

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой
Мир

журналистское агентство

Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА

№7 (325) 1 - 15 апреля 2013 г.

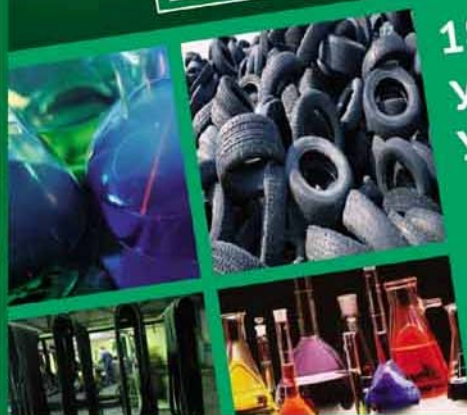
3-я МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА "UZCHEMPLASTEXPO-2013"

Основные направления выставки:

- Химическая промышленность
- Производство пластмасс, полимеров, резины, каучуков
- Лаборатория и аналитика



18 - 20 сентября 2013
Узбекистан, Ташкент,
Узэкспоцентр



Организатор: IEG Uzbekistan
Узбекистан, 100084, Ташкент,
ул. А.Темур, 107 Б, офис 4С-02
Тел.: +998 71 238 57 82
Факс: +998 71 238 91 82
E-mail: info@ieguzexpo.com
www.ieguzexpo.com



OIL INDUSTRY EXPO-2013

3-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА



**НЕФТЕГАЗОВАЯ И НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ.
АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ.**

18 - 20 СЕНТЯБРЯ 2013Г.

ОАО НВК «УЗЭКСПОЦЕНТР»



**КОНТАКТНОЕ ЛИЦО:
СВЕТЛАНА ДЕНИСОВА -
МЕНЕДЖЕР ПРОЕКТА IEG UZBEKISTAN**

Тел.: (+998 71) 238 57 82. Моб.: (+998 93) 381 07 82.
E-mail: energy@ieguzexpo.com, info@ieguzexpo.com
www.ieguzexpo.com

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

ISSN 1606-7304

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Химия
Украины**

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 – 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 – 1/4 стр.	1250
65x90 – 1/8 стр.	750

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 – 15 апреля 2013 г.

№7 (325)

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины»

ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Регионы	11
Нефтехимия	12
Природный газ	25
Коксохимия	33
Каучук. Резина. РТИ	34
Полимерные изделия и синтетические смолы	38
Химические волокна и нити	46
Неорганическая химия	46
Органическая химия	49
Минудобрения. Средства защиты растений	51
Лакокрасочная продукция. Красители	55
Строительная химия	57
Бытовая химия	59
Биохимия	60
Фармация	62
Парфюмерия. Косметика	64
Фондовый рынок	68
Финансы. Цены. Пошлины	68
Выставки. Конференции. Симпозиумы	68

**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»**

**- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»**

Свидетельство о госрегистрации
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: chemistry@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Главный редактор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. — в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости химических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на ____ мес.
Журнал «Химия Украины» - печатный вариант с "1" 2013 г. на ____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1" 2013 г. на ____ мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ по e-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диана (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

ЦИФРЫ И ФАКТЫ

УКРАИНА
СТАТИСТИКАПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ ВИДОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА
(по данным Государственной службы статистики)

	Февраль 2013 г.	В % к февралю 2012 г.
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,4	92,2
Первичная переработка нефти, млн. т	0,2	36,3
Бензин моторный с содержанием свинца 0,013 г/л и менее, тыс. т	96,4	44,8
Дизельное топливо для транспорта автодорожного и железнодорожного, тыс. т	74,0	46,6
Мазуты топочные тяжелые, тыс. т	46,8	26,9
Красители синтетические, т	505	123,8
Металлоиды (неметаллы), тыс. т	8,7	90,2
Серная кислота, тыс. т	80,9	70,8
Аммиак синтетический, тыс. т	474	128,0
Мочевина, тыс. т	155	101,8
Нитрат аммония, тыс. т	76,8	97,8
Пластмассы в первичных формах, тыс. т	23,1	45,2
Краски и лаки на основе полиэфиров, акриловых и виниловых полимеров, в неводной среде; растворы, тыс. т	5,4	96,2
Мыло, вещества и средства поверхностно-активные органические, используемые как мыло; бумага, вата, войлок, фетр и материалы нетканые, пропитанные или покрытые мылом или моющим средством, тыс. т	1,3	101,5
Средства моющие и чистящие средства, тыс. т	19,5	98,0
Средства для бритья; дезодоранты для тела и антиперспиранты, средства для принятия ванн, средства парфюмерные, косметические и туалетные, другие, тыс. т	4,9	134,2
Препараты лекарственные на основе антибиотиков, т	60,4	96,7
Препараты лекарственные на основе гормонов, т	10,9	116,0
Препараты лекарственные другие, т	4127	122,3
Шины всего, тыс. шт.	231	74,4
Плиты, листы, пленка, фольга и ленты пластмассовые неармированные или комбинированные с другими материалами, тыс. т	12,7	96,3
Линолеум и напольные покрытия твердые на текстильной основе, млн. кв. м	1,3	194,7
Провод изолированный обмоточный, тыс. т	1,1	105,9

(Українські новини/Хімія України, СНГ, мира)

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ТОВАРОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА, млн. \$
(по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь 2013 г.	январь 2012 г.	январь 2013 г.	январь 2012 г.
Всего	5126,3	5323,3	5110,5	5385,1
Продукты растительного происхождения	796,9	679,9	267,5	154,0
- камеди, смолы	0,02	0,03	3,1	2,3
- материалы растительного происхождения	0,3	0,1	0,0	0,0
Минеральные продукты	649,4	753,4	1830,1	2287,6
- соль, сера, штукатурные материалы, цемент	35,0	38,4	28,8	41,0
- руды, шлаки и зола	305,8	297,5	63,9	68,2
Энергетические материалы, нефть и продукты ее переработки, всего	308,6	417,5	1737,4	2179,9
Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	469,6	384,6	433,5	495,9
- продукты неорганической химии	175,8	133,0	17,3	17,5
- органические химические соединения	16,6	40,7	46,5	80,1
- фармпродукты, включая медикаменты	15,1	7,8	142,8	141,3
- удобрения	201,5	150,9	42,5	35,5
- экстракты дубильные, красители	24,5	25,0	23,8	27,5
- эфирные масла, косметические препараты	14,8	11,6	53,6	43,4
- мыло, моющие средства	10,0	7,3	24,4	20,3
- белковые вещества	2,7	0,5	9,0	6,9
- порох и взрывчатые вещества	0,4	0,2	1,6	0,9
- фото- или кинематографические товары	0,07	0,03	1,9	2,1
- другие химические продукты	8,1	7,5	70,0	120,1
Полимерные материалы, пластмассы и каучук	53,4	76,6	271,3	228,4
- полимерные материалы, пластмассы	39,1	61,7	218,3	172,3
- каучук и резиновые изделия	14,3	14,8	53,1	56,1
Текстиль и текстильные изделия	65,6	56,9	153,2	109,9
- нити синтетические или искусственные	0,4	0,3	12,9	10,9
- химические штапельные волокна	0,6	0,4	16,0	15,9

(Українські новини/Хімія України, СНГ, мира)

ГРУППА «ПРИВАТ» ВЫНУЖДЕНА ИСКАТЬ РЕЗЕРВНЫЕ ИСТОЧНИКИ УГЛЕВОДОРОДНОГО СЫРЬЯ ДЛЯ ПАО «УКРТАТНАФТА» И ПАО «ДНИПРОАЗОТ»

Риск утратить влияние на ПАО "Укрнафта" вынуждает группу "Приват" Игоря Коломойского искать резервные источники углеводородного сырья для подконтрольных Кременчугского НПЗ и днепродзержинского объединения "ДнипроАзот". Правда, даже если бы попытки "Привата" установить операционный контроль над Полтавской газонефтяной компанией через ее материнскую структуру (британскую JKH Oil & Gas Plc.) и увенчались успехом, замена окажется неравноценной. Да и не факт, что у И. Коломойского все получится.

Из сообщения на Лондонской фондовой бирже в середине марта стало известно об отказе правления JKH своему мажоритарному акционеру "Eclairs Group Ltd." в созыве внеочередного собрания. Такую реакцию надо считать прогнозируемой: Eclairs намеревалась это правление поменять. В частности, в дирекции JKH исполнительного директора Пола Дэвиса и коммерческого директора Питера Диксона предлагалось заменить на Бориса Эпштейна и Станислава Юдина, а также ввести в совет директоров Александра Рацкевича. Формальным предлогом для такой инициативы стало снижение в 2012 г. добычи газа Полтавской газонефтяной компанией, основным производственным активом JKH Oil & Gas. Она уменьшилась по отношению к 2011 г. на 19% до 325 млн. куб. м. При этом выручка сократилась на 14% до 165,6 млн. грн. Едва ли такие результаты можно считать поводом для выплаты премий топ-менеджменту JKH. С другой стороны, и "Укрнафта" в 2012г. не радовала производственными достижениями. Добыча нефти сократилась на 2,2% до 2,33 млн. т, газа - на 6,3% до 2,1 млрд. куб. м. Но "Приват" не ставит вопрос об увольнении нынешнего руководства "Укрнафты". Поэтому действия по отношению к JKH больше напоминают попытку воспользоваться моментом для укрепления своих позиций в компании. Связанной с И. Коломойским Eclairs в JKH принадлежат 27,5%, при этом она является наиболее крупным акционером. Остальные совладельцы имеют меньшие пакеты, например, 11,6% принадлежит компании Interneft Ltd. российского предпринимателя Александра Жукова, 9,92% - венчурному фонду BlackRock Investment Management, 9,9% - НАК "Нафтогаз Украины".

Британская компания после консультаций с юристами признала обращение Eclairs недействительным, а также запросила информацию о связи предложенных кандидатов на должности в топ-менеджменте с акционерами.

Ситуация с JKH Oil & Gas повторяет события 2011 г., когда офшор "Stratford Sun Ltd.", подконтрольный второму совладельцу ПриватБанка Геннадию Боголюбову, попытался вывести из игры наиболее влиятельные фигуры в правлении крупного австралийского производителя марганцевой руды и ферросплавов "OM Holdings Ltd.". В этой компании Г. Боголюбов с пакетом в 11,38% также оказался в 2008 г. крупнейшим акционером, остальные совладельцы - пул сингапурских инвесторов. И желание подмять их под себя само собой напрашивалось. В итоге собрание акционеров OM Holdings успело внести в устав компании изменения, не позволившие Stratford Sun увеличить долю до 25% и получить 33% мест в ее совете директоров. Более того, принятие решения о допэмиссии акций вдвое уменьшило "приватовский" пакет. Нельзя исключать, что конфронтация с миноритариями в JKH завершится для И. Коломойского с аналогичным результатом.

Практически все успешные корпоративные войны "Привата" начинались и заканчивались в Украине: например, борьба за контроль над ПАО "Укртатнафта", владеющего Кременчугским НПЗ, с татарскими акционерами, которых оттуда в итоге полностью выдавили. Во всех случаях победа обеспечивалась либо решениями украинских судов либо неформальными методами. Но когда "Приват" пытался

сделать нечто подобное на международном уровне, неизменно терпел поражение. Взять хотя бы попытку в 2009 г. установить контроль над британской "Ferrexpo plc.", контролирующей в Украине Полтавский ГОК. Тогда И. Коломойский с Г. Боголюбовым на двоих скупили через офшоры "Ralkon Commercial Ltd." и "Fayver Properties Inc." 10,33% в Ferrexpo и попытались протолкнуть двух своих людей в совет ее директоров. Ничего из этого не вышло. В результате к февралю 2010 г. "приватовцы" постепенно распродали свои акции в Ferrexpo, полностью выйдя из компании. Не менее показательным выглядит опыт взаимодействия "Привата" с российским холдингом "Евраз" Романа Абрамовича. В конце 2007 г. Г. Боголюбов получил место в совете директоров "Евраз", а в 2010 г. его лишили в связи с окончанием срока полномочий. Попытки повлиять на россиян через работу ГОКа "Сухая балка" ничего не дали. В итоге доля И. Коломойского сначала сократилась при обмене акций с 5% до 4,56%, а после допэмиссии - до 4,1%. Затем он и сам потихоньку начал избавляться от акций "Евраз": согласно сообщению Лондонской биржи, его доля уменьшилась до 2,29%.

Попытки взять под контроль работу ПГНК не выглядят случайными, если рассмотреть общую ситуацию в бизнес-империи "Привата". После назначения в декабре 2012 г. министром энергетики Эдуарда Ставицкого ее позиции в нефтегазовом бизнесе не кажутся слишком прочными. Подтверждением тому стали масштабные проверки налоговыми ведомствами сетей АЗС "Привата" в начале 2013 г. Логично предположить, что следующим шагом правительства станет коррекция деятельности "Укрнафты", некогда находившейся под полным контролем И. Коломойского и Г. Боголюбова. Достаточно вспомнить, как им несколько лет удавалось блокировать выплату дивидендов от прибыли компании на государственную долю акций. С приходом к власти президента Виктора Януковича влияние "Привата" заметно поубавилось. Так, в январе 2010 г. правительство добилось проведения собрания акционеров, уплаты в госбюджет 2,544 млрд. грн. в качестве дивидендов и смены лояльного к И. Коломойскому топ-менеджмента в феврале 2011 г. Но и после этого компания продолжала обслуживать интересы этой бизнес-группы. Так, добываемый "Укрнафтой" нефтяной ресурс поступает на Кременчугский НПЗ, а газовый - используется как сырье для работы ПАО "ДнипроАзот", выпускающего минеральные удобрения. Согласно постановлению Национальной комиссии регулирования энергетики, газодобывающие компании с государственной долей 50% и более обязаны продавать полученный ресурс НАК "Нафтогаз Украины" по установленной НКРЭ цене для населения, реализация промпотребителям - за прещена. Тем не менее, "Укрнафта" с 2010 г. продает газ "ДнипроАзоту", который взяла в аренду, чтобы таким образом обойти требование госрегулятора. При министре Юрии Бойко Минэнергоугля закрывало на это глаза. Однако сейчас все может измениться. В том, чтобы перекрыть "ДнипроАзоту" доступ к дешевому ресурсу, заинтересован и владелец Group DF Дмитрий Фирташ, химический дивизион которого включает черкасский, ривненский и северодонецкий "Азоты", а также горловский "Стирол". Д. Фирташ давно не скрывает желания полностью консолидировать азотную подотрасль, поэтому у него сразу появится повод для предметных переговоров с И. Коломойским о покупке днепродзержинского объединения, если оно останется без газовой подпитки из "Укрнафты". Поэтому совладелец "Привата" заинтересован в диверсификации ресурсной базы за счет ПГНК. Правда, полностью заменить поставки "Укрнафты" таким образом невозможно: объемы добычи ПГНК в 6 раз меньше. Хотя это лучше, чем совсем ничего. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ЦЕНЫ**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

Товар	Фасовка	Валюта	Цена за тонну		Усл. поставки
			min	max	
Аммиак жидкий технический	аммиакопровод	\$	500	550	FOB
	налив	\$	540	580	FOB
Известково-аммиачная селитра	насыпью	\$	253	257	EXW
	упаковка	\$	265		EXW
Винилацетат-ректификат	налив	\$	850	1138	FCA
		руб.	33000	35332	FCA
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	налив	руб.	2750		FCA
Карбамид	упаковка	\$	380		FCA
	насыпью	\$	360	375	FOB
Карбамид гранулированный	насыпью	\$	375	400	FOB
Кислота адипиновая	упаковка	\$	1850		FCA
Кислота азотная марки Ч	налив	\$	229	232	FCA
		руб.	10865	11766	FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	\$	300	420	FCA
		руб.	30500	31500	FCA
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-40)	контейнер	руб.	30500	31500	FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	\$	380	475	FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	\$	380	490	FCA
Селитра аммиачная	насыпью	\$	242	264,4	FCA
	упаковка	\$	271	330	EXW/FCA
Селитра калиевая техническая	упаковка	\$	1052		FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	\$	805		FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	\$	182	220	FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	\$	220	260	FCA

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ****ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, грн./т, без НДС**

Товар	Фасовка	Цена за тонну		Усл. поставки
		min	max	
Азот жидкий	налив	750		EXW
Аммиак водный технический	налив	1287,5	1417,5	EXW/FCA
Аммиак жидкий технический	налив	3787	5125	EXW
Ацетилен пиролизный растворенный технический	баллоны	52000		EXW
Известково-аммиачная селитра	насыпью, упаковка	1974,4	2293,5	EXW
Винилацетат-ректификат	налив	9450		EXW
		9865		FCA
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперсная (ДФМ40/10С)	бочки ПЭ	20375		EXW
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперсная (ДФМ51/15В)	бочки ПЭ	20810		EXW
	бочки железные	19585		EXW
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	баллоны	1800	1900	EXW
	налив	1310		
Карбамид, побочный продукт	насыпью	2620	2754	EXW/ FCA
Карбамид	насыпью	2874,08	3442,5	EXW/FCA
	упаковка	2880	3542,5	
КАС	налив	2292,5	2707,5	EXW/FCA
Кислота адипиновая	упаковка	20835		EXW
Кислота азотная, марка Ч	налив	2000		EXW, FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	3350	4690	EXW/FCA
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-35)	бочки	10535	10835	EXW
Метанол технический	налив	7715	8065	EXW/FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	3557	3800	EXW/FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	3587,1	3800	FCA
Селитра аммиачная	насыпью	2318,1	2717,5	EXW/FCA
	упаковка	2363,9	2846,86	
Селитра калиевая техническая	упаковка	8523	8750	EXW/FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	8468	8750	EXW/FCA
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-15)	налив	3150	3550	EXW/FCA
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-50)	налив	3900		EXW
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-0)	налив	3300	3650	FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	1900		EXW/FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	2000		EXW/FCA
Формалин технический	цистерна	2600		EXW

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ НА 21-22.02.13 г. , \$/т
(насыпью/наливом)

Товар	Цена	Усл. поставки
Аммиак	545-550	FOB порт «Южный»
Карбамид	390-405	FOB порт «Южный»
Аммиачная селитра	353-360	FOB порты Черного моря

(Profercy, «Промышленные грузы» Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

КОНЦЕРН «БЕЛНЕФТЕХИМ» ПО ИТОГАМ ЯНВАРЯ-ФЕВРАЛЯ 2013 ГОДА УЛУЧШИЛ САЛЬДО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

Приоритетной задачей концерна "Белнефтехим" на 2013 г. в области внешней торговли является ее эффективность, сбалансированность экспорта и импорта и улучшение положительного сальдо. Первые месяцы года показали, что принятые концерном меры позволяют решить эту задачу. Несмотря на снижение мировых цен на основные экспортные позиции в январе 2013 г. к январю 2012 г. (на калийные удобрения на 18,1%, на смешанные удобрения, нефтепродукты, химические нити, капролактамы, полиамиды и пр.), за счет оптимизации импортных закупок организациям концерна удалось обеспечить рост сальдо внешней торговли товарами до \$586,9 млн., что в 2,4 раза превышает итог января 2012 г. Удельный вес концерна в экспорте товаров республики в этот период увеличился до 52,44% (в январе 2012 г. - 50,2%). При этом доля концерна в показателе внешней дебиторской задолженности страны на 1 февраля 2013 г. составляла 8%.

Сальдо внешней торговли концерна "Белнефтехим" по итогам января-февраля 2013 г. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. составило, по предварительной оценке, \$1250 млн. и улучшено более чем в 2,5 раза. Концерн осуществлял экспортно-импортные операции с 87 странами. Товары поставлялись на рынки 75 стран, импортировалась продукция из 59 стран. Значительно улучшено сальдо внешней торговли услугами. В январе 2013 г. оно сложилось на уровне \$10,3 млн. (улучшение на \$35,1 млн. по сравнению с январем 2012 г., когда сальдо было отрицательным).

Реальный рост поступления денежных средств от увеличения объема продаж как на внутренний рынок, так и на внешние рынки, и эффективная работа предприятий концерна является источником роста доходов республиканского и местных бюджетов. За счет поступившей в январе 2013 г. на счета организаций концерна валютной выручки от экспорта товаров и услуг обеспечены собственные потребности в иностранной валюте, необходимой для финансирования текущей деятельности. Чистая продажа валюты - для нужд других отраслей экономики республики - в январе составила \$218,3 млн. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Импорт товаров в Россию из стран дальнего зарубежья в январе-феврале вырос на 10,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. В феврале относительно февраля 2012 г. импорт из стран дальнего зарубежья увеличился на 7,5 % и составил \$21,7 млрд.

В феврале наблюдался рост закупок химической продукции на 12,6%. Среди товаров химической промышленности увеличился импорт фармацевтической продукции на 23,2%, парфюмерно-косметических товаров - на 18,1%, полимеров и каучука - на 8,4%, продуктов органической и неорганической химии - на 6,8%, мыла и синтетических моющих средств - на 6,3%. Стоимостной объем ввоза химических волокон сократился на 9,7%, химических нитей - на 6,5%.

В феврале стоимостной объем импорта товаров из стран дальнего зарубежья по сравнению с январем 2013 г. увеличился на 27,7%. При этом импорт химической продукции вырос на 31,1%. Импорт товаров химической промышленности увеличился за счет роста закупок фармацевтической продукции на 40,6%, парфюмерно-косметических товаров - на 36,6%, полимеров и каучука - на 29,2%, мыла и синтетических моющих средств - на 25,7%. При этом ввоз продуктов органической и неорганической химии сократился на 0,9%. (rscnews/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ДО 2015 ГОДА В ХИМИЧЕСКОМ ПРОИЗВОДСТВЕ НАИБОЛЕЕ СУЩЕСТВЕННО БУДЕТ РАСТИ СЕКТОР ПОЛИМЕРОВ

По прогнозу Минэкономразвития, к 2015 г. химическое производство в РФ вырастет на 21,6% по сравнению с 2011 г. Наиболее значительным в этот период станет рост производства полипропилена и полиэтилена за счет ввода новых мощностей. Такие данные содержатся в прогнозе ведомства на 2012-2015 гг.

Ведомство отмечает, что в 2011 г. уровень загрузки производственных мощностей по основным видам химической продукции составил около 77%, предельный уровень загрузки был отмечен в производстве полипропилена - 100%, удобрений минеральных или химических - 85,9%, ПВХ - 86,2%. Крайне низкий уровень загрузки мощностей имел место в секторе производства лакокрасочных материалов - 42,6%, химических волокон и нитей - 48,9%, что связано с весьма ограниченным ассортиментом выпускаемой про-

дукции. В 2011 г. уровень рентабельности продаваемых товаров продукции химического производства составил 24,8%.

В документе ведомства отмечается, что в 2012 г. в химической отрасли наметилась тенденция к оживлению инвестиционной активности и расширению производственных мощностей. По оценке, в 2012 г. по сравнению с 2011 г. рост экспорта продукции химического комплекса составил 0,7%. При этом около 80% экспорта приходилось на страны дальнего зарубежья, ожидается, что аналогичная тенденция сохранится до 2015 г. В структуре российского экспорта продукции химической промышленности основную долю составляют сырьевая продукция и продукты низких переделов (минеральные удобрения, синтетические каучуки). В 2012 г. ожидался рост импорта на 6,5%. Товарная

номенклатура и ассортимент импортируемой химической продукции были значительно шире поставляемой российскими производителями за рубеж и были представлены главным образом товарами с высокой добавленной стоимостью.

Минэкономразвития выделяет следующие факторы, влияющие на развитие химического комплекса: недостаточная инвестиционная активность в предыдущие годы; относительно низкий по сравнению с агротехническими нормами уровень потребления минеральных удобрений отечественными агропромышленными предприятиями; ограничение доступа российской химической продукции на рынки отдельных зарубежных стран, ухудшение конъюнктуры мирового рынка в условиях ужесточения конкуренции; несоответствие транспортной инфраструктуры экспортному потенциалу отрасли; отсутствие резерва современных мощностей по производству ряда видов пластмасс и другой химической продукции; рост тарифов на услуги компаний инфраструктурного сектора, в частности, рост цен на газ, который будет сдерживать темпы роста производства азотных удобрений, аммиака, пластмасс и повлечет их подорожание; недостаточные темпы внедрения инновационных технологий с использованием химической продукции в смежных областях (строительство, жилищно-коммунальное хозяйство, автомобилестроение и др.).

Как полагают в Минэкономразвития, вступление в 2012 г. России в ВТО позволит снять имеющиеся ограничения доступа российских химических компаний к ряду зарубежных рынков.

Производство полипропилена в РФ в 2015 г. вырастет по сравнению с 2011 г. в 2,6 раза. Произойдет существенное развитие экспортного потенциала (доля экспорта в производстве возрастет с 9% в 2011 г. до 54,2% в 2015 г.). Импорт уменьшится почти в 2 раза - доля импорта во внутреннем потреблении сократится с 22,9% до 9,9%. Производство ПВХ вырастет в 1,6 раза как за счет реконструкции действующих мощностей, так и за счет ввода новых. Доля экспорта в производстве увеличится с 1,4% до 4,8%. При этом доля импорта сократится с 47,2% до 34,6%. Выпуск полиэтилена возрастет в 1,8 раза. Развитие производства приведет к увеличению доли экспорта с 17,8% в 2011 г. до 22,7% в 2015 г. В результате за указанный период импортозависимость внутреннего рынка снизится, импорт полиэтилена уменьшится на 44,6%, доля импорта во внутреннем потреблении сократится с 30,5% до 12,8%. Производство полистирола к 2015 г. вырастет в 1,7 раза. Экспортные поставки возрастут более чем в 3 раза, импортные закупки уменьшатся на 34,1%. В результате доля импорта во внутреннем потреблении сократится с 41% до 23,1%.

Выпуск каучуков к 2015 г. вырастет на 34,8%. Увеличение производства каустической соды ожидается на 28,6%. Рост производства химических волокон и нитей к 2015 г. составит 21,5%. Потребность внутреннего рынка в химических волокнах и нитях будет по-прежнему удовлетворяться в основном за счет импорта данного вида продукции.

В начале 2013 г. Минэкономразвития внесло в правительство России "Прогноз долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2030 г.". Прогноз министерства разработан в двух вариантах - инновационного и консервативного вариантов развития.

МЭР прогнозирует, что объем инвестиций в химическую отрасль в 2012-2030 гг. может составить около 14,2 трлн. руб. в случае реализации инновационного сценария ее развития, в том числе инвестиции в химическое производство составят около 11,7 трлн. руб., в производство резиновых и пластмассовых изделий - около 2,5 трлн. руб. По инновационному сценарию химическое производство повысится к 2020 г. по сравнению с 2011 г. на 54,3%, производство резиновых и пластмассовых изделий - на 65,4%, а к 2030 г. по сравнению с 2011 г. указанные показатели вы-

растут в 2,4 и 2,9 раза соответственно. Объем импорта химической группы товаров к 2020 г. вырастет до \$65 млрд., к 2030 г. - до более чем \$75 млрд. с \$46,4 млрд. в 2011 г. Также ожидается рост экспорта указанных товаров с \$32,4 млрд. в 2011 г. до \$52,1 млрд. в 2020 г. и до \$62,5 млрд. в 2030 г.

Инновационный сценарий предполагает компенсацию негативных последствий вызванного подорожанием сырья и энергоресурсов снижения ценовой конкурентоспособности, что будет обеспечиваться за счет инновационно-технологического обновления производственного потенциала отрасли, прежде всего внедрения ресурсо- и энергосберегающих технологий, а также увеличения объема инвестиций, направляемых на развитие высоких технологий в химическом комплексе.

Главным фактором, способствующим ускорению развития химического производства и производства резиновых и пластмассовых изделий, должно стать повышение внутреннего спроса. Документом предусмотрен интенсивный рост потребления минеральных удобрений, который предполагается обеспечить за счет развития российского производства на базе ввода в эксплуатацию новых мощностей по выпуску азотных удобрений, а также реконструкции и модернизации действующих предприятий по производству сложных и калийных удобрений. Реализацию крупных инвестиционных проектов планируют МХК "Еврохим", ОАО "Аммоний", "Акрон", "Уралкалий". Одновременно прогнозируется вывод из эксплуатации нерентабельных, морально устаревших, физически изношенных и экологически опасных производств. Ведомство отмечает, что в прогнозный период производители минеральных удобрений России сохранят конкурентоспособность на мировом и внутреннем рынках. При этом в документе говорится, что усиление позиций иностранных конкурентов на рынках пластмасс, резинотехнических изделий, автомобильных шин и лакокрасочных материалов может создать предпосылки для вытеснения российских производителей с внутреннего и внешних рынков.

Российские компании до 2030 г. планируют создание производств полиамидных нитей, термоусадочной пленки и БОПП-пленки, нетканых материалов, ПВХ-пластиков, листов из пенополистирола, поликарбоната и полиолефинов, полимерных труб, тары и упаковки, профильно-погонажных изделий, резинотехнических изделий различного назначения и шин.

В прогнозный период ввод мощностей и расширение действующего производственного потенциала наметили Ангарский завод полимеров, "Томскнефтехим", "Нижнекамскнефтехим", "Газпром нефтехим Салават", "Казаньоргсинтез", НПП "Нефтехимия", "Сибур-Химпром", "Пластик" (Узловая), "Саянскхимпласт", "Каустик" (Стерлитамак). Кроме того, предполагается создание ряда новых нефтегазохимических комплексов, таких как Новоуренгойский ГХК, Восточная НХК, Каспийский ГХК, "Тобольск-Полимер", "Русвинил" и др.

Консервативный сценарий (вариант I) развития отрасли предполагает инвестиции в 2012-2030 гг. в объеме 10,1 трлн. руб. Согласно ему с 2011 г. по 2020 г. прогнозируется повышение объемов химического производства на 43,9%, выпуска резиновых и пластмассовых изделий - на 51,7%, а в 2030 г. по сравнению с 2011 г. данные показатели вырастут в 2,0 и 2,4 раза соответственно. Развитие отрасли по консервативному сценарию будет осуществляться в условиях низкой инновационной и инвестиционной активности, не предусматривающей реализацию прорывных инновационных и новых масштабных инвестиционных проектов. Как отмечает Минэкономразвития, следствием намечаемого роста цен и тарифов на услуги естественных монополий может стать существенное снижение конкурентоспособности значительной части российской химической и нефтехимической продукции.

Прогноз производства основных видов продукции химической промышленности до 2030 г.

	2011 г.*	2020 г. *		2030 г.*		2020 г. к 2011 г., %		2030 г. к 2011 г., %	
		I	II	I	II	I	II	I	II
Рост химического производства, % в год	105,2	104,0	104,5	103,7	104,3	143,9	154,3	204,5	236,8
Удобрения минеральные (в пересчете на 100% питательных веществ), тыс. т	18828	22314	24210	23900	27015	118,5	128,6	126,9	143,5
Удобрения азотные	7919	9700	10470	10167	11299	122,5	132,2	128,4	142,7
Удобрения калийные	7671	8221	8752	8989	10152	107,2	114,1	117,2	132,3
Удобрения фосфорные	3238	4392	4988	4744	5564	135,6	154,1	146,5	171,9
Волокна и нити химические, тыс. т	137	174	201	298	365	127,2	147,1	217,8	267,5
Полимеры этилена в первичных формах, тыс. т	1659	4865	9505	5605	10695	293,2	572,8	337,8	644,5
Полимеры пропилена в первичных формах, тыс. т	682	2585	4569	2899	4843	379,1	670,0	425,0	710,1
Полимеры стирола в первичных формах (тыс. т)	348	469	674	506	705	134,9	193,6	145,3	202,7
Полимеры винилхлорида или прочих галогенированных олефинов в первичных формах, тыс. т	639	1201	1508	1230	1820	188,0	236,1	192,6	285,0
Карбонат натрия (карбонат натрия, сода кальцинированная), тыс. т	2822	2630	3000	3700	3830	93,2	106,3	131,1	135,7
Гидроксид натрия (сода каустич.), тыс. т	1049	1513	1606	1753	2200	144,3	153,1	167,1	209,8
Каучуки синтетические, тыс. т	1447	1996	2180	2152	2650	137,9	150,7	148,7	183,1
Рост производства резиновых и пластмассовых изделий, %	113,1	104,5	105,5	105,0	105,7	151,7	165,4	235,8	287,5
Шины, покрышки пневматические для легковых автомобилей, тыс. шт.	31910	48028	53694	66793	81919	150,5	168,3	209,3	256,7
Шины, покрышки для грузовых автомобилей, автобусов и троллейбусов, тыс. шт.	8469	12470	14920	21959	27629	147,2	176,2	259,3	326,2

* - годовой рост. Источник: прогноз Минэкономразвития РФ.

Примечание: I - развитие отрасли по консервативному сценарию, осуществляемое в условиях низкой инновационной и инвестиционной активности, не предусматривающей реализацию новых масштабных инвестиционных проектов. Следствием намечаемого роста цен и тарифов на услуги естественных монополий может стать существенное снижение конкурентоспособности значительной части продукции; II - инновационный сценарий, предполагающий компенсацию негативных последствий снижения ценовой конкурентоспособности в результате роста цен на сырье и энергоресурсы за счет технологического обновления производственного потенциала, прежде всего внедрения ресурсо- и энергосберегающих технологий, и увеличения объема инвестиций, направляемых на развитие высоких технологий. (БИКИ/Химия Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПА

ХИМИКИ РОССИИ И ЛАТВИИ ПЛАНИРУЮТ РЕАЛИЗАЦИЮ СОВМЕСТНЫХ ПРОЕКТОВ

Российский союз химиков (РСХ) и Ассоциация латвийских химических и фармацевтических предпринимателей (ЛАКИФА) собираются увеличить товарооборот химической продукции между странами. Как сообщает РСХ, стороны подписали соглашения о сотрудничестве, одной из целей которого является взаимодействие по инициированию и реализации совместных проектов. Предполагается, что эти проекты будут направлены на увеличение товарооборота между странами, создание условий, способствующих решению конкретных задач и налаживанию сотрудничества между химическими компаниями России и Латвии. Стороны договорились обмениваться информацией по текущим проектам в отрасли и мероприятиям, направленным на формирование положительного имиджа как отраслей в целом, так и ассоциаций двух стран. "Мир всегда строил индустрию, учитывая направления сбыта на рынке и ближе к границам. Сейчас и в России тоже наблюдается эта тенденция: в центре страны уже не строят заводов. Вот почему "ЕвроХим" и "УралХим" начали осваивать Ригу и Прибалтику. Логистические составляющие удваивает цены, поэтому смотреть на Прибалтику нам, безусловно, интересно", - приводятся в сообщении слова президента РСХ Виктора Иванова.

ЛАКИФА, образованная в 1995 г., объединяет 47 предприятий Латвии из сектора строительной химии, тонкой и специальной химии, косметики, фармпрепаратов, резиновых изделий, стекловолокна и промышленных газов.

РСХ - некоммерческая организация, объединяющая предприятия химического сектора, отраслевые научно-исследовательские, проектные и учебные институты, союзы и ассоциации, вертикально-интегрированные структуры. Члены РСХ вырабатывают 75-80% всей химической продукции России. (rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ИТАЛИЯ

ПРОГНОЗ

РЫНОК ХИМИЧЕСКИХ ВЕЩЕСТВ К 2016 ГОДУ ВЫРАСТЕТ ДО \$44,4 МЛРД.

К 2016 г. рынок химических веществ в Италии вырастет до \$44,4 млрд. По данным аналитического агентства Research and Markets, с 2013 г. по 2016 г. его емкость будет увеличиваться на 4,3% в год. Год назад ситуация выглядела не столь оптимистично: средние темпы роста составляли 0,1%. Химические соединения тонкого органического синтеза по-прежнему будут составлять основную долю рынка. В 2011 г. их продажи увеличились до EUR21,2 млрд. Далее следуют материалы с высокой добавленной стоимостью: добавки, полимеры, клеи, герметики, специализированные краски и покрытия, пигменты. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

БЕЛАРУСЬ

ПРЕДПРИЯТИЯ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИ ЭКСПОРТ ПРОДУКЦИИ

Предприятия Гродненской области в январе повысили объемы экспорта продукции на 25%. Высоким спросом на внешних рынках пользовались полиамиды (реализовано сырья на \$1,3 млн.), а также поликарбоновые кислоты, ациклические спирты и алкидные смолы. Крупнейшим производителем этих сырьевых компонентов является компания "Лакко-раска" (Лида, Гродненская обл.). Она экспортирует продукцию в соседние государства, в т. ч. и в Россию. Промежуточных товаров в январе было вывезено за пределы страны на \$86,1 млн. больше, чем в январе 2012 г. (+16,5%). Положительное сальдо по этой продуктовой группе составило \$17,4 млн. Объемы поставок увеличились до \$170,6 млн. Стоимостный объем экспорта по сравнению с январем 2012 г. в текущих ценах поднялся на 25,4% - на \$34,6 млн. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «ГАЗПРОМ» РАЗРАБОТАЛО ГЕНЕРАЛЬНУЮ СХЕМУ РАЗВИТИЯ ГАЗОХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА В ОРЕНБУРГЕ ДО 2030 ГОДА

"Газпром" принял генеральную схему развития Оренбургского газохимического комплекса (ОГХК) до 2030 г., сообщил гендиректор ООО "Газпром добыча Оренбург" Сергей Иванов. Она предполагает три направления: воспроизводство и рациональное использование сырьевой базы, диверсификация производства, развитие сферы услуг по переработке давальческого сырья, эксплуатации нефтегазовых объектов. Проектный институт "ВолгоУралНИПИгаз" (входит в структуру "Газпрома") выполняет обоснование инвестиций в развитие ОГХК на основании генсхемы. В рамках обоснования инвестиций проекту институту предстоит выполнить анализ сырьевой и ресурсной базы ОГХК. В т. ч. будут рассмотрены варианты поставки в газохимический комплекс давальческого сырья из Казахстана и с нефтяных месторождений Оренбургской области. Кроме того, "ВолгоУралНИПИгаз" подготовит технико-экономическое обоснование создания новых производств, в том числе, дисульфидного масла, диметилсульфидов, тиофенов, сжиженного природного газа, ценных компонентов промышленных подземных вод. Институтом будут проведены маркетинговые исследования внешнего и внутреннего рынков по всему ассортименту выпускаемой и планируемой к выпуску продукции. Также подрядчик определит объемы реконструкции предприятия с обоснованием ее этапов.

В состав "Газпром добыча Оренбург" входят Оренбургский ГПЗ и Оренбургский гелиевый завод. Компания выпускает 25 видов продукции, в т. ч. сухой отбензиненный газ, стабильный конденсат в смеси с нефтью, этановую фракцию, СУГ, серу, а также газообразный гелий, являясь его единственным производителем в России. Основным поставщиком углеводородного сырья является Оренбургское газоконденсатное месторождение, более 8 млрд. куб. м газа и около 1,5 млн. т конденсата в год поступает с Карачаганакского месторождения в Казахстане, до 650 тыс. т нефти поставляют другие компании с месторождений Оренбургской области. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «ТОЛЬЯТТИСИНТЕЗ» ПОЛУЧИТ СТАТУС ИНДУСТРИАЛЬНОГО ПАРКА ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

"Тольяттисинтез" получит юридический статус индустриального парка во II квартале 2013 г. после утверждения регионального законодательства о поддержке индустриальных парков. Об этом сообщил министр экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области Александр Кобенко на рабочей группе по созданию парка. Рабочая группа рассмотрела бизнес-план и нормативные документы индустриального парка, а также обсудила порядок отбора резидентов, стоимость услуг, параметры площадки и его инфраструктурные возможности, степень готовности к принятию резидентов. В частности, в 2013 г. для размещения резидентов готовы участки общей площадью 13 га, а также около 11 тыс. кв. м производственных и административных помещений. Механизм поддержки на региональном уровне планируется основывать на федеральном законе, который в данный момент формируется. "Если мы будем понимать, что принятие федерального закона откладывается на вторую половину 2013 г., будем формировать региональное законодательство с последующей его корректировкой с учетом федерального. Региональное законодательство должно появиться у нас не позже первого полугодия 2013 г.", - подчеркнул министр. Площадка готова принимать резидентов, однако статус индустриального парка напрямую зависит от законодательства. Только после вступления в силу необходимых нормативно-правовых актов компании, получив статус резидентов, автоматически получают налоговые льготы. Члены рабочей группы также отметили необходимость создания совета директоров парка, куда войдут представители «СИБУРа» и региональные власти.

Индустриальный парк "Тольяттисинтез" - одна из площадок нефтехимического кластера Самарской области. Это готовое инфраструктурное решение для быстрого старта химического или смежного производственного бизнеса. Компания «СИБУР» рассматривает различные варианты привлечения резидентов: от приглашения внешних организаций до создания совместных производств. Парк формируется на базе единой промышленной площадки «СИБУРа» в Тольятти, которая включает производство синтетических каучуков ООО "Тольяттикаучук", сервисную компанию по управлению площадкой ЗАО "Тольяттисинтез", региональный филиал оператора железнодорожных перевозок ЗАО "СИБУР-Транс" и крупных подрядчиков по оказанию услуг (IT-сфера, бухгалтерия, питание и другие). ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПЛАН ИЗЫСКАНИЙ ПРОЕКТА НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» В ПРИМОРЬЕ ПОЛУЧИЛ ОТРИЦАТЕЛЬНОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ ГОСЭКОЭКСПЕРТИЗЫ

Программа изысканий по проектной документации строительства нефтехимического комплекса "Роснефти" в Приморье получила отрицательное заключение государственной экологической экспертизы, сообщается в материалах Росприроднадзора. Программа изысканий была комплексной и включала выполнение инженерно-гидрографических, инженерно-геологических и инженерно-гидрометеорологических исследований. Документы готовились компанией-подрядчиком ЗАО "Тихоокеанская инжиниринговая компания" и были поданы на экспертизу в середине ноября 2012 г. Росприроднадзор подготовил приказ о выдаче отрицательного заключения 27 марта 2013 г. Реализацией проекта строительства НХК занимается ЗАО "Восточная нефтехимическая компания". Пуск первой очереди комплекса запланирован на 2017 г. Ориентировочная стоимость проекта - более \$5 млрд. Общий планируемый объем переработки углеводородного сырья составит до 10 млн. т/год. На первом этапе НХК будет перерабатывать нефть и сжиженные углеводородные газы (СУГ) с Комсомольского НПЗ, а также смесевую нефть с Ачинского НПЗ и Ангарской НХК. Мощности первой очереди проекта составят 3,4 млн. т сырья в год. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ОТМЕНИЛ ЗАПРЕТ НА ГОСРЕГИСТРАЦИЮ ТЕХНИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ ДЛЯ КОМПОНЕНТОВ ТОПЛИВ

Правительство сняло запрет на госрегистрацию ТУ на компоненты моторных топлив КБ-92 и КБ-95. Об этом говорится в распоряжении Кабмина №195-р от 1 апреля 2013 г., опубликованном на правительственном портале. Это распоряжение отменило действие правительственного распоряжения от 23 декабря 2009 г. №1682 "Об отмене государственной регистрации технических условий" и другие связанные распоряжения. Запрет на регистрацию техусловий на КБ был наложен до повышения на них акцизов. Это требовалось, чтобы избежать злоупотреблений, вызванных низкими ставками акцизного налога на КБ (EUR20/т). В соответствии с Налоговым кодексом ставки на КБ-92 и КБ-95 повышены до EUR198/т (до уровня товарных бензинов).

С октября 2009 г. по июнь 2010 г. Кременчугский НПЗ (ПАО "Укртатнафта", контролируется группой "Приват") выпускал в промышленных объемах компоненты бензина КБ-92 и КБ-95. С учетом пониженной ставки акцизного сбора, которыми облагались компоненты бензинов, предприятие оптимизировало около 350 млн. грн. (с НДС). Всего с октября 2009 г. по июль 2010 г. ПАО "Укртатнафта" произвело около 330 тыс. т компонентов бензинов. Компоненты бензинов (специальные бензины) до вступления в силу 16 июня закона №2275-VI облагались акцизным сбором в EUR20/т, тогда как товарные бензины - EUR110/т. С принятием указанного закона ставки акциза на компоненты моторных топлив и товарные бензины уравниваются на уровне EUR132/т.

В последнее время Минэкономики и Минфин обеспокоены увеличением объемов компонентов бензинов, производимых под видом альтернативных видов топлива и подпадающих, таким образом, под определенные налоговые льготы. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ОБОРОТ УСТАРЕВШЕГО ТОПЛИВА МОЖЕТ ПРОДЛИТЬСЯ ДО 2016 ГОДА

Украина может продлить оборот бензинов и дизельного топлива, соответствующих экологическому классу Евро-3, до 31 декабря 2015 г. Об этом говорится в проекте технического регламента "Относительно требований к автомобильным бензинам, дизельному, судовому и котельному топливу", опубликованному на сайте Министерства энергетики и угольной промышленности Украины. Согласно проекту, оборот топлив Евро-4 допускается до 31 декабря 2017 г. Оборот Евро-5 во времени не ограничен. Кроме того, требования последней редакции техрегламента не распространяются на топлива, производимые и/или поставляемые по госзаказу. Речь идет о топливе, которое находится на хранении предприятий государственного материального резерва. "Такие топлива запрещено реализовывать через розничную сеть АЗС общего пользования", - отмечено в проекте документа.

Согласно документу, в бензинах классов Евро-3/4/5 запрещается использовать присадок, содержащих соединения свинца, фосфора. В бензинах запрещено использование ароматических аминов (монометиланилинов, моноэтиланилинов и т. д.) Бензины могут содержать красители (кроме зеленого и голубого цвета), вещества-маркеры. Допускается добавление биозтанола, этил-трет-бутилового эфира. Дизтопливо Евро-3/4/5 может содержать присадки на основе метиловых/этиловых эфиров жирных кислот, красители (кроме зеленого и голубого цвета) и вещества-маркеры.

Предыдущая версия техрегламента предполагала оборот топлива (как бензинов, так и ДТ) экологического класса Евро-3 до 31 декабря 2016 г., Евро-4 - до 31 декабря 2020 г. При этом оборот топлива Евро-5 во времени не ограничен.

Ранее эксперты топливного рынка критиковали проект технического регламента за продление устаревших стандартов топлива. Продление действия устаревших стандартов может привести к росту импорта в Украину российского дизельного топлива ниже класса Евро-3. В России техрегламент предусматривает выпуск в обращение автомобильных бензинов и дизельного топлива стандарта Евро-3 до 31 декабря 2014 г., Евро-4 - до 31 декабря 2015 г. Действие Евро-5 не ограничено.

Утверждение техрегламента в Украине постоянно переносится. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

МИНИСТЕРСТВО ИНФРАСТРУКТУРЫ ХОЧЕТ ПОВЫСИТЬ АКЦИЗЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ

Министерство инфраструктуры подало в Кабинет министров предложение о постепенном увеличении ставок акцизного сбора на нефтепродукты к размерам, которые будут равны минимальным среднеевропейским. "На сегодняшний день в Украине действуют самые низкие акцизные сборы на топливо по сравнению с другими странами Европы - EUR198/т на бензин и EUR46-98/т на дизельное топливо, а в среднем по Евросоюзу минимальные акцизные ставки составляют EUR466/т на бензин и EUR375/т дизельного топлива", - сказал министр инфраструктуры Владимир Козак. По словам министра, постепенное увеличение акциза позволит улучшить качество дорог и повысить уровень безопасности движения.

"Повышение акцизов означает рост цен на АЗС на аналогичную сумму, а впоследствии и подорожание товаров широкого спектра за счет увеличения затрат на логистику. Поэтому данную инициативу считаю антигосударственной и антинародной. Потребитель уже однажды перешел "болевого" порог в 10 грн./л, второй подобный случай станет настоящим ударом для автомобилистов", - прокомментировал президент ассоциации "Объединение операторов рынка нефтепродуктов Украины" Леонид Косянчук.

В начале марта Министерство инфраструктуры Украины предлагало уравнивать ставки акцизного сбора для всех видов дизельного топлива, независимо от содержания серы, что, по мнению экспертов, приведет к оттоку из Украины качественного низкосернистого дизтоплива.

В конце сентября 2011 г. Мининфраструктуры выступило с предложением внести в проект Закона Украины "О государственном бюджете на 2012 год" увеличение с 1 января 2012 г. действующих ставок акцизного сбора на бензины и дизельное топливо до EUR200/т и EUR120/т соответственно. Ведомство также предлагало унифицировать ставку акциза на дизтопливо. За последние 4 года ставки акцизов на бензины в Украине выросли более чем в 3 раза - с EUR60 до EUR198/т, тогда как рост налогов на дизтопливо был меньшим из-за опасений правительства по поводу роста цен на основной энергоресурс, используемый в аграрном секторе и в промышленности. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

МИНИСТЕРСТВО ИНФРАСТРУКТУРЫ ОТРИЦАЕТ ВОЗМОЖНОЕ РЕЗКОЕ ПОДОРОЖАНИЕ НЕФТЕПРОДУКТОВ

Министерство инфраструктуры отрицает резкое подорожание нефтепродуктов в стране в связи с возможным повышением акцизного сбора. "Распространенная в СМИ информация, что повышение акцизного сбора приведет к подорожанию топлива на 6-7 грн., не соответствует действительности", - сказано в заявлении пресс-службы ведомства. Согласно информации, "на сегодня оптимизация акциза - это только предложение Мининфраструктуры и Укравтодора, вызванное необходимостью увеличения поступлений средств для улучшения качества дорог в стране". "Предполагается, что разработкой механизма постепенного изменения акцизных ставок на топливо будет заниматься специально созданная рабочая группа, в состав которой войдут специалисты Мининфраструктуры, Минэкономики, Минфина, Укравтодора, автоперевозчики, профсоюзные, общественные организации", - сказано в заявлении. В министерстве подчеркивают, что только после учета замечаний и предложений экспертов и общественности проект нормативного акта будет вынесен на рассмотрение правительства. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЕ ЗАВОДЫ ПЛАНИРУЮТ ВНОВЬ НАЧАТЬ РАБОТУ К ИЮНЮ 2013 ГОДА

Компания ВЕТЭК, новый владелец Одесского НПЗ, заявила, что пустит производство к июню. Есть такие планы и у владельцев Лисичанского НПЗ. Возобновление интереса к переработке объясняется намерениями правительства к лету ввести пошлину на импортные нефтепродукты. Это необходимо для того, чтобы вернуть утраченный контроль над рынком нефтепродуктов и ценообразованием в Украине, отмечают эксперты.

Исполнительный директор Восточноевропейской топливно-энергетической компании (ВЕТЭК) Александр Каплан заявил, что на Одесском нефтеперерабатывающем заводе начались пусконаладочные работы. К началу июня на предприятии может начаться переработка нефти. В марте было объявлено, что российская компания "ЛУКОЙЛ" продала ОНПЗ ВЕТЭК.

Каплан рассказал, что на завод будет поставаться российская нефть марки Urals, в том числе компании "ЛУКОЙЛ", закупаемая на свободном рынке и поставляемая по морю через терминал компании "Синтез Ойл". В перспективе владелец НПЗ рассчитывает на возобновление поставок по магистральному трубопроводу. "Понятно, что поставки морем менее эффективны", - отметил Александр Каплан. Объемы производства нефтепродуктов, по его словам, могут составить до 200 тыс. т в месяц. Реализовывать топливо (включая бензин марки "Евро-5") на заводе планируют в основном на внутреннем рынке, за исключением вакуумного газойля, который предприятие намерено экспортировать.

В компании "ЛУКОЙЛ" (Москва) подтвердили, что готовы продавать ВЕТЭК до 250 тыс. т нефти ежемесячно, отгружая ее через Новороссийский порт. Поставки сырья по системе Приднепровских магистральных нефтепроводов и трубопроводу Одесса - Броды возможны лишь в случае заключения соответствующих договоренностей между российской "Транснефтью" и "Укртранснафтой", говорят в "ЛУКОЙЛе". Директор Института энергетических стратегий Дмитрий Марунич отмечает, что поставки нефти морем увеличивают ее стоимость на \$25-30/т: "При этом завод может выиграть, если наладит поставки каспийской нефти морем. Тогда за счет более высокого выхода светлых нефтепродуктов дополнительная маржа составит \$35-37/т, затраты на перевалку окупятся".

В Минэнерго рассчитывают загрузить и Лисичанский НПЗ, а также увеличить загрузку Кременчугского НПЗ, заявил министр энергетики и угольной промышленности Эдуард Ставицкий. "Мы работаем над защитой отечественной нефтепереработки от протекционистских мер, принятых в России и Беларуси. Соответствующие пакеты документов о введении защитных пошлин будут подготовлены и переданы на рассмотрение Кабмина. Мы надеемся к концу года выйти на переработку 1 млн. т нефти в месяц, то есть на уровень 2004-2005 гг.", - отметил Ставицкий.

Как рассказал источник в Минэнерго, расследование может быть начато в апреле. "Формально необходимо 45 дней на его проведение, потому что расследование вполне может быть закончено до конца мая, если импортеры вновь не попытаются затянуть его судами", - говорит собеседник. Прежнее расследование, проводившееся в 2011 г., было задержано из-за исков Объединения операторов рынка нефтепродуктов Украины, представляющего интересы импортеров топлива. Президент этой организации Леонид Касянчук заявил, что объединение рассмотрит возможность повторной подачи иска с требованием пере-

смотреть результаты расследования. "Введение пошлин на импорт снизит долю импортеров на рынке, а это значит, что их интересы будут ущемлены, что создаст возможность для судебного разбирательства", - пояснил Касянчук. Представители крупнейших компаний-импортеров «Mazeikiu Nafta в Украине», "Галнафтогаз" и группы "Континиум" от комментариев воздержались.

Сейчас пошлина на экспорт нефти из стран Таможенного союза в 1,5 раза выше, чем пошлина на экспорт готовых нефтепродуктов. Имея налоговое преимущество, российские и белорусские НПЗ вытеснили с украинского рынка продукцию местных производителей. По данным Минэнерго, в 2004-2005 гг. рост цен на рынке нефтепродуктов составил 1,6%. Доля продукции НПЗ тогда достигала не менее 87%. После отмены пошлин на импорт нефтепродуктов доля НПЗ неуклонно снижалась, пока не упала до 31%. При этом переработка нефти, по информации Минэнерго, в 2012 г. снизилась на 50,5% до 4,5 млн. т. Одновременно с ростом доли импортеров на рынке росли и цены на нефтепродукты, отмечает эксперт консалтинговой компании Уресо Александр Сиренко. Так, с января 2012 г. по март 2013 г. средние цены на Аи-95 выросли на 7,1% (с 10,32 до 11,11 грн./л), на Аи-92 - на 5,7% (с 10,1 до 10,72 грн./л), на А-76 - на 6,7% (с 9,63 до 10,33 грн./л), а на дизтопливо - на 4,6% (с 9,7 до 10,17 грн./л). При этом стоимость российской нефти Urals уменьшилась со \$109/барр. в январе 2012 г. до \$106/барр. в марте 2013 г.

Стремясь загрузить украинские НПЗ, Кабмин пытается вернуть контроль над рынком нефтепродуктов, отмечает Дмитрий Марунич. "Проводимые Антимонопольным комитетом расследования показали, что при нынешней структуре рынка эффективно влиять на него не получается. Комитет предъявляет претензии владельцам АЗС относительно роста цен, а те кивают на оптовиков, - отмечает Марунич. - Оптовики кивают на импортеров, состав которых регулярно меняется - это сотни никем не контролируемых компаний, которые к тому же сегодня открыты, а завтра уже ликвидированы, и концы спрятаны в воду".

Договориться о сдерживании цен на нефтепродукты государству намного проще с тремя НПЗ, чем с сотнями импортеров, соглашается Александр Сиренко. Возвращение на рынок украинских нефтеперерабатывающих заводов может не привести к моментальному снижению цен на топливо, но сделает рынок более прогнозируемым и позволит избежать резкого роста стоимости топлива в будущем, считает эксперт.

"Нефтепереработчики закупают нефть на месяц вперед, поэтому могут избавить рынок от резких колебаний. Кроме того, они всегда на виду, с них можно что-то требовать. НПЗ нельзя быстро ликвидировать, как компанию-однодневку", - говорит Сиренко. "Рынок стабилизируется, не будет резких скачков, когда стоимость нефтепродуктов повышается на заправках чуть ли не каждую неделю", - соглашается Дмитрий Марунич. (Коммерсантъ Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ШЕЛЛ ОЙЛ ПРОДАКТС ЮКРЕЙН» ПОДВЕЛО ИТОГИ ПЕРВОГО ГОДА РАБОТЫ НА РЫНКЕ СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Команда "Шелл Ойл Продактс Юкрейн" подвела итоги первого года на рынке смазочных материалов Украины и работы новой бизнес-модели.

В апреле 2012 г. компания "Шелл" зарегистрировала в Украине новую операционную компанию для развития бизнеса смазочных материалов. Решение было сложным, но первый год работы расставил все по своим местам - достигнуты поставленные цели, реализованы многие задачи. Сейчас можно с уверенностью сказать, что новая бизнес модель эффективна и прибыльна. За 2012 г. продажи компании выросли в среднем на 11%. Укрепились позиции на рынке и выросли доли масел "Шелл" в отдельных каналах продаж, например среди сельскохозяйственных, металлургических и энергетических предприятий. Подписано рекордное количество инвестиционных контрактов и продлено сотрудничество с такими партнерами как «Порше Холдинг», «Хюндай Мотор Украина», «Транс Пеле и ТиДиСи». Компания активно участвует в тендерах и ведет переговоры с рядом крупных промышленных и транспортных компаний о возможностях партнерства. За год удалось расширить и оптимизировать сеть официальных дистрибуторов, а в портфеле появились новые продукты и сервисы. Штат сотрудников компании увеличился вдвое, налажена система поставок (от прогнозирования до доставки на склад клиенту), пущены различные маркетинговые акции и программы стимулирования продаж.

Важным событием стало открытие склада смазочных материалов "Шелл" в Обухове Киевской области. Наличие склада в Украине сокращает сроки выполнения заказов в разы. Клиенты получили возможность закупать продукты малыми партиями (от 300-500 кг), которые раньше были доступны только оптом. На данный момент на складе доступно порядка 100 наименований товара. Этот список может быть увеличен, согласно потребностям клиентов.

"Первый год жизни компании - самый сложный и самый важный. За столь короткое время нам предстояло утвердиться на украинском рынке и усилить позиции. Нам это удалось. Мы всегда придерживаемся таких ключевых ценностей, как честность, открытость и уважение к людям. Заложив крепкий фундамент за прошедший год, мы с уверенностью будем развиваться и дальше", - отметил Сергей Ломов, директор ООО "Шелл Ойл Продактс Юкрейн".

Информация о группе компаний "Шелл". "Шелл Лубрикантс" относится к компаниям концерна "Шелл", занимающимся разработкой, производством и продвижением смазочных материалов различного назначения: для автомобилистов, коммерческого транспорта и промышленности, в том числе автомобильной, металлургической, горнодобывающей, химической, бумажно-целлюлозной, тяжелой промышленности и производства продуктов питания. Ассортимент смазочных материалов "Шелл" охватывает различные потребительские сегменты - от высококлассных до товаров массового потребления, включая брэнды Shell Helix, Shell Tellus, Shell Rimula, Shell Gadus, Shell Spirax и др.

"Шелл" поддерживает автоспорт, используя его для разработки технологических инноваций по самым жестким критериям. Моторные масла "Shell Helix" для легковых автомобилей являются лидерами в линейке нового поколения. "Шелл" сотрудничает с мировыми компаниями, заключая долгосрочные договора и поддерживая лидеров автоотрасли.

Благодаря линейке дизельных моторных масел Shell Rimula для тяжелонагруженных двигателей потребители имеют улучшенный выбор дизельных моторных масел, соответствующих потребностям их бизнеса и условиям эксплуатации оборудования. Главная особенность новой линейки масел - усовершенствованная защита двигателя от изнашивания и отложений, а также сгущения масла вследствие накопления сажи. Shell Rimula завоевало доверие таких производителей коммерческого транспорта, как Volvo, Mercedes-Benz и пр.

Компания "Шелл" 5 лет подряд является ведущим поставщиком смазочных материалов в мире по оценке независимой исследовательской компании Kline & Company (Kline). (Пресс-релиз «Шелл»/ [Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ЛУКОЙЛ-ОДЕССКИЙ НПЗ» ПЕРЕИМЕНОВАНО В «ОДЕССКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД»

Акционеры ПАО "ЛУКОЙЛ-Одесский нефтеперерабатывающий завод" приняли решение о переименовании предприятия в "Одесский нефтеперерабатывающий завод". Кадровые вопросы на собрании акционеров не рассматривались.

В начале марта Восточно-европейская топливно-энергетическая компания (ВЕТЭК, ранее - группа компаний "Газ Украина") заявила о приобретении 99,6% акций Одесского НПЗ. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

МЕЖДУНАРОДНЫЙ АРБИТРАЖНЫЙ СУД ПРИМЕТ РЕШЕНИЕ ПО ПАО «УКРТАТНАФТА» ДО КОНЦА 2013 ГОДА

Международный арбитражный суд (Гаага, Нидерланды) вынесет решение по иску российской нефтяной компании "Татнефть" в споре против Украины, возникшего в результате корпоративного конфликта вокруг ПАО "Укртатнафта" (Кременчугский НПЗ, контролируется группой "Приват"), до конца года. Об этом говорится в отчете "Татнефти". "В марте 2013 г. арбитражный трибунал рассмотрел иски требования "Татнефти" по существу. Вынесение решения ожидается до конца 2013 г.", - говорится в документе. "В марте завершился очередной этап. Следующий - обмен меморандумами, объяснение позиций, оценка аргументов", - отметил министр юстиции Украины Александр Лавринович.

В октябре 2007 г. был осуществлен рейдерский захват "Укртатнафты", компания перешла под оперативный контроль группы "Приват". В 2009-2010 гг. все пакеты акций, контролируемые татарстанскими акционерами (в общей сложности около 56%), были возвращены "Укртатнафте" и перепроданы компаниям, аффилированным с группой "Приват" и DCH (принадлежит Александру Ярославскому).

Татарстан в европейских судах требует от Украины компенсации в \$2,4 млрд., а также возврата утраченных акций "Укртатнафты". Министр юстиции Украины Александр Лавринович в феврале 2013 г. заявлял, что "Татнефть" снизила сумму исковых претензий к Украине в рамках спора вокруг "Укртатнафты".

"Татнефть" ожидает, что в 2013 г. Международный арбитражный суд вынесет положительное для российской стороны решение в споре против Украины, возникшего в результате конфликта вокруг "Укртатнафты".

В январе 2013 г. Хозсуд Полтавской области возобновил производство по делу о банкротстве "Укртатнафты".

ПАО "Укртатнафта" - крупнейший в Украине нефтеперерабатывающий завод проектной мощностью 18,6 млн. т. В октябре 2007 г. оперативный контроль над "Укртатнафтой" установила группа "Приват". С 2008 г. предприятие демонстрирует убыточную деятельность, модернизация фактически свернута.

В настоящее время НАК "Нафтогаз Украины" владеет 43,05% акций "Укртатнафты", по 28% принадлежат Александру Ярославскому и структурам, аффилированным с группой "Приват". ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПЕРЕРАБОТКА НЕФТИ СОКРАТИЛАСЬ**

Переработка нефтяного сырья на Кременчугском НПЗ (ПАО "Укртатнафта", контролируется группой "Приват") в январе-марте снизилась на 23,1% (176,4 тыс. т) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 590,3 тыс. т. Об этом свидетельствует статистика Министерства энергетики и угольной промышленности Украины. Переработка нефти на Шебелинском ГПЗ (входит в структуру ПАО "Укргаздобыча") за отчетный период снизилась на 1,3% (2,1 тыс. т) до 154,1 тыс. т. Поставки нефти на "Укртатнафту" в I квартале снизились на 10,9% (79,6 тыс. т) до 651 тыс. т, на Шебелинский ГПЗ - на 1,3% (2,1 тыс. т) до 154,1 тыс. т. В целом переработка нефти на НПЗ и Шебелинском ГПЗ в I квартале сократилась в 2,3 раза (0,98 млн. т) до 744,4 тыс. т, поставки - на 45,7% (0,8 млн. т) до 955,5 тыс. т.

На сегодня в Украине работают 2 из 7 производств по выпуску нефтепродуктов. Нишу украинских нефтепродуктов занимают импортные, среди которых лидирующие позиции принадлежат НПЗ Беларуси. Так, с 2010 г. импорт белорусских нефтепродуктов вырос на 90,16% до 3,8 млн. т, что составляет 41,21% рынка.

Участники рынка и эксперты считают причиной падения переработки нефти в Украине техническую отсталость и нежелание владельцев НПЗ инвестировать в их развитие. Владельцы НПЗ и отраслевое министерство считают, что украинские НПЗ вынуждены покидать рынок под давлением более дешевых нефтепродуктов из стран Таможенного союза, где действует льготный режим поставок российской нефти. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ПОТРЕБЛЕНИЕ НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

Потребление бензина в январе-феврале по сравнению с соответствующим периодом 2012 г. снизилось на 9% до 530,2 тыс. т, сообщается на сайте Минэнергоугля. В феврале потребление бензина составило 266,1 тыс. т, это на 7,4% меньше февраля 2012 г. Потребление дизтоплива за 2 месяца снизился на 5,7% до 666,9 тыс. т (335,4 тыс. т в феврале), мазута - на 67,7% до 37,3 тыс. т (17,3 тыс. т).

Поставки нефти на НПЗ за январь-февраль сократились на 59,8% до 513,1 тыс. т. Переработка нефтяного сырья на НПЗ и Шебелинском ГПЗ сократилась на 65,3% до 480,2 тыс. т. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**УКРАИНА ВОШЛА В ГЛОБАЛЬНУЮ ПЛАТФОРМУ МОНИТОРИНГА ЦЕН НА НЕФТЕПРОДУКТЫ**

Украина вошла в состав стран-разработчиков и участников глобальной платформы мониторинга цен на рынках нефтепродуктов, пилотный проект которой будет пущен, как предполагается, в апреле 2013 г. Цель создаваемой платформы - сформировать единую базу данных, а также единую методологию оценки рисков в процессе ценообразования на рынке нефтепродуктов. "Такие системы позволяют оценивать состояние рынка на предмет присутствия олигополий, доминирования нескольких хозяйствующих субъектов на рынке - как на локальном уровне, общегосударственном уровне, так и на мировом рынке", - отметил один из соавторов идеи, заместитель руководителя Федеральной антимонопольной службы России Анатолий Голомолзин.

Осударственный уполномоченный Антимонопольного комитета Украины Николай Бараш подчеркнул, что участие Украины в таких базах данных и в общей платформе мониторинга ценообразования на рынке нефтепродуктов было бы крайне полезно для страны. "Рынок нефтепродуктов - это примерно 10% ВВП Украины. Любые проблемы на этом рынке отражаются на всей стране. Помимо прямого воздействия, рынок имеет еще и косвенное влияние. Цены на бензин - важнейший индикатор ценообразования на других рынках", - отметил Н. Бараш. Он подчеркнул, что если в Киеве конкуренция на рынке нефтепродуктов очевидна, то в регионах - наоборот. "В целом по стране весьма распространена ситуация, когда в регионах доминируют одна-две-три компании. Кроме того, характерным для Украины является то, что порядка 80% всего объема нефтепродуктов продается в крупных городах и на максимально оживленных трассах", - сказал Н. Бараш и добавил, что фактически весь этот объем продается вертикально интегрированными компаниями, специализирующимися как на торговле импортным бензином, так и на торговле бензином собственного производства. По мнению Н. Бараша, такая ситуация способствует тому, что между компаниями активно развивается система обмена информацией, что может вести к образованию картельных сговоров. При этом факт монопольного или картельного ценообразования отследить в таких условиях крайне сложно вследствие закрытости самих компаний. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ ВИДЫ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРИ ЭКСПОРТЕ В МАРТЕ 2013 ГОДА, \$/MT
(прогноз сделан 26.02.13 г.)**

Товар	Цена	
	FOB, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Дизельное топливо 50 ppm	980-1010	1000-1030
Мазут М-100 (S=1,0%)	660-690	670-710
Мазут М-100 (S=3,5%)	620-640	630-660

* - без перестановки колесных пар. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ ПРИ ИМПОРТЕ В МАРТЕ 2013 ГОДА, \$/т
(прогноз сделан 26.02.13 г.)**

Товар	Цена	
	CIF, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Нефть URALS	-	795-820
Бензин АИ-98	-	1130-1170
Бензин АИ-95	1020-1050	1110-1140
Бензин АИ-92	-	1070-1110
Бензин А-80	-	1040-1080
МТБЭ	-	1340-1410
Керосин авиационный	1090-1110	1120-1150
Дизельное топливо 10 ppm	1020-1040	1040-1060
Мазут М-100 (S=3,5%)	-	610-640

* - при поставках нефтепродуктов из стран Балтии. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (на 20.02.13 г.)

Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95	13540	1111
Бензин АИ-92	13110	1067
Бензин А-76/80	11010	854
Дизтопливо	10910	1049

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**АЗЕРБАЙДЖАН****АМЕРИКАНСКАЯ КОМПАНИЯ UOP ГОТОВИТ ПРОЕКТ
УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА БЕНЗИНА НА ЗАВОДАХ SOCAR**

В Азербайджане в последнее время увеличилось потребление бензина. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. рост потребления составил 18%. Если эта тенденция будет продолжаться, то страна может столкнуться с дефицитом топлива. Об этом сообщил вице-президент Госнефтекомпании Азербайджана (SOCAR) Давид Мамедов. В настоящее время SOCAR полностью удовлетворяет внутренние потребности, но экспорт этой продукции практически прекращен. Сейчас ведутся работы по увеличению мощности установки по производству бензина (каталитический крекинг), которую предполагается увеличить с 2 до 3 млн. т.

"В этом году будет подготовлен проект, в 2014 г. начнется его реализация, которая завершится, по нашим подсчетам, в 2015 г. Проект готовит американская компания UOP, являющаяся мировым лидером в каталитическом крекинге", - сказал Д. Мамедов. После этого переработка сырья на установке увеличится на 1 млн. т, а производство бензина возрастет до 450 тыс. т, сказал вице-президент SOCAR. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**СПРОС НА НЕФТЕПРОДУКТЫ ЗА ЯНВАРЬ-ФЕВРАЛЬ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ**

В январе-феврале на внутренний рынок было поставлено 772,6 тыс. т нефтепродуктов, это на 27,6% больше, чем за аналогичный период 2012 г. Как сообщили в Госкомстате, в январе-феврале на внутренний рынок поставлено 196,1 тыс. т автомобильного бензина, 196 тыс. т дизельного топлива, 83,6 тыс. т авиационного керосина, 37,6 тыс. т мазута, 27,7 тыс. т сжиженного газа, 42,6 тыс. т нефтебитума, 189 тыс. т прочих нефтепродуктов. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГОСНЕФТЕКОМПАНИЯ (ГНКАР) В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛА ОБЪЕМ ЭКСПОРТА НЕФТЕПРОДУКТОВ

Управление маркетинга и экономических операций (УМЭО) Госнефтекомпании Азербайджана (ГНКАР) в январе-марте экспортировало 289,264 тыс. т нефтепродуктов, это на 1,7% меньше показателя за I квартал 2012 г. За отчетный период было экспортировано 250,327 тыс. т дизельного топлива, 34,168 тыс. т авиационного и 4,47 тыс. т автомобильного топлива, около 0,3 тыс. т печного мазута. На мировых рынках 1 т авиатоплива в марте стоила \$965,26, дизтоплива - \$902,49, этилированного бензина - более \$1,008 тыс., мазута - \$614,58.

В 2012 г. ГНКАР экспортировала около 1,244 млн. т нефтепродуктов, это на 16,4% меньше показателя за 2011г. За год было поставлено на экспорт 921,57 тыс. т дизтоплива, 145,98 тыс. т авиатоплива, 60,142 тыс. т автомобильного бензина, 113,027 тыс. т вакуумного газойля и 3,023 тыс. т мазута. (ПРАЙМ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**ИМПОРТ РОССИЙСКИХ НЕФТЕПРОДУКТОВ МОЖЕТ СОКРАТИТЬСЯ ЗА СЧЕТ ТОЛЛИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ С КНР**

Казахстан до конца года намерен за счет толлинговых операций (переработка иностранного сырья с последующим вывозом готовой продукции) переработать в Китае и ввезти в республику до 1 млн. т нефтепродуктов. После принятия соответствующего законодательства Казахстан может поставлять для переработки на китайские НПЗ по толлинговой схеме около 1,5 млн. т нефти в год.

По оценкам Министерства нефти и газа республики, по данной схеме Казахстан сможет получать около 960 тыс. т бензина А-92 в год, произведенного за рубежом из казахстанского сырья. В качестве потенциальных переработчиков рассматривается китайский НПЗ Душаньцзы, расположенный недалеко от границы с Казахстаном и технологически ориентированный на переработку казахстанской нефти. По словам директора департамента развития нефтяной промышленности Министерства нефти и газа РК Куандыка Кулмурзина, глубина переработки на китайском НПЗ достигает 90%, а выход светлых нефтепродуктов составляет 83%, тогда как глубина переработки на казахстанских заводах - 60-70%. "Толлинг позволяет влиять на ценообразование конечного продукта, поскольку в основе его используется казахстанская нефть, чего нельзя сказать о нефтепродуктах, импортируемых с территории РФ. За счет толлинговых операций возможно в 2 раза сократить объем импорта российских нефтепродуктов - с нынешних 40% до 20%", - сказал Кулмурзин.

Ранее сообщалось, что в 2013 г. Казахстан собирается переработать в Китае около 500 тыс. т нефти.

По словам министра нефти и газа Казахстана Сауата Мынбаева, в 2012 г. Казахстан получил по толлингу из Китая 26 тыс. т высокооктанового бензина. По данным Миннефти Казахстана, переработка нефти на НПЗ республики в 2012 г. составила 14,2 млн. т, что на 3,6% больше, чем в 2011 г.

Мощности казахстанских НПЗ в настоящее время не в состоянии обеспечить потребности в топливе на внутреннем рынке, поскольку на предприятиях осуществляется модернизация, завершить которую планируется к 2015-2016 гг. По некоторым оценкам, дефицит высокооктана составляет до 40% и замещается российскими поставками. С 2010 г. в Казахстане действует запрет на вывоз нефтепродуктов. В начале марта 2013 г. наблюдалось затоваривание бензином в хранилищах и на нефтебазах Атырауского НПЗ и Павлодарского НХЗ. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ТОПЛИВА ИЗ РОССИИ УВЕЛИЧИЛСЯ**

Казахстанские импортеры наращивают закупки нефтепродуктов, опасаясь правительственных ограничений на ввоз российского топлива. Несмотря на затоваривание на внутреннем рынке, в январе-феврале импорт увеличился до 458 тыс. т с 386 тыс. т годом ранее. Наиболее резкий рост поставок пришелся на российский бензин.

Правительство Казахстана в ближайшие недели может ввести запрет на импорт ряда нефтепродуктов из России до конца года. В феврале, после трехмесячного перерыва, казахстанские импортеры возобновили закупки трубопроводных партий российского бензина марки Аи-92. Поставки бензина, произведенного в Китае из казахстанской нефти, в феврале, как и месяцем ранее, составили 2,7 тыс. т. В 2012 г. Казахстан импортировал около 25 тыс. т бензина производства НПЗ в Душаньцы.

Казахстанские импортеры в январе-феврале также увеличили закупки российского мазута до 77 тыс. т с 59 тыс. т. Наибольший объем продукта поступал с Омского НПЗ "Газпром нефти" в адрес холдинга "Арселор Миттал Темиртау". По оценкам участников рынка, крупным потребителям в Казахстане российский продукт зачастую обходится примерно на \$20/т дешевле, чем поставки с казахстанских НПЗ. ([kapital.kz/Химия Украины, СНГ, мира](http://kapital.kz/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ**МИНФИН ПЛАНИРУЕТ ПОВЫСИТЬ АКЦИЗЫ НА БЕНЗИНЫ ЕВРО-4 И ЕВРО-5**

Министерство финансов РФ рассматривает возможность повышения ставок акцизов на нефтепродукты для пополнения дорожных фондов, сообщил глава министерства Антон Силуанов на расширенной коллегии Минфина. "В связи с переходом на четвертый и пятый классы бензина общий объем поступлений в дорожные фонды за 3 года может сократиться на 100 млрд. руб. Нам необходимо подумать над комплексным решением этого вопроса не только путем повышения ставок акцизов на нефтепродукты, но и с помощью других механизмов - модификации экспортной пошлины на нефтепродукты. Возможно повышение и некоторых иных налогов на нефтяной сектор", - сказал министр, добавив, что соответствующие подходы сейчас прорабатываются.

А. Силуанов пояснил, что в настоящее время ставки акцизов на бензин 4 и 5 классов ниже, чем на бензин более низких классов. Разница между уровнями акцизов была установлена для того, чтобы стимулировать переход на производство и продажу бензина более высокого класса. "4 и 5 классы сознательно недоналогообложены. Поэтому надо потихоньку, постепенно, чтобы это не приводило к росту цен, устанавливать соответствующий уровень налогообложения", - сказал министр.

В конце 2012 г. министр экономического развития РФ Андрей Белоусов заявил, что создание дорожных фондов не помогло решить проблему недостаточного развития сети российских автомобильных дорог и их качества. "Получилось только хуже", - отметил глава МЭР, пояснив, что источником финансирования дорожных фондов стали акцизы от продажи бензина, но одновременно были введены стимулирующие меры, в соответствии с которыми акцизы уменьшаются при повышении качества бензина. Таким образом, указал А. Белоусов, финансовые источники дорожных фондов будут сокращаться при повышении качества бензина. "Это проблема, которую нам предстоит решать. Я считаю, что решить ее без привлечения нефтегазовых денег мы не сможем", - отметил глава МЭР, указав на сокращение объемов строительства новых автомобильных дорог. Если в СССР, по его словам, ежегодно вводилось от 10 тыс. до 12 тыс. км дорог общего пользования, в середине 1990-х годов этот показатель снизился до 6-7 тыс. км, а сейчас в России вводится 2 тыс. км автодорог в год. По словам А. Белоусова, сейчас инвесторы порой отказываются от реализации намеченных проектов только из-за сложностей с логистикой. Например, в связи с тем, что выпущенные на новом заводе продукты невозможно вовремя довезти до места потребления.

С 1 января 2013 г. ставка акциза на бензин Евро-5 увеличилась почти на 12%, на бензин класса Евро-3 - на 23%. Кроме того, ставки на автомобильный бензин и дизельное топливо 4 и 5 классов должны быть проиндексированы во II полугодии 2013 г. в среднем на 6%. ([Rcc/Химия Украины, СНГ, мира](http://Rcc/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ООО «ХОЛДИНГОВАЯ КОМПАНИЯ КЕМ-ОЙЛ» ПЕРЕНЕСЛО СРОК ВЫВОДА НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ЗАВОДОВ НА ПРОЕКТНУЮ МОЩНОСТЬ НА 2016 ГОД

Анжерская нефтегазовая компания и НПЗ "Северный Кузбасс", строительство которых ведет холдинг "Кем-Ойл групп" (Кировская обл.), выйдут на проектную мощность в 2016 г., говорится в сообщении пресс-службы обладминистрации. Ранее предприятия планировалось вывести на проектную мощность в 2012 г. Анжерская нефтегазовая компания пока работает на половину мощности - 500 тыс. т нефти в год, а плановая годовая мощность "Северного Кузбасса" - 2 млн. т нефти. Таким образом, общая мощность нефтепереработки предприятий должна составить 3 млн. т нефти в год. Ранее "Кем-Ойл групп" заявляла о том, что годовой объем переработки нефти на Анжерском заводе составит 600 тыс. т, а общая мощность предприятий будет равна 2 млн. т нефти.

Сроки ввода нефтеперерабатывающих заводов были скорректированы в связи с произошедшими за последние 5 лет изменениями в законодательстве, которыми предусмотрено ужесточение требований к качеству нефтепродуктов и глубине переработки нефти. "Для всех НПЗ РФ на законодательном уровне были определены сроки и этапы перехода на выпуск моторных топлив, соответствующих современным европейским стандартам. В связи с этим стало очевидно, что первоначальный проект нашего нефтеперерабатывающего комплекса требует доработки", - пояснил источник в компании. Он уточнил, что проектным институтом для НПЗ "Северный Кузбасс" выбраны технологии, которые позволят получать нефтепродукты стандартов Евро-4 и Евро-5, глубина переработки нефти составит до 95%. Выпуск моторных топлив стандарта Евро-4 и Евро-5 на Анжерском НПЗ запланирован на 2014 г.

В 2010 г. была введена в эксплуатацию первая очередь Анжерского нефтеперерабатывающего завода мощностью 150 тыс. т нефтепродуктов в год. Позже в эксплуатацию ввели вторую установку мощностью 250 тыс. т нефтепродуктов в год, затем ее мощность была увеличена до 350 тыс. т/год. НПЗ "Северный Кузбасс" в настоящее время находится в стадии строительства.

С 2006 г. на строительстве двух НПЗ были направлены 5 млрд. руб., до конца 2012 г. планировалось затратить еще 4 млрд. руб. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ФЕДЕРАЛЬНАЯ АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА НЕ ПОДДЕРЖИВАЕТ РОСТ АКЦИЗОВ НА БЕНЗИН ЕВРО-4 И ЕВРО-5

Федеральная антимонопольная служба выступает против предложения Минфина о повышении акцизов на бензин Евро-4 и Евро-5. "Мы полагаем, что должна существовать дифференциация по классам экологичности топлива, чтобы стимулировать углубленную переработку нефтепродуктов", - заявил замглавы ведомства Анатолий Голомолзин. В качестве примера он сообщил, что в России глубина переработки примерно 71%, тогда как в США и странах Европы - 90-95%. "Это очень низкий уровень, мы существенно отстаем", - продолжил замглавы ФАС. Голомолзин считает, что вопрос повышения акцизов требует дополнительного обсуждения. "Акциз - это потребительский налог, а он прямо транслируется в цену. Сейчас в конечной цене продукции акциз достигает 30-35%", - отметил он. По словам замглавы ФАС, прежде чем принимать это решение, нужно просчитать все последствия. "Возможно, нужно проанализировать, насколько эффективно мы используем существующие деньги дорожных фондов, уровень цен на ремонт и строительство новых дорог", - сказал он. Поэтому, по мнению замруководителя ФАС, правильнее было бы обсуждать этот вопрос в контексте общего изменения системы налогообложения на рынке нефти и нефтепродуктов. ([РосХимия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» ВЫШЛО НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ БУНКЕРНЫЙ РЫНОК

ОАО "Газпромнефть Марин Бункер", оператор бункерного бизнеса ОАО "Газпром нефть", приобрело у Unicom Holding румынскую компанию Marine Bunker Balkan S.A, работающую в черноморском порту Констанца, сообщает пресс-служба "Газпром нефти". "Стратегическая задача бункерного бизнеса "Газпром нефти" - стать заметным игроком на мировом рынке судового топлива. Международная экспансия компании "Газпромнефть Марин Бункер" является одним из закономерных шагов в этом направлении", - сказал председатель правления "Газпром нефти" Александр Дюков.

Marine Bunker Balkan S.A стала первым зарубежным активом "Газпромнефть Марин Бункера". В управлении Marine Bunker Balkan S.A находятся два судна-бункеровщика, судно-накопитель вместимостью 4 тыс. т и 2 причальные баржи. Компания арендует береговой резервуар Oil Terminal Constanta вместимостью 1,5 тыс. т. Планируется, что ежегодный объем реализации судовых топлив превысит 100 тыс. т, что позволит компании "Газпромнефть Марин Бункер" стать одним из крупнейших операторов бункеровки в порту Констанца. В планах компании - расширение присутствия на рынке Румынии в портах Мангалия и Мидия. Поставка судового топлива будет производиться с нефтеперерабатывающих заводов "Газпром нефти", расположенных в России и Сербии.

Черноморский порт Констанца с ежегодным объемом бункеровки более 400 тыс. т входит в 10 крупнейших портов Европы и является третьим по величине портом Черноморского региона.

"Газпромнефть Марин Бункер" - дочернее предприятие ОАО "Газпром нефть", созданное в 2007 г. для организации круглогодичных поставок судовых топлив и масел для морского и речного транспорта. Доля предприятия на бункерном рынке России - 18,6%. Суммарный объем продаж судовых топлив компании "Газпромнефть Марин Бункер" по итогам 2012 г. достиг 2,9 млн. т. Реализация "в борт" увеличилась на 38% до 1,8 млн. т. В состав "Газпромнефть Марин Бункера" входят 9 региональных представительств и 2 дочерних общества. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМНЕФТЬ-ОМСКИЙ НПЗ» НАЧИНАЕТ РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЕКТОВ, НАПРАВЛЕННЫХ НА ПОВЫШЕНИЕ ГЛУБИНЫ ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ

Омский НПЗ приступил к разработке проектно-сметной документации производственных объектов, строительство и модернизация которых планируются в рамках второго этапа программы развития завода до 2020 г., направленного на повышение глубины переработки нефти. Согласно среднесрочной инвестиционной программе, в 2013-2015 гг. "Газпром нефть" направит на модернизацию ОНПЗ более 50 млрд. руб.

В 2012 г. Омский НПЗ завершил реализацию проектов первого этапа программы развития, направленной на повышение качества продукции. На заводе был введен в эксплуатацию комплекс гидрооблагораживания моторных топлив, в который входят установка гидроочистки бензинов каталитического крекинга и установка гидроочистки дизельных топлив. Это позволило полностью перейти на производство высокооктановых бензинов 4 и 5 классов, а также начать выпуск дизельного топлива 5 класса. В соответствии с утвержденной программой на Омском НПЗ будут построены: комплекс первичной переработки нефти ЭЛОУ-АВТ, установка замедленного коксования, комплекс глубокой переработки нефти. Также планируется реконструкция ряда производственных мощностей и объектов общезаводского хозяйства.

Новый комплекс первичной переработки нефти ЭЛОУ-АВТ планируется построить к концу 2016 г. После его ввода из эксплуатации будут выведены 3 установки первичной переработки нефти предыдущего поколения. Этот масштабный проект осуществляется с целью реновации мощностей, повышения эксплуатационной готовности, надежности и безопасности производственных процессов, а также улучшения экологических показателей. Пуск в 2017 г. установки замедленного коксования позволит увеличить глубину переработки и объем выпуска светлых нефтепродуктов. Комплекс глубокой переработки нефти, в состав которого войдут установки гидрокрекинга вакуумного газойля, производства серы, производства водорода, будет построен к 2018 г. После его ввода в эксплуатацию увеличится объем выпуска моторных топлив 5 экологического класса и будет повышена глубина переработки. До 2020 г. "Газпром нефть" планирует инвестировать в развитие Омского НПЗ более 115 млрд. руб. Основные направления реализации инвестпрограммы - улучшение экологических характеристик моторных топлив, увеличение глубины переработки нефти до 95,6%, расширение ассортимента, улучшение показателя по выходу светлых нефтепродуктов до 80,1%. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМНЕФТЬ – ОМСКИЙ НПЗ» С 1 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ПЕРЕШЛО НА ПРОИЗВОДСТВО ЛЕТНЕГО ДИЗЕЛЬНОГО ТОПЛИВА

В конце марта на Омском НПЗ начался перевод технологического процесса с выпуска зимнего депарафинизированного дизельного топлива на летнее. С 1 апреля завод будет ежедневно производить 3, 6 тыс. т летнего дизельного топлива экологического класса 5. К выпуску зимнего дизеля он вернется в сентябре. Как отмечают в "Газпромнефть-ОНПЗ", перевод установки на выпуск летнего дизельного топлива является сезонным мероприятием и обусловлен производственной программой.

Установка Л-24/7 - единственная из всех заводских установок гидроочистки дизельных топлив - имеет сезонный характер выпуска продукции с заменой процесса каждые полгода. Процесс депарафинизации, который позволяет вырабатывать зимнее дизельное топливо из летнего, был внедрен на НПЗ в 2011 г. Использование подобных технологий позволяет выпускать дизтопливо с улучшенными эксплуатационными свойствами: в частности, понижается температура застывания зимнего ДТ, а предельная температура фильтруемости достигает 38 С. Проектная мощность установки гидроочистки дизтоплив Л-24/7 составляет 1, 2 млн. т/год. ([benzol.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» РАСШИРИЛО ЛИНЕЙКУ ПРЕМИАЛЬНЫХ МОТОРНЫХ ТОПЛИВ

"Газпром нефть" начала продажи нового топлива премиум-класса под брэндом G-Drive с октановым числом 98. Реализация этого топлива стартовала на АЗС сети "Газпром нефть" в Екатеринбурге и Свердловской области. Высокотехнологичное топливо G-Drive 98 с улучшенными характеристиками содержит компоненты, разработанные ведущими мировыми экспертами в области повышения эффективности работы двигателя. Активный комплекс присадок повышает мощность двигателя, улучшает разгонную динамику автомобиля, удаляет большинство отложений из топливной системы и препятствует их дальнейшему образованию, а также способствует снижению расхода бензина.

"Появление нового брендированного топлива G-Drive 98 - закономерный шаг в развитии линейки премиальных топлив компании. Аналогичное премиальное топливо G-Drive с октановым числом 95 реализуется на АЗС "Газпромнефть" по всей России в течение последних 2 лет и получило высокую оценку клиентов. В конце 2012 г. доля G-Drive в продажах бензина с октановым числом 95 на АЗС, где реализуется это топливо, составила 30%", - отметил директор по региональным продажам "Газпром нефти" Александр Крылов. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ОРСКНЕФТЕОРГСИНТЕЗ» В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ

ОАО "Орскнефтеоргсинтез" (Орск Оренбургской обл.) в 2013 г. планирует увеличить объем инвестиций в развитие производства в 4 раза по сравнению с 2012 г. - до 8,6 млрд. руб. "Орский НПЗ совместно с ЗАО "Фортеинвест" планируют направить на капитальные вложения 8,6 млрд. руб., в том числе 8,2 млрд. руб. на выполнение программы реконструкции и модернизации завода", - говорится в сообщении предприятия. ЗАО "Фортеинвест" занимается переработкой нефтяного сырья и реализацией нефтепродуктов. Компания является основным партнером ОАО "Орскнефтеоргсинтез" - поставляет нефть и реализует готовую продукцию НПЗ, участвует в реконструкции и модернизации заводских мощностей.

По данным предприятия, в 2012 г. по программе капитальных вложений Орским НПЗ освоено 2,139 млрд. руб., что в 4,7 раза больше по сравнению с 2011 г. "Рост инвестиций объясняется, в первую очередь, реализацией принятой программы развития ОАО "Орскнефтеоргсинтез". Она направлена на улучшение качества моторных топлив и увеличение глубины переработки нефти в соответствии с требованиями технического регламента, включает строительство новых объектов, реконструкцию и модернизацию действующих установок", - говорится в сообщении.

В 2011 г. НК "Русснефть", ранее владевшая 86,2% уставного капитала предприятия, сообщила о продаже пакета иностранным инвесторам. Средства от продажи предназначались для погашения части кредитных обязательств "Русснефти". Покупатели и сумма сделки не раскрывались. По данным СМИ, новым владельцем Орского НПЗ стал гражданин Казахстана Игорь Школьник, купивший предприятие примерно за \$280 млн. Известно, что "Орскнефтеоргсинтез" технологически построен под транспортировку нефти из Казахстана. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПЕРВЫЙ ПУСКОВОЙ КОМПЛЕКС ООО «РОСНЕФТЬ-ТУАПСИНСКИЙ НПЗ» ПЛАНИРУЕТСЯ ВВЕСТИ К КОНЦУ I ПОЛУГОДИЯ 2013 ГОДА

ОАО "НК "Роснефть" планирует завершить первую очередь модернизации Туапсинского нефтеперерабатывающего завода (НПЗ) в конце первого полугодия 2013 г., сообщил президент компании Игорь Сечин.

Первый пусковой комплекс Туапсинского НПЗ планировалось ввести летом 2012 г. С 2005 г. "Роснефть" ведет коренную реконструкцию НПЗ, которая позволит существенно нарастить мощность НПЗ - с 4,5 до 12 млн. т нефти в год, увеличить глубину переработки с 54% до 96,5% и перейти на выпуск продукции в соответствии со стандартом "Евро-5". На территории Туапсинского НПЗ без остановки действующего технологического производства планируется поочередный ввод в эксплуатации объектов первой, второй и третьей очереди строительства нового завода.

По словам Сечина, модернизация НПЗ идет по плану. Наблюдавшаяся ранее задержка была связана с отставанием производителя оборудования, однако сейчас эти проблемы устранены. Говорить об окончательном графике ввода объекта в промышленную эксплуатацию можно будет в ходе настройки оборудования и доводки. Предполагается, что эти работы пройдут не позже осени 2013 г. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЛАВНЕФТЬ-ЯНОС» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТИ

Ярославский нефтеперерабатывающий завод (ОАО "Славнефть-ЯНОС") в январе-марте нарастил переработку нефтяного сырья на 1,2% до 3,73 млн. т. Глубина переработки нефти составила 64,12%. В I квартале было произведено 2,1 млн. т светлых нефтепродуктов, что на 3% выше уровня января-марта 2012 г. В том числе выпущено автомобильных бензинов 614,6 тыс. т (рост на 15,6%), керосинов - 158,5 тыс. т (рост на 0,3%), дизельного топлива (в том числе печного бытового) - 1,18 млн. т (снижение на 2,1%), ароматических углеводородов - 27,8 тыс. т (снижение на 7,1%). Кроме того, нефтяных битумов произведено 14,1 тыс. т; смазочных масел - 62,2 тыс. т.

С 1 июля 2012 г. и по настоящее время все выпускаемые в ОАО "Славнефть-ЯНОС" моторные топлива соответствуют экологическому стандарту Евро-5. В рамках реализации программы развития "Славнефть-ЯНОС" в марте 2013 г. введена в эксплуатацию новая установка гидроочистки дизельного топлива мощностью 1,5 млн. т.

ОАО "Славнефть-ЯНОС" - производитель нефтепродуктов и продуктов органического синтеза в структуре НГК "Славнефть", контролируемой "Газпром нефтью" и ТНК-ВР. (ПРАЙМ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СЫЗРАНСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД» В МАЕ 2013 ГОДА НАЧНЕТ ВЫПУСК БЕНЗИНА ЕВРО-5

Сызранский НПЗ (ОАО «НК «Роснефть») внедрил технологию производства бензина стандарта Евро-5, который обеспечивает так называемый "чистый выхлоп" - сводит к минимуму содержание в выхлопных газах оксидов серы и продуктов неполного сгорания ароматических углеводородов. Это стало возможно благодаря глубокой модернизации предприятия, вводу объектов изомеризации и блока выделения бензолсодержащей фракции на установке каталитического риформинга. Образец полученного на Сызранском НПЗ топлива находится на квалификационных испытаниях во Всероссийском научно-исследовательском институте по переработке нефти, по результатам которых завод получит допуск к применению данной технологии.

Сызранский НПЗ с 2012 г. полностью перешел на выпуск бензина по стандарту Евро-3. С 1 января 2013 г. начал производство бензина по стандарту Евро-4. Выпуск первой промышленной партии топлива Евро-5 планируется в мае 2013 г. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЭКСПЕРТЫ О ВЛИЯНИИ ЗАВОДОВ С НИЗКОЙ ГЛУБИНОЙ
ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ НА ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС**

В нефтеперерабатывающей отрасли России сложилась сложная ситуация. Низкая глубина переработки нефти на большинстве российских НПЗ (не более 45-50%) и увеличение доли экспорта темных нефтепродуктов является следствием рыночных изменений, произошедших со времени разработки существующей системы расчета экспортных пошлин.

Игорь Кацал, заместитель вице-президента ОАО "АК "Транснефть": "За последние 5 лет количество высокосернистой нефти в системе "Транснефти" выросло на 10 млн. т - с 64 млн. до 74 млн. В основном нашем направлении - западном - качество нефти резко падает. Формальное включение всех желающих в "Реестр учета заводов в Российской Федерации", по нашему мнению, недопустимо. Глубина переработки на многих заводах действительно низкая, если мы говорим с позиции выхода товарных продуктов. Примером является ОАО "ТАНЕКО", которое должно было перерабатывать высокосернистую нефть и немного облегчить ситуацию в системе. Формально у этого НПЗ глубина переработки составляет 70%. Но реально - это большой "самовар", не производящий товарную продукцию. Такая схема и на всех малых заводах. Поэтому необходимо запретить выдачу лицензий на переработку нефти с содержанием серы ниже 1,8%, а возможно и полностью запретить строительство таких НПЗ, так как они не только ухудшают качество нефти в системе, но и осложняют жизнь крупным заводам с хорошей, достойной характеристикой перерабатываемой нефти".

Владимир Назаров, вице-президент ОАО "АК "Транснефтепродукт": "Мини НПЗ сосредоточены локально в отдельных регионах с объемом переработки до 5 млн. т. Такой объем переработки не позволяет экономически обосновывать строительство вторичной переработки. Эти НПЗ никогда не выйдут на тот уровень оснащенности, который необходим для производства светлых нефтепродуктов. Поэтому роль мини-НПЗ сводится к производству топлива, которое реализуется в районе этих НПЗ при поддержке местных властей".

Ольга Даниленко, аналитик "ВТБ-Капитал": "Инвестиции в модернизацию нефтепереработки осуществляют крупные НПЗ и вертикально интегрированные нефтяные компании. Мини-НПЗ работают по примитивной технологии и сохраняют низкую глубину переработки. В связи с вводом новых стандартов качества - ЕВРО-3 с 1 января 2013 г. и переходом на ЕВРО-4, - а также серьезным увеличением акцизных сборов, очень важно, чтобы все позитивные тенденции в индустрии остались. Важно не допустить роста "серого" сегмента рынка".

Дмитрий Черничкин, начальник управления территориальных органов и региональных программ Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии (Росстандарт): "В 2010-2011 гг. по поручению правительства Росстандарт проводил проверки деятельности мини-НПЗ совместно с МВД и Ростехнадзором. Мы нашли официально зарегистрированных 288 нефтеперерабатывающих заводов. 60% из них на момент проверки приостановили деятельность, так как по закону мы должны предупреждать предпринимателей о проверке. Из 111 работающих заводов мы нашли нарушения у 61 мини-НПЗ. Для того, чтобы изменить ситуацию в отрасли в лучшую сторону, необходимо: во-первых, убрать раннее предупреждение о проверках, во-вторых, увеличить количество пунктов, по которым мы можем проводить внеплановые проверки".

Дарья Козлова, аналитик энергетического центра Московской школы управления Сколково: "Главная проблема российской нефтеперерабатывающей отрасли - малое количество вторичных мощностей переработки и плохая логистика. Необходимо обновить генсхему развития отрасли с учетом текущих показателей добычи и переработки. Для борьбы с мини-НПЗ возможно введение Банка качества нефти".

Иван Юдин, начальник управления финансового обеспечения и оценки рисков ОАО "АК "Транснефть": "Существующий режим расчета экспортных пошлин является одним из ключевых факторов, который способствует росту экспорта продуктов первичной переработки. Прямой расчет свидетельствует о потерях бюджета более \$133 на тонну. Это ежегодно приводит к потерям бюджета на около \$2 млрд. И это касается только нефти, которая поставляется трубопроводным транспортом".

Григорий Бирг, содиректор аналитического отдела "Инвесткафе": "Производство темных нефтепродуктов в России растет быстрее, чем производство светлых. Выпуск автомобильных бензинов стране в 2012 г. вырос на 5,2 %, объемы выхода дизтоплива сократились на 0,1%, производство топочного мазута увеличилось на 5,4%. Повысилась и первичная переработка нефтяного сырья на отечественных НПЗ: в 2012 г. рост составил 4,5%. При этом экспорт сырой нефти сократился, а поставки нефтепродуктов в страны дальнего зарубежья увеличились на 1,3%. Из всего этого можно сделать вывод, что доля темных нефтепродуктов в структуре экспорта повысилась".

Александр Данилов, заместитель генерального директора Всероссийского научно-исследовательского института по переработке нефти: "Если мы хотим объективно оценивать деятельность нефтеперерабатывающих заводов, то наряду с показателем глубины переработки необходимо рассчитывать индекс Нельсона. Необходимо учитывать регламент Таможенного союза, согласно которому с 2015 г. мы должны вырабатывать топливо не ниже ЕВРО-4, а в 2016 г. - не ниже ЕВРО-5".

Елена Чернышева, к.х.н., доцент, профессор, заместитель заведующего кафедрой технологии переработки нефти РГУ нефти и газа имени И. М. Губкина: "Несмотря на то, что в России за 4 года увеличился объем переработки, глубина переработки снизилась на 0,6%. Доля вторичной переработки в стране составляет примерно 17%, в то время как в Европе - около 50%. Также одной из проблем нефтепереработки в России является изношенность фондов. Заводы, функционирующие в настоящее время, построены в 50-е годы, часть - в 70-е годы".

Дмитрий Александров, начальник аналитического отдела "Универ капитал": "С точки зрения снижения содержания серы в составе нефти необходимо ориентироваться на развитие процессов гидроочистки, катриформинга, хотя это не скажется на качестве нефти, которая будет в трубе. Но это значит, что все НПЗ, которые будут строиться, должны быть изначально ориентированы на переработку, с одной стороны, высокосернистой нефти, с другой стороны, более вязкой нефти, потому что, согласно прогнозу до 2020 г., вязкость нефти будет увеличиваться". ([EnergyLand.info/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](http://EnergyLand.info/Advis/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА**В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДИТЕЛИ СОКРАТИЛИ
ПОСТАВКИ БЕНЗИНА НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК И ЭКСПОРТ**

По данным ЦДУ ТЭК, поставки бензина НПЗ (кроме мини-НПЗ) на внутренний рынок в феврале сократились на 6,9% по сравнению с январем - до 2,75 млн. т (из которых 2,7 млн. т - высокооктановый), на экспорт - на 23,2% до 292,1 тыс. т (157,3 тыс. т). В феврале нефтекомпании отгрузили на внутренний рынок следующие объемы бензина: "ЛУКОЙЛ" - 510,9 тыс. т (-1,6% к январю), "Газпром нефть" - 462,5 тыс. т (-3,8%), "Роснефть" - 453,7 тыс. т (-8,7%), "Башнефть" - 368,8 тыс. т (+4,2%), ТНК ВР - 330 тыс. т (-15,3%), "Газпром" - 203,3 тыс. т (-9,9%), "Славнефть" - 192,3 тыс. т (-4,9%), "Сургутнефтегаз" - 99,7 тыс. т (+25%), "Газпром нефтехим Салават" - 34,3 тыс. т (+16,3%).

На экспорт компании в феврале поставили: "Газпром нефть" - 100,9 тыс. т (-24,4%), "Сургутнефтегаз" - 69 тыс. т (-18,8%), "Орскнефтеоргсинтез" - 43,8 тыс. т (+19,3%), "Газпром нефтехим Салават" - 34,2 тыс. т (+34,2%), "Башнефть" - 29,2 тыс. т (+37,7%), "Роснефть" - 9,9 тыс. т (-35,3%), "ЛУКОЙЛ" - 0,1 тыс. т. (Нефть России/[Химия Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

ЭКСПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

Экспорт нефтепродуктов из РФ в январе-феврале 2013 г. составил 20,745 млн. т против 21,208 млн. т годом ранее. Об этом сообщает Федеральная таможенная служба. Таким образом, физические объемы экспорта нефтепродуктов снизились на 2,2%. В стоимостном выражении экспорт нефтепродуктов сохранился на уровне аналогичного периода 2012 г. и составил \$15,819 млрд. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

АНАЛИЗ**НАЛОГОВЫЕ ПОСЛАБЛЕНИЯ НЕ ПОВЛИЯЛИ НА КАРДИНАЛЬНУЮ МОДЕРНИЗАЦИЮ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ**

Цели, которые преследовались введением больше года назад так называемого налогового режима "60-66-90-100", остались недостижимыми. Вопреки ожиданиям, налоговые послабления не только не повлияли на повышение добычи нефти и кардинальную модернизацию нефтепереработки, но и обернулись многомиллиардными потерями для бюджета.

Налоговый режим "60-66-90-100" был введен в действие в октябре 2011 г. Он означал снижение экспортной пошлины на нефть с 65% до 60%, унификацию пошлин на темные и светлые нефтепродукты на уровне 66% от пошлины на нефть, введение экспортной пошлины на бензин (в том числе прямогонный) в размере 90% от пошлины на нефть, а с 1 января 2015 г. - 100% от ставки пошлины на нефть. Основных целей налоговых уточнений было две. Во-первых, снижение предельной ставки экспортной пошлины на нефть должно было несколько ослабить налоговое бремя для нефтяной отрасли. Это, как ожидалось, приведет к увеличению инвестиций в добычу, которые в том числе необходимы для применения инновационных методов добычи тяжелой нефти, доля которой в общих запасах на территории России растет все быстрее. Во-вторых, из-за дисбаланса таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты в последнее десятилетие первичная переработка стала выгоднее экспорта сырой нефти. При этом объемы переработки нефти росли при низком технологическом уровне НПЗ. Из-за избыточных объемов экспорта нефтепродуктов, прежде всего мазута и газойля, из-за разницы в пошлинах на нефть и нефтепродукты федеральный бюджет ежегодно недополучал \$10-20 млрд. Поэтому унификация пошлин на темные и светлые нефтепродукты должна была стать стимулом для модернизации российских НПЗ и увеличения глубины переработки нефти. Предполагалось также, что останется не у дел огромное количество неэффективных мини-НПЗ, специализирующихся на первичной переработке нефти (так называемые «самовары»).

После более чем годового действия налоговых изменений итоги были подведены в правительстве. Они оказались неутешительными. По подсчетам Министерства финансов и Минэкономразвития, потери госбюджета за 2012 г. составили около 122 млрд. руб., что в худшую сторону отличалось от ожидаемых 60-80 млрд. руб.

Более подробно ситуацию в российской нефтяной отрасли и нефтепереработке и влияние режима "60-66-90-100" эксперты "Сколково" проанализировали в исследовании, в котором также показали, что цели, на достижение которых было направлено введение налоговой новации, достигнуты не были. И, по крайней мере, на сегодняшний день эффективность такого пути очень сомнительна.

Экономика добычных проектов, по оценкам сколковских экспертов, действительно несколько улучшилась. Однако объективно оценить реальный эффект от снижения пре-

дельной ставки экспортной пошлины на нефть с 65% до 60% за прошедший год оказалось практически невыполнимой задачей. По данным статистики ЦДУ ТЭК, в 2012 г. добыча нефти и газового конденсата выросла на 7,3 млн. т до 518,7 млн. т. Однако при существующей системе налогообложения в нефтедобыче с введением многочисленных льгот по НДС и экспортным пошлинам оценить эффект от введения режима "60-66" очень сложно. Во-первых, в общей статистике учитывается добыча газового конденсата, вклад которого в прирост общей добычи нефти и газового конденсата составил около 0,8 млн. т за счет роста добычи "жирного" газа. Еще около 1,4 млн. т дает лишний день добычи в високосном 2012 г. Таким образом, дополнительные 2,2 млн. т добычи жидких углеводородов вообще не связаны с изменением налоговой системы. Во-вторых, львиная доля прироста добычи в 2012 г. была обеспечена новыми месторождениями, прежде всего Восточной Сибири и Каспия. В данном случае снижение предельной ставки с 65% до 60% (дополнительно \$31/т) на реализацию этих проектов также не повлияло, поскольку по ним и так уже предоставлены значительные льготы по НДС и экспортным пошлинам. Поэтому, по мнению экспертов "Сколково", прирост добычи в 2012 г. некорректно объяснять введением системы "60-66-90-100".

Что касается малой нефтепереработки, которой инициаторы налогового нововведения предвещали кризис и повсеместное закрытие мини-НПЗ по причине их нерентабельности, этого также не произошло. Вопреки ожиданиям, этот сегмент нефтепереработки сегодня переживает бум: загрузка мини-НПЗ продолжает расти из месяца в месяц, доказывая высокую доходность их работы. Это связано с тем, что, несмотря на повышение средних пошлин на нефтепродукты с 55% до 66% от пошлин на нефть, при достаточно высоких ценах на нефть (в 2012 г. средняя цена Urals - \$110,5/бар) первичная переработка оставалась выгоднее экспорта нефти. Поэтому неудивительно, что увеличилась не только загрузка существующих мощностей первичной переработки, но и началось строительство новых, в том числе НПЗ простой конфигурации. Так, сегодня рассматривается строительство более 70 млн. т новых мощностей первичной переработки и, по оценкам авторов исследования, далеко не все из них экономически рентабельны в условиях налоговой системы "60-66-90-100". То есть цель сократить первичную переработку и объемы производства темных нефтепродуктов достигнуть не удалось.

Если говорить о модернизации российских НПЗ и увеличении глубины переработки, то выравнивание пошлин на темные и светлые нефтепродукты можно считать экономическим стимулом к увеличению инвестиций в этот процесс пока условно. К режиму "60-66-90-100" сегодня добавляются четырехсторонние соглашения компаний с федеральными органами о модернизации своих заводов. Роль катализатора этого процесса играет также Технический регламент, устанавливающий сроки по переходу на реализацию моторных топлив более высокого экологического класса. Однако ждать этого, похоже, придется достаточно долго.

В 2012 г. нефтяные компании не торопились инвестировать достаточное количество средств в нефтепереработку как минимум по двум причинам. Во-первых, НК торопились воспользоваться достаточно высокими ценами на нефть, чтобы сделать акцент на экспорт нефти. Как следствие, рост инвестиций в нефтяную отрасль в 2012 г. относительно 2011 г. вырос на 14,5% до 835 млрд. руб. Во-вторых, сегодня, по оценкам специалистов "Сколково", средний российский НПЗ из-за худшего качества продуктов проигрывает в доходности среднему европейскому НПЗ около \$83/т перерабатываемой продукции. А высокие транспортные затраты по доставке нефтепродуктов до основных экспортных рынков приводят к потере части маржи переработки российскими НПЗ. В результате экспорт нефтепродуктов обходится дороже экспорта нефти в среднем на \$38 (в исследовании - на \$50/т). При этом инвестиции в модернизацию НПЗ оцениваются миллиардами рублей с очень долгими сроками окупаемости. Если учесть, что правительство, видя недостатки налоговой схемы "60-66-90-100", в любой момент может начать ее перекаивать, становится понятным, почему нефтяники будут придерживать деньги и предпочитать экспорт нефти развитию переработки.

Кроме того, по мнению специалистов, возможности расширения производства на существующих заводах имеют свои границы. Достаточно сказать, что по количеству вторичных процессов Россия занимает 67 место, а нефтепереработка характеризуется низкой рентабельностью. То есть большинство российских НПЗ, особенно больших мощностей переработки, физически и морально устарели. Для оценки объемных, качественных и инвестиционных характеристик операционной деятельности предприятий во всем мире используется так называемый коэффициент сложности Нельсона. Для сравнения: для Северной Америки коэффициент Нельсона равен 10,16, Европы - 7,59, что выше среднемирового, который равен 6,42. Индекс же российских нефтеперерабатывающих предприятий в среднем по стране составляет 4,31. Поэтому некоторые нефтяные компании сегодня приходят к выводу, что для достижения требуемого уровня технологий и продукции необходимо проектирование и строительство новых НПЗ, которые не строились в России более 20 лет. А это несколько иные затраты в плане их масштабности.

Нельзя не признать, что по итогам 2012 г. некоторое движение в сфере нефтепереработки происходило: закупалось оборудование, велись строительно-монтажные и пуско-наладочные работы. Но в первую очередь это относится к процессам, направленным на удовлетворение требований Техрегламента, согласно которому в 2016 г. должен осуществиться переход на выпуск моторных топлив класса "Евро-5". Наибольший прирост инвестиций идет на строительство новых мощностей юга России, ориентированных на экспорт: Туапсинском (+7,6 млн. т), Афипском (+6 млн. т), Новошахтинском (+4,5 млн. т), Краснодарском (+5 млн. т). Пущены первые очереди ТАНЕКО (+7 млн. т), в процессе строительства - Антипинский (+3,7 млн. т) и Яйский (+6 млн. т) НПЗ. В случае реализации программы модернизации объем первичной переработки увеличится до 294 млн. т, выход светлых нефтепродуктов вырастет с 55%

до 72%, а глубина переработки - с 72% до 85%. Однако, по мнению экспертов, оправданность подобных инвестиционных решений под большим вопросом: если мощности НПЗ превосходят потребности локальных рынков, то ужесточение таможенной политики может сделать их экономикой убыточной. При этом выпускаемое ими топливо должно соответствовать всем требованиям по качеству как на внутреннем рынке, так и на европейском.

Если страна выйдет на производство более 110 млн. т низкосернистого дизельного топлива, а потреблять его на внутреннем рынке значительно меньше, то может возникнуть проблема со сбытом. "Потребление в Европе сейчас особенно не растет, несмотря на то, что продолжается дизелизация и доля дизельного топлива увеличивается, добавив фактически четверть к сегодняшнему рынку в Европе России будет не так просто", - полагает Григорий Выгон, директор энергетического центра бизнес-школы "Сколково". Если же модернизация российских НПЗ пройдет в соответствии с планами компаний, то, как утверждается в исследовании, нефтеперерабатывающая отрасль сможет обеспечить внутренний рынок бензином и дизтопливом класса "Евро-5" к 2016-2017 гг., а в 2020 г. на внутреннем рынке может возникнуть избыток бензинов более чем на 10 млн. т.

Что касается ситуации в так называемой малой нефтепереработке (с объемами от 100 тыс. т до 1,5 млн. т/год), то бум в этом сегменте вполне объясним. С одной стороны, выгодность первичной переработки в том, что продукция такого завода может не быть высококачественной, но вполне неплохо реализовываться на локальных рынках. С другой - затраты на строительство мини-НПЗ несопоставимы с инвестициями в "большую" переработку.

Как считают некоторые специалисты, развитие российской нефтепереработки тормозится ориентированностью на экспорт сырья. Сегодня в России реализуется ряд многомиллиардных проектов, в том числе обходных, по транспортировке нефти и газа. Это полностью сырьевые потоки, которые надо будет заполнять, а в некоторых направлениях транспортные мощности уже сегодня вызывают у экспертов сомнения по возможностям их заполнения. Авторы Энергетической стратегии России также уверены, что к 2020 г. из 505 млн. т добываемой в год нефти на переработку внутри страны следует направлять лишь 230 млн. т/год, что почти на 15% меньше, чем планируется отправлять на экспорт.

По заключению экспертов "Сколково", сегодня многочисленные недостатки системы "60-66-90-100" перевешивают ее сомнительные достоинства. Они считают, что снижения ставки экспортной пошлины на нефть с 65% до 60% недостаточно для стимулирования нефтедобычи. Кроме того, ставка 60% не закреплена законодательно, следовательно, в любой момент может быть изменена решением правительства. Принятие этой налоговой системы на неопределенный срок отложило введение налога на финансовый результат, давно лоббируемого нефтяниками.

Простая переработка продолжает получать необоснованно высокую маржу. А соотношение экспортных пошлин на бензин и дизельное топливо (90% и 66%) относительно ставок экспортных пошлин на нефть будет стимулировать производство избыточного объема дизельного топлива вместо востребованного на внутреннем рынке бензина.

Мысль о дизелизации российского рынка, которая также содержится в исследовании, не нова. По подсчетам гендиректора Ассоциации нефтепереработчиков и нефтехимиков РФ Виктора Рябова, производство дизельного топлива в ближайшее десятилетие будет приоритетным для российской переработки: если автобензинов будет производиться до 38 млн. т в 2015 г. и до 50,9 млн. т в 2020 г., то дизельного топлива - соответственно до 77, млн. т и 101,2 млн. т. "В США в качестве моторного топлива используется автомобильный бензин, в Европе - дизельное топливо.

России также надо определиться по перспективе развития автомобильного транспорта и решить, что производить - автобензины или дизельное топливо. То есть нам надо или пересматривать технологию на НПЗ, или принимать программу дизелизации автопарка страны", - считает Виктор Рябов, надеясь, что таким образом России удастся остаться одним из крупных игроков на европейском рынке.

Генеральный директор ОАО "ВНИПИнефть" Владимир Капустин не считает, что переориентация российской нефтепереработки на производство дизеля будет залогом ее успешного развития. Он оценивает ситуацию в российской нефтеперерабатывающей отрасли менее оптимистично. По его мнению, «золотой век» нефтепереработки закончился, средняя сегодня в мире 82%-ная загрузка перерабатывающих мощностей - совсем не так плохо. Что касается мирового рынка, то время большой маржи для переработчиков прошло: даже если она на уровне 1%, как в Европе или США, - уже хорошо. Особенно если учесть, что в последние годы рентабельность европейских НПЗ продолжает снижаться, а девять НПЗ были закрыты. "Последствием окончания «золотого века» нефтепереработки стало огромное количество перерабатывающих мощностей, которые в ближайшее время не будут пущены или останутся недозапущенными, - считает Владимир Капустин. - В этой ситуации не стоит прогнозировать рост переработки на уровне 1,5% в год, поскольку можно говорить о кризисном или предкризисном состоянии мировой нефтепереработки". Не обольщаясь насчет развития российской переработки, он считает, что кризис, который в этой отрасли сегодня практически стоит на пороге в Европе, затронет Рос-

сию самым непосредственным образом, так как дополнительный спрос на российские нефтепродукты идет только за счет дизельного топлива, но никак не за счет российского бензина, который не пользуется спросом на мировом рынке. "Надо понимать, что как бы мы ни хотели провести дизелизацию страны, ее не будет. Спрос на дизельное топливо у нас невелик, значит, основная часть производимого дизеля будет отправляться на экспорт", - уверен Владимир Капустин.

Несмотря на то что загрузка российских перерабатывающих мощностей сегодня составляет 92%, мазут, который Россия отправляет в Европу, идет по бросовым ценам, гораздо ниже цены сырой нефти. Рассчитывать на то, что продукция российских НПЗ будет востребована во все большей степени, не приходится. Дело в том, что за последнее десятилетие очень интенсивно развивался тренд глобальных перерабатывающих центров. Например, в Индии заработал построенный компанией Reliance Industries гигантский НПЗ мощностью 60 млн. т продукции в год, которая, вероятнее всего, предназначена для европейского рынка. Подобный завод большой мощности был построен Shell в Сингапуре, похожий центр работает в Порт-Артуре в США, сопоставимые по мощности перерабатывающие центры строятся в Китае и на Ближнем Востоке. Влияние таких заводов-гигантов огромно. Эксперты считают, что работа таких центров вскоре может изменить межрегиональную карту торговли нефтепродуктами. Это означает, что даже потенциальная доля рынка нефтепродуктов для России будет сокращаться. (kommersant/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА 20.02.13 г., с НДС, FIP

Товар	Цена, руб./т	Цена, \$/т*
Нефть сырая	13710	789

* - среднерыночная цена, без НДС, с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (европейская часть) НА 20.02.13 г.

Товар	Цена, руб./MT, с НДС	Цена, \$/MT*, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95/96	31700	1085
Бензин АИ-91/92/93	30700	943
Бензин А-76/80	28500	830
Дизтопливо (0,05%)	32300	981

* - среднерыночная цена с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

УЗБЕКИСТАН

РЕКОНСТРУКЦИЯ ОЧИСТНЫХ СООРУЖЕНИЙ В УДП «ФЕРГАНСКИЙ НПЗ» ПЕРЕНЕСЕНА НА ОСЕНЬ 2013 ГОДА

НХК "Узбекнефтегаз" перенесла на сентябрь-октябрь начало реконструкции очистных сооружений УДП "Ферганский нефтеперерабатывающий завод". Тендер на выбор генподрядчика проекта, объявленный в ноябре 2012 г., состоялся с отрицательным результатом. По условиям конкурса стартовой стоимостью \$14,35 млн., победитель должен был осуществить инжиниринг и поставку оборудования "под ключ" для очистных сооружений мощностью 16 млн. куб. м/год. Срок реализации проекта - 1 год. "Намечено пересмотреть условия реализации проекта, к лету мы планируем объявить тендер, а осенью подвести его итоги", - сообщил представитель "Узнефтепродукта" («дочка» НХК "Узбекнефтегаз").

В течение двух лет "Узбекнефтегаз" пытается реализовать данный проект, дважды безуспешно объявляя тендеры на выбор генподрядчика. Ферганский НПЗ был введен в эксплуатацию в 1959 г., на сегодняшний день выпускает около 60 видов нефтепродуктов. Проектная мощность завода по переработке - 5,5 млн. т нефти в год. Общая мощность трех нефтеперерабатывающих заводов республики - Бухарского, Ферганского и Алтыарыкского - сегодня составляет 11,12 млн. т. В настоящий момент эти мощности загружены на 60% из-за снижения добычи нефти в Узбекистане. (benzol.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ, \$/т (на 20.02.13 г.)

Нефть	Цена
Urals Med	828
Brent Dated	877

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

ЕВРОПА ПРОГНОЗ

ДО КОНЦА 2020 ГОДА БУДУТ ЗАКРЫТЫ 10% НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ЗАВОДОВ

Топливо-энергетические компании Европы закроют 10% от общего числа нефтеперерабатывающих заводов (НПЗ) до конца 2020 г. Причины - сокращение общего объема спроса на автомобильное топливо и убыточность предприятий.

Согласно предварительным прогнозам, из 104 НПЗ в Европе до конца этого десятилетия будет закрыто не менее 10 предприятий. В основном это касается НПЗ во Франции, Италии, Чехии и ряде других стран. Одна из главных причин кризисного состояния нефтеперерабатывающей отрасли в Европе - резкое сокращение спроса на энергоносители и бензин. По оценкам Международного энергетического агентства (МЭА), в 2013 г. общий спрос на нефть в Европе достигнет своего минимального уровня с 1994 г. Также отмечается довольно заметное снижение в потреблении автомобильного топлива. Так, в Италии в феврале спрос на бензин упал до своего минимального значения за почти 10 лет. Проблема осложняется тем, что многие НПЗ (более 50%) были построены вскоре после Второй мировой войны и в основном были спроектированы на производство бензина. Однако сегодня основную роль в структуре автомобильного топлива в Европе играет дизельное топливо: на его долю приходится 75% от общих потребностей региона.

Многие европейские нефтепереработчики оказались в непростой ситуации. Им придется либо инвестировать довольно значительные средства в модернизацию действующих НПЗ, либо закрывать убыточные предприятия. Усилившаяся конкуренция со стороны нефтеперерабатывающих компаний из других стран также оказывает давление на европейских нефтепереработчиков.

Вполне возможно, что многие скорее предпочтут выйти из игры, чем продолжать нести убытки по бизнесу в нефтеперерабатывающем сегменте и увеличивать долговую нагрузку, занимая средства для модернизации производства в условиях рецессии в Европе и довольно блеклых перспектив будущего энергопотребления в регионе. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ, \$/т (на 20.02.13 г.)

Нефтепродукт	Условия поставки	
	FOB Med	CIF Med
Бензин		
Premium	1107	1091
Прямогонный бензин		
Naphtha	971	1003
Реактивное топливо		
Jet	1056	1084
Дизельное топливо		
Gasoil 0,1%	978	1000
Diesel 10ppm	1004	1017
Мазут		
1% fuel oil	668	681
3,5% fuel oil	622	624

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ЦЕНЫ

МЕНЯЕТСЯ СИСТЕМА ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ НЕФТЕПРОДУКТОВ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ

Корректировка отпускных цен на нефть и нефтепродукты на внутреннем рынке Китая теперь будет проводиться каждые 10 дней, чтобы более оперативно и гибко реагировать на ценовую ситуацию на международном нефтяном рынке, сообщил Государственный комитет по развитию и реформам КНР. До сих пор госкомитет по развитию и реформам проводил корректировку внутренних отпускных цен на нефтепродукты, если на протяжении 22 рабочих дней мировые цены на нефть менялись более чем на 4%. С начала 2009 г., когда начала применяться эта практика ценообразования, внутренние отпускные цены на нефтепродукты корректировались 25 раз, в том числе 10 раз цены понижались и 15 раз - повышались. Последнее решение о корректировке внутренних цен на горючее было принято 26 марта.

Новая система ценообразования также отменяет 4%-ный порог, определявший необходимость корректировки цен. Теперь внутренние отпускные цены на нефтепродукты будут меняться, если международные цены изменятся более чем на 50 юаней (\$8)/т. В случае резкого роста или падения мировых цен на нефть и нефтепродукты госкомитет может приостановить или отсрочить корректировку внутренних цен, а также может уменьшить ее масштабы. При определении внутренних отпускных цен на нефтепродукты будет также в большей степени учитываться многообразие структуры нефтяного импорта КНР. Совершенствование механизма ценообразования на внутреннем нефтяном рынке должно "позволить рынку в более широких границах и в большей степени играть направляющую роль в распределении нефтяных ресурсов", говорится в документе. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

С 27 МАРТА 2013 ГОДА ПРАВИТЕЛЬСТВО ПОНИЗИЛО ЦЕНЫ НА БЕНЗИН И ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО

В Китае будут снижены цены на бензин и дизельное топливо. Правительство страны, согласно опубликованному заявлению Госкомитета по делам развития и реформ КНР, приняло решение понизить с 27 марта стоимость тонны бензина и дизельного топлива на 310 юаней (\$49,43) и 300 юаней (\$48,26) соответственно. Это уже 25 корректировка цен на данные виды топлива в Китае с 2009 г., когда впервые был введен нынешний механизм регулирования цен на энергоносители. Стоимость нефти в Китае определяется под контролем государства. Корректировка розничных цен проводится, если в течение 22 дней подряд наблюдается колебание стоимости сырой нефти на мировом рынке в среднем в пределах 4%. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

Производство сжиженных углеводородных газов (СУГ) в январе-феврале снизилось на 11,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 93,16 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Минэнергоугля. Снижение выпуска СУГ произошло вследствие остановки Лисичанского НПЗ, который за 2 месяца 2012 г. произвел 23,4 тыс. т газа. Кременчугский НПЗ в январе-феврале 2013 г. сократил выпуск газа на 10% до 21,5 тыс. т. ПАО "Укргаздобыча" и ПАО "Укрнафта" нарастили производство СУГ за этот период на 47% и 17% соответственно - до 28,26 тыс. т и 41,34 тыс. т.

Производство СУГ в 2012 г. снизилось на 20,7% по сравнению с 2011 г. и составило 550,38 тыс. т.

В январе 2013 г. импорт СУГ, используемых в качестве моторного топлива, увеличился на 20,9% по сравнению с январем 2012 г. - до 14,34 тыс. т. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

В СМОЛЕНСКОЙ ОБЛАСТИ НАЧИНАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО КРУПНОГО КОМПЛЕКСА ПО СЖИЖЕНИЮ ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

В Холм-Жирковском районе Смоленской области к 2016 г. будет построен комплекс по сжижению природного газа мощностью 150 тыс. т/год. Предприятия того же профиля в настоящее время строятся в Калининградской и Астраханской областях, но по своим характеристикам уступают смоленскому проекту. Если они рассчитаны на производство 7 т/час сжиженного газа, то смоленский будет выдавать 21 т. По словам вице-губернатора области Александра Медведева, это будет самый крупный завод СПГ в центральной части России, сравнимое по объемам производства предприятие есть только на Сахалине. На потребности завода будет работать 1 из 5 веток газопровода Ямал - Европа, которая проходит по территории региона. Использование СПГ заметно отразится на темпах газификации региона. "Нам не нужно будет тянуть ветки газопровода в деревни - достаточно раз в несколько месяцев организовать доставку туда емкости с сжиженным газом", - отметил вице-губернатор.

Ориентировочная стоимость комплекса - около 10 млрд. руб. Проект реализуется за счет привлечения частных, в том числе иностранных инвестиций. Основным инвестором строительства выступает компания "Садхана-Яр" при участии капитала итальянской компании NASCO S.r.l.

Итальянские партнеры выразили желание участвовать не только в развитии производства, но и создании инфраструктуры для транспортировки и потребления сжиженного природного газа (СПГ). Дальнейшим этапом станет организация производства емкостного парка для его транспортировки. Запланировано подписание Смоленской областью, компанией-инвестором "Садхана-Яр" и эксплуатирующей организацией "Газ-Ойл" (дочерняя компания "Газпрома") трехстороннего соглашения об обеспечении отраслей региональной экономики сжиженным природным газом. (Нефть России/ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «ГАЗПРОМ» НАЧАЛО ПРОЕКТИРОВАТЬ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) ВО ВЛАДИВОСТОКЕ

ОАО "Газпром" приступило к проектированию завода по производству сжиженного природного газа во Владивостоке (проект Владивосток-СПГ), сообщил начальник департамента внешнеэкономической деятельности газового концерна Павел Одерев, не уточнив срока начала строительства, но подтвердив, что "Газпром" сохраняет планы ввода первой очереди предприятия в 2018 г. Согласно материалам "Газпрома", в настоящее время в рамках реализации проекта "Владивосток-СПГ" утверждены результаты обоснования инвестиций, мощность предприятия составит 10-15 млн. т/год. "Мы будем готовы рассматривать возможности использования части вырабатываемой продукции для нужд морского и автомобильного транспорта", - отмечается в материалах газового концерна. (Рос/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ» В МАЕ 2013 ГОДА НАЧНЕТ ОТГРУЗКУ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) ЧЕРЕЗ УСТЬ-ЛУГУ

«СИБУР» в мае планирует начать отгрузку сжиженных углеводородных газов через терминал в порту Усть-Луга. По словам гендиректора компании Дмитрия Конова, пуску терминала в апреле помешала ледовая обстановка. Как пояснил зампреда правления "Сибур Холдинга" Михаил Карисалов, с мая по сентябрь будут происходить тестовые отгрузки СУГ на небольшие суда вместимостью 2,5-3 тыс. т. Позднее начнется загрузка в большие суда-газовозы рефрижераторного типа вместимостью 20,6 тыс. куб. м каждый. Два таких судна "СИБУР" арендует у Navigator Gas, еще 2 аналогичных судна "СИБУР" готовится построить и сдать в аренду "Совкомфлот".

Компания "СИБУР-Портэнерго" ("дочка" ОАО "СИБУР Холдинг") начала строительство терминала по перевалке СУГ в порту Усть-Луга в мае 2010 г. Его проектная мощность составляет до 1,5 млн. т сжиженного углеводородного газа и 2,5 млн. т светлых нефтепродуктов в год. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

УБЫТОК ОАО «ЯМАЛ СПГ» В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Убыток ОАО "Ямал СПГ" в 2012 г. вырос по сравнению с показателем 2011 г. в 2,6 раза - с 857538 тыс. руб. до 2258,2 млн. руб., говорится в отчете предприятия. Выручка выросла в 3,5 раза - с 80 млн. руб. до 284,1 млн. руб., себестоимость увеличилась в 2,9 раза - с 80,8 млн. руб. до 235,1 млн. руб., прибыль до налогообложения выросла с 1,02 млрд. руб. до 2,8 млрд. руб. Долгосрочные обязательства увеличились с 249,441 млн. руб. на 31 декабря 2011 г. до 3885 млн. руб. на 31 декабря 2012 г., краткосрочные - сократились с 11,108 млрд. руб. до 885,8 млн. руб.

Проект "Ямал СПГ" предусматривает строительство завода по производству сжиженного природного газа мощностью более 15 млн. т СПГ в год на ресурсной базе Южно-Тамбейского месторождения. Доказанные и вероятные запасы газа месторождения по состоянию на 31 декабря 2011 г. по стандартам PRMS составляют 879 млрд. куб. м. Реализация проекта предполагает создание транспортной инфраструктуры, включающей морской порт и аэропорт в районе пос. Сабетта (северо-восток полуострова Ямал). Проект реализует ОАО "Ямал СПГ", акционерами которого являются ОАО "НОВАТЭК" (80%) и французская Total (20%). (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИНТЕРВЬЮ**ДИРЕКТОР ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОДАЖАМ ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» АЛЕКСАНДР КРЫЛОВ -
О ПЕРСПЕКТИВАХ ГАЗОМОТОРНЫХ ВИДОВ ТОПЛИВА**

"Газпром нефть" начала реализацию проекта по выводу компримированного природного газа (КПГ) на розничный рынок моторного топлива. В декабре 2012 г. компания открыла первый в России многотопливный автозаправочный комплекс под бэндом "Газпромнефть", где кроме бензина и дизеля можно заправиться компримированным природным газом и сжиженным углеводородным газом (СУГ). О перспективах газомоторных видов топлива рассказал директор по региональным продажам "Газпром нефти" Александр Крылов.

- *Каких достижений в 2012 г. удалось достигнуть "Газпром нефти" в сфере реализации нефтепродуктов и за счет чего?*

- 2012 г. был насыщенным и интересным. Если говорить в цифрах, то мы достигли значительных успехов в расширении сети АЗС "Газпром нефть": построены и приобретены 79 объектов, реконструированы 85 станций. Таким образом, мы увеличили сеть до 1300 заправок в России и странах СНГ, вышли на рынок Украины и в новый регион в России - Курганскую область. В магазинах сети появились товары под брэндом G-Drive, расширилась товарная линейка под собственным брэндом "Сеть АЗС "Газпром нефть". Реализация нефтепродуктов через сеть АЗС "Газпром нефть" увеличилась на 33% и составила 7,4 млн. т, а среднесуточная реализация на АЗС выросла на 23% до 16,6 т. Одним из ярких событий года стал проект G-Drive Racing, направленный на поддержку автоспорта и российских гонщиков. Открытие первого многотопливного автозаправочного комплекса (МАЗК) под брэндом "Газпромнефть" в Санкт-Петербурге на Пулковском шоссе - еще один знаковый проект ушедшего года. Уникальность МАЗК заключается в том, что на его территории можно заправить автомобиль как традиционными видами топлива (бензином и дизелем), так и сжиженным углеводородным газом и компримированным природным газом.

- *На ваших АЗС реализуются 2 вида газомоторного топлива: компримированный природный газ и сжиженный углеводородный газ. В чем их принципиальное отличие?*

- Если сравнивать эти виды топлива с точки зрения потребителя, то по характеристикам КПГ лучше. Это природный газ метан, он менее токсичен и безопаснее пропана - СУГ. В случае утечки метан улетучивается, а не скапливается в полостях авто и сооружениях АЗС. С точки зрения экологии и экономии КПГ также предпочтительнее. С другой стороны, СУГ более адаптирован для рынка и в настоящий момент для него существует развитая инфраструктура. Основными преимуществами газомоторного топлива являются экологичность и экономичность. В выхлопных газах автомобиля, работающего на газомоторном топливе, меньше вредных веществ, чем в случае с бензиновым двигателем. КПГ и СУГ не образуют отложений в топливной системе, поэтому срок эксплуатации двигателя значительно больше. Экономия затрат на топливо при использовании КПГ в среднем составляет 40%. По нашим подсчетам, на 100 км водитель легкового автомобиля сэкономит 114 руб., водитель автобуса или грузового автомобиля - 450 руб. Основным неудобством для автолюбителей, использующих КПГ, является слабо развитая инфраструктура заправочных станций и центров по переоборудованию автотранспорта.

- *Существуют ли статистика или результаты исследований, подтверждающие большую экологичность газового моторного топлива по сравнению с бензином?*

- Существуют, эти данные общеизвестны по всему миру. Содержание углекислого газа в выхлопах метанового двигателя приближается к нулю, а содержание других вредных веществ уменьшается в 4-5 раз по сравнению с бензиновым двигателем, так как тяжелые металлы и окись углерода в выхлопах метанового двигателя отсутствуют.

- *Может ли метан как эффективное, экономичное и экологичное топливо стать полноценной альтернативой бензину или его ждет участь водорода, электричества и этанола?*

- Газовое моторное топливо - сейчас единственная полноценная альтернатива бензину. Водород, электричество, этанол для этого слишком дороги. Более того, КПГ и СУГ позволяют автолюбителям существенно экономить на топливе и идеально подходят для общественного транспорта. По большинству характеристик газ, особенно метан (КПГ), превосходит и бензин, и дизель.

- *В чем привлекательность продвижения газового топлива для компании, которая занимается реализацией нефтепродуктов?*

- Развитие альтернативных видов топлива - дополнительная возможность для диверсификации производства и рисков. Реализация газа на АЗС сети "Газпромнефть" позволит привлечь новых клиентов и решить ряд других важных для компании задач. Сегодня рынок газового моторного топлива в России развит слабо, у нас есть возможность стать в этом секторе первопроходцами. Кроме того, миссия нашей компании - предоставление потребителям энергоресурсов высокого качества, а не только нефтепродуктов.

- *Сколько в настоящий момент у компании станций, реализующих газ, где они расположены и какой формат у этих станций?*

- Через розничную сеть АЗС "Газпромнефть" СУГ реализуется в Московской, Тверской, Нижегородской, Омской, Свердловской, Кемеровской, Новосибирской областях, на юге Тюменской области, в Северо-Западном регионе и Краснодарском крае. Сейчас в России работают 89 наших станций, где можно заправить автомобиль газом. 85 станций реализуют СУГ, 4 - КПГ.

- *Насколько безопасно использование КПГ в качестве моторного топлива на транспорте? Что произойдет в случае чрезвычайной ситуации?*

- Ездить на КПГ значительно безопаснее, чем на бензине. Резервуар для КПГ изготовлен с толщиной стенки, выдерживающей рабочее давление 200 кгс/кв. см. То есть даже при очень серьезной аварии взрыва не произойдет. Кроме того, на случай повреждения отводящего газ к двигателю газопровода арматура баллона снабжена автоматическим устройством, устраняющим утечку газа.

- *Могут ли ваши клиенты рассчитывать на бонусы при переводе автомобиля на газовое топливо?*

- Сейчас мы формируем план проведения маркетинговых акций, чтобы стимулировать переоборудование автотранспорта, разрабатываем предложения для клиентов в рамках программы лояльности, а также в рамках партнерских программ с автопроизводителями и банками. Возможно, мы будем предоставлять скидки на переоборудование автомобилей на КПГ владельцам бонусных карт "Нам по пути". Также компания прорабатывает вопрос сотрудничества с круп-

ными коммерческими перевозчиками, обсуждает возможность поддержки транспортных компаний, заинтересованных в переоборудовании своего автопарка на метан.

- Кто основной потребитель газового топлива на ваших станциях?

- По данным на декабрь 2012 г., основными потребителями газомоторного топлива являются физические лица - на них приходится 82% объема реализации, корпоративные клиенты покупают 18% метана. На сегодняшний день КППГ заправляются в основном муниципальные и крупные коммерческие организации, пассажирские и грузовые предприятия, спецтехника и сельскохозяйственная техника. СУГ используют в основном физические лица, а также коммерческие предприятия - он более знаком потребителям, возможность переоборудования автомобилей широко доступна.

- Насколько дорого переоборудовать автомобиль на СУГ и КППГ?

- В среднем переоборудование для работы на КППГ легкового автомобиля стоит примерно 50 тыс. руб., а стоимость переоборудования для работы на СУГ - в 2 раза дешевле.

- В каких странах использование КППГ в качестве моторного топлива получило наибольшее развитие? Сколько всего автомобилей в мире ездят на этом виде топлива?

- Использование природного газа в качестве моторного топлива активно развивается в мире и в настоящее время осуществляется более чем в 80 странах. Наибольшее развитие рынок КППГ получил в странах Южной Америки и Южной Азии. Среди европейских лидеров - Италия, быстро развивается рынок Германии. Среди мировых лидеров - Пакистан, Иран, Аргентина, Бразилия, Индия. Всего в мире насчитывается 14,7 млн. автомобилей на КППГ, что составляет 1,5% мирового парка автотранспорта, и 20,7 тыс. АГНКС - станций, где можно заправиться КППГ. Россия занимает лишь 20 место в мире по парку автомобилей на метане. Среднегодовой рост парка автомобильной техники на природном газе составляет 26%. Существует более 180 моделей газовых автомобилей ведущих мировых автопроизводителей: Audi, BMW, Cadillac, Ford, MercedesBenz, Chrysler, Honda, Kia, Toyota, Volkswagen. Среди российских производителей - ЛиАЗ, ПААЗ, КамАЗ, автобусы НЕФААЗ, модель Лада Приора.

- Если у газового топлива действительно столько преимуществ, планируете ли вы приобретение или перевод служебного транспорта на газ?

- В нашей компании уже эксплуатируются несколько автомобилей на КППГ - микроавтобус и легковые машины. В планах - максимально переоборудовать парк служебных автомобилей на газомоторное топливо.

- С 1 января 2013 г. все столичные АЗС должны продавать топливо экологического стандарта не ниже Евро-4. Какой стандарт топлива сейчас на московских АЗС "Газпромнефть"? Когда компания планирует полностью перейти на стандарт Евро-5 в Москве и в других регионах России?

- Топливо не ниже Евро-4 сеть АЗС в Московском регионе реализует с апреля 2012 г. после перехода Московского НПЗ на выпуск топлива данного стандарта. Нефтепродукты, которые поступают с других НПЗ "Газпром нефти" - Ярославского и Омского заводов, - соответствуют стандарту Евро-5. Полностью на Евро-5 мы перейдем к середине 2013 г., когда завод станет производить топливо только этого экологического класса.

- Чем качественнее бензин, тем он безопаснее по отношению к окружающей среде. Как компания обеспечивает качество топлива?

- Топливо, которое продается на АЗС "Газпромнефть", соответствует международным экологическим стандартам и поступает напрямую с собственных НПЗ "Газпром нефти" - Московского, Ярославского и Омского. Таким образом, мы имеем возможность контролировать качество по всей цепочке: от производства нефтепродуктов до реализации конечному потребителю. Для обеспечения контроля и качества топлива во всех точках отгрузки продукта у нас есть стационарные лаборатории. Существуют также мобильные лаборатории, которые по требованию клиента и в его присутствии могут произвести анализ плотности, выявить отсутствие в пробе воды, механических примесей.

- Что является для вас приоритетом: качественный или количественный рост?

- Я не могу выделить какое-либо направление - мы активно работаем и на качество, и на количество. "Газпромнефть" стремится увеличить как эффективность работы каждой отдельной АЗС, так и их количество в целом.

- Расскажите о планах "Газпром нефти" на 2013 г. В частности, сколько новых АЗС вы планируете открыть? Какие регионы являются для вас приоритетными? Какие проекты планируете реализовать в ближайшее время?

- Одной из глобальных задач для сбытового блока "Газпром нефти" станет реконструкция приобретенных активов - сетей МТК, «Моснефтепродукт», «Коримос». На это уйдет большая часть инвестиций. Предстоит огромная работа по интеграции данных активов в сеть АЗС "Газпромнефть", что сделает наше присутствие в Москве заметнее. Помимо этого для нас является важным развитие Северо-Западного региона и развитие сети в Казахстане, где мы также планируем расширение. Мы продолжим развивать проект G-Drive Racing и планируем расширение линейки брендированных топлив и продуктов под собственными брендами. С целью увеличения потребления КППГ в качестве моторного топлива в 2013 г. мы продолжим развитие многотопливных автозаправочных комплексов и планируем открыть МАЗК в Центральной и Северо-Западном регионах, в том числе вдоль федеральных трасс М10 и М1. (gazprom-neft.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДИТЕЛИ УВЕЛИЧИЛИ ВЫПУСК ПРОПАНА И БУТАНА

Российские компании в январе-феврале увеличили выпуск сжиженных углеводородных газов (пропана и бутана) на 3,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 2,049 млн. т, свидетельствуют данные предприятий.

Выпуск СУГ на предприятиях "СИБУРА" вырос на 4,8% до 623 тыс. т. Крупнейший производитель в структуре холдинга - "Тобольск-Нефтехим" - сократил производство на 0,4% до 457,6 тыс. т. Предприятия "Газпрома" снизили выпуск СУГ на 0,8% до 461,9 тыс. т, "ЛУКОЙла" - на 6% до 205,9 тыс. т. "Нижнекамскнефтехим" увеличил выпуск СУГ на 8% до 208,9 тыс. т, "Сургутнефтегаз" сохранил производство на уровне в 101,7 тыс. т. Выпуск сжиженных газов "Газпром нефти" вырос на 14,7% до 78,9 тыс. т, "Башнефти" - на 46,6% до 73,6 тыс. т. "Татнефть" увеличила выпуск продукции на 12,7% до 62,9 тыс. т. ТНК-ВР произвела 41 тыс. т СУГ (рост на 6,8%), "Роснефть" - 37,2 тыс. т (рост на 7,8%), "ТАИФ-НК" - 31,5 тыс. т (снижение на 0,6%).

Выпуск прочих газов и их смесей вырос на 12,5% до 581,6 тыс. т. (rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

РОССИЯ РИСКУЕТ ПОТЕРЯТЬ ДОЛЮ МИРОВОГО РЫНКА БЕЗ ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ ЭКСПОРТА СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

Власти в ближайшее время планируют определиться относительно либерализации экспорта сжиженного природного газа (СПГ). Это предложение, активно лоббируемое с ноября 2012 г. НОВАТЭКом, получило одобрение ряда профильных ведомств и мощную поддержку президента государственной "Роснефти" Игоря Сечина. Последний неожиданно высказался в пользу либерализации экспорта в феврале, при этом также было объявлено о планах "Роснефти" по строительству вместе с американской ExxonMobil завода СПГ на Дальнем Востоке. Однако определенной единой позиции на этот счет в руководстве страны нет, а чиновники осторожно высказываются о перспективах предложения.

Эксперты предупреждают, что решение о выводе экспорта СПГ из-под монополии «Газпрома» необходимо принимать сейчас, поскольку иначе в ближайшие 5-10 лет Россия рискует потерять долю мирового рынка, уступив ее иностранным компаниям. Так, к активному наступлению на рынок готовится Австралия. Главная проблема, которую придется решать в случае либерализации экспорта, - вероятность конкуренции российских компаний друг с другом и снижение из-за этого цены реализации газа. Но существуют возможности избежать такого эффекта, в том числе посредством государственного регулирования.

Монополия «Газпрома» на экспорт установлена Законом "Об экспорте газа": согласно ему право на зарубежные поставки имеет только государственный газовый концерн или его 100%-ные дочерние общества. Таким эксклюзивным правом в РФ наделено ООО "Газпром экспорт". Вопрос об отмене таких условий в настоящее время стоит только в отношении сжиженного газа: независимым производителям может быть предоставлено право самостоятельно его экспортировать.

В декабре 2012 г., согласно появившейся в СМИ неофициальной информации, министерства энергетики, природных ресурсов, экономического развития, а также Федеральная антимонопольная служба дали положительные заключения на соответствующее предложение НОВАТЭКа. В январе 2013 г. заявлением на эту тему отметился премьер РФ Дмитрий Медведев, подчеркнувший, что "отмена экспортной монополии «Газпрома» потенциально возможна".

13 февраля в поддержку предложения высказался И. Сечин, указавший, что "только на участках шельфовых месторождений, полученных "Роснефтью", запасы природного газа оцениваются в 21 трлн. куб. м, такие объемы по объективным географическим и инфраструктурным причинам не могут быть поставлены на внутренний рынок". За этим последовало поручение президента РФ Владимира Путина продумать поэтапную либерализацию экспорта СПГ. Однако с тех пор профильные ведомства откладывают представление официальной позиции на этот счет.

В феврале вице-премьер Аркадий Дворкович сообщал, что консолидированная позиция правительства по данному вопросу может быть представлена до конца марта, видимо, сроки сдвигаются: 15 марта министр энергетики Александр Новак сказал, что его ведомство еще прорабатывает поручение президента и планирует окончательно доработать схему экспорта сжиженного газа в течение месяца.

Анализируя современное состояние и перспективы мирового газового рынка, эксперт Sberbank CIB Валерий Нестеров подчеркивает: Россия претендует на то, чтобы остаться крупнейшей газовой державой в мире и крупнейшим экспортером газа. При этом в последние 10 лет в мире ускоренными темпами развивается экспорт СПГ, сейчас он составляет примерно половину тех объемов, которые экспортируются по трубопроводам. "В этой связи отставание в экспорте СПГ лишает Россию дополнительных доходов от экспорта газа, гибкости в поставках газа, препятствует превращению ее в глобального игрока мировой торговли, а также является свидетельством технологической отсталости", - указал В. Нестеров. Аналитик подчеркивает, что сейчас Россия по экспорту трубопроводного газа занимает

1 место в мире: в 2011 г. было экспортировано 207 млрд. куб. м, или около 30% мирового экспорта трубопроводного газа. При этом в мировом экспорте СПГ, по оценке В. Нестерова, доля России составила менее 4%. По этому показателю страна занимает 8 место в мире, уступая даже Нигерии и Малайзии. При этом по мощностям установок сжижения газа РФ занимает 10 место, указывает эксперт. По данным Федеральной таможенной службы (ФТС), в 2012 г. объем экспорта СПГ из РФ снизился на 6%, составив 21,4 млн. т против 22,8 млн. т годом ранее.

Кроме того, как отмечает В. Нестеров, в торговле сжиженным газом в последние годы произошли серьезные изменения, связанные со сланцевой революцией в США. В США строилось большое количество проектов в этой сфере, в связи с тем, что страна стала производить большое количество дешевого сланцевого газа, импорт СПГ, который должен был составить 70 млрд. куб. м, в 2011 г. составил 10 млрд. куб. м, из которых 2 млрд. страна реэкспортировала. Таким образом, чистый импорт составил 8 млрд. куб. м, что почти в 10 раз меньше, чем ожидалось 5-6 лет назад. "Вместе с тем, растет число стран, заинтересованных в импорте СПГ. 30 стран имеют терминалы по приему СПГ и строят терминалы, еще 24 страны планируют или изучают возможности их строительства. Это означает, что география поставок СПГ в мире будет расширяться, а мы здесь не на первых ролях, обладая почти 5 частью мировых запасов газа", - указывает В. Нестеров.

Рассуждая о перспективах расширения поставок СПГ, он отмечает следующее преимущество сжиженного газа: при поставках на большие расстояния трубопроводный экспорт становится менее выгодным, чем экспорт по воде метановозами. "Тем более, что метановозы сейчас становятся все более крупными, средний размер строящихся судов - порядка 160 тыс. куб. м", - отмечает В. Нестеров. Максимальное расстояние перевозки СПГ в мире от производителя до потребителя составляло 24 тыс. км.

Эксперт энергетического центра бизнес-школы "Сколково" Дарья Козлова подчеркивает, что с учетом стагнации в странах ЕС и сланцевой революции в США дополнительные объемы сжиженного газа в первую очередь должны быть направлены в страны АТР, которые постепенно становятся основными потребителями СПГ в мире. "Впрочем, российским компаниям придется выдержать сильную конкуренцию со стороны США, где потенциал мощностей СПГ - 164 млн. т/год к 2019 г., и Австралии. При этом транспортные возможности экспорта российского СПГ здесь более ограничены, так как надо идти либо через Суэцкий канал, либо по Северному морскому пути, проход по которому осложнен ледовой обстановкой в регионе", - указывает Д. Козлова. Потенциальную конкуренцию для российских компаний со стороны австралийских выделяет не только Д. Козлова. В. Нестеров подчеркивает, что в перспективе законтрактовать и продать наибольшие объемы газа можно будет примерно с 2018 г. по 2022 г. Если Россия не успеет это сделать, то Австралия, где реализуются проекты большой мощности, может занять место российских производителей. Эта страна в перспективе может стать главным экспортером СПГ. Кроме того, начнутся поставки из других источников, например недавно появился африканский проект по производству газа на шельфе Мозамбика, откуда с 2018 г. возможны поставки в Азию.

Данную проблему осознают и российские власти. Так, 16 марта министр энергетики А. Новак, который в предыдущие дни совершил визит в главе российской делегации в страны АТР, высказал мнение, что России необходимо обеспечить выход российского СПГ на рынки АТР до 2018г. "Есть окно возможностей - успеть выйти на рынок в 2017-2018 гг.", - указал А. Новак, добавив, что в 2019-2020 гг., по мнению многих экспертов, предложение будет превышать спрос. "Все видят эту нишу и начинают строить заводы СПГ", - отметил А. Новак. Он указал на то, страны Азиатско-Тихоокеанского региона, в том числе Япония, заявили о планах увеличить объемы импорта из СПГ из России. А. Новак особо выделил Австралию, отметив, что эта страна собирается увеличить мощности по производству СПГ на 40 млн. т. Сейчас в мире, согласно приведенной министром оценке, производится 260 млн. т СПГ, однако темпы роста его производства очень высоки. К 2020 г. СПГ в мире будет производиться 360 млн. т, а в 203 г. - 440 млн. т.

Относительно возможных объемов производства сжиженного газа в РФ А. Новак ранее указывал, что после 2018 г. они могут составить 41-46 млн. т/год. Говоря о возможных в будущем объемах экспорта СПГ из РФ, Д. Козлова отмечает, что "судить о них сложно из-за высокой неопределенности касательно шельфовых ресурсов "Роснефти" и Гыданских месторождений НОВАТЭКа".

В настоящее время в России действует единственный завод по производству СПГ - "Сахалин-2", основным акционером которого является «Газпром». Мощность завода составляет 9,6 млн. т/год с технологической возможностью увеличения объема производства на 15%. В случае решения вопроса по либерализации экспорта СПГ основным бенефициаром стал бы НОВАТЭК, реализующий совместно с французской Total проект строительства завода на Ямале - "Ямал СПГ". НОВАТЭК планирует осуществлять поставки с проекта "Ямал СПГ" через агентское соглашение с «Газпромом», которое было подписано в июне 2010г., однако активно готовится к возможной отмене монополии «Газпрома» на экспорт. К этому проекту высказывают интерес иностранные компании, в том числе китайские и японские.

Министр энергетики РФ А. Новак указывал, что Минэнерго, прорабатывая вопрос либерализации экспорта, учитывает различные аспекты, в том числе новые СПГ-проекты, планируемые в разных регионах страны. Кроме завода "Ямал СПГ", который будет иметь мощность переработки около 15 млн. т СПГ в год, планируется построить завод во Владивостоке мощностью также около 15 млн. т (этот проект реализует «Газпром») а также завод "Печора СПГ" мощностью от 2,3 до 8 млн. т (реализуется одной-именной компанией, управляющей нефтегазовыми активами группы "Алтел", в перспективе в проект может войти «Газпром»). Кроме того, в перспективе есть проект "Роснефти" совместно с американской ExxonMobil, конкретные параметры которого пока не обсуждались.

Возможная конкуренция российских компаний между собой в случае либерализации экспорта - проблема, которая стоит перед властями. Необходимость ослабления контроля над внешними поставками СПГ назрела, но непонятен сценарий дальнейшего развития событий.

Анализируя перспективы строительства новых СПГ-заводов в России, эксперт БКС Владислав Метнев отмечает, что проект "Ямал СПГ" и владивостокский завод «Газпрома» находятся сейчас на продвинутой стадии, проект "Роснефти" - пока на стадии концепции. "Основное препятствие для либерализации экспорта то, что российские компании могут начать конкурировать друг с другом в Европе", - отмечает эксперт. Конкуренции поставщиков СПГ с российским трубопроводным газом в Европе боятся и российские власти: 18 марта стало известно, что А. Новак предложил либерализовать экспорт СПГ во все регионы, кроме Европы. В. Метнев в этой связи отмечает, что либе-

рализации экспорта только в направлении АТР было бы достаточно для реализации проекта "Ямал СПГ". Аналитик отмечает, что "после проведения либерализации экспорта НОВАТЭК может подписать свопопые соглашения, покрывающие физические объемы поставок СПГ зарубежными компаниями в Европу, что в будущем может помочь компании получить права на экспорт СПГ в европейские страны". В. Нестеров отмечает, что начало работы проекта "Ямал СПГ" может привести к конкуренции между российскими производителями и в Азиатско-Тихоокеанском регионе. "У проекта уже есть на 80% предварительные договоренности с покупателями, круг покупателей известен. Они и в АТР, и в Европе", - указывает эксперт. Он добавляет, что и там, и там ожидается появление новых покупателей СПГ. В Азии будущие партнеры - Таиланд, Сингапур, Индонезия и Малайзия - даже те страны, которые пока сами являясь экспортерами газа. "Это большие страны по территории, плюс у них ресурсы газа завариваются, а в некоторых частях страны их может не хватать, поэтому они оказываются в ситуации одновременно экспортеров и импортеров газа", - поясняет В. Нестеров.

Проект "Ямал СПГ" НОВАТЭКа и "Владивосток СПГ" «Газпрома», как ожидается, будут введены в эксплуатацию примерно в одно и то же время. Однако, указывает В. Нестеров, конкуренции между ними в АТР можно было бы избежать с помощью государственного регулирования. "Должна быть координация маркетинговой политики. Например, выходя на китайский рынок, российские компании не должны вести переговоры одновременно с одними и теми же контрагентами. То есть они не должны ухудшать возможности друг друга по реализации газа", - предлагает решение эксперт. Аналогичного мнения придерживается и аналитик "ВТБ Капитала" Екатерина Родина, которая предполагает, что при либерализации экспорта "за основу будет взято разделение по географическому признаку".

В. Нестеров предупреждает, что если все-таки отказаться от либерализации экспорта, то максимум, что можно будет увидеть к концу текущего десятилетия, - это продажи только газа «Газпрома». "Но у «Газпрома» нет трубы длиной в несколько тысяч километров от Чаяндского месторождения, нет свободного газа на Сахалине. То есть сейчас у «Газпрома» вообще реально нет газа для нового завода (во Владивостоке)", - уточняет В. Нестеров. Эксперт добавляет, что в дальнейшем газ должен появиться, но речь идет о крупных проектах, которые зачастую вводятся в эксплуатацию с задержками. "Там очень много проблем на самом деле, газ сложнокомпонентный. Это не газ Ямала у НОВАТЭКа, где отличный сеноманский газ без всяких проблем с его переработкой, без строительства больших труб", - отмечает В. Нестеров.

Эксперт указывает, что в случае, если РФ будет экспортировать только газ «Газпрома», в перспективе доля России в мировом СПГ может составить лишь 6%. "То есть «Газпром» один в этой конфигурации ни в коей мере не решит стратегическую проблему, которая вообще раньше ставилась так, что Россия должна обеспечивать до 20% мирового экспорта СПГ. А сейчас мы думаем о том, как бы нам хотя бы 10% урвать. Поэтому, конечно, нужна государственная помощь, прежде всего для проекта "Ямал СПГ", - рассуждает В. Нестеров.

Д. Козлова из "Сколково" также указывает на необходимость либерализации экспорта СПГ в связи с предстоящим освоением арктических месторождений. "Если мы хотим активно осваивать Арктику, то либерализация экспорта неизбежна. Представьте себе ситуацию, в которой "Роснефть" на своих участках находит месторождения с большими запасами газа, а продавать его может только «Газпром», - приводит свои аргументы эксперт. Она солидарна с В. Нестеровым относительно перспектив проекта "Ямал СПГ". "Привлечение внешнего финансирования для проекта "Ямал СПГ" возможно только при получении возможно-

сти экспорта сжиженного природного газа, поэтому для реализации проекта решение необходимо принимать уже сегодня", - указывает Д. Козлова. Аналогичного мнения придерживается аналитик "Велес-Капитала" Василий Танурков, полагающий, что "либерализация жизненно важна для реализации проекта "Ямал СПГ". В. Метнев из БКС в этой связи отмечает, что "заинтересованность зарубежных партнеров в проекте "Ямал СПГ" и проекте "Роснефти" по строительству завода СПГ - сильный аргумент в пользу реализации экспорта сжиженного газа в России".

Аналитики сходятся в оценке "Ямал СПГ" как стратегического проекта в контексте увеличения экспорта российского сжиженного газа. Однако, указывает В. Нестеров, проект важен и не только этим. "Через него решается много вопросов. Так, уже выделены государственные средства на инфраструктурное строительство на Ямале на этот проект. Правительство поможет со строительством порта, дорог, других объектов", - указывает аналитик, добавляя, что проект важен для развития Северного Ямала и вообще для развития северных районов России. "То есть там не только проблема газовой отрасли решается, а гораздо шире. Поэтому государственная поддержка идет в расчете на синергетический эффект", - указывает В. Нестеров.

Пуск трех очередей завода в рамках проекта "Ямал СПГ" запланирован на 2016-2018 гг. Однако аналитики "ВТБ-Капитал" отмечают, что "реализация проекта с большой долей вероятности будет отложена, его финансовая оправданность в целом выглядит сомнительно". В "ВТБ-Капитале" подчеркивают, что НОВАТЭК долгое время ищет стратегического партнера для проекта. Д. Козлова в этой связи также указывает, что окончательное инвестиционное решение по проекту еще не принято, так что по срокам "есть вероятность задержки на 1-2 года".

Говоря о перспективах поставок, В. Нестеров напоминает, что газ с Ямала хорошего качества, если он будет поставлен в соответствии с планами компании, то это добавит к общим объемам еще порядка 20 млрд. куб. м (или около 15,5 млн. т СПГ). Д. Козлова при этом отмечает, что помимо ресурсов Ямала у НОВАТЭКа 2,7 трлн. куб. м углеводородных ресурсов находится на расположенном рядом Гыданском полуострове, вывоз газа с которого сейчас затруднителен из-за отсутствия газопроводной инфраструктуры. В. Нестеров указывает также на существующее преимущество проекта "Владивосток СПГ" перед проектом НОВАТЭКа в вопросе транспортировки продукции. "По владивостокскому заводу вопросов транспортировки нет, у НОВАТЭКа сохраняются очень серьезные вопросы, несмотря на все заявления относительно того, сможет ли компания круглогодично поставлять этот газ по Северному морскому пути", - отмечает В. Нестеров. Резюмируя перспективы "Ямал СПГ", он отмечает, что "если получится - хорошо, но надо сказать, что рисков там достаточно много".

Еще одним потенциальный игроком на рынке поставок сжиженного газа является "Роснефть", которая лоббирует либерализацию экспорта и планирует построить СПГ-завод вместе с Exxon на Дальнем Востоке. Д. Козлова в связи с этим проектом напоминает, что "Роснефть" и Exxon с партнерами сейчас реализуют разработку нефтяных месторождений в рамках проекта "Сахалин-1" с запасами газа 481,5 млрд. куб. м. Сейчас операторы осуществляют закачку газа в пласт, поскольку не могут договориться с «Газпромом» по цене возможных продаж.

В. Нестеров в этой связи отмечает необходимость "разблокировать этот газ, который идет в копилку российской добычи: указывается, как будто он добывается, а на самом деле он потом закачивается назад". Эксперт считает, что там можно построить небольшой завод в перспективе 5-10 лет. Д. Козлова относительно планов "Роснефти" и Exxon добавляет, что в случае открытия больших газовых залежей на Университетской структуре в Карском море партне-

ры могли бы задуматься о строительстве завода по производству СПГ и там. "Но пока не проведена разведка, о вариантах реализации проекта не думают", - указывает эксперт "Сколково".

В целом относительно "Роснефти" Д. Козлова отмечает, что газ, добываемый компанией на суше, вероятнее всего, будет направлен на внутренние поставки, так как компания уже имеет 77 млрд. куб. м законтрактованных объемов на 2017 г. При этом ресурсный потенциал арктических участков "Роснефти" по газу огромен, только по участкам в Баренцевом и Карском морях это 17,4 трлн. куб. м. "Открытия, сделанные ранее в регионе, - уникальные по запасам Штокмановское, Русановское и Ленинградское месторождения - подтверждают высокий потенциал газоносности данных провинций, поэтому в случае подтверждения ресурсов "Роснефти" будет необходимо их монетизировать, а СПГ из-за трудных природно-климатических условий и удаленности части участков от берега - наиболее приемлемый вариант", - указывает Д. Козлова. Кроме того, партнеры нефтяной госкомпании обладают большим опытом реализации СПГ-проектов, в частности, Statoil в 2012 г. пустила уникальный арктический проект разработки шельфового месторождения Snohvit в Баренцевом море. Что касается сроков арктических разработок, то бурение первой разведочной скважины на Университетской структуре намечено на 2014-2015 гг., так что даже в случае уда- чи "Роснефть" вряд ли сможет начать разработку ранее 2024-2025 гг., указывает Д. Козлова.

Рассуждая о перспективах поставок российского газа в Европу, В. Нестеров отмечает, что у «Газпрома» там уже есть проблемы со сбытом газа, если туда пойдет еще часть газа НОВАТЭКа и газ с "Печора СПГ", ситуация может еще осложниться. Однако есть некоторые европейские страны, куда сейчас газ «Газпрома» не поступает. "Прежде всего это страны Пиренейского полуострова - Испания и Португалия. Там конкуренции с «Газпромом» нет", - указывает В. Нестеров.

Направленный на поставки в Европу проект "Печора СПГ" в Ненецком автономном округе эксперт оценивает как небольшой. "При отсутствии запретов на экспорт его газ вполне можно было бы разместить на рынках. Но здесь могут быть вопросы лоббистских усилий - там лоббистские возможности не такие большие", - отмечает эксперт. Относительно проекта НОВАТЭКа В. Нестеров исходит из того, что основная часть его газа будет продаваться в Азию.

В целом эксперты сходятся во мнении о необходимости либерализации экспорта СПГ, однако пока неясно, на каких условиях это может быть сделано. В январе 2013 г. Павел Федоров, занимавший тогда должность замминистра энергетики РФ, отмечал, что подготовлены различные предложения, например, обязывающие компанию-производителя СПГ поставлять 50% продукции на внутренний рынок. 16 марта А. Новак сообщал, что, по его мнению, необходимо создать механизм регулирования рынка экспортных поставок. "Возможно, это будет некоммерческое партнерство (НП) или комиссия. Пока этот вопрос окончательно не решен", - сказал министр. Он добавил, что для стимулирования развития рынка СПГ в России будет рассматриваться возможность установления налоговых льгот.

В. Нестеров, прогнозируя развитие ситуации, предполагает, что формально монополия «Газпрома» на экспорт газа, как прописано в законе, сохранится, но будет использован механизм исключений для каждого отдельного проекта по разрешениям правительства.

"На данном этапе это не очень опасно для "Газпрома", - считает эксперт. В первую очередь, согласно его ожиданиям, такое исключение может быть сделано для проекта "Ямал СПГ" как для самого зрелого и важного для изменения ситуации с поставками российского газа. (Рсс/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ**ПОШЛИНА НА СЖИЖЕННЫЙ УГЛЕВОДОРОДНЫЙ ГАЗ (СУГ) В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ**

Экспортная пошлина на сжиженный углеводородный газ в апреле составит \$70,5/т. Соответствующее постановление главы правительства Дмитрий Медведев подписал 27 марта. В марте вывозная пошлина на СУГ составляла \$131,4/т. Таким образом, размер пошлины снизился в 1,9 раза.

Максимальный размер пошлины на СУГ в 2012 г. был зафиксирован в июне. Тогда он составлял \$237,1/т. После этого началось резкое снижение ставки - до \$133/т в июле и \$68,9/т в августе. В сентябре пошлина на СУГ составляла \$76,2/т, а к концу года выросла до \$197,4/т. В январе 2013 г. размер пошлины составил \$198,7/т, в феврале - \$200,3/т.

С 1 апреля, в соответствии с постановлением правительства, ставки пошлины на СУГ будут рассчитываться Минэкономразвития по установленным методикам с учетом средних цен на сжиженные углеводородные газы на границе с Польшей (DAF Брест). Ранее базовые и льготные ставки экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты утверждались каждый месяц отдельным постановлением правительства. ([rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rupec.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК**EXXON MOBIL CORPORATION И BHP BILLITON LTD. ЗАЙМУТСЯ ПРОИЗВОДСТВОМ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) У БЕРЕГОВ АВСТРАЛИИ**

Американская корпорация Exxon Mobil и крупнейшая в мире горнодобывающая компания BHP Billiton Ltd. представили план по освоению газового месторождения у берегов Австралии с использованием крупнейшего в мире плавучего комплекса по производству сжиженного природного газа, сообщает агентство MarketWatch со ссылкой на опубликованные документы компаний. Месторождение располагается в 300 км от западного побережья Австралии в бассейне Карнарвон. Компании намерены использовать технологию производства сжиженного природного газа на плавучем комплексе (floating liquefied natural gas - FLNG). По прогнозам Exxon и BHP, производственная мощность проекта составит 6-7 млн. т СПГ в год. Начало работ запланировано на 2020-2021 гг.

Exxon Mobil Corporation (ExxonMobil) - американская нефтегазовая корпорация, основана в 1999 г. В настоящее время является одним из 6 крупнейших производителей нефти.

BHP Billiton Ltd. - мировой лидер горнодобывающей отрасли, основанный в 2001 г. путем слияния австралийской Broken Hill Proprietary Company (BHP) и британской Billiton. Компания занимается добычей бокситов, угля, меди, марганца, железной руды, урана, никеля, алмазов, серебра и титансодержащих минералов. BHP Billiton также добывает нефть и природный газ. Добывающие мощности компании сосредоточены в 25 странах, среди которых Австралия, Канада, Чили, Мозамбик, ЮАР, Колумбия, Пакистан, США. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины_СНГ_мира))

ПРОГНОЗ**НОВЫЕ ИСТОЧНИКИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) МОГУТ ПОКОЛЕБАТЬ СЛОЖИВШЕЕСЯ ЦЕНОВОЕ РАВНОВЕСИЕ**

Компания "Эрнст энд Янг" выпустила новое исследование, где рассматривается динамика развития мирового рынка СПГ. В отчете под названием "Global LNG report - Will new demand and new supply mean new pricing" (Исследование мирового рынка СПГ: новый спрос + новое предложение = новые цены?) излагается практически единодушное мнение экспертов о продолжении уверенного роста спроса на СПГ в течение следующих 10-20 лет в условиях увеличивающегося веса покупателей, для которых одним из решающих факторов является цена и которые не готовы платить надбавку за гарантированные поставки.

Что касается предложения, то рынок переполнен перспективными проектами создания новых мощностей по производству СПГ - если все они будут реализованы, то к 2025 г. существующие мощности вырастут вдвое. Даже при более или менее стабильном росте спроса такое положение дел означает ужесточение конкуренции поставщиков, тенденцию к росту затрат на развитие производства и снижению цен на природный газ. Вместе с тем, довольно позитивные долгосрочные перспективы природного газа стимулируют инвестиционную активность: покупатели готовы подписывать долгосрочные контракты, а продавцы - выделять средства на развитие необходимых проектов.

За последние полвека в отрасли наблюдалось неуклонное расширение числа поставщиков СПГ, причем смена лидеров происходила волнообразно. В первой волне тон задавали Алжир, Малайзия и Индонезия, во второй - Катар и Австралия. Третья волна может сформироваться из 25 других стран, причем у многих из них производственные мощности пока практически отсутствуют, однако к 2020 г. на эти страны может приходиться до 30% мирового производства СПГ.

Число предлагаемых проектов в области производства СПГ растет быстрее, чем возможности отрасли по их реализации. Как правило, по причине высокой затратности, связанной с трудностями реализации и резким ростом

стоимости строительных работ, сложнее всего продвигаются проекты в Австралии. Обычно реализация проектов связана с гораздо менее существенными рисками, если объемы поставок заранее подтверждены контрактами. В то же время, значительный выигрыш в экономической эффективности будет обеспечен при реализации на действующих площадках ("brownfield") проектов, связанных с расширением текущей деятельности, а также проектов, где, как в США, задействована существующая инфраструктура импорта СПГ.

Аналогичным образом проекты, связанные лишь с производством и сбытом СПГ и не включающие затраты на разведку и добычу природного газа (что также характерно для большинства перспективных американских проектов по экспорту СПГ), окажутся в более выигрышном положении по сравнению с интегрированными проектами. Тем не менее, если отвлечься от объемов и динамики предложения и спроса, то самые значительные потенциальные изменения ожидаются в области цен на СПГ. Возникает ряд вопросов: будут ли контрактные цены на СПГ по-прежнему привязаны к мировым ценам на нефть? Можно ли ожидать, что часть сделок будет заключаться по спотовым ценам? Наконец, начнет ли сокращаться разброс цен на газ на региональных рынках?

Распространение новых источников предложения нарушает равновесие на рынке СПГ. Судя по всему, азиатские покупатели ищут способы пересмотра, а то и полного отказа от долгосрочных и относительно дорогостоящих ценовых моделей, предусматривающих безоговорочную привязку цен на газ к ценам на нефть. При столь высоком уровне затрат на развитие проектов СПГ экономическая эффективность проектов обеспечивается лишь долгосрочными контрактами, жестко закрепляющими обязательства по отбору газа. Однако в последнее время на рынке наблюдается объективное противоречие между стремлением продавцов компенсировать растущие затраты на реализа-

цию проектов и стремлением покупателей как можно больше экономить при закупке.

Если рассматривать предложение на рынке углеводородов в глобальной перспективе, то запасы нефти начинают истощаться, в то время как ситуация с газом - более обнадеживающая. Вследствие этого упорно не желающие снижаться цены на нефть и растущие избыточные объемы природного газа делают доводы в пользу строгой привязки к нефтяной конъюнктуре все более шаткими. Индексация газовых контрактов исходя из цен на нефть становится все более затруднительной из-за ужесточения конкуренции между продавцами, нежелания покупателей переплачивать, либерализации правил работы в энергетическом секторе, конкуренции поставщиков газа по мере введения в эксплуатацию новых объектов инфраструктуры, роста ликвидности спотового рынка, и, что самое важное, - увеличения экспортных поставок СПГ по спотовым ценам. Таким образом, высокотратным проектам будет все сложнее обеспечить будущую эффективность на основе двусторонних контрактов, а продавцы дорогостоящего газа будут из всех сил стараться сохранить уровень цен.

С точки зрения цен наиболее значимыми среди потенциальных экспортеров СПГ являются компании США и Западной Канады, где на сырье (природный газ), вероятнее всего, будут устанавливаться спотовые цены, в отличие от

других регионов, где цена на газ полностью или частично привязана к ценам на нефть. Возможность заключения спотовых контрактов на североамериканский СПГ может обрушить сложившуюся на рынке структуру цен.

Проектируемые мощности по экспорту североамериканского СПГ отличаются особенно выгодным расположением, несмотря на то, что экспорт из терминалов в Мексиканском заливе даже на условиях Free On Board (FOB) обходится несколько дороже. По мере того, как на азиатские рынки начинают поступать крупные объемы дешевого СПГ, проекты поставки по более высоким ценам (в частности, австралийские) будут все быстрее сдавать позиции.

По мнению "Эрнст энд Янг", в средне- и долгосрочной перспективе будет наблюдаться плавный, но неуклонный отход от привязки к нефтяным ценам в направлении ценообразования в хабах или спотовых цен. Продавцы СПГ вынуждены мириться с действительностью и идти на различные уступки, чтобы сохранить конкурентоспособность.

Дэйл Найджока, руководитель международной группы "Эрнст энд Янг" по оказанию услуг компаниям нефтегазовой отрасли, отмечает: "Вряд ли стоит ожидать резкого падения цен на СПГ. Стоимость поставки по-прежнему высока, кроме того, нужно стимулировать развитие новых производственных мощностей". (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ПОКУПАТЕЛИ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) СРЕМЯТСЯ ПОЛНОСТЬЮ ОТКАЗАТЬСЯ ОТ ПРИВЯЗКИ ЦЕН НА ГАЗ К ЦЕНАМ НА НЕФТЬ

Покупатели сжиженного природного газа стремятся полностью отказаться от долгосрочных и относительно дорогостоящих ценовых моделей, предусматривающих безоговорочную привязку цен на газ к ценам на нефть. Об этом говорится в аналитическом обзоре Ernst & Young. "Распространение новых источников предложения нарушает равновесие на рынке СПГ. Судя по всему, азиатские покупатели ищут способы пересмотра, а то и полного отказа от долгосрочных и относительно дорогостоящих ценовых моделей, предусматривающих безоговорочную привязку цен на газ к ценам на нефть. При столь высоком уровне затрат на развитие проектов СПГ экономическая эффективность проектов обеспечивается лишь долгосрочными контрактами, жестко закрепляющими обязательства по отбору газа. Однако в последнее время на рынке наблюдается объективное противоречие между стремлением продавцов компенсировать растущие затраты на реализацию проектов и стремлением покупателей как можно больше экономить при закупке", - отмечает аудиторская компания. "Индексация газовых контрактов исходя из цен на нефть становится все более затруднительной из-за ужесточения конкуренции между продавцами, нежелания покупателей переплачивать, либерализации правил работы в энергетическом секторе, конкуренции поставщиков газа по мере введения в эксплуатацию новых объектов инфраструктуры, роста ликвидности спотового рынка и, что самое важное, - увеличения экспортных поставок СПГ по спотовым ценам", - подчеркивается в обзоре. "С точки зрения цен наиболее значимыми среди потенциальных экспортеров СПГ являются компании США и Западной Канады, где на сырье (природный газ), вероятнее всего, будут устанавливаться спотовые цены, в отличие от других регионов, где цена на газ обычно полностью или частично привязана к ценам на нефть. Что немаловажно, возможность заключения спотовых контрактов на североамериканский СПГ может обрушить сложившуюся на рынке структуру цен", - отмечает Ernst & Young.

Ernst & Young, руководитель международной группы по оказанию услуг компаниям нефтегазовой отрасли, отмечает, что "вряд ли стоит ожидать резкого падения цен на СПГ. Стоимость поставки по-прежнему высока, кроме того, нужно стимулировать развитие новых производственных мощностей". (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АЗИЯ

МАТЕРИКОВЫЙ КИТАЙ БУДЕТ ПОСТАВЛЯТЬ НА ТАЙВАНЬ СЖИЖЕННЫЙ ПРИРОДНЫЙ ГАЗ (СПГ)

Материковый Китай будет поставлять на Тайвань сжиженный природный газ. Представители материковой Китайской национальной офшорной нефтегазовой корпорации (КНОНК) и тайваньской CPC Corporation подписали в Пекине соглашение о сотрудничестве. "Сделка открывает новую главу в отношениях между двумя компаниями", - заявил глава КНОНК Ван Илин. "Компании имеют долгую историю сотрудничества. Мы рассчитываем наращивать партнерство в сфере СПГ и альтернативных видов энергетики", - сказал президент CPC Corporation Линь Шэнчун. Детали сделки стороны не раскрывают.

КНОНК входит в первую тройку крупнейших нефтегазовых компаний страны. В их числе находятся также Китайская национальная нефтегазовая корпорация (CNPC) и китайская нефтяная компания Sinopec. CPC Corporation является одной крупнейших нефтяных компаний на острове Тайвань. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА СЖИЖЕННЫЙ ГАЗ, \$/т (на 20.02.13 г.)

	FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT		FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT
Пропан	850	835	Бутан	945	980

(Данные международных информагентств/Держзовниинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ВВЕЛ КВОТУ НА ИМПОРТ КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ И ЗАПРЕТИЛ ИМПОРТ КОКСА

Кабинет министров ввел квоту на импорт угля (коксуемого, битуминозного и других видов) объемом 10,2 млн. т на 2013 г. Соответствующее решение закреплено правительственным постановлением №225 от 13 марта 2013 г. Этим же документом Кабмин запретил импорт кокса и полукокса, угля роторного. Квота объемом 10,2 млн. т включает также объемы топлива, необходимые для использования в технологии пылеугольного вдувания (2,5 млн. т). (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «АЛТАЙ-КОКС» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Алтай-Кокс" (входит в группу НЛМК) в 2012 г. увеличило чистую прибыль по сравнению с 2011 г. на 18% до 3511,9 млн. руб. Выручка составила 38430,5 млн. руб., снизившись на 6%. Валовая прибыль снизилась на 2% до 6328 млн. руб. ОАО "Алтай-Кокс" (Заринск, Алтайский край) является одним из крупнейших коксохимических предприятий России (производит около 13,5% российского кокса). Выпускает также широкий спектр химической продукции. Проектные мощности составляют 4,66 млн. т кокса в год. (Quote/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» И UC RUSAL ДОГОВОРИЛИСЬ О ПОСТАВКАХ НЕФТЯНОГО КОКСА

UC RUSAL, крупнейший в мире производитель алюминия, и НК "Роснефть" подписали соглашение о намерениях по сотрудничеству в поставках нефтяного кокса и другой продукции на предприятия RUSAL, а также в области развития мощностей "Роснефти" по производству нефтяного кокса при участии UC RUSAL. Об этом говорится в сообщении UC RUSAL. Объемы и стоимость планируемых контрактов не разглашаются.

До апреля 2011 г. нефтяной кокс "РУСАЛу" по долгосрочному контракту поставлял "ЛУКОЙл". Но в 2008 г. стороны не договорились о цене, нефтекомпания сократила объемы поставок в пользу экспорта (там цена доходила до \$650/т против \$220 по контракту; сейчас - около \$400). "Рынок нефтяного кокса очень специфический, крупных покупателей, как "РУСАЛ", не так много. Сложно говорить о цене, по которой "РУСАЛ" договорился его покупать. Алюминиевая компания сейчас, когда цены на алюминий находятся на низком уровне, наверняка захотела снизить цены на потребляемое сырье. Если у "Роснефти" был избыток данного продукта, то возможно, что "РУСАЛу" удалось договориться о приемлемой цене", - сообщил Николай Сосновский из "ВТБ-Капитала". "Если предположить, что "Роснефть" полностью закроет ежегодную потребность "РУСАЛа" в нефтяном коксе, которая оценивается в около 500 тыс. т, то при средней цене \$200-300/т общая стоимость контракта может составлять около \$100-150 млн./год", - отметил он. "С учетом того, что общая себестоимость "РУСАЛа" за 2012 г. составила \$9,2 млрд., то речь идет о 16% от себестоимости. А это довольно существенная часть. При этом любое снижение себестоимости ведет к увеличению рентабельности EBITDA (которая сейчас находится на уровне ниже 10%), так что "РУСАЛ", скорее всего, продолжает оптимизировать затраты", - добавил Сосновский.

Подписанное соглашение закрепляет намерение сторон заключить ряд долгосрочных договоров на поставку всего производимого "Роснефтью" нефтяного кокса на предприятия UC RUSAL в течение 3-5 лет. В настоящее время "Роснефть" является партнером UC RUSAL и поставляет нефтяной кокс на заводы алюминиевой компании. Заключение соглашения направлено на расширение сотрудничества. Для определения и развития новых направлений сотрудничества RUSAL и "Роснефть" создадут совместную паритетную рабочую группу, которая рассмотрит возможные условия долгосрочных договоров, а также оценит баланс производства и потребления нефтяного кокса в России до 2018 г.

"РУСАЛ", являясь одним из крупнейших потребителей нефтяного кокса, заинтересован в развитии глубокой переработки нефти в России. В текущих условиях крайне низких мировых цен на алюминий и роста стоимости сырья заключение долгосрочных договоров с надежным российским производителем сырья означает для «РУСАЛа» укрепление сырьевой безопасности и повышение качества поставок на предприятия компании", - прокомментировал подписание соглашения генеральный директор UC RUSAL Олег Дерипаска.

ОАО "НК "Роснефть" поставляет на предприятия UC RUSAL нефтяной кокс с ОАО "АНХК" и ОАО "Новокуйбышевский НПЗ", а также нефтепродукты с предприятий Самарской группы и ОАО "АНХК".

UC RUSAL - лидер мировой алюминиевой отрасли. В 2012 г. на долю компании приходилось около 9% мирового производства алюминия и 8% глинозема. В компании работает около 72000 человек. RUSAL присутствует в 19 странах мира на 5 континентах. Компания реализует продукцию преимущественно на рынках Европы, Северной Америки, Юго-Восточной Азии, в Японии, Китае и Корее. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН

В ПРОВИНЦИИ МАЗЕНДЕРАН В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА НАЧИНАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО КОКСОВОГО ЗАВОДА

В конце апреля в шахрестане Савадкх провинции Мазендеран начинается строительство коксового завода. Заместитель министра промышленности, рудников и торговли Амир Амини во время посещения строительной площадки заявил, что завершение строительства углепромывочной (обогащительной) фабрики в шахрестане Савадкх запланировано на 2014 г., коксового завода - на 2015 г. Амир Амини отметил, что провинция Мазендеран располагает достаточно высоким потенциалом в области горнорудной промышленности, подрядчик на строительство обогащительной фабрики будет назван в течение ближайших 45 дней. На строительство углепромывочной фабрики и коксового завода потребуются EUR52 млн. и 272 млрд. туманов (примерно \$220 млн.). С вводом в эксплуатацию этих предприятий в полном объеме рабочие места получат около 1,5 тыс. человек, на смежных производствах будет занято еще 3 тыс. специалистов.

Амир Амини сообщил, что с учетом территориальной разбросанности угольных шахт в провинции Мазендеран и необходимости вести активную добычу каменного угля, в том числе и на заброшенных шахтах, на повестке дня стоит комплексная программа развития угольной промышленности в провинции. С учетом уже созданных в провинции Мазендеран промзон (так называемых промышленных городков) "Бешел" и "Шурмаст" необходимо в качестве пилотного проекта наладить здесь производство комплектующих для шахтной техники. (Iran.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЬНЫХ ШИН В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, тыс. шт.

	Февраль 2013 г.	Февраль 2012 г.	Февраль 2013 г. в % к февралю 2012 г.	Январь- февраль 2013 г.	Январь- февраль 2012 г.	Январь-февраль 2013 г. в % к янва- рю-февралю 2012 г.
Всего	223,2	309,7	72,1	469,4	566,5	82,9
ЗАО "Росава"	223	288,6	77,3	468,5	524,5	89,3
ОАО "Днепрошина"	0,0	20,9	-	0,7	41,8	1,7
Укр. завод крупногаба- ритных шин (Днепропет- ровское ПО "Шина")	0,2	0,2	100,0	0,2	0,2	100,0
Для грузовых автомобилей						
Всего	4,6	9,7	47,4	11,2	18,0	62,2
ЗАО "Росава"	4,4	5,8	75,9	10,7	10,4	102,9
ОАО "Днепрошина"	0,0	3,7	0,0	0,3	7,4	4,1
Укр. завод крупногаба- ритных шин (Днепропет- ровское ПО "Шина")	0,2	0,2	100,0	0,2	0,2	-
Для легковых автомобилей						
Всего	215,1	284,7	75,6	450,5	521,0	86,5
ЗАО "Росава"	215,1	275,7	78,0	450,2	503,0	89,5
ОАО "Днепрошина"	0,0	9,0	-	0,3	18,0	1,7
Для с/х автомобилей						
Всего	3,5	15,3	22,9	7,7	27,5	28,0
ЗАО "Росава"	3,5	7,1	49,3	7,6	11,1	68,5
ОАО "Днепрошина"	0,0	8,2	-	0,1	16,4	-
Для мотоциклов и мотороллеров						
Всего	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
ОАО "Днепрошина"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

РОССИЯ

В 2012 ГОДУ NOKIAN TYRES ЗАНЯЛА ЧЕТВЕРТЬ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА ШИН

Каждая четвертая шина премиум и среднего ценового сегмента в России произведена Nokian Tyres, посчитала компания. Причем в 2012 г. финские шинники, традиционно занимавшие сильные позиции в сегменте зимних покрышек, впервые обогнали конкурентов и в сегменте летних шин.

Финская Nokian Tyres по результатам 2012 г. увеличила долю в сегментах А+В российского шинного рынка с 22% до 25%, подсчитала компания. В том числе Nokian Tyres, давно лидирующая в сегменте зимних шин, впервые обогнала конкурентов и на рынке летних шин в сегменте А+В. В 2011 г. ее немного превосходили по объемам продаж летних покрышек в премиальном сегменте Yokohama и Bridgestone.

"В 2013 г. мы планируем укрепить позиции на российском рынке шин благодаря новинкам в летних и зимних шинах и развитию сети дистрибуции", - прокомментировал гендиректор компании Nokian Tyres в России Андрей Пантюхов. Производственные мощности всеволжского завода концерна достигли 14 млн. покрышек в год и будут увеличены в будущем примерно до 17 млн. шт.

Всего, по подсчетам Nokian Tyres, в 2012 г. объем российского рынка шин для легковых автомобилей, внедорожников и легких грузовиков превысил 40 млн. штук в натуральном выражении и EUR2 млрд. - в денежном (включая все ценовые сегменты). Ранее компания сообщала, что ее продажи в России по итогам 2012 г. составили EUR563 млн., т. е. в денежном выражении Nokian Tyres уже заняла более четверти российского рынка шин для легковушек, внедорожников и легких грузовиков.

По данным компании "Кордиант", общий объем российского шинного рынка (включая грузовые, сельскохозяйственные, промышленные шины и др.) в 2012 г. достиг 61 млн. штук. В денежном эквиваленте его емкость составила более 267 млрд. руб. При этом доля Nokian Tyres в натуральном выражении составляет 10% (около 6 млн. штук), подсчитал "Кордиант". В денежном выражении долю финской компании подсчитать фактически невозможно из-за существенного различия в методиках анализа Nokian и "Кордианта". Однако по итогам первого полугодия 2012 г., раскрывал ранее "Кордиант", Nokian Tyres впервые стала лидером российского шинного рынка, заняв 15% в денежном выражении. (РБК daily/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НИЖНЕКАМСКШИНА» В 2012 ГОДУ ВЫШЛО В ПРИБЫЛЬ

"Нижнекамскшина" в 2012 г. получила 68,9 млн. руб. чистой прибыли против убытка в 324,955 млн. руб. годом ранее, говорится в отчете компании по РСБУ. Выручка сократилась на 25% до 17,7 млрд. руб. Снижение связано с реорганизацией АО - выводом в 2011 г. из состава "Нижнекамскшины" завода грузовых шин в Нижнекамске, который стал самостоятельным юрлицом. Себестоимость продаж сократилась на 24,7% до 16,3 млрд. руб., валовая прибыль - на 31% до 1,4 млрд. руб. Прибыль от продаж выросла в 20 раз до 635 млн. руб. Прибыль до налогообложения составила 165,1 млн. руб. против убытка в 312,2 млн. руб. в 2011 г. Дебиторская задолженность была сокращена за год на 42% до 1,664 млрд. руб., кредиторская - на 25% до 2,661 млрд. руб.

"Нижнекамскшина" входит в состав шинной группы ОАО "Татнефть". Шинная группа в 2013 г. планирует произвести 14,9 млн. шин, что на 14,6% должно превысить показатель 2012 г. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СИБУР» ОТЛОЖИЛО ПРОЕКТ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА ГАЛОБУТИЛКАУЧУКА В ТОЛЬЯТТИ

Реализация проекта по организации производства галобутилкаучука (ГБК) в ООО "Тольяттикаучук" отложена, сообщил исполнительный директор ООО "СИБУР" Владимир Разумов. "Что касается производства каучуков на тольяттинской площадке, ГБК сегодня в первой очереди не стоит. Первоочередная задача - это наращивание мощности производства изопренового каучука (СКИ) до 120 тыс. т/год. Галобутилкаучук, судя по всему, будет следующим проектом, но в ближайшие 2 года он точно не начнется", - заявил Владимир Разумов.

"По ГБК основная проблема - не наше желание или нежелание инвестировать, а наличие доступных технологий, - пояснил председатель правления, генеральный директор "СИБУРа" Дмитрий Конов. - Наши специалисты в Тольятти и Томске разрабатывали технологию ГБК, но мы поняли: она получается более затратной, чем те, на которые все-таки можно попытаться приобрести лицензию. Однако сейчас действуют определенные ограничения по производству ГБК в России, связанные именно с правами на технологию".

Ранее управляющий директор дирекции синтетических каучуков ООО "СИБУР" Михаил Гордин подчеркивал, что приобрести лицензию на производство галобутилкаучука практически невозможно.

В мире галобутилкаучук производят лишь 3 компании: Exxon (США), Bayer (Германия), а с 2002 г. и российский "Нижнекамскнефтехим", использующий технологию ярославского НИИ "Ярсинтез". Потребности российского рынка в ГБК оцениваются не менее чем в 3 тыс. т/год. (Волга Ньюс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛЬСКИЙ ЗАВОД РЕЗИНОВЫХ ТЕХНИЧЕСКИХ ИЗДЕЛИЙ» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Уральский завод резиновых технических изделий" ("Уральский завод РТИ", Екатеринбург) в 2012 г. получило 93,534 млн. руб. чистой прибыли по РСБУ, что в 2 раза превышает показатель 2011 г., говорится в отчете компании. Выручка от продаж увеличилась на 6% до 2472,468 млн. руб. Динамика показателей в отчете не поясняется.

ОАО "Уральский завод резиновых технических изделий" выпускает около 15 тыс. наименований и типоразмеров резинотехнических изделий. Продукция завода поставляется во все регионы России, страны СНГ и далее зарубежье. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПРОГНОЗ

В БЛИЖАЙШИЕ ДЕСЯТЬ ЛЕТ ШИННУЮ ИНДУСТРИЮ ЖДЕТ СТАБИЛЬНЫЙ РОСТ СПРОСА

Генеральный секретарь Международной группы по исследованиям в области каучука (IRSG) Стивен Эванс заявил, что мировую шинную промышленность ждет стабильный рост спроса в ближайшие 10 лет. По словам Эванса, "после 2 лет низкого роста, вызванного европейским долговым кризисом, слабым восстановлением экономики США и замедлением экономического развития Китая, индустрию, согласно нашему последнему прогнозу, ждет десятилетний период устойчивого роста и сильного спроса на автомобили и шины". "Очень сильный спрос будет наблюдаться в Китае, в меньшей степени - в Индии, а в целом период до 2022 г. будет десятилетием возможностей для шинных производителей и компаний, занимающихся продажами шин и сопутствующим сервисом", - добавил Эванс.

По прогнозу IRSG, за 10 лет спрос в секторе первичной комплектации вырастет с 333 млн. шт. в 2012 г. до 524 млн. шт. в 2022 г. На вторичном рынке ожидается увеличение продаж с 786 млн. до 1,3 млрд. шин. "По нашим подсчетам, сейчас в мире используется порядка 1,1 млрд. транспортных средств, это количество к 2022 г. вырастет до 1,7 млрд. В одном только Китае автопарк вырастет на 250 млн. машин за этот же период", - добавил Эванс.

Поскольку порядка 70% натурального и 50% синтетического каучука, производимого в мире, используется для нужд шинной промышленности, эта индустрия также будет развиваться ускоренными темпами. Как ожидается, за 10 лет объемы мирового потребления натурального каучука увеличатся с 10,9 до 17,2 млн. т, а его синтетического аналога - с 15 до 21 млн. т. (Rsc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ШИНЫ БУДУЩЕГО БУДУТ УЗКИМИ И ВЫСОКИМИ

Вместо широких низкопрофильных шин, которые популярны сегодня, в будущем водители будут использовать узкие и высокие покрышки, заявил технический директор австралийского отделения Pirelli Саймон Пул.

По словам Пула, шинных производителей в скором времени ждут перемены, так как европейское законодательство становится все жестче в плане требований к уровню шума и сопротивлению качению автомобильных покрышек. Единственный способ не отстать от времени, добавляет он, это сделать шины выше и уже. "Проблема сегодняшних шин в том, что они слишком широкие, из-за чего у них очень громкий шум и высокое сопротивление качению, - говорит Пул. - Решением в долгосрочной перспективе будет сделать шины выше, так как благодаря этому можно сделать пятно контакта узким и длинным, а его площадь останется такой же, как у современных шин".

Как прогнозирует Пул, к 2020 г. диаметр типичных шин вырастет до 21 дюйма (сейчас самыми распространенными являются 16-дюймовые шины), а их протектор станет существенно уже, что позволит сделать шины тише и экономичнее, улучшить их сцепление на мокрой поверхности.

В будущем, по словам Пула, компаниям станет сложнее изготавливать шины, получающие высокие оценки за шум, сопротивление качению и сцепление на мокрой доро-

ге по различным системам классификации. Подобная система маркировки была введена в Евросоюзе в 2012 г., а в 2016-2020 гг. она будет модифицирована. "Сейчас на рынке есть шины с ультранизким сопротивлением качению, а также шины с рейтингом "A/A", то есть получившие "A" и за экономичность, и за сцепление на мокрой поверхности, - говорит Пул. - Изменения законодательства приведут к тому, что достичь класса "A/A" станет намного сложнее, если мы не придумаем что-то новое".

Получить представление о том, как могут выглядеть шины через несколько лет, можно, по словам Пула, по нескольким концепт-карам, в том числе Audi Urban Concept - легковесному двухместному ситикару с колесами, напоминающими скорее мотоциклетные, чем автомобильные.

На недавно прошедшем Женевском автосалоне свои узкие и высокие концепт-шины представили Bridgestone и Michelin, а Continental уже выпускает шины в нестандартных размерах, предназначенные для электромобилей. (По материалам шинного портала colesa.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

КОНЦЕРН CONTINENTAL НАЧАЛ ПРОДАЖИ БЕЗВОЗДУШНЫХ ШИН

Современные легковые шины являются высокотехнологичными продуктами, у которых есть один общий недостаток - они теряют давление воздуха из-за проколов или из-за того, что водители их слишком перегружают. "Шины без воздуха внутри решают эту проблему, но тогда они не будут обеспечивать необходимую амортизацию между автомобилем и дорогой, - говорит разработчик Continental Иван Эйдеа. - Цельнолитые резиновые шины никогда не будут достаточно эластичными для обеспечения необходимой управляемости и оптимального пробега".

Революционное решение было найдено, концерн Continental представил свои первые безвоздушные покрышки Continental ContiSpringContact-1. Новые шины отличаются резиновым кольцом, фиксируемым на диске посредством покрытых резиной пружин. Эти пружины придают кольцу способность прогибаться, чтобы поглощать усилия, возникающие во время качения. Микросенсоры в пружинах фиксируют краткосрочные толчки, в течение миллисекунд определяя присутствие выбоины и отсылая информацию посредством интернет-соединения в местную дорожную службу. С поперечными усилиями будут справляться дополнительные "умные" кольца, присоединенные к краям обода. Эти кольца будут быстро реагировать на вибрации шины, что позволит покрышкам лучше выдерживать высокие нагрузки, а также надежно передавать поперечные усилия к дороге. Пружины и резиновые кольца спрятаны внутри каркаса протектора, снабженного такой же маркировкой, как и обычные шины. Рисунок протектора был позаимствован у модели Continental ContiEcoContact-5.

Самой сложной задачей для разработчиков было отрегулировать взаимодействие пружин и резиновых колец. Как заявил Эйдеа, во время тестов первых прототипов на полигоне Contidrom автомобиля "скакали". Эти неконтролируемые подкачивания, как выяснилось, были вызваны конфликтующими частотами вибраций различных элементов шин. Устранить этот эффект помогли "умные" резиновые кольца, а также покрытие резиной пружин, сделав сгибание шин менее выраженным и более плавным.

Концерн Continental разрабатывал безвоздушные шины на протяжении года в условиях полной секретности. Испытания проводились с использованием порядка 40 автомобилей в окрестностях Ганновера. Как выяснилось, машины тормозили, ускорялись и проходили повороты точно так же, как и на обычных шинах. Как установили пилоты, Continental ContiSpringContact-1 способны прослужить вдвое дольше традиционных покрышек.

Continental ContiSpringContact-1 доступны в свободной продаже в 23 типоразмерах с посадочным диаметром от 14 до 17 дюймов, причем некоторые версии пригодны к использованию на скорости до 240 км/час. В дальнейшем планируется расширить линейку, в первую очередь за счет размеров для автомобилей класса SUV. Все данные о выбоинах также стали доступны всем заинтересованным дорожным службам.

На этом список революционных новинок от Continental не кончается. В первой половине 2013 г. компания представит еще две эксклюзивные модели шин. Первые шины - Continental ContiOcto, которые благодаря элементам протектора в форме следов от дождевых капель обладают уникальной способностью начисто поглощать слой воды и обеспечивать исключительно надежное сцепление на мокрой поверхности. Вторая новинка - Continental ContiStorm. Эти шины предназначены для автомобилей с повышенной чувствительностью к боковому ветру. (По материалам шинного портала [colesa.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://colesa.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

КИТАЙ

В ПРОВИНЦИИ ШАНЬДУН ПОЯВИТСЯ ЗАВОД ШИН ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Double Star Group, владеющая контрольным пакетом акций шинной компании Double Star, и Shifeng Yuxing Tire создали совместное предприятие для строительства завода сельскохозяйственных шин в китайской провинции Шаньдун. Shifeng Yuxing Tire - шинная компания, принадлежит Shifeng Group, которая является крупнейшим в Китае производителем сельскохозяйственной техники. По условиям соглашения Double Star будет заниматься продвижением продукции за счет популярности собственного брэнда, а Shifeng Yuxing Tire - проводить маркетинговую кампанию, базирующуюся на том, что родительская компания является известным в Китае производителем агротехники. С этой целью партнеры создали компанию Double Star Shifeng Yuxin Tire Ltd. Co.

Завод нового СП будет расположен в промышленной зоне округа Гаотань провинции Шаньдун, на его строительство будет выделено в общей сложности 600 млн. юаней (чуть менее \$100 млн.). Double Star и Shifeng Yuxin Tire будут владеть 45% и 55% акций предприятия соответственно. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ОТКАЗЫВАЮТСЯ ОТ ГРУЗОВЫХ ШИН В ПОЛЬЗУ ЛЕГКОВЫХ

Потребление каучука в Китае может остаться на уровне 2012 г., так как компании отказываются от грузовых шин в пользу легковых покрышек, заявил Bloomberg председатель Hangzhou Zhongce Rubber Шэнь Цзиньжун. По словам Шэня, спрос на шины для грузовиков в Китае в 2013 г. будет сокращаться, так как страна осуществляет переход от тяжелой промышленности к модели развития, подразумевающей стимулирование потребления. По этой причине, по данным Китайской ассоциации резинотехнической индустрии (CRIA), в 2013 г. потребление натурального каучука в шинном секторе составит 3,25 млн. т, это почти столько же, сколько в 2012 г. "У шинных производителей все так же будет небольшая рентабельность продукции, - заявил Шэнь. - Нам необходимо продолжить модернизацию и сконцентрироваться на рынке легковых шин".

Как заявлял президент CRIA Дэн Яли, в 2013 г. объемы производства китайской шинной промышленности должны вырасти на 4% до 490 млн. шт. Эта отрасль столкнулась с ростом затрат на рабочую силу и избытком производственных мощностей, а в 2013 г. уровень эксплуатации мощностей снизится ниже сегодняшнего среднего значения в 84%, если увеличение выпуска продукции будет ниже 10%, добавил Дэн. "4%-ное увеличение выпуска шин не означает 4%-ное увеличение спроса на натуральный каучук, - говорит Шэнь. - По большей части спрос будет наблюдаться в сегменте легковых шин, для производства которых требуется меньше натурального каучука, кроме того, производители стараются увеличить использование синтетического каучука". По прогнозу Шэня, спрос на синтетический каучук в Китае в 2013 г. вырастет еще и потому, что цены на этот материал существенно упали, сделав его более привлекательным. Увеличение спроса на синтетический каучук будет значительнее, чем на рынке натурального каучука, уверен Шэнь.

По данным CRIA, в 2013 г. потребление синтетического каучука в Китае вырастет на 7,8% по сравнению с 2012 г. (По материалам шинного портала [colesa.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://colesa.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА**ПРОДАЖИ ИНОСТРАННЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ШИН В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛИСЬ**

По данным Китайской ассоциации каучуковой промышленности (CRIA), 43 ведущие шинные компании, входящие в нее, увеличили объем производства шин за 2012 г. в среднем на 2%. Всего они выпустили 325,5 млн. шин, 287 млн. из которых были радиальными. Выручка от реализации 43 компаний выросла на 0,3% и достигла EUR25 млрд. Это увеличение производства и прибылей может быть описано как весьма скромное, но CRIA разделяет собственно китайских производителей и местные подразделения мировых шинных компаний. Согласно ассоциации, у 31 местной компании рост производства за год в среднем составил 6,3%, а выручка от реализации выросла по сравнению с 2011 г. на 2,4%. При этом 12 зарубежных компаний снизили за год продажи в Китае на 3,8%, а их выручка от реализации шин упала на 4,7%.

В целом по шинной индустрии экспорт вырос на 0,7% до 139 млн. шин стоимостью около 8,8 млрд. евро, что выше показателей 2011 г. на 0,1%. CRIA отмечает, что местные шинные производители вновь продемонстрировали улучшения: на долю 31 китайской компании пришелся рост прибыли на 2%, а 12 иностранных производителей снизили свои показатели на 4,3%. Ассоциация связывает эту ситуацию с тем, что китайские шинные компании уделяют все больше внимания экспорту и активности на внутреннем рынке страны. (Торф/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США**GOODYEAR ВЫПУСТИТ ЛИНЕЙКУ ШИН EFFICIENTGRIP COMPACT ДЛЯ АВТОМОБИЛЕЙ С НЕБОЛЬШИМ ОБЪЕМОМ ДВИГАТЕЛЯ**

Goodyear объявляет о пуске высокотехнологичной модели EfficientGrip Compact. Новые шины, доступные в 26 размерах с посадочным диаметром от 13 до 15 дюймов, созданы для компактных городских автомобилей с небольшим объемом двигателя. В большинстве размеров шины соответствуют классу "B" по уровню сцепления на мокром дорожном покрытии и "C" - за сопротивление качению, согласно маркировке ЕС.

Основные особенности шин EfficientGrip Compact - образцовые показатели торможения на мокрой дороге, которые достигаются благодаря оптимальной геометрии рисунка протектора с многочисленными кромками блоков и увеличенными ламелями, которые эффективно рассекают водяной слой по канавкам, быстрее осушая пятно контакта. Канавки получили более округлую форму для оптимального отвода воды в момент контакта. Когда вращающееся колесо попадает на мокрую поверхность под воздействием внешних нагрузок, вода перед ним довольно активна; ее движение беспорядочно. Более округлая канавка позволяет быстрее отводить воду, которая скапливается перед шиной, уменьшая риск аквапланирования. При торможении наличие подобных канавок позволяет увеличить пятно контакта, а многочисленные кромки блоков рассекают скопившуюся воду и оптимизируют ее отвод. В центральной области за этот процесс отвечают канавки удвоенной ширины, сохраняя пятно контакта для безопасного контроля управляемости.

Благодаря более эффективной геометрии протектора удалось оптимизировать структуру EfficientGrip Compact, в частности, снизить на 5% вес шины по сравнению с ее предшественницей Goodyear DuraGrip. Для изготовления шины теперь используется меньше сырья, при этом применяются материалы с улучшенными свойствами - все это приводит к меньшему нагреву шины и более низкому сопротивлению качению. Жесткая конструкция протектора сокращает деформацию резиновых составляющих шины и препятствует рассеиванию энергии, а более широкие плечевые блоки увеличивают пятно контакта при торможении и повышают поперечную жесткость, делая более эффективным движение в повороте. Оптимизированное распределение давления по периметру обеспечивает более равномерный износ шины и, как следствие, больший срок службы.

"Шины EfficientGrip Compact покрывают очень важный сегмент на рынке - малолитражные и компактные городские автомобили, - говорит Хью Демпе, директор бренда Goodyear в регионе EMEA. - В Европе маленьким автомобилям уделяется все больше внимания, на рынке растет спрос на шины, которые бы подходили для таких автомобилей. EfficientGrip Compact созданы для того, чтобы удовлетворить этот спрос". (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ**SUMITOMO ГОТОВИТСЯ К ВЫПУСКУ НАНОШИН**

По заявлению холдинга Sumitomo, в марте начато масштабное использование суперкомпьютера "К", с помощью которого компания намерена формулировать резиновые смеси для своих шин на наномолекулярном уровне.

В заявлении Sumitomo говорится, что хотя технология 4D Nano Design, позволяющая создавать новые материалы для шин следующего поколения, используется с 2011 г., диверсифицированность характеристик, требующихся от автомобильных шин, вынуждает постоянно ускорять процесс разработок новых материалов. При этом до последнего времени возможности в области анализа прогнозирования свойств и износоустойчивости компаундов для шин были ограничены. По этой причине в сентябре 2012 г. Sumitomo начала сотрудничать с несколькими партнерами, в том числе с Институтом химических исследований Киотского университета и профессором Юичи Масубучи, которые должны были помочь компании пустить полномасштабную программу по моделированию свойств резиновых смесей при помощи суперкомпьютера "К". В результаты этого проекта Sumitomo смогла изучать взаимодействие молекул компаундов в масштабе в 100 раз больше, чем до этого.

Разработчики Sumitomo уверяют, что к 2015 г. они представят усовершенствованную концепцию 4D Nano Design (Advanced 4D Nano Design), а в 2016 г. внедрят новую технологию в производство серийных шин. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Химии Украины» (<http://ukrchem.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Химия Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА**ОАО «УКРПЛАСТИК» ЗАКОНЧИЛО 2012 ГОД С ПРИБЫЛЬЮ**

2012 г. "Укрпластик" (Киев) закончил с чистой прибылью 81,718 млн. грн. Активы предприятия по итогам года составили 3,708 млрд. грн., текущие обязательства - 329,914 млн. грн. Дебиторская задолженность на конец года составила 546,507 млн. грн. 2011 г. "Укрпластик" закончил с прибылью 120,4 млн. грн. Предприятие специализируется на производстве пленок, липких этикеток, пищевых пакетов. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИСТИРОЛА УВЕЛИЧИЛОСЬ**

В феврале производство полистирола и сополимеров стирола увеличилось в 2,2 раза, или на 0,856 тыс. т по сравнению с февралем 2012 г., до 1,576 тыс. т, по сравнению с январем - в 4,7 раза, или на 1,24 тыс. т. В январе-феврале производство полистирола увеличилось на 66%, или на 0,76 тыс. т по сравнению с январем-февралем 2012 г., до 1,912 тыс. т. Концерн "Стирол" (Горловка, Донецкая обл.) является единственным производителем полистирола в Украине. Полистирол - синтетический полимер, продукт полимеризации стирола. Используется для изготовления предметов бытовой техники, упаковки, фурнитуры, пленки, игрушек, для получения пенополистирола. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**СНГ
ЦЕНЫ****ЕВРОПЕЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПОЛИМЕРОВ
ПЛАНИРУЮТ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИТЬ ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ**

Европейские производители планируют снизить апрельские экспортные цены на полиэтилен и полипропилен для стран СНГ на \$20-30/т, несмотря на то, что в Европе контрактные цены этилена и пропилена для поставок в апреле были согласованы на \$50-60/т ниже мартовского уровня. Европейские цены на полиэтилен и полипропилен падают второй месяц подряд. Из-за низкого спроса на внешних и внутреннем рынках европейские производители были вынуждены снизить цены в марте, несмотря на значительный рост цен сырья. Так, ко второй половине марта цены европейского полиэтилена низкого давления (ПЭНД) были снижены до \$1,2-1,29 тыс./т, FCA, цены гомополимера пропилена снизились до \$1,14-1,22 тыс./т, FCA.

Обсуждение цен европейских полиэтилена и полипропилена для поставки в апреле начались. Часть производителей планирует сохранить уровень цен марта, но это в большей степени касается производителей, которые еще в марте значительно снизили цены. В начале апреля цены полиэтилена низкого давления для поставки на рынки стран СНГ обсуждались в диапазоне \$1,18-1,26 тыс./т, FCA. Сделки на поставки полипропилена обсуждались в диапазоне \$1,14-1,2 тыс./т, FCA для ПП-гомо. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ**В ВИТЕБСКОЙ ОБЛАСТИ ПОЯВИТСЯ ПРОИЗВОДСТВО СОТОВОГО ПОЛИКАРБОНАТА**

Компания «БелТитан» объявила о пуске проекта по производству сотового поликарбоната в Новополоцке (Витебская обл.). Пуск завода запланирован на IV квартал 2013 г. Поставщиком оборудования и технологии выступает итальянская компания Omira. Производственная мощность первой очереди составит 4 тыс. т готовой продукции. В ассортимент войдут наиболее популярные на рынке сотовые листы шириной 2100 мм, длиной до 12 м и толщиной от 4 до 20 мм. Продукция будет выпускаться под торговой маркой TitanPlast(tm).

Группа компаний «БелТитан» является лидером на рынке полимерных материалов и упаковки. Ассортиментный портфель представлен широким спектром полимерных и упаковочных материалов для различных отраслей промышленности, строительства, АПК, сельского хозяйства. Производство оснащено современным оборудованием ведущих европейских производителей. Компания Omira - изобретатель технологии и мировой лидер в производстве оборудования для выпуска сотового поликарбоната. Оборудование компании используют Bayer, Sabic, Brett Martin, Polygal, "Саф-пласт", "Полиальт", "Карбогласс", "Полигаль-Восток" и др. (Rsc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**В КАБАРДИНО-БАЛКАРИИ НАЛАЖЕНО ПРОИЗВОДСТВО
НЕГОРЮЧЕГО НАНОКОМПОЗИТНОГО ПЛАСТИКАТА ДЛЯ ИЗОЛЯЦИИ КАБЕЛЯ**

В Кабардино-Балкарии успешно завершен совместный проект ученых республиканского госуниверситета и предприятия "Кабельный завод "Кавказкабель" по разработке кабельной изоляции с повышенной теплостойкостью, огнестойкостью и барьерными свойствами. Эти свойства изоляция из ПВХ-пластиката получила благодаря применению наноразмерных технологий. "Реализованный проект позволил впервые в России организовать высокотехнологичное производство нанокompозитного ПВХ-пластиката с использованием наноразмерных наполнителей на основе местных глин", - отметил министр промышленности и торговли республики Роман Пономаренко. По его словам, общая стоимость проекта составила 420 млн. руб., в том числе 210 млн. руб. получены из федерального бюджета в качестве господдержки сотрудничества вузовской науки с производством. Еще 210 млн. руб. - собственные средства "Кавказкабеля". (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «АНГАРСКИЙ ЗАВОД ПОЛИМЕРОВ» В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Ангарский завод полимеров" (АЗП, входит в ОАО "НК "Роснефть") в 2012 г. сократило чистую прибыль по РСБУ в 2,2 раза по сравнению с 2011 г. - до 584,582 млн. руб., следует из отчетности общества.

Выручка за отчетный год уменьшилась почти на 8% до 5013,833 млн. руб. Долгосрочные обязательства по состоянию на 31 декабря 2012 г. составляли 343,46 млн. руб. против 218,726 млн. руб. на конец 2011 г., краткосрочные обязательства - 425,14 млн. руб. против 386,616 млн. руб. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В НИЖНЕМ НОВГОРОДЕ ПОСТРОЕН ЗАВОД ПО ВЫПУСКУ ВЗРЫВОБЕЗОПАСНЫХ ПОЛИМЕРНЫХ ГАЗОВЫХ БАЛЛОНОВ

Первый в России завод по выпуску полимерно-композитных газовых баллонов работает в Нижнем Новгороде - пуск производства намечен на 22 мая. Проект реализует российско-норвежское предприятие "Rugasco", созданное в партнерстве нижегородской компанией "Автокомпонент" и норвежским холдингом "Hexagon" (занимается производством полимерных газовых баллонов и систем транспортировки и хранения газов). Инвестиции в строительство первой очереди завода составляют более 200 млн. руб. Проектная мощность первой очереди рассчитана на выпуск 200 тыс. баллонов низкого давления в год. Полимерные газобаллоны легче металлических, не подвержены коррозии, взрывобезопасны. Во второй половине 2013 г. предполагается утвердить ГОСТ на такие баллоны нового поколения. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ТЕРМОЭЛАСТОПЛАСТОВ (ТЭП) НА БАЗЕ ОАО «ВОРОНЕЖСИНТЕЗКАУЧУК» ОТКРОЕТСЯ В МАЕ 2013 ГОДА

ООО "Сибур" планирует пустить в эксплуатацию комплекс по производству термоэластопластов (ТЭП) на базе "Воронежсинтезкаучука" (подконтрольная холдингу структура) в мае, сообщил зампредседателя правления - исполнительный директор холдинга Владимир Разумов. По его словам, объект готов на 99%, в настоящее время идет установка оборудования. "Будущий завод разделен на несколько производственных секторов, из которых в 2 проходят тестовые испытания установленного оборудования, а в последнем работы слегка затянулись, но мы планируем в апреле начать там пробный выпуск продукции", - пояснил он. Таким образом, сроки пуска объекта были скорректированы: ранее компания планировала начать производство в I квартале.

Гендиректор ООО "Сибур" Дмитрий Конов отметил, что на май запланировано "торжественно перерезать ленточку" при открытии завода, тогда как в тестовом режиме завод должен начать работу чуть раньше.

Мощность будущего предприятия составит 50 тыс. т/год. Суммарная мощность по выпуску ТЭП "Воронежсинтезкаучука" после ввода строящегося объекта в эксплуатацию составит 85 тыс. т/год. Ранее сообщалось, что общая стоимость инвестпроекта составляет 3,9 млрд. руб.

Владимир Разумов отметил, что с пуском нового производства полностью будет закрыта потребность внутреннего рынка в этом виде продукции, а также частично она может пойти на экспорт (в первую очередь в страны СНГ и Прибалтики).

ОАО "Воронежсинтезкаучук" выпускает более 30 видов каучука и является одним из крупнейших в России производителей этой продукции. Контролируется "СИБУР Холдингом". (ABIREG.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КАУСТИК» НАЧАЛО НАРАБОТКУ ОЧЕРЕДНОЙ ПАРТИИ ГРАНУЛЯТА «КАУСГРАН»

В соответствии с планом производства в ОАО "Каустик" (Стерлитамак) начата наработка очередной партии инновационного продукта под названием "КausГран". Так с 2012 г. называется в соответствии с патентом и согласно ТУ поливинилхлорид пластифицированный древеснонаполненный. Специально для выпуска новой партии продукта во втором производстве (полихлорвиниловых смол) пущен экструдер позиции №31, на котором с производительностью 5 т в сутки будет получено сырье для российских партнеров. Продукт будет наработан в объемах, соответствующих запросам потребителей и отгружен в ближайшее время.

Одновременно продолжается работа по совершенствованию технологии производства и рецептурного состава ДПК - "КausГрана". Совместно с производителями УФ-стабильных красителей решаются вопросы улучшения атмосферостойкости изделия, придания новых потребительских качеств, дающих возможность расширения номенклатуры выпускаемых изделий. Продолжаются испытания гранулята "КausГрАн" несколькими российскими и зарубежными фирмами. Исследования полученного из него декинга, организованные в лабораториях Бельгии и России, доказали высокое качество изделия. По показателю "влагопоглощение" он в 2,5 раза превысил требования европейского стандарта.

Темой «КausГрана» (ДПК) на основе поливинилхлорида в ОАО "Каустик" занимаются с 2008 г. В разработке своей рецептуры ДПК технологи ОАО "Каустик" заложили стабилизирующий комплекс на основе кальций-цинка. В процессе работы успешно решена задача доведения и контроля влажности древесной муки. С момента начала мелкосерийного производства рецептура, защищенная двумя патентами РФ, была подвергнута дополнительной модификации для адаптации под экструзионное оборудование потребителя. В июне 2011 г. в российском ООО "Айгир" проведены пусконаладочные работы с окончательной доводкой рецептуры и начато серийное производство террасного декинга из гранулята "КausГрАн". (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛХИМПЛАСТ» В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Уралхимпласт" (Нижний Тагил, Свердловская обл.) в 2012 г. снизило чистую прибыль по РСБУ в 3 раза по сравнению с 2011 г. - до 5,21 млн. руб. Выручка снизилась на 0,7% и достигла 3,96 млрд. руб. Валовая прибыль выросла на 1,5% до 705 млн. руб., прибыль от продаж упала на 28% и составила 127 млн. руб., прибыль до налогообложения - на 18,4% до 19,3 млн. руб. Себестоимость продаж снизилась на 1,1% до 3,26 млрд. руб. "Уралхимпласт" специализируется на производстве синтетических смол и пластмасс, пластификаторов, конструкционных и специальных пластиков, пластикаторов ПВХ и компаундов на их основе, товаров народного потребления. Основным акционером является UCP Chemicals AG (Австрия), владеющая 96,685% уставного капитала. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

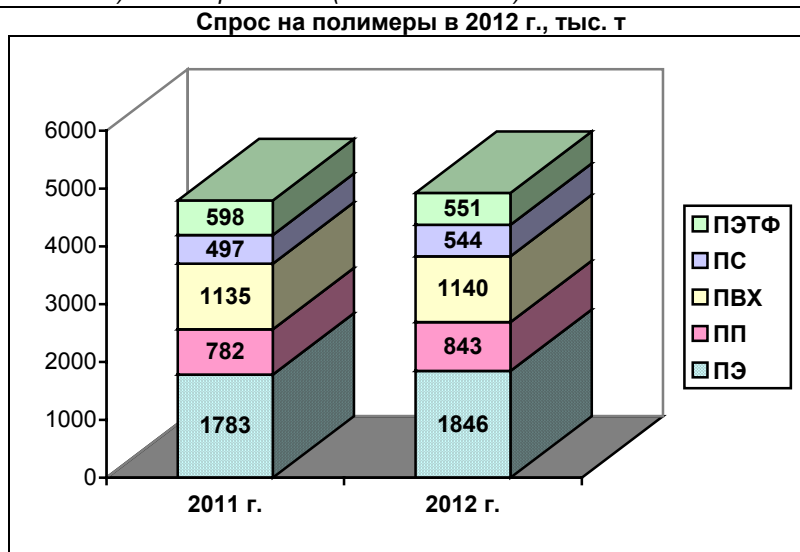
ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА БЫЛО СТАБИЛЬНЫМ

Производство ПЭТФ-гранулята в России в феврале осталось на уровне января и составило 35,7 тыс. т. За январь-февраль было наработано около 71 тыс. т материала, что идентично показателю за аналогичный период 2012 г. В феврале снижение объемов наработки наблюдалось на мощностях "Сибур-ПЭТФ", "Полиэфа" и "Сенежа", загрузка мощностей калининградской "Алко-Нафты" увеличилась до 60%. В марте ожидается увеличение объемов производства ПЭТФ-гранулята в России относительно февраля за счет сезонного фактора, обещанного увеличения загрузки мощностей калининградского завода, а также большего количества календарных дней месяца относительно февраля", - отмечают эксперты.

В структуре производства ПЭТФ в феврале основные объемы наработки пришлись на мощности "Полиэфа" и "Алко-Нафты". Доля данных предприятий в общем объеме наработки бутылочного гранулята в России составила по 31%. Доля "Сенежа" и "Сибур-ПЭТФ" составила 21% и 17% соответственно. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК ПОЛИМЕРОВ В 2012 ГОДУ

2012 г. оказался достаточно сложным для российского рынка полиолефинов (полиэтилен и полипропилен). 15 декабря 2011 г. произошла авария на газораспределительной установке цеха по производству этилена "Ставролена" ("ЛУКОЙЛ"). Авария на длительное время вывела из строя значительные мощности по производству полиэтилена низкого давления (300 тыс. т/год) и полипропилена (120 тыс. т/год).



Полиэтилен низкого давления. Авария на "Ставролене" вызвала некоторую неразбериху. С одной стороны, был конец года, все участники рынка фактически пополнили запасы перед новогодними каникулами. И остановка второго по величине производства ПНД не успела повлиять на рынок. С другой стороны, "ЛУКОЙЛ" не озвучил масштабы аварии и возможные сроки возобновления производства. Тем не менее, 2012 г. начался достаточно спокойно. Спрос на полиэтилен был невысоким, отсутствие на рынке буденновского полиэтилена не ощущалось. Достаточно холодные февраль и март обусловили очень низкий спрос на ПНД в одном из ключевых секторов потребления - полиэтиленовые трубы. Также традиционно в первые месяцы года сохранялся невысокий спрос на пленочный полиэтилен. "ЛУКОЙЛ" скорректировал производственную программу своего украинского предприятия "Карпатнефтехим" с учетом потребностей российского рынка. Для заполнения ниши переориентировался на производство ПНД и "Нижнекамскнефтехим" (НКНХ). С учетом достаточных переходящих запасов материала на рынке (как у торговых компаний, так и производителей) эти факторы помогли сбалансировать российский рынок и избежать возможного дефицита. В итоге первое полугодие 2012 г. российский рынок пережил достаточно спокойно.

После холодных февраля и марта на рынке постепенно начал расти спрос на ПНД во всех секторах потребления. Активизация спроса традиционно сопровождалась ростом цен. Стабильная и предсказуемая ситуация сохранялась до июля. Но июль стал действительно горячим. В июле активно начали пополнять материальные запасы производители труб. "Карпатнефтехим", поставлявший на российский рынок с начала года в среднем более 6 тыс. т ПНД в месяц, заявил о необходимости плановой остановки на профилактику в августе. При этом руководство предприятия не исключало возможности более длительного простоя из-за отрицательных результатов экономической деятельности. В этом же месяце остановил мощности на профилактику "Газпром нефтехим Салават" (ГНС, мощность по ПНД 120 тыс. т/год), на сентябрь-октябрь была запланирована остановка на профилактику "Казаньоргсинтеза" (КОС, мощность по ПНД 510 тыс. т/год) и НКНХ (мощность по ПНД 220 тыс. т/год). Часть переработчиков отчетливо понимала перспективы происходящего, часть - не до конца оценила возможные последствия. В итоге со второй поло-

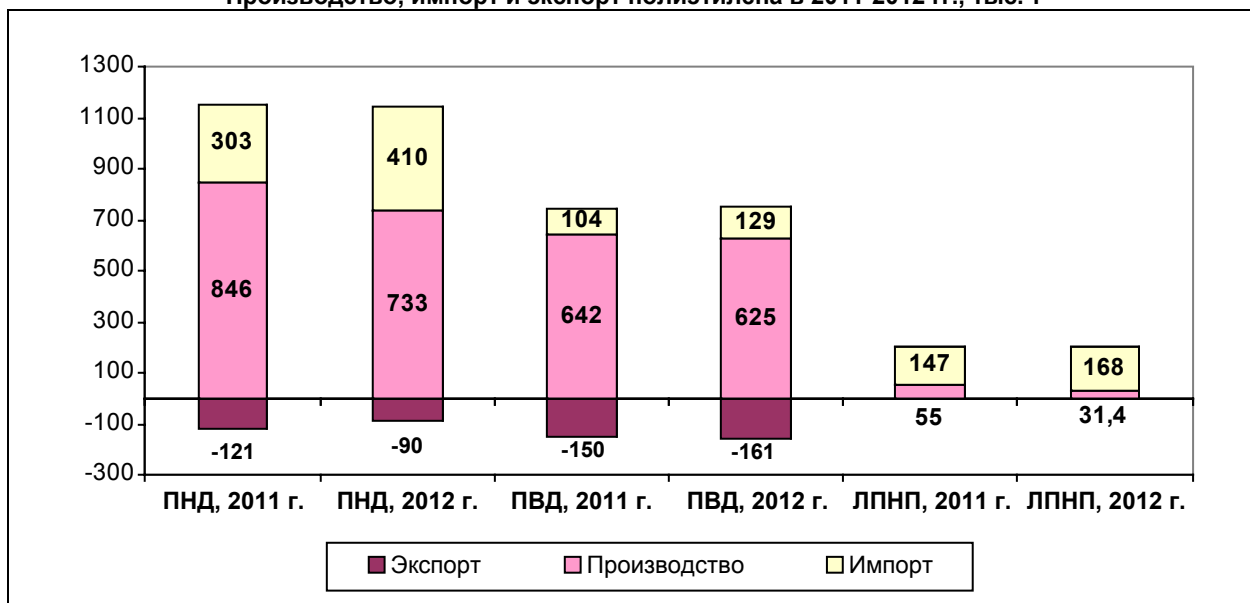
вины июля на российском рынке ПНД начался рост цен, который в конце августа - начале сентября перерос в неконтролируемый и рекордный. К началу сентября цены ПНД на спотовом рынке превысили 100 тыс. руб./т (с НДС), установив рекорд за всю историю независимой России. Многие переработчики не знали, как реагировать. С одной стороны, цена ПНД за столь короткий промежуток выросла в 1,5 раза, с другой - сохранялись контрактные обязательства перед потребителями готовой продукции. Многие переработчики решили приостановить закупки ПНД, поскольку не в состоянии были перенести новую стоимость сырья на готовую продукцию. Рынок сжался.

Снижение спроса на ПНД в середине осени и новости о скором пуске "Ставролена" начали оказывать давление на цены. Цены полиэтилена низкого давления со второй половины сентября начали потихоньку проседать. К концу декабря 2012 г. цены ПНД на российском рынке снизились в среднем до 71-73 тыс. руб./т (с НДС), однако так и не вернулись к уровню декабря 2011 г. или января 2012 г. В целом по году средняя цена материала оказалась на 15% выше, чем в 2011 г. Так что 2012 г. для производителей ПНД выдался весьма удачным.

Из-за выбывания "Ставролена" на 9 месяцев в 2012 г. объем выпуска ПНД в России сократился на 13% по сравнению с 2011 г. и составил около 733 тыс. т. КОС и НКНХ смогли лишь частично компенсировать затяжной простой буденновского завода. Также длительная остановка на профилактику в июле-августе не позволила ГНС нарастить объемы выпуска ПНД. "Ставролен" возобновил выпуск полиэтилена в начале октября и за 3 месяца работы 2012 г. успел наработать 73,4 тыс. т полимера.

Ожидая в условиях длительного простоя "Ставролена" российские производители пошли на сокращение экспорта ПНД, переработчики недостаток сырья компенсировали закупками на внешних рынках. Если в 2011 г. суммарный объем экспорта российского ПНД на внешние рынки составил около 121 тыс. т. (без учета поставок КОС в Беларусь), то в 2012 г. этот показатель сократился до 90 тыс. т, т. е. на четверть. Импорт полиэтилена низкого давления в Россию в 2012 г. вырос на 35% по сравнению с 2011 г. и составил около 435 тыс. т. Наибольший прирост импортных поставок пришелся на пленочный и трубный полиэтилен, импорт ПНД по этим позициям в 2012 г. составил 99 тыс. т и 130 тыс. т соответственно.

Производство, импорт и экспорт полиэтилена в 2011-2012 гг., тыс. т



Полиэтилен высокого давления. По иному сценарию развивалась ситуация на российском рынке ПВД. Мощности российских производителей превышают потребности рынка, достаточно большая часть российского полиэтилена экспортируется на рынки стран СНГ и Китая. Несмотря на избыток мощностей, импорт полиэтилена высокого давления в Россию продолжает динамично расти. Около половины от всех импортных поставок ПВД приходится на полиэтилен белорусского "Полимира". Остальная часть - полиэтилен для производства многослойных пленок, пленок для ламинации и т. д. и кабельные композиции - те марки, которые в России или не выпускаются, или нарабатываются в ограниченном объеме.

Российские производители в 2012 г. незначительно сократили объем производства ПВД. Суммарный объем его выпуска составил около 625 тыс. т, тогда как годом ранее - 642 тыс. т. Снижение объемов производства в большей степени обусловлено длительной профилактикой на ГНС, а также техническими проблемами на площадке Ангарского завода полимеров, которые были решены лишь в сентябре 2012 г.

С точки зрения ценовой динамики 2012 г. для российского рынка ПВД был "классическим". В первые три месяца года спрос на полиэтилен со стороны основных потребителей (производителей пленки) был низким, как следствие - колебание цен было минимальное. В середине апреля традиционно на плановую профилактику остановил мощности по ПВД "Казаньоргсинтез". Остановка второго по величине игрока этого сегмента в условиях сезонного роста спроса традиционно выступает основным драйвером роста цен во II квартале. 2012 г. не стал исключением. В начале мая цены ПВД для производства термоусадочной пленки доходили до 70 тыс. руб./т (с НДС, СРТ Москва) и выше. А во второй половине мая с возобновлением производства на КОСе цены начали снижаться.

Вторым пиком цен в году является период остановки на профилактику лидера рынка - "Томскнефтехима". Традиционно томский завод останавливал мощности в середине августа, длительность профилактических работ не превышала трех недель. Однако в 2012 г. из-за подготовки к переходу на двухгодичный цикл плановых остановок регламентные работы сместились на сентябрь. Остановка заняла около двух недель, при этом 2 реактора останавливались последовательно. Непродолжительная остановка на профилактику "Томскнефтехима" и серьезное сокращение экспорта сгладили ценовой тренд в сентябре, ограничив рост цен ПВД. В октябре на фоне сезонного снижения

спроса и избыточного предложения (высокий уровень загрузки мощностей российских производителей и низкие объемы экспорта) цены полиэтилена начали снижаться и к концу декабря достигли 53,5-55,5 тыс. руб./т (с НДС, СРТ Москва).

Экспорт российского ПВД в 2011 г. составил около 190 тыс. т, в 2012 г. этот показатель сократился до 160 тыс. т, основное сокращение объемов экспорта пришлось на Китай. Низкий уровень цен полиэтилена на китайском рынке заставил российских производителей серьезно сократить продажи в эту страну. По другим экспортным направлениям российским производителям удалось нарастить продажи ПВД. Основными направлениями импорта были Беларусь и Западная Европа. Импорт ПВД в 2012 г. вырос на 24% по сравнению с 2011 г. и превысил 129 тыс. т. Ограниченность марочного ассортимента российских производителей заставляет местных производителей, несмотря на высокий уровень цен и 10%-ную импортную пошлину, наращивать объемы импорта пленочного и кабельного полиэтилена высокого давления.

Линейный полиэтилен. Рынок линейного полиэтилена полностью зависит от импорта. Мощности "Нижнекамскнефтехима" не в состоянии покрыть растущие потребности российского рынка. При этом в 2012 г. предприятие Татарстана из-за дефицита на рынке ПВД сократило производство ЛПНП до 31,5 тыс. т. КОС, имеющий возможность нарабатывать линейный полиэтилен, еще в 2008 г. отказался от его производства из-за экономической неэффективности.

Основным драйвером роста спроса на линейный полиэтилен на российском рынке являются производители пленок. Причем спрос на ЛПНП динамично растет во всех секторах (стретч-пленки, многослойные пленки и в качестве добавки для улучшения свойств в однослойных пленках). В последнее время высокую динамику роста потребности в линейном полиэтилене показывают производители габаритных изделий (ротоформование) и литевых изделий.

Если говорить о ценовой составляющей рынка, то она в полной мере определяется трендами внешних рынков. В секторе бутенового ЛПНП львиная доля поставок принадлежит ближневосточным производителям. В секторе ЛПНП С6 и выше основную долю поставок обеспечивают европейскими производителями, они и диктуют цены. В 2011 г. суммарный объем импорта линейного полиэтилена в Россию составил около 147 тыс. т. В 2012 г. этот показатель вырос на 14% до 168 тыс. т. Здесь стоит упомянуть реимпорт ближневосточного материала из Беларуси. По оцен-

кам, за 2012 г. через эту схему прошло более 20 тыс. т линейного полиэтилена. С учетом поставок из Беларуси суммарный объем потребления ЛПНП в России в 2012 г. составил около 220 тыс. т, что на 10% больше показателя 2011 г.

В 2012 г. сегмент линейного полиэтилена стал ареной тарифно-таможенных эволюций. Согласно единому таможенному тарифу Таможенного союза импортная пошлина на товарную позицию "линейные полимеры этилена" (код ТН ВЭД 3901 10 1000) составляет 0%, под эту категорию попадает линейный полиэтилен, содержание в общем массе сополимера которого не должно превышать 5%. Именно эта оговорка начала усложнять жизнь импортерам линейного полиэтилена, поскольку в большинстве современных марок ЛПНП содержание сополимера превышает этот показатель.

В 2011 г. таможенные органы в произвольном порядке отбирали пробы при импорте ЛПНП для определения содержания сополимеров. С 1 января 2012 г. эта процедура стала обязательной для всех импортеров. В результате достаточно большая часть завозимого линейного полиэтилена после отбора проб переводилась в группу "полимеры этилена прочие" (код ТН ВЭД 3901 90 900 0), импортная пошлина на которые составляла 10%. Эти процедуры (отборы проб, присвоение кодов, административные штрафы, судебные разбирательства и т. д.) портили жизнь импортерам линейного полиэтилена, вели к банальному удорожанию материала минимум на 10% (пошлина на группу товаров "прочие полимеры этилена"), появился реимпорт из Беларуси.

С 20 декабря 2012 г. под давлением потребителей линейного полиэтилена была отменена ввозная пошлина на товарную группу "полимеры этилена прочие" (код ТН ВЭД 3901 90 900 0), однако жизнь импортеров линейного полиэтилена не улучшилась. Отборы проб продолжают, отдельные импортеры заявляют, что им стали присваивать товарную группу "полимеры этилена с плотностью не более 925 г/куб. см" (код ТН ВЭД 3901 90 000 0) или "просто полиэтилен высокого давления", импортная пошлина на который составляет те же 10%. Вместе с тем, среднегодовая цена ЛПЭНП в 2012 г. оказалась всего на 3,6% выше, чем в 2011 г.

Полипропилен. Рынок полипропилена в 2012 г. также ощутил на себе последствия остановки "Ставролена". Год для этого рынка стал периодом рекордных цен и объемов импорта, что было вызвано комплексом факторов, а не только буденновским инцидентом. "Ставролен" является третьим по объемам производства производителем полипропилена после НКНХ и "Томскнефтехима". Однако, в отличие от полиэтилена низкого давления, "ЛУКОЙЛУ" уже в марте удалось возобновить производство полипропилена в Буденновске за счет внешних поставок мономера. То есть первый фактор дефицита был в целом отыгран к весне.

Вторым фактором, сыгравшим значимую роль в формировании дефицита на рынке, стала остановка производства полипропилена на "Линике" (Украина). Еще в начале 2011 г. руководство украинского предприятия заявило о необходимости остановки деятельности всего комплекса (НПЗ и производство полипропилена) из-за экономической неэффективности. Однако реальная остановка произошла в марте 2012 г., мощности по производству полипропилена были остановлены месяцем позже. "Линик" поставлял гомополимер пропилен в Россию в рамках толлинговой схемы (поставка нефти на НПЗ на процессинг и обратный вывоз готовой продукции). Объемы поставок из Украины составляли в среднем около 3 тыс. т в месяц. В феврале "Линик" начал активно сокращать отгрузки материала в Россию, в апреле они были полностью прекращены.

Третий и решающий фактор - трудности в поставках полипропилена из Туркменистана. В последние 2 года

туркменская рафия на российском рынке заняла достаточно большую долю рынка, фактически "подмяв" под себя юг России. В феврале-марте 2012 г. по всей территории России были зафиксированы аномальные морозы, даже на юге. Морозы привели к серьезным сбоям морских перевозок на Каспии, ограничили поставки среднеазиатского полипропилена на российский рынок.

Все три фактора совпали по времени с сезонным ростом спроса (март-апрель) на полипропилен (ПП-гомо) на российском рынке. Ограниченность предложения ПП-гомо со стороны российских производителей и отсутствие оперативных импортных альтернатив из ближнего зарубежья в марте заставили многих российских переработчиков формировать дополнительные запасы полипропилена. В апреле дефицит привел к всеобщей панике, на электронных торгах на поставку уфимского полипропилена цены превысили 70 тыс. руб./т (с НДС). А в мае недостаток полипропилена на рынке переработчики начали компенсировать закупками в Европе, Азии и на Ближнем Востоке. Летом на российском рынке появился полипропилен из нетипичных для России стран: Египта, Южной Кореи, Ирана, Греции и т. д. В мае импорт гомополимера пропилен вырос до 16,3 тыс. т, в июне этот показатель достиг рекордных 18,24 тыс. т. Как оказалось позже, именно июнь стал переломным для российского рынка. Стоимость импортируемого в Россию полимера колебалась в зависимости от региона поставок в диапазоне 65-68 тыс. руб./т (с НДС, СРТ Москва). Сделки на поставку российского ПП-гомо заключались выше 70 тыс. руб./т (с НДС) на том же базисе.

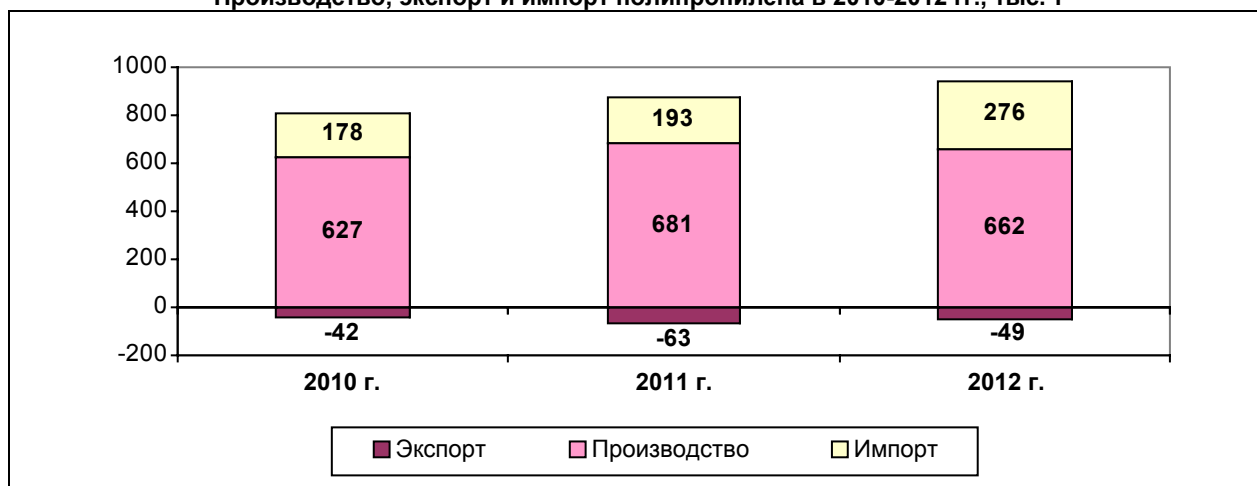
С середины июня под давлением более дешевого импорта цены полипропилена на рынке РФ начали постепенно проседать. Снижался и ажиотаж. С августа на фоне сезонного снижения спроса начал сокращаться и импорт. К концу декабря цены российского литьевого ПП-гомо просели под давлением избыточного предложения и низкого спроса до 63,5-66 тыс. руб./т (с НДС, СРТ Москва), однако так и не опустились до уровня января 2012 г. (60-62 тыс. руб./т для литьевого ПП-гомо). В итоге среднегодовая цена гомополимера в 2012 г. оказалась на 15% выше, чем в 2011 г.

По итогам 2012 г. объем производства полипропилена в России сократился на 3% по сравнению с 2011 г. и составил около 662 тыс. т. Крупнейший производитель полипропилена "Нижнекамскнефтехим" наработал чуть более 212 тыс. т материала. "Томскнефтехим" увеличил объем производства до 137 тыс. т (прирост 7%), "Уфаоргсинтез" за счет внешних поставок мономера нарастил производство до 125 тыс. т (+17%). Однако рост загрузки мощностей в Томске и Уфе не смогли в полной мере компенсировать трехмесячный простой "Ставролена".

За весь 2012 г. в Россию было импортировано около 276 тыс. т полипропилена, что на 43% больше итога 2011 г. Объем импорта гомополимера составил 138,5 тыс. т, это на 35% больше аналогичного показателя годом ранее. Внешние поставки блок-сополимеров пропилен выросли также на 35% до около 51,4 тыс. т. Импорт стат-сополимеров пропилен вырос на 67% до 47 тыс. т. Дефицит полипропилена на внутреннем рынке заставил российских производителей сократить экспортные продажи фактически до уровня 2010 г. Основными странами-импортерами российского полипропилена являются Беларусь, Казахстан, Китай и Узбекистан.

2013 г. может стать переломным для российского рынка полипропилена. Фактически заработал комплекс "Полиом" мощностью 180 тыс. т, поставки материала на рынок начнет "Тобольск-Полимер". Появление столь серьезных объемов может привести к существенной структурной перестройке рынка гомополимера. Однако специфика рынка сополимеров пропилен может затормозить вытеснение импорта российским продуктом.

Производство, экспорт и импорт полипропилена в 2010-2012 гг., тыс. т



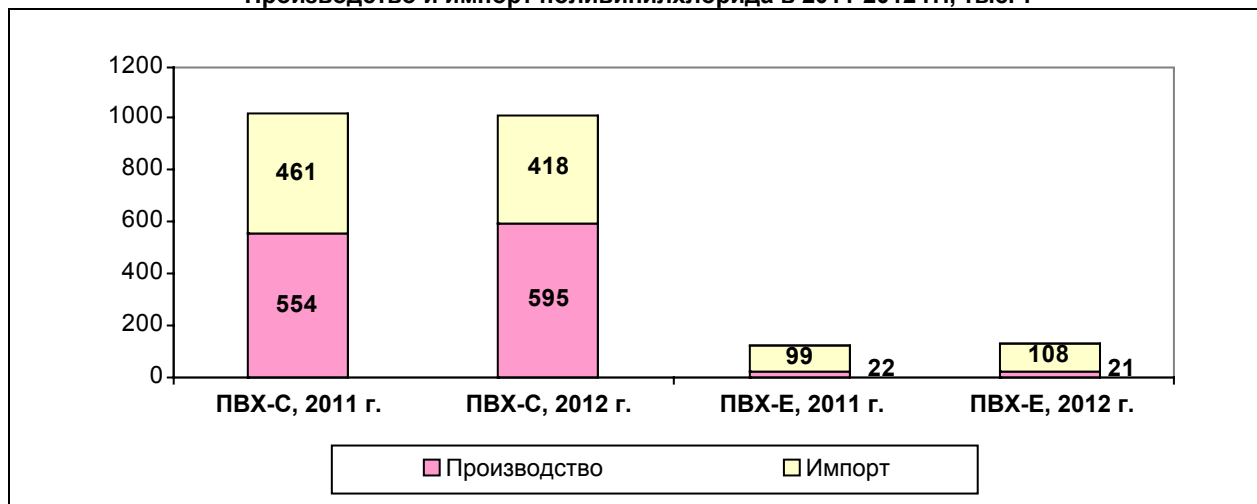
Поливинилхлорид. Непростым был 2012 г. и для российского рынка поливинилхлорида (ПВХ). Российским производителям удалось нарастить объемы производства за счет экстенсивного роста мощностей. По итогам года объем производства вырос на 7% по сравнению с 2011 г. и составил около 616 тыс. т. Прирост произошел за счет увеличения наработки на "Саянскимпласте" и "Каустике" (Стерлитамак), которые увеличили мощности по выпуску смолы на 40 тыс. т. "Саянскимпласт" в 2012 г. увеличил объем выпуска на 14 тыс. т по сравнению с показателем 2011 г., до 273 тыс. т. В планах предприятия на 2013 г. - увеличить выпуск ПВХ до 280 тыс. т, а в 2014 г. - до 350-370 тыс. т.

Достаточно хорошим был год и для стерлитамакского "Каустика". В 2012 г. предприятие увеличило годовые мощности до 220 тыс. т. Итоговый выпуск суспензионного ПВХ вырос до 200 тыс. т, тогда как в 2011 г. этот показатель составил около 174 тыс. т. В перспективе башкирское предприятие не исключает расширение мощностей по производству ПВХ до 600 тыс. т/год, но при условии увеличения мощностей по этилену со стороны производителей в кон-

туре этиленового кольца (о планах расширения мощностей по этилену заявил пока "Нижнекамскнефтехим"). "Каустик" (Волгоград) в 2012 г. сократил объем производства ПВХ до 87 тыс. т, что обусловлено техническими проблемами после плановой остановки на профилактику в апреле-мае 2012 г. "СИБУР-Нефтехим" в прошлом году увеличил объем производства ПВХ на 17% до почти 35 тыс. т. Однако в июле 2012 г. «СИБУР» заявил о намерении поэтапной остановки всех хлорных производств бывшего завода "Капролактан" до весны 2013 г.

В целом суммарный объем производства суспензионного ПВХ в России в 2012 г. вырос до 595 тыс. т, что на 41 тыс. т больше аналогичного показателя 2011 г. Единственный работающий в России производитель эмульсионного ПВХ "Химпром" (Волгоград) по итогу 2012 г. наработал около 21 тыс. т смолы - на 5% меньше, чем в 2011 г. Мощности завода и морально, и физически устарели, а само предприятие несколько лет находится в предбанкротном состоянии.

Производство и импорт поливинилхлорида в 2011-2012 гг., тыс. т



Российский рынок как суспензионного, так и эмульсионного ПВХ являются чистыми нетто-импортерами. С 2003г. экспортные продажи российских производителей неуклонно падают и в 2012 г. фактически полностью отсутствовали. Суммарный объем импорта ПВХ-С и ПВХ-Э в Россию в 2012 г. составил около 526 тыс. т - на 6% меньше показателя 2011 г. Снижение объемов внешних поставок произошло за счет сокращения импорта суспензионного ПВХ.

Отрицательный результат по внешним закупкам имеет корни в 2011 г. В кризисный 2009 г. спрос на суспензионный ПВХ на российском рынке упал на 24%. В 2010 г. рынок на-

чал динамично восстанавливаться и показал рост в 34%. Высокий темп 2010 г. "обнадежил" многих переработчиков и компании заложили достаточно оптимистический прогноз спроса на 2011 г. Подлили масла в огонь арабские революции (привели к серьезному росту цен на нефть в начале года) и цунами в Японии, которые привели к серьезному росту цен на ПВХ в мире. Эти события в первой половине 2011 г. заставили многие российские компании закупать смолу с избытком. Избыток ПВХ на российском рынке постепенно нарастал и в августе 2011 г. вылился в обвал цен. До конца года российские переработчики не смогли "пере-

варить" избыточный ПВХ, на 2012 г. перешло в виде запасов как у производителей, так и у торговых компаний и переработчиков (у достаточно большого числа переработчиков были еще и большие переходящие запасы готовых изделий), по разным оценкам, не менее 50 тыс. т смолы. 2011 г. стал для многих российских компаний печальным уроком.

Негативный опыт 2011 г. в 2012 г. заставил многих переработчиков сделать более консервативные прогнозы относительно роста спроса на готовые изделия и подходить более сдержанно к закупкам ПВХ на внешних рынках. В первой половине 2012 г. такая тактика оказалась выигрышной. Сильные морозы в феврале-марте привели к серьезному снижению спроса на готовые изделия. Отдельные участники рынка констатировали снижение объемов продаж в январе-марте 2012 г. на 15-20% по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. Плохой старт года (первый квартал) ухудшил положение многих переработчиков - до мая фактически каждый второй переработчик был ограничен в оборотных средствах и вынужден был работать с поставщиками на отсрочке платежей за поставленное сырье. Улучшение ситуации на рынке готовых изделий началось во второй половине мая, а в июне переработчики констатировали "начало сезона".

В первой половине года рост цен суспензионного ПВХ на российском рынке сдерживали низкий спрос на готовые изделия, избыточное предложение смолы и ограниченность в оборотных средствах многих переработчиков. А традиционный сезонный рост цен начался лишь в августе в силу ряда факторов. Основной причиной роста цен стала остановка производства ПВХ в Украине. "Карпатнефтехим" ("ЛУКОЙЛ") в июле 2012 г. заявил об остановке производства ПВХ на двухмесячную профилактику в начале сентября, при этом руководство предприятия добавило, что возможно выпуск смолы не будет возобновлен из-за экономической неэффективности производства. В 2012 г. украинское предприятие стало вторым по величине поставщиком ПВХ в Россию после производителей из США, ежемесячный объем поставок превышал в среднем 8,1 тыс. т. На украинской смоле стали работать крупные производители оконного профиля.

Остановка на профилактику "Карпатнефтехима" ожидалась рынком, однако о сроках остановки и возможности фактической консервации производства стало известно лишь в последний момент. Как следствие, многие переработчики не смогли быстро переориентироваться на закупки смолы у других производителей, к тому же оперативной альтернативы по сути и нет. Поставки ПВХ из США и Китая занимают не менее 30 дней, европейские производители

не в состоянии предоставить такие объемы материала. Серьезные срывы сроков поставок ПВХ из Китая из-за проблем с подвижным составом и пуском новых производств, а также ограниченные экспортные возможности производителей из США усугубили ситуацию на рынке. Со второй половины августа на фоне дефицита цены ПВХ на российском рынке начали расти и к концу сентября - началу октября достигли пика в 48-50 тыс. руб./т (с НДС, СРТ Москва). В ноябре цены начали снижаться на фоне сезонного снижения спроса и увеличения предложения импортного материала (импорт смолы в октябре превысил 50 тыс. т). К декабрю цены российского ПВХ опустились до 44-46 тыс. руб./т (с НДС, СРТ Москва).

Суммарный объем импорта суспензионного ПВХ в России в 2012 г. составил 418 тыс. т, это на 9% ниже показателя 2011 г. Сокращение объемов импорта обусловлено увеличением производства со стороны российских производителей и снижением динамики роста спроса на ПВХ на рынке. В географии поставок в 2012 г. существенных изменений не произошло: около 46% - импорт из США, 23% - из Китая, 16% - из Украины. Расчетное потребление суспензионного ПВХ в России в 2012 г. составило около 1012 тыс. т, годом ранее - около 1015 тыс. т. С учетом переходящих запасов на 1 января 2012 г. (не менее 50 тыс. т) российский рынок суспензионного ПВХ составил не менее 1060 тыс. т, что на 5% больше показателя 2011 г.

В целом по году средняя цена на ПВХ снизилась по сравнению с 2011 г. на 4%. Так что из позитивных для российских производителей результатов можно отметить только увеличение мощностей и производства.

Итак, 2012 г. почти во всех сегментах крупнотоннажных полимеров российский рынок прошел под давлением событий на предприятиях "ЛУКОЙла". Авария на "Ставрополе" вызвала дефицит и рост цен в сегменте ПНД, снижение внутреннего производства ЛПЭНП. Краткосрочный простой полипропиленовой мощности в Буденновске в числе прочих факторов привел к дефициту и рекордному импорту на рынке полипропилена. Остановка "Карпатнефтехима" добавила негатива на рынке ПНД, а также рынке ПВХ, где украинский завод является единственным источником оперативных импортных поставок. Серьезный рост цен произошел в секторах ПНД и ПП-гомо. В секторе ПВД и ЛПЭНП рост был чисто номинальным, а в секторе ПВХ состоялось снижение среднегодовой цены.

В 2013 г. стоит ожидать серьезных перемен только на рынке ПП-гомо в связи с пуском крупных мощностей. Остальные сегменты продолжают развитие в рамках баланса нестабильного внутреннего производства и импорта. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

ЦЕНЫ

ПОЛИЭТИЛЕН ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ (ПЭВД) К АПРЕЛЮ 2013 ГОДА ПОДОРОЖАЛ

Начало апреля ознаменовалось для российского рынка очередным повышением цен на полиэтилен высокого давления (ПЭВД). Сразу несколько производителей ПЭВД объявили о повышении цен на 1-1,5 тыс. руб./т. Среди них "Казаньоргсинтез", "Томскнефтехим", "Уфаоргсинтез" и "Газпром нефтехим Салават". К началу апреля цены на полиэтилен высокого давления выросли до 58-60 тыс. руб./т (с НДС, СРТ Москва) для 158-го ПЭВД и 61-62 тыс. руб./т (с НДС, СРТ Москва) для 153-го ПЭВД. В 2012 г. цены на 158-ой полиэтилен высокого давления на российском рынке к началу апреля выросли до 60-64 тыс. руб./т, с НДС, СРТ Москва, а к середине мая плановая остановка на регламентные работы мощностей по ПЭВД "Казаньоргсинтеза" и сезонный рост спроса привели к ценам в 66-68 тыс. руб./т с НДС, СРТ Москва для 158-го полиэтилена.

Покупательская активность на рынке полиэтилена высокого давления по-прежнему невысокая из-за затяжной зимы. В ближайшее время на стоимость ПЭВД будут оказывать давление плановые остановки заводов на ремонт, закрытие дорог и сезонный рост спроса. "Казаньоргсинтез" планирует остановить мощности по производству полиэтилена высокого давления с 18 апреля на месячную профилактику. "Уфаоргсинтез" намерен в середине мая остановить мощности на 10-дневный профилактический ремонт, однако точные даты остановки пока не утверждены окончательно.

Белорусский производитель "Полимир" остановил один из двух реакторов 30 марта на двухнедельную профилактику. В среднем из Беларуси в Россию поставляется не менее 5 тыс. т полиэтилена высокого давления.

Традиционно в апреле на время весенних паводков во многих регионах России вводятся ограничения на передвижение грузового автомобильного транспорта. С 1 апреля ограничение введено в Башкортостане, с середины апреля - в Татарстане. Ограничение на автомобильных дорогах приведет к росту стоимости и сроков доставки грузов. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

СТОИМОСТЬ ПОЛИСТИРОЛА (ПС) В ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЕ АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СОХРАНИЛАСЬ НА УРОВНЕ МАРТА

Российские производители и трейдеры пока оставили цены полистирола для отгрузок в апреле на уровне марта.

Стоимость полистирола российского производства в первой половине апреля сохраняется на уровне марта. Так, стоимость нижнекамского полистирола сохраняется на уровне 75000-79000 руб./т для полистирола общего назначения (ПСС/М) и 77000-82000 руб./т (СРТ Москва) для ударопрочного полистирола (УПС/М). Ценовые предложения полистирола производства «Газпром нефтехим Салават» также не изменялись в начале апреля. Торговые компании сохраняют цены на уровне 68500-72000 руб./т для ПСС/М и 75000-78000 руб./т для натурального ударопрочного полистирола.

По сообщениям представителей торговых компаний, цена для натурального УПМ может быть снижена во второй половине апреля. Один из трейдеров сообщил: "Изменение стоимости ПСМ на российском рынке маловероятно, так как текущая цена находится на довольно низком уровне".

Европейская контрактная стоимость стирола-мономера в апреле снизилась на EUR64/т до EUR1,411/т, FOB ARA (Амстердам-Роттердам-Антверпен). Это может усилить давление на производителей полистирола в Европе, в результате чего они будут вынуждены снижать ценовые предложения для полимера. Снижение стоимости европейского материала может отразиться на ценовой политике российских производителей полистирола в апреле-мае, так как европейский материал по итогам 2012 г. составил около 20% суммарного потребления ПСС/М. (Unipack/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

В 2012 ГОДУ СУДОСТРОЕНИЕ СПРОВОЦИРОВАЛО ВЫСОКИЙ СПРОС НА НЕНАСЫЩЕННЫЕ ПОЛИЭФИРЫ

Высокий спрос на ненасыщенные полиэфирные смолы в 2012 г. увеличил емкость рынка до \$6,5 млрд. По заявлениям представителей аналитического агентства MarketsandMarkets, к 2018 г. она вырастет до \$9,5 млрд., т. е. среднегодовой прирост составит 6%.

В числе основных потребителей данного сырья останутся судостроение и объекты возобновляемой энергетики. Ортофталевая смола, как ожидается, станет основным источником доходов для производителей из Великобритании, Германии, Нидерландов и Италии. На Китай и Индию придется большая часть потребления ненасыщенных полиэфирных смол. Крупные игроки рынка - Ashland Inc, Reichhold Inc, Royal DSM, Scott Bader и AOC LLC.

Ненасыщенные полиэфирные смолы отличаются от многих термореактивных полимеров способностью отверждаться при комнатной или сравнительно невысокой температуре практически без выделения побочных продуктов. Это позволяет получать из них декоративные отделочные материалы и изделия конструкционного назначения. Ненасыщенные полиэфирные смолы широко применяются в технике, при производстве ЛКМ, цемента и стеклопластика. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ПОЛИПРОПИЛЕН НА 22.02.2013 г.

Homopolymer Raffa (FOB, NWE, \$/т)	Raffa (FD EU*, EUR/т)
1580-1600	1180-1230

Полипропилен – индекс расплава от 5 до 30, партия от 300 МТ. Цены рассчитаны для 100% содержания пропилена.

* - доставка на склад покупателя. (ICIS Lor/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

LANXESS РАСШИРИТ ПРОИЗВОДСТВО ИОНООБМЕННЫХ СМОЛ

LANXESS расширяет производство ионообменных смол на своем предприятии в Леверкузене. В проект будет инвестировано порядка EUR10 млн., что позволит увеличить выпуск высококачественного сырья и построить новый цех площадью 300 кв. м для фасовки продукции. Полноценная загрузка мощностей будет возможна к середине 2014 г. "Спрос на специальные катионообменные смолы повышается каждый год на 3-5%. По этой причине мы развиваем данное направление и наращиваем объемы выработки на немецком заводе более чем на 30%", - отмечает Райнер ван Россел, член совета директоров LANXESS.

Концерн является одним из ведущих производителей ионообменных смол, которые используются во многих промышленных отраслях, включая индустрию продуктов питания, энергетику, фармацевтику. В частности сырье, выпускаемое в Леверкузене, будет применяться для систем фильтрации воды. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

ПРОИЗВОДСТВО СМОЛ CYTEC INDUSTRIES ПЕРЕШЛО ЧАСТНОМУ КАПИТАЛУ

Cytec Industries объявила о завершении продажи подразделения смол для покрытий частному инвестиционному фонду Advent International. Сумма сделки составила EUR1,113 млрд., включая задолженность компании в EUR118 млн. "Отчуждение данного бизнеса знаменует завершающий этап реструктуризации нашего продуктового портфеля, - отметил Шейн Флеминг, президент и главный исполнительный директор Cytec. - Теперь мы сможем сосредоточиться на производстве современных высокотехнологичных материалов. Мы предвидим увеличение прибыли, что особенно важно для акционеров".

Cytec отказался от производства смол в связи с его убыточностью. В долгосрочной перспективе компания переориентируется на более прибыльный сегмент композитных материалов на основе углеродных волокон, а также осуществит перезапуск производства углеродных волокон в Южной Каролине. Для реализации будущего проекта руководство выделило около \$300 млн. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА**2012 ГОД ПАО «ХАРЬКОВСКИЙ КАНАТНЫЙ ЗАВОД» ЗАКОНЧИЛО С УБЫТКОМ**

2012 г. Харьковский канатный завод, по предварительным данным, закончил с убытком 3,242 млн. грн. Активы на конец года составили 21,468 млн. грн., общая дебиторская задолженность - 9,932 млн. грн., текущие обязательства - 26,312 млн. грн. 2011 г. завод закончил с убытком 2,371 млн. грн., увеличив чистый доход на 46,9%, или на 8,034 млн. грн. до 25,166 млн. грн. по сравнению с 2010 г. Завод специализируется на выпуске канатных изделий из натуральных волокон и химических нитей, набивки сальников, сеточного полотна. В августе 2011 г. Хозяйственный суд Харьковской области признал Харьковский канатный завод банкротом. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «КАМЕНСКВОЛОКНО» В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

ОАО "Каменскволокно" (Ростовская обл.), один из крупнейших российских производителей синтетически волокон, в 2012 г. сократило чистую прибыль, рассчитанную по РСБУ, в 2,6 раза по сравнению с 2011 г. - до 85,485 млн. руб., говорится в отчете компании. Выручка от продаж уменьшилась на 10,8% до 2,908 млрд. руб., себестоимость - на 10,9% до 2,172 млрд. руб., валовая прибыль - на 10,6% до 736,2 млн. руб., прибыль от продаж - на 44,6% до 214,2 млн. руб., прибыль до налогообложения - в 2,1 раза до 138,7 млн. руб. Снижение показателей в компании объяснили уменьшением объема выпуска продукции в натуральном выражении. (Интерфакс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США**СОЗДАНЫ САМООЧИЩАЮЩИЕСЯ НАНОВОЛОКНА**

Ученые из Naval Research Laboratory разработали уникальную систему для "спонтанного" обеззараживания различных материалов. Принцип ее действия основан на включении функциональных добавок, таких как четвертичная аммониевая соль (QAS) биоцидов, полиоксометалаты, фуллерены, и фталоцианины, в процесс нейтрализации химических или биологических агентов. "В более ранних исследованиях мы пробовали вводить небольшое количество данных веществ в состав красок для их последующего очищения. Результаты оказались впечатляющими. Теперь мы работаем над составом материалов, которые по разным причинам не могут быть окрашены защитными ЛКМ, в частности, над полимерными нановолокнами", - объясняет Джеймс Уинн, начальник одного из отделов лаборатории.

Химики NRL сумели получить практически монодисперсные волокна размером в 45 нанометров при помощи технологии "электрообработки". Биологическое обеззараживание волокон полиамида показало 99%-ное сокращение жизнеспособного золотистого стафилококка. Материалы, содержащие 5% полиоксометалатов, провели более чем 50%-ную деактивацию хлорэтилен фенил сульфида, что открывает большие перспективы для промышленного внедрения. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НЕОРГАНИЧЕСКАЯ ХИМИЯ**УКРАИНА****GROUP DF ИНВЕСТИРУЕТ В СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ ДИОКСИДА ТИТАНА В КРЫМУ**

Холдинг Group DF, которым владеет бизнесмен Дмитрий Фирташ, намерен инвестировать \$300 млн. в строительство нового завода по производству диоксида титана в Крыму до 2015 г. Новый завод будет размещен на территории "Крымского Титана" (Армянск, Крым). Проектная мощность завода - 80 тыс. т диоксида титана в год с последующим расширением до 120 тыс. т. "Мы начинаем строить новое производство в 2013 г., до 2015 г. инвестируем в этот проект около \$300 млн. Наш план - производить на "Крымском Титане" 240 тыс. т диоксида титана в год, а это около 4% мирового рынка", - цитируется в сообщении Фирташ.

Технико-экономическое обоснование проекта разрабатывается в сотрудничестве с ведущими консультантами и проектными институтами, такими как Hatch (Канада) и TZMI (Австралия). По завершению разработки ТЭО предприятие проведет тендер для определения поставщика оборудования.

Программа инвестиций в "Крымский Титан" - часть программы Group DF по развитию титановой отрасли Украины, для реализации которой группа планирует привлечь \$2,5 млрд. до 2017 г.

В конце 2012 г. Ostchem Germany сконцентрировала 100% "Крымского Титана". До этого 50%+1 акция "Крымского титана" принадлежала ГАК "Титан", 50%-1 акция - Ostchem Germany (ранее RSJ Erste Beteiligungs, Германия). В 2006 г. Фирташ учредил холдинговую компанию Group DF (Австрия), консолидировав в ней свои активы в энергетической, строительной и химической отраслях.

Компания контролирует 90% химического холдинга Ostchem Holding, который контролирует 50%-1 акцию "Крымского титана", Крымский содовый завод, химический концерн "Стирол" (Донецкая обл.) и другие компании. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЧАО «КРЫМСКИЙ ТИТАН» ПЕРЕХОДИТ НА СУЛЬФАТНЫЙ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА ДИОКСИДА ТИТАНА

ЧАО "Крымский Титан" (Армянск, АРК) получит от Group DF около \$300 млн. на модернизацию. "Мы начинаем строить новое производство в этом году, до 2015 г. инвестируем в проект около \$300 млн. Наш план - производить на "Крымском Титане" 240 тыс. т диоксида титана в год, а это около 4% мирового рынка", - заявил председатель совета Group DF Дмитрий Фирташ. По завершению разработки технико-экономического обоснования предприятие проведет тендер для определения поставщика оборудования. Диоксид титана будет изготавливаться по модернизированной сульфатной технологии. "Мы установим современное европейское оборудование, позволяющее по качеству продукции опередить Китай, который сегодня наиболее активно в мире развивает титановое производство. Около 80% продукции мы экспортируем. Среди наших клиентов - крупные мировые производители красок, пластика и бумаги", - заявил руководитель титанового бизнеса Group DF Александр Вотинцев.

Инвестиции в "Крымский Титан" - часть программы Group DF по развитию титановой отрасли Украины. Для ее реализации планируется привлечь \$2,5 млрд. до 2017 г. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ПРОИЗВОДСТВО АММИАКА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

(без учета данных ПАО «ДнипроАзот», ОАО «Ривнеазот» и ЧАО «Северодонецкое объединение «Азот»), тыс. т

	Февраль 2013 г.	Февраль 2012 г.	Февраль 2013 г. в % к февралю 2012 г.	Январь-февраль 2013 г.	Январь-февраль 2012 г.	Январь-февраль 2013 г. в % к январю-февралю 2012 г.
Всего	309,5	341,3	90,7	647,2	719,2	90,0
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	132,5	94,7	139,9	274,2	223,2	122,8
ОАО "Одесский припортовый завод"	94,6	44,5	212,6	199,1	96,4	206,5
Черкасское ПАО "Азот"	82,4	72,7	113,3	173,9	140,8	123,5
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	-	91,0	-	-	182,0	-
ПАО "ДнипроАзот"	-	-	-	-	0,0	-
ОАО "Ривнеазот"	-	38,4	-	-	76,8	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))**ПРОИЗВОДСТВО ДВУОКИСИ ТИТАНА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т**

	Февраль 2013 г.	Февраль 2012 г.	Февраль 2013 г. в % к февралю 2012 г.	Январь-февраль 2013 г.	Январь-февраль 2012 г.	Январь-февраль 2013 г. в % к январю-февралю 2012 г.
Всего	10,040	11,679	86,0	21,630	24,269	89,1
ЧАО "Крымский Титан"	8,054	8,674	92,9	16,002	18,254	87,7
ПАО "Сумыхимпром"	1,986	3,005	66,1	5,628	6,015	93,6

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))**ПРОИЗВОДСТВО КАЛЬЦИНИРОВАННОЙ СОДЫ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛОСЬ**

В феврале производство кальцинированной соды увеличилось на 4,3%, или на 2,1 тыс. т по сравнению с февралем 2012 г., до 51,0 тыс. т (100%, без поташа). В январе-феврале выпуск кальцинированной соды увеличился на 17,1%, или на 15,7 тыс. т по сравнению с январем-февралем 2012 г., до 107,4 тыс. т. Кальцинированная сода предназначена для химической, стекольной, электронной, целлюлозно-бумажной и других отраслей промышленности. "Крымский содовый завод" - единственный производитель кальцинированной соды в Украине, обеспечивает около 80% украинского, а также более 2% мирового потребления кальцинированной соды. ОАО "Лисичанская сода", признанное банкротом в октябре 2012 г., данную продукцию не производило. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ВЫПУСК КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

В феврале производство каустической соды (100%) сократилось на 69,4%, или на 7,5 тыс. т до 3,3 тыс. т по сравнению с февралем 2012 г. В феврале "ДнипроАзот" сократил производство каустической соды на 2,9% до 3,3 тыс. т, а предприятия "Карпатнефтехим", "Химпром" и "Лукоор" - ее не производили. В январе-феврале производство каустической соды сократилось на 68,1%, или на 14,7 тыс. т по сравнению с январем-февралем 2012 г., до 6,9 тыс. т.

Каустическая сода используется в пищевой промышленности, производстве целлюлозы, красителей, в химической промышленности и металлургии. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

РОССИЯ**НЕПСКОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ КАЛИЙНЫХ СОЛЕЙ ВЫСТАВЛЕНО НА АУКЦИОН**

Депутат законодательного собрания Иркутской области от северных территорий Николай Труфанов и власти Катангского района ведут работу по привлечению в территорию инвестора для разработки Непского месторождения калийных солей. Как рассказал мэр района Сергей Чонский, правительство России работает над проектом разработки этого месторождения, на сегодняшний день лицензионный участок находится в стадии продажи - он выставлен на аукцион. "Это месторождение калийных солей - самое крупное в мире, его ориентировочный запас составляет 70 млрд. т, кроме того, месторождение является вторым в мире по чистоте, - рассказал Сергей Чонский. - Калийные соли залегают на глубине 3 м и могут добываться открытым способом. Сегодня сложность разработки месторождения заключается в том, что нет железной дороги. Чтобы ее построить нужно сделать круглогодичную автомобильную дорогу. Сейчас важно закончить строительство федеральной дороги "Вилуй", которая пройдет через Непу. Окончание работ запланировано на 2015 г. Сегодня Катангский район, по сути, отрезан от большого мира". (MinerJob.ru/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ОАО «АКРОН» НАМЕРЕНО ВЕРНУТЬСЯ К ПРОЕКТУ СТРОИТЕЛЬСТВА**ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНОГО КОМБИНАТА НА МЕСТОРОЖДЕНИИ ПАРТОМЧОРР**

"Акрон" намерен вернуться к рассмотрению возможностей строительства горно-обогатительного комбината и обогатительной фабрики на апатит-нефелиновом месторождении Партомчорр (Мурманская обл.). Изначально "Акрон" планировал строить на месторождении Партомчорр ГОК полного цикла, но в связи с нахождением поблизости охраняемого природного заказника Роснедра в 2009 г. рекомендовали компании построить только подземный рудник как составную часть ГОКа "Олений Ручей" (пущен в 2012 г.) с транспортировкой руды на его обогатительные мощности. До сих пор ЗАО "Северо-западная фосфорная компания" (СЗФК; реализует проекты "Акрона" по разработке месторождений Олений ручей и Партомчорр в Мурманской области) не имеет возможности приступить к строительству ГОКа на Партомчорре из-за отсутствия разрешения на прокладку дороги для поставки руды на обогатительную фабрику ГОКа "Олений Ручей". Для выбора оптимального варианта строительства дороги были созданы рабочие группы из представителей Минприроды, правительства Мурманской области, СЗФК, научно-исследовательских и экологических организаций. "В результате длительных обсуждений решено вернуться к первоначальному плану разработки месторождения, который предполагает доставку апатита на железную дорогу, не затрагивая границы планируемого национального парка "Хибины", - сообщает компания. (ИТАР-ТАСС/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ОАО «БЕРЕЗНИКОВСКИЙ СОДОВЫЙ ЗАВОД» В 2012 ГОДУ СНИЗИЛО ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль ОАО "Березниковский содовый завод" (БСЗ, Березники Пермского края) в 2012 г. составила 146,438 млн. руб., это в 2 раза меньше, чем в 2011 г. Прибыль до налогообложения также сократилась в 2 раза до 186,64 млн. руб. "Снижение произошло за счет большого роста затрат на производство продукции", - отмечается в сообщении.

Выручка увеличилась на 8,3% до 4,668 млрд. руб., себестоимость - на 14,8% до 3,242 млрд. руб. Прибыль от продаж снизилась на 41,6% до 294,543 млн. руб. БСЗ в 2012 г. отгрузило потребителям продукции на 4,655 млрд. руб., что на 9% больше, чем годом ранее.

Кредиторская задолженность предприятия уменьшилась с начала 2012 г. на 12,3% и составила на 1 января 2013 г. 445,195 млн. руб., дебиторская задолженность - на 6% до 293,952 млн. руб.

ОАО "Березниковский содовый завод" (под управлением ОАО "Башкирская химия") - производитель кальцинированной соды; базируется на Верхнекамском месторождении калийно-магниевых солей. Мощность - 650 тыс. т соды в год. Завод принадлежит ОАО "Каустик" (Стерлитамак) в составе ОАО "Башхим". (ПРАЙМ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ЗИРАКС» ПОСТАВИЛО ПРОБНУЮ ПАРТИЮ ТЕХНИЧЕСКОГО ХЛОРИСТОГО КАЛЬЦИЯ В ХОРВАТИЮ

ООО "Зиракс", производитель и продавец специализированной химической продукции, начало поставки высокочистого синтетического хлорида кальция на рынок Хорватии. Продукт имеет низкое содержание взвешенных частиц, практически полное отсутствие железа, сульфатов и сульфидов, на протяжении многих лет пользуется стабильным спросом со стороны национальных и международных нефтяных компаний. Руководитель международных проектов Анна Шевченко отмечает: "Это наша первая поставка кальция хлористого технического в северо-западную часть Балкан для нефтегазового применения. Надеемся, что качество нашего продукта будет по достоинству оценено новыми партнерами и мы выйдем на регулярные поставки в данный регион". (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ БАШКИРСКОГО ОАО «КАУСТИК» ЗА 2012 ГОД ВЫРОСЛА

Чистая прибыль ОАО "Каустик" выросла за 2012 г. по российским стандартам бухгалтерского учета на 56% до 1,8 млрд. руб., свидетельствует отчетность компании. Выручка от реализации выросла на 21,8% до 12,2 млрд. руб., себестоимость продукции - на 19,6% до 10 млрд. руб., прибыль от продаж - на 56% до 1,4 млрд. руб., прибыль до налогообложения - на 60% до 2,06 млрд. руб. "Каустик" находится в состоянии реорганизации в форме присоединения ОАО "Сода" (Стерлитамак) в рамках планов "Башхима" по созданию "Башкирской содовой компании", в которую войдут также ОАО "Березниковский содовый завод" и транспортная компания "Транснефтехим". 60% объединенной компании будут принадлежать "Башхиму", 38% - Башкортостану, 2% - миноритариям.

Стерлитамакское ОАО "Каустик" - производитель каустической соды (15% выпуска РФ) и суспензионного поливинилхлорида (34%); 51,77% его акций принадлежат Modisanna Ltd. (Кипр), 48,23% - "Башхиму". (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ОМСКТЕХУГЛЕРОД» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО

ООО "Омсктехуглерод" (входит в структуру холдинга "Омск Карбон Групп") в I квартале увеличило производство технического углерода на 3,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 83,13 тыс. т, сообщили в планово-экономическом отделе предприятия. В частности, на омской площадке произведено 56,96 тыс. т техуглерода, на волгоградской площадке - 26,17 тыс. т. Основными активами "Омск Карбон Групп" являются омский и волгоградский заводы техуглерода. Суммарная мощность предприятий в 2012 г. составила 360 тыс. т/год. Ассортимент насчитывает более 30 марок технического углерода. (Интерфакс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

DOW CORNING И CABOT CORPORATION УВЕЛИЧИЛИ ВЫРАБОТКУ ДИОКСИДА КРЕМНИЯ В БАРРИ

Dow Corning и Cabot Corporation завершили расширение предприятия в Барри. Выработку диоксида кремния удалось увеличить на 25%, что соответствует одному из пунктов плана, утвержденного в 2011 г. Компании сотрудничают с 1991 г., когда Cabot построила завод рядом с производством силиконовых мономеров Dow. С того момента Dow Corning поставляет сырье для Cabot, которое преобразовывается в диоксид кремния. "Этот шаг является важнейшей вехой для наших долгосрочных отношений с Dow Corning и демонстрирует приверженность к дальнейшему росту. Этот проект имеет стратегическую значимость для обеих компаний", - подчеркнул Шон Кеохан, старший вице-президент подразделения высокопроизводительных материалов Cabot. Диоксид кремния является уникальным веществом, используемым в качестве тиксотропного агента, а также компонента, предотвращающего слипание. Он позволяет повышать производительность клеев, герметиков, покрытий и чернил. Материал применяется в широком диапазоне отраслей, включая автомобильную и строительную. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОНГО

ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ МОГУТ СТАТЬ ОСНОВОЙ ДЛЯ СТАНОВЛЕНИЯ КАЛИЙНОЙ ИНДУСТРИИ

Завершившаяся подготовка предварительного ТЭО проекта на хлористый калий Синтоукола, который осуществляет австралийская компания Elemental Minerals, представляет данные, косвенно свидетельствующие и о значительном потенциале соседнего калийного проекта Лак Динга, осуществляемого компанией African Potash. Вместе с осваиваемым карналлитовым месторождением Менго (Mengo) они смогут служить основой для создания крупной калийной промышленности в стране. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МЕКСИКА

ANACONDA VARITE - НОВЫЙ ПРОДУЦЕНТ БАРИТА В ШТАТЕ СОНОРА

Мексиканская компания Prodexa de Mexico SA de CV недавно начала разработку и обогащение барита на нескольких лицензионных площадях в штате Сонора, где действует под наименованием Anaconda Varite. Компания произвела 40 тыс. т баритового концентрата для нефтегазового рынка. В 2013 г. планируется производить и экспортировать более 60 тыс. т в месяц бурового барита. Пока удельный вес барита для продажи составляет 4,12-4,16 г/куб. см, в мае, с вводом в строй новых обогащательных мощностей, этот показатель вырастет до 4,20 г/куб. см. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА**КАБИНЕТ МИНИСТРОВ УТВЕРДИЛ КВОТЫ НА ЗАКУПКУ БЕНЗОЛА И МЕТАНОЛА ДЛЯ ХИМПРОМА В 2013 ГОДУ**

Кабинет Министров утвердил годовые квоты на импорт и закупку бензола и метанола, которые используются в качестве компонента моторных топлив и сырья в химической промышленности. Об этом говорится в постановлении правительства №158 от 4 марта. Общий объем годовых квот на закупку бензола составляет 244,122 тыс. т, метанола - 160,105 тыс. т. Наибольшие объемы квот на закупку метанола получили ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот" (Луганская обл., 120 тыс. т) и ПАО "Концерн "Стирол" (Донецкая обл., 20 тыс. т).

Больше всего бензола в этом году смогут закупить Ясиновский коксохимический завод (Макеевка, Донецкая область) - 60,2 тыс. т и научно-производственное предприятие "Заря" (Рубежное, Луганская обл.) - 50 тыс. т.

В феврале Кабмин утвердил порядок выпуска, оборота и погашения налоговых векселей, которые выдаются до получения или ввоза в Украину веществ (бензол и метанол), которые используются как компоненты моторного топлива, с целью использования их как сырья для производства в химической промышленности. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

2012 ГОД ЧАО «ЛУКОР» ЗАКОНЧИЛО С УБЫТКОМ

2012 г. "Лукор" (Калуш, Ивано-Франковская обл.), по предварительным данным, закончил с убытком 286,01 млн. грн. Активы на конец года составили 82,632 млн. грн., текущие обязательства - 67,622 млн. грн., дебиторская задолженность - 22,304 млн. грн. По уточненным данным, 2011 г. "Лукор" закончил с убытком 408,259 млн. грн. "Лукор" производит хлор, каустическую соду, хлористый винил, этилен, полиэтилен, пропилен и бензол.

"Лукор" создан в декабре 2000 г. компанией "ЛУКойл-Нефтехим" и ОАО "Ориана" (Калуш) на паритетных началах на базе нефтехимического комплекса "Орианы". "Ориане" принадлежат 47,93% акций "Лукура", "ЛУКойл-Нефтехиму" - 52,07%. 99,9% акций "Орианы" принадлежит государству. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ФЕДЕРАЛЬНАЯ АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА (ФАС) ОТКАЗАЛАСЬ ОТ РАЗРАБОТКИ ПРАВИЛ НЕДИСКРИМИНАЦИОННОГО ДОСТУПА К ЭТИЛЕНУ**

ФАС отказалась от разработки правил гарантированного и недискриминационного доступа к этилену в пределах единого технологического комплекса, сообщает ведомство. Эти правила планировалось разработать в целях предупреждения нарушений антимонопольного законодательства со стороны производителей этилена, осуществляющих его поставку потребителям по этиленопроводу в рамках единого технологического комплекса, а также предотвращение возникновения конфликтов между ними. В настоящее время ситуация на этом рынке претерпела существенные изменения: производители и потребители этилена заключили контракты на поставку сырья, согласовав вопросы объемов поставки этилена и цены на него. Участники совещания по этому вопросу, которое состоялось в ФАС 29 марта, с учетом изменившейся ситуации приняли решение о нецелесообразности введения дополнительного механизма для обеспечения соблюдения антимонопольного законодательства на рынке этилена. По итогам совещания участникам рынка было рекомендовано представить в Минэнерго актуализированные сведения о планах развития мощностей по производству и переработке этилена для достижения баланса спроса и предложения на этом рынке с ограниченной конкуренцией, которые будут учтены в плане развития газо- и нефтехимии России до 2030 г. Поручение о разработке правил было дано в связи с "этиленовым" конфликтом между "Газпром нефтехим Салаватом" и башкирским "Каустиком".

Этиленовый конфликт разгорелся в Башкортостане в июле 2010 г., когда "Газпром нефтехим Салават" прекратил поставки этилена на "Каустик". После рассмотрения ситуации тогдашним премьер-министром РФ Владимиром Путиным на совещании по нефтехимии в Нижнем Новгороде в сентябре 2010 г. поставки были возобновлены, сторонам было поручено выработать взаимоприемлемое решение о долгосрочных поставках. Условия были согласованы в апреле 2011 г., а долгосрочный контракт подписан 1 июня. В соответствии с документом "Газпром нефтехим Салават" с 2012 г. по 2016 г. должен поставлять предприятию 95 тыс. т/год этилена. В 2012 г. "Газпром нефтехим Салават" и "Каустик" пустили этиленопровод, который напрямую связал установку пиролиза ЭП-300 салаватского предприятия и этиленпотребляющие производства "Каустика". Ранее этилен с "Газпром нефтехим Салавата" на "Каустик" поставлялся по так называемому "этиленовому кольцу" - магистральному этиленопроводу Салават - Стерлитамак - Уфа - Нижнекамск - Казань, владельцем которого является "Нижнекамскнефтехим". "Каустик" неоднократно сообщал о перебоях в поставках этилена, а также подавал на собственника трубы жалобы о завышении тарифов на прокачку. Дело по иску "Каустика" к "Нижнекамскнефтехиму" несколько лет рассматривалось в ФАС и судебных инстанциях.

ОАО "Каустик" является ведущим производителем каустической соды, поливинилхлорида, кабельных пластиков различных марок, эпихлоргидрина. Modisanna Ltd владеет 51,77% уставного капитала "Каустика", ОАО "Башкирская химия" - 48,23%. (rures.ru/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ОАО «МЕТАФРАКС» ЗА 2012 ГОД ВЫРОСЛА

Чистая прибыль ОАО "Метафракс" (Губаха, Пермский край) за 2012 г. выросла по сравнению с 2011 г. в 1,8 раза до 2,09 млрд. руб., свидетельствует отчетность компании. Выручка увеличилась на 20,5% до 11 млрд. руб., в том числе экспортные поставки - на 18% до 4,23 млрд. руб., поставки продукции на внутренний рынок - на 24% до 6,57 млрд. руб. Доля выручки от продаж метанола в общей структуре продаж составила 52%. Себестоимость продукции увеличилась на 8% до 6,84 млрд. руб., прибыль от продаж - в 1,8 раза до 2,56 млрд. руб. Инвестиции "Метафракс" в развитие производства в 2012 г. превысили 465 млн. руб. Инвестиции на 2013 г. планируются на уровне 500 млн. руб.

ОАО "Метафракс" - крупнейший российский производитель и экспортер метанола и продуктов его глубокой переработки. Выпуск метанола в 2012 г. - 1 млн. т (рост на 6,3%). На 1 января 2013 г. 66,05% предприятия принадлежало Lipanet Ltd. (Кипр), 19,46% - MIRBAC Group (Панама). (ИТАР-ТАСС/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ОАО «УФАОРГСИНТЕЗ» ЗА 2012 ГОД УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль ОАО "Уфаоргсинтез" по РСБУ за 2012 г. по отношению к 2011 г. выросла в 2,8 раза до 3,2 млрд. руб. Выручка составила 17,042 млрд. руб., превысив показатель 2011 г. в 1,9 раза. Себестоимость продаж увеличилась в 1,8 раз до 13,2 млрд. руб. ОАО "Уфаоргсинтез" - производитель полиэтилена, полипропилена, других продуктов основного органического синтеза под управлением ОАО "Башнефть". (Plastinfo/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****С 15 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА ПО 14 АПРЕЛЯ 2014 ГОДА БУДУТ ДЕЙСТВОВАТЬ НУЛЕВЫЕ СТАВКИ ВВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН НА ОТДЕЛЬНЫЕ ВИДЫ ОРГАНИЧЕСКИХ ХИМИЧЕСКИХ СОЕДИНЕНИЙ**

Совет Евразийской экономической комиссии одобрил решение ввести с 15 апреля 2013 г. по 14 апреля 2014 г. нулевые ставки ввозных таможенных пошлин на отдельные виды органических химических соединений. Они будут действовать для пропиленгликоля, циклоалкановых кислот, аминспиртофенолов. В настоящий момент ставка ввозной таможенной пошлины для большинства органических химсоединений составляет 5%.

Совет ЕЭК также поручил коллегии ЕЭК провести мониторинг ситуации на рынке органических химсоединений, в отношении которых временно установлены нулевые ставки ввозных пошлин, в том числе с учетом реализации проектов по их производству на территориях государств - членов Таможенного союза. Не позднее 1 ноября 2013 г. коллегия ЕЭК должна внести предложения о возможном обнулении ставок на постоянной основе. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРАЗИЙСКАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМИССИЯ ВВОДИТ ВРЕМЕННУЮ НУЛЕВУЮ ПОШЛИНУ НА ТЕРЕФТАЛЕВУЮ КИСЛОТУ И ЕЕ СОЛИ

Евразийская экономическая комиссия намерена ввести временную нулевую пошлину на терефталевую кислоту и ее соли. Соответствующий проект решения совета ЕЭК, одобренный коллегией комиссии, опубликован на сайте ЕЭК. Нулевая ставка на терефталевую кислоту и ее соли будет действовать с 1 мая 2013 г. по 30 апреля 2014 г. В настоящее время ставка пошлины составляет 5% от таможенной стоимости. Планируется, что нулевая пошлина будет одобрена на ближайшем заседании совета ЕЭК. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**BASF И XINJIANG MARKOR CHEMICAL INDUSTRY CO., LTD. ПЛАНИРУЮТ СОЗДАТЬ СОВМЕСТНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ВЫПУСКУ БУТАНДИОЛА И ПОЛИТЕТРАГИДРОФУРАНА**

Концерн BASF и компания Xinjiang Markor Chemical Industry Co., Ltd. (Markor) планируют создать два совместных предприятия, которые будут специализироваться на выпуске бутандиола (BDO) и политетрагидрофурана (PolyTHF(r), химическое наименование: политетраметилэтиленгликоль). Производство разместится в г. Корла на территории Синьцзян-Уйгурского автономного района. Соглашения об учреждении совместных предприятий подписаны, сторонам предстоит выполнить заключительные условия и получить одобрения в соответствующих органах. Компании-партнеры намереваются возвести установки по выпуску BDO и PolyTHF, которые по плану должны быть введены в эксплуатацию в 2015 г. Ежегодные объемы производства составят 100 тыс. т BDO и 50 тыс. т PolyTHF. "Опираясь на передовые технологии синтеза политетрагидрофурана и широкое присутствие Markor на рынке КНР, мы будем наращивать местные мощности с тем, чтобы обеспечивать заказчиков в Китае высококачественной продукцией", - сказал д-р Гвидо Вейт, старший вице-президент подразделения BASF Intermediates, ответственный за деятельность в АТР. "Концерн BASF предлагает современную технологию производства PolyTHF. Благодаря интегрированной цепочке создания стоимости мы сможем получать большой синергетический эффект, что позволит лучше удовлетворять потребности заказчиков. Мы намерены продолжать сотрудничество с BASF и расширять совместный бизнес на территории КНР", - сказал Хэ Сяожун, вице-президент группы Markor.

Продукт PolyTHF используется, прежде всего, в целях получения эластичного спандексового волокна, пригодного для изготовления широкого ассортимента текстильных изделий (включая бельевой трикотаж, верхнюю одежду, спортивную форму и купальники). Он служит исходным материалом для синтеза термопластичных полиуретанов, которые востребованы производителями шлангов, пленок и кабельных оболочек, сложных полиэфиов, полиэфирамидов и литых эластомеров. Последние, в частности, являются пригодными для изготовления колес для скейтбордов и роликовых коньков. Бутандиол используется в производстве пластиков технического назначения, полиуретанов, растворителей, химикатов для электронной промышленности и эластичных волокон.

Концерн BASF производит политетрагидрофуран на своих предприятиях в Гейсмаре (штат Луизиана, США), Людвигсхафене (Германия), Ульсане (Южная Корея) и Цаоцзине (пригород Шанхая, КНР); ежегодный объем выпуска составляет 250000 т. Производство бутандиола осуществляется на предприятиях BASF в Гейсмаре, Людвигсхафене, Цаоцзине, Чибэ (Япония) и Куантане (Малайзия); ежегодный объем выпуска составляет 535000 т.

В настоящее время компания Markor выпускает около 160 тыс. т/год бутандиола и является крупнейшим его производителем в Китае. На сегодняшний день компания инвестировала 5 млрд. юаней (примерно EUR600 млн.) в объекты химического парка Markor. (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**С 23 МАРТА 2013 ГОДА МИНИСТЕРСТВО КОММЕРЦИИ ВВЕЛО АНТИДЕМПИНГОВУЮ ПОШЛИНУ НА РЕЗОРЦИН**

С 23 марта началось взимание антидемпинговых пошлин на резорцин, поставляемый в Китай из Японии и США. Об этом сообщило Министерство коммерции КНР. Срок действия антидемпинговых мер - 5 лет. Размер пошлины в отношении японской продукции определен в 40,5%, а американской - 30,1%. Антидемпинговое расследование в отношении резорцина было начато Министерством коммерции КНР год назад. Минкоммерции пришло к выводу о том, что факт демпинга в отношении поставляемого из указанных стран резорцина доказан. При этом был причинен ущерб производителям Китая.

Резорцин применяется в производстве синтетических красителей, некоторых полимеров, в медицине как обеззараживающее средство при лечении кожных заболеваний. (rscnews/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно обменяться баннерами с блогом «Химии Украины» (<http://ukrchem.dp.ua/>) ? Доступ к блогу - БЕСПЛАТНЫЙ

УКРАИНА**ПАО «КОНЦЕРН «СТИРОЛ» ИНВЕСТИРУЕТ В СИСТЕМУ ОЧИСТКИ ЦЕХА АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ**

Концерн "Стирол" (Горловка, Донецкая обл.) намерен инвестировать в систему очистки цеха аммиачной селитры 12 млн. грн. Об этом говорится в сообщении компании Ostchem. "Концерн "Стирол", входящий в холдинг Ostchem (объединяет предприятия азотной химии Group DF), планирует до конца 2013 г. на 20% снизить выбросы пыли селитры в цехе по производству аммиачной селитры. Современная система очистки обойдется предприятию в 12 млн. грн.", - говорится в нем. Систему очистки по заказу "Стирола" разработал Украинский государственный научно-исследовательский и проектный институт азотной промышленности и продуктов органического синтеза.

"Инвестиция в систему очистки цеха по производству аммиачной селитры - это часть утвержденной экологической программы концерна на 2013 г. За 3 года нам удалось снизить объемы выбросов более чем в 2 раза - до 4,6% общегородского объема. Дальнейшая цель - довести этот показатель к 2014 г. до 2-3%. Крупные мировые покупатели удобрений выдвигают высокие требования не только к качеству продукции, но и к экологичности производства", - сказал председатель правления концерна "Стирол" Сергей Павлючук. По словам Павлючука, нынешний уровень выбросов предприятия полностью соответствует нормативам стран Евросоюза: в 2012 г. он был на 39% ниже допустимой нормы, согласно данным Государственного управления охраны окружающей природной среды в Донецкой области. В 2010-2012 гг. в экологические проекты концерн вложил 90 млн. грн. "На "Стироле" уже работает первая в области автоматизированная система контроля окружающей среды "АСКОС". С помощью 5 автоматических постов, расположенных в зоне влияния концерна на расстоянии 1,5-3,5 км, система снимает метеопараметры каждые 10 секунд. Данные предоставляются в открытом доступе в режиме он-лайн на веб-сайте концерна", - отмечается в сообщении.

Среди других проектов, связанных с улучшением экологии и энергосбережением, которые концерн осуществит в 2013 г., Павлючук назвал модернизацию склада жидкого аммиака (установка новых винтовых компрессоров и новой станции конденсации газообразного аммиака), а также реконструкцию цехов по производству слабой азотной кислоты и нитрит-нитратных солей. Всего в 2013 г. на реализацию эко-проектов концерн "Стирол" выделит 50 млн. грн.

В сентябре 2010 г. "Стирол" вошел в состав Ostchem Group, которая управляется холдинговой компанией Ostchem Holding AG (входит в Group DF). В ноябре 2010 г. Ostchem Investments Limited (Кипр) сконцентрировала 90,3044% концерна. (Новости.dp/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ХОЛДИНГ GROUP DF ДОБИВАЕТСЯ ПРОДЛЕНИЯ ДЕЙСТВИЯ
ЗАГРАДИТЕЛЬНЫХ ПОШЛИН НА ИМПОРТ РОССИЙСКИХ АЗОТНЫХ УДОБРЕНИЙ**

Холдинг Group DF Дмитрия Фирташа намерен добиваться продления действия заградительных пошлин на импорт российских азотных минеральных удобрений до 2018 г. включительно, сообщил источник в Министерстве экономического развития и торговли. Предприятиям Д. Фирташа, который контролирует все производство аммиачной селитры в Украине, ограничения нужны для того, чтобы предотвратить демпинг российских производителей и увеличение их доли на украинском рынке. "Если пошлины не будут продлены, российские поставщики в межсезонье завезут в Украину аммиачную селитру по заниженным ценам, а мы будем вынуждены искать внешние рынки сбыта", - сказал глава правления черкасского "Азота" Виталий Скляров.

Азотный бизнес Д. Фирташа представлен холдинговой компанией Ostchem, в которую входят черкасское и северодонецкое объединения "Азот", горловский концерн Стирол", завод "Ривнеазот". (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО АММОФОСА СОКРАТИЛОСЬ**

В феврале производство аммофоса сократилось на 66,7%, или на 0,4 тыс. т по сравнению с февралем 2012 г., до 0,2 тыс. т. Этот объем наработало ЧАО "Днепровский завод минудобрений". ЧАО "Крымский Титан" и ПАО "Сумыхимпром" в феврале 2013 г. данный продукт не выпускали. В январе 2013 г. аммофос ни одно из указанных предприятий не производило. В январе-феврале производство аммофоса сократилось на 86,7%, или на 1,3 тыс. т по сравнению с январем-февралем 2012 г., до 0,2 тыс. т. Аммофос - эффективное фосфорно-азотное удобрение, содержит 51-52% фосфора и 11-12% азота. Его применяют для основной заправки достаточно увлажненных почв, богатых калием. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО КАРБАМИДА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Февраль 2013 г.	Февраль 2012 г.	Февраль 2013 г. в % к февралю 2012 г.	Январь- февраль 2013 г.	Январь- февраль 2012 г.	Январь-февраль 2013 г. в % к январю- февралю 2012 г.
Всего	286,5	312,2	91,8	607,6	617,9	98,3
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	84,0	76,3	110,1	176,5	147,7	119,5
ОАО "Одесский припортовый завод"	75,2	67,7	111,1	158,6	141,6	112,0
Черкасское ПАО "Азот"	64,7	66,4	97,4	140,6	132,6	106,0
ПАО "ДнипроАзот"	62,6	64,6	96,9	131,9	121,6	108,5
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	-	37,2	-	-	74,4	-

(Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО КАРБАМИДНО-АММИАЧНОЙ СМЕСИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Февраль 2013 г.	Февраль 2012 г.	Февраль 2013 г. в % к февралю 2012 г.	Январь-февраль 2013 г.	Январь-февраль 2012 г.	Январь-февраль 2013 г. в % к январю-февралю 2012 г.
Всего	43,0	12,6	341,3	58,5	27,9	209,7
Черкасское ПАО "Азот"	29,0	11,6	250,0	41,5	24,0	172,9
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	14,0	1,0	1400,0	17,0	3,9	435,9

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ПРОИЗВОДСТВО НИТРОАММОФОСКИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Февраль 2013 г.	Февраль 2012 г.	Февраль 2013 г. в % к февралю 2012 г.	Январь-февраль 2013 г.	Январь-февраль 2012 г.	Январь-февраль 2013 г. в % к январю-февралю 2012 г.
Всего	14,4	27,6	52,2	27,5	35,0	78,6
ПАО "Сумыхимпром" (товарное название Супер-агро)	14,2	27,3	52,0	27,3	34,7	78,7
ЧАО "Днепропетровский завод минудобрений"	0,2	0,3	66,7	0,2	0,3	66,7

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ПРОИЗВОДСТВО АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА (без учета данных ОАО «Ривнеазот»), тыс. т

	Февраль 2013 г.	Февраль 2012 г.	Февраль 2013 г. в % к февралю 2012 г.	Январь-февраль 2013 г.	Январь-февраль 2012 г.	Январь-февраль 2013 г. в % к январю-февралю 2012 г.
Всего	140,2	236,9	59,2	298,8	472,6	63,2
Черкасское ПАО "Азот"	88,7	90,4	98,1	186,9	168,9	110,7
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	51,5	45,3	113,7	111,9	101,3	110,5
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	-	55,5	-	-	111,0	-
ОАО "Ривнеазот"	-	45,7	-	-	91,4	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))**ЦЕНЫ**

ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ НА 21.02.13 г., грн./т (с НДС, FCA - склад поставщика)

Удобрение	Цена	Удобрение	Цена
НРК (15:15:15)	4000-4200	Моноаммонийфосфат	5720-6200
НРК (16:16:16)	4200-4700	Сульфат аммония, белый	2480-2600
Диаммофоска (10:26:26)	5400-5700	Аммиачная селитра, импортеры/трейдеры	3350-3550
Хлорид калия	4450-4650	КАС	3150-3550
Карбамид	4100-4450	Аммиак	5100-5322

(Держзовнишинформ/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ПРИ ИМПОРТЕ, DAT/DAP, граница Украины, \$/т (на 22.02.13 г.)

Товар	Цена*
Нитроаммофоска 16:16:16 (насыпью/в мешках)*	400-425
Нитроаммофоска 16:16:16 (в мешках, пр-ва Беларуси)	395-410
Аммиачная селитра (в мешках)	290-300
Аммофос (насыпью, пр-ва России)	500-550
Аммофос (в мешках, пр-ва России)	510-560
Аммофос 10:46 (происхождением из Средней Азии)	440-480
Диаммонийфосфат (в мешках)	510-550

* - стоимость фасовки минеральных удобрений в мешках по 50 кг составляет \$8-10/т.

В случае предварительной оплаты товара импорт осуществляется по ценам на момент оплаты. (Держзовнишинформ/[Хімія України, СНГ, міра](#))**РОССИЯ**

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ОАО «КУЙБЫШЕВАЗОТ» ЗА 2012 ГОД УПАЛА

Чистая прибыль ОАО "Куйбышевазот" (Тольятти Самарской обл.) за 2012 г. по РСБУ упала по сравнению с 2011 г. в 2,3 раза до 2,6 млрд. руб. Выручка от реализации продукции снизилась за отчетный год на 9,2% до 28,35 млрд. руб. Себестоимость продукции выросла на 2,6% до 20,75 млрд. руб. Прибыль от реализации упала в 1,8 раза до 4,48 млрд. руб. В 2012 г. "Куйбышевазот" снизил выпуск основной продукции: минеральных удобрений - на 5% до 1,3 млн. т, аммиака - на 12,3% до 569 тыс. т, капролактама - на 3,9% до 184,6 тыс. т, полиамида-6 - на 17,8% до 116,7 тыс. т. ОАО "Куйбышевазот" входит в число ведущих российских производителей и экспортеров азотных удобрений, капролактама и продуктов его переработки (полиамида, корда и технической нити). (ИТАР-ТАСС/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ЗА 2012 ГОД ПРИБЫЛЬ ПЕРМСКОГО ОАО «МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ» ВЫРОСЛА

Чистая прибыль ОАО "Минеральные удобрения" за 2012 г. выросла на 45% до 4,6 млрд. руб., свидетельствует отчетность компании. Выручка от реализации выросла на 21,3% до 11,33 млрд. руб. Экспорт вырос на 34,3% до 9,85 млрд. руб., выручка на внутреннем рынке снизилась на 26% до 1,48 млрд. руб. Себестоимость продукции выросла на 19,3% до 3,4 млрд. руб. Прибыль от продаж выросла на 43% до 5,6 млрд. руб. В 2012 г. "Минеральные удобрения" увеличили выпуск карбамида на 11% до 670,2 тыс. т, аммиака - на 8% до 576,3 тыс. т (в том числе товарного аммиака произведено 187,2 тыс. т). Пермское ОАО "Минеральные удобрения" - производитель азотных удобрений (прилливированного карбамида) и аммиака. С сентября 2012 г. 100% акций предприятия консолидирует "Уралхим". (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ РОССОШАНСКОЕ ОАО «МИНУДОБРЕНИЯ» УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль ОАО "Минудобрения" (Россошь, Воронежская обл.) в 2012 г. увеличилась на 33% по сравнению с 2011 г. - до 7,363 млрд. руб., говорится в отчете компании. Выручка выросла на 19% и составила 29,699 млрд. руб., себестоимость - на 16% до 15,852 млрд. руб., валовая прибыль - на 21% до 13,847 млрд. руб. Прибыль от продаж увеличилась на 27% и достигла 9,686 млрд. руб., прибыль до налогообложения - на 29% до 8,808 млрд. руб.

"Минудобрения" производят более 1 млн. т аммиака, 1,1 млн. т комплексных минеральных удобрений (нитроаммофоски) и более 500 тыс. т аммиачной селитры в год. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ФОСАГРО» ПЛАНИРУЕТ К 2017 ГОДУ УВЕЛИЧИТЬ ВЫПУСК УДОБРЕНИЙ

ОАО «Фосагро» подготовило материалы ко Дню инвестора в Лондоне, которые в ходе мероприятия представил директор по стратегическому развитию предприятия Борис Левин.

"Фосагро" планирует к 2017 г. увеличить выпуск удобрений до 7,1 млн. т/год против 5,4 млн. т в 2012 г. В 2016 г. "Фосагро" рассчитывает пустить новое производство аммиака мощностью 760 тыс. т/год в Череповце (Вологодская обл.). Проект ориентирован на решение стратегической задачи "Фосагро" - увеличение переработки апатитового концентрата и наращивание производства фосфатов. "Фосагро" высоко оценивает инвестиционную привлекательность проекта. Его окупаемость из расчета текущей цены на аммиак на уровне \$550/т FOB, Балтика составит 11 лет, внутренняя норма окупаемости - 20%. "Проработка нами консервативного сценария проекта показала, что в случае ухудшения ситуации на рынке аммиака принципиального ухудшения инвестиционных показателей проекта не произойдет", - подчеркнул Левин. При этом "Фосагро" обладает необходимой общей инфраструктурой нового производства и решило вопрос с поставкой природного газа для технологических нужд по магистральному газопроводу. "Газпром" подтвердил предоставление "Фосагро" с 2016 г. дополнительных 800 млн. куб. м газа для нового производства аммиака в Череповце. В связи с этим Минэкономразвития РФ включило эти лимиты поставок газа в топливный баланс.

К 2017 г. "Фосагро" планирует также пустить в Балаково (Саратовская обл.) производство сложных (NPK) удобрений мощностью 450 тыс. т/год. Проект реализуется в рамках модернизации действующего производства, нацеленной на создание гибкого комплекса с увеличением мощности с 1,2 млн. т до 1,65 млн. т/год и возможностью выпуска новой для предприятия продукции - NPK-удобрений. Имеющиеся у "Фосагро" в Балаково мощности позволяют выпускать диаммонийфосфат (DAP), моноаммонийфосфат (MAP) и сульфаммофос (NPS). Инвестиции "Фосагро" в развитие производства в 2013-2016 гг. запланированы в \$1,1 млрд. В том числе \$785 млн. будут направлены на строительство производства аммиака в Череповце, примерно \$200 млн. - на модернизацию производства в Балаково. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА

По данным Федеральной таможенной службы (ФТС), Россия в январе-феврале сократила экспорт калийных удобрений по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 25,1% до 1,061 млн. т. Стоимость поставок снизилась на 35,1% до \$389,7 млн. Основная доля экспорта (99,7%) пришлась на страны дальнего зарубежья - 1,058 млн. т, или \$388 млн. в стоимостном выражении. В страны СНГ было вывезено 3,4 тыс. т продукции общей стоимостью \$1,7 млн.

Экспорт азотных удобрений за указанный период вырос на 2,6% до 1,762 млн. т, стоимость поставок увеличилась на 3,7% до \$546,6 млн. Из них 1,657 млн. т - поставки в страны дальнего зарубежья, 104,9 тыс. т - в страны СНГ. Стоимость поставок составила \$104,9 млн. и \$32,4 млн. соответственно.

Экспорт смешанных удобрений вырос на 17% до 1,623 млн. т, стоимость поставок - на 5,7% до \$674,8 млн. В страны дальнего зарубежья было экспортировано 1,486 млн. т продукции общей стоимостью \$614,9 млн., в страны СНГ - 136,6 тыс. т на \$59,9 млн. (ПРАЙМ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ПРОДАЖИ АГРОХИМИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛИ

Согласно анализу британского консультационного агентства "Agranova and Cropnosis", общие доходы агрохимической индустрии в 2012 г. выросли на 8,2% по сравнению с 2011 г. и достигли \$49,9 млрд. на уровне производителей. Рост наблюдался по всем ключевым регионам. Единственным регионом, в котором рост доходов превысил 10%, стала Латинская Америка. В остальных регионах мира данный показатель был приблизительно одинаковым и колебался в пределах 6-7%. Доля продаж агрохимических продуктов в Латинской Америке и Азии составила 49% от общемировых, в Северной Америке и Европе - около 44%. Приблизительно такое же распределение наблюдалось в 2011 г.

Существенно возросли продажи всех категорий продуктов. Лидируют по темпам роста фунгициды (11%), они опережают инсектициды, занимающие вторую позицию. Гербициды следуют с небольшим отрывом от инсектицидов. На гербициды приходится около 44% общемировых продаж агрохимикатов, на фунгициды и инсектициды - приблизительно по 26%. Тремя наиболее важными комбинациями культура/пестицид (исключая сегменты фруктов и овощей) продолжают оставаться гербициды для зерновых, сои и кукурузы. В общем объеме продаж гербицидов неселективные препараты составили в 2012 г. 35%, в этом отношении ситуация практически не изменилась с 2011 г. Глицины (глифосат) остаются преобладающей группой химических препаратов в продажах гербицидов (на их долю приходится 28%, в 2011 г. - 29%). (agroxxi/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**СРЕДНИЕ ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА, \$/т, (по данным «World Bank»)**

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2012 г.		Январь 2013 г.
				ноябрь	декабрь	
Фосфаты, Марокко, содержание трикальцийфосфата 70%, контрактная цена, FAS Касабланка	123,0	184,9	185,9	185,0	185,0	179,0
Тройной суперфосфат, навалом, рынок спот, FOB порты Мексиканского залива (США)	381,9	538,3	462,0	447,5	435,0	435,0
Диаммонийфосфат, стандартного качества, навалом, рынок спот, FOB порты Мексиканского залива (США)	500,7	618,9	539,8	524,8	499,0	485,0
Хлористый калий, стандартного качества, рынок спот, FOB Ванкувер	331,9	435,3	459,0	425,0	425,0	395,0
Карбамид навалом, рынок спот, FOB порт Южный (Украина)	288,6	421,0	405,4	374,2	378,8	393,4

(БИКИ/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ, \$/т (на 21-22.02.13 г.)

Товар	Цена	Базис цены
Нитроаммофоска (16:16:16)	385-395	FOB Черное море/Балтика
КАС (карбамидно-аммиачная смесь)	320-330	FOB Черное море/Балтика
Кальцинированная селитра, навал, EUR/T	277-281	CIF Германия
Аммофос	480	FOB Балтика/Черное море
Аммиак, налив	625	CFR Тампа
Диаммонийфосфат	480-485	FOB Балтика/Черное море
Сульфат аммония, белый	220-230	FOB Черное море
Сера	150-160	FOB Черное море

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ЭСТОНИЯ**GROUP DF ВОЗОБНОВИЛА ПРОИЗВОДСТВО УДОБРЕНИЙ В ОАО «НИТРОФЕРТ»**

Холдинг OSTCHEM, объединяющий предприятия азотной химии Group DF, восстановил работу своего эстонского актива - химического предприятия "Нитроферт". Для пуска "Нитроферта" были задействованы специалисты других предприятий OSTCHEM, которые помогли отремонтировать и модернизировать 2 производственных цеха - аммиака и карбамида. "Нитроферт" планирует ежегодно выпускать около 100 тыс. т жидкого товарного аммиака и 180 тыс. т карбамида. Предприятие будет поставлять продукцию преимущественно в страны Северной Европы.

"Нитроферт" - это небольшой, но очень значимый для стратегии нашего азотного бизнеса актив. Возобновление работы эстонского предприятия открывает новые возможности выхода на европейский рынок, емкость которого оценивается в 10 млн. т. Рынок ЕС - это колоссальный рынок, мы хотим на нем работать и зарабатывать. Спрос на качественные минеральные удобрения в Европе продолжает расти", - сказал Борис Краснянский, управляющий директор Group DF. "Стратегическое решение возобновить работу эстонского актива принято в прошлом году. Несмотря на холодный сезон и сложные погодные условия, пуск предприятия произошел в запланированный срок, производственные мощности "Нитроферта" выведены на 100%-ную загрузку", - заявил Алексей Николаев, генеральный директор АО "Нитроферт".

В восстановлении эстонского актива были задействованы специалисты украинских предприятий, входящих в OSTCHEM - концерна "Стирол", "Ривнеазота", "Северодонецкого Азота", черкасского "Азота", а также сотрудники ведущих департаментов OSTCHEM. Специалисты разработали двухлетнюю программу капитального и текущего ремонта "Нитроферт", а также инвестиционную программу развития предприятия на 2013-2014 гг.

"Инвестируя в "Нитроферт", мы, в первую очередь, намерены добиться увеличения производственной эффективности предприятия, снижения себестоимости готовой продукции, эффективного взаимодействия с другими украинскими активами. Наша цель - выйти на новые показатели по энергосбережению, отвечающие лучшим мировым стандартам. После реализации инвестиционной программы показатели должны быть аналогичны тем, которых мы добились на других предприятиях OSTCHEM. В ходе будущей модернизации "Нитроферта" будут снижены расходные коэффициенты природного газа, энергии, воды", - отметил Александр Халин, генеральный директор OSTCHEM.

ОАО "Нитроферт" входит в группу OSTCHEM, которая консолидирует химические активы Group DF. Система управления качеством продукции соответствует требованиям международного стандарта ISO 9001:2000. С июля 2007 г. лаборатория метрологии Nitrofert AS отвечает требованиям стандарта EVS-EN ISO/IEC 17025:2005 (per. № K023).

Group DF - диверсифицированная международная группа компаний, осуществляющая деятельность в ряде стран Европы и Азии. Основными направлениями деятельности группы являются азотный, титановый, газовый и банковский бизнесы. Другие сферы деятельности группы включают агробизнес, медийный бизнес, производство кальцинированной соды, развитие энергетической инфраструктуры и недвижимость. (Химпром/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить недельную ознакомительную подписку на пакет «Ежедневные новости химических предприятий», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

УКРАИНА**КОМПАНИЯ «ЭСКАРО» ОТКРЫЛА ЗАВОД КРАСОК В ОДЕССЕ**

Эстонский филиал "Эскаро" открыл производство в Одессе. В строительство и оборудование было вложено EUR8 млн. За смену предприятие способно производить 20 т лакокрасочной продукции, тогда как полная мощность составляет 35 т/сутки. Годовая выработка не будет превышать 13 тыс. т ЛКМ. "Эстонские зарплаты выше, чем в Украине. Только строительство завода дало и дает нам возможность активно развиваться, мы полны грандиозных планов по расширению доли рынка в данном регионе", - заявил исполнительный директор компании "Эскаро" Эдуард Штивельман. Цель предприятия - экспансия рынков в странах Балтии и Финляндии, где компания присутствует около 5 лет. Количество работников в штате насчитывает около 500, годовой оборот колеблется в пределах EUR40 млн. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «ПИГМЕНТ» ПЛАНИРУЕТ РАСШИРИТЬ АССОРТИМЕНТ АКРИЛОВЫХ СВЯЗУЮЩИХ**

В ОАО "Пигмент" (Тамбов) отметили растущий спрос на акриловые связующие. Причем интерес проявляется к сырью для получения всего комплекса водно-дисперсионных материалов: грунтовок, шпатлевок, красок как фасадных, так и интерьерных. В настоящее время в линейке компании 6 марок стирол-акриловых дисперсий и одна винилакриловая. В текущем сезоне планируется расширить ассортимент. Для разных связующих характерна общая тенденция: все чаще потребителей интересует не стандартный продукт, а его модификации, обладающие определенными свойствами. На полуфабрикатные лаки спрос ниже, но они остаются востребованными в определенных сферах. Не сдают позиций традиционные крупнотоннажные продукты для органорастворимых ЛКМ: лаки ПФ-053, ПФ-060. Все большее внимание привлекают измененные материалы. Это связано с повышенными требованиями к качественным характеристикам лакокрасочного покрытия, в частности, увеличенной атмосферостойкостью, ускоренным временем высыхания.

Одна из тенденций последних лет в лакокрасочной отрасли - рост доли промышленных лакокрасочных изделий, в том числе для антикоррозионной защиты. ОАО "Пигмент" также развивает производство промышленных ЛКМ. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ИМПОРТ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)****В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПРЕВЫСИЛ ОБЪЕМ ЭКСПОРТНЫХ ПОСТАВОК**

В январе в Россию было ввезено 11,6 тыс. т различных ЛКМ. Это на 10,5% больше, чем за январь 2012 г. Объем импорта в денежном выражении составил \$52,4 млн., что на 12% превышает показатели 2012 г. Почти 75% импорта - лаки и краски на органических растворителях. Среди наиболее активных продавцов - компании из Германии, Швеции и Италии.

В январе из России было экспортировано 2,2 тыс. т лакокрасочных изделий, пигментов, мастик и прочих красящих веществ. Это на 27% больше, чем в январе 2012 г. Выручка от их реализации превысила \$7 млн. Годом ранее - \$7,2 млн., таким образом, объем экспорта в денежном выражении сократился на 3%. Показатели импорта более чем в 5 раз превзошли экспорт в физическом выражении и более чем в 7 раз - в финансовом. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ТЕKNOS ПОСТАВИТ КРАСКИ В АЛБАНИЮ И КОСОВО**

Финский производитель красок Teknos подписал дистрибуторское соглашение с Албанией и Республикой Косово. Благодаря этому компания сможет улучшить позиции в Балтийском и Балканском регионах. Teknos собирается сотрудничать с подразделениями словенской фирмы M Sora, выпускающей материалы для дверей и окон. Таким образом, ЛКМ для деревообработки станут доступны в странах Восточной Европы. Кроме того, недавно Teknos выкупила пакет акций предприятия Kemiflora Kaubandus в Эстонии. Основные материалы, которые будут распространяться на территории этой страны - жидкие краски, порошковые покрытия для металлических конструкций, фасадные ЛКМ. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ПРИОРИТЕТАХ HEMPEL GROUP - ЭКСПАНСИЯ НА РЫНКИ ИНДИИ, БРАЗИЛИИ И РОССИИ

Группа компаний Hempel Group подвела финансовые итоги 2012 г. Доходы выросли до EUR1,242 млрд., уровень EBITDA - до EUR126 млн., что на 21 млн. больше показателя 2011 г. Чистая прибыль осталась такой же: EUR35 млн. "Наша работа на протяжении последних лет сводилась к созданию прочной финансовой основы для дальнейшего развития. Мы обладаем всеми возможностями, чтобы делать инвестиции и приобретать новые предприятия. Мы продолжим разрабатывать инновационные продукты и расширять производственные мощности. В течение прошлого года удалось реализовать ряд проектов, результаты от которых можно будет видеть в 2013 г.", - заявил президент Hempel Пьер-Ив Жюльен. Выручка Hempel за год увеличилась на 15% во многом благодаря высоким продажам материалов промышленного сегмента, которые были подкреплены ростом на новых региональных рынках, в особенности в Восточной Европе, и приобретением Blome International Inc., специализирующегося на защитных покрытиях. Производство декоративных красок было поддержано интеграцией Crown Paints, чьи товары пользовались спросом со стороны конечных потребителей.

В 2013 г. одними из приоритетных называются рынки Бразилии, Индии и Южной Африки. Hempel планирует также расширить производство в Великобритании, Саудовской Аравии, России и Латинской Америке. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

LANXESS ПЛАНИРУЕТ ЗАНЯТЬ ЛИДИРУЮЩЕЕ ПОЛОЖЕНИЕ В АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОМ РЕГИОНЕ ПО ВЫПУСКУ БИОЦИДОВ ДЛЯ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)

LANXESS приобрел производителя биоцидов для ЛКМ на водной основе - компанию PCTS Specialty Chemicals (Сингапур). Сумма сделки, которая была сразу же закрыта, не разглашается. Ранее PCTS принадлежала сингапурской фирме Nipsea Technologies. Новые мощности помогут немецкому химическому концерну занять лидирующее положение в АТР по выпуску биоцидов для лакокрасочных материалов. "Эта покупка подчеркивает наши намерения быть ключевым поставщиком высокотехнологичных материалов. Кроме того, этот шаг укрепит наши активы в бурно развивающихся азиатских странах", - отмечает Рейнер ван Россел, член совета директоров LANXESS. Известно, что в результате слияния продуктовый портфель концерна расширится на несколько позиций.

На производственных площадках и в лабораториях PCTS работает около 20 человек. Штаб-квартира фирмы расположена в Сингапуре. В 2012 г. она заработала около EUR1 млн. на продаже биоцидов, причем 60% пришлось на Китай. По словам представителей LANXESS, PCTS будет интегрирована в подразделение защитных материалов. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН

ВЫПУЩЕНЫ ВОДОНЕПРОНИЦАЕМЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ ЛАКОКРАСОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ (ЛКМ)

Иранские специалисты модифицировали кремнийорганические полимеры, применяемые в строительной отрасли. Чтобы сделать покрытие водонепроницаемым, ученые использовали гетерополиокислоту в качестве катализатора. Эксперименты проводились при помощи технологии "золь-гель". Новые ЛКМ препятствуют проникновению влаги и делают фасад здания более стойким к УФ-излучению. Материалы прозрачны, подходят для внутренних и внешних работ. Их можно наносить на бетон, цемент, известку, грунт, кирпич, глину, черепицу и облицовочную плитку.

Исследовательские работы велись под руководством Совета инициативы нанотехнологий Ирана (INIC), учрежденного в 2003 г. Организация обеспечивает развитие науки и промышленности в стране, участвует в формировании рынка, устанавливает правила его функционирования. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

РАЗРАБОТАНЫ САМООЧИЩАЮЩИЕСЯ АНТИФУЛИНГИ

Китайским ученым удалось создать гибридные антифouлинги, способные самостоятельно бороться с обрастанием. В рецептуру материала входит поверхностно-функционализированный микрогель, смешанный с самоочищающейся смолой, а также полифункциональный сшивающий агент. Причем микрогель был получен путем сополимеризации акриламида и метакриловой кислоты. Смола представляет собой терполимер из метилметакрилата, акриловой кислоты и триизопропилсилила метакрилата. В процессе нанесения покрытия микрогель формирует тонкую, но при этом прочную пленку на поверхности. После погружения в морскую воду он растворяется и проникает вглубь покрытия, образуя маленькие бугорки. Гидролиз триизопропилсилила позволяет наделить поверхность гидрофильными свойствами. Внешний слой постепенно смывается, удаляя тем самым водоросли и морские организмы с корпуса, тогда как основной слой остается и защищает судно от дальнейшего обрастания. "Двойной эффект" и делает покрытие уникальным.

Материал прошел ряд испытаний и показал отличные результаты. Теперь внимание исследователей обращено на повышение рентабельности разработки. Для этого они планируют увеличить количество микрогеля в лакокрасочной композиции, заменив достаточно дорогой триизопропилсилил. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

СОЗДАНА ХИМИЧЕСКИ СТОЙКАЯ ГРУНТОВКА ДЛЯ УПАКОВКИ

Американские специалисты создали грунтовку на водной основе, которая увеличивает адгезию и восприимчивость подложки к УФ-отверждаемым печатным краскам. Новый ЛКМ пригоден для нанесения на гибкие упаковочные материалы. Главное преимущество грунтовки - ее химическая устойчивость. Благодаря этому свойству этикетки и упаковки смогут выдерживать неблагоприятные погодные условия. Материал наносится с помощью глубокой печати или флексографии, при этом плотность слоя может достигать лишь 0,5 г/кв. м.

Разработками руководила фирма Michelman, производящая функциональные и защитные составы для упаковки и гофрокартона, а также выпускающая добавки, полимеры и композиты для деревообрабатывающей и химической промышленности. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛИОЛ ИЗ УГЛЕКИСЛОГО ГАЗА И ЭПОКСИДА УЛУЧШИТ СВОЙСТВА ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)

Novomer Inc., производитель экологически безопасных материалов, объявил о начале масштабного выпуска полипропиленового карбонатного полиола (ППК) совместно с фирмой Albemarle. Основные мощности будут сосредоточены в Оранжбурге (Южная Каролина). Полиол компании Novomer получен путем сополимеризации углекислого газа и эпоксидов. Он способен заменить традиционные полиэфирные вещества на нефтяной основе и может использоваться в различных уретановых ЛКМ: адгезивах, герметиках, эластомерах. Поликарбонатная структура ППК повысит прочность и долговечность уретановых материалов, улучшит адгезивные свойства и атмосферостойкость покрытий, придаст эластомерам большую прочность при изгибе и разрыве. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ ULTRATECH INTERNATIONAL РАЗРАБОТАЛА УНИКАЛЬНЫЙ ЗАЩИТНЫЙ МАТЕРИАЛ

В США представлен многофункциональный интеллектуальный ЛКМ, который сочетает гидрофобные и олеофобные свойства. Работа проходила под руководством ученых из флоридской компании UltraTech International. По их словам, материал может удалять с поверхностей любые жидкие вещества и предотвращать коррозию, обледенение и загрязнение. При составлении рецептуры использовались нанотехнологии. Благодаря специальным химическим веществам покрытие способно образовывать воздушный слой, обладающий барьерными свойствами. Для него также характерны хорошая адгезия и стойкость к абразивам. Специалисты утверждают, что при необходимости состав может очистить поверхность до стерильного состояния. ЛКМ наносится методом распыления и может выдерживать экстремальные температуры (-30-149 °C). Срок его годности составляет от 2 до 8 месяцев при наружных работах и 1-2 года, если материал используется для окраски интерьера. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

FUNKE-KUNSTSTOFFE GMBH ПЕРЕНОСИТ ПРОИЗВОДСТВО ИЗДЕЛИЙ ИЗ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) ИЗ ГЕРМАНИИ В АСТАНУ

Компания Funke-Kunststoffe переносит производство из Германии в Казахстан. Соглашение о строительстве завода по производству ПВХ-профилей и ПФХ-труб было достигнуто в 2010 г. при содействии посольства Республики Казахстан в Германии и непосредственном участии Министерства индустрии и новых технологий РК и АО "КазНексИнвест".

Проект, совокупный объем инвестиций которого составит EUR25 млн., подошел к завершающей стадии реализации. Пуск производства компании Funke-Kunststoffe в Астане ожидается в ближайшие месяцы.

Завод, на котором будут заняты 80 специалистов, в том числе 28 из Германии, будет укомплектован передовым технологическим оборудованием, а качество продукции, производимой под торговой маркой компании, будет полностью отвечать международным стандартам. С июля произведенная в Казахстане продукция будет активно поставляться на рынки Казахстана, Восточной Европы и Азии. Германский инвестор убежден, что открытие производства в Казахстане является стратегически выверенным решением. Производителю удастся не только сократить физическое расстояние до потенциального потребителя на 4,5 тыс. км, но и уменьшить расходы за счет освобождения от таможенных платежей, сделав продукцию более привлекательной и конкурентоспособной.

Funke Kunststoffe GmbH (Германия) - мировой лидер в области производства ПВХ-профилей и ПФХ-труб, один из ведущих в мире поставщиков инженерных систем из пластика. Занимает видное положение на мировом строительном рынке благодаря своим ноу-хау и постоянно расширяющемуся ассортименту. (Казинформ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

УТВЕРЖДЕН ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ СТАНДАРТ НА ДОРОЖНЫЙ БИТУМ

Утвержден предварительный национальный стандарт на дорожный битум, устанавливающий гармонизированные с передовыми мировыми практиками требования к дорожным битумам и методам их испытаний. Об этом заявил руководитель Росавтодора Роман Старовойт. "Первой территорией, где мы намерены применять битумы по предварительным национальным стандартам, станет Северо-Западный регион РФ. В 2014-2015 гг. мы планируем распространить эти стандарты на всю сеть федеральных автомобильных дорог с учетом опыта применения в Северо-Западном регионе", - приводятся в сообщении слова главы Росавтодора. Особое внимание будет уделено применению полимерно-битумных вяжущих (ПБВ) на федеральных автодорогах. Для этого планируется развивать методы испытаний ПБВ и совершенствовать требования к ним, исходя из климатических условий региона применения.

Директор коммерческой дирекции "Газпром нефти" Леван Кадагидзе отметил, что, согласно обновленной стратегии битумного бизнеса "Газпром нефти", компания к 2025 г. планирует нарастить объем производства битумных материалов до 2,5 млн. т и будет занимать порядка 30% российского рынка. "Газпром нефть", производящая ПБВ на Омском НПЗ, планирует в 2013 г. пустить аналогичное производство и на московском заводе совместно с французской Total. Другие НК также намерены развивать этот сегмент. "Роснефть" изучает создание дополнительных мощностей по ПБВ. ТНК-ВР планировала увеличить мощности по производству ПБВ до более чем 500 тыс. т в 2013 г. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ОЭЗ «АЛАБУГА» НАЧИНАЕТСЯ СТРОИТЕЛЬСТВО ПРОИЗВОДСТВА ПОДВЕСНЫХ СИСТЕМ ИЗ МИНЕРАЛЬНОГО ВОЛОКНА

Символическим знаком для пуска строительства послужила закладка первого камня в фундамент будущего завода и памятная роспись на потолочных плитах, аналогичных тем, что будут выпускаться на заводе в ОЭЗ "Алабуга". Общий объем инвестиций в проект составит порядка \$100 млн. Предприятие разместится на земельном участке площадью 10 га. Ежегодная производственная мощность завода составит 22 млн. кв. м потолочных плит. Завод в ОЭЗ "Алабуга" станет первым в России предприятием по производству подвесных систем из минерального волокна. Пустить завод и начать выпуск продукции планируется в конце 2014 г.

Как отметил президент Республики Татарстан Рустам Минниханов, "проекту компании Armstrong будет оказана максимальная поддержка не только в процессе строительства, но и в продвижении продукции".

Armstrong World Industries является мировым лидером в проектировании и производстве подвесных потолков. Осуществляет деятельность в России и странах СНГ с 1993 г. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ROCKWOOL ПРЕДСТАВЛЯЕТ ПОЖАРОБЕЗОПАСНУЮ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЮ ДЛЯ БАНЬ И САУН

Компания ROCKWOOL представляет новые теплоизоляционные плиты из каменной ваты, предназначенные для применения в конструкциях стен саун и бань. Плиты Сауна Баттс поддерживают стабильную температуру внутри парного помещения, надежно сохраняя тепло. Сауна Баттс также обладает свойствами долговечности, пожарной безопасности, энергоэффективности и экологичности. Новинка предоставляет возможность удобного и легкого монтажа, поскольку каждая плита имеет фольгированный верхний слой, решающий задачу пароизоляции. Для эффективной теплоизоляции наружных стен необходимо уложить слой утеплителя Лайт Баттс СКАНДИК толщиной 50 или 100 мм (в зависимости от конструкции стен и региона) и плиты Сауна Баттс толщиной 50 мм, склеить швы алюминиевым скотчем и приступить к отделке стены. При монтаже внутренней перегородки достаточно смонтировать только плиты Сауна Баттс толщиной 50 мм, обеспечив с помощью обрешетки воздушный зазор между теплоизоляцией и внешней отделкой. Фольгированный слой устанавливается внутрь теплого помещения и препятствует намоканию утеплителя.

На упаковке Сауна Баттс указана сфера применения материала, основные свойства продукта и значок EcoMaterial, подтверждающий безопасность для человека и окружающей среды. Считав QR-код, покупатель может в магазине посмотреть видео-инструкцию по монтажу теплоизоляции.

Новый продукт Сауна Баттс был впервые представлен на выставке MosBuild в Москве которая проходила со 2 по 5 апреля. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НОВИНКА ЗАО «НПП «РОГНЕДА» - ЛАК ДЛЯ КАМНЯ И КИРПИЧА

НПП "Рогнеда" представляет новинку - лак для камня и кирпича DALI. Полуматовый с добавлением силикона. Продукт предназначен для украшения и защиты природного и искусственного камня, а также кирпича. В состав новинки входит силикон, который повышает грязе- и водоотталкивающие свойства поверхности. Эффективный антисептик защищает камень от появления плесени и мха. Лак можно использовать как внутри, так и снаружи помещений. Он не содержит органических растворителей и практически не имеет запаха. Новинка устойчива к атмосферным воздействиям и не растрескивается при пониженных температурах. Лак для камня и кирпича TM DALI. Полуматовый применяется и при повышенной влажности. Внутри помещений особенно актуален для отделки каминов, т. к. сохраняет свойства при температуре поверхности до +50°C. Наносится лак легко и быстро, глубоко проникая в поверхность камня. Сохнет между слоями за 2-3 часа. 1 литром лака можно обработать до 10 кв. м поверхности. Новинка представлена в пластиковых канистрах объемом 5 и 10 л. (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НОВИНКА В АССОРТИМЕНТЕ POLYSTYL - КОЛЛЕКЦИЯ ЛИНОЛЕУМА НА ДУБЛИРОВАННОЙ ОСНОВЕ POLARIS

Новинка в ассортименте POLYSTYL - коллекция линолеума на дублированной основе Polaris. Новинка объединяет традиционную практичность, высокое качество, популярные дизайны, великолепный показатель износоустойчивости и характерную для дублированных продуктов повышенную стойкость к перепадам температур. Технические характеристики: толщина - 3,4 мм; прозрачный слой - 0,5 мм; вес - 2,5 кг/кв. м; защитный лак R.MAX; механическое тиснение; 4 дизайна, 10 расцветок; ширина - 3 м и 3,5 м. (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

BASF ВЫВОДИТ НОВЫЙ БРЭНД MASTER BUILDERS SOLUTIONS ДЛЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

BASF выпустил новый бренд Master Builders Solutions в Азии как часть поэтапного представления бренда на рынке. Глобальный бренд отражает подход BASF к строительному рынку и представляет широкий спектр решений в области строительной химии, прежде существующих под различными индивидуальными брендами, сообщает пресс-служба компании. Продукты и сервис под брендом Master Builders Solutions охватывают решения для нового строительства, ремонта и реконструкции зданий и инфраструктуры: добавки для бетона, решения для горнодобывающей промышленности и подземного строительства, гидроизоляция, ремонт и защита бетона, подливки под оборудование и промышленные полы.

«Master Builders Solutions олицетворяет наши возможности объединения технологий и функциональности в мировом масштабе. Мы создаем решения, удовлетворяющие индивидуальные потребности клиентов, - сказал д-р.Тилман Краух, президент дивизиона «Строительная химия» концерна BASF. - Единый глобальный бренд основан на истории наших успешных брендов, таких как Master Builders (r), Glenium (r) и Ucrete (r), а также на нашей более вековой истории инноваций в области строительства».

Подразделение «Строительная химия» BASF является ведущим производителем систем материалов для строительной индустрии. Инновационные разработки и нестандартные решения позволяют клиентам компании добиваться успеха. Заводы по производству строительной химии и центры продаж расположены в более чем 60 странах. Объем продаж в 2012 г. составил около EUR2,3 млрд. Количество сотрудников насчитывает примерно 6400 чел. (Рос/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

ИССЛЕДОВАТЕЛИ НАМЕРЕНЫ ПОЛУЧИТЬ УНИКАЛЬНЫЙ АДГЕЗИВ

Исследователей из Университета Акрона на разработку синтетического клея, высыхающего во влажной среде, вдохновили гекконы. Ученых удивил тот факт, что животные легко удерживаются на влажных листьях и траве. Они изучили поверхность конечностей геккона и обнаружили на них крошечные цепкие волоски, которые прочно приклеиваются к любой поверхности. Кроме того, было установлено, что воздействие воды на прочность сцепления отлично коррелируется со смачиваемостью по типу того, как жидкость соприкасается с твердой поверхностью. На подложке с высокой степенью гидрофильности водяная пленка формируется между поверхностью и конечностями геккона, естественным образом уменьшая адгезию. На гидрофобных поверхностях, например на восковых листьях растений, площадь контакта с конечностями геккона остается сухой. "Гекконы одинаково хорошо удерживаются на сухой и влажной поверхности, как если бы она была гидрофильной. Мы считаем возможным создать материал, способный повторить эти способности", - резюмировала один из профессоров Университета Акрона Алиса Старк.

Исследование было опубликовано в "Трудах Национальной академии наук США" и, как ожидается, станет началом работы по получению уникальных адгезивов. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

АКТИВЫ АРКЕМА ПОПОЛНИЛИСЬ ПРОИЗВОДСТВОМ АДГЕЗИВОВ

Arkema выкупила контрольный пакет акций французского производителя адгезивов AEC Polymers, которой недавно представил новую линейку продукции на основе технологий Arkema. Сумма сделки составила EUR3,5 млн. Как ожидается, данное приобретение позволит Arkema расширить выпуск химических материалов с высокой добавленной стоимостью. "В своих разработках AEC Polymers использует в основном нашу продукцию, в частности, блок-сополимеры, органические пероксиды, акриловые и метакриловые мономеры. Вместе мы будем работать над повышением эффективности от взаимодействия с клиентами", - подчеркнул вице-президент научно-исследовательского сектора Arkema Кристиан Коллетт.

AEC Polymers специализируется на выпуске конструкционных метакрилатных клеев и герметиков, отверждаемых при комнатных температурах. Адгезивы все чаще используются при сборке композитных материалов, пластика, стекла и металлических конструкций. По утверждениям специалистов, они способны превосходить по крепости сцепления сварку, что объясняет их высокую востребованность в автомобильной, аэрокосмической и судостроительной отраслях. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

БЕЛАРУСЬ**СОО «ПКФ «МОДУМ - НАША КОСМЕТИКА» ВЫПУСТИЛО ТРИ ВИДА КРЕМ-МЫЛА**

СОО «Парфюмерно-косметическая фабрика «Модум - наша косметика» выпустило новинки - три крем-мыла на основе белого, зеленого и чая ройбос. Крем-мыло выполняет две функции: очищает и мягко ухаживает, предотвращая появление сухости кожи.

Крем-мыло TEA LINE Белый чай Нежное создано для особо нежного ухода за кожей рук во время мытья, бережно очищает без раздражения и пересушивания, имеет нейтральный для кожи pH, подходит для частого применения.

Крем-мыло TEA LINE Зеленый чай с молоком и медом Питательное помогает сохранить липидный баланс и успокаивает чувствительную кожу. Поддерживает необходимый уровень увлажнения верхних слоев эпидермиса. Имеет pH=5,5, максимально приближенный к естественному кислотно-щелочному балансу кожи человека.

Крем-мыло TEA LINE Чай Ройбос Тонизирующее эффективно очищает и дает коже тонизирующий уход, благодаря входящему в его состав экстракту ройбоса. Не пересушивает кожу, обладает нейтральным для кожи уровнем pH, что обеспечивает его щадящее действие. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**УРЕСО ВЫВОДИТ НА РЫНОК НОВИНКУ - ГЕЛЕВЫЕ ШАРИКИ FRESH DROPS TM BREESAL**

Так сложилось, что подавляющее количество освежителей воздуха сейчас выпускается в виде аэрозолей и распылителей. Но постепенно ситуация меняется: сегмент статических ароматизаторов имеет широкий круг приверженцев и быстро развивается. Breesal в этом случае выступает в роли новатора, отвечающего потребностям покупателей, и выводит на рынок освежитель воздуха в форме баночки с ароматными шариками. Форма продукта удобна в использовании - баночку достаточно оторвать и поставить в помещении или шкафу, никакой дополнительной активации не требуется. Широкая горловина баночки и объем продукта в 215 гр. обеспечивают достаточное для эффективной ароматизации окружающего пространство испарение. Fresh Drops предназначены для небольших помещений площадью до 10 кв. м, ароматное действие шариков длится до 1 месяца. Коллекция состоит из 3 природных ароматов: "Сочность ягод", "Свежесть летнего луга", "Энергия фруктов". (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «НОВОСИБИРСКИЙ ЗАВОД БЫТОВОЙ ХИМИИ» ПРОВЕЛО РЕСТАЙЛИНГ СТИРАЛЬНОГО ПОРОШКА ТОРГОВОЙ МАРКИ «ВОЛШЕБНЫЙ ЭФФЕКТ»

Проведены следующие изменения: ценовое позиционирование в супер эконом сегменте (уровень цен Лотоса); новый, более современный дизайн, который лучше заметен на торговой полке, имеет объемное (выдавленное в картонной пачке) написание зарегистрированной Торговой Марки "Волшебный Эффект"; пачка стала 350 гр., что на сегодняшний день актуально в этом сегменте, так как позволяет предоставлять максимально низкую цену покупателю; появились новые позиции СМС для специальной стирки: для цветных вещей, для белого белья с отбеливающим эффектом; увеличился ассортиментный ряд порошков для автоматических машин, так как этот вид становится все более популярным. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ЭСТА» ПРЕДСТАВЛЯЕТ ОБНОВЛЕННУЮ СЕРИЮ КОНЦЕНТРИРОВАННЫХ КОНДИЦИОНЕРОВ ДЛЯ БЕЛЬЯ TYRON SOFT

ООО "Эста" представляет обновленную серию концентрированных кондиционеров для белья TYRON SOFT. Новая серия кондиционеров отличается легкими отдушками Цветочная мелодия 1 л, Кристальная свежесть 1 л, Деликатный уход 1 л, а также эффективной концентрированной формулой, которая нежно заботится о тканях, придавая им непревзойденную мягкость, облегчает глажение, обеспечивает дополнительный антистатический эффект. Концентрированная формула кондиционера TYRON SOFT 1 л заменяет 3 л обычного кондиционера для белья. Регулярное использование кондиционера помогает достичь эффекта сохранения формы и цвета вещей за счет снижения образования катышков, препятствия истиранию волокон, улучшению устойчивости окраски. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ООО «ПЕРФЕКТ» С 1 МАЯ 2013 ГОДА ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА ПРОДУКТЫ ТМ «BRILARD» И «ПЕРВАЯ ЛИНИЯ»**

С 1 мая 2013 г. ООО "Перфект" повышает цены на продукцию ТМ "Brilard" и "Первая линия". Повышение составит: зубная паста "Brilard" Professional 170 гр. - 4%; ополаскиватели для полости рта "Brilard" - 4%; освежители-спреи для полости рта "Brilard" - 23%; влажные салфетки "Первая линия" - 5%. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ**НОВИНКА КОМПАНИИ WELEDA - МОЛОЧКО ДЛЯ ТЕЛА**

За более чем девяностолетнюю историю Weleda прочно зарекомендовала себя как компания, работающая исключительно с природными ингредиентами и создающая уникальные косметические средства, сделанные по принципам гармонии с окружающей средой. Компания представляет новинку - серию молочка по уходу за телом, каждый продукт, который не просто питает и увлажняет кожу, делая ее более эластичной, но и дарит сеанс ароматерапии. Все композиции были созданы парфюмером Андреасом Вильгельмом на основе ценнейших эфирных масел.

Цитрусовое освежающее молочко великолепно увлажняет кожу и дает мощный заряд энергии и позитива для всех членов семьи.

Восстанавливающее гранатовое молочко с изысканным восточным ароматом подарит сеанс спа-процедуры, а сочетание органических масла ши и масел из косточек абрикосов и гранатов, собранных в Кападокии, питают зрелую кожу и делают ее эластичной.

Восстанавливающее молочко для тела с облепихой защищает кожу от вредных внешних воздействий и прекрасно тонизирует, благодаря сочетанию органических масел мандарина, апельсина и грейпфрута.

Розовое молочко для тела дарит коже гладкость и бархатистость, чему способствует масло семян розы москета, выращенной в Чили, масла ши и жожоба. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ

ПРОИЗВОДСТВО БИОКОМПОЗИТОВ ПОЯВИТСЯ В КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Администрация Калининградской области сообщила о начале строительства в области комплекса по выпуску безопасных антигололедных реагентов и биокomпозитов. Соглашение о реализации проекта инновационного биотехнологического проекта стоимостью 1200 млн. руб. подписали губернатор региона Николай Цуканов и руководство компании "Поликомплекс". "Поликомплекс" с 2009 г. работает в сфере промышленной биотехнологии, биохимии и производства полимеров. Реализует пилотный проект по переработке органических кислот в биополимеры и биокomпозиты. В рамках контракта с Минпромторгом РФ и в сотрудничестве с немецкой компанией Sarad "Поликомплекс" разрабатывает основанную на новых физических принципах систему контроля технологических параметров производства биополимеров. Осуществляет проекты создания биотехнологических кластеров в ряде российских регионов, а также в Казахстане и Венесуэле. Инвестор обязуется до 2016 г. построить на территории Калининградской области предприятия по ректификации молочной кислоты и производству биокomпозитов на ее основе, в дальнейшем - организовать выпуск экологически безопасных антигололедных реагентов и биокomпозитов. Объем выпуска продукции составит не менее 12 тыс. т органических кислот и 50 тыс. т биокomпозитов. Годовой объем реализованной продукции составит более 1,4 млрд. руб. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГОСКОРПОРАЦИЯ «РОСТЕХНОЛОГИИ» И ROYAL DSM БУДУТ СОТРУДНИЧАТЬ В ОБЛАСТИ БИОТЕХНОЛОГИЙ

В Амстердаме подписан меморандум между госкорпорацией «Ростех» и нидерландской компанией Royal DSM. Стороны будут сотрудничать в области биотехнологий, функциональных компонентов и производства баллистических материалов для применения в бронезащите. В рамках меморандума «Ростех» и Royal DSM изучат возможность производства биотоплива, а также уникальных композитов и новейших материалов для волоконно-оптических сетей. Кроме того, холдинг «Ростеха» "РТ-Химкомпозит" и DSM Dyneema (дочерняя компания Royal DSM) рассмотрят возможность основания в России производства UD-листов из CBMPЭ волокон для брони. В частности, данные элементы применяются в изготовлении бронезилетов, шлемов, транспортных средств и вертолетов. Планируется, что продукция будет поставляться на рынки России и стран СНГ. Технологии нидерландской компании будут применять и для улучшения показателей волоконно-оптических сетей. Еще одной сферой потенциального партнерства станет производство продуктов зеленой химии, в том числе биоэтанола и биогаза.

"РТ-Химкомпозит" специализируется на проведении научных исследований и инновационных разработок в области создания полимерных композиционных материалов и готовой продукции из них. Холдинг серийно производит наукоемкую продукцию для космоса, авиации, военной техники и вооружения, наземного и водного транспорта, энергетики и других отраслей промышленности. Госкорпорации "Ростехнологии" принадлежат 100% акций ОАО "РТ-Химкомпозит". (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «РОТЕК» И ГОЛЛАНДСКАЯ PURAS СОЗДАДУТ ПРОИЗВОДСТВО БИОПОЛИМЕРОВ

ЗАО "Ротек", компания группы "Ренова", подписало соглашение о разработке проекта создания в России завода по производству биополимеров с компанией Puras - биохимической дочерней структурой голландского холдинга CSM. Соглашение предполагает изучение возможности создания в России производства биополимеров молочной кислоты (PLA) мощностью 100 тыс. т/год с последующей переработкой в биоразлагаемые пластики. PLA является конечным сырьем для производства биоразлагаемых пакетов, пленок, волокон. Предполагаемый объем инвестиций в данный проект, по оценке российского партнера, превысит 16 млрд. руб.

"Сфера применения биопластика - упаковка, одежда, автомобилестроение, микроэлектроника и другие отрасли. Предприятие подобного масштаба, сформированное на основе технологии промышленного получения молочной кислоты и лактидов из возобновляемых ресурсов Puras и уникальной технологии полимеризации, станет первой подобной производственной цепочкой в Европе", - отмечается в сообщении. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПРОГНОЗ**СРЕДНЕГОДОВОЙ ТЕМП РОСТА РЫНКА БИОПЕСТИЦИДОВ В 2012-2017 ГОДАХ СОСТАВИТ 6,2%**

Ожидается, что среднегодовой темп роста мирового рынка биопестицидов в 2012-2017 гг. составит 6,2%. По экспертным прогнозам, к 2017 г. объем этого рынка достигнет \$67,5 млрд., что существенно больше показателя, прогнозируемого на 2012 г. - \$49,9 млрд. При этом предполагается, что основную прибыль участники рынка биопестицидов получат за счет синтетических средств защиты растений. Объем их продаж в 2017 г. составит \$63,7 млрд. Такой прогноз делают авторитетные исследователи из недавно опубликованного ВСС Research отчета "Мировой рынок биопестицидов".

В данном исследовании под биопестицидами подразумеваются средства защиты растений, получаемые из природных объектов: растений, животных и некоторых минералов. Сюда же относятся и некоторые микроорганизмы (бактерии, вирусы, грибы), которые могут использоваться для защиты сельскохозяйственных растений от болезней и вредителей. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

ОТКРЫЛИСЬ ФАБРИКИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ БИОДИЗЕЛЯ ИЗ РЫБНЫХ ОТХОДОВ

В Бразилии открылись две фабрики по производству биодизеля из рыбных отходов. Это топливо можно использовать для нужд рыбопереработки. Фабрики расположены в городах Жагуарибара и Морада-Нова. Новые предприятия смогут вырабатывать до 8 тыс. л биодизеля в день. Секретарь по вопросам сельского хозяйства, водных ресурсов и окружающей среды Жагуарибары Антонио Флавио Батиста де Араужо предполагает, что биодизельные фабрики минимизируют негативное воздействие, которое оказывают на окружающую среду аквакультура и рыбопереработка, и сделают даже мелкое производство рыбы устойчивым.

Топливо, получаемое при переработке рыбных отходов, становится очень популярным во многих странах, в частности во Вьетнаме, где недавно открылось несколько фабрик по производству биодизеля. Они являются частью рыбоперерабатывающих предприятий и обеспечивают энергоснабжением мини-электростанции, питающие холодильные установки, обогреватели и другое оборудование. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛИТИКА БИОТОПЛИВА ОКАЗАЛАСЬ ДЛЯ ГОСУДАРСТВА ВЕСЬМА ДОРОГОСТОЯЩЕЙ

Преимущества биотоплива по сравнению с нефтепродуктами заключаются в следующем: оно возобновляемое, его предостаточно, оно не сопряжено с геополитическими рисками и не столь загрязняет окружающую среду. Но, будучи монокультурами, его посевы занимают обширные площади, что не способствует разнообразию биологических видов.

В исследовании, выполненном сотрудниками Центра экономического и социального анализа (Fedesarrollo) Эленой Гарсия и Лаурой Кальдерон, рассматриваются затраты и выгоды, полученные правительством, производителями и потребителями в результате политики развития биотоплива. Результаты оказались ошеломляющими: по итогам 2011 г. правительству это обошлось в 452 млрд. песо, а потребители заплатили на 71 млрд. больше, чем если бы использовали обычное топливо. В исследовании не уточняется прибыль, полученная сахарными заводами и владельцами плантаций в результате цен, поставивших их в исторически привилегированное положение. Если в 2005 г. заводы получали 3,9 песо за галлон спирта, то в 2011 г. цена выросла до 8,3 песо, а в декабре 2012 г. она была слегка скорректирована в сторону уменьшения, после чего они стали получать 7,662 песо. Цена этанола была привязана к конечной цене бензина, которая определяется высокими доходами от нефти, являющейся невозобновляемым энергоресурсом и добываемым на беспокойном Ближнем Востоке.

Как сахарные заводы будут извлекать прибыль от высоких доходов, получаемых производителями нефти в мире? Этого не наблюдается в Бразилии и даже в США, производящих спирт из кукурузы, что весьма непродуктивно.

Владельцы пальмовых плантаций получали от 8 до 10,5 песо за галлон, в то время как на дизельное топливо выделялись дотации в пользу перевозчиков, благодаря чему его цена держалась на уровне 7,4 песо за галлон. 1 марта 2013 г. дотации перестали выплачивать и один галлон стал стоить 8,473 песо. Производители пальмового масла стали получать 7,56 песо за галлон. Перевозчики и владельцы закусочных требуют от правительства вернуть им дотации, которые опять лягут на плечи налогоплательщиков. Проблему необходимо решать с помощью макроэкономической политики (которой у правительства нет), а не посредством дотаций.

Авторы исследования утверждают, что политика развития биотоплива не обеспечила надежных поставок топлива, добавляя, что сахарные заводы прекратили экспорт сахара, переключив ресурсы на более привлекательный рынок биотоплива. Биотопливо также не продемонстрировало значительных результатов в вопросе борьбы с загрязнением окружающей среды. Что касается этанола, то сжигание жома сахарного тростника вблизи посевов значительно ухудшает экологическую ситуацию. Возможно, в итоге в атмосферу выбрасывается больше парниковых газов, чем тот объем, который сокращается в результате отказа от использования в автомобилях смеси этанола.

Подводя итог, можно сказать, что колумбийское общество получило мало пользы от политики биотоплива, оказавшейся для государства весьма дорогостоящей. В этом вопросе повезло производителям, которым правительство установило цену, значительно превышающую затраты на производство. (ИноСМИ/Advis/ [Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

RENTECH ЗАКРЫВАЕТ ДЕМО-ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ СИНТЕТИЧЕСКИХ ТОПЛИВ ПО ТЕХНОЛОГИИ GTL

Американская компания Rentech (61% принадлежит производителю минудобрений RentechNitrogenPartners) объявила о планах по закрытию демонстрационного завода по производству синтетических топлив по технологии GTL. В течение 2013 г. компания планирует завершить все работы по грантам Министерства энергетики США, сократить большую часть сотрудников исследовательского центра и демонтировать оборудование. Решение связано с необходимостью сокращения расходов, а также общей переориентацией на инвестиции с краткосрочной окупаемостью. Также решение свернуть исследования связано с высокой стоимостью новых разработок и сокращением государственной поддержки в области развития альтернативных технологий. Компания считает, что достигла результатов, позволяющих коммерциализировать свои разработки, включающие запатентованные технологии газификации биомассы и получения синтетических топлив методом Фишера-Тропша.

Демонстрационный завод Rentech является единственным в США комплексом, в рамках которого воплощена вся производственная цепочка по производству сверхчистых авиакеросина и дизельного топлива из биомассы или природного газа, включающая паровой риформинг, реактор Фишера-Тропша и блок облагораживания топлива. Завод был пущен в 2008 г. и на данный момент наработка реактора Фишера-Тропша мощностью 1,4 т/сутки составила более 13000 часов. В 2012 г. в рамках проекта по созданию "интегрированного био-НПЗ" завод был дополнен установкой газификации биомассы мощностью 20 т/сутки. Инвестиции Rentech в демо-завод и сопутствующие установки составили порядка \$150 млн., из которых \$80 млн. - в основной производственный цикл (без газификации). Компания не исключает возможности продажи демонтируемого завода.

Предыдущий американский демонстрационный завод по производству синтетических топлив на основе процесса Фишера-Тропша принадлежал компании Syntroleum. В 2009 г. завод был демонтирован, а часть его оборудования, включая реактор Фишера-Тропша, была продана китайской нефтехимической корпорации Sinopec. Сумма сделки составила \$20 млн. Самый же первый в мире завод мини-GTL компании CompactGTL производительностью 2,8 т/сутки в 2010 г. обошелся бразильской Petrobras в \$45 млн. ([rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rupec.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Химия Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая БЕСПЛАТНАЯ реклама. Попробуйте!

УКРАИНА

В 2012 ГОДУ ПАО «БОРЩАГОВСКИЙ ХИМИКО-ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ

2012 г. Борщаговский химико-фармацевтический завод (Киев), по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 61,711 млн. грн. Стоимость активов на конец 2012 г. составила 865,698 млн. грн., дебиторская задолженность - 182,84 млн. грн., текущие обязательства - 167,565 млн. грн. Завод входит в десятку крупнейших производителей лекарственных препаратов, выпускает более 120 наименований лекарственных средств. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ПАО «КИЕВСКИЙ ВИТАМИННЫЙ ЗАВОД» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ

2012 г. Киевский витаминный завод, по предварительным данным, закончил с чистой прибылью 1,706 млн. грн. Стоимость активов на конец года составила 312,447 млн. грн., долгосрочные обязательства - 104,675 млн. грн., текущие обязательства - 134,67 млн. грн., дебиторская задолженность - 112,268 млн. грн. По уточненным данным, 2011 г. завод закончил с чистой прибылью 1,592 млн. грн. Завод специализируется на производстве витаминов и других лекарственных препаратов, пищевых добавок и препаратов для ветеринарии. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

2012 ГОД ПАО «ФИТОФАРМ» ОТРАБОТАЛО С ПРИБЫЛЬЮ

2012 г. "Фитофарм" (Артемовск, Донецкая обл.), по предварительным данным, согласно международным стандартам финансовой отчетности, закончило с чистой прибылью 3,226 млн. грн. Активы на конец года составили 121,076 млн. грн., общая дебиторская задолженность - составила 37,28 млн. грн., текущие обязательства - 37,713 млн. грн. Финансовый результат компании за 2011 г. не указан.

"Фитофарм" поставляет свою продукцию на рынки Грузии, Беларуси, Таджикистана, Казахстана, Молдовы, Эстонии. 81,23% акций "Фитофарма" принадлежат 5 физлицам-резидентам. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

НА БАЗЕ ООО «БИОИНТЕГРАТОР» НАЧАТО ПРОИЗВОДСТВО ИННОВАЦИОННЫХ ЛЕКАРСТВ

Производство российских импортозамещающих и инновационных лекарств начато на базе ООО "БиоИнтегратор" в подмосковных Химках. В частности, здесь будут выпускать ритуксимаб - препарат для лечения некоторых типов рака и аутоиммунных болезней. Объем российского рынка, по оценкам специалистов, составит 6,64 млрд. руб. Продажи препарата начнутся не раньше, чем через 2 года. Всего "БиоИнтегратор" будет выпускать 12 различных препаратов. (Regnum/Advis/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ ОАО «ВЕРОФАРМ» ЗА 2012 ГОД ВЫРОСЛА

Чистая прибыль ОАО "Верофарм" по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ) за 2012 г. по сравнению с 2011 г. выросла на 7,1% до 322939 тыс. руб. По итогам 2011 г. чистая прибыль "Верофарма" достигла 301571 тыс. руб. Выручка в отчетный период составила 3244212 тыс. руб., что на 14,3% меньше, чем годом ранее. Валовая прибыль снизилась на 23,7% до 1520263 тыс. руб., прибыль от продаж - на 46% до 403022 тыс. руб. Прибыль до налогообложения выросла на 12,6% до 447249 тыс. руб.

ОАО "Верофарм" входит в состав ОАО "Аптечная сеть "36,6". Акции компании включены в котировальный лист Б в РТС, а также торгуются на ММВБ. В состав компании входят Воронежский химико-фармацевтический завод, Белгородское предприятие по изготовлению готовых лекарственных форм и Покровский завод готовых лекарственных форм. Портфель продукции включает более 300 препаратов. Уставный капитал "Верофарма" разделен на 10 млн. обыкновенных именных акций номинальной стоимостью 1 руб. В начале ноября 2012 г. Федеральная антимонопольная служба (ФАС) РФ одобрила ходатайство АФК "Система" о покупке 100% голосующих акций в уставном капитале ОАО "Верофарм". Чистая прибыль "Верофарма" по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) за 9 месяцев 2012 г. снизилась на 19% по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. и составила 938 млн. руб. Выручка за отчетный период снизилась на 8,4% до 4151 млн. руб. (Quote/Advis/[Хімія України, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИМ ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ НЕОБХОДИМО ПЕРЕСМОТРЕТЬ ОТНОШЕНИЕ К РЫНКУ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

Фармацевтическим компаниям на рынках развивающихся стран необходимо находить индивидуальные подходы. К такому выводу пришли специалисты из ведущей консалтинговой компании Booz & Co.

В ходе опроса топ-менеджеров 12 из 15 фармацевтических гигантов, на долю которых приходится около 50% общей прибыли, выяснилось, что 52% респондентов считают, что к 2018 г. их компании будут получать более 30% прибыли именно за счет продаж на развивающихся рынках. Аналитики Booz отмечают, что на сегодняшний день такой доход составляет лишь 23% (это соответствует \$191 млрд.). Тем не менее, потенциал развивающихся рынков огромен. Около 27% опрошенных согласны с тем, что самым большим недостатком в стратегическом планировании фармацевтических производителей является недостаточная адаптация к местным условиям рынка. По словам респондентов, их главной ошибкой было то, что они одинаково действовали и на развитых, и на развивающихся рынках. Таким образом, необходимо ориентироваться на индивидуальный подход. 77% участников опроса полагают, что открытие филиалов компаний в таких странах, как Россия, Бразилия, Индия, Китай, Мексика и Турция, является разумным шагом. Однако 67% все же высказались за пользу локального производства препаратов. А 65% - поддержали создание местных филиалов, занимающихся разработкой и клиническими исследованиями лекарственных препаратов. 78% фармацевтических компаний планируют дальнейшее расширение производства в России, Бразилии, Индии, Китае, Мексике и Турции, таким образом, выражая доверие данным государствам. Рынки перечисленных стран более развиты по сравнению с рынками стран Юго-Восточной Азии и Африки, на которых фармацевтические компании действуют весьма осторожно, несмотря на прогнозируемые темпы роста рынка Африки на 28%.

По мнению аналитиков, у фармацевтических производителей все еще есть уникальная возможность прийти на ранней стадии на развивающиеся рынки и принять участие в процессе их формирования. (INFOLine/Advis/[Хімія України, СНГ, мира](#))

MERCK SHARP & DOHME ОБВИНЯЕТ ИНДИЙСКУЮ GLENMARK PHARMACEUTICALS В НАРУШЕНИИ ПАТЕНТНЫХ ПРАВ НА ПРОТИВОДИАБЕТИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ

Фармацевтическая компания Merck Sharp & Dohme (в США и Канаде - Merck & Co.) направила в Высший суд Дели иск на компанию Glenmark Pharmaceuticals, которую она обвиняет в нарушении патентных прав на противодиабетические препараты Januvia и Janumet. Действия Merck привлекают особое внимание, т. к. за день до этого Верховный суд Индии лишил швейцарскую Novartis патента на противоопухолевый препарат Glivec. По мнению аналитиков, это решение будет способствовать дальнейшему развитию дженериковой отрасли в Индии. Несмотря на то, что срок действия патента на Januvia и Janumet в Индии еще не истек, Glenmark приступила к производству и продаже дженериковых аналогов обоих препаратов. Месячный курс терапии препаратом Januvia стоит около 1,3 тыс. рупий (\$23,9). Аналог компании Glenmark на 30% дешевле. По данным Merck Sharp & Dohme, лечение от сахарного диабета получают 65 млн. жителей Индии. Компания будет защищать свои права интеллектуальной собственности на эти препараты.

Компании от комментариев по ценам на свою продукцию отказались. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

К 2022 ГОДУ ОБЪЕМ РЫНКА ПРЕПАРАТОВ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ОСТЕОПОРОЗА УВЕЛИЧИТСЯ

В новом докладе исследовательской компании GlobalData названы основные тенденции развития мирового рынка препаратов для лечения остеопороза. Прогнозируется, что смещение приоритетов в терапии патологии с антирезорбтивных лекарственных средств на анаболические стероиды увеличит объем мирового рынка препаратов для лечения остеопороза. По данным "GlobalData", в 2012 г. объем продаж препаратов для лечения остеопороза в США, Великобритании, Франции, Германии, Италии, Испании, Японии, Китае и Индии составил \$6 млрд. Ожидается, что к 2022 г. этот показатель может достигнуть \$8 млрд., включая оригинальные и дженерические лекарственные средства.

Ожидается окончание сроков патентной защиты 6 основных препаратов для терапии остеопороза. Также прогнозируется выведение на рынок новых лекарственных средств. В частности, предполагается, что объем продаж кандидата в препараты ромосозумаба (после получения разрешения на маркетинг в США в 2016 г.) в 2022 г. может достигнуть \$905 млн. Аналитики компании GlobalData прогнозируют, что за следующее 10 лет рынок препаратов для лечения остеопороза в США закрепит лидирующие позиции по объему продаж в денежном выражении, увеличив объем продаж с \$2,7 млрд. в 2012 г. до \$3,9 млрд. в 2022 г. При этом удельный вес продаж лекарственных средств этой группы в США увеличится с 46% до 48%. (Аптека/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БАНГЛАДЕШ

ВЕХИМСО PHARMACEUTICALS ВЫХОДИТ НА ЕВРОПЕЙСКИЙ ДЖЕНЕРИКОВЫЙ РЫНОК

Компания Veximco Pharmaceuticals, производитель дженериков и активных фармингредиентов, объявила о начале поставок продукции в Европу. Изначально она будет поставлять два офтальмологических препарата latanoprost и latanoprost/timolol в Германию и Австрию, а затем и в другие страны ЕС. Эти средства предназначены для лечения пациентов с открытоугольной глаукомой или внутриглазной гипертензией. Компания также планирует поставки других препаратов в 2013 г. В настоящее время Veximco Pharmaceuticals поставяет продукцию более чем в 50 стран. Кроме сертификата ЕС Veximco получила аккредитацию австралийского регуляторного органа TGA, GCC (регуляторный орган стран Персидского залива) и ANVISA (Бразилия). Предприятие по производству офтальмологической продукции является единственным в Бангладеш, сертифицированным европейскими и австралийскими регуляторами. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЛАТВИЯ

В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ОБОРОТ GRINDEKS УВЕЛИЧИЛСЯ

Как сообщает The Baltic Course, в январе-феврале оборот фармацевтической компании Grindeks вырос на 5%. По прогнозам Grindeks, в 2013 г. товарооборот компании достигнет 100 млн. латов, прибыль - 12 млн. латов. В 2012 г. товарооборот составил 82,7 млн. латов, что на 13,1 млн. латов (18,8%) выше показателя за 2011 г. Чистая прибыль составила 9,6 млн. латов, превысив показатель 2011 г. на 2,9 млн. латов (43,3%). Grindeks специализируется на производстве лекарственных средств для лечения сердечно-сосудистых заболеваний, заболеваний ЦНС и онкозаболеваний, расширяет продуктовый портфель в других терапевтических группах. Компания ищет новые экспортные рынки. В настоящее время идут переговоры с потенциальными партнерами из Юго-Восточной Азии. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СЛОВЕНИЯ

В 2012 ГОДУ ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ КОМПАНИИ KRKA СОКРАТИЛАСЬ

В 2012 г. консолидированная чистая прибыль словенской фармацевтической компании Krka сократилась и составила EUR159,8 млн. против EUR162,7 млн. в 2011 г. Операционная прибыль снизилась с EUR211,6 млн. до EUR192,3 млн. Консолидированный объем продаж увеличился с EUR1,074 млрд. до EUR1,143 млрд. По прогнозам компании, в 2013 г. прибыль останется на уровне 2012 г., объем продаж вырастет на 5% до EUR1,2 млрд. В 2013 г. Krka планирует увеличить штат на 6% 10,2 тыс. сотрудников. Krka продает 31% продукции в странах Восточной Европы. В 2012 г. объем продаж в этом регионе вырос на 24%. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

ELI LILLY ИНВЕСТИРУЕТ В РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА В ИНДИАНАПОЛИСЕ

Eli Lilly планирует инвестировать \$260 млн. в расширение производства инсулина в Индианаполисе и осуществить ряд других мер по модернизации предприятий. Около \$180 млн. будет направлено на строительство и новую линию по заполнению инсулиновых картриджей. Еще примерно \$80 млн. планируется затратить на другие объекты, в т. ч. центр инспекции качества продукции. О планах расширения производства в Индианаполисе Eli Lilly объявила осенью 2012 г. Намеченные инвестиции стали добавлением к этим планам. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

ФРАНЦИЯ - КРУПНЕЙШИЙ ПОСТАВЩИК ПАРФЮМЕРНОЙ ПРОДУКЦИИ В 2012 ГОДУ

По данным комитета таможенного контроля (КТК) Министерства финансов РК, Франция является крупнейшим поставщиком парфюмерной продукции в РК: в 2012 г. из этой страны ввезено духов на \$1532,4 тыс., туалетной воды - на \$23772 тыс. На втором месте среди поставщиков духов стоит Великобритания - \$395,2 тыс., затем идут Германия - \$216,2 тыс., США - \$177,6 тыс., Швеция - \$101 тыс., Латвия - \$46,9 тыс., Китай - \$38,7 тыс. Из ОАЭ ввезено этой продукции на \$13,1 тыс. Импорт туалетной воды по сравнению с духами в денежном выражении - почти в 19 раз больше. Самыми крупными поставщиками туалетной воды являются: Франция - \$23772 тыс., США - \$8892,2 тыс., Швеция - \$5537,1 тыс., Польша - \$2810,5 тыс., Испания - \$2092,5 тыс., Италия - \$1567,8 тыс., Великобритания - \$1415,5 тыс. В целом Казахстан в 2012 г. импортировал духи из 16 стран на \$2551,7 тыс., туалетной воды из 28 стран - на \$49493 тыс.

Казахстанский импорт дезодорантов и антиперспирантов составил \$14253,5 тыс. В четверку крупных поставщиков входят: Германия - \$3010,2 тыс., Польша - \$2178,3 тыс., Великобритания - \$1994,2 тыс., Франция - \$1873,8 тыс.

Казахстаном экспортировал духов на \$30,4 тыс., весь товар ушел в Кыргызстан. "Туалетной воды экспортировано на \$1493,1 тыс. Преимущественно тоже в Кыргызстан - \$1490,8 тыс., на \$2,3 тыс. - в Таджикистан, на \$0,1 тыс. - в Литву", - проинформировали в ведомстве. ([forbes.kz/Химия Украины, СНГ, мира](http://forbes.kz/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

АМЕРИКАНСКАЯ МАРКА MARC JACOBS ПРЕДСТАВЛЯЕТ ЛИМИТИРОВАННУЮ КОЛЛЕКЦИЮ АРОМАТОВ

Marc Jacobs представляет лимитированную коллекцию полных свежести ароматов. Коллекция Marc Jacobs Sunshine Editions представляет летнее видение ароматов Daisy Sunshine, Daisy Eau So Fresh Sunshine и Oh, Lola! Sunsheer. В летней коллекции знаковый аромат Daisy приобрел новое звучание: ноты весенних цветов и нежного личи в сердце аромата переходят в бархатный шлейф древесного мускуса и абрикоса. Цветочно-фруктовый аромат Daisy Eau So Fresh Sunshine Edition звучит смелее и ярче оригинальной версии. Композиция раскрывается фруктовыми нотами, сердце наполнено цветочными аккордами, в шлейфе мягкими бархатными нотками звучит утонченная сладость.

Цветочно-фруктовый аромат Oh, Lola! Sunsheer Edition - свежее воплощение оригинальной версии. Парфюмерная вода открывается яркими аккордами малины, которые переходят в ноты пышных пионов в сердце аромата, завершается композиция нотами ванили. Парфюмерная вода Oh, Lola! Sunsheer Edition заключена в зеленый флакон.

Парфюмерная композиция Daisy Marc Jacobs Sunshine Edition: верхние ноты - красная смородина, гуава, сочный мандарин; ноты сердца - ландыш, фиалка, личи; базовые ноты - белая древесина, мускус, кожица абрикоса. Парфюмер - Гарри Фремон. Цена - 3190 руб. (50 мл).

Туалетная вода Daisy Eau So Fresh Marc Jacobs Sunshine Edition: верхние ноты - клубника, яблоневый цвет, розовый грейпфрут; ноты сердца - лепестки жасмина, лилия, роза; базовые ноты - листья фиалки, белый дубовый мох, амбровое дерево. Парфюмер - Гарри Фремон. Цена - 3550 руб. (75 мл).

Парфюмерная вода Oh, Lola! Marc Jacobs Sunsheer Edition: верхние ноты - малина, лесная земляника, груша; ноты сердца - пион, магнолия, цикламен; базовые ноты - ваниль, бобы тонка, сандаловое дерево. Парфюмер - Калис Беккер. Цена - 3390 руб. (50 мл). ([MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира](http://MyCharm/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

КОМПАНИЯ «ПЛАСТЭК» ПРЕДСТАВЛЯЕТ НАБОР ДЛЯ УХОДА И КОРРЕКЦИИ ТЕЛА LOVE YOUR BODY ОТ МАРКИ M120

Компания "Пластэк" представляет новинку от марки M120 (Франция) - набор Love your body для ухода за телом. Набор Love your body для домашнего ухода от M120 подходит как для самостоятельного использования, так и в качестве дополнительного ухода после процедуры Ionithermie. Пилинг с вербеной мягко устраняет мертвые клетки и загрязнения, разглаживает кожу, стимулирует и ускоряет процесс клеточного обновления, облегчает кожное дыхание. Крем "ПРОМетасистема" позволяет активно бороться с нежелательными жировыми отложениями и проявлениями целлюлита. В состав препарата добавлены экстракты редких растений и полезные химические элементы. Более эффективен в сочетании с концентратом "Формула А+В", уменьшающим подкожно-жировую слой и улучшающим микроциркуляцию крови. Молочко для увлажнения тела и придания упругости коже, благодаря содержанию аминокислот, обладает регенерирующим свойством. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](http://intercharm/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ПЕПТИДНАЯ СЫВОРОТКА - НОВИНКА ОТ КОСМЕТИЧЕСКОГО БРЭНДА PLEYANA(R)

Пептидная сыворотка разработана с использованием компонентов нового поколения и демонстрирует стратегию эффективного тройного воздействия: уменьшение рыхлости + укрепление и подтягивание + устранение неровностей. Особая транспортная система максимально эффективно осуществляет доставку активных компонентов. Активные компоненты:

- Липоредуктил (Испания) - смесь антицеллюлитных экстрактов в синергетическом комплексе с Трипептидом-1, заключенная в субмикродисперсную формулу и проникающая в глубокие слои кожи. Обеспечивает липолитический и вентонический эффекты. Представляет собой инновационный комплекс: кофеин, ТЕА - Hydroiodide, Карнитин, Эсцин, Трипептид - 1, экстракты иголки понтийской и плюща;

- комплекс Anti-Cellulite (Австрия) - смесь растительных экстрактов 8 растений, обладающих способностью влиять на обменные процессы в коже, воздействовать на жировые клетки и регулировать метаболизм липидов, оказывает эффективное действие в антицеллюлитных продуктах.

Применение геля: в качестве самостоятельного средства, сыворотки - под альгинатную маску Pleyana(r), кремы (бальзам регенерирующий для рук и тела Pleyana или лифтинг-крем для рук и тела с увлажняющим комплексом), любые аппаратные методики, сочетающиеся с незаряженным водным гелем. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](http://intercharm/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА**ПРОДАЖИ НАТУРАЛЬНОЙ КОСМЕТИКИ В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛИ**

На рынке парфюмерно-косметических товаров наблюдается тенденция роста продаж натуральной и органической косметики. Во многом это связано со стремлением россиян к здоровому образу жизни, заботой о здоровье и экологии. Растущий спрос на косметику из натуральных ингредиентов стимулирует развитие специализированных сетей, предлагающих такую продукцию. Сейчас в данном сегменте работают торговые сети "Ив Роше", The Body Shop, "Для Души и Души", L'Occitane, LUSH, Megumi, Stenders, Botanicus, Bottega Verde, Fresh Line и другие компании. Для данного вида бизнеса характерным является развитие по франшизе, что позволяет ритейлерам активно осваивать регионы. Не менее успешно развиваются интернет-магазины таких сетей, обслуживающие различные регионы РФ, в настоящее время они есть у "Ив Роше", Botanicus, L'Occitane, Bottega Verde, Attirance, "Для души и души" и других операторов розничного рынка натуральной косметики.

По данным исследования РБК.research "Российский парфюмерно-косметический ритейл в 2011-2012 гг. и прогноз на 2013 год", на сети монобрендовых магазинов натуральной косметики в 2012 г. пришлось около 9% розничных продаж парфюмерно-косметических товаров. Это на 2 п. п. выше результатов 2011 г. Таким образом, сегмент натуральной и органической косметики постепенно наращивает долю рынка. При этом темпы прироста выручки таких сетей замедляются, что обусловлено снижением спроса на парфюмерно-косметические товары в целом.

В 2011 г. выручка ритейлеров, специализирующихся на торговле натуральной и органической косметикой, выросла на 48%, однако в 2012 г. данный показатель вряд ли превысил 30%. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРИЯ**НОВАЯ КОЛЛЕКЦИЯ КОСМЕТИКИ AURA ОТ МАРКИ SWAROVSKI**

Новая коллекция Aura от Swarovski - замораживающая (в составе много морозных оттенков Frost) и завораживающая (любой женщине сложно оторвать глаза от исключительных кристаллов).

Брэнд Swarovski не сразу вошел в мир косметики. Сначала появились ароматы, теперь издается и декоративная косметика. В новой коллекции в основном морозные оттенки для губ, они выглядят как кристаллы, добавляя мерцания и свечения. Упаковка новинок украшена кристаллами Сваровски. Блески и сухие духи стоят \$60, туалетная вода - \$90, помада - 25. Коллекция появится в продаже с 15 апреля в европейских Интернет-магазинах.

Блески Crystal Gloss Jewel представлены в оттенках Rose, Transparent, сухие духи Solid Perfume Concrete и туалетная вода Aura by Swarovski - Eau de Toilette, помада - в оттенках Indian Pink, Burgundy; Lila Rose, Light Red Siam; Silk, Vintage Rose. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ**КОМПАНИЯ BURBERRY ПРЕДСТАВЛЯЕТ АРОМАТЫ ЛЕТА 2013 ГОДА**

Компания Burberry выпустила новые версии аромата Burberry Summer специально для лета 2013 г. Мужской Burberry Summer 2013 создан под вдохновением парфюмера от активного отдыха на природе. Это аромат, заряженный энергетикой путешествий и приключений. Очень "британский" аромат с нотами листьев юзу, мандарина и мяты. В сердце аромата - влажная древесина и цветы дрока, в базе - кедр и сандал. Женский Burberry Summer 2013 - не менее энергетический и живительный, чем мужская версия. Игристые ноты граната, мандарина, а также зеленых листьев открывают симфонию аромата для истинно британской девушки. В сердце - роза и ландыш, в базе - ноты древесины, кедра, сандала и чувственные оттенки белого мускуса. Оба аромата будут выпускаться во флаконах объемом 100 мл, в концентрации Eau de Toilette. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ**ЛАК ДЛЯ ВОЛОС ESSENTIALS - НОВИНКА В ЛИНЕЙКЕ СТАЙЛИНГА МАРКИ LONDA PROFESSIONAL**

В линейке стайлинга Londa Professional появилось новое средство - профессиональный лак для волос нормальной фиксации Essentials. Новинка обеспечивает подвижную фиксацию на весь день, является самостоятельным средством для ежедневной укладки и прекрасным дополнением к любому другому продукту Londa Professional из линии стайлинга.

Новый лак для волос Londa Professional Essentials - это эксклюзивная салонная формула в экономичном формате (500 мл). Лак легко и без остатка удаляется с волос при расчесывании и не склеивает их. Он одинаково хорошо подходит как для ежедневной укладки, так и для создания более сложных вечерних образов.

Новый лак Essentials отличается в первую очередь универсальностью: он не призван заменить какое-либо из существующих средств, но расширяет линейку как самостоятельное и, в то же время, дополнительное средство укладки. С помощью Londa Professional Essentials на любых волосах можно сделать укладку "с нуля" или же закрепить результат, полученный благодаря применению других специализированных средств Londa Professional (лаков Set, Fix, Sculpt It, Transition и Lock). Лаки нормальной (Set), сильной (Fix, Sculpt It и Transition) и экстрасильной фиксации (Lock) предназначены для целевого применения - каждый в своей области. Так, быстросохнущий лак Set - это мягкая, но надежная укладка. Fix обеспечивает длительную фиксацию до 24 часов. Специальная формула лака Sculpt It без аэрозоля создана для выделения отдельных прядей, придания им формы и блеска. Transition - это лак сильной фиксации, который остается эластичным в течение одной минуты после нанесения, что позволяет внести в прическу финальные штрихи. И, наконец, Lock - лак экстрасильной фиксации, в формулу которого входит активный увлажняющий компонент - пантенол. Флаконы с лаками Set и Fix оснащены обновленным распылителем, который при использовании образует капельки лака меньшего размера, что дает исключительно превосходный результат. Благодаря новой улучшенной формуле Transition и Lock эти средства отличаются более эффективным распылением и быстрее сохнут, а волосы при укладке обрабатываются более равномерно; в результате прическа держится дольше.

Все средства для стайлинга Londa Professional созданы на основе эксклюзивной технологии 3D-Sculpt(tm). Направленно действующие микрополимеры 3D-Sculpt(tm) поддерживают форму прически, сплетая трехмерную структуру между волосками и обеспечивая надежную фиксацию до 24 часов. Универсальный лак для волос Londa Professional Essentials подходит для создания прически любой степени сложности - от сравнительно простых ежедневных решений до необычных и замысловатых вечерних форм и текстур. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД SYOSS ПРЕДСТАВИЛ ЛИНИЮ ОСВЕТИТЕЛЕЙ С ОБНОВЛЕННОЙ ФОРМУЛОЙ

Осветляющая формула удаляет цветные пигменты внутри волоса, обеспечивая кристальный блонд и до 20% более гладкую поверхность волос по сравнению с предыдущей формулой. В состав осветлителя от Syoss входят четыре компонента - осветляющий крем, проявляющее молочко, блонд-активатор цвета и кондиционер против желтизны. Кондиционер с голубыми пигментами, который теперь содержит осветлители, обеспечивает чистый оттенок блонд без желтизны и укрепляет волосы изнутри. Коллекция Syoss представлена тремя типами осветлителей для создания уникального весеннего образа без эффекта желтизны: сильный осветлитель Syoss (11-0) помогает сделать волосы светлее до 6 тонов; интенсивный осветлитель Syoss (12-0) осветляет до 7 тонов; ультра осветлитель Syoss (13-0) позволяет осветлить волосы до 8 тонов. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ ARTDECO ПОПОЛНИЛА КОЛЛЕКЦИЮ ЛЕТНЕГО МАКИЯЖА

Tribal Sunset (пламенный закат) - роскошные бронзирующие продукты и драгоценные пигменты для сезона Summer 2013. Палетки запеченных теней для век - в центре внимания. Эта технология выбрана, чтобы усилить пигменты. Новые палетки - это смесь из 3-4 цветов, идеально подходят для создания многомерного макияжа глаз. Предлагается 4 оттенка: мраморный коричневый, мраморный зеленый, мраморный синий, мраморный пурпур. Кремовый шиммер в двух оттенках (02 Golden Glow и 07 Bronzed Glow) создан для загорелой кожи. Компактная бронзирующая пудра содержит SPF 15 и питающие кожу масла, в двух оттенках: 02 Tribal Bronzing и 07 Tribal Sunset. Румяна трехцветные содержат витамины С и Е. Спрей для ног бронзирующий аэрозоль в трех оттенках: 3 Sand, 5 Sun Tan, 8 Desert Sun. Для губ - 3 новинки. Увлажняющий бальзам для губ, выравнивающий морщины в двух оттенках: 37 Translucent Baby Rose, 39 Translucent Wood Rose. Классическая губная помада в оранжевой пастели. Перламутровая губная помада в трех оттенках: 340 Pearl Summer Flower, 352 Pearl Hypnotic Bronze, 356 Pearl Golden Praline. Лак для ногтей стойкий, керамический, в 4 оттенках: 231 Cosmopolitan Green, 249 Solar Ray, 268 Summer Cabaret, 274 Purple Baroque. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

POTION BLUE CADET - НОВЫЙ МУЖСКОЙ АРОМАТ ОТ БРЭНДА DSQUARED

Dsquared представляет новый мужской аромат Potion Blue Cadet. Аромат посвящен цвету. Это имя знакомо профессионалам, дизайнерам, художникам, оно обозначает серо-голубой цвет (оттенок формы кадетов). Аромат DSQUARED Potion Blue Cadet - это харизматичная смесь свежих нот и древесного шлейфа. Аромат открывается нотами бергамота, розового грейпфрута и мандарина. В центре - древесная смола, молекула синий болиголов, смородина. Базовые ноты включают белый кедр, мускус, бобы. Форма флакона напоминает издание DSQUARED Potion 2011 г., но в голубом исполнении. Новинка выходит в виде EDT (100 мл). (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД GUCCI ОТМЕЧАЕТ РОЖДЕНИЕ ЛЕГЕНДЫ ВЫПУСКОМ АРОМАТА FLORA 1966

Бренд Gucci готовит к выпуску новый женский аромат Flora 1966 - версию аромата 2009 года Gucci Flora. Она следует за коллекцией фланкеров Flora by Gucci The Garden. Как и первый аромат, новая версия создана под вдохновением от знаменитого принта модного дома Gucci "Flora", который впервые был использован в 1966 году на шарфе для принцессы Грейс Келли. Аромат Gucci Flora 1966 относится к семейству "цветочные шипры" и содержит ноты бергамота, бурбонского перца, пиона, розы, пачули, ветивера и мускуса. Gucci Flora 1966 будет выпускаться во флаконах объемом 100 мл в концентрации Eau de Parfum. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА БРЭНД ZOYA ПРЕДСТАВИТ ЛЕТНИЕ ОТТЕНКИ ЛАКОВ ДЛЯ НОГТЕЙ

В апреле бренд Zoya представит 12 солнечных и ярких лаков для ногтей. Коллекция делится на шесть супер-блестящих лаков и 6 ярких металликов. Металлики будут сверкать при любом освещении. Все оттенки (и из первой группы, и из второй) по одной цене.

Коллекция Stunning: Darcy (ZP663) солнечный желтый крем; Thandie (ZP664) цитрусовый оранжевый крем; Micky (ZP665) коралловый крем; Yana (ZP669) рубиновый красный крем; Josie (ZP667) травяной зеленый крем; Rocky (ZP668) голубой крем.

Коллекция Irresistible: Kerry (ZP684) желто-золотой металл; Amy (ZP670) красно-оранжевый металл; Tinsley (ZP671) розово-золотой металл; Bobbi (ZP672) маджента-металл; Hazel (ZP673) сине-зеленый металл; Rikki (ZP674) зеленый металл. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

5TH AVENUE NYC - НОВАЯ ВЕРСИЯ ЛЕГЕНДАРНОГО АРОМАТА БРЭНДА ELIZABETH ARDEN

Бренд Elizabeth Arden выпустил в продажу новый аромат 5th Avenue NYC - лимитированную версию культового аромата 1996 г. 5th Avenue. Притягательный аромат Elizabeth Arden 5th Avenue NYC передает пульс Нью-Йорка при помощи искрящих цитрусовых и фруктовых нот. Ноты аромата: бергамот, персик, яблоко, черная смородина, цветочные, теплая древесина, амбра, ваниль, бобы тонка и бархатный мускус. Elizabeth Arden 5th Avenue NYC выпускается в концентрации Eau de Parfum в виде спрея. Объем флакона - 75 мл. Цена - \$48. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИННОВАЦИОННЫЕ РУМЯНА ОТ КОМПАНИИ ESTEE LAUDER

В апреле 2013 г. появится необычная новинка от Estee Lauder - последнее изобретение Shot Pure Color Cheek Rush. Новинка поступит в продажу в рамках коллекции Pure Color Cello Shots Collection. Впервые румяна упакованы в стик с дозатором. Формула - на водной основе, с натуральными и увлажняющими ингредиентами. Продукт оставляет на коже ощущение прохлады и увлажненности. Новое средство выпущено в четырех оттенках: Hot Fuse, Pink Patent, X-Pose Rose и Techno Jam. Цвет флакона соответствует оттенку продукта. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В КОРПОРАЦИИ CND СОЗДАН ГЕЛЬ ДЛЯ НОГТЕЙ BRISA LITE

Специалисты американской корпорации CND создали продукт, который соединил лучшие качества акрила CND, геля Brisa и Shellac. Этой разработкой стал гель Brisa LITE. Brisa LITE не требует предварительного запила натуральных ногтей и удаляется размачиванием без предварительного запила материала. Гель позволяет создать желаемую длину и форму ногтей. Его отличает простота и легкость в применении, возможность коррекции и полное отсутствие запаха. Гель также гарантирует 100%-ную стабильность цвета, гибкие и прочные смоделированные ногти. Brisa LITE - это две системы создания: выравнивающая и укрепляющая система Smoothing Gel, моделирующая система Sculpting Gel. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

НОВАЯ ТУШЬ ДЛЯ ГУСТОТЫ И УКРЕПЛЕНИЯ РЕСНИЦ SO INTENSE ОТ БРЭНДА SISLEY

Тушь для густоты и укрепления ресниц на основе уникальной инновационной формулы увеличивает естественную длину и толщину ресниц за 4 недели.

Впервые ученые Sisley использовали новый активный компонент, позволяющий добиться потрясающих результатов: витаминно-пептидный комплекс, в состав которого входит трипептид (пептид, состоящий из 3 аминокислот) и витамин Н или биотин, широко используемый в средствах от выпадения волос, оказывает на ресницы двойной эффект: стимулирует рост кератиноцитов в корнях ресниц, в результате чего происходит заметное увеличение их длины и толщины; укрепляет волосяной фолликул внутри дермы, предотвращая выпадение ресниц при снятии макияжа. Результат - здоровые, более сильные и объемные ресницы, меньше выпадения. Для повышения запаса жизненных сил в состав формулы включены питательные и защитные компоненты, в том числе касторовое масло, придающее ресницам красоту и гладкость, и про-витамин В5 (D-пантенол), придающий ресницам шелковистую эластичность. Фитоцерамиды риса, растительные аналоги керамидов кожи, обволакивают ресницы, улучшая их структуру и повышая стойкость. Пленкообразующие полимеры (например, смола акции) образуют эластичную и гладкую защитную пленку, окутывающую ресницу для более интенсивного объема и ухода. Закрепляющие полимеры обеспечивают фиксацию красящих пигментов и позволяют контролировать текстуру при высыхании туши. Карнаубский воск (обволакивает ресницы от корней до кончиков) и микросферы диоксида кремния усиливают результат. Двойное покрытие на базе аминокислот гарантирует хорошее закрепление пигментов и насыщенность цвета.

Запатентованная щеточка-расческа high tech туши So Intense имеет форму расчески, захватывает ресницы у корней для достижения бесконечной длины и совершенного изгиба. Оптимальное расположение волосков позволяет равномерно распределить тушь - эффект суперобъема.

Тушь So Intense представлена в 3 оттенках: deep black (черный), deep brown (темно-коричневый), deep blue (темно-синий). (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД CHANEL ВЫПУСКАЕТ АРОМАТ СОСО MADEMOISELLE В БОЛЬШОМ ФЛАКОНЕ

Chanel хочет порадовать поклонниц своей парфюмерии. В продажу выходит большой флакон аромата Coco Mademoiselle - 200 мл. Аромат Coco Mademoiselle вышел впервые в 2001 г., он посвящен харизматичной Габриэль Шанель. Тогда создатели говорили, что запах создан, чтобы использовать его каждый раз, когда вы хотите, чтобы вас поцеловали. Композиция Coco Mademoiselle открывается калабрийским бергамотом и сицилийским апельсином. В сердце - розовое абсолю и жасминовое абсолю. Базовые ноты запоминаются пачули из Индонезии, ветивером, ванилью из Бурбона и белым мускусом. Аромат в новом флаконе Eau de Parfum выходит ограниченным тиражом, в продаже - с 6 апреля. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В МАЕ 2013 ГОДА ВЫХОДИТ L'ETE PAPILLON DE CHANEL - ЛИМИТИРОВАННАЯ КОЛЛЕКЦИЯ МАКИЯЖА ОТ БРЭНДА CHANEL

В новой коллекции предложены невероятные оттенки туши для ресниц и теней для век - голубой водостойкий лайнер L'Ete Papillon de Chanel Stylo Yeux Waterproof и тени в форме кремовых лайнеров L'Ete Papillon de Chanel Stylo Eyeshadow в шести ярких оттенках.

В коллекцию также вошли: помада L'Ete Papillon de Chanel Rouge Coco Shine в 2 сверкающих оттенках; блеск для губ L'Ete Papillon de Chanel Levres Scintillantes, 3 цвета; 3 оттенка лака для ногтей, безупречных по качеству и новаторских по цвету. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЙЦАРИЯ

СЕРИЯ КОСМЕТИЧЕСКИХ СРЕДСТВ ТОРГОВОЙ МАРКИ TRENDY SUN ПОПОЛНИЛАСЬ СРЕДСТВОМ ДЛЯ АВТОЗАГАРА TRENDY SUN. COURCHEVEL

Палитра оттенков загара от ТМ Trendy Sun дополнена золотистым загаром горных альпийских курортов. Средство содержит индикатор цвета, поэтому загар проявляется сразу после нанесения, усиливается через несколько часов и держится в течение 3-7 дней. Витамин Е и экстракт эдельвейса обеспечивают коже дополнительное увлажнение и питание, что помогает предотвратить фотостарение и делает кожу более гладкой и упругой. Trendy Sun Courchevel - это идеальное средство, если предстоит важная встреча, а возможности подготовиться должным образом нет. "Блеснуть чешуей" стало проще простого: новинка содержит частицы золота, которые придают блеск и сияние коже.

Формула состава этого и других средств для автозагара Trendy Sun разработана в Швейцарии с учетом последних технологий, в основе которых лежит компонент DNA - экстракт из сахарного тростника. Он вступает в реакцию с аминокислотами кожи, тем самым способствует выработке меланоидов и обеспечивает коже красивый ровный загар, неотличимый от натурального. Примененная технология позволила создать 4 оттенка загара различных по степени интенсивности и цвету. Каждый оттенок соответствует загару, характерному для определенного курортного региона. Этикетка средств подскажет, в каком из флаконов ждет загар Бали, Карибских островов, Лазурного берега, а теперь и Куршевеля.

Преимущества средства для автозагара Trendy Sun. Courchevel: сделано в Швейцарии в условиях высокотехнологичного производства под контролем дерматологов; впитывается за 2 мин., не оставляя жирных следов и пятен на коже и одежде, усиливается через несколько часов и держится в течение 3-7 дней; благодаря удобному распылителю равномерно ложится и достигает самых труднодоступных участков тела; придает натуральный загар, неотличимый от натурального; обладает нейтральным запахом в отличие от большинства средств для автозагара. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

COOL WATER SEA ROSE - НОВАЯ ВЕРСИЯ АРОМАТА COOL WATER ОТ БРЭНДА DAVIDOFF

Аромат Cool Water для женщин был представлен в 1996 г. В 2012 г. коллекция ароматов Cool Water от Davidoff пополнилась изданием Cool Water Sensual Essence, а в 2013 г. морской аромат стал розовым, в виде нового запаха Cool Water Sea Rose. Новинку анонсируют как новую сагу о любви между женщиной и морем. Начальные ноты композиции включают тонкие и сочные акценты японской груши. Их обволакивает сердце из сладкого розового пиона, завершается все мускусной базой. Аромат выходит в виде туалетной воды (30, 50 и 100 мл) в сопровождении геля для душа и лосьона для тела. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

**ДП «AIR LIQUID ЕНАКИЕВО» УВЕЛИЧИТ УСТАВНЫЙ ФОНД
С ЦЕЛЮ НАЧАТЬ ПРОИЗВОДСТВО ПРОМЫШЛЕННЫХ ГАЗОВ**

Компания "Air Liquid Енакиево" (Енакиево, Донецкая обл.) решила увеличить уставной фонд на 350 млн. грн. до 518 млн. грн. путем частного размещения акций за счет дополнительных взносов единоличного акционера компании. Компания намерена разместить 35 млн. простых именных акций в бездокументарной форме стоимостью 10 грн. каждая. При этом дополнительные средства, полученные от размещения, будут использованы для осуществления капитального строительства новой воздушно-распределительной установки ПРУ-1400 в Енакиево, а также с целью начать производство промышленных газов.

В ноябре 2012 г. Антимонопольный комитет разрешил "Air Liquid Енакиево" приобрести у Енакиевского металлургического завода и металлургической компании "Метален" (Енакиево, Донецкая обл.) целостный имущественный комплекс для производства промышленных газов.

"Air Liquid Енакиево" – дочернее предприятие французской компании Air Liquide. Air Liquide является мировым лидером по производству технических газов для промышленности, медицины и охраны окружающей среды. (Українськи новини/[Хімія України](#), [СНГ](#), [мира](#))

ФИНАНСЫ. ЦЕНЫ. ПОШЛИНЫ

БЕЛАРУСЬ

ЭКСПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ С 1 АПРЕЛЯ 2013 ГОДА СНИЖЕНЫ

В Беларуси с 1 апреля снижены экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты. Это предусмотрено постановлением Совета министров №224 от 28 марта 2013 г. Экспортная пошлина на сырую нефть уменьшилась с \$420,6 до \$401,5/т. Единая ставка экспортной пошлины на светлые и темные нефтепродукты (кроме бензина), которая с 1 октября 2011 г. унифицирована на уровне 66% пошлины на нефть, теперь составляет \$265,0 /т против \$277,6/т в марте. Такая же пошлина установлена на бензол, толуол, ксилолы. На товарные бензины и прямогонный бензин ставка вывозных таможенных пошлин, исходя из коэффициента 0,9, составляет \$361,4 вместо \$378,6/т в марте.

Пошлина на пропан, бутаны, этилен, пропилен, бутилен и бутадиен, прочие сжиженные газы снижена с \$131,4 до \$70,5.

Постановлением внесены изменения в постановление Совета министров №1932 от 31 декабря 2010 г. "Об установлении ставок вывозных таможенных пошлин в отношении нефти сырой и отдельных категорий товаров, выработанных из нефти, и признании утратившими силу некоторых постановлений Совета министров Республики Беларусь". Документ принят в соответствии с указом №716 от 31 декабря 2010 г. "О ставках вывозных таможенных пошлин". (Нефть России/[Хімія України](#), [СНГ](#), [мира](#))

ВЫСТАВКИ. КОНФЕРЕНЦИИ. СИМПОЗИУМЫ

РОССИЯ

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «МАЗУТЫ-2013»

Стратегический вопрос перехода промышленности РФ от экспорта сырой нефти и темных нефтепродуктов к выпуску высокотехнологичной продукции вторичной переработки по многим параметрам зависит от решений, принятых по мазутам. Мазут - уникальный продукт, стыкующий на своем рынке все проблемы российской нефтепереработки: экономические, политические, криминальные.

В отеле "Балчуг Kempinski Москва" состоялась международная конференция компании CREON Energy "Мазуты 2013", посвященная перспективам производства и использования мазута в России. В приветственном слове генеральный директор CREON Energy Санджар Тургунов отметил, что в настоящее время экспорт мазута остается одним из самых значимых видов бизнеса для российских нефтяных компаний. Внутренний спрос на продукт поддерживают представители бункеровочного бизнеса и энергетики. Однако перспективы мазута туманны - реализация ВИН-Ками программ модернизации НПЗ приведет к сокращению объемов выпуска, а переход энергетических компаний на газ сузит экспортный потенциал продукта. Среди участников отрасли бытует мнение, что мазут - продукт отживающий. При этом, несмотря на все попытки регулирующих органов максимально сократить выпуск мазута в стране, объем его производства не падает. В чем причина такой стойкости продукта, каковы перспективы мазутов в России, какую роль они играют для нефтяных компаний и потребителей, в экспортной составляющей нефтяного бизнеса?

Евгений Сыровой, заместитель начальника управления мониторинга топливно-энергетического комплекса ГП "ЦДУ ТЭК", представил обзор рынка мазута в России. В настоящее время, при незначительном увеличении глубины пе-

реработки, производство мазута напрямую зависит от объемов первичной переработки нефти, которые растут, соответственно ресурсная база мазута увеличивается. Так, в 2012 г. по отношению к 2005 г. первичная переработка нефтяного сырья выросла на 28,5%, а производство мазута увеличилось на 31,7%. При этом отмечается снижение потребления мазута на собственные нужды НПЗ на 0,5% за счет роста использования более дешевого топлива. Структура производства мазута по основным маркам достаточно стабильна. При этом небольшой рост удельного веса мазута М-100 объясняется действием программы модернизации НПЗ, направленной на увеличение мощностей процессов глубокой переработки. С 2009 г. по 2012 г. в потреблении мазута на внутреннем рынке наблюдалась некоторая стагнация - спрос стабилизировался на уровне 11 млн. т/год, отгрузка мазута на экспорт выросла на 13,9%. Увеличение экспорта стимулируется ценовым диспаритетом: цены на мировом рынке превышают внутренние более чем в полтора раза. Средняя цена мазута внутри страны в 2012 г. составила \$355,8/т, что на 77,4% ниже средней цены внешнего рынка. Правительство и Минэнерго России принимают меры по стимулированию снижения объемов выпуска темных нефтепродуктов российскими производителями: надзорными правительственными ведомствами заключено четырехстороннее соглашение со

всеми крупными нефтяными компаниями РФ по исполнению программ модернизации НПЗ к 2020 г. Для обеспечения роста инвестиций была введена новая система экспортных пошлин "60-66". При этом производство и экспорт мазута продолжают увеличиваться. Сложившаяся ситуация объясняется медленными темпами модернизации нефтепереработки при высокой доходности производства мазутов. Введение высоких экспортных пошлин может привести к "замазучиванию" предприятий, но не сможет в ближайшее время значительно снизить его производство.

Возможности применения биржевых механизмов в торговле мазутами оценил управляющий директор по срочному рынку СПбМТСБ Алексей Сергеев. Объем оборота мазута на бирже за 2012 г. составил более 1 млн. т - это приблизительно 10% от общего объема, реализованного на внутреннем рынке. В структуре всего оборота нефтепродуктов на бирже доля мазута не превышает 12%, основной интерес участники проявляют к дизельному топливу и бензинам, на третьем месте - авиационный керосин. В последнее время количество игроков, принимающих участие в торговле мазутами, сильно возросло: сегодня на бирже торгуют 1060 участников. Говоря о действующих биржевых механизмах, эксперт отметил ценовые индексы, которые формируются по всем присутствующим на бирже видам топлива, в частности по мазутам. Индексы рассчитываются на базе реально совершенных сделок и позволяют проследить динамику текущих цен на интересующий продукт. С октября 2012 г. на бирже пущен новый финансовый инструмент - фьючерсные контракты на мазут, а также на авиакеросин, дизель и бензин, с помощью которых компании могут получить страхование от неблагоприятного изменения цены. Кроме того, фьючерсы являются индикаторами отрасли, которые позволяют сегодня определить уровень цен топлива на российском рынке на будущий период времени.

Директор по региональной политике СПбМТСБ Всеволод Соколов добавил, что одним из важных преимуществ торговли на бирже является прозрачность ценообразования. Согласно требованиям Налогового кодекса РФ, единственная цена, которая не подлежит дальнейшему обсуждению и признается рыночной, - это биржевая цена. Комментируя ситуацию на отраслевом рынке, Соколов отметил, что считает уход мазутов на экспорт стратегически неправильным: страна теряет добавочную стоимость, которую могла бы получить в случае более глубокой переработки нефти. В ходе дискуссии участники высказали свои соображения о перспективах рынка мазутов в России. Так, начальник отдела маркетинговых исследований ИАЦ "Кортес" Ирина Боград выразила мнение, что полностью отказаться от мазута не получится, торговля продолжится как минимум в рамках бункерного топлива. "Глубина переработки в 90% целом по России - это невозможно", - подчеркнула она.

КОМПАНИЯ «ИНТЕРНЕШНЛ ПЛАСТИК ГАЙД» ПРОВЕЛА КОНФЕРЕНЦИЮ «РОССИЙСКИЙ И МИРОВОЙ РЫНКИ КАБЕЛЬНОЙ ИЗОЛЯЦИИ ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА»

Компания "Интернешнл Пластик Гайд" в рамках деловой программы выставки "Cabex-2013", прошедшей в Москве в марте, провела конференцию "Российский и мировой рынки кабельной изоляции по итогам 2012 года". Присутствовали директора и технологи более чем 30 кабельных заводов из России, Украины, Беларуси и других стран СНГ. Анализируя ситуацию и тенденции отрасли, докладчики отметили, что российская кабельная промышленность, в отличие от европейской и мировой, растет более быстрыми темпами. Особенно это заметно на рынке самонесущего изолированного провода (СИП, 17,6%) и на рынке силового кабеля на напряжение 1 кВ и выше (11,7%).

По итогам 2012 г. на рынке кабельной изоляции основными применяемыми материалами остаются ПВХ и

Старший менеджер управления развития и коммерческой деятельности компании "ЛУКОЙЛ" Игорь Колесников назвал несколько трендов, которые он считает основными для отрасли. Во-первых, глубина переработки нефти будет постепенно повышаться, хотя, возможно, более медленными темпами, чем это предусмотрено текущими четырехсторонними соглашениями. Во-вторых, рынок находится в ожидании ввода 100%-ной экспортной пошлины на мазуты в 2015 г. Учитывая эти тенденции, нефтяным компаниям придется искать более маржинальные каналы сбыта, одним из которых может стать бункеровка. Сергей Вьюжанин, генеральный директор компании "Евробитум", добавил, что мазут является основным сырьем для производства битумов, если не будет мазута - производство битумов встанет.

Тему предстоящих глобальных изменений на мировом энергетическом рынке и их влияние на российский рынок затронул Михаил Левинбук, член экспертного совета CREON Energy. По его словам, США активно разрабатывают месторождения сланцевой нефти и газа, готовясь в ближайшем будущем начать масштабные экспортные поставки дешевого сырья, что приведет к падению цен на традиционные нефтепродукты на мировом рынке и снизит доходы российского бюджета. Введение в 2015 г. 100%-ной экспортной пошлины на мазут делает его производство невыгодным. "С выходом на мировые рынки нетрадиционных нефти и газа Россия проиграет "сырьевые войны", поэтому отечественным компаниям необходимо начать конкурировать с Западом на рынках вторичной переработки сырья, в области нефте- и газохимии", - подчеркнул эксперт.

Также в рамках конференции прозвучали доклады, посвященные технологической составляющей производства мазутов. Старший специалист департамента по продвижению ГК "Миррико" Д. Козырьков представил презентационный материал по подготовке и обработке мазутов. Дмитрий Борисанов, начальник исследовательской лаборатории ЦЗЛ "Славнефть-ЯНОС", рассказал об опыте разработки и эксплуатации процесса получения мазута с низким содержанием сероводорода. Заместитель генерального директора по научной работе "ВНИИ НП" Всеволод Хавкин раскрыл способы гидрогенизационного облагораживания тяжелого нефтяного сырья. Директор департамента углеводородного сырья CREON Energy Анастас Гатунок представил подготовленный совместно с "ВНИИ НП" доклад, в котором рассказал о состоянии производства присадок для мазутов в России. Несмотря на то, что российские НПЗ являются крупными производителями и экспортерами мазута, большинство присадок в настоящее время закупается за рубежом, т. к. ассортимент присадок для мазутов, вырабатываемый российскими предприятиями, находится на более низком техническом уровне. ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](http://rsc.chem-ukr.com))

полиэтилен (ПЭ), отметила генеральный директор агентства "Нужные люди" Оксана Шашкова. Если на ПВХ темпы роста спроса медленно снижаются, то на ПЭ заметно растут. Так, объем рынка кабельного ПЭ в 2012 г. составил 73,5 тыс. т, что на 37,7% больше, чем годом ранее. В структуре российского потребления кабельного полиэтилена в 2012 г. наибольшая доля (56%) по-прежнему приходится на несшиваемый ПЭ, применяемый для производства телекоммуникационных кабелей. 27,2% - доля силанольно-сшиваемых кабельных композиций, использующихся для изоляции силовых кабелей на низкое напряжение и самонесущих изолированных проводов (СИП). 16,8% - доля пероксидно-сшиваемого ПЭ, использующийся для изоляции силовых кабелей на среднее и высокое напряжение. Более

активному процессу импортозамещения на рынке кабельного ПЭ препятствуют демпинг со стороны зарубежных производителей и отмена ввозных пошлин по коду 3901909. Говоря о тенденциях на рынке кабельного ПВХ, Оксана Шашкова отметила, что этот полимер по-прежнему остается основным материалом в России. В 2012 г. производители кабельной изоляции потребили 248 тыс. т ПВХ, что лишь на 3 т больше, чем годом ранее. Основная доля (92%) принадлежит российским производителям.

Представители российских заводов, обсуждая сложившуюся ситуацию, заявили о намерениях стать поставщиками кабелей для производителей иномарок в России. Однако пока это сделать трудно, так как мало разработок, адаптированных к требованиям мировых концернов, у последних налажены связи с европейскими и мировыми производителями. Специалисты отметили необходимость развития пожаробезопасных технологий в кабельной изоляции. А среди проблем назвали неработающие стандарты и обилие контрафактной продукции.

О зарубежном рынке кабельных пластиков рассказал Alber Kirchner, директор по продажам IQAP Masterbatch Group (Испания). Зарубежные производители еще не до конца оправались после кризиса 2009 г. Европейские компании - не исключение. Так, в конце 2012 г. в Европе действовали 325 кабельных заводов, это на 15 предприятий меньше, чем в 2008 г. Было произведено 1230 тыс. т кабельных компаундов, что на 15% меньше, чем до кризиса. Тем не менее, в последние 3 года наблюдается умеренный рост производства и, по мнению эксперта, в ближайшее время эта тенденция сохранится. Что касается потребления полимеров для кабельной изоляции, то по-прежнему преобладает ПВХ (57%). ПЭ занимает около 37%. Другие материалы - 6%. Страны Скандинавии, Франция, Бельгия, Германия, Швейцария являются более инновационными и с большим энтузиазмом используют ПЭ. В Италии, Австрии, Венгрии, Чехии, Португалии, Бельгии и Ирландии более чем 60% рынка все еще связаны с ПВХ-материалами. Причины преобладания изоляции из ПВХ практически такие же, как в России. Это дешевая цена, большая прибыль, хорошее знакомство производителей с материалами, легкость переработки, желание избегать рисков и др. По мнению эксперта, несмотря на преобладание ПВХ-материалов, в ближайшие годы ожидается рост спроса на полиэтиленовую изоляцию и пожаробезопасные безгалогеновые компаунды. Европейские страны проводят политику энергосбережения и снижения выбросов углекислого газа. Поэтому будет расти производство кабельно-проводниковой продукции

для ветровых генераторов, солнечных ферм, электро-транспорта и т. д. Будет увеличиваться спрос на телекоммуникационные и цифровые кабели. Испанская корпорация готова к изменениям рынка. "IQAP - Group" имеет 3 завода (производство) и научно-исследовательскую лабораторию, постоянно работает над созданием новых продуктов. Корпорация производит широкий ассортимент мастербatches и функциональных добавок (светостабилизаторы, антипирены, процессинговые и др.) для любых видов кабелей: оптико-волоконных, безгалогеновых, огнестойких, высоковольтных и др., применяемых в различных отраслях. Ее продукция соответствует строгим стандартам. Сегодня кабели, окрашенные концентратами IQAP, применяют такие автогиганты, как Volkswagen, Renault, Peugeot, Volvo, Ford и др. В 2012 г. обороты испанского производителя выросли на 13% и достигли EUR40 млн. Корпорация по-прежнему занимает значительную долю на мировом рынке. В Россию IQAP поставляет красители и добавки для изоляции из ПВХ, силанольно-сшиваемого, пероксидо-сшиваемого ПЭ и др. материалов. По данным "Интернешнл Пластик Гайд", особым спросом у российских потребителей пользуются концентраты красителей, антипирены, антиоксиданты, вспениватели и др. аддитивы испанского производителя. Продукция отличается хорошим сочетанием цены и качества. Специалисты IQAP представили новый продукт, готовый к поставке на российский рынок. Это добавка против крыс и грызунов. При этом рассказ директора по качеству Marta Ortiz о процессе его испытания вызвал особое оживление. Как выяснилось, существует 4 вида крыс, специалистам пришлось потрудиться, чтобы разработать универсальную добавку, эффективную для этих групп. Затем, согласно европейскому законодательству, представители корпорации составили массу отчетов о полной безопасности их продукции для здоровья и жизни грызунов.

Представители турецкой группы компаний Besel Basim рассказали о намерениях выйти на российский рынок. Данный производитель готов предложить не только широкий ассортимент изоляционных лент для любых видов кабелей (силовых, оптико-волоконных, огнестойких и др.), но и интересные решения для упаковки кабельной продукции. Ожидается, что в скором времени "Интернешнл Пластик Гайд" станет эксклюзивным дистрибутором Besel Basim в России.

Татьяна Серова, генеральный директор "Интернешнл Пластик Гайд", сообщила о планах в 2014 г. провести третью по счету конференцию, посвященную актуальным вопросам кабельного рынка. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))



Металл Украины
Журнал выходил два раза в месяц с 1987 года.
№10 (333) 16 - 31 мая 2013 г.
Выходит раз в месяц

Журнал на русском языке выходит дважды в месяц
в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде
РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ТОЛЬКО ПО ПОДПИСКЕ

Металл Украины

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879 в "Каталоге изданий Украины" ГП "Пресса"
Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина
Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435 <http://www.business.dp.ua/>

bw@business.dp.ua