УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

Деловой Мир

журналистское агентство

Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА

№11 (329) 1 - 15 июня 2013 г.

ПОЛУЧИТЕ ПОДАРОК !

ПОДПИСАЛИСЬ СРАЗУ НА ГОД?

NEW! **ЭЛЕКТРОННЫЙ ЕЖЕМЕСЯЧНИК**
http://www.business.dp.ua/dm/index.htm

Деловой Мир
СТАТИСТИКА АНАЛИЗ ПРОГНОЗ
ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ, МАШИНОСТРОИТЕЛЬНАЯ, ХИМИЧЕСКАЯ, ПИЩЕВАЯ, ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РАЗ В МЕСЯЦ Вы можете получать ежемесячник "ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз", который выходит 12 раз в году в электронном виде (*.doc, *.pdf или *.html) на русском языке с 2006 года. Объем ежемесячника - более 150 страниц формата А-4. Журнал предназначен для экономистов, маркетологов, аналитиков крупных промышленных предприятий, банков, инвестиционных, консалтинговых, маркетинговых, страховых, юридических компаний, интересующихся процессами, происходящими в горно-металлургичес-кой, машиностроительной, химической, пищевой и легкой промышленности, как стран ближнего, так и дальнего зарубежья.

ЖУРНАЛЫ АГЕНТСТВА «ДЕЛОВОЙ МИР»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство
Металл Украины

Журнал выходит с 1997 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство
Химия Украины

Журнал выходит с 2000 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство
Машиностроение Украины

Журнал выходит с 2003 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 90255

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство
Пищепром Украины

Журнал выходит с 2004 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 91880

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство
Легпром Украины

Журнал выходит с 2006 г. раз в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

В журналах агентства «Деловой мир» публикуются информационные, аналитические, статистические и прогнозные материалы о событиях в Украине, России, других странах ближнего и дальнего зарубежья.

Аудитория журналов – руководители управлений и отделов внешнеэкономической деятельности и маркетинга, снабжения и сбыта, перспективного анализа крупнейших предприятий - производителей продукции, первые руководители малых и средних предприятий. Журналы выписывают производители, потребители, торговые дома, трейдеры, аналитические и маркетинговые агентства, банки Украины, России и др. стран.

Это не случайно: в журналах публикуется только такая информация, которая необходима им для работы. Вы можете убедиться в этом, познакомившись с содержанием журналов на нашем сайте:

«ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз»
http://www.business.dp.ua/dm/dmlast.htm

«Металл Украины»
http://www.business.dp.ua/rusmet/metlast.htm

«Химия Украины»
http://www.business.dp.ua/ruschem/xulast.htm

«Машиностроение Украины»
http://www.business.dp.ua/rusmach/machlast.htm

«Пищепром Украины»
http://www.business.dp.ua/rusprod/prodlast.htm

«Легпром Украины»
http://www.business.dp.ua/ruslegprom/legpromlast.htm

Тираж каждого журнала – около 2000 экземпляров. Журналы распространяются только по подписке (она организована в 46 странах мира) и выставляются на платном сервере Internet Securities Inc. в США.

Подписчик печатного варианта журнала может **БЕСПЛАТНО** получать по e-mail его электронную копию прямо на свой компьютер в любом формате - *.doc, *.pdf или *.html.

Подписчик информпакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий СНГ», «Ежедневные новости химических предприятий СНГ», «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» или «Ежедневные новости предприятий пищевой промышленности СНГ» может **БЕСПЛАТНО** получать электронный вариант любого журнала в любом формате.

В изданиях агентства «Деловой мир» - самая дешевая реклама среди деловых изданий Украины.

Если Вы заинтересовались каким-либо из наших изданий и хотите познакомиться с ним ближе, предлагаем оформить БЕСПЛАТНУЮ месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала.

Журналистское агентство "Деловой мир"
Абон. ящик 127, Днепропетровск, 49000, Украина
Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435
E-mail: bw@business.dp.ua http://www.business.dp.ua/

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ “ХИМИЯ УКРАИНЫ”

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ				
Стоимость **ОДНОГО** объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ		
Стоимость **ОДНОГО** объявления в **ОДНОМ** номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	**в 1 номере**	**в 6 номерах**
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	**в 22 номерах**
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – ½ стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

ISSN 1606-7304

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ Деловой Мир журналистское агентство

Химия Украины

▼ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
▼ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
▼http://www.business.dp.ua/index.html
▼ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
▼1 – 15 июня 2013 г.

№11 (329)

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Регионы	9
Нефтехимия	13
Природный газ	19
Коксохимия	21
Каучук. Резина. РТИ	22
Полимерные изделия и синтетические смолы	26
Неорганическая химия	32
Органическая химия	42
Минудобрения. Средства защиты растений	44
Лакокрасочная продукция. Красители	48
Строительная химия	50
Бытовая химия	56
Биохимия	57
Фармация	59
Химическое оружие	61
Парфюмерия. Косметика	62
Фондовый рынок	63
Финансы. Цены. Пошлины	64
Выставки. Конференции. Симпозиумы	64

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.
▼Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435
▼E-mail: chemistry@business.dp.ua
▼http://www.business.dp.ua/index.html

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ (НДС не облагается)	**ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ**
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
** - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.*	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также БЕСПЛАТНО получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация:
Контактное лицо:
Почтовый адрес:
Тел.:
Факс:
E-mail:
http://

Просим подписать на
Новости химических предприятий
- электронный вариант (файл *.doc)
с " __ " _____ 2013 г. на _____ мес.

Журнал «Химия Украины»
- печатный вариант

с "1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html

с " 1 " _____ 2013 г. на _____ мес.

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ **по факсу: +38 056 3701434, 3701435**
- ▼ **по e-mail: bw@business.dp.ua**
- ▼ **почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина**

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592,3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диада (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ
http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETHAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (http://www.business.dp.ua/index.htm) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ НА 18-19.04.13 г. , $/т (насыпью/наливом)

Товар	Цена	Усл. поставки
Аммиак	505-510	FOB порт «Южный»
Карбамид	348-365	FOB порт «Южный»
Аммиачная селитра	290-295	FOB порты Черного моря

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, грн./т, без НДС

Товар	Фасовка	Цена за тонну		Усл. поставки
		min	max	
Азот жидкий	налив	750	1000	EXW
Аммиак водный технический	налив	1287,5	1417,5	EXW/FCA
Аммиак жидкий технический	налив	3630	5125	EXW
		3835	4375	FCA
Ацетилен пиролизный растворенный технический	баллоны	52000		EXW
Известково-аммиачная селитра	насыпью	2019,49	2030,49	EXW
	упаковка	2045,01	2293,5	EXW
Винилацетат-ректификат	цистерна	9450	9500	EXW/FCA
Дикарбоновые кислоты, С4-С6	упаковка	25000		EXW
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперская (ДФМ40/10С)	бочки ПЭ	16830		EXW
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперская (ДФМ51/10С)	бочки ПЭ	20375		EXW
Дисперсия поливинилацетатная гомополимерная крупнодисперская (ДФМ51/15В)	бочки ПЭ	20810		EXW
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	баллоны	1900		EXW/FCA
	налив	990	1310	
Карбамид, побочный продукт (ТУ)	насыпью	2754		EXW/FCA
Карбамид	насыпью	2827	3442	EXW
	упаковка	3057	3542,5	
	насыпью	2884,13	3232,5	FCA
	упаковка	3000	3100	
КАС	налив	2292,5	2792,5	EXW
	налив	2440	2747,5	FCA
	цистерна	2292,5	2750	FCA
Кислород жидкий	налив	850	1190	EXW
Кислота адипиновая	упаковка	20835		EXW
Кислота азотная	налив	2080		EXW
Кислота азотная, марка Ч	налив	2100		EXW/FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	3750	5250	FCA
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-35)	бочки	8035		EXW
	контейнер	8000		EXW
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-40)	контейнер	8600		EXW
Метанол технический без акциза	цистерна	3435		FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	3548	3800	EXW/FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	3800		EXW
	упаковка	3587,1	3800	FCA
Селитра аммиачная	насыпью	2050	2775	EXW
	упаковка	2130	2905	
	насыпью	2450	2590	FCA
	упаковка	2367,5	2850	
Селитра калиевая техническая	упаковка	8577	8750	EXW/FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	8505	8750	EXW/FCA
Смола карбрмидоформальдегидная (КФМТ-15)	цистерна	3275	3800	EXW
		3535	3550	FCA
Смола карбрмидоформальдегидная (КФМТ-50)	цистерна	3900		EXW
Смола карбрмидоформальдегидная (КФМТ-0)	цистерна	3350	3800	FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	2000		EXW/FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	2100		EXW/FCA
Сухой лед	без упаковки	4575		EXW
Формалин технический	цистерна	2600		EXW
Циклогексанон технический	бочки	26700		EXW

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

Товар	Фасовка	Валюта	Цена за тонну		Усл. поставки
			min	max	
Аммиак жидкий технический	аммиакопровод	$	480	500	FOB
	налив	$	450	580	FOB
Известково-аммиачная селитра	насыпью	$	257		EXW
Винилацетат-ректификат	цистерна	руб.	33000	35308	FCA
		$	850	1158	FCA
		EUR	866		FCA
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	налив	руб.	3500		FCA
Карбамид	упаковка	$	348		FCA
	насыпью	$	360	380	FOB
КАС	налив	$	280		FCA
Кислота адипиновая	упаковка	$	1850		FCA
Кислота азотная марки Ч	налив	$	251	252	FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	руб.	12500	13500	FCA
		$	301	380	FCA
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-40)	контейнер	руб.	31500		FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	$	429	487	FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	$	400	450	FCA
Селитра аммиачная	упаковка	$	279	312	EXW
Селитра калиевая техническая	упаковка	$	825		FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	$	830	1083	FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	$	183	222	FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	$	220	240	FCA
Формалин технический	цистерна	$	325		FCA

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

ПРОЕКТ

ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» ВЫСТРАИВАЕТ ЛОГИСТИКУ ПЕРЕВОЗОК СЫРЬЯ ДЛЯ ПРИМОРСКОГО НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО ПРОЕКТА

Логистический фактор давно признан нефтехимической отраслью как один из важнейших рисков на пути реализации инвестиционных проектов. Дискуссия по этим вопросам касается главным образом Западной Сибири и отдельных узлов в европейской России. Однако аналогичные транспортные проблемы есть и на востоке. Поэтому проект "Роснефти" в районе Находки с этой точки зрения кажется многим высокорисковым. Это верно отчасти - компании удалось найти оптимальную логистическую модель для первого этапа и минимизировать железнодорожную составляющую на втором.

Если Западно-Сибирский нефтегазохимический кластер (на железнодорожной оси Тобольск - Сургут - Новый Уренгой) является серьезным грузозарождающим узлом, то регион перспективного размещения Дальневосточного кластера представляет собой, по сути, транзитный узел для пропуска грузов к морю. Тем не менее, обе эти "точки роста" нефтехимии за Уралом обещают в той или иной степени перекроить и пополнить грузовую базу обслуживающей транспортной сети вначале за счет перевозок материалов и оборудования для новых производств, позднее - за счет сырья и продукции.

В начале сентября 2012 г. "Роснефть" начала строительство Приморского нефтехимического комплекса (ПНХК). На первом этапе комплекс на 1,3 млн. т этилена в год будет загружаться привозным сырьем с восточных НПЗ "Роснефти": Ангарского, Ачинского и Комсомольского. Это формально сопряжено с доставкой от этих предприятий порядка 3,4 млн. т грузов. На этом этапе очевидна важность решений, касающихся схем транспортировки сырья и продукции нового производства. Два из трех упомянутых НПЗ - Ачинский (Красноярский край) и Ангарский (Иркутская обл.) - располагаются на значительном отдалении от точки дислокации будущего нефтехимического производства на дальневосточном морском побережье (бухта Врангеля, регион порта Восточный). Этим диктуется единственный вариант доставки сырья от этих предприятий к месту переработки - по железной дороге. При этом протяженность маршрутов для обоих НПЗ будет весьма велика - 5,5 тыс. и 4,3 тыс. км соответственно (по основному ходу Транссиба).

Комсомольский НПЗ (Хабаровский край) расположен ближе к точке переработки, его маршрут по железной дороге не превышает 1,3 тыс. км. Однако еще более важной для последнего предприятия является его близость к дальневосточному морскому побережью. Этот фактор стал решающим при выборе "Роснефтью" особого варианта сырьевой логистики для данного завода, исключающего железнодорожный транспорт. Взамен планируется "ломаная" логистическая схема: трубопроводная транспортировка на морское побережье (в порт Де-Кастри, частично принадлежащий "Роснефти"), далее - морским транспортом в бухту Врангеля. Соответствующий проект создания нефтепродуктопровода Комсомольский НПЗ - Де-Кастри уже в работе. В частности, летом 2012 г. завершена разработка особых технических условий на прокладку участка трубопровода в городской черте (в пределах Комсомольска-на-Амуре). Данный проект "Роснефть" намерена реализовывать параллельно с модернизацией Комсомольского НПЗ и созданием ПНХК, с тем, чтобы завершить строительство трубопровода длиной 326 км в первом полугодии 2015 г. Об этом заявил в конце ноября 2012 г. глава компании Игорь Сечин. В Де-Кастри будет создана необходимая инфраструктура - емкости хранения, островной (выносной) причал. Через терминал будет переваливаться для нужд ПНХК нафта, поставляемая с Комсомольского НПЗ, в объеме 2 млн. т/год, а также 2,7 млн. т дизельного топлива и 1 млн. т авиационного керосина. Транспортировать три разных типа нефтепродуктов предполагается по одной и той же трубе последовательно. Новый трубопровод с учетом всей пропускаемой номенклатуры добавит 47% к сущест-

вующему потенциалу мощностей порта и в 1,8 раза увеличит его нынешнюю нефтеналивную загрузку (итог перевалки порта в 2012 г. - 7,1 млн. т сырой нефти). С учетом допустимого в Де-Кастри объема танкерных партий (до 70 тыс. т) дополнительный судопоток составит 7 танкеров в месяц, что близко к удвоению нынешнего трафика порта, однако укладывается в его навигационный режим. Танкерный флот также не будет проблемой, поскольку сегодня на рынке имеется профицит такого тоннажа.

Новая логистическая схема позволит значительно удешевить доставку сырья по сравнению с железнодорожной, проигрывающей по стоимости как "трубе", так и морской перевозке. К тому же это позволит обойти проблему заторов на железнодорожных подходах к бухте Врангеля, входящей в зону крупнейшего в масштабах Дальнего Востока Приморского портового узла (в составе портов Владивосток, Находка, Восточный, Посьет). Все эти порты обслуживаются общей железнодорожной магистралью Уссурийск - Амурский залив, конечным ответвлением Транссиба, имеющим пропускную способность на уровне 60 млн. т/год. При этом уже сегодня данный участок железнодорожной инфраструктуры пропускает грузов в 1,3 раза больше: в 2012 г. про железной дороге на перевалку через данный портовый узел проследовало свыше 78 млн. т. Можно утверждать, что 2 из 3 НПЗ с их грузопотоком сырья совокупным объемом 1,4 млн. т/год, несмотря на схему с Де-Кастри, попадут в сферу инфраструктурных рисков проекта ПНХК, связанных с существующими и перспективными перегрузками примыкающей припортовой железнодорожной инфраструктуры. Определенные риски есть и у морского маршрута Де-Кастри - бухта Врангеля, однако они преимущественно носят экологический характер (риск нефтеразливов).

Вариант расположения ПНХК в бухте Врангеля выбран удачно исходя из ряда преимуществ акватории: наличия резерва свободных площадей на омываемых береговых территориях; пологого рельефа площадок; удаленности от рекреационных прибрежных зон; значительных глубин; условий круглогодичной навигации. Удачен выбор и с точки зрения железнодорожных подходов - к бухте имеется прямой выход основного хода Транссиба (участок Угольная - Находка); примыкает крупнейший в Приморье припортовый железнодорожный узел (припортовые станции Находка и Находка-Восточная совокупной пропускной способностью порядка 40 млн. т/год); здесь же расположены крупные припортовые станции Блюхер и Крабовая, ориентированные на работу с нефтегрузами.

В то же время, возможности пропуска железнодорожной инфраструктуры в данной зоне не соответствуют сегодняшним, еще менее - перспективным объемам грузов, направляемым на порты. Это порождает заторы и пробки. По данным РЖД, свыше 90% времени припортовая зона Дальневосточной железной дороги работает с перегрузками в диапазоне 30-80% к нормативной пропускной способности. В пиковые периоды заторов (главным образом, зимнего сезона) на подходах к портам скапливаются до полумиллиона тонн не принятых к обработке грузов (в составе брошенных поездов и групп вагонов). Сказываются и общие для сети РЖД сложности в координации процессов перевозок со смежными видами транспорта (в данном случае - морского), усугубляемые проблемами управляемости парка подвижного состава различных собственников. Однако первопричиной в данном случае является именно инфраструктурная: отставание развития железнодорожной сети от темпов роста обслуживаемых ею портовых мощностей. Так, железнодорожные подходы порта Восточный, крупнейшего по грузообороту в Приморье и работающего с практически полной линейкой сухих и наливных грузов, рассчитаны на пропуск не более 35 млн. т грузов в год, тогда как по итогам 2012 г. порт перевалил более 40 млн. т грузов, нарастив объемы на 11,8%. К 2015 г., согласно заявленным планам, производительность порта возрастет еще на 35 млн. т, тогда как пропускная способность примыкающей железнодорожной инфраструктуры останется, скорее всего, на прежнем уровне. То есть перегрузка окажется более чем двукратной.

Те же "ножницы" характерны для соседней Находки, которая сегодня переваливает 17 млн. т/год (результат 2012г.), имеет проекты развития еще на 3 млн. т, в то время как мощность пропуска железнодорожных подходов составляет те же 17 млн. т/год. Лучше положение у Владивостока, чья припортовая инфраструктура имеет запас пропуска на уровне 5 млн. т (при грузообороте в 13 млн. т по итогам 2012 г. пропускная способность составляет 18 млн. т/год), однако здесь лимитирующий фактор смещается ближе к основному ходу Транссиба - на стыковую станцию Угольная, распределяющую грузы на все порты Приморья. Еще выше по главному ходу Транссиба лимитирующий фактор создан в конце 2012 г. После завершения реконструкции Кузнецовского тоннеля на 10 млн. т выросла пропускная способность хода на порты Хабаровского края. Но предшествующий ему общий и для приморского, и хабаровского направлений главный ход Транссиба на участке Амур - Хабаровск не был расширен, что создало на нем дополнительные напряжения. Лимитирован перегруженными участками и основной ход Транссиба, по которому будет перевозиться нефтехимическое сырье от НПЗ "Роснефти" на ПНХК (по маршруту Иркутск - Чита - Сковородино - Уссурийск - Угольная - Находка/Находка-Восточная). Перегруженные зоны совпадают с маршрутом перевозки сырья на переходах: "Восточная Сибирь - Дальний Восток" (нагружен на 95 млн. т грузов в год, рост в 1,4 раза к 2020г.); "Подходы к Дальнему Востоку" (85 млн., +44% соответственно), "Подходы к Приморскому краю" (84 млн., +13%). Помимо высокой загрузки, эти переходы отличается массовостью "узких мест", разбросанных по всей длине трассы (дефицит пропуска по станциям Ачинск, Красноярск, Иркутск, Чита, Владивосток, Находка, Совгавань, Уссурийск, Владивосток).

В свете указанных инфраструктурных ограничений работа ПНХК в составе первой очереди, предусматривающей перевозку в регион бухты Врангеля 1,2 млн. т нафты железнодорожным транспортом с Ачинского и Ангарского НПЗ и 200 тыс. т СУГ с Комсомольского НПЗ (при условии, что 2 млн. т пойдут через Де-Кастри), очевидно, будет лимитироваться за счет тромбоза припортовых подходов прочими грузами (прежде всего, угольными и нефтеналивными, превалирующими по объемам). В этом же номенклатурном сегменте проявятся и сезонные осложнения, форс-мажорные и технологические, касающиеся переработки грузов портами: нарушения графика подхода судов; запрет обработки судов (прежде всего, крупнотоннажных танкеров) по причинам метеоусловий; невозможность разгрузки вагонов ввиду понижения температуры (смерзание угля, повышенная вязкость мазута в цистернах). При этом следует учесть, что планы развития перевалочных мощностей, заявленные в порту Восточный, рассчитаны на удвоение нынешнего грузооборота порта к 2020 г. (с превышением 70 млн. т/год). Из этого объема порядка 35 млн. т составят смерзающиеся грузы - уголь и кокс. Все перечисленное неизбежно чревато серьезными нарушениями ритмичности перевозок в направлении ПНХК через припортовое "сгущение" грузопотоков, следующих по железной дороге.

Вместе с тем, важнейшей отличительной чертой Приморского проекта "Роснефти" на фоне прочих крупных нефтехимических строек является прямой выход к порту и создание своего независимого перегрузочного терминала. В какой-то степени этот факт, возможно, будет в состоянии нивелировать издержки, связанные с неизбежным наличием железнодорожной составляющей в сырьевой загрузке комплекса. Тем более, что, скорее всего, практически все

произведенные продукты комплекса будут отправляться морем.

Не столь очевидным выглядит стремление компании работать через собственный контейнерный терминал, поскольку при ожидаемой начальной пропускной способности на уровне 0,15 млн. TEU в год затраты на проект, в отсутствие базовой портовой инфраструктуры, могут выйти за $100 млн. Отдача же от проекта будет долговременной, поскольку доля стивидорной ставки в цене контейнеризированного груза, как правило, незначительна. К тому же работу с контейнерными грузами в регионе выполняют практически все порты из будущего окружения ПНХК - Восточный, Владивосток, Находка. При таких вводных реализация проекта создания собственного терминала оправдана в единственном случае - в рамках стратегического партнерства с участником глобального рынка контейнерных перевозок. Такие представители в странах ЮВА и Дальнего Востока, на которые рассчитан экспорт ПНХК, имеются в изобилии.

Проекты пуска нефтехимических производств на базе существующих сырьевых ресурсов, как то имеет место в случае ПНХК, не особо лимитированы наличием вагонного ресурса, поскольку грузовая база остается прежней как по объему, так и по виду подвижного состава (вагоны-цистерны для СУГ и светлых нефтепродуктов). Так, планируемые поставки сырья от двух НПЗ "Роснефти" (1,4 млн. т) уже сегодня вписываются в производимые этими заводами и отгружаемые на железную дорогу объемы - порядка 1,6-1,7 млн. т нафты и сжиженных газов в год. Основные новации будут связаны с выстраиванием логистики перевозок согласно потребностям новых производств. Однако для проекта ПНХК и это не актуально, поскольку маршрут доставки сырья в район бухты Врангеля практически совпадает с направлением сегодняшних перевозок продукции трех НПЗ "Роснефти" (включая Комсомольский) на соседний морской терминал "Роснефть-Находканефтепродукт". Фактически структура отправок данной номенклатуры грузов для двух сибирских НПЗ упростится: если сегодня партии груза идут, помимо дальневосточного направления, на запад (на Литву и Польшу) и на юг (Туапсе), то с пуском ПНХК все объемы будут выбираться единым потребителем.

В то же время, создание замкнутой цепочки поставщик-потребитель диктует целесообразность обладания собственным перевозочным ресурсом, удешевляющим схему перевозок. Объем порядка 1,4 млн. т означает необходимость привлечения под перевозку порядка 2 тыс. вагонов-цистерн в месяц. С учетом длительности кругорейса до бухты Врангеля от Ачинского и Ангарского НПЗ, составляющей более 1,5 месяца (включая задержки на погрузку-выгрузку), объем требуемого вагонного ресурса составит порядка 2,2-3 тыс. ед. Аккумулировать пул вагонов специализированного наливного парка в таком объеме на свободном операторском рынке сегодня проблематично ввиду высокой структурированности предложения - практически весь парк вагонов, как и грузовая база, на рынке перевозок нефтехимического сырья поделены между несколькими сильнейшими игроками. По состоянию на начало года свыше 75% совокупного российского парка железнодорожных цистерн сконцентрировали 6 крупнейших компаний-операторов - "ПГК", "Трансойл", "ЛУКойл-Транс", Globaltrans, "НефтеТрансСервис", "ТЭК-Евротранс". Они же перевозят более 90% общих объемов нефтеналива по сети РЖД, обеспечивая и контролируя наиболее устойчивые грузопотоки. При таком раскладе маловероятно расширение вагонного парка под проект ПНХК как путем наращивания существующего ресурса, так и за счет появления новых игроков - существующим операторам невыгоден спад котировок. Подтверждением этому можно считать вялотекущие закупки цистерн на фоне опережающего старения ресурса наливного вагонного парка, то есть фактически - создание искусственного дефицита. Ежегодно за пределы нормативного срока эксплуатации выходит порядка 20 тыс. ед., в то время как закупается вполовину меньше. В частности, на 2013 г. запланировано пополнение в объеме 10,2 тыс. ед., при этом часть ведущих операторов парка цистерн ("ПГК", "Трансойл") от закупок воздерживается. В то же время, сегодня востребован практически весь наличный парк цистерн для светлых нефтепродуктов, это подтверждается динамикой ставок его аренды - двойным ростом в 2011 г. с последующей долговременной стабилизацией на уровне $35-40/сутки.

Проблематично изыскание свободного ресурса и в сегменте СУГ-цистерн, где также наблюдается спад активности закупок - если в 2012 г. российские операторы приобрели 4,478 тыс. ед., то в 2013 г., согласно обнародованным планам, объем закупок может снизиться до 3 тыс. ед. Соответственно обещает снизиться и выпуск этого вида вагонного состава. Пиковыми для производителей СУГ-цистерн в масштабах СНГ были 2004 и 2012 годы, причем в 2012 г. был достигнут исторический максимум производства - 4,5 тыс. ед. Темпы роста также были практически рекордными (+114% к 2011 г.). В 2013 г. основные покупатели (как правило, либо аффилированные с производителями СУГ, либо узкоспециализированные по виду перевозок) демонстрируют сворачивание заказов. Причиной является достигнутая сбалансированность грузовой базы и перевозочного потенциала, в первую очередь, благодаря проведенному пополнению. На передний план стали выходить лизинг и аренда - в течение 2012 г. российские операторы в совокупности привлекли по данным схемам около 2,7 тыс. ед. В то же время, спрос на новострой поддерживают продолжающееся старение и выбытие вагонного парка, стремление операторов заменить арендованный парк собственными вагонами, а также достаточно близкий старт новых нефтехимических мощностей. Эти тенденции подтверждаются, в частности, стабильностью ставок аренды СУГ-цистерн и растущей ценой новостроя. Уверены в грядущем оживлении спроса и вагоностроители, продолжающие продвигать на рынок новые предложения. Так, на 2013 г. запланировано начало выпуска СУГ-цистерн компанией "Уралкриомаш" (входит в структуру "Уралвагонзавода").

Возможно, именно ввиду вышеизложенных факторов "Роснефть" участвовала в борьбе за активы "СГ-Транса", ведущего оператора в сфере перевозок сжиженного газа. Учитывая, что последний обеспечивал почти 100% перевозок СУГ и ШФЛУ госкомпании, не исключено, что именно мощности "СГ-Транса" (самые современные) "Роснефть" рассчитывала задействовать для перевозки сырья в проекте ПНХК. Определенной компенсацией для проигравшей "Роснефти" будет утвержденная сторонами долгосрочная ставка аренды парка на уровне 1,07 тыс. руб./сут. Исходя из котировок ставок аренды подвижного состава, данный показатель является заниженным для данного вида вагонов не менее чем на 10%, а если речь идет о последних новинках, имевшихся в распоряжении "СГ-Транса" - на 30-40%.

Резюмируя, можно заключить, что при реализации первого этапа приморского нефтехимического проекта "Роснефть" нашла весьма удачное решение проблемы железнодорожных перевозок значительной части (до 65%) сырья с помощью трубопроводного и морского транспорта. Впрочем, еще большой вопрос, будет ли возврат на инвестиции в нефтепродуктопровод и расширение порта Де-Кастри ложиться на цену нафты, не окажутся ли суммарные издержки при такой схеме в итоге равнозначны железнодорожным. Что можно утверждать наверняка, так то, что вариант с трубой и морем однозначно избавляет "Роснефть" от рисков сбоев и неритмичности поставок нафты на Приморский комплекс, как это может иметь место при железнодорожной перевозке. Однако в остальной части сырья "Роснефть" неизбежно столкнется с характерными для

Дальнего Востока проблемами заторов на подходах к портам и нарушений ритмичности оборота вагонов. И если для простой перевалки на экспорт последнее не столь критично, для непрерывного производственного цикла, коим является нефтехимическое производство, сбои в поставках сырья недопустимы. И это потребует от "Роснефти" как концентрации заведомо избыточной численности подвижного состава, так и наращения емкостей заводского парка накопления сырья и требуемого рабочего капитала. Причем ситуация с перегрузкой железнодорожной инфраструктуры как непосредственно в припортовой зоне, так и на главном ходу Транссиба в Восточной Сибири уже сейчас представляется критической. В свете же постоянного роста направляемых на перевалку грузов и роста мощностей портов она может стать катастрофической. В какой-то мере риски и дополнительные издержки в части железнодорожной доставки сырья могут быть компенсированы фактором прямой морской перевалки продукции. Однако и тут решение "Роснефти" инвестировать в создание собственного терминала не выглядит очевидным, по крайней мере, в контейнерной его части, поскольку возврат на такие инвестиции обычно бывает очень медленным. Все вместе, эти факторы указывают на наличие серьезных логистических рисков в этом проекте (не говоря о рисках, связанных с выбором дорогого сырья и технологической конфигурации комплекса). Вместе с тем, полное развитие комплекса позволит "Роснефти" практически полностью избавиться от железнодорожной составляющей, поскольку основная часть сырья (7 млн. т нефти) будет поступать по трубопроводу, еще 2 млн. т нафты - морем из Де-Кастри. На железную дорогу придется лишь 200 тыс. т сжиженных газов. Такой разворот логистических обстоятельств будет на руку "Роснефти", ведь в структуре издержек нефтехимических компаний транспортные расходы выбираются на второе место после сырья. (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПА

ОКОНЧЕН ВТОРОЙ ЭТАП РЕГИСТРАЦИИ ХИМИЧЕСКИХ ВЕЩЕСТВ В РАМКАХ ПРОЕКТА REACH

Европейское химическое агентство (ECHA) подтвердило окончание второго срока регистрации химических веществ, проводимого в рамках проекта REACH. Учету подлежали все компоненты, суммарно производимые или ввозимые в ЕС в размерах, превышающих 100 т/год. Регистрация закончилась позже, чем планировалось, так как большинство компаний столкнулось с рядом бюрократических препятствий. Кроме того, на сотрудников фирм была возложена дополнительная нагрузка, связанная с авторизацией материалов. "REACH, по мнению большинства, считается одной из самых обременительных законодательных инициатив в Евросоюзе. Малым компаниям приходится задействовать слишком много специалистов, которые активно вовлечены в НИОКР", - резюмировал Хуберт Мандери, генеральный директор Cefic. Согласно данным ECHA, порядка 2,923 тыс. химических веществ прошли регистрацию во время второй сессии REACH. К списку из 696 компонентов, который был составлен в 2010 г., присоединились новые производители. С момента пуска инициативы в 2008 г. была проведена проверка порядка 6,6 тыс. веществ. В настоящий момент начался третий этап регистрации. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

СТАТИСТИКА

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ОБЪЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ХИМИЧЕСКИХ ПРОДУКТОВ СНИЗИЛИСЬ

Согласно данным организации Cefic, в I квартале т объемы реализации химических продуктов в Европе снизились на 2,1% по сравнению с показателями за аналогичный период 2012 г. Так, в марте наблюдался 2,8%-ный спад производства. Цены поднялись на 0,5%. Торговый баланс за январь-февраль несколько улучшился (на EUR0,2 млрд.) и достиг EUR7,8 млрд. Основные убытки пришлись на долю неорганической химии - продажи сократились на 6,1%. Немногим лучше дела обстояли в секторе нефтехимической продукции: аналитики отметили снижение выпуска на 3,4%. Продажи полимеров ухудшились на 1,6 процентных пункта. Стоимость бытовых химических товаров увеличилась на 1,6%, а фармацевтическая продукция стала немного дешевле (-0,1%). В целом, европейские материалы подорожали на 0,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

РЕГИОНЫ

РОССИЯ

ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» СТАНЕТ ПЕРВЫМ РЕЗИДЕНТОМ НОВОГО ИНДУСТРИАЛЬНОГО ПАРКА В СТАВРОПОЛЬСКОМ КРАЕ

"Роснефть", реализующая проект очистки нефтяного попутного газа на территории Ставрополья, станет первым резидентом нового регионального индустриального парка на востоке региона, сообщил зампред краевого правительства Андрей Бурзак. "Чтобы стимулировать развитие восточных районов Ставрополья, правительство края приняло решение создать еще один региональный (индустриальный) парк. Его первым резидентом станет компания "Роснефть", которая приступила к реализации первого этапа проекта стоимостью 2,5 млрд. руб. по очистке попутного газа - побочного продукта нефтяной промышленности, и использованию его в быту", - сказал Бурзак на пресс-конференции по развитию инвестиционной деятельности. По его словам, в качестве резидента регпарка компания получит налоговые льготы до 4,5%, освобождение от налога на имущество и платы за подключение к коммуникациям, льготные условия пользования госимуществом, а также земельный участок без проведения торгов.

В рамках первого этапа "Роснефть" установила мембрану, предотвращающую концентрацию попутного нефтяного газа в атмосфере, что избавило компанию от уплаты серьезных штрафов, а экологию края - от вредных выбросов. "На следующем этапе стоимостью 2 млрд. руб. планируется построить завод по переработке газа на фракции - пропан и бутан. Есть также планы по организации производства диметилового эфира компанией "Арнест" на базе завода "Роснефти", - сообщил Бурзак. По данным краевого правительства, на сегодняшний день на территории Ставропольского края созданы 12 региональных парков с 19 резидентами. Общая стоимость реализуемых ими проектов - порядка 35 млрд. руб. Воплощение их в жизнь позволит создать более 9 тыс. рабочих мест. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗАВОД ПО УТИЛИЗАЦИИ ХИМИЧЕСКОГО ОРУЖИЯ В САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ ПЕРЕПРОФИЛИРУЮТ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ХИМИЧЕСКИХ ВЕЩЕСТВ

Завод по утилизации химического оружия в пос. Горный Саратовской области в ближайшие годы перепрофилируют для малотоннажного производства современных химических веществ. В *строительстве предприятия* заинтересована *группа компаний "Ренова". Эксперты признают, что производство повысит экологические риски, однако не прогнозируют проблем. Экологи возмущены инициативами инвесторов.*

Уничтожение химоружия в Горном было завершено в декабре 2005 г. В 2013-2014 гг. завершится переработка последних 9,3 тыс. т жидких и 55 т твердых отходов. За 2 следующих года завод будет полностью выведен из эксплуатации. Судьбу бывших площадей завода в Горном и других аналогичных предприятиях на территории России будет решать созданная при Минпромторге РФ межведомственная рабочая группа.

Замминистра промышленности и торговли России Георгий Калманов и губернатор Саратовской области Валерий Радаев обсудили перспективы перепрофилирования завода по уничтожению химического оружия (УХО) в пос. Горный. Георгий Калманов отметил, что на базе объекта можно создать "уникальное производство современных химических веществ, имеющих стабильный спрос и применяющихся в различных отраслях промышленности".

По словам министра промышленности и энергетики Саратовской области Сергея Лисовского, сейчас идет обсуждение двух проектов. Один из проектов совместно предложен НИТЦ "Экохим" и группой компаний "Ренова", он предусматривает создание производства высокочистых мышьяксодержащих веществ и полупроводниковых материалов для микро- и наноэлектроники и других высокотехнологичных отраслей промышленности. Второй проект, представленный ООО "Гипросинтез" (Волгоград), предполагает организацию производства полиэтилентерефталата (ПЭТФ). Сделать выбор между проектами и завершить все согласования планируется в 2014 г. "К 2015 г. необходимо закончить очистку промышленной зоны объекта в Горном, затем приступить к санации технической зоны и одновременно начать осваивать новое производство", - сказал Сергей Лисовский.

Чиновники заверяют, что намерены сохранить рабочие места для сотрудников завода. Сейчас там трудится порядка 750 человек. Эксперты признают, что с пуском производства в Горном увеличатся экологические риски, но не предполагают огромного урона, так как на объекте есть устоявшаяся система безопасности.

"Проекты по химическому производству проще реализовать на существующей площадке, нежели строить новую, из-за существующей системы безопасности и наличия персонала, который имеет опыт работы в химической сфере. Все это позволит сократить объем капиталовложений. Мера вреда для экологии в данном случае измеряется мерой риска. Конечно, риски увеличатся, так как одно дело - утилизация, другое - производственных процесс. Однако если требования по безопасности и хранению веществ будут соблюдаться, то без возникновения форс-мажора вреда экологии региона нанесено не будет", - заявил аналитик "Инвесткафе" Андрей Шенк.

Руководитель центра экологических инициатив Андрей Пинчук сомневается, что к 2015 г. смогут наладить производство, отвечающее современным стандартам. К тому же спрос на мышьяк, по его мнению, маловероятен, так как этот рынок перенасыщен. "Эта идея высказывалась давно, она может быть бюрократическим ходом", - сказал Пинчук. По его данным, изначально экологи предлагали выбрать дорогую технологию утилизации химоружия, после которой почти не оставалось отходов, однако решено было использовать более дешевый вариант, при котором выделялись отходы, позволяющие наладить подобное производство.

К томе же, по словам Пинчука, жители Горного находятся в крайне сложных условиях - дома здесь расположены в нескольких километрах от опасной зоны. Вместе с тем, завод по переработке химических веществ - единственное предприятие, создающее рабочие места в поселке.

"Говорить о том, что там уже есть производственная база, это, на наш взгляд, преувеличение. Там узкоспециализированный объект, который крайне сложно и дорого будет перестроить. Преимущество этого места для нового производства только в том, что рядом есть источник сырья и территория уже заражена. При этом главные специалисты туда, скорее всего, будут привезены, а местным жителям достанутся лишь подсобные работы", - подытожил Пинчук. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

ИНТЕРВЬЮ

В КАБАРДИНО-БАЛКАРИИ ПОЯВИТСЯ ОСОБАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА ПРОМЫШЛЕННО-ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ТИПА

В Кабардино-Балкарии начинается строительство завода чистых полимеров пищевого и текстильного назначения "Этана" стоимостью 15,7 млрд. руб. В 2013 г. рядом начнут формироваться кластер сельхозпереработки и масштабная социальная инфраструктура.

Генеральный директор "Этаны" Сергей Ашинов говорит, что с этого проекта начнется возрождение экономики юга России. Полимеры - только начало большой производственной цепочки, центральная идея проекта заключается в том, чтобы на базе производства пищевой упаковки сформировать крупный агроперерабатывающий кластер для выпуска конкурентоспособной в условиях ВТО продукции. Кроме того, на "Этане" планируется производить полимеры текстильного назначения, что, по замыслу проекта, должно оживить еще одну традиционную для южной экономики отрасль - легпром. Отдельное направление - утилизация и переработка полимеров: в перспективе возможно строительство сети таких предприятий.

Летом 2010 г. "Этана" была выдвинута на получение правительственных госгарантий от Кабардино-Балкарии. С тех пор инвестиционная обстановка на Северном Кавказе значительно изменилась. Первоначальный оптимизм бизнеса, связанный с ожиданием беспрецедентных мер господдержки проектов на территории нового федерального округа, сменился пониманием глубины реальных проблем экономики Северного Кавказа и более взвешенной оценкой рисков. Как следствие, ряд крупных проектов, которые еще 3 года назад выглядели прорывными для СКФО, либо затягиваются, либо приостановлены, либо вообще отменены. На этом фоне "Этана" выглядит скорее исключением - проект последовательно движется вперед, хотя, на первый взгляд, и не слишком быстро. Значительное время потребовалось для выбора площадки, где будет построена "Этана" и прилегающий к ней кластер сельхозпереработки вместе с социальной инфраструктурой. Место для предприятия нашли в Майском районе Кабардино-Балкарии, недалеко от границы с Северной Осетией. Это зона пред-

горья, где население традиционно занимается земледелием. Поэтому под строительство завода отвели неиспользуемую территорию, на которой требовалось провести большие подготовительные работы - отведение рек, строительство плотины, берегоукрепление и т. д.

В декабре 2011 г. было заключено соглашение с генеральным партнером - немецкой компанией Thyssenkrupp Uhde Gmbh. Одновременно началось создание инженерной и транспортной инфраструктуры предприятия при софинансировании Инвестфонда РФ. Далее следовало провести значительную ревизию бизнес-плана в связи со вступлением России в ВТО и подготовить документы для получения кредита Внешэкономбанка - этой работе был посвящен весь 2012 г. Кроме того, началась работа по созданию ОЭЗ - именно в таком формате проект предполагалось реализовать изначально.

- В ходе подготовительной стадии ваш проект существенно дорабатывался. Какова сейчас его конфигурация?

- Сегодня вся мировая экономика находится в постоянном развитии. Любой бизнес, который хочет быть в числе лидеров, сохранять конкурентоспособность, должен отвечать на любые, порой самые сложные вызовы. Поэтому даже на этапе проработки проекта нужно учитывать много факторов. Один из них - вступление России в ВТО. Наши расчеты показывают, что даже с учетом режимов Всемирной торговой организации выбранная нами модель сохраняет привлекательность. Сравнительный анализ себестоимости условной тонны товарной продукции, произведенной на территории ОЭЗ PLANA и в странах - основных конкурентах на рынке агропромышленной и текстильной продукции, свидетельствует, что себестоимость условной тонны товарной продукции (все виды производимой продукции, приведенные к единому показателю), изготовленной в ОЭЗ PLANA ($1720), вплотную приближается к рыночному ориентиру для китайского производства ($1700). И опережает показатель для стран - традиционных лидеров агропромышленного производства ЕС ($1945). А за счет логистики наша цена оказывается еще более привлекательной. Сегодня в структуру особой экономической зоны входят несколько кластеров. Первый - полимерная пищевая упаковка, второй - сельхозпереработка, третий - логистика, четвертый - энергетика, в том числе на базе альтернативных источников и "зеленых" технологий, пятый - текстиль, шестой - вторичная переработка полимеров и мусороперерабатка. Сейчас мы завершаем подготовительный этап - строительство инфраструктуры. К концу 2013 г. потенциальный инвестор получит возможность прийти на площадку, подготовленную с точки зрения как транспорта и логистики, так и энергообеспечения. У нас есть заявки от потенциальных резидентов ОЭЗ из Австрии, Сербии, Словении, Японии, Южной Кореи, Китая, Швейцарии, Германии - новые предложения поступают регулярно. Эти компании - лидеры на мировых рынках, их высокий интерес к проекту показывает, что мы движемся в правильном направлении. Кроме того, мы рассматриваем возможность закрепить в качестве генерального консультанта всех проектов в рамках ОЭЗ Pricewaterhouse Coopers. В июне, с опережением в 6 месяцев, мы открываем площадку строительства завода "Этана" - первого и якорного производства на территории ОЭЗ. Пустить завод планируем в конце 2015 г.

- Какие возможности для развития проекта открывает режим особой экономической зоны?

- ОЭЗ - это инвестиционная оболочка, которая позволит реализовать основную цель всего проекта - сделать конкурентоспособной продукцию региона. На юге России формируется промышленная база для производства пищевых продуктов, есть хорошая логистика, но нет производства упаковки, которая в себестоимости продукции АПК занимает самое весомое место. Поэтому производство полимеров - это якорный, генерирующий проект, вокруг которого должны собираться малые предприятия. Местные арендаторы земли готовы создавать небольшие перерабатывающие производства, наша задача - обеспечить им соответствующие условия. Для этого в рамках ОЭЗ создается управляющая компания, которая сможет обеспечить технологии, оборудование, сравнительно недорогие заемные средства. Кроме того, механизмы ОЭЗ позволят решить проблему аренды земельных участков для сельхозпереработки. Когда землю дают в аренду только на год, люди стремятся выжать из нее как можно больше, действуя по принципу "после нас - хоть потоп". В такой ситуации серьезные вложения в удобрения или системы орошения чреваты высокими рисками. Но если люди станут получать землю на долгий срок, под конкретные программы, тогда они будут готовы к долгосрочным вложениям. Как только мы создадим условия, появятся и инвесторы. Еще одним важнейшим фактором остается использование преимуществ особой экономической зоны - различных льгот с целью минимизации издержек и повышения рентабельности предприятий.

- В какой степени вы планируете привлекать к строительству предприятия компании, работающие в республике? Не возникнет ли ситуация, когда иностранные подрядчики будут завозить все материалы, вплоть до воды и продуктов для своих рабочих?

- Наша принципиальная позиция - как можно больше компонентов закупать в России. Например, строительные материалы практически все будут отечественными. Металлоконструкции для нас сделает завод "Севкаврентген" в Майском, также хотим использовать их парк металлорежущих станков. Нальчикское предприятие "Телемеханика" поставит светодиоды и лампы. Технологическое оборудование, конечно, в основном импортное, в 2014 г. оно будет завозиться через Ростовский порт.

- Каков жизненный цикл технологий, которые вы импортируете?

- Альтернатива этим технологиям появится через 50 лет - такая оценка проведена. Уже существуют технологии получения упаковки из растительного сырья, но конечный продукт пока очень дорогой. А эти 50 лет мы должны потратить продуктивно, в том числе работая самостоятельно над новыми технологиями.

- Не так давно российский минпром стал проявлять неожиданное внимание к развитию легкой промышленности. Это каким-то образом скорректировало ваши планы по созданию текстильного кластера?

- Скорее, это только подтвердило, что мы на верном пути. Закладывая на текстиль сразу 30% мощности полимерного производства, 150 тыс. т волокна в год, мы исходили из того, что на нашей территории люди издавна занимались этой деятельностью. Да и сейчас есть небольшие полукустарные производства, но экономический эффект дадут только промышленные масштабы. В наших планах - привлечь инвесторов с целью создания малых предприятий по переработке текстильного волокна. Такие производства не требуют больших вложений капитала и времени, поэтому подобные проекты интересны не только с экономической, но и социальной стороны - речь идет о создании новых рабочих мест, трудоустройстве местного населения. Развитие легкой промышленности может это обеспечить, а наш потенциал в этой отрасли огромен. К тому же собственная легкая промышленность - это и вопрос национальной безопасности. Сейчас большинство текстильных изделий закупается за рубежом, но мы можем создать серьезную альтернативу Китаю.

- Какова предполагаемая структура текстильного кластера?

- Начнем с того, что ПЭТФ текстильного назначения, который будет производиться на "Этане", можно использовать на текстильных мануфактурах, находящихся на тер-

ритории ОЭЗ. Кроме того, мы прорабатываем с партнерами из Южной Кореи проект текстильного комплекса, где будут работать 5800 человек. Корейцы планируют поставлять оборудование и технологии, мы сможем выпускать продукцию под их марками. Также возможно создание большого количества малых предприятий с численностью персонала до 100 человек в высокогорных районах республики; мы можем раздавать им сырье и заказы. Организация раздачи и сбыта планируется при содействии управляющей компании, этот вопрос мы также прорабатываем с корейскими партнерами. Наконец, если мы хотим участвовать в отраслевых программах правительства, мы должны подстроиться под производство тех видов волокон и нитей, которые необходимы государству.

- Как выглядит бизнес-модель вашего проекта по переработке ПЭТФ?

- В России на душу населения приходится 450-500 кг/год твердых бытовых отходов. 7% из них занимает пластик, а до половины из этих 7% приходится на ПЭТФ, пищевую упаковку. На сегодняшний день переработкой ПЭТФ в России занимаются только маленькие кустарные производства, хотя многие мировые компании используют вторсырье в производстве полимеров. Основной показатель чистоты ПЭТФ - содержание в нем ацетальдегида. Принятое во всем мире и в России значение - единица, а мы добились гарантированного значения 0,5. Это означает, что при производстве мы можем добавлять до 50% вторичного ПЭТФ, но ориентируемся на средний показатель 30% - это 150 тыс. т/год переработки вторичного ПЭТФ только по югу России. В финансовом выражении это $75 млн.в - один суперсовременный мусороперерабатывающий завод. На юге России, по нашим оценкам, требуется 11 таких заводов, в Кабардино-Балкарии появится пилотный проект мощностью 500 тыс. т/год. Определен земельный участок площадью 350 га в Урванском районе республики на месте городской свалки, есть бизнес-план. Недавно решение о вхождении в проект приняли иностранные партнеры - австрийские, словацкие и российские компании; при финансировании предполагается использовать собственные средства и заемный капитал в соотношении 30% на 70%.

- За последние несколько лет на юге России было заявлено немало проектов по мусороперерабатке, но почти все они остались на бумаге. С чем это связано?

- В таких проектах должна быть детально просчитана экономика. Сбор и сортировка - это полдела. Важно обеспечить сбыт вторичного сырья. Поэтому мусороперерабатка будет себя комфортно чувствовать в рамках больших проектов кластерного типа, которые позволят вывести такое предприятие на окупаемость. Уникальность этого механизма еще и в том, что он позволяет сохранить тарифы для населения на прежнем уровне, именно повышение тарифов зачастую становится препятствием для реализации подобных проектов. В нашем случае выйти на окупаемость можно за 10 лет только за счет переработки и вторичного использования ПЭТФ, но можно сократить период окупаемости и до 7-8,5 лет. Кроме того, в проектах по мусороперерабатке должна быть запланирована специальная инфраструктура. Например, для пилотного проекта нам понадобится 150 единиц автотранспорта, контейнеры. Далее мы готовы начать производство контейнеров для раздельного сбора мусора - пусть на это уйдет 10 лет, но мы можем начинать делать это уже сейчас.

- Мне не раз приходилось сталкиваться с тем, что известные эксперты по Северному Кавказу о вашем проекте ничего не знают, а если и знают, то относятся к нему крайне скептически. Верно ли, что вы пока не слишком стремитесь к масштабному информационному продвижению проекта?

- К сожалению, излишний скепсис - это одна из особенностей нашей ментальности. Я думаю, нужно просто работать - сначала построить предприятие, а потом делиться опытом. Пока нам достаточно, что уже несколько лет проект знают представители профессиональных сообществ во всем мире. Наши иностранные партнеры оценили все возможные риски. Они верят в Россию и не боятся делать проект на юге страны.

- Высокая стоимость денег в России - это для ваших партнеров не существенный фактор риска?

- Важна скорее не стоимость денег, а длинные они или короткие. Но мы выдержим даже высокую стоимость денег за счет ряда факторов - прежде всего очень удобной логистики и природно-климатических условий. В пищепроме до 60% себестоимости приходится на тепловую энергетику, климатические особенности юга России являются нашим естественным преимуществом. Также в рамках всего проекта большое внимание будет уделено энергоэффективности и собственному производству энергии.

- В ходе реализации ряда крупных проектов на территории СКФО не раз возникала ситуация, когда инвесторы встречались с сопротивлением местного населения. Вам приходилось сталкиваться с подобной ситуацией?

- Когда инвестор ведет работу с людьми, такие вопросы не возникают. Прежде чем начинать строительство, мы много времени посвятили совместной работе с населением территории по оценке ее потенциала, подбору земельного участка. Участок мы выбирали вместе с местными жителями исходя из того, чтобы не затронуть интересы тех, кто работает на земле. С точки зрения сельхозпроизводства участок, на котором строится предприятие, самый непродуктивный, эта земля не может использоваться под сельское хозяйство. Мы не пришли со своим уставом в чужой монастырь. Дважды провели общественные слушания, экологическую экспертизу. Доказали людям, что производство - безвредное и нужное. У нас подписано соглашение с администрацией Майского района о трудоустройстве местного населения – 35% персонала на строке будут местными жителями. Иностранные партнеры встретили эту инициативу с пониманием.

- Много ли желающих работать на строительстве предприятия?

- Желание работать у людей колоссальное - здесь трудоизбыточный регион, все, кто хочет участвовать в работе, уже участвуют. Минимальная заработная плата в ОЭЗ заложена на уровне 30 тыс. руб., но уже сегодня мы платим от 23,5 тыс. Еще 2 года назад население в окружающих селах сокращалось, многие уезжали из-за отсутствия работы и перспективы. Люди, которые уехали отсюда, готовы вернуться, мы создаем возможности для того, чтобы они сразу получали здесь жилье. Сейчас мы планируем построить рядом с предприятием несколько поселков почти на 16 тыс. жителей, причем каждый дом изначально запроектирован на семью с тремя детьми. Людям нужно вернуть веру в страну и в себя. (Эксперт Юг/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Химия Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая БЕСПЛАТНАЯ реклама. Попробуйте!

УКРАИНА

ПРОЕКТ ТЕХРЕГЛАМЕНТА «ОТНОСИТЕЛЬНО ТРЕБОВАНИЙ К АВТОМОБИЛЬНЫМ БЕНЗИНАМ, ДИЗЕЛЬНОМУ, СУДОВОМУ И КОТЕЛЬНОМУ ТОПЛИВУ» ПРОХОДИТ ПОСЛЕДНЮЮ ИНСТАНЦИЮ

Проект Технического регламента "Относительно требований к автомобильным бензинам, дизельному, судовому и котельному топливу" направлен на рассмотрение в Министерство юстиции, после чего будет передан в Кабинет министров, сообщил информированный источник. Техрегламент будет опубликован в виде правительственного постановления, поэтому он не нуждается в рассмотрении в Верховной Раде. "Остальные ведомства предоставили свои пожелания и рекомендации, которые в той или иной мере были учтены в тексте Техрегламента", - отметил собеседник. Согласно пояснительной записке к документу, опубликованной на сайте Минэнергоугля, проект Техрегламента согласован с Минэкологии, Минагрополитики, Минфином, Минэкономразвития, Госпотребинспекцией, Госслужбой по вопросам регуляторной политики и развития предпринимательства. Как отметил исполнительный директор ассоциации "Объединение операторов рынка нефтепродуктов Украины" Владимир Емелин, документ нуждается в доработке. "Пункт о предоставлении Минэнергоугля исключительного права аттестации испытательных лабораторий противоречит действующему законодательству Украины, а именно законам "О стандартах, технических регламентах и процедурах оценки соответствия" и "Об аккредитации органов по оценке соответствия", - сказал В. Емелин. Кроме того, по его словам, в Техрегламенте следует ограничить содержание марганца в бензинах, запретить использование железа в бензиновых присадках, как это прописано в требованиях Евросоюза EN228:2012.

Утверждение Техрегламента в Украине постоянно переносится. Согласно проекту Техрегламента, оборот бензинов и дизельного топлива, соответствующих экологическому классу Евро-3, будет продлен до 31 декабря 2015 г. Предыдущая версия Техрегламента предполагала оборот топлива (как бензинов, так и ДТ) экологического класса Евро-3 до 31 декабря 2016 г., Евро-4 - до 31 декабря 2020 г. При этом оборот топлива Евро-5 во времени не ограничен. Ранее эксперты топливного рынка критиковали проект Технического регламента за пролонгацию низких требований к топливу. Продление действия устаревших стандартов может привести к росту импорта в Украину российского дизельного топлива ниже класса Евро-3. В России Техрегламент предусматривает выпуск в обращение автомобильных бензинов и дизельного топлива стандарта Евро-3 до 31 декабря 2014 г., Евро-4 - до 31 декабря 2015 г. Действие Евро-5 не ограничено. (oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира)

АКЦИЗЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ РАСТУТ, КОНТРАБАНДА ТОПЛИВА ПРИОБРЕТАЕТ ЭПИЧЕСКИЕ МАСШТАБЫ

На фоне нулевого уровня производства бензина Минфин пытается увеличить акциз на нефтепродукты вдвое, а правоохранительные органы в упор не замечают контрабанду топлива, приобретающую эпические масштабы.

Лисичанский НПЗ является самым молодым нефтеперерабатывающим заводом в стране. Его первая очередь сдана в эксплуатацию в октябре 1976 г. Годовая мощность предприятия по переработке первичной нефти составляет 16 млн. т. После обретения Украиной независимости объемы производства на заводе снизились и даже в лучшие времена составляли 6-7 млн. т нефти в год. Последние месяцы перед остановкой (до 31 марта 2011 г.) НПЗ зарабатывал чуть более $2 на переработке 1 тонны нефти по давальческой схеме, а продукция преимущественно экспортировалась в Россию. Убыточность такого хозяйствования была очевидной и собственники остановили производство. С тех пор о простаивающем НПЗ в Кабмине предпочитали не говорить. Недавно лидер коммунистов Петр Симоненко во время "Часа вопросов к правительству" потребовал от чиновников вспомнить о предприятии. "Я изучаю ситуацию в Лисичанске. Завод остановился, люди не работают, а что будем делать со 100 тыс. жителей города? - спросил Симоненко. - Что делается реально для того, чтобы поднять производство?". Однако правительство озабочено другими вопросами. Вместо поиска решений по пуску отечественных НПЗ Министерство финансов разродилось законопроектом, предполагающим двукратное повышение акцизов на нефтепродукты. Обоснование - необходимость привлечения дополнительных средств на ремонт дорог. Предложения Минфина вызвали негативную оценку экспертов, возмутили общественность. Это не удивительно. Ведь в случае реализации предложения Минфина стоимость литра бензина А-95 подскочила бы на 2 грн., дизтоплива - на 50 коп.

Реакция была настолько сильна, что инициативу чиновников Минфина был вынужден комментировать премьер-министр Николай Азаров. "Периодически граждан пугают "тайными злостными планами" власти. То якобы тарифы собираются повышать, то зарплаты бюджетникам уменьшить. Последняя "страшилка" - это якобы повышение акцизов на автомобильное топливо наполовину", - попытался вернуть status quo Азаров. В результате Минфин сообщил, что "изменение налоговой нагрузки на одну из отраслей экономики требует всестороннего изучения влияния такого решения на состояние других отраслей". А глава Министерства экономического развития и торговли Игорь Прасолов заверил, что повышение акциза на нефтепродукты является лишь одним из пяти вариантов возможного решения проблемы финансирования строительства и ремонта дорог. Также рассматривается привлечение средств международных финансовых организаций и частных инвесторов. Не исключают чиновники и строительства транзитных дорог на условиях концессии. С тем, что автомагистрали нуждаются в широкомасштабном обновлении, никто не спорит. Да и стоимость бензина у нас в среднем в полтора раза ниже, чем в Европе. Кроме низкого качества причиной этого является меньшая доля налогов в цене литра бензина (около 35%, в отдельных странах Западной Европы - до 60%). Видимо, в евроинтеграционном порыве Кабмин и предложил оптимизировать размер акцизного сбора на топливо в соответствии со стандартами западных соседей. Но Минфин запамятовал, что размеры зарплат украинцев так же далеки от европейских, как и Бердичев от Парижа. В соответствии с январским исследованием РИА "Рейтинг" (Россия), за среднюю зарплату нашего соотечественника можно купить лишь 224 л. Меньше может себе могут позволить лишь болгары - 213 л. На вершине рейтинга - граждане Люксембурга (2,3 тыс. л), норвежцы (2 тыс. л) и британцы (более 1,7 тыс. л.). При том, что в Норвегии самый дорогой бензин в Европе.

Последние заявления чиновников оставляют робкую надежду на то, что в ближайшее время вопрос об увеличении акцизов на топливо подниматься не будет. А может и вообще отложен до окончания президентских выборов в 2015 г. Иначе социальные последствия акцизных манипуляций могут стать непрогнозируемыми. "Мы знаем пример Болгарии, где резкое увеличение цен на электроэнергию привело к отставке правительства. - полагает Дмитрий Марунич, сопредседатель Фонда энергетических стратегий. - На фоне рассуждений о повышении тарифов ЖКХ рост акцизов на бензин может стать дополнительным стимулом для роспуска действующего Кабмина. Но я уверен, что за-

конопроект о радикальном повышении акцизов на топливо не будет принят. Главная причина - приближающиеся президентские выборы. Налицо - прощупывание общественного мнения и позиции властных элит".

Эксперты считают, что социальными последствиями столь резкого повышения акцизов на топливо для украинцев станет инфляция и рост цен на потребительские товары на уровне 3-4% по итогам года. Поднимется стоимость перевозок, в т. ч. проезд в общественном транспорте. На фоне столь неоднозначных последствий акцизной инициативы неуемную энергию чиновников направить бы на решение проблемы импорта некачественного топлива или его компонентов, которые реализуются как топливо премиум класса. Хотя в Минфине об этом прекрасно известно. По подсчетам министерства, "в 2012 г. в тени осталось около 22,3% рынка бензина или около 939 тыс. т. Условные объемы недопоступлений акцизного налога и НДС вследствие сокращения легального импорта и использования отдельными хозяйственными субъектами схем уклонения от уплаты налогов в 2012 г. составили более 4 млрд. грн.". Почти треть от общих поступлений акциза на топливо в 2012 г., который не превысили 14 млрд. грн. Неужели правоохранительным органам сложно найти эти самые "отдельные хозяйственные субъекты"? Ведь не о канистре или цистерне бензина идет речь. Учитывая значительную долю теневого рынка, а также отсутствие действенной системы контроля качества топлива, резкое повышение акцизов неизбежно спровоцирует увеличение количества "бодяги" и падение потребления нефтепродуктов, отвечающих нормам. В итоге бюджет недосчитается и акцизов, и НДС.

С начала 2013 г. на рынке нефтепродуктов наблюдается стагнация. Спрос на топливо падает и без повышения акцизов. По данным Госслужбы статистики, розничная продажа бензинов в апреле снизилась на 9,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. "Любое повышение акцизов на украинском рынке нефтепродуктов приведет к потерям государственного бюджета", - подчеркивает директор энергетических программ Центра Разумкова Владимир Омельченко.

С 2009 г. акцизы на нефтепродукты выросли втрое, однако состояние дорог ухудшилось. Напрашивается очевидный вывод: прежде чем ставить вопрос о дальнейшем повышении налоговой нагрузки, необходимо отладить систему администрирования акцизов, усилить контроль над нелегальным импортом и качеством продаваемого на АЗС топлива. В противном случае украинцы будут платить близкую к европейской цену за бензин самопального качества. А контрабандисты продолжат набивать карманы за счет рядовых потребителей.

С потерей собственной нефтепереработки Украина практически лишилась основного материала для дорожного покрытия - битума. Его импортируют из России и Беларуси на более чем 1,5 млрд. грн./год. Возникает резонный вопрос: возможно пуск отечественных НПЗ больше поможет решению вопроса реконструкции дорог, чем грабительский в отношении потребителя рост акцизов?

Наконец, оба НПЗ Беларуси - Новополоцкий и Мозырский - работают. Дизельное топливо там стоит около 6 грн./л (в Украине - 10 грн.), бензин А-95 - 7,5 грн./л (у нас - 10,7 грн./л). По состоянию на март 2013 г. среднестатистический белорус зарабатывал $544 в месяц. В соответствии с данными отечественной Госслужбы статистики, аналогичный показатель в Украине составляет $394. И дороги там прекрасные - не чета нашим. (Газета 2000/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОВЕРКИ ТОПЛИВА НА ГРАНИЦЕ ПРИВЕДУТ К ДЕСТАБИЛИЗАЦИИ РЫНКА

Ассоциация "Объединение операторов рынка нефтепродуктов Украины" (ООРНУ) выражает озабоченность в связи с заявлением министра налогов и сборов Украины Александра Клименко о намерении усилить контроль качества импортных нефтепродуктов на таможне с целью увеличения поступлений акцизного сбора. Об этом говорится в пресс-релизе ООРНУ. "Мы уверены, что данное заявление стало результатом дезинформации органов государственной власти и общественности с целью продвижения бизнес-интересов отдельных лиц", - сказано в сообщении. Профильная ассоциация обращает внимание на то, что ставка акцизного сбора в Украине унифицирована и не зависит от качества бензина. "Поэтому проверки качества не приведут к увеличению сбора акцизов. Гостаможслужба Украины в штатном режиме ведет достаточно серьезный контроль качества, отбирая пробы с каждой партии товара. Это говорит о том, что причиной падения поступлений акцизного сбора с нефтепродуктов является контрабанда, а не псевдоотклонения по качеству", - отмечают специалисты. Ассоциация обращает внимание на то, что свыше 90% импортного бензина в Украине приходится на Беларусь, Литву, Польшу и Румынию. Эти нефтепродукты отвечают европейским стандартам и параллельно поставляются в страны Европы и США. "Помимо производителя, выдающего необходимые сертификаты на свою продукцию, ее отгрузку в обязательном порядке контролируют международные сертификационные общества. Проверки качества топлива в Украине необходимо проводить не на границе, а на АЗС, в этом мы готовы оказать правительству всестороннюю помощь", - сказано в пресс-релизе.

ООРНУ считает необходимым установить жесткий таможенный контроль поставки нефти и отгрузки нефтепродуктов на украинских НПЗ. Как утверждают эксперты, на сегодня такой контроль отсутствует, что привело к расцвету неких давальческих схем, налоговая "прозрачность" которых вызывает большие сомнения. "Очевидная абсурдность дополнительных проверок контроля качества на границе говорит о том, что главной целью этой "программы" является получение официальных санкций на задержку нефтегрузов и, как следствие, возможности устранения с рынка конкурентов", - уверены в ассоциации. В ООРНУ напоминают, что вследствие проблем с таможенным оформлением топлива осенью 2012 г. на сегодня в Украине фактически свернута деятельности одного из крупнейших операторов, румынского концерна Rompetrol. "В первом квартале 2013 г. компания не поставила в Украину через дочернюю структуру "Ромпетрол-Украина" ни тонны нефтепродуктов, а инвестиционные проекты и вовсе были заморожены", - подчеркивает ассоциация.

ООРНУ обращает внимание, что любые проблемы на таможне в разгар летнего автомобильного сезона и активных сельхозработ могут привести к росту цен на нефтепродукты и к перебоям в снабжении топливом. Кроме того, возникает риск увеличения доли контрабандного и фальсифицированного топлива на рынке. "На сегодня мы не видим предпосылок для роста цен на нефтепродукты, несмотря на приближение сезона активного потребления. Однако в случае возникновения каких-либо проблем с таможенным оформлением нефтепродуктов неизбежно произойдет дестабилизация как ресурсной, так и ценовой ситуации", - заявил президент ассоциации Леонид Косянчук.

Премьер-министр Украины Н. Азаров поручил министру доходов и сборов А. Клименко обеспечить надлежащий контроль качества импортируемых нефтепродуктов в ответ на обращение Киевского клуба автомобилистов к Н. Азарову. Автолюбители просили повысить требования к качеству всех нефтепродуктов, реализуемых в Украине, а не только импортируемых. По оценкам экспертов, доля контрабанды и фальсификата в общем балансе рынка по итогам 2012 г. составила 26,5%, или около 2,7 млн. т. Акцизный сбор в Украине является основным источником наполнения специального фонда дорожного строительства. По мнению экспертов, ликвидация теневого сегмента рынка топлив будет способствовать достаточному финансированию строительства дорог. (oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира)

ПАО «ОДЕССКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД» ДО СИХ ПОР НЕ СМЕНИЛО СОБСТВЕННИКА

Бизнесмен Сергей Курченко до сих пор не осуществил покупку Одесского НПЗ. На состоявшемся недавно собрании акционеров не произошло ожидаемой смены набсовета, в его состав были переизбраны менеджеры "ЛУКойла". В компании говорят, что сделка откладывается на несколько месяцев по техническим причинам. Участники рынка не исключают, что дело в судебных разбирательствах компании ВЕТЭК Сергея Курченко и НАК "Нафтогаз Украины".

Одесский НПЗ распространил официальное заявление, согласно которому на внеочередном собрании акционеров 30 мая был переизбран наблюдательный совет предприятия. Свои места в набсовете сохранили Олег Дуров (ранее занимал управляющие должности в НК "ЛУКойл"), Сергей Зуев, Андрей Тихонов и Алексей Бибик (заместитель генерального директора Одесского НПЗ). В набсовет также вошел Рустем Гималетдинов (главный специалист блока нефтепереработки, нефтехимии и газопереработки "ЛУКойла"). Были вновь назначены члены ревизионной комиссии предприятия: Наталья Чибисова, Оксана Янковская, Анна Севастьянова, Людмила Борисюк, Наталья Богатюк.

В "ЛУКойле" официально отказались комментировать результаты собрания акционеров. Источник в компании сообщил, что на нем должны были назначить новое руководство набсовета из состава менеджеров Восточноевропейской топливно-энергетической компании (ВЕТЭК). В начале марта "ЛУКойл" подписал с группой ВЕТЭК предпринимателя Сергея Курченко соглашение о продаже Одесского НПЗ. Тогда стороны объявили, что сделка должна быть закрыта до 1 июня "после выполнения сторонами ряда предварительных условий" и ВЕТЭК получит контроль над 99,6% НПЗ.

В начале апреля бывший исполнительный директор ВЕТЭК Александр Каплан сообщил, что на заводе начались пуско-наладочные работы, к началу июня приступят к переработке нефти. Позже Каплан покинул ВЕТЭК, заявив о том, что не нашел общего языка с нынешним собственником компании Курченко.

Как заявляют в "ЛУКойле", к июню планировалось полностью передать НПЗ ВЕТЭК. "Но пока нам не удалось решить ряд технических вопросов. В частности, ВЕТЭК обратилась к нам с просьбой провести расконсервирование мощностей и подготовить их к переработке нефти. У украинской компании, оказывается, нет собственных специалистов, способных выполнить эти работы", - рассказал собеседник в компании.

В пресс-службе ВЕТЭК сообщили, что сделка по покупке Одесского НПЗ находится в стадии завершения, до ее закрытия компания не сменит набсовет. "Закрытие сделки происходит согласно плану", - заявили в компании.

Директор Института энергетических стратегий Дмитрий Марунич констатирует, что ВЕТЭК до сих пор не занималась нефтепереработкой, поэтому в штате компании нет специалистов, которые могли бы подготовить предприятие к работе. Компанию также обвиняют в использовании схем ухода от налогообложения на нефтерынке. В январе народный депутат от партии "Свобода" Юрий Сиротюк направил в Генпрокуратуру депутатский запрос с требованием проверить эту информацию. Этот запрос совпал с информацией Министерства доходов и сборов о том, что поступления от акцизного сбора с бензинов и дизельного топлива в госбюджет в I квартале 2013 г. уменьшились на 36% до 1,6 млрд. грн., при этом импорт нефтепродуктов сократился лишь на 9,1%.

То, что перерабатывать нефть на предприятии без налоговых преференций невыгодно, следует и из расчетов "ЛУКойла". Так, мощность переработки нефти на Одесском НПЗ - 2 млн. т/год. По расчетам "ЛУКойла", сегодня цена нефти составляет $750/т, значит, общая стоимость сырья для завода достигнет $1,5 млрд. Из переработанных 2 млн. т нефти будет получено 500 тыс. т бензина, этот объем может быть продан за $475 млн. (по $950/т). Дизтоплива будет получено 600 тыс. т, продать его можно за $550 млн. (по $875/т). Мазута и других темных нефтепродуктов - 800 тыс. т на $440 млн. (по $550/т). Остальное составят потери. Итого при затратах на покупку сырья в $1,5 млрд. выручка от продажи нефтепродуктов - $1,46 млрд. То есть маржинальная прибыль будет отрицательной, не говоря о чистой прибыли.

Задержка с покупкой НПЗ может быть связана с финансовыми проблемами ВЕТЭК. Источник в Минэнерго рассказал, что сейчас НАК "Нафтогаз Украины" ведет судебные разбирательства с компаниями, входящими в группу "ГазУкраина 2009" Сергея Курченко, которые не вернули монополии средства за проданные в 2013 г. сжиженный газ и нефтепродукты. В пресс-службах ВЕТЭК и НАК эти заявления не комментируют.

Как рассказал Юрий Сиротюк, он знает об этих фактах и направил в Генпрокуратуру депутатский запрос. Депутат попросил прокуратуру проверить информацию о том, что задержки с покупкой Одесского НПЗ якобы связаны с тем, что группа, по сути, лишилась возможности направить на покупку предприятия $325 млн., ранее невозвращенных "Нафтогазу" за купленные у него сжиженный газ и нефтепродукты, после того, как монополия подала в суд на НАК. "Если информация подтвердится, это будет означать, что Сергей Курченко с самого начала пытался купить завод за деньги, невозвращенные государственной монополии", - пояснил Сиротюк. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

СТАТИСТИКА

ПОСТУПЛЕНИЯ АКЦИЗНОГО НАЛОГА С ТОПЛИВА ЗА ЯНВАРЬ-АПРЕЛЬ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ

Поступления акцизного налога с бензинов и дизельного топлива в Госбюджет Украины в январе-апреле снизились на 30,3% (1,02 млрд. грн.) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 2,39 млрд. грн., сообщил источник в Министерстве доходов и сборов. По его данным, наибольшая недоимка приходится на бензины. Так, за 4 месяца в бюджет поступило 1,61 млрд. грн. акцизного налога с бензинов, что на 35% (865,27 млн. грн.) меньше, чем в 2012 г. Поступления акциза с дизтоплива снизилось на 16,92% (159,21 млн. грн.) до 781,68 млн. грн. По данным Государственной службы статистики, в январе-апреле потребление бензина в стране снизилось на 9,5% (119,6 тыс. т) до 1,14 млн. т, дизтоплива - на 5% (82,5 тыс. т) до 1,56 млн. т. "В первую очередь недоимка формируется за счет резкого падения сборов на таможне, более чем на 40%. Мы ожидали роста поступлений от импорта, так как внутреннее производство нефтепродуктов сократилось. Это указывает на рост контрабанды нефтепродуктов, особенно бензинов", - резюмировал специалист Миндоходов. По данным Минфина, бюджет Украины в 2012 г. недополучил более 4 млрд. грн. из-за сокращения легального импорта бензинов и работы схем по уклонению от уплаты налогов на рынке моторных бензинов. Объем теневого рынка нефтепродуктов ведомство оценило в 936,9 тыс. т.

По оценкам экспертов, на теневой сегмент - контрабанду и фальсификат - приходится 25-40% рынка нефтепродуктов. В частности, доля фальсификата увеличивается в последние годы из-за прекращения государственного финансирования контроля качества нефтепродуктов на АЗС. Генеральная прокуратура Украины, Гостаможслужба и СБУ неоднократно проверяли информацию нескольких народных депутатов о контрабандных поставках нефтепродуктов в Украину, но в итоге не нашли подтверждения этому. Акцизный сбор является основным источником наполнения специального фонда дорожного строительства. По мнению экспертов, ликвидация теневого сегмента рынка топлив будет способствовать достаточному финансированию строительства дорог. (oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (на 23.04.13 г.)

Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, $/т, без НДС и акцизного сбора	Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, $/т, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95	12650	1060	Бензин А-76/80	11320	921
Бензин АИ-92	11990	991	Дизтопливо	10180	1000

(Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ ВИДЫ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРИ ЭКСПОРТЕ В МАЕ 2013 ГОДА, $/т (прогноз сделан 25.04.13 г.)

Товар	Цена	
	FOB, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Дизельное топливо 50 ppm	870-910	890-930
Мазут М-100 (S=1,0%)	570-600	590-620
Мазут М-100 (S=3,5%)	560-590	580-610

* - без перестановки колесных пар. (Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ ПРИ ИМПОРТЕ В МАЕ 2013 ГОДА, $/т (прогноз сделан 25.04.13 г.)

Товар	Цена		Товар	Цена	
	CIF, порты Черного моря	DAF, граница Украины*		CIF, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Нефть URALS	-	700-730	МТБЭ	-	1100-1150
Бензин АИ–98	-	1000-1030	Керосин авиационный	920-960	960-990
Бензин АИ–95	940-980	980-1020	Дизтопливо 10 ppm	890-920	920-950
Бензин АИ–92	-	970-1000	Мазут М–100 (S=3,5%)	-	570-600
Бензин А–80	-	930-960			

* - при поставках нефтепродуктов из стран Балтии. (Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

ОАО «АНК «БАШНЕФТЬ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ВЫРУЧКУ ОТ ПРОДАЖ НЕФТЕПРОДУКТОВ И НЕФТЕХИМИИ

"Башнефть" в I квартале сократила выручку от продаж нефтепродуктов и нефтехимии на 12% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 95,881 млрд. руб., говорится в отчете компании по МСФО. Компания реализовала на внутреннем рынке 2,4 млн. т, экспортировала - 2 млн. т нефтепродуктов и продуктов нефтехимии.

Выручка от реализации нефтепродуктов и продуктов нефтехимии в дальнее зарубежье составила 45,376 млрд. руб., снизившись на 2,6% по сравнению с IV кварталом 2012 г. Это объясняется сокращением объемов поставок в дальнее зарубежье на 2,9% до 1,868 млн. т. По сравнению с I кварталом 2012 г. выручка от реализации нефтепродуктов и продуктов нефтехимии в дальнее зарубежье увеличилась на 74,4% в связи с переориентацией рынков сбыта со стран СНГ на реализацию в дальнее зарубежье.

Выручка от реализации нефтепродуктов и продуктов нефтехимии в страны СНГ составила 3,147 млрд. руб., это на 52,7% меньше по сравнению с предыдущим кварталом и на 78,5% меньше по сравнению с I кварталом 2012 г.

Выручка от оптовой реализации нефтепродуктов и продуктов нефтехимии на внутреннем рынке уменьшилась на 16,4% относительно предыдущего квартала и составила 37,604 млрд. руб. из-за сокращения объемов реализации на 9,5% и снижения оптовых цен. (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ОАО «АНК «БАШНЕФТЬ» ЗАКЛЮЧИЛО ДОГОВОРЫ НА ПОСТАВКУ НЕФТЕПРОДУКТОВ

ОАО "АНК "Башнефть" заключило договоры экспорта нефти с 6 компаниями на $11,1 млрд. В частности, сделка на поставку сырой нефти на экспорт между "Башнефтью" и "Славнефтехимом" объемом $202 млн. заключена до 31 января 2014 г. с возможностью пролонгации на год. Аналогичный договор с Concept Oil Services Limited составил $2,357 млрд. и заключен до 31 января 2015 г. также с возможностью пролонгации на год.

Сделка о поставке продукции нефтепереработки и нефтехимии заключена с ООО "ЛУКойл-Резервнефтепродукт". Размер сделки составит до 45 млрд. руб. (около $1,4 млрд.). Срок исполнения сделки - до 31 июля 2014 г.

Также "Башнефть" договорилась с Minco Enterprises Ltd., Souz Petrolium SA и Somitekno Ltd. о поставке нефтепродуктов на экспорт. Сумма первого договора - до $2,276 млрд., срок исполнения обязательств - до 31 марта 2014 г. с возможностью продления на год. Размер второй сделки составит до 2,096 млрд. руб., срок - до 30 апреля 2014 г. с возможностью пролонгации на год. Сделка с Somitekno составит $2,769 млрд. со сроком до 31 мая 2014 г. и также может быть продлена на год.

АНК "Башнефть" является головным предприятием группы башкирского ТЭК. Специализируется на добыче нефти, поставляет нефть как на внутренний рынок, так и на экспорт. Также в состав компании входят перерабатывающие активы и сеть АЗС. Основным владельцем "Башнефти" является АФК "Система". (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» ЗАВЕРШИТ МОДЕРНИЗАЦИЮ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ЗАВОДОВ К 2017 ГОДУ

Как говорится в годовом отчете "Роснефти", компания планирует завершить основные работы по модернизации нефтеперерабатывающих заводов к 2017 г. В результате мощности по первичной переработке нефти увеличатся на 7 млн. т, мощности конверсионных процессов - на 17,7 млн. т, облагораживающих процессов - на 30 млн. т. Выход светлых нефтепродуктов вырастет с 56,7% в 2012 г. до почти 80%, все НПЗ перейдут на производство топлива класса Евро-5. Ранее глава "Роснефти" Игорь Сечин сообщал, что "Роснефть" скорректирует график модернизации НПЗ в связи с консолидацией активов ТНК-ВР. Компании потребуется $14 млрд. для завершения программы модернизации перерабатывающих мощностей. С 2013 г. вступил в действие запрет на оборот топлива класса Евро-2. Оборот бензинов и дизтоплива класса Евро-3 разрешается до 31 декабря 2014 г. Оборот топлива класса Евро-4 проектом постановления разрешается до 31 декабря 2015 г. Оборот топлива класса 5 не ограничивается. (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗАО «РУССКАЯ ХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» НАЧАЛО ПРОИЗВОДСТВО СМАЗКИ «ЛИТОЛ-24»

ЗАО "Русская химическая компания" получило права на всю интеллектуальную собственность ОАО "РИКОС" и приступило к производству смазочных материалов под торговой маркой "РИКОС", которая существует более 100 лет, следует из пресс-релиза. Компания работает на рынке с 2008 г. В настоящее время вся продукция производится на мощностях ЗАО "Казанский завод малотоннажной химии" с использованием запатентованных технологий, которые принадлежат "РИКОС", что определяет высокое качество продукции и соответствие ГОСТам. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

ОАО «ЗАВОД «СЛАНЦЫ» ПРИЗНАНО БАНКРОТОМ

Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленинградской области признал банкротом ОАО "Завод "Сланцы". Предприятие задолжало не мене 130 млн. руб. ряду компаний. По оценкам аналитиков, ГК "Ренова", аффилированная с заводом "Сланцы", заинтересована в замещении активов предприятия, которые сможет купить по минимальной цене.

В конце мая арбитраж прекратил процедуру наблюдения в ОАО "Завод "Сланцы", которая была введена в начале ноября 2012 г., и решил открыть в отношении должника конкурсное производство сроком на 6 месяцев. Арбитраж не удовлетворил ходатайство Telerico Holdings Limited, одного из акционеров должника, о введении процедуры финансового оздоровления завода "Сланцы". По решению суда прекращены полномочия генерального директора компании Самуила Гандельмана.

Отчет нового конкурсного управляющего запланирован на 21 ноября. Процедура наблюдения была введена на заводе "Сланцы" по заявлению ЗАО "Газпром межрегионгаз Санкт-Петербург". Согласно материалам, размещенным на сайте арбитражного суда, петербургский "Газпром межрегионгаз" пытается взыскать с завода "Сланцы" более 30 млн. руб., обратившись в суд более чем с 10 заявлениями. РЖД пытается через суд взыскать 91,1 млн. руб., ОАО "Сланцевский цементный завод "Цесла"" - более 8 млн. руб. Кредитором "Сланцев" также является ООО "Ленгазинвест Северо-Запад", сумма его претензий на сайте суда не раскрывается.

В конце 2012 г. Росимущество после многочисленных неудачных попыток смогло продать свой пакет в 41,75% уставного капитала ОАО "Завод "Сланцы" по начальной цене 111,7 млн. руб. Покупателем стало ООО "Нарова Петролеум", зарегистрированное незадолго до торгов. За год до этого Росимущество продавало этот же пакет в 1,5 раза дороже: на аукционе в конце 2011 г. начальная цена лота составляла 168,8 млн. руб. Победителем торгов стало ООО "Синтнефть", которое впоследствии отказалось от оплаты, из-за чего аукцион был признан несостоявшимся.

Компаниям, аффилированным с группой "Ренова" Виктора Вексельберга, принадлежат 30-33% акций. По данным СПАРК, всего акционерами завода "Сланцы" являются 1230 физических и юридических лиц.

По итогам I квартала чистый убыток завода составил 22 млн. руб., в 2 раза превысив показатель за аналогичный период 2012 г.

Арбитражный управляющий Денис Лебедь говорит, что законодательство позволяет конкурсному управляющему решить судьбу банкрота после инвентаризации и выполнения формальных условностей тремя способами. "Мировое соглашение между должником и кредиторами может быть заключено, если банкротящаяся компания скорее жива, чем мертва. В других ситуациях кредиторы думают только о том, как бы получить хотя бы что-то. Банкротящаяся компания может быть передана во внешнее управление. Также в отношении должника может быть введена процедура замещения активов: создается акционерное общество, которое продается потенциальному инвестору. Этому акционерному обществу передаются активы должника и новые собственники погашают задолженности кредитора", - говорит Лебедь. По его словам, если после продажи всех активов банкрота не хватает средств для погашения задолженностей, контролировавшие компанию лица могут быть привлечены к субсидиарной ответственности.

Начальник аналитического отдела ИК ЛМС Дмитрий Кумановский считает, что единственным возможным интересантом покупки активов завода "Сланцы" является ГК "Ренова". "Скорее всего, компания выкупит мощности предприятия за минимальную цену, погасит часть долгов и сможет создать на базе завода новое акционерное общество", - говорит аналитик. По оценке Кумановского, долги завода "Сланцы" образовались из-за падения цен на горючие сланцы. Предприятие может пережить лучшие времена, если цены на нефть серьезно вырастут и на мощностях завода станет выгодно производить искусственную нефть. (Коммерсантъ/Химия Украины, СНГ, мира)

СТАТИСТИКА

ОБЪЕМ ПОСТАВОК НЕФТИ НА ПЕРЕРАБОТКУ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Объем поставок нефти на нефтеперерабатывающие заводы России в январе-мае вырос на 2,6% по сравнению с аналогичным показателем 2012 г. и составил 107,979 млн. т. По данным ГП ЦДУ ТЭК, в мае на НПЗ России отгружены 22,494 млн. т сырья. Объем поставок нефти на заводы НК "Роснефть" за 5 месяцев составил 20,028 млн. т (в мае - 3,751 млн. т), "ЛУКойла" - 18,454 млн. т (3,878 млн. т), "ТНК-ВР Холдинга" - 9,880 млн. т (2,122 млн. т), "Башнефти" - 8,696 млн. т (1,798 млн. т), "Сургутнефтегаза" - 7,643 млн. т (1,541 млн. т), "Газпром нефти" - 12,858 млн. т (2,831 млн. т). (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

ПЕРВИЧНАЯ ПЕРЕРАБОТКА НЕФТИ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛАСЬ

По данным Министерства энергетики, первичная переработка нефтяного сырья на нефтеперерабатывающих заводах (НПЗ) в январе-мае выросла по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 2,1% и составила 109,4 млн. т. В мае по сравнению с маем 2012 г. переработка выросла на 7,8% до 22,8 млн. т. Производство автобензина за 5 месяцев составило 15,7 млн. т (+3,8%), дизельного топлива - 28,8 млн. т (+2,4%), топочного мазута - 30,9 млн. т (-0,8%), авиакеросина - 3,7 млн. т (-7,0%). В мае производство автобензина составило 3,1 млн. т (+5,2% к маю 2012 г.), дизтоплива - 5,9 млн. т (+9,3%), топочного мазута - 6,3 млн. т (+11,2%), авиакеросина - 940,7 тыс. т (-1,3%). (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА 23.04.13 г., с НДС, FIP

Товар	Цена, руб./т	Цена, $/т*
Нефть сырая	12060	724

* - среднерыночная цена, без НДС, с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (европейская часть) на 23.04.13 г.

Товар	Цена, руб./МТ, с НДС	Цена, $/МТ*, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95/96	30100	1005
Бензин АИ-91/92/93	28000	841
Бензин А-76/80	27100	768
Дизтопливо (0,05%)	28200	835

* - среднерыночная цена с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ, $/т (на 23.04.13 г.)

Нефть	Цена	Нефть	Цена
Urals Med	715	Brent Dated	748

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ, $/т (на 23.04.13 г.)

Нефтепродукт	Условия поставки		Нефтепродукт	Условия поставки	
	FOB Med	CIF Med		FOB Med	CIF Med
Бензин			**Дизельное топливо**		
Premium	912	945	Gasoil 0,1%	835	841
Прямогонный бензин			Diesel 10ppm	852	872
Naphtha	761	788	**Мазут**		
Реактивное топливо			1% fuel oil	575	585
Jet	878	901	3,5% fuel oil	561	561

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

АЛЖИР

В БЛИЖАЙШИЕ ПЯТЬ ЛЕТ ПЛАНИРУЕТСЯ УВЕЛИЧЕНИЕ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ МОЩНОСТЕЙ

Алжир планирует удвоить нефтеперерабатывающие мощности за ближайшие 5 лет в связи с растущим внутренним спросом и расширением нефтехимического производства. Планируется строительство 6 новых НПЗ, которые позволят поднять нефтепереработку с нынешних 700 барр./день до 1,4 тыс. барр. Увеличение нефтеперерабатывающих мощностей даст возможность удовлетворить внутренние потребности в нефтепродуктах до 2040 г. и организовать нефтехимическое производство поблизости от НПЗ. В 2013 г. планируется начать строительство НПЗ в Тиарете и Бискре, каждый из которых будет перерабатывать по 100 тыс. барр./сутки. Ввод этих заводов в эксплуатацию ожидается в 2017 г. На это же время запланирован пуск двух НПЗ в Гардае и Хасси-Мессауде.

Алжирская госкомпания Sonatrach ранее заявила о намерении инвестировать в нефтяные и газовые проекты, чтобы поддержать местную нефтепереработку, уменьшить зависимость от импорта топлива, а также усилить позиции страны как поставщика нефти для Европы и Азии. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

США

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СЛАНЦЕВОЙ НЕФТИ МОЖЕТ ПРИВЕСТИ К СНИЖЕНИЮ ПРОИЗВОДСТВА МАЗУТА

Объем производства мазута в США может быть снижен, так как добыча нефти в стране отходит от использования традиционных ресурсов к разработке сланцевых месторождений. По сообщениям источников, некоторые нефтеперегонные заводы на побережье Мексиканского залива получают от 60% до 70% сырой нефти, добытой из сланцевых залежей Eagle Ford, которая является более легкой нефтью, из которой можно произвести меньше мазута. "В ситуации, когда на нас наложены ограничения на экспорт сырой нефти, а добыча нефти растет, цены будут падать темпами, которые приведут к вытеснению экспорта, перевозимого водным транспортом", - комментирует президент консалтинговой фирмы Lipow Oil Associates Эндрю Липоу. "Мы уже наблюдаем это в центре страны, в Северном Техасе, Северной и Южной Дакоте", - добавил эксперт. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

ТУРЦИЯ

SOCAR TURKEY ПОСТРОИТ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД НА БЕРЕГУ ЭГЕЙСКОГО МОРЯ

SOCAR Turkey, турецкая дочка Госнефнекомпании Азербайджана (ГНКАР), построит новый нефтеперерабатывающий завод в Турции. Он разместится в порту Алиага на берегу Эгейского моря и получит название Star. Стоимость проекта, который будет финансироваться Европейским банком реконструкции и развития (EBRD) и другими коммерческими банками, оценивается в $5,1 млрд. EBRD планирует выдать кредит на строительство НПЗ в $150 млн. По данным банка, участниками проекта являются SOCAR Turkey с долей в 41,5%, Государственный нефтяной фонд Азербайджана (ГНФАР/SOFAZ) с участием на 40% и Turcas Petrol A.S с 18,5%.

Мощность завода ориентирована на 10 млн. т/год (213 млн. барр.). Он будет выпускать нефтехимическую продукцию по стандартам "Евро 5". (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

БЕЛАРУСЬ

РУП ПО «БЕЛОРУСНЕФТЬ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ЭКСПОРТ СЖИЖЕННОГО ГАЗА

Объединение "Белоруснефть" увеличило экспорт сжиженного газа в I квартале на 4% по сравнению с I кварталом 2012 г. - до $86,59 млн., в физическом выражении экспорт вырос на 17,6% до 124,1 тыс. т, сообщил источник в профильном ведомстве. "В том числе экспорт белорусского сжиженного газа в РФ в денежном выражении уменьшился в январе-марте на 15,4% по сравнению с январем-мартом 2012 г., до $11,601 млн. При этом физический объем экспорта в Россию вырос на 0,8% и составил 13,1 тыс. т", - сказал собеседник.

Белорусский ГПЗ, входящий в ПО "Белоруснефть", увеличил производство сжиженного газа на 4,8% по сравнению с I кварталом 2012 г. - до 162,3 тыс. т. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) И ТЕРМИНАЛ ДЛЯ ЕГО ТРАНСПОРТИРОВКИ БУДУТ СТРОИТЬ В ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

"Газпром" планирует построить в Ленинградской области завод по производству сжиженного природного газа и портовый терминал для его транспортировки. В рамках Петербургского международного экономического форума (20-22 июня) будет подписан меморандум о сотрудничестве в реализации этого проекта между "Газпромом" и Ленинградской областью,. сообщил вице-губернатор Ленобласти Дмитрий Ялов, курирующий сферу экономики и инвестиций. По его словам, после подписания меморандума начнется выбор площадки для завода. Основных вариантов два: либо Выборгский район Ленобласти, где расположен порт Приморск, либо Кингисеппский район, где продолжает развиваться порт Усть-Луга. Говорить о сумме инвестиций рано, поскольку она будет сильно варьироваться в зависимости от выбора места, экономических и экологических рисков. "Пока ясно только, что это будет крупнейший проект стоимостью в миллиарды долларов", - заявил вице-губернатор.

Также новые мощности в порту Усть-Луга введут в эксплуатацию компании "СИБУР" (комплекс по перегрузке сжиженных углеводородных газов) и "НОВАТЭК" (комплекс по перевалке и фракционированию стабильного газового конденсата и продуктов его переработки). (ИТАР-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

КОМПАНИЯ SAKHALIN ENERGY В МАЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ЭКСПОРТ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

По данным ЦДУ ТЭК, компания Sakhalin Energy сократила в мае экспорт СПГ на 14,5% до 1,077 млрд. куб. м по сравнению с маем 2012 г. С начала года экспорт СПГ сократился на 305 млн. куб. м до 6,324 млрд. куб. м. Sakhalin Energy является оператором проекта "Сахалин-2", пока единственного в РФ проекта по производству СПГ. Акционеры Sakhalin Energy - Gazprom Sakhalin Holdings B.V. – 50%+1 акция, Shell Sakhalin Holdings B. V. - 27,5%-1 акция, Mitsui Sakhalin Holdings B. V. - 12,5% акций, Diamond Gas Sakhalin B. V. – 10% акций. В рамках проекта "Сахалин-2" предусмотрено поэтапное освоение Пильтун-Астохского нефтяного и Лунского газового месторождений. Оба месторождения расположены в 13-16 км от северо-восточного побережья острова Сахалин. (ИТАР-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

СТАТИСТИКА

ВЫПУСК СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Российские компании в январе-апреле увеличили выпуск сжиженных углеводородных газов (пропана и бутана) на 3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 4,037 млн. т, свидетельствуют данные предприятий. В апреле производство СУГ составило 913,8 тыс. т, увеличившись на 2,4% по сравнению с апрелем 2012 г. Выпуск СУГ на предприятиях «СИБУРа» за 4 месяца вырос на 0,7% до 1,211 млн. т. Предприятия "Газпрома" снизили выпуск на 0,6% до 877,7 тыс. т. "ЛУКойл" сократил производство СУГ на 4,5% до 420,3 тыс. т, "Сургутнефтегаз" - в 1,4 раза до 202 тыс. т. "Нижнекамскнефтехим" увеличил изготовление СУГ на 6,1% до 406,3 тыс. т, "Газпром нефть" - на 10,2% да 164,4 тыс. т, "Татнефть" - на 6,3% до 131,9 тыс. т, "Роснефть" - на 2% до 82,8 тыс. т, "Башнефть" - в 1,5 раза до 150 тыс. т, ТНК-ВР - на 26% до 90,3 тыс. т. "Славнефть" снизила выпуск СУГ на 1,1% до 71,7 тыс. т, ТАИФ-НК - на 3,5% до 63 тыс. т

Выпуск прочих газов и их смесей вырос в январе-апреле на 10,9% до 1,17 млн. т. В частности, "СИБУР" выпустил 270,7 тыс. т, "Нижнекамскнефтехим" - 93,1 тыс. т, "Башнефть" - 75,1 тыс. т, "Сургутнефтегаз" - 67,5 тыс. т, "Газпром" - 55,5 тыс. т, "Татнефть" - 56,1 тыс. т. (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

НЕМЕЦКИЙ КОНЦЕРН «Э.ОН» ПОДПИСАЛ КОНТРАКТ С КАНАДСКОЙ КОМПАНИЕЙ «ПИЕРИДЭ ЭНЕРДЖИ» НА ПОСТАВКИ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

Немецкий энергетический концерн Э.ОН подписал контракт на поставки сжиженного природного газа (СПГ) с канадской компанией "Пиеридэ Энерджи", сообщило североамериканское предприятие. С немецкой стороны эту информацию подтвердил представитель Э.ОН Георг Опперманн. Контракт предусматривает поставки в ФРГ 6,5 млрд. куб. м СПГ на несколько миллиардов евро в год с 2020 г. Это соответствует 7% от всего потребляемого республикой газа. Представитель германского концерна, который добивается от "Газпрома" снижения стоимости поставок топлива, назвал этот документ "вехой на пути к диверсификации". "Мы продолжаем предпринимать попытки с целью добиться от российской стороны наиболее приближенных к спотовым рынкам цен /на газ/", - добавил Опперманн. Он отметил, что прямой связи между контрактом с канадской компанией и переговорами с "Газпромом" нет.

После того, как кабинет Ангелы Меркель в 2011 г. объявил о поэтапном выходе из атомной энергетики, концерн впервые в своей истории закончил финансовый год в глубоком минусе - EUR1,9 млрд. по сравнению с прибылью EUR6,2 млрд. годом ранее. В 2012 г. Э.ОН подавал иск в Федеральный конституционный суд ФРГ в связи с убытками, которые он понесет из-за отказа страны от мирного атома, однако компенсаций не добился. Концерн активно распродает доли в ряде энергетических проектов на территории Европы и Германии. Всего планируется продать активы на EUR15 млрд. Например, Э.ОН избавился от 43%-ной доли в немецкой компании "Тюрингер Энерги". Текущий финансовый год Э.ОН предполагает завершить с прибылью в EUR2,2-2,6 млрд. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА СЖИЖЕННЫЙ ГАЗ, $/т (на 23.04.13 г.)

	FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT		FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT
Пропан	790	730	Бутан	675	701

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ИРАН

ЭКСПОРТ СЖИЖЕННОГО ГАЗА УВЕЛИЧИТСЯ

На одном из крупнейших газоочистительных комбинатов на юге Ирана "Фаджре Джам" начинается обратный отсчет в рамках проекта по производству сжиженного газа (LPG) и газового конденсата. В результате реализации этого проекта объем экспорта иранского сжиженного газа превысит 1,2 тыс. т в сутки.

С 2012 г. в Иране реализовано несколько новых проектов, что позволило увеличить объем производства сжиженного газа с 5 до более чем 6 тыс. т названной продукции в сутки. С начала 2013 г. Иран не только прекратил импорт сжиженного газа, но и начал экспортировать эту продукцию. Так, несколько партий иранского сжиженного газа отправлено в Южную Корею и ряд других азиатских стран.

Реализация проекта на комбинате "Фаджре Джам" будет способствовать сохранению окружающей среды, позволит увеличить объем производства сжиженного газа и газового конденсата до 80 тыс. т/год. Излишки данной продукции будут поставляться на мировые рынки. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

КАНАДА

PETRONAS ИНВЕСТИРУЕТ В ПРОЕКТ КОМПЛЕКСА ПО ПРОИЗВОДСТВУ И ЭКСПОРТУ СЖИЖЕННОГО ГАЗА

Малазийский нефтеперерабатывающий гигант Petronas намерен вложить $5 млрд. в проект по экспорту сжиженного газа из Канады. Проект Pacific West LNG должен быть сдан в эксплуатацию в 2018-2019 гг. Он предусматривает строительство двух комплексов для переработки газа в западной части Канады.

Оттава в декабре 2012 г. одобрила поглощение малазийской компанией канадского газодобытчика Progress Energy Resources за $5,8 млрд. Компания Petronas принадлежит государству, ее чистая прибыль в I квартале 2013 г. составила $28,7 млрд. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

ЛИТВА

ЕВРОПЕЙСКИЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БАНК ВЫДЕЛИТ ДОЛГОСРОЧНЫЙ КРЕДИТ НА СТРОИТЕЛЬСТВО ТЕРМИНАЛА СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ-ТЕРМИНАЛ)

Европейский инвестиционный банк (ЕИБ) выделит Литве 300 млн. литов (EUR87 млн.) в качестве долгосрочного кредита на строительство терминала сжиженного природного газа (СПГ-терминал). Решение об этом принято на заседании правления директоров ЕИБ. "Данный проект имеет для нашей страны стратегически значение. СПГ-терминал обеспечит диверсификацию поставок природного газа и послужит укреплению энергетической безопасности Литвы", - отметил премьер-министр Альгирдас Буткявичюс. Литва пользуется газом, который поставляет в страну российский "Газпром". Альтернативы ему в настоящее время у Вильнюса нет.

С просьбой о выделении кредита к ЕИБ обратилась работающая в Клайпедском морском порту литовская госкомпания "Клайпедос нафта". Государству принадлежат 72,32% ее акций. Распоряжением правительства компании поручено построить в Клайпеде СПГ-терминал, который должен вступить в строй к концу 2014 г. Стоимость проекта, осуществляемого национальными средствами, - EUR200 млн. (ИТАР-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

ФИНЛЯНДИЯ

В 2013-2014 ГОДАХ ПРАВИТЕЛЬСТВО ВЫДЕЛИТ СРЕДСТВА НА СТРОИТЕЛЬСТВО СПГ-ТЕРМИНАЛОВ

Правительство согласовало сумму инвестиций в EUR100 млн. в строительство терминалов для сжиженного природного газа в 2013-2014 гг. Как сообщили в Министерстве экономики и занятости Финляндии, сумма включена в дополнительный бюджет, направленный на согласование в парламент. Министерству поручено к осени 2013 г. подготовить конкретные предложения по реализации этих инвестиций. В правительстве отмечают, что "строительство терминалов на финском побережье дает возможности снабжать использующие СПГ в качестве топлива грузовые и пассажирские суда, курсирующие на Балтике, а также транспортировать газ за рубеж, повышая безопасность и разнообразие источников энергии".

Вопрос о строительстве терминала является в настоящее время предметом спора между Эстонией и Финляндией. "Речь идет о большом терминале, который обслуживал бы интересы Финляндии и всей Балтии, - отмечает финский министр экономики Ян Ваапавуори. - Инвестиции в этот проект должны составить около EUR500 млн. при серьезной поддержке ЕС". Основной предмет спора - географическое расположение будущего терминала, на которое претендуют обе страны: Финляндия предлагает возвести его в г. Инкоо, Эстония - в Палдиски. "Всю весну мы пытались найти объективные, подходящие для всех критерии проекта, однако этого не удалось в силу расхождения мнений по ряду фактов, - отметил Ваапавуори. - Ни одна из сторон не готова отказаться от своей позиции, поэтому мы решили, что оптимальным будет, если с нами поработает третья сторона". "Европейским арбитром избрана Еврокомиссия, тем более что именно этот институт решает вопрос о предоставлении поддержки проекту", - считает финский министр. (ИТАР-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Химии Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet ?

УКРАИНА

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ГОТОВ ЗАМЕНИТЬ ЗАПРЕТ НА ИМПОРТ КОКСА КВОТОЙ

Кабмин готовится снять запрет на импорт кокса, действующий с 1 июня, заменив его квотой в 210000 т до конца 2013 г. Об этом говорится в проекте постановления правительства. Проект будет рассмотрен на заседании Кабмина в июне. Документ должны были рассмотреть на малом заседании правительства 10 июня, которое не состоялось. "Теперь по понедельникам вместо заседаний правительства будут проходить совещания. Отличие в том, что на заседаниях не будут принимать решений", - объяснил министр промышленной политики Михаил Короленко.

Крупнейшим украинским потребителем кокса является "АрселорМиттал Кривой Рог", который за год потребляет около 3,3 млн. т кокса. Собственные мощности АМКР по производству - не более 2,5 млн. т/год. Недостающие объемы компания закупает в Польше и Казахстане у других предприятий материнской ArcelorMittal, а также у "Донецкстали" Виктора Нусенкиса и "Евраза" Романа Абрамовича. В 2012 г., по данным источника на таможне, АМКР импортировал 1,03 млн. т кокса по средней цене $187/т. Кокс ввозит и "Запорожсталь".

Согласно постановлению правительства №225 от 13 марта 2013 г., импорт кокса и полукокса запрещен. (UGMK.Info/Химия Украины, СНГ, мира)

СНГ

ЦЕНОВОЙ МОНИТОРИНГ

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 0-10 мм, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, $/т, $1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, $/т, $1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	93,18	93,18	125,16	137,68
Апрель	93,18	93,18	125,16	137,68

** - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.*

В апреле в России и Украине изменений цены на кокс фракции 0-10 мм заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 10-25 мм, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, $/т, $1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, $/т, $1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Март	248,48	264,01	270,34	277,85
Апрель	248,48	264,01	270,34	277,85

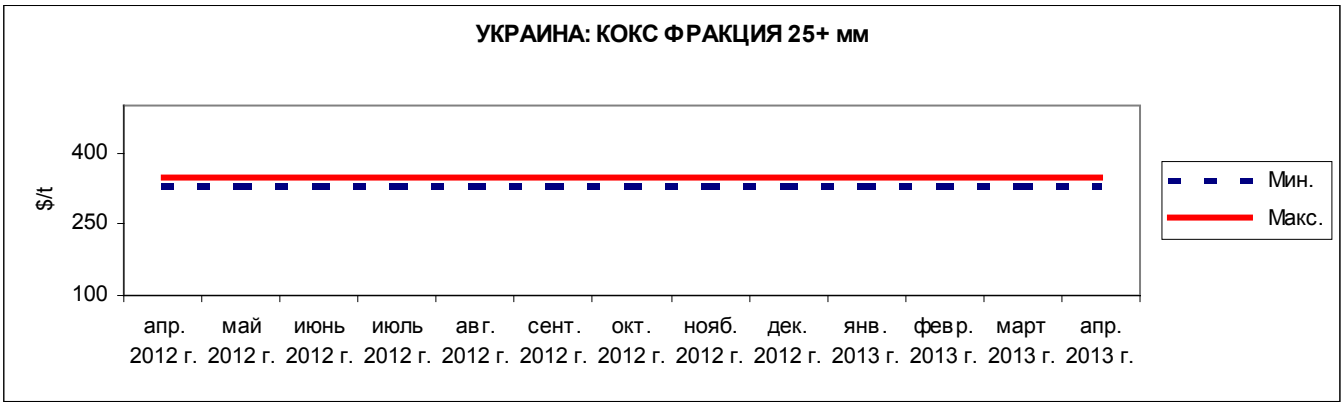
** - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.*

В апреле в России и Украине изменений цены на фракцию 10-25 мм заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25+ мм, АПРЕЛЬ 2013 ГОДА

Месяц	Российский рынок, $/т, $1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, $/т без НДС, $1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, $/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Март	285,75	295,07	330,92	349,20	240,00	250,00
апрель	285,75	295,07	330,92	349,20	230,00	245,00

** - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 30.04.13 по данным НБУ и ЦБРФ.*



В апреле в России и Украине изменений цены на кокс фракции 25+ мм заявлено не было. Экспортные цены снизились на $5-10. (Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

КАУЧУК. РЕЗИНА. РТИ

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЬНЫХ ШИН В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, тыс. шт.

	Апрель 2013 г.	Апрель 2012 г.	Апрель в % к апрелю 2012 г.	Январь-апрель 2013 г.	Январь-апрель 2012 г.	Январь-апрель в % к январю-апрелю 2012 г.
Всего	**196,9**	**291,7**	**67,5**	**933,9**	**1 139,3**	**82,0**
ЗАО "Росава"	196,8	265,9	74,0	933,9	1 045,9	89,3
ОАО "Днепрошина"	0,0	25,8	-	0,0	93,4	-
Укр. завод крупногабаритных шин (Днепропетровское ПО "Шина")	0,1	0,0	-	0,0	0,0	-
Для легковых автомобилей						
Всего	**186,3**	**263,1**	**70,8**	**892,2**	**1039,9**	**85,8**
ЗАО "Росава"	186,3	252,1	73,9	892,2	999,9	89,2
ОАО "Днепрошина"	0,0	11,0	-	0,0	40,0	-
Для грузовых автомобилей						
Всего	**4,3**	**7,6**	**56,6**	**20,9**	**32,5**	**64,3**
ЗАО "Росава"	4,2	5,5	76,4	20,8	20,9	99,5
ОАО "Днепрошина"	0,0	2,1	-	0,0	11,6	-
Укр. завод крупногабаритных шин (Днепропетровское ПО "Шина")	0,1	0,0	-	0,1	0,0	-
Для с/х автомобилей						
Всего	**6,3**	**21,0**	**30,0**	**20,9**	**68,0**	**30,7**
ЗАО "Росава"	6,3	8,3	75,9	20,9	26,2	79,8
ОАО "Днепрошина"	0,0	12,7	-	0,0	41,8	-
Для мотоциклов и мотороллеров						
Всего	**0,0**	**0,0**	**-**	**0,0**	**0,0**	**-**
ОАО "Днепрошина"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-

(Украинськи новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

КАЗАХСТАН

ТОО «КАЗКАУЧУК» СТРОИТ ЗАВОД ПО УТИЛИЗАЦИИ АВТОМОБИЛЬНЫХ ШИН В КЫЗЫЛОРДЕ

Завод по утилизации автомобильных шин строит в Кызылорде ТОО "Казкаучук". По словам директора ТОО Шынболата Байкулова, завод начнет работу в сентябре 2013 г. Стоимость проекта - 430 млн. тенге (91 млн. руб.). С открытием завода будет создано 40 рабочих мест, если он будет работать в 2 смены. При трехсменной работе будет создано еще 15 рабочих мест. Привлекаться будут в основном местные кадры. Обучение они смогут пройти на заводе.

В рамках данного проекта будет вестись работа по четырем направлениям: производство трубок почвенного орошения, изготовление активной резиновой крошки путем дробления изношенных автомобильных шин для добавления в асфальтобетон, производство резинового гранулята для покрытий детских игровых и спортивных площадок и утилизация автошин. Как пояснил Байкулов, предприятие будет оказывать услуги по утилизации старых автомобильных шин предприятиям и частным лицам. Предполагаемая цена, по которой будут принимать покрышки, - 15 тенге (3,1 руб.)/кг. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

ОАО «КОРДИАНТ» МОЖЕТ ПРОДАТЬ ОАО «ВОЛТАЙР-ПРОМ» АМЕРИКАНСКОЙ КОМПАНИИ TITAN

Один из крупнейших в мире производителей шин - американская компания Titan - может прийти на российский рынок, купив долю в волгоградском заводе "Волтайр-пром" у холдинга "Кордиант".

Холдинг "Кордиант", похоже, нашел покупателей на свой волгоградский завод "Волтайр-пром", который специализируется на выпуске шин для сельхозтехники. Совладельцем компании может стать крупный производитель сельскохозяйственных и индустриальных шин - холдинг Titan International, рассказали источники, близкие к обеим сторонам переговоров. Соинвесторами могут выступить фонд One Equity Partners (аффилирован с JPMorgan Chase) и Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ). Рассматриваются различные варианты стратегического партнерства, никаких договоренностей не достигнуто, утверждает представитель "Кордианта". Директор РФПИ Константин Рыжков отказался комментировать участие в сделке, напомнив, что фонд рассматривает разные возможности для инвестиций в производство шин и знает "первоклассных партнеров", с которыми готов проводить сделки. С представителями Titan и One Equity Partners связаться не удалось. По словам собеседников, сделка может закрыться до конца июня. Сумму сделки и распределение долей они не раскрывают. РФПИ вкладывает в проекты от $50 млн. до $500 млн. при условии, что иностранные партнеры вкладывают как минимум столько же, напоминает представитель РФПИ.

100% завода можно оценить в 5,1 млрд. руб. (около $160 млн.), говорит аналитик "Инвесткафе" Андрей Шенк. Но из-за усиления конкуренции после того, как Россия вступила в ВТО, покупатели могут потребовать дисконт в 15-20%, т. е. сумма может составить $128-136 млн., добавил он.

Ранее руководитель Titan International Морис Тейлор говорил, что компания присматривается к российскому рынку, где представлен один из ее крупнейших клиентов - John Deere.

Новые инвесторы хотят модернизировать "Волтайр-пром" для выпуска новой продукции, Titan будет заниматься оперативным управлением. Завод интересен как площадка для ускоренной организации производства Titan в России, добавляет другой источник.

"Кордиант" ищет покупателя на "Волтайр-пром" не менее полугода, утверждает один из собеседников: компания хочет сосредоточиться на выпуске легковых и грузовых шин. Осенью 2012 г. гендиректор и совладелец "Кордианта" Дмитрий Соков заявил, что до 2018 г. компания инвестирует $550 млн. в расширение мощностей, в основном в производство грузовых и легковых шин. Всего мощности должны увеличиться примерно на 40% до 12 млн. шт./год. Если "Кордиант" сможет привлечь стратегических инвесторов, то проекты можно реализовать раньше, подчеркивал Соков. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ» ПОЛУЧИЛО ПАТЕНТ НА ТЕХНОЛОГИЮ БЕССОЛЕВОГО ВЫДЕЛЕНИЯ КАУЧУКА

«СИБУР» получил новый патент по каучукам. Технология была разработана компанией в 2008 г., с 2010 г. применяется в производстве эмульсионных бутадиен-стирольных каучуков (ЭБСК) марок СКС-30, АРК (АРКПН), СКС-30 АРКМ-15 и СКС-30 АРКМ-27 на воронежской площадке. Новый патент закрепил права «СИБУРа» на технологию бессолевого способа выделения бутадиен-стирольных и бутадиен-нитрильных каучуков эмульсионной полимеризации. Если раньше на получение 1 т каучука требовались 200 кг соли, то новая технология позволила снизить использование этого продукта до около 2 кг на тонну. Технология позволила снизить затраты на производства каучука и улучшить его качественные характеристики. "Данная технология обеспечила также решение ряда экологических задач, связанных со снижением содержания в сточных водах производственных выбросов. Это такой же значимый результат, как и достижения в области качества", - отметил руководитель Центра исследований по синтетическим каучукам Виктор Малыгин. Всего в портфеле «СИБУРа» насчитывается 21 патент на процессы получения каучуков. (Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира)

СТАТИСТИКА

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА РЫНОК ШИН РОС ЗА СЧЕТ ИМПОРТА

Производство шин в России по итогам I квартала сократилось на 2% относительно аналогичного периода 2012 г. и составило 10,4 млн. штук, говорится в обзоре "Кордианта". В частности, "Кордиант" сократил выпуск шин на 10%, Michelin - на 14%, Nokian - на 5%, Pirelli - на 6%. Основное снижение объемов производства произошло в сегменте легковых (-4%) и легкогрузовых (-1%) шин. Рынок по итогам I квартала вырос на 3% и достиг 16,7 млн. штук. Основным драйвером роста стал импорт, объемы которого за 3 месяца приблизились к 8 млн. штук (рост на 4%). Основной рост импортной продукции зафиксирован в сегментах грузовых ЦМК-шин (+31%), сельскохозяйственных и индустриальных шин (+31%). Импорт легковых шин увеличился на 1%. Китай увеличил поставки в РФ на 46%, Южная Корея - на 26%, Франция - в 9 раз, Венгрия - на 54%, Сербия - на 53%, Словакия - в 6 раз. Значительный рост объемов импорта продемонстрировали компании, специализирующиеся на OTR шинах, и китайские производители. При этом фактически увеличение импорта легковых шин премиального брэнда и брэнда второго эшелона европейских, корейских и китайских производителей в Россию произошло на фоне спада продаж на мировом рынке ведущих мировых производителей по сравнению с аналогичным периодом 2012 г.

Китайские производители планируют в 2013 г, на 15% увеличить продажи, при этом объемы производства увеличатся на 4% до 490 млн. шин. По мнению аналитиков "Кордианта", необходимо принимать во внимание тот факт, что введение новой шинной маркировки в Евросоюзе привело к снижению объемов ввозимой в Европу китайской продукции, что может сказаться на увеличении поставок из Китая в Россию и страны СНГ.

В обзоре отмечается, что рост покупательской способности населения и увеличение парка премиальных автомобилей в России существенно влияет на структуру ценовых сегментов национального шинного рынка. По итогам I квартала доля сегмента С сократилась до 25% (в 2012 г. - 27%), объем сегмента В остался неизменным (38%).

В первую пятерку по доле рынка в РФ по итогам I квартала вошли "Нижнекамскшина" (занимает 17% рынка), Nokian (12%), "Кордиант" (12%), Yokohama (9%) и Amtel (8%). Лидером сегмент В остается "Кордиант" с долей 19%. Значительно увеличив импортные поставки, в лидеры среди южно-корейских брэндов впервые вырвалась Kumho с долей 11% в сегменте В.

Аналитики "Кордианта" прогнозируют, что во II квартале рынок ожидает снижение темпов роста. В целом, по прогнозам холдинга, в 2013 г. шинный рынок России вырастет на 3,3% и составит 63 млн. штук. Активнее всего будут развиваться сегменты грузовых ЦМК-шин (+8,7%), легковых (+3,4%) и легкогрузовых шин (+3,7%). (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

АНАЛИЗ

ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКОВ НАТУРАЛЬНОГО И СИНТЕТИЧЕСКОГО КАУЧУКА

Накануне официальной встречи представителей Таиланда, Индонезии и Малайзии - трех ведущих продуцентов натурального каучука, на долю которых приходится около 70% его мирового производства, - Таиланд в одностороннем порядке объявил 1 апреля о продлении ограничений на экспорт каучука на 60 дней, вплоть до конца мая 2013 г. Эта экстренная мера была предпринята, чтобы поддержать мировые цены, которые стремительно снижаются с начала февраля на фоне резкого ослабления спроса на шины со стороны их крупнейшего мирового потребителя - КНР. С 1 февраля по 25 марта 2013 г. стоимость фьючерсных контрактов на каучук с ближайшим сроком поставки на бирже в Шанхае упала на 18%, а цены на каучук сорта RSS3 в Бангкоке опустились до четырехлетнего минимума.

В августе 2012 г. Таиланд, Индонезия и Малайзия в целях поддержки цен договорились о совместном сокращении экспорта натурального каучука до конца 2012 г. и в начале 2013 г. на 300 тыс. т, а производства - на 150 тыс. т и одновременном осуществлении программы обновления каучуковых плантаций.

Таиланд, являющийся крупнейшим мировым продуцентом и экспортером натурального каучука, очевидно, решил продемонстрировать партнерам, как надо действовать в сложившейся непростой ситуации, и первым объявил о сохранении действовавших до 1 апреля экспортных ограничений еще на два месяца. Теперь он ожидает аналогичных действий со стороны Индонезии и Малайзии. Как сообщил заместитель министра сельского хозяйства Таиланда Ю. Чарассатьен, с 2013 г. по 2020 г. страна намерена увеличить урожайность каучуковых плантаций более чем на 30% - с 1500 кг до 2000 кг/рай (рай - единица измерения площади в Таиланде, 1 рай = 1,6 тыс. кв. м), чтобы повысить конкурентоспособность таиландского каучука на мировом рынке. В настоящее время среди всех продуцентов натурального каучука урожайность в 2000 кг/рай имеет только Малайзия. Ю. Чарассатьен заявил, что для достижения указанной цели фермерам предстоит перейти на использование более продуктивных саженцев каучуковых деревьев и освоить современные агротехнические методы, однако в конечном итоге их доходы вырастут.

В австралийском банке "Mac-quarie" полагают, что до конца 2013 г. цены как натурального, так и синтетического каучука останутся под давлением. Ситуация на мировом рынке натурального каучука характеризуется в 2013 г. заметным отставанием потребления от производства, что ведет к росту складских запасов, который и оказывает постоянное давление на цены. Понижательная динамика цен на синтетический каучук связана с ожиданиями большинством экспертов по рынку нефти снижения цен на нее в течение 2013 г. Например, в секторе нефти и газа банка "Macquarie" прогнозируют, что в 2013 г. средняя стоимость нефти сорта "Brent" составит $106/барр. по сравнению со $110/барр. в 2012 г.

Снижение цен на каучук выгодно, в первую очередь, производителям шин, поскольку ведет к снижению их расходов на сырье и росту чистой прибыли. В настоящее время затраты на приобретение каучука составляют 50-60% всех материально-технических расходов предприятий по производству шин. Натуральный каучук используется, главным образом, при изготовлении шин для грузовиков, а синтетический - при производстве шин для легковых автомобилей.

По прогнозу "International Rubber Study Group" - неправительственной организации производителей натурального и синтетического каучука - в предстоящее десятилетие спрос на шины в мире останется высоким в связи с восстановлением после выхода из экономического кризиса прежних темпов роста продаж новых и подержанных автомобилей. По оценкам "International Rubber Study Group", с 2012 г. по 2022 г. продажи легковых автомобилей в мире вырастут с 333 млн. до 524 млн. шт., а продажи новых и восстановленных шин - с 786 млн. до 1,3 млрд. шт. Основными источниками спроса на шины останутся страны Центральной и Юго-Восточной Азии, в первую очередь КНР и Индия. (БИКИ/Химия Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПА

КОМПАНИЯ MICHELIN РАЗРАБАТЫВАЕТ МЕРЫ ПО СОХРАНЕНИЮ ЗАВОДОВ

Французская компания Michelin провела пресс-конференцию, где было объявлено о новых мерах по сохранению заводов в Европе, а также о том, что Мишель Ролье возвращается в совет директоров компании.

Поскольку сейчас заводы Michelin в Европе работают не на полную мощность, то Michelin изменила условия своего трудового договора на нескольких предприятиях с целью избежать увольнений на фоне сокращения европейского автомобильного рынка, продолжающегося 6 год подряд. По условиям нового соглашения, которое было одобрено на 3 из 17 заводов Michelin в регионе, компания получила право потребовать от сотрудников выйти на работу в дополнительные дни в качестве компенсации за время, когда производство было остановлено. Сейчас Michelin намерена компенсировать влияние падения спроса в Европе за счет усиления присутствия в других регионах мира, а также увеличения продаж высокорентабельных шин для крупной спецтехники, в том числе используемой в горнодобывающей отрасли. Как заявляет руководство Michelin, кризис еврозоны также вынуждает искать способы реструктурировать организацию в Европе, где работает порядка 59% от всех 107000 рабочих компании. Например, во Франции в конце 2012 г. числились 24000 сотрудников Michelin. Низкий спрос сократил уровень загрузки мощностей на европейских заводах Michelin до 50-60% в случае с грузовыми шинами и 70%, если говорить о легковых и легкогрузовых покрышках, одним из способов решить проблему избыточности мощностей является увеличение гибкости в работе с персоналом, которое должно помочь избежать закрытия заводов во Франции в ближайшем будущем. "Пока закрытий заводов в планах нет, - заявил генеральный директор Michelin. - Сейчас мы изучаем все варианты, я не знаю, сколько заводов останется в Европе через 20 лет. Я знаю лишь то, что те, которые останутся, будут конкурентоспособными".

Финдиректор Michelin Марк Анри рассказал об итогах 2012 г. По его словам, несмотря на слабость рынка, Michelin смогла показать высокие результаты, увеличив операционную прибыль на 25% до EUR2,423 млрд., а также подняв операционную рентабельность на 2% до 11,3% от общих объемов продаж. При этом в I квартале 2013 г. выручка Michelin упала на 8,1% до EUR4,88 млрд., причиной чему было сокращение спроса на шины для землеройной техники, тракторов и т. д. Анри также подтвердил прогноз Michelin на 2013 г., отметив, что хотя на устоявшихся рынках спрос останется относительно низким, компания активно увеличивает продажи в развивающихся странах, что должно помочь продолжить наращивать операционную прибыль, а прибыль на задействованный капитал, как ожидается, увеличится до 10%. "Спрос в горнодобывающей отрасли будет существенно расти, - добавил он. - Европейский рынок сократится, но в развивающихся странах показатели останутся на высоком уровне". (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

СИНГАПУР

КОНЦЕРН LANXESS ПУСТИЛ ПРОИЗВОДСТВО БУТИЛОВОГО КАУЧУКА НА ОСТРОВЕ ЮРОНГ

Немецкий концерн LANXESS официально пустил свой новый завод по производству бутилового каучука на острове Юронг в запланированные сроки. Концерн инвестировал в завод, мощность которого составит 100000 т/год, около EUR400 млн. На предприятии будет создано около 160 рабочих мест. Новое производство является самым современным в Азии, на нем будет выпускаться как галобутиловый каучук премиального качества, так и обычный бутиловый каучук. LANXESS стал первым производителем бутилового каучука, собственные производства которого представлены по всему миру. LANXESS также владеет производствами бутилового каучука в Сарнии (Канада) и Звейндрехте (Бельгия). Это делает его обладателем высокотехнологичных производств в трех частях света. Выпуск бутилового каучука на заводе в Сингапуре начался в I квартале 2013 г. и постепенно растет. Промышленное производство будет начато в III квартале. Ожидается, что на полную мощность завод выйдет в 2015 г. "Это самый крупный инвестиционный проект в истории нашей компании, что подчеркивает важность Азиатского региона для нашего бизнеса синтетических каучуков, - отметил Аксель К. Хайтман, председатель правления концерна LANXESS. - Мы построили этот завод с расчетом на будущее развитие мобильности, так как все наши планы и действия рассчитаны на долгосрочную перспективу".

Остров Юронг расположен недалеко от побережья города-государства и располагает инфраструктурой, построенной для удовлетворения потребностей химической промышленности, то есть обеспечивает LANXESS идеальные условия. Например, концерну обеспечены надежные долгосрочные поставки изобутена, важного сырьевого материала для выпуска бутилового каучука, с соседнего завода. В 2012 г. LANXESS также начал на острове строительство нового производства высокоэффективного неодимового бутадиенового каучука (Nd-PBR). Близость этих двух предприятий выгодна концерну, так как они будут иметь общую инфраструктуру и логистику. Сингапур является важным для LANXESS центром в Юго-Восточной Азии и Азиатско-Тихоокеанском регионе. Число сотрудников концерна в Сингапуре составляет около 380 человек. С 2010 г. в этой стране находится главное мировое управление БП Бутиловый каучук. Бизнес-подразделение Бутиловый каучук LANXESS является частью сегмента "Высокоэффективные полимеры", продажи которого в 2012 г. составили EUR5,2 млрд. (Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира)

США

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ TITAN INTERNATIONAL В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УПАЛА

Titan International сообщает, что результаты I квартала оказались на рекордно высоком уровне, однако в действительности данные свидетельствуют, что ситуация не является безоблачной. Хотя продажи выросли за квартал на 24,9% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., увеличение валовой прибыли оказалось незначительным, а согласованная чистая прибыль значительно снизилась. Прибыль на акцию составила половину от уровня предыдущего года, улучшив, правда, показатели по сравнению с концом 2012 г. Рекордно высокий уровень продаж аналитики связывают преимущественно с недавними приобретениями компании, в том числе покупкой Titan Europe за $148,7 млн., а также с ростом спроса в сегменте сельскохозяйственных шин. На Titan Europe пришлось $17,9 млн., то есть примерно 12% от чистой суммы продаж компании за квартал. Объемы продаж остались на уровне 2012 г. Валовая прибыль выросла на 3,6% до $96,8 млн., или 16,7% чистых продаж компании. Согласованная чистая прибыль за квартал при этом сильно упала и составила $23,3 млн., что гораздо ниже $40,5 млн. за I квартал 2012 г. Базовая и разводненная прибыль на акцию составили $0,38 и $0,30 соответственно; в 2012 г. - $0,84 и $0,68.

Председатель и главный исполнительный директор Titan International Морис Тейлор отметил, что показатель валовой прибыли компании улучшился по сравнению с IV кварталом 2012 г., материальные затраты стабилизировались и в ближайшем будущем компания не видит поводов вновь нести дополнительные расходы. Тейлор добавил, что положительное влияние оказывает и падение цен на сырье. Компания смогла уменьшить общие, административные и торговые расходы до 7%, а Titan Europe начинает заниматься сокращением расходов в 2013 г. Тейлор сообщил, что в Северной Америке сельскохозяйственный бизнес Titan International останется в 2013 г. на высоте, показатели могут измениться на 1% в большую или меньшую сторону по сравнению с уровнем 2012 г. В Южной Америке Titan International ожидает роста показателей на 10%. Впрочем, Тейлор полон оптимизма даже по отношению к Европе: Titan ожидает расширения своей европейской доли рынка благодаря новой продукции. "Мы ожидаем, что в 2013 г. Titan Europe улучшит положение по сравнению с концом 2012 г., - отметил Тейлор, - а в России и Украине у Titan есть большие возможности роста в следующие 10 лет". В Австралии, по мнению Тейлора, активно растет добывающая промышленность и сельское хозяйство, что является положительным моментом для Titan. Компания полагает, что продажи там в 2013 г. превысят $150 млн., а в 2014 г. могут достигнуть $250 млн. и выше. В Китае и Индии у Titan "есть много конкурентов и большие возможности"; Тейлор подчеркнул, что продукция компании в регионе получила одобрение ряда автомобильных изготовителей. Тейлор предположил, что сегмент шин для добычи полезных ископаемых станет для Titan одним из самых динамично развивающихся, поскольку компания сможет извлечь выгоду из роста добывающей промышленности. Прибыль Titan от шин для строительной и землеройной техники в I квартале выросла более чем вдвое и достигла $209,6 млн. (Topof/Химия Украины, СНГ, мира)

ЮАР

В РАМКАХ ПРОЕКТА REDISA НАЧАТО СОЗДАНИЕ ПЕРВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ШИН

Специалисты общественной южноафриканской организации Sanco начали работу над созданием пилотного проекта предприятия по переработке шин в округе Цване. Это первый шаг организации в рамках партнерства с проектом Redisa, поддерживаемым правительством страны и направленным на борьбу со старыми шинами. Годичную задержку внедрения плана вызвала судебная тяжба с Retail Motor Industry Organisation (RMI), но недавно суд страны вынес решение в пользу Redisa. Как рассказал главный исполнительный директор Redisa Герман Эрдманн , проект включает создание сети из 150 центров, занимающихся сбором старых шин и их отправкой на переработку. Кроме того, проект поддержит развитие индустрии, специализирующейся на переработке старых шин, и индустрии, использующей полученные в ходе переработки материалы. Осуществление плана займет 5 лет, тогда специальные центры будут способны обрабатывать 300000 т старых шин в год. Планируется, что ни один компонент шины не будет выбрасываться на свалки. Проект Redisa также позволит создать около 10000 постоянных рабочих мест, около 200 из которых приходится на штаб-квартиру Redisa. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИСТИРОЛА (ПС) УВЕЛИЧИЛОСЬ

В апреле выпуск полистирола и сополимеров стирола увеличился на 0,1%, или на 0,002 тыс. т по сравнению с апрелем 2012 г., до 1,918 тыс. т. В апреле производство ПС увеличилось по сравнению с мартом на 2,7%. В январе-апреле производство полистирола увеличилось на 28,2%, или на 1,252 тыс. т по сравнению с январем-апрелем 2012 г., до 5,697 тыс. т. Концерн "Стирол" (Горловка, Донецкая обл.) является единственным производителем полистирола в Украине. Полистирол - синтетический полимер, используется для изготовления предметов бытовой техники, упаковки, фурнитуры, пленки, игрушек, для получения пенополистирола. (Украинськи новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

СНГ

ЦЕНЫ

ЕВРОПЕЙСКИЕ ПОЛИМЕРЫ В НАЧАЛЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА ПОДОРОЖАЛИ

Европейские производители в июне намерены добиться серьезного повышения цен на полиэтилен и полипропилен для рынков стран СНГ. Контрактные цены на этилен и пропилен в Европе для поставки в июне были согласованы на EUR5 и EUR15/т соответственно выше майского уровня. Тем не менее, европейские производители объявили о повышении экспортных цен на полиэтилен и полипропилен для СНГ на EUR30-110/т по сравнению с уровнем начала мая. Столь существенное повышение цен европейские производители объясняют необходимостью улучшения маржи и ограниченным предложением полимеров. Предложения на июньские поставки полиэтилена низкого давления (ПЭНД) в начале июня озвучивались в EUR1140-1210/т, FCA, что на EUR60-110/т выше уровня начала мая. Предложения на поставку линейного полиэтилена (ЛПНП) озвучивались на EUR70/т выше и находятся в диапазоне EUR1190-1240/т, FCA. Цены на полипропилен могут вырасти менее существенно. Предложения на июньские поставки гомо-полимеров пропилена (ПП-гомо) озвучиваются в диапазоне EUR1160-1220/т, FCA, что на EUR30-50/т выше уровня начала мая.

Многие компании не спешат контрактовать европейские полиолефины. Озвученный рост цен обусловлен ограниченным предложением и желанием европейских производителей улучшить маржу, но не подкреплен сырьевым фактором. Они ожидают, что во второй половине месяца на фоне серьезного снижения спроса европейские производители вынуждены будут снизить ценовые предложения. (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПЕЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) В ИЮНЕ 2013 ГОДА ПОВЫШАЮТ ЦЕНЫ

Европейские производители ПВХ поднимают цены в июне для рынков стран СНГ на EUR10-30/т. Такой рост цен они объясняют необходимостью улучшения маржи и ограниченными экспортными квотами. При этом контрактная цена на этилен в Европе для поставок в июне была согласована на EUR5/т выше уровня мая. Сделки на июньские поставки европейского ПВХ в СНГ в начале июня обсуждались в диапазоне EUR740-790/т, FCA, при этом многие компании заявили об ограниченности квот. Некоторые компании сообщили, что не смогли законтрактовать смолу для поставки в июне. Ограниченность экспортных квот у европейских производителей обусловлена низкой загрузкой мощностей действующих производств, ростом экспортных продаж в Турцию и наводнением в Европе (в частности, чешский завод Spolana из-за наводнения приостановил свою работу). Для рынков Беларуси и Украины альтернатив европейскому ПВХ нет, поэтому местным компаниям приходится соглашаться с ростом цен в Европе. (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

В КАБАРДИНО-БАЛКАРИИ НАЧАЛОСЬ СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА ЧИСТЫХ ПОЛИМЕРОВ «ЭТАНА»

Глава Кабардино-Балкарской Республики Арсен Каноков дал старт строительству завода чистых полимеров "Этана". На площадке, где в скором времени появятся корпуса "Этаны", состоялось подписание многостороннего соглашения о сотрудничестве и взаимодействии по возведению современного предприятия главой республики Арсеном Каноковым, генеральным директором ООО "Этана" Сергеем Ашиновым и членом совета директоров компании "Thyssenkr Uppuhde GmbH" Саввасом Лазаридисом. Согласно проекту завод будет производить 486000 т/год полиэтилентерефталата пищевого и сырьевого назначения (сырье для производства пищевой пленки, текстильных волокон, фармацевтических препаратов), что позволит ему занять лидирующее положение на российском рынке. Важность реализации проекта обусловлена значительным вкладом в социально-экономическое развитие Кабардино-Балкарии. В период строительства 350 жителей Майского и других районов республики будут заняты на площадке завода, а после пуска здесь найдет работу около 3000 человек, что даст прирост бюджета региона на 1 млрд. руб./год. Пустить завод планируется в начале 2016 г. Экологически чистое производство полимеров станет якорным предприятием на создаваемой в России первой особой экономической зоны промышленно-производственного типа - агроиндустриального парка "Плана". ОЭЗ объединит 7 кластеров. (Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира)

ООО «ПОЛИОМ» НАЧАЛО ВЫПУСК НОВОЙ МАРКИ ПОЛИПРОПИЛЕНА (ПП) ДЛЯ БИАКСИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ ПОЛИПРОПИЛЕНОВОЙ ПЛЕНКИ (БОПП-ПЛЕНКИ)

Омский "Полиом" (входит в ГК "Титан") приступил к производству полимеров для биаксиально-ориентированной полипропиленовой (БОПП) пленки. Получены первые партии полипропилена марки PP H031 BF объемом порядка 500 т. Лаборатория производственного контроля завода подтвердила соответствие качества продукции техническим условиям. По итогам аттестации полипропилен новой марки получил паспорт соответствия техническим условиям. Омский продукт будет направлен на процедуру омологации (доведение технических характеристик конечной продукции до стандартов компаний-потребителей) российским и зарубежным переработчикам полипропилена.

"Полиом" заработал в феврале. Торжественное открытие завода состоялось в апреле. Проект был реализован ГК "Титан" при участии Внешэкономбанка и правительства Омской области. Мощности предприятия составляют 180 тыс. т полипропилена в год. Лицензиаром процесса полимеризации является LyondellBasel. Технология позволяет выпускать широкий ассортимент марок гомо-полипропилена и сополимеров пропилена и этилена. Сейчас предприятие осваивает выпуск 40 марок гомо-полимера. Сырьем для производства является пропан-пропиленовая фракция, которая частично поступает с Омского НПЗ "Газпром нефти", частично - по железной дороге, для чего на "Полиоме" смонтирована эстакада на 8 цистерн. Общие инвестиции в проект превысили 11 млрд. руб. (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ООО «СТАВРОЛЕН» В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА НАЧНЕТ ВЫПУСК УДАРОПРОЧНОГО ПОЛИПРОПИЛЕНА

"Ставролен" (Ставропольский край, входит в группу "ЛУКойл") в сентябре намерен приступить к производству ударопрочного полипропилена. В ноябре 2012 г. "Ставролен" произвел первый пробег, в апреле 2013 г. получил 2 первые марки сырья. "До сентября мы устраним все "узкие места" и начнем производить ударопрочный полипропилен. В планах на IV квартал предусмотрена поставка этой марки полипропилена для предприятий автомобилестроения", - сказал гендиректор компании Владимир Жуков. По его словам, при строительстве завода в 2007 г. это производство было предусмотрено, однако пуск по различным причинам откладывался. Поэтому дополнительные инвестиции в данное направление не потребуются. "Обвязка и реактор для этих целей есть. Поэтому при пуске производства проектная мощность (порядка 950 тыс. т сырья в год) не изменится, изменится состав сырья", - сказал В. Жуков.

Как сообщили на заводе, в 2013 г. планируется увеличение мощности производства полипропилена со 120 тыс. т до 126 тыс. т/год. Кроме того, "Ставролен" в июле планирует начать монтаж основного оборудования на строительной площадке тепловой станции газохимического комплекса (ГХК) ПГУ-135. На данный момент получены турбины Rolls-Royce, на 80% отгружены котлы-утилизаторы. Поставка всего оборудования продлится до конца 2014 г. Также до конца 2013 г. будет построена обводная дорога для поставки сырья. "До конца этого года будет построена обводная дорога для поставки сырья не через Буденновск. При пуске первой очереди пускового комплекса мы откажемся от привозного сырья на 50%, при пуске второй очереди - на 100%", - сказал генеральный директор "Ставролена".

"ЛУКойл" планирует создать на базе "Ставролена" комплекс переработки газа Северного Каспия. Проект комплекса нацелен на переработку газового сырья - этана и широкой фракции легких углеводородов. Кроме того, он предусматривает комплексную переработку этилена в полиэтилен, полипропилен и другую нефтехимическую продукцию. Общий объем инвестиций составит порядка 140 млрд. руб.

"Ставролен" является вторым по величине в России производителем полиэтилена низкого давления (ПЭНД) после "Казаньоргсинтеза" и третьим по объемам производства полипропилена после "Нижнекамскнефтехима" и "Томскнефтехима". (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ПУСК ООО «ТОБОЛЬСК-ПОЛИМЕР» ОЖИДАЕТСЯ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА

Пуск "Тобольск-Полимера", комплекса по производству полипропилена мощностью 500 тыс. т/год, как ожидается, состоится в июле. С завершением этого крупнейшего инвестиционного проекта компания "СИБУР" не ставит точку в своих планах по развитию тобольского промышленного узла.

Приблизительные сроки старта производства на "Тобольск-Полимере" назвал исполнительный директор ООО "СИБУР" Михаил Карисалов. Он заметил, что тестовое производство полипропилена начато в мае. «Проект, по сути, прекращает быть проектом. Он уже стал полноценной производственной площадкой и начинает свою историю как завод», - заявил директор предприятия.

Он пояснил, что "Тобольск-Полимер", являясь одним юридическим лицом, фактически представляет собой 2 завода - по дегидрированию пропана (попутного газа) и по выпуску полипропилена (пластика, который широко применяется в различных отраслях промышленности). В реализацию этого проекта вложено более 67 млрд. руб. Первая свая была забита в мае 2010 г. На строительной площадке трудилось более 6 тыс. специалистов из различных стран. "СИБУРу" пришлось столкнуться со сложностями на стадии разработки проекта, поскольку она совпала с финансово-экономическим кризисом. И в том, что строительство не было заморожено, сыграл свою роль Владимир Путин, который, будучи премьер-министром, возглавлял наблюдательный совет Внешэкономбанка. «Реализация этого проекта в тот сложный период в целом зависела от создания гарантированного источника финансирования. Внешэкономбанк, по решению наблюдательного совета, дал нам такую возможность», - вспоминает Михаил Карисалов. Он подчеркнул, что власти Тюменской области и Тобольска всегда шли навстречу компании и оказывали всевозможную поддержку.

Михаил Карисалов выразил уверенность в том, что в ближайшее время ожидается "взрывной рост потребления полимеров", в том числе в сфере ЖКХ. Пока России приходится закупать сырье за рубежом, пуск "Тобольск-Полимера" позволит полностью отказаться от импорта и на какое-то время стать экспортером.

Руководитель компании поделился планами "СИБУРа": "Мы разрабатываем бизнес-идею по созданию одного из крупнейших в мире нефтехимических производств - 2 млн. т полимерной продукции, то есть в 4 раза больше, чем на "Тобольск-Полимере". Речь идет о строительстве на тобольской промышленной площадке 5 новых заводов: завода по выпуску этилена на 1,5 млн. т, который позволит отказаться от экспорта углеводородов, 3 заводов по производству полиэтилена разнообразных марок и 1 завода по производству полипропилена. Капитальные затраты могут составить 250-300 млрд. руб. - это в 5,5 раза больше, чем обошелся компании "Тобольск-Полимер". «Это то будущее, которое, я надеюсь, мы сумеем обосновать, правильно рассчитать и все вместе реализовать на горизонте 2014-2018 гг. Компания активно прорабатывает все мероприятия для того, чтобы в конце этого года принять итоговое решение. Проект - огромный вызов для нас, безусловно, он станет вызовом и для Тюменской области, - считает Михаил Карисалов.

Губернатор Тюменской области Владимир Якушев подчеркнул, что в процессе совместной работы над "Тобольск-Полимером" у руководства региона и компании сложилось полное понимание, ведь проект важен не только для "СИБУРа", но и для региона, да и страны в целом. Глава области также затронул экологическую сторону этого производства: "Технологии, которые там применяются, проходят жесткую экологическую экспертизу. К этому предприятию в этом плане нет претензий: все очистные сооружения созданы по последнему слову техники и науки". (Тюменские известия/Химия Украины, СНГ, мира)

ТУРКМЕНИСТАН

ИНДОНЕЗИЙСКАЯ КОМПАНИЯ СТРОИТ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПОЛИПРОПИЛЕНОВОЙ ЛЕНКИ

Строительство завода по производству БОПП-пленки мощностью 21 тыс. т ведет индонезийская компания "PT Istana Karang Laut", стоимость контракта - EUR31,7 млн. На заводе будет освоен выпуск полипропиленовой пленки, которая может быть использована для упаковки табачных изделий, мороженого, маргарина, подарков, изделий из текстиля, для изготовления различных этикеток, липких лент и т. д. "Перед нефтепереработчиками стоит задача наращивания производства полипропилена и доведения мощности завода с 90 до 250 тыс. т/год за счет внедрения процессов глубокой переработки тяжелых остатков нефти", - сообщил замначальника технического отдела Туркменбашинского комплекса нефтеперерабатывающих заводов Давуд Махтумов. (Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПА

ДЕФИЦИТ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПОЛИПРОПИЛЕНА (ПП) В СТРАНАХ ЕВРОСОЮЗА ОТРАЗИЛСЯ НА ЦЕНАХ МАТЕРИАЛА В МАЕ 2013 ГОДА

Просчеты маркетологов крупнейших производителей полипропилена серьезно отразились на ценах материала в мае. К концу месяца спрос на полипропилен превысил прогнозы на 10% и достиг максимума с начала 2013 г.

Основные производители работают на пониженных мощностях и не в состоянии выйти на 100%-ную загрузку в ближайшее время. Это сильно влияет на доступность материала и его стоимость в условиях дефицита. Дефицит предложения влияет на активность крупнейших переработчиков, пытающихся максимально сократить закупки материала в мае, несмотря на подписанные контрактные обязательства. Например, стоимость литьевого гомо-полимера ПП в течение 20 дней увеличилась на EUR80 (4 мая материал стоил EUR1120/т, 24 мая - EUR1200/т). Ситуацию с ценами на полипропилен усложняют небольшие запасы материалов и готовых изделий у переработчиков и производителей. Стоимость пропилена остается неизменной. По мнению ведущих переработчиков, повышение стоимости ПП - вынужденная временная мера, после урегулирования дефицита материала цена ПП снизится до прежнего уровня. Российский рынок полипропилена испытывает избыток предложения ПП. (simplexnn.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ПОЛИПРОПИЛЕН НА 19.04.2013 г.

Homopolymer Raffa (FOB, NWE, $/т)	Raffa (FD EU*, EUR/т)
1480-1520	1180-1220

Полипропилен – индекс расплава от 5 до 30, партия от 300 МТ. Цены рассчитаны для 100% содержания пропилена.
* - доставка на склад покупателя. (ICIS Lor/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ

HENKEL СОВЕРШЕНСТВУЕТ ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Henkel создала уникальную матричную полиуретановую смолу, предназначенную для литьевого прессования пластмасс (RTM). Новое решение значительно ускорит производство различных материалов для автомобильной промышленности. Испытания показали, что время отверждения волокнистых материалов сократилось до нескольких минут. После нанесения ЛКМ композиты, армированные стеклянными или углеродными волокнами, становятся более легкими и прочными. Повышается коэффициент интенсивности напряжения, поскольку во время сшивания молекулы полиуретана взаимодействуют между собой особым образом. Благодаря этим процессам материал дольше сохраняет свойства и внешний вид. Кроме того, литье RTM является незаменимой технологией при серийном производстве автомобилей, поскольку ускоряет изготовление деталей. Полиуретан отверждается гораздо быстрее, чем традиционные ЛКМ на основе эпоксидных смол. Материал Henkel поместили в предварительно нагретую форму для литья под вакуумом на 1 минуту. За это время смола успела полностью высохнуть. Чтобы полностью усовершенствовать технологический процесс, специалисты Henkel и машиностроительной фирмы KraussMaffei (Германия) оптимизировали работу дозирующих и смесительных установок, использующихся при литье RTM. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ЛАТВИЯ

ООО «BALTIC POLYMERS» ПУСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИМЕРНЫХ ПЛЕНОК В АДАЖИ

ООО «Baltic Polymers» при поддержке банка Citadele открыло в Адажи новое предприятие по производству эластичной упаковки для пищевой промышленности. Общий объем инвестиций в новое предприятие составил EUR3,56 млн., из которых EUR2,86 млн. предоставил банк Citadele. В марте 2013 г. предприятие получило софинансирование Латвийского агентства инвестиций и развития в EUR1,1 млн., которое было направлено на погашение кредита. Новое предприятие производит барьерную пленку для упаковки пищевых продуктов, термоусадочную пленку для различных видов бутылок, пленку для упаковки паллетов и другие упаковочные материалы для пищевой промышленности. Из вторично переработанного сырья Baltic Polymers производит мешки для мусора.

"Свою деятельность мы начали в 2003 г. в Елгаве с производства мешков для мусора и других видов пленки, а в 2011 г. инвестировали в создание предприятия по производству эластичной упаковки для пищевой отрасли. Производственные помещения в Елгаве стали слишком тесными для наших темпов развития, поэтому мы переехали в Адажи, где установили новую современную линию", - говорит председатель правления компании Baltic Polymers Эрикс Киопс. "Компания Baltic Polymers - отличный пример того, как, находя новые ниши и продукты, можно развиваться и производить качественные материалы, которые могут конкурировать с импортной продукцией на местном рынке и за пределами Латвии", - говорит руководитель отдела по обслуживанию крупных и институциональных клиентов банка Citadele Марис Мациевскис.

Сегодня предприятие поставляет высококачественную многослойную пленку на рынки стран Балтии, Румынии и Исландии. Ведутся переговоры с потенциальными клиентами из России и Беларуси. На новом предприятии используется современное оборудование мирового уровня - немецкая компания Reifenhauser Kiefel Extrusion поставила пятислойную линию "Evolution", а итальянский производитель Uteco - 8-цветную флексографическую машину для печатных работ.

Компания начала также выпуск специальных пленок, предназначенных для глубокого термоформирования и запечатывания, которые широко используются в пищевой промышленности. На сегодняшний день такая упаковка закупается местными пищевыми производителями у импортных поставщиков.

С ростом объемов производства увеличивается количество работающих на предприятии. Если в 2012 г. на предприятии работали 52 человека, то на сегодняшний день численность работников составляет 67 человек. Планируется, что в 2013 г. будет создано еще от 10 до 20 новых рабочих мест. (Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира)

США

ПРОИЗВОДСТВО СМОЛ ПОЗВОЛИТ HUNTSMAN ОПЕРЕДИТЬ КОНКУРЕНТОВ НА 20 ЛЕТ

Компания Huntsman приступила к расширению производства эпоксидных смол. Проект, оцененный в $65 млн., планируется завершить к 2014 г. В его рамках будет создано 150 рабочих мест. Объем выработки за счет этого вырастет до 11 тыс. т сырья в год. "Продукты, которые мы начнем выпускать в скором времени, созданы для передовых технологий будущего, в частности для карбоновых плит, которые будут внедряться в автомобилестроение через 20 лет. Мы сможем предвосхитить спрос на уникальные материалы", - заявил Питер Хантсман, президент компании и главный исполнительный директор.

Увеличение мощностей на предприятии в Макинтоше является частью масштабной стратегии по усилению позиций на мировых рынках. Размер инвестиций, которые могут потребоваться для ее реализации, составляет $3,5 млрд. Композитные материалы, разработанные на основе эпоксидных смол Huntsman, отличаются стойкостью к механическим повреждениям и долговечностью. Интерес к ним проявили представили аэрокосмической, автомобильной и нефтегазовой отраслей. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ТАИЛАНД

СОЗДАНА АССОЦИАЦИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ШИН

Шесть главных шинных производителей Таиланда сформировали первую местную отраслевую ассоциацию. Новая организация, получившая название Таиландская ассоциация производителей автомобильных шин (TATMA), основана компаниями Bridgestone, Goodyear, Maxxis, Michelin, Sumitomo и Yokohama, выпускающими шины внутри страны. Председателем выбран управляющий директор таиландского отделения Bridgestone Синичи Сато. Первым вице-председателем стал Финбарр О'Коннор из Goodyear, вторым вице-председателем - Ясухиро Мидзумото из Yokohama.

На сайте TATMA говорится, что цель организации - способствовать развитию шинной промышленности Таиланда за счет создания позитивного взаимодействия между игроками, внедрения мер по увеличению безопасности и экологичности автомобильных шин и т. д. TATMA будет сотрудничать с правительством Таиланда по вопросам, связанным с шинным производством. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

АНАЛИЗ

РЫНОК ПОЛИМЕРОВ, 2008-2012 ГОДЫ

Химическая отрасль играет немаловажную роль в ВВП Таиланда, а химические продукты и полимеры занимают 6 и 8 место в ТОП-10 основных экспортных составляющих. В целом экономика страны имеет ярко выраженную экспортную ориентацию, изменение ситуации на внешних рынках незамедлительно сказывается на ее состоянии.

Общая ситуация

С начала 2000 г. экономика Таиланда ежегодно прирастала в среднем на 5%, но мировой финансовый кризис 2008-2009 гг. внес коррективы. Так как экспорт играет немаловажную роль в экономике Таиланда, то проблемы, возникшие в странах АСЕАН, США и Европе, оказали неблагоприятное воздействие на общую ситуацию. Согласно данным Министерства экономического и социального развития Таиланда (National Economic and Social Development Board), в 2009 г. темпы роста экономики снизились на 2,3% против 2,6% в 2008 г.

В 2010-2011 гг. восстановление экономики было прервано стихийными бедствиями. Так, в июле-сентябре 2011 г. из-за тропического шторма и обильных осадков в Таиланде прошла серия наводнений, которые привели к человеческим жертвам и серьезным разрушениям. Согласно оценкам экспертов Всемирного банка, общий размер ущерба превысил $43 млрд. (13% ВВП страны). После серии наводнений фактические показатели роста ВВП снизились до 0,1% вместо ожидаемых 3,5-4,0%. Стихийные бедствия затронули 6 основных промышленных зон Таиланда, среди них район Ayutthaya и Pathum Thani. Были нарушены производственные связи на севере, в центральной части страны.

Несмотря на сложную экономическую обстановку на внешних рынках, в 2012 г. экономика Таиланда постепенно восстановилась и по итогам года продемонстрировала рост в 6,4%.

Динамика прироста ВВП Таиланда в 2002-2012 гг.

Ставка на парки

Развитие нефтехимической отрасли в стране началось в 90-х прошлого века. На первом этапе была сделана ставка на развитие производств, основным сырьем для которых стал природный газ, добываемый в Сиамском заливе и оффшорных зонах. Суммарные мощности Таиланда по выпуску нефтехимических продуктов и их производных увеличились с 2 млн. т (1990 г.) до 29 млн. т (2011 г.), мощности по выпуску полимеров превышают сегодня 7 млн. т/год.

Природный газ по-прежнему является основным сырьем для нефтехимической отрасли, на его долю приходится более 50%, остальные потребности в углеводородах удовлетворяются за счет импортной нафты и ее поставок с собственных НПЗ. В сырьевом балансе этиленовых комплексов нафта занимает около 45%. Развитие промышленности, в том числе и нефтехимической, в Таиланде тесно связано с созданием промышленных парков, основными задачами которых являются импортозамещение и развитие экспортоориентированных отраслей экономики.

В 2010 г. в Таиланде насчитывалось 58 промышленных парков, крупнейшим из них остается Map Ta Phut, который расположен в Rayong Province на Восточном побережье страны. Map Ta Phut был образован в 1989 г. при содействии правительства страны, предприятия, расположенные на его территории, получали налоговые преференции и поддержку со стороны властей. Именно с Map Ta Phut началось развитие нефтехимической отрасли в Таиланде. В настоящий момент Map Ta Phut располагает собственными НПЗ, портом, необходимой инфраструктурой, на территории парка насчитывается более 50 предприятий по выпуску нефтехимической продукции и производных.

С 2009 г. правительство страны серьезно обеспокоилось экологической обстановкой промышленных районов. После проведенных исследований многие нефтехимические предприятия в Map Ta Phut, имевшие устаревшую технологию, должны были закрыть. Однако начавшиеся протесты и демонстрации работающих удержали власти от подобных действий. Сейчас все новые проекты перед реализацией проходят жесткую экологическую экспертизу.

Мощности по производству этилена в Таиланде

Компания	Мощности, тыс. т/год
IRPC Public Co. (подразделение PTT)	360
Map Ta Phut Olefins (MOC)	900
PTT Global Chemical (PTTGC)	1 376
PTT Polyethylene (PTTPE)	1 000
Rayong Olefins Co. (ROC)	800
Итого	*4 436*

Производство и потребление этилена в Таиланде в 2008-2012 гг., тыс. т/год

Показатель	2008	2009	2010	2011	2012*	Прирост 2008–2012, %
Мощности	2 436	2 536	4 436	4 436	4 436	+82,1
Производство	2 201	2 455	2 884	3 666	4 303	+95,5
Потребление со стороны основных производных	2 435	2 576	3 038	3 889	4 459	+83,1

* - предварительные данные.

Полимерная отрасль

Развитие нефтехимической отрасли дало толчок для развития полимерного сектора Таиланда. В 2012 г. суммарные мощности по производству полимеров в стране превысили 8 млн. т/год, более половины из них приходится на полиолефины.

Мономеры

Наличие необходимых объемов этилена и пропилена позволило занять стране одну из лидирующих позиций в полиолефиновом секторе среди стран АСЕАН. Суммарные мощности по производству этилена в Таиланде в 2012 г. достигли 4,4 млн. т/год. В 2008 г. его выпуск составил 2,2 млн. т, а к 2011 г. вырос до 3,7 млн. т. В этот период были пущены крупные мощности компаниями PTT Polyethylene (1 млн. т/год) и Map Ta Phut Olefins (900 тыс. т/год). Согласно предварительным данным, в 2012 г. объем производства этилена вырос до 4,3 млн. т (+19,4% к 2011 г.), потребление увеличилось до 4,4 млн. т.

Что касается пропилена, то и здесь за последние 5 лет отмечается положительная динамика, хотя суммарные мощности уступают этиленовым. В 2011 г. в Таиланде компания Map Ta Phut Olefins увеличила мощности на 350 тыс. т/год, а компания HMC Polymers пустила новый завод мощностью 310 тыс. т/год, что позволило увеличить суммарный объем производства пропилена в стране до 2 млн. т/год. В 2012 г. эта цифра приблизилась к 2,4 млн. т (+14,9%), благодаря расширению мощностей одним из подразделений PTT Group - компанией IRPC Public Co.

Спрос на пропилен в 2012 г. вырос до 2,3 млн. т/год. Крупнейшим игроком на нефтехимическом рынке Таиланда остается PTT Group, которая располагает большим количеством производственных участков не только в олефиновом секторе. Компания Petroleum Authority of Thailand (PTT) была образована в 1978 г. В период второго нефтяного кризиса государство, являясь собственником компании, ставило перед ее руководством задачу полного обеспечения нефтью внутренних потребностей страны.

В 2001 г. в ходе приватизации появляется PTT Public Co. Ltd., которая впоследствии перерастает в PTT Group. В 2011 г. подразделения PTT Group по переработке нефти и производству ароматики и олефинов были объединены в PTT Global Chemical Public Co. Ltd. В результате мощности нового игрока по переработке нефти достигли 280 тыс. барр./день, по производству этилена - 2,7 млн. т/год, пропилена - 1,3 млн. т/год.

Полиолефины

Суммарные мощности по производству полиэтилена в Таиланде на начало 2012 г. составляли немногим более 4 млн. т/год, при этом около 50% из них приходилось на полиэтилен высокой плотности (ПЭВП). Благодаря вводу в действие в 2011-2012 гг. дополнительных мощностей объемы производства основных видов ПЭ в стране существенно выросли. В этот период были пущены завод по производству ПЭ низкой плотности (ПЭНП) мощностью 300 тыс. т/год компанией PTT Polyethylene; новое производство специальных эластомеров мощностью 270 тыс. т/год компании Siam Synthetic Latex Co.; завод по производству ПЭ высокой плотности (ПЭВП) компании Bangkok Polyethylene мощностью 250 тыс. т/год.

Спрос на внутреннем рынке и экспорт при этом также демонстрировали положительную динамику. Продолжает расти производство полипропилена на внутреннем рынке Таиланда: если в 2008 г. этот показатель составлял 1,2 млн. т/год, то в 2012 г. приблизился к 2 млн. т/год. Основ-

ными производителями ПП в Таиланде являются компании HMC Polymers (мощность 755 тыс. т/год), IRPC Public Co. (475 тыс. т/год), Thai Polypropylene (720 тыс. т/год). В связи с ограниченным потреблением на внутреннем рынке экспорт играет важную роль в полиолефиновом секторе страны: в 2012 г. экспорт полиэтилена составил около 2,4 млн. т (на 15,5% выше уровня 2011 г.), полипропилена - 744 тыс. т/год (ниже на 1,7% к уровню 2011 г.).

Производство и потребление полиэтилена в Таиланде в 2008-2012 гг., тыс. т/год

Показатель	2008	2009	2010	2011	2012*	Прирост 2008–2012, %
ПЭНП/ЭВА						
Мощности	258	258	258	558	558	+116,3
Производство	229	253	232	336	502	+119,2
Потребление со стороны основных производных	237	233	238	251	266	+12,2
ЛПЭНП						
Мощности	470	470	1 290	1 560	1 560	+231,9
Производство	411	425	773	1 157	1 404	+241,6
Потребление со стороны основных производных	354	360	487	524	569	+60,7
ПЭВП						
Мощности	1 232	1 232	1 662	1 912	1 912	+55,2
Производство	1 142	1 155	1 254	1 627	1 721	+50,7
Потребление со стороны основных производных	555	546	618	723	656	+18,2

* - предварительные данные.

Производство и потребление полипропилена в Таиланде в 2008-2012 гг., тыс. т/год

Показатель	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.*	Прирост 2008-2012 гг.,%
Мощность	1250	1250	1950	1950	105-	+56,0
Производство	1087	1120	1342	1611	1755	+61,5
Потребление со стороны основных производных	945	985	1111	1104	1192	+26,1

* - предварительные данные.

Полистирол и его сополимеры

Мощности по производству мономера стирола, который является основным сырьем для производства полистирола и его сополимеров, в стране составляют около 520 тыс. т/год. Его производством занимаются две компании - Integrated Refinery and Petrochemical Complex (мощность 200 тыс. т/год) и Siam Monomer Company (мощность 320 тыс. т/год). В последние годы инвестиции в данный сектор практически не поступали, поэтому суммарные мощности по мономеру остаются неизменными с 2008 г., при этом объем производства не превышает 450-490 тыс. т/год.

Производных полистирола (в том числе вспененного) в Таиланде производится около 340-350 тыс. т/год, а двух основных его сополимеров (АБС/САН) - 140-180 тыс. т/год.

Ситуация в полистирольном секторе менее благоприятная: природные коллизии 2011 г. привели к снижению спроса со стороны конечных секторов, в частности автомобильной, упаковочной отрасли и др. Несмотря на то, что эксперты на ближайшую перспективу делают оптимистические прогнозы относительно спроса на внутреннем рынке, производители вынуждены изыскивать дополнительные возможности для экспорта продукции. Так, в 2011-2012 гг. экспорт полимеров стирола составлял 280 тыс. т/год.

Поливинилхлорид

После закрытия в 2011 г. производства компании Apex Petrochemicals (мощность 100 тыс. т/год), суммарные мощности по производству поливинилхлорида (ПВХ) в Таиланде составляют около 846 тыс. т/год. Ситуация в данном секторе в последние годы остается сложной, особенно в условиях перепроизводства ПВХ: спрос практически не растет и остается на уровне 460 тыс. т/год, объем производства в 2012 г. снизился до 761 тыс. т, а экспорт ПВХ в 2011-2012 гг. удерживался на уровне 370-390 тыс. т/год. Что касается сырьевого обеспечения, то производством мономера винилхлорида в стране занимаются две компании - Thai Plastic and Chemicals (мощность 500 тыс. т/год) и Vinythai (400 тыс. т/год).

Выводы

Подводя итог, следует отметить, что нефтехимический и полимерный сектор играет не последнюю роль в экономике Таиланда, однако времена бездумного наращивания мощностей постепенно уходят. Таиланд, как и многие другие азиатские страны, вынужден более критично подходить к каждому новому проекту, особенно в условиях ухудшающейся экологической обстановки в крупных промышленных центрах. Промышленность и технологии не стоят на месте. Не исключено, что через короткий промежуток времени в Таиланде серьезно заговорят о "зеленой" химии и биополимерах, но пока упор делается на базовые полимеры, среди которых полиолефины чувствуют себя более уверенно, чем остальные представители сегмента - ПВХ и полистирол.

В условиях ограниченного спроса на внутреннем рынке ситуация на внешних рынках по-прежнему будет оказывать серьезное влияние на работу отрасли и будущие инвестиции. (The Chemical Journal/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО КАЛЬЦИНИРОВАННОЙ СОДЫ УВЕЛИЧИЛОСЬ

В апреле производство кальцинированной соды увеличилось на 3,0%, или на 1,6 тыс. т по сравнению с апрелем 2012 г., до 54,3 тыс. т (100%, без поташа). В январе-апреле производство кальцинированной соды увеличилось на 2,3%, или на 4,8 тыс. т по сравнению с январем-апрелем 2012 г., до 210,5 тыс. т. Кальцинированная сода (углекислый натрий) предназначена для химической, стекольной, электронной, целлюлозно-бумажной и других отраслей промышленности. ОАО "Крымский содовый завод" - единственный производитель кальцинированной соды в Украине, снабжает около 80% украинского рынка потребления кальцинированной соды, а также более 2% ее мирового потребления. (Украиньски новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ СОКРАТИЛОСЬ

В апреле производство каустической соды (100%) сократилось на 69,4%, или на 10,2 тыс. т до 4,5 тыс. т по сравнению с апрелем 2012 г. В апреле весь объем каустической соды был произведен в ПАО "ДнипроАзот" - предприятие увеличило производство на 60,7% до 4,5 тыс. т, "Карпатнефтехим", "Химпром" и "Лукор" – ее не производили. В январе-апреле производство каустической соды сократилось на 68,1%, или на 32,3 тыс. т по сравнению с январем-апрелем 2012 г., до 15,1 тыс. т. Каустическая сода используется в пищевой промышленности, производстве целлюлозы, красителей, в химической промышленности и металлургии. (Украиньски новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОИЗВОДСТВО ДВУОКИСИ ТИТАНА В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Апрель 2013 г.	Апрель 2012 г.	Апрель 2013 г. в % к апрелю 2012 г.	Январь-апрель 2013 г.	Январь-апрель 2012 г.	Янв.-апрель 2013 г. в % к янв.-апрелю 2012 г.
Всего	**12,945**	**12,770**	**101,4**	**46,309**	**50,442**	**91,8**
ЧАО "Крымский Титан"	9,044	8,859	102,1	34,170	36,505	93,6
ПАО "Сумыхимпром"	3,901	3,911	99,7	12,139	13,937	87,1

(Украиньски новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОИЗВОДСТВО СЕРНОЙ КИСЛОТЫ ХИМИЧЕСКИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА (без учета данных ПАО «Ривнеазот»), тыс. т

	Апрель 2013 г.	Апрель 2012 г.	Апрель 2013 г. в % к апрелю 2012 г.	Январь-апрель 2013 г.	Январь-апрель 2012 г.	Янв.-апрель 2013 г. в % к янв.-апрелю 2012 г.
Всего	**101,285**	**83,866**	**120,8**	**293,025**	**302,784**	**96,8**
ЧАО "Крымский Титан"	57,474	41,693	137,9	184,04	182,048	101,1
ПАО "Сумыхимпром"	43,811	42,173	103,9	108,862	120,7	90,2
Константиновский государственный химзавод	0,0	0,0	-	0,123	0,036	-
ПАО "Концерн "Стирол"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
ПАО "Ривнеазот"	-	-	-	-	-	-

(Украиньски новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОИЗВОДСТВО АММИАКА В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА (без учета данных ПАО «Ривнеазот» и ЧАО «Северодонецкое объединение «Азот»), тыс. т

	Апрель 2013 г.	Апрель 2012 г.	Апрель 2013 г. в % к апрелю 2012 г.	Январь-апрель 2013 г.	Январь-апрель 2012 г.	Янв.-апрель 2013 г. в % к янв.-апрелю 2012 г.
Всего	**326,8**	**348,2**	**93,9**	**1 304,6**	**1 361,0**	**95,9**
ПАО "Концерн "Стирол"	138,3	130,0	106,4	556,7	444,4	125,3
ОАО "Одесский припортовый завод"	102,2	45,9	222,7	397,9	189,7	209,8
Черкасское ПАО "Азот"	86,3	76,4	113,0	350,0	278,0	125,9
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	-	95,9	-	-	372,1	-
ПАО "Ривнеазот"	-	-	-	-	76,8	-
ПАО "ДнипроАзот"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-

(Украиньски новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

БЕЛАРУСЬ

ОАО «БЕЛАРУСЬКАЛИЙ» ПЛАНИРУЕТ К КОНЦУ 2013 ГОДА ОТКРЫТЬ ПРОИЗВОДСТВО ЕДКОГО КАЛИЯ И СОЛЯНОЙ КИСЛОТЫ

В ОАО "Беларуськалий" планируют к концу года открыть производство едкого калия и соляной кислоты, сообщил гендиректор "Беларуськалия" Валерий Кириенко. Строительство и пуск нового производства планируется произвести в кратчайшие сроки. Первая очередь нового химкомбината должна быть открыта не позднее 31 декабря. Помимо едкого калия и соляной кислоты, здесь будут производить гипохлорит натрия. Плановая мощность первой очереди химкомбината предусматривает получение в год 10 тыс. т 100%-ного гидроксида калия (едкий калий), 17,5 тыс. т 35%-ного раствора соляной кислоты и 4,2 тыс. т гипохлорита натрия. Проектом предусмотрено наращивание мощности в результате строительства второй очереди химкомбината до 50 тыс. т едкого калия. Речь идет о строительстве производства, позволяющего производить более углубленную переработку калийного сырья и получать конкурентоспособную на внеш-

них рынках продукцию с высокой добавленной стоимостью. Валерий Кириенко уточнил, что сроки ввода в эксплуатацию химкомбината могут сместиться в сторону увеличения, поскольку речь идет о создании опасного производства и необходимости в связи с этим особо точного выполнения всех предусмотренных проектом работ. "Беларуськалий" отправил запрос в вышестоящие органы с просьбой пересмотреть плановые сроки ввода в эксплуатацию.

Химкомбинат является экологически безопасным, поскольку для производства будут использованы так называемые мембранные технологии, которые позволяют обеспечить высокий уровень экологической защиты, однако все технологическое оборудование нуждается в точнейшей наладке. По информации "Беларуськалия", подобные производства в мире строятся за 3-4 года, а для нового химкомбината плановые сроки строительства составляют около 1,5 года. Сферы применения гидроксида калия (едкого калия) весьма широки - от металлургии до медицины и пищевой промышленности, это экспортоориентированный продукт. Соляная кислота востребована и на "Беларуськалии", и на других предприятиях страны, поэтому речь идет об импортозамещении и экспорте. Гипохлорит натрия применяется для обеззараживания воды и в некоторых других сферах, также является весьма востребованным продуктом химии. В строительство и пуск первой очереди химкомбината будет инвестировано около $100 млн. (БЕЛТА/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

МОСКОВСКИЙ АРБИТРАЖ ПОДДЕРЖАЛ СТОРОНУ РОССОШАНСКОГО ОАО «МИНУДОБРЕНИЯ» В СПОРЕ С ОАО «АПАТИТ» ПО ЦЕНАМ НА КОНЦЕНТРАТ

Андрей Цыганов, курирующий в Федеральной антимонопольной службе (ФАС) химическую отрасль, и его ведомство поставили перед собой цель привести российский рынок апатитового концентрата к общему знаменателю с мировым. Однако достижение этой цели вновь уперлось в решение суда: Московский арбитраж поддержал сторону россошанских "Минудобрений" в споре с "Апатитом" по ценам на концентрат. На 2013 г. она установлена в 3865 руб./т. "Будет возможность устанавливать любые цены по соглашению сторон, хоть по цене метеоритов, которые время от времени падают на землю", - так замруководителя ФАС Андрей Цыганов описывал ранее перспективы развития рынка апатитового концентрата. Однако пока либерализовать этот сектор не получается: контракты по старинке заключаются через суд.

Арбитражный суд Москвы рассмотрел иск россошанских "Минудобрений" к группе "Фосагро" и входящему в нее комбинату "Апатит" "об урегулировании разногласий, возникших при заключении договора" и принял решение в пользу "Минудобрений" в части определения цены. На 2013 г. она составит 3865 руб./т, рассказали в суде, а в 2014-2017 гг. будет увеличиваться в соответствии с индексом промышленной инфляции.

Во втором полугодии "Фосагро" отгружало апатит "Минудобрениям" по 5816 руб./т - в соответствии с рекомендациями ФАС. "Мы взяли на себя обязательства, что в случае если проиграем суд, вернем разницу с учетом ставки рефинансирования", - обещал ранее гендиректор "Фосагро" Максим Волков. Если решение суда первой инстанции останется без изменений, на каждой тонне сырья "Фосагро" потеряет, а "Минудобрения" сэкономят около 2 тыс. руб. При объеме закупок около 450 тыс. т цена вопроса - около 900 млн. руб./год.

Получить комментарий "Минудобрений" не удалось. "Фосагро" намерено обжаловать решение суда после того, как получит его мотивировочную часть, заявили в компании. "ФАС также не согласна с этим решением, потому что оно противоречит рекомендациям по недискриминационному доступу к апатитовому концентрату", - добавили антимонопольщики. После того, как станут известны мотивы суда, ФАС примет решение, остаться третьим лицом по делу или подать апелляцию. Ведомство подало апелляцию на другое решение суда в пользу потребителя апатита - Кирово-Чепецкого химкомбината (входит в холдинг "Уралхим").

Первоначально "Минудобрения" подавали к "Фосагро" 2 иска, оба на 500 тыс. т апатитового концентрата в год. "Мы не совсем понимаем, зачем им увеличение объема в 2 раза: возможно, сами хотят продавать дополнительные объемы по либерализованным ценам", - удивлялся по этому поводу гендиректор "Фосагро". По одному из исков цену на 2013 г. предлагалось установить в 4798 руб./т (их цена за 2012 г.), это заявление "Минудобрения" отозвали. По второму иску - 3865 руб./т, что близко к цене для "Уралхима". (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

АНАЛИЗ

МИРОВОЙ И РОССИЙСКИЙ РЫНКИ СЕРЫ, 2010-2012 ГОДЫ

Потребление. Сера, как и многие другие виды минерального сырья, важна для мирового хозяйства. Главной сферой ее конечного потребления было и остается сельское хозяйство.

Элементарная сера и сера как химический элемент, входящий в широкий круг продуктов, применяются более чем в 70 сферах потребления. основная часть серы (как элементарной, так и связанной) перерабатывается и потребляется в форме серной кислоты. На производство серной кислоты идет около 90% вырабатываемой серы. Основная часть серной кислоты потребляется в производстве химической продукции сельскохозяйственного назначения, в том числе около 50-60% серы используется в производстве фосфорных удобрений. По данным американской статистики, еще около 10% приходится на другие сегменты сельскохозяйственной сферы, в частности на производство азотных удобрений в виде кислоты и в элементарной форме в качестве добавки для подкормки растений. Важными сферами потребления серы являются другие сектора химического комплекса (производство синтетического каучука), нефтеперерабатывающая промышленность, добыча и переработка руд металлов, главным образом меди, а также целлюлозно-бумажная, стекольная, текстильная отрасли промышленности, производство взрывчатых веществ, спичек и ряд других.

Доля серы, идущей на производство удобрений, растет. Это обусловлено, с одной стороны, повышением спроса на туки, с другой - переходом к использованию в промышленном секторе более дешевых и не требующих серы технологий и продуктов. Важным фактором снижения темпов роста потребления серной кислоты явилось ужесточение экологических требований в промышленно развитых странах. При этом в последнее время потребление серы для промышленных нужд увеличивается с расширением выпуска цветных металлов и внедрением новых технологий электролиза меди, никеля и кобальта.

По данным Геологической службы США, в 2012 г. более половины вырабатываемой в мире серы было использовано в производстве серной кислоты, 25% - в производстве серных солей (главным образом, сульфитов). Остальной продукт находит применение в резиновой промышленности (в качестве вулканизирующего агента), в сельском хозяйстве (для борьбы с болезнями растений, прежде всего винограда и хлопчатника), при производстве красителей и

люминесцирующих материалов, искусственного волокна, спичек и взрывчатых веществ. Соединения серы находят применение и в нефтедобывающей (для разбавления нефтяных и буровых растворов) и нефтехимической промышленности. Кроме того, они необходимы при производстве антидетонаторов, смазочных веществ для аппаратуры сверхвысоких давлений. В охлаждающих маслах, ускоряющих обработку металла, содержится иногда до 18% серы. Особое место сера занимает в медицине, где ее используют при заболеваниях кожи, суставов, при отравлениях. Также широко применяются органические (сульфаниламидные) препараты серы, которые эффективны в борьбе с микробами (кокками и бациллами). Самым простым по химическому строению из сульфаниламидных препаратов является белый стрептоцид.

По данным ICIS, отраслевая структура мирового конечного потребления серы характеризуется следующими данными (%): производство фосфорных удобрений – 56; производство химикатов – 11; агрохимия – 10; выщелачивание руд – 7; нефтепереработка – 6; производство каучуков и пластиков – 3; целлюлозно-бумажная промышленность – 2; производство красителей – 2.

Видимое мировое потребление серы (без учета движения запасов) в предкризисные годы соответствовало объемам ее производства и составляло 55-60 млн. т/год, объемы реального среднегодового потребления не превышали 55 млн., а складские запасы (главным образом сосредоточенные в Канаде и США) достигали 20 млн.

В 2011 г. мировой спрос на серу во всех формах (83 млн. т) незначительно превышал ее производство и удовлетворялся в том числе за счет крупных складских запасов. В основном сера и ее производные использовались для выпуска минеральных удобрений, прежде всего фосфатных (56%), а также в металлургии и горнорудной промышленности (32%). В целом структура спроса стабильна и за последние 5 лет практически не изменилась.

Баланс спроса и предложения на мировом рынке серы радикально изменился - если в 2008-2009 гг. в мире был избыток этого сырья в размере около 2,5 млн. т, то в 2011 г. наблюдался некоторый его дефицит. В 2012 г. мировое производство серы росло в разы быстрее потребления. Игроки рынка задаются вопросом, сможет ли рынок освоить все возрастающие объемы товара и найти новые области его применения.

В настоящее время ежегодное мировое потребление элементарной серы превышает 60 млн. т. Приблизительно 90% используемой в мире серы в 2012 г. пошло на производство серной кислоты (для получения 1 т серной кислоты необходимо около 300 кг серы), свыше 70% которой было потреблено в производстве фосфорных удобрений. Кроме того, серная кислота и сера использовались при изготовлении агрохимической и химической продукции, а также в горно-металлургическом производстве. Значительную часть выпущенной серы поглотили бумажная промышленность, производство каучуков, пластиков и красителей. Опережающий рост предложения серы на рынке по сравнению с потреблением стимулирует разработку проектов по ее утилизации и расширению областей применения. Так, разработана технология производства асфальта с добавлением шариков модифицированной серы, что делает дорожные покрытия более прочными и устойчивыми к перепадам температуры. Все большие объемы серы потребляет цементная промышленность. Бетон, получаемый из цемента с включением серы, имеет пластмассоподобную поверхность, которую легко красить. Он быстро застывает и устойчив к кислой и соленой среде. Это делает такой бетон идеальным для водосистем, например, он может использоваться при постройке плотин, каналов и дамб. Но для строительства зданий такой бетон непригоден, так как сера плавится при 120°C.

С появлением новых областей применения в последнее время для отраслевой структуры мирового потребления серы характерна тенденция к сокращению доли ее использования в производстве серной кислоты и минеральных удобрений (т. е. текущая тенденция сменила предыдущую на противоположную) и к росту доли применения в промышленности. Однако потенциал спроса в сельском хозяйстве по-прежнему сохраняется. Это вызвано истощением почв, а также необходимостью повышения урожая в связи с ростом потребления продуктов питания на душу населения.

Крупнейшим мировым потребителем серы традиционно являлись США (13-14 млн. т видимого потребления, или 1/4 мирового уровня). В результате Северная Америка выступала крупнейшим регионом-потребителем серы, на который приходилось примерно 35% мирового спроса. Однако необходимо учитывать, что часть видимого потребления серы в Канаде на протяжении последних нескольких лет приходилась на пополнение складских запасов в целях недопущения обвала рынка.

Быстро растущий азиатский рынок потребляет почти 1/4 производимой в мире серы, а рынок КНР по емкости уступает только рынку США. Существенную роль в Азии играет Япония, являющаяся крупным потребителем серы и одновременно ее важным нетто-экспортером. Растет использование серы в Индии, располагающей большим потенциалом для увеличения спроса со стороны как производства удобрений, так и прочих сфер потребления.

Западноевропейский рынок серы (10-11% емкости мирового рынка) является весьма консервативным, со сложившейся структурой внутрирегиональных и внешних поставок.

В странах Восточной Европы и СНГ в настоящее время наблюдается восстановление спроса на серу, который еще далек от уровня 90-х годов. Это в первую очередь касается России. Однако следует учитывать, что конечное потребление серы в данных государствах значительно ниже, поскольку она поставляется на экспорт, в том числе в виде химической продукции. Крупными потребителями выступают африканские страны - производители фосфорных удобрений: Марокко, Тунис, ЮАР. В Южной Америке объемами потребления серы выделяется Бразилия.

Географическая структура потребления серы, %

Регион	2000 г.	2011 г.
Сев. Америка	36,5	32,3
Азия	23,5	26,7
Европа	13,2	11,6
Африка	10,5	11,8
СНГ	8,5	9,0
Южн. Америка	6,3	6,5
Австралия и Океания	1,5	1,6

По мнению экспертов Геологической службы США, на протяжении последнего десятилетия сера пользовалась широким спросом, в основном благодаря взлету экономики Китая (в настоящее время - около 20% мирового потребления серы). Помимо Китая к основным потребителям серы относятся крупные (более 1 млн. т/год) производители удобрений: США (свыше 25% мирового объема потребления), страны СНГ и Балтии (9%), Марокко (8%), Индия (7%), Тунис и Бразилия (по 5%).

В 2010 г. в России при производстве 6,6 млн. т серы потребление составило 2,5 млн. (дисбаланс в 4,1 млн. т направлялся на экспорт). Согласно оценкам «Газпрома», внутреннее российское потребление серы в 2011 г. расширилось до 2,8 млн. т, в 2012 г. - до 3,2 млн. По данным "CRU Group", в предкризисный период отраслевая структура потребления серы в России была следующей (%): химическая промышленность – 76; целлюлозно-бумажная промышленность – 11; деревообрабатывающая промышленность – 5; горнодобывающая промышленность – 4; металлургия – 3; прочие сферы – 1. В 2012 г., по данным

"Газпром ВНИИГАЗа", в РФ основными потребителями серы являлись производители серной кислоты (89,8%), целлюлозно-бумажная отрасль (6%), металлургия (2,7%), прочие сферы (около 4%).

Большое внимание участники как российского, так и мирового рынков уделяют разработке новых проектов по нестандартному использованию серы. В ближайшее время ожидается появление новых отраслей потребления серы - производство модификаторов на основе серы для строительной и дорожно-строительной отраслей. В настоящее время ведутся работы по внедрению технологий производства сероасфальтобетона и серобетона в промышленность. Пока в данных сферах используется не более 60-100 т серы в год, в основном для опытных работ. Эти технологии имеют хорошее будущее, однако из-за дефицита финансирования и консерватизма некоторых структур их массовое распространение начнется не ранее 2015 г. Потенциальную емкость рынка России по этим продуктам к 2030 г. компании-разработчики оценивают в 1,4 млн. т серы в год. Лидером в разработке применения серобетона при строительстве дорог выступает ФГУП "РосдорНИИ". По его данным, использование модифицированной серы при создании дорожного покрытия интересно как из экономических соображений, так и с точки зрения утилизации многотоннажных отходов, возникающих при переработке природного газа и очистке топочных газов. На текущий момент сера практически не применяется в дорожном строительстве. Однако при проведении исследований и тестовых испытаний серный бетон показал отличные результаты. Отмечена стабильность показателей предела прочности при изгибе, что имеет важное значение для дорожных конструкций. Высокая морозостойкость образцов, малые потери прочности и минимальные потери массы позволяют прогнозировать длительный срок службы продукции из данного материала. Кроме того, в результате выполненного экономического расчета установлено, что применение серобетона вместо традиционного цементного бетона для элементов дорожного обустройства позволяет окупить дополнительные затраты на освоение производства за 1-3 года. Получение экономического эффекта обусловлено ускорением технологического цикла производства изделий и повышением срока их службы. Сейчас можно говорить об имеющихся технических возможностях по созданию серных бетонов как высоких, так и низких классов. Но материал это новый и, как каждая научная разработка, требует апробирования, а для этого необходим интерес со стороны заказчика - крупных производителей.

Международная торговля. Несовпадение в географии производства и потребления серы обусловило значительную вовлеченность этого продукта в международную торговлю на протяжении всего времени существования отрасли. Различия в соотношении уровня производства и потребления серы в конкретных регионах предопределяют их деление на нетто-экспортеров и нетто-импортеров продукта. Северная Америка, Ближний Восток, страны СНГ и Балтии, Западная и Центральная Европа обладают излишками серы, а Африка, Азия, Латинская Америка и Океания испытывают дефицит этого продукта, что обусловлено расширением выпуска удобрений, а в некоторых странах Азии и ростом потребления серы в промышленной сфере, главным образом в металлургической, резинотехнической, химической и нефтеперерабатывающей отраслях. В международную торговлю в 2000-х годах вовлекалось более 30% производимой в мире серы. Согласно расчетам на базе данных ООН, в 1998 г. на внешние рынки направлялось 26,5% производимой в мире элементарной серы, в 2011 г. - 41,5%. Объем глобальной торговли серой в 2009 г. сократился до 20 млн. т с 25 млн. т в 2008 г., а в 2010-2011 гг. не превышал 23 млн. т.

Для международной торговли серой характерна высокая концентрация как в области экспорта, так и импорта. Традиционно выделяются 5 межрегиональных и 3 внутрирегиональных внешнеторговых потока элементарной серы: из Северной Америки в Азию; из Северной Америки в Южную Америку; из стран СНГ в Северную Африку; из стран Ближнего и Среднего Востока в Северную Африку; из стран Ближнего и Среднего Востока в США; внутризападноевропейский; внутрисевероамериканский; внутриазиатский. Традиционно крупнейшими экспортерами серы являются Канада, Россия, Саудовская Аравия, Япония, Германия, Польша, ОАЭ, Мексика, Казахстан.

Динамика мирового экспорта серы, тыс. т

	1998 г.	2011 г.
Всего	**15090**	**23000**
СНГ	2050	6600
Россия	1770	3600
Казахстан	220	3000
Европа	2840	3350
ФРГ	1080	1850
Польша	830	400
Франция	510	750
Нидерланды	210	350
Азия	3260	4400
Сауд. Аравия	1300	1650
Япония	1080	1850
Респ. Корея	260	300
ОАЭ	170	220
Кувейт	120	150
Иран	70	130
Африка	50	100
Северная Америка	6640	8070
Канада	5140	5770
США	890	1380
Мексика	590	920
Южн. Америка	5	150
Австралия и Океания	250	380
Австралия	250	380

Источник: "Handbook of World Mineral Trade Statistics".

Важнейшим регионом-экспортером элементарной серы (44% мирового экспорта в 2000 г., в 2011 г. - 35,1%) является Северная Америка. Изменение позиции региона обусловлено тенденциями в канадских поставках. Среди стран-экспортеров лидирующие позиции сохраняет Канада. В 2011 г. доля этой страны в общем объеме мирового экспорта серы составляла 25,1%. Однако ее доля снижается вследствие активного расширения поставок странами СНГ, Ближнего и Среднего Востока и других регионов (в 2000 г. на Канаду приходилось 35% мирового экспорта).

Существенно увеличились отгрузки серы на мировой рынок странами Персидского залива, в особенности Саудовской Аравией и ОАЭ, наращивающими мощности по очистке добываемой нефти и газа от серы. В то же время Ирак из-за международных санкций прекратил экспорт. Увеличивает экспорт серы Япония, главным образом в результате сокращения в стране производства серной кислоты. Экспорт элементарной серы странами ЕС увеличивается (расширяет поставки Германия), однако он в значительной мере ориентирован на внутрирегиональный рынок. Польша, бывшая ранее вторым в мире экспортером серы, сократила поставки в 5 раз.

Значительно укрепили позиции экспортеров серы страны СНГ, прежде всего Россия и Казахстан. Россия в списке основных мировых экспортеров серы заняла второе место (3,6 млн. т), причем в 2011 г. доля поставок российской серы на мировой рынок увеличилась и достигла 15,7%. В последнее время в мировом экспорте серы отмечалось увеличение доли не только России, но и Казахстана (с 1,5% в 2000 г., 4% в 2005 г. до 13% в 2011 г.).

Импорт элементарной серы в Азию за последние 15 лет увеличился почти в 3 раза. Это связано с масштабными закупками на мировом рынке КНР, где происходит переориентация химических предприятий на элементарную

серу с пиритной. Объем китайского импорта серы сейчас превышает 3 млн. т. Растет ввоз серы в Индию, Индонезию и другие страны региона. Импортные потребности западноевропейских стран (Бельгии, Великобритании и др.) на протяжении 2000-х годов были стабильны по объемам и удовлетворялись внутрирегиональными поставками, а также ввозом из Восточной Европы и СНГ. В последнее время отмечается значительное сокращение ввоза серы в Западную и Центральную Европу, что вызвано спадом потребления. Наблюдается быстрый прирост импорта в Иордании, Израиле, США и Тунисе. Хорошие перспективы в отношении расширения импорта имеют Океания и Африка, которая остается крупнейшим регионом - импортером серы. Основным импортером серы в настоящее время является Китай (13% мирового импорта в 2011 г.). Кроме того, следует отметить США (11,2%), Бразилию (10,5%), Австралию (3,8%), Южную Африку (3,6%). В 2005-2010 гг. к числу основных стран - покупателей серы на мировом рынке относились Марокко, КНР (на каждую страну приходилось по 11-13% мирового импорта), Тунис, Бразилия, Индия, ЮАР, США. Региональная структура импорта серы в начале 2000-х годов была следующей (%): СНГ - 6,9, Европа - 11,6, Азия - 25,1, Африка - 29,9, Северная Америка - 14,3, Южная Америка - 9,6, Австралия и Океания - 2,6. Крупнейшим регионом - импортером элементарной серы в настоящее время является Африка, ее доля составляет 28%, что несколько ниже, чем в начале 2000-х годов. По объемам импорта в регионе и в мире лидируют Марокко (2,5-3,0 млн. т) и Тунис (1,5-1,7 млн. т), хотя последний сейчас уступил место КНР.

В связи с ограниченной емкостью российского рынка большая часть серы направляется на экспорт. По данным главного оператора - ОАО "Газпром", традиционная структура поставок серы: экспорт - 79%, внутренний рынок - 21%. По данным холдинга, ООО "Газпром экспорт" имеет диверсифицированную структуру размещения товара на рынке. С 2008 г. сера поставлялась в Марокко, Тунис, Бразилию, Сенегал, Ливан, Литву, Беларусь, Иорданию, Израиль, США, Италию, Китай, Египет, Украину, Испанию, Финляндию и др. Ключевые рынки - Марокко, Тунис, Бразилия, Израиль. В 2003-2011 гг. доля российской серы на ключевых рынках достигала от 20% до 90% в зависимости от региона. Распределение по регионам и общие объемы поставок на экспорт у "Газпрома" заметно меняются. В 2010 г. общий экспорт, включая страны СНГ и Балтии, составил 5,0 млн. т, в т. ч. около 4,8 млн. т доставлено иностранным потребителям путем морских перевозок. В 2011 г. было экспортировано около 3,6 млн. т, из них 3,4 млн. т через порты. По предварительным данным, в 2012 г. для экспорта в дальнее зарубежье выделено только 3,2 млн. т (снижение - около 10%). Согласно информации ОАО "Газпром", доля экспортных поставок в выпуске серы составила (%): 2010 г. - 70, 2011 г. - 54, 2012 г. - 46. Отгрузки имеют сезонный характер с увеличением в период речной навигации (апрель-ноябрь) и уменьшением в зимний период (отгрузка только по железной дороге). Вывоз серы в дальнее зарубежье осуществляется железнодорожным и водным транспортом через морские и речные порты с использованием диверсифицированных логистических схем. В связи с недостатком на юге России (Черное море) глубоководных портов, работающих с серой, разработан проект строительства универсального терминала на полуострове Тамань (Тузла). Строительство предполагается осуществить в 2012-2016 гг.

Географическая структура экспорта серы из РФ, %

	2010 г.	2011 г.
Марокко	46	58
Тунис	22	6
Аргентина	-	1
Бразилия	7	5
Израиль	4	4
Ливан	3	1
Иордания	4	0,5
США	1	11
Сенегал	4	6
Италия	9	-
Чили	-	1
Финляндия	-	0,5
Китай (вкл. некондиц.)	1	-
Китай	-	4
Китай (некондиц.)	-	3

Источник: ОАО "Газпром".

Динамика товарной структуры российского экспорта серы, тыс. т

	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.
Всего	**3500**	**3000**	**4100**	**2900**	**2100**	**4950**	**3950**
Комовая сера	2300	2890	2900	1900	1100	2850	1900
Гранулированная сера	1200	110	1200	1000	1000	2100	2050

Источник: ОАО "Газпром".

Вопрос транспортировки серы приобретает все большее значение не только для "Газпрома". Компания "Морстройтехнология", оценивая современное состояние и перспективы морских перевозок серы, отмечает, что актуальность проблем экспорта серы растет с начала 2000-х годов, когда наращивать объемы экспортных поставок начал Казахстан. Хотя часть казахстанской серы поставляется в Китай по железной дороге, основной объем направляется на экспорт транзитом через территорию России в российские и зарубежные порты. По данным ООО "Морстройтехнология", экспортная логистика морской транспортировки серы за рубеж зависит от формы выпуска химиката. Существуют 3 товарных вида серы: гранулированная, жидкая и комовая. Жидкая сера, как правило, отправляется на внутренний рынок, это экономически обосновано, к тому же терминалов для ее отправки за рубеж на настоящий момент в России не существует. Относительно гранулированной и комовой форм - есть варианты поставок в упаковках, контейнерах и т. п. или навалом. Экспорт упакованной серы возможен, однако такой метод транспортировки значительно повышает стоимость. Оптимальным способом экспорта является морская перевозка серы навалом. Крупный транспортировочный узел в России находится в Усть-Луге (Финский залив), где расположен "Европейский северный терминал". Однако морские расстояния от этого порта до основных рынков сбыта больше, чем из южных портов, к тому же он удален от точек производства серы. Речные порты Бузан и Усть-Донецк обладают выгодным положением и хорошо оснащены.

Также существуют крупные транспортные узлы в Украине - это Ильичевск и Николаев, мало используются Мариуполь и Керчь. Через украинский Ильичевск и российскую Усть-Лугу проходит основной поток экспортной серы не только из России, но и из Казахстана. В целом ситуация в части отработанных маршрутов перевозки стабильная. Российские поставщики серы также обращают особое внимание на проблемы железнодорожных перевозок серы. Официальные тарифы, согласно мнению участников рынка, при расчетах следует увеличивать на 30-50%.

Мировые и российские цены серы. Цены на серу на мировом рынке в 2000-х годах имели общую повышательную тенденцию. Однако их падение в предыдущий период было столь велико, что они все еще оставались низкими.

Так, в 2002 г. цены составляли порядка $35-40/т, тогда как в конце 80-х годов они находились в пределах $90-110/т.

В последние годы мировой рынок серы периодически испытывал неожиданные и значительные изменения цены.

Быстрое развитие промышленности и сельского хозяйства, рост спроса на серу со стороны стран - нетто-потребителей способствовали тому, что, несмотря на значительные мировые запасы данного продукта, производители серы с мая 2007 г. по май 2008 г. увеличили среднюю цену на серу более чем в 10 раз - с $50-60/т до $700-800/т (в зависимости от рынка сбыта). Это вызвало и резкое повышение цен на серную кислоту и фосфорные удобрения. Определяющим движущим фактором роста мировых цен на серу в этот период стало значительное увеличение общемировых цен на нефть и природный газ, которые обеспечивают значительную долю прироста выпуска серы. Также немаловажным фактором, в значительной степени оказавшим влияние на скачок цен, стал резко возросший спрос в Китае и Индии, в частности на фосфорные удобрения. Определенный дефицит был вызван более низким, чем ранее ожидалось, объемом производства в США.

В 2008 г. впервые продажа серы во всем мире начала приносить прибыль. Такое положение сохранялось практически до конца 2008 г., после чего цены на серу стабилизировались и затем стали снижаться - в декабре они опустились до прежнего уровня в $50-60/т. Обвал крупнейших мировых рынков в связи с началом и разрастанием мирового финансового кризиса повлек за собой сокращение потребления минеральных удобрений, что привело к падению спроса на серу и серную кислоту. Ситуация усугублялась тем, что объемы производства серы не могут регулироваться с учетом потребностей рынка, это приводит к росту мировых запасов невостребованной серы.

В 2009 г. эксперты констатировали профицит серы, который спровоцировал очередное падение цен. Рынок практически отсутствовал, спрос был на минимальном уровне. В конце 2009 г. сера практически ничего не стоила, цены не превышали $10/т. В начале 2010 г. на мировом рынке серы наметилась тенденция к подорожанию, что обусловлено в первую очередь ростом спроса на фосфорные удобрения. По сравнению с большинством рынков других товаров мировой рынок минеральных удобрений более длительно выходил из кризиса 2008 г. Позитивные перемены произошли только летом 2010 г., когда засуха в России и ряде других регионов мира привела к резкому росту цен на большинство продовольственных товаров. За несколько месяцев стоимость пшеницы на мировом рынке возросла на 41%, кукурузы - на 52%, сои - на 45%, индекс CRB Food прибавил 20%. Дефицит и сокращение запасов агрокультур увеличили потребность в урожае будущего года, а более высокие цены на сельскохозяйственную продукцию способствовали росту покупательной способности фермеров. В результате увеличились спрос и цены на минеральные удобрения.

К весне 2011 г. ситуация на рынке минеральных удобрений стабилизировалась. Цены на основные виды сельскохозяйственной продукции позволяли фермерам работать с выгодой для себя, закупая минеральные удобрения и по более высоким ценам. В целом в 2011 г. объем мирового потребления P2O5 был на 2,5% выше уровня 2010 г. Увеличение было обусловлено растущим спросом в Южной Азии, Латинской Америке и Северной Африке. Рост мирового производства сложных фосфорсодержащих удобрений (включая аммофос и диаммофос) в 2011 г. составил 31,3 млн. т (в пересчете на P2O5), что на 8,5% больше показателя 2010 г. В частности, мировой выпуск аммофоса вырос на 20% и составил 13,1 млн. т (в пересчете на P2O5). Большую роль в увеличении выпуска сыграли компании из России, США и Марокко. Объемы производства диаммонийфосфата в 2011 г. остались на прежнем уровне в 15,3 млн. т (в пересчете на P2O5): увеличение объемов выпуска в Китае нивелировалось снижением предложения в Тунисе и США. Это отражалось на ценах серы, которые после кризиса медленно росли, в 2011 г. они держались на уровне около $200/т. Это достаточно хороший показатель, 5 лет назад и в разгар кризиса сера была в 4 раза дешевле. За 2010-2011 гг., согласно "CRU Group", сера подорожала значительно больше, чем медь и никель, при получении которых она является побочным продуктом, или диаммонийфосфат, который производится с использованием серной кислоты.

Российский и мировой рынки серы находились на восходящей конъюнктуре - сера дорожала. После пиковых докризисных цен сырье подешевело, однако цены вновь плавно двигались вверх. Всех участников рынка беспокоит устойчивость этого роста и то, насколько велика вероятность глобального перепроизводства серы.

В 2011 г. мировой рынок серы находился в состоянии неустойчивого равновесия. За счет управления складскими запасами ряд крупных производителей поддерживал цены на достаточно высоком уровне, однако далеко не все поставщики серы в мире следуют этой стратегии. Рост цен создает стимул для того, чтобы распродавать серу со складов, а это грозит обрушить рынок, тем более, что потребителей сложившаяся ценовая ситуация тоже мало устраивает. Кроме того, транспортные расходы после кризиса снизились, однако затем логистика серы снова становится проблемой. Для того, чтобы стабилизировать ситуацию, нужны совместные усилия всех ключевых игроков отрасли. По заявлениям канадской компании "Enersul Inc.", поскольку рыночные тенденции неоднозначны для отдельных игроков (для многих корпораций сера - нежелательные отходы, для других - источник доходов), на рынке серы достаточно сложно (или невозможно) определить, сколько стоит сера в принципе. Поэтому вопрос цены на химикат решается конфиденциально за столом переговоров.

Мировой баланс спроса и предложения в 2012 г. изменился; если в 2010-2011 гг. наблюдался некоторый дефицит серы, то в 2012 г. существовал избыток данного химиката, что привело к небольшому снижению мировых цен, которые установились на уровне около $170/т.

В 2012 г. ожидалось увеличение мирового спроса на фосфорсодержащие удобрения примерно до 42 млн. т, что на 3,2% выше показателей 2011 г., однако ситуация во многом зависела от возможности Китая нарастить экспорт удобрений. Снижению цен на минеральные удобрения в ближайшее время будет препятствовать рост экспортных пошлин на азотную и фосфорную продукцию в Китае, а также увеличение регулируемых тарифов на природный газ в России и странах СНГ. Кроме того, следует отметить усиление конкуренции на рынке за счет появления новых сильных участников рынка – вертикально интегрированных производителей, увеличение объема производства диаммонийфосфата сырьевыми компаниями. А также импортозамещение на одном из основных рынков сбыта российского аммофоса в Бразилии за счет увеличения собственного производства и в рамках совместных предприятий, появление новых проектов по производству сырья и удобрений в Австралии и Перу и связанное с этим изменение географии мировой торговли, сохранение сильного присутствия на рынке китайских экспортеров азотных и сложных удобрений. Среди благоприятных факторов развития рынка минеральных удобрений следует отметить значительное восстановление спроса после спада 2008 г. в развивающихся странах Азии, Латинской Америки и Ближнего Востока, где серьезные изменения наблюдаются в уровне доходов и рационе питания населения, а объемы пахотных земель ограничены. Дополнительно стимулирует спрос на фосфорсодержащие удобрения производство биотоплива, которое становится все более популярным. Внутренние оптовые цены на серу в России отличаются существенными колебаниями не только по периодам, но и по регионам.

Средние оптовые цены поставщиков РФ на техническую газовую серу по состоянию на январь соответствующего года, руб./т

	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Российская Федерация	**419,52**	**1160,46**	**1889,11**	**915,09**
Приволжский ФО	432,59	1276,65	2374,82	851,08
Северо-Западный ФО	-	-	847,44	932,25
Центральный ФО	1000	1000	-	-
Южный ФО	412,39	1029,41	1279,98	1007

Источник: данные Росстата.

Отмеченные особенности ценообразования на российском рынке серы обусловливают дискуссии участников рынка по вопросам форм и методов торговли данным минералом на внутреннем рынке РФ. По заявлениям фирмы "Новотэк трейдинг", биржевая торговля серой в России ведется крайне слабо, ее на продажу выставляют лишь некоторые НПЗ, однако зачастую сделка означает лишь "приглашение к переговорам". Это создает существенные дисбалансы продукта в отдельных регионах.

"Газпром" призвал представителей Федеральной антимонопольной службы обратить пристальное внимание на российский рынок этого продукта, где сейчас нет независимого индикатора цен. Представители "Газпрома" заявляют, что на рынке серы нет необходимости в трейдерах, которые бы занимались перепродажей товара, поскольку рынок специфический, производителей и потребителей продукта немного и они хорошо знакомы друг с другом. Представители казахстанского "ТенгизШевройла", поддерживая "Газпром", заявляют, что рынок серы нуждается в особых условиях работы, трейдеры необходимы только для содействия экспорту продукции.

По данным НИУИФ, российские производители минеральных удобрений довольны нынешними объемами поставок, но их не вполне устраивает, в какой форме они получают сырье. Несмотря на избыток серы в России, сейчас компании ввозят в страну серу из запасов одного из украинских НПЗ. Спрос на нее велик среди компаний, которые получают продукт от предприятий "Газпрома". По мнению многих участников рынка, все эти проблемы помогло бы решить расширение биржевой торговли серой.

Прогноз. По мнению "Enersul Inc." (Канада), делать прогнозы на рынке серы достаточно сложно, поскольку рыночные тенденции меняются очень резко, более того, отсутствует возможность регулирования предложения в зависимости от уровня спроса. Региональная структура производства и потребления серы достаточно стабильна и в ближайшие 5 лет существенно не изменится.

Сера будет производиться в основном в нефтегазодобывающих регионах (страны Ближнего Востока, СНГ, Восточной Азии и Северной Америки), потребляться - в странах с развитой базовой промышленностью, особенно производством фосфатных удобрений (Восточная и Южная Азия, Северная Африка). Тенденция к концентрации производства и потребления серы в соответствующих регионах будет усиливаться. В США и Канаде производство серы вырастет за счет освоения месторождений битуминозных песков и реализации соответствующих проектов в нефтепереработке. Выпуск газовой серы в Канаде, по оценкам, будет сокращаться. На Ближнем Востоке через 5 лет будет производиться на 9 млн. т серы больше, этот регион станет основным поставщиком серы в мире за счет нефте- и газоперерабатывающих проектов в Саудовской Аравии, Катаре и ОАЭ. В СНГ, согласно прогнозам компании "CRU", ожидается увеличение выпуска серы по мере роста добычи природных ископаемых на 5,5 млн. т, из которых 3,2 млн. т будут производиться в Туркменистане после начала промышленной газоочистки на месторождении Южный Иолотань. В России и Казахстане объемы выпуска серы будут расти по мере повышения добычи газа в Астрахани и на месторождении Кашаган. За ближайшие 5 лет в Китае производство серы вырастет с 3 млн. т до 7 млн. т в основном за счет очистки природного газа.

Объемы поставок товарной серы в ближайшее время будут расти менее быстро. Тем не менее, спрос на серу в мире вырастет значительно меньше, чем ее производство, что означает резкое увеличение складских запасов. Наиболее "избыточными" регионами мира станут СНГ и Ближний Восток. Ближневосточные производители работают в основном на азиатский рынок, тогда как компании из стран СНГ поставляют серу в Северную Африку. В Африке и на Ближнем Востоке проекты в сфере производства удобрений создадут возможность для сбыта дополнительно 5 млн. т серы. В Китае будет потребляться на 7 млн. т больше, причем в стране будет увеличиваться доля промышленного использования производных серы.

Дефицит спроса привел к тому, что в 2012 г. в мире 2 млн. т произведенной серы не нашли покупателей, ожидается, что к 2016 г. ежегодное пополнение складов превысит 4 млн. т. Этот фактор перекроет рост спроса на фосфатные удобрения и сера начнет дешеветь. Для того, чтобы не допустить обвала рынка, необходимо эффективное ограничение объема предложения и управление ценами. Если ключевые производители будут отправлять на склад до половины продукции, то цены останутся высокими. Однако если для канадских и российских компаний хранение серы давно является привычным, то на Ближнем Востоке "серохранилищ" нет и, скорее всего, не будет.

Тенденция к росту профицита серы сохранится в ближайшие 5 лет, исключение может составить 2013 г., когда спрос и предложение будут наиболее сбалансированы и возможен небольшой дефицит. Ожидается восстановление спроса на серу со стороны производства фосфатных удобрений. Также химикат будет активно использоваться при выщелачивании никеля серной кислотой, однако рост спроса в этом сегменте ограничен. Поэтому в целом ожидается значительное увеличение складских запасов. Существование диспропорции в производстве и потреблении серы прогнозируется до 2015-2020 гг.

С выходом из спада мировой экономики и, в частности, сельского хозяйства спрос на серу будет возрастать. Так, при благоприятном сценарии до 2015 г. среднегодовой прирост мирового валового внутреннего продукта составит приблизительно 4,2%, в 2016-2020 гг. - 2,7%, тогда как в 2001-2006 гг. он равнялся 3,9%.

Прогнозы рынка удобрений на 2013 с/х год с учетом недостаточно быстро улучшающейся экономической ситуации в странах с развитыми экономиками предусматривают рост на 2,3%. По мнению экспертов "IFA", до 2030 г. спрос на все виды удобрений в среднем будет увеличиваться на 1,0-2,5% в год, в том числе более 50% прироста спроса обеспечат страны Азии. В частности, мировой спрос на калийные удобрения, по прогнозам экспертов, будет расти на 3-4% в год, на фосфатные - на 2-3%, в азотном сегменте рост составит лишь 1-2% в год. Примерно с такими же показателями будет расширяться мировое потребление серы. По сравнению с общемировым уровнем региональный спрос на серу будет значительно более высокими темпами расти в Китае, Индии и ряде других развивающихся стран. В частности, потребление серы в Китае будет ежегодно увеличиваться на 5%.

В ближайшем будущем на цены серы повлияет увеличение газодобычи, выработки серы Китаем, который ранее являлся главным импортером данной продукции. Сокращение импорта серы Китаем, по оценке, существенно не повлияет на мировые цены. В дальнейшем ценовая ситуация на рынке серы будет, как и прежде, зависеть от ситуации на мировом рынке фосфатных удобрений. В обозримой перспективе роль серной промышленности в мировом хозяйстве сохранится, при этом будет возрастать значение природоохранного аспекта развития отрасли.

В России прогнозируется увеличение производства серы за счет нефтепереработки и цветной металлургии. Суммарный прирост производства элементарной серы в России по всем отраслям с 2011 г. по 2015 г., по оценке компании "Газпром", составит 0,8 млн. т. При этом вклад в эти показатели отдельных источников будет крайне неравномерным.

Прогноз производства элементарной серы в России в отдельных отраслях промышленности, тыс. т

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Металлургическая промышленность	50	40	30	200	150	140	130	600
Нефтеперерабатывающая промышленность	500	450	550	580	600	700	750	900
Газовая промышленность (ОАО "Газпром")	5800	4800	5800	5950	6000	6000	6000	6000

Источник: данные "Газпрома".

Таким образом, в перспективе основным источником серы в РФ останется газовая промышленность, хотя темпы роста в этом секторе снизятся и будут минимальными (в 2008-2011 гг. - 103%, в 2011-2015 гг. - 101%). При этом соответствующие показатели выработки серы нефтеперерабатывающей промышленностью составляют 116% и 155%, металлургией - 400% и 300%. Газовая монополия располагает двумя предприятиями по выпуску серы: Оренбургский ГПК производит до 1,1 млн. т, которые в большей части направляются на внутренний рынок, а Астраханский ГПК выпускает до 4,8 млн. т серы, которые в основном экспортируются. Комплекс в Астрахани является крупнейшим в мире единичным предприятием - производителем серы.

Спрос на серу внутри страны достигает 2,1 млн. т, к 2015 г. он может увеличиться до 3,6 млн. т. Существенно увеличивать выпуск серы "Газпром" не планирует, однако дополнительные объемы продукта на рынок могут поступить от "Норильского никеля" (800 тыс. т, если будут решены логистические проблемы) и многих НПЗ, которые переходят на новые экологические стандарты.

Ожидается, что в России главным образом будет расширяться выработка жидкой (рост в 2011-2015 гг. на 125% против 133% в 2008-2011 гг.) и гранулированной серы (121% и 160% соответственно). С другой стороны, производство комовой серы будет продолжать сокращаться.

Прогноз динамики российского производства серы по видам, тыс. т

	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Гранулированная	1500	1150	2200	2400	2400	3050	3000	2900
Комовая	2700	1850	1600	1300	1400	700	700	700
Жидкая	600	600	700	800	800	850	900	1000

Источник: данные "Газпрома".

Чтобы повысить конкурентоспособность серы, производители выпускают ее в гранулированном виде. К 2015 г. предполагается полный отказ от комовой серы в пользу гранулированной и жидкой, доля которой может составить примерно 28%. Однако увеличение доли жидкой серы во внутренней торговле РФ сдерживается рядом причин, основной из которых является недостаток подвижного состава для ее перевозки.

По прогнозам компании "Газпром", рост потребления серы в России с 2009 г. по 2015 г. составит 1,4 млн. т.

Прогноз динамики потребления серы в России, тыс. т

2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
2200	2100	2500	2600	2900	3050	3100	3500

Источник: данные "Газпрома".

Ключевыми потребителями серы в России традиционно останутся ООО "Балаковские минеральные удобрения", ОАО "Аммофос", ОАО "Воскресенские минеральные удобрения", ООО "ПГ Фосфорит", ОАО "ЕвроХим - Белореченские минеральные удобрения", "Ефремовский химический завод" (филиал ОАО "Щекиноазот"), ОАО "Бор" + ЗАО "ГХК Бор", ОАО "Азот" (Кемерово), ЗАО "Метахим", ГУП "Бийский олеумный завод", ОАО "ППГХО" (Краснокаменск).

Основным вопросом становится рост профицита серы по мере разработки газовых и нефтяных месторождений, особенно на Дальнем Востоке и в Восточной Сибири. Требуется решить, что делать с излишками данного химиката. Согласно прогнозу "Газпром ВНИИГАЗа", профицит серы сохранится на уровне 3-6 млн. т/год до 2030 г., а при увеличении добычи газа на лицензионных участках Астраханского ГКМ объем нереализованной серы может достигнуть 9-15 млн. т/год.

Прогнозируемое мировое перепроизводство и увеличение спроса внутри страны сократит российский экспорт серы за пределы СНГ (наряду с ростом производства прогнозируется и рост потребления серы в странах СНГ, включая Россию, примерно с 4 млн. т до более чем 5 млн. т). Конкурентоспособность российской продукции на мировом рынке все в большей степени зависит не от цены самой серы, а от эффективной логистики. Это особенно важно, если принимать во внимание нестабильность и слабую предсказуемость мировых цен. Сейчас экспорт в страны Средиземноморья и Латинскую Америку идет в основном через черноморские порты, дополнительно планируется строительство специализированного серного терминала в Тамани мощностью 5 млн. т серы в год. Однако не определено, намерен ли "Газпром" финансировать этот проект. Также осуществляется постепенный переход на выпуск гранулированной, а не комовой серы, с которой удобнее работать при транспортировке.

В долгосрочной перспективе последствия глобального перепроизводства серы начнет испытывать и Россия, для решения этой проблемы сейчас рассматриваются различные варианты утилизации серы, в том числе переработка в сероасфальт и серобетон, создание долговременных хранилищ серы. Емкость серных складов в Астрахани составляет до 4 млн. т, однако в связи с высоким спросом сейчас они практически пусты - остались только переходящие технологические остатки. "Газпром ВНИИГАЗ" подтвердил, что большие складские запасы серы в странах СНГ сейчас остаются только в Казахстане, которые планомерно реализуются в основном в Китае.

Прогноз по мировому перепроизводству серы с 2015 г. вынуждает рассматривать различные варианты альтерна-

тивного использования серы, а также полную ее утилизацию (захоронение).

Организация производства новых дорожно-строительных материалов на основе серы позволит расширить рынок сбыта этого продукта и будет способствовать решению проблемы качества дорожных покрытий. Модифицированная сера может использоваться для приготовления сероасфальтобетонных смесей, серный цемент - в производстве серобетонных смесей для ЖБИ и неармированных бетонных изделий, таких как тротуарная плитка, бордюрный камень, пригрузы трубопроводов.

В настоящее время наблюдается повышение интереса к новым материалам на основе серы. Если в 2010 г. было использовано не более 30 т, то за последние 2 года эта цифра выросла до 500 т (речь идет только об опытных работах). При внедрении этих материалов в промышленность порядок цифр значительно увеличится. Предполагаемая годовая мощность единичного предприятия по производству модифицированной серы составит 30 тыс. т, сероасфальтобетона - 30 тыс. т, серобетона - 60 тыс. куб. м. Основным сдерживающим фактором при развитии данного направления является отсутствие нормативной базы, в ближайшие 2 года рынок ожидает разработку и принятие необходимых ГОСТов. По оптимистическому сценарию емкость рынка материалов на основе серы к 2030 г. оценивается примерно в 1,5 млн. т.

Для России, которая является одним из ключевых игроков мирового рынка серы, будущее отрасли имеет особое значение. Новые проекты расширения газодобычи, сокращение содержания серы в моторном топливе и экологические программы металлургических предприятий означают появление новых свободных объемов серы. Найдет ли она покупателей, пока не очевидно. При этом государственной программы развития нетрадиционных направлений использования серы в строительных и дорожных материалах пока нет. Для того, чтобы будущее отрасли было прозрачным и благоприятным, необходимы согласованные усилия многих участников рынка как в России, так и за рубежом. (БИКИ/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ДИОКСИДА ТИТАНА ПОВЫШАЮТ ЦЕНЫ

Компания Tronox сообщила о повышении цен на весь ассортимент диоксида титана. Для Латинской Америки, Европы, Африки, Ближнего Востока и стран АТР продукция подорожала до $175/т, для Японии - до $220, а для стран Северной Америки - до $130/т. Корпорация DuPont опубликовала информацию о том, что увеличит стоимость белого пигмента до $200 на рынках США, Канады, стран Европы, Африки, Латинской Америки, Ближнего Востока и АТР. Заявление о росте цен от Tronox вступило законную в силу, тогда как изменения в ценовой политике DuPont произойдут с 1 июля.

В I квартале цены на пигменты достигли минимума. Это связано с европейской рецессией. В марте разница в стоимости между диоксидом титана украинского происхождения и американского или европейского производства составляла 15 -20 тыс. руб./т, что эквивалентно 15%. В связи с этим клиенты отдавали предпочтение подешевевшему западному ресурсу ввиду его высокого качества. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

БРАЗИЛИЯ

ФИРМА EVONIK НАЧАЛА ПРОЕКТИРОВАНИЕ ЗАВОДА ПО ВЫПУСКУ ОСАЖДЕННОГО ДИОКСИДА КРЕМНИЯ

Немецкая фирма Evonik начала проектирование первого в Бразилии предприятия, которое станет выпускать осажденный диоксид кремния. Объект будет построен в Американе, работы закончатся в 2015 г. Кремниевые составы предназначены для производства энергосберегающих материалов, а также для пищевой и лакокрасочной промышленности. Например, смесь диоксида кремния и силана снижает сопротивление качению у автомобильных шин. Это позволит сэкономить около 8% топлива. Д-р Йоханнес Охмер, один из специалистов компании, заметил, что Evonik является единственным поставщиком, который предлагает оба компонента для выпуска шин.

В Южной Америке, в частности в Бразилии, увеличивается спрос на осажденную двуокись кремния. Основными потребителями являются автомобильная отрасль и сельское хозяйство. Рост наблюдается и в США, поэтому Evonik в конце 2012 г. объявила о расширении американского производства. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

КАНАДА

КОМПАНИЯ POTASH RIDGE ВЫРАБОТАЛА СУЛЬФАТ КАЛИЯ ИЗ АЛУНИТА

Юниорная компания Potash Ridge выработала сульфат калия из алунита в процессе осуществления программы металлургических испытаний по проекту Блоун Маунтин в штате Юта (США). Это является важной вехой на пути к организации его промышленного производства из нового источника сырья. Компания продолжает металлургические испытания с целью оптимизировать процесс производства сульфата калия, который сопровождается также получением сырья типа бокситов. В перспективе Potash Ridge ставит задачу создания предприятия мощностью 630 тыс. т/год сульфата калия и около 3,3 млн. т/год сырья бокситового типа с химическим составом (%): Al_2O_3 - 50,9; SiO_2 - 20,6; Fe_2O_3 - 2,58; TiO_2 - 1,42; P_2O_5 - 0,59. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/ Химия Украины, СНГ, мира)

КЕНИЯ

BASE RESOURCES ПЛАНИРУЕТ ПУСТИТЬ РУДНИК КВАЛЕ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА

Base Resources (Австралия) планирует пустить титано-циркониевый рудник Квале (Кения) в августе 2013 г. Его строительство началось в 2012 г. За год компания успела выполнить 60% от всего объема работ. Таким образом, Base Resources в 2013 г. станет новым производителем сырья для выработки диоксида титана. Она успела заключить предварительные соглашения на поставку продукции. Еще в 2011 г. компания подписала договор с DuPont, согласно которому корпорация получит 72% от выпускаемого рутилового концентрата в течение 6 лет. Причем в последние 4 года действия контракта DuPont имеет право сократить объемы поставок.

Общая стоимость рудника составляет около $300 млн. Проектный срок его эксплуатации рассчитан на 13 лет, окупиться он должен за 28 месяцев. Годовая производительность рудника - 330 тыс. т ильменита, 40 тыс. т циркона и 80 тыс. т рутила. При этом производство ильменита составит 10% от общего мирового объема, рутила - 14%. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

КИТАЙ

ЦЕНЫ

В 2013 ГОДУ ЦЕНЫ НА ТИТАНСОДЕРЖАЩЕЕ СЫРЬЕ СНИЖАЮТСЯ ИЗ-ЗА ПАДЕНИЯ СПРОСА

Цены на титансодержащее сырье в Китае понизились из-за падения спроса. В частности, на 46%-ный титановый концентрат - до $155-163/т. Стоимость 50%-ного материала сократилась до $230-245 с $260-280/т. Цены достигли минимальной отметки за прошедшие 2 года. Сейчас загрузка мощностей производителей диоксида титана составляет менее 30%. Причина аналогичная - отсутствие спроса. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

НИДЕРЛАНДЫ

AKZONOBEL УВЕЛИЧИТ МОЩНОСТИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ МОНОХЛОРУКСУСНОЙ КИСЛОТЫ (МСА) НА ЗАВОДЕ В ДЕЛФЗЕЙЛЕ

AkzoNobel укрепляет позиции в качестве глобального поставщика монохлоруксусной кислоты (МСА). В связи с этим было принято решение повторно увеличить мощности на заводе в Делфзейле (Нидерланды). Согласно плану, объемы выработки вырастут до 115 тыс. т/год. Ввод в эксплуатацию цехов намечен на 2014 г. "Проект позволит устранить "разрывы" в цепочке поставок, - объясняет Юрген Бауне, генеральный менеджер одного из подразделений AkzoNobel. - Несмотря на умеренный рост рынка МСА в Европе, увеличение мощностей позволит нам удовлетворить растущий спрос со стороны клиентов".

Выпускать монохлоруксусную кислоту в Делфзейле AkzoNobel начала в 2006 г. Комплекс спроектирован таким образом, чтобы было легко увеличивать объемы производства продукции. В частности, первоначально предприятие выпускало 70 тыс. т МСА в год.

Компания вырабатывает данное сырье также на своих площадках в Китае, США и Японии. Причем в Японии она владеет в равных долях совместным с Denki Kagaku Kogyo предприятием. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

США

ROCKWOOD HOLDINGS ПРОДАСТ ПРОИЗВОДСТВО ДИОКСИДА ТИТАНА К КОНЦУ 2013 ГОДА

После объявления о продаже бизнеса по производству диоксида титана Rockwood Holdings начал активно искать покупателей. Компания рассматривает предложения от Blackstone Group LP и Advent International Corp. О намерении выкупить бывшее СП с Kemira и ряд других предприятий заявили инвесторы из Bain Capital LLC, Golden Gate Capital LLC и Rhone Group LLC. Rockwood планирует совершить сделку к концу года. И если ранее заявлялось только о продаже Sachtleben, то теперь компания собирается полностью уйти из этого сегмента рынка. Суммарная прибыль до вычета налогов и амортизации данного подразделения составила по итогам 2012 г. $300 млн. По оценкам аналитиков, выручка от его продажи может достичь $1,5 млрд.

На сегодняшний день подобный вариант рассматривает и другой производитель белых пигментов - корпорация DuPont, считающаяся основным игроком на международном рынке. Руководство Huntsman также приступило к изучению данного вопроса, ссылаясь на низкую доходность этого бизнеса. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

КОМПАНИЯ TERTIARY MINERALS В ИЮНЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА НАМЕРЕНА ПРИСТУПИТЬ К ОСУЩЕСТВЛЕНИЮ ПРОГРАММЫ БУРОВЫХ РАБОТ ПО ПЛАВИКОВОШПАТОВОМУ ПРОЕКТУ В ШТАТЕ НЕВАДА

Компания Tertiary Minerals (Великобритания), изучающая возможность реализации плавиковошпатового проекта MB в штате Невада, в июне-июле намерена приступить к осуществлению программы буровых работ, которая будет включать две фазы. "Фаза 1" включает короткую программу алмазного бурения, задачей которой является определить наиболее эффективную по стоимости буровую технику для осуществления проекта, и получить достаточное количество керна для первичных металлургических испытаний. Осуществление "Фазы 2" начнется после получения аналитических результатов "Фазы 1" и выбора подходящей техники.

Она будет состоять из трех этапов. На первом этапе на южном участке известных плавиковошпатовых залежей предстоит оценить по стандарту JORC ресурсы (Resource) достаточного объема, чтобы обеспечить существование стартового карьера на первые 10 лет работы рудника. На втором - уточнить распространение высококачественных залежей в центральной части зоны оруденения. На третьем - тестировать северную часть рудной зоны в качестве альтернативного места расположения стартового карьера.

В ближайшие месяцы также будет осуществляться разработка оптимальной схемы обеспечения транспортной логистики проекта. (ИАЦ "Минерал" по материалам Tertiary Minerals/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

РОССИЯ

ОАО «КАЗАНЬОРГСИНТЕЗ» ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ

ОАО "Казаньоргсинтез" в январе-марте получило чистую прибыль в 971,7 млн. руб., это на 6,6% превышает показатель аналогичного периода 2012 г., сообщается в отчете компании по РСБУ. Выручка возросла на 5,9% до 12,307 млрд. руб., себестоимость продукции - на 1,9% до 9,513 млрд. руб., валовая прибыль - на 22,4% до 2,794 млрд. руб., прибыль от продаж - на 34,3% до 1,903 млрд. руб., прибыль до налогообложения - на 9,2% до 1,232 млрд. руб. "Казаньоргсинтез" увеличил дебиторскую задолженность на 11,4% до 951,2 млн. руб., кредиторскую - сократил на 27,9% до 2,45 млрд. руб. Сумма долгосрочных займов снижена на 1,9% до 21,197 млрд. руб., краткосрочных - на 16,3% до 1,275 млрд. руб. (Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира)

ОАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ ЗА СЧЕТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРОГРАММЫ РАЗВИТИЯ

"Нижнекамскнефтехим" в рамках принятой в 2011 г. стратегии развития до 2020 г. планирует увеличить выручку в 2,5 раза, прибыль от продаж - в 4,5 раза. Базовыми являются показатели 2010 г., когда выручка по РСБУ составила 94,4 млрд. руб., прибыль от продаж - 12,3 млрд. руб. Роста показателей предполагается достичь за счет инвестиционной программы развития до 2020 г., к реализации которой компания приступила. В материалах компании отмечается, что "практически к 2020 г. мы должны построить еще один "Нижнекамскнефтехим". "Стратегическая программа развития ОАО "Нижнекамскнефтехим" до 2020 г. разработана в интеграции с основными направлениями развития нефтегазохимического комплекса Республики Татарстан и полностью соответствует ее целям и задачам. Она корреспондируется с основными принципами плана развития газо- и нефтехимии России до 2030 г., в котором крайне остро обозначен дефицит отечественных пиролизных мощностей как сдерживающий фактор для дальнейшего развития отрасли", - отмечается в материалах. Основным проектом компании в рамках стратегии станет строительство производства этилена мощностью 1 млн. т/год с последующим производством полиэтилена (600 тыс. т/год) и полипропилена (400 тыс. т/год). В настоящее время мощность этиленового производства составляет 600 тыс. т/год, полиэтилена - 230 тыс. т/год, полипропилена - 190 тыс. т/год. По итогам 2012 г. компания произвела около 600 тыс. т каучуков. В 2020 г. планируется довести мощность производства каучуков до 1 млн. т. Проект также предполагает модернизацию и расширение действующих производств по выпуску нефтехимических продуктов (дивинила, изобутилена, изопрена, альфа-олефинов, окиси этилена). (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ОАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ ОТЧЕТНОСТИ

Чистая прибыль ОАО "Нижнекамскнефтехим" по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО) в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. снизилась на 33% до 3,094 млрд. руб. против 4,606 млрд. руб. Выручка снизилась на 11% и достигла 32 млрд. руб. против 36 млрд. руб. годом ранее. Себестоимость снизилась на 4% и составила 24,4 млрд. руб. против 25,4 млрд. руб. Прибыль от операционной деятельности снизилась на 26% до 4,042 млрд. руб. против 5,444 млрд. руб. Долгосрочные обязательства ксоставили 5,9 млрд. руб., почти не изменившись по сравнению с концом 2012 г. Краткосрочные обязательства достигли 15,5 млрд. руб. против 12,4 млрд. руб. на конец 2012 г. Чистая прибыль "Нижнекамскнефтехима" по российским стандартам бухучета (РСБУ) в I квартале снизилась на 38% до 3,128 млрд. руб.

ОАО "Нижнекамскнефтехим" - крупнейшая нефтехимическая компания, занимает лидирующие позиции по производству синтетических каучуков и пластиков в Российской Федерации. Входит в группу компаний "ТАИФ". Основные производственные мощности расположены в Нижнекамске, Республика Татарстан. В ассортименте более 120 видов продукции, которая экспортируется в 51 страну Европы, Америки и Юго-Восточной Азии. Доля экспорта в общем объеме продукции составляет около 50%. (Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира)

ОАО «ПРОМСИНТЕЗ» ПЛАНИРУЕТ ВЫПУСК АРОМАТИЧЕСКОГО ДИИЗОЦИАНАТА (МДИ)

ОАО "Промсинтез" (Чапаевск, Самарская обл.) планирует начать выпуск ароматического диизоцианата (МДИ). Это соединение применяется в производстве жестких пенополиуретанов, используется как сырье для полиуретанов. На первом этапе объемы выпуска составят 60-70 тыс. т/год. "Речь идет о десятках и сотнях тысяч тонн продукции, которая будет реализовываться по всей стране. В качестве основного компонента для МДИ используется нитробензол, который и производится на нашем заводе. В создание нового объекта планируется вложить порядка 5-6 млрд. руб. Частично это будут средства собственников "Промсинтеза", частично - деньги банков, с которыми ведутся переговоры. Строительство начнется в 2014 г. Вестись оно будет около 2,5 лет. По нашим подсчетам, сроки окупаемости проекта составят порядка 5 лет", - заявил генеральный директор завода Виктор Максимов.

В России выпуском полиуретанов занимается несколько крупных предприятий, однако собственного производства МДИ в стране нет, что заставляет поставщиков ПУ закупать сырье исключительно за рубежом. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗАО «СИБУР-ХИМПРОМ» УВЕЛИЧИЛО МОЩНОСТИ ПО ВЫПУСКУ МЕТИЛ-ТРЕТ-БУТИЛОВОГО ЭФИРА (МТБЭ)

"Сибур-Химпром" увеличил производительность мощности по выпуску метил-трет-бутилового эфира (МТБЭ) до 130 т/сутки. Расширение производства МТБЭ достигнуто за счет введения в технологический процесс изобутан-изобутиленовой фракции. Добавление этого сырья повышает концентрацию изобутилена (компонента синтеза МТБЭ) с 13-15% до 35-40%. «СИБУР» в рамках расширения действующих мощностей по выпуску МТБЭ в 2011 г. завершил проект увеличения мощностей на тобольской площадке со 120 до 150 тыс. т/год, в 2012 г. компания расширила проектные мощности по МТБЭ на площадке "Уралогрсинтеза" (Чайковский, Пермский край) с 200 до 220 тыс. т/год.

МТБЭ используется в качестве высокооктанового компонента при получении неэтилированных, экологически чистых автомобильных бензинов. С помощью МТБЭ происходит компаундирование базовых бензинов и обеспечивается значительное повышение детонационных свойств моторных топлив. (rupec.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ

ОХЕА УВЕЛИЧИТ ВЫПУСК КАРБОНОВЫХ КИСЛОТ

Охеа пустила завод по производству карбоновой кислоты в Оберхаузене. Строительство длилось около 15 месяцев. Новые мощности позволят компании увеличить суммарный выпуск сырья на 40% в год. Это пятая промышленная площадка Охеа такого типа. "Растущий мировой спрос на синтетические жирные кислоты для таких сегментов, как производство энергоэффективных смазок и специальных пластификаторов, является основной движущей силой для нашего бизнеса. Новое предприятие укрепит наши позиции в качестве мирового лидера в данной области", - отметил Мигель Мантас, ответственный за продажи и маркетинг в исполнительном совете Охеа.

Охеа является глобальным производителем оксо-промежуточных продуктов и их производных. Они используются для получения высококачественных лакокрасочных материалов, косметической и фармацевтической продукции, ароматизаторов и отдушек. В 2012 г. Охеа заработала около EUR1,5 млрд. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

КИТАЙ

BASF И SINOPEC УВЕЛИЧАТ ВЫПУСК ОКСИДА ЭТИЛЕНА В НАНЬЦЗИНЕ

Концерн BASF и компания SINOPEC намерены расширить масштабы производства на совместном предприятии BASF - YPC Company Limited в Наньцзине. Проект предусматривает увеличение выпуска оксида этилена (ОЭ), а также строительство новой установки, на которой будет осуществляться синтез неопентилгликоля (НПГ). В дальнейшем компания BASF - YPC планирует дополнить цепочку создания стоимости на основе акриловой кислоты посредством сооружения дополнительных установок по выпуску акриловой кислоты и бутилакрилата. Эти мощности предполагается ввести в эксплуатацию в 2014 г. Кроме того, ведется строительство установки по производству суперабсорбирующих полимеров (САП), которая также должна вступить в строй в 2014 г. Реализация данных проектов даст возможность BASF - YPC расширить объемы поставок продукции строительным компаниям и заказчикам, которые специализируются на выпуске бытовых товаров, предметов гигиены, покрытий и текстильных изделий. "Опираясь на увеличение объемов производства важных базовых химикатов (в т. ч. НПГ и ОЭ), на новые современные мощности по выпуску акриловой кислоты и на установки синтеза бутилакрилата и САП, BASF сможет укрепить индустриальную базу в сегменте цепочек создания стоимости С2 и С3. Такой подход послужит отправной точкой для разработки широкого ассортимента инновационных решений, востребованных практически во всех промышленных отраслях. Реализация данных проектов подчеркивает нашу приверженность расширению бизнеса на рынках КНР и других стран Азиатско-Тихоокеанского региона", - сказал д-р Альберт Хойзер, президент Азиатско-Тихоокеанского подразделения концерна BASF.

В настоящее время совместное предприятие BASF - YPC в Наньцзине ежегодно производит 330000 МТ оксида этилена; партнеры рассматривают возможности для увеличения этого показателя. Оксид этилена является базовым химикатом - он используется для получения этиленгликоля, изготовления ПАВ, входящих в составы моющих и чистящих средств, в качестве сырья для производства этаноламинов, эфиров гликолей и полиуретанов.

Кроме того, планируется осуществить строительство новой установки по выпуску неопентилгликоля (НПГ). Это уникальный полиатомный спирт, обладающий высокой химической и температурной стабильностью, что обусловливает весомые преимущества во многих конечных областях его использования. Применяется, главным образом, в качестве компонента полиэфирных смол, востребованных изготовителями покрытий, ненасыщенных полиэфиров, смазочной продукции и пластификаторов. Занимая ведущие позиции в данном сегменте рынка, концерн BASF является единственным в мире производителем НПГ, имеющим сеть промышленных предприятий по выпуску этого продукта на территории Европы, Северной Америки и Азии. Вертикально интегрированная схема производства обеспечивает высокую надежность поставок продукции заказчикам.

Строительство установки по выпуску суперабсорбирующих полимеров на площадке BASF - YPC было начато в мае 2012 г.; ее мощность составит 60000 МТ/год. Суперабсорбирующие полимеры способны впитывать и удерживать под давлением жидкости в количествах, до 500 раз превышающих собственный вес. В форме зернистых порошков белого цвета эти продукты используются изготовителями памперсов для детей и взрослых, а также женских гигиенических изделий. Акриловая кислота является важным промежуточным звеном в цепочке синтеза суперабсорбирующих полимеров. Бутилакрилат, один из эфиров акриловой кислоты, входит в состав сырья при производстве адгезивов и поверхностных покрытий. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

КОНЦЕРН BASF ОТКРЫЛ В НАНКИНЕ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ТРЕТИЧНОГО БУТИЛАМИНА

Состоялось открытие завода BASF по производству третичного бутиламина на территории индустриального парка в Нанкине. Новый завод, который полностью принадлежит BASF, интегрирован с производственным комплексом BASF-YPC Co. Ltd., который также расположен в Нанкине. Это предприятие мощностью 10000 т укрепит позиции BASF на мировом рынке как лидирующего поставщика решений для предприятий резиновой и шинной отраслей.

Третичный бутиламин - первичный алифатический амин, который служит полупродуктом при производстве ускорителей реакции предприятиями резиновой и шинной промышленности. Он также используется в фармпромышленности и сельском хозяйстве в качестве структурного элемента. Концерн BASF также производит третичный бутиламин на предприятиях в Гейсмаре (шт. Луизиана) и в Антверпене (Бельгия). (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

США

ПРОГНОЗ

РЫНОК СПЕЦИАЛЬНЫХ ХИМИКАТОВ БУДЕТ ЕЖЕГОДНО ПОВЫШАТЬСЯ ДО 2017 ГОДА

Как утверждают аналитики из организации Freedonia (США), емкость американского рынка продуктов тонкого органического синтеза будет ежегодно повышаться на 5,1% и к 2017 г. составит $8 млрд. Увеличится количество фотоэлектрических и фармацевтических товаров, внимание потребителей будет в большей степени сосредоточено на экологически безопасной продукции. Особой популярностью будут пользоваться пластмассовые материалы, которые обладают хорошими барьерными и механическими свойствами, а также химической стойкостью. Этот сегмент станет основным, на него придется более 2/3 от общего спроса, который обеспечит упаковочная промышленность. Еще одной тенденцией станет интерес к водорастворимым продуктам и веществам, способным к биохимическому разложению. Благодаря развитию альтернативной энергетики возрастет производство светорегулирующих материалов и пленок, отражающих инфракрасное излучение. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

УКРАИНА

США СОХРАНИЛИ ПОШЛИНЫ НА ИМПОРТ АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ

Комиссия по международной торговле США (USITC) изучила ситуацию с импортом аммиачной селитры из Украины за пятилетний период и сохранила антидемпинговую пошлину в 156% на ее импорт. "Отмена антидемпинговых пошлин на некоторые виды аммиачной селитры из Украины приведет к нанесению ущерба промышленности США", - указано в решении комиссии. Пошлины на ввоз украинской аммиачной селитры в США действуют с 2000 г. Антидемпинговое дело касалось незначительного объема импорта: в то время, как США в 2000 г. потребили конкретного вида аммиачной селитры на $261,8 млн., из-за границы поступило такой продукции на $39,4 млн. Точное количество ввозимых из Украины удобрений не было объявлено. (Коммерсант Украина/Химия Украины, СНГ, мира)

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО АММОФОСА, СУЛЬФАТА АММОНИЯ И НИТРОАММОФОСКИ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ

В апреле производство аммофоса сократилось на 45,5%, или на 1,5 тыс. т по сравнению с апрелем 2012 г., до 1,8 тыс. т. В апреле весь объем аммофоса был произведен на Днепровском заводе минеральных удобрений - предприятие сократило производство на 45,5% до 1,8 тыс. т, "Крымский Титан" и "Сумыхимпром" это удобрение не производили. В январе-апреле по сравнению с январем-апрелем 2012 г. производство аммофоса сократилось на 50,0%, или на 2,7 тыс. т до 2,7 тыс. т. Аммофос - эффективное фосфорно-азотное удобрение, содержит 51-52% фосфора и 11-12% азота, его применяют для основной заправки достаточно увлажненных почв, богатых калием.

В апреле производство сульфата аммония сократилось на 63,9%, или на 9,2 тыс. т по сравнению с апрелем 2012 г., до 5,2 тыс. т. Весь объем удобрения был произведен в ПАО "Азот" (Черкассы). В январе-апреле производство сульфата аммония сократилось на 90,3%, или на 51,9 тыс. т по сравнению с январем-апрелем 2012 г., до 5,6 тыс. т. Сульфат аммония - азотно-серное минеральное удобрение, применяется в сельском хозяйстве для выращивания зерновых, плодовых, овощных, ягодных и декоративных культур.

В апреле производство нитроаммофоски сократилось на 28,6%, или на 13,2 тыс. т по сравнению с апрелем 2012 г., до 33,0 тыс. т. В апреле "Сумыхимпром" сократил производство нитроаммофоски на 27,6% по сравнению с апрелем 2012 г., до 33,0 тыс. т, Днепровский завод минеральных удобрений не производил это удобрение. В январе-апреле производство нитроаммофоски сократилось на 19,7%, или на 21,5 тыс. т по сравнению с январем-апрелем 2012 г., до 87,6 тыс. т. Нитроаммофоска - гранулированное минеральное удобрение, содержащее азот, фосфор и калий, широко применяется для выращивания сельскохозяйственных культур. (Украинськи новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОИЗВОДСТВО КАРБАМИДНО-АММИАЧНОЙ СМЕСИ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Апрель 2013 г.	Апрель 2012 г.	Апрель 2013 г. в % к апрелю 2012 г.	Январь-апрель 2013 г.	Январь-апрель 2012 г.	Янв.-апрель 2013 г. в % к янв.-апрелю 2012 г.
Всего	**71,2**	**56,5**	**126,0**	**204,2**	**117,0**	**174,5**
Черкасское ПАО "Азот"	42,7	41,3	103,4	129,9	84,8	153,2
ПАО "Концерн "Стирол"	28,5	15,2	187,5	74,3	32,2	230,7

(Украинськи новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОИЗВОДСТВО КАРБАМИДА В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Апрель 2013 г.	Апрель 2012 г.	Апрель 2013 г. в % к апрелю 2012 г.	Январь-апрель 2013 г.	Январь-апрель 2012 г.	Янв.-апрель 2013 г. в % к янв.-апрелю 2012 г.
Всего	**291,7**	**255,0**	**114,4**	**1209,3**	**1188,7**	**101,7**
ПАО "Концерн "Стирол"	89,7	82,1	109,3	359,5	316,4	113,6
ОАО "Одесский припортовый завод"	80,3	71,5	112,3	315,2	284,3	110,9
Черкасское ПАО "Азот"	70,1	65,7	106,7	282,3	253,6	111,3
ПАО "ДнипроАзот"	51,6	0,0	-	252,3	187,1	134,8
ЧАО "Северодонецкое "Объединение "Азот"	-	35,7	-	-	147,3	-

(Украинськи новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОИЗВОДСТВО АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ В АПРЕЛЕ 2013 ГОДА (без учета данных ПАО «Ривнеазот» и ЧАО «Северодонецкое объединение «Азот»), тыс. т

	Апрель 2013 г.	Апрель 2012 г.	Апрель 2013 г. в % к апрелю 2012 г.	Январь-апрель 2013 г.	Январь-апрель 2012 г.	Янв.-апрель 2013 г. в % к янв.-апрелю 2012 г.
Всего	**138,9**	**190,9**	**72,8**	**595,6**	**858,1**	**69,4**
Черкасское ПАО "Азот"	89,6	86,6	103,5	379,5	346,0	109,7
ПАО "Концерн "Стирол"	49,3	56,1	87,9	216,1	207,2	104,3
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	-	48,2	-	-	213,5	-
ПАО "Ривнеазот"	-	-	-	-	91,4	-

(Украинськи новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

ИМПОРТ ПЕСТИЦИДОВ ЗА ЯНВАРЬ-АПРЕЛЬ 2013 ГОДА ВЫРОС

За январь-апрель в Украину импортированы 57839 т средств защиты растений, за аналогичный период 2012 г. - 38952 т. Импорт пестицидов вырос почти на 20 тыс. т, или на 48% за 4 месяца. Столь стремительные темпы роста эксперты объясняют нестабильными погодными условиями в Украине, которые наблюдаются в последние годы. Также постепенно меняются технологии выращивании сельскохозяйственных культур. Все крупные аграрии отдают предпочтение химической обработке посевов перед агротехническими операциями, на которые уходит большое количество горюче-смазочных материалов и времени, к тому же каждая обработка почвы - потеря влаги, которой и так не хватает в большинстве регионов Украины.

С начала 2013 г. наблюдалась тенденция к росту импорта, но если в январе объемы импорта были на уровне января 2012 г., то в феврале количество импортированных пестицидов увеличилось почти вдвое. Март подтвердил ожидания экспертов. Поставки средств защиты растений превысили прошлогодние показатели более чем вдвое и составили более 16 тыс. т. В апреле в Украину импортируется наибольшее количество пестицидов, но 2013 г. побил все рекорды. В апреле 2012 г. импорт составил 18 тыс. т, в 2013 г. - на 30% больше. В структуре импорта глобальных изменений не наблюдается.

На рынке происходят предвиденные изменения: появляются новые действующие вещества, теряют популярность некоторые препараты, регистрируются новые наименования продукции, также появляются новые мощные игроки на рынке средств защиты растений. По прогнозам экспертов, в 2013 г. в Украину будет ввезено более 100 тыс. т пестицидов и реализовано более 10 тыс. т препаратов отечественного производства. Общий объем рынка в денежном выражении приблизится к $1 млрд. (Инфоиндустрия/Химия Украины, СНГ, мира)

АНАЛИЗ

СНИЖЕНИЕ ЭКСПОРТА ПРОИЗВОДИТЕЛИ УДОБРЕНИЙ КОМПЕНСИРУЮТ ПОСТАВКАМИ НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК

Рост добычи дешевого газа в США через 2-3 года грозит украинскому химпрому потерей рынка объемом более $200 млн./год. Выровнять прибыль химпредприятия - в первую очередь Ostchem Дмитрия Фирташа - планируют за счет украинских аграриев.

Когда в конце 1970-х американский бизнесмен Арманд Хаммер строил аммиакопровод Тольятти - Горловка - Одесса, его целью были поставки аммиака в Соединенные Штаты Америки. В этой стране традиционно используют в качестве азотных удобрений не карбамид и селитру, а распыляют или вводят в грунт жидкий аммиак. На это уходит около 60% импортируемых объемов этого вещества, еще около 40% используются в производстве бытовой химии. Так что до сих пор именно США остаются лидером закупок аммиака у украинских и российских предприятий.

Если учесть, что американские фермеры применяют это удобрение все больше, участники местного рынка прогнозируют его общее потребление в стране в 2013 г. в объемах около 21,5 млн. т (в 2012 г. - 21 млн. т). Промышленность США никогда не производила достаточного количества аммиака, к тому же за последнее десятилетие в этой стране остановилась половина мощностей, а производства были преимущественно перенесены за рубеж. Так что внутреннее производство в 2013 г. составит около 13 млн. т. Этим до сих пор пользуются украинские производители, которые в 2012 г. продали за пределы страны 1,2 млн. т аммиака, из них около трети - в США. Лидером продаж является "условно государственный" Одесский припортовый завод (около 60% всего экспортируемого аммиака). Остальное приходится преимущественно на заводы Ostchem Group Дмитрия Фирташа. Небольшое количество продает также "ДнипроАзот" Игоря Коломойского. В целом средства от экспорта аммиака составили в 2012 г. 27% всей внешнеэкономической выручки украинских азотчиков - $640 млн. из $2,3 млрд.

Но, как оказалось, "сланцевая революция", продолжающаяся в США, может навредить не только "Газпрому".

Низкая стоимость метана на американском рынке (около $120/1000 куб. м против $300-400 в Европе и $400-450 в Украине), сохраняющаяся благодаря избытку добываемого в последние годы сланцевого газа, стимулирует многих промышленников возвращать энергоемкие производства в страну. Аналитики несколько лет говорят о возрождении так называемого «ржавого пояса» США - заводов на Среднем Западе, остановленных в конце прошлого века. Одними из первых решили вернуться производители азотных удобрений, для которых природный газ - не только топливо, но и сырье. Например, Potash Corporation of Saskatchewan расширяет аммиачный завод в Огайо на 88 тыс. т аммиака в год. Проект планируется закончить в начале 2015 г. - это будет одна из введенных в эксплуатацию новых мощностей. Другие проекты более масштабны. Крупный американский игрок азотного рынка CF Industries в 2012 г. начал строить 2 завода в Луизиане и Айове суммарной мощностью 2 млн. т аммиака в год. Также в Огайо реализуется проект египетской Orascom. Кроме того, в 2013 г. основана компания Project Cronus, которая ищет $1,2 млрд. для реализации крупного азотного завода. При этом даже в случае подорожания газа местный аммиак останется довольно дешевым - сейчас многие заводы договариваются с газовыми компаниями о фиксированной цене на длительное время.

"Безусловно, данный фактор может значительно сократить объемы поставок отечественного продукта на мировой рынок. Однако необходимо понимать, что на данном этапе "сланцевая программа" не способна оказать значительного влияния на спрос на отечественный продукт среди американских потребителей. Первое из новых предприятий по выпуску аммиака в США будет введено в эксплуатацию не ранее 2015 г. До того времени какие-либо значительные изменения на рынке маловероятны", - считает Дмитрий Худзик, аналитик компании "Маркер", специализирующейся на консалтинге агрохимического сектора СНГ.

Данная тенденция могла бы повлиять на привлекательность Одесского припортового завода, приватизация которого намечена на 2013 г. Однако руководитель департамента химической промышленности "Держзовнишинформа" Дмитрий Гордейчук напоминает, что цена этого объекта будет определяться кулуарно, конъюнктура при этом не будет определяющим фактором.

Итак, вскоре украинским производителям придется искать новые рынки сбыта для аммиака. Либо начинать строить мощности по его переработке в более технологичные продукты - карбамид, аммиачную селитру, КАС и т. п. "Все мировые производители балансируют между производством аммиака и гранулированных удобрений. Украинским заводам тоже нужно выбирать более прибыльный продукт", - отмечает Дмитрий Гордейчук.

В Ostchem Group рассказали, что крупными потребителями отечественного аммиака являются не только США, но и страны Северной Африки, в частности Марокко, а также европейские государства. Мировой спрос на удобрения растет. "По нашим оценкам, спрос на удобрения к 2017 г. увеличится почти вдвое. Поэтому Ostchem будет и дальше наращивать производство аммиака и его производных -

различных видов удобрений", - заявила пресс-секретарь Ostchem Наталия Иванченко.

В Украине, к тому же, набирает силу популярность прямого внесения аммиака в почву - крупные агрокомпании оценили американский подход. Но наибольший прирост - по рынку КАС. За 2012 г. его потребление в Украине повысилось более чем на 50% и продолжает расти, констатирует Дмитрий Худзик. Также продолжается рост емкости рынка карбамида. "Данный продукт является достаточно популярным в Украине, особенно на фоне дефицита селитры в период максимального потребления азотных удобрений. За январь-март 2013 г. емкость отечественного рынка карбамида превысила прошлогодние показатели за аналогичный период в 2 раза", - говорит эксперт.

Впрочем, рост отечественного рынка на протяжении многих лет сдерживает отсутствие денег у агропроизводителей. Дмитрий Гордейчук советует Ostchem приложить все усилия для того, чтобы обеспечить крестьян дешевыми и доступными кредитами. Однако в компании заявляют иное: "Заявок у нас очень много. Это позволяет работать только с платежеспособными агропроизводителями". Вместо кредитов украинские заводы делают упор на сервис. "Фермеру нужен ряд услуг. Для хранения удобрений у нас есть сеть "УкрАгроНПК" по всей стране, у конкурентов этого нет. Мы начали предоставлять услуги по внесению удобрений в землю, например, распыление аммиака по полям. Предоставляем услуги консалтинга в области внесения удобрений, ведь нужно брать пробы земли, чтобы знать, сколько и каких удобрений вносить. У нас есть порт "Ника-Тера", мы помогаем фермерам экспортировать продукцию", - уверяют в Ostchem. Кроме того, компания старается продавать не только азотные, но и комплексные удобрения, средства защиты растений, а также горюче-смазочные материалы. "Таким образом, мы вытесняем импортеров за счет комплексного обслуживания и клиентоориентированной маркетинговой стратегии", - говорит представитель Ostchem.

Правда, во многих случаях выбор украинского производителя обусловлен лишь отсутствием в регионе других поставщиков. "Мне не с чем сравнивать, я беру преимущественно КАС из Черкасс (черкасский "Азот", принадлежащий Дмитрию Фирташу)", - говорит основатель фермерского предприятия "Драгми" Михаил Драганчук. Теоретически "Драгми" могло бы покупать удобрения дешевле, если бы у нас не действовали запретительные пошлины на импорт из России. Которые, кстати, активно лоббирует владелец Osthem. "Это будет неправильно, если отменят ограничения на импорт российских минеральных удобрений. Если пошлины отменят, тогда это будет нечестная конкуренция, конкуренция вне игры. Получается, вы пришли на поединок с боксерскими перчатками, а кто-то с кувалдой. Цена газа у одних $100, а у других - $400 с лишним", - заявил Дмитрий Фирташ в конце мая.

Крупные агропредприятия отказываются официально комментировать работу Ostchem на внутреннем рынке, ссылаясь на корпоративную этику. Однако неофициально рассказывают, что в 2013 г. за селитрой - самым популярным в Украине удобрением - были большие очереди, купить ее было сложно, часто приходилось брать вместо нее карбамид - главный экспортный товар. А цены на него - как на мировых рынках, так что его не всегда можно себе позволить столько, сколько требуется. (Инвестгазета/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ПРИ ИМПОРТЕ, DAT/DAP, граница Украины, $/т (на 19.04.2013 г.)

Товар	Цена	Товар	Цена
Нитроаммофоска 16:16:16 (насыпью/в мешках)*	410-425	Аммофос (насыпью, пр-ва России)	510-520
		Аммофос (в мешках, пр-ва России)	520-530
Нитроаммофоска 16:16:16 (в мешках, пр-ва Беларуси)	395-410	Аммофос 10:46 (происхождением из Средней Азии)	440-480
Аммиачная селитра (в мешках)	275-290	Диаммонийфосфат (в мешках)	520-530

* - стоимость фасовки минеральных удобрений в мешках по 50 кг составляет $8-10/т.

В случае предварительной оплаты товара импорт осуществляется по ценам на момент оплаты. (Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ НА 18.04.2013 г., грн./т (с НДС, FCA - склад поставщика)

Удобрение	Цена	Удобрение	Цена
NPK (15:15:15)	4000-4200	Моноаммонийфосфат	5500-6000
NPK (16:16:16)	4200-4700	Сульфат аммония, белый	2470-2570
Диаммофоска (10:26:26)	5500-5700	Аммиачная селитра, импортеры/трейдеры	3330-3700
Хлорид калия	4450-4800	КАСС	3300-3650
Карбамид	3744-4350	Аммиак	5100-5500

(Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

КОМПЛЕКС ПО ПРОИЗВОДСТВУ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ ПЛАНИРУЮТ РАЗМЕТИТЬ В НАХОДКЕ

На очередном заседании общественного экспертного совета по привлечению инвестиций в Приморский край был рассмотрен проект строительства комплекса по производству минеральных удобрений, разработанный ЗАО "Национальная химическая группа". Об этом сообщил первый заместитель компании Тарас Ганага. "Цель проекта - создание на Дальнем Востоке крупнейшего в мире высокотехнологичного и экологически чистого комплекса по производству минеральных удобрений и химической продукции. Переработка природного газа в минеральные удобрения позволит уйти от сырьевой направленности экономики", - рассказал Тарас Ганага.

Комплекс по производству минеральных удобрений планируется строить в 3 очереди. Первая и вторая очереди включают мощности по производству 2,1 млн. т аммиака, 2 млн. т карбамида, 1 млн. т метанола в год. Пуск в эксплуатацию первой очереди запланирован на 2017 г Номенклатура продукции третьей очереди будет определена позднее. По расчетам авторов проекта, комплекс обеспечит до 4,5 тыс. рабочих мест.

Проект выполняется в тесном взаимодействии с компанией "Газпром", которая заинтересована в увеличении потребления газа, поставляемого в Приморье по газопроводу. В тендерах на строительство готовы участвовать 2 крупные компании из Республики Корея, а также японская и итальянская компании. (Regnum/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРИБЫЛЬ ОАО «ФОСАГРО» ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА УПАЛА ИЗ-ЗА СНИЖЕНИЯ ЦЕН НА ПРОДУКЦИЮ

Чистая прибыль ОАО "Фосагро" - одного из ведущих мировых производителей фосфорсодержащих удобрений - упала за I квартал 2013 г. по международным стандартам финотчетности (МСФО) на 59% до 3,3 млрд. руб. ($108 млн.) к аналогичному периоду 2012 г. из-за снижения цен на продукцию. Об этом говорится в отчете компании. По словам председателя правления "Фосагро" Максима Волкова, "уже второй год подряд цены на удобрения DAP (фосфат диаммония) находятся под существенным давлением, цены FOB Tampa упали еще на 6% со среднего уровня $516 в I квартале 2012 г. до среднего уровня $487 в I квартале 2013 г.". Компания не теряет оптимизма в отношении своих перспектив до конца года. "Мы уверены, что спрос на удобрения будет расти в течение 2013 г. и мы поддерживаем высокую динамику в работе по достижению всех стратегических целей. Что касается оставшейся части 2013 г., мы полагаем, что "Фосагро" имеет сильные предпосылки для дальнейшей реализации стратегических программ, что позволит обеспечить устойчивый рост акционерной стоимости компании", - сказал Волков. Выручка компании в I квартале выросла на 12% до 28,9 млрд. руб. $950 млн.) за счет существенного роста объемов производства и продаж удобрений NPS (азотно-фосфорно-серных), что компенсировало более низкую выручку от экспорта удобрений MAP (монокальций фосфат), DAP (диаммоний фосфат) и NPK (азотно-фосфорно-калиевых), говорится в отчете. Показатель EBITDA снизился на 17% до 7,554 млрд. руб. ($248 млн.). Рентабельность по EBITDA снизилась до 26% с 35% годом ранее. Чистый долг кпо состоянию на 31 марта 2013 г. увеличился до 35,5 млрд. руб. ($1,142 млн.) с 26,8 млрд. руб. ($883 млн.) на 31 декабря 2012 г. в связи со значительным оттоком денежных средств на выкуп миноритарных долей в ОАО "Апатит" в результате обязательного предложения о приобретении акций, которое финансировалось за счет дебютного размещения евробондов объемом $500 млн. "Соотношение чистого долга к EBITDA временно повысилось немного выше целевого уровня 1x по состоянию на 31 марта 2013 г. и в настоящее время опустилось до 0,75x в результате размещения новых акций, благодаря которому во второй половине апреля было привлечено более $210 млн.", - говорится в отчете.

В соответствии с отчетом, продажи продукции "Фосагро" в I квартале увеличились на 24,7% до 1,63 млн. т, в том числе фосфорсодержащих удобрений - на 21,3% до 1,3 млн. т, азотных удобрений - на 40,2% до 336,7 тыс. т. Экспортные продажи NPS выросли за отчетный период на 1,629 млрд. руб. ($54 млн.) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., в то время как выручка от экспорта MAP, DAP и NPK сократилась на 11% до 1,432 млрд. руб. ($47 млн.).

В I квартале "Фосагро" увеличило производство удобрений на 17,6% до 1,525 млн. т. В том числе производство фосфорсодержащих удобрений выросло на 9,2% до 1,18 млн. т, азотных удобрений - на 59,7% до 346,3 тыс. т.

ОАО "Фосагро" – вертикально интегрированная компания с полным циклом производства фосфорсодержащих удобрений; активы: производитель апатитового и нефелинового концентрата ОАО "Апатит" (Мурманская обл.), ведущие российские производители фосфатов ОАО "Фосагро-Череповец" и ООО "Балаковские минудобрения" (Саратовская обл.), а также инфраструктурные предприятия ООО "Фосагро-Транс", ООО "Фосагро-Регион" и ОАО "НИИУИФ". (ИТАР-ТАСС/Химия Украины, СНГ, мира)

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ УДОБРЕНИЙ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

По данным Федеральной таможенной службы, Россия в январе-апреле сократила экспорт калийных удобрений на 33,5% по сравнению с тем же периодом 2012 г. - до 2,109 млн. т. В денежном выражении поставки упали на 46% до $773,1 млн. Экспорт азотных удобрений увеличился на 4,6% до 3,809 млн. т, стоимость поставок - на 8,3% до $1,22 млрд. Поставки смешанных удобрений выросли в натуральном выражении на 8,8% до 3,45 млн. т, но сократились на 2% в денежном выражении, составив $1,44 млрд. Экспорт безводного аммиака за этот период вырос на 87%, достигнув 1,09 млн. т, в денежном выражении он возрос почти в 2,5 раза до $600 млн. (Прайм/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

SYNGENTA И DUPONT ОБМЕНЯЛИСЬ ТЕХНОЛОГИЯМИ В ОБЛАСТИ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

Швейцарская компания Syngenta получила у американской компании Dupont полную лицензию на создание продукции, содержащей фунгицидное действующее вещество оксатиапипролин. Для фермеров разработка этого нового класса фунгицидов (пиперидинил тиазол исоксазолин) является серьезным шагом в области контроля заболеваний картофеля, винограда, овощных и прочих специальных культур.

По условиям договора Syngenta получает эксклюзивные права на использования оксатиапипролина для опрыскивания в период вегетации и почвенного применения на всех сельскохозяйственных культурах на территории Северной Америки, а также в сегменте Lawn & Garden по всему миру. Кроме того, на определенных культурах компания получает права на использование оксатиапипролина в препаратах для обработки семян в мировом масштабе, а также для опрыскивания в период вегетации и почвенного применения на некоторых культурах за пределами Северной Америки.

Договор предоставляет компании Dupont право эксклюзивного использования солатенола (Solatenol(tm)) компании Syngenta в смеси пикоксистробином компании Dupont на сое и других культурах в Бразилии. Солатенол представляет собой новый SDHI-фунгицид из химического класса бензопиразолов с новым механизмом действия без перекрестной резистентности к существующим фунгицидам. Продукт дает возможность беспрецедентного и длительного контроля азиатской ржавчины сои. (rccnews.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ, насыпью, $/т (на 18-19.03.13 г.)

Товар	Цена	Базис цены
Нитроаммофоска (16:16:16)	395-402	FOB Черное море/Балтика
КАС (карбамидно-аммиачная смесь)	280-285	FOB Черное море/Балтика
Кальцинированная селитра, навал, EUR/T	265-270	CIF Германия
Аммофос	515-530	FOB Балтика/Черное море
Аммиак, налив	597	CFR Тампа
Диаммонийфосфат	510-530	FOB Балтика/Черное море
Сульфат аммония, белый	190-195	FOB Черное море
Сера	140-1560	FOB Черное море

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

СНГ

ЛАКОКРАСОЧНЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ СТРАН ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА ОБЛАДАЮТ РАЗНЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ

Средняя цена российских ЛКМ, которые поставляются за рубеж, в 2,5-2,7 раз больше экспортных красок из Казахстана. Так, в I квартале средняя цена ЛКМ, вывезенных за пределы Казахстана, составила $790/т, тогда как российские аналоги стоили $2,15 тыс., из Беларуси - $1,75 тыс./т. Импортируют в Россию также наиболее дорогие краски. Средняя цена лакокрасочных изделий, ввезенных в РФ в I квартале, составила $4,37 тыс./т, в Беларусь - $4,16, в Казахстан - $2,235 тыс.

Таким образом, химические предприятия стран Таможенного союза обладают разным потенциалом. Казахстанские лакокрасочники ориентируются на самый нижний ценовой сегмент. Потребители лаков и красок этой республики не могут себе позволить дорогие европейские материалы. Беларусь также ориентируется на сбыт недорогих красок, но за рубежом закупает высококачественные лаки и краски. Россия способна реализовывать и покупать относительно дорогую лакокрасочную продукцию. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

БЕЛАРУСЬ

СТАТИСТИКА

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА СТОИМОСТЬ ВВЕЗЕННЫХ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) ВДВОЕ ПРЕВЫСИЛА ВЫРУЧКУ ОТ ЭКСПОРТА

В I квартале белорусские производители экспортировали 6,9 тыс. т лакокрасочной продукции. 84,5% из них пришлось на краски на органических растворителях. Общая сумма выручки составила $12 млн. По сравнению с январем-мартом 2012 г. объем экспорта увеличился на 28,7% в физическом и на 30,5% в денежном.

Из-за рубежа было ввезено 5,28 тыс. т различных ЛКМ на $22 млн. Это на 6,3% больше, чем за аналогичный период 2012 г. В финансовом выражении рост составил 7,2%. Наибольшая доля ввозимых в страну лакокрасочных изделий приходится на краски с органическими растворителями (62,5%). Всего их было закуплено на $16 млн. При этом в Беларусь завозят лакокрасочные материалы дорогого ценового сегмента. Разница между средней стоимостью экспортных и импортных ЛКМ составляет 2-2,5 раза. Поэтому выручка (6,9 тыс. т, оцененных в $12 млн.) от реализации красок за пределами республики не перекрывает затрат на приобретение (5,28 тыс. т, стоивших $22 млн.) товаров за рубежом. Основными покупателями белорусской лакокрасочной продукции являются компании из России, Украины, Казахстана и Польши. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) ПРЕВЫСИЛ ЭКСПОРТ

Объем российского экспорта ЛКМ на основе полимеров в 5 раз уступает совокупному объему импорта, а в стоимостном выражении - в 4,5 раза. По данным Таможенного союза, в I квартале в страну было ввезено 49,6 тыс. т лаков и красок, реализовано за рубежом - 9,5 тыс. т. За год количество экспортных поставок уменьшилось на 19% (в стоимостном выражении - на 7%), объем импорта увеличился на 6,7% (в стоимостном выражении - на 4%). Более 75% ввезенных в страну лакокрасочных изделий - продукты на основе органических растворителей. Годом ранее этот показатель приравнивался к 84,8%. Постепенно на смену им приходят краски на водной основе. На сегодняшний день доля материалов данной категории в общем объеме экспорта удвоилась.

Лакокрасочной продукции было закуплено на $217 млн. Средняя стоимость единицы товара снизилась примерно на 3% за счет удешевления материалов на основе органических растворителей. В настоящее время их объем в общей доле импортной продукции приравнивается к 76,5% (годом ранее - 76%). По данным Таможенного союза, главными торговыми партнерами России стали компании из Германии и Италии, а в сегменте водорастворимых ЛКМ - фирмы из Финляндии и Польши.

В I квартале общий объем потребления ЛКМ в России составил 223 тыс. т. На 77,5% спрос обеспечивается материалами местного производства. Так, с января по март, по данным Росстата, было выработано 183 тыс. т лаков и красок на основе полимеров, из них 9,5 тыс. т было отправлено на экспорт. По сравнению с I кварталом 2012 г. потребление ЛКМ увеличилось на 17,5%, причем произошло это, главным образом, за счет роста внутреннего производства (+18%) и лишь во вторую очередь за счет увеличения объемов импорта (+6,7%). На показателях внутреннего потребления сказался спад поставок ЛКМ за рубеж (-19%). (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ТАДЖИКИСТАН

INCHEM РАЗВЕРНЕТ ЛАКОКРАСОЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО В СЭЗ «ДАНГАР»

В Польше прошла встреча делегации свободной экономической зоны "Дангара" с руководством специальной экономической зоны "Лодзь". В ходе ее были обсуждены вопросы активизации рабочих контактов и обмена опытом в сфере привлечения иностранных инвестиций в свободные экономические зоны. Стороны рассмотрели ход реализации подписанного между СЭЗ "Дангара" и "Лодзь" соглашения о сотрудничестве. Компания Inchem (один из лидеров по производству колеров для красок и лаков на польском рынке) договорилась о старте собственного инвестиционного проекта на территории свободной экономической зоны.

В настоящее время Таджикистан зависим от импорта ЛКМ. Так, в I квартале 2013 г. в республику было ввезено более 203 т лакокрасочной продукции из России на $329 тыс. 62,4% этих товаров пришлось на органорастворимые краски. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПА

AKZONOBEL И SOLVAY ПОДПИСАЛИ ТРЕХЛЕТНЕЕ СОГЛАШЕНИЕ

AkzoNobel и Solvay подписали трехлетнее соглашение, согласно которому голландская лакокрасочная компания увеличит использование возобновляемого сырья в своей продукции. В рецептурах ЛКМ появится эпихлоргидрин на биологической основе, позволяющий снизить углеродный след. К 2016 г. AkzoNobel планирует повысить использование данного сырья в производстве до 20%. Эпихлоргидрин является промежуточным химическим веществом, необходимым для изготовления эпоксидных смол - базовых компонентов для защитных покрытий. Сотрудничество предполагает 3 года командной работы, включающей адаптацию продукта под производственные нужды голландской стороны и техническое консультирование заказчиков.

Ранее AkzoNobel объявила о сотрудничестве с другим производителем нефтепродуктов - компанией Solazyme. Совместными усилиями они собираются изготавливать химические вещества на заказ. Было также подписано соглашение о краткосрочных поставках продукции. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ

BAYER MATERIALSCIENCE СОЗДАЛ БЕЗВРЕДНЫЕ ЛАКОКРАСОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ (ЛКМ) ДЛЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ТЕКСТИЛЯ

Bayer MaterialScience объявил о разработке инновационных материалов для текстиля. Новая продукция включает полиуретановые дисперсии, которые не содержат органических растворителей и соответствуют экологическим нормативам и требованиям. ЛКМ подходят для нанесения на изделия из кожи и различных тканей. Покрытия успешно сопротивляются истиранию, воздействию влаги, солнечного света и тепла. Полиуретановый материал, нанесенный на одежду и обувь, способен выдерживать большое количество стирок. Для обработки и использования ЛКМ подходит пенный способ, а не коагуляционный, при котором в составы нужно добавлять токсичные вещества.

Технический текстиль широко применяется в конвейерных лентах и транспортных устройствах. Главным свойством тканей должна быть повышенная стойкость к истиранию. Ранее, чтобы добиться таких характеристик, использовались покрытия на основе органических растворителей. Новые водорастворимые ЛКМ Bayer обеспечивают нужные свойства материалов и не наносят вреда окружающей среде. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

США

СОЗДАН ОГНЕЗАЩИТНЫЙ ЛАКОКРАСОЧНЫЙ МАТЕРИАЛ (ЛКМ) ДЛЯ МЕБЕЛИ

В техасском университете A&M создали тонкое полимерное покрытие для мебели, предотвращающее распространение пламени на поверхности вещей. По словам разработчиков, была найдена оптимальная замена токсичным огнестойким ЛКМ. Некоторые части мебели, например диванные подушки, сделаны из пенополиуретана, который легко воспламеняется. На него следует наносить специальные химические вещества, способные причинить вред здоровью.

Группа ученых под руководством д-ра Хайме Грунлана получила ЛКМ на основе серы и хитозана (углеводного полимера). Он может стать экологичной альтернативой традиционным огнезащитным материалам, содержащим хлор и бром. Покрытие образует газовый слой над поверхностью, из-за чего перестает вырабатываться кислород и огонь мгновенно гаснет. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ЛАКОКРАСОЧНЫЙ МАТЕРИАЛ КОМПАНИИ «3М» ЗАЩИТИТ ВЕТРЯНЫЕ ТУРБИНЫ ОТ ЭРОЗИИ

3М готова обеспечивать альтернативную энергетику новой лакокрасочной продукцией. Специалисты компании разработали двухкомпонентное защитное покрытие на основе полиуретана, предназначенное для ветряных турбин. ЛКМ предотвращает эрозию и другие повреждения передней кромки лопастей. "Представители энергетической отрасли выражают все большее беспокойство насчет эрозии, которая может негативно сказаться на мощности ветряных турбин, - пояснили в 3М. - Это приведет к меньшей выработке энергии, следовательно, к значительным убыткам".

Материал прошел всесторонние испытания, которые подтвердили его надежность. Он будет распространяться среди производителей комплексного окрасочного оборудования. Состав можно наносить на поверхность с помощью кисти. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

НОВОЕ ПОКРЫТИЕ REACTIVE SURFACES ЗАЩИТИТ ВОЕННУЮ ТЕХНИКУ ОТ ХИМИЧЕСКОГО ОРУЖИЯ

Reactive Surfaces, специализирующаяся на производстве интеллектуальных ЛКМ и сырья для них, разработала уникальное покрытие, способное защищать транспортные средства, военную технику, оборудование и огнестрельное оружие, полностью нейтрализуя воздействие фосфорорганических химических веществ. "В последний раз американские войска сталкивались с химическим оружием несколько десятков лет назад, в связи с этим большая часть защитных систем катастрофически устарела. Новое бесцветное покрытие позволит обезопасить не только технику, но и солдат", - подчеркнул Стив Макдениэл, директор по инновациям Reactive Surfaces.

В настоящее время вооруженные силы США тратят ежегодно более $200 млн. на закупку специальных покрытий для боевых машин и оружия. Новый состав Reactive Surfaces способен выдерживать очень едкие вещества, моментально приводящие к коррозионному разрушению, нейтрализует его воздействие, предотвращая возможную опасность для человека. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

VALSPAR CORPORATION ВОШЛА В ИТАЛЬЯНСКИЙ СЕМЕЙНЫЙ БИЗНЕС

Valspar Corporation подписала окончательное соглашение о приобретении активов Inver Holding S.r.l., крупного производителя промышленных ЛКМ в Италии. Ожидается, что сделка будет завершена в четвертом финансовом квартале после одобрения со стороны регулирующий органов. Финансовые условия не разглашаются. "В соответствии со стратегией роста нашего подразделения индустриальных покрытий это приобретение позволит укрепиться на столь привлекательном европейском рынке, а также оперативнее работать с действующими клиентами. Вместе с активами Inver мы получаем сильную команду руководителей", - отметил председатель и главный исполнительный директор Valspar Гэри Хендриксон.

Штаб-квартира Inver Holding S.r.l находится в Болонье (Италия). Суммарный объем продаж в 2012 г. составил около EUR160 млн. Фирма была основана в 1934 г. и на протяжении 3 поколений принадлежала семейству Доменичини. Ее специализацией является выпуск жидких и порошковых красок, а также смол для промышленных покрытий. Вся продукция распространяется во Франции, Германии, Италии и Польше. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ПОЯВИЛАСЬ АЛЬТЕРНАТИВА ТОКСИЧНЫМ РАСТВОРИТЕЛЯМ

Американское агентство по защите окружающей среды (EPA) одобрило новую разработку, которая представляет собой экологичный растворитель на основе гидрофторолефина. Материал будет использоваться для тонкой очистки металлических поверхностей и компонентов электронного оборудования. "Этот растворитель может успешно смешиваться с красками, адгезивами и чернилами, - отметила Памела Шехтер, один из руководителей научно-исследовательских работ. - Кроме того, его потенциал глобального потепления (специальный коэффициент, учитывающий эффект от выбросов CO2) равен 5 и соответствует всем нормам безопасности. Для сравнения можно привести другой распространенный материал на основе гидрохлорфторуглерода, его показатель составляет 370".

Новый разбавитель демонстрирует отличную совместимость с углеводородными, фторированными, минеральными и кремнийорганическими маслами, а также с различными жидкостями для гидравлических систем. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

ШВЕЙЦАРИЯ

CLARIANT ВЫКУПИЛА У BAYER ПАТЕНТЫ НА ПРОИЗВОДСТВО НАНОСЕРЯБРЯНЫХ ЧЕРНИЛ

Швейцарская компания Clariant выкупила технологическую платформу для производства наносеребряных чернил у Bayer. Сделка подразумевает получение доступа ко всем патентам на изобретения, связанным с данной товарной линейкой (ранее она была известна как Bayink). По словам представителей Clariant, сотрудничество с существующими клиентами прерываться не будет. "Данное приобретение укрепит продуктовый портфель, ориентированный на сегмент электроники. Наносеребряные чернила отлично дополнят наш процветающий бизнес типографский красок", - резюмировал Кристиан Кохлпейтер, член исполнительного комитета Clariant.

Наносеребряные чернила могут использоваться для печати на подложках, включая полимерные материалы и стекло, это расширяет возможности для производителей печатных плат, радиочастотных идентификационных устройств и фотоэлектрических панелей. Данные материалы обеспечивают высокую электропроводность при минимальном расходе сырья. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

СТРОИТЕЛЬНАЯ ХИМИЯ

СНГ

АНАЛИЗ

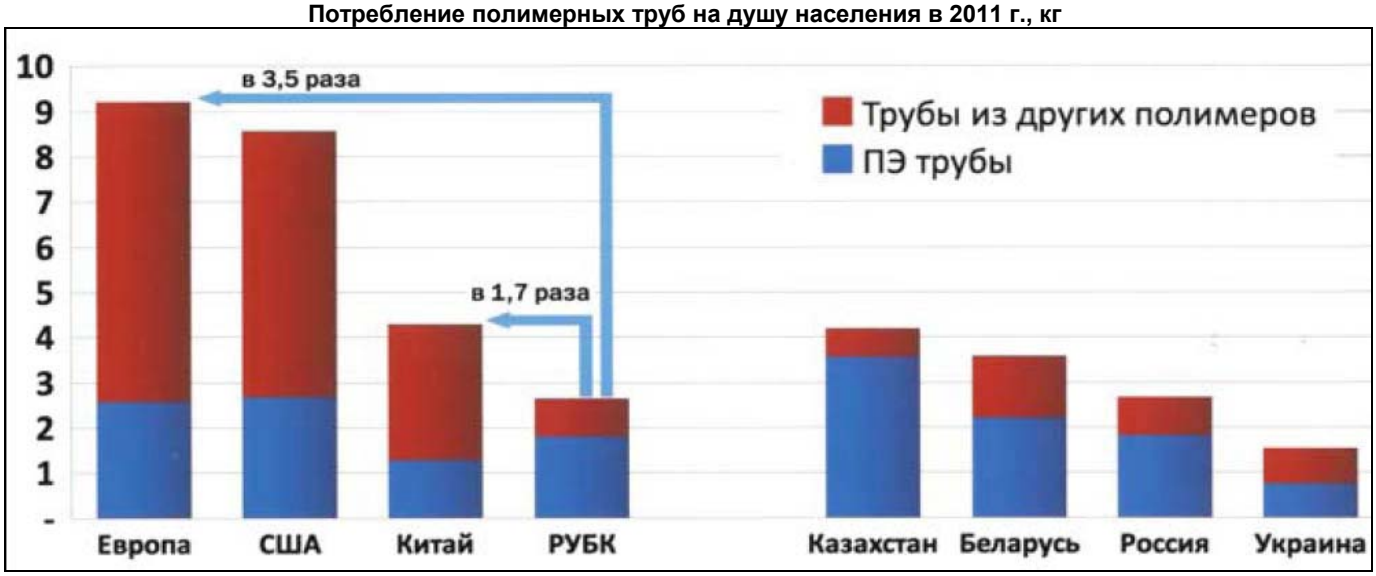
РЫНОК ПОЛИМЕРНЫХ ТРУБ, 2011-2012 ГОДЫ

Любой промышленный рынок не может существовать изолированно от мировой экономики. На его состояние и динамику развития оказывают влияние не только внутренние, но и множественные внешние факторы. Экономика Украины, как и всех республик бывшего Советского Союза, была построена по принципу тесной интеграции. Несмотря на 20 лет независимого развития для нашей промышленности и, естественно, рынка полимерных труб, важна взаимосвязь с аналогичными рынками ближайших соседей и партнеров. Для Украины это важно еще и потому, что наша полиэтиленовая трубная отрасль работает исключительно за счет импортного сырья. Данный материал является аналитическим обзором российских экспертов рынков полимерных труб на пространстве России, Украины, Беларуси и Казахстана. В ней показаны ситуации на этих рынках на сегодняшний день и ожидания их развития на ближайшие годы.

В минувшие годы российский рынок полиэтиленовых труб прошел через экстремальные уровни ценовых и объемных показателей. Но, как и до кризиса, отрасль продолжает показывать темпы роста значительно более высокие, чем у стран с давно сформировавшимися рынками.

Потребление полимерных труб в России на душу населения в разы ниже, чем в Европе, Северной Америке, Китае. При этом в России данная продукция должна быть более востребована в силу высокой изношенности (до 70%) сетей водоснабжения (2/3 потребляемых полиэтиленовых труб приходится на этот сектор) и низкого уровня газификации населенных пунктов, а также с учетом огромной территории, влияющей на протяженность трубопроводов. В Европе потребление полимерных труб на душу населения превышает российское почти в 3,5 раза, при этом потребление полиэтиленовых труб отличается не столь радикально - превышает лишь на треть.

Потребление полимерных труб на душу населения в 2011 г., кг



Особенностью стран зоны рынков РУБК (Россия, Украина, Беларусь, Казахстан) является большая доля полиэтилена в общей массе полимерных материалов, используемых для производства труб (от 50% в Украине до 85% в Казахстане), по потреблению ПЭ на душу населения отставание этих стран от стран Евросоюза и США уже не столь значительно, а в Казахстане его превышает.

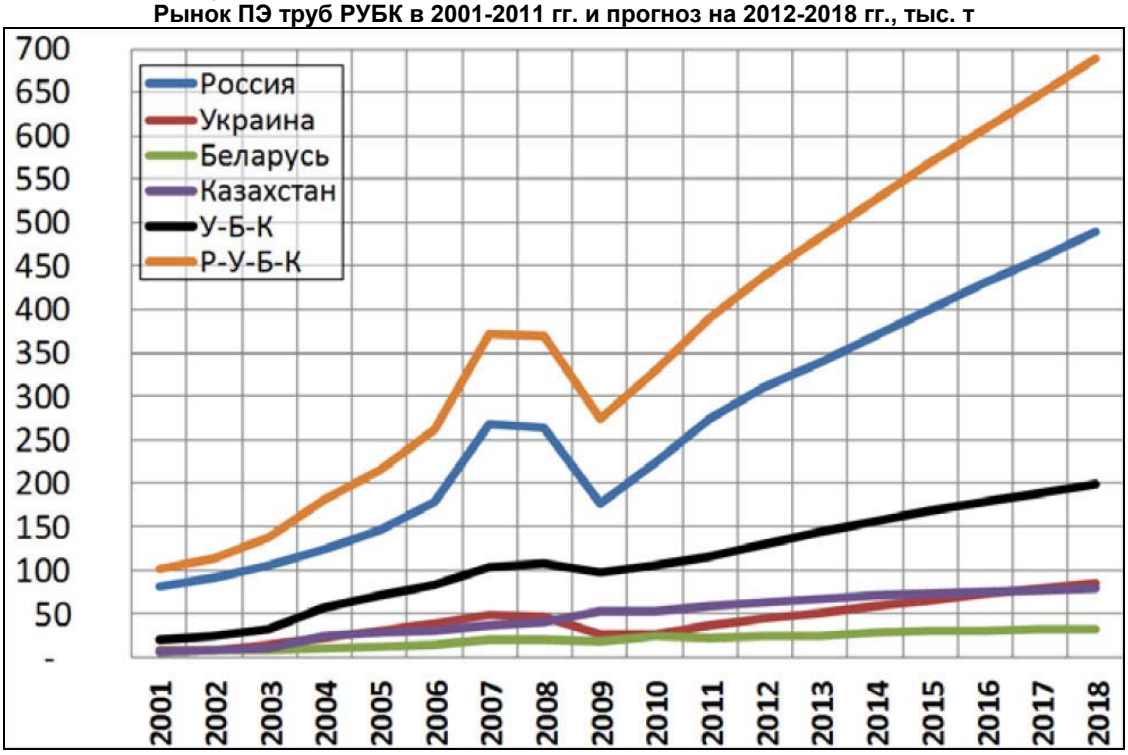
Среди стран зоны РУБК по потреблению полимерных труб лидирует Казахстан - 4,2 кг/чел., из которых 86% (3,6 кг/чел.) приходится на трубы из полиэтилена, что на 1 кг больше, чем в Европе. В целом же потребление полимерных труб в Казахстане уступает европейскому более чем в 2 раза, но превышает общее потребление полимерных труб в Беларуси, России и Украине. За счет 10% роста рынка полиэтиленовых труб в 2011 г. Казахстану удалось опередить по данному показателю Беларусь, рынок которой из-за внутреннего кризиса уменьшился на 16%. Основным локомотивом роста в Республике Казахстан выступает государственная программа "Чистая вода", на реализацию которой из бюджета страны выделяются значительные средства.

Украина занимает последнее место рейтинга, потребляя 1,5 кг/чел., что почти в 6 раз меньше, чем в странах Евросоюза. Столь сильное отставание можно объяснить тем, что рынки стран Европы и СНГ развивались по разным сценариям. В то время, как СССР демонстрировал миру мощь металлургической промышленности и потреблял стальной трубы больше, чем США, Германия и Япония вместе взятые, Европа внедряла инновационные разработки. В 30-е годы прошлого века в Германии началось производство и внедрение труб из ПВХ. Трубы из полиэтилена появились существенно позже - в 1960-е годы, когда ПВХ прочно занял свою нишу на рынке. В настоящее время почти 2/3 европейского и американского рынков полимерных труб приходится на ПВХ.

В России формирование рынка полимерных труб началось с большим отставанием от Европы, в период активного замещения труб из ПВХ более современными - полиэтиленовыми. Отчасти поэтому наиболее популярным трубным материалом на постсоветском пространстве стал полиэтилен. Однако близкие к европейским и американским объемы потребления ПЭ труб на душу населения - не показатель развитости полимерного трубного рынка: в Европе и США основная часть трубопроводов построена из полимерных материалов, тогда как в России (и в РУБК) 2/3 всех трубопроводных систем выполнены из металла, а доля полимеров пока невелика и составляет в разных сегментах от 5% (в канализации) до 50% (в газораспределении).

Эксперты предсказывают рынку ПЭ труб РУБК устойчивый рост в ближайшие 5 лет в пределах 8-13%. К 2018 г. объем потребления труб может приблизиться к 700 тыс. т/год, причем около 70% этого объема, как и сегодня, будет приходиться на Россию. Производственных мощностей по выпуску ПЭ труб для удовлетворения спроса 2018 г. хватает уже сегодня. По экспертным оценкам, общие мощности в РУБК достигают 1150 тыс. т/год и продолжают расти, опережая темпы роста рынка. То есть производственные мощности в целом по рассматриваемому региону загружены сегодня на треть, при продолжении нерационального инвестирования тенденция к снижению их загрузки сохранится. Если попытаться спрогнозировать потребление ПЭ труб на душу населения в пределах указанной территории, то к 2018 г. оно увеличится вдвое, но даже столь мощный рывок вперед не даст возможности приблизиться к лидерам отрасли.

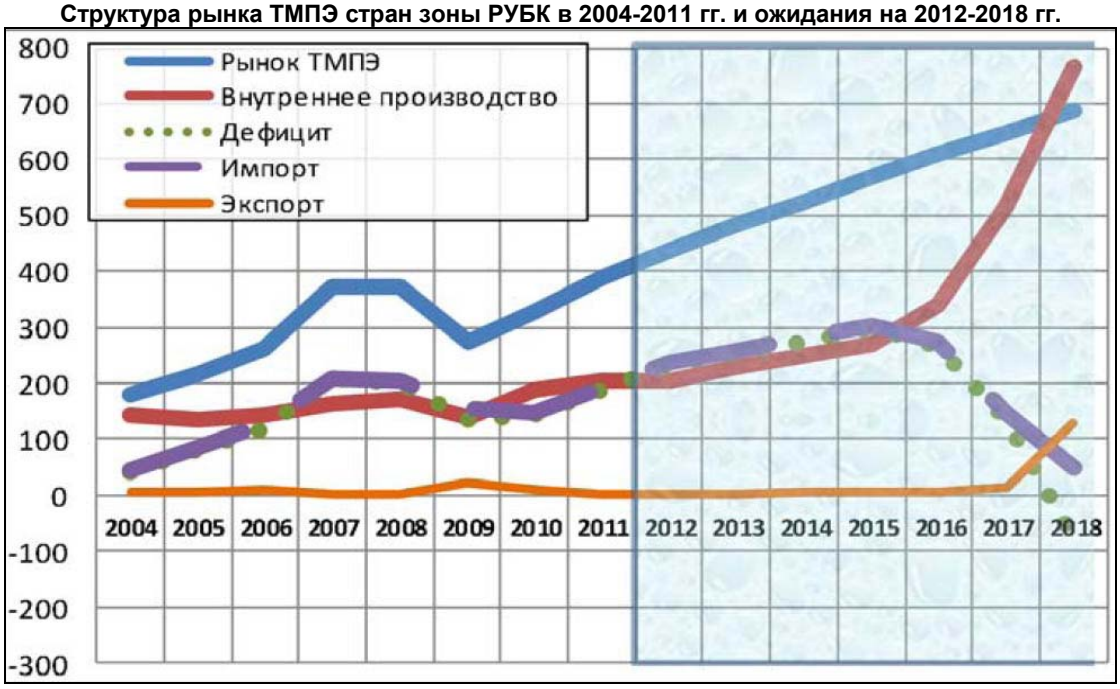
Рынок ПЭ труб РУБК в 2001-2011 гг. и прогноз на 2012-2018 гг., тыс. т



Несмотря на быстрый рост объемов производства полимерных труб, в отрасли остается немало проблем. Главной из них является сырьевое обеспечение. Объемы внутреннего производства трубных марок ПЭ не способны удовлетворить потребности рынка, особенно в современных марках ПЭ-100, дефицит сырья покрывается импортными поставками. В общем объеме поставок РУБК сохраняется стойкая тенденция к увеличению доли импорта: в 2010 г. - 45%, в 2011 г. - 49%, прогноз на 2012 г. - 54%. В такой ситуации не все компании остаются в "легальном поле" и приобретают дорогостоящее сырье трубных марок, а используют в производстве материалы несоответствующего качества, не сертифицированные для экструзии труб - натуральные марки либо вторичное сырье. Продукция, произведенная из суррогатного сырья, не отвечает заявленным нормативам и требованиям и имеет повышенный риск аварийности. Увеличение объема рынка значительно опережает темпы ввода новых мощностей по выпуску трубных

марок полиэтилена, а это может стать причиной увеличения доли контрафактной продукции. В 2011 г. доля подобных труб на рынке оценивалась в 12% (33 тыс. т), а в 2012 г. возможно ее увеличение до 14% (43 тыс. т). Действенным методом борьбы с недобросовестными производителями может стать создание системы ранжирования с присвоением определенной категории (высшей, первой, второй) предприятиям-производителям, учитываемой в дальнейшем потребителями при проведении тендеров. При присвоении категории происходит подписание производителем Декларации, обязывающей использовать только сертифицированное сырье трубных марок. Критериями оценки при присвоении категории производителю полиэтиленовых труб могут выступать следующие параметры: технологическая оснащенность; применяемая система менеджмента качества (СМК); наличие собственной лаборатории с возможностью проведения всех испытаний труб, предписанных ГОСТ; квалификация персонала. Данная мера способна обезопасить потребителя от приобретения некачественной продукции и оградить добросовестных производителей труб от недобросовестной конкуренции. В России саженаполненные трубные марки полиэтилена выпускаются тремя производителями: ОАО "Казаньоргсинтез" (ПЭ-100, ПЭ-80), ООО "Ставролен" (ПЭ-80) и ОАО "Нижнекамскнефтехим" (ПЭ-100). Их совокупные мощности позволяют выпускать до 250 тыс. т ТМПЭ в год. Но учитывая, что "Ставролен" простаивает после аварии в конце 2011 г., в 2012 г. внутреннее производство не превысит 200 тыс. т. О планах по созданию производств ПЭ-100 заявляют "Ставролен", "СИБУР", "Газпром нефтехим Салават" и "Роснефть". В случае их реализации и своевременного ввода мощностей по выпуску трубных марок полиэтилена в эксплуатацию, к 2018 г. ежегодное производство ТМПЭ в России достигнет 770 тыс. т. Такой объем будет в состоянии удовлетворить потребность рынка не только России, но и всей зоны РУБК. Это позволит ликвидировать дефицит, минимизировать импорт и увеличить экспортные поставки до 130 тыс. т/год.

Структура рынка ТМПЭ стран зоны РУБК в 2004-2011 гг. и ожидания на 2012-2018 гг.



Вероятность такого оптимистичного сценария невелика: создание новых нефтехимических мощностей - процесс длительный и дорогостоящий, нет никакой уверенности в том, что все упомянутые проекты будут реализованы. Кроме того, российские производители ТМПЭ будут вынуждены конкурировать с набирающими силу поставщиками из Юго-Восточной Азии и Саудовской Аравии. Но даже если "все получится" - надолго ли хватит "запаса прочности" в 80 тыс. т, если ожидаемый ежегодный рост рынка составит 40-50 тыс. т? Таким образом, при всей неразвитости рынка полимерных труб зоны РУБК и объективной востребованности этого вида продукции, возможности его роста в обозримом будущем довольно ограничены. Основными ограничителями являются дефицит сырья, нарастающий избыток производственных мощностей, усугубляющий и без того жесткую конкуренцию и низкую рентабельность бизнеса, а также разгул контрафакта, дискредитирующий пока еще новые полимерные технологии.

Тем не менее, рынки полимерных труб в России, Украине, Беларуси и Казахстане продолжают расти, темпы этого роста дают некоторые основания для оптимизма. Несмотря на все объективные сложности, отрасль продолжает развиваться, отставание рынков зоны РУБК от рынков Евросоюза и Америки пусть и медленно, но сокращается. (polypipe.info/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

КОМПАНИЯ ICOPAL(R) ПРЕДСТАВИЛА НОВУЮ ОДНОСЛОЙНУЮ КРОВЕЛЬНУЮ СИСТЕМУ ICOPAL UNIVERSAL

Icopal Universal - рулонный полимерно-битумный (сополимер битума и полиолефина) материал на полиэфирной основе, армированной стекловолокном с полипропиленом на верней и нижней стороне материала. Структура материала Icopal Universal является уникальной разработкой специалистов научно-исследовательского центра Icopal(r) и обеспечивает высокие физико-технические характеристики и универсальность применения материала. Icopal Universal не содержит тяжелых металлов, галогенов, пластификаторов и минеральной посыпки, что положительно сказывается на экологических характеристиках и гарантирует возможность утилизации.

Icopal Universal - самая безопасная кровельная система для окружающей среды. Применяется для устройства новых и ремонта старых эксплуатируемых и неэксплуатируемых кровель методом свободной укладки под балластом или механически крепится к основанию. Материал обладает высокой устойчивостью к внешним воздействиям и широким диапазоном применения (от - 25 °С до + 150 °С). (INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

ООО «ПЕНОПЛЭКС» УВЕЛИЧИЛО МОЩНОСТИ ЗАВОДА ТЕПЛОИЗОЛЯЦИИ В ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ

Компания "Пеноплэкс" увеличила мощности на своей самой крупной площадке в Киришах Ленинградской области. Первые партии теплоизоляции Пеноплэкс(r), выпущенные на новом оборудовании, появятся в продаже в июне, а мощности предприятия вырастут до 2, 5 млн. куб. м/год. В данный момент активно ведутся пуско-наладочные работы, новая линия по выпуску теплоизоляции на основе экструдированного пенополистирола работает в тестовом режиме. Выпуск продукции осуществляется по экологичной технологии без использования разрушающего озон фреона, которая была отлажена и выверена на этой площадке. Все теплоизоляционные плиты Пеноплэкс(r), проходят контроль качества в собственной сертифицированной лаборатории на каждом этапе производственного цикла и обладают стабильно высокими показателями.

Киришская площадка "Пеноплэкс" - первое и одно из самых мощных производств в России по выпуску ЭПП (экструдированного пенополистирола). Также предприятие имеет производство полистирола мощностью 50 тыс. т/год, оснащено цехами по производству полимерной мембраны Пластфоил(r) и декоративно-отделочных элементов на основе экструдированного пенополистирола Плинтэкс(r). В конце июня компания намерена пустить свой восьмой завод "Пеноплэкс" в Новомосковске. (INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

ОАО «ХАБАРОВСКИЙ ЗАВОД «БАЗАЛИТ ДВ» МОЖЕТ НАЧАТЬ ПОСТАВКИ СТРОЙМАТЕРИАЛОВ В АЗИЮ

Структура акционеров хабаровского завода "Базалит ДВ" изменится. Рязанское ООО "Управление КВ" получило разрешение на увеличение доли до 77,6% в капитале предприятия. Но фактический владелец завода останется прежним - это холдинг "ТехноНИКОЛЬ", который планирует расширение производства стройматериалов для завоевания рынка и экспорта. Как отмечают эксперты, конкурентами предприятия станут не местные производители, а импортные торговые марки.

Федеральная антимонопольная служба удовлетворила ходатайство рязанского ООО "Управление КВ" об увеличении доли в уставном капитале ОАО "Хабаровский завод "Базалит ДВ" путем приобретения 53,1521% голосующих акций. Таким образом, отмечается в сообщении ФАС, доля приобретателя составит 77,5919%. "Базалит ДВ", преемник основанного в 1964 г. завода "Стекловолокно", производит минеральную теплоизоляцию на основе базальтового волокна. С 2007 г. вошел в состав холдинга "Корпорация "ТехноНИКОЛЬ - Строительные Системы", объединяющего 35 заводов в СНГ и Восточной Европе, а также сеть сбытовых компаний.

ОАО "Хабаровский завод "Базалит ДВ" по итогам третьего квартала 2012 г. получило 27,5 млн. руб. прибыли, чистая выручка составила 334,8 млн. руб. По итогам 2011 г. прибыль составила 16,6 млн. руб., выручка - 408,2 млн. руб. Согласно информации "СПАРК-Интерфакс", 24,439% акций завода принадлежат рязанскоому ООО "Управление КВ" (99% которого контролируется LITOPS LTD с Британских Виргинских островов, 1% - московским ООО "Инвест-Кровля"). Остальные владельцы зарегистрированы в Москве, это ООО "ИНОТЕРА" (24,23%), ООО "Кассия" (28,92%), ООО "Миара" (21,24%). Принадлежат они белизскому офшору Worencreek Corp., сейшельскому GalewinAssets Ltd. и Oxfordcourt Ltd., зарегистрированной в Лондоне, соответственно.

В пресс-службе "ТехноНИКОЛЬ" подтвердили, что речь идет о перераспределении долей между фирмами, входящими в холдинг и владеющими акциями "Базалит ДВ". Как отметила руководитель отдела по связям с общественностью корпорации "ТехноНИКОЛЬ - Строительные Системы" Екатерина Ракитская, в настоящий момент реализуется программа развития завода "Базалит ДВ", в рамках которой планируется построить и пустить вторую линию по производству материалов на основе каменной ваты мощностью 50 тыс. т/год. Выпуск первых партий продукции должен состояться в 2014 г. Одновременно будет построен завод по производству экструзионного пенополистирола мощностью 150 тыс. куб. м/год. Суммарный объем запланированных инвестиций в программу превысит 2 млрд. руб. до 2014 г.

Относительно хабаровского актива "ТехноНИКОЛЬ" строит планы, выходящие за пределы Дальнего Востока. "Мы готовы удовлетворить растущий спрос за счет современных технологий и увеличения объема выпуска продукции. Второй фактор - близость Азиатско-Тихоокеанского региона. У нас есть все возможности выйти на этот рынок", - сообщила Ракитская.

Власти Хабаровского края также рассчитывают на дальнейшие инвестиции в предприятие. Как заявила начальник отдела промышленности строительных материалов краевого министерства строительства Лилия Шумейко, строительство второй очереди действующего предприятия и пуск нового завода включены в список инвестпроектов края. "Предприятие играет роль не только крупнейшего регионального, но и территориального производителя теплоизоляционных материалов. Этот проект важен для края", - сказала представитель министерства строительства. Летом 2012 г. эти планы с руководством "ТехноНИКОЛЬ" обсуждал губернатор края Вячеслав Шпорт. Территориально ближайшим конкурентом хабаровского завода является ОАО "Спасский комбинат асбестоцементных изделий". Завод по итогам 2011 г. отчитался о выручке в 216,6 млн. руб., чистой прибыли в 2,1 млн. руб. Отчетность за 2012 г. не публиковалась.

Андрей Шенк, аналитик "Инвесткафе", отметил, что "ТехноНИКОЛЬ" является лидером по производству минеральной ваты не только на Дальнем Востоке, но и в России, занимая 30% рынка с объемом производства 7,16 млн. куб. м/год. Доля хабаровского предприятия "Базалит ДВ" в общем объеме составляет около 7%. По производству экструзионного пенополистирола компания "ТехноНИКОЛЬ" занимает 25% российского рынка с объемом 1750 тыс. куб. м. В будущем конкуренцию предприятию "ТехноНИКОЛЬ" может составить завод экструзионного пенополистирола холдинга "Пеноплэкс" в Хабаровске (введен в эксплуатацию в августе 2012 г., объем производства - 100 тыс. куб. м/год, инвестиции составили EUR5 млн.). В то же время, отмечает эксперт, объем производства теплоизоляционных материалов на Дальнем Востоке составляет 3% от общероссийского. После расширения и пуска новых мощностей на базе "Базалит ДВ" компания "ТехноНИКОЛЬ" будет контролировать около 45-50% рынка каменной ваты и 25-30% рынка экструзионного пенополистирола в России. На Дальнем Востоке ей "придется конкурировать не только с отечественными предприятиями, но и с огромной долей импортных производителей, поэтому доля компании на рынке Дальнего Востока составит 25-30%". (kommersant/Химия Украины, СНГ, мира)

ООО «ТЕХНОФЛЕКС» ПУСТИЛО ЛИНИЮ ПО ПРОИЗВОДСТВУ БИТУМНЫХ МАТЕРИАЛОВ

В мае на заводе "Технофлекс" (Рязань, входит в состав "ТехноНИКОЛЬ") состоялся торжественный пуск новой, уникальной для России и Европы линии по производству легких битумных материалов. Новая линия мощностью 30 млн. кв. м продукции в год позволит выпускать уникальные битумные материалы для кровли и гидроизоляции. Расширение производства обеспечит 60%-ный рост производительности завода и создаст до 30 рабочих мест. Объем инвестиций в пуск линии составил 150 млн. руб. (Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира)

ООО «ЗАВОД СИНТАНОЛОВ» РЕАЛИЗУЕТ ПРОЕКТ ПРОИЗВОДСТВА ГИПЕРПЛАСТИФИКАТОРОВ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ИНДУСТРИИ

Представители "Завода синтанолов" анонсировали начало реализации проекта по производству поликарбоксилатов. Одним из перспективных направлений использования данных полимеров является получение гиперпластификаторов для бетонных смесей в строительстве. До настоящего времени гиперпластификаторы были представлены на рынках России и СНГ только в виде импортных дорогостоящих аналогов. Главным ограничением их использования являлась высокая цена. "Заводу синтанолов" удалось вывести на российский рынок строительных материалов продукт под торговой маркой "Карбоксинор", который является конкурентоспособным по отношению к аналогичной импортной продукции и традиционно используемым в РФ добавкам для бетонов и строительных растворов.

В январе-марте 2013 г. на заводе завершены тестовые испытания продукции в промышленных условиях, получено положительное заключение, в том числе и от зарубежных партнеров, осуществлены первые продажи новой инновационной продукции "Карбоксинор-13" в России. С апреля 2013 г. ведется проектирование новой установки по производству поликарбоксилатных эфиров на промышленной площадке ООО "Завод синтанолов" в Дзержинске (Нижегородская обл.). Параллельно в содружестве с рядом российских научных и научно-производственных организаций проводятся НИР, направленные на разработку технологий получения других типов поликарбоксилатных эфиров, предназначенных для использования в различных отраслях промышленности. В мае в кооперации с российскими партнерами завод приступил к производству промышленных партий "Карбоксинора".

ООО "Завод синтанолов" - производитель поверхностно-активных веществ (ПАВ) и полиэтиленгликолей (ПЭГ) под торговой маркой "Норкем". Компания основана в 2003 г. на базе производства синтанолов ОАО "Капролактам". В настоящее время имеет 2 производственные площадки в Ленинградской и Нижегородской областях. (rccnews.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

МИРОВОЙ РЫНОК

ПОЛИУРЕТАНОВЫЕ ПЕНЫ НА ОСНОВЕ МЕТИЛЕН-ДИФЕНИЛ-ДИИЗОЦИОНАТА (MDI) МОГУТ СТАТЬ ДЕФИЦИТОМ В БЛИЖАЙШИЕ ДВА ГОДА

По мнению американской корпорации Huntsman, ведущего поставщика дифференцированных химикатов, производители полиуретановых пен на основе MDI в Северной Америке и Европе могут столкнуться с дефицитом сырья в течение ближайших 2 лет. MDI (метилен-дифенил-диизоционат) входит в состав монтажных пен большинства популярных брэндов, широко используемых в оконной отрасли. Генеральный компании Huntsman Питер Хантсмен сказал, что его компания вынуждена покупать MDI из внешних источников. Многим компаниям придется столкнуться в конце 2013 г. с дефицитом MDI, что вынудит их покупать эти продукты у конкурентов, чтобы удовлетворить потребности клиентов.

Спрос на полиуретаны в США быстро растет за счет возрождения строительной отрасли, а в жилищном строительстве полиуретановые системы заменяют другие материалы, такие как формальдегид. Использование полиуретанов растет от 7% до 8,5% в год. Это происходит во многом благодаря Азии, где спрос взорвался в течение последних 10 лет настолько, что теперь Азия стала крупнейшим потребителем MDI, опередив рынки Европы и Северной Америки. Прогнозируемый ведущим производителем сырья дефицит метилен-дифенил-диизоционатов может иметь серьезные последствия для индустрии окон. Верность полиуретановым пенам на основе MDI компаний, специализирующихся на монтаже окон, может привести к удорожанию последнего, поэтому рынок может пойти по другому сценарию и начать искать изолирующие материалы из более доступного сырья. Сегодня MDI входит в состав монтажных пен большинства популярных брэндов, поэтому не исключено, что поиск альтернативных решений может привести к новым методикам в области монтажа окон. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

АВСТРИЯ

КОМПАНИЯ ADLER РАЗРАБОТАЛА ЭФФЕКТИВНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ЗАЩИТЫ ДРЕВЕСИНЫ

При воздействии на древесину УФ-излучения происходит изменение естественного цвета. Цвет древесины может измениться в сторону серого либо желтовато-коричневого. Наиболее заметен этот процесс на открытых участках древесины. В условиях жаркого и теплого климата эти изменения могут произойти за несколько месяцев. К потере внешнего вида и разрушению дерева могут привести и микроорганизмы. Специалисты австрийкой компании ADLER предлагают решение проблемы.

ADLER Holzentgrauer - специальное эффективное средство для очистки, удаления серого налета, а также осветления древесины. Отбеливающий и дезинфицирующий состав эффективно уничтожает деревоокрашивающие и деворазрушающие грибки, подходит для очистки серого налета с поверхности террас и садовой мебели, осветляет поверхность, удаляет мох и разрушенные частицы древесины, возвращая ей естественный цвет. В состав входит разлагающаяся биологически щавелевая кислота, что делает продукт безопасным для здоровья. ADLER Holzentgrauer соответствует единым директивам Евросоюза в области безопасности продукции. Имеет новый французский знак экологической безопасности. По итогам замеров ADLER Holzentgrauer получил наивысший экологический уровень А+, что свидетельствует о безопасности и экологичности продукции ADLER. Для создания защитного слоя рекомендуется покрыть восстановленную древесину любым продуктом серии Pullex.

Pullex Bodenol - декоративное масло. Долговременная защита для террас и деревянных полов снаружи помещения.

Pullex Color - универсальная шелковисто-матовая кроющая лазурь в различных цветовых оттенках. На основе растворителя для наружных работ.

Pullex Holzol - масло для дерева для наружных работ. С отличной проникающей способностью и специальными высокоэффективными УФ-абсорбентами, позволяющими защищать древесину от УФ-излучений.

Pullex Plus-Lasur - глубоко проникающая защитная лазурь для наружных работ. На основе растворителей.

Pullex Top-Lasur - лазурь на основе растворителя для древесины. Продукт технологичен в применении, регулирует уровень влажности, обладает высокой паропроницаемостью.

Pullex IG - защитная грунтовочная пропитка с биоцидами на основе растворителей. Предназначена для наружных работ. (INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ

КОМПАНИЯ RENOLIT SE ВЫПУСТИЛА НОВУЮ ПЛЕНКУ БЕЗ ПЛАСТИФИКАТОРА ДЛЯ ЛАМИНАЦИИ ПРОФИЛЕЙ ИЗ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ)

Компания Renolit SE, производитель пленок для ламинации оконного профиля, представила новый продукт в линейке Renolit Exofol - пленку без пластификатора для ламинации ПВХ профилей Renolit Exofol PX. Новая пленка ПВХ обладает прозрачным защитным слоем из полиакрилата, способствующим защите печатного рисунка и основы, тем самым улучшая устойчивость пленки к атмосферным воздействиям и увеличивая срок ее эксплуатации. Основной слой Renolit Exofol PX изготавливают из ПВХ с улучшенными характеристиками, при этом в рецептуру не добавляются химически активные пластификаторы.

По словам Штефана Фридриха, руководителя подразделения Renolit Exterior, полиакрилат отличает содержание высокоэффективных УФ-абсорберов, а благодаря отсутствию "блуждающего" пластификатора существенно увеличивается долговечность материала. Отличительной чертой новой пленки является также простота ее применения - на обратной стороне нанесен слой праймера, который способствует улучшению адгезионных свойств пленки.

Renolit Exofol PX отличается надежной солнцезащитной технологией SST (Solar Shield Technology). Специальные пигменты, отражающие УФ-излучение, позволяют уменьшить разницу температур между наружной и внутренней поверхностями ламинированного ПВХ-профиля. В результате оконный профиль подвергается меньшему воздействию термических нагрузок, ламинированные такой пленкой окна способны надолго сохранять геометрическую форму и функциональность.

В палитру рисунков пленки для ламинации оконных ПВХ-профилей включены 26 цветов, в том числе "под дерево" из коллекций Premier и Classic. Цветные профили могут быть выполнены как в традиционных цветах Золотой дуб, Темный дуб, Орех, Махагон, так и популярных трендовых декорах Винчестер, Висконсин, Сиена, Терезина. Ассортимент одноцветных пленок Renolit Exofol PX в течение года планируется довести до 11 цветов, включая зеленые, кремовые, белые и серые. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

ДАНИЯ

ГРУППА КОМПАНИЙ ROCKWOOL ОТЧИТАЛАСЬ О РЕЗУЛЬТАТАХ I КВАРТАЛА 2013 ГОДА

Группа компаний Rockwool опубликовала отчет о финансовых результатах I квартала, которые продемонстрировали некоторое ухудшение рыночных условий на рынке теплоизоляции. Из-за непростой экономической ситуации в Европе, которая остается крупнейшим рынком для группы, продажи в отчетный период оказались на 3% ниже аналогичного показателя 2012 г. EBIT составила 153 млн. датских крон, что равняется соответствующему показателю годом ранее. Группа по-прежнему ожидает, что чистая прибыль по результатам 2013 г. будет незначительно превышать аналогичный показатель 2012 г.

Прогноз чистой прибыли в 2013 г. ожидается на уровне 700 млн. датских крон. Инвестиции, за вычетом сделок по слиянию и поглощению, ожидаются на уровне 1,500 млн. датских крон, что на 100 млн. датских крон меньше прежнего прогноза.

Западноевропейский рынок теплоизоляции в I квартале демонстрировал ухудшение торговой конъюнктуры на фоне снижения экономической активности в целом и неожиданно долгой и холодной зимы. Цены на продукцию продолжали расти в течение квартала, однако это не компенсировало негативный эффект от сокращения объемов торговли. Продажи в Северной Америке сохраняют стабильные темпы роста, в особенности это касается США. В Азии увеличение объема продаж сдерживается из-за отсутствия ясности по законодательному регулированию использования негорючей изоляции в Китае. На рынке Восточной Европы ситуация постепенно становится все более напряженной. При этом в России первый квартал для группы оказался чрезвычайно успешным с учетом осложняющейся обстановки в мире. "Российский рынок теплоизоляции демонстрирует позитивные тенденции. Все 4 завода ROCKWOOL в России работают с полной загрузкой. Новые продукты компании, такие как Лайт Баттс Скандик, мембраны и новинка этого года Сауна Баттс, пользуются повышенным спросом. Все это укрепляет наши позиции на рынке", - комментирует генеральный директор Rockwool Russia Group Ник Винс. (INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

РОССИЯ

JOHN FRIEDA ПРЕДСТАВИЛА НОВИНКУ В ЛИНИИ ДЛЯ БРЮНЕТОК

John Frieda представляет новые средства для сохранения цвета волос оттенка брюнет. Увлажняющая формула с жемчужной пудрой и маслом сладкого миндаля защищает и поддерживает цвет, восстанавливая уровень гидратации сухих окрашенных темных волос. Новые средства не окрашивают волосы. Результат - блестящие, эластичные, шелковистые, послушные волосы. Brilliant Brunette Color Protecting Moisturizing Shampoo - увлажняющий шампунь для защиты цвета темных волос. Brilliant Brunette Color Protecting Moisturizing Conditioner - увлажняющий кондиционер для защиты цвета темных волос. Ориентировочная цена каждого средства - 455 руб. (200 мл). Изготовлено в Великобритании. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

ОАО «КОСМЕТИЧЕСКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «СВОБОДА» ПРИСТУПИЛО К ПРОИЗВОДСТВУ НОВОЙ СЕРИИ ЗУБНЫХ ПАСТ «ПАРОДОНТОЛ ДЛЯ ДЕТЕЙ»

Косметическое объединение "Свобода" приступило к производству новой серии зубных паст "Пародонтол для детей" возраста от 0 до 3 и от 3 до 7 лет. Пасты "Пародонтол baby" и "Пародонтол kids" созданы с учетом особенностей и потребностей детского организма. Мягкая очищающая система бережно ухаживает за деснами и первыми зубами. Она защищает малыша от воздействия вредных микробов и способствует здоровому развитию полости рта, а в более старшем возрасте позволяет ухаживать за полостью рта ребенка, не повреждая эмаль молочных и первых постоянных зубов. Паста не содержит аллергены, парабены, лаурилсульфат натрия и сахар. Натуральные активные компоненты состава, такие как фитокомплекс календулы и ромашки, помогают уменьшить дискомфорт при прорезывании зубов, а вытяжки из шалфея и эхинацеи обладают укрепляющим и противовоспалительным действием. Благодаря фториду натрия паста защищает от кариеса и укрепляет зубную эмаль. Пасты обладают оригинальными вкусами ягодного суфле и фруктового мороженого, которые придутся детям по душе и помогут привыкнуть регулярно чистить зубы. Специально разработанный состав безопасен при случайном проглатывании. (Ruhim/Химия Украины, СНГ, мира)

ООО «РУССКАЯ КОСМЕТИКА» ВЫПУСТИЛО ЛЕТНЮЮ СЕРИЮ ПОД МАРКОЙ «HELLO KITTY»

Компания "Русская косметика" выпустила летнюю серию (шампунь, гель и флюид для тела) под маркой "Hello Kitty". Шампунь для волос 2 в 1 Wash & go! - облегченная формула шампуня с богатым содержанием кондиционера позволяет быстро и эффективно ухаживать за волосами в летний период. Флюид для тела увлажняет кожу, утоляя ее "жажду" в жаркие летние дни. Содержит светоотражающие частицы, которые придают коже сияние, а специальный компонент обеспечивает охлаждающий эффект. Отлично подходит как средство после загара. Гель для душа придаст отличный утренний заряд энергии, а после активного дня нежнейшая и легкая пена создаст приятные моменты расслабления и удовольствия, наполняя свежими силами. (Ruhim/Химия Украины, СНГ, мира)

ООО «РУССКАЯ КОСМЕТИКА» ВЫПУСТИЛО ЭКОНОМИЧНЫЙ ФОРМАТ ГУСТОГО МЫЛА ДЛЯ СИЛЬНО ЗАГРЯЗНЕННЫХ РУК

Компания "Русская Косметика" выпустила экономичный формат густого мыла для сильно загрязненных рук "Азбука чистоты" в ведре в новом дизайне. Часто обычное моющее средство не в состоянии вернуть чистоту рукам после работы в гараже, на даче, с химическими загрязнителями, после чистки рыбы. Густое мыло для сильно загрязненных рук "Азбука чистоты" справится с неприятными запахами, грязью и черноземом, ржавчиной и горюче-смазочным материалом, всем, с чем не справится обычное средство. Полиэтиленовые микро-гранулы удаляют "въевшуюся" грязь, не повреждая кожу. Содержит смягчающие добавки. Не содержит вредных растворителей. Подходит для частого использования. Дерматологически тестировано. Мыло практически не имеет аналогов в розничной продаже, а благодаря относительно невысокой стоимости выглядит привлекательнее аналогичных продуктов. (Ruhim/Химия Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ

КОМПАНИЯ WELEDA ВЫПУСТИЛА НОВУЮ ЛИНИЮ СРЕДСТВ ПО УХОДУ ЗА ВОЛОСАМИ

В соответствии с целостной концепцией Weleda уход за волосами - это больше, чем мытье головы. Уход состоит из двух аспектов: с одной стороны - глубокое, но мягкое очищение, с другой - оздоровление кожи головы. Здоровая сбалансированная кожа - обязательное условие роста естественно красивых волос, любое нарушение баланса отражается на их внешнем виде. Поэтому Weleda предлагает уход, направленный на восстановление естественных процессов кожи, стимуляцию ее саморегулирующих функций, регенерацию, и, как следствие, укрепление жизненных сил и гармонизацию. Результат такого комплексного подхода - здоровая кожа и красивые волосы.

Шампунь-уход с экстрактом проса для нормальных волос. Органическое масло ореха макадамии и экстракт оболочки семян проса и шалфея дарят мягкое очищение и питание, обеспечивают естественную эластичность волос. Шампунь идеально подходит для всех членов семьи.

Шампунь-уход с экстрактом овса для сухих и поврежденных волос. В состав шампуня входят органические масло жожоба и экстракт овса и шалфея. Шампунь укрепляет поверхность волос, уменьшает ломкость и повышает эластичность, сокращает количество секущихся кончиков.

Восстанавливающий бальзам-кондиционер с органическим оливковым и кокосовым маслом, экстрактом овса и белой мальвы делает волосы более увлажненными и воссоздает их природную эластичность, разглаживает поверхность волос.

Восстанавливающая маска для волос с экстрактом овса с органическим оливковым и кокосовым маслом, органическим маслом ши и экстрактом овса сглаживает неровную кутикулу, интенсивно питает волосы без утяжеления и дает дополнительное увлажнение. Обеспечивает глубокий уход за кожей головы и волосами.

Шампунь от перхоти с экстрактом пшеницы. Масло зародышей пшеницы, экстракты иглицы, анютиных глазок и органического шалфея нормализуют работу кожи головы и избавляют от шелушения, а оригинальная композиция эфирных масел дарит бодрящий аромат.

Укрепляющее средство для роста волос с розмарином. Рецептура с 1921 г. Масло розмарина, экстракт очитка и листьев хрена способствуют естественному росту волос и поддерживают здоровье кожи головы. Существенно сокращается выпадение волос. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

ПУДРА-АДСОРБЕНТ GEHWOL РЕШИТ ПРОБЛЕМЫ ВЛАЖНЫХ НОГ

Влажность ног, сопровождаемая неприятным запахом, - серьезная проблема, особенно в жаркие летние месяцы. Пудра-адсорбент Gehwol подарит ощущение комфорта и поможет избежать неловких моментов. Пудра также предупреждает связанные с этими факторами болезни. Впитывая влагу с поверхности кожи ног, пудра помогает сохранять их сухими и дезодорирует кожу, надежно защищая от раздражения и воспаления. Освежающие компоненты создают ощущение легкости и прохлады. Кожа ног становится нежной и бархатистой. (intercharm/Химия Украины, СНГ, мира)

БИОХИМИЯ

МИРОВОЙ РЫНОК

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ШИННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Производители шин ищут новые способы, как сделать шины экологичнее и при этом сократить расходы за счет новых видов сырья. Заменить привычные натуральный каучук и нефтепродукты в резиновой смеси на новые, более доступные и экологические чистые материалы пытаются все основные мировые концерны.

Чак Юркович, вице-президент по научным исследованиям компании Cooper Tire, перечислил перспективные технологии для шинной промышленности: биомасла из канолы, кукурузы и сои; наполнители из таких сельскохозяйственных продуктов, как крахмал, рис, соевые бобы и кукуруза; каучук из источников за пределами Азии, в том числе из одуванчиков и гваюлы; нановолокна из биологических и синтетических материалов; функционализированные полимеры (и синтетический, и натуральный каучук); микробиологически получаемые биополимеры; силика (диоксид кремния) с сильно развитой поверхностью (свыше 200 кв. м/г); высокопрочный металлокорд, позволяющий снижать вес шины; легковесные материалы, способные заменить сталь.

Млечный сок одуванчика под названием "кок-сагыз" содержит каучук такого же качества, как и материал, получаемый из гевеи бразильской. Сейчас несколько компаний, в том числе Continental, Cooper, Bridgestone и Ford, работают над тем, чтобы культивировать это растение и получить заветный ингредиент для шинной промышленности. По их мнению, новые сырьевые материалы способны снизить вес шины без ущерба для других характеристик, уменьшить расход топлива за счет сокращенного сопротивления качению или повысить экологичность продукта при помощи новых, более "зеленых" технологий.

Нескольких шинных гигантов вместе с учеными работают в таких комплексах, как Центр сельскохозяйственных исследований штата Огайо, над тем, чтобы культивировать одуванчики и начать делать из них шины. Исследователи говорят, что с одного акра (0,4 га) одуванчикового поля можно получить до 250 грузовых шин, то есть урожайность этого растения выше, чем у других каучуконосов. А поскольку стоимость натурального каучука выросла с $1 в 2003 г. до $6/кг в 2011 г., этот источник стоит того, чтобы обратить на него внимание.

Continental занимается исследованиями в области получения каучука из одуванчиков с 2007 г., сейчас немецкий концерн сотрудничает в рамках консорциума с несколькими организациями, помогающими определить жизнеспособность этой идеи. Многие компании, рассматривающие возможность использования одуванчикового каучука, также оценивают потенциал еще одного альтернативного источника сырья - гваюлы. Этот кустарник, растущий на севере Мексики, юго-западе США, а также в Казахстане, схож с одуванчиком тем, что из него тоже можно получить каучук такого же качества, как из гевеи.

Goodyear, Firestone и Uniroyal в свое время экспериментировали с этим растением, тогда гваюлой было засажено несколько гектаров в Техасе и Аризоне. Прошлой весной о планах провести полномасштабные исследования в этой области объявила Bridgestone, которая отметила, что намерена превратить гваюлу в возобновляемый и коммерчески выгодный источник высококачественного натурального каучука.

Еще шинные производители заинтересовались соевыми бобами, кукурузой и канолой (разновидность рапса). Все они могут служить сырьем для получения "биомасел", способных в будущем заменить в шинном производстве масла на основе нефти. Некоторые компании, такие как Goodyear и Bridgestone, начали внедрять использование этих материалов.

Наполнители для шин также сейчас производятся из природных материалов, таких как крахмал и рис, которые делают шины экологичнее за счет того, что заменяют технический углерод, получаемый из нефти. По словам Юрковича, эти материалы потенциально могут сокращать сопротивление качению и снижать вес шины.

Уменьшать расход топлива за счет сниженного сопротивления качению способно также апельсиновое масло, которое, по словам исследователей Yokohama, также благотворно влияет на долговечность и уровень сцепления. Другие производители не отстают от японских специалистов: Nokian сокращает сопротивление качению при помощи смеси из силики и канолового масла, Michelin повышает тяговое усилие за счет использования подсолнечного масла, а Sumitomo применяет в производстве растительное масло и волокна из растительной целлюлозы.

Пока остаются нерешенными экономические вопросы. Переход на подобные сельскохозяйственные продукты потенциально способен создать перекос в производстве пищевых культур. К тому же многие из этих технологий в настоящее время проигрывают в экономическом плане применению нефтепродуктов или не могут обеспечить приемлемые характеристики. По этой причине некоторые компания разрабатывают биоматериалы, способные стать альтернативой изопрену на основе нефтепродуктов и заменить его в производстве синтетического каучука и других эластомеров. Goodyear, например, сотрудничает с фирмой DuPont, с которой работает над продуктом под названием BioIsoprene. В 2012 г. партнеры представили первый прототип шин, изготовленный по этой технологии, а Goodyear заявляет, что "биоизопрен" можно также применять в производстве хирургических перчаток, мячей для гольфа и клеящих веществ.

Существуют и другие способы найти экологичную замену синтетическому каучуку. В частности, Lehigh Technologies, поставщик эко-материалов для шинной индустрии, заключила соглашение о сотрудничестве с испанскими экологами из HERA Holding, вместе с которыми компания производит микронизированную резиновую крошку, изготовленную из отработанных шин и других резинотехнических изделий. Среди покупателей этого материала числятся 5 из 10 крупнейших мировых шинных производителей. Lehigh называет эту крошку самым экологичным сырьем для производства шин на планете, так как снижает потребность в натуральных и синтетических материалах для шинной отрасли. По заверениям представителей компании, их продукт уже используется в 140 млн. шин по всему миру. (rccnews.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ПРОГНОЗ

СПРОС НА БИОСЫРЬЕ БУДЕТ РАСТИ

Активная разработка биосырья в тандеме с ростом цен на нефть, изменениями в потребительском сознании и "потеплением" в мировой экономике должны положительно сказаться на развитии отрасли возобновляемых ресурсов. В связи с этим емкость рынка биосырья увеличится с $57,5 млрд. в 2012 г. до $83,4 млрд. к 2018 г. По мнению аналитиков из MarketsandMarkets, среднегодовые темпы роста в течение 5 лет составят около 7,7%.

Среди всех возобновляемых ресурсов биоэтанол пользуется наибольшей популярностью. Несмотря на тот факт, что основные производства базируются в США и Бразилии, широкие возможности для роста компаниям предлагают западноевропейские страны и азиатский регион, в частности Индия и Китай.

В сегменте биополимеров пока лидерство удерживают пластики на основе крахмала, на их долю приходится 48% от общемировых закупок "зеленой" полимерной продукции. В течение ближайших 5 лет спрос на них поднимется на 27,7 процентных пункта. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

КИТАЙ

КОМПАНИЯ LANZATECH NZ LTD. НАМЕРЕНА ПРОИЗВОДИТЬ БИОТОПЛИВО ИЗ ГАЗОВЫХ ОТХОДОВ СТАЛЕЛИТЕЙНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Новозеландская компания LanzaTech NZ Ltd. планирует привлечь от $60 млн. до $80 млн. венчурного капитала и средств стратегических инвесторов в 2013 г., чтобы разработать технологию превращения отходящих газов в биотопливо.

LanzaTech NZ занимается производством транспортного топлива и химикатов из отходящих газов, которые являются побочным продуктом производства на промышленных предприятиях. Новозеландская компания работает над проектом с китайскими компаниями Baosteel Group Corp. и Shougang Group и планирует использовать газообразные отходы производства стали на этих предприятиях, чтобы производить этанол для автомобилей. Как сообщила директор LanzaTech NZ Дженнифер Холмгрен, компания рассмотрит первичную продажу акций, как только завод будет пущен - возможно, в 2015 г. "Мы начали развивать этот проект в Китае, так как там находится около 60% всей мировой сталелитейной отрасли, - сказала Дженнифер Холмгрен. - У нас есть также отношения со сталелитейными предприятиями в Индии и Корее, но в плане перехода к коммерческим проектам они отстают как минимум на 6-12 месяцев".

Правительства разных стран настаивают на увеличении количества биокомпонента в конечном продукте производителей топлива с целью снизить уровень загрязнения окружающей среды. Европа планирует довести количество биотоплива до 10% в транспортном секторе к 2020 г. США требуют, чтобы производители бензина и дизеля ежегодно включали 36 млрд. галл. (136 млрд. л) биотоплива в свои продукты к 2022 г.

Директор LanzaTech NZ также сообщила, что завод по превращению газовых отходов сталелитейного производства в этанол стоит около $80 млн., его планируемая мощность составляет 30 млн. галл./год (114 млн. л). Топливо, произведенное LanzaTech, прошло проверку и было признано идентичным кукурузному этанолу, который используется в автомобильном топливе, сообщила Дженнифер Холмгрен. LanzaTech также имеет опыт производства чистого авиационного топлива из этанола. Тесты показали, что такое топливо имеет все свойства, присущие авиатопливу на основе нефтепродуктов, отметила руководитель LanzaTech. Агентство технических стандартов ASTM International (США) в 2011 г. одобрило использование органического авиатоплива в пассажирских самолетах. В настоящее время агентство ведет процесс сертификации авиатоплива на основе этанола. Ожидается, что сертификация будет завершена до конца 2014г., тогда LanzaTech сможет начать продажи чистого авиатоплива, сообщила Дженнифер Холмгрен. Virgin Atlantic Airways, скорее всего, будет первой авиакомпанией, использующей биотопливо LanzaTech, согласно контракту, подписанному в октябре 2011 г. В 2008 г. Virgin стала первой авиакомпанией, использовавшей в своих самолетах биотопливо из кокосовых орехов, смешанное с керосином. (Bloomberg/Химия Украины, СНГ, мира)

ОТ ШИРОКОГО СПЕКТРА БОЛЕЗНЕЙ ЗАЩИТИТ НОВЫЙ МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ ФУНГИЦИД КОМПАНИИ SHANXI JIALUNDUO CROPSCIENCE

Научно-производственная компания Shanxi Jialunduo CropScience получила лицензию на производство микробиологического фунгицида на основе Bacillus amyloliquefaciens. Подобной лицензией, выданной Министерством сельского хозяйства Китая, располагает только эта компания. Действие микробиологического фунгицида Bacillus amyloliquefaciens основано на том, что в культуре этого микроорганизма нарабатывается большое количество веществ с широким бактерицидным действием. Препарат можно использовать как для лечения растений, так и в качестве профилактического средства. В полевых опытах была подтверждена высокая эффективность данного биопестицида при лечении различных болезней пропашных и овощных культур, дыни и фруктовых деревьев. Производитель отмечает, что использование этого препарата позволяет ограничить использование химических пестицидов и гарантировать более высокое качество продуктов питания. В настоящее время препарат Bacillus amyloliquefaciens реализуется в виде жидких фунгицидов под торговой маркой Double Nickle (разработка Certis, США). Он зарегистрирован для защиты от мучнистой росы различных продовольственных культур, включая дыню и фруктовые деревья. Смачиваемый порошок, который будет производить Shanxi Jialunduo, зарегистрирован для борьбы с пирикуляриозом риса. Каждый грамм продаваемого порошка будет содержать 1 млрд. жизнеспособных спор бактерии. (Инфоиндустрия/Химия Украины, СНГ, мира)

ШВЕЙЦАРИЯ

CLARIANT ИЩЕТ ПАРТНЕРОВ ПО БИЗНЕСУ, ЖЕЛАЮЩИХ ИНВЕСТИРОВАТЬ В ПРОИЗВОДСТВО БИОЭТАНОЛА

Clariant находится в активной стадии переговоров с потенциальными партнерами, которые захотели бы инвестировать в производство биоэтанола. Технологию ферментации биосырья, как и ряд промышленных площадок, швейцарская компания получила после приобретения Sued-Chemie за $2,5 млрд. В планах Clariant - создание комплекса по выпуску сырья второго поколения, способного выйти на мощность в 150 тыс. т. Это позволит компании успешно конкурировать с фактическими лидерами отрасли - Novozymes, DuPont и Royal DSM. В качестве потенциальных партеров по бизнесу рассматриваются фирмы из аграрного сектора, дистрибуторы и производители биоэтанола. Особая ставка делается на американские компании. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

УКРАИНА

ПАО «ФАРМАК» ПЛАНИРУЕТ В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТЬ ИНВЕСТИЦИИ В РАЗВИТИЕ ПРОИЗВОДСТВА

Компания "Фармак" (Киев) планирует инвестировать в развитие производства 314 млн. грн. в 2013 г. Основными направлениями инвестиций в 2013 г. являются продолжение строительства завода по производству субстанций в Шостке, лабораторный комплекс, новое производство лекарственных препаратов в форме твердых лекарственных средств и мягких желатиновых капсул, модернизация существующего оборудования. В 2013 г. по сравнению с 2012 г. инвестиции в развитие производства увеличатся на 73%.

"Фармак" выпускает около 200 наименований лекарственных препаратов различных фармакологических групп. 65,63% акций "Фармака" принадлежат компании F.I.&P. Holdings Limited (Никосия, Кипр), 11,28% - Farmak International Holding GmbH (Австрия). (Украинськи новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

КОНФЛИКТНАЯ СИТУАЦИЯ

НА РЫНКЕ АКТИВНО ПРОДВИГАЮТСЯ ИМПОРТНЫЕ ЛЕКАРСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ, НЕЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЕ В ЕВРОСОЮЗЕ

На фармацевтическом рынке Украины не первый год прогрессирует катастрофическая ситуация - лекарства, необходимые для спасения жизней, не завозятся, потому что на них невозможно получить лицензию. Достаточно вспомнить скандалы с инсулином и лекарствами от гепатита. В то же время препараты, которые на их родине не считаются лекарственными, у нас не просто продаются, но рекламируются как чудо-средства. "Недавно я попросил сделать анализ продаж по наименованиям лекарств. Оказалось, что из 10 наиболее покупаемых в Украине препаратов только 1 продается в Евросоюзе", - написал на своем персональном сайте премьер-министр Николай Азаров.

Как показало редакционное исследование, в Украине одним из таких препаратов является "Мезим форте 3500" (не путать с "Мезим форте 10000" и "Мезим форте 20000"). Доказано, что только пилюли "Мезим форте 10000" не растворяются в желудке, теряя при этом все целебные качества, а попадают в кишечник, откуда активные вещества доставляются к поджелудочной железе. То есть, принимая "Мезим форте 3500", оболочка которого растворяется в желудке и препарат не попадает к поджелудочной, мы можем рассчитывать максимум на эффект плацебо, то есть самовнушение. Но никак не лекарственный эффект.

По словам немецких медиков, в Германии (родине препарата "Мезим", содержащем панкреатин - вещество, необходимое для нормальной работы поджелудочной железы) препарат "Мезим форте 3500" неизвестен. Все лекарства, продающиеся в Германии, перечислены в европейском каталоге RoteListe - "Мезима форте" с активностью липазы 3500 в нем нет. Более того, никто из немецких врачей, отвечающих за испытания ферментных препаратов поджелудочной железы, никогда не слышал о "Мезиме форте 3500". Ничего в Германии не слышали и о "Мезиме форте 20000". В аптеках Германии можно купить только "Мезим форте 10000".

Глава комитета Верховной Рады по вопросам здравоохранения Татьяна Бахтеева подтвердила, что в европейском каталоге RoteListe есть только препарат "Мезим" с липолитической активностью 10000 ед. от производителя "Берлин-Хеми". "В Украине в 2009 г. был зарегистрирован препарат "Мезим Форте" с минимальной липолитической активностью 3500 ед. того же производителя. Решение о регистрации было принято Минздравом на основании выводов Государственного экспертного центра. Согласно украинскому законодательству, до регистрации препарат должен пройти полную экспертизу, включая подтверждение его эффективности, безопасности (в том числе и клинические испытания), а также качества и наличие соответствующих условий производства. Минздрав должен нести ответственность за то, что на украинский рынок допускаются препараты, которые отсутствуют на рынках европейских государств, в том числе в странах-производителях этих препаратов. Комитет по вопросам здравоохранения прошлого созыва обращался к Минздраву с рекомендациями пересмотреть Госреестр лекарственных средств об исключении из него препаратов, эффективность и безопасность которых не доказана. Такое решение было принято на парламентских слушаниях, посвященных современному состоянию и перспективам развития фармацевтической отрасли, которое состоялось 15 июня 2011 г. Об этом же говорилось и на заседании СНБО в мае прошлого года", - сказала Татьяна Бахтеева.

При этом "Берлин-Хеми AG" в Украине распространяет и активно промоутирует "Мезим форте 3500", не акцентируя внимание потребителей на том, что данная разновидность препарата непригодна к лечению. По предварительным данным, за 2005-2012 гг. в Украине всего было продано 62696866 упаковок "Мезим форте" по 20 таблеток, а также 332 упаковки по 80 таблеток на $89423370.

Вопрос неэффективности "Мезима форте 3500" уже поднимался. Так, в 2009 г. президент объединения организаций-работодателей медицинской и микробиологической промышленности Украины Валерий Печаев сообщил о проведенном исследовании, в ходе которого было обнаружено, что лекарственный препарат "Мезим форте" неэффективен. "Его неэффективность основывается на результатах лаборатории фарманализа предприятия "Государственный фармакологический центр" Минздрава Украины и Государственной инспекции по контролю качества лекарственных средств". В ходе расследования было выявлено, что в "Мезим форте" отсутствует кишечнорастворимая оболочка, хотя она указана в инструкции по применению", - заявлял Печаев. Ответ со стороны "Берлин-Хеми AG" последовал почти незамедлительно. В различных статьях Печаева обвиняли в лоббизме его личных интересов, дескать, он сам производит препараты, являющиеся конкурентами "Мезима". Правда, "Берлин-Хеми AG" признала отсутствие у "Мезима форте" кислотоустойчивой оболочки и внесла указание на это в инструкцию. Но продажи бесполезного препарата не свернула.

Заведующая кафедрой внутренних заболеваний №1 Донецкого национального медицинского университета Наталья Губергриц написала письмо в «РБК-Украина», в котором обвинила представительство "Берлин-Хеми AG" в интеллектуальном пиратстве. В письме сказано, что в 2003 г. к ней обратился директор представительства компании Олег Ищенко с просьбой использовать статью Натальи Губергриц в продвижении препарата "Мезим форте" путем упоминания в положительном смысле в лекциях и статьях. Обращение именно к профессору Наталье Губергриц было основано на том, что она является признанным авторитетом в области заболеваний поджелудочной железы, президентом Украинского клуба панкреатологов, членом совета Международной ассоциации панкреатологов. "Поскольку я считаю данный лекарственный препарат неэффективным, я отказала", - отметила Наталья Губергриц.

Вскоре она узнала, что не менее чем на шести публичных мероприятиях (конференциях и других научно-

практических форумах для врачей) представители "Берлин-Хеми AG" распространяли материалы, рекламирующие "Мезим", ссылаясь на ее статью. Текст из статьи был использован некорректно, поскольку в ней шла речь о другом препарате. "Я обратилась к патентному поверенному за помощью в защите моих прав. 8 июня 2005 г. патентный поверенный подал в Шевченковский суд Киева иск к представительству "Берлин-Хеми AG". Позднее я подала иск в суд о нарушении авторских прав на статью", - сказано в письме Губергриц. Позже на нее выходил региональный менеджер по Донецкой области "Берлин-Хеми AG" с предложением урегулировать конфликт. "Но, услышав мои требования, он ответил, что ему будет проще договориться с судьей", - сказано в письме.

28 августа 2008 г. Шевченковский райсуд Киева признал факт нарушения авторских прав профессора Натальи Губергриц, но отказал ей в удовлетворении исковых заявлений, мотивируя тем, что представительство компании "Берлин-Хеми AG" не является юрлицом, а головной офис находится за рубежом вне юрисдикции украинского суда. После этого профессор написала письмо в головной офис компании "Берлин-Хеми AG" в Берлине, а также в головной офис "Menarini group" во Флоренции (компания "Берлин-Хеми AG" входит в состав этой компании), но ответа не получила. Профессор не остановилась. Сейчас Печерское РОВД Киева расследует уголовное дело в отношении Олега Ищенко по ч.1 ст. 176 Уголовного кодекса Украины (нарушение авторских и смежных прав). Если дело будет доказано в суде, то главе представительства компании грозит штраф от 200 до 1 тыс. необлагаемых налогом минимальных зарплат или исправительные работы сроком до 2 лет, или лишение свободы на тот же срок.

Адвокат пострадавшей Эдуард Белоконь считает, что дело следует переквалифицировать с ч.1. ст. 176 УК на ч. 3 той же статьи. "Ч.1. ст. 176 - это было решение прокурора. Я и моя подзащитная настаиваем на ужесточении наказания", - сказал адвокат. Если следствие удовлетворит требования пострадавшей стороны, а суд поддержит его своим решением, главе представительства "Берлин-Хеми AG" в Украине грозит штраф в 2-3 тыс. необлагаемых налогом минимальных зарплат или лишение свободы сроком от 3 до 6 лет.

В "Берлин-Хеми AG" отказались комментировать ситуацию по телефону и электронной почте. «РБК-Украина» отправил официальный запрос в компанию с перечнем вопросов относительно ситуации с препаратом "Мезим форте 3500" и нарушением авторских прав Натальи Губергриц. И рассчитывает, что, согласно действующему законодательству, Минздрав, Генпрокуратура и руководство Госреестра лекарственных средств проверят, на каком основании в Украине рекламируется и массово продается препарат, который, по мнению ведущих специалистов, является пустышкой. И что, по сути, является обманом потребителя. (РБК-Украина/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ

ОАО «ИРБИТСКИЙ ХИМИКО-ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ЗАВОД» В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫРУЧКУ

ОАО "Ирбитский химико-фармацевтический завод" в январе-марте получило 27,889 млн. руб. чистой прибыли по российским стандартам бухгалтерского учета (РСБУ), что в 1,5 раза меньше, чем за аналогичный период 2012 г., сообщается в отчете предприятия. Выручка увеличилась на 12,3% до 291,771 млн. руб. В отчете динамика показателей не поясняется. Завод осуществляет деятельность как производственное подразделение компании «Гранд Капитал». (Фармацевтический вестник/Химия Украины, СНГ, мира)

ООО «НАНОЛЕК» и ООО «БИОКОМ» ПОДПИСАЛИ ГОСКОНТРАКТЫ НА РАЗРАБОТКУ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

«Нанолек» и «Биоком» подписали с Министерством промышленности и торговли Российской Федерации государственные контракты на разработку 4 жизненно необходимых и важнейших лекарственных средств, не производимых российскими производителями и незащищенных патентами иностранных компаний на территории РФ. НИОКР будет производиться в рамках федеральной целевой программы "Развитие фармацевтической и медицинской промышленности Российской Федерации до 2020 г. и дальнейшую перспективу".

«Биоком» выступит исполнителем, «Нанолек» - соисполнителем по разработке, организации производства и регистрации противоопухолевых препаратов Ломустина и Прокарбазина, средства для лечения лейкоза Третиноина, а также противомалярийного лекарственного средства Гидроксихлорохина. Общая сумма госконтрактов составляет 105 млн. руб., из которых 47 млн. руб. - бюджетное финансирование.

В рамках данных обязательств «Нанолек» будет производить работы по разработке и регистрации препаратов. Производство новых лекарственных средств в виде таблеток будет налажено на площадках «Биокома» и «Нанолека». В частности, производство лекарственных средств будет налажено на биофармацевтическом предприятии «Нанолек» в Кировской области, которое будет пущено в 2014 г. Согласно условиям контрактов, к концу 2014 г. все работы должны быть завершены. (INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗАО «САНОФИ-АВЕНТИС ВОСТОК» ПУСТИЛО ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ПРОИЗВОДСТВА ИНСУЛИНОВ

На сегодня каждый десятый россиянин болен сахарным диабетом. В ближайшие годы, по прогнозам медиков, это число может вырасти в 3-4 раза. Значит, продукция «Санофи-Авентис Восток» будет более чем востребована. В 2013 г. на орловском предприятии завершилось строительство склада, планируется расширение номенклатуры продукции, пущен полный цикл производства инсулинов. В связи с этим событием Орел посетил посол Франции.

Александр Козлов, губернатор Орловской области: "Это фирма, которая сегодня хорошими темпами развивается на Орловщине. Достаточно сказать, что за последние несколько лет здесь достигнут довольно серьезный прогресс в производстве человеческих инсулинов. И перспектива очень серьезная - на сколько я знаю, до 30 млн. доз". "Санофи-Авентис Восток" - единственное в России предприятие, выпускающее инновационные аналоговые инсулины в высокотехнологичных шприц-ручках. Здесь производят и препараты для лечения онкологических заболеваний молочной железы. Для Орловщины важно и то, что на заводе трудятся 150 человек при средней зарплате под 40 тыс. руб.

Жан де Глинасти, посол Франции в России: "Франция - третий инвестор в России. Я горжусь тем, что «Санофи-Авентис», крупнейшая фирма в фармацевтической сфере, выбрала Орловскую область".

Сергей Докучаев, партнер компании: "Всемирная организация здравоохранения включила инсулины, производимые компанией «Санофи», в перечень эталонных инсулинов в мире. Это предприятие производит лучшие инсулины в мире". (Орловское информбюро/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

США

RISING PHARMACEUTICALS INC ВЫПУСТИЛА ДЖЕНЕРИК ПРОТИВ АЛЛЕРГИИ

Дочерняя компания корпорации Aceto Corp. выпустила дженерик для лечения сезонной и круглогодичной аллергии. Фармацевтическая компания Rising Pharmaceuticals Inc объявила о выходе на рынок раствора (капли для носоглотки) flunisolide дозировкой 0,025%. Препарат представляет собой непатентованный вариант Nasalide от Ivax Pharmaceuticals. Объем продаж различных дженериковых версий препарата от разных производителей составил около $37,3 млн. в 2012 г., по данным IMS Health. Израильская компания Teva Pharmaceutical Industries приобрела Ivax в 2006 г., производство брэндовой версии Nasalide было прекращено. Flunisolide является восьмым по счету дженериком, выпущенным компанией Rising Pharmaceuticals в 2013 финансовом году. (INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира)

RANBAXY USA INC.ЗАПЛАТИТ ШТРАФ ЗА ПРОДАЖУ ФАЛЬСИФИЦИРОВАННЫХ ЛЕКАРСТВ

Ranbaxy USA Inc., являющаяся дочерней компанией индийской фармкомпании Ranbaxy Laboratories Limited, заплатит рекордные $500 млн. штрафа за продажу фальсифицированных лекарств и введение в заблуждение американских федеральных регуляторов. Ranbaxy USA Inc. поставляла не соответствующие спецификации препараты, изготовленные на 2 предприятиях в Индии. По мнению федеральной прокуратуры США, партии фальсифицированных препаратов включают дженерики антибиотиков и других лекарств, предназначенных для лечения акне, эпилепсии и других нервных заболеваний. Сумма выплаты в $500 млн. является результатом соглашения между стороной обвинения и компанией. $150 млн. составляет собственно штраф, $350 млн. будет направлено на урегулирование гражданских исков в связи с предоставлением ложных сведений федеральным программам по здравоохранению, включая Medicare и Medicaid. Около $49 млн. из $350 получит бывший руководящий сотрудник Ranbaxy USA Inc. Динеш Такур, который выступил в качестве осведомителя, подав иск в федеральный суд и обвинив компанию в предоставлении ложной информации Управлению по контролю качества пищевых продуктов и лекарственных препаратов. В федеральном обвинении против компании не фигурировали потребители, недовольные качеством лекарств. (РБК/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

ХИМИЧЕСКОЕ ОРУЖИЕ

УКРАИНА

ГП «НПП «ПАВЛОГРАДСКИЙ ХИМЗАВОД» ПРОСИТ УВЕЛИЧИТЬ СРОКИ И ФИНАНСИРОВАНИЕ ГОСПРОГРАММЫ ПЕРЕРАБОТКИ КОРПУСОВ И ТОПЛИВА МЕЖКОНТИНЕНТАЛЬНЫХ БАЛЛИСТИЧЕСКИХ РАКЕТ

ГП "Научно-производственное объединение "Павлоградский химический завод" просит президента увеличить сроки и финансирование программы переработки корпусов и твердого топлива межконтинентальных баллистических ракет. В частности, завод просит в июне дополнительно выделить из госбюджета 68 млн. грн. для проведения первоочередных работ по утилизации 13 снаряженных корпусов двигателей, находящихся в критическом состоянии. Также руководство предприятия просит продлить программу переработки твердого ракетного топлива до 2017 г. Всего в 2013 г. из госбюджета было предусмотрено выделить на реализацию госпрограммы утилизации корпусов и твердого топлива межконтинентальных баллистических ракет (РС-24) 264 млн. грн. По данным Павлоградского химзавода, общий объем недофинансирования программы за 2010-2013 гг. составляет 502,7 млн. грн. На данный момент из 5 тыс. т твердого топлива ракет РС-24 утилизированы 1004 т, из оставшегося количества 3732 т топлива находятся в критическом состоянии.

Ввод в эксплуатацию установки по переработке корпусов реализован благодаря технической помощи, которая была предоставлена Агентством США по сокращению угрозы. С 1999 г. по 2013 г. агентство вложило $194,5 млн. в демонтаж, хранение и безопасное обслуживание твердотопливных двигателей ракет РС-24 и в разработку и строительство 3 установок объекта по утилизации пустых корпусов двигателей. (Украинськи новыны/Химия Украины, СНГ, мира)

США

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОЛИМЕР РАСПОЗНАЕТ ГЕКСОГЕН

Американские исследователи создали флуоресцентный полимер, эффективно выявляющий ключевой компонент самодельных взрывных устройств - гексоген. Применяемый в военных и промышленных целях гексоген также является распространенным материалом в бомбах, использующихся для проведения терактов. Чтобы его взорвать, требуется детонатор, однако по разрушительной силе он превосходит тротил. Трудность состоит в том, что давление паров гексогена в тысячу раз ниже, чем у тротила, поэтому его практически невозможно обнаружить без прямого контакта. Исследователи из Корнельского университета сгенерировали флуоресцентный полимер. Разработка имеет смешанную структуру, позволяющую поглощать свет и распределять его в виде энергии. Через какое-то время полимер высвобождает энергию в виде света. Если энергия сталкивается с молекулой взрывчатого вещества, она преобразуется в тепло и свечение прекращается. Полимер реагирует на чрезвычайно малое количество гексогена, идентифицируя самодельные взрывные устройства или людей, которые недавно соприкасались со взрывчаткой. Заявляется, что новинка будет использоваться в недорогих портативных детекторах, которые способны идентифицировать не только остатки взрывчатого вещества на одежде или коже человека, но и в воздухе. Изобретение заменит собак-ищеек как в аэропортах, позволяя обнаруживать взрывчатку в багаже, не открывая его, и в людных местах. "Мы создаем полимер, накладывая очень тонкие пленки на кусок стекла. Надеемся, что эта технология будет использоваться в существующих устройствах для обнаружения взрывчатых веществ. В настоящий момент мы дорабатываем детали технологии", - рассказал профессор университета Уильям Дичтел. Изобретатели также тестируют реакцию своей разработки на другие вещества и материалы, такие как солнцезащитный крем, различные жидкости и косметика, чтобы исключить ложные срабатывания.

"До этого схожая методика с успехом применялась для обнаружения паров тротила. Однако не было известно полимеров для обнаружения такого распространенного вещества, как гексоген", - говорит научный сотрудник лаборатории спектроскопии наноматериалов Института общей физики им. А. М. Прохорова РАН Александр Чернов. По его словам, новая работа позволит дополнить существующие подходы для обнаружения гексогена еще одним эффективным методом. (РБК daily/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

РОССИЯ

КОМПАНИЯ CLINIQUE ПРЕДСТАВИЛА УВЛАЖНЯЮЩИЙ КРЕМ С КОРРЕКЦИЕЙ ТОНА КОЖИ

Clinique представляет новый тренд в сфере красоты - суперзащитный увлажняющий крем, корректирующий тон кожи Superdefense CC Cream SPF30 Color Correcting Skin Protector. Легкая формула улучшает цвет лица и наполняет кожу внутренним сиянием, обеспечивая ее длительное увлажнение и защиту. Двухслойные оптические частицы для корректировки тона рассеивают свет по лицу во всех направлениях, что создает визуальный эффект ухоженной, сияющей кожи. Корректирующие тон оптические частицы помогают замаскировать недостатки и изъяны кожи. Тусклая, землистая кожа моментально наполняется чистым сиянием, желтоватая, вялая кожа приобретает персиковую свежесть, а красные пятна сливаются с тоном кожи и становятся незаметными. Новинка содержит гиалуроновую кислоту, которая наполняет кожу влагой, влагоудерживающие агенты трегалозу и сорбитол поддерживают увлажненность кожи при изменениях уровня влажности внешней среды. Кожа на протяжении дня сохраняет влагу и ощущение комфорта. В состав формулы также входят солнечные фильтры, которые защищают кожу от лучей UVA/UVB и тем самым помогают предотвратить появление заметных признаков старения. Антиоксиданты - витамин Е, розмарин, нордигидрогваяретовая кислота и аскорбил токоферол малеат - защищают кожу от внешних агрессоров и помогают ей оставаться здоровой. Формула предлагается в 3 оттенках, которые подходят большинству тонов кожи, и обеспечивает среднее покрытие с натуральным свечением. В продаже - с мая. Ориентировочная цена - 1500 руб. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

ЛИНИЯ СРЕДСТВ ДЛЯ ТЕЛА PERFECT BODY ОТ ШВЕЙЦАРСКОГО ИНСТИТУТА КРАСОТЫ L.RAPHAEL ВОССТАНОВИТ УПРУГОСТЬ КОЖИ ТЕЛА

На российском рынке появилась новая линия средств для тела Perfect Body от престижного швейцарского института красоты L.RAPHAEL, разработанная для домашнего использования. L.Raphael Perfect Body восстанавливает упругость кожи тела, повышает ее тонус и делает силуэт стройнее благодаря эффективно взаимодействующим компонентам.

В составе 4 растительных экстракта, которые стимулируют обмен веществ в клетках, повышая плотность и тонус кожи. Кофеин, ментол и экстракт зеленого чая улучшают кровообращение и выводят скопившиеся под кожей жировые отложения. В состав средств этой линии входит также высокоэффективный липидный комплекс LEC, в котором лецитин в сочетании с Омега 3 стимулируют обновление клеток, позволяя питательным элементам и другим жизненно важным активным компонентам глубоко проникать в кожу. Масло семян черной смородины, абрикосовое масло и экстракт эхинацеи восстанавливают эластичность. Питательное масло сального дерева карите обеспечивает интенсивное увлажнение. Витамины А и Е защищают и питают кожу, чтобы приостановить появление внешних признаков старения. (intercharm/Химия Украины, СНГ, мира)

КОМПАНИЯ SPARITUAL РАЗРАБОТАЛА ТРЕХФАЗНУЮ СИСТЕМУ TRUE BOND ДЛЯ НОГТЕЙ

Компания SpaRitual представляет трехфазную систему True Bond, которая состоит из эликсира-праймера Natural Primer, эликсира-основы Basecoat и эликсира-закрепителя Topcoat. Первое средство служит для подготовки натуральных ногтей к покрытию лаком, тщательно дезинфицирует и обезжиривает поверхность ногтя после применения масла, крема и других косметических препаратов, устраняет влагу, не нарушая PH-баланс, а также укрепляет ногтевую пластину за счет наличия в составе кальция. Второй препарат обеспечивает надежное сцепление лака с ногтями и защищает ногтевую пластину от пожелтения. Третье средство защищает лак от скалывания и солнечных лучей, продлевает жизнь маникюра, а также дарит ногтям бриллиантовое сияние. Объем - 15 мл. Ориентировочная цена - 1470 руб. за каждый флакон. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

НОВЫЙ АРОМАТ ШАФРАНА ОТ КОМПАНИИ JO MALONE

Jo Malone представляет новинку - аромат Saffron (досл. "шафран"), последнее дополнение к коллекции 2010 г. Cologne Intense. Симфония аромата: приправленный розовым перцем и жаром благовоний, золотой шафран заявляет о себе в обрамлении светлой древесины. Jo Malone Saffron выпускается во флаконе объемом 100 мл, в концентрации Cologne Intense. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

БРЭНД BUTTER LONDON ВЫПУСТИТ СРЕДСТВА ДЛЯ МАКИЯЖА

Butter London - популярный британский брэнд, выпускающий лаки для ногтей и все для домашнего нейл-арта. Марка решила добавить к линейке продуктов для маникюра новинки декоративной косметики. Выпуск средств макияжа состоится в августе. Ожидается, что новые продукты декоративной косметики будут такими же яркими и разнообразными, как лаки от Butter London. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

PAUL SMITH ПРОДОЛЖАЕТ ИЗДАВАТЬ ЛЕТНИЕ АРОМАТЫ

Paul Smith продолжает издавать летние ароматы. В 2013 г. выходит линия Paul Smith Sunshine для него и для нее. В новых ароматах - солнечная энергия, веселое настроение, атмосфера летних вечеринок и запоминающийся дизайн флаконов. Paul Smith Sunshine for Men 2013 создан, чтобы отразить энергию и жизненные силы сильного пола. Аромат открывается аккордами перца, кориандра и бодрящего грейпфрута. В центре композиции - кедр, мускатный орех, сладкие фрукты. А база - таинственная и лаконичная из нот мха и ладана. Женское издание - Paul Smith Sunshine for Women 2013. Солнечный аромат открывается нотами розовых фруктов и сладкого персика. Цветочное сердце из жасмина, пиона и розы переходит в чувственную базу из белого мускуса. Ароматы выходят в виде туалетной воды во флаконах 100 мл, дизайн упаковок символизирует восход солнца на теплом пляже. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ

ВЫШЛА КОЛЛЕКЦИЯ ЛЕТНИХ ЛАКОВ ДЛЯ НОГТЕЙ ОТ БРЭНДА MAKE UP FACTORY

Летняя линия лаков вышла под названием "Summer Flowers". В новой коллекции есть и яркие цвета, и пастельные. Текстура - гелевая, охлаждающая, самая подходящая для лета. Высококачественные смолы делают пигменты устойчивыми, покрытие - блестящим и износостойким. Кисточка позволяет наносить лак быстро, без полос и легкими прикосновениями. В коллекции Summer Flowers восемь оттенков: Summer Red (красный),Mandarin Orange (мандариновый), Orange Tulip (оранжевый), Mint Leaf (мятный), Pine Green (зеленый), Spring Green (светло-зеленый), Sunflower (желтый), Marigold (ярко-оранжевый). (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

ИТАЛИЯ

MOSCHINO CHIC PETALS БРЭНДА MOSCHINO - НОВЫЙ АРОМАТ ЛЕТА 2013 ГОДА

Брэнд Moschino готовит к выпуску аромат Chic Petals, который станет летним фланкером женского аромата 1995 г. Cheap and Chic, давно ставшего классикой. Ноты аромата Moschino Chic Petals - гранат, клубника, красный имбирь, красная орхидея, кипарис хиноки, ирис и мускус. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

В ИЮНЕ 2013 ГОДА В ЛИНИИ EMPORIO ARMANI ОТ GIORGIO ARMANI ПОЯВИТСЯ ПОПОЛНЕНИЕ

В июне в линии Emporio Armani от Giorgio Armani появится пополнение. Diamonds Rose - фланкер аромата 2007 г. Emporio Armani Diamonds. Свежий и деликатный аромат для самого жаркого лета - такой же неотразимый и притягательный, как розовые бриллианты. Ноты аромата Emporio Armani Diamonds Rose: бергамот, малина, черная смородина, ландыш, фрезия, роза, пачули и семена амбретты. Аромат будет выпускаться во флаконах объемом 30 и 50 мл, концентрация - Eau de Toilette. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

США

КОМПАНИЯ BOBBI BROWN COSMETICS ВЫПУСТИЛА ЛЕТНЮЮ КОЛЛЕКЦИЮ МАКИЯЖА

Новая коллекция названа Sea Pearls и создана для сезона Summer 2013. Это новинки косметики, вдохновленные летним океаном. В отличие от предыдущей летней коллекции, где в центре внимания оттенки nude с атласным финишем, в продуктах коллекции Sea Pearls перламутровое и солнечное свечение. Sea Pearls дарит натуральные и деликатные оттенки, подсвечивающие кожу: это цвета морских водорослей, кораллов, перламутровых раковин и теплого песка. В состав коллекции входят: палетка теней с ярко-выраженным шиммером, содержит 10 оттенков, предназначенных для век; румяна в оттенке Pink Coral - это мягкий кораллово-розовый цвет с матовым финишем; светящийся блеск для губ High Shimmer Lip Gloss в трех оттенках - Nectar (сверкающий персиковый коралл), Pale Pink (мягкий сверкающий розовый), Pink Pearl (сверкающий розовый с серебряным перламутром); блеск для губ классический в оттенке Pink Coral (мягкий нейтральный коралл); блеск для губ со свечением Shimmer Lip Gloss в оттенке Pink Seashell (мягкий нейтральный розовый); сверкающий лак для ногтей Shimmer Nail Polish в оттенке Pink Pearl (сверкающий розовый). (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

КОМПАНИЯ ORLY РАЗРАБОТАЛА ЛАК, ЦВЕТ КОТОРОГО РЕАГИРУЕТ НА ТЕМПЕРАТУРУ

Лаки-хамелеоны превращают маникюр в дополнение к образу. Как правило, такие покрытия меняют цвет в зависимости от освещения: в офисе - один лак, на улице – другой. Есть новинки, которые начинают светиться в темноте, это вариант для любительниц вечеринок и дискотек. Orly предлагает новое решение лака, который реагирует не на освещение, а на температуру. Называется линия таких лаков Shade Shifter. Гелевые лаки становятся светлее, когда тепло, и темнее, если температура понижается. Иногда они будут двухцветными, потому что момент перехода от одного цвета к другому занимает какое-то время. (MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира)

ФРАНЦИЯ

МАСКА «ЗЕЛЕНЫЙ ЧАЙ И ЯНТАРЬ» ОТ МАРКИ LCBIO - УХОД ЗА ВОЗРАСТНОЙ КОЖЕЙ ЛИЦА

С возрастом коже необходим более тщательный уход. Воздействие окружающей среды, стрессы и усталость негативно влияют на нежную кожу лица. Расслабиться, ощутить свежесть и прилив сил поможет маска "Зеленый чай и янтарь" LCBio. Для приготовления маски используется масло макадамии и смесь измельченного зеленого чая и янтаря. Зеленый чай активизирует кровообращение и улучшает цвет лица, замедляет процесс старения, усиливает защитные свойства кожи. Полифенолы чая оказывают противовоспалительное и антибактериальное действие. Ухаживающие свойства алоэ вера известны много веков, экстракт растения прекрасно питает и увлажняет кожу. Янтарь обладает уникальными омолаживающими свойствами. Входящий в состав маски янтарный порошок восстанавливает эластичность и упругость кожи, улучшает цвет лица. Масло макадамии восстанавливает гидролипидный слой, защищает и смягчает кожу. (intercharm/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (http://ukrchem.dp.ua/)

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

РОССИЯ

ИМУЩЕСТВО ООО «ОМСК-ПОЛИМЕР» ВЫСТАВЛЕНО НА ТОРГИ С ПОНИЖЕНИЕМ ЦЕНЫ

Назначенный на 24 мая электронный аукцион по продаже имущества ООО "Омск-Полимер" признан несостоявшимся. Три лота общей стоимостью около 33,5 млн. руб. выставлены на торги в форме публичного предложения с шагом снижения цены в 10%. Конкурсный управляющий Сергей Кудлаев сообщил о проведении повторных открытых торгов в форме публичного предложения по продаже имущества ООО "Омск-Полимер". Прием заявок начался 3 июня и продлится до 17 июля. В соответствии с правилами торги в форме публичного предложения проводятся с регулярным понижением цены лота по истечении 4 дней. Шаг снижения цены установлен в 10% стартовой. Покупателем становится тот, кто первым соглашается на "актуальную" на конкретный день цену. Минимальная цена, на которой торги прекращаются, не определена. Электронная площадка для распродажи имущества остается прежней - ООО "Межрегиональная электронная торговая система" (МЭТС). Имущество, входящее в состав имущественного комплекса ООО "Омск-Полимер", в очередной раз выставляется на торги с прежней начальной ценой: движимое и недвижимое имущество, используемое в производстве полистирола и переработке вторичного полимерного сырья (27,9 млн. руб., без НДС), дебиторская задолженность (5,4 млн. руб., без НДС), товарные знаки (126 838,8 руб., без НДС).

ООО "Омск-Полимер" специализируется на выпуске химического сырья, лакокрасочной продукции, одноразовой посуды и других изделий из пластмасс, ударопрочной и вспененной упаковки, переработке бытовых и производственных отходов. (БК55.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ФИНАНСЫ. ЦЕНЫ. ПОШЛИНЫ

УКРАИНА

В МАЕ 2013 ГОДА РОСТ ПРОМЫШЛЕННЫХ ЦЕН УСКОРИЛСЯ

Рост цен в промышленности Украины, возобновившийся в марте, в мае ускорился до 3,1% по сравнению с 2,5% в апреле, а с начала года достиг 6,6%, сообщила Государственная служба статистики. Ведомство напоминает, что в январе цены в промышленности выросли на 0,3%, в феврале упали на 1,6%, а в марте снова выросли на 2,2%.

В мае по отношению к маю 2012 г. зафиксировано увеличение цен производителей на 1,9%. В мае по сравнению с апрелем цены на продукцию добывающей промышленности выросли на 1,1%. В перерабатывающей промышленности цены снизились на 0,5%. В частности, в производстве химических веществ и химической продукции, кокса и коксопродуктов продукция подешевела на 1,5-0,5%. На 0,4-0,2% выросли цены в производстве другой неметаллической минеральной продукции, основных фармпродуктов и препаратов. (Интерфакс-Украина/Химия Украины, СНГ, мира)

БЕЛАРУСЬ

ОАО «АСБ БЕЛАРУСБАНК» КОМПЕНСИРУЮТ ИЗ БЮДЖЕТА ПОТЕРИ ОТ ВЫДАЧИ ЭКСПОРТНОГО КРЕДИТА ОАО «ЛАКОКРАСКА»

ОАО "АСБ Беларусбанк" получит компенсацию за счет средств бюджета за предоставление ОАО "Лакокраска" (Лида) экспортного кредита. Это предусмотрено постановлением Совета министров Беларуси от 5 июня №456. Документом предусматривается компенсировать банку в 2013-2015 гг. потери от предоставления лидскому предприятию экспортного кредита в рамках открытой возобновляемой кредитной линии с максимальной суммой предоставляемых денежных средств EUR22 млн. и предельным размером задолженности EUR10 млн. для производства и реализации экспортной продукции. Кредит выдан по коммерчески ориентированной процентной ставке (CIRRs) согласно кредитному договору от 23 апреля 2013 г. Выделение средств из бюджета осуществляется при условии страхования экспортного риска с поддержкой государства. Постановление принято в соответствии с указом от 25 августа 2006 г. №534 "О содействии развитию экспорта товаров (работ, услуг)".

ОАО "Лакокраска" является крупным поставщиком лакокрасочной продукции для предприятий промышленности и строительства Беларуси. Выпускает более 2 тыс. наименований продукции. Свыше 70% от общего объема продаж лакокрасочных материалов экспортируется в страны СНГ и дальнего зарубежья. Предприятие стало победителем республиканского конкурса "Лучший экспортер 2012 года". (БЕЛТА/Химия Украины, СНГ, мира)

В МАЕ 2013 ГОДА ЗНАЧИТЕЛЬНОГО РОСТА СТОИМОСТИ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ НЕ ПРОИЗОШЛО

Как сообщили в Национальном статистическом комитете, цены на непродовольственные товары в мае по сравнению с апрелем увеличились на 0,2%, с декабрем 2012 г. - на 2,2%. В этой группе товаров не произошло значительных изменений цен. Самое большое подорожание отмечено по медикаментам, строительным материалам, синтетическим моющим средствам (на 0,7% по каждой группе). Парфюмерно-косметические товары стали дороже на 0,1%. Цены на бензин сохранились на прежнем уровне. (БЕЛТА/Химия Украины, СНГ, мира)

ВЫСТАВКИ. КОНФЕРЕНЦИИ. СИМПОЗИУМЫ

РОССИЯ

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ТЕХНОЛОГИИ GTL И CTL 2013»

Нехватка углеводородного сырья в отдельных частях нашей планеты дала жизнь и развитие технологиям GTL и CTL. Российские ВИНКи проявляют сдержанный интерес к существующим разработкам и делать инвестиции не спешат. Будет ли Россия участвовать в эволюции производства синтетического топлива? Кто из нефтяников станет первым?

Международная конференция компании CREON Energy "Технологии GTL и CTL 2013" состоялась в Москве. Львиная доля сказанного на данном мероприятии будет под грифом "со слов". Со времени появления первой установки GTL сменилось три поколения производства с большой палитрой побочных продуктов. Действительно ли четвертое поколение GTL технологий позволит открыть для энергетических компаний уникальную возможность по диверсификации доходов? Оценить эволюционный потенциал производства жидкого синтетического топлива в России пригласил участников конференции глава группы CREON Фарес Кильзие.

Обзор технологий по производству жидкого синтетического топлива представил Владимир Мордкович, научный директор "ИНФРА Технологии", заведующий отделом новых химических технологий и наноматериалов ФГБНУ "ТИСНУМ". Процесс GTL (CTL) основывается на первичном превращении углеводородов (угля) в синтез-газ (смесь углекислого газа и водорода) и синтезе Фишера-Тропша - каталитическом процессе с большим экзотермическим эффектом. Селективность данного процесса, а также устойчивость катализаторов сильно зависят от температуры. В результате требования к теплообмену и ведению процесса в целом очень высоки, это одна из причин, затрудняющих промышленное внедрение GTL технологий. В результате синтеза Фишера-Тропша получается не одно углеводородное соединение, а несколько продуктов реакции со сложным молекулярно-массовым распределением: воски, светлые искусственные нефтяные фракции или синтетическая нефть. Необходимо делать производство узконаправленным, над этим трудятся разработчики четвертого поколения GTL и CTL технологий. Идея создания жидкого топлива из угля или газа возникла для решения политических задач, изначально не имея экономических предпосылок: в 30-х годах прошлого столетия Германия нуждалась в топливной независимости при отсутствии природных запасов нефти. Вторая волна развития технологий пришлась на 50-е годы в находящейся в послевоенной изоляции ЮАР. Третье поколение было вызвано к жизни нефтяным кризисом 70-х годов, когда к разработкам компании Sasol присоединились нефтяные корпорации Shell, Exxon, Mobil и BP. Современные промышленные производства основываются на разработках этого периода. В 2006 г. Sasol пущен завод в Катаре с удельным выходом 444 кг жидких продуктов на 1000 куб. м газа при потреблении более 3 млрд. куб. м обработанного газа в год. Завод Pearl Shell, пущенный в 2011 г., потребляет более 15 млрд. куб. м сырого газа в год с удельным выходом 440 кг жидкой продукции на 1000 куб. м. Преодоление недостатков технологий третьего поколения выливается в крупные капиталовложе-

ния, однако рынок на пороге выхода четвертого поколения технологий, когда строительство GTL и CTL установок может быть обусловлено экономической выгодой. Ключевые направления развития инжиниринговых решений следующие: кардинальное упрощение технологической схемы за счет получения монопродукта, в результате радикальное снижение удельных капиталовложений за счет компактности и простоты установок, плюс эффективная утилизация тепла и материальных потоков. В перспективе появление дополнительных производственных возможностей, таких как монетизация ПНГ и газа отдаленных и низконапорных месторождений путем реализации синтетического топлива и нефти, переработка газа в жидкость непосредственно на морских платформах, корабельные установки GTL, "откупоривание" месторождений высоковязкой нефти.

На Ямале в настоящее время ведется активная работа по продвижению проекта строительства завода по производству синтетических жидких топлив из низконапорного природного газа, одобренного Минрегионом как якорный проект модернизации экономики моногорода Надым. Об этом рассказал заведующий сектором эффективности муниципального управления администрации МО Надымский район Владимир Яметов. Площадка для будущего строительства площадью около 250 га расположена в 37 км от Надыма в непосредственной близости от пересечения магистральных газопроводов крупнейших месторождений Надым-Пур-Тазовского региона. Запасы низконапорного газа данных промысловых объектов оцениваются в 4 трлн. куб. м. По словам докладчика, завод рассчитан на выпуск 6 млн. т продукции в год, из которой 1 млн. т будет достаточно для покрытия нужд региона, остальные 5 млн. т будут направлены на экспорт. В 2015 г. планируется пуск транспортной схемы "Северный широтный ход", которая создаст необходимую для начала реализации проекта логистическую инфраструктуру. Яметов подчеркнул полезные потребительские свойства синтетического дизельного топлива, которое, в отличие от нефтяного, не замерзает при температуре ниже –40°C. Это является важным для освоения высокоширотных газоконденсатных месторождений Ямальского полуострова и шельфа морей Ледовитого океана, что позволит обеспечить широкомасштабное экономическое присутствие России в Арктике.

Наибольший интерес технологии GTL вызывают в области использования ПНГ, сжиженного углеводородного и просто природного газа там, где нет возможности его транспортировки, считает начальник управления департамента добычи и переработки газа и конденсата компании "НОВАТЭК" Станислав Шевкунов. По его словам, освоение GTL производства должно проходить в 4 этапа. Применение наиболее простых и известных технологий, их отработка на разных катализаторах и различных составах исходного сырья, адаптация газохимии к условиям промысла и обучение профессиональных специалистов в данной области. Докладчик отметил, что необходимо восстанавливать российский инжиниринг, несмотря на наличие богатого международного опыта в области GTL. Одной из основных задач, стоящих перед компанией, он видит создание собственной запатентованной базы технических решений для промысловых объектов. П Шевкунов представил технологию совместного получения метанола и синтетического жидкого топлива на базе малотоннажного производства, интегрированного непосредственно в объекты добычи.

В ходе дискуссии идею развития собственной технологической базы активно поддержали все участники мероприятия. Также было отмечено, что производство синтетического жидкого топлива в мировом масштабе демонстрирует устойчивую тенденцию роста. В ходе обсуждения выяснилось, что у большинства российских нефтяных компаний нет однозначного виденья по применению технологий GTL и CTL. Есть понимание, что это сложный и дорогой процесс. ВИНКи изучают рынок, прицениваются к проектам, рассматривают лучшие предложения, в том числе и российских инжиниринговых компаний.

По расчетам старшего менеджера управления координации газоэнергетической деятельности и продаж продуктов нефтехимии и газопереработки компании "ЛУКойл" Ахмеда Гурбанова, после 2025 г. в связи с падениями темпов нефтедобычи прогнозируется дефицит топлива на основе нефти. Так что в долгосрочном периоде производство синтетического топлива достаточно перспективно. На сегодняшний день потенциальная выгода от применений технологий GTL не покрывает возможных рисков, считает он. В ближайшее время возможным вариантом развития GTL направления на предприятиях компании представитель "ЛУКойла" назвал монетизацию ПНГ, в частности, небольших ресурсов, удаленных объектов и объектов с неразвитой инфраструктурой.

Менеджер по развитию бизнеса "ТНК-ВР" Айк Назарян отметил, что компания не ведет и не финансирует НИОКР в данной сфере, однако тщательно изучает имеющиеся на рынке возможности. Практическое внедрение технологии GTL возможно только при условии положительного NPV проекта. Предлагаемая GTL технология должна гарантировать выпуск стандартной продукции, соответствующей ТУ, ГОСТ или ОСТ. В случае предложения по производству синтетической нефти лицензиар обязан предоставить либо согласие "Транснефти" на закачку данного продукта в систему магистральных нефтепроводов, либо проработанную схему реализации, например, подписанное потенциальным покупателем соглашение о намерениях. Так, проведенная "ТНК-ВР" коммерческая оценка различных технологий GTL показала, что при существующем налоговом режиме РФ и текущей стадии развития мало- и среднетоннажных технологий GTL позитивную экономику для практически всех рассмотренных объектов имеют только заводы по производству топливных продуктов. Выпуск синнефти не является экономически выгодным. На сегодняшний день основным вариантом участия в строительстве пилотной GTL установки "ТНК-ВР" видит предоставление площадки на месторождении, куда приходит инвестор либо компания-производитель, которые получают гарантии на поставку газа и строят установку. Если данная установка работает на заявленных характеристиках, тогда можно говорить о ее возможном выкупе и пуске собственного проекта.

Начальник отдела инжиниринга "РН-ЦИР" Сергей Медведев дал краткую информацию о состоянии проекта по строительству опытно-промышленной установки GTL на базе Новокуйбышевского НПЗ. Проект предусматривает отработку технологии по выработке из природного газа широкой линейки продукции GTL, от синтетической нефти до набора топливных компонентов, проект находится на стадии предпроектной подготовки, ориентировочно работы по обкатке технологии могут начаться в 2015-2016 гг.

Представители ведущих российских энергетических компаний и научно-исследовательских организаций рассказали о своих разработках в области GTL и CTL технологий. Большое количество стран обладает колоссальными ресурсами угля, поэтому рано или поздно мир придет к широкому использованию CTL технологий, считает главный научный сотрудник "Газпром промгаза" Ефим Крейнин. Он презентовал метод подземной газификации угля (ПГУ) как возможный вариант производства жидкого синтетического топлива. ПГУ представляет собой технологию нового поколения, которая отличается высокой управляемостью и стабильностью, что позволяет говорить о ее применении в масштабах крупных промышленных предприятий. Одной из разновидностей комплексного энергохимического решения является установка "ПГУ-CTL", основанная на синтезе Фишера-Тропша из газа ПГУ. По словам докладчика, благодаря существующим инженерным решениям реализовать такое предприятие на практике возможно, по расче-

там срок окупаемости проекта не превысит 5 лет. Однако инвесторы проявлять активный интерес пока не спешат.

В поставках оборудования для объектов GTL и CTL готово участвовать большинство российских машиностроительных предприятий, полагает заместитель директора департамента продаж шаровых резервуаров "Уралхиммаша" Валерий Мерзляков. Он представил обзор российской продукции для производства, транспортировки и хранения синтетического жидкого топлива.

Директор по научной работе Института плазмохимических технологий, главный научный сотрудник Института теплофизики им. С. С. Кутателадзе СО РАН Равель Шарафутдинов рассказал о разработке струйного плазмохимического метода для GTL. Исключение из существующей технологии GTL стадии получения синтез-газа и переход к прямой переработке природного или попутного газа в жидкие товарные продукты станут ключевыми моментами данного метода.

С докладом о применении газовых турбин в мало- и среднетоннажных установках GTL выступил заместитель гендиректора "РНТ" Сергей Филипченко. Новая технология позволяет перерабатывать биогаз, газ органических отходов, сланцевый, низконапорный природный и попутный нефтяной газ различного состава по объемам запасов от 280 млн. до 7 млрд. куб. м. Относительно опытной и промышленной реализации технологии спикер с сожалением отметил, что на данный момент российские компании желания инвестировать в данный проект не проявляют. Однако есть живой интерес со стороны иностранных компаний. В частности, подписан договор на строительство малотоннажных GTL установок в Африке (на территории Ганы и Анголы).

По мнению заведующего отделом базовых и товарных масел "ВНИИ НП" Олега Цветкова, для российского рынка технологии "газ в жидкость" интересны в первую очередь с точки зрения переработки ПНГ, а также для получения продуктов вторичной переработки из синтетической нефти, обладающих более интересными свойствами по сравнению с продуктами из натуральной нефти. Так, моторные масла на синтетической основе GTL позволяют увеличить интервалы замены масла и понизить расход топлива, увеличив ресурс работы ДВС. Цветков рассказал о возможностях GTL для производства базовых масел, подчеркнув, что внедрение таких технологий в промышленном масштабе возможно только при содействии государства и активном участии ВИНКов.

Член экспертного совета CREON Energy Михаил Левинбук отметил, что Россия обладает богатыми запасами традиционных природного газа и нефти и развитой трубопроводной инфраструктурой, это позволяет говорить о возможностях строительства крупных GTL мощностей. Производство синтетического топлива экономически рентабельно при больших объемах выпускаемой продукции. Моторное топливо на основе синтетической нефти может частично обеспечить автомобильный рынок топливом плюс сохранить запасы натуральной нефти, фокус переработки которой будет перенаправлен на получение сырья для нефтехимии.

Активное участие в диалоге представителей ведущих российских ВИНКов говорит о сформировавшемся интересе к жидкому синтетическому топливу. Вместе с тем, иностранным коллегам придется прикладывать значительно больше усилий для внедрения новых технологий в российскую жизнь. Появившийся в российских компаниях класс высокопрофессиональных топ-менеджеров будет тщательно анализировать предлагаемые нововведения, это ярко продемонстрировали выступления управленцев из "НОВАТЭКа" и "Роснефти", заключил глава группы CREON Фарес Кильзие. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ВОДОРОД 2013»

Среди основных перспектив водородной энергетики - независимость от добываемых полезных ископаемых и экологическая безопасность. Ведущие мировые государства твердо идут по пути развития водородных технологий, постепенно претворяя их в жизнь. Россия пока не в их числе, власти и бизнес инвестировать в неблизкое будущее не спешат.

Международная конференция компании CREON Energy "Водород 2013" состоялась в Москве и стала первым масштабным отраслевым мероприятием, посвященным водороду как самостоятельному продукту. Генеральный директор CREON Energy Санджар Тургунов в приветственном слове отметил, что для развивающегося рынка водорода важно иметь площадку для всестороннего обсуждения полного круга вопросов, связанных с развитием отрасли. Обзор текущего состояния и долгосрочных перспектив рынка, анализ коммерческих и технологических составляющих производства и применения водорода помогут объективно оценить потенциал данного продукта в России.

В 2011-2012 гг. объем мирового производства водорода оценивался в 55-58 млн. т, сообщила директор департамента аналитики CREON Energy Лола Огрель. Из них более 4 млн. т было произведено в России. До 86% полученного объема пришлось на каталитическую конверсию природного газа, около 10% - на электролиз. Общее количество электролизеров на российских предприятиях превышает 900 единиц, при этом Россия из экспортера электролизеров превращается в импортера этой техники: в течение 6 лет были ввезены 57 установок. Особенностью российского рынка водорода является баланс его производства и потребления, в большинстве случаев H2 вырабатывается и используется на одном и том же предприятии. За последние годы структура российского производства этого газа несколько изменилась. Доля химической промышленности сократилась с 80% до 70%, при этом доля металлургии и нефтепереработки увеличилась. По темпам роста производства водорода химические предприятия подросли на 14% по сравнению с 2004 г., а доля водорода, выпускаемого НПЗ, увеличилась двукратно. Лидерами по потреблению водорода являются производители аммиака. В России работают 28 аммиачных установок, использующих 2,3 млн. т (55%) водорода, к 2020 г. эта цифра может возрасти до 2,8 млн. т в связи с увеличением выпуска аммиака. Около 560 тыс. т (13%) водорода расходуется на получение метанола. Доля потребления водорода в переработке нефти составляет 22%, он используется в основном в гидрогенизационных процессах, таких как гидроочистка, гидрообессеривание, гидрокрекинг, а также для активации катализаторов риформинга и регенерации катализаторов изомеризации. В настоящее время в РФ работают 107 установок гидроочистки и 7 установок гидрокрекинга, до 2020 г. предполагается построить еще 30 и 22 установки соответственно, в результате потребление водорода на НПЗ превысит 2 млн. т. Поскольку процесс гидрокрекинга потребляет большое количество водорода, планируется построить 14 дополнительных водородных установок общей мощностью 1 млн. т. Также водород идет на прямое восстановление железа (приблизительно 7%), 3% используется в прочих областях (стекольной, пищевой, энергетической). Огрель не прогнозирует глобальных изменений на российском рынке водорода до 2020 г. Потребление данного вещества будет увеличиваться главным образом за счет нефтепереработки, где оно возрастет в 2 с лишним раза. Относительно долгосрочных перспектив эксперт отметила, что жидкий водород, который в России сейчас не используется, рассматривается как топливо будущего. Однако развитие "водородной энергетики" потребует создания нового поко-

ления высокоэффективных и надежных криогенных систем и оборудования для ожижения водорода, его хранения и транспортирования.

Техническое регулирование водородных технологий в РФ находится в настоящее время на стадии реформирования, сообщил вице-президент Национальной ассоциации водородной энергетики Александр Раменский. Сейчас оно осуществляется на базе закона о техническом регулировании от 2002 г. и принятых в 2003 г., а по сути разработанных 30 лет назад, правил безопасности при производстве водорода методом электролиза воды. Международные стандарты в данной области ушли далеко вперед, у России есть прекрасная возможность широко использовать мировой опыт, в частности стандарты, разрабатываемые преимущественно двумя международными организациями: ИСО в сфере водородных технологий и МЭК для топливных элементов. Переход к современным нормам регулирования также может осуществляться через вступивший в силу новый Технический регламент Таможенного союза, который позволяет ввести новые параметры техрегулирования. Раменский подчеркнул, что сейчас имеется возможность создать сразу оптимальные для всех участников рынка стандарты, которые смогут обеспечить безопасность работы с водородом и одновременно не будут затруднять строительство и ввод объектов в эксплуатацию. Он пригласил все заинтересованные стороны принимать активное участие в процессе разработки документов. Эксперт отметил, что в России не существуют отработанных технологий по использованию водородного транспорта, полностью отсутствует необходимая инфраструктура, строительство ее не ведется. Хотя в мире водородный транспорт уже применяется на практике.

Ключевым вопросом перехода на водородную энергетику член экспертного совета CREON Energy Михаил Левинбук считает создание необходимой инфраструктуры, эта часть требует наибольших финансовых вливаний. На примере США он представил модель перевода ТЭК с нефти на использование газа как доминантного энергоносителя и далее на водородную энергетику. Переход от одного вида энергетики к другому имеет строго поступательное значение. Уголь сменила нефть, сейчас на пороге газовая энергетика, далее через газовые технологии, процесс Фишера-Тропша и синтез-газ переход на водород как основной энергоноситель. По словам эксперта, в долгосрочной перспективе будущее ТЭК именно за водородом. России, несмотря на значительную ресурсную базу традиционных нефти и газа, стоит пересмотреть экспортную стратегию развития отрасли и перенаправить инвестиции на развитие технологий и создание инфраструктуры.

Водород имеет огромные перспективы в качестве топлива, решение о развитии водородной энергетики должно быть принято на государственном уровне, отметил Владимир Фатеев, заместитель директора ЦФХТ по научной работе НИЦ "Курчатовский институт". Водорода на земле в свободном виде практически не существуют, его нужно производить. Получают его главным образом из углеводородов несколькими способами: путем каталитической конверсии, газификации или плазмохимических технологий. В перспективе использования водорода как основного энергоносителя оптимальным решением будет получение H2 из воды с помощью электролиза, термохимических циклов или фотокаталитических методов. Базовым методом производства должны стать электролиз, преобладающим источником энергии для данного процесса - ВИЭ. По мнению докладчика, в России в первую очередь водородные технологии начнут применять в секторе электроэнергетики, а не как в других странах на транспорте. Во всем мире популяризация и продвижение энергетики на основе H2 идет через создание опытно-демонстрационных полигонов, в России ни одного масштабного проекта в данной области нет. Однако без реализации подобных инициатив развитие водородной энергетики невозможно. В настоящее время силами Курчатовского института прорабатывается проект создания опытного-демонстрационного полигона технологий возобновляемой водородной энергетики на о. Коневец на Ладожском озере. Остается открытым вопрос финансирования, здесь нужна в том числе политическая воля. Бизнес-вариант пока не проходит.

Далее вниманию участников была представлена серия выступлений с акцентом на технологическую составляющую производства, использования, транспортировки и хранения водорода. Так, о преимуществах процесса электролиза и возможности выработки водорода на автозаправочных станциях водородного топлива рассказал заместитель генерального директора Hydrogenics Europe Алексей Гладышев. Предложенная технология отличается простотой, эффективностью и технологичностью. Для получения водорода требуются вода и электричество, отсутствуют затраты на транспортировку водорода к потребителю, добычу и дополнительную переработку газа. И хотя сам электролизер имеет достаточно высокую стоимость, он обеспечивает непревзойденную экологичность установки. При использовании ВИЭ направленная на электролиз энергия позволит сгладить энергетические пики в сети. У атомных электростанций есть возможность не менять базовый режим работы в ночное время и производить водород практически бесплатно. Одним из возможных решений автозаправочных комплексов также может стать производство водорода на основе парогазового риформинга (получение H2 из природного газа методом газоразделения). Касательно действующих проектов спикер отметил, что в Канаде и Европе при государственной поддержке создана сеть водородных заправочных станций. В РФ подобные автозаправочные сети к реализации планируются, но для начала необходимо пустить пилотные проекты в крупных российских городах.

Начальник сектора производственно-технического обеспечения "Мосгортранса" Виктор Назаров прокомментировал, что в филиале предприятия (11-й автобусный парк) проводится перевод городских автобусов на использование компримированного природного газа-метана в качестве моторного топлива. До конца 2013 г. количество автотранспорта должно составить 300 единиц. Также предполагается строительство газового автобусного парка в Зеленограде и открытой стоянки для 4-го автобусного парка (моторное топливо - также КПГ-метан). НАЗАРОВ отметил, что водород является сложным моторным топливом, проекты с его применением на сегодняшний день организацией не рассматриваются.

Менеджер по развитию рынка Linde Gas Rus Александр Захаренков рассказал о снабжении нефтехимических производств техническими газами и преимуществах аутсорсинга. По его оценке, российские нефтяные компании будут увеличивать глубину переработки и производить больше легких фракций в связи с применением мировых стандартов качества топлива, что повлечет увеличение объемов потребления водорода в 4 раза к 2020 г. Использование схемы аутсорсинга on-site (производство H2 специализированной газовой компанией на предоставленной НПЗ площадке) позволит оптимизировать активы нефтеперерабатывающих предприятий и сфокусироваться на ключевом бизнесе.

Михаил Гетманов, менеджер по поставкам промышленных газов Air Products, в своем докладе по оптимизации производства водорода сделал акцент на мембранных технологиях, которые отличаются низкой стоимостью, гибкой технологией очистки H2 и возможностью адаптации к различным процессам НПЗ.

О работе Научно-испытательного центра ракетно-космической промышленности в рамках федеральной целевой программы по созданию новой перспективной ракеты-носителя "Ангара" рассказали сотрудники центра - за-

меститель начальника отдела Владимир Бережной и главный специалист Николай Афанасьев. В докладах на тему "Опыт использования водорода в ракетно-космической промышленности" они сообщили, что для наземной стендовой отработки кислородно-водородного ракетного блока ракеты "Ангара" в настоящее время в "НИЦ РКП" осуществляется реконструкция единственного в России промышленного производства жидкого водорода и техническое перевооружение испытательной базы. Объем производства после реконструкции составит до 1 тыс. т/год жидкого водорода, в дальнейшем, по мере роста потребностей, проработаны варианты увеличения производства до 2,5 тыс. т на существующих мощностях с использованием новых высокоэффективных технологий и оборудования. Докладчики проинформировали об опыте эксплуатации и перспективах производства жидкого водорода в России.

Методы, средства транспортировки и длительного хранения жидкого водорода представил генеральный конструктор "Уралкриомаша" Олег Черемных. Он оценил современные достижения промышленности в области водородной криогеники и презентовал разработанное на предприятии водородное хранилище с экранно-вакуумной изоляцией объемом 250 куб. м, который значительно превышает стандартную вместимость - 100 куб. м.

Возможности получения водорода из твердого топлива раскрыл главный научный сотрудник "Газпром промгаза" Ефим Крейнин. Он презентовал новую запатентованную технологию подземной газификации угля с помощью ПГУ (подземной газификационной установки) последнего поколения, которая обеспечивает эффективную стабильную эксплуатацию промышленных объектов, в том числе с возможностью генерации газообразного водорода. Подобное комплексное предприятие в пилотном варианте могло бы стать достойным вкладом в российскую водородную энергетику, подчеркнул Крейнин. Однако на сегодняшний день инвестор пока не найден.

Ведущий научный сотрудник, технолог "НИАП-Катализатор" Валентина Шаркина рассказала о разрабатываемых и выпускаемых предприятием катализаторах для получения водорода. Компанией производятся никелевые, медные и другие катализаторы, в частности катализатор-хемосорбент, который может заменить Al-Co-мокатализатор в сероочистке на водородных установках, катализаторы конверсии метана различных форм, спектр катализаторов низкотемпературной конверсии, поглотители сернистых соединений. Шаркина добавила, что катализаторы, разработанные для азотной промышленности, могут с успехом использоваться для водородных технологий. Несмотря на высокое качество российской продукции, эксперт отметила серьезную зависимость предприятий от поставок катализаторов иностранными фирмами. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

V МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «БЕНЗИНЫ 2013»

Сегодня, несмотря на объединение "Роснефти" с "ТНК-ВР", о стабильности на рынке бензинов представители государственной власти и нефтяных компаний говорят сдержанно и аккуратно. Ясно одно - никто не заинтересован в повторении контролируемой ситуации 2011 г. Однако до сих пор остаются факторы, способные нарушить баланс на рынке. С одной стороны - белорусский импорт, который выгоден потребителям, но мешает производителям, с другой стороны - техрегламент и связанные с ним ограничения. Последствия объединения крупных нефтяных компаний могут отразиться на стоимости бензинов в обозримом будущем. Удастся ли сохранить рыночные основы в отрасли, покажет время.

Компания CREON Energy провела V международную конференцию "Бензины 2013" в Москве. Открывая юбилейную конференцию, глава группы CREON Фарес Кильзие вспомнил две концепции "сделай сам", которые стали итогом прошлогоднего мероприятия. Решить проблемы бензинового рынка России предложено было двумя путями: отпустить его в "свободное плавание" или сделать полностью регулируемым, взяв под контроль все: и производство, и продажу продукта. Регулятор выбрал второй вариант и в рамках "Роснефтегаза" создал почти вертикально интегрированный холдинг мирового уровня. Данное образование оставило участникам топливного рынка, окончательно отходящего от рыночных основ, только процессы производства. К обсуждению позитивных и негативных последствий такого поворота в развитии отрасли участников конференции и призвал Ф. Кильзие.

Первый доклад был посвящен структуре транспортного парка России и его соответствию рынку бензинов. Количество автомобилей из года в год растет. По словам Татьяны Арабаджи, директора Russian Automotive Market Research, в 2011 г. парк легковых авто составил 36,2 млн. шт., что на 87% превысило показатель 1999 г., грузовых, включая LCV, - 7,4 млн. шт.(+72%), автобусов - 0,8 млн. шт. (+33%). В 2012 г. на территории России было произведено около 2 млн. легковых автомобилей, продано - порядка 2,7 млн. В целом в структуре транспортного парка наметилась тенденция к увеличению доли иностранных марок. Около 95% легковых авто в России продается с бензиновым двигателем. Среди грузовых машин ситуация диаметрально противоположная: почти 98% работает на дизтопливе. В автобусном парке доля бензиновых двигателей составляет порядка 36,6%. В то же время по нормам токсичности 60% легковых авто относятся к классу Евро-0/Евро-1 и только 11% - к Евро-4/Евро-5. В связи с тем, что с 1 января 2013 г. все производимые и импортируемые на территории России автомобили должны соответствовать экологическому классу Евро-4 при условии сохранения текущих темпов роста и обновления парка, ожидается, что к 2015 г. доля легковых автомашин экологически более безопасного класса возрастет до 30%, грузовых - до 19%.

Обзор российского рынка бензинов был сделан Натальей Саврасовой, инженером-аналитиком ИАЦ "Кортес". Производство бензинов в 2012 г. составило 38,17 млн. т, из которых 3,6 млн. т были экспортированы, остальные отгружены на внутренний рынок. Основными производителями оставались крупнейшие нефтяные компании "Газпром нефть", "ЛУКойл", "Роснефть", "ТНК-ВР" и "Башнефть". Внутренний спрос на бензины увеличился на 4,8% по сравнению с 2011 г. "Заградительные" пошлины обеспечили снижение экспорта более чем на 13%. Объем импорта не превысил 0,46 млн. т, поставщик - Республика Беларусь. В целом структура выпускаемых бензинов в 2012 г. соответствовала структуре потребления: примерно 2/3 занимал АИ-92. По классу экологической безопасности основной объем выпускаемых бензинов отвечает стандартам Евро-3, Евро-4, а также Евро-5 (14,5%). Саврасова отметила, что нефтекомпании за прошедший год уделяли значительное внимание модернизации мощностей и вводили в эксплуатацию установки, обеспечивающие переход на выпуск бензинов класса не ниже Евро-3 к 1 января 2013 г. в соответствии с Техрегламентом. По оценкам, к 2014 г. не все компании успевают обеспечить на отдельных заводах переход на выпуск автобензинов класса Евро-4.

По мнению Вячеслава Емельянова, заведующего отделом автомобильных и авиационных бензинов "ВНИИ НП", переход на следующий класс экологической безопасности не та проблема, которую нужно решать в первую очередь. Необходимо задумываться о минимизации выбросов CO_2, что может быть обеспечено снижением потребления топлива, но это возможно только в случае качественного обновления автопарка, который на сегодняшний день не соответствует выпускаемому топливу.

В развитие темы модернизации мощностей Павел Сухинин, советник генерального директора по технологии производства "Завода синтетического спирта", отметил, что расширяется производство изомеризата, выпускаемого нефтяными компаниями исключительно для собственных нужд. Однако стоит ли ожидать появления независимых производителей данного продукта в связи с намечающимся запретом на N-метиланилин, остается вопросом. Виктор Винц, эксперт стратегического развития "СИБУРа", заявил, что с расширением спроса на изомеризат его производством могли бы заняться нефтехимические компании. Сергей Майер, руководитель отдела продаж N-метиланилина и анилина завода "Волжский оргсинтез", сказал, что пока ароматика не ограничивалась, изомеризат никому не был нужен. Как только наступила необходимость в изомеризате оказалось, что производить его "на стороне" экономически не интересно, так как легкую фракцию с высоким октаном можно ввести с помощью МТБЭ, который в России до недавнего времени по большей части уходил на экспорт по низкой цене.

Подводя итоги выступления, Саврасова резюмировала, что рынок бензинов насыщен и в ближайшее время повторения кризиса 2011 г. ожидать не стоит. В ходе дискуссии представители ТПП, Минэнерго и «Газпром нефти» пришли к общему мнению о том, что в ближайшее время повторения кризиса 2011 г. ожидать не стоит. При этом было отмечено, что расчет потребления бензинов является достаточно сложной задачей, что может приводить к разнице в прогнозах объемов, необходимых для покрытия спроса. По словам председателя подкомитета по моторным топливам ТПП России Натальи Шуляр, в России 21 тыс. автозаправок, из которых только 7,4 тыс. принадлежат нефтекомпаниям. Собственниками остальных заправочных станций являются независимые владельцы. Ввиду планируемого закрытия на ремонт трех заводов (в Ярославле, Рязани и Москве) автономные АЗС начнут испытывать дефицит, в то время как нефтяные компании смогут создать запасы топлива для своих станций. Такая ситуация может вызвать колебания цен в регионах, поэтому рынок бензинов и летнего дизтоплива сохраняет неустойчивый характер.

В продолжение темы Дмитрий Гусев, коммерческий директор "Новотэк-Трейдинга", рассказал про стабилизирующее воздействие на российский рынок импорта белорусского бензина. Минэнерго России подписало соглашение с белорусской стороной на поставку 2,1 млн. т бензина в обмен на российскую нефть. Поставка импортного бензина привела к тому, что в 2013 г. на российском рынке не наблюдалось традиционного повышения цен в I квартале. Кроме того, бензин белорусского производства по цене и качеству составляет высокую конкуренцию российскому аналогу. Конкурентоспособность цен на белорусские бензины обусловлена тем, что в республике тариф реализации нефтепродуктов един для всех покупателей и определяется исходя из европейских котировок. Выгодность такого предложения привела к тому, что российские потребители, находящиеся в Смоленской и Брянской областях, перешли на импортный продукт. В основном Беларусь поставляет АИ-92.

Прокомментировал данный вопрос заместитель начальника отдела переработки нефти департамента переработки нефти и газа Минэнерго России Иван Антипов. По его словам, не все российские нефтяные компании оказались готовы к выходу нового игрока на рынок РФ. Ряд компаний выказывал недовольство появлением значительных объемов бензина из Беларуси, что в ряде регионов привело к нарушению существующего механизма ценообразования и в конечном итоге снижению мелкооптовых цен. В этой связи оценить внутренний рынок моторных топлив как дефицитный не представляется возможным, так как какие-либо факты, указывающие на это, в настоящее время отсутствуют. Есть все основания полагать, что на период обращения моторных топлив экологического класса Евро-3 дефицита бензина на внутреннем рынке не будет. Срок перехода на класс Евро-4 установлен ТР ТС "О требованиях к автомобильному и авиационному бензину, дизельному и судовому топливу, топливу для реактивных двигателей и мазуту" на 31 декабря 2014 г. Сроки исполнения этого условия во многом зависят от темпов модернизации нефтяной промышленности и реализации обязательств, закрепленных в рамках четырехсторонних соглашений с ВИНКами, которые по итогам 2012 г. все взятые на себя обязательства исполнили. Однако,на 2013-2014 гг. также запланирован значительный объем работ, по результату исполнения которых можно будет окончательно говорить о сроке перехода на 4 экологический класс.

Антон Жаринов, и. о. начальника отдела анализа внешней торговли и регулирования рынков ТЭК департамента координации, развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития России, рассказал о действующем таможенно-тарифном режиме при экспорте бензина, а также итогах первого года работы системы "60-66". Основными целями изменения тарифного режима были снижение уровня производства мазута и его экспорта, а также увеличение инвестиций во вторичные процессы переработки (гидрокрекинг и каткрекинг) за счет снижения экономической привлекательности экспортно-ориентированного производства продуктов первичной перегонки нефти с низкой добавленной стоимостью. По итогам первого года введенных изменений доля темных нефтепродуктов в структуре экспорта углеводородной группы выросла с 22% до 23,3%. Влияние системы "60-66" на улучшение эффективности нефтепереработки не прослеживается: первичная переработка выросла на 4,9% (+13,2 млн. т) при росте производства мазута на 1,6% (+1,2 млн. т). Проекты по глубокой модернизации НПЗ после внесения изменений в 4-стороннее соглашение перенесены после 2015-2016 гг. Большинство проектов находится в стадии подготовки проектной документации, строительство не начиналось.

Следующим блоком обсуждения стали вопросы топливных компонентов. Анастас Гатунок, директор департамента углеводородного сырья CREON Energy, рассказал о самом крупнотоннажном продукте этого рынка - метил-трет-бутиловом эфире (МТБЭ). В российских реалиях оксигенаты являются продуктами, позволяющими значительно повысить октановое число автомобильного бензина, тем самым способствуя существенному увеличению возможности производства автобензина при ограниченном техническом уровне НПЗ. МТБЭ до недавнего времени являлся единственным в России видом оксигенатов, производимым в промышленном масштабе. Рост объемов внутреннего потребления МТБЭ привел к увеличению отгрузок на внутренний рынок и сокращению экспортных поставок. В 2012 г. производство МТБЭ составило 868 тыс. т, потребление - 758 тыс. т, экспорт - 180 тыс. т, импорт - 70 тыс. т. Крупнейшим российским производителем оксигенатов остается "СИБУР". Спрос на МТБЭ носит сезонный характер, что создает дисбаланс: профицит в зимний период и дефицит в летний. Учитывая, что в компонентном составе бензина присутствует около 7% оксигенатных добавок, цена которых всегда выше цены бензина, в Европе используют коэффициент фактор МТБЭ-бензин. Он равен соотношению цены МТБЭ, разделенной на цену бензина 10 ppm. Данный коэффициент используют нефтяные компании-производители бензинов и компании-производители МТБЭ. Коэффициент фактор МТБЭ-бензин в России выше европейского, что связано как с высокой стоимостью МТБЭ на внутреннем рынке, так и более низкой ценой на бензин. К 2021 г. прогнозируемое потребление бензина составит 48,2 млн. т. Запрет на потребление ММА может вызвать увеличение использования МТБЭ еще на 600 тыс. т/год. С учетом имеющихся и планируемых к введению мощностей

ожидается дефицит оксигенатов на внутреннем рынке после 2014 г.

Михаил Левинбук, член экспертного совета CREON Energy, сравнил свойства высокооктановых компонентов автобензинов - ТАМЭ и МТБЭ. В отличие от других оксигенатов, ТАМЭ как отдельный продукт отсутствует на мировых торговых площадках. Этот эфир продается по индивидуальным заказам в зависимости от его конкретного использования в качестве того или иного вида сырья. Влияние добавок ТАМЭ на высокооктановые бензины требует дополнительного исследования ввиду возможного неаддитивного влияния на эксплуатационные характеристики. Основной задачей в определении товарных свойств ТАМЭ является поиск специального рынка, на котором ТАМЭ имеет ряд преимуществ по сравнению с МТБЭ. По совокупности показателей "октановое число + давление насыщенных паров" ТАМЭ может быть конкурентоспособен как отдельный товарный продукт, так как вследствие низкого значения ДНП данного эфира, при компаундировании товарных бензинов можно вовлекать большее количество легких газовых бензинов с большим значением ДНП в общий бензиновый пул, значительно повышая маржу переработки без существенных инвестиций в установки облагораживания бензиновых фракций.

Винц обратил внимание аудитории на то, что для достижения одного и того же октанового числа требуется на 20-25% больше ТАМЭ, чем МТБЭ. От этого возникает разница в ценообразовании.

Дмитрий Нефедов, директор департамента топливного рынка "САНОРС", рассказал, что есть заключения различных НПЗ, показывающие, что разница между вовлечением ТАМЭ и МТБЭ не превышает 5%. Говоря о производстве ТАМЭ на их предприятии, Нефедов сказал, что сегодня более половины продукта идет на экспорт.

Продолжил тему высокооктановых компонентов автомобильных бензинов Михаил Ершов, заведующий лабораторией по разработке перспективных и специальных бензинов "ВНИИ НП". По прогнозу, до 2016 г. ожидается значительный рост потребления АИ-95 и небольшое уменьшение спроса на АИ-92. Среднее октановое число с 92,2 в 2012 г. вырастет до 93,2 в 2016 г. Переход на выпуск бензинов с класса-3 на класс-4 приведет к снижению потенциала октанового фонда на 0,8 ед. При переходе с 4 на 5 класс октановый фонд сократится еще на 0,35 ед. Представляются возможными 2 варианта увеличения октанового фонда: строительство каткрекинга, изомеризации и алкилирования либо увеличение потребления высокооктановых добавок и компонентов (N-метиланилин, оксигенаты). Говоря о состоянии рынков и перспективах использования каждого из оксигенатов, Ершов добавил, что в России на предприятиях "Завод синтетического спирта" и "Синтез ацетон", общая мощность которых составляет около 80 тыс. т, выпускается изопропиловый спирт (ИПС). По антидетонационной и экономической эффективности ИПС несколько превосходит МТБЭ, а также приводит к росту ДНП бензинов. Содержание кислорода в ИПС выше по сравнению с МТБЭ. ИПС можно использовать для производства бензинов класса-4 в композициях с N-метиланилином, а также для производства бензинов класса-5, в том числе в композициях с другими оксигенатами. Другим широко применяемым во всем мире продуктом является биоэтанол, потребление которого в США составляет 10% от бензинового фонда (40 млн. т). В России же он пока не используется, так как в стране действует акцизный сбор на спирт и спиртсодержащую продукцию, под который попадет и бензин, содержащий биоэтанол. Для изменения этой ситуации в 2012 г. была выработана и подписана программа развития биотехнологий. В правительство были поданы предложения по снятию акцизов на топливный биоэтанол и изменению соответствующего законодательства. Предложения согласовали все заинтересованные министерства и ведомства, в том числе Росалкогольрегулирование. Составлен план-график их реализации.

Следующей темой обсуждения стал рынок бензинов Украины, где, по словам Яна Фельдмана, управляющего директора FTN Monitor, объем внутреннего рынка достигает 11 млн. т светлых нефтепродуктов в год, из них примерно 4,5 млн. т автомобильных бензинов и 6,5 млн. т дизельных топлив. Сетевые АЗС занимают примерно 50-60% рынка светлых нефтепродуктов. На долю крупного, среднего и малого опта приходится до 50% внутреннего рынка, включая поставки агропромышленным, промышленным и иным потребителям. Основная особенность - отсутствие рабочего капитала у данных компаний, позволяющего закупать объемы нефтепродуктов по предоплате и, как результат, кредитование в местных банках торговых операций под 20-30% годовых, либо покупка объемов с отсрочкой платежей. Внутренняя нефтепереработка обеспечивает до 2 млн. т светлых продуктов, остальные объемы сегодня покрываются импортом. Главные импортеры - Беларусь, Россия, Румыния, Азербайджан. Цены на АЗС в Украине выше, чем цены на российских АЗС, и составляют 35-38 руб. за литр АИ-95. Фельдман также рассказал об Украинской межбанковской валютной бирже (УМВБ), которая свыше 12 лет осуществляет электронную торговлю товарно-сырьевыми ресурсами, включая сырую нефть и нефтепродукты, имея опыт и эксклюзивное программное обеспечение для данных операций.

Евгений Пущик, заместитель директора НПФ "Турал-110", рассказал о малой нефтепереработке в странах СНГ. Большинство мини-НПЗ в технологическом плане представляют собой установки атмосферной перегонки нефти, сконструированные на основе упрощенных схем. Сектор мини-НПЗ - это малые масштабы нефтянки, поэтому государства СНГ никогда всерьез не интересовались ими, отдавая все силы "большой" нефтепереработке. В значительной мере этот рынок обойден и вниманием СМИ, и отраслевых экспертов, что закономерно порождает дефицит качественной статистики и избыток субъективной аналитики. Сегодня говорить о строительстве новых мини-НПЗ для производства бензинов класса Евро-3 и выше нецелесообразно, однако стоит подумать о перепрофилировании их под переработку мазута или производство битума. Как пример, малые НПЗ юга Польши в 2004-2006 гг. были трансформированы под технологические процессы групп Orlen и Lotos. Сегодня эти малые НПЗ функционируют, обеспечивая дополнительные рабочие места и налоги.

К вопросу о выживаемости мини-НПЗ заместитель директора департамента по науке и инновациям топлива и ГСМ "Кем-Ойл" Александр Салищев добавил, что с вводом налога (акциза) на печное топливо с 1 июля 2013 г. в 5860 руб./т, мини-НПЗ закроются. Пока нет конкретной информации (кроме диапазона кипения фракции 280-360 ^{o}C), что именно подразумевается под понятием "печное топливо", возможно ли будет избежать уплаты акциза, назвав его подругому, например, "газойль" или "широкая фракция углеводородов".

Пущик согласился с крайне негативным воздействием такого акциза на мини-НПЗ, однако, по его мнению, те заводы, которые находятся на периферии, будут в любом случае продолжать деятельность, обеспечивая топливом местное население.

По итогам конференции Фарес Кильзие резюмировал, что, невзирая на высказывания представителей Минэнерго и других ведомств, удорожание топлива в России, в частности бензина, - неминуемо. Дефицит впредь будет приобретать контролируемый характер по региональным и иным признакам. После объединения блок-пакет рынка бензинов уже у государства. Малым и средним предприятиям места на данном поприще больше нет. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)