

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой  
Мир**

журналистское агентство

# Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА

## XII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ – 2013

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ



Генеральные информационные партнеры:



Технический партнер:



№9 (327) 1 – 15 мая 2013 г.

ОРГАНИЗАТОР  
Международный выставочный центр  
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Государственного агентства Украины по управлению  
государственными корпоративными правами и имуществом  
Украинской Национальной Компании "Укрстанкоинструмент"

**19-22**  
**НОЯБРЯ 2013 г.**



+38 044 201-11-65, 201-11-56, 201-11-58  
e-mail: illia@iec-expo.com.ua  
www.iec-expo.com.ua  
www.tech-expo.com.ua

МЕЖДУНАРОДНЫЙ  
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР  
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15  
М "Левобережная"



# OIL INDUSTRY EXPO-2013

3-Я МЕЖДУНАРОДНАЯ  
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ  
ВЫСТАВКА



**НЕФТЕГАЗОВАЯ И НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ  
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ.  
АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ.**

**18 - 20 СЕНТЯБРЯ 2013Г.**

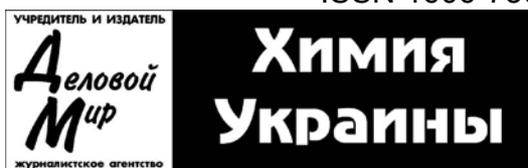
**ОАО НВК «УЗЭКСПОЦЕНТР»**

**КОНТАКТНОЕ ЛИЦО:  
СВЕТЛАНА ДЕНИСОВА -  
МЕНЕДЖЕР ПРОЕКТА IEG UZBEKISTAN**

Тел.: (+998 71) 238 57 82. Моб.: (+998 93) 381 07 82.  
E-mail: energy@ieguzexpo.com, info@ieguzexpo.com  
www.ieguzexpo.com

# КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

ISSN 1606-7304



## ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

## ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35-38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	9990
260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	5000
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стоимости рекламы на разво- роте

## ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36-37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 – 35-я и 36-я – разворот)	7500
260x180 (1 стр. формата А-4)	3000
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	2000
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	1250
65x90 - 1/8 стр.	750

## ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления в <b>ОДНОМ</b> номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	
	в 6 номерах	
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

### СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла \*.tif, 300dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

**Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.**

**Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передача материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.**

**Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 – 15 мая 2013 г.

# №9 (327)

Подписной индекс 21880  
в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

### ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Нефтехимия	11
Природный газ	19
Коксохимия	23
Каучук. Резина. РТИ	24
Полимерные изделия и синтетические смолы	28
Химические волокна и нити	38
Неорганическая химия	39
Органическая химия	42
Минудобрения. Средства защиты растений	44
Лакокрасочная продукция. Красители	50
Строительная химия	52
Бытовая химия	55
Биохимия	58
Фармация	59
Парфюмерия. Косметика	63
Фондовый рынок	66
Финансы. Цены. Пошлины	66
Электронная торговля. Интернет	66
Выставки. Конференции. Симпозиумы	67

### УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

#### - ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации  
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: chemistry@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Генеральный директор Тамара Мальцева

Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

# КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

## Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
<b>СТОИМОСТЬ</b> (НДС не облагается)	<b>ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ</b>
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	<b>ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ</b>
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	<b>ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ</b>
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

## РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

<b>Организация:</b> <b>Контактное лицо:</b> <b>Почтовый адрес:</b> <b>Тел.:</b> <b>Факс:</b> <b>E-mail:</b> <b>http://</b>
Просим подписать на <b>Новости химических предприятий</b> - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на ____ мес.
<b>Журнал «Химия Украины»</b> - печатный вариант с "1" 2013 г. на ____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1" 2013 г. на ____ мес.

## В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

### Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ по e-mail: [bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua)
- ▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

## ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкасы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

## ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm>

## Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

## УКРАИНА СТАТИСТИКА

### В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПАДЕНИЕ ПРОМПРОИЗВОДСТВА ЗАМЕДЛИЛОСЬ

В апреле объем промышленного производства в Украине сократился по сравнению с апрелем 2012 г. на 2,2%, а по сравнению с мартом 2013 г. - на 1,5%, сообщает Государственная служба статистики. Всего за 4 месяца объем промышленного производства снизился на 4,2% к аналогичному периоду 2012 г.

Апрельское производство в добывающей промышленности сократилось на 1% к апрелю 2012 г. и на 4,2% марту. Показатели перерабатывающей промышленности сократились на 3,5% г/г и выросли на 5% м/м. В частности, производство в химической промышленности сократилось на 11,8% по сравнению с апрелем 2012 г., но выросло на 11,3% к февралю 2013 г. Производство кокса и продуктов нефтепереработки снизилось на 13,6% г/г и на 4,1% м/м.

В 2012 г. объем промышленного производства в Украине уменьшился по сравнению с 2011 г. на 1,8%. (UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия Украины, СНГ, мира))

### ПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ ВИДОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В МАРТЕ 2013 ГОДА (по данным Государственной службы статистики)

	Март 2013 г.	В % к марту 2012 г.	Янв.-март 2013 г.	В % к янв.- марту 2012 г.
Соль и хлорид натрия чистый, вода морская, тыс. т	259	74,0	1002	88,4
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,5	91,8	4,4	92,0
Первичная переработка нефти, млн. т	0,3	83,2	0,7	45,3
Бензин моторный с сод. свинца 0,013 г/л и менее, тыс. т	103	63,9	274	43,8
Дизтопливо для транспорта автотракторного и ж/д, тыс. т	81,8	55,6	225	45,5
Мазуты топочные тяжелые, тыс. т	49,6	71,1	141	33,6
Красители синтетические, т	548	121,8	1496	127,5
Металлоиды (неметаллы), тыс. т	9,8	84,5	25,9	88,9
Серная кислота, тыс. т	77,5	81,4	239	75,7
Аммиак синтетический, тыс. т	512	138,2	1506	130,1
Мочевина, тыс. т	166	108,8	499	109,1
Нитрат аммония, тыс. т	83,7	103,6	250	104,3
Пластмассы в первичных формах, тыс. т	25,0	42,2	65,8	41,6
Краски и лаки на основе полиэфиров, акриловых и виниловых полимеров, в неводной среде; растворы, тыс. т	7,2	84,6	14,7	83,1
Мыло, вещества и средства поверхностно-активные органические, используемые как мыло; бумага, вата, войлок, фетр и материалы нетканые, пропитанные или покрытые мылом или моющим средством, тыс. т	1,3	94,7	3,5	93,7
Средства моющие и чистящие средства, тыс. т	20,3	102,5	56,1	100,7
Средства для бритья; дезодоранты для тела и антиперспиранты, средства для принятия ванн, средства парфюмерные, косметические и туалетные, другие, тыс. т	5,4	121,2	14,6	124,3
Препараты лекарственные на основе антибиотиков, т	72,9	112,3	192	114,0
Препараты лекарственные на основе гормонов, т	9,4	85,6	25,4	95,1
Препараты лекарственные другие, т	4240	116,1	12229	126,1
Шины всего, тыс. шт.	274	95,7	755	88,0
Плиты, листы, пленка, фольга и ленты пластмассовые неармированные или комбинированные с другими материалами, тыс. т	15,5	107,0	41,7	101,8
Бутыли, бутылки, флаконы, фляги и изделия подобные из пластмасс, млн. шт.	286	86,0	710	93,0
Линолеум и напольные покрытия твердые на текстильной основе, млн. кв. м	1,0	65,4	2,7	89,3
Провод изолированный обмоточный, тыс. т	0,9	80,9	2,8	89,8

(Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия Украины, СНГ, мира))

### ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ТОВАРОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЯНВАРЕ-ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, млн. \$ (по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	янв.-февраль 2013 г.	янв.-февраль 2012 г.	янв.-февраль 2013 г.	янв.-февраль 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>10477,4</b>	<b>10282,1</b>	<b>11380,3</b>	<b>12145,5</b>
Продукты растительного происхождения	1483,7	1160,0	580,6	371,2
- камеди, смолы	0,1	0,1	5,5	4,8
- материалы растительного происхождения	2,5	0,2	0,1	0,1
Минеральные продукты	1268,9	1496,4	3531,9	5045,5
- соль, сера, штукатурные материалы, цемент	77,0	78,8	61,2	73,2
- руды, шлаки и зола	546,4	541,6	125,0	120,4
Энергетические материалы, нефть и продукты ее переработки, всего	645,4	875,8	3345,7	4848,9
Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	933,2	768,7	1216,1	1119,8

	Экспорт		Импорт	
	янв.-февраль 2013 г.	янв.-февраль 2012 г.	янв.-февраль 2013 г.	янв.-февраль 2012 г.
- продукты неорганической химии	410,2	237,5	39,6	37,3
- органические химические соединения	37,3	83,8	99,6	150,0
- фармацев. продукты, включая медикаменты	34,9	20,1	458,8	350,2
- удобрения	313,6	298,1	123,9	95,9
- экстракты дубильные, красители	53,7	59,6	52,4	55,1
- эфирные масла, косметические препараты	30,6	24,8	131,4	111,3
- мыло, моющие средства	23,1	17,5	60,0	52,3
- белковые вещества	5,4	2,8	20,0	16,2
- порох и взрывчатые вещества	3,7	0,9	3,3	2,4
- фото- или кинематографические товары	0,2	0,1	4,6	4,1
- другие химические продукты	20,5	23,8	222,5	245,6
Полимерные материалы, пластмассы и каучук	115,3	164,9	618,1	544,1
- полимерные материалы, пластмассы	84,0	127,1	477,7	409,0
- каучук и резиновые изделия	31,2	37,9	140,3	134,8
Текстиль и текстильные изделия	134,4	119,3	338,7	249,4
- нити синтетические или искусственные	0,9	0,6	27,5	24,4
- химические штапельные волокна	1,4	1,3	33,4	34,4

(Українські новини/Хімія України, СНГ, мира)

**ЦЕНЫ****ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ  
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ В МАРТЕ 2013 ГОДА, грн./т, без НДС**

Товар	Фасовка	Цена за тонну		Усл. поставки
		min	max	
Азот жидкий	налив	750	1050	EXW
Аммиак водный технический	налив	1287,5	1417,5	EXW/FCA
Аммиак жидкий технический	налив	3090	4250	EXW/FCA
Ацетилен пиролизный растворенный технический	баллоны	52000		EXW
Известково-аммиачная селитра	насыпью, упаковка	1998,31	2293,5	EXW
Винилацетат-ректификат	налив	9450		EXW/FCA
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперсная (ДФМ40/10С)	бочки ПЭ	16830		EXW
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперсная (ДФМ51/10С)	бочки ПЭ	20375		EXW
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперсная (ДФМ51/15В)	бочки ПЭ	20810		EXW
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	баллоны	1800	1900	EXW
	налив	990	1310	EXW/FCA
Карбамид, побочный продукт	насыпью	2620	2754	EXW/FCA
Карбамид	насыпью	2848,51	3442,5	EXW/FCA
	упаковка	2926	3542,5	
КАС	налив	2292,5	2792,5	EXW/FCA
Кислород жидкий	налив	850		EXW
Кислота адипиновая	упаковка	20835		EXW
Кислота азотная, марка Ч	налив	2100		EXW/FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	3400	4760	EXW/FCA
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-35)	бочки	8035		EXW
	контейнер	8000		EXW
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-40)	контейнер	8600		EXW
Метанол технический	налив	7765	8265	EXW/FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	3546	3800	EXW/FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	3587,1	3800	EXW/FCA
Селитра аммиачная	насыпью	2390	2717,5	EXW/FCA
	упаковка	2373,38	2905,5	
Селитра калиевая техническая	упаковка	8500	8750	EXW/FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	8506	8750	EXW/FCA
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-15)	налив	3190	3800	EXW/FCA
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-50)	налив	3900		EXW
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-0)	налив	3300	3650	FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	1900	2000	EXW/FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	2000	2100	EXW/FCA
Спирт полиааниловый	упаковка	62800		EXW
Формалин технический	налив	2600		EXW
Циклогексанон технический	бочки	26700		EXW

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзвншинформ/Хімія України, СНГ, мира)

**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ  
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ В МАРТЕ 2013 ГОДА**

Товар	Фасовка	Валюта	Цена за тонну		Усл. поставки
			min	max	
Аммиак жидкий технический	аммиакопровод	\$	500	550	FOB
	налив	\$	540	540	FOB
Известково-аммиачная селитра	насыпью	\$	257	264	EXW
Винилацетат-ректификат	налив	руб.	33000	35320	FCA
		\$	850	1138	FCA
		EUR	866		FCA
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	налив	руб.	2750		FCA
Карбамид	насыпью	\$	321		FCA
		\$	365	390	FOB
Карбамид гранулированный	насыпью	\$	400		FOB
КАС	налив	\$	280	287	FCA
Кислота адипиновая	упаковка	\$	1850		FCA
Кислота азотная марки Ч	налив	\$	229	252	FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	руб.	12500	12508	FCA
		\$	300	420	FCA
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-40)	контейнер	руб.	31500		FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	\$	380	476	FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	\$	380	491	FCA
Селитра аммиачная	упаковка	\$	287	315	EXW
Селитра калиевая техническая	упаковка	\$	800	1128	FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	\$	805	830	FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	\$	220	250	FCA

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ НА 21-22.03.13 г. , \$/т  
(насыпью/наливом)**

Товар	Цена	Усл. поставки
Аммиак	520-540	FOB порт «Южный»
Карбамид	375-382	FOB порт «Южный»
Аммиачная селитра	340-350	FOB порты Черного моря

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **БЕЛАРУСЬ**

### **КОНЦЕРН «БЕЛНЕФТЕХИМ» ПОДВЕЛ ИТОГИ I КВАРТАЛА 2013 ГОДА**

Положительное сальдо внешней торговли товарами организаций концерна "Белнефтехим" в I квартале, по оперативным данным, по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличилось в 2,7 раза до \$1,950 млрд., обеспечивается также положительное сальдо внешней торговли услугами. Об этом сообщила пресс-секретарь "Белнефтехима" Марина Костюченко по итогам заседания совета концерна 26 апреля. По ее словам, на заседании подведены итоги финансово-хозяйственной деятельности организаций отрасли за I квартал. В "Белнефтехиме" прогнозируют, что экспорт товаров в январе-марте составит более \$4,855 млрд. В течение квартала организации концерна сохранили темпы производства на уровне аналогичного периода 2012 г.

Организациями концерна с долей государственной собственности в уставном фонде более 50% достигнут темп роста продукции промышленности в 101%. Темп роста промышленного производства по концерну в целом составил 101,3%, в том числе по видам экономической деятельности: подсекция DF "производство кокса, нефтепродуктов и ядерных материалов" - 100,6%, подсекция DG "химическое производство" - 101,7%, подсекция DH "производство резиновых и пластмассовых изделий" - 102,6%.

Запасы готовой продукции на складах организаций концерна на 1 апреля составили 26,5% к среднемесячному объему производства, что в 3 раза ниже, чем в промышленном комплексе республики, отметили в "Белнефтехиме".

Концерном отмечается снижение материалоемкости, а также энерго- и импортоемкости продукции. Экономический эффект от мероприятий по снижению затрат на производство продукции за 2 месяца 2013 г. составил Br80 млрд.

За январь-март в системе концерна использованы Br3,2 трлн. инвестиций в основной капитал, удельный вес затрат на приобретение машин, оборудования, транспортных средств в общем объеме инвестиций составил 50,6%.

Совет концерна рассмотрел ход выполнения предприятиями отрасли планов модернизации и заслушал отчеты ряда руководителей организаций. "Особое внимание было уделено работе товаропроводящей сети концерна и коммерческих служб организаций в целях снижения дебиторской задолженности и повышения эффективности продаж", - отметила Марина Костюченко.

Главной задачей для руководителей организаций совет определил реализацию мер по модернизации производств, снижению затрат на производство и реализацию продукции, повышению конкурентоспособности продукции для наращивания объемов промышленного производства и экспорта продукции при недопущении роста запасов готовой продукции на складах сверх нормативного уровня. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» И MITSUI БУДУТ СОТРУДНИЧАТЬ  
В НЕФТЕХИМИЧЕСКОМ ПРОЕКТЕ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ**

НК "Роснефть" и японская Mitsui & Co Ltd подписали меморандум о взаимопонимании в отношении совместного развития нефтехимического проекта на Дальнем Востоке РФ. Документ подписан по итогам российско-японских переговоров на высшем уровне. Согласно меморандуму, стороны планируют проведение совместной работы по проектированию комплекса в соответствии с международными стандартами, по результатам которой будет принято окончательное инвестиционное решение о строительстве ВНХК. Реализацией проекта занимается дочернее общество "Роснефти" - "Восточная нефтехимическая компания" (ВНХК). Планируется, что в рамках проекта будет построен нефтехимический комплекс, который будет перерабатывать около 3,4 млн. т углеводородного сырья в год (преимущественно нефтя). При этом мощность установки по производству этилена и пропилена составит около 2 млн. т/год (ранее говорилось об 1,4 млн. т). Пуск комплекса ожидается в 2017 г. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**СТАТИСТИКА****ВЫПУСК ВАЖНЕЙШИХ ВИДОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

	I квартал 2013 г.	Март 2013 г. в % к		I кв. 2013 г. в % к I кв. 2012 г.
		марту 2012 г.	февралю 2013 г.	
Кокс металлургический из каменного угля, полученный путем карбонизации при высокой температуре, млн. т	6,6	97,0	111,2	97,3
Нефть, поступившая на переработку (первичная переработка нефти), млн. т	67,4	102,7	106,9	101,5
Прямогонный бензин, млн. т	3,3	98,5	110,1	97,3
Бензин автомобильный, млн. т	9,8	104,4	106,5	103,5
Дизельное топливо, млн. т	17,8	103,4	105,2	103,5
Мазут топочный, млн. т	19,3	99,7	105,7	99,5
Пропан и бутан, сжиженные, млн. т	3,1	106,1	112,8	104,2
Битумы нефтяные и сланцевые, млн. т	0,7	83,7	115,9	99,8
Кислота серная, олеум, млн. т	2,6	90,7	106,6	90,0
Гидроксид натрия (сода каустическая), тыс. т	281	100,1	104,3	100,8
Карбонат динатрия (карбонат натрия, сода кальцинир.), тыс. т	662	85,8	89,0	91,1
Аммиак безводный, млн. т	3,7	107,8	108,6	108,2
Удобрения минеральные или химические (в пересчете на 100% питательных веществ), млн. т	4,5	105,0	115,8	103,0
Пластмассы в первичных формах, млн. т	1,5	115,4	109,4	114,3
Каучуки синтетические, тыс. т	415	102,3	109,2	106,3
Материалы лакокрасочные на основе полимеров, тыс. т	183	104,9	133,4	114,6
Материалы лакокрасочные, аналогичные материалы и связанные с ними продукты; краски художественные и полиграфические, прочие, тыс. т	55,6	91,2	124,5	92,5
Химические волокна и нити, тыс. т	35,3	104,9	110,6	100,6
Шины, покрышки и камеры резиновые новые, млн. шт.	12,7	106,6	120,3	98,6
Плиты, листы, пленка и полосы (ленты) полимерные, неармированные или не комбинированные с другими материалами, тыс. т	184	105,4	110,6	107,1
Трубы, трубки, шланги, рукава и их фитинги полим., тыс. т	127	101,7	111,2	106,4
Плиты, листы, пленка и полосы (ленты) полимерные, пористые прочие, тыс. т	46,2	110,8	102,9	129,9
Изделия упаковочные полимерные прочие, млрд. шт.	6,6	100,9	105,9	114,9
Окна и их коробки, подоконники полимерные, млн. кв. м	3,9	109,5	117,3	117,8
Двери и их коробки полимерные, тыс. кв. м	154	101,8	120,8	103,3
Ленты, ровинг (ровница) и пряжа из стекловолокна, стекловолокно рубленое, тыс. т	16,9	91,3	115,2	87,1
Провода обмоточные изолированные, тыс. т	11,4	107,3	97,0	112,6

(Федеральная служба государственной статистики/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ ПРОДУКЦИЕЙ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА**

По данным таможенной статистики (с учетом взаимной торговли с Беларусией и Казахстаном), в январе 2013 г. внешнеторговый оборот России составил \$57,4 млрд. и по сравнению с январем 2012 г. снизился на 0,9%, в том числе со странами дальнего зарубежья - \$49,9 млрд. и странами СНГ - \$7,5 млрд. Сальдо торгового баланса сложилось положительное в \$18,9 млрд., что на \$3,2 млрд. меньше, чем в январе 2012 г., в том числе со странами дальнего зарубежья - \$15,9 млрд. (снижение на \$3,7 млрд.), странами СНГ - \$3,0 млрд. (рост на \$0,5 млрд.).

Экспорт России в январе составил \$38,1 млрд. и по сравнению с январем 2012 г. снизился на 4,7%. В общем объеме экспорта на долю стран дальнего зарубежья приходилось 86,4%, стран СНГ - 13,6%. В российском экспорте в страны дальнего зарубежья удельный вес топливно-энергетических товаров составил 78,7% (в январе 2012 г. - 76,5%). По сравнению с январем 2012 г. стоимостный объем топливно-энергетических товаров снизился на 1,9%, физический - на 23,0%. Среди товаров топливно-энергетического комплекса объемы экспорта кокса сократились на 28,4%, нефти (%) - на 3,4, жидких топлив - на 10,2, автомобильного бензина - возросли на 38,3, дизельного топлива - на 3,8. Доля экспорта продукции химической промышленности в январе составила 5,4% (в январе 2012 г. - 5,3%). Стоимостный объем экспорта этой продукции снизился на 2,5%. Физические объемы экспорта продукции неорганической химии возросли на

10,4%, органических химических соединений (%) - на 15,1, азотных удобрений - на 10,1, смешанных удобрений - на 33,3, каучука, резины и изделий из них - на 7,7, безводного аммиака - на 20,7, пластмасс и изделий из них - сократились на 23,6. В товарной структуре экспорта в страны СНГ доля топливно-энергетических товаров составила 63,9% (в январе 2012 г. - 67,3%). Физические объемы экспорта нефтепродуктов снизились на 30,9%, в том числе дизельного топлива - на 48,4%, жидких топлив - на 45,4%, автомобильного бензина - возросли на 53,5%, кокса - на 27,3%, керосина - в 3 раза. Удельный вес продукции химической промышленности в товарной структуре экспорта в страны СНГ составил 8,2% (в январе 2012 г. - 5,7%). Стоимость этих товаров увеличилась по сравнению с январем 2012 г. на 36,5%, физический объем - на 28,1%, в том числе физические объемы экспорта продукции неорганической химии возросли в 2 раза, смешанных удобрений - в 2,4 раза, косметических средств (%) - на 29,6, мыла и моющих средств - на 17,3, пластмасс и изделий из них - на 7,4.

Удельный вес продукции химической промышленности в товарной структуре импорта из стран дальнего зарубежья в январе составил 16,7% (в январе 2012 г. - 15,4%). Стоимостный объем ввоза продукции химической промышленности повысился по сравнению с январем 2012 г. на 23,4%. Физические объемы поставок продуктов неорганической химии возросли на 23,4%, органических химических соединений (%) - на 11,1, пластмасс и изделий из них - на 32,4, каучуковых и резиновых изделий - на 1,4, лаков и красок - на 19,0, косметических средств - на 1,9, мыла и моющих средств - на 9,4. В товарной структуре импорта из стран СНГ доля топливно-энергетических товаров в январе составила 5,1% (в январе 2012 г. - 11,2%). Стоимостный объем данной товарной группы по сравнению с январем 2012 г. снизился на 65,4%. Физические объемы ввоза нефтепродуктов сократились на 80,6%. (БИКИ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК**

### **ТОВАРООБОРОТ МЕЖДУ ТУРЦИЕЙ И ЮЖНОЙ КОРЕЕЙ СТАЛ СВОБОДНЫМ**

Власти Турции одобрили соглашение о свободной торговле с Южной Кореей с 1 мая 2013 г. Согласно договору, который был подписан в конце 2012 г., страны отменяют таможенные пошлины на все промышленные товары на ближайшие 7 лет. "На фоне устойчивого торгового баланса между нашими государствами экспорт промышленных товаров, включая автозапчасти, полимеры и пластики, будет способствовать дальнейшему расширению местного рынка", - заявила пресс-служба Министерства торговли и промышленности Турции. Как сообщается, будут устранены таможенные пошлины на линейный полиэтилен низкой плотности, акрилонитрил-бутадиен-стирол, вспенивающий полистирол. Сбор за ввоз ПВХ и ПВД будут сокращены (на данный момент они составляют 6,5%). В течение шестого года действия соглашения они будут отменены полностью. Впервые с инициативой о соглашении между странами Южная Корея выступила в 2010 г., оценив удобство расположения своего партнера по отношению к Европе, Ближнему Востоку и Центральной Азии. В результате таможенных послаблений правительство Южной Кореи планирует повышать уровень ВВП на 0,01% в год. Турецкие власти намерены усиленно наращивать объемы экспорта: в 2012 г. Турция стала 25 по величине торговым партнером Южной Кореи с оборотом \$4,55 млрд. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ЕВРОПА**

### **СТАТИСТИКА**

#### **ХИМИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ**

В странах Евросоюза снижаются объемы химпроизводства. В феврале загрузка предприятий уменьшилась на 2,3% в годовом исчислении, индекс потребительского доверия, являющийся своего рода индикатором отрасли, продолжил падать и в марте. В частности, по свидетельству отраслевой ассоциации Verband der Chemischen Industrie, в Германии в I квартале 2013 г. выпуск химических продуктов сократился на 0,7 п. п. По данным Cefic, сложнее всего ситуация обстоит в сегменте специальных химикатов, снизившим в последний месяц зимы объемы выработки на 4,2%. Уменьшились показатели и в отрасли нефтехимии (-1,5% к февралю 2012 г.). Объемы производства неорганической и бытовой химии упали на 1,2% и 1,1% соответственно. При этом в полимерной промышленности никаких изменений зафиксировано не было. В среднем за февраль стоимость химвеществ в ЕС выросла на 1,1%, что обусловлено высоким спросом на пластмассы. Цены на потребительские товары поднялись на 1,2%. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ГЕРМАНИЯ**

### **LANXESS СООБЩИЛ ОБ ИТОГАХ РАБОТЫ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

В слабых рыночных условиях, особенно в шинной и автомобильной промышленности, у LANXESS в I квартале произошло, как и ожидалось, снижение доходов. Оборот упал по сравнению с 2012 г. на 12% до EUR2,1 млрд. Решающую роль сыграло снижение объемов продаж и отпускных цен. Показатель EBITDA до учета особых статей снизился на 53% до EUR174 млн. и находился в объявленном в марте целевом диапазоне EUR160-180 млн. На оперативном результате отрицательно сказались запланированные одноразовые расходы в около. EUR30 млн. на ввод в эксплуатацию нового завода по производству бутилового каучука в Сингапуре и на переход на технологию Keltan ACE на заводе по производству СКЭПТ-каучука в Гелене, Нидерланды. В качестве стабилизирующего фактора показал бизнес по агрохимикатам и устойчивые позиции концерна в развивающемся Азиатском регионе. Маржа EBITDA в концерне снизилась с 15,5% до 8,3%. Прибыль снизилась по сравнению с 2012 г. на 87% до EUR25 млн. "У нас нет иммунитета против сильного снижения спроса. На это мы реагируем, как всегда, последовательно", - заявил

д-р Аксель К. Хайтман, председатель совета директоров концерна LANXESS. После того, как LANXESS в начале года в сегменте высокотехнологичных полимеров начал временно закрывать производство и продолжил проверенное временем гибкое управление инвестициями и затратами, концерн планирует дополнительные меры в сегменте высокотехнологичных химических веществ. "Эти шаги не рассчитаны на краткосрочную экономию. Мы хотим в этом сегменте в среднесрочной и долгосрочной перспективе повысить конкурентоспособность международных производственных площадок", - сказал Хайтман. Кроме того, концерн сокращает свой инвестиционный бюджет на текущий финансовый год примерно до EUR600 млн. из запланированных ранее EUR650-700 млн. Чистые финансовые обязательства увеличились, как и ожидалось, в I квартале по сравнению с концом 2012 г. на 21% примерно до EUR1,8 млрд. Показатель увеличился из-за повышения оборотного капитала. Оперативный поток денежных средств был отрицательным в связи с увеличением оборотного капитала и одновременно слабым оперативным результатом и нахо-

дился на уровне EUR160 млн. "Мы видим типичное для нас увеличение чистого долга в первой половине года, но продолжаем занимать долгосрочно устойчивое финансовое положение. Мы также делаем упор на строгую дисциплину расходов", - пояснил главный финансовый директор концерна LANXESS Бернхард Дюттман.

#### Уменьшение товарооборота в России

В I квартале LANXESS в России показал оборот в EUR20,3 млн. По сравнению с аналогичным кварталом предыдущего года это снижение на 4,7%. В экономически нестандартных условиях устойчивое положение занимал бизнес по высокотехнологичным пластмассам и добавкам для каучуков, например, для автомобильной и шинной промышленности, а также бизнес по специальным химическим веществам. Скоро LANXESS откроет свой первый завод в России. Rhein Chemie, дочерняя компания концерна LANXESS, будет производить в Липецке добавки для каучуков и разделительные средства для рынков России и стран СНГ, прежде всего для автомобильной и шинной промышленности. Открытие завода состоится в начале июля 2013 г. В 2016 г. на заводе добавится участок по производству вулканизационных диафрагм, которые используются в шинной промышленности.

#### Развитие бизнеса в регионах

Во всех регионах за исключением АТР произошло снижение оборота с двузначными процентными показателями. В Азиатско-Тихоокеанском регионе оборот остался примерно на прежнем уровне в EUR530 млн. Доля региона в обороте концерна поднялась до 25% (23% в I квартале 2012 г.). Регион EMEA (Европа без Германии, Ближний Восток, Африка) с долей в обороте около 30% (29% в предыдущем году) стал самым сильным регионом. Оборот сократился на 11% до EUR623 млн. Доля Германии в обороте концерна составила почти 18% (17% в 2012 г.). Оборот снизился на 11% до EUR370 млн.

В регионе Северной Америки LANXESS получил более 15% всего оборота концерна (18%). Компания зафиксировала там снижение оборота на 23% до EUR327 млн. В основном это связано с тем, что сырье было использовано для собственных нужд, а не продавалось на внешний рынок. В Латинской Америке обороты сократились на 19% до EUR245 млн. Доля региона в обороте концерна составила 12% (13% в I квартале 2012 г.). Оборот в государствах БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, ЮАР) снизился по сравнению с 2012 г. на 11% до EUR492 млн. Эти страны сделали 24% всего оборота концерна (23% в предыдущем году).

#### Развитие бизнеса по сегментам

В сегменте высокотехнологичных полимеров оборот уменьшился более чем на 18% до EUR1,1 млрд. Низкие отпускные цены в связи со снижением закупочных цен на сырье вызвали отрицательный ценовой эффект. Кроме того, объемы продаж уменьшились в связи со снижением спроса в автомобильной и шинной промышленности. Показатель EBITDA до учета особых статей уменьшился на 56% до EUR112 млн. На результат повлияли ранее описанные разовые расходы в около EUR30 млн.

Сегмент усовершенствованных полуфабрикатов уверенно развивался в связи с высоким спросом на агрохимикаты. Оборот в I квартале вырос на 1% до EUR433 млн. Повышенные закупочные цены на сырье полностью перекладывались на рынок. Однако по сравнению с сильными аналогичным периодом предыдущего года объемы продаж снизились из-за слабого спроса со стороны строительной и лакокрасочной промышленности. Показатель EBITDA до учета особых статей увеличился по сравнению с таким же кварталом предыдущего года на EUR1 млн. до EUR71 млн.

Обороты в сегменте высокотехнологичных химических веществ снизились на 7% до EUR520 млн. Объемы продаж снизились отчасти из-за слабого спроса со стороны строи-

тельной отрасли в связи с долгой зимой, а также со стороны связанных с шинной промышленностью предприятий. Отпускные цены в целом были стабильными. EBITDA до учета особых статей с суммой EUR51 млн. находился на EUR32 млн. ниже значения в аналогичном периоде 2012 г.

#### Перспективы

Во II квартале LANXESS ожидает небольшое улучшение бизнеса. "Слабость спроса со стороны шинной и автомобильной промышленности остановится, но снижение складских запасов у наших клиентов ослабеет. Во II квартале мы ожидаем на настоящий момент, что EBITDA до учета особых статей будет выше, чем в первые три месяца, но ниже EUR220 млн.", - сказал Хайтман. Ожидаются особые поступления от дополнительных мер в размере среднего показателя двузначным числом в миллионах евро. Д-р Хайтман: "Ситуация на рынке остается слабой и нестабильной. На данный момент трудно делать прогнозы. Тем не менее, во втором полугодии мы ожидаем улучшение конъюнктурной ситуации на рынке. Азия, где Китай является основным звеном, будет развиваться гораздо лучше, в то время как рыночные условия в Европе остаются сложными". В области агрохимикатов концерн ожидает продолжения хорошего спроса. Также ожидается умеренное оживление в строительной отрасли. Глобальные тенденции в области мобильности, сельского хозяйства, урбанизации и водоочистки остаются в силе.

В целом концерн ожидает сейчас за весь 2013 г. показатель EBITDA до учета особых статей на уровне до EUR1 млрд. На 2014 г. LANXESS по-прежнему придерживается своей среднесрочной цели по EBITDA в EUR1,4 млрд., как и объявленного показателя EUR1,8 млрд. на 2018 г.

#### Финансовые показатели I квартала 2013 г., млн. EUR

	I кв. 2012 г.	I кв. 2013 г.	Изменение, %
Оборот	2388	2095	-12,3
EBITDA до учета особых статей	369	174	-52,8
Маржа EBITDA до учета особых статей, %	15,5	8,3	
Финансовый результат	192*	25	-87,0
Прибыль на акцию, EUR	2,31*	0,30	-87,0

\* - корректировки в соответствии с пересмотром МСФО (IAS) 19.

LANXESS является ведущим концерном специальной химии, достигшим в 2012 г. оборота в EUR9,1 млрд. Штат сотрудников концерна насчитывает более 17200 человек в 31 стране. В состав концерна входят 48 производственных предприятий. Основными сферами деятельности LANXESS являются разработка, производство и продажа высокотехнологичных полимеров, каучуков, полупродуктов и специальных химических продуктов. LANXESS включен в ведущие индексы устойчивости: мировой индекс устойчивости Доу-Джонса (DJSI World) и FTSE4Good, а также Carbon Disclosure Leadership Index (CDLI).

#### Утверждения прогнозного характера

В данном пресс-релизе содержатся определенные утверждения, касающиеся будущего, которые основываются на нынешних предположениях и прогнозах руководства LANXESS AG. Различные известные и неизвестные риски, неопределенности и прочие факторы могут привести к тому, что фактические результаты, финансовое положение, развитие или экономические показатели компании могут значительно отличаться от приведенных здесь оценок. Компания не берет на себя никаких обязательств по актуализации утверждений, касающихся будущего развития, и их адаптации к будущим событиям или развитию. (Пресс-релиз LANXESS/Химия Украины, СНГ, мира)

## УКРАИНА

**МЕЖВЕДОМСТВЕННАЯ КОМИССИЯ ПО МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ  
НЕ БУДЕТ ПРОВОДИТЬ РАССЛЕДОВАНИЕ В ОТНОШЕНИИ БЕЛОРУССКОГО ТОПЛИВА**

Межведомственная комиссия по международной торговле (МКМТ) прекратила антисубсидиционные процедуры и не будет проводить расследование в отношении импорта в Украину топлива из Беларуси. Об этом сообщил один из членов комиссии, уточнив, что решение принято единогласно. "Комиссия пришла к выводу, что информация, поданная в жалобе украинскими НПЗ, и доказательства ущерба недостаточны для возбуждения антисубсидиционного расследования", - сообщил он, ссылаясь на решение МКМТ. По словам собеседника, публикация решения в издании "Урядовый курьер" не предусмотрена, поскольку сообщения о расследовании против отдельных стран не обнародуются.

Решение комиссии вступает в силу со дня доведения его к сведению заявителей.

11 марта Министерство экономического развития и торговли (МЭРТ) зарегистрировало жалобу 4 украинских НПЗ о возбуждении антисубсидиционного расследования в отношении импорта нефтепродуктов из Беларуси. По мнению экспертов, введение импортных пошлин в отношении белорусских нефтепродуктов вызовет резкий рост цен на топливо для потребителей и приведет к дополнительному усилению зависимости от России в энергетической сфере. Против введения импортных пошлин выступает также премьер-министр Николай Азаров. В феврале первый зампредседателя Антимонопольного комитета Рафаэль Кузьмин заявил, что АМКУ категорически против каких-либо ограничений в отношении импорта топлив, поскольку это грозит ростом цен и возможным дефицитом топлива. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ЛИКВИДИРОВАЛ РАБОЧУЮ ГРУППУ  
ПО ПРАБОТКЕ ВОПРОСОВ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТОПЛИВНОГО РЫНКА**

Правительство ликвидировало рабочую группу по проработке вопросов функционирования рынка нефти и нефтепродуктов и развития нефтеперерабатывающей промышленности. Об этом говорится в правительственном постановлении "О ликвидации некоторых консультативных, совещательных и других вспомогательных органах, созданных Кабинетом министров Украины". Постановление, зарегистрированное под №180, датированное 13 марта 2013 г.

Рабочая группа по рынку нефти и нефтепродуктов была создана распоряжением Кабмина №305 от 4 августа 2005 г. На группу были возложены функции проработки вопросов: стабильного функционирования рынка нефти и нефтепродуктов; строительства, реконструкции и модернизации нефтеперерабатывающих предприятий с целью повышения глубины переработки нефти и приведения качества нефтепродуктов к требованиям европейских стандартов. Также группа должна была заниматься проработкой создания вертикально интегрированной нефтяной компании, создания резерва нефти и нефтепродуктов, разработкой проектов нормативно-правовых актов по вопросам развития нефтеперерабатывающей промышленности, стимулирования переработки нефти в Украине. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ПРАВИТЕЛЬСТВО ОЖИДАЕТ ВОЗОБНОВЛЕНИЯ РАБОТЫ ЧАО «ЛИНИК» И ПАО «ОДЕССКИЙ НПЗ»**

Правительство Украины ожидает пуска Одесского НПЗ и Лисичанского НПЗ. Об этом сообщил вице-премьер Юрий Бойко добавив, что в целом украинскую нефтепереработку планируется модернизировать, основываясь на опыте России. Пуск "Линика" ожидается осенью. "Мы провели переговоры с "Роснефтью". Руководитель компании обещал, что осенью предприятия будет работать", - сообщил вице-премьер. Между тем, предприятие осенью может не пуститься. По словам источников, "Роснефть" провела несколько совещаний по возобновлению работы "Линика". Специалисты российской компании не видят смысла пуска НПЗ осенью, поскольку предприятие не сможет пустить все установки в указанный период (в частности, установки вторичной переработки). Это может привести к финансовым потерям предприятия в осенне-зимний период. В то же время, специалисты ищут возможность для возобновления переработки на НПЗ.

Вице-премьер заявил, что вопрос о пуске Одесского НПЗ уже отработан. По данным источников, на Одесском НПЗ пока нет признаков возобновления переработки. Знакомые с ситуацией участники рынка предполагают, что ситуация может проясниться к 1 июня, когда "ВЕТЭК" и "ЛУКойл" закроют сделку по предприятию.

Лисичанский НПЗ был остановлен в марте 2012 г. Предприятие простаивает до сих пор, нефть на НПЗ не поступает. Изучалась как возможность продажи НПЗ, так и возобновление его работы. Согласно последним сообщениям, "Роснефть", поглотившая ТНК-ВР, планирует подготовить новую стратегию работы завода.

Согласно последним официальным сообщениям, Одесский НПЗ планирует тесное сотрудничество с "ЛУКойлом". В частности, НПЗ планирует заключить с нефтекомпанией договор на поставку нефти с мая 2013 г. по апрель 2014 г. на \$1,98 млрд. Фактически это означает, что в случае выполнения данных контрактов "ЛУКойл" останется единственным поставщиком сырья для Одесского НПЗ, так как сумма контракта в текущих ценах эквивалентна 2,5 млн. т нефти.

Лисичанский НПЗ считается самым молодым нефтеперерабатывающим заводом в стране, его первая очередь сдана в эксплуатацию в октябре 1976 г. Общая мощность "Линика" по переработке составляет около 8 млн. т нефтяного сырья в год. Одесский НПЗ проектной мощностью 2,8 млн. т построен в 1937 г. "ЛУКойл" с августа 2005 г. по октябрь 2007 г. остановил завод для проведения коренной реконструкции стоимостью \$350 млн. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ОАО «НПК «ГАЛИЧИНА» ЗАКОНЧИЛО I КВАРТАЛ 2013 ГОДА С УБЫТКОМ**

Чистый убыток НПК "Галичина" (Дрогобычский НПЗ, контролируется группой "Приват") в январе-марте по международным стандартам финансовой отчетности составил 43,47 млн. грн. Чистый доход составил 967,078 млн. грн. В январе-марте 2012 г. по украинским стандартам бухгалтерского учета чистый убыток НПЗ составил 16,41 млн. грн, чистый доход - 725,61 млн. грн. Чистый убыток в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличился в 3,5 раза до 96,61 млн. грн.

Ранее "Приват" планировал законсервировать Дрогобычский НПЗ на 2 года и перекавалифицировать его в нефтебазу для поставок топлива в собственную сеть АЗС. Руководство НПЗ неоднократно заявляло о проектах реконструкции предприятия, но ни один из них не был реализован. В 2005-2006 гг. "Приват" начал модернизацию Дрогобычского и Надворнянского НПЗ (также контролируется группой), однако в 2008 г. заявил о приостановке программ на стадии закупки оборудования. Техническое перевооружение является единственным условием дальнейшей работы западноукраинских НПЗ, продукция которых на сегодня не отвечает госстандартам. В частности, обоим заводам требуется строительство установок гидроочистки дизтоплива и изомеризации. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## ПАО «НЕФТЕХИМИК ПРИКАРПАТЯ» ПОДВЕЛО ФИНАНСОВЫЕ ИТОГИ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА

ПАО "Нефтехимик Прикарпатья" (Надворнянский НПЗ) в январе-марте сократило чистый убыток по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) в 34 раза по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 1,09 млн. грн. Об этом сообщает предприятие в системе раскрытия информации Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦПФР). Чистый доход в I квартале увеличился в 5,9 раз до 174,21 млн. грн. При этом валовый убыток уменьшился на 9,6% до 32,18 млн. грн.

ПАО "Нефтехимик Прикарпатья" контролируется группой "Приват". По 19% акций завода принадлежат аффилированным с группой компаниям Rommannor Investments Ltd., Weavernal Holdings Ltd. и Deneiro Ventures Ltd., 14,04% - компании Dommennium Enterprises Ltd. (все - Британские Виргинские острова). Фонд государственного имущества Украины владеет 26% акций "Нефтехимика Прикарпатья". ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

### УБЫТОК ПАО «УКРТАНАФТА» В 2012 ГОДУ ВЫРОС

Чистый убыток ПАО "Укртатнафта" (Кременчугский НПЗ, Полтавская обл., контролируется группой "Приват") по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) в 2012 г. увеличился на 21% по сравнению с 2011 г. - до 1,31 млрд. грн. Об этом говорится в сообщении компании в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР). Валовый убыток по сравнению с 2011 г. упал в 2,4 раза до 199,53 млн. грн. Доход от реализации продукции снизился на 25,7% до 5,96 млрд. грн.

После установления на НПЗ контроля группы "Приват" в октябре 2007 г. "Укртатнафта" ни разу не показала чистой прибыли по итогам года.

ПАО "Укртатнафта" - крупнейший в Украине НПЗ проектной мощностью 18,6 млн. т. 43% акций принадлежат НАК "Нафтогаз Украины". В 2007 г. оперативный контроль над "Укртатнафтой" установила группа "Приват", консолидировавшая в судебном порядке более 50% акций завода, ранее принадлежащих структурам, аффилированным с российской "Татнефтью". С 2008 г. предприятие демонстрирует убыточную деятельность, модернизация фактически свернута. Из-за прекращения поставок нефти из России вследствие рейдерского захвата предприятия группой "Приват" объем переработки нефти на Кременчугском НПЗ упал более чем вдвое - с 5,62 млн. т в 2007 г. до 2,71 млн. т в 2008 г. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

### ПАО «УКРТАНАФТА» УВЕЛИЧИЛО УБЫТОК В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Чистый убыток ПАО "Укртатнафта" (Кременчугский НПЗ, Полтавская обл., контролируется группой "Приват") по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) в январе-марте увеличился в 2 раза по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 251,825 млн. грн. Об этом сообщает компания в системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР). Чистый доход вырос на 8,5% до 5,01 млрд. грн., валовая прибыль уменьшилась в 7,4 раза до 12,275 млн. грн. По данным компании, в январе-марте объем производства бензина А-92 составил 105,15 тыс. т, реализации - 100,044 тыс. т, А-95 - 65,863 тыс. т, реализации - 80,956 тыс. т, мазута - 118,012 тыс. т, реализации - 97,352 тыс. т, дизтоплива - 185,003 тыс. т, реализации - 177,882 тыс. т, авиатоплива - 22,445 тыс. т, реализации - 28,36 тыс. т. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## СТАТИСТИКА

### В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА ПОСТУПЛЕНИЯ ТОПЛИВНЫХ АКЦИЗОВ В ГОСБЮДЖЕТ РЕЗКО СНИЗИЛИСЬ

Поступления с акцизов на бензины и дизтопливо в бюджет Украины в январе-марте снизились на 36,2% (949,68 млн. грн.) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 1,68 млрд. грн., сообщил источник в Министерстве доходов и сборов. По его данным, наибольшая недоимка приходится на бензины - поступило 1,12 млрд. грн. акцизного сбора, что на 41,7% (803,17 млн. грн.) меньше, чем в 2012 г. Поступления акциза с дизтоплива снизились на 21,02% (146,5 млн. грн.) до 550,5 млн. грн. По данным Государственной службы статистики, в I квартале потребление бензина снизилось на 9,9% (с 919 до 809 тыс. т), дизтоплива - на 7,7% (с 1,13 млн. т до 1,05 млн. т). "Анализ поступлений акциза с нефтепродуктов в I квартале указывает на растущие объемы контрабанды и фальсификата. В условиях падения производства бензина на украинских НПЗ импорт уменьшился на 20%", - сообщил источник в Министерстве доходов и сборов, отметив, что данная ситуация вызывает серьезную озабоченность у руководства ведомства, а также в Министерстве финансов Украины.

По данным Минфина, бюджет Украины в 2012 г. недополучил более 4 млрд. грн. из-за сокращения легального импорта бензинов и работы схем по уклонению от уплаты налогов на рынке моторных бензинов. Объем теневого рынка нефтепродуктов ведомство оценило в 936,9 тыс. т.

По оценкам независимых и правительственных экспертов, на теневой сегмент (контрабанду и фальсификат) приходится 25-40% рынка нефтепродуктов. Доля фальсификата увеличивается в последние годы из-за прекращения государственного финансирования контроля качества нефтепродуктов на АЗС. Генеральная прокуратура Украины, Государственная служба и СБУ неоднократно проверяли информацию народных депутатов о контрабандных поставках нефтепродуктов, но в итоге не нашли подтверждения этому. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## АНАЛИЗ

### МАРКИРОВКА ТОПЛИВА ПРИВЕДЕТ К ПОВЫШЕНИЮ ЕГО ЦЕНЫ

Министерство энергетики и угольной промышленности вернулось к вопросу маркировки нефтепродуктов - как произведенных в Украине, так и импортированных. "Мы разрабатываем проект постановления правительства. В дальнейшем он будет отображен в законах", - заявил глава Минэнергоугля Эдуард Ставицкий. По его словам, нововведение будет способствовать созданию единой системы контроля качества бензинов и дизельного топлива. Кроме того, позволит снизить долю фальсификата и увеличить поступления в бюджет за счет контроля уплаты акцизного налога и других обязательных платежей. Последнее утверждение повышает вероятность введения маркировки почти до 100%, в ситуации неопределенности с рос-

том экономикой любые "денежные" инициативы для правительства - на вес золота.

Это не первое намерение Кабмина пометить специальными маркерами все бензины, продающиеся в Украине. Впервые об этом заговорили в конце 2010 г., когда был зарегистрирован законопроект "Об упорядочивании оборота нефтепродуктов", принятый в июле 2011 г., но ветоированный президентом. Сейчас собираются вернуться к доработке законопроекта, учтя замечания президента. Однако эксперты уверены: каким бы не стал новый законопроект, основные последствия его останутся теми же - подорожание бензина и дополнительный налоговый контроль за сетями бензинового ритейла.

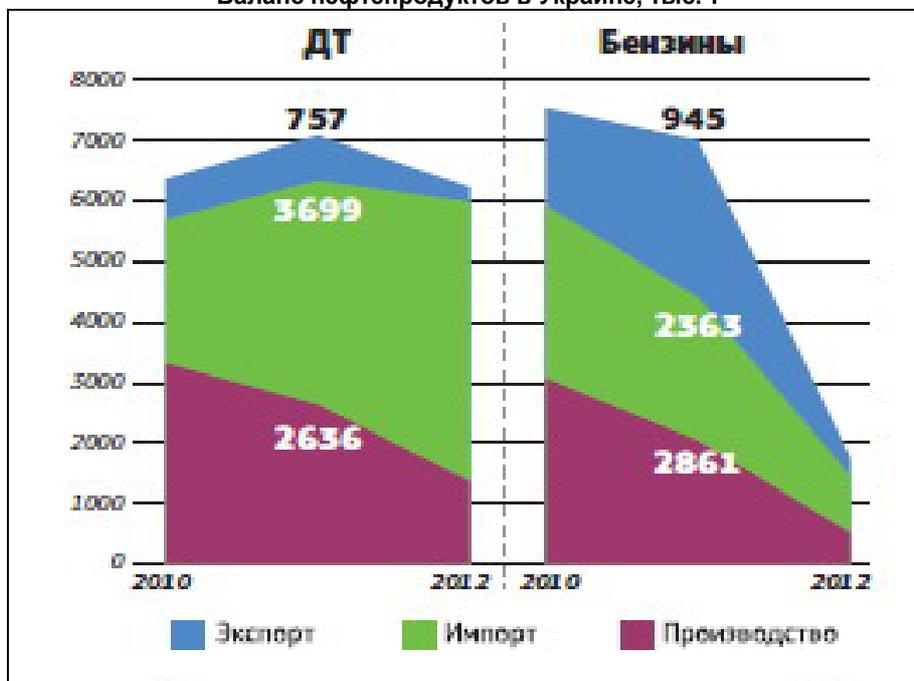
**Розничные цены бензина марки А-95  
на 25 апреля 2013 г., грн./л**

Регион	Цена
АР Крым	11,05
Донецкая обл.	11,32
Киевская обл.	11,13
Львовская обл.	11,12
Харьковская обл.	10,95
<b>Средняя цена по Украине</b>	<b>11,01</b>

Источник: консалтинговое агентство «А-95»

Система маркировки будет действовать так: сначала на НПЗ или на границе в топливо будут добавлять специальное вещество-маркер, затем сотрудники налоговой милиции (во время проверок нефтебаз и АЗС) смогут определить с помощью приборов наличие и концентрацию маркеров в топливе. В нелегальном топливе маркера не будет, в разбавленном - концентрация будет минимальной. Сначала систему опробуют в сети АЗС "БРСМ-Нафта", которую участники рынка связывают с Эдуардом Ставицким. Потом распространят по всей Украине.

**Баланс нефтепродуктов в Украине, тыс. т**



Источник: консалтинговое агентство «А-95»

Нефтетрейдеры уверены: введение маркировки к борьбе за качество отношения не имеет. "Контролируется наличие маркера, а не качественные показатели нефтепродукта. Нефтеперерабатывающий завод может производить бензин разных стандартов - от Евро-2 до Евро-5, все произведенное заводом топливо будет маркировано", - объясняет директор по качеству компании "Параллель" Александр Титов. Директор по поставкам и оптовым продажам ПИИ "ЛУКОЙЛ-Украина" Федор Михайлов более категоричен. По его словам, цель маркировки - контроль уплаты

налогов. С учетом того, что на украинском рынке, по оценкам экспертов, примерно четверть контрабанды - это действительно важная задача для проверяющих органов. "Но делать это нужно другими методами. Например, закрывать дыры на таможнях, через которые контрабанда попадает в страну. Кроме того, кто может гарантировать, что маркер не будут продавать "налево" и контрабандное топливо при проверке будет выглядеть вполне легальным?" - сомневается директор консалтингового агентства "А-95" Сергей Куюн.

**Крупнейшие сети АЗС в Украине, количество заправок**

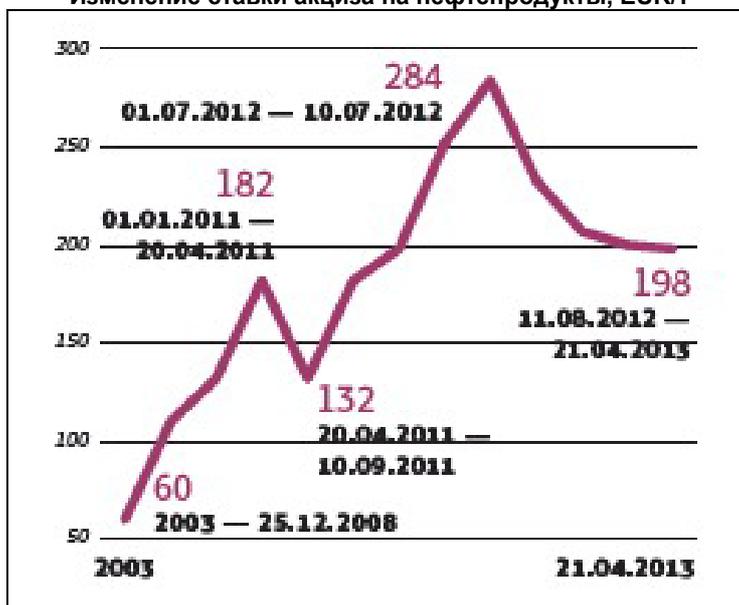


Источник: консалтинговое агентство «А-95»

По словам Кюна, введение дополнительного рычага контроля со стороны налоговых органов может привести к тому, что ГНАУ сможет заблокировать реализацию любой неугодной партии топлива, как это иногда делает таможенная служба. Например, в конце года проблемы с таможенной очисткой бензина случались у Rompetrol, Socar Energy

Ukraine, "КЛО", а чуть раньше - у "ОККО", WOG, "Параллели" и других. Как заявляла тогда Ассоциация операторов рынка нефтепродуктов Украины, все эти проблемы были созданы искусственно, чтобы внедрить на рынок компанию-специмпортёра, обладающего эксклюзивным правом оформления на таможне.

#### Изменение ставки акциза на нефтепродукты, EUR/т



Источник: консалтинговое агентство «А-95»

Как бы нововведение ни повлияло на работу сетей АЗС, маркировка точно станет драйвером роста цен. "Введение подобного закона означает дополнительные расходы для нефтетрейдеров-импортеров. Все это отразится на себестоимости топлива и, соответственно, на конечной цене для потребителя", - уверен Александр Титов. По его словам, маркировка импортного топлива будет происходить за счет нефтетрейдеров, которые будут вынуждены организовывать дополнительные службы для формирования заказов, внесения маркеров в нефтепродукт, учета, контроля концентрации и т. д. Для этого понадобится и дополнительное дорогостоящее оборудование. По оценкам экспертов, цена вопроса - около 10 коп./л бензина, или 1 млрд. грн./год по рынку в целом. Таким образом, сетям

бензинового ритейла будет еще сложнее соблюдать оговоренную с Минэнергоуглем цену на "социальные" виды топлива, которая, например, на А-95 (тоже попавший в перечень "социальных") составляет до 10,5-11 грн./л.

"Сейчас все участники рынка вышли за пределы, о которых мы договаривались, мы наработаем изменения к индикативной формуле. Но цены должны быть снижены до того уровня, о котором мы договаривались ранее", - заявлял Эдуард Ставицкий. Ради сохранения цен на существующем уровне Кабмин в апреле отказался от давней идеи повысить размер акциза на топливо. Если закон о маркировке будет принят, то отказ от повышения цен фактически будет сведен на нет. (Инвестгазета [Химия Украины, СНГ, мира](#))

#### ЦЕНЫ

##### ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (на 20.03.13 г.)

Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95	13090	1108
Бензин АИ-92	12570	1053
Бензин А-76/80	11540	946
Дизтопливо	10550	1039

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

##### ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ ПРИ ИМПОРТЕ НА АПРЕЛЬ 2013 ГОДА, \$/т (прогноз сделан 26.03.13 г.)

Товар	Цена	
	СIF, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Нефть URALS	-	745-760
Бензин АИ-98	-	1050-1080
Бензин АИ-95	1030-1050	1040-1070
Бензин АИ-92	-	1020-1050
Бензин А-80	-	950-990
МТБЭ	-	1250-1300
Керосин авиационный	990-1040	1030-1060
Дизельное топливо 10 ppm	950-980	950-990
Мазут М-100 (S=3,5%)	-	590-620

\* - при поставках нефтепродуктов из стран Балтии. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ ВИДЫ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРИ ЭКСПОРТЕ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, \$/MT**  
(прогноз сделан 26.03.13 г.)

Товар	Цена	
	FOB, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Дизельное топливо 50 ppm	920-950	930-960
Мазут М-100 (S=1,0%)	610-630	620-650
Мазут М-100 (S=3,5%)	590-610	600-630

\* - без перестановки колесных пар. (Держжовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **БЕЛАРУСЬ**

### **ОАО «МОЗЫРСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД» УХОДИТ ОТ ПРОИЗВОДСТВА МАЗУТА**

На Мозырском НПЗ фактически завершены монтажные работы на установке вакуумной перегонки мазута и в ближайшее время там начнутся пуско-наладочные работы. "Планируем в июне пустить этот объект", - сообщил заместитель гендиректора ОАО "Мозырский НПЗ" Виталий Павлов. Он отметил, что в результате пуска данной установки мощностью 3 млн. т/год глубина переработки на заводе увеличится на 4%, отбор светлых нефтепродуктов - на 0,4%. В комплексе с двумя имеющимися на заводе вакуумными блоками мощностью 1,8 и 1,2 млн. т/год пуск третьей установки позволит перерабатывать производимый мазут в полном объеме (около 6 млн. т). Ранее сообщалось, что стоимость данной установки составит около \$90 млн. На выходе установки вакуумной перегонки мазута предприятие будет получать около 30% вакуумного газойля и 70% тяжелых нефтяных остатков. "Так мы уходим от производства мазута, который с 2015 г. будет облагаться 100%-ной нефтяной экспортной пошлиной", - сообщил заместитель руководителя МНПЗ.

Для переработки тяжелых нефтяных остатков Мозырский НПЗ приступил к реализации центрального проекта данного этапа модернизации - строительству установки гидрокрекинга (H-Oil). "В Японии заказаны катализаторы, их поставка намечена на сентябрь 2014 г.", - сообщил Павлов. По его словам, поставка негабаритного оборудования будет произведена по воде - из Черного моря через реки Днепр и Припять. "На сегодня объявлен тендер на проведение дноуглубительных работ и укрепление причальной инфраструктуры в месте выгрузки оборудования под Мозырем", - сказал Павлов. Завершение строительства объекта запланировано на 2017 г., сметная стоимость объекта - \$1,2 млрд. По данным завода, продолжаются переговоры об обеспечении финансирования строительства. Параллельно предприятие ведет строительство комплекса по производству высокооктановых компонентов бензина. Он включает установки по выпуску МТБЭ, третамилметилового эфира (ТАМЭ) и установку производства Димерсола. "Современное производство, в частности бензина, требует гибкости и большого набора установок, - сказал топ-менеджер НПЗ. - Данный комплекс позволит нам отказаться от закупки МТБЭ на рынке, а главное - полностью перейти на выпуск всего объема бензинов по стандарту EN 228:2008, или Евро-5, с октановым числом не менее 95". Сметная стоимость комплекса по выпуску высокооктановых компонентов бензина - более \$200 млн. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **СТАТИСТИКА**

### **ПРОИЗВОДСТВО НЕФТЕПРОДУКТОВ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ**

Производство нефтепродуктов в I квартале сократилось в стоимостном выражении по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 21% до 25,99 трлн. бел. руб. (около \$3 млрд.), говорится в сообщении Национального статистического комитета Беларуси. Беларусь согласовала с Россией на I и II кварталы 2013 г. желаемые объемы импорта нефти (исходя из 23 млн. т нефти на год) по 5,75 млн. т на каждый квартал. Белорусские эксперты это связывают с прекращением в 2013 г. производства растворителей и разбавителей из российской нефти, а также дизтоплива из импортных нефтяных дистиллятов. В данной связи, полагают эксперты, снижение в стоимостном выражении объемов промпроизводства может объясняться как свернутым растворительным бизнесом, так и общим снижением мировых цен на топливо. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **КАЗАХСТАН**

### **ОГРАНИЧЕНИЕ ПОСТАВОК РОССИЙСКИХ НЕФТЕПРОДУКТОВ ОСЛОЖНИТ НЕПРОСТУЮ СИТУАЦИЮ НА ТОПЛИВНОМ РЫНКЕ СТРАНЫ**

В "целях сохранения стабильности внутреннего рынка ГСМ и поддержания отечественных НПЗ" в правительстве готовится поручение АО "НК "Казахстан Темир Жолы" ограничить поставки нефтепродуктов из России. В частности, бензина Аи-80 - до 31 декабря, дизельного топлива - до 1 октября, бензина АИ-92, Аи-95 - до 1 июля 2013 г. Предполагается, что данная мера позволит решить вопрос разгрузки хранилищ НПЗ. Пойдя таким путем, власти загонят в тупик всю розничную продажу нефтепродуктов в стране. Выживут только АЗС, аффилированные с такими крупными поставщиками нефтепродуктов, как НК "КазМунайГаз", ТОО "SINOIL".

Пытаясь освободить хранилища НПЗ от нефтепродуктов, в правительстве упускают другую сторону вопроса - создание ряда проблем, ведущих к дестабилизации топливного рынка республики. Среди этих проблем следует отметить:

- спекулятивный рост цен на топливо, в том числе и завезенное ранее. Так, если сегодня мелкооптовые партии с нефтебаз закупаются по \$750-800/т, то после введения ограничений возможен рост до \$900 с поэтапным достижением цен розницы. Крупные, не попадающие в квоту потребители (АО "Алюминий Казахстана", АО "ССГПО"), чтобы не останавливать производство, начнут скупать топливо по повышенным ценам, тем самым создавая его дефицит;
- временное закрытие поставок вынудит российских поставщиков переориентироваться на другие рынки сбыта, не факт, что после открытия границ они захотят вернуться;
- усугубление ситуации с дизельным топливом, дефицит которого с началом посевных работ уже ощущается;
- рост цен на топливо приведет к падению его качества, поскольку спровоцирует рост "разбодяживания" низкооктановых марок бензина.

Реализация проекта переработки казахстанской нефти в Китае с последующим возвратом продуктов переработки в Казахстан проблем местного топливного рынка не решит, но сформирует его зависимость от Китая. Таким образом, намечаемое Министерством нефти и газа ограничение поставок российских нефтепродуктов осложнит и без того непростую ситуацию на топливном рынке страны. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ТОО «АТЫРАУСКИЙ НПЗ» ПУСТИТ КОМПЛЕКС ГЛУБОКОЙ ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ В МАЕ 2016 ГОДА

Согласно условиям договора с китайской компанией "Синопек Инжиниринг", 20 мая 2016 г. госкомиссия должна принять в эксплуатацию комплекс глубокой переработки нефти на Атырауском НПЗ, сообщил заместитель директора по капитальному строительству и реконструкции АНПЗ Жанияз Кашаубаев. "До этого срока, согласно условиям договора, должны пройти все эксплуатационно-гарантийные испытания. После того, как комплекс глубокой переработки выйдет на проектную мощность, значительно увеличится выработка светлых нефтепродуктов: автобензина - с 567 тыс. т до 1745 тыс. т/год, реактивного топлива - с 46 тыс. т до 244 тыс. т, дизельного топлива - с 1330 тыс. т до 1640 тыс. т. Значительно сократится выработка менее ценного мазута - с 1785 тыс. т до 193 тыс. т/год. Моторные топлива будут соответствовать требованиям стандарта Евро-5", - сказал Жанияз Кашаубаев. Стоимость проекта создания на АНПЗ комплекса глубокой переработки нефти - \$1680 млн. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» ИНВЕСТИРУЕТ В СТРОИТЕЛЬСТВО КОМПЛЕКСА НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ В ЧЕЧНЕ

Строительство полного комплекса нефтепереработки в Чечне может обойтись "Роснефти" в 78,3 млрд. руб. (\$2,5 млрд.), говорится в материалах компании, размещенных на ее сайте. Планируется, что завод мощностью 1 млн. т будет вводиться двумя очередями. Пуск первой очереди с глубиной переработки 65% ожидается в IV квартале 2015 г. Пуск второй очереди (95% переработки) намечен на III квартал 2018 г. НПЗ будет выпускать нефтепродукты класса "Евро-5" - 478000 т бензина и 400000 т дизтоплива в год. Представитель "Роснефти" не пояснил, с чем связано увеличение бюджета проекта, и других деталей не раскрыл.

Смета явно завышена, считает аналитик ИФК "Солид" Дмитрий Лукашов. Получается, переработка 1 барр. обойдется в \$344, подсчитал он. Недавно "Роснефть" приобрела нефтеперерабатывающие мощности в Европе гораздо дешевле - около \$20-25 за 1 барр.

Ранее "Роснефть" планировала более скромные затраты, но указывала инвестиции только в первую очередь НПЗ - 17 млрд. руб. Строительство этого завода задумывалось еще при экс-президенте "Роснефти" Сергее Богданчикове и должно было начаться в середине 2011 г.

Информация об увеличении инвестиций в Чечню появилась после того, как в апреле Кадыров заявил, что "Роснефть" не выполняет своих обязательств перед республикой. По его словам, подконтрольный госкомпания "Грознефтегаз" добывает около 1 млн. т нефти в год, не создает дополнительные рабочие места, а существенно их сокращает. К тому же, по его словам, компания не платит налоги в республиканский бюджет. "Нас такая ситуация не устраивает. Поэтому еще раз призываю компанию повернуться лицом к проблемам нефтяной отрасли Чечни", - заявил он, пригрозив в противном случае "принять меры". Сейчас с представителями "Роснефти" "есть диалог", сказал пресс-секретарь Кадырова Альви Керимов. По его словам, мощности НПЗ при необходимости могут быть расширены. "Сейчас хотим перерабатывать нефть, добываемую в Чечне, но можно было бы закупать дополнительные объемы в других регионах", - сказал он. При этом завод будет ориентирован не только на внутреннее потребление республики, но и на соседние регионы. По словам Керимова, строительство НПЗ позволит исключить транспортные расходы из стоимости бензина, который сейчас в Чечне дороже, чем в других нефтедобывающих регионах, а также даст рабочие места и увеличит сборы налогов.

По данным ИАЦ "Кортес", стоимость топлива в Северо-Кавказском регионе на 2-3 руб. ниже, чем в среднем по стране. Заместитель гендиректора "Алгоритм. Топливный интегратор" Виктор Костюков связывает это с низким спросом на топливо и большим количеством самопального бензина. В 2012 г. в республике было реализовано 49600 т бензина и 11100 т дизеля, но эти цифры не учитывают нелегальное топливо, уточняет заведующая отделом анализа и маркетинговых исследований "Кортеса" Ирина Боград.

При таком объеме потребления наверняка нефтепродукты будут поставляться в соседние регионы, считает аналитик Raiffeisenbank Андрей Полищук. Но в любом случае проект политический, уверен он. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «ХАБАРОВСКИЙ НПЗ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛО ВЫПУСК НЕФТЕПРОДУКТОВ

Переработка нефти Хабаровским НПЗ в I квартале увеличилась по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 14,9% до 1,05 млн. т. Производство нефтепродуктов выросло на 17,7% до 1,02 млн. т. Выпуск бензинов увеличился на 6,8% до 117,2 тыс. т, дизтоплива - на 9,7% до 71 тыс. т, судового топлива - на 17,9% до 295,6 тыс. т, мазута - на 18,3% до 410,3 тыс. т, выпуск авиакеросина сократился на 6,8% до 52,5 тыс. т.

С 2013 г. Хабаровский НПЗ начал выпуск автобензинов стандарта Евро-5.

Хабаровский НПЗ входит в состав НК "Альянс" (Alliance Oil) с 2000 г. В настоящее время на предприятии проходит масштабная реконструкция. Мощность предприятия по переработке нефти - 4,35 млн. т/год. Продукция НПЗ поставляется потребителям Хабаровского и Приморского краев, Амурской, Магаданской, Камчатской областей, а также экспортируется в Китай и другие страны Азиатско-Тихоокеанского региона. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### ДОХОДЫ ОТ ЭКСПОРТА ТОПЛИВА В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ

Доходы России от экспорта нефтепродуктов в I квартале снизились примерно на 5% до \$24,15 млрд. против \$25,44 млрд. в аналогичном периоде 2012 г., сообщает Федеральная таможенная служба (ФТС). В том числе доходы от экспорта бензина выросли на 23,9% до \$845,6 млн. против \$682,3 млн., дизтоплива - снизились на 5% до \$9,16 млрд. против \$9,64 млрд. Доходы от экспорта нефтепродуктов в страны дальнего зарубежья за январь-март снизились на 0,9% до \$22,52 млрд. против \$22,73 млрд., в страны СНГ - примерно на 40% до \$1,63 млрд. против \$2,71 млрд. При этом в физическом выражении объем экспорта нефтепродуктов в январе-марте снизился на 5,8% до 31,71 млн. т против 33,68 млн. т. В том числе поставки в страны дальнего зарубежья снизились до 29,48 млн. т против 29,52 млн. т, в страны СНГ - в 1,9 раза до 2,23 млн. т против 4,16 млн. т. Объем экспорта бензина из России за январь-март вырос на 31,9% до 1,1 млн. т против 817 тыс. т, объем поставок ДТ уменьшился на 7% до 9,94 млн. т против 10,69 млн. т.

По данным ФТС, доходы от экспорта нефтепродуктов из РФ в 2012 г. выросли на 12% до \$103,43 млрд. с \$91,31 млрд. в 2011 г. В натуральном выражении экспорт нефтепродуктов вырос на 10,5% до 137,94 млн. т со 124,9 млн. т в 2011 г. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****МИНФИН БОИТСЯ ПОДНЯТЬ ЦЕНУ БЕНЗИНА ДО ЭКОНОМИЧЕСКИ ОПРАВДАННОГО УРОВНЯ**

Как следует из проекта "Основных направлений налоговой политики РФ", Минфин собирается в 2016 г. поднять ставки акцизов на "Евро-5" до уровня ставок на "Евро-4" на 2015 г. Исходя из действующих ставок к 2016 г. налоговая нагрузка на бензин "Евро-5" возрастет вдвое по сравнению с нынешним уровнем - с 5143 руб. до 10358 руб. с тонны. На территории России не допускаются производство и реализация автомобильного бензина и дизельного топлива стандарта "Евро-2" с 1 января 2013 г., "Евро-3" - с 1 января 2015 г., "Евро-4" - с 1 января 2016 г. То есть через 2,5 года "Евро-5" станет минимально разрешенным классом топлива. Сейчас основные акцизные доходы идут с бензина "Евро-3", а на более экологичное топливо ("Евро-4" и "Евро-5") распространяются льготные тарифы. Но если оставить пониженные ставки на "Евро-5", то сборы акцизов обвалятся и заполнять дыру в дорожных фондах будет нечем. Так что к цене бензина приблизительно 35-40 руб./л к 2016 г. уже стоит готовиться.

Помимо повышения акцизов Минфин планирует изменить экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты. Как сказано в тех же "Основных направлениях", "возможно начало процесса по постепенному снижению ставки вывозной таможенной пошлины на нефть с одновременной компенсацией выпадающих доходов за счет увеличения ставки НДС на нефть". За этой расплывчатой формулировкой стоит желание изменить действующую формулу расчета 60-66-90 (экспортная пошлина на нефть составляет 60% разницы между средней ценой нефти за месяц и ценой \$182,5/т, на остальные нефтепродукты, кроме бензина, - 66% нефтяной, на бензин - 90%). Повышение НДС вместе со снижением экспортной пошлины делает нефть дороже для внутреннего рынка, то есть для нефтепереработчиков. Следовательно, будет дорожать и бензин. Глава департамента налоговой и таможенно-тарифной политики Минфина Илья Трунин пояснил, что процесс будет идти неспешно: "Мы представляем, что начать это можно со следующего года - начать процесс снижения пошлины на нефть. Посмотреть на реакцию, сделать это темпами не больше 2-3 процентных пунктов в год, то есть если пошлина 60% от цены на нефть, то она может снизиться до 57-58%, но при этом повышая ставку НДС". По мнению Трунина, с такими темпами можно будет отказаться от экспортной пошлины через 30 лет. Проще говоря, бензин в России будет дорожать, но довольно медленно. Огромная топливная субсидия сохранится.

Предложения Минфина и в отношении акцизов на топливо, и в отношении снижения экспортной пошлины на нефть - лишь маленький шаг в сторону ее ликвидации. На качественный скачок - отказаться от топливной субсидии вообще - ведомство Антона Силуанова даже не замечается. Тем самым консервируется старая проблема: бензин в России не дорог, а ужасно дешево. И эта дешевизна по сложившейся с советских времен традиции оплачивается всеми: и теми, кто заправляет баки своих внедорожников или суперкаров, и теми, кто ездит на электричках. Надо сделать так, чтобы бензин стоил столько, сколько он стоит реально, без занижающих цену субсидий.

Робкие российские начинания практически совпали по времени с недавним призывом МВФ отменить по всему миру энергетические субсидии. В целой серии публикаций МВФ рассматривает их негативные эффекты и примеры избавления разных стран от нефтяной иглы и ломок. Россия - один из чемпионов по объему энергетических субсидий. По данным МВФ, наибольшие объемы субсидий в мире выделяются в США (\$502 млрд.), Китае (\$279 млрд.) и России (\$116 млрд.). Методологию своих расчетов МВФ не раскрывает, однако один из экспертов, попросивший об анонимности, сделал приблизительный подсчет субсидии для бензина. "Есть мировая цена нефти - сейчас это около

\$100/барр. Urals. Государство может искусственно занижать цены на нефть для своих нефтепереработчиков, продавая им нефть не по \$100, а по \$55, чтобы бензин для граждан страны был дешевле, так как он будет выработан из более дешевого сырья. Это и будет субсидией. Реализация этой субсидии достигается комбинацией налога на добычу нефти и экспортной пошлины. В России потребляется около 80 млн. т нефтепродуктов. При нынешней цене на нефть и уровне пошлин экспортная пошлина - около \$400/т. Это \$32 млрд. в год несобранной пошлины. Кроме того, при выработке этих 80 млн. т образуется еще 120 млн. т нефтепродуктов, которые можно экспортировать, уплачивая 66% пошлины от нефтяной. Итого, 34% x 120 млн. т x \$400/т = \$16,3 млрд. в год. Итого круглым счетом \$48 млрд./год. По \$338 на каждого гражданина России в год, чуть меньше \$1/день". Этот расчет субсидии не вполне окончательный. По мнению экономистов МВФ, в косвенные субсидии также входит неполное налогообложение энергии по сравнению с другими товарами. А также неполный учет негативных экстерналий - загрязнения атмосферы, стимуляции использования частного автотранспорта вместо общественного, дестимулирования энергосбережения и т. д. Обыватель может возразить: да, размер субсидии велик, но что в этом плохого? Энергетические субсидии представляются само собой разумеющимися в странах-производителях нефти. Так как это природное богатство в форме энергоносителей принадлежит народу, почему они не должны быть дешевыми?

Во-первых, энергетические субсидии не обеспечивают по-настоящему адресной поддержки малоимущих. Наоборот, поскольку богатые потребляют значительно больше, чем бедные, субсидии идут прежде всего им, людям состоятельным. Владелец Bugatti с объемом двигателя 8 л получает большую долю субсидии на бензин, чем владелец малолитражки, а живущая в деревне старушка вообще ничего от этого не получает. А ведь это часть природной ренты, общей для всех граждан. Всего, по подсчетам МВФ, в странах с формирующимся рынком (emerging markets) и в странах с низкими доходами 43% энергетических субсидий получают 20% наиболее богатого населения (доля богатых в получении бензиновых субсидий еще выше). Во-вторых, энергетические субсидии весьма дороги и вытесняют другие, более целесообразные государственные расходы (на медицину, образование, инфраструктуру). В-третьих, из-за субсидий страны потребляют слишком много энергии. Так, энергоёмкость ВВП России вдвое выше энергоёмкости Китая и в 2,5-3,5 раза выше, чем в США и странах Европы. Зато субсидирование помогает выживать неэффективным компаниям, не желающим вкладываться в энергосберегающие технологии, что не способствует экономическому росту в долгосрочной перспективе. И имеет отрицательные последствия для окружающей среды.

То, что субсидии зло, - понятно. Но как ликвидировать субсидии и что будет с бензином? И как компенсировать населению повышение цен? Ликвидация бензиновой субсидии технически весьма проста: достаточно полностью убрать экспортную пошлину на нефть и повысить на соответствующий объем НДС или налог на прибыль нефтяных компаний. Проще говоря, забирать всю нефтяную ренту у скважины, а не при пересечении государственной границы.

Сколько же реально сегодня стоит бензин в России - без субсидий, при географии, при плачевном состоянии российских НПЗ и текущих мировых ценах на нефть? Эксперт дал следующую оценку: "При нынешней ситуации цена на бензин, наверное, определялась бы по импортному паритету. Это значит, что в Сибири она была бы значительно выше, чем в Ярославле или Москве. В Москве получается рублем 40, в Сибири - рублем на 5 выше. Вопрос

в том, сколько НПЗ при этом выживет. Саратов, Ачинск, Оренбург, Ухта наверняка уйдут в убытки. На ценах не скажется - импортный паритет, он импортный паритет и есть. Но дефицит бензина, скорее всего, появится. Наверное, восполняемый в первую очередь за счет белорусов, но тем не менее". 40-45 руб./л - это дороже, чем в США. Но в США - одни из самых высокотехнологичных в мире НПЗ, доля выработки светлых нефтепродуктов там гораздо выше, чем в России. Российские НПЗ давно стали бенефициарами сложившейся системы субсидий, ведь, выполняя социальные обязательства перед автовладельцами по снабжению их дешевым бензином, они гонят при этом много никому особо не нужного мазута. Но так как пошлина на экспорт нефтепродуктов (кроме бензина) всего 66% от нефтяной пошлины, мазут благополучно вывозится на Запад. Казна в результате недополучает денег, ведь государству было бы выгоднее получить 100% пошлины от нефти, чем 66% от стоящего почти столько же мазута. То есть, по сути, государство платит нефтепереработчикам за уничтожение стоимости. Так что сравнивать несравнимое не стоит - в США бензин относительно дешев из-за лидирующих позиций в нефтепереработке. Хотя и в Америке есть топливные субсидии, их тоже надо ликвидировать.

Впрочем, 40-45 руб. - это оценка без акцизов. Минфин о них помнит, но радикально повысить боится. А зря. Автомобили создают массу негативных внешних эффектов (экстерналий). Среди них - загрязнение окружающей среды, пробки, износ дорог, использование общественного пространства в городах и т. д. Как напоминают экономисты МВФ, неполная компенсация экстерналий акцизами тоже де-факто субсидия. Разумным уровнем акцизов на бензин можно считать размер налогов, принятый в развитых странах ОЭСР, - в среднем это EUR0,6/л. Так что к 40-45 руб. стоит добавить еще около 22 руб. (25 руб. минус 3 руб., нынешний уровень российского акциза), итого более или менее справедливая цена бензина составит 62-67 руб./л. Причем это по самым скромным оценкам, так как вред от автомобилей в российских городах более очевиден, чем в Европе: достаточно взглянуть на пробки. На автомобиле должны ездить только те, кто может позволить себе пла-

тить за это реальную цену, а не все, включая вчерашних школьников, взявших автокредит в банке.

Так как государство теряет на бензиновых субсидиях около \$50 млрд./год, ликвидация субсидий (замена экспортной пошлины НДС или повышенным налогом на прибыли нефтяных компаний) вернула бы бензиновую часть природной ренты народу. При этом инфляционные последствия от повышения цен на бензин были бы ничтожными - транспортные издержки в конечной цене товаров, как правило, не превышают долей процента. Зато возвращенные деньги можно было бы потратить с большей пользой. Медицина и образование уже упоминались экономистами МВФ, добавим к этому вложения в развитие общественного транспорта. Если делать частный транспорт дорогим, то общественный транспорт надо делать более доступным и комфортным. Добавим и адресную помощь удаленным территориям России с плохой транспортной доступностью, забытым и брошенным деревням и поселкам.

Впрочем, МВФ предлагает и другое, более осязаемое, решение. Взять и вернуть бензиновую субсидию каждому гражданину в денежной форме. Похожий вариант упоминался в выступлении первого заместителя главы МВФ Дэвида Липтона, посвященном ликвидации энергосубсидий: "Предпочтительным методом являются адресные денежные или квазиденежные трансферты. Денежные трансферты дают получателям возможность по своему выбору покупать количества и виды энергии, отвечающие их потребностям, или покупать другие товары и услуги". Аналогичные меры поэтапной монетизации субсидий предлагались оппозицией в Венесуэле (программа Mi Negra - "Моя черная", имеется в виду нефть) и частично осуществились в Иране (не совсем удачно из-за успеха западных санкций и общего экономического кризиса). В случае РФ это приблизительно по 10 тыс. руб. на персональный счет в любом банке ежегодно. Для нынешних основных адресатов бензиновых субсидий на больших внедорожниках и лимузинах сумма не очень большая, для старушки из глухой деревни, которая не покупает ни миллилитра бензина, - прибавка к пенсии. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## УЗБЕКИСТАН

### НХК «УЗБЕКНЕФТЕГАЗ» В 2015 ГОДУ ПОСТРОИТ ЗАВОД ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ГОРЮЧИХ СЛАНЦЕВ

"Узбекнефтегаз" в сентябре 2015 г. планирует построить завод по переработке горючих сланцев месторождения "Сангрунтау" в Навоийской области, сообщил Улугбек Саидов, исполняющий обязанности генерального директора ОАО "УзЛИТИнефтегаз" (проектный институт в составе "Узбекнефтегаза"). "Подготовлено предварительное ТЭО проекта, до конца года проект будет утвержден, холдинг приступит к разработке месторождения и строительству первой очереди завода", - сообщил Саидов. На первом этапе (2014-2015 гг.) планируется построить пусковой комплекс по переработке 2 млн. т сланца в год. В 2015-2018 гг. мощности завода планируется довести до 8 млн. т сланцевой руды и производству до 1 млн. т/год нефтепродуктов. Финансирование проекта ориентировочной стоимостью \$600 млн. планируется осуществлять за счет собственных средств НХК "Узбекнефтегаз", кредитов Фонда реконструкции и развития Узбекистана и иностранных заемных средств. Прогнозные запасы горючих сланцев в Узбекистане составляют около 47 млрд. т. При этом выход дизельной фракции из смолы сланцев месторождения "Сангрунтау" с запасами 357 млн. т (C1+C2) достигает порядка 30%, что является наиболее высоким показателем среди основных месторождений данного типа в республике. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

### ЦЕНЫ

#### ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ, \$/т (на 20.03.13 г.)

Нефтепродукт	Условия поставки		Нефтепродукт	Условия поставки	
	FOB Med	CIF Med		FOB Med	CIF Med
<b>Бензин</b>			<b>Дизельное топливо</b>		
Premium	1008	1025	Gasoil 0,1%	890	902
<b>Прямогонный бензин</b>			Diesel 10ppm	913	936
Naphtha	868	899	<b>Мазут</b>		
<b>Реактивное топливо</b>			1% fuel oil	611	623
Jet	937	963	3,5% fuel oil	589	591

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

**УКРАИНА****СП «ПОЛТАВСКАЯ ГАЗОНЕФТЯНАЯ КОМПАНИЯ» НАРАСТИТ ВЫПУСК СЖИЖЕННОГО ГАЗА**

СП "Полтавская газонефтяная компания" (контролируется JX Oil & Gas) ввело в эксплуатацию компрессор на заводе по производству сжиженного газа, позволяющий увеличить выпуск СПБТ (смесь пропана и бутана технических) более чем на 40%. По словам источника в компании, стоимость нового оборудования составляет чуть более \$100 тыс., а его окупаемость - 8 дней. "За счет новой технологии из того же объема сырья мы сможем производить 48 т/сут. сжиженного газа, раньше мы получали порядка 30-32 т/сут.", - отметил представитель ПГНК.

Производство сжиженного газа компанией в 2012 г. составило 19,2 тыс. т.

Завод по производству сжиженного газа, расположенный в с. Соколова балка в Новосанжарском районе Полтавской области, был пущен ПГНК в июле 2011 г. Проектная мощность завода составляет 36 тыс. т/год

СП "Полтавская газонефтяная компания" (ПГНК) входит в структуру британской JX Oil & Gas. ПГНК имеет 4 лицензии на разработку нефтегазовых месторождений Ново-Николаевской группы в Полтавской области общей площадью 271 кв. км, а также три разрешения на разведку Заплавского, Елизаветовского и Червоноярского-Восточного месторождений общей площадью 171,2 кв. км. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**С АМЕРИКАНСКОЙ КОМПАНИЕЙ EXCELERATE ENERGY ПОДПИСАН ДОГОВОР ПО LNG-ТЕРМИНАЛУ**

ГП "Национальный проект "LNG терминал" и компания Excelerate Energy (США) заключили договор о размещении плавучего LNG-терминала возле порта Южный в Одесской области, сообщили в Госагентстве по инвестициям и управлению нацпроектами. "Американская компания Excelerate Energy начинает подготовку инженерных работ для размещения морской платформы по приему сжиженного газа на черноморском побережье Украины (в акватории порта "Южный"). Это произошло благодаря подписанному 16 апреля соглашению между ГП "Национальный проект" LNG терминал" и компанией Excelerate Energy", - сообщил председатель ведомства Владислав Каськив. Подписанное соглашение стало следующим шагом после подписания рамочного соглашения о сотрудничестве 26 ноября 2012 г. во время официальной церемонии начала строительства LNG-терминала.

В Госагентстве по инвестициям и управлению нацпроектами ожидают, что результаты проведенной работы позволят в 2014 г. разместить в порту "Южный" морскую платформу по приему сжиженного газа (FSRU) общим объемом до 5 млрд. куб. м. Юристы из Baker Botts сделали юридические заключения о возможности беспрепятственной провозки газа через проливы Босфор и Дарданеллы, а польское подразделение международной компании ILF займется предпроектными и изыскательными работ на первой стадии проектирования наземных элементов украинского LNG-терминала. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ**

Производство сжиженных углеводородных газов (СУГ) в январе-марте снизилось на 13,2% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 134,66 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Минэнергоугля. По сравнению с февралем снижение выпуска сжиженного газа в Украине опустилось на 4,8% до 41,5 тыс. т.

Снижение производства СУГ произошло вследствие остановки Лисичанского НПЗ, который в I квартале 2012 г. выпустил 28,4 тыс. т газа. Кроме того, в марте 2013 г. почти втрое сократил производство СУГ Кременчугский НПЗ (ПАО "Укртатнафта", контролируется группой "Приват") по сравнению с предыдущим месяцем - до 3,7 тыс. т. В целом в январе-марте "Укртатнафта" выпустила 25,2 тыс. т пропан-бутана, что на 37% меньше, чем за аналогичный период 2012 г. ПАО "Укргаздобыча" и ПАО "Укрнафта" нарастили производство СУГ в I квартале на 19% и 51% - до 43,45 тыс. т и 63,03 тыс. т соответственно. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**РОССИЯ****ОАО «ГАЗПРОМ» СОЗДАСТ УСТАНОВКУ ДЛЯ ВЫДЕЛЕНИЯ ГЕЛИЯ НА КОВЫКТЕ**

"Газпром" принял решение о создании и проведении испытаний установки выделения гелия из природного газа на Ковыктинском газоконденсатном месторождении (Иркутская обл.). "Тема перспектив России на мировом рынке гелия сегодня особенно актуальна в связи с тем, что в "Газпроме" принято решение об ускорении реализации Восточной газовой программы. В газе Ковыктинского месторождения гелий содержится в промышленных концентрациях. Поэтому важно уже сейчас, на этапе опытно-промышленной разработки и в ходе подготовки новой технологической схемы разработки месторождения на полное развитие, определить наиболее рациональные технологии и схемы извлечения, хранения и использования этого ценнейшего сырья", - приводятся в сообщении слова генерального директора "Газпром добычи Иркутск" Андрея Татарина. Выделение гелия из природного газа на Ковыкте планируется осуществлять за счет мембранной технологии. Создание двухступенчатой мембранной установки, приспособленной к промышленным условиям эксплуатации, необходимо для подтверждения работоспособности и возможности ее использования в сложных климатических условиях Восточной Сибири и Дальнего Востока.

Проведение испытаний установки на Ковыкте обусловлено тем, что на месторождении наиболее близкие условия с готовящимся к вводу в промышленную разработку Чаяндинским месторождением в Якутии. Эти месторождения схожи по содержанию в природном газе гелия, а также по климатическим условиям. Кроме того, на Ковыкте имеется действующая опытно-промышленная установка по добыче и переработке природного газа УПГ-102. Согласно Восточной программе, "Газпром" намерен в 2014 г. ввести в разработку нефтяную оторочку Чаяндинского месторождения, в 2016 г. планируется ввод газовых залежей. После пуска Чаяндинского месторождения планируется начало эксплуатации другого месторождения - Ковыктинского.

Чаяндинское месторождение является базовым для Якутского центра газодобычи. Запасы газа месторождения по категории С1+С2 составляют 1,3 трлн. куб. м, извлекаемые запасы нефти и конденсата - 79,1 млн. т. Ковыктинское месторождение в октябре 2011 г. было введено в опытно-промышленную разработку, которая продлится до 2017 г., затем месторождение будет введено в промышленную разработку. Запасы газа Ковыкты по категории А+В+С1+С2 составляют 1,5 трлн. куб. м, газового конденсата - 77 млн. т. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ОАО «РОСНЕФТЬ» НАПРАВИТ ГАЗ С «САХАЛИНА-1»  
НА ПОДКОНТРОЛЬНЫЙ ОАО «ГАЗПРОМ» ЗАВОД СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)**

*Альянс, созданный "Газпромом" и Shell в противовес активно наступающей на позиции монополии "Роснефти" с ее иностранными партнерами, добился первой, пусть небольшой, победы. Президент Владимир Путин велел "Роснефти" направить на подконтрольный "Газпрому" завод СПГ на Сахалине газ с ее "Сахалина-1". В результате конкурирующий СПГ-проект нефтекомпании на Дальнем Востоке может затянуться. Но отказываться от него "Роснефть", с осени активно позиционирующая себя на рынке газа, все равно не планирует.*

Главы "Роснефти" и ExxonMobil Игорь Сечин и Нил Даффин в ходе телемоста отчитались президенту Владимиру Путину, проводившему совещание в Улан-Удэ, о совместных планах по строительству завода по производству сжиженного природного газа (СПГ) на Сахалине. Игорь Сечин сообщил, что "Роснефть" и Exxon рассчитывают пустить завод первоначальной мощностью 5 млн. т/год не позднее 2018 г. "Если сделаем позже, возможности будут значительно меньше", - сказал он. По словам Игоря Сечина, интерес к проекту проявляют японские и южнокорейские компании как соинвесторы и потенциальные покупатели. Инвестиции в предприятие Нил Даффин оценил в \$15 млрд. Источник в "Роснефти" пояснил, что сумма включает затраты на расширение завода до 10 млн. т. Решение о строительстве планируется принять в июне.

Но Владимир Путин осадил планы "Роснефти" по экспансии на рынке газа. Он напомнил, что в этой области в стране есть и другие игроки со своими планами. В частности, "на Сахалине-2" (подконтролен "Газпрому".) второй завод планировалось строить", пояснил президент, добавив, что "с компанией Shell есть соответствующие проекты". Владимир Путин подчеркнул, что "все это должно быть увязано в единую систему и согласовано с Министерством энергетики и правительством, чтобы все работало по единому плану и понимали, что будет происходить и как это будет отражаться на рынках АТР".

Источник в "Роснефти" говорит, что фактически президент поручил И. Сечину использовать газ с "Сахалина-1" (Exxon - 30%, "Роснефть" - 20%, индийская ONGC - 20%, японская Sodeco - 30%) прежде всего не для собственных нужд, а в качестве ресурсной базы для расширения завода СПГ в рамках проекта "Сахалин-2" ("Газпром" - 50%, Shell - 27,5%, Mitsui - 12,5%, Mitsubishi - 10%). То есть президент прямо поддержал альянс "Газпрома" и Shell в ущерб "Роснефти". "Газпром" и Shell давно являются партнерами по "Сахалину-2", но на днях подписали меморандум о совместной разработке российского шельфа и глубоководных месторождений Shell за рубежом. Причем это произошло в ходе визита Владимира Путина в Нидерланды, то есть стороны имели хорошую возможность разъяснить президенту свои нужды и проблемы. Тогда глава "Газпрома" Алексей Миллер заявил, что ТЭО по расширению завода СПГ на "Сахалине-2" будет готово к концу II квартала. Сейчас это единственный завод по сжижению газа в России мощностью 10 млн. т/год. Вопрос о его расширении, на чем настаивала в частности Shell, вставал уже не раз. Но нерешенной оставалась проблема ресурсной базы. Пред-

**ОАО «НОВАТЭК» ОСТАНОВИЛО КРУПНЕЙШИЙ СОВМЕСТНЫЙ ПРОЕКТ С ОАО «ГАЗПРОМ»**

*«Новатэк» официально объявил об альянсе с "Роснефтью" в лоббировании интересов независимых производителей газа и остановил крупнейший совместный проект с "Газпромом" - создание СП на базе активов на Ямале и Гыдане. Громкий проект был призван объединить усилия «Новатэка» и "Газпрома" в регионе. Но ситуация изменилась, позиции и вес независимых производителей усилились, у них есть перспектива разрушить экспортную монополию "Газпрома". В результате глава «Новатэка» Леонид Михельсон назвал переговоры с "Газпромом" непродуктивными, а в монополии признали, что они заморожены.*

В ходе годового собрания акционеров «Новатэка» глава и совладелец компании Леонид Михельсон заявил, что переговоры с "Газпромом" (владеет 10% «Новатэка») о совместной разработке Салмановского (Утреннего) месторождения на полуострове Гыдан нельзя "назвать продуктивными".

О проекте стало известно год назад, в январе "Газпром" и «Новатэк» договорились о создании двух СП по разработке Тамбейской группы месторождений "Газпрома" на

полагалось, что ею станет "Сахалин-1" (запасы - 500 млрд. куб. м), но "Газпром" и Exxon, которая является оператором проекта, не могли согласовать цену газа, что затормозило разработку газовых месторождений в рамках проекта.

С осени "Роснефть" начала активно позиционировать себя на рынке газа. Сначала она не вступала в прямой конфликт с "Газпромом", отбирала рынок у независимых производителей, поддерживала концерн в вопросе сохранения его монополии на экспорт газа. Госкомпания вместе боролась против допуска частных инвесторов на шельф и добилась успеха. Однако после этого, в феврале, ситуация изменилась. "Роснефть" встала на сторону НОВАТЭКа, поддержав идею либерализации экспорта газа, а также стала открыто претендовать на лицензии на шельфе, заявки на которые подал "Газпром". Тогда же стало известно о планах нефтекомпании по строительству завода СПГ на Сахалине в рамках альянса с ExxonMobil. Стороны также договорились о строительстве завода СПГ на Аляске.

Игорю Сечину пришлось согласиться с тем, что газ "Сахалина-1" может быть использован только при строительстве второй очереди завода СПГ "Роснефти". Первая, по его словам, будет опираться только на собственные газовые ресурсы компании на Сахалине, которые И. Сечин оценивает в 600 млрд. куб. м. "Роснефть" и китайская Sinopec (25,1%) владеют Венинским участком в рамках проекта "Сахалин-3", она также совместно с BP владеет лицензией на Кайганско-Васюканский участок проекта "Сахалин-5", где ведутся геолого-разведочные работы. Как запасной вариант "Роснефть" будет рассматривать 2 участка в Охотском море, в частности Магадан-2 и Магадан-3.

Блоки Магадан-1, -2, -3 плохо разведаны, начать там добычу можно будет через 5-7 лет, то есть если завод СПГ "Роснефти" будет опираться на эти месторождения, он заработает только после 2020 г., говорит Валерий Нестеров из Sberbank Investment Research. В итоге, считает он, Exxon может выйти из проекта, особенно если "Газпром" откажется закупать газ с "Сахалина-1" по рыночной цене. В "Газпроме" и Exxon отказались от комментариев. Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков уверяет, что Владимир Путин прежде всего "исходит из того, чтобы СПГ-проекты, в том числе на Сахалине, не были взаимоисключающими, а дополняли друг друга с целью совместного освоения АТР". Но конфликты госкомпаний и "бюрократические игры", считает Валерий Нестеров, ведут к задержке ввода новых СПГ-мощностей в России, из-за чего страна рискует не успеть занять свою долю на мировом рынке. (Рсс/Химия Украины, СНГ, мира)

Ямале (запасы - 1,56 трлн. куб. м газа) и Салмановского (Утреннего) месторождения (767 млрд. куб. м) «Новатэка» на полуострове Гыдан. В рамках СП на Ямале предполагалось производство сжиженного природного газа (СПГ). Переговоры по обоим проектам были взаимосвязаны. В январе Алексей Миллер говорил, что финансово-экономическое обоснование СП на Ямале будет готово 1 июня, к августу будут определены вклады и доли сторон, до конца года СП будет создано. «Новатэк» уже реализует

в регионе проект "Ямал СПГ" мощностью 16,5 млн. т СПГ в год (пуск запланирован на 2016 г.). Но в компании заверяли, что партнерство с "Газпромом" находится за его пределами. Теперь совместный с монополией проект оказался под угрозой срыва. Источник в "Газпроме" подтвердил, что соглашение с «Новатэком» о СП заморожено. Собеседник пояснил, что «Новатэк» изменил конфигурацию проекта и вместо совместного производства СПГ предложил "Газпрому" отдавать ему газ с Салмановского месторождения для поставок по трубопроводу, а такой же объем забирать с Тамбейской группы на свой завод "Ямал СПГ", что не устроило монополию. В пресс-службе «Новатэка» осторожно отмечают, что "принятие решений по развитию совместных активов на Ямале и Гыдане пока отдалается", указывая и на вину "Газпрома". По версии «Новатэка», монополия определила для себя приоритетом Восточную газовую программу и хочет ее реализовывать ускоренными темпами. Источники на рынке, знакомые с позицией «Новатэка», говорят, что компания считает партнерство с "Газпромом" "бесперспективным".

Но изменения в отношении "Газпрома" и «Новатэка» шире замороженного проекта. «Новатэк» осенью 2012 г. стал инициатором и проводником проекта отмены экспортной монополии "Газпрома" в части СПГ. В феврале идею поддержал глава "Роснефти" Игорь Сечин, объявив об аг-

рессивных планах компании на газовом рынке. После этого проработать вопрос либерализации поручил президент Владимир Путин. Михельсон подчеркнул, что «Новатэк» в лице "Роснефти" "получил хорошего партнера в решении сверхважных вопросов для развития независимого рынка газа". Более того, если раньше «Новатэк» внешне спокойно относился к оговоркам чиновников о том, что в случае демонаполизации экспорта поставки независимых производителей будут координироваться с "Газпромом", теперь позиция изменилась. "Я считаю, что рассуждения на эту тему - какой-то нонсенс", - заявил Леонид Михельсон, подчеркнув, что четверть мирового рынка СПГ составляют спотовые поставки, которые невозможно регулировать.

В ситуации, когда "Газпром" оказывал основное влияние на рынок, «Новатэку» приходилось быть покладистым, но теперь альянс с "Роснефтью" позволяет ему быть более смелым и вступать в открытую конкуренцию с "Газпромом", считает Валерий Нестеров из Sberbank Investment Research. Самостоятельно добиться отмены экспортной монополии "Газпрома" на СПГ «Новатэку» было очень сложно, с "Роснефтью" шансы увеличиваются, поэтому, говорит эксперт, независимый производитель может жестче отстаивать свои интересы, а "Газпрому" надо привыкать работать на конкурентном рынке. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **СТАТИСТИКА**

### **В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДИТЕЛИ УВЕЛИЧИЛИ ВЫПУСК ПРОПАНА И БУТАНА**

Российские компании в январе-марте увеличили выпуск сжиженных углеводородных газов (пропана и бутана) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 4,2% до 3,126 млн. т, свидетельствуют данные предприятий. В марте производство СУГ составило 1,079 млн. т, увеличившись на 4,7%.

Выпуск СУГ на предприятиях «СИБУРа» в I квартале вырос на 0,5% до 910 тыс. т. Предприятия "Газпрома" сохранили выпуск СУГ на уровне 2012 г. - 702,1 тыс. т. «ЛУКОЙЛ» увеличил производство СУГ на 1,3% до 340,8 тыс. т, "Нижнекамскнефтехим" - на 8,7% до 315,6 тыс. т. "Сургутнефтегаз" снизил производство пропана-бутана в 1,4 раза до 150,7 тыс. т. "Газпром нефть" увеличила выпуск сжиженных газов на 14% до 120,8 тыс. т, "Башнефть" - в 1,5 раза до 113,5 тыс. т, "Татнефть" - на 6,9% до 99,1 тыс. т. ТНК-ВР произвела 67,1 тыс. т СУГ (рост на 12,8%), "Роснефть" - 60,6 тыс. т (рост на 4,3%), "ТАИФ-НК" - 47,5 тыс. т (снижение на 2,5%), "Славнефть" - 59,6 тыс. т (рост на 6,6%)

Выпуск прочих газов и их смесей вырос в январе-марте на 13,1% до 876,6 тыс. т. В частности, "СИБУР" выпустил 207,6 тыс. т, "Нижнекамскнефтехим" - 65,6 тыс. т, "Башнефть" - 53,5 тыс. т, "Сургутнефтегаз" - 50,3 тыс. т, "Газпром" - 37,7 тыс. т, "Татнефть" - 43 тыс. т. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **SAKHALIN ENERGY В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛА ЭКСПОРТ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)**

Компания Sakhalin Energy экспортировала в январе-марте сжиженный природный газ на \$972,3 млн. Об этом говорится в материалах Федеральной таможенной службы. Стоимость экспорта СПГ за аналогичный период 2012 г. составила \$984,6 млн. По данным ЦДУ ТЭК, экспорт СПГ в январе-марте 2013 г. составил 4,021 млрд. куб. м. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ЦЕНЫ**

### **ПОШЛИНА НА СЖИЖЕННЫЙ УГЛЕВОДОРОДНЫЙ ГАЗ (СУГ) В ИЮНЕ 2013 ГОДА ВЫРАСТЕТ**

По данным Минфина, экспортная пошлина на сжиженный углеводородный газ в июне составит \$72,2/т. В мае вывозная пошлина на СУГ составляет \$71,5/т. Таким образом, размер пошлины увеличится на 1%. В январе размер пошлины составил \$198,7/т, в феврале - \$200,3/т. В марте вывозная пошлина на СУГ снизилась до \$131,4/т, в апреле - до \$70,5/т. С 1 апреля, в соответствии с постановлением правительства, ставки пошлины на СУГ рассчитываются Минэкономразвития по установленным методикам с учетом средних цен на сжиженные углеводородные газы на границе с Польшей (DAF Брест). Ранее базовые и льготные ставки экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты утверждались каждый месяц отдельным постановлением правительства. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ТАДЖИКИСТАН**

### **СТАТИСТИКА**

#### **В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ СЖИЖЕННОГО ГАЗА УВЕЛИЧИЛСЯ**

Около 41,8 тыс. т сжиженного газа импортировано Таджикистаном в I квартале, что почти на 57% (на 23,6 тыс. т) больше объема аналогичного периода 2012 г., говорится в отчете "Мониторинг и раннее оповещение в Таджикистане". В марте завезено свыше 32 тыс. т этого топлива, за январь-февраль - 9,7 тыс. т. В настоящее время республика импортирует сжиженный газ автомобильным и железнодорожным транспортом в основном из Казахстана. В отчете говорится, что более 40% автотранспорта в республике из-за высоких цен на бензин в качестве топлива использует сжиженный газ. Подчеркивается, что поставка природного газа из Узбекистана приостановлена в начале 2013 г. с завершением контракта в конце 2012 г., который не был продлен. "В Таджикистане природный газ производится в незначительных объемах. Основным поставщиком природного газа является Узбекистан, а основным потребителем импортируемого газа - Таджикская алюминиевая компания (ТАЛКО) и ОАО "Таджикцемент". Внутреннее потребление импортированного природного газа сократилось из-за стоимости и недавних проблем с поставкой газа", - цитирует отчет ASIA-Plus. В настоящее время ТАЛКО для своих нужд использует синтетический газ из местного угля, в то время как ОАО "Таджикцемент" из-за отсутствия газа приостановило производство. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## АВСТРАЛИЯ

### SHELL НАЧАЛА СТРОИТЕЛЬСТВО ПЕРВОГО В МИРЕ ПЛАВУЧЕГО ЗАВОДА СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

С плавучего завода СПГ (доля Shell - 100%) непосредственно в открытом море на суда-газовозы будет загружаться сжиженный газ, охлажденный до температуры -162 °С и уменьшившийся в объеме в 600 раз, а также другая продукция для поставки на мировые рынки. Конструкция объекта позволяет выдерживать самые суровые циклоны - вплоть до категории 5.

На верфи Samsung Heavy Industries Geoje в Южной Корее заложен киль Prelude FLNG, первого в мире плавучего завода по производству и отгрузке сжиженного природного газа. Его длина составит 488 м от носа до кормы. Он станет крупнейшей плавучей морской установкой в мире. Вес завода с укомплектованным оборудованием и заполненными емкостями составит около 600000 т. Судно будет пришвартовано и подключено к подводной инфраструктуре на месторождении примерно в 475 км к северо-востоку от Брума у Западной Австралии. Завод будет добывать газ с морских месторождений, а затем сжигать на борту судна за счет охлаждения. До сих пор для сжижения газа с морских месторождений требовалось строительство газопроводов для его доставки к береговым установкам.

Плавучий завод СПГ поможет ввести в разработку запасы, эквивалентные 3 трлн. куб. футов газа, содержащихся в газовом месторождении Prelude, открытом Shell в 2007 г. Ожидаемая добыча с месторождения Prelude составит примерно 110000 барр. нефтяного эквивалента в сутки, включая 5,3 млн. т/год жидких углеводородов, в том числе 3,6 млн. т/год сжиженного природного газа, 1,3 млн. т/год конденсата и 0,4 млн. т/год сжиженного нефтяного газа. Плавучий завод будет постоянно находиться на якоре на газовом месторождении Prelude в течение 25 лет, а на более поздних стадиях разработки также начнет осуществлять добычу с других месторождений в регионе, разрабатываемых с участием Shell. ([EnergyLand.info/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](http://EnergyLand.info/Advis/Химия_Украины,_СНГ,_мира/))

## ЛИТВА

### ПЛАВУЧЕЕ ХРАНИЛИЩЕ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) ПЛАНИРУЕТСЯ ПУСТИТЬ В КЛАЙПЕДЕ К КОНЦУ 2013 ГОДА

Плавучее хранилище сжиженного природного газа (СПГ) планируется пустить в Клайпедде к концу 2013 г. Об этом сообщил исполнительный директор Ассоциации судовладельцев Литвы Гинтаутас Кутка. По его данным, вместимость хранилища составит 170 тыс. куб. м, в настоящее время оно строится в Южной Корее по заказу компании Hoesgh LNG, при этом Литвой заключен контракт на его лизинг. Дноуглубительные работы в порту под размещение хранилища должны быть завершены в середине 2013 г. Предполагается, что СПГ с хранилища будет использоваться в том числе в целях бункеровки судов. Основной целью проекта является диверсификация поставок природного газа.

Плавучее хранилище является центральной частью создаваемой инфраструктуры терминала СПГ. Литва планирует построить терминал природного сжиженного газа к декабрю 2014 г. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира/))

## США

### АДМИНИСТРАЦИЯ ПРЕЗИДЕНТА ОДОБИЛА ЭКСПОРТ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) В РАМКАХ ПРОЕКТА FREEPORT В ТЕХАСЕ

Администрация президента США Барака Обамы одобрила планы по экспорту сжиженного природного газа с терминала в Техасе в рамках проекта Freeport LNG, тем самым расчистив путь для увеличения поставок американского газа за рубеж. "Сланцевый бум" в США на 180 градусов развернул газовую промышленность - если 5 лет назад компании строили терминалы для импорта газа, то теперь все больше игроков планирует этот газ экспортировать. В частности, в рамках проекта Freeport LNG компании, в том числе CopocoPhillips, намерены перепрофилировать терминал в Техасе для экспорта газа в Японию и другие страны. Инвестиции в проект оцениваются в \$10 млрд.

Министерство энергетики разрешило экспорт 1,4 млрд. куб. футов СПГ в день с терминала. Проект должен быть одобрен Федеральной комиссией по регулированию в энергетике. Компаниям требуется разрешение властей страны на поставку газа в государства, не участвующие в соглашении о свободной торговле с США. С просьбой о выдаче подобных разрешений обратилось более 10 компаний, однако до сих пор оно было выдано лишь Cheniere Energy.

Компания Freeport LNG Development, 4 года назад построившая терминал для импорта СПГ на американском побережье Мексиканского залива, подписала предварительные двадцатилетние контракты на экспорт СПГ с японскими Chubu Electric Power и Osaka Gas, а также с британской BP, рассчитывает на финализацию договоренностей этим летом.

Разрешив поставки газа с проекта Freeport за рубеж, власти США продемонстрировали, что, по их мнению, выгоды от экспорта газа превышают потенциальные опасности для экономики страны, считают эксперты. Об этом же свидетельствуют результаты исследования, проведенного по заказу Министерства энергетики США. Противники экспорта газа говорят, что он может привести к росту внутренних цен на него, а также повредит ряду отраслей промышленности. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира/))

## ФИНЛЯНДИЯ

### К 2015 ГОДУ ПЛАНИРУЕТСЯ ПОСТРОИТЬ ТЕРМИНАЛ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) В ТУРКУ

Терминал сжиженного природного газа (СПГ) планируется построить в Турку (Финляндия) к 2015 г. Об этом сообщил глава направления СПГ компании Gasum Oy Томми Маттила. По его словам, объем хранилища составит 30 тыс. куб. м. Терминал первоначально будет ориентирован, преимущественно, на обслуживание промышленных потребителей, а также в целях бункеровки. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира/))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Химии Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet ?**

## УКРАИНА

## ЗАПРЕТ НА ИМПОРТ КОКСА ОБЕСПОКОИЛ ПОЛЬШУ

Польша просит Украину отказаться от запрета на импорт кокса в страну, заявляя, что такое решение может противоречить международным обязательствам украинских властей и навредит польско-украинскому экономическому сотрудничеству. Соответствующее письмо направил замглавы польского правительства Януш Пехочинский вице-премьер-министру Украины Юрию Бойко. Польское министерство отметило, что объявленное украинским Кабинетом министров 5 апреля решение о запрете импорта кокса, которое вступит в действие с 27 апреля, может нарушать нормы ряда подписанных Украиной международных договоров. "Это решение вызывает у нас сомнения, насколько оно отвечает правилам Всемирной торговой организации (ВТО), договору о партнерстве и сотрудничестве Евросоюза с Украиной и соответствует энергетической карте", - отметили в министерстве.

Минэкономики Польши сообщило, что в 2012 г. польские компании поставили в Украину кокс четырех видов, которые попадают под запрет, на около EUR94 млн. При этом, по данным польской стороны, большую часть поставок реализовали компании в рамках одной корпорации. "Решение украинских властей ломает инвестиционную модель наших инвесторов и ставит под вопрос экономическую целесообразность их функционирования. Это может повлиять на ситуацию польских и украинских компаний и создавать угрозу для существующих рабочих мест", - отметили в министерстве. "Такого рода действия не способствуют усилению доверия к украинскому рынку", - отметили в Минэкономики Польши. В министерстве также сообщили, что вице-премьер Польши рассчитывает на позитивное решение этого вопроса украинскими властями.

5 апреля украинское правительство обнародовало принятое в марте постановление, которым вводятся квоты на поставку коксующегося угля на 2013 г. в объеме 10,2 млн. т, а также запрет на импорт кокса, полукокса и угля роторного. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ПАО «АВДЕЕВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД»

## В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ ПРОТИВ УБЫТКА ГОДОМ РАНЕЕ

Чистая прибыль "Авдеевского коксохимического завода" в I квартале составила 33,8 млн. грн. против убытка в 329 млн. грн. годом ранее. Об этом сообщает госучреждение "Агентство по развитию инфраструктуры фондового рынка Украины" при Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР). Чистый доход завода составил 1,9 млрд. грн., что на 20,7% меньше, чем в 2012 г. При этом валовая прибыль составила 124,9 млн. грн. против убытков в 350,7 млн. грн. за аналогичный период 2012 г.

ПАО "Авдеевский коксохимический завод" выпускает 30 видов продукции (доменный кокс, используемый в черной и цветной металлургии) потребителями которой являются как отечественные, так и зарубежные предприятия из многих стран мира. Продукция предприятия отличается высоким качеством и может использоваться как готовый товар, так и в виде сырья для других отраслей. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

## В МАРТЕ 2013 ГОДА КОКСОХИМИИ УВЕЛИЧИЛИ ПОСТАВКИ КОКСА МЕТАЛЛУРГАМ

Поставки украинских углей на отечественные коксохимические заводы в январе-марте сократились по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 6% до 3,470 млн. т. Об этом свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В марте КХЗ получили 1,230 млн. т углей для коксования (+15% к предыдущему месяцу). Импорт углей за 3 месяца сократился по сравнению с АППГ на 11% до 2,7 млн. т, а в марте составил 870 тыс. т (+8,8% к февралю). Всего за 3 месяца украинские коксохимические заводы получили 6,170 млн. т углей для коксования, что на 8% меньше АППГ. Остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в течение марта сократились на 10 тыс. т и, по данным на 1 апреля, составили 550 тыс. т.

В январе-марте КХЗ поставили отечественным металлургам 3,310 млн. т украинского кокса (-8% к АППГ), а в марте нарастили поставки на 7,5% до 1,120 млн. т.

Импорт кокса в I квартале по сравнению с АППГ вырос в 3,8 раз до 300 тыс. т, в марте - на 25,5% до 123 тыс. т по сравнению с февралем. С учетом импортных поставок общее поступление кокса на метпредприятия составило 3,610 млн. т (97% от расчетной балансовой потребности метпредприятий и -2% от объема поставок за 3 месяца 2012 г., сообщает "Металлургпром". (UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

## ОАО «КОКС» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СМЕНИЛО ПРИБЫЛЬ НА УБЫТОК

ОАО "Кокс" в I квартале получило чистый убыток по РСБУ в 414,13 млн. руб. Об этом свидетельствуют данные компании. Годом ранее производитель зафиксировал чистую прибыль в 382 млн. руб. Выручка компании в отчетный период уменьшилась на 11% и составила 5,25 млрд. руб. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. "Кокс" повысил объемы производства коксующегося угля на 29%. В частности, добыча продукции составила по итогам минувшего года 1,592 млн. т. Производство кокса (6% влажности) уменьшилось на 3% до 2,595 млн. т.

ОАО "Кокс" - один из крупнейших в России производителей металлургического кокса. Мощности предприятия составляют порядка 3 млн. т кокса в год. Потребителями продукции являются практически все ведущие металлургические комбинаты РФ. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики печатного варианта журнала «Химия Украины» могут получать его электронный вариант по e-mail прямо на свой компьютер **БЕСПЛАТНО****

## УКРАИНА

## ЧАО «РОСАВА» МОЖЕТ ПОСТАВЛЯТЬ ШИНЫ НА РЫНОК КИТАЯ

Для компании "Росава" открыт путь еще на один экспортный рынок. Система управления качеством и шины соответствуют стандартам и требованиям Китайского центра сертификации качества CQC. К такому выводу пришла немецкая компания TUV Rheinland Group, представляющая интересы Китайского центра качества и осуществляющая в апреле аудит в компании "Росава".

По результатам инспекционных проверок в 2012-2013 г.г. представители TUV Rheinland Group составили положительное заключение о состоянии системы управления при производстве шин. Для поставок шин в КНР в компании "Росава" проведены все соответствующие работы - от сертификационного испытания шин до получения лицензии CNCA, что обеспечивает нанесение маркировки "CCC" на шины (соответствие качества требованиям КНР) и реализацию продукции в КНР. На сегодняшний день выпускаемая компанией "Росава" продукция экспортируется в более чем 60 стран. (Пресс-релиз/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

## ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЬНЫХ ШИН В МАРТЕ 2013 ГОДА, тыс. шт.

	Март	Март 2012 г.	Март в % к марту 2012 г.	Январь-март	Январь-март 2012 г.	Январь-март в % к янв.-марту 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>268,7</b>	<b>276,4</b>	<b>97,2</b>	<b>738,6</b>	<b>842,7</b>	<b>87,6</b>
ЗАО "Росава"	268,6	255,5	105,1	737,1	780,0	94,5
ОАО "Днепрошина"	0,0	20,9	-	1,4	62,7	2,2
Укр. завод крупногабаритных шин (Днепропетровское ПО "Шина")	0,1	0,0	-	0,1	0,0	-
<b>Для легковых автомобилей</b>						
<b>Всего</b>	<b>255,7</b>	<b>253,7</b>	<b>100,8</b>	<b>706,5</b>	<b>774,7</b>	<b>91,2</b>
ЗАО "Росава"	255,7	244,7	104,5	705,9	747,7	94,4
ОАО "Днепрошина"	0,0	9,0	-	0,6	27,0	2,2
<b>Для грузовых автомобилей</b>						
<b>Всего</b>	<b>6,0</b>	<b>8,7</b>	<b>69,0</b>	<b>17,3</b>	<b>26,5</b>	<b>65,3</b>
ЗАО "Росава"	5,9	5,0	118,0	16,6	15,4	107,8
ОАО "Днепрошина"	0,0	3,7	-	0,6	11,1	5,4
Укр. завод крупногабаритных шин (Днепропетровское ПО "Шина")	0,1	0,0	-	0,1	0,0	-
<b>Для с/х автомобилей</b>						
<b>Всего</b>	<b>7,0</b>	<b>15,0</b>	<b>46,7</b>	<b>14,8</b>	<b>42,5</b>	<b>34,8</b>
ЗАО "Росава"	7,0	6,8	102,9	14,6	17,9	81,6
ОАО "Днепрошина"	0,0	8,2	-	0,2	24,6	0,8
<b>Для мотоциклов и мотороллеров</b>						
<b>Всего</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-</b>
ОАО "Днепрошина"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-

(Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

## КОМПАНИЯ CORDIANT ПОПОЛНИЛА АССОРТИМЕНТ НОВЫМИ ВСЕСЕЗОННЫМИ ШИНАМИ

Компания Cordiant пополняет ассортимент новыми всесезонными шинами Cordiant All-Terrain, предназначенными для динамично развивающегося сегмента шин для полноприводных автомобилей.

На рынке внедорожных шин Cordiant уже представлена моделью Cordiant Off-Road с агрессивным рисунком протектора, принадлежащей к категории Mud-Terrain. С 2013 г. компания увеличивает предложение в этом сегменте при помощи Cordiant All-Terrain (ОА-1) - шин для мощных полноприводных автомобилей и кроссоверов. Рисунок протектора новых шин менее агрессивен, чем у Cordiant Off-Road, так как его проектировали для того, чтобы снизить уровень шума и вибрации, сделав вождение более комфортным. В компании отмечают, что "сочетание конструктивных особенностей рисунка протектора с современным рациональным дизайном обеспечивают шине высокие показатели безопасности движения, динамики и комфорта". Cordiant All-Terrain разработаны с применением трехмерного компьютерного моделирования, позволяющего оптимизировать дизайн протектора, характеристики материалов и свойства всей шины. Шины изготовлены из резиновой смеси Smart-Mix на основе тегулерода и силики, которая увеличивает сцепление с дорогой по сравнению с обычными компаундами. Асимметричный рисунок протектора создавался для улучшения отвода воды в дождливую погоду и усиления сцепления при самых сложных поворотах, а увеличенное пятно контакта позволило сократить тормозной путь и улучшить управляемость.

Как заявляет производитель, по результатам собственных испытаний новые шины "не уступают шинам Dunlop Grandtrek AT3 и показали равноценные результаты по максимальной скорости при выполнении маневра "Переставка" на мокром и сухом покрытии, тормозному пути на мокром дорожном покрытии". Cordiant All-Terrain будут доступны в 4 типоразмерах: 205/75 R15, 215/65 R16, 215/70 R16 и 225/70 R16. Шины предназначены в первую очередь для вторичного рынка. (По материалам шинного портала [colesa.ru](http://colesa.ru)/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНСКАЯ BRIDGESTONE ПОСТРОИТ ШИННЫЙ ЗАВОД В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Японская Bridgestone решила построить шинный завод в России. Он обойдется корпорации в 12,5 млрд. руб., мощность предприятия составит 4 млн. шин в год. Большинство ключевых конкурентов Bridgestone уже выпускают шины в России. Доля корпорации на рынке не превышает 5%, она делит 5 место с Michelin, Yokohama и Dunlop, но теряет объемы на фоне общего роста продаж. В рамках нового проекта усилить позиции Bridgestone поможет партнер в лице Mitsubishi.

Bridgestone объявила о подписании с властями Ульяновской области, Корпорацией развития Ульяновской области и Mitsubishi инвестиционного договора о строительстве в регионе шинного завода. В пресс-релизе Bridgestone говорится, что общий объем инвестиций в проект составит 12,5 млрд. руб. Производство должно быть пущено в первом полугодии 2016 г. Для управления предприятием Bridgestone создаст с Mitsubishi СП Bridgestone Tire Manufacturing C.I.S. LLC, где автоконцерн получит 10%. Также Mitsubishi получит 20% в капитале сбытовой компании ООО "Бриджстоун СНГ".

Завод должен выйти на проектную мощность ко второму полугодю 2018 г., он будет производить 12 тыс. радиальных шин для легковых автомобилей в день (4 млн./год). В первую очередь Bridgestone сконцентрируется "на производстве зимних шин для российского рынка и СНГ", подчеркивается в сообщении компании. Построить завод планируется в ульяновской промзоне "Заволжье", которая даст проекту ряд налоговых льгот и субсидий. Например, в течение первых 10 лет компания будет освобождена от земельного и транспортного налогов и сможет платить лишь 2% налога на прибыль в федеральный бюджет, отчисления в региональный бюджет будут возвращаться ей в качестве субсидий.

В Россию уже пришло большинство крупнейших мировых производителей шин. Первой завод в стране открыла французская Michelin (в подмосковном Давыдово) мощностью около 2 млн. шин/год. Финская Nokian Tyres пустила завод во Всеволожске в 2005 г., его мощность составляла 8 млн. шин/год, в 2012 г. компания открыла второй завод рядом со старой производственной площадкой. В результате совокупные мощности Nokian Tyres в России должны к 2014 г. составить 17 млн. шин/год. Японская Yokohama пустила в 2012 г. завод в Липецке, его мощность на первом этапе - 1,4 млн. шин/год, затем будет увеличена до 3-4 млн. шин. Итальянская Pirelli создала СП с "Ростехом", которое в 2012 г. купило у ООО "СИБУР - Русские шины" Во-

ронешский и Кировский шинные заводы общей мощностью 11 млн. шин/год. Немецкая Continental строит завод в Калуге, который должен быть пущен в 2013 г. На первом этапе его мощность составит 4 млн. шин, затем она может быть увеличена до 16 млн.

В корпорацию Bridgestone входит 178 заводов, у нее есть представительства в 40 странах. По данным компании, ее чистая прибыль за 2012 г. составляет \$1,7 млрд. Bridgestone работает в России с 1995 г., в 1998 г. создала здесь свою дочернюю компанию "Бриджстоун СНГ", которая занимается развитием розничной сети Pole Position.

По данным компании Cordiant, российский рынок шин в 2012 г. в натуральном выражении вырос на 9,5% до 61 млн. шт. В денежном выражении объем рынка превысил 267 млрд. руб. (рост на 16%). Импорт шин в Россию вырос на 14% до 30,4 млн. штук, продажи шин внутреннего производства выросли на 3% до 30,5 млн. Более 75% рынка (46,7 млн. шт.) пришлось на легковые шины, продажи в этом сегменте выросли на 12,5%. Лидером рынка остается "Нижнекамскшина" с долей 19%. На втором месте - Cordiant (объединяет бывшие активы ООО "СИБУР - Русские шины", не включенные в периметр сделки Pirelli), доля которого составляет 13%. Первое место среди иностранных производителей занимает Nokian Tyres с долей 10% рынка. Bridgestone, на долю которой приходится 5% рынка, делит пятую позицию с Michelin, Yokohama и Dunlop. По данным Cordiant, поставки шин Bridgestone в Россию в 2012 г. снизились на 3%.

"Bridgestone сможет найти свою нишу на российском рынке - японская компания будет работать в первую очередь в сегменте премиальных шин, на которые сейчас есть стабильный спрос", - считает Владимир Беспалов из "ВТБ Капитала". По данным Cordiant, в 2012 г. на премиальные шины пришлось около 35% рынка. В. Беспалов отмечает, что, поскольку Bridgestone "ориентирована на производство зимних шин, компания в первую очередь будет работать во вторичном сегменте", при этом часть шин все же могут закупать крупные автоконцерны, чтобы поставлять с автомобилем второй комплект резины.

Михаил Пак из "Атона" добавляет, что Bridgestone может рассчитывать на гарантированные закупки Mitsubishi, выпускающей автомобили в Калуге. Впрочем, объем производства за последние 3 года составил всего 17 тыс. машин, в целом автоконцерн продает в России только около 75 тыс. автомобилей в год. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ПРОИЗВОДИТЕЛИ БУТАДИЕН-СТИРОЛЬНОГО КАУЧУКА ТЕРЯЮТ ПРИБЫЛЬ ИЗ-ЗА ПАДЕНИЯ СПРОСА НА ШИНЫ

Компании, выпускающие бутадиен-стирольный каучук для шинной промышленности, испытывают увеличивающиеся финансовые трудности из-за падения спроса на шины. Ситуация для производителей сырья усугубляется тем, что сейчас многие из них должны кредиторам существенные средства, взятые для инвестиционных проектов в последние годы. Особенно сильное давление испытывают компании, чья бизнес-модель подразумевает низкую диверсификацию ассортимента и сильную зависимость от автомобильного сектора. "Компании начали предупреждать своих акционеров, - заявил источник в одной из фирм этой отрасли. - Те, кто должен существенные средства банкам, признают, что их способность погашать долги находится под угрозой".

В октябре 2012 г. немецкая компания Lanxess заявила, что не исключает ухудшения прогноза по прибыли из-за сложной рыночной ситуации, после чего Credit Agricole, Barclays, Kepler Capital и Credit Suisse понизили рейтинг и целевую цену акций Lanxess, указав в качестве причины кризис в автомобильной индустрии Европы. В марте 2013 г. Lanxess объявила о временном закрытии заводов бутилкаучука в Бельгии и тройного этиленпропиленового каучука в США. "Остановка производства вызвана ситуацией со спросом в шинной и автомобильной отраслях", - отметили тогда в Lanxess. Компания также признала, что слабый спрос, наблюдавшийся во второй половине 2012 г., сохранился в 2013 г., что повлияло на показатели всех отделений производителя.

Спрос на европейском рынке сейчас упал настолько низко, что производители вынуждены сокращать производственные мощности в регионе. В начале 2013 г. американская Goodyear объявила о закрытии своего завода во Франции, а спустя несколько недель стало известно о том, что Bridgestone намерена свернуть производство шин в Италии. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## МАЛАЙЗИЯ

### ТОУО ОТКРЫЛА ЗАВОД ЛЕГКОВЫХ И ЛЕГКОГРУЗОВЫХ ШИН

Компания Тоуо объявила о завершении строительства завода в Малайзии, который будет производить по 5 млн. легковых и легкогрузовых шин в год. Тоуо в соответствии с планом среднесрочного развития создает глобальную систему поставок, которая объединит ключевые для компании регионы - Северную Америку, Японию и Азию. Среди этих рынков Азия демонстрирует самые высокие темпы автомобилизации населения, благодаря чему там прогнозируется наиболее высокий рост спроса на автомобильные шины. Таким образом, усиление позиций в Азии является жизненно важным фактором для будущего развития компании. Завод в Малайзии, как ожидается, будет выпускать 2,5 млн. шин/год к концу 2013 г., а к 2015 г. его производственная мощность должна вырасти до 5 млн. шин/год. Новое предприятие будет поставлять продукцию в Юго-Восточную Азию, а в будущем также выполнять функции важной экспортной базы Тоуо в мировом масштабе. Мощности завода планируется увеличивать по мере возникновения необходимости.

Как отмечают в Тоуо, завод в Малайзии был создан в соответствии с моделью, сосредоточенной на 4 ключевых факторах - энергоэффективности, качестве, продуктивности и "независимости от навыков" (non-skill dependent). Энергоэффективность и экологичность производства будут обеспечиваться за счет применений технологий, позволяющих сокращать потребление энергии, используемой в производственном процессе, также на заводе будут применяться солнечные панели и светодиодное освещение. Высокое качество продукции будет достигаться при помощи оборудования и технологий, которые используются на японских заводах Тоуо и способны минимизировать вариации характеристик не только конечного продукта, но и отдельных элементов шин перед формованием. За оптимальную продуктивность будет отвечать автоматизированная система АТОМ, которая используется Тоуо в Японии, США и Китае. Система позволяет с высокой точностью контролировать процесс производства качественных шин, при этом снижая общее время изготовления продукции.

Еще одна особенность подхода Тоуо в том, что, как заявляют представители компании, производство на новом заводе не будет требовать от операторов специальных навыков. Благодаря высокой автоматизации и внедрению современных информационных технологий завод сможет функционировать без сотрудников с высокой квалификацией. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## США

### ОБЪЕМ ПРОДАЖ ШИН GOODYEAR TIRE & RUBBER ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

Продажи компании Goodyear Tire & Rubber за январь-март упали на 10,9% до \$4,9 млрд., эта цифра отражает снижение объема продаж шин (\$364 млн.), уменьшение продаж в других сферах, включая химпром (\$178 млн.), а также невыгодный курс валют (\$115 млн.). Общий объем проданных шин составил 39,5 млн. единиц, это на 8% ниже показателей аналогичного периода 2012 г. и преимущественно отражает снижение активности на рынке Европы. Производственная прибыль в шинном сегменте составила \$302 млн.; это на 3% выше показателя I квартала 2012 г. и отражает снижение затрат на сырье (\$230 млн.), а также деятельность по сокращению издержек. Чистая прибыль Goodyear за квартал по обыкновенным акциям составила \$26 млн. (10 центов на акцию), что лучше показателей, когда речь шла о чистых убытках в \$11 млн.

"Несмотря на сложные экономические условия, мы продолжаем улучшать доходы, - сообщил председатель Goodyear Ричард Дж. Крамер, - результаты за квартал демонстрируют, что наша стратегия по удалению внимания к улучшению производительности и продажам инновационной продукции работает, особенно в Северной Америке, где наши показатели продолжают превосходить ожидания". В Северной Америке за квартал продажи компании упали на 13% до \$2,2 млрд. Эта цифра отражает снижение числа проданных шин на 6% и изменение соотношения продаж товаров разных ценовых категорий. Продажи шин первичной комплектации остались без изменений. Продажи сменных шин упали на 9%. При этом производственная прибыль за квартал достигла \$127 млн., это на 59% лучше прошлогодних результатов и является рекордом для I квартала. Положительный эффект на результаты здесь оказало уменьшение расходов на сырье (\$163 млн.), отрицательный - снижение объемов продаж (\$58 млн.) и незапланированные издержки, касающиеся сокращения производства.

В Латинской Америке в I квартале продажи сократились на \$8 млн. до \$513 млн. Негативный эффект здесь оказали курсы валют (\$62 млн.) и продажа бизнеса компании, касающегося диагональных шин (\$33 млн.). Частично это было компенсировано 5%-ным ростом объемов продаж и улучшенным соотношением товаров различных ценовых категорий. Продажи шин первичной комплектации снизились на 5%, продажи сменных шин возросли на 11%. Производственная прибыль выросла по сравнению с 2012 г. на 9% до \$60 млн.

В Азиатско-Тихоокеанском регионе продажи за квартал уменьшились на \$10 млн. до \$567 млн. Продажи шин первичной комплектации выросли на 5%, сменных шин - на 4%, производственная прибыль за квартал выросла по сравнению с 2012 г. на четверть до \$84 млн.

На рынках Европы, Ближнего Востока и Африки компания отмечает снижение продаж на 17% до \$1,6 млрд. Объем продаж шин при этом сократился на 16% преимущественно из-за экономических сложностей в регионе. Продажи шин первичной комплектации упали на 12%, сменных шин - на 18%. Производственная прибыль за квартал достигла \$31 млн., что гораздо ниже показателя 2012 г. Крамер заявил, что компания работает над улучшением своего положения в Европе. Помимо выхода из бизнеса по выпуску сельскохозяйственных шин в регионе и закрытия завода во Франции, Goodyear собирается увеличить долю в целевых сегментах рынка, улучшить положение на развивающихся рынках и оптимизировать производительность в регионе.

Goodyear полагает, что объем продаж шин в 2013 г. окажется на уровне 2012 г. из-за слабого промышленного спроса, особенно в Европе. В Северной Америке Goodyear ожидает, что продажи сменных шин потребительского класса останутся на уровне предыдущего года, а продажи шин первичной комплектации возрастут на 5%. Продажи коммерческих шин во всех сегментах останутся на уровне 2012 г. В Европе, на Ближнем Востоке и Африке Goodyear ожидает, что продажи сменных шин потребительского класса останутся на уровне 2012 г., а продажи шин первичной комплектации в сегменте сократятся на 5%. Продажи коммерческих сменных шин и шин первичной комплектации возрастут на 5%. Производственная прибыль компании за год, по прогнозам, составит \$1,4-1,5 млрд., что более чем на 12% лучше уровня 2012 г. Также, согласно Крамеру, компания рассчитывает добиться за год превышения наличных поступлений над платежами. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ТАИЛАНД

### SUMITOMO RUBBER INDUSTRIES СОЗДАСТ ЗАВОД ПО ВЫПУСКУ ШИН ДЛЯ МОТОЦИКЛОВ

Sumitomo Rubber Industries планирует потратить \$15 млн. на создание в Таиланде завода по выпуску радиальных шин для мотоциклов. Местное подразделение японского производителя Sumitomo Rubber (Thailand) Co. Ltd. ожидает, что производство будет начато в январе 2014 г. К концу 2013 г. предприятие будет выпускать ежемесячно около 64000 шин для мотоциклов. Таиланд является одним из основных производителей мотоциклов, спрос на которые в стране растет; в связи с восстановлением экономики рост спроса на мотоциклы увеличивается и в Азии в целом.

Sumitomo выпускает радиальные шины для мотоциклов на японском заводе в Нагоя и рассчитывает благодаря новому заводу соответствовать быстро растущему спросу на мотоциклетные шины в Азии. Sumitomo Rubber (Thailand) также производит легковые радиальные шины. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ФРАНЦИЯ

### ПРОДАЖИ MICHELIN В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УПАЛИ

Подводя итоги I квартала, компания Michelin заявила, что в эти три месяца рынок в Европе остался слабым, ситуация в Северной Америке оказалась разочаровывающей, но развитие на новых рынках продолжается.

Общие объемы продажи Michelin в I квартале составили EUR4,877 млрд., что на 8,1% ниже, чем в 2012 г. Продажи легковых и легкогрузовых шин сократились на 6,5% до EUR2,582 млрд., в натуральном выражении этот показатель снизился на 2,8%, так как усиление присутствия на новых рынках не смогло компенсировать потери от падения спроса на устоявшихся рынках. В сегменте грузовых шин продажи Michelin пережили снижение на 7,9% до EUR1,477 млрд. В натуральном выражении продажи сократились на 5,6% по сравнению с I 2012 г., но при этом немного выросли, если сравнить с предыдущим кварталом, что говорит об успехе мер по возвращению отделе́ния грузовых шин к прибыльности. Продажи специализированных шин снизились на 13% в денежном и на 6,9% в натуральном выражении, поскольку сократился спрос в сегментах шин для сельского хозяйства, а в начале 2013 г. Michelin пришлось корректировать цены на шины для горнодобывающей отрасли. В итоге компания заработала в этом секторе только EUR818 млн. В отчете Michelin указала, что на результаты квартала повлияли сниженное число рабочих дней, разница в рыночных тенденциях между развитыми и развивающимися странами, а также падение спроса в сегменте ОЕ, в первую очередь со стороны производителей землеройной техники. В Европе спрос на легковые и легкогрузовые шины в сегменте ОЕ сократился на 11%, хотя Michelin отмечает, что сокращали запасы только мейнстримовые компании, а производители менее массовых автомобилей и ориентированные на экспорт фирмы несколько увеличили закупки. В Восточной Европе спрос за I квартал вырос на 4%. Сегмент ОЕ Северной Америки вырос на 1%, как и объемы производства, а в Азии наблюдалось повышение показателей на 5%. Особенно быстро увеличивают закупки легковых и легкогрузовых шин производители из Китая (+15%) и Юго-Восточной Азии (+29%). Японский рынок просел на 18% из-за того, что в конце 2012 г. кончился срок действия правительственной программы по стимулированию продаж новых автомобилей.

На вторичном рынке легковых и легкогрузовых шин наблюдается примерно такая же ситуация. В Европе, кото-

рая все глубже погружается в рецессию, спрос упал на 9%, причем помимо экономики на это повлияла затянувшаяся зима, которая не помогла дилерам избавиться от запасов зимних шин. Водители в I квартале "переобуваться" не спешили, из-за чего в Германии спрос упал на 23%, а в странах Скандинавии - на 11%. Североамериканский рынок сокращается третий год подряд, на этот раз его объемы снизились на 2%. В Азии (без учета Индии) спрос в целом вырос на 7%. Быстрее всего растет рынок Китая (+11%), а развитие в остальных регионах несколько замедлилось - в Японии спрос вырос на 3%, в Южной Корее - на 9%, в странах АСЕАН - на 4%.

Спрос на грузовые шины в европейском секторе ОЕ остался таким же слабым, сократившись на 3%, что вызвано низким числом регистраций новых грузовиков в Западной Европе. Североамериканские производители сократили закупки на 11% по сравнению с I кварталом 2012 г., что обусловлено неопределенностями в экономической и фискальной сферах. В Азии спрос вырос на 5%, но если китайцы купили на 8% больше радиальных грузовых покрышек, то в Японии этот показатель сократился на 14%. Впрочем, спрос в странах Юго-Восточной Азии увеличился на 29%.

Мировой вторичный рынок грузовых шин находится в состоянии стагнации. В Европе спрос вырос на 5% благодаря увеличению закупок в Восточной Европе (+24%), а в Северной Америке сократился на 1% из-за снижения продаж в США, где, впрочем, ожидается тенденция к росту, так как сокращается количество каркасов, пригодных для восстановления. Рост спроса в Китае замедлился из-за новогодних каникул. Хотя в марте продажи выросли, за I квартал объемы продаж снизились на 6%. В Японии спрос сократился на 2%, так как дилеры снижают объемы запасов, а в Южной Корее спрос ухудшился на 4% из-за снижения активности транспортных компаний.

Спрос на мотоциклы на устоявшихся рынках падает второй год подряд, а в I квартале помимо экономических проблем на желание покупать шин повлияла плохая погода. В сегменте гражданских авиашин наблюдался небольшой рост, спрос на шины для военной авиации сокращается из-за того, что государства снижают оборонные расходы. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### YOKOHAMA ВНЕДРЯЕТ ТЕХНОЛОГИЮ, ПОЗВОЛЯЮЩУЮ СНИЗИТЬ ЕСТЕСТВЕННУЮ ПОТЕРЮ ВОЗДУХА ШИНАМИ

Шинные заводы Yokohama начнут использовать в производстве недавно разработанную технологию создания внутренней оболочки шин. Новая разработка существенно улучшает сохранение давления воздуха в грузовых и автобусных шинах. Новая оболочка по сравнению с используемой традиционно может снизить естественную утечку воздуха примерно на 30%. Разработка также помогает уменьшить вес шин. После внедрения новой технологии в Японии Yokohama Rubber будет постепенно вводить ее на остальных своих заводах, занимающихся выпуском грузовых шин. Новая оболочка включает частицы минерального талька плоской формы, включенные в резину в несколько слоев. Согласно производителю, плоские частицы талька блокируют прохождение воздуха через резину, сокращая объемы естественной потери давления. Yokohama использует технологию сокращения естественной потери воздуха для легковых шин: технология под названием Airtex Advanced Liner была представлена в 2009 г. (Торф/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА СТАТИСТИКА

### В МАРТЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИСТИРОЛА УВЕЛИЧИЛОСЬ

В марте производство полистирола и сополимеров стирола увеличилось на 35,6%, или на 0,490 тыс. т по сравнению с мартом 2012 г., до 1,867 тыс. т, по сравнению с февралем 2013 г. - на 18,5%. В январе-марте производство полистирола увеличилось на 49,4%, или на 1,250 тыс. т по сравнению с январем-мартом 2012 г., до 3,779 тыс. т.

Концерн "Стирол" (Горловка, Донецкая обл.) является единственным производителем полистирола в Украине. Полистирол - синтетический полимер, продукт полимеризации стирола, используется для изготовления предметов бытовой техники, упаковки, фурнитуры, пленки, игрушек, для получения пенополистирола. (Українськи новини/[Химия України, СНГ, мира](#))

## КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

### ПРАВИТЕЛЬСТВО ПОМОЖЕТ СДЕЛАТЬ РАБОТУ ООО «КАРПАТНЕФТЕХИМ» БЕЗУБЫТОЧНОЙ

У российского "ЛУКойла" в 2013 г. дела в Украине заметно пошли в гору. Один свой неработающий актив (Одесский НПЗ) он успешно продал, другой (калушский "Карпатнафтохим") - готовит к пуску. Украинское правительство обещало помочь сделать работу последнего безубыточной и начинает выполнять обещания.

#### Прелести меморандума

"Карпатнафтохим" - полифункциональное предприятие, но его стержень - новая линия по выпуску суспензионного поливинилхлорида (ПВХ-С) проектной мощностью 300 тыс. т. В ее покупку, монтаж и пуск "ЛУКойл-Нефтехим" вложил почти \$300 млн. Поливинилхлоридное производство в Калуше (Ивано-Франковская обл.) было торжественно открыто в мае 2011 г. Однако, поработав чуть более года, оно остановилось. Официально руководство "Карпатнафтохима" заявило, что возникла необходимость провести кое-какие ремонтно-профилактические работы. Но это был предлог. На самом деле производство ПВХ-С не приносило прибыли российским владельцам завода, особенно после того, как летом 2012 г. ценовая конъюнктура и на внешних рынках, и на внутреннем существенно ухудшилась. Ситуация изменилась в начале 2013 г., когда подорожал поливинилхлорид американских производителей, задающих тон в этой отрасли по всему миру. С февраля продукт стал расти в цене и в Украине, что, возможно, и подтолкнуло "ЛУКойл" и отечественный Кабмин к очередному раунду переговоров о судьбах "Карпатнафтохима". Итогом этих переговоров стал меморандум, подписанный сторонами 18 апреля. "ЛУКойл" пообещал в течение 3 месяцев возобновить работу калушского предприятия (а это порядка 4 тыс. рабочих мест и 7 млрд. грн. налогооблагаемого годового оборота), выведя его, по крайней мере, на те объемы, что были до простоя. Кабинет министров превентивно принял постановление, разрешающее "Карпатнафтохиму" везти в текущем году без уплаты акциза почти 400 тыс. т сырья из России (225 тыс. т легких дистиллятов и 170 тыс. т тяжелых), а также дал понять, что морально готов установить антидемпинговые пошлины на импорт в страну поливинилхлорида. Только на акцизных сборах при их нынешних ставках калушское предприятие сможет сэкономить в 2013г. примерно EUR57 млн. Для повторного старта ПВХ-производства - это неплохое подспорье и, вероятно, не последнее.

Согласно меморандуму Кабмин порекомендует компании "Укринтерэнерго" снизить на 35% тарифы на тепловую энергию, вырабатываемую Калушской ТЭЦ для нужд "Карпатнафтохима", а "Укрзалізнице" - на 20% снизить расценки на перевозку бутана, прямогонного бензина и технической соли, используемых предприятием в качестве сырья. Кроме того, правительство готово ввести нулевую ставку НДС на этилен, импортируемый "Карпатнафтохимом". Все эти меры, если они будут воплощены в жизнь, помогут "ЛУКойлу" сберечь на своем украинском объекте еще несколько десятков миллионов евро. Итого как раз наберет \$100 млн., которые инвесторы "Карпатнафтохима"

в ответ на любезности украинского правительства готовы направить на развитие производства в Калуше до 30 апреля 2016 г. Именно тогда заканчивается срок действия меморандума. Обещанные инвестиции предполагается вложить в создание собственного производства ПВХ-профилей и разработку Верхне-Струтынского месторождения каменной соли.

Даже после заключенного меморандума между "ЛУКойлом" и правительством остаются спорные вопросы. С одной стороны - невозврат НДС, сумма которого, по подсчетам "Карпатнафтохима", составляет около 1 млрд. грн., с другой - так и не погашенный окончательно кредит, который в начале 1990 г. взял в Баварском объединенном банке (Германия) химический концерн "Ориана", на базе которого впоследствии возник "Карпатнафтохим". "ЛУКойл" свою правопреемственность в этом вопросе признавать не желает. Украинские чиновники, в частности глава Ивано-Франковской облгосадминистрации Михаил Вышиванюк, утверждают, что размер кредитной задолженности перед немцами тоже составляет примерно 1 млрд. грн. Иными словами, "ЛУКойл" подталкивают к взаиморасчету долгов. В бюджете просто нет лишнего миллиарда, чтобы отдать россиянам. Однако и аргументация Вагита Алекперова по этому вопросу предельно проста: если предприятие не работает или приносит одни убытки, оно не может погашать долги, тем более спорные. А "Карпатнафтохим" уже 10 лет не знает, что такое прибыль.

#### Компромисс между государством и инвестором

Нынешний компромисс между государством и калушским инвестором условно сводится к следующему: давайте сперва пустим предприятие, а по ходу будем обсуждать спорные финансовые вопросы. Для "ЛУКойла" это приемлемо, поскольку рыночные ожидания в сегменте ПВХ сегодня более оптимистичны, чем осенью 2012 г. Два потенциально главных рынка сбыта для "Карпатнафтохима" - Украина и Россия - в I квартале 2013 г. активно наращивали импорт суспензионного поливинилхлорида. По данным консалтинговой компании "Маркет Репорт", украинские потребители за январь-март ввезли в 1,5 раза больше ПВХ-С, чем за такой же период 2012 г. Частично это объясняется нынешним простым самого "Карпатнафтохима". На протяжении 2012 г. он по большей части работал, а когда остановился, то распродал складские запасы, которых хватило до января. Но после этого производители пластикового профиля вынуждены были контрактовать сырье за границей, несмотря на постоянное повышение цен на него, замедлившееся к концу марта.

Нишей, освобожденной калушанами, воспользовалась с одной стороны венгерская химическая компания Borsodchem, завоевавшая сердца отечественных потребителей благодаря короткому транспортному плечу и приемлемым ценам. С другой - не упустили случая развить активность американские производители, в которых "Карпатнафтохим" видит своих главных конкурентов. В марте они поставили в Украину почти две трети от месячного объема

импорта ПВХ-С - 7,2 тыс. т, что вдвое больше, чем в феврале. Правда, американскую калитку скоро могут прикрыть. Антидемпинговое расследование против заокеанского ПВХ-С Минэкономики Украины возбудило еще осенью 2012 г. Завершить его планировалось к октябрю 2013г. Но после апрельского консенсуса с В. Алекперовым украинские чиновники могут ускорить процесс. Предлагаемая "Карпатнафтохимом" пошлина в 6,5% от таможенной стоимости позволит отсечь значительную часть американской продукции, поступающей на рынок. Не исключено, что подобное расследование "ЛУКойл-Нефтехим" попытается инициировать и в России. Сейчас американским импортерам ПВХ-С приходится делить там рынок с вездесущими китайцами. Согласно данным "Маркет Репорта", в марте 2013 г. в России зафиксирован рекордный объем ввоза поливинилхлорида из-за границы. При этом 25 тыс. т было ввезено из США, 28,5 тыс. т - из КНР. Для "Карпатнафтохима" крайне важно, чтобы кто-то расчистил для них и соседский рынок. В 2011-2012 гг. его продукция буквально ворвалась в Россию. Тамешним потребителям калушское предприятие отгружало более половины от всей производимой продукции. А его доля в общероссийском импорте ПВХ-С к середине 2012 г. приближалась к 30%. Но остановка завода свела все эти достижения на нет. Поэтому в случае повторного пуска доверие российских потребителей "Карпатнафтохиму" придется завоевывать повторно. Впрочем, сперва он попытается восстановить господство дома, где предприятию дали зеленую улицу.

Прошлогднюю емкость украинского рынка ПВХ-С информангентство "Хим-Курьер" оценило в 130 тыс. т. Это

примерно на 13% меньше, чем было в 2011 г. Хотя изготовление ПВХ-профиля в стране выросло на 2-3%, но упало производство пластиковых труб, пластика, вагонки. В 2013 г. существенного роста продаж поливинилхлорида игроки украинского рынка не прогнозируют, хотя определенное оживление спроса в I квартале наблюдалось. Но так уже в отрасли бывало: первая половина года вселяет оптимизм, вторая - перечеркивает все надежды.

Надежды "Карпатнафтохима" связаны с покрытием 70% внутреннего спроса, хотя ни в 2011 г., ни в 2012 г. его доля не переваливала даже за половину. Но при соблюдении правительством своих обещаний и расширении преференций для калушского предприятия желаемые 70% все-таки могут ему покориться. Пускай не в текущем, но в следующем году. В таком случае можно прогнозировать, что на внутреннем рынке "Карпатнафтохим" способен реализовать порядка 100 тыс. т ПВХ-С за год. Если удастся хотя бы столько же продукта отправлять на экспорт, то при такой загрузке можно рассчитывать и на безубыточную работу предприятия. В ноябре 2012 г. глава налоговой службы Ивано-Франковской области Виктор Рахмилль сообщил, что "Карпатнафтохим" задекларировал 920 млн. грн. убытков. При этом налоговик выразил сомнение по поводу столь высокой цифры. Но она впечатлила других украинских чиновников. Вице-премьер Юрий Бойко, комментируя подписание меморандума от 18 апреля, подтвердил, что "Карпатнафтохим" нуждается в государственной поддержке. Таким образом, напротив калушского предприятия "ЛУКойл" может себе поставить плюсики. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **СНГ** **ЦЕНЫ**

### **ЕВРОПЕЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ СНИЗИЛИ ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ПОЛИЭТИЛЕН И ПОЛИПРОПИЛЕН В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА**

Европейские производители снизили экспортные цены на полиэтилен и полипропилен для рынков стран СНГ в апреле на \$30-100/т на фоне падения контрактных цен на олефины и котировок нефти.

С начала апреля котировки нефти сорта Brent снизились на 6%. Многие участники рынка на фоне падения котировок нефти ожидают не меньшего, чем в апреле, снижения контрактных цен на этилен и пропилен, как следствие - дальнейшего снижения экспортных цен на полиэтилен и полипропилен для рынков стран СНГ.

Апрельские контрактные цены на этилен и пропилен в Европе были согласованы на \$60 и \$50 ниже мартовского уровня. Низкий спрос на рынках и серьезное снижение контрактных цен на сырье заставили европейских производителей снизить экспортные цены на полимеры для рынков стран СНГ в первой половине апреля на \$30-60/т по сравнению с уровнем марта. Но падение котировок нефти стало причиной дальнейшего снижения цен на полиэтилен и полипропилен во второй половине апреля. Более всего к концу апреля подешевел полиэтилен низкого давления (ПЭНД).

К середине апреля европейский полиэтилен подешевел на \$40-60/т по сравнению с уровнем марта. Сделки на поставку полиэтилена низкого давления заключались в диапазоне \$1,17-1,23 тыс./т, FCA. К концу месяца отдельным компаниям удалось добиться снижения цен ПЭНД до \$1,04-1,07 тыс./т, FCA, объемы продаж по таким ценам были ограничены. Европейский полипропилен подешевел в первой половине апреля в среднем на \$20-40/т по сравнению с уровнем цен середины марта. Сделки на поставки ПП-гомо заключались в середине апреля по \$1,15-1,2 тыс./т, FCA. Сделки на поставку сополимеров пропилен - в диапазоне \$1,22-1,28 тыс./т, FCA. К концу месяца были достигнуты цены на уровне \$1,14-1,18 тыс./т, FCA для ПП-гомо. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **ЕВРОПЕЙСКИЕ ПОЛИМЕРЫ В МАЕ 2013 ГОДА ДЕШЕВЕЮТ**

Европейские полимеры дешевеют для стран СНГ на фоне снижения стоимости олефинов. Майские контрактные цены на олефины в Европе были согласованы на \$80-100/т ниже уровня апреля. Компании из СНГ планируют добиться аналогичного снижения цен на полиэтилен и полипропилен. Как отмечают аналитики, переговоры начались, но отдельные участники рынка сообщают, что им удалось добиться снижения цен на \$70-100/т по сравнению с уровнем апреля. Сделки на поставки полиэтилена низкого давления (ПЭНД) в мае обсуждаются в диапазоне \$1,04-1,12 тыс./т, FCA; полиэтилена высокого давления (ПЭВД) - на уровне \$1,17-1,25 тыс./т, FCA; полипропилен - \$1,08-1,14 тыс./т, FCA. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **ЕВРОПЕЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ В МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛИ ЦЕНЫ НА ПОЛИВИНИЛХЛОРИД (ПВХ)**

Европейские производители снизили майские цены на поливинилхлорид (ПВХ) для стран СНГ на \$40-50/т под давлением падения контрактной цены на этилен. Контрактная цена на этилен в Европе на майские поставки была согласована на \$100/т ниже уровня апреля. Падение стоимости этилена и снижение экспортных цен в США вынудили европейских производителей пойти на пропорциональное снижение экспортных цен на ПВХ в мае для рынков стран СНГ.

Сделки на майские отгрузки суспензионного ПВХ из Европы на рынки стран СНГ согласовываются в диапазоне \$700-760/т, FCA, что в среднем на \$40-50/т ниже апрельского уровня. Отдельные участники рынка сообщают, что им удалось добиться снижения цен на майские отгрузки ниже \$700/т, FCA. Европейские производители пытаются ограничить продажи по таким низким ценам в мае, ожидая в июне увеличение цен на фоне роста котировок нефти. Также отдельные участники рынка сообщают, что столкнулись с ограниченным предложением на экспорт смолы с точкой К=70. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### СЫРЬЕВОЙ ДИСБАЛАНС ОСТАЕТСЯ СДЕРЖИВАЮЩИМ ФАКТОРОМ РАЗВИТИЯ РЫНКА ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ)

Риски российских производителей ПВХ увеличиваются на фоне роста импорта и предстоящего снижения ввозных пошлин, сообщила директор департамента аналитики ЗАО "Альянс-Аналитика" Тамара Хазова: "Риски отечественных производителей ПВХ возрастают в условиях усиливающейся конкуренции как качественной, так и ценовой, причем не друг с другом, а с зарубежными компаниями. Кроме того, вступление России в ВТО снижает ввозную пошлину с 10% до 6,5%, что при растущем спросе ужесточит конкуренцию". Российский рынок ПВХ является дефицитным и импортозависимым. В частности, в 2012 г. импорт составил 44,8% от объема продаж. Спрос на ПВХ в России превышает предложение в 1,8 раза. В результате цены на ПВХ в стране зависят от импортных. Основными поставщиками суспензионного ПВХ в Россию являются США (46,1% в 2012 г.), Китай (34%) и Украина (16,7%). Ключевой поставщик эмульсионного ПВХ - Германия (64%). Российские мощности по ПВХ работают почти со 100%-ной загрузкой, "Саянскимпласт" увеличил мощности с 250 до 280 тыс. т, башкирский "Каустик" - до 220 тыс. т, остальные мощности стабильны. Кроме того, «СИБУР» начал вывод своих мощностей по ПВХ из Дзержинска перед пуском "РусВинила", который ожидается в 2014 г. Создание новых мощностей по ПВХ в России ограничивается дефицитом этилена и развитием других этиленпотребляющих производств, подчеркнула Т. Хазова. Глобально проблему дефицита ПВХ на российском рынке можно решить только вводом новых мощностей в балансе с сырьем, резюмировала эксперт.

Как сообщила ведущий специалист отдела нефтехимии ИАЦ "Кортес" Валерия Самарина, ценовая конкуренция на российском рынке ПВХ еще более обострится, если вернется продукция временно остановленного украинского "Карпатнефтехима" (входит в группу "ЛУКОЙЛ"), а также с пуском завода "РусВинила" (совместное предприятие «СИБУРА» и SolVin). Дефицит товарного этилена, а также дисбаланс производства и потребления хлора и каустика в ближайшие годы останутся сдерживающими факторами развития рынка ПВХ, сообщила ведущий эксперт "Альянс-Аналитики" Елена Гольшева. Она отметила, что "План развития газо- и нефтехимии России до 2030 г." предполагает рост мощностей по винилхлориду в 2,4 раза, что потребует дополнительных объемов этилена (690 тыс. т) и хлора (900 тыс. т). Увеличение мощностей пиролиза к 2030 г. ожидается в 4,8 раза. Однако все производители, строящие пиролиз, ориентированы на расширение мощностей по полимерам, в результате фактически больших объемов товарных ресурсов этилена на рынке не появится. Таким образом, до 2015 г. сохранится дефицит товарного этилена. Сырьевые ограничения существуют и по хлору. Несмотря на то, что все заводы ПВХ обеспечены собственным хлором, эти производства сильно изношены, предприятия по производству хлора выходят из действия ("Усольехимпром", "СИБУР-Нефтехим"). "Мы видим, что спрос на хлор будет гораздо выше, чем спрос на каустик. В 2020 г. дисбаланс будет порядка 300 тыс. т, реализовать такой объем будет очень проблематично", - отметила Е. Гольшева. В настоящее время, отметила она, дисбаланс корректируется поставками каустика на экспорт. "Комплексная реализация проектов развития производства ПВХ предполагает синхронное расширение мощностей по производству хлора, к 2015 г. они увеличатся на 19%, в дальнейшем - еще на 11% по отношению к 2015 г. Намечаемое строительство мощностей по производству каустика и хлора предполагается по мембранной технологии. В прогнозируемый период спрос на хлор будет развиваться более высокими темпами, чем спрос на каустик, соблюдение сбалансированности рынка сопродуктов останется сдерживающим фактором развития производства хлора", - резюмировала она. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

### ООО «БАРС-2» РАЗРАБОТАЛО ТЕПЛОУДЕРЖИВАЮЩУЮ ДОБАВКУ ДЛЯ ПЛЕНОК ИЗ ПОЛИЭТИЛЕНА (ПЭ)

Компания "БАРС-2" (Санкт-Петербург) разработала теплоудерживающую добавку для парниковых, тепличных и сельскохозяйственных пленок. Концентрат теплоудерживающий марки ПФ0065/01-ПЭ предназначен для получения парниковых и тепличных пленок, обеспечивающих регулирование температуры в теплице: весной и осенью выше, чем в окружающей среде, жарким летом - ниже. Обычная полиэтиленовая пленка, используемая для укрытия теплиц и парников, легко пропускает длинноволновые инфракрасные лучи, излучаемым ночью грунтом и растениями. В результате все тепло, накопленное под пленкой днем за счет солнечного света, быстро рассеивается, температура в теплице ночью резко падает. Пленка с теплоудерживающей добавкой снижает пропускание ИК-лучей, за счет этого снижаются потери тепла. В итоге ночные температуры в теплице с теплоудерживающей пленкой выше, чем в обычной теплице. В условиях жаркого лета введение теплоудерживающей добавки в пленку имеет противоположный результат: добавка в дневное время снижает пропускание ИК-лучей и предохраняет растения от перегрева.

Результаты испытаний пленки из ПЭВД с введением 10% концентрата ПФ0065/01-ПЭ подтверждают эффективность пленки в оптимизации температуры. Пленка обеспечивает температуру в парнике осенью-зимой на 5-10° выше, чем в окружающей среде, жарким летом - ниже. Урожайность грунтовых и корневых культур повышается на 10-15%. Преимущества при использовании пленок с теплоудерживающей добавкой марки ПФ0065/01-ПЭ: снижение потери тепла; предохранение растений от перегрева; повышенное светорассеяние, что полезно для растений; пленка особенно эффективна для грунтовых и корневых культур (огурцы, салаты, укроп); капли конденсата на пленке не образуются; в теплице поддерживается нормальный режим влажности.

"БАРС-2" - специализированное предприятие по разработке и производству концентратов пигментов, красителей и добавок для окрашивания и модификации термопластичных полимерных материалов, а также производства сложных полимерных композиций, является лидером на рынках России и СНГ. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Plastinfo/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

### ОАО «МЕТАФРАКС» РАСШИРИТ МОЩНОСТИ ПО СЫРЬЮ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА СМОЛ

"Метафракс" планирует расширить мощности по сырью для производства синтетических смол. "В ближайшие несколько лет мы планируем ввести дополнительные мощности: установку по производству карбаминоформальдегидного концентрата и 2 установки формальдегида на производственных площадках "Метадинеи" в Губахе и Орехово-Зуево. Это связано с тем, что рынок синтетических смол активно развивается, растет объем продаж, формальдегид и КФК становятся крайне востребованы", - подчеркнул председатель совета директоров Армен Гарслян. Он отметил, что базовыми инвестиционными проектами для компании остаются реконструкция производства метанола с увеличением мощности на 10%, которая потребует EUR40-50 млн., а также реконструкция производства пентаэритрита.

"Метафракс" в 2012 г. консолидировал 100% ООО "Метадинеа" (Пермский край) и ООО "Карбодин" (Московская обл.), выкупив доли у своего партнера по этим СП - финской Dunea Chemicals Oy. В дальнейшем ООО "Карбодин" было присоединено к ООО "Метадинеа". "Метадинеа" производит синтетические смолы. Совокупная проектная мощность двух производств составляет 450 тыс. т смол в год. Предприятия, по данным на 2011 г., были загружены на 60%. "Метафракс" планировал вывести их на 100%-ную загрузку. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**СТАТИСТИКА****ИНВЕСТИЦИИ В ПЕРЕРАБОТКУ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛИСЬ**

Инвестиции в переработку ПВХ в России в 2012 г. сократились на 21% по сравнению с 2011 г. - до \$74,3 млн. По итогам 2012 г. было инсталлировано 436 комплектных линий суммарной мощностью переработки ПВХ около 450 тыс. т/год, что почти на 21% меньше 2011 г. Самый крупный сектор переработки ПВХ - экструзия профильно-погонажных изделий (ППИ), инвестиции в который с 2004 г. по 2012 г. в среднем составляли более 50% от общих инвестиций в переработку ПВХ, - постепенно снижает темпы роста, свойственные ему в докризисный период (среднегодовой рост инвестиций - около 30%), и сейчас находится в стадии, близкой к насыщению. Прирост мощностей по производству ППИ в 2012 г. составил 147 тыс. т (снижение на 19% относительно 2011 г.), тогда как в 2008 г. этот показатель составлял 435 тыс. т. Суммарные инвестиции в оборудование по производству ППИ составили \$36 млн., что на 19% меньше показателя за 2011 г. Наибольшая доля инвестиций в секторе ППИ (более \$20 млн.) пришлось на инвестиции в оборудование по производству оконного профиля. Прирост мощностей по переработке ПВХ методом кабельной экструзии увеличился почти вдвое - на 41 тыс. т (74 комплектные линии). Около \$2 млн. переработчики потратили на оборудование для производства мягкого пластиката ПВХ общей мощностью 25 тыс. т/год. Это компании "Башпласт", "Уралхимпласт" и смоленский "Корунд". Аналитики прогнозируют, что темпы роста рынка ППИ в ближайшие годы не превысят 4-5%. Поэтому ожидается снижение темпов роста инвестиций в переработку ПВХ, хотя в отдельных секторах инвестиции могут расти более быстрыми темпами, например в секторах кабельной экструзии, покрытий, прочей экструзии (уплотнители). ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

**ИМПОРТ ПОЛИПРОПИЛЕНА (ПП) В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ**

Импортные поставки полипропилена в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличились на 16% до 60,4 тыс. т. В частности, импорт сополимеров пропиленов вырос на 37% и достиг 30,9 тыс. т. Поставки гомополимера пропиленов остались на уровне 2012 г. - 29,6 тыс. т. Аналитики отмечают, что, несмотря на низкий сезонный спрос, высокую загрузку действующих производств и пуск завода по производству полипропилена "Полиом" (входит в ГК "Титан"), поставки полипропилена в Россию по-прежнему находятся на достаточно высоком уровне.

Импорт полипропилена в марте составил 22,3 тыс. т, это на 9% меньше уровня февраля, однако на 32,7% больше показателя за март 2012 г. Импорт ПП-гомо в марте упал на 15,8% до 11,2 тыс. т. Снижение объемов ПП-гомо произошло за счет уменьшения поставок из Туркменистана. Поставки блок-сополимеров пропиленов (ПП-блок) выросли на 5% до 4,9 тыс. т. Основной прирост объемов импорта пришелся на литые марки блок-сополимера пропиленов. Импорт стат-сополимеров пропиленов (ПП-random) вырос до 3,1 тыс. т. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

**ИМПОРТ ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) В ЯНВАРЕ-МАРТЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ**

Импортные поставки ПЭТФ в I квартале упали на 4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 40 тыс. т. В марте поставки ПЭТФ составили 14,7 тыс. т, сократившись по сравнению с январем на 8% и увеличившись по сравнению с мартом 2012 г. на 7,3%. Закупки ПЭТФ в Азии сократились в связи с поступательным падением цен и ожиданием игроков рынка более низких котировок. Российские переработчики покупали основные объемы материала под текущие потребности производителей ПЭТФ-преформ. Обеспеченность переработчиков контрактами на поставку российского гранулята также оказало влияние на уменьшение объемов импортных закупок, заявляют источники на рынке. Импорт ПЭТФ-гранулята в марте составил 13,8 тыс. т. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

**ЦЕНЫ****ПРОИЗВОДИТЕЛИ В МАЕ 2013 ГОДА СНИЖАЮТ ЦЕНЫ НА ПОЛИВИНИЛХЛОРИД (ПВХ)**

В мае контрактные цены на ПВХ продемонстрировали снижение как со стороны российских, так и европейских поставщиков. Европейским производителям пришлось снизить экспортные цены на поливинилхлорид под давлением существенного падения контрактной цены на этилен. Российские поставщики ПВХ также намерены снизить цены на сырье. Стерлитамакский «Каустик» и «Каустик» (Волгоград) предполагают снизить контрактные цены для поставок в мае на 500-1000 руб./т по сравнению с уровнем апреля. «Саянскхимпласт» намерен сохранить апрельский уровень контрактных цен на материал. Данное решение обуславливается пролонгацией для предприятия контрактной цены на этилен в апреле на поставки в мае. Контракты на майские отгрузки ПВХ российского производства обсуждались в диапазоне 44500-46500 руб./т (с НДС), СРТ Москва. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины, СНГ, мира))

**МИРОВОЙ РЫНОК****АНАЛИЗ****РЫНОК ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ), 2005-2012 ГОДЫ**

Поливинилхлорид - один из наиболее распространенных в мире пластиков. Уникальные свойства ПВХ и его относительная дешевизна по сравнению с другими крупнотоннажными полимерами делают его незаменимым во многих сферах. Из него получают свыше 3000 видов материалов и изделий, используемых в электротехнической, легкой, пищевой промышленности, тяжелом машиностроении, судостроении, сельском хозяйстве, медицине, производстве стройматериалов и т. д. В зависимости от степени пластификации ПВХ производится в виде винилпласта и пластиката. Для его выпуска требуется меньше нефтяного сырья, чем для полиолефинов. ПВХ обладает самым лучшим из всех пластиков соотношением цена/качество. В структуре мирового производства полимеров ПВХ занимает 3 место после полипропилена и полиэтилена. В Европе доля ПВХ-продуктов составляет 28% общего количества перерабатываемых синтетических материалов. В структуре потребления ПВХ примерно 1/4 производимого пластика приходится на изготовление труб

и фитингов, 1/5 - на профили из жесткого непластифицированного ПВХ (в том числе оконные), далее следуют пленки, кабельная продукция, упаковочные материалы и другая продукция. Поливинилхлорид устойчив к воздействию влаги, основных кислот, щелочей, растворов солей и промышленных газов, таких как хлор и диоксид азота. Материал также устойчив к воздействию бензина, керосина, жиров и спиртов. Ограниченно растворим в ацетоне и бензоле. Растворяется в дихлорэтане и нитробензоле. Поливинилхлорид безвреден для здоровья и окружающей среды. Термопластичный полимер поливинилхлорид является продуктом полимеризации винилхлорида, выпускается в виде сыпучего порошка, готового для дальнейшей переработки. На основе ПВХ получают поливинилхлоридное волокно, мягкие (пластикат) и жесткие (винилпласт) пластмассы. Пластикат применяется для изготовления таких конечных материалов, как пленки, гибкие шланги и линолеум, а наиболее востребованный винилпласт используется как жесткий конструкционный материал для производства пого-

нажных изделий, в том числе и оконных профилей. Винилпласт широко применяется в машиностроении и строительстве. Он имеет хорошую светостойкость, сваривается и склеивается. Нетоксичность ПВХ позволяет применять его в пищевой промышленности и медицине.

В чистом виде поливинилхлорид довольно трудно перерабатывается, поэтому для производства изделий из ПВХ его смешивают с различными пластификаторами, доля которых в зависимости от требуемых свойств конечного продукта может достигать 30% общей массы изделия. Параметры жесткости конечного изделия могут варьироваться в больших пределах. Наибольшее применение в промышленности получил суспензионный метод получения ПВХ ввиду высокой производительности, относительной чистоты конечного полимера, его совместимости с компонентами при переработке и возможностями модификации свойств ПВХ в процессе производства путем изменения параметров режима и введения различных добавок. В результате получают пористые микрогранулы ПВХ, в дальнейшем перерабатываемые в винилпласт или пластикат.

Пластикат представляет собой ПВХ, содержащий до 50% пластификатора (фталаты, себацинаты, фосфаты и другие), что существенно облегчает его переработку в изделия и расширяет диапазон практического использования. Пластикаты используются в больших количествах в производстве волокон, пленок, труб, резины, формованных изделий, искусственной кожи и покрытий. ПВХ является одним из наиболее распространенных материалов среди пластиков. На его мировое производство приходится около 17% общего выпуска пластмасс. Среднегодовой рост мощностей по производству ПВХ в мире в 2005-2010гг. оценивается в 8%. Ключевым фактором роста мирового рынка остается быстрое развитие экономики Китая, к 2008 г. его доля в мировом потреблении достигла 30% против 19% в 2005 г.

Мировой рынок ПВХ - один из наиболее динамично развивающихся полимерных рынков. Наибольшие темпы роста демонстрируют рынки Китая, Индии, России, стран Ближнего Востока. Именно они в ближайшем пятилетие будут оказывать ключевое влияние на состояние глобального рынка. По данным компании "Harriman", мировые мощности по производству ПВХ в 2000-2006 гг. выросли с 30 млн. т до 40 млн. т/год, в 2007 г. они составили более 45 млн. т, а до кризиса 2008 г. прогнозировался их рост к 2010г. до 60 млн. т. При этом, хотя рынок ПВХ расширялся и в крупных экономиках стран Северной Америки, Европы и Японии, основное наращивание общемировых мощностей шло за счет стран Юго-Восточной Азии. Только в Китае с 2005 г. по 2010 г., по оценкам "Harriman Chemsult", мощности по производству ПВХ выросли на 9%. Таким образом, 74% всех мировых мощностей приходится на страны Азии, включая Китай (67%) и Индию (2%). На Европу приходится 11%, Ближний Восток - 6%, другие страны - 9%. На Восточную и Западную Европу совокупно приходится около 26% мирового производства ПВХ.

Производство ПВХ в мире демонстрирует тенденцию к стабильному ежегодному росту. Позитивный фактор для рынка - постоянный рост спроса и уровня производства ПВХ в Китае и замещение на мировом рынке биополимеров и терефталата полиэтилена на поливинилхлорид.

ПВХ, занимая 3 место в мире на рынке полимеров по объемам производства, опережает полипропилен и полиэтилен по числу производителей. На начало кризиса 37,7 тыс. т ПВХ выпускали 184 компании в 50 странах, полиэтилен и полипропилен - 124 и 126 компаний соответственно. Смещение ПВХ-отрасли на восток будет способствовать наращиванию мощностей и появлению новых игроков на этом бурно развивающемся рынке.

Около 70% мирового потребления ПВХ приходится на строительную индустрию, где полимер является незаменимой составляющей в процессе изготовления труб, фи-

тингов, сайдинга, оконных рам и оград. Диверсификация применения в качестве заменителя традиционных строительных материалов обуславливает некоторые отличия в динамике потребления ПВХ от общей тенденции, установившейся на рынке стройматериалов. Однако спрос на ПВХ находится в прямой зависимости от динамики строительной индустрии. Поэтому спад активности в этом секторе экономики в 2008 г. и общее ослабление в 2009 г. не могли не сказаться на производстве ПВХ. Рынок развитых стран продемонстрировал в этот период снижение спроса на пластикат, а развивающиеся страны продолжали наращивать объемы закупок.

За последние годы мировой рынок ПВХ ежегодно рос в среднем на 4%. Важнейшим фактором является спрос со стороны азиатского рынка, что сказывается на размещении реализуемых ключевых проектов по производству ПВХ. На сегодняшний день основными тормозящими факторами, с которыми сталкивается отрасль ПВХ, являются загрязнение окружающей среды и характеристики самого продукта. На 1 место по актуальности выходит проблема переработки ПВХ и утилизации твердых отходов, образующихся при производстве ПВХ. Европейские производители систематически внедряют разработки качественных методов переработки таких отходов.

ПВХ является единственным пластиком, за исключением поликарбоната, постоянно подвергающимся нападкам со стороны экологических организаций. В последнее время процесс критики принял в целом аморфный характер, временами активизируемый "зелеными" и тормозящийся крупными изготовителями, лоббирующими свои интересы. Противоречивая ситуация связана с общей нестабильностью в отрасли, расшатываемой атаками "зеленых", негативным отношением общества к использованию ПВХ, проблемами переработки, законодательными актами. Большинство атак на ПВХ в Европе и США сфокусировалось на небольших аспектах приложения пластика (детские игрушки, медицинские пакеты для транспортировки, хранения крови и замороженной плазмы). Но наиболее крупные сектора потребления ПВХ сосредоточены в других областях. В США, например, 63% синтезируемого ПВХ приобретает строительной индустрией.

Корпорации "Ford" и "General Motors" замещают ПВХ в деталях машин ввиду его технических характеристик и проблемы с переработкой. Медицинские компании переходят на альтернативные материалы. Последний сокрушительный удар рынку ПВХ был нанесен недавним запретом Европейской комиссии на использование этого пластика в детских игрушках.

Общие мировые действующие мощности по производству ПВХ до кризиса составляли около 40 млн. т/год, тогда как глобальное потребление достигало лишь 33 млн. т. В региональной структуре потребления ПВХ лидером является Азия (45%, около 15 млн. т). Китай потребляет 9-12 млн. т, что соответствует 27% общемирового спроса. Потребление в Северной Америке и Европе почти одинаковое - по 21-22% мирового (около 7 млн. т в каждом регионе).

Китай входит в число 5 крупнейших потребителей полимеров в мире с опорой на импорт. С 2007 г. производство полимеров в Китае неуклонно растет. Национальное производство полимеров в стране за последние 3 года ежегодно росло на 18,5%. Производственные мощности по выпуску ПВХ в Азии достигают 20 млн. т (50% мировых), поэтому в регионе в целом должно соблюдаться равновесие. Несмотря на то, что в последние несколько лет зависимость Китая от импорта значительно снизилась, до недавнего времени этой стране требовался ввоз примерно 2 млн. т ПВХ. Несмотря на множество данных по Китаю, мнения аналитиков относительно перспектив развития этого рынка резко различаются. Одни считают, что Китай останется нетто-импортером ПВХ вплоть до 2015 г., другие,

напротив, видят опасность в экспорте китайского ПВХ. На сегодняшний день замечены первые поставки китайского ПВХ в Турцию и Иран. Бурное развитие китайского химического рынка в полной мере относится и к сегменту ПВХ. В 2005 г. на долю страны приходилось 19% его мирового потребления, а к 2008 г., по оценкам аналитиков, Китай занял около 1/3 мирового рынка. Но если в отношении темпов роста китайского производства мнения специалистов почти едины, то в оценках долгосрочных перспектив развития рынка этой страны их мнения заметно расходятся. Одни считают, что в ближайшие 4-5 лет Китай останется нетто-импортером ПВХ, другие с этим не соглашаются, основываясь на том, что уже сделаны первые поставки ПВХ из Китая в Иран и Турцию, а темпы повышения производства становятся выше темпов роста внутреннего спроса. "China Chlorine-Alkali Industry Association" и китайская комиссия по национальному развитию и реформам отмечают, что за последние годы производство ПВХ в Китае возросло более чем на 50%. После того, как в 2004 г. Китай произвел 5,03 млн. т ПВХ, а потребление составило 7 млн. т, большой спрос на данный продукт привел к тому, что по всей территории страны стали стихийно вводиться в строй новые производственные мощности.

В Китае 64% ПВХ выпускают 90 небольших компаний, расположенных в 26 провинциях и автономных регионах, а на крупные предприятия, годовая мощность которых превышает 200 тыс. т, приходится только 35% общего числа компаний-производителей. По мнению специалистов, такая географическая рассредоточенность и строительство однотипных низкоуровневых производств ведут к низкой конкурентоспособности выпускаемого продукта.

К 2006 г. в Китае были установлены мощности, достигающие 11 млн. т/год, и велись работы в направлении их значительного расширения. До кризиса Китай нацеливался на достижение к 2010 г. производства ПВХ в 18 млн. т, то есть за 2006-2010 гг. прирост в стране должен был составить 7 млн. т (65%). В результате была поставлена задача превращения Китая из крупного импортера в центр экспорта ПВХ.

Около 70% производства ПВХ в Китае основано на карбидном сырье (страна - мировой лидер в данном секторе благодаря значительным запасам угля). КНР планирует увеличить долю этого процесса до почти 80%. В результате преобладания данной технологии цены китайских производителей должны стать конкурентоспособными благодаря низкой стоимости карбидного сырья. Ожидается, что Китай будет влиять на мировые цены ПВХ как в результате применения этого процесса, так и вследствие сокращения импорта на фоне роста экспорта.

Возврат Китая к ацетиленовому процессу, используемому в производстве VCM (винилхлоридный мономер), произошел, несмотря на его высокую энергоемкость, ввиду низкой стоимости карбида кальция и дешевизны угля и электричества, производимых в северо-западных провинциях страны. В основном VCM и ПВХ в Китае производятся из ацетилена, который получают из карбида кальция. При этом в остальной части мира этот способ был заменен на этиленовый еще в 1970-1980-х гг. Потребление VCM в Китае более чем удвоилось - примерно с 3,5 млн. т в 2002 г. до более чем 8 млн. Доля VCM, получаемого на базе ацетилена, увеличилась с 55% в 2002 г. до почти 70% благодаря более низкой стоимости сырья и меньшим расходам на инвестиции в технологию с применением карбида кальция/ацетилена по сравнению с этиленовым способом.

В 2006 г. Китай произвел 8 млн. т ПВХ, из них около 90% было изготовлено из VCM, произведенного в стране. Доля ПВХ, полученного на основе импортируемого VCM, снизилась с 20% в 2003 г. до 11%. Доля импортного сырья, по оценкам, продолжит уменьшаться благодаря растущему внутреннему производству VCM на заводах по производству ацетилена. На фоне роста цен на нефть представляется

возможным, что ПВХ, полученный из ацетилена, будет обладать ценовым преимуществом достаточно долго благодаря соотношению цен угля и цен сырой нефти, стоимости производства электричества и ECU, а также динамики рынка хлора и рынка каустической соды.

Спрос на ПВХ в Китае ежегодно повышался на 8% в основном за счет заметного (хотя и замедляющегося) роста строительной индустрии страны, а также увеличения доли пластмасс в сфере изготовления упаковок в стране. В 2005 г. Китай использовал 8,2 млн. т ПВХ, опередив США и став крупнейшим мировым потребителем ПВХ. Основным процессом, используемым в Китае для производства ПВХ, является экструзия. По оценке, в настоящее время на экструдированные товары приходится более половины рынка. Рост этого направления отражает благоприятные перспективы ПВХ на строительном рынке, доля которого в спросе на экструдированные продукты составила более 70%. Формованные продукты, вторые по популярности, увеличили присутствие на рынке страны более чем на 6%, в основе этого роста был значительный спрос на упаковочные материалы. Ускоряющийся рост производства синтетической кожи повышает спрос на ПВХ с дисперсионным покрытием, который стал материалом с наиболее быстрорастущей долей рынка.

В последнее время доля жесткого ПВХ в Китае составляла 53%, она должна постепенно возрасти до 60%, стандартного для развитых стран. Доля труб и трубопроводной арматуры насчитывает 46% потребления жесткого ПВХ. На пленку приходится 30% потребления гибкого ПВХ. К другим крупным секторам относится производство проводов и ПВХ для ледерина. В стране используется около 60% выпущенной пленки из ПВХ, остальная продукция экспортируется.

Значительный рост производства VCM и ПВХ в Китае оказывает серьезное воздействие на общемировую торговлю этими продуктами. В результате рынок EDC (хлористый этилен) в США уменьшился более чем на 40%. Торговля VCM с отгрузкой на большие расстояния между регионами уменьшилась, как и межрегиональный рынок ПВХ. На Ближнем Востоке была приостановлена реализация планов производства EDC и VCM, предназначенных на экспорт в Азию.

В 2003 г. импорт ПВХ в Китае достиг пика, после чего он стал уменьшаться вследствие увеличения производства внутри страны. Экспорт ПВХ растет - в 2004 г. он практически отсутствовал, а в 2006 г. составил 500 тыс. т, что соответствует 6,5% мирового рынка ПВХ.

В 2011 г. отмечался рост объемов поставок полимеров в Китай. В декабре 2010 г. страна показала самый высокий месячный уровень импорта с декабря 2000 г. Лидером по поставкам в Китай стала Республика Корея, общий объем ввезенных полимеров составил 3,24 млн. т. Китай импортировал 139 тыс. т ПВХ. Наибольшая часть импортного материала поступила из США - 46,2 тыс. т, за которыми следовали Япония и Тайвань - 36 тыс. и 27,7 тыс. т соответственно.

**Импорт ПВХ в Китай, тыс. т**

	2011 г.	2012 г.
Январь	140	75
Февраль	80	85
Март	110	90
Апрель	85	75
Май	60	80
Июнь	55	60
Июль	60	80
Август	75	-
Сентябрь	95	-
Октябрь	90	-
Ноябрь	100	-
Декабрь	110	-

В июле 2012 г. китайские компании на фоне растущего сезонного спроса и серьезного снижения мировых котировок увеличили объемы импорта ПВХ до 81,4 тыс. т, что на 27% превысило июньский показатель. Экспортные поставки ПВХ из Китая в указанный период снизились на 19% и составили около 15,8 тыс. т. Всего за январь-июль 2012 г. в Китай было ввезено более 554 тыс. т ПВХ, что на 6% меньше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. В 2012 г. нарастить объемы поставок ПВХ в КНР удалось лишь производителям из США, Тайваня и Малайзии. Североамериканские производители по-прежнему занимают лидирующие позиции в отгрузках ПВХ в Китай. По итогам июля 2012 г. экспорт из США в Китай составил более 26,4 тыс. т, что на 56% больше июньского показателя (за первые 7 месяцев импортировано около 182,7 тыс. т ПВХ). Поставки ПВХ из Тайваня выросли не столь существенно - примерно на 6% по сравнению с июнем и составили около 28,6 тыс. т. Ввоз ПВХ в КНР из Республики Корея вырос более чем в 2,5 раза до 7,5 тыс. т. Таким образом, следует констатировать, что поставленная перед последним кризисом задача превращения Китая в нетто-экспортера ПВХ до настоящего времени не достигнута - страна продолжает закупать данный пластик на мировых рынках в значительных объемах. После Китая несомненный интерес для производителей ПВХ представляют рынки Индии и России. Индия потребляет более 1 млн. т ПВХ, а Россия, по оценке, могла приблизиться к этой отметке в 2012 г. При этом на российском рынке наблюдается один из самых высоких темпов роста в мире. В 2006-2008 гг. потребление ПВХ в России, по мнению аналитиков, росло в среднем на 12-14% в год. Индийский рынок ПВХ можно считать вторым по значению после рынка Китая. Емкость рынка Индии в 2005 г. перешагнула 1 млн. т, вследствие чего в ближайшее десятилетие он станет одним из ключевых для мировой промышленности ПВХ.

Нестабильность цен на ПВХ - основная черта мирового рынка последних лет. Повышение цен на ПВХ превышало средний показатель ценового роста на другие полимеры

упаковочного назначения. Позиция европейских поставщиков относительно будущего ПВХ непоследовательна, прослеживаются противоречивые тенденции. Производители рисуют оптимистичную картину, но изымают капиталовложения. Так, компания "EVC International", крупнейший европейский поставщик ПВХ, утверждает, что рост цен и спроса на ПВХ создает благоприятные перспективы для рынков Европы. Тем не менее, компания отказалась от вложения дополнительных инвестиций, ранее упомянутых как возможные.

Некоторые поставщики также свертывают инвестиции. Норвежская "Norsk Hydro" объявила о возможности продажи или слияния нефтехимического бизнеса с ПВХ-сектором. Проект запланирован на 3 года.

На протяжении последних лет рост спроса на ПВХ опережал увеличение предложения. Поставщики искусственно удерживали цены и временно закрывали предприятия, увеличивая сроки поставок. Несмотря на недостаточные объемы, европейским производителям удалось поддерживать экспорт на стабильном уровне. По мнению экспертов, в докризисный период рост цен на ПВХ опережал цены на исходное сырье. Стоимость пластика на мировом рынке тесно взаимосвязана. В посткризисный период новый виток цен возобновился. Поползли вверх ценовые индексы на ПЭТФ. Вследствии стали "подтягиваться" до более высоких отметок цены на другие полимеры, в том числе и на ПВХ. Вопрос ценообразования на рынке ПВХ заслуживает особого внимания. Следует констатировать, что тенденции цен на ПВХ отражают динамику стоимости нефти. Однако, как указывалось выше, удельный вес стоимости углеводородного сырья в издержках производства данного пластика ниже, чем соответствующие показатели по остальным полимерам, что является основой его конкурентного преимущества. Вследствие этого рост цен на мировом рынке ПВХ несколько отстает от повышения мировых нефтяных котировок. Наглядно это иллюстрируется соответствующей их динамикой в предкризисный период.

#### Соотношение рыночных цен нефти и ПВХ

	1. 2003 г.	7. 2003 г.	1. 2004 г.	7. 2004 г.	1. 2005 г.	7. 2005 г.	1. 2006 г.	Изм., %
Стоимость нефти	32	28	36	39	42	50	95	296,9
Цена ПВХ в РФ	620	780	800	920	900	1000	1100	177,4
Мировая цена ПВХ	590	620	740	830	1000	1120	1230	208,5

По окончании кризиса стоимость пластика стала расти ускоренными темпами. В начале 2010 г. на мировом рынке полимеров отмечался беспрецедентный за последние несколько лет рост цен практически на все основные марки крупнотоннажных пластиков. Поднялись цены абсолютно всех марок (рост от 2% до 9%). Минимальный подъем на 2% отмечался на полистирол различных марок, за ним с

повышением цены в 3% следует ПЭТФ, цены на который растут стабильно на небольшие величины, а также различные модификации ПВХ. Лидерами роста стали полиолефины. Так, на 8-9% выросли цены на полиэтилен низкой и высокой плотности всех назначений, линейный ПЭ, на полипропилены литьевого, выдувного и экструзионного назначения, как на гомополимеры, так и на сополимеры.

#### Динамика цен на полимеры, EUR/т

	Март 2010 г.	12.09.2012 г.	12.10 2012 г.
Полиэтилен низкой плотности (LDPE) пленочного сорта	1400	1560-1600	1560-1600
Линейный полиэтилен низкой плотности (LLDPE) пленочного сорта на базе бутена	1295	1460-1500	1460-1500
Полиэтилен высокой плотности (HDPE) экструзионный	1325	1490-1530	1490-1530
Полиэтилен высокой плотности (HDPE) литьевой	1415	1580-1620	1580-1620
Полиэтилен высокой плотности (HDPE) раздувной	1440	1590-1630	1590-1630
Полипропилен-сополимер литьевой	1470	1535-1575	1535-1575
Полипропилен (PP) экструзионный	1465	1525-1565	1525-1565
Полипропилен (PP) литьевой	1415	1485-1525	1485-1525
Полистирол (GPPS) общего назначения	1755	1790-1830	1800-1840
Полистирол (HIPS) ударопрочный	1880	1930-1970	1940-1980
Полиэтилентерефталат (PET) бутылочного сорта	1375	1425-1480	1425-1480
Поливинилхлорид (PVC) общего назначения (для труб)	1280	1310-1370	1310-1370
Поливинилхлорид (PVC) специальный, улучшенный	1340	1380-1440	1380-1440

Источник: "European Plastics News".

С конца 2010 г. основными конъюнктурообразующими факторами на региональных рынках ПВХ стали положение в секторе этилена и валютные котировки. Так, в декабре 2010 г. на фоне увеличения контрактных цен этилена цены на ПВХ росли в Северной Америке, отмечался рост цен на смолу и в Европе. Рост цен на суспензию из США был вызван ограниченным уровнем предложения этилена на внутреннем рынке. Недостаток олефина возник в результате внеплановых остановок крекинговых установок на нескольких предприятиях в США, что повлекло сокращение объемов производства этилена. Североамериканские поставщики предлагали ПВХ для отгрузки на российский рынок в декабре по \$1060-1100/т, CFR Санкт-Петербург.

Продолжавшееся падение курса евро по отношению к доллару повышало способность европейских производителей конкурировать с импортным ПВХ. К тому же в конце 2010 г. многие участники рынка по максимуму сократили объемы закупок смолы на внешних рынках. Все эти факторы ослабили давление на европейских производителей со стороны импорта. В результате рост контрактной цены на этилен на \$27/т не привел в конце 2010 г. к росту цен на ПВХ в Европе.

В течение 2012 г. мировые цены ПВХ складывались под влиянием динамики спроса и стоимости нефтяного сырья. Рост цен на нефть послужил стимулом и основной причиной резкого увеличения стоимости пластиков в Европе в I квартале 2012 г. При увеличении стоимости этилена на EUR40/т производители ПВХ объявили о запланированном росте цен на EUR60/т в феврале 2012 г. В эту цифру была заложена стоимость этилена, а также улучшение маржи. Цены на февраль 2012 г. составили (данные "Europlastic News"): ПВХ для труб - EUR1190-1230/т (январь 2012 г. - EUR1130-1170); ПВХ высшего качества - EUR1250-1290 (январь 2012 г. - EUR1190-1230). Более того, ситуация со спросом оказалась лучше, чем ожидалось. Это было связано с необходимостью восстановления складских запасов переработчиками. Европейские продавцы ПВХ-сырья ожидали, что сочетание таких факторов, как увеличение спроса, снижение излишка и наличие небольших объемов импорта из-за слабого евро, поспособствует более значительному росту цен в конце февраля 2012 г.

Начавшееся в марте 2012 г. падение нефтяных котировок привело к снижению цен на полимеры в мире. Продукты стремительно дешевели. Ожидавшийся летом подъем цен и рост спроса на полимерную продукцию отложились из-за начинающейся рецессии, главным образом западно-европейского рынка. Сразу несколько стран Ближнего Востока и Европы, а также США объявили о снижении июньских цен на полимеры. Разница с майскими котировками по отдельным продуктам достигла \$100/т. В конце мая на фоне серьезного снижения цен полиэтилена в Европе и Азии поставщики ближневосточного ЛПНД объявили о снижении июньских цен. Цены бутенового линейного полиэтилена для июньских отгрузок упали в среднем на \$100/т по сравнению с майским уровнем. Связанность цен полимеров обусловила снижение стоимости и других продуктов. Так, североамериканские поставщики ПВХ на фоне низкого спроса на экспортных направлениях были вынуждены идти на дальнейшее снижение цен. К концу мая ценовые предложения на июньские отгрузки ПВХ из США были снижены в среднем на \$60/т по сравнению с уровнем цен для майских отгрузок.

Наиболее волатильная ситуация сложилась на европейском рынке, страдающем от усиливающегося кризиса. Там обесценивались такие продукты, как полиэтилен и полипропилен. В среднем удешевление указанных полимеров составило не менее \$30-70/т. Наибольшее снижение цен зафиксировано на полиэтилен высокого давления (ПВД). В этом секторе цены упали в среднем на EUR70/т до EUR1300/т, FD. Спотовые предложения пленочного по-

лиэтилена низкого давления (ПНД) были снижены в среднем на EUR50/т до EUR1290-1340/т, FD.

Сложившуюся ситуацию в ЕС объясняли кризисными явлениями. На европейском рынке полимеров усиливались негативные тенденции к ослаблению спроса, проблемам с кредитованием, удешевлению импорта и падению котировок нефти. Спрос на полиэтилен и полипропилен находился на низком уровне, в результате европейские производители столкнулись с проблемой увеличения объемов складских запасов. Очевидно, что низкая платежеспособность переработчиков в секторе строительной химии стимулировалась также снижением цен на нефть.

Украинские производители не ожидали столь серьезного обвала цен полимеров, о чем свидетельствует их поведение на рынке. Предприятия в стране работают практически на полную мощность (производство полиэтилена загружено на 100%). Ранее предприятие "Карпатнефтехим" предполагало нарастить выпуск полиэтилена и ПВХ, затем в условиях снижения котировок ПВХ и полиэтилена на мировых рынках можно было ожидать падения цен и на украинскую продукцию, однако на производственных показателях это пока не отражалось. Украинские предприятия на фоне того, что зарубежные производители полимеров не сокращали выпуск продукции, вероятно, ожидали стабилизации цен. При этом дешевеющий импорт заставлял и украинских производителей снизить стоимость продукции, хотя они всячески добивались ограничения ввоза. Так, проголосован в первом чтении законопроект о повышении импортных пошлин на поставляемые в Украину отдельные виды продукции, в том числе и на ПВХ. Окончательное одобрение законопроекта позволит украинским нефтехимикам усилить конкурентные преимущества на собственном рынке.

В 2012 г. на фоне снижения мировых цен на ПВХ его основные российские поставщики значительно снизили цены на продукцию для июньских отгрузок, но этот фактор фактически полностью нивелировался для российского рынка ослаблением курса рубля. Во второй половине мая в условиях низкого спроса на ключевых рынках и снижения мировых котировок нефти экспортные цены на ПВХ начали снижаться. Более всего цены снизили поставщики североамериканского ПВХ. Цены снизились относительно мая на \$100-140/т.

Контрактная цена этилена в Европе для поставки в июне снизилась на EUR120/т, что теоретически должно было привести к снижению цен ПВХ на EUR60/т. Но европейские производители ПВХ не были готовы идти на столь серьезное снижение цен. Отдельные производители ПВХ в Европе сообщали, что не могут снизить цены более чем на EUR30/т, ссылаясь на низкую рентабельность и значительное ослабление курса евро по отношению к доллару. В мае 2012 г. экспортные цены ПВХ европейского производства находились в диапазоне EUR800-880/т, FCA.

В мае 2012 г. 12%-ное снижение экспортных котировок ПВХ североамериканского производства также полностью нивелировалось примерно 10%-ным снижением курса рубля к доллару. Экспортные котировки ПВХ китайского производства в июне оставались на уровне начала мая в \$920-940/т. Но ослабление курса рубля к доллару вынудило некоторые российские компании отказаться от закупок ПВХ в Китае. Таким образом, по ряду экспортных направлений ослабление курса рубля к доллару привело к удорожанию ПВХ. Многие российские переработчики временно приостановили закупки ПВХ на мировых рынках.

В IV квартале 2012 г. тенденции в динамике мировых цен ПВХ вновь изменились. Контрактная цена на этилен в Европе для поставки в августе выросла на EUR140/т по сравнению с июльским уровнем, но на фоне ограниченного предложения европейским производителям удалось добиться повышения цен на пластики в значительном разме-

ре. Европейские производители заявили о намерении в сентябре 2012 г. добиться роста цен на ПВХ на EUR80-140/т на фоне роста контрактной цены на этилен для поставки в сентябре на EUR125/т по сравнению с августовским уровнем. Рост цен этилена означал, что себестоимость производства ПВХ в Европе выросла приблизительно на EUR65/т. Однако европейские производители на фоне низкой маржи производства были намерены добиться более серьезного роста цен на ПВХ для сентябрьских поставок на внешние рынки, в том числе в страны СНГ. Отдельные европейские производители ПВХ озвучили повышение экспортных цен на EUR140/т по сравнению с августовским уровнем, большинство поставщиков делало заявления о росте цен на EUR80-120/т. При этом сообщалось, что отдельные европейские производители были не в состоянии обеспечить все поступающие заявки на поставку ПВХ.

Крайне важным для покупателей ПВХ, в том числе российских, является изменение сроков установления контрактных цен. Так, в 2012 г. переговоры относительно уровня экспортных цен в сентябре для рынков стран СНГ начались лишь после 10 сентября (ранее цены устанавливались до начала месяца). Производители ждали заявления о цене этилена. Контрактная цена на этилен в Европе для поставки в сентябре еще не была согласована. В итоге сентябрьские поставки контрактовались в среднем по EUR840-870/т, FCA, что на фоне укрепления курса евро по отношению к доллару и российскому рублю делало европейский ПВХ неконкурентоспособным на рынке России.

В сентябре 2012 г. на внешних рынках рост цен на ПВХ продолжался: в середине месяца о повышении экспортных цен заявили китайские производители, также планировали добиться повышения цен в октябре поставщики североамериканского ПВХ. С начала сентября экспортные цены китайских производителей выросли в среднем на \$30/т на фоне серьезного роста заявок на покупку ПВХ со стороны российских компаний. В октябре ожидалось увеличение экспортных квот со стороны компании "Xinjiang Zhongtai" за счет пуска первой очереди третьего завода в Фукане.

Контрактные цены на ПВХ в США в августе 2012 г. остались на прежнем уровне, в то время как спотовые и экспортные цены во второй половине сентября поднялись в связи с остановкой заводов, вызванной ураганом Исаак. Контрактные цены на трубный ПВХ в сентябре находились на уровне 51-56 ц./а. ф. (\$1124-1235/т), а цены ПВХ общего назначения составили 53-58 ц./а. ф.

Несколько заводов в районе Мексиканского залива производят ПВХ, в том числе в шт. Луизиана, на который 28 августа 2012 г. обрушился ураган. Несмотря на то, что ущерб был нанесен минимальный, заводы оставались закрытыми в течение нескольких дней. Это привело к снижению предложения материала на рынке. Компания "Westlake" подтвердила, что остановила производство в Гейсмаре. Согласно источникам рынка, другие компании также закрыли свои производства, но официально этого не подтвердили.

Спотовые цены на ПВХ в середине сентября 2012 г. находились на уровне 42-46 ц./а. ф., экспортные цены составляли \$920-950/т. Несколько производителей подняли цены на 3-5 ц./а. ф. с 1 сентября. Производители сообщили, что к повышению цен на ПВХ привели рост цен на этилен и увеличение спроса в августе-сентябре (особенно на экспортных рынках), а также остановки заводов в III квартале. Поставщики североамериканского ПВХ планировали добиться повышения цен на октябрьские отгрузки на \$40-60/т на фоне ограниченных экспортных квот и высокого спроса со стороны основных экспортных рынков. Так, если в начале сентября предложения на отгрузки ПВХ в первой половине октября озвучивались в диапазоне \$1030-1040/т, CFR Санкт-Петербург, то в середине месяца озвучивались цены на уровне \$1070, CFR Санкт-Петербург.

На азиатском рынке ПВХ в начале октября 2012 г. появились первые признаки ослабления спроса, которые могли привести к снижению цен. По неподтвержденной информации, на фоне больших материальных запасов отдельные поставщики ПВХ снизили цены для октябрьских отгрузок до \$980-1000/т, CFR.

Покупательская активность на рынке ПВХ в Китае в конце сентября 2012 г. была очень слабой. В преддверии государственных праздников многие участники рынка отказались от закупок продукции, компании ожидали понижающегося ценового тренда на рынке. Цены на ацетиленовую и этиленовую смолу на внутреннем рынке КНР оставались в диапазоне 6600-6700 юаней/т и 6850-7250 юаней/т, FD соответственно. Покупательская активность в Юго-Восточной Азии в сентябре-октябре 2012 г. также была низкой в связи с ценовой неопределенностью и насыщением рынков Китая и Индии. Отдельные региональные поставщики пытались удерживать октябрьские цены выше \$1000/т, CFR. Таким образом, для мировых цен ПВХ были характерны высокая волатильность с преобладанием общей повышательной тенденции (с марта 2010 г. по октябрь 2012 г. цены различных сортов ПВХ повысились на 7,0-7,5%), а также затягивание поставщиками сроков контрактирования вследствие возрастающей неопределенности на рынке сырья.

Специалисты в 2012 г. прогнозировали, что в ближайшие 3 года спрос на ПВХ будет увеличиваться на 4,8% в год, а поставки будут расти на 3% ежегодно. По оценкам агентства "Freedonia", к 2020 г. количество материала, доступного на рынке, увеличится с нынешних 31 млн. т до 64 млн. т. Драйвером данной тенденции является в основном бум в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Даже на сегодняшний день более половины мирового потребления ПВХ приходится на Азию (16,7 млн. т). В Европе ведущими в этом сегменте являются Германия, Италия и Франция. Объем продаж на континенте составляет около 6 млн. т и близок к насыщению. Противоположная картина наблюдается в Китае, Индии и России, где следует ожидать ежегодный двузначный рост.

Более половины мирового производства ПВХ используется в строительстве в форме различных видов материалов и готовой продукции, в том числе ПВХ-профиля как неперменного компонента самого популярного вида окон - пластиковых. По версии "Freedonia", спрос на эти продукты снизился во время последнего экономического кризиса, но в ближайшем будущем начнет расти на фоне ожидаемого выхода глобальной строительной отрасли из рецессии.

Несмотря на то, что "старейшину" промышленных пластиков по многим направлениям теснят более новые и перспективные полимерные материалы, ПВХ достаточно успешно с ними конкурирует. ПВХ сохраняет позиции в первых рядах мирового полимерного производства и потребления. По мнению экспертов, мировой рынок ПВХ, по крайней мере в ближайшем десятилетии, будет продолжать активно развиваться, как и в случае с другими пластиками, за счет стран Востока, чьи рынки активно развиваются.

В компании "Nexant Cherasystems" считают, что рост потребления ПВХ не снизит темпов вплоть до 2015 г. Быстрее будут развиваться только рынки полипропилена и полиэтилентерефталата. Эксперты компании "Harriman" полагают, что расширение мощностей ПВХ возможно лишь в отдельных районах мира - России, странах Азии и Ближнего Востока.

Наибольшая динамика в мировом потреблении суспензионного ПВХ будет наблюдаться на рынке профилей. В Европе этот рынок вырос за последние 5 лет более чем на 1/3. Не последняя роль в этом принадлежит и российскому рынку, где в настоящее время в производстве профильно-погонажных изделий участвуют практически все европейские гиганты.

Рынок ПВХ-труб постепенно сдает позиции. В Европе идет постепенное сокращение продаж ПВХ-труб, хотя в некоторых странах, в частности Польше, производство ПВХ-труб ежегодно растет на 10%.

На мировом рынке эмульсионного ПВХ в ближайшие годы серьезных изменений не ожидается. Общее потребление находилось на уровне 2,1 млн. т, а суммарный прирост годовых мощностей по ПВХ-пастам в 2009-2011 гг. составил около 300 тыс. т.

Практически во всех упаковочных приложениях, будь то пленка или жесткое полотно, существуют альтернативные поливинилхлориду материалы, способные если не заменить, то существенно снизить потребление ПВХ. Термоформованная упаковка - коррексы под яйца, конфетная обертка, салатницы с крышками для структур типа "фаст-фуд", контейнеры под торты, стаканчики для мороженого и др. Производители такой упаковки кроме ПВХ имеют еще 2-3 вида различных сырьевых материалов, в частности ориентированный полистирол (ОПС), полиэтилентерефталат (ПЭТФ), ударопрочный полистирол. Характеристики прозрачности у термоформованных контейнеров из ПВХ и ОПС идентичны - 92-93% (у стекла - 92%). Удельная плотность ПВХ-упаковки (1,3) выше, чем у ОПС-тары (1,05), но сравнима с упаковкой из ПЭТФ (1,32). ПВХ-термоформинг обладает отличной жесткостью, прочностью и пластичностью - его легче и надежнее транспортировать. Российским производителям пищевых продуктов термоформованная упаковка из ПВХ и ОПС обойдется приблизительно в одну и ту же цену. И тот и другой материал производится за рубежом. У ПВХ-упаковки российская основа, но многочисленные добавки, доля которых составляет 30% (пластификаторы, модификаторы механических свойств), приходится импортировать. ОПС-полотно производят только в нескольких местах. Поэтому цены на ПВХ в России постоянно конкурируют с ценами на ОПС. Помимо прочего, отходы ОПС очень высокого качества, переработка отходов весьма рентабельна.

В пленочных приложениях у ПВХ существуют "классические" дуплексные конкуренты: ПВХ-стрейч-пленка - ПЭ-стрейч-пленка; ПВХ-термоусадочная - ПЭ-термоусадочная пленки. Наиболее сложная позиция у стрейч-пленок. В России, например, не существует производства ПВХ-стрейч-пленок. Они экспортируются из Европы, Азии, США. До недавнего времени не существовало производителей и ПЭ-стрейч-пленки. Сравнительно недавно такое производство было организовано на московском заводе "Успенский агропласт". Российский производитель использует материалы на основе полиэтилена - линейный полиэтилен низкой плотности (LLDPE) и различные смеси из полиэтиленов на основе технологий соэкструзии. Плоскочелюстная соэкструзия многослойных композитных пленок позволяет получать упаковку "на заказ" - вариации слоев и гарантированные свойства многообразны. За основу принята стандартная композиция, заимствованная у зарубежных производителей: трехслойная комбинация типа А-В-С, где А - адгезионный слой; В - несущий, прочностной слой; С - слой "подлипающий". "Агропласт" разработал и запатентовал еще 8 композиций многослойных пленок, рекомендованных различными упаковочным приложениям. Как правило, ПВХ- и ПЭ-стрейч-пленки предлагают одинаковые толщины (от 10 до 30 мкм). Применение пленок градуируется на идентичные группы: ручная упаковка пищевых продуктов (толщина 10 мкм), ручная паллетная упаковка товаров (толщина 17-20 мкм), машинная автоматическая паллетоупаковка (толщина от 23 до 27 мкм). Цены на российский ПЭ-стрейч выше, чем на импортные аналоги, но качество и вариационные возможности для специфических приложений более конкурентоспособны.

Следует отметить, что производство ПВХ-стрейч-пленки за рубежом стоит на 40-60% дороже, чем ПЭ-

стрейч-пленки российских изготовителей; плюс неизбежные транспортные расходы. Цена на ПВХ-стрейч для российского потребителя упаковки составляет около \$3,5-3,7/кг. "Домашняя" ПЭ-стрейч-пленка стоит около \$2,8/кг. Причина рыночной устойчивости иностранной продукции объясняется технологическими преимуществами. ПВХ-стрейч-пленка - "дышащая" или воздухопроницаемая. Подобное качество дает преимущество над ПЭ-стрейч в упаковке, например, хлебобулочных изделий, сыров и других продуктов.

Рынок так называемых "I.V. пакетов" из ПВХ, предназначенных для упаковки, хранения и транспортировки крови, замороженной плазмы, растворов солей, глюкозы, электролитов и других медицинских жидкостей, характеризуется большими поставками. Только в США объемы производства таких пакетов исчисляются в 100 млн. шт./год. Сегодня две компании предложили материалы, способные заменить ПВХ. Компания "B. Braun McGaw" (США), на долю которой приходится 20% американского рынка "I.V. пакетов", приступила к изготовлению и поставке пакетов из прорезиненного этилена (внутренний слой) и сополимера пропилена (внешний слой). Новый материал не содержит пластификаторов. Производство этих пакетов обходится дороже, чем упаковки из ПВХ, но продажную цену компания смогла удержать на уровне цены изделий из ПВХ. Немецкая компания "Serum-Werk Bernburg AG" является единственным изготовителем медицинских пакетов из нового запатентованного материала "Propuflex", разработанного в Германии. Материал представляет трехслойную пленку толщиной 200 мкм, изготавливаемую методом соэкструзии. Сложная композиция состоит из гомополимера полипропилена (внешний слой), смеси полипропилена и стирола, этилена, бутадиена и стирола (SEBS), смеси полипропилена и SEBS. Новая пленка обладает более высокими по сравнению с ПВХ барьерными свойствами, а уровень водонепроницаемости гораздо выше. "Propuflex" поставляется в рулонах. Пакеты формируются, наполняются и запечатываются на вертикальных упаковочных машинах.

Спектр упаковочного применения ПВХ не ограничивается медицинскими пакетами. В США и Европе на конечные рынки потребления поливинилхлорида приходится в среднем 50% жесткой упаковки, 30% - бутылок, 10-12% - гибких пленок, 2-3% - различного рода крышек. Для ПВХ-пленок характерны высокие характеристики ударной вязкости, хорошие свойства устойчивости к задиру (проколу), формоустойчивость, т. е. стабильность размеров, оптические свойства прозрачности, отличные барьерные характеристики к маслам и смазочным материалам.

Высокопластифицированная ПВХ-пленка обладает замечательным свойством: отличной растяжимостью, известным как новое качество - "стрейч", и уникальной "липкостью". Это делает пленку идеальным средством для ручной упаковки свежего мяса и других продуктов питания. Менее пластифицированная ПВХ-пленка применяется для обертывания кассет, игрушек, книг и т. д. Продукт в ПВХ-упаковке можно стерилизовать, подвергая воздействию гамма-излучения. Блистерная упаковка в качестве основы содержит картонную подложку; оболочка блистера состоит из поливинилхлоридного полотна, изготавливаемого методом термоформинга.

Такие свойства ПВХ, как прочность, высокая степень прозрачности, устойчивость к маслам и спиртосодержащим жидкостям, позволяет формировать бутылки, упаковочную тару, для которой важны каждое или все из вышеуказанных свойств. Таким образом, на базе перечисленных выше последних тенденций можно заключить, что ПВХ на мировом рынке сохраняет ценовые и (в большинстве сфер применения) качественные конкурентные преимущества. (БИКИ/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

**ПРОГНОЗ****РЫНОК ПОЛИАМИДОВ РАСШИРИТСЯ К 2018 ГОДУ**

Емкость мирового рынка полиамидов составила \$22 млрд. в 2012 г. По оценкам специалистов из аналитического агентства MarketsandMarkets, к 2018 г. она увеличится до \$27 млрд., т. е. среднегодовой рост будет на уровне 3,2%. Высокий спрос со стороны автомобилестроения, производств электроники, упаковки и товаров народного потребления будет способствовать повышению выработки PA 6 и PA 6/6, ключевых товаров на мировом рынке полиамидов. Китай и Индия являются ключевыми потребителями полиамидов, в то время как основные производители сконцентрированы в странах Европы (Германия, Нидерланды, Италия) и Северной Америки. Среди них DuPont, Honeywell, Koch Industries, Huntsman, BASF, Rhodia, Domo Group, Radici Group, Royal DSM и LANXESS. Полиамиды - новый класс термостойких полимеров, которые отличаются высокой прочностью, химической стойкостью, тугоплавкостью. К ним относятся как синтетические, так и природные полимеры, содержащие амидную группу. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ИНДИЯ****ПРАВИТЕЛЬСТВО РЕШИЛО ПОВЫСИТЬ ВВОЗНЫЕ ПОШЛИНЫ НА ПОЛИМЕРЫ**

Индия увеличила ввозные пошлины до 7,5% на этилен винилацетат и его производные, а также на все виды полимеров до 2,5%. Этот шаг, как ожидается, приведет к росту внутренних цен на полиэтилен (ПЭ), полипропилен (ПП), поливинилхлорид (ПВХ) и полистирол (ПС). Решение правительства повысить пошлины на ряд импортируемых товаров было вынесено после того, как крупные производители полимерных материалов выступили с прошением о государственной поддержке. По словам руководителя одной из местных компаний, в стране действуют самые мягкие таможенные санкции, в то время как в Юго-Восточной Азии давно взимаются пошлины в 6-7%. Помимо непосредственной защиты у местных фирм появится возможность расширить производственные мощности, так как пошлины на ключевое сырье - нефть, этилен и мономеры винилхлорида - останутся без изменений. По мнению трейдеров, в проигрыше могут остаться потребители полимеров, так как в долгосрочной перспективе повысятся отпускные цены на все товарные категории. Стабильно высокий спрос, в частности на ПВХ, будет способствовать этому. Сейчас в Индии ежегодно реализуется порядка 2,25 млн. т поливинилхлорида, из которых 1,25 млн. т - местного производства. Основные индийские поставщики полимеров - Reliance Industries, Indian Oil, GAIL, Finolex, Chemplast Sanmar, Supreme Petrochem, DCW. Ключевыми импортерами являются концерны из США и Азии. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ТАИЛАНД****MOMENTIVE SPECIALTY CHEMICALS УВЕЛИЧИТ  
ПРОИЗВОДСТВО АКРИЛОВЫХ СМОЛ ВО II КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

Momentive Specialty Chemicals пустила производство акриловых смол в провинции Чонбури. Мощности предприятия планируется увеличены во II квартале. Вся продукция будет реализовываться на рынках Юго-Восточной Азии. Новое поколение сырья предназначено для использования в составе покрытий, клеев и строительной химии. Компания планирует нанять 30 человек для работы на объекте, заменившем специализированный химический комплекс в Самутсакхоне. Завод в Чонбури станет дополнением к действующим промышленным площадкам в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Весной 2013 г. Momentive Specialty Chemicals также объявила об открытии нового объекта в Тяньцзине (Китай). Этот шаг позволит компании расширить долю на самом быстрорастущем рынке аминных отвердителей и базовых полиамидов в мире. Для своего предприятия Momentive планирует закупать сырье у местных фирм. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ХИМИЧЕСКИЕ ВОЛОКНА И НИТИ****ЯПОНИЯ****КОМПАНИЯ «ТЕЙДЖИН ЛИМИТЕД» РАЗРАБОТАЛА  
АРАМИДНУЮ ТКАНЬ СО СВОЙСТВАМИ РАДИАЦИОННОЙ ЗАЩИТЫ**

Компания «Тейджин Лимитед» (Teijin Limited) заявила о разработке ткани из арамидного волокна, защищающей от рентгеновского и гамма излучений. В мае компания предоставит образцы этой ткани отдельным предприятиям-потребителям для применения в защитной одежде и листовых экранах вокруг источников сильной радиации: в медицине, в ходе восстановительных работ после землетрясения на северо-востоке Японии, в исследованиях радиационных излучений. Эта экранирующая радиацию ткань была разработана путем введения частиц вольфрама в высокопрочное пара-aramидное волокно Technoga, производимое и реализуемое «Тейджин». Новый продукт обладает следующими ключевыми свойствами: благодаря превосходной прочности и модулю упругости пара-aramидного волокна, данный продукт прочнее полиэфирных и других волокон общего назначения, несмотря на большую концентрацию высокоплотного вольфрама, ухудшающую механические свойства волокна; степень экранирования излучения соответствует количеству вольфрама, введенному в арамидное волокно; изделия из этой ткани характеризуются превосходными гибкостью и обрабатываемостью, недоступными в случае защиты из свинцовых пластин или бетона. Кроме того, ткань из Technoga с введенным вольфрамом обладает более высокими уровнями огнестойкости и сопротивления разрезанию, чем у обычного арамидного волокна Technoga. В связи с этим компания рассчитывает, что новая ткань будет использоваться в материалах и защитной одежде для людей, работающих с высокими температурами и с различными режущими инструментами.

Производство филаментной нити из волокна с введенным высокоплотным металлом - трудная задача. «Тейджин» нашла для нее решение, опираясь на свое ноу-хау формования волокна и на характерные свойства Technoga. Передовые полимерные и текстильные технологии компании позволили добиться равномерности введения вольфрама в волокно. Высокопрочные пара-aramидные волокна Twaron и Technoga и мета-aramидное волокно Teijinopex производства «Тейджин» характеризуются превосходной длительной термо- и огнестойкостью и применимы для широкого диапазона решений, где требуется повышенная защита - в областях обеспечения правопорядка, борьбы с огнем и на производстве. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

**УКРАИНА**  
**СТАТИСТИКА**
**ЭКСПОРТ ДВУОКИСИ ТИТАНА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

	Февраль 2013 г.		Февраль 2012 г.		Январь 2013 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
<b>Всего</b>	<b>11,990</b>	<b>25,921</b>	<b>13,572</b>	<b>31,306</b>	<b>10,182</b>	<b>21,991</b>
Россия	2,432	5,738	2,624	5,961	1,664	4,015
Германия	2,220	4,608	2,601	5,425	1,898	3,892
Турция	2,100	4,332	1,600	4,122	1,580	3,276
США	0,940	1,946	1,343	3,359	1,338	2,775
Италия	0,700	1,456	0,520	1,050	0,460	0,950
Кипр	0,378	0,766	0,210	0,419	0,462	0,934
Индия	0,360	0,790	0,310	0,839	0,100	0,216
Франция	0,360	0,766	0,440	0,898	0,320	0,675
Дания	0,300	0,620	0,600	1,196	0,100	0,208
Канада	0,225	0,490	0,180	0,408	0,180	0,383
Бразилия	0,200	0,483	0,120	0,356	0,220	0,547
Испания	0,188	0,401	0,560	1,131	0,083	0,173
Южная Корея	0,180	0,383	0,300	0,758	0,360	0,803
Беларусь	0,160	0,384	0,144	0,374	0,120	0,286
Узбекистан	0,156	0,395	0,180	0,486	0,168	0,430
Польша	0,120	0,255	0,062	0,123	0,120	0,244
Венгрия	0,100	0,208	0,080	0,161	0,020	0,041
Швеция	0,100	0,207	0,080	0,161	0,080	0,163
Чехия	0,082	0,172	0,061	0,123	0,125	0,253
Австрия	0,080	0,172	0,100	0,202	0,083	0,175
ОАЭ	0,080	0,177	0,060	0,169	0,120	0,268
Тайвань	0,080	0,170	0,020	0,044	0,100	0,211
Новая Зеландия	0,060	0,149	0,080	0,227	-	-
Финляндия	0,060	0,125	0,020	0,039	0,080	0,169
Эстония	0,060	0,124	0,040	0,081	0,020	0,041
Иран	0,048	0,120	-	-	-	-
Сербия	0,041	0,084	0,124	0,246	0,020	0,042
Австралия	0,020	0,050	0,020	0,057	0,020	0,050
Гватемала	0,020	0,040	0,020	0,051	-	-
Египет	0,020	0,044	0,020	0,044	0,020	0,044
Израиль	0,020	0,048	-	-	-	-
Коста-Рика	0,020	0,040	0,020	0,051	-	-
Нигерия	0,020	0,043	0,120	0,314	0,040	0,086
Перу	0,020	0,040	0,020	0,051	0,020	0,040
Сирия	0,020	0,048	0,060	0,162	-	-
Филиппины	0,020	0,050	-	-	-	-
Япония	-	-	0,320	0,896	-	-
Казахстан	-	-	0,112	0,308	-	-
Таиланд	-	-	0,060	0,162	-	-
Азербайджан	-	-	0,048	0,137	-	-
Таджикистан	-	-	0,048	0,139	-	-
Греция	-	-	0,040	0,082	0,038	0,080
Румыния	-	-	0,040	0,081	0,020	0,043
ЮАР	-	-	0,040	0,117	0,040	0,092
Молдова	-	-	0,026	0,068	-	-
Аргентина	-	-	0,020	0,051	0,100	0,255
Болгария	-	-	0,020	0,042	0,003	0,006
Грузия	-	-	0,020	0,054	-	-
Ирландия	-	-	0,020	0,040	0,020	0,042
Латвия	-	-	0,020	0,040	-	-
Норвегия	-	-	-	-	0,020	0,043
Панама	-	-	-	-	0,020	0,040

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))
**В МАРТЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ СНИЗИЛОСЬ**

В марте производство каустической соды (100%) сократилось на 66,7%, или на 7,4 тыс. т до 3,7 тыс. т по сравнению с мартом 2012 г. "ДнипроАзот" сохранил производство каустической соды на уровне 3,7 тыс. т, а предприятия "Карпатнефтехим", "Химпром" и "Лукоор" ее не производили. В январе-марте производство каустической соды сократилось на 67,6%, или на 22,1 тыс. т по сравнению с январем-мартом 2012 г., до 10,6 тыс. т.

Каустическая сода используется в пищевой промышленности, производстве целлюлозы, красителей, в химической промышленности и металлургии. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

### ПРОИЗВОДСТВО КАЛЬЦИНИРОВАННОЙ СОДЫ В МАРТЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ

В марте производство кальцинированной соды сократилось на 20,4%, или на 12,5 тыс. т по сравнению с мартом 2012 г., до 48,8 тыс. т (100%, без поташа). В январе-марте производство кальцинированной соды увеличилось на 2,1%, или на 3,2 тыс. т по сравнению с январем-мартом 2012 г., до 156,2 тыс. т. "Крымский содовый завод" - единственный производитель кальцинированной соды в Украине, снабжает около 80% украинского рынка потребления кальцинированной соды, а также более 2% ее мирового потребления. ОАО "Лисичанская сода" которое ранее выпускало данный продукт, признано банкротом в октябре 2012 г. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

### ПРОИЗВОДСТВО СЕРНОЙ КИСЛОТЫ ХИМИЧЕСКИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т (по данным Государственной службы статистики)

	Февраль 2013 г.	Февраль 2012 г.	Февраль 2013 г. В % к февралю 2012 г.	Январь-февраль 2013 г.	Январь-февраль 2012 г.	Январь-февраль 2013 г. в % к январю-февралю 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>58,73</b>	<b>78,285</b>	<b>75,0</b>	<b>121,49</b>	<b>169,747</b>	<b>71,6</b>
ЧАО "Крымский Титан"	40,359	44,538	90,6	87,89	92,338	95,2
ПАО "Сумыхимпром"	18,284	26,747	68,4	33,474	49,239	68,0
Константиновский государственный химзавод	0,0854	7,0	1,2	0,123	28,17	0,4
ПАО "Концерн "Стирол"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
ПАО "Ривнеазот"	-	-	-	-	-	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

### ПРОИЗВОДСТВО АММИАКА В МАРТЕ 2013 ГОДА, тыс. т (без учета данных ПАО «ДнипроАзот», ПАО «Ривнеазот» и ЧАО «Северодонецкое объединение «Азот»)

	Март	Март 2012 г.	Март в % к марту 2012 г.	Январь-март	Январь-март 2012 г.	Январь-март в % к январю-марту 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>330,6</b>	<b>293,6</b>	<b>112,6</b>	<b>977,8</b>	<b>1 012,8</b>	<b>96,5</b>
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	144,2	91,2	158,1	418,4	314,4	133,1
ОАО "Одесский припортовый завод"	96,6	47,4	203,8	295,7	143,8	205,6
Черкасское ПАО "Азот"	89,8	60,8	147,7	263,7	201,6	130,8
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	-	94,2	-	-	276,2	-
ПАО "ДнипроАзот"	-	-	-	-	-	-
ПАО "Ривнеазот"	-	-	-	-	76,8	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

### ПРОИЗВОДСТВО ДВУОКИСИ ТИТАНА В МАРТЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Март	Март 2012 г.	Март в % к марту 2012 г.	Январь-март	Январь-март 2012 г.	Январь-март в % к январю-марту 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>11,734</b>	<b>13,403</b>	<b>87,5</b>	<b>33,364</b>	<b>37,672</b>	<b>88,6</b>
ЧАО "Крымский Титан"	9,124	9,392	97,1	25,126	27,646	90,9
ПАО "Сумыхимпром"	2,610	4,011	65,1	8,238	10,026	82,2

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

## РОССИЯ

### МХК «ЕВРОХИМ» ПУСТИТ ДВА КАЛИЙНЫХ РУДНИКА, НЕ БОЯСЬ ПЕРЕПРОИЗВОДСТВА

*«Еврохим» планирует начать производство калия на двух калийных рудниках к 2017 г., хотя некоторые мировые производители заморозили планы увеличивать выпуск.*

«Еврохим» расширяется, несмотря на опасения по поводу грядущего мирового перепроизводства калия, используемого в сельском хозяйстве для повышения урожайности. Компания планирует выйти на объем производства 8,3 млн. т хлористого калия к 2022 г., диверсифицируя производство азотных и фосфорных удобрений. "Мы берем в расчет долгосрочный прогноз возобновления спроса на калийные удобрения, - сказал финансовый директор «Еврохим» Андрей Ильин. - Мы видим этот сценарий, может быть, не в этом и не в следующем году, но мы смотрим на горизонт ближайших 10-20 лет".

Американский производитель Mosaic Co заявил, что отложит расширение производства калия в Канаде, а горнорудный гигант Vale SA сообщил в марте, что планирует выйти из калийного проекта в Аргентине стоимостью \$6 млрд.

«Еврохим» планирует переработать как можно больше собственного калия в другие удобрения. Из всего объема производства в 8,3 млн. т компания надеется продать только от 4,5 млн. до 6 млн. т в виде калийной соли, товарной формы удобрения. Ильин сказал, что «Еврохим» еще не решил, продавать калий самостоятельно или через «Белорусскую калийную компанию» (БКК), торговое СП «Уралкалия» и «Беларуськалия». «Еврохим» не верит, что предложение будет умеренным и обеспечит ценам серьезную поддержку. "Мы не будем демпинговать (на рынке калия), - сказал Ильин. - Мы не планируем раскачивать лодку". Оба калийных проекта «Еврохим» запланированы в два этапа. Проект «Волгакалий» в Волгограде стоимостью \$3,9 млрд. столкнулся с технологическими проблемами, что стоило компании двухлетней задержки его пуска, сказал Ильин. Работая на полную мощность, «Волгакалий» будет производить до 4,6 млн. т калия в год. Усольский проект, расположенный в Пермском крае, имеет проектную мощность 3,7 млн. т и является частью того же месторождения, где ведет добычу «Уралкалий», один из крупнейших мировых производителей удобрений. Строительство идет по графику, большая часть работы в шахтах закончена и идет работа на поверхности. Затраты на проект оцениваются в \$2,85 млрд. (Рейтер/Advis/[Хімія України, СНГ, міра](#))

**ОАО «БАШКИРСКАЯ СОДОВАЯ КОМПАНИЯ»  
МОЖЕТ СТАТЬ ОДНИМ ИЗ КРУПНЕЙШИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СОДЫ В МИРЕ**

В апреле успешно завершилась реорганизация ОАО "Сода" путем присоединения к ОАО "Каустик". На собрании акционеров ОАО "Каустик" (Стелитамак) утверждена новая редакция устава общества, которая предусматривает переименование компании. Новое название - ОАО "Башкирская содовая компания" (БСК) - более полно и точно отражает ее производственную деятельность: сода кальцинированная и сода каустическая - основные виды продукции, выпускаемые предприятиями.

Объединение производств ПВХ, каустической соды и хлора, хлорорганических продуктов, кальцинированной соды, бикарбоната натрия, хлористого кальция и белых саж в БСК - масштабный проект. Он позволит компании укрепить позиции, приобрести новые конкурентные преимущества, увеличить кредитный потенциал, а для российской отрасли производства кальцинированной соды это возможность выйти на новый уровень. В результате объединения БСК может стать 4 в мире по производству кальцинированной соды, высокодифференцированной химической компанией. Перед БСК стоят задачи по синхронизации производственных и инвестиционных планов, совершенствованию логистических цепочек.

Главные ценности компании остаются прежними: надежность, качество, динамичность. ОАО "Башкирская содовая компания" унаследует от "Соды" и "Каустика" брэнды и традиции, приоритеты природоохранной деятельности и инновационные технологии, опыт, накопленный за десятилетия существования предприятий, и кадровый потенциал. Все это позволит эффективно реагировать на вызовы времени и мирового рынка. Новое имя подчеркивает стратегию развития крупной, сильной, активной компании, нацеленной на дальнейшее развитие. ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАО «ГОРНО-ХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ «БОР» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРИСУТВИЕ В КИТАЕ**

ЗАО "Горно-химическая компания "Бор" (Приморский край) в I квартале 2013 г. произвело 20,3 тыс. т борной кислоты. Произведенный объем полностью реализован. На фоне общей стагнации рынка сбыта и невысоких цен на борную продукцию, предприятие прикладывает максимум усилий для того, чтобы поддерживать стабильность ключевых операционных показателей. Результатом этой работы стало увеличение доли рынка в Китае, отгрузка первых партий борной кислоты во Вьетнам и Индию. После длительного периода ожидания активизировался японский рынок. "В планах компании на май стоит производство 9,8 тыс. т борной кислоты. Для этого закуплены все основные материалы", - заявил управляющий директор ЗАО ГХК "Бор" Владимир Козьмин.

Компания образована на базе Приморского горно-химического комбината. ЗАО "ГХК "Бор" занимает 3 место в мире по производству борсодержащей продукции и является единственным в России производителем высококачественной продукции собственного минерального сырья, имеющего полный технологический цикл от добычи руды и ее обогащения до синтеза борпродуктов, таких как борная кислота различных марок, борат кальция, борный ангидрид, датолитовый концентрат. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**НОВОЧЕБОКСАРСКОЕ ОАО «ХИМПРОМ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ВЫРУЧКУ**

Выручка ОАО "Химпром" (Чувашия) в I квартале снизилась на 4,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составила 1,25 млрд. руб. Валовая прибыль достигла 312,6 млн. руб., снизившись на 5%. "Стратегией развития предприятия в ближайшие годы предусмотрен новый качественный этап модернизации и инвестиций", - приводятся в сообщении слова гендиректора управляющей организации "Ренова Оргсинтез" Ярослава Кузнецова.

В частности, "Химпром" планирует в 2014 г. пустить в эксплуатацию новое производство пероксида водорода мощностью более 50 тыс. т/год. Общий объем инвестиций превышает \$87 млн. На предприятии проводится модернизация оборудования и технологий. В частности, в 2013 г. будет реализован проект по системе очистки природного газа стоимостью более чем \$2 млн.

ОАО "Химпром" выпускает более 150 наименований химической продукции. ЗАО "Ренова Оргсинтез" владеет более 75% акций ОАО "Химпром". ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЩЕКИНОАЗОТ» ПОЛУЧИЛО СЕРТИФИКАТ  
СООТВЕТСТВИЯ ПРОИЗВОДСТВА ДВУОКСИ УГЛЕРОДА СТАНДАРТУ FSSC 22000**

ОАО "Щекиноазот" получило сертификат соответствия производства двуокиси углерода стандарту FSSC 22000. Сертификационный аудит проводила компания "Intertek". Специалистами международной компании подтверждено соответствие производства жидкой углекислоты всем требованиям, предъявляемым международными стандартами ISO 22000+ISO/TS 22002-1 к предприятиям по производству пищевых продуктов. Компании-производители напитков "Пепси-кола", "Кока-кола", "Линде" - партнеры щекинского "Азота" - работают с поставщиками пищевой продукции, производства которых сертифицированы в соответствии с международными стандартами. С целью сохранения рынка сбыта пищевой углекислоты руководством компании было принято решение о разработке и внедрении системы менеджмента пищевой безопасности на производстве углекислоты, соответствующей "Food Safety System Certification" - 22000. Руководители и специалисты цеха углекислоты, службы менеджмента качества предприятия, ЦОТК, службы охраны окружающей среды прошли курс обучения требованиям новых стандартов. Пересмотрен технологический регламент производства, идентифицированы опасные факторы и оценены риски для жизни и здоровья человека, разработаны и внедрены программы предварительных условий и план ХАССП, исключая возможность выпуска потенциально небезопасной углекислоты. ([INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА**

**В МАРТЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ ДОСТИГ МАКСИМУМА С ИЮНЯ 2010 ГОДА**

Объемы экспортных отгрузок каустической соды из России в марте выросли до 20,54 тыс. т, что эквивалентно четверти российского производства. Это рекордный показатель с июня 2010 г. Рост объемов наработки каустической соды в марте сопровождался увеличением продаж материала на внешние рынки. По итогам марта в России было произведено около 95 тыс. т каустической соды. Относительно показателей февраля экспорт каустика увеличился на 37% и достиг около 15 тыс. т. Основная доля экспортных продаж пришлась на жидкую каустическую соду. Так, по итогам марта экспорт жидкого каустика составил 15,7 тыс. т, из которых 12,63 тыс. т было отгружено волгоградским "Каустиком". Объемы отгрузок твердой каустической соды достигли 4,84 тыс. т. При этом крупнейший российский экспортер, волгоградский "Каустик", отгрузил 4,48 тыс. т материала. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

## РОССИЯ

**ПОДПИСАН МЕМОРАНДУМ О СОЗДАНИИ В ДЗЕРЖИНСКЕ  
СОВМЕСТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ С БЕЛЬГИЕЙ ПО ВЫПУСКУ ПОВЕРХНОСТНО-АКТИВНЫХ ВЕЩЕСТВ**

Инвестиции в создание совместного предприятия «СИБУРА» и Solvay по производству поверхностно-активных веществ (ПАВ) и продуктов для нефтедобывающей промышленности в Дзержинске (Нижегородская обл.) составят EUR100 млн., сообщил губернатор области Валерий Шанцев. "Подписали трехсторонний меморандум о создании совместного предприятия между «СИБУРОм» и бельгийской группой Solvay. В 2015 г. в Дзержинске планируется построить новый завод по производству поверхностно-активных веществ. EUR100 млн. инвестиций, 100 новых рабочих мест с высокой заработной платой. Важный шаг в развитии нефтехимического кластера", - сообщил он.

Осенью 2012 г. «СИБУР» и Solvay заключили соглашение о создании в Дзержинске совместного предприятия "РусПАВ" на паритетных началах. Завод будет расположен в Дзержинске на промышленной площадке, арендуемой «СИБУРОм», в 400 км к востоку от Москвы.

«СИБУР» обеспечит СП сырьем, а также производственной и логистической инфраструктурой. Кроме того, опираясь на опыт деятельности на нефтехимическом рынке России, «СИБУР» окажет поддержку развитию бизнеса "РусПАВ" на нефтегазовых рынках России и СНГ.

Novesage, бизнес-подразделение группы Solvay и мировой лидер рынка ПАВ, предоставит практический опыт в технологиях производства и применения ПАВ, научные и инновационные компетенции, а также клиентскую сеть на международном нефтегазовом рынке, секторе бытовой химии и товаров личной гигиены. Поверхностно-активные вещества (ПАВ) - химические соединения, которые вызывают снижение поверхностного натяжения и обеспечивают такие свойства, как моющее действие, образование эмульсии и пены, смачивание и смягчение. ПАВ используются в качестве активного компонента в различных препаратах: гели для душа, шампуни, кондиционеры, стиральные порошки и таблетки, чистящие вещества для дома, средства ухода за твердыми поверхностями, промышленные чистящие вещества, краски, химикаты сельскохозяйственного назначения, а также в обработке металлов, нефтегазовом производстве и т. д. ([gures.ru/Химия\\_Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЕХИМ САЛАВАТ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ**

"Газпром нефтехим Салават" в январе-марте получил 194,3 млн. руб. чистой прибыли по РСБУ, что в 7,9 раза меньше, чем в I квартале 2012 г., следует из отчета компании. Выручка за отчетный период выросла на 30% до 45,779 млрд. руб. Себестоимость продукции составила 32,256 млрд. руб. против 27,05 млрд. руб. годом ранее. Валовая прибыль упала на 18% до 29,371 млрд. руб. Прибыль от продаж выросла в 1,9 раза до 1,199 млрд. руб., прибыль до налогообложения упала в 4,2 раза до 430,4 млн. руб. Долгосрочные обязательства уменьшились с 16,676 млрд. руб. до 12,382 млрд. руб., краткосрочные - с 73,795 млрд. руб. до 66,859 млрд. руб.

"Газпром нефтехим Салават" является монополистом в РФ по выпуску бутиловых спиртов, пластификатора диоктилфталата, стирола. Также предприятие производит автомобильные бензины, дизельные топлива, керосины, топочные мазуты, толлуол, сжиженные газы, аммиак, и карбамид, гликоли, полиэтилен, полистиролы, силикагели и цеолитные катализаторы, ингибиторы коррозии, элементарную серу, бытовые товары из пластмасс и поверхностно-активных веществ. В состав компании входят нефтеперерабатывающий, химический и газохимический заводы, завод "Мономер". ([gures.ru/Химия\\_Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ОАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ВЫРУЧКУ**

ОАО "Нижнекамскнефтехим" в I квартале сократило чистую прибыль по РСБУ на 38,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., до 3,128 млрд. руб., говорится в отчете компании. Выручка снизилась на 10,7% до 30,916 млрд. руб. В том числе выручка от реализации синтетических каучуков составила 13,728 млрд. руб. (падение на 23,7%), пластмасс и синтетических смол - 11,289 млрд. руб. (рост на 16%). Валовая прибыль упала на 24,6% до 6,55 млрд. руб. Прибыль от продаж составила 4,29 млрд. руб., сократившись на 33%. Прибыль до налогообложения достигла 3,96 млрд. руб., снизившись в 1,6 раза по сравнению с январем-мартом 2012 г. Себестоимость сократилась на 6% до 24,36 млрд. руб. Дебиторская задолженность возросла на 27% до 11,692 млрд. руб., кредиторская - на 23,7% до 9,913 млрд. руб. Сумма долгосрочных займов снизилась на 9,3% до 2,797 млрд. руб., краткосрочных - возросла на 1,9% до 2,291 млрд. руб.

Компания отмечает, что спад в европейской экономике продолжает негативно влиять на нефтехимический рынок. "Отсутствие оптимизма и уверенности у зарубежных потребителей приводит к сокращению спроса и снижению цен", - отмечается в отчете. "В текущем году всем участникам рынка придется оперировать в сложной рыночной среде, характеризующейся волатильностью цен и колебанием спроса. Один из потенциальных отраслевых рисков для НКНХ как экспортера продукции заключается в возможном сокращении объемов производства в европейской шинной промышленности, что может привести к уменьшению объемов экспорта синтетических каучуков. Данный риск существенно минимизируется сильной позицией предприятия как крупного поставщика каучуков на мировой рынок, имеющего долгосрочные глобальные соглашения с крупнейшими шинными производителями, и конкурентоспособностью. Пока предприятие поставляет на экспорт весь законтрактованный объем каучуков", - подчеркивает НКНХ. НКНХ поставляет продукцию в 51 страну. Основная доля продукции отгружается в страны Европы, Азии и СНГ. Основным региональным риском представляет европейский регион из-за экономического спада. "Тем не менее, поставки "Нижнекамскнефтехима" в этот регион составляют преимущественно синтетические каучуки, отгружаемые по долгосрочным контрактам с фиксированными объемами. Поэтому данный риск компании минимизирован", - говорится в отчете.

Компания намерена к 2014 г. увеличить мощности по выпуску бутадиенового каучука СКД-Н до 150 тыс. т, суммарные мощности по выпуску бутилового и галобутилового каучука - до 200 тыс. т/год, по выпуску каучука СКИ-3 - до 280 тыс. т. ОАО также планирует организовать производство дивинилстирольного каучука растворной полимеризации и продолжать работы по созданию нового производства этилена мощностью 1 млн. т/год.

ОАО "Нижнекамскнефтехим" - один из крупнейших производителей синтетических каучуков в мире и пластиков в России. ([gures.ru/Химия\\_Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## ПУСК ПРОИЗВОДСТВА АКРИАМИДА И ПОЛИАКРИЛАМИДА В ООО «САРАТОВОРГСИНТЕЗ» СОСТОИТСЯ В 2016 ГОДУ

ОАО "ЛУКОЙл" и французская SNF договорились о пуске производства акриамида и полиакриламида в ООО "Саратоворгсинтез" в 2016 г. В региональном правительстве уверены, что продукция будет конкурентоспособной на российском и международном рынках. Эксперты считают, что выручка саратовского предприятия вырастет на 7-10% в результате реализации проекта.

"ЛУКОЙл" раскрыл условия сотрудничества с французской SNF SAS в сфере производства акриламида и полиакриламида на площадке ООО "Саратоворгсинтез". По сообщению компании, на первом этапе SNF SAS начнет производство акриламида в объеме 50 тыс. т/год и полиакриламида 30 тыс. т/год. Первый выпуск, предположительно, состоится в начале 2016 г. На втором этапе производство полиакриламида будет увеличено до 60 тыс. т/год, а при благоприятной конъюнктуре рынка и до 100 тыс. т. "Саратоворгсинтез" будет обеспечивать новые мощности сырьем - нитрилом акриловой кислоты (НАК). На первом этапе объемы поставок составят 20 тыс. т/год. В "ЛУКОЙле" отмечают, что это уникальный проект, так как в производстве будет применяться кластерная схема, которая в России фактически отсутствует.

Договоренность между российской и французской компаниями была достигнута в начале 2012 г. Тогда же сообщалось, что SNF вложит в проект более EUR140 млн. в течение 2-3 лет.

"ЛУКОЙл" рассматривает возможность применения полиакриламида в химических технологиях повышения нефтеотдачи. "Будут обеспечены локализация потребления НАК и дополнительная загрузка свободной инфраструктуры нефтехимического предприятия, а также импортозамещение значительных объемов химических реагентов", - говорится в сообщении компании.

Заместитель начальника управления анализа рынка акций ИК "Велес Капитал" Василий Танурков также считает закономерным развитие производства акриламида на мощностях "Саратоворгсинтеза" из-за доступности сырья. "Исходя из текущего уровня оптовых цен на акриламид и полиакриламид, новое производство может увеличить выручку саратовского предприятия на 7-10%", - сказал он. При этом эксперт сомневается, что инвестпроект существенно повлияет на развитие экономики Саратовской области. "Проект интересен в первую очередь для "ЛУКОЙла" - компания, вероятно, будет основным потребителем продукции нового производства - акриламид широко используется для повышения нефтеотдачи скважин", - пояснил он.

SNF является крупнейшим в мире производителем водорастворимых полимеров, которые применяются в водоподготовке и нефтегазовой промышленности, в т. ч. в сфере повышения нефтеотдачи пластов и целлюлозно-бумажного производства. ООО "Саратоворгсинтез" является единственным в России производителем нитрила акриловой кислоты (применяется в производстве синтетических волокон, каучуков, пластмасс) и цианида натрия (применяется для цианирования стали, в гальванотехнике, гидрометаллургии благородных металлов). (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «УФАОРГСИНТЕЗ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫРУЧКУ

ОАО "Уфаоргсинтез" (входит в АНК "Башнефть") в январе-марте получило чистую прибыль по РСБУ в 640,2 млн. руб., что на 15% больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., говорится в отчетности компании. Выручка составила 4,569 млрд. руб., превысив показатель I квартала 2012 г. в 1,8 раза. Себестоимость выросла в 2 раза до 3,797 млрд. руб., валовая прибыль увеличилась на 10%, составив 771,7 млн. руб. Прибыль от продаж осталась практически на уровне 2012 г. - 696,3 млн. руб., а прибыль до налогообложения выросла на 14,5% до 803,3 млн. руб. Краткосрочная кредиторская задолженность на конец марта составила 2,032 млрд. руб. против 1,44 млрд. руб. на конец 2012 г., дебиторская задолженность - 1,889 млрд. руб. против 1,31 млрд. руб. соответственно.

"Уфаоргсинтез" выпускает более 30 наименований нефтехимической продукции и свыше 25 наименований потребительских товаров, в том числе синтетический и гидролизный этиловый спирт, является крупнейшим в России производителем фенола. ([rures.ru](http://rures.ru)/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ГЕРМАНИЯ

### WACKER POLYMERS ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА ДИСПЕРСИИ ВИНИЛАЦЕТАТА

Wacker Polymers собирается увеличить цены на ацетат-этиленовые и этилен-виниловые дисперсии сополимеров на основе хлоридов. Повышение может составить \$0,03/фунт или будет зависеть от договоров с покупателями. Руководство приняло такие меры в связи с постоянным ростом стоимости сырья. С помощью корректировки цен фирма продолжит улучшать технологии производства и каналы продаж, а также оптимизирует поддержку клиентов. Основная сфера деятельности компании - разработка и выпуск связующих и полимерных добавок, главным компонентом которых является поливинилацетат (ПВА) и его сополимеры. Эти материалы используются в производстве красок, адгезивов, волокнистых композитов и других химпродуктов. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## США

### ЦЕНЫ

#### ЦЕНЫ НА ЭТИЛЕН В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ДОСТИГЛИ САМОГО НИЗКОГО УРОВНЯ С ДЕКАБРЯ 2012 ГОДА

Цены на этилен в США в середине апреля достигли самого низкого уровня с начала декабря 2012 г. В начале апреля цены на этилен немного восстановились, но не смогли выдержать восходящую динамику и закончили месяц на несколько центов ниже уровня по состоянию на 1 апреля. Цены на этилен на побережье Мексиканского залива США, которые были чуть менее 61 цента/фунт на 1 апреля, упали до 54 центов 8 апреля, достигнув самого низкого уровня с 10 декабря. Они немного восстановились во второй половине месяца, достигнув чуть более 57,5 центов на 29 апреля, но так и не возвратились до 60 центов или более высокого уровня, который был в марте и в начале апреля. Вклад в ярко выраженную в последнее время тенденцию смягчения цен на этилен внесло снижение торгового оборота крупнейших производителей пластиков на основе производных этилена. Цена этана выросла на 0,75 цент/галлон, или около 2,5%. Пропан и другое сырье для производства этилена, выросли в цене примерно на 2,6 цент/галлон, или около 2,75%. Снижение цен этилена способствовало падению цен на ПВХ, что сыграло на руку производителям, запланировавшим закупку сырья на этот период. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

## УКРАИНА

## 2012 ГОД ПАО «ДНИПРОАЗОТ» ЗАКОНЧИЛО С ПРИБЫЛЬЮ

2012 г. "ДнипроАзот" (Днепродзержинск, Днепропетровская обл.) по международным стандартам финансовой отчетности закончил с чистой прибылью 0,554 млн. грн. и получил 2795,807 млн. грн. чистого дохода. В отчетности не приводятся данные за 2011 г., поскольку тогда предприятие составляло отчетность только по украинским стандартам. 2011 г. по украинским стандартам бухгалтерской отчетности завод закончил с чистой прибылью 563,44 млн. грн.

"ДнипроАзот" контролируется группой Приватбанка. Специализируется на производстве аммиака, карбамида, каустической соды, хлора, соляной кислоты и входит в шестерку крупнейших химических предприятий. (Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЧИСТЫЙ УБЫТОК ПАО «ОДЕССКИЙ ПРИПОРТОВЫЙ ЗАВОД» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

Чистый убыток ПАО "Одесский припортовый завод" (ОПЗ) в I квартале сократился в 2,7 раза до 46,4 млн. грн. Об этом сообщает госучреждение "Агентство по развитию инфраструктуры фондового рынка Украины" при Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку (НКЦБФР). Выручка выросла на 81,3% до 1,499 млрд. грн., валовая прибыль составила 32,4 млн. грн. против убытка в 70 млн. грн. годом ранее.

ПАО "Одесский припортовый завод" специализируется на производстве аммиака, карбамида и другой химической продукции. Завод также принимает и перегружает в морские суда на экспорт продукцию других предприятий Украины и России: аммиак, карбамид, метанол и жидкие комплексные азотные удобрения. 99,57% акций завода на конец 2012 г. находились в собственности ФГИУ. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

## В МАРТЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СУЛЬФАТА АММОНИЯ СОКРАТИЛОСЬ

В марте производство сульфата аммония сократилось на 98,6%, или на 14,5 тыс. т по сравнению с мартом 2012 г., до 0,2 тыс. т. Весь объем удобрения был произведен в ЧАО "Крымский Титан". В январе-марте производство сульфата аммония сократилось на 99,1%, или на 42,7 тыс. т по сравнению с январем-мартом 2012 г., до 0,4 тыс. т. Сульфат аммония - азотно-серное минеральное удобрение, применяется в сельском хозяйстве для выращивания зерновых, плодовых, овощных, ягодных и декоративных культур. (Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ПРОИЗВОДСТВО НИТРОАММОФΟΣКИ В МАРТЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

В марте производство нитроаммофоски сократилось на 2,2%, или на 0,6 тыс. т по сравнению с мартом 2012 г., до 27,3 тыс. т. Весь объем удобрения выпущен в ПАО "Сумыхимпром". В марте 2012 г. нитроаммофоску производили «Сумыхимпром» и ЧАО "Днепропетровский завод минудобрений". В январе-марте производство нитроаммофоски сократилось на 13,2%, или на 0,6 тыс. т по сравнению с январем-мартом 2012 г., до 54,6 тыс. т. Нитроаммофоска - гранулированное минеральное удобрение, содержащее азот, фосфор и калий, широко применяется для выращивания сельскохозяйственных культур. (Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## В МАРТЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО АММОФОСА СОКРАТИЛОСЬ

В марте производство аммофоса сократилось на 89,4%, или на 5,9 тыс. т по сравнению с мартом 2012 г., до 0,7 тыс. т. ЧАО "Днепропетровский завод минеральных удобрений" сократило производство аммофоса на 22,2% до 0,7 тыс. т, а предприятия "Крымский Титан" и "Сумыхимпром" не производили это удобрение. В январе-марте производство аммофоса сократилось на 88,9%, или на 7,2 тыс. т по сравнению с январем-мартом 2012 г., до 0,9 тыс. т. Аммофос - эффективное фосфорно-азотное удобрение, содержит 51-52% фосфора и 11-12% азота. Его применяют для основной заправки достаточно увлажненных почв, богатых калием. (Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ПРОИЗВОДСТВО КАРБАМИДНО-АММИАЧНОЙ СМЕСИ В МАРТЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Март	Март 2012 г.	Март в % к марту 2012 г.	Январь-март	Январь-март 2012 г.	Январь-март в % к январю-марту 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>74,5</b>	<b>32,6</b>	<b>228,5</b>	<b>133,0</b>	<b>60,5</b>	<b>219,8</b>
Черкасское ПАО "Азот"	45,7	19,5	234,4	87,2	43,5	200,5
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	28,8	13,1	219,8	45,8	17,0	269,4

(Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ПРОИЗВОДСТВО КАРБАМИДА В МАРТЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Март	Март 2012 г.	Март в % к марту 2012 г.	Январь-март	Январь-март 2012 г.	Январь-март в % к янв.-марту 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>310,0</b>	<b>315,8</b>	<b>98,2</b>	<b>917,6</b>	<b>933,7</b>	<b>98,3</b>
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	93,3	86,6	107,7	269,8	234,3	115,2
ОАО "Одесский припортовый завод"	76,3	71,2	107,2	234,9	212,8	110,4
Черкасское ПАО "Азот"	71,6	55,3	129,5	212,2	187,9	112,9
ПАО "ДнипроАзот"	68,8	65,5	105,0	200,7	187,1	107,3
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	-	37,2	-	-	111,6	-

(Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОИЗВОДСТВО АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ В МАРТЕ 2013 ГОДА**  
(без учета данных ПАО «Ривнеазот» и ЧАО «Северодонецкое объединение «Азот»), тыс. т

	Март	Март 2012 г.	Март в % к марту 2012 г.	Январь-март	Январь-март 2012 г.	Январь-март в % к янв.-марту 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>157,9</b>	<b>194,6</b>	<b>81,1</b>	<b>456,7</b>	<b>667,2</b>	<b>68,5</b>
Черкасское ПАО "Азот"	103,0	90,5	113,8	289,9	259,4	111,8
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	54,9	49,8	110,2	166,8	151,1	110,4
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	-	54,3	-	-	165,3	-
ПАО "Ривнеазот"	-	0,0	-	-	91,4	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

**ЭКСПОРТ КАРБАМИДА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

	Февраль 2013 г.		Февраль 2012 г.		Январь 2013 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
<b>Всего</b>	<b>231,435</b>	<b>88,014</b>	<b>336,334</b>	<b>111,991</b>	<b>441,202</b>	<b>161,329</b>
Италия	60,585	22,617	59,450	18,899	49,150	18,238
Мексика	57,908	21,586	5,000	1,600	43,031	15,716
Турция	51,281	19,846	47,178	15,824	68,990	25,479
Сенегал	23,518	9,370	-	-	-	-
Куба	20,000	7,800	-	-	-	-
Эквадор	12,652	4,733	8,200	2,460	-	-
Кот Д'Ивуар	5,248	1,961	-	-	4,249	1,572
Молдова	0,240	0,097	-	-	0,120	0,049
Россия	0,002	0,003	0,005	0,011	-	-
Пакистан	-	-	128,866	45,596	-	-
Джибути	-	-	27,999	9,353	-	-
Перу	-	-	12,198	3,659	-	-
Нигерия	-	-	10,324	3,097	-	-
Испания	-	-	7,789	2,376	32,462	11,813
Румыния	-	-	7,722	2,383	-	-
Колумбия	-	-	7,000	2,100	8,736	3,243
Венгрия	-	-	3,600	1,206	-	-
Болгария	-	-	2,848	0,854	7,575	2,773
Албания	-	-	2,559	0,780	2,925	1,082
Франция	-	-	2,300	0,690	-	-
Израиль	-	-	1,195	0,415	8,214	3,054
Польша	-	-	0,806	0,270	-	-
Чехия	-	-	0,791	0,265	-	-
Индия	-	-	0,504	0,151	133,900	48,204
Бразилия	-	-	-	-	27,497	9,899
Мавритания	-	-	-	-	23,100	8,547
Канада	-	-	-	-	12,500	4,650
Кения	-	-	-	-	11,000	4,125
Марокко	-	-	-	-	6,167	2,282
Мозамбик	-	-	-	-	1,320	0,495
Ливан	-	-	-	-	0,265	0,109

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

**ЭКСПОРТ АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА**

	Февраль 2013 г.		Февраль 2012 г.		Январь 2013 г.	
	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
<b>Всего</b>	<b>35,118</b>	<b>9,727</b>	<b>65,350</b>	<b>16,729</b>	<b>77,869</b>	<b>21,887</b>
Аргентина	13,000	3,492	-	-	-	-
Тунис	12,110	3,316	-	-	31,888	8,745
Малайзия	7,700	2,196	17,172	4,217	8,278	2,318
Австралия	1,536	0,465	1,944	0,535	2,688	0,783
Молдова	0,769	0,249	4,496	1,288	6,760	2,053
Россия	0,003	0,008	0,007	0,018	0,010	0,028
Марокко	-	-	-	-	15,870	4,364
Египет	-	-	5,852	1,287	6,345	1,667
Литва	-	-	-	-	3,030	0,985
Польша	-	-	-	-	2,998	0,941
Беларусь	-	-	-	-	0,002	0,005
Индонезия	-	-	0,504	0,139	-	-
Нигерия	-	-	0,810	0,243	-	-
Индия	-	-	28,706	7,556	-	-
Грузия	-	-	5,860	1,447	-	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

**АНАЛИЗ****ТЕНДЕНЦИИ ПРИ ИМПОРТЕ ПЕСТИЦИДОВ, 2011-2012 ГОДЫ**

Средства защиты растений (СЗР) - недешевый продукт, что заставляло всегда нуждающихся в оборотных средствах аграриев либо экономить на пестицидах, либо закупать в нужном объеме препараты по более низким ценам. Этим последние несколько лет пользовались китайские производители. Они предлагали более дешевый продукт, что позволило китайцам в короткий срок занять львиную долю на рынке СЗР. Так, в 2011 г. на поставки ядохимикатов из Китая в 39,6 тыс. т в украинском импорте приходилось более 50%, тогда как поставки известных мировых производителей составили 39,3 тыс. т. Выиграв конкуренцию путем демпинга, китайцы проиграли транснациональным компаниям в доходах. Так, практически за равные объемы поставок в 2011 г. они выручили на украинском рынке более чем вдвое меньше средств, чем такие производители пестицидов, как "Syngenta", "BASF", "Monsanto", "Bayer". В частности, китайских препаратов в Украине было в указанный период продано на \$189 млн., а мультинациональных - на \$463 млн.

В 2012 г. на рынке пестицидов произошел перелом: впервые за несколько лет доля китайских средств защиты растений уменьшилась в пользу более дорогих дженериков транснациональных компаний. За январь-октябрь 2012г. в Украину было завезено 33 тыс. т китайских препаратов, мультинациональных - около 38 тыс. т. Доходы последних по-прежнему превышали доходы китайских поставщиков более чем вдвое - \$383 млн. против \$157 млн. Такие перемены вызвали интерес у аналитиков, поскольку перевес в сторону более дорогих СЗР не ожидался. По их мнению, причины появившейся тенденции не только в том, что украинские аграрии стали богаче и разборчивее. Дело еще и в том, что мультинациональные компании разработали систему скидок, которая сделала доступным их товар мелким и средним сельхозпроизводителям. При этом крупным агрохолдингам, которые продолжают наращивать обрабатываемые площади, предлагается спектр услуг - поставки пестицидов, семян и удобрений, сельхозтехники, а также консультации по внесению агрохимии. Крупному игроку удобно заказывать все необходимое для посевной кампании и защиты урожая в одном месте. Скупая услуги "оптом", покупатель получает заметную скидку или рассрочку. В итоге выигрывают обе стороны: аграрий имеет все необходимые продукты высокого качества, поставщик - прогнозируемый сбыт продукции и рост доли на рынке. Транснациональные компании начали предлагать всякого рода отсрочки в платежах и бартерные схемы - ядохимика-

ты в обмен на будущий урожай, что стимулирует сельхозпроизводителей к сотрудничеству.

Мелкие и средние агрокомпании были вовлечены в другие схемы. Например, заручившись поддержкой банка, крупный поставщик пестицидов предлагает фермеру агрохимию под низкие процентные ставки. Банк страхует риски поставщика, сельхозпроизводитель получает химикаты в кредит под щадящие проценты. В 2011 г. Международная финансовая корпорация (МФК) апробировала такую схему с банками "Креди Агриколь" и "Райффайзен Банк Аваль". Аграрии получили СЗР от компании "Bayer". МФК считает, что схема оправдала себя, и хочет продолжить подобное сотрудничество с транснациональными компаниями, расширив доступ к финансированию средним агрохозяйствам, причем при возможных предоставлять кредиты в национальной валюте можно было бы облегчить доступ к долгосрочному кредитованию средним и мелким компаниям.

Бартерные схемы, а также схему распределения рисков применяют такие крупные зернотрейдеры, как "Vunge", "Cargill". Первая, в частности, сотрудничает с сельхозпроизводителями через банк "Креди Агриколь". Трейдер получает доступ к будущему урожаю ячменя и масличных культур в обмен на пестициды, семена и прочие агроуслуги.

Существует еще одна особенность, которая играет на руку мультинациональным компаниям в вопросах борьбы за лояльность украинского фермера. Китайские компании не работают в долг. Их продукция поступает в Украину преимущественно через посредников, при этом требуется немедленный расчет за продукцию. Открывать здесь свои представительства китайские производители не считают нужным, что не располагает покупателей к закупкам. Кроме того, пользуясь монопольным положением, некоторые китайские компании значительно повышают стоимость ядохимикатов, чем остальные игроки, что также склоняет аграриев к покупке пестицидов у других производителей.

Неуступчивость китайских поставщиков и программы лояльности мультинациональных компаний могут привести к существенному снижению поставок китайских СЗР в Украину в ближайшие 5-7 лет, в результате чего их доля в суммарном украинском импорте снизится до 25%. Остальные объемы будут поставляться мультинациональными компаниями. Одна из них - "Syngenta", чья доля в общих поставках пестицидов в Украину уже достигла 25% благодаря одновременному предложению семян. (БИКИ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ПРИ ИМПОРТЕ, DAT/DAP, граница Украины, \$/т (на 22.03.13 г.)**

Товар	Цена*	Товар	Цена*
Нитроаммофоска 16:16:16 (насыпью/в мешках)*	400-425	Аммофос (насыпью, пр-ва России)	490-550
Нитроаммофоска 16:16:16 (в мешках, пр-ва Беларуси)	395-410	Аммофос (в мешках, пр-ва России)	500-550
Аммиачная селитра (в мешках)	290-300	Аммофос 10:46 (происхождением из Средней Азии)	440-480
		Диаммонийфосфат (в мешках)	525-540

\* - стоимость фасовки минеральных удобрений в мешках по 50 кг составляет \$8-10/т.

В случае предварительной оплаты товара импорт осуществляется по ценам на момент оплаты. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ НА 21.03.13 г., грн./т (с НДС, FCA - склад поставщика)**

Удобрение	Цена	Удобрение	Цена
НРК (15:15:15)	4000-4200	Моноаммонийфосфат	5720-6200
НРК (16:16:16)	4200-4700	Сульфат аммония, белый	2480-2600
Диаммофоска (10:26:26)	5400-5700	Аммиачная селитра, импортеры/трейдеры	3330-3900
Хлорид калия	4400-4650	КАС	3300-3650
Карбамид	4000-4400	Аммиак	5100-5300

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

## БЕЛАРУСЬ

### ОАО «БЕЛАРУСЬКАЛИЙ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ЭКСПОРТ ХЛОРКАЛИЯ

ОАО "Беларуськалий" в I квартале экспортировало 1,5 млн. т калийных удобрений на \$554,1 млн., сообщили в пресс-службе ЗАО "Белорусская калийная компания" (БКК, эксклюзивный экспортер "Беларуськалия" и "Уралкалия"). По сравнению с аналогичным периодом 2012 г. в физическом весе экспорт хлоркалия из Беларуси вырос на 21,2%, однако в стоимостном выражении объем экспорта увеличился только на 0,2%. По экспертной оценке, сохранение стоимостного объема экспорта при его росте в натуральном выражении более чем на 20% является следствием снижения мировых цен на хлоркалий. Эксперты калийного рынка также констатируют, что в регионах, где находятся наиболее крупные импортеры, складывается неоднозначная рыночная конъюнктура на краткосрочную перспективу. Так, эксперты отмечают сдвинувшиеся сезонные сроки внесения удобрений в США, Европе, Китае, что может вызвать более позднее формирование запасов хлоркалия на следующий сезон. Кроме того, негативное влияние на мировой калийный рынок продолжает оказывать пересмотр политики госсубсидий для фермеров на закупку хлоркалия в Индии.

БКК в январе заключила контракты на первое полугодие с Китаем на 1 млн. т (в том числе 300 тыс. т на условиях опциона), хотя традиционно контракты на первое полугодие текущего года заключались осенью предыдущего. При этом цена поставок БКК в Китай была снижена на \$70, или на 15% по сравнению с предыдущим контрактом. Годовой контракт БКК с компанией Indian Potash Ltd (IPL) - крупнейшим индийским импортером минеральных удобрений - на поставку хлористого калия в 2013 г. был заключен в феврале 2013 г. Общий объем поставок БКК по контракту с IPL составил 1 млн. т. На долю БКК приходится 43% мирового экспорта хлоркалия.

В 2012 г. "Беларуськалий" экспортировал через БКК 6,4 млн. т калийных удобрений (снижение на 16,9%, или на 1,3 млн. т по сравнению с 2011 г.) на \$2,7 млрд. (снижение на 15,6%). (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ОАО «АКРОН» СНИЗИЛО ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

ОАО "Акрон" (входит в одноименный холдинг) снизило чистую прибыль по РСБУ в январе-марте в 12,1 раза до 209,5 млн. руб. против 2,525 млрд. руб. годом ранее, свидетельствует отчетность компании. Выручка выросла на 3%, составив 9,1 млрд. руб., валовая прибыль снизилась на 8,7% до 4,18 млрд. руб. Прибыль компании от продаж составила 2,748 млрд. руб. против 3,273 млрд. руб. в аналогичном периоде 2012 г. Прибыль до налогообложения уменьшилась в 7,6 раза до 440,4 млн. руб. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «УРАЛКАЛИЙ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО НА ФОНЕ ОЖИВЛЕНИЯ СПРОСА

"Уралкалий" подвел итоги деятельности за I квартал. По итогам квартала выпуск товарного хлористого калия на производственных площадках "Уралкалия" составил 2,08 млн. т - на 8% выше показателя I квартала 2012 г. (1,92 млн. т). "Объем произведенной продукции отражает спрос на рынке хлористого калия в I квартале", - прокомментировали в "Уралкалии".

В конце 2012 г. генеральный директор компании Владислав Баумгертнер прогнозировал, что "Уралкалий" вдвое сократит производство в декабре 2012 г. - марте 2013 г. "Часть нашего трудового коллектива будет направлена в простой: обогатительные фабрики будут работать с 50%-ной загрузкой, рудники будут частично выведены в простой", - заявил он. То есть при суммарной мощности беззниковской и соликамской площадок 13 млн. т хлоркалия в год в I квартале 2013 г. "Уралкалий" собирался выработать 1,6 млн. т продукции. Фактический результат оказался на 28% лучше. Загрузка мощностей составила 64%. Сокращать производство "Уралкалий" собирался в связи с отсутствием китайского и индийского контрактов и сезонным сокращением спроса на калийные удобрения. Компания готова была подождать несколько месяцев в надежде получить по этим контрактам более высокую цену, объясняет Константин Юминов из Raiffeisenbank, однако после того, как североамериканская Caprotex согласилась на 15%-ную скидку для Китая, российским и белорусским калийщикам пришлось пойти на аналогичные уступки.

Цена, по которой Белорусская калийная компания (совместный трейдер "Уралкалия" и "Беларуськалия") поставляет продукцию в Китай, составляет сейчас \$400/т, однако объем внушительный - 1 млн. т, включая опцион. Еще на 1 млн. т подписалась Indian Potash Ltd - крупнейший индийский импортер минудобрений (цена - \$427). Необходимость отгружать продукцию по этим договорам и повышает объемы производства "Уралкалия". (rbcdaily.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «ФОСАГРО» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК АЗОТНЫХ УДОБРЕНИЙ

"ФосАгро" в I квартале увеличило производство азотных удобрений на 59,7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 346,3 тыс. т. Выпуск карбамида вырос в 2 раза и составил 233,5 тыс. т. Производство аммиачной селитры увеличилось на 17,1% до 112,8 тыс. т. Изготовление аммиака выросло на 3,2% до 263,7 тыс. т. Продажи азотных удобрений "ФосАгро" за 3 месяца выросли на 40,2% до 336,7 тыс. т, в том числе карбамида в 2 раза до 233,5 тыс. т.

Общий объем производства удобрений вырос на 17,6% до 1,525 млн. т, продажи удобрений - на 24,7% до 1,631 млн. т. Производство сложных удобрений (НПК) выросло на 4,3% до 433,7 тыс. т, продажи - на 2,9% до 428,2 тыс. т. Производство фосфорсодержащих удобрений и кормовых фосфатов снизилось на 5,2% до 529,8 тыс. т, их продажи выросли на 7,8% до 614 тыс. т. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### ПРОИЗВОДСТВО МИНУДОБРЕНИЙ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Российские химические предприятия в январе-марте на 3% увеличили производство минеральных удобрений по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 4,5 млн. т, говорится в материалах Росстата. Выпуск азотных удобрений вырос на 3,9% до 2,2 млн. т, калийных - на 5,9% до 1,54 млн. т. Производство фосфорных удобрений снизилось на 4,4% до 795 тыс. т. Производство аммиака выросло на 8,2% до 3,8 млн. т, выпуск серной кислоты снизился на 10% и составил 2,59 млн. т.

В марте выпуск минудобрений составил 1,6 млн. т, что на 15,8% выше уровня февраля 2013 г. и на 5% больше марта 2012 г. Производство азотных удобрений увеличилось на 9,3% к февралю и на 2,4% к марту 2012 г. - до 103,9 тыс. т. Производство калийных удобрений составило 105,9 тыс. т, это на 28,3% больше выпуска в феврале и на 12,9% выше показателя за март 2012 г. Выпуск фосфорных удобрений достиг 95,6 тыс. т, что на 10% больше уровня февраля и на 3,6% меньше показателя за март 2012 г. Производство аммиака в марте составило 1,3 млн. т, серной кислоты - 856 тыс. т. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЭКСПОРТ УДОБРЕНИЙ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

Россия в январе-марте сократила экспорт калийных удобрений по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 35,7% до 1,621 млн. т, следует из материалов Федеральной таможенной службы (ФТС). Стоимость поставок составила \$591,2 млн., это на 43,8% меньше показателя 2012 г. Основная доля экспорта (99,7%) пришлась на страны дальнего зарубежья - 1,616 млн. т, или \$588,6 млн. в стоимостном выражении. В страны СНГ было вывезено 5,4 тыс. т продукции общей стоимостью \$2,6 млн. Экспорт азотных удобрений снизился на 2,1% до 2,672 млн. т, стоимость поставок увеличилась на 0,5% до \$846,9 млн. При этом 2,422 млн. т пришлось на поставки в страны дальнего зарубежья, в страны СНГ - 249,6 тыс. т. Стоимость поставок составила \$770 млн. и \$76,0 млн. соответственно. Экспорт смешанных удобрений за январь-март вырос на 7% до 2,557 млн. т, стоимость поставок сократилась на 3,9% до \$1,07 млрд. В страны дальнего зарубежья было экспортировано 2,23 млн. т продукции общей стоимостью \$923,3 млн., в страны СНГ - 327,3 тыс. т стоимостью \$147,3 млн. Кроме того, было экспортировано 782,2 тыс. т аммиака (на \$442,7 млн.), что в 1,94 раза выше показателя аналогичного периода 2012 г. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**УЗБЕКИСТАН****ОАО «НАВОИАЗОТ» ОБЪЯВИЛО ТЕНДЕР НА СТРОИТЕЛЬСТВО ХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА**

"Навоиазот", крупнейшее химпредприятие в Узбекистане, объявил тендер на выбор генерального подрядчика строительства химического комплекса по производству аммиака и карбамида стартовой стоимостью \$800 млн., сообщил источник в руководстве ГАК "Узхимпром". Победитель тендера должен осуществить строительство "под ключ" технологической части комплекса по производству аммиака проектной мощностью 900 тыс. т и карбамида 1 млн. т/год. Тендерные предложения принимаются до 9 июля, итоги тендера планируется провести в III квартале. Срок реализации проекта - 39 месяцев. Общая стоимость проекта - около \$980 млн. Финансирование планируется осуществить за счет собственных средств "Навоиазота", а также заемных.

В 2010 г. "Узхимпром" планировал привлечь к реализации этого проекта в качестве инвестора International Petroleum Investment Co. (IPIC) из ОАЭ. Между сторонами было подписано инвестиционное соглашение, а также меморандум о создании СП. Предполагалось, что генеральным подрядчиком строительства технологической части выступит германская MAN Ferrostaal AG. Однако договоренности реализовать не удалось.

"Навоиазот" специализируется на производстве азотных удобрений, нитронового волокна, а также интегральной продукции органического синтеза. Проектная мощность по аммиаку - 550 тыс. т/год, всего производится 14 видов продукции. Государству принадлежат 100% акций комбината, из которых 51% передан в управление "Узхимпрому", 49%, предназначенные для продажи иностранному инвестору, не реализованы. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МИНУДОБРЕНИЙ СНИЗИЛОСЬ**

Производство минеральных удобрений в Узбекистане в январе-марте снизилось на 1,2% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 289,6 тыс. т (в 100% питательных веществ), следует из данных Госкомитета республики по статистике. В частности, производство азотных удобрений снизилось на 3,9% до 217,3 тыс. т, фосфатных удобрений - увеличилось на 11,9% до 38,6 тыс. т, калийных - на 3,4% до 33,7 тыс. т. Статведомство приводит данные по производству отдельных видов удобрений в физическом весе. В частности, производство аммиачной селитры составило 384,3 тыс. т (- 9,2%), карбамида - 117,3 тыс. т (+8%), сульфата аммония - 59,3 тыс. т (+19,3%), суперфосфата - 31,9 тыс. т (+1,6 раза), супрефоса - 51,7 тыс. т (+24,6%). (ПРАЙМ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК****ПРОГНОЗ****СПРОС НА УДОБРЕНИЯ В СЕЗОН 2013-2014 ГОДОВ ВЫРАСТЕТ**

Мировое потребление минеральных удобрений вырастет на 2,4% до порядка 183 млн. т в будущем сельскохозяйственном сезоне в основном за счет калия, прогнозирует Международная ассоциация производителей удобрений (IFA). Больше всего потребление будет расти в ближайшие годы в Южной и Восточной Азии, в Северной и Латинской Америке, а также в странах Карибского бассейна, прогнозирует ассоциация. В уходящем сельскохозяйственном сезоне 2012-2013 гг., который закончится 1 июля, мировой спрос может вырасти на 0,3%, подсчитала IFA. В 2013-2014 гг. потребление калийных удобрений вырастет на 4,5% до 30 млн. т, фосфорных - на 3,5% до 42 млн. т, азотных - на 1,5% до 111 млн. т. Увеличение спроса может подстегнуть цены на удобрения в ближайшие годы, считают российские аналитики. "Наибольшим потенциалом роста обладают фосфатные удобрения. Кроме того, наблюдаемый с начала года рост цен на газ в ЕС и США благоприятен для российских производителей азотных удобрений", - написал в регулярном обзоре аналитик «Велес Капитала» Василий Танурков. В 2013 г. высокий уровень рентабельности производителей удобрений благодаря выросшим ценам позволит безболезненно увеличивать объем закупок удобрений, а низкий уровень глобальных запасов кукурузы и сои будет способствовать сохранению достигнутых уровней цен, добавил Танурков.

Международная ассоциация производителей удобрений объединяет более 500 компаний, которые занимаются производством, торговлей и логистикой всех видов удобрений и сырья для них. (Рейтер/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ, \$/т (на 21-22.03.13 г.)**

Товар	Цена	Базис цены	Товар	Цена	Базис цены
Нитроаммофоска (16:16:16)	385-405	FOB Черное море/Балтика	Аммофос	515-520	FOB Балтика/Черное море
КАС (карбамидно-аммиачная смесь)	305-320	FOB Черное море/Балтика	Диаммонийфосфат	500-530	FOB Балтика/Черное море
Кальцинированная селитра, навал, EUR/T	265-281	CIF Германия	Сульфат аммония, белый	205-212	FOB Черное море
Аммиак, налив	625	CFR Тампа	Сера	150-160	FOB Черное море

(Profecsy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## СЕВЕРНАЯ АМЕРИКА

### SYNGENTA РАСШИРЯЕТ СПЕКТР ПРИМЕНЕНИЯ НОВОГО ГЕРБИЦИДА

В распоряжении производителей сои в Северной Америке скоро окажется новое средство для борьбы с сорняками, которое можно использовать на протяжении всего вегетационного сезона, как до, так и после появления всходов, а его эффективность сопоставима с лучшими препаратами для ухода за кукурузой.

Syngenta подала заявку в Агентство по охране окружающей среды США (EPA) и Канадское агентство по борьбе с вредителями (PMRA) на одобрение гербицида мезотрион для использования в комплексе с устойчивыми к гербицидам линиями сои. Это позволит использовать ГМ-линии, устойчивые сразу к 3 действующим веществам гербицидной активности: мезотриону, глюфосинату и изоксафлютолу. Когда использование мезотриона с данными линиями сои будет одобрено, фермеры смогут заметно увеличить эффективность борьбы с наиболее трудными сорняками: амарантом Палмера, щирицей грязной и марью белой.

Syngenta собирается продавать мезотрион в составе комплексных препаратов. Подобные комплексные препараты помогут уничтожать сорняки с признаками развития устойчивости. Это важно для предотвращения нежелательных эволюционных процессов в популяциях сорных растений.

Соответствующие ГМ-линии сои также проходят процедуру одобрения в США, Канаде и странах, являющихся ключевыми импортерами сои, включая ЕС. На эту сою не будут распространяться лицензионные ограничения, что позволит другим семенным компаниям заняться продажей ее семян. (infoindustria/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КАНАДА

### МАЛОТОКСИЧНЫЕ ИНСЕКТИЦИДЫ ОТ DUPONT ОДОБРЕНЫ К ИСПОЛЬЗОВАНИЮ

В Канаде DuPont получила одобрение на использование трех своих продуктов, основанных на веществе с инсектицидным действием циантранилипрол, относящемуся к классу диамидов антраниловой кислоты. Торговое название вещества - Циазипир (Суазуыр). Для обработки вегетативных частей растений одобрены Benevia и Exirel, а для обработки почвы и семян - Verimark. DuPont получила первое разрешение на Benevia в Аргентине в 2012 г. До конца 2013 г. компания рассчитывает получить документы о регистрации данного препарата еще в 20 странах. Циантранилипрол можно рассматривать в качестве дополнения первого инсектицида DuPont, основанного на диамиде антраниловой кислоты - хлорантранилипрол. Он появился на рынке 5 лет назад. Компания отмечает, что циантранилипрол является первым инсектицидом DuPont, предназначенным для борьбы с широким спектром грызунов и сосущих вредителей.

Benevia - масляная дисперсия с содержанием действующего вещества (100 г/л) и может использоваться в Канаде для защиты картофеля. Среди прочих вредителей он эффективен против колорадского жука (*Leptinotarsa decemlineata*), европейского кукурузного корневого жука (*Ostrinia nubilalis*) и тлей. Exirel - суспензия-эмульсия с содержанием действующего вещества 100 г/л, предназначен для ухода за фруктовыми и овощными культурами. Он эффективен против трипсов и сосущих насекомых. В 2012 г. компания начала продажи двух этих продуктов в Новой Зеландии.

Verimark является концентратом суспензии с концентрацией действующего вещества 200 г/л. Его рекомендовано вносить в борозды перед посадкой капустных, а также использовать для обработки посевного материала картофеля. Чувствительными вредителями, против которых рекомендовано использовать данный препарат, являются колорадский жук, капустная моль (*Plutella xylostella*) и черешковый комарик (*Contarinia nasturtii*).

Циантранилипрол обладает низкой токсичностью для птиц, рыб, млекопитающих, дождевых червей и микроорганизмов. Как отмечает DuPont, попадая в окружающую среду, он быстро разлагается. Высыхая на поверхности листьев, препарат может оказать лишь слабое воздействие на медоносных пчел, но прямого его попадания на этих насекомых следует избегать. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### ОПУБЛИКОВАН СПИСОК СЛИЯНИЙ МЕЖДУ АГРОХИМИЧЕСКИМИ КОМПАНИЯМИ

Министерство промышленности и информационных технологий Китая опубликовало второй в 2013 г. список слияний между агрохимическими компаниями. В этот список включены 2 события.

Первое касается Anhui Xiyangyang Agristuff Chain с уставным капиталом 30,7 млн. юаней (\$4,9 млн. по текущему курсу), сливающейся с Anhui Huaxing Chemical с уставным капиталом 293,9 млн. юаней (\$46,7 млн.). Наименования компаний после слияния останутся неизменными. Первая компания занимается производством готовых смесей пестицидов, а Anhui Huaxing является крупнейшим производителем глифосата. По предварительным данным Anhui Huaxing Chemical, ее доход в 2012 фин. году составит 110-112 млн. юаней (\$17,5-17,8 млн.). Это в 28 раз больше, чем в 2011 г.

Второе слияние касается фабрики Changzhou Plant Medicine с уставным капиталом 5 млн. юаней, которая будет поглощена Anhui Jiatiansen Agrochemical с уставным капиталом 10,8 млн. юаней. Обе компании занимаются производством готовых смесей пестицидов. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## США

### ОДОБРЕН НОВЫЙ ФУНГИЦИД ОТ КОМПАНИИ FMC

FMC сообщила, что в США одобрили использование фунгицида Fracture, основанного на новом действующем веществе. В 2012 г. заявку на регистрацию этого препарата, называвшегося тогда Problad Plus, подала португальская компания Consumo em Verde (CEV). FMC заключила с CEV эксклюзивный договор на разработку и дистрибуцию данного фунгицида. В 2013 г. компания планирует организовать активную работу по испытаниям препарата. Фунгицид Fracture рекомендуют как средство защиты от мучнистой росы, антракнозов (*Colletotrichum* sp.), серой гнили (*Botrytis sterea*), бурой гнили (*Monilinia* sp.) и ряда других заболеваний. Рекомендованная доза применения - 1,5-3,3 л/га. FMC отмечает, что это средство имеет абсолютно новый механизм действия, обеспечивает эффективную защиту и лечение растений. Этот фунгицид основан на полипептиде BLAD, синтезируемом из бета-конглютина. BLAD - вещество с множественным механизмом воздействия на грибные клетки, оно обволакивает их поверхность и деформирует хитиновые структуры. Как отмечает компания, клетки грибов погибают через 8 часов после начала воздействия. Повторно применять препарат можно через 4 часа после предыдущей обработки, кроме того, не требуется выдерживать срок между обработкой и уборкой урожая. Препарат можно использовать для ухода за виноградниками, клубникой, томатами, миндалем, косточковыми и декоративными культурами. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****ОБЪЕМ ПРОДАЖ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ КОМПАНИИ AKZONOBEL DECOR В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛСЯ**

В 2012 г. компания AkzoNobel Decor ускорила рост объемов продаж, по сравнению с 2011 г. они повысились на 24%. В 2011 г. рост реализации продукции составил 21%, в 2010 г. - 15%. В 2012 г. компания продала ЛКМ на более чем EUR70 млн. Это позволило увеличить долю на российском рынке до 9%. "Успех предопределен политикой предоставления в России продуктов такого же высокого качества, как и во всем мире, а также комплексом дополнительных услуг", - заявил генеральный директор AkzoNobel Decor в России Кирилл Лисеев.

Вклад в рост закупок внесли такие брэнды компании, как Dulux, Pinotex. В 2012 г. в торговых точках было установлено 230 колеровочных машин, каждая из которых позволяет потребителю выбрать нужный цвет из 2 тыс. оттенков. В ближайшей перспективе AkzoNobel Decor рассчитывает сохранить темпы роста на уровне 20% в год, достичь уровня продаж в EUR100 млн. к 2014 г. и получить долю рынка в 12,5% к 2015 г. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАО «РОСТОВСКИЙ ЛАКОКРАСОЧНЫЙ ЗАВОД» В ИЮНЕ 2013 ГОДА ВЫПУСТИТ ПЕРВУЮ ПРОДУКЦИЮ**

В июне ЗАО "Ростовский лакокрасочный завод" введет в эксплуатацию первую производственную линию стоимостью 220 млн. руб. Завод будет выпускать 30 тыс. т продукции в год. Мощность объекта может быть увеличена до 45 тыс. т ЛКМ в год. Предполагаемый объем годовой выручки - 700 млн. руб. Принадлежать завод будет бывшему менеджеру одного из крупнейших производителей лакокрасочных материалов - ЗАО "Эмпилс" (Ростов-на-Дону) Сергею Никитину. Предприятие зарегистрировано в Швейцарии компанией Nori SA, специализирующейся на торговле металлопродуктом. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК****ПРОГНОЗ****ПОТРЕБЛЕНИЕ УФ-ОТВЕРЖДАЕМЫХ ПОКРЫТИЙ ВЫРАСТЕТ**

Мировое потребление УФ-отверждаемых лакокрасочных материалов в 2012 г. достигло 868 млн. фунтов, оцененных в \$4,495 млн. Согласно последнему отчету Международной ассоциации лакокрасочников (WPCIA), наибольшим спросом пользуются составы для защиты древесины, на них приходится практически три четверти от всего производства и около 60% от стоимостного объема рынка.

Отрасль чернил занимает второе место по данным показателям: 18% и 35% соответственно. Если же ее объединить с индустрией типографских красок, то суммарно получится 41% от всего тоннажа продукции и 43% в стоимостном выражении.

Доля клеев составила только 4% от объема производства и 7% от всех продаж. Причем повышенный интерес клиенты проявляли к адгезивам для электроники и медицинских целей. Стоимость таких материалов, как правило, всегда выше, чем у составов для упаковок.

Азиатско-Тихоокеанский регион лидирует по объемам потребления УФ-отверждаемых покрытий. Его доля в объеме потребления увеличится с 40% в 2012 г. до 47% в 2017 г. В 2012 г. в Европе и Северной Америке было закуплено 35% всех ЛКМ данной категории. Для обоих регионов прогнозируется ежегодный рост на 3-4%. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЕВРОПА****ПРОГНОЗ****СПРОС НА КРАСКИ В ЦЕНТРАЛЬНОЙ ЕВРОПЕ ДО 2016 ГОДА БУДЕТ РАСТИ НА 2,6% В ГОД**

Емкость лакокрасочного рынка Центральной Европы в 2011 г. составила 1,346 млн. т. По убеждению маркетологов из агентства IRL, к 2016 г. она увеличится до 1,532 млн. т. Среднегодовой прирост спроса составит 2,6%.

Основное потребление придется на Польшу, которая на сегодняшний день закупает 44% красок от всего объема регионального рынка. С 2011 г. по середину 2012 г. в стране проводилась подготовка к чемпионату Европы по футболу, что вызвало бум на рынке архитектурно-строительных красок. В настоящее время в стране активно расширяется сегмент водно-дисперсионных яхтенных покрытий.

Чешская республика находится на втором месте по объемам закупок лакокрасочных изделий (13,2%), при этом лидируя по показателю потребления ЛКМ на душу населения (16,9 кг). Высоким спросом пользуются автомобильные покрытия, а также защитные составы для мебели и потребительских товаров.

Далее идут страны Балканского полуострова, в которых приобретает порядка 129 тыс. т красок в год. Причем в Сербии практически 100% лакокрасочных материалов имеют импортное происхождение. Страна лидирует по объемам закупок ЛКМ для автомобильной отделки, в то время как в Македонии, Косово, Хорватии спросом пользуются покрытия для древесины.

Сегмент декоративных красок является одним из преобладающих на рынке Центральной Европы. В Болгарии он занимает порядка 79%. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ГЕРМАНИЯ****В KANN GMBH VAUSTOFFWERKE РАЗРАБОТАНА СВЕТЯЩАЯСЯ КРАСКА ДЛЯ ДОРОЖНОЙ РАЗМЕТКИ**

Бетонная брусчатка и разделительные полосы на дорогах теперь будут подсвечиваться в темное время суток, благодаря разработке немецкой фирмы KANN GmbH Baustoffwerke. Используя фотолюминесцентное сырье, технологи получили уникальные покрытия, которые, конденсируя солнечный свет, способны светиться в течение 10 часов подряд. Причем свечение может быть белым, синим или зеленым, в зависимости от базового оттенка ЛКМ. Внешне краски напоминают пастообразную смесь. Материалы подходят также для обработки искусственных камней, мозаик и брусчатки вследствие высокой устойчивости к истиранию и яркости. Рецепт не содержит токсичных и радиоактивных веществ, что снимает многие ограничения на применение данных лакокрасочных изделий. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### ПОВЫШАЕТСЯ СПРОС НА ВОДНЫЕ АВТОМОБИЛЬНЫЕ ПОКРЫТИЯ

Крупный североамериканский производитель лакокрасочных материалов PPG Industries открыл технологический центр для разработки автомобильных OEM покрытий в Тяньцзине (Китай). Событие сопровождалось также пуском новой производственной линии на одном из местных предприятий компании. "Мы рады завершить один из важнейших проектов в КНР. Автомобильная промышленность региона переживает один из самых стремительных подъемов за всю историю существования. При этом спрос на экологичные материалы на водной основе только растет, что способствует развитию нашего бизнеса", - подчеркнула Синтия Никамп, старший вице-президент подразделения автомобильных покрытий PPG.

В 2012 г. вступило в силу так называемое положение о материалах, пригодных для производства пассажирских транспортных средств, обязывающее использовать в качестве базовых покрытий водорастворимые ЛКМ. Таким образом, на местном рынке появился новый "порог" для входа. По данным Ассоциации автопроизводителей Китая (China Association of Automobile Manufacturers), в 2011 г. в стране было продано порядка 18 млн. транспортных средств, тогда как годом позже этот показатель увеличился до 19 млн. При этом за 2011 г. было реализовано 590 тыс. т лакокрасочной продукции, годом позже - 620 тыс. т. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## МАЛАЙЗИЯ

### САВОТ CORPORATION ЗАКРЫВАЕТ ПРОИЗВОДСТВО УГЛЕРОДСОДЕРЖАЩИХ ПИГМЕНТОВ

Cabot Corporation объявила о закрытии совместного производства углеродсодержащих пигментов в Малайзии. Все промышленные операции Cabot Malaysia Sdn. Bhd. планируется прекратить к концу июля 2013 г. Обязательства перед клиентами по поставкам материалов будут полностью выполнены. Доля корпорации в СП составляет 51%. "Мы постоянно проводим оценку того, как лучше обслуживать наших потребителей. Для того, чтобы получать выгоду, иногда мы должны принимать непопулярные решения. Совет директоров CMSB и Cabot достигли понимания в вопросе дальнейшей работы данного актива", - отметил Дейв Миллер, президент бизнес-направления армирующих материалов. Вследствие закрытия предприятия будут уволены 90 человек, а единовременные расходы составят \$13-15 млн. При этом ежегодная экономия корпорации может достигать \$7 млн. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## НОРВЕГИЯ

### JOTUN ИЗБАВИТСЯ ОТ СВИНЦОВЫХ ХРОМАТОВ В ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛАХ (ЛКМ)

В соответствии с программой GreenSteps Jotun собирается заняться дальнейшей экологизацией производства и полностью исключить использование хроматов свинца из-за их токсического действия. Это соответствует новым требованиям программы REACH. Все изменения компания хочет провести в 2014 г. Менеджер по проектам Йенс Кристофер Маркманруд отметил, что эти вещества не будут запрещены в некоторых сегментах рынка, на которых присутствует Jotun. "Что же касается ЛКМ, то мы планируем заменить свинцовые хроматы на более безопасные материалы", - сказал он. Проект Jotun GreenSteps был пущен в 2011 г., чтобы снизить применение опасных веществ, уменьшить выбросы парникового газа, а также сократить потребление энергии. Благодаря этой программе компания зарекомендует себя в качестве надежного производителя экологичных лаков и красок. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

### POLYONE ПУСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО СПЕЦИАЛЬНЫХ КОЛОРАНТОВ В ДЖИДДЕ

PolyOne пустила производство специальных колорантов в Саудовской Аравии при поддержке местной компании E.A. Juffali & Brothers. Суммарно в предприятие было вложено EUR14 млн. PolyOne будет владеть 51%-ным пакетом акций в СП. По словам президента и главного исполнительного директора Стефена Невлина, открытие завода увеличит доходы компании и улучшит отношения с нынешними и будущими клиентами. Вся продукция, выпущенная на промышленной площадке в Джидде, будет реализовываться в странах Ближнего Востока. Сотрудничество PolyOne и E.A. Juffali & Brothers продолжается на протяжении 30 лет. Последняя также участвует в совместных проектах с Dow Chemical и DuPont. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## США

### УЧЕННЫЕ СОЗДАЛИ ЛАКОКРАСОЧНОЕ ПОКРЫТИЕ СО ЗВУКОИЗОЛЯЦИЕЙ

Во Флориде была представлена интерьерная краска с звукоизоляционным эффектом. Комплект ЛКМ состоит из грунтового и отделочного слоев и наносится распылением в 2 этапа. Материал предназначен для гипсокартонных поверхностей, строительных панелей и стен, покрытых штукатурным раствором. По утверждению разработчиков, краска снижает шум на 60%. Вначале стену покрывают двумя слоями грунтовки, период высыхания которой длится менее часа, хотя низкая температура или высокая влажность могут несколько замедлить процесс. Затем наносят отделочный слой (на данный момент разработано 12 цветов). Оба состава образуют наномембраны, которые поглощают звук. Уровень изоляции при этом достигает 52 STC по специальному рейтингу Sound Transmission Class (лучший уровень защиты - 60+ STC). (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### КОМПАНИЯ DUNN-EDWARDS СОЗДАЛА ИНТЕРЬЕРНЫЙ ЛАКОКРАСОЧНЫЙ МАТЕРИАЛ (ЛКМ) БЕЗ ЗАПАХА

Американский производитель ЛКМ Dunn-Edwards разработал специальное интерьерное покрытие (Spartazero), которое можно использовать в школах, больницах, гостиницах и других помещениях, для которых важно отсутствие запаха. Клиенты могут выбрать любой интересующий их оттенок. Одним из преимуществ нового материала также является отсутствие ЛОС, которое значительно улучшает укрывистость краски. "Она отличается долгим сроком службы, равномерно и легко наносится, благодаря ей на поверхности не будут появляться пятна", - утверждает Дэйв Хэйлигентал, менеджер по выпуску новой продукции. Основным компонентом ЛКМ стала акриловая смола, повышающая адгезионные характеристики и устойчивость к слипанию. Покрытие следует наносить на предварительно загрунтованную поверхность, после чего краска сама распределится по ней. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

## РОССИЯ

**ООО «АЛТАЙСКАЯ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННАЯ КОМПАНИЯ»  
ПУСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ**

ООО "Алтайская теплоизоляционная компания" (Барнаул) пустило производство материалов, которые можно использовать для наружной и подземной теплоизоляции труб. Совместно с технологами ЗАО "Химтраст" (Татарстан) проведены исследования, в результате которых подобраны добавки для пенополиуретана, позволяющие улучшить его свойства и группу горючести до Г1. Полученные материалы (скорлупы) применимы для теплоизоляции труб при строительстве жилых, производственных и административных зданий, хранилищ пищевых продуктов, сетей отопления и водоснабжения, газо- и нефтепроводов. Срок службы продукта составляет 30-50 лет, что в 3-5 раз дольше имеющихся аналогов.

В 2012 г. предприятие приняло участие в конкурсе на поддержку действующих инновационных компаний, организованном главным управлением экономики и инвестиций Алтайского края, и получило субсидию в 2 млн. руб. на приобретение технологического оборудования в рамках реализации проекта. ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАВОД ПОЛИМЕРНЫХ ТРУБ В ИНГУШЕТИИ ЗАРАБОТАЕТ В 2015 ГОДУ**

Завод "Полимер" по производству полимерных труб и облицовочных материалов стоимостью 320 млн. руб. планируется ввести в эксплуатацию в Сунженском районе Ингушетии в феврале 2015 г., сообщает республиканское министерство строительства.

Строительство завода началось в марте 2013 г. В апреле министром Ингушетии заключил с ООО "Юнстрой" государственный контракт на строительство завода "Полимер" под ключ стоимостью 319,784 млн. руб. Финансирование проекта осуществляется за счет средств республиканского бюджета. Срок окупаемости - до 7 лет. Мощность предприятия составит 1,5 тыс. т/год полиэтиленовых и полиолефиновых напорных и канализационных труб и 4,4 тыс. т профилей ПВХ. После ввода завода на его производственных площадях будет создано республиканское унитарное предприятие. Продукция будет реализовываться в регионах Северного Кавказа. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАО «ЗАВОД ЛИТ» РАЗРАБОТАЛО НОВИНКУ - ПОКРЫТИЕ ТИТАНФЛЕКС(R)**

Покрытие Титанфлекс(r) - трехслойный комбинированный материал, изготовленный из алюминиевой фольги, закрытой с двух сторон модифицированным ПВХ. Материал выпускается в двух вариантах: шириной полотна 600 и 1200 мм, общей площадью рулона 15 и 30 кв. м. Длина рулона: 25 м. По согласованию с заказчиком возможен выпуск материала других размеров. Титанфлекс(r) предназначен для защиты поверхности тепловой изоляции от воздействия атмосферных осадков, УФ-лучей и механических повреждений. Его основные задачи - заменить дорогостоящие покровные покрытия из алюминия и оцинкованного железа, ускорить и облегчить процесс монтажа. Материал имеет привлекательный внешний вид, нетоксичен и безопасен для человека и окружающей среды, абсолютно водонепроницаем, стоек к кислотам и щелочам, маслостоек, не поддерживает горение, имеет длительный срок эксплуатации (свыше 10 лет), сертифицирован. Материал по пожарным характеристикам относится: Г1 (слабогорючий), В1 (трудновоспламеняемый), Д2 (с умеренной дымообразующей способностью), Т2 (умеренно опасный по токсичности продуктов горения).

Каждый рулон материала Титанфлекс(r) индивидуально упакован в гофрокороб, обеспечивающий сохранность при транспортировке. Его монтаж достаточно прост и доступен. Не составит особого труда быстро и легко произвести монтаж поверх сложных участков, благодаря высокой гибкости материала. Не потребуется высококвалифицированный (высокого уровня) специалист. В качестве основного аксессуара для монтажа материала Титанфлекс(r) предлагается лента ЛАС-П, которая изготовлена из алюминиевой фольги, закрытой с двух сторон полимерной пленкой. На одну из сторон ленты нанесен клеевой слой, защищенный антиадгезионным материалом. Лента выпускается шириной 50 мм, длиной рулика 50 м. В индивидуальных случаях возможен выпуск материала шириной: 75 и 100 мм.

Рекомендованная розничная цена материала Титанфлекс(r) - 220 руб./кв. м, самоклеящейся ленты ЛАС-П - 98 руб./кв. 2 (245 руб./ролик). ([INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАО «КОМБИНАТ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ» В 2015 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ ВВОД НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВ**

ЗАО "Комбинат строительных материалов" (Ялуторовск, Тюменская обл.) в 2015 г. планирует сдать производственный комплекс за 348 млн. руб. по выпуску 70 тыс. т/год сухих строительных смесей. Ранее предприятие не выпускало сухие строительные смеси, пояснил источник. В этом же году предприятие намерено выйти на планируемые мощности, добавили в компании. ([Интерфакс/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ООО «ЛКМ ПОВОЛЖЬЕ» ВЫПУСТИЛО ЭЛАСТИЧНУЮ ШТУКАТУРКУ**

ООО "ЛКМ Поволжье", производитель широкого ассортимента инновационных и высококачественных лакокрасочных материалов, выпустило очередную новинку - эластичную штукатурку "Парма". Это полимерно-минеральная акриловая финишная штукатурка, разработанная по технологии ультразвукового измельчения диатомита. Предназначена для декоративной рельефной отделки наружных и внутренних поверхностей из кирпича, бетона, гипса (ГКЛ, ГВЛ и т. п.), оштукатуренных, а также загрунтованных металлических, ОСП, деревянных и других поверхностей, подверженных растрескиванию или состоящих из отдельных деталей. Придает поверхности рельефную структуру среднезернистой шероховатости с различными декоративными эффектами. Основные преимущества материала: образует на поверхности и внутри зданий защитный всепогодный эластичный слой, обеспечивающий надежное, долговечное, невыцветающее покрытие для стен с защитой от плесени. Материал образует цветное декоративно-выразительное покрытие, прогнозируемый срок службы которого в условиях открытой атмосферы умеренного климата - свыше 10 лет при соблюдении технологии нанесения и условий эксплуатации.

Штукатурка имеет следующие свойства. Стойкость к образованию трещин: при нанесении на новые здания и сооружения, которые в процессе эксплуатации дают усадку материал движется вместе с конструкцией, предотвращая образование трещин. Высокая степень адгезии к строительным и конструкционным материалам: материал может наноситься практически на любую поверхность без образования стыков. Не поглощает водяные пары из воздуха. Коэффициент водопоглощения меньше 3%. Предотвращает разрушение поверхности, защищает от высолов. Не содержит токсичных добавок. Материал удобен в работе: однородно покрывает поверхность без пузырей, потеков и прочих дефектов покрытия. Не создает дополнительную нагрузку на строительные конструкции. ([INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ООО «ПЕНОПЛЭКС» ВЫПУСТИЛО НА РЫНОК НОВЫЕ МАРКИ ДЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНОГО ДОМОСТРОЕНИЯ И ОБНОВИЛО ВСЮ ЛИНЕЙКУ ПРОДУКЦИИ**

Новые марки от компании "Пеноплэкс" начали поступать в продажу в розничный сегмент. Пеноплэкс(г) Комфорт и Пеноплэкс(г) Фундамент рекомендованы производителем как оптимальные и наиболее эффективные для применения в индивидуальном домостроении. Марка Пеноплэкс(г) Комфорт разработана для розничного потребителя и предназначена для утепления стен, цоколей и кровель. Баланс таких технических характеристик, как высокая прочность на сжатие (20 т/кв. м), практически нулевое водопоглощение (не более 0,4% по объему за 24 часа), неизменно стабильный коэффициент теплопроводности, долговечность (более 50 лет по результатам испытаний ЦНИИПромзданий), биостойкость и экологичность, позволяют создать максимально эффективную теплоизоляцию дома, не переплачивая за усиленные свойства профессиональных марок. Пеноплэкс(г) Комфорт - высокотехнологичный, качественный продукт, который полностью отвечает требованиям современного строительства и позволяет снизить расходы не только во время строительных работ, но и в период эксплуатации, обеспечивая существенную экономию на обогреве или кондиционировании дома. Плиты Пеноплэкс(г) Фундамент - надежная и долговечная теплоизоляция фундаментов, полов, паркингов, садовых дорожек и других нагружаемых конструкций с защитным слоем, которая превосходно зарекомендовала себя в сегменте малоэтажного строительства и при возведении общественных, жилых и производственных сооружений. Высокие теплоизолирующие свойства, высокая прочность на сжатие (27 т/кв. м), биостойкость, низкое водопоглощение (не более 0,4% по объему за 24 часа) - самые важные характеристики для теплоизоляции нагружаемых конструкций, которые обеспечивает Пеноплэкс(г) Фундамент в самых экстремальных условиях.

В 2013 г. "Пеноплэкс" уделяет особое внимание частному застройщику, разрабатывая эффективные конструктивные решения и выпуская новые специализированные марки. Это обосновано увеличением представленности брендов компании в рознице, стратегическими планами по наращиванию мощностей и географической экспансии во все регионы страны, а также глобальными тенденциями по увеличению доли индивидуального домостроения в общей площади построенного в 2012 г. жилья (43,2% по России, по данным Росстата). Также обновлена линейка профессиональных марок, которая теперь представлена брендами Пеноплэкс(г) Стена, Пеноплэкс(г) Кровля, Пеноплэкс(г) Фундамент и Пеноплэкс(г) 45, применяемый в дорожном строительстве. ([INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **ЗАО «ТАРКЕТТ» ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВОЕ РЕШЕНИЕ НА РЫНКЕ МОДУЛЬНЫХ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ ИЗ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ)**

Модульное покрытие Art Vinyl NEW AGE позволяет наполнить интерьер индивидуальными деталями и соединить в одном пространстве различные фактуры и формы. Новая коллекция NEW AGE представлена в виде планок, стилизованных "под дерево", и плиток, имитирующих природную структуру натурального камня. Всего в новой коллекции NEW AGE 12 дизайнов планок и 5 - плиток. Натуральные текстуры природных материалов и широкая цветовая палитра Art Vinyl открывают прекрасные возможности для создания интересных и уникальных интерьерных решений. Элементы коллекции NEW AGE идеально стыкуются друг с другом. Модульный формат напольного покрытия позволяет создавать различные геометрические рисунки, визуально зонировать пространство, совмещать и чередовать элементы "под дерево" и "под плитку", не прибегая к монтажу порожков. На едином пространстве можно органично совместить гранит и бук, венге и выбеленный дуб. "С помощью модульных виниловых покрытий можно создать удивительные по красоте напольные узоры", - говорит архитектор Евгений Романов (Москва).

Art Vinyl - это прочное, влагостойкое покрытие, устойчивое к истиранию и образованию вмятин от ножек мебели. Материал предназначен для использования в различных помещениях - в прихожей, гостиной, кухне, спальне и детской комнате. Покрытие также подходит для теплых полов и обладает великолепными эксплуатационными свойствами. В состав материала входит стеклохолст, отвечающий за стабильность размеров, каландровая основа (базовый слой, изготовленный методом последовательного прокатывания через систему валов), декоративный слой, рельефный транспарентный слой, защищающий поверхность от повреждений. Прочность напольного покрытия обеспечивается технологией производства, а благодаря дополнительному защитному слою (Extreme Protection) Art Vinyl не требует специального ухода. "Компания Tarkett - единственный производитель напольных покрытий в России, прошедший процедуру добровольной сертификации и получивший международную экологическую маркировку "Листок жизни". Коллекция NEW AGE также имеет сертификат "Листок жизни", что гарантирует безопасность продукции для жизни и здоровья людей", - комментирует Татьяна Кузнецова, директор по маркетингу и развитию бизнеса виниловых напольных покрытий компании Tarkett в России. ([INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **ЗАО «ТЕХСТРОЙ» ОСВАИВАЕТ ПРОИЗВОДСТВО ТРУБ ИЗ ТЕРМОСТОЙКОГО ПОЛИЭТИЛЕНА**

На заводе "Техстрой" (Казань) изготовлены опытные партии напорных полиэтиленовых труб диаметром 110 и 160 мм для транспортировки горячей воды и других жидких и газообразных веществ, производство которых планируется организовать на заводе в ближайшей перспективе. Работы проводились совместно с американской компанией Dow. Выпуск подобной продукции является новым направлением в развитии производства напорных полиэтиленовых труб в России. Проект примечателен тем, что позволяет на действующем оборудовании для производства полиэтиленовых труб при незначительной коррекции технологических режимов изготавливать новый вид продукции - трубы для горячего водоснабжения. Уникальные свойства продукта обеспечиваются за счет использования специального сырья - термостойкого полиэтилена PE-RT тип II. В данном случае использован полиэтилен DOWLEX(tm) PE-RT тип II марки 2388, являющейся разработкой компании Dow. Эта фирма выпускает трубные марки термостойкого ПЭ (DOWLEX(tm) PE-RT) более 30 лет. Выпуск термостойкого полиэтилена DOWLEX(tm) PE-RT тип II марки 2388 позволяет освоить выпуск напорных труб достаточно больших диаметров.

На сегодняшний день в системах отопления и горячего водоснабжения функционирует более 2 млн. км труб из DOWLEX(tm) PE-RT. Тем не менее, для российского рынка материал считается "новым", поэтому интерес к нему как у производителей труб, так и у монтажных организаций растет с каждым годом. Трубы из DOWLEX(tm) PE-RT предназначены для использования в системах бытового и межквартирного отопления, горячего водоснабжения и для промышленного применения. Диапазон температур транспортируемых сред - до 95 °С в рабочем режиме до 110°С в аварийных ситуациях. Перечень планируемых к производству ЗАО "Техстрой" типоразмеров - от 20 до 630 мм.

В перспективе ЗАО "Техстрой" планируется организация производства труб из термостойкого полиэтилена в защитной оболочке, препятствующей их повреждению при транспортировании и монтаже, в том числе при использовании методов бестраншейной прокладки. Предполагается организация производства данных труб с предварительной теплоизоляцией с использованием пенополиуретанов. ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****РЫНОК ПОЛИМЕРНЫХ ТРУБ В 2012 ГОДУ ПРОДОЛЖИЛ РОСТ**

В России на долю пластиковых труб приходится около 32-33% от всех прокладываемых в последние годы труб. В Европе и США этот показатель приближается к 50%, где традиционным материалом для производства пластиковых труб остается ПВХ с долей около 60%. В России ПВХ пока не пользуется особой популярностью, а большинство пластиковых труб изготавливают из полиэтилена, которые в 2012 г. заняли, по оценке Plastiinfo, около 62%. Доля ПП-труб во всем объеме потребления пластиковых труб в России в 2012 г. возросла на 3% по сравнению с 2011 г., а доля ПВХ-труб - на 1%. Общий рост российского рынка полимерных труб по сравнению с показателем 2011 г. составил 13,9%. Наибольший рост потребления пластиковых труб в 2012 г. показали ПП-трубы. Рост рынка ПП-труб составил 29,4% к показателю 2011 г. в основном за счет увеличения импорта армированных ПП-труб, а рост объема рынка ПВХ-труб составил 20,4%. Наиболее насыщенный рынок ПЭ-труб показал рост в 7,3%. Российские производители полимерных труб активно обновляют парки оборудования. В 2012 г. в Россию было поставлено более 90 экструзионных линий и экструдеров для производства труб на около \$16,9 млн. (без налогов). Более половины экструзионного оборудования в денежном выражении было импортировано из Китая (55,3% от общей стоимости). Почти треть инвестиций для выпуска труб пришлось на оборудование из Германии (28,5%). Также поставки экструдеров и экструзионных линий осуществлялись из Италии (5,6%), Турции (4,6%), Канады (3,8%), Финляндии и с Украины. (Plastiinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЕВРОПА****ПРОИЗВОДИТЕЛИ ОКОННОГО ПРОФИЛЯ ИЗ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) МОГУТ КАРДИНАЛЬНО ПОМЕНИТЬ ПОСТАВЩИКОВ СЫРЬЯ**

Медленные сдвиги в экономике и непривлекательные для бизнеса издержки производства в Европе привели к снижению спроса и давлению на рентабельность многих компаний нефтехимической промышленности, включая производство ПВХ. Это вынуждает производителей по всей Европе снизить эксплуатационные расходы и рассмотреть возможность реструктуризации. Помимо замедления нефтехимической промышленности и слабой маржинальности, игроки указывают на усиление конкуренции со стороны других регионов, особенно США и Азии, в качестве дополнительных причин сложной обстановки в европейском секторе нефтехимической промышленности. Некоторые ведущие производители ПВХ закрыли заводы в 2012 г., другие – объявили о планах по закрытию на 2013 г. и позднее.

Компания Ineos, один из ведущих европейских производителей ПВХ, решила прекратить производство на трех заводах в Европе в результате воздействия длительного экономического спада в регионе. Текущие избыточные мощности хлора, ВХМ и поливинилхлорида подтолкнули компанию принять решение окончательно закрыть завод мощностью 105000 т ПВХ в год в Великобритании и производство хлора в Германии.

Solvay и Ineos решили объединить действующие бизнесы в Европе путем создания совместного предприятия, что несколько взбудоражило переработчиков ПВХ. Как утверждает источник в Solvay, после формирования данного совместного предприятия Solvay планирует выйти из европейского бизнеса ПВХ в течение 4-6 лет, а в ближайшие годы сосредоточиться на создании нового высококорента-

бельного бизнеса через последующую продажу хлорвиниловых активов в полном объеме.

Эксперты рынка ПВХ прогнозируют, что европейская нефтехимическая промышленность столкнется с проблемами возможного притока импорта из Северной Америки, в частности из США, где новые мощности будут превосходить спрос местных производителей благодаря буму добычи сланцевого газа. Это сделает США крупнейшим экспортером производных этилена, включая ПВХ. Все эти факторы вынуждают производителей ПВХ адаптироваться под меняющиеся правила игры для своих европейских операций с помощью программ реструктуризации.

Вызывает беспокойство переработчиков ПВХ в ближайшей перспективе и российский рынок, поскольку в апреле «СИБУР» озвучил намерение закрыть завод "Капролактама" мощностью 41800 т/год ПВХ в Дзержинске. Как заявили в компании, установки для производства хлора, каустика и ПВХ в течение длительного времени работали с нагрузкой значительно ниже проектной. В сегменте поливинилхлорида, выпускавшегося предприятием, простой не будет длительным, поскольку в 2014 г. ожидается пуск завода «РусВинил» в Кстово производительностью 330000 т ПВХ в год. Тем не менее, до выхода на полную мощность производителя (совместного предприятия «СИБУРа» и SolVin) многие переработчики боятся непредсказуемого роста цен на сырье для профилей из ПВХ.

Похоже, 2013 г. обещает быть непростым для рынка оконных ПВХ профилей, производителям надо быть готовыми к скачкам цен на сырье как в одну, так и в другую сторону. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ГЕРМАНИЯ****ПРОДАЖИ ПРОФИЛЯ ИЗ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) КОМПАНИИ DESEUNIPCK В 2012 ГОДУ ВОЗРОСЛИ**

Компания Deseunipck, крупный европейский производитель ПВХ профилей для окон и дверей, заявила, что ее объем продаж в 2012 г. увеличился благодаря бизнесу в России, Турции и США. Суммарный объем продаж немецкой компании увеличился на 3,9%, достигнув EUR556,9 млн. Deseunipck показала рост продаж и операционной деятельности, несмотря на сложные экономические условия на фоне продолжающихся высоких затрат на сырье. Объем крупнооптовых продаж увеличился на 1,8% в годовом исчислении.

По данным компании, Турция становится центром экспорта ПВХ профиля Deseunipck, поскольку она сейчас развернула обширную торговую деятельность на рынках в Азии, Африке и Южной Америке. Продажи в США преимущественно были повышены за счет благоприятного обменного курса валют и выросли на 21,2% до EUR68,6 млн. Россия была сильным регионом для бельгийской компании в течение всего года. Продажи ПВХ профиля в Центральной и Восточной Европе увеличились на 6% до EUR171,7 млн., продажи в Западной Европе достигли EUR193,7 млн., снизившись на 8,5%. Южная Европа, Франция и Голландия были особенно слабыми игроками на рынке ПВХ профилей.

В последнем квартале 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. объем продаж ПВХ профиля возрос на 6,4% и достиг EUR135,4 млн. Валовой доход за этот период вырос на 6,7%.

Согласно годовому отчету компании Deseunipck, в Европе экономические условия были более депрессивными, чем в других регионах. Почти все рынки пострадали от кризиса суверенных долгов и ощутили его влияние как на национальную экономику, так и доверие потребителей. Многие потенциальные потребители ПВХ окон решили повременить с расходами на энергоэффективность домов из-за экономической неопределенности. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## БЕЛАРУСЬ

### ОАО «ГОМЕЛЬСКИЙ ЖИРОВОЙ КОМБИНАТ» ПЕРЕШЛО НА НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА МЫЛА

ОАО "Гомельский жировой комбинат", крупнейший производитель хозяйственного и туалетного мыла в Республике Беларусь, перешло на новые технологии производства мыла - прямое омыление. В рамках плана модернизации на 2012-2015 гг. и реализации одного из инвестиционных проектов в мыловаренный цех было закуплено и установлено новейшее итальянское оборудование, включающее комплексную линию омыления, охлаждения и производства мыльной стружки, производительностью 3 т/час "JET SWING", а также новая линия по производству туалетного мыла производительностью 1,5 т/час и годовой мощностью 10 тыс. т. Также установка данных инновационных линий позволит уменьшить потребление пара, рационально использовать ресурсы водоснабжения, значительно сократить цикл получения готовой мыльной стружки. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### БРЭНД CLEAR VITA ABE КОМПАНИИ UNILEVER ПРЕДСТАВЛЯЕТ СРЕДСТВА ДЛЯ ЕЖЕДНЕВНОГО ПРИМЕНЕНИЯ И ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО УХОДА ЗА КОЖЕЙ ГОЛОВЫ

CLEAR vita ABE представляет комплексную систему глубокого питания кожи головы после мытья волос - средства для ежедневного применения и дополнительного ухода. Система ухода за кожей головы и волосами CLEAR vita ABE включает 2 ступени: шампуни на каждый день, а также бальзамы-ополаскиватели для ежедневного использования, питающие маски для еженедельного применения; интенсивный 7-дневный курс, который рекомендуется проводить раз в месяц. Комплексная программа построена по принципу последовательного движения от минимально необходимого уровня заботы о волосах и коже головы к максимально эффективному уходу после мытья для достижения наилучшего результата.

Шаг 1: ежедневное очищение - шампуни с комплексом витаминов, минералов и питательных веществ Nutrium 10 активно очищают, укрепляют и питают кожу головы и волосы.

Шаг 2: регулярное применение дополнительных средств после мытья волос: питание каждый день - бальзамы-ополаскиватели питают кожу головы и заботятся о красоте волос благодаря комплексу витаминов, минералов и питательных веществ NUTRIUM 10; уход еженедельно - 3-минутные питающие маски с усиленной формулой Nutrium 10 быстро и эффективно питают, укрепляют и восстанавливают кожу головы и волосы; интенсивное питание раз в месяц - уникальный 7-дневный курс включает ампулы для глубокого питания кожи головы и заботы о красоте волос с формулой Nutrium 10 Essence, богатой витаминами, минералами и питательными веществами. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ООО «СИНЕРГЕТИК» В КОНЦЕ МАЯ 2013 ГОДА ПУСТИТ ПРОИЗВОДСТВО БИОРАЗЛАГАЕМЫХ МОЮЩИХ СРЕДСТВ

Резидент нижегородского бизнес-инкубатора Clever ООО "Синергетик" готовится к пуску производства, старт которого планируется в конце мая. "Синергетик" пустит производство биоразлагаемых моющих средств. В настоящее время построены производственные площадки, полностью оборудованные и оснащенные техническими системами с 6 химическими реакторами и автоматической линией по дозированию и фасовке моющих средств. Компания также заказала пресформы для литья тары, этикетки и рекламные материалы, которые в ближайшее время будут готовы. Комплектуется лаборатория, пускаются в работу первые рецептуры. "Синергетик" получил положительные отзывы от первых клиентов. Линейка продукции, состоящая из 14 видов средств, прошла сертификацию. К концу года планируется выпустить еще 10 наименований. ООО "Синергетик" занимается разработкой специальных рецептур и технологией производства биоразлагаемых моющих средств, отличающихся высоким качеством и низкими затратами на производство. Данные средства не содержат в составе фосфатов и бионеразлагаемых ПАВ, которые приводят к гибели бактерий очистных сооружений и бурному росту водных организмов, что приводит к загрязнению очистных сооружений, водоемов и рек. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ООО «ТД «НАЦИОНАЛЬНАЯ ХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» РАСШИРЯЕТ ЛИНЕЙКУ ПЯТНОВЫВОДИТЕЛЕЙ

ООО «ТД «НХК» расширяет линейку пятновыводителей Антипятин и представляет уникальную новинку - концентрированный гель-пятновыводитель с щеткой. Новинка представлена в линейке пятновыводителей с ВЮ-формулой на основе желчи и ферментов. Благодаря встроенной в горлышко флакона щеточке средство обладает значительными преимуществами в воздействии на пятна и загрязнения, так как щеточка помогает формировать пену, чистить сильные загрязнения механически и обеспечивает более глубокое и равномерное проникновения геля в ткань. Средство идеально для локальной чистки манжет и воротничков рубашек, застарелых и въевшихся пятен. Эффективно и быстро, благодаря натуральным энзимам и ферментам, выводит пятна от жира, сливочного и растительного масла, помады, крови, кофе, вина, чая, фруктов, кетчупа, горчицы, травы и пятен белкового происхождения. Гель концентрированный, действует при 15°C. Подходит для всех типов ткани, кроме деликатных. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ООО «ФАЛЬКОН-ТОРГ» ВЫВОДИТ НА РЫНОК НОВИНКУ В КАТЕГОРИИ ИНСЕКТИЦИДЫ

Марка "Тихий дом" - инсектициды, соответствующие потребительским характеристикам аналогичных продуктов - лидеров рынка, но имеющие более низкую цену. Линейка "Тихий Дом" представлена наиболее востребованными позициями инсектицидов: липкие ленты от мух; спирали от комаров (защита от комаров до 8 часов - одна спираль, малодымные, без запаха); универсальный электрофумигатор + жидкость от комаров (45 ночей без комаров, без запаха, полное уничтожение насекомых достигается через 1 час); жидкость от комаров (дополнительный флакон); пластины от комаров для электрофумигатора (защита от комаров до 9 часов в непрерывном режиме в помещении 20 кв. м, без запаха, многократное использование). (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ООО «ХЕНКЕЛЬ РУС» ПЕРЕЗАПУСКАЕТ ЛИНЕЙКУ КОНДИЦИОНЕРОВ ДЛЯ БЕЛЬЯ VERNEL

Обновленная линейка кондиционеров для белья Vernel Ароматерапия сочетает знания об ароматических и многолетний опыт Vernel. В состав Vernel Ароматерапия входят парфюмированные аромакапсулы Perfume Pearls, которые продлят наслаждение ароматами. Линейка Vernel Ароматерапия представлена тремя вариантами: Тихая лагуна; Тропическая энергия; Чувственная Азия.

Новинки появятся на полках магазинов в апреле 2013 г. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**СУФЛЕ «ГЛУБОКОЕ УВЛАЖНЕНИЕ» - НОВИНКА В КОЛЛЕКЦИИ  
PANTENE PRO-V «УВЛАЖНЕНИЕ И ВОССТАНОВЛЕНИЕ»**

Ежедневно из-за использования приборов для стайлинга, неблагоприятной экологии и неправильного ухода волосы теряют влагу. Новое суфле "Глубокое увлажнение" из коллекции Pantene Pro-V "Увлажнение и восстановление" проникает глубоко в структуру волос и оставляет их увлажненными, сияющими и полными жизни.

Увлажняющее суфле стало главной новинкой в коллекции Pantene Pro-V "Глубокое увлажнение". Это легкое средство для ухода за нормальными и густыми волосами не требует смывания, а эффект от его применения сравним с процедурами по уходу в спа-салоне. При этом эффект от применения суфле сохраняется в течение 24 часов.

Здоровый волос покрыт липидным слоем, который защищает его от сухости и повреждений. Суфле Pantene Pro-V "Глубокое увлажнение" восполняет недостаток влаги, "запирая" ее внутри волоса и препятствуя ее испарению в течение 24 часов, восстанавливая липидный слой с помощью компонентов, сходных с природными липидами. Кроме того, в суфле содержится в 5 раз больше про-витамина B5 (пантенола) по сравнению с увлажняющими шампунями и кондиционерами.

Изначально пантенол использовался лишь в сфере ухода за кожей, позже обнаружилось, что он великолепно увлажняет волосы и наполняет их силой. Новое суфле ухаживает за волосами, помогая соблюдать баланс, благодаря чему волос получает столько влаги, сколько ему нужно. "Волосы и кожа во многом похожи. Они содержат липиды, которые играют роль природных увлажнителей. Схожи и их потребности при уходе - и кожа, и волосы в первую очередь нуждаются в увлажнении", - заявляет Эни Митчелл, сотрудник исследовательского института Pantene Pro-V.

В новую четырехступенчатую коллекцию средств по уходу за волосами Pantene Pro-V "Глубокое увлажнение" вошли суфле, шампунь, кондиционер и двухминутная маска. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**НОВЫЕ СРЕДСТВА ЛИНИИ SYOSS GLOSSING С ЭФФЕКТОМ ЛАМИНИРОВАНИЯ**

Эффект ламинирования, который предлагают средства Syoss Glossing, - это формирование на поверхности волос однородной пленки, которая обволакивает волосные чешуйки и образует дополнительный защитный слой. Результат - зеркальный блеск волос, добиться которого раньше мог только профессиональный стилист в салоне красоты. Технология PRO-Cellium Keratin укрепляет структуру волос и придает им блеск. Для получения идеального результата рекомендуется использовать все продукты, входящие в серию: шампунь, кондиционер, маску для волос...

Шампунь Syoss Glossing Shine-Seal, обогащенный комплексом Pro-Cellium Keratin, обеспечивает волосам сияние и зеркальный блеск, мягкое очищение волос и длительный блеск без утяжеления. Бальзам Syoss Glossing Shine-Seal дарит волосам сияние и зеркальный блеск, легкое расчесывание. Маска Syoss Glossing Shine-Seal питает волосы, придает волосам сияние и зеркальный блеск. Средства для укладки волос Syoss Glossing Hold эффект ламинирования - это экстрасильная фиксация без склеивания и зеркальный блеск волос в течение 24 часов. Высокоэффективные формулы Syoss стайлинг разработаны и используются профессиональными парикмахерами-стилистами для создания неотразимого образа. Лак для волос Syoss Glossing Hold обеспечивает экстрасильную фиксацию в течение 24 часов и легкое расчесывание без склеивания волос. Мусс Syoss Glossing Hold дарит волосам сияние и зеркальный блеск, 24 часа экстрасильной фиксации, легкое расчесывание без эффекта склеивания. Эмульсия Syoss Glossing Hold - экстрасильная фиксация и зеркальный блеск с эффектом ламинирования. Можно наносить на влажные или сухие волосы. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**NIVEA MEN ПРЕДСТАВИЛА ДВЕ ЛИНИИ ШАМПУНЕЙ ДЛЯ МУЖЧИН**

NIVEA MEN представляет две линии шампуней для мужчин: для ежедневного ухода и против перхоти.

Специальные "мужские формулы" эффективно очищают волосы и подходят для ежедневного использования; интенсивно ухаживают за волосами, делая их более сильными. Лабораторные тесты на растяжение доказали, что после применения этих средств волосы становятся более эластичными, значит, и более прочными; обеспечивают оптимальное очищение кожи головы, не пересушивают ее и при этом оставляют ощущение свежести и чистоты надолго.

Линия средств против перхоти от NIVEA MEN позволяет решить следующие задачи: эффективно устраняет перхоть до 100%; предотвращает ее повторное появление; обеспечивает комплексный и интенсивный уход за волосами в зависимости от их типа и потребности.

Решение лаборатории NIVEA MEN - запатентованная формула на основе трех ингредиентов. Пироктон оламин воздействует на первопричину возникновения перхоти - грибок Malassezia, проникая в его структуру и разрушая его. Климбазол дополнительно воздействует на грибок, уничтожая его клеточную мембрану. Полидоканол успокаивает кожу головы, избавляет от зуда, помогает восстановить естественный баланс кожи головы.

Линия шампуней для ежедневного ухода включает:

- шампунь "Энергия И Сила" от NIVEA MEN разработан для нормальных волос. Формула с антиоксидантом орizzanoлом и морскими минералами заметно укрепляет волосы от корней и по всей длине и эффективно ухаживает за ними. Шампунь подходит для ежедневного применения. Его регулярное использование поможет сделать волосы сильными и здоровыми;

- шампунь "Экстремальная Свежесть" от NIVEA MEN подходит для нормальных и склонных к жирности волос. Средство эффективно освобождает от загрязнений волосы и кожу головы. Особая охлаждающая формула нового шампуня с ментолом подарит волосам и коже головы ощущение чистоты и свежести надолго.

Линия шампуней против перхоти включает:

- укрепляющий шампунь против перхоти от NIVEA MEN подходит для ухода за нормальными волосами. Формула с экстрактом бамбука укрепляет волосы по всей длине, а pH-нейтральная формула нормализует естественный баланс кожи;

- освежающий шампунь против перхоти от NIVEA MEN подходит для нормальных и склонных к жирности волос. Формула с экстрактом лайма эффективно очищает и освежает волосы. Лайм обладает тонизирующим действием, насыщает кожу головы витаминами и минералами.

- успокаивающий шампунь против перхоти от NIVEA MEN разработан для чувствительной кожи головы. В состав формулы шампуня входит освежающий компонент ментол, который оказывает охлаждающее и успокаивающее воздействие и устраняет сухость кожи. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**США****МАРКА MATRIX ПОПОЛНИЛАСЬ СОЛНЦЕЗАЩИТНОЙ ГАММОЙ BIOLAGE SUNSORIALS**

Премиальная гамма биоуходов Biolage профессиональной марки для волос Matrix развивает культуру правильной заботы о волосах в летний период, представляя специальную гамму Biolage Sunsorials, дополненную новинкой 2013 г. - защищающим от солнца несмываемым спреем для волос Biolage Sunsorials Protective Hair Non-Oil Spray. Солнечная гамма Biolage Sunsorials защищает волосы от вредного воздействия солнечных лучей, морской воды и хлора бассейна. Все продукты гаммы содержат ботанический комплекс из экстракта семян подсолнечника, витамина Е и керамидов: Обладающий антиоксидантными свойствами экстракт семян подсолнечника защищает волосы от негативного воздействия свободных радикалов в окружающей среде, а благодаря содержащемуся натуральному УФ-фильтру обеспечивает надежную защиту от разрушающих волосы УФ-лучей. Производная витамина Е, входящая в состав спрея с защитой от солнца, интенсивно увлажняет волосы и придает им свежесть. Керамиды восстанавливают волосы изнутри и возвращают им природное здоровье. Гамма подходит для всех типов волос. Особенно рекомендована для окрашенных: чувствительных по своей природе, теряющих яркость и насыщенность цвета из-за негативного воздействия УФ-лучей. Гамма создана для тех, кто часто посещает бассейн; стремится сохранить яркость цвета и блеск волос летом; нуждается в уходе за сухими, безжизненными волосами с секущимися концами.

С 2013 г. гамма Biolage Sunsorials представлена 3 продуктами. Шампунь после солнца Biolage Sunsorials деликатно очищает волосы от морской соли и хлора бассейна, увлажняет волосы, придает им здоровый вид, мягкость и естественный блеск. Подходит для окрашенных волос. Маска после солнца Biolage Sunsorials питает волосы и придает им сияющий, естественный блеск. Волосы становятся мягкими, увлажненными и послушными. Сохраняет насыщенность цвета окрашенных волос. Обволакивает волосы натуральными УФ-фильтрами, защищающими их от вредного воздействия солнечных лучей. Защищающий от солнца несмываемый спрей Biolage Sunsorials Hair Protective Non-Oil защищает волосы от негативного УФ-излучения, морской воды и хлора бассейна, возвращает природную силу волос и восстанавливает их упругость. Безусловным преимуществом нового спрея Biolage Sunsorials является невесомая текстура: он оставляет ощущение чистых, естественных волос, одновременно обеспечивая надежную защиту, не утяжеляя их. Подходит для всех типов волос, в том числе для окрашенных. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](http://intercharm.com))

**ФРАНЦИЯ****БРЭНД GUERLAIN СОЗДАЛ ОТШЕЛУИВАЮЩЕЕ СРЕДСТВО С ЭФФЕКТОМ АВТОЗАГАРА**

Для лета 2013 г. Guerlain подготовил скраб со свойствами автозагара. Новинка входит в коллекцию Terracotea Summer 2013 от Guerlain, продукт вышел под названием Sun Scrab. Это моющее средство с отшелушивающим действием и эффектом автозагара. Основное назначение средства - подготовить кожу для загара. Sun Scrab имеет приятный аромат и увлажняет кожу. Средство в форме геля с микрошариками, благодаря чему пилинг становится мягкой процедурой. После применения кожа не является незащищенной, она немного тонируется, приобретает оттенок легкого загара. Применять можно и на лицо, и на тело, тюбик довольно большой по объему. Допускается ежедневное использование. Guerlain удалось совместить несоединимое: слой мертвых клеток снимается, кожа покрывается легким бронзирующим оттенком. ([MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира](http://MyCharm.com))

**ГАММА УХОДОВ SOLEIL МАРКИ KERASTASE УЛУЧШИТ СОСТОЯНИЕ ВОЛОС ПОСЛЕ ПРЕБЫВАНИЯ НА СОЛНЦЕ**

В апреле марка Kerastase пускает гамму уходов за волосами Soleil, которые позволяют сохранить и улучшить состояние волос в самые жаркие месяцы года. Гамма включает индивидуальные программы ухода по степени чувствительности волос, состоящие из средств их защиты и восстановления после пребывания на солнце. В этом сезоне бестселлером станет масло Huile Lactee для защиты волос от негативного воздействия солнечных лучей, увлажнения, придания дисциплины и непревзойденного блеска. Технология Kerastase Soleil: фильтр фото-защита закрепляется на поверхности волоса и нейтрализует негативное воздействие УФ-лучей на внешнюю и внутреннюю структуру волоса; керамиды и полимеры улучшают сцепление чешуек, восстанавливают защитный внешний слой волоса; производная витамина Е снижает интенсивность окислительного процесса, происходящего под воздействием солнечных лучей, сохраняет яркость и насыщенность цвета; минеральные микро-масла делают волос непроницаемым для фото-разрушения и улучшают сопротивляемость внешним агрессивным факторам.

**Защита.** Все средства защиты в солнечной серии разделены по уровню интенсивности 1-2-3.

Защитная Микро-Буаль с легкой текстурой, которая не утяжеляет даже самые тонкие волосы, используется для защиты натуральных и окрашенных волос нормального качества. Индекс интенсивности 1.

Масло-спрей Huile Celeste также подходит как для натуральных, так и для окрашенных слегка поврежденных волос. Продукт содержит UVA и UVB фильтры для защиты волос от негативного воздействия солнечных лучей. Легкая формула спрея обогащена маслом макадамии, которое мгновенно увлажняет волосы и делает их мягкими, а также светоотражающими частицами, придающими волосам необыкновенное сияние. Полностью защищенные волосы наполнены роскошным блеском. Индекс интенсивности 1.

Новинка года - Huile Lactee - представляет собой двухфазное масло, которое идеально подходит для непослушных волос. Продукт богат маслом иланг-иланга, которое известно увлажняющими свойствами, содержит фильтры УФ-защиты, а также ксилозу, которая придает термозащиту волосам и витамин Е, известный антиоксидантными свойствами. Индекс интенсивности 2.

Защитный флюид Aqua-Seal предназначен для защиты окрашенных очень чувствительных волос. Благодаря уникальной технологии Аква-Лок влага удерживается внутри структуры волоса, препятствуя процессу иссушения от попадания прямых солнечных лучей и воздействия воды. Индекс интенсивности 3.

**Очищение.** Для комплексного восстановления волос после пребывания, а также для подготовки волос к активному пребыванию на солнце рекомендуется использовать шампунь-ванну для окрашенных волос, подходит для натуральных волос различной степени чувствительности. Индекс интенсивности 1-2-3.

**Уход.** В качестве интенсивного питания и восстановления волос после пребывания на солнце рекомендуется использовать маску Активная УФ-Защита. Маска подходит для всех типов волос, восстанавливает поврежденные солнцем и морской водой волосы, увлажняет и питает их. Индекс интенсивности 3. Для ухода за сухими кончиками эксперты марки Kerastase предлагают несмываемый Серум после солнца, который мгновенно разглаживает недисциплинированные волосы, сохраняет цвет и придает блеск. Индекс интенсивности 2. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](http://intercharm.com))

**УКРАИНА****САХАРНЫЕ ЗАВОДЫ БУДУТ ВЫПУСКАТЬ БИОТОПЛИВО**

Сахарные заводы Харьковской области будут производить компонент для моторного топлива - биоэтанол. По мнению экспертов, это позволит вывести сахарную отрасль из тупика. Как отметил председатель Харьковского областного совета Сергей Чернов, сахарная отрасль сегодня находится в непростой ситуации. «Несмотря на уменьшение посевных площадей сахарной свеклы, урожай выдался хорошим. Это привело к чрезмерному производству сахара, - рассказывает Сергей Чернов. - Сегодня реальная цена сахара на треть ниже его себестоимости. Поэтому ряд сахзаводов может в этом году не включиться в работу. Селхозпредприятия колеблются: заниматься или нет этой трудоемкой культурой. А это опасная тенденция, которая может означать потерю квалифицированных специалистов, технологического оснащения, а в недалеком будущем привести к исчезновению градообразующих предприятий, которыми являются сахарные заводы, закупке сахара за границей и упадку отрасли».

По его мнению, чтобы вывести сахароварение из тупика, государство должно ввести компенсационные механизмы для отрасли. В частности, обеспечить наращивание экспортных возможностей, а также ориентировать на производство не только сахара, но и различных видов топлива.

В программе активизации развития экономики на 2013- 2014 гг. кабмин запланировал организацию производства биоэтанола на мощностях спиртовых и сахарных заводов. «Организация производства биоэтанола на базе продуктов переработки сахарной свеклы позволит улучшить ситуацию в отрасли, - уверен гендиректор ассоциации "Харьковсахар" Юрий Ильченко. - Многие страны освоили производство биоэтанола, например в Бразилии - из сахарного тростника, в США - из кукурузы. В 2012 г. один из сахарных заводов в Киевской области уже производил биоэтанол. У нас тоже есть такая возможность. Эта программа позволяет, вырастив сахарную свеклу, производить не только сахар, но и биоэтанол». По мнению специалиста, оптимальным в этом случае является производство сахара и биоэтанола на одном предприятии. Это позволит применить гибкую технологическую схему, при которой объем полупродуктов, используемых при производстве биоэтанола, определяется, исходя из общей экономической целесообразности как сахарного, так и биоэтанольного производства. А наладить его можно на любом сахарном заводе - необходимо только установить дополнительное оборудование и получить лицензию на производство биоэтанола. В качестве сырья предприятия могут использовать не только патоку, но и другие полупродукты свеклосахарного производства. (Российская биотопливная ассоциация/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****В БУРЯТИИ ВЫПУСТИЛИ ПРОБНУЮ ПАРТИЮ БИОТОПЛИВА**

В Заиграевском районе Бурятии решают одну из основных проблем лесоперерабатывающей отрасли: одно из предприятий занялось переработкой отходов, произведя пробную партию пеллетов. Это биотопливо получают из коры, опилок, щепы и других отходов лесозаготовки. Готовая продукция представляет собой прессованные гранулы стандартного размера. Как сообщили в пресс-службе регионального правительства, в Новоильинске открыта вторая в Бурятии линия по производству пеллетов. Оба предприятия получили помощь в рамках республиканских программ господдержки. Сейчас в Бурятии завершено строительство склада топливных брикетов. Кроме того, планируется популяризировать топливные котлы, для которых производятся пеллеты. На сегодняшний день биотопливо более востребовано в Монголии и Корее

Власти Бурятии заинтересованы в том, чтобы субъекты малого предпринимательства активнее внедряли проекты по производству биотоплива: топливных пеллет, топливных гранул, технологической щепы, древесно-полимерного композита. Это поможет комплексно решить проблему отходов лесоперерабатывающей отрасли. В дальнейшем планируется создание на территории каждого района республики пунктов приема и переработки древесных отходов. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ТОПЛИВО БУДУЩЕГО ИЗ ОТХОДОВ ПРОИЗВОДСТВА РАЗРАБАТЫВАЮТ БИЙСКИЕ УЧЕНЫЕ**

В Институте проблем химико-энергетических технологий Сибирского отделения РАН разрабатывают биоэтанол. Через 4 года бийские ученые намерены получить биоэтанол с высоким коэффициентом полезного действия из шелухи, которая остается после переработки овса. На данном этапе ученым удалось выделить из шелухи овса целлюлозу, из которой производят этанол. Пока разработка имеет низкий КПД, но в будущем разработчики надеются исправить ситуацию. Если ученым удастся реализовать задумку, тогда 7 млн. т отходов, которые, по подсчетам, ежегодно сжигаются или закапываются на Алтае, станут сырьем для производства топлива. Это позволит региону сэкономить на угле около 3 млрд. руб./год. (Российская биотопливная ассоциация/[Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ГЕРМАНИЯ****BASF ПОЛУЧИЛ ДОСТУП К АМЕРИКАНСКИМ НОУ-ХАУ В ОБЛАСТИ ПРОИЗВОДСТВА БУТАНДИОЛА НА ОСНОВЕ ВОЗОБНОВЛЯЕМОГО СЫРЬЯ**

BASF планирует начать производство 1,4-бутандиола (БДО) на основе возобновляемого сырья с использованием запатентованной технологии ферментации сахара американской компании Genomatica. В ближайшем будущем концерн построит комплекс мирового масштаба, при этом тестовые образцы появятся во второй половине 2013 г. Финансовые детали соглашения не раскрываются. Известно, что в соответствии с условиями договора Genomatica продолжит продвигать свои ноу-хау в области возобновляемого производства БДО. Бутандиол и его производные широко используются для получения пластмасс, растворителей, химических веществ, эластичных волокон. Исходным сырьем для стандартного БДО является природный газ, бутан, бутадие и пропилен. В настоящее время BASF выпускает бутандиол и его эквиваленты на площадках в Людвигсхафене (Германия), Гейсмаре (США), Чибэ (Япония), Куантане (Малайзия) и Китае. Годовая мощность - 535 тыс. т. Недавно концерн объявил о намерении строительства очередного завода мощностью 100 тыс. т в Китае. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

## УКРАИНА

## ЗАО «ИНДАР» ПЫТАЕТСЯ ВЕРНУТЬ ПОЗИЦИИ НА РЫНКЕ ИНСУЛИНА

В нескольких регионах страны были отменены тендеры по закупке инсулина. "Департаменты здравоохранения облгосадминистраций не смогли начать торги. Их проведение приостановил Антимонопольный комитет по жалобе компании "Индар", - рассказал топ-менеджер одной из международных фармацевтических компаний. В результате в нескольких регионах возник дефицит инсулина. "Это жизненно необходимый препарат для диабетиков. Поэтому больные вынуждены покупать его самостоятельно, хотя государство обязано обеспечить их лекарством", - говорит руководитель Международной диабетической ассоциации (МДА) Людмила Петренко. В одной из фармкомпаний уточнили, что острый дефицит инсулина возник в Николаевской, Закарпатской, Тернопольской и Волынской областях.

"Индар" подал жалобы на 13 тендеров. Компания пожаловалась на то, что условия тендеров не позволяют ей принять в них участие, объяснил начальник отдела рассмотрения жалоб в непроизводственной сфере управления по вопросам обжалования решений в сфере госзакупок Антимонопольного комитета (АМКУ) Роман Коваль. "Главные нарушения - это отсутствие в условиях тендеров пункта о том, что в нем может участвовать производитель препарата, эквивалентного оригиналу, хотя эта норма есть в законодательстве. А также условие, что срок годности препаратов после открытия флакона составляет 42 дня, картриджа - 28 дней", - уточнил он. Также "Индар" жаловался на пункт, в котором указывается, что победитель тендера оплачивает услуги юристов, сопровождавших проведение тендера. Комитет приостановил проведение 13 тендеров, в 8 из них обязал организаторов изменить конкурсные условия.

В компании "Индар" и МОЗ комментариев не предоставили. Один из чиновников на правах анонимности отметил, что "условия конкурсов действительно были непрозрачными". Будут ли в связи с этим применены санкции к чиновникам, он не уточнил. Сейчас "Индар" занимает около 30% рынка продаж инсулина в натуральном выражении. Крупными игроками также являются "Фармак" (32%) и Novo Nordisk (30%). Остальное приходится на Sanofi-Aventis, Eli Lilly и "Биотон". Практически 100% инсулина на рынке закупается за госсредства. По данным МДА, в 2013 г. на закупку инсулина выделено чуть больше 600 млн. грн.

Действия "Индара" понятны - компания пытается вернуться на рынок, говорит директор консалтинговой компании "Агентство медицинского маркетинга" Юрий Чертков. Из-за корпоративного конфликта компания потеряла рыночную долю. В 2008 г. государственный пакет акций в 70,7% был продан неизвестной компании за долги. Акции "Индара" были возвращены государству в марте 2012 г. На тот момент доля "Индара" на рынке инсулина составляла 21% в денежном выражении (109 млн. грн.), ранее достигала 80%. Компания сейчас добивается введения централизованных закупок инсулина. В июле 2012 г. Любовь Вишневская обратилась к народным депутатам с просьбой создать законодательные условия, при которых управления здравоохранения областных государственных администраций отдавали бы "Индару" предпочтение при госзакупках. Государство уже переходило на централизованные закупки инсулина у "Индара". "Это произошло в 2002 г. После этого стали поступать жалобы пациентов на качество инсулина", - отмечает Людмила Петренко. По ее словам, ассоциация предпринимала все возможные шаги для того, чтобы эту норму отменили, так как от этого страдали пациенты. "Для того, чтобы адекватно перевести пациента с инсулина одного производителя на другой, нужна его госпитализация на 1,5-2 недели. К тому же изменение инсулина может привести к аллергии. Пациент не должен лишаться права выбирать более качественный препарат", - считает топ-менеджер в одной из фармкомпаний.

Юрий Чертков не исключает, что условия тендеров могли быть непрозрачными. Топ-менеджер, близкий к одной из компаний-участниц тендеров, отмечает, что "эквивалентность" препарата необходимо еще доказать. "Инсулин - это биологический препарат, в этом случае доказать эквивалентность лекарства очень сложно. Более того, ВОЗ в 2009 г. вынес решение в ЕС о том, что понятие эквивалентности не применяется к биологическим препаратам", - поясняет собеседник. (Коммерсантъ Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КАЗАХСТАН

## ПОЛУЧЕНЫ ПЕРВЫЕ ПРОТИВОВИРУСНЫЕ ВАКЦИНЫ

В Национальном центре экспертизы лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники МЗ РК зарегистрированы новые противовирусные вакцины Kazfluvac и Reflucac. Вакцины Kazfluvac для профилактики высокопатогенного гриппа A/H5N1 ("птичий грипп") и Reflucac для профилактики пандемического гриппа A/H1N1 ("свиной грипп") являются первыми противовирусными вакцинами, разработанными в Казахстане.

Доклинические испытания данных вакцин проводились на базах организаций Республики Казахстан (Национальный центр экспертизы лекарственных средств, изделий медицинского назначения и медицинской техники МЗ РК) и Российской Федерации (НИИ гриппа СЗО РАМН, Институт токсикологии ФМБА, Государственный НИИ стандартизации и контроля медицинских биологических препаратов им. Л. А. Тарасевича, Санкт-Петербургская государственная химико-фармацевтическая академия). Клинические испытания первой и второй фазы проводились на базах НИИ гриппа СЗО РАМН и НИИ вакцин и сывороток им. И. И. Мечникова РАМН. Результаты клинических испытаний показали, что оба препарата обладают выраженной иммуногенностью, соответствующей европейским требованиям CPMP EMEA и критериям Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека, а также хорошей переносимостью, низкой реактогенностью и безопасностью.

Отличительной особенностью казахских технологий по сравнению с зарубежными аналогами является их технологичность и экономичность, так как они не требуют применения дорогостоящего оборудования и обладают максимально упрощенным методом очистки и концентрирования. В качестве основы вакцины использованы рекомбинантные штаммы, полученные на основе обратной генетики и актуальных для Казахстана штаммов гриппа. На разработанные технологии имеются 5 патентов.

«Промышленный выпуск вакцин Kazfluvac и Reflucac планируется наладить на биофармацевтическом заводе, соответствующего стандартам GMP. В случае пандемии гриппа реализация вакцин позволит полностью покрыть потребности Казахстана и других стран Центральной Азии. Отечественная технология изготовления вакцин против гриппа позволяет получить полную независимость от иностранных производителей вакцин, которые в случае пандемии гриппа в первую очередь будут обеспечивать потребности своих стран», - отметил директор НИИ проблем биологической безопасности МОН РК Сансызбай Абылай Рысбайулы. ([zakon.kz/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## МОЛДОВА

### МЕДИКАМЕНТЫ БУДУТ СООТВЕТСТВОВАТЬ СТАНДАРТАМ ЕВРОСОЮЗА

Производители медикаментов имеют в распоряжении около 7 месяцев на то, чтобы привести качество своей продукции в соответствие с европейскими требованиями. Стандарты вступят в силу в октябре и крайне важны в контексте подписания соглашения о свободной торговле с Евросоюзом.

Генеральный директор Агентства по медикаментам и медицинским материалам Александру Коман сообщил на заседании Контрольной комиссии по обеспечению безопасности фармацевтической помощи и предупреждению незаконного импорта медикаментов, что с 1 февраля 2013 г. для иностранных производителей, не имеющих стандарта качества GMP (Good Manufacturing Practice - надлежащая производственная практика), был введен запрет на подачу заявлений для реализации медикаментов на рынке Республики Молдова. Местным производителям дано несколько месяцев для выполнения соответствующих стандартов. Александру Коман уточнил, что если производители Молдовы не успеют внедрить стандарт качества GMP в указанные сроки, часть медикаментов перейдет в категории пищевых добавок. Впрочем, производители не смогут продавать эти медикаменты в стране, а должны будут сбывать их в государствах, где нет требования к внедрению стандарта GMP.

В Республике Молдова работают 28 производителей медикаментов. ([allmoldova.com/Химия Украины, СНГ, мира](http://allmoldova.com/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## РОССИЯ

### ЗАО «РАДУГА ПРОДАКШН» ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ФАРМПРОДУКЦИИ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ

ЗАО "Радуга Продакшн", входящее в состав группы "РОСТА", ввело в эксплуатацию новый завод по производству фармацевтической продукции, построенный по международному стандарту качества GMP. Завод расположен на территории производственно-складского комплекса "РОСТА", общая площадь которого составляет более 15 тыс. кв. м, непосредственно площадь производственных помещений - более 5 тыс. кв. м. Оборудование для технологических операций и упаковочные линии приобретены у ведущих мировых производителей, контроль качества продукции осуществляется в собственных лабораториях. В мае на новых производственных линиях начат выпуск продукции компании Roche, запланировано производство препаратов компании Actavis. В дальнейшем фармпредприятие будет производить препараты для лечения сердечно-сосудистых, эндокринных и других заболеваний, а так же аналоги биофармацевтических лекарственных средств - биосимиляры. Общий объем инвестиций в строительство завода составил EUR40 млн., мощность предприятия - 1,2 млрд. таблеток и капсул в год. Открытие производственно-складского комплекса позволит создать дополнительно более 300 рабочих мест, привлечь новых специалистов для развития фармацевтической отрасли. (Фармацевтический вестник/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

### ОАО «ФАРМСИНТЕЗ» ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА СНИЗИЛО УБЫТОК

ОАО "Фармсинтез" за I квартал снизило чистый убыток по РСБУ по сравнению с I кварталом 2012 г. на 42% до 14,849 млн. руб., говорится в сообщении компании. Выручка уменьшилась на 27% до 27,531 млн. руб. Снижение выручки связано со смещением тендерных и аукционных закупок на II-III кварталы 2013 г. Валовая прибыль уменьшилась в 3,3 раза до 6,946 млн. руб., убыток от продаж увеличился в 8,4 раза до 18,388 млн. руб.

"Фармсинтез" занимается разработкой новых лекарственных препаратов и методов их доставки в организм, а также инновационных технологий получения ингредиентов лекарственных средств. Лекарства "Фармсинтеза" реализуются на всей территории СНГ. (Прайм/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## СТАТИСТИКА

### В 2012 ГОДУ ФАРМАЦЕВТЫ ПОСТАВИЛИ РЕКОРД ПО ЧISЛУ КЛИНИЧЕСКИХ ИСПЫТАНИЙ ДЖЕНЕРИКОВ

Министерство здравоохранения в 2012 г. выдал 915 разрешений на проведение клинических исследований - на 60% больше, чем в 2011 г. (571 разрешение). Это абсолютный рекорд за всю историю ведения статистики с 2004 г., говорится в отчете Ассоциации организаций по клиническим исследованиям (АОКИ). Рост числа выданных разрешений АОКИ объясняет бумом исследований биоэквивалентности - такие исследования нужны, чтобы зарегистрировать и вывести на рынок дженерики (аналоги оригинальных лекарств). Иностранные производители получили разрешения на 107 таких исследований (19 в 2011 г.), российские - на 212 (63). Доля исследований биоэквивалентности достигла 35% от общего числа разрешений, традиционно на них приходится около 15,1%, подсчитала АОКИ.

Эксперты указывают еще одну причину роста числа выданных иностранцам разрешений на проведение исследований биоэквивалентности: в 2010 г. в России вступил в силу закон об обращении лекарств, который обязывает иностранные компании проводить клинические исследования в России, если они не включали страну в мультицентровые клинические исследования (когда один препарат тестируется в нескольких странах). В результате иностранцы вынуждены проводить здесь повторные клинические исследования. ([rscnews.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rscnews.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

### ПРОИЗВОДСТВО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ

Объем производства фармацевтической продукции в январе-марте уменьшился на 0,8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., говорится в докладе Росстата. В марте производство в годовом исчислении выросло на 5,2%, в месячном - на 19,8%. В частности, производство антибиотиков, расфасованных в упаковки, в марте увеличилось на 34,2% в годовом исчислении и составило 12,4 млн. упаковок, во флаконах - на 8,4% до 37,6 млн. штук. Выпуск препаратов для лечения сердечнососудистых заболеваний в упаковках вырос на 0,1% до 35,1 млн. упаковок, аналогичных препаратов в ампулах - на 12,4% до 25,5 млн. шт. Выросло производство препаратов для лечения онкологических заболеваний в упаковках в 2,6 раза до 1,83 млн. упаковок, а в форме флаконов - уменьшилось на 62,8% до 34 тыс. шт. Производство болеутоляющих, жаропонижающих и противовоспалительных средств в упаковках в марте выросло на 10,3% до 67,4 млн. шт., ампул с аналогичными препаратами - уменьшилось на 6,1% до 33 млн. шт. Выпуск препаратов для лечения болезней органов пищеварения и эндокринной системы в упаковках вырос на 7,6% до 40,9 млн. шт., в ампулах - уменьшился на 36,7% до 7 млн. ампул. Объем производства препаратов для лечения дисбактериоза вырос на 0,1%, составив 45,2 млн. доз. Производство препаратов для лечения психоневрологических заболеваний в упаковках уменьшилось на 4,2% до 10,1 млн. шт., в ампулах - на 30,7% до 3,8 млн. шт. Производство витаминов в упаковках выросло на 43,3% до 24,3 млн. шт., в ампулах - упало на 20,5% до 18 млн. шт. (ПРАЙМ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## **МИРОВОЙ РЫНОК ПРОГНОЗ**

### **РЫНОК ОРФАННЫХ ПРЕПАРАТОВ УВЕЛИЧИТСЯ**

Согласно докладу аналитической компании "Evaluate Pharma", посвященному орфанным препаратам, ожидается, что прирост объема рынка этих лекарственных средств в денежном выражении будет вдвое большим, чем таковой рецептурных препаратов.

В 2012 г. объем рынка орфанных препаратов увеличился на 7,1% по сравнению с 2011 г., достигнув продаж в \$83 млрд. Отмечено сокращение объема продаж рецептурных лекарственных средств (без учета генериков) на 2,1% до \$645 млрд. Количество заявок на регистрацию орфанных препаратов в США в 2012 г. уменьшилось на 7% по сравнению с 2011 г. (впервые с 2007 г.). Количество заявок, направленных на получение одобрения на маркетинговое орфанные лекарственные средства, в странах ЕС увеличилось на 44% по сравнению с 2011 г., в 2011 г. было отмечено снижение данного показателя. Мировой рынок орфанных препаратов в 2018 г. достигнет \$127 млрд., на его долю будет приходиться 16% общего объема продаж рецептурных лекарственных средств. Ожидается, что в 2012-2018 гг. среднегодовой темп прироста продаж данной категории препаратов в денежном выражении составит 7,4%, что примерно в 2 раза превышает аналогичный показатель для рецептурных лекарственных средств (без учета дженериков). Такие данные свидетельствуют об инвестиционной привлекательности рынка орфанных препаратов. Более того, средняя стоимость исследований III фазы орфанных лекарственных средств практически вдвое меньше, чем других препаратов.

Энтони Ресайд, руководитель аналитической компании "Evaluate Pharma", отметил, что традиционно фармацевтические компании более сфокусированы на разработке лекарственных средств, применяемых при заболеваниях, которым подвержено большое количество населения. Когда средние расходы на разработку 1 лекарственного средства достигли \$1 млрд., фармацевтические компании стали менять привычную стратегию работы на направление, которое, по данным исследования, демонстрирует преимущество по возврату инвестиций.

Также сообщается, что из 43 новых препаратов, которые были одобрены Управлением по контролю за пищевыми продуктами и лекарственными средствами США (Food and Drug Administration) в 2012 г., 15 имеют статус орфанных. (аптека/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **РЫНОК ОРИГИНАЛЬНЫХ ПРЕПАРАТОВ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ХРОНИЧЕСКОЙ МИЕЛОИДНОЙ ЛЕЙКЕМИИ СНИЗИТСЯ**

В течение следующих 10 лет на 7 крупнейших мировых фармацевтических рынках (США, Франция, Германия, Италия, Испания, Великобритания, Япония) прогнозируется уменьшение объема продаж оригинальных препаратов для лечения хронической миелоидной лейкемии с \$3 млрд. в 2012 г. до \$2,1 млрд. в 2022 г. При этом среднегодовой темп убыли в 2012-2022 гг. (Compound Annual Growth Rate, CAGR) составит 3,5%.

Согласно прогнозу аналитической компании "GlobalData", постоянный рост цен на лекарственные средства для лечения онкологических заболеваний не всегда коррелирует с повышением общей выживаемости, достигаемой благодаря применению этих препаратов. Несмотря на многообещающие перспективы клинического применения инновационных лекарственных средств данной категории, соотношение цена/эффективность не всегда является адекватным. Помимо этого, высокая стоимость таких препаратов может негативным образом сказаться на всем рынке лекарственных средств для лечения онкологических заболеваний. Это будет способствовать повышению спроса на дженерические препараты. Инновационные лекарственные средства, обладающие большей эффективностью и более благоприятным профилем безопасности, будут назначать на поздних стадиях заболевания.

Ирфаан Давуд, аналитик по вопросам онкологии компании "GlobalData", сообщил, что в 2012 г. было одобрено к применению большое количество препаратов для лечения онкологической патологии, стоимость терапии которыми составляет более \$100 тыс./год. 10 лет назад стоимость аналогичного лечения колебалась в пределах \$5-20 тыс. (аптека/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ИНДИЯ**

### **РАЗРАБОТАН АНАЛОГ ВАКЦИНЫ ОТ «КИШЕЧНОГО ГРИППА»**

Индийские фармацевты разработали дешевый аналог вакцины против ротавирусной инфекции, более известной как "кишечный грипп". Новая вакцина называется Rotavac. Ее приблизительная стоимость - около 54 рупий, что эквивалентно \$1. Аналогичные препараты производят международные фармацевтические компании, такие как GlaxoSmithKline и Merck. Однако стоимость каждой дозы равна приблизительно 1000 рупий (\$18,3). Если новый препарат получит лицензию, его производством займется индийская компания Bharat Biotech, расположенная в Хайдарабаде. Разрешение на выпуск препарата может быть получено в течение 8-9 месяцев.

Вирус вызывает обезвоживание организма и распространяется как через "грязные руки", так и через зараженные поверхности. В Индии и Африке вирус представляет серьезную опасность для детей. (РБК/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **США**

### **ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ JOHNSON & JOHNSON В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ**

Чистая прибыль Johnson & Johnson в I квартале снизилась на 10,6% и составила \$3,5 млрд. против \$3,91 млрд., полученных за аналогичный период годом ранее. Такие данные содержатся в отчете компании. Прибыль до налогообложения снизилась на 15,5% и составила \$4,26 млрд. против \$5,05 млрд. При этом общий объем продаж повысился на 8,5% до \$17,505 млрд., в то время в I квартале 2012 г. он составлял \$16,139 млрд. Отчетность компании превысила ожидания аналитиков. Скорректированная прибыль на акцию Johnson & Johnson в I квартале 2013 г. составила \$1,44 против \$1,37 в отчетный период годом ранее. Данный результат оказался выше консенсус-прогнозов аналитиков, ожидавших, что стоимость обыкновенной акции Johnson & Johnson составит \$1,41.

Johnson & Johnson специализируется на производстве товаров для здоровья человека, лекарственных средств и медицинского оборудования. Также компания производит различные образцы продукции для больницы, используемой в медицинских учреждениях для диагностики, лечения и ухода за пациентами. На территории стран СНГ продукция компаний Johnson & Johnson представлена с 1992 г. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ MERCK & CO ПО US GAAP СНИЗИЛАСЬ

Чистая прибыль Merck & Co по US GAAP в I квартале уменьшилась на 8,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составила \$1,6 млрд., следует из отчетности компании. В пересчете на 1 обыкновенную акцию прибыль составила \$0,52 против \$0,56 в 2012 г. Аналитики ожидали показателя на уровне \$0,78 на бумагу. Объем продаж компания в отчетном периоде сократила примерно на 10% до \$10,7 млрд. при прогнозе в \$11,1 млрд., связывая это с ростом конкуренции со стороны производителей лекарств с непатентованными брэндами (дженериков). В 2013 г. Merck ожидает прибыль на акцию в \$3,45-3,55, хотя по прошлому прогнозу предполагалась прибыль в \$3,6-3,7. Уменьшение продаж ожидается на 3-4% против 1-2% по предыдущим оценкам.

Merck & Co, Inc. - одна из крупнейших фармкомпаний в мире. Штат насчитывает около 94 тыс. сотрудников. (ПРАЙМ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ТУРЦИЯ АНАЛИЗ

### РЫНОК ПРИБОРОВ И РЕАГЕНТОВ ДЛЯ КЛИНИЧЕСКИХ ЛАБОРАТОРИЙ, 2012 ГОД

По данным Министерства торговли США, среднедушевые расходы на здравоохранение в Турции возросли с \$330 в 2002 г. до \$780 в 2012 г. Для сравнения: этот показатель в странах ОЭСР в 2012 г. равнялся \$2386. Облегчение доступа к системе здравоохранения и улучшение качества медицинских услуг для населения правительство Турции считает своими приоритетными задачами. В последние 10 лет оно израсходовало на эти цели \$4,7 млрд. 85% населения Турции охвачены обязательной программой медицинского страхования, осуществляемой Управлением социального обеспечения ("SGK"). Основным источником доходов последнего являются взносы, уплачиваемые страхуемыми жителями на протяжении всего периода их трудовой деятельности. В стране насчитывается примерно 800 государственных, 400 частных и 50 университетских больниц, каждая из них обязана располагать своей клинической лабораторией. Кроме того, лаборатории имеются в поликлиниках, но их число точно не определено. Пациенты с частной медицинской страховкой (их около 2 млн.) обычно предпочитают делать анализы в частных больницах или частных лабораториях, а пациенты, охваченные программой "SGK", обращаются за этими услугами в государственные медицинские учреждения или те частные лаборатории, которые заключили с указанным управлением соглашения о возмещении их расходов.

В соответствии с турецким Законом о клинических лабораториях, принятый в августе 2011 г., в стране действуют 5 видов лабораторий - базовые, с полным набором услуг, с услугами высшего разряда, контрольные и контрольные национального уровня. Первые могут создаваться в больницах и поликлиниках и проводить анализы мочи, крови на сахар и гемоглобин, эритроцитов, гематокрита и хорионического гонадотропина. Остальные лаборатории обязаны иметь в штате 1 или нескольких сотрудников, специализирующихся на инфекционных заболеваниях, клинической микробиологии, медицинской биохимии, медицинской микробиологии, медицинской патологии; кроме того, некоторые из них, помимо анализов, должны проводить научные исследования и осуществлять обучение персонала.

В продажах на турецком рынке оборудования и реагентов для клинических лабораторий доминирует импортная продукция. В стране практически нет ни одного крупного производителя соответствующих приборов, а число изготовителей реагентов довольно незначительно. Объем экспортных поставок невелик, но в ближайшие годы он может возрасти, так как правительство начнет поощрять местное производство медицинского оборудования.

Турецкие больницы работают с лабораторными приборами тех производителей, реагенты которых они применяют. Данные приборы не продаются, а даются им в пользование в обмен на обязательство приобретать реагенты только у этих производителей. К другим поставщикам больницы обращаются лишь в тех случаях, когда не могут получить нужных им реагентов у производителей, с которыми их связывает указанное обязательство.

Главными пятью анализами, назначаемыми в Турции, являются биохимическое исследование крови, тест на иммунитет, общий анализ крови, тест на инфекционные заболевания и полный анализ мочи. Их доли в общем числе назначаемых пациентам тестов составляют соответственно 75, 10, 7, 5 и 2%. Оборудование и реагенты для указанных исследований предлагаются в достаточно широком ассортименте, их продажи в ближайшие несколько лет будут возрастать в среднем на 5% в год.

Рассматриваемый рынок Турции представлен в основном международными компаниями. Большинство из них действуют в этой стране через местных дистрибуторов, некоторые (в частности "Abbot Labs", "Beckman Coulter", "Boston Scientific", "Roche", "Siemens") имеют там собственные конторы и торговый персонал. Почти 100% предлагаемых на внутреннем рынке лабораторных приборов являются импортной продукцией. Доля последней в продажах реагентов составляет около 90%; местные производители изготавливают главным образом комплекты для проведения общего и биохимического анализов крови.

В 2012 г. основными поставщиками приборов и реагентов для клинических лабораторий Турции были следующие страны (в % к общему импорту):

- приборы: ФРГ – 22, США – 14, Япония – 11, Италия – 11, КНР – 9, Великобритания – 4, Сингапур – 3, Швейцария – 3, Дания – 2, Франция – 2, прочие страны – 19;
- реагенты: США – 24, ФРГ – 22, Великобритания – 10, Франция – 5, Тайвань – 5, Япония – 5, Ирландия – 5, КНР – 4, Швейцария – 3, Италия – 2, прочие страны – 15.

При приобретении приборов и реагентов частные больницы, частные клинические лаборатории и университетские больницы руководствуются ценовыми соображениями их закупочных подразделений, при этом университетские больницы нередко настаивают на более длительных сроках платежа, что часто не устраивает мелких дистрибуторов. Государственные больницы до января 2013 г. могли проводить собственные торги на поставку нужных им приборов и реагентов. Теперь все 800 больниц сгруппированы в 90 центров, каждый из которых имеет назначаемого властями исполнительного директора, ответственного за централизованные закупки. Эти директора должны определять совокупные потребности подотчетных им больниц и проводить торги. Полагают, что указанная реорганизация приведет к консолидации поставщиков, так как объемы закупок на каждом из торгов будут выше. Кроме того, вследствие укрупнения сделок ее результатом станет понижение цен.

Важной инициативой турецких властей стало и объявленное ими недавно строительство 29 медицинских кампусов, каждый из которых будет иметь от 1 тыс. до 3,5 тыс. коек. Начаты переговоры с частными компаниями, которые выразили желание участвовать в сооружении и управлении указанными объектами в рамках государственно-частного партнерства. Клинические лабораторные исследования для кампусов будет осуществлять частный сектор. (БИКИ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

## ЭКСПРЕСС-ЛИФТИНГ BIOVEN - ЭФФЕКТИВНОЕ СРЕДСТВО В БОРЬБЕ СО СТАРЕНИЕМ КОЖИ

На российском рынке появился новый косметический продукт – экспресс-лифтинг BioVen. Эксперты американской лаборатории BioLogic Solutions представляют уникальный косметический продукт, который сочетает новейшие антивозрастные компоненты, активно действующие на клеточном уровне и пускающие процессы омоложения кожи.

Экзотическая формула средства включает синтезированный яд храмовой змеи из Малайзии - компонент относится к группе миорелаксантов нового поколения, является безопасной альтернативой ботулотоксинам. Под воздействием змеиного яда нервные импульсы, отвечающие за сжимание кожи, блокируются, в результате морщины распрямляются и становятся менее заметны. Не является токсином и физиологически абсолютно безопасен. Активное действие компонентов крема усиливается за счет комплекса ретиноидов и антиоксидантов. Витамин А делает кожу более эластичной и мягкой, улучшает ее структуру и внешний вид. Витамин Е помогает коже сохранить естественную влагу, разглаживает морщинки, питает и защищает от ультрафиолета. Экстракт грейпфрута оказывает противовоспалительное действие, поддерживают структуру и эластичность кожи, обладает сильными антиоксидантными свойствами. Аллантоин делает кожу гладкой и эластичной, способствует процессам регенерации, обладает антисептическим, успокаивающим и увлажняющим действием. При регулярном применении крема BioVen видимый эффект сокращения морщин достигается после третьей недели использования. BioVen не содержит опасных токсинов и вредных химикатов.

BioVen представлен в наборе из нескольких косметических средств, предназначенных для интенсивного ухода за кожей лица и направленных на борьбу с возрастными изменениями. Продукт прошел комплекс регистрационных и контрольных мероприятий, предусмотренных законодательством РФ и нормами международного права в части гарантий качества производства и соблюдения условий реализации косметических средств. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](http://intercharm.com))

## АНАЛИЗ

## РЫНОК КОСМЕТИКИ, 2012 ГОД

Агентство маркетинговых коммуникаций Pro-Vision Communications, входящее в группу Pro-Vision, опубликовало результаты ежегодного исследования косметического рынка. В основу исследования лег мониторинг упоминаемости косметических брендов в российских глянцевах СМИ. Выяснилось, что наиболее динамичным в 2012 г. был сегмент парфюмерии - количество упоминаний в этой категории по сравнению с 2011 г. выросло почти на 12%, а в денежном эквиваленте рост составил 23%. Это разительно отличается от картины 2011 г., когда самый наибольший рост упоминаемости показала категория средств по уходу за волосами. Тем не менее, несмотря на высокую активность, парфюмерным брендам не удалось потеснить традиционного лидера - на первом месте по-прежнему остается декоративная косметика.

Аналитики Pro-Vision Communications объясняют столь заметную динамику в парфюмерном сегменте активным привлечением звезд кино и шоу-бизнеса к продвижению. Знаменитости становились лицами брендов, это способствовало значительному росту упоминаемости в СМИ. Например, Джастин Тимберлейк стал лицом Givenchy Play Sport, Джуд Лоу - Dior Homme Sport, Lancome с Джулией Робертс выпустила новый аромат La Vie est Belle, а Chanel No5 впервые представлял мужчина - Бред Питт. Похожая тенденция наблюдалась и в сегменте масс-маркет: популярная российская исполнительница Саша Савельева стала лицом красок Palette от Schwarzkopf & Henkel, что повысило упоминаемость этого бренда. Если говорить о росте упоминаемости в финансовом эквиваленте, то в 2012 г. производители парфюмерии и их продукция упоминались не только чаще, чем годом ранее, но и в более премиальных изданиях, занимая при этом большую площадь. Что касается целостной картины упоминаемости, то абсолютным лидером по общему количеству публикаций является категория MAKE-UP (средства для макияжа). Материалы с ее упоминаниями составляют 35% от общего числа публикаций, а всего насчитывалось 18523 упоминания различных марок. Второй следует группа FACIAL CARE (средства по уходу за лицом) с 10006 упоминаниями, что составляет 19% от общего числа. Стоит отметить спад в этой категории на 6% по сравнению с предыдущим годом. Категория HAIR CARE (уход за волосами) занимает 3 место: 9798 упоминаний, или 19%. BODY CARE (уход за телом) - еще одна категория, которая продемонстрировала спад упоминаемости в 2012 г. на 6,3%. Ее показатели составили 6692 упоминаний (13%). Рекордсмен с точки зрения динамики в общем списке оказался лишь пятым - категория FRAGRANCE (парфюмерия) упоминалась 6201 раз (12%). Бренды MEN'S COSMETIC (средства для мужчин) были наименее популярны - всего 2% публикаций (1361). Не считая изменений в долях, общий порядок и соотношений категорий в целом остается таким же, как в 2011 г. и 2010 г.

Ежегодное исследование основано на периодическом мониторинге более 200 изданий (женских, мужских, life-style и специализированных журналов о косметике), в ходе которого отслеживаются упоминания 140 брендов таких производителей, как Schwarzkopf & Henkel, L'Oreal Group, Johnson & Johnson, Procter & Gamble, Biersdorf, Unilever и других. В исследование включены упоминания о продуктах, рассчитанных на массового потребителя, а также премиальной, профессиональной и медицинской косметике. В мониторинг не включается реклама, а также материалы, размещаемые на платной основе.

В таблице представлены сводные данные 2012 г. и динамика результатов по сравнению с 2011 г. Диаграммы демонстрируют соотношение сегментов в 2012 г. по количеству публикаций, занимаемым печатным площадям, а также в денежном эквиваленте.

Сегмент	Frequency	Изменение к 2011 г., %	Editorial Volume	Изменение к 2011 г., %	MSPE, EUR	Изменение к 2011 г., %
Make-Up (face)	18523	7,6	1665	16,9	20773177	10,5
Facial Care	10006	-6,0	1237	2,3	13314553	-4,7
Hair Care	9798	3,9	1232	11,0	10574383	1,8
Body Care	6692	-6,3	636	-6,0	6453079	-10,9
Fragrance	6201	11,9	1264	22,8	14426704	16,8
Men's products	1361	3,9	164	-2,1	1699003	-2,6
<b>Итого</b>	<b>52581</b>	<b>+2,5</b>	<b>6199</b>	<b>+10,8</b>	<b>67240899</b>	<b>+3,7</b>



Примечание: Facial Care (средства по уходу за лицом - очищение, антивозрастная косметика, повседневный уход); Body Care (средства по уходу за телом - средства личной гигиены, антицеллюлитная косметика, повседневный уход); Hair Care (средства по уходу за волосами - стайлинг, окраска, повседневный уход); Make-Up (косметика для губ, глаз, лица, ногтей); Fragrance (духи, туалетная вода); Men's Cosmetic (включает мужские косметические бренды: средства для бритья, косметику для ухода за лицом, телом, волосами). ([Ruhim/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

### БРЭНД JIMMY CHOO ПРЕДСТАВИЛ JIMMY CHOO EXOTIC - ПАРФЮМЕРНУЮ НОВИНКУ ЛЕТА 2013 ГОДА

В июле бренд Jimmy Choo выпустит в продажу новый аромат Jimmy Choo Exotic - лимитированную версию парфума 2011 г. Jimmy Choo. Ноты аромата Jimmy Choo Exotic: щербет из черной смородины, розовый грейпфрут, тигровая орхидея, пассифлора, цветочные ноты, пачули и малина. Jimmy Choo Exotic будет выпускаться во флаконе объемом 60 мл, в концентрации Eau de Toilette. ([MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ГЕРМАНИЯ

### SYOSS OLEO INTENSE - СТОЙКОЕ ОКРАШИВАНИЕ ВОЛОС ОТ МАРКИ SYOSS

Стойкая краска Oleo Intense от Syoss заботится о волосах, делая их более мягкими и блестящими, гарантирует стойкий, интенсивный и сияющий цвет. Масла - популярный ингредиент, давно использующийся в косметике для лица, средствах для ухода за волосами и телом. Но масло способно на большее. Эксперты Syoss в сотрудничестве с профессиональными стилистами и колористами создали стойкую краску для волос с формулой крем-масла, в основе которой использованы 100% чистые масла. Именно масла работают как активатор цвета: они максимизируют действие красителя, обеспечивая более глубокое проникновение цветочных пигментов в структуру волоса. Это позволяет достигнуть стойкого результата окрашивания, профессионального закрашивания седины, блеска и мягкости волос без аммиака. Насыщенная формула крем-масла наносится без подтеков, обладает приятным ароматом, а также обеспечивает оптимальный комфорт кожи головы в процессе использования, что делает процесс окрашивания удобным и приятным.

Стойкая краска Syoss Oleo Intense разработана и протестирована совместно с парикмахерами и колористами и обеспечивает салонный результат окрашивания волос. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ESPECIALLY ESCADA ELIXIR - ИНТЕРПРЕТАЦИЯ АРОМАТА ESPECIALLY ESCADA ОТ ОДНОИМЕННОГО БРЭНДА

Especially Escada Elixir - новая и сильная интерпретация розового аромата Especially Escada, вышедшего впервые в 2011 г. В 2012 г. была еще одна вариация запаха - Especially Escada Delicate Notes, тонкая и легкая. Аромат 2013 г. Especially Escada Elixir, в отличие от предшественников, интенсивный и насыщенный. Аромат предназначен для женщин, обладающих смелой элегантностью. Такие дамы излучают уверенность в себе, энергичность и притягивают внимание улыбкой. Таинственная композиция открывается нотами груши, семян Ambrette и грейпфрута. В сердце - турецкая роза, иланг-иланг, аккорды чернослива и свежей сливы. Базовые ноты основаны на ароматах пачули, белого мускуса, сухой амбры, кашемира, мадагаскарской ванили. Аромат Especially Escada Elixir выпускается в виде парфюмированной воды (30, 50 и 75 мл). ([MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ИТАЛИЯ

### МУЖСКОЙ АРОМАТ FAN DI FENDI POUR HOMME ACQUA ОТ БРЭНДА FENDI - НОВИНКА ЛЕТА 2013 ГОДА

Fendi выпускает мужской аромат Fan di Fendi pour Homme Acqua. Это новый запах коллекции Fan di Fendi (мужская версия впервые вышла в 2012 г.). Обладатель нового аромата - мужчина элегантный, изысканный и непосредственный. Такой, как английский музыкант и продюсер Марк Ронсон, который выбран рекламным лицом запаха. Fan di Fendi pour Homme Acqua открывается нотами итальянского бергамота, лимона, лаванды и ноток Средиземного моря. В сердце - смесь шалфея и базилика, приправленная розовым перцем и кардамоном. Древесная база включает ноты кедр, кожи и мускуса. Дизайн флакона обновлен синими морскими тонами. Аромат выйдет в виде туалетной воды (50 и 100 мл). ([MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## США

### БРЭНД ESTEE LAUDER ВЫПУСТИЛ НОВЫЙ АРОМАТ PLEASURES POP

Бренд Estee Lauder выпустил новый женский аромат, который носит название Pleasures Pop. Это выпущенный лимитированным тиражом флакер бестселлера бренда - Pleasures (1995 г.). Новый аромат выйдет в составе коллекции, включающей также лак для ногтей Pure Color Nail Lacquer оттенка Berry Hot и блеск для губ Pure Color Gloss оттенка Raspberry Pop. Основа аромата - живительный взрыв фруктово-цветочных нот розового пиона, розового грейпфрута и малины, ее дополняет симфония из личи, фрезии, лилии, жасмина, розы, бензоина, кедр, мускуса, ванили и гелиотропа. Флакон аромата объемом 50 мл стоит \$60. Концентрация - Eau de Parfum. ([MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КОМПАНИЯ MATRIX ПРЕДСТАВИЛА НОВИНКУ В ЛИНИИ SOCOLOR.BEAUTY

В 2013 г. одним из самых модных трендов в окрашивании остается образ идеальной блондинки. В окрашивании blond можно выделить несколько основных тенденций: ультрасветлые оттенки, в данном случае идет как об окрашивании в один тон, так и о техниках мелирования и балаяжа, которые позволяют создать многомерное окрашивание; природные оттенки blond, в связи с чем актуальны различные техники брондирования и бликового мелирования, позволяющие создать мягкие переходы светлых оттенков, подчеркивая натуральность образа; светлые пастельные пряди от классических медовых до перламутровых и розовых в сочетании с оттенками blond, которые придадут образу оригинальность и особый шарм.

Компания MATRIX представляет новинку - многофункциональный прозрачный оттенок Clear от Socolor.beauty. Благодаря одному оттенку мастер сможет предложить 3 услуги клиентке:

1. Мягкое осветление прикорневой зоны. Услуга позволяет быстро сделать невидимым контраст между натуральными и осветленными волосами - время выдержки до 10 минут. Оттенок Clear от Socolor.beauty благодаря особой формуле не повреждает волосы, действуя мягче осветляющих средств, не вызывая дискомфортных ощущений на коже головы. Всего за 10 минут Clear позволит обновить окрашивание, вернув образу клиентки свежесть и яркость.

2. Мерцающие пряди. Услуга для клиентки, которая стремится к созданию многомерных оттенков, но к естественности образа. Профессионалы MATRIX разработали 2 техники мелирования - "мерцание света" и "световые лучи". Благодаря оригинальным колористическим решениям окрашивание выглядит максимально естественно, на каждой пряди рождаются многогранные переходы солнечного цвета, подчеркивающие природное сияние и красоту волос клиентки.

3. Модные пастельные оттенки. Еще одна услуга для создания образа идеальной блондинки, позволяющая создать мягкие пастельные оттенки на осветленных волосах. Благодаря смешиванию нового оттенка Clear от Socolor.beauty с бустерами So-RED этой же гаммы можно создать пастельные розовые, перламутровые и персиковые оттенки. Создавая более широкие пастельные пряди, получится более видимый цветовой эффект. Для более мягкого перехода оттенков создавайте большее число тонких прядей. ([intercharm/](http://intercharm.com)[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ФРАНЦИЯ

### БРЭНД YVES ROCHER ПРЕДСТАВИЛ ЛЕТНЮЮ КОЛЛЕКЦИЮ RETROPICAL И НОВЫЙ АРОМАТ

Бренд Yves Rocher представил свой новый парфюм Retropical. Это фруктово-цветочный аромат, который будет сопровождать летнюю коллекцию макияжа с аналогичным названием. Аромат поступит в продажу лимитированным тиражом. В центре коллекции - оригинальная палетка теней с птицей и тропическими цветами на упаковке. Ноты аромата Yves Rocher Retropical: бергамот, мандарин, апельсин и аромат горячего песка. Yves Rocher Retropical будет выпускаться во флаконах объемом 75 мл в концентрации Eau de Toilette. ([MyCharm/](http://MyCharm.com)[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### KENZO HOMME SPORT EXTREME - НОВЫЙ АРОМАТ ОТ БРЭНДА KENZO

После успеха первого спортивного аромата от Kenzo - Kenzo Homme Sport 2012 г. - весной 2013 г. выходит его новая версия - Kenzo Homme Sport Extreme. Новинка создана для очень уверенных и расслабленных мужчин. Герой Kenzo Homme Sport Extreme - это релаксирующий после спорта мужчина. Композиция по характеру - ледяная и древесная. Аромат открывается нотами мятного льда, лимона и перца. В сердце - морские ноты и молекула Элеми, в нотах шлейфа - древесные сильные аккорды кедра и ветивера. Аромат выйдет в виде туалетной воды объемом 50 и 100 мл. ([MyCharm/](http://MyCharm.com)[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### КОЛЛЕКЦИЮ ПАРФУМОВ БРЭНДА LACOSTE ПОПОЛНИЛ «ЧЕРНЫЙ» АРОМАТ

Бренд Lacoste выпустит в продажу новый аромат под названием Eau de Lacoste L.12.12 Noir, который станет очередным дополнением к коллекции ароматов Eau de Lacoste L.12.12. Новинка L.12.12 будет выпущена в мае 2013 г. к 80-летию бренда. L.12.12 Noir - аромат древесины и благовоний. Его ноты включают арбуз, базилик, лаванду, вербену, магнолию, абсент, черный шоколад, кашмеран, кумарин и пачули. При создании аромата использована особая технология ("Intensity Enhancer Technology"), которая делает аромат более интенсивным при контакте с влагой на коже. Объем флакона Eau de Lacoste L.12.12 Noir - 100 мл, концентрация - Eau de Toilette. ([MyCharm/](http://MyCharm.com)[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### БРЭНД YVES SAINT LAURENT (YSL) ГОТОВИТ К ВЫПУСКУ ИННОВАЦИОННЫЕ ЛАКИ ДЛЯ НОГТЕЙ «3-В-1»

YSL готовит к выпуску коллекцию из 4 лаков для ногтей, каждый из которых предлагает 3 различных текстуры. Каждый флакон лака имеет в составе 3 слоя: один предлагает сверкающее покрытие, второй - это чистый цвет, третий - блеск и глянец. Можно взять кисточкой только нужный слой и нанести на ногти. А можно сделать микс - потрясти флакончик с лаком, перемешав все 3 слоя, и нанести на ноготь богатую и интересную текстуру. В составе новой коллекции YSL La Laque Couture Tie & Dye Top Coat Collection будет 4 оттенка: Cool Coat (дыня), Pop Coat (фуксия), Hip Coat (сирень) and Ice Coat (королевский синий). Ориентировочная цена 1 лака - \$25. ([MyCharm/](http://MyCharm.com)[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ШВЕЦИЯ

### БРЭНД ISADORA ВЫПУСТИЛ КОЛЛЕКЦИЮ ЛАКОВ С ГЛИТТЕРОМ

Isadora представляет новую коллекцию насыщенных лаков для ногтей. В составе коллекции - 5 глиттеров и сочетающиеся с ними лаки для ногтей для яркого маникюра. Глиттеры Nail Glitter: 80 White Diamonds - белый, 81 Purple Princess - фиолетовый, 82 Blue Magic - синий, 83 Silver Star - серебряный, 84 Black Glam - черный. Лаки Wonder Nail Polish: 191 Gothic Black, 649 Glamour White, 732 Papagayo Blue, 745 Persian Princess, 749 North Star, 750 Polar Nights, 600 Clear. Сначала на ногти наносится лак. Сверху, пока лак не высох, наносится глиттер, который нужно крепче прижать пальцами. Для закрепления результата можно сбрызнуть ногти лаком для волос. ([MyCharm/](http://MyCharm.com)[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЯПОНИЯ

### БРЭНД ISSEY MIYAKE ПРЕДСТАВИЛ ЛЕТНИЕ ВЕРСИИ АРОМАТА L'EAU D'ISSEY 2013

Бренд Issey Miyake ежегодно выпускает летние лимитированные версии аромата L'Eau d'Issey и L'Eau d'Issey Pour Homme. Тема лета 2013 - экзотические фрукты. Женская версия L'Eau d'Issey Summer содержит ноты грейпфрута, личи, маракуйи, гуавы, цветочных и водных нот, древесины и ванили. Концентрация Eau de Toilette, объем 100 мл. Мужская версия L'Eau d'Issey Pour Homme Summer содержит ноты киви, кориандра, грейпфрута, ананаса, мускатного ореха, ветивера и кипариса. Концентрация Eau de Toilette, объем 125 мл. ([MyCharm/](http://MyCharm.com)[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА

## ПАО «СУМЫХИМПРОМ» ПЛАНИРУЕТСЯ ПРОДАТЬ ДО КОНЦА 2013 ГОДА

Фонд госимущества Украины (ФГИУ) планирует продать 100% акций ПАО "Сумыхимпром" к концу 2013 г. Об этом говорится в плане размещения акций компании. Планируется осуществить льготную продажу 2,25% акций (39 млн. штук), из них 0,89% - работникам предприятия, 1,36% - другим гражданам, которые имеют право на льготное приобретение акций. Продажа планируется осуществить в течение 3 месяцев со дня утверждения соответствующего приказа. Еще 5% акций (86,9 млн. штук) будет продано на фондовых биржах со второго по третий квартал 2013 г. на аукционе по методу повышение и понижение цены. Самый большой пакет акций предприятия - 92,75% - будет продано по конкурсу с открытостью предложения цены по принципу аукциона. Сроки выполнения - с II по IV квартал 2013 г. Всего до конца года будут размещены 100% акций "Сумыхимпрома" (1,7 млрд. шт.) номинальной стоимостью 434,7 млн. грн.

ПАО "Сумыхимпром" - энергохимический комплекс, промышленная площадка которого занимает 226 га. В состав предприятия входят 11 основных цехов, 20 вспомогательных цехов, 7 подразделений непромышленной группы (комбинат общественного питания, санаторий-профилакторий и др.). (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ФИНАНСЫ. ЦЕНЫ. ПОШЛИНЫ

## БЕЛАРУСЬ

## С 1 МАЯ 2013 ГОДА ЭКСПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ СНИЖЕНЫ

В Беларуси с 1 мая снижены экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты. Это предусмотрено постановлением Совета министров №318 от 27 апреля 2013 г. Экспортная пошлина на сырую нефть уменьшилась с \$401,5 до \$378,4/т. Единая ставка экспортной пошлины на светлые и темные нефтепродукты (кроме бензина), которая с 1 октября 2011 г. унифицирована на уровне 66% пошлины на нефть, теперь составляет \$249,7/т против \$265/т в апреле 2013 г. Такая же пошлина установлена на бензол, толуол, ксилолы. На товарные бензины и прямогонный бензин ставка вывозных таможенных пошлин, исходя из коэффициента 0,9, составляет \$340,6 вместо \$361,4/т в апреле.

Пошлина на сжиженные углеводородные газы увеличена с \$70,5 до \$71,5.

Постановлением внесены изменения в постановление Совета министров №1932 от 31 декабря 2010 г. "Об установлении ставок вывозных таможенных пошлин в отношении нефти сырой и отдельных категорий товаров, выработанных из нефти, и признании утратившими силу некоторых постановлений Совета министров Республики Беларусь". Документ принят в соответствии с указом №716 от 31 декабря 2010 г. "О ставках вывозных таможенных пошлин". (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЭЛЕКТРОННАЯ ТОРГОВЛЯ. ИНТЕРНЕТ

## РОССИЯ

МИНИСТЕРСТВО ЭНЕРГЕТИКИ И ФЕДЕРАЛЬНАЯ АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА (ФАС)  
УТВЕРДИЛИ НОРМЫ ПРОДАЖИ НЕФТЕПРОДУКТОВ НА БИРЖЕ

Федеральная антимонопольная служба и Министерство энергетики (Минэнерго) совместным приказом утвердили минимальную величину продаваемых на бирже нефтепродуктов и требования к биржевым торгам, в ходе которых хозяйствующим субъектом, занимающим доминирующее положение на соответствующих товарных рынках, заключаются сделки с нефтепродуктами. Как пояснили в антимонопольном ведомстве, указанные требования ранее были утверждены совместным приказом ФАС и Минэнерго от 31 января 2013 г.

В ФАС поступило письмо Федеральной службы по финансовым рынкам (ФСФР), где указывалось на то, что ограничение на заключение сделок на основании встречных заявок, поданных одним участником биржевых торгов, может оказать влияние на ликвидность биржевого рынка и воспрепятствовать развитию товарно-биржевой торговли. Кроме того, в антимонопольный орган поступили обращения ряда вертикально интегрированных нефтяных компаний (ВИНК) и НП "Совет по товарным рынкам" с предложениями о пересмотре положений, устанавливающих требования к минимальной ликвидности биржевых торгов нефтепродуктами. Так, требованиями было установлено, что на биржевых торгах реализация нефтепродуктов доминирующими хозяйствующими субъектами, а также лицами, входящими в одну группу лиц с ними, и (или) участниками биржевых торгов, действующими в интересах и за счет этих лиц, осуществляется в объеме, превышающем для автомобильного бензина 8% от совокупного объема производства, для дизельного топлива - 4%, для топлива для реактивных двигателей - 8%, для мазута - 1,6%. На межведомственном совещании по вопросам развития торговли углеводородами под председательством министра энергетики РФ Александра Новака было принято решение о целесообразности доработки редакции совместного приказа ФАС и Минэнерго от 31 января 2013 г. с учетом позиций ФСФР и участников рынка.

Утвержденные новым совместным приказом ФАС и Минэнерго от 30 апреля 2013 г. требования к биржевым торгам, в ходе которых заключаются сделки с нефтепродуктами хозяйствующим субъектом, занимающим доминирующее положение на соответствующих товарных рынках, не предусматривают запрет на заключение сделок на основании встречных заявок, поданных одним участником биржевых торгов. Такие сделки будут исключаться из расчета минимального объема реализации нефтепродуктов на биржевых торгах, который установлен для каждого занимающего доминирующее положение хозяйствующего субъекта, и расчета стартовой цены.

Требования к минимальной ликвидности биржевых торгов сохранены, поскольку установлены на более низком уровне по отношению к величинам, которые предусмотрены для каждого занимающего доминирующее положение хозяйствующего субъекта (8% и 10% объема внутреннего потребления нефтепродуктов соответственно). Кроме того, в расчет минимальной ликвидности биржевых торгов включены нефтепродукты, которые реализуются на биржевых торгах и составляют запасы государственного материального резерва и (или) резерва, формируемого ВИНК.

Совместный приказ ФАС и Минэнерго от 30 апреля 2013 г. направлен на регистрацию в Минюст России. ([oil-news.com.ua/](http://oil-news.com.ua/)[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

## МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ПОЛИЭТИЛЕН 2013»

В Москве состоялась 10 международная конференция "Полиэтилен 2013", организованная компанией Inventra, дочерней структурой группы Сгеоп. В приветственном слове глава группы Сгеоп Фарес Кильзие рассказал, как в начале 2000-х годов компания Сгеоп начала конференционную деятельность с обсуждения именно индустрии полиэтилена. Несмотря на немалые трудности, рынок развивался за счет усилий переработчиков, за этот период появилось много российских игроков мирового уровня. Надежда на появление новых мощностей в скором будущем становится реальностью. Для этого Inventra пригласила основных участников "полиэтиленового бизнеса" и представителей государственных органов обсудить перспективы "правильного" развития отрасли.

Прошедший 2012 г. для всех участников рынка был непростым. Закрытие на ремонт завода "Ставролен" привело к сокращению объемов производства на 9%. Снижение предложения российского полиэтилена вызвало компенсационный рост импорта на 29%, объем которого достиг 679 тыс. т. Было отмечено увеличение потребления полимера до 1827 тыс. т (на 3% выше показателя 2011 г.). По сегментам спрос вырос на трубные марки (+37 тыс. т), наружное покрытие для труб (+30 тыс. т) и пленки (+13 тыс. т). Сокращение потребления наблюдалось в сегментах выдувного формования (-40 тыс. т) и литья (-14 тыс. т). По словам Валерии Самаринной, ведущего специалиста отдела нефтехимии информационно-аналитического центра "Кортес", нестабильная ситуация на рынке привела к резким колебаниям цены на ПЭНД. В первой половине сентября стоимость на трубный ПЭНД достигала 102-105 тыс. руб./т. Конъюнктура рынка ПЭВД находилась в рамках традиционных сезонных колебаний.

Простой "Ставролена" отразился на всех сегментах рынка. Так, президент группы "Полипластик" Мирон Горилловский рассказал, что в 2012 г. трубные марки полиэтилена "просели", их производство составило 200 тыс. т (с учетом доли "Ставролена" производство оценивалось в 260 тыс. т). Вырос дефицит, который покрывался импортом. В целом, говоря о перспективах развития и проблемах рынка трубного полиэтилена на территории России, Украины, Беларуси и Казахстана (РУБК), эксперт считает, что сегменту свойственен равномерный ежегодный прирост в 40-50 тыс. т. В среднесрочной перспективе (до 2015 г.) дефицит может увеличиться, так как выпуск дополнительных трубных марок ПЭ не планируется. Таким образом, прирост импорта составит 43-50 тыс. т/год. Основными поставщиками будут ближневосточные предприятия, преимущественно Sabcis. Основываясь на существующей динамике развития трубных марок полиэтилена в РУБК, Горилловский прогнозирует к 2030 г. выпуск 1500 тыс. т продукции. Основным производителем останется Россия. Главными проблемами сегмента эксперт назвал недостаточную стабильность качества, отсутствие специализированных марок сырья, а также ремонты заводов-производителей в летний период, когда наблюдается максимальный дефицит предложения на рынке. На вопрос гендиректора Сгеоп Energy Санджара Тургунова об отношении производителей к системному дефициту сырья, Горилловский назвал сложившуюся ситуацию "следствием общего бардака". Для пуска мощностей на 300-500 тыс. т требуются большие вложения. В России трудно найти "долгосрочные деньги", плюс высоки проценты по кредитам. Таким образом, строительство завода обходится в 2 раза дороже, чем на Западе. Остается надеяться, что "рано или поздно рынок сбалансируется, так как это преступление не перерабатывать свое сырье", резюмировал эксперт.

Тему развития индустрии и потенциала российского рынка продолжил Сергей Коляда, старший менеджер управления развития и анализа коммерческой деятельности "ЛУКойла". По его мнению, в России существует значительный потенциал для увеличения рынка всех видов полиэтилена, так как средний уровень потребления на душу населения составляет всего 9 кг (в С.Америке - 35 кг, в Западной Европе - 31 кг). Однако для снижения себестоимости продукта производителям необходимо работать над "облегчением сырья". В России стоимость производства этилена находится в \$500-1000/т, в то время как в странах Б.Востока его себестоимость не превышает \$300/т, в Северной Америке - \$500-700/т. Производство этилена на базе этана и СУГ существенно дешевле аналогичного по мощности производства, использующего прямогонный бензин. Подчеркивая выгоду полной интеграции добычи, подготовки и глубокой переработки, докладчик рассказал об этапах реализации проекта строительства Каспийского газохимического комплекса на площадке завода "Ставролен".

Возвращаясь к проблеме влияния резкого дефицита российского сырья на отрасль полиэтилена, руководитель дивизиона специальных пленок "Биаксплена" Алексей Чубыкин подчеркнул, что рост стоимости сырья в I квартале 2012 г. значительно снизил маржинальный доход производителей. Доля импорта возросла на 4%, объем ввоза ПЭ-пленки (без самоклеющихся) составил 67 тыс. т, стретч-пленки - 45 тыс. т. Для российских производителей высокую конкуренцию представляла более дешевая продукция из Украины, Беларуси и Малайзии. В то же время, по мнению эксперта, анализ структуры импорта не позволяет сделать вывод о возможности его снижения в ближайшей перспективе. Исключение может составить импорт стретч-пленок, где рынок остается профицитным. На вопрос, почему российские производители полиэтиленовых пленок не выигрывают тендеры на производство упаковок, представитель "Биаксплена" пояснил, что это вызвано нестабильностью цен.

Развивая тему сегментного применения полимеров, генеральный директор маркетингового агентства "Нужные люди" Оксана Шашкова сделала обзор российского рынка полиэтилена для кабельной промышленности. В структуре российского потребления кабельного полиэтилена на несшиваемый ПЭ приходится 56% (41,7 тыс. т), силанольно-сшиваемый - 27% (19,7 тыс. т), доля пероксидно-сшиваемого ПЭ составляет 16% (11,9 тыс. т). По итогам 2012 г. наблюдалось увеличение российского производства трех видов кабельного полиэтилена, однако в целом сегмент остается импортозависимым. Основными поставщиками являются Vorealis, Dow и "Полимир" (Беларусь).

Наиболее проблемными вопросами индустрии полиэтилена в целом являются ввозные пошлины и таможенное оформление товара. Разобраться в специфике тарифного регулирования помогли представители государственной власти. В частности, Алексей Тихонов, советник департамента тарифного и нетарифного регулирования Евразийской экономической комиссии, рассказал об изменениях в новой редакции Единого таможенного тарифа и озвучил данные Таможенного союза по импорту и экспорту полиэтилена. Переходя к конкретным вопросам тарифного регулирования, генеральный директор "Ормос-Полимер" Людмила Бахар попросила представителя ЕЭК прокомментировать ситуацию с Казахстаном, который вступил в Союз с "особыми условиями". Известно, что казахские предприниматели ввозят товары из 39-й группы без 10%-ной пошлины. По словам Алексея Завьялова, гендиректо-

ра "Центрополимера", продукция из Казахстана активно идет на российские рынки и вытесняет товары местных переработчиков. Для решения данного вопроса Тихонов рекомендовал направить письменное обращение в ЕЭК. Подробно о процедуре рассмотрения комиссией подобного рода обращений рассказал и. о. начальника отдела департамента координации, развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития России Антон Жаринов. Представители бизнеса могут подавать предложения по регулированию ЕТТ как в государственные профильные ведомства (Минэкономразвития, Минпромторг), так и напрямую в ЕЭК, где еженедельно собирается коллегия для пересмотра действующего тарифного режима в соответствии с обращениями от заинтересованных игроков рынка. В связи с тарифными обязательствами России перед ВТО те ставки на импорт полиэтиленов, которые сейчас составляют 10% и выше, к августу-сентябрю 2014 г. будут снижены до 6,5%. Эксперт представил подробные графики снижения тарифов в соответствии с номенклатурной классификацией того или иного товара. В целом, по мнению эксперта Минэкономразвития, тарифный режим на химическую продукцию достаточно либерализован.

Несмотря на действующую нулевую ставку на ввоз линейного полиэтилена, многие импортеры жалуются, что их товар часто растамаживали под 10%. Порой таможенные органы классифицировали полиэтилен из одной производственной партии частично как линейный, а частично как неллинейный. Внести ясность в этот вопрос взялся Д. Валгин, начальник отдела администрирования и принятия предварительных решений управления товарной номенклатуры ФТС России. Таможенные органы к классу линейных полиэтиленов относят сополимеры этилена с содержанием альфа-олефинов до 5%. Таким образом, если производитель или поставщик ввозит так называемый линейный полиэтилен, в содержание которого альфа-олефинов больше 5%, то ФТС не будет его растамаживать под нулевую ставку. Эксперт также объяснил основные методики, используемые для определения содержания состава линейного полиэтилена. Что касается перевода таможенной очистки в один пункт, то это (по словам представителя ФТС) - двухмесячный эксперимент в Московском регионе, который должен будет показать, стоит ли делать специализированные посты по отдельным категориям товаров.

В рамках круглого стола генеральный директор компании Inventra Анна Даутова попросила представителей ведущих компаний рынка дать свои оценки по 2012 г. и сделать прогнозы на 2013 г.

По мнению Алексея Завьялова, рынок в 2012 г. был крайне беспокойным. Это говорит об общей неподготовленности участников отрасли к кризисным ситуациям. Отсюда такие ценовые колебания и неправильная маркетинговая политика на ряде заводов. Как результат - излишний импорт и большие складские запасы. Однако всю сложившуюся ситуацию эксперт считает абсолютно рыночной, ее никто не создавал искусственно. "Казаньоргсинтез" выставлял свою продукцию на электронные торги, так что игроки рынка сами определяли цены, по которым они на тот момент покупали товар. Конечно, были и спекулянты, но в целом это был абсолютно равный доступ для всех участников рынка. В настоящий момент Завьялов не видит проблем ни с сырьем, ни с ценовой политикой поставщиков. По его мнению, ситуация на рынке адекватная и учитывает интересы как производителей, так и потребителей. Единственные замечания предприниматель имеет относительно таможенного регулирования. "Центрополимер" уже не раз обращался в суд в связи с деятельностью таможенных органов. Ввозимый компанией линейный полиэтилен нередко облагали 10%-ной пошлиной. В этой связи, а также в развитие темы изменения ЕТТ, эксперт высказал желание, чтобы при расчете таможенных тарифов учитывалась

специфика местного рынка, в том числе кредитные ставки в 11-12% (по сравнению с 3% в Европе), рост стоимости на электроэнергию, а также колоссальные тарифы на железнодорожные перевозки.

С тем, что ситуация 2012 г. была спровоцирована всеми игроками рынка, согласился Сергей Арбузов, генеральный директор компании "Европластик", который также прокомментировал вопрос об импорте ПЭНД. По его мнению, больше половины импортируемого полиэтилена - это марки, не выпускающиеся в России, поэтому они не составляют конкуренцию российскому производителю. Что касается классификации линейного полиэтилена таможенными органами, то Арбузов предлагает возложить ответственность за несоответствие названия товара его содержанию на производителя, а не на трейдера.

Непростым был год и для Ineos Polyolefins. По словам директора представительства компании в России Андрея Яловецкого: "Первые два квартала отработали очень хорошо, а потом началась чехарда на рынке". Из-за ценовых скачков сложно было определиться: скорее сбывать товар или придержать. Также до комичного доходили истории с "растаможкой", когда представители ФТС мало того, что на разных постах по-разному классифицировали один и тот же товар, так еще и просили писать письма, подтверждаящие, что в полиэтилене или полипропилене не содержится этилового спирта.

Виктор Богдан, начальник отдела внешнеэкономических отношений "Еврометфилмз", также обратил внимание представителя ФТС на то, что решение одного таможенного управления не является обязательным для исполнения в другом управлении ФТС.

Другим вопросом, имеющим отношение как к государственной власти, так и к развитию одного из сегментов полиэтиленовой отрасли, является применение полиэтиленовых труб для безопасности газоснабжения жилых и других зданий в России. По словам генерального директора компании "Полимергаз" Владимира Удовенко, требования свода правил газораспределительных систем предусматривают использование в сетях газопотребления современных технических средств и устройств, обеспечивающих повышение уровня экономической эффективности и безопасности газоснабжения. Однако, несмотря на успешный опыт европейских стран по использованию ПЭ труб в реконструкции газораспределительных систем в целях повышения безопасности, в России до сих пор требования свода правил остаются не обязательными для исполнения.

Технический директор НПФ "Барс-2" Виктор Узденский сделал обзорный доклад по конъюнктуре рынка добавок и наполнителей, в рамках которого обосновал преимущество использования гранулированных концентратов, а также объяснил популярность минеральных наполнителей. Общая емкость российского рынка добавок оценивается в 4,5 тыс. т в месяц, из них примерно 70-80% приходится на полиэтилен, главным образом пленку. Доля компании "Барс-2" на рынке концентратов по итогам 2012 г. составила 24%.

Данзан Хинеев, менеджер по работе с клиентами компании Tisopa, презентовал уникальные свойства сверхвысокомолекулярного полиэтилена "ГУР", который можно использовать в автомобилестроении, химпромышленности, машиностроении, медицине и других областях. В России перспективной областью применения этого вида полимера может стать транспортная индустрия (футеровка).

Подводя итоги, глава группы Sgeon Фарес Кильзие резюмировал, что "проект строительства этиленового миллионника на "Нижнекамскнефтехим" становится абсолютно реальным. Появление на рынке РФ к началу 2017 г. дополнительных мощностей по полиэтилену изменит ситуацию в лучшую сторону. Остается надеяться на скорейшее решение сырьевых вопросов по данному проекту в настоящем и на полное совпадение с пожеланиями рынка по марочному ассортименту в будущем". ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](http://rsc.ua))

### МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ПЕСТИЦИДЫ 2013»

Состоялась IV международная конференция компании CREON Energy "Пестициды 2013". 2012 г. отмечен значимыми для отрасли событиями: вступлением России в ВТО, отменой таможенных пошлин на действующие вещества для производства пестицидов. В процессе регистрации химсредств защиты растений появились положительные изменения, хотя в целом у производителей остаются поводы для критики существующего порядка. При этом присутствии контрафактных пестицидов на рынке и не налаженный процесс обмена информацией между компаниями отрасли остаются среди требующих обсуждения вопросов, отметил, открывая конференцию, генеральный директор CREON Energy Санджар Тургунов.

Общие тенденции развития рынка средств защиты растений (СЗР) представила гендиректор "Клеффманн Агростат" Е. Алекперова. По ее оценке, оборот пестицидов, применяемых на сельхозкультурах по вегетации, в России составляет более \$1,1 млрд. Рынок демонстрирует устойчивую тенденцию роста, хотя в последнее время темпы несколько спали. Если в 2008-2009 гг. рост объема применяемых пестицидов складывался на уровне 20% в год, то в 2012 г. он вырос относительно 2011 г. на 8%. На рынке полевых культур лидирующее положение в обороте пестицидов занимают селективные гербициды (71%), далее идут фунгициды (16%), инсектициды (9%), неселективные гербициды (2%) и другие продукты (2%). Большинство земледельцев проявляет высокую лояльность к используемым препаратам, применяя апробированные химсредства защиты растений из года в год. Интенсивность обработки почв увеличивается. Растет применение комплексных препаратов, в частности, до 50% обработок селективными гербицидами приходится на баковую смесь. По данным за 2012 г., площадь однократной обработки посевов составила 83,4 млн. га. Остается стабильным распределение долей рынка между ведущими производителями. "Большая семерка" - транснациональные корпорации Bayer, BASF, Syngenta, DuPont и российские "Август", "Щелково Агрохим" и "Агроэксперт групп" - занимают 81% рынка.

Замруководителя центра биологической регламентации использования пестицидов ВИЗР А. Лаптиева рассказал о формировании и совершенствовании ассортимента СЗР. В России ежегодно публикуется список пестицидов и агрохимикатов, разрешенных к применению на территории страны. Основной правовой поддержкой регистрации препаратов остается ст. 9 Федерального закона №109 "О безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами", принятого в 1997 г. Среди положительных изменений в характеристиках ассортимента ХСЗР докладчик назвал снижение норм применения по всем трем (инсектициды, фунгициды и гербициды) группам препаратов. Модернизируются приемы применения ХСЗР. В первую очередь это касается инсектицидных препаратов, которыми теперь обрабатывается также семенной и посадочный материал. Отрицательной тенденцией эксперт считает сокращение количества выставляемых на рынок новых действующих веществ (д. в.). В последние годы среди зарегистрированных препаратов преобладают пестициды, созданные на основе комбинаций 2 и более д. в. Выступающим были затронуты и вопросы улучшения законодательной базы. Это касается совершенствования порядка госрегистрации ХСЗР и отсутствия закона о защите растений, к принятию которого экспертное сообщество на протяжении нескольких лет призывает правительство. Его появление помогло бы избежать многих критических ситуаций в фитосанитарной обстановке и, возможно, облегчило бы процесс регистрации препаратов в условиях появления новых вредных организмов и развития резистентных явлений, подчеркнул эксперт. Соответствующие законодательные акты имеет большинство стран бывшего СССР.

В докладе руководителя отдела стратегического маркетинга Bayer CropScience К. Калакуцкого об аспектах регулирования оборота ХСЗР, было отмечено, что ситуацию с регистрацией пестицидов в РФ нельзя назвать благоприятной. Признаки неблагоприятия - отставание в разнообразии доступных сельхозпроизводителям средств защиты растений от других государств, включая страны СНГ и Восточной Европы, и более позднее получение регистрации новых препаратов. Ситуация негативно влияет на конкурентоспособность российской с/х продукции на внутреннем и зарубежных рынках. Особенно это сказывается на культурах, возделываемых на незначительных площадях, для которых высокая стоимость регистрации является дополнительным ограничением числа зарегистрированных препаратов. Доклады вызвали оживленную дискуссию среди участников мероприятия. Отсутствие налаженного диалога индустрии и органов государственной власти, внутренняя межведомственная несогласованность в вопросах регистрации средств защиты растений весьма болезненны для отрасли. А. Долгих, директор по стратегическому развитию и маркетингу компании "Кеминова", высказал предложение, с которым солидарны практически все присутствующие. "Назрела ситуация, когда необходимо выработать конкретные предложения по изменению процедуры регистрации пестицидов и донести их до принимающих решения органов. На сегодняшний день несколько министерств занимается вопросами регистрации СЗР, каждое из них тянет одеяло на себя. Организовать отдельную встречу всех участников непосредственно регистрационного процесса и сформировать ясные, четкие правила - в интересах каждого игрока рынка", - заявил он. Директор по связям с органами госвласти комитета производителей средств защиты растений Ассоциации европейского бизнеса в РФ Т. Белоусович считает, что проблему несогласованности внутри регулирующих ведомств должны решать сами министерства. Минсельхоз как главный регулятор может наладить "службу одного окна" для регистрации пестицидов. Производители СЗР и их проблемы не являются первостепенными для государственных органов, считает заместитель генерального директора фирмы "Август" В. Алгинин. Российский рынок пестицидов полностью ориентирован на покупателя. Компании активно предлагают продукцию, обеспечивают полный комплекс сопровождающих услуг - у сельхозпроизводителя проблем с поставкой товара нет, нет критичности со стороны регионов, государство не спешит вмешиваться в "благополучный" сектор. Поэтому Алгинин предлагает решать наболевшие вопросы в рамках имеющего надгосударственную структуру Таможенного союза. Относительно вступления РФ в ВТО эксперт отметил, что не ожидает каких-либо перемен на внутреннем рынке: условия торговли изначально были одинаковыми для российских и зарубежных производителей. Тут скорее встанет вопрос о возможности выхода российских компаний на европейские рынки. Эксперт обратил внимание на неорганизованность мониторинга рынка пестицидов в РФ. Сейчас для получения данных по отрасли компаниям необходимо самим аккумулировать данные из разных источников: информация поступает от "Клеффман Агростат", "Россельхозцентра", предприятий стран-членов Таможенного союза. Организовать общестатистическую отчетность по ХСЗР планируется на базе Ассоциации европейского бизнеса. Осталось убедить российских производителей предоставлять в ассоциацию актуальные данные, тогда рынок получит близкие к реальности показатели. Белоусович добавила, что проект находится "на финишной прямой". Участники в процессе обсуждения затронули вопрос производства действующих веществ в России. По мнению Алгинына, производство д. в. на внутреннем рынке не является рентабельным, а следовательно актуальным.

Белоусович сообщила, что Syngenta подписала договор о строительстве крупного завода в Краснодарском крае, по ее мнению, в долгосрочных планах компания рассматривает возможность начать выпуск действующих веществ. Советник президента "ОНК" по стратегии и развитию Вениамин Альперн отметил, что сегодня ни государство, ни бизнес не знают, что делать с "останками" бывших флагманов советского химпрома, каждый из которых был в той или иной мере вовлечен в производство действующих веществ для ХСЗР. База производства пестицидов капитально разрушена, непомерно высокая стоимость электроэнергии делает неконкурентоспособными любые производства, завязанные на хлорщелочной электролиз, стоимость строительства в разы превышает затраты на создание аналогичных мощностей в китайских технопарках. Сегодня трудно представить восстановление производства д. в. в Уфе, Волгограде, Новочебоксарске, Дзержинске, Чапаевске, если государство по примеру Китая или Казахстана не сделает сельхозхимию частью своей экономической политики. Если нет, то надо сказать со всей определенностью: быстро растущий российский рынок навсегда остается зависимым от импортных поставок д. в., а удел российских производителей - приготовление смесовых форм.

С докладом о развитии рынка пестицидов в зерновом производстве выступил академик РАН В. Захаренко. Зерновые культуры занимают 40,2 тыс. га (57,1%) посевных площадей в РФ, валовый сбор зерна составляет в среднем 85 млн. т/год. За последние 20 лет при уменьшении посевных площадей на 40% урожайность увеличилась на 30%, благодаря выводу из эксплуатации низкорентабельных почв и более активному использованию плодородных земель. Доля зерновых в общей площади обрабатываемых пестицидами полей составляет более 65%, затраты на пестициды оцениваются почти в 16 млрд. руб., это почти 70% оборота внутреннего рынка ХСЗР. Российский рынок пестицидов растет, при этом увеличивается доля иностранных компаний, способных производить новые более дорогие препараты. Необходимо поднимать культуру земледелия на основе улучшения фитосанитарного состояния агроэкосистем. Сейчас фитосанитарный потенциал зернового производства реализуется всего на 1/4. При увеличении и грамотном использовании пестицидов в купе с минеральными удобрениями страна могла бы выйти на 116 млн. т зерна в год. В настоящее время производится около 85 млн. т зерновых, из них применение СЗР позволяет сохранить более 11 млн. т зерна.

Обзор принятых федеральных документов в области развития биотехнологий и применения СЗР представил гендиректор ПО "Сиббиофарм" А. Кричевский. Вопросы, связанные с развитием интегрированных систем защиты растений, поднимаются на государственном уровне. Правительством РФ 24 апреля 2012 г. утверждена координационная программа развития биотехнологий, которая внедряется через отраслевые программы. Первый этап до 2015 г. предусматривает разработку нормативно-правовой базы и научно-технической документации по применению и регистрации биопрепаратов, а также создание условий, стимулирующих приоритетное применение биологических СЗР как наиболее безопасных. Функционирует правительственная рабочая группа по развитию биотехнологий, созданы рабочие группы в профильных ведомствах. Все администрации субъектов РФ обязаны составить региональные программы развития биотехнологий. Внесение долгожданного проекта закона о защите растений возможно через деятельность министерских рабочих групп. Говоря о мировой практике развития биотехнологий, эксперт отметил тенденцию по замене химических методов защиты растений на физические, биологические и т. д. С 2007 г. начала работать Европейская химическая комиссия, расположенная в Финляндии. В результате ее деятельности резко сокращен перечень разрешенных к применению хи-

мических препаратов, в том числе пестицидов. Практически всеми странами Европы в комиссию ЕС представлены программы по замещению ХСЗР. Крупные мировые нефтехимические концерны - лидеры по производству пестицидов (Syngenta, BASF, DuPont, Bayer) последние 2 года активно поглощают биотехнологические компании. В России основные производители химических средств, включая СЗР, начали проявлять активный интерес к внедрению биологических средств защиты растений пока для ЛПХ.

О возможностях оценки воздействия пестицидов на окружающую среду рассказал президент НП "Агрохимсоюз" М. Овчаренко. Эксперт обозначил проблему обоснования мониторинговых наблюдений по пестицидам и агрохимикатам. "Можно сказать, что реального мониторинга ХСЗР в настоящее время в России нет", - считает Овчаренко. НИИ "Природопользования" совместно с "Агрохимсоюзом" и другими ведомствами ведется работа по созданию современных требований к ОВОС, способных обеспечить проведение необходимых наблюдений за препаратами и гарантировать экологическую безопасность применения тех или иных ХСЗР. Директор по связям с органами государственной власти комитета производителей средств защиты растений Ассоциации европейского бизнеса в РФ Т. Белоусович подняла тему утилизации тары СЗР. После применения пестицидов в хозяйствах остается около 2 тыс. т использованной тары (на 90% это полимерные многослойные канистры). Даже небольшое количество химикатов, содержащееся в использованных канистрах, представляет серьезную опасность для окружающей среды и здоровья человека. В действующем российском законодательстве не прописана процедура сбора и утилизации тары, а также ответственность сторон. Белоусович прокомментировала зарубежный опыт в данном вопросе и на его основе предложила проект решения, созданный совместно комитетом и Российским союзом производителей СЗР. Так, в европейских странах применяется законодательно утвержденная система очистки и классификации канистр. Фермеры должны трижды промыть канистры после обработки растений. При этом вода поступает непосредственно в опрыскиватель и используется для обработки растений, а не выливается в почву, что позволяет избежать загрязнений. Правильно промытые канистры классифицируются в большинстве стран ЕС как не опасные отходы. В Воронежской области, для которой характерно интенсивное применение СЗР, пущен пилотный проект по сбору и утилизации использованных канистр. Параллельно с его реализацией необходимо вести работу по подготовке законодательной базы, которая будет регулировать весь процесс обращения с тарой СЗР. Начальник отдела защиты растений ФГБУ "Россельхозцентр" А. Живых рассказал о фитосанитарной обстановке. В 2012 г. фитосанитарный мониторинг был проведен на 228 млн. га посевных площадей, из них 113 млн. га на бюджетной основе на 291 млн. руб. Пестицидная нагрузка в граммах на гектар увеличилась относительно 2011 г.: в физическом весе препаратов по гербицидам на 20,7, фунгицидам на 1,8, инсектицидам на 3,8, десикантам на 10,1, биопрепаратам на 1,9. Токсикологическими лабораториями "Россельхозцентра" в анализах на подлинность действующего вещества ХСЗР из 4,5 тыс. т пестицидов 72 т зарегистрированы как несоответствующие нормативной документации.

Необходимо использовать возможности бывших союзных республик для производства д. в. и формирования независимого "внутрисоюзного" рынка пестицидов, считает замгендиректора CREON Energy О. Журавлева. Компания готовит площадку для создания открытого диалога в рамках Таможенного союза. Однако развитие рынка невозможно без корреляции интересов бизнеса и государства. Задача отраслевого сообщества - донести проблемы производителей до власти и узаконить лоббирование своих интересов в сфере СЗР. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))