

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА

Чтобы познакомиться с журналом "Химия Украины", оформите **БЕСПЛАТНУЮ** ознакомительную месячную подписку на его электронный вариант

ПОДПИШИТЕСЬ на год и получите **ПОДАРОК** - 1/4 полосы черно-белой рекламы в одном из номеров

ПОДПИШИТЕСЬ на пакет "Ежедневные новости химических предприятий СНГ" и **БЕСПЛАТНО** получите электронный вариант журнала "Химия Украины"

Подпишитесь на печатный вариант журнала и **БЕСПЛАТНО** получите его электронную копию по e-mail прямо на свой компьютер в любом формате - *.doc, *.pdf или *.html

Мы **БЕСПЛАТНО** рекламируем сайты наших подписчиков на сервере "Химии Украины"

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880



№12 (330) 16 - 30 июня 2013 г.

Электронный вариант - БЕСПЛАТНО

Абон. ящик 3749, Днепропетровск,
49064, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

E-mail: chemistry@business.dp.ua

<http://www.business.dp.ua>



ПОЛУЧИТЕ ПОДАРОК !

NEW! ЭЛЕКТРОННЫЙ ЕЖЕМЕСЯЧНИК
<http://www.business.dp.ua/dm/index.htm>

Деловой Мир
СТАТИСТИКА
АНАЛИЗ
ПРОГНОЗ
 ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ, МАШИНОСТРОИТЕЛЬНАЯ, ХИМИЧЕСКАЯ, ПИЩЕВАЯ, ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РАЗ В МЕСЯЦ Вы можете получать ежемесячник "ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз", который выходит 12 раз в году в электронном виде (*.doc, *.pdf или *.html) на русском языке с 2006 года. Объем ежемесячника - более 150 страниц формата А-4. Журнал предназначен для экономистов, маркетологов, аналитиков крупных промышленных предприятий, банков, инвестиционных, консалтинговых, маркетинговых, страховых, юридических компаний, интересующихся процессами, происходящими в горно-металлургической, машиностроительной, химической, пищевой и легкой промышленности, как стран ближнего, так и дальнего зарубежья.

ЖУРНАЛЫ АГЕНТСТВА «ДЕЛОВОЙ МИР»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879

учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Металл Украины

Журнал выходит с 1997 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880

учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Химия Украины

Журнал выходит с 2000 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727

учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Машиностроение Украины

Журнал выходит с 2003 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 90255

учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Пищепром Украины

Журнал выходит с 2004 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 91880

учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Легпром Украины

Журнал выходит с 2006 г. раз в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

В журналах агентства «Деловой мир» публикуются информационные, аналитические, статистические и прогнозные материалы о событиях в Украине, России, других странах ближнего и дальнего зарубежья.

Аудитория журналов – руководители управлений и отделов внешнеэкономической деятельности и маркетинга, снабжения и сбыта, перспективного анализа крупнейших предприятий – производителей продукции, первые руководители малых и средних предприятий. Журналы выписывают производители, потребители, торговые дома, трейдеры, аналитические и маркетинговые агентства, банки Украины, России и др. стран.

Это не случайно: в журналах публикуется только такая информация, которая необходима им для работы. Вы можете убедиться в этом, познакомившись с содержанием журналов на нашем сайте:

«ДЕЛОВОЙ МИР»:

статистика, анализ, прогноз»

<http://www.business.dp.ua/dm/dmlast.htm>

«Металл Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metlast.htm>

«Химия Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xulast.htm>

«Машиностроение Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machlast.htm>

«Пищепром Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusprod/prodlast.htm>

«Легпром Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruslegprom/legpromlast.htm>

Тираж каждого журнала – около 2000 экземпляров. Журналы распространяются только по подписке (она организована в 46 странах мира) и выставляются на платном сервере Internet Securities Inc. в США.

Подписчик печатного варианта журнала может **БЕСПЛАТНО** получать по e-mail его электронную копию прямо на свой компьютер в любом формате - *.doc, *.pdf или *.html.

Подписчик информпакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий СНГ», «Ежедневные новости химических предприятий СНГ», «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» или «Ежедневные новости предприятий пищевой промышленности СНГ» может **БЕСПЛАТНО** получить электронный вариант любого журнала в любом формате.

В изданиях агентства «Деловой мир» - самая дешевая реклама среди деловых изданий Украины.

Если Вы заинтересовались каким-либо из наших изданий и хотите познакомиться с ним ближе, предлагаем оформить **БЕСПЛАТНУЮ** месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала.

Журналистское агентство «Деловой мир»

Абон. ящик 127, Днепропетровск, 49000, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

E-mail: bw@business.dp.ua <http://www.business.dp.ua/>

ПОДПИСАЛИСЬ СРАЗУ НА ГОД?

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

ISSN 1606-7304

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Химия
Украины**

▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
▼ 16 – 30 июня 2013 г.

№12 (330)

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Регионы	10
Нефтехимия	16
Природный газ	25
Коксохимия	27
Каучук. Резина. РТИ	29
Полимерные изделия и синтетические смолы	36
Неорганическая химия	39
Органическая химия	40
Минудобрения. Средства защиты растений	41
Лакокрасочная продукция. Красители	45
Строительная химия	47
Бытовая химия	50
Биохимия	51
Фармация	54
Парфюмерия. Косметика	55
Приватизация	57
Фондовый рынок	57
Финансы. Цены. Пошлины	57
Выставки. Конференции. Симпозиумы	57

**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»**

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.
▼ Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435
▼ E-mail: chemistry@business.dp.ua
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. — в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости химических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на мес.
Журнал «Химия Украины» - печатный вариант с "1" 2013 г. на мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1" 2013 г. на мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ по e-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкасы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА
СТАТИСТИКА

**СРЕДНИЙ УРОВЕНЬ ЦЕН* НА НЕКОТОРЫЕ ХИМИЧЕСКИЕ ТОВАРЫ ПРИ ЭКСПОРТЕ/ИМПОРТЕ, \$/т,
МАРТ 2013 ГОДА (по данным Гостаможслужбы)**

Код УКТ ВЭД	Описание	Экспорт			Импорт		
		январь	февраль	март	январь	февраль	март
250900	Мел	-	89	92	80	92	88
251020	Фосфаты кальция природные (фосфориты), фосфаты алюминиево-кальциевые природные и мел фочфатный: - молотые	-	-	-	118	119	124
252910	Полевой шпат...: - полевой шпат	-	27	27	154	134	106
252921	Полевой шпат...: - флюорит (плавиковый шпат): -- - с содержанием фтористого кальция 97 мас. % или менее	-	-	-	367	366	476
252930	Полевой шпат...: - лейцит; нефелин и сиенит нефелиновый	-	-	-	282	276	297
270400	Кокс и полукокс из каменного угля, лигнита (бурого угля) или из торфа, агломерированные или неагломерированные; уголь ретортный	227	212	222	257	295	276
270600	Смолы каменноугольные и буроугольные или торфяные и прочие минеральные смолы, обезвоженные или необезвоженные, или продукты частичной дистилляции, включая "восстановленные" смолы	362	362	354	351	351	335
270710	Масла и прочие продукты высокотемпературной перегонки каменноугольных смол...: - бензол	767	701	783	-	-	-
270740	Масла и прочие продукты высокотемпературной перегонки каменноугольных смол...: - нафталин	584	551	541	231	233	229
270810	Деготь (пек) или кокс из дегтя (пековый), из каменноуг. смолы или из проч. минеральных смол: - деготь (пек)	345	362	377	699	709	689
270820	Деготь (пек) или кокс из дегтя (пековый), из каменноугольной смолы или из прочих минеральных смол: - кокс из дегтя (пековый)	302	311	311	-	-	-
270900	Нефть или нефтепрод., сырые из битумин. минералов	-	-	-	884	841	852
271121	Газ нефтяной и прочие углеводороды в газообразном состоянии: - в газообразном сост.: -- газ природный	-	-	-	618	588	612
271320	Кокс нефтяной, битум нефтяной и пр. остатки от перераб. нефти или битуминозных пород: - битум нефт.	-	-	-	587	634	582
281410	Аммиак, безводный или в водном растворе (нашатырный спирт): - аммиак безводный	573	553	518	-	-	-
310221	Удобрения минеральные или химические, азотные: - сульфат аммония...: -- сульфат аммония	150	151	157	207	229	227
310260	Удобрения минеральные или химические: азотные: - двойные соли и смеси нитрата кальция и нитрата аммония	-	-	-	487	467	536
310510	Удобрения минеральные или химич. с сод. двух или трех питательных элементов: азота, фосфора и калия...: - в-ва из этой группы в таблетках или аналог. форме или в уп. массой брутто не более 10 кг	-	14536	15435	8854	4822	4194
310530	Удобрения минер. или химич. с сод. двух или трех питательных элементов: азота, фосфора и калия...: - гидроортофосфат аммония (фосфатдиаммоний)	-	-	-	1294	1328	1276
310540	Удобрения минер. или химич. с сод. двух или трех питательных элементов: азота, фосфора и калия...: - дигидроортофосфат аммония (моноаммонийфосфат) и его смеси с гидроортофосфатом аммония	629	-	600	522	519	521

Код УКТ ВЭД	Описание	Экспорт			Импорт		
		январь	февраль	март	январь	февраль	март
310559	Удобрения минер. или химич. с сод. двух или трех питательных элементов: азота, фосфора и калия....: - удобрения минер. или химич. прочие с содержанием двух питательных элементов: азота и фосфора: -- прочие	-	-	-	409	406	434
390130	Полимеры этилена в первичных формах: - сополимеры этилена с винилацетатом	-	-	-	1977	2014	2118
391211	Целлюлоза и ее химические производные в первичных формах, не включенные в другие группы: - ацетаты целлюлозы: -- непластифицированные	-	-	-	1172	1201	1153
391231	Целлюлоза и ее химические производные в первичных формах: - эфиры целлюлозы простые: -- карбоксиметилцеллюлоза и ее соли	-	-	-	2560	2483	3388
540220	Нити комплексные синтетические (кроме швейных нитей)....: - нити высокопрочные из полиэфира	-	-	-	3118	4143	3721
540231	Нити комплексные синтетические (кроме швейных нитей)....: - нити текстурированные: - - нейлоновые или из других полиамидов линейной плотности 50 тексов или менее, однониточные	-	-	-	7212	7798	6931
540232	Нити комплексные синтетические (кроме швейных нитей)....: - нити текстурированные: - - нейлоновые или из других полиамидов линейной плотности одиночной нити более 50 тексов, однониточные	-	-	-	5463	3622	2330
540233	Нити комплексные синтетические (кроме швейных нитей)....: - нити текстурированные: - - из полиэстера	8336	10302	9775	2410	2562	2612
550961	Пряжа из синтетич. штап. волокон (кроме швейных ниток), не расфасованная для розничной торговли: - пряжа прочая из акриловых или модакриловых штап. волокон: -- смешанная главным образом или исключительно, с шерстью или тонким волосом животных	-	-	-	10726	10471	9286

* - высчитывается по формуле: суммарная таможенная стоимость товарной подпозиции, разделенная на суммарное количество товара. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТРУКТУРА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ЗА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА

ИМПОРТ

Рейтинг товаров в соответствии с кодами УКТ ВЭД* (по данным Гостаможслужбы)

Группа УКТ ВЭД	Описание	%	Объем, млн. \$**
27	Энергетические материалы; нефть и продукты ее перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	29,24	5055
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	3,95	680
30	Фармацевтическая продукция	3,46	595
38	Прочие продукты химпромышленности	2,00	345
40	Каучук, резина и изделия из них	1,18	200
31	Удобрения	1,13	195
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, туалетные и косметич. препараты	1,12	190
26	Руды, шлаки, зола	1,05	180
29	Органические химические соединения	0,84	145
34	Мыло, поверхностно-активные органические соединения; моющие средства, смазочные материалы, природный воск, готовый воск, смесь для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, паста для лепки, пластилин, «зубо-врачебный воск» и смеси на основе гипса для стоматологических целей	0,54	90
32	Экстракты дубильные или красящие; танины и их производные, пигменты и прочие красители, краски и лаки; мастики, чернила	0,49	85

* - рейтинги сформированы исходя из объемов импорта в долларах США; ** - округленные данные.

ЭКСПОРТ

Рейтинг товаров в соответствии с группами УКТ ВЭД* (по данным Гостаможслужбы)

Группа УКТ ВЭД	Описание	%	Объем, млн. \$**
27	Энергетические материалы; нефть и продукты ее перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	6,25	955
26	Руды, шлаки, зола	5,41	825
28	Продукты неорганич. химии: соединения неорганич. или органические драгметаллов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	3,52	540
31	Удобрения	2,71	415
25	Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	0,81	120
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	0,77	115
32	Экстракты дубильные или красильные; таннины и их производные; пигменты и прочие красители, краски и лаки; мастики, чернила	0,3	80

* - рейтинги сформированы исходя из объемов экспорта в долларах США; ** - округленные данные. (Держзовнишнформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ПРОИЗВОДСТВО ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В 2013-2014 ГОДАХ ВОЗРАСТЕТ**

Как сообщает Государственная служба статистики, промышленное производство в мае 2013 г. к апрелю снизилось на 5,6%, к маю 2012 г. - на 9,3%. За январь-май к аналогичному периоду 2012 г. снижение составило 5,2%.

За 5 месяцев 2013 г. производство химических веществ и химпродукции сократилось на 2,1% (-16,2%).

Правительство считает, что в 2013-2014 гг. произойдет рост производства продукции химической и нефтехимической промышленности (108% и 110% соответственно). Рост объемов выпуска этой продукции предусматривается достичь в основном за счет увеличения производства минеральных удобрений (азотных, фосфорных), принимая во внимание благоприятную конъюнктуру внешних рынков сбыта и роста цен, а также продукции органической химии (производство органических кислот, аминокислот, биополимеров). (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН**ПРЕДПРИЯТИЯ, ВХОДЯЩИЕ В ГОСКОНЦЕРН ГНКАР, СТРОЯТ НОВЫЕ МОЩНОСТИ**

ООО "Азербайджанская метаноловая компания" (AzMeCo) в 2013 г. введет эксплуатацию завод по производству метанола мощностью 730 тыс. т/год, сообщил президент компании "Азерхимия" (входит в госконцерн ГНКАР) Мухтар Бабаев. "Строительство завода по производству метанола завершено, в этом году он будет пущен, сейчас идет процесс обкатки. Думаю, что в течение месяца производство мощностью 730 тыс. т начнет работать", - сказал он. Стоимость проекта - \$360 млн., 90% продукции пойдет на экспорт.

М. Бабаев также сообщил, что в 2013 г. "Азерхимия" приступит к строительству завода аммиака и карбамида мощностью 680 тыс. т в Азербайджане, аналогичный завод планируется построить в Грузии.

Кроме того, в 2014 г. ГНКАР планирует приступить к строительству газоперерабатывающего завода, рассчитанного на переработку 12 млрд. куб. м газа (2 очереди по 6 млрд. куб. м). Строительство планируется завершить в 2017 г. Сырье с этого завода пойдет, в том числе, на этиленовую установку "Азерхимии". В настоящее время "Азерхимия" ведет реконструкцию установки этилена, рассматривает возможность расширения ее мощности с 300 до 450 тыс. т. Проект готовит компания Tesnip.

Также "Азерхимия" реализует проекты строительства установок полиэтилена низкого давления и полипропилена. Эти проекты были заложены в план развития комплекса еще в советское время, но тогда их финансирование было прекращено в связи с распадом СССР, пояснил М. Бабаев. Сырьевая база с тех пор полностью изменилась, так как в стране выросло потребление бензинов. В результате доля нефти в нефтехимии сократилась до 40%, остальное - газы (ПНГ, СОГ).

ГНКАР реализует проект строительства нефтегазоперерабатывающего и нефтехимического комплекса в Гарадагском районе Баку. Ввод комплекса в эксплуатацию планируется в 2018-2020 гг. На втором этапе будет сдан в эксплуатацию нефтехимический комплекс, затем нефтеперерабатывающий завод (НПЗ) мощностью 10 млн. т/год. На НПЗ предполагается наладить выпуск автомобильных бензинов марок А-92, А-95, А-98, реактивного и дизельного топлив. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ТРЕБОВАНИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ****ХИМИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОБЪЕКТОВ ПОДТВЕРЖДЕНЫ ПОСТАНОВЛЕНИЕМ ПРАВИТЕЛЬСТВА**

Дмитрий Медведев подписал постановление правительства "О лицензировании эксплуатации взрывопожароопасных и химически опасных производственных объектов I, II и III классов опасности". Оно разработано в рамках реализации положений Федерального закона от №22 "О внесении изменений в Федеральный закон "О промышленной безопасности опасных производственных объектов". Как сообщили в пресс-службе Ростехнадзора, постановление утверждает формы лицензирования взрывопожароопасных и химически опасных производственных объектов I, II и III классов опасности. Им регулируются требования к лицензиату и соискателю лицензии при осуществлении ими деятельности по эксплуатации взрывопожароопасных и химически опасных производственных объектов I, II и III классов опасности. Устанавливается перечень документов, прилагаемых соискателем лицензии к заявлению о предоставлении лицензии, перечень грубых нарушений лицензионных требований, а также порядок размещения лицензирующим органом в информационно-телекоммуникационных сетях общедоступных сведений при лицензировании деятельности по эксплуатации взрывопожароопасных и химически опасных производственных объектов I, II и III классов опасности. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ» СНИЗИЛО ПРОДАЖИ НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

Газоперерабатывающие заводы (ГПЗ) «СИБУРа», в том числе входящие в ООО "Юграгазпереработка", в I квартале увеличили объем переработки попутного нефтяного газа (ПНГ) на 5,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 4,9 млрд. куб. м. На заводах компании было выработано 4,2 млрд. куб. м природного газа, что на 4,2% превышает результат I квартала 2012 г., произведено 1,3 млн. т широкой фракции легких углеводородов (ШФЛУ) - на 12% больше, чем годом ранее. Объемы реализации природного газа «СИБУРом» продемонстрировали рост на 26,7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составили 3,5 млрд. куб. м (производство увеличилось на 6% до 2,9 млрд. куб. м).

Объемы продаж жидких углеводородов, которые включают сжиженные углеводородные газы (СУГ), нефть и ШФЛУ, составили 1,1 млн. т, увеличившись на 11,7%.

Производство метил-трет-бутилового эфира (МТБЭ) увеличилось на 2% до 114,5 тыс. т, у третьих сторон было закуплено 6,5 тыс. т, что на 10% больше, чем годом ранее. В отчетном периоде «СИБУР» увеличил продажи МТБЭ на 27% до почти 140 тыс. т, при этом поставки на внутренний рынок выросли на 47% до 107 тыс. т, а на экспорт продажи упали на 12% и составили 33 тыс. т. Производство базовых полимеров в отчетном периоде выросло на 3,6% до 100,29 тыс. т. Выпуск синтетических каучуков увеличился на 1,9% и достиг 119,36 тыс. т. Производство пластиков и продукции оргсинтеза продемонстрировало рост на 17% до 236,6 тыс. т. Объем продаж нефтехимической продукции составил 529,2 тыс. т, сократившись на 13,3%. Снижение этого показателя связано с переводом части объемов полипропилена во внутригрупповые поставки после консолидации группы компаний "Биаксплен", а также сокращением объема продаж синтетических каучуков на фоне ухудшения рыночной конъюнктуры. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА

ВЫПУСК ВАЖНЕЙШИХ ВИДОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА

	Январь- май	Май в % к		Янв.-май в % к янв.-маю 2012 г.
		маю 2012 г.	апрелю	
Кокс металлургический из каменного угля, полученный путем карбонизации при высокой температуре, млн. т	10,9	91,9	100,4	95,9
Нефть, поступившая на переработку (первичная переработка нефти), млн. т	112	107,5	113,2	102,6
Прямогонный бензин, млн. т	5,8	114,5	107,0	102,0
Бензин автомобильный, млн. т	15,8	105,0	107,2	103,9
Топливо дизельное, млн.тонн	28,9	110,0	115,5	103,5
Мазут топочный, млн. т	31,6	113,3	110,3	101,4
Газ сухой отбензиненный, млрд. куб. м	23,2	97,3	109,1	99,2
Битумы нефтяные и сланцевые, млн. т	1,7	92,9	141,3	96,1
Кислота серная, олеум, млн. т	4,3	96,9	109,3	91,4
Гидроксид натрия (сода каустическая), тыс. т	453	98,8	101,8	99,7
Карбонат динатрия (карбонат натрия, сода кальцинированная), млн. т	1,1	92,5	101,7	89,6
Аммиак безводный, млн. т	6,2	100,5	106,3	104,8
Удобрения минеральные или химические (в пересчете на 100% питательных веществ), млн. т	7,6	94,7	108,9	98,2
Пластмассы в первичных формах, млн. т	2,5	114,3	100,3	114,9
Каучуки синтетические, тыс. т	659	103,9	106,8	105,4
Материалы лакокрасочные, аналогичные материалы и связанные с ними продукты; краски художественные и полиграфические, прочие, тыс. т	126	105,5	93,1	108,5
Средства моющие, тыс.тонн	596	98,7	97,2	103,7
Химические волокна и нити, тыс. т	59,6	97,2	85,1	101,5
Шины, покрышки и камеры резиновые новые, млн. шт.	22,4	123,5	93,3	106,0
Плиты, листы, пленка и полосы (ленты) полимерные, неармированные или не комбинированные с другими материалами, тыс. т	330	91,8	99,7	102,4
Плиты, листы, пленка и полосы (ленты) полимерные, пористые прочие, тыс. т	72,3	102,1	102,3	114,9
Окна и их коробки, подоконники полимерные, млн. кв. м	8,5	108,8	107,5	111,9
Двери и их коробки полимерные, тыс. кв. м	307	95,4	97,3	103,4
Фурнитура для мебели, транспортных средств и аналогичные изделия полимерные; статуэтки и прочие декоративные изделия полимерные; прочие изделия полимерные, тыс. т	117	108,9	65,1	1
Материалы кровельные и гидроизоляционные рулонные из асфальта или аналогичных материалов (нефтяного битума, каменноугольного пека и т. д.), млн. кв. м	160	91,0	124,8	103,2

(Федеральная таможенная служба/[Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЭКСПОРТ ВАЖНЕЙШИХ ТОВАРОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

Код ТН ВЭД	Товар	Всего		Дальнее зарубежье		СНГ	
		тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
	Всего	-	168620,8	-	146322,2	-	22298,6
2704	Кокс и полукокс	747,6	172,2	451,0	108,4	296,6	63,8
2710	Нефтепродукты	44175,0	33368,9	41122,0	31178,1	3053,0	2190,8
2710124100-	Бензин автомобильный	1467,0	1132,1	620,7	597,8	846,3	534,3
2710125900	Дизельное топливо, не содержащее биодизель	13506,3	12376,3	12597,6	11617,2	908,7	759,1
2710193100-	Топлива жидкие, не содержащие био-дизель	23071,4	14200,9	22344,5	13834,0	726,9	367,0
2710194800	Газ природный сжиженный, млн. куб. м	7,8	1520,4	7,8	1520,4	-	-
271019510-	Аммиак безводный	1087,7	600,2	402,4	227,2	685,3	373,1
271019680	Метанол	419,3	140,9	410,9	137,2	8,4	3,6
2711110000	Удобрения минеральные азотные	3808,6	1220,3	3359,4	1069,6	449,1	150,7
2814100000	Удобрения минеральные калийные	2108,6	773,1	2101,8	769,8	6,8	3,2
290511	Удобрения минеральные смешанные	3449,9	1442,8	2954,8	1222,6	495,0	220,2
3102	Каучук синтетический	327,5	875,9	300,0	805,6	27,5	70,3

Примечание. В общих итогах экспорта и в распределении по товарам учтены показатели торговли с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан на основе данных ФТС России. (Федеральная таможенная служба [Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИМПОРТ ВАЖНЕЙШИХ ТОВАРОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

Код ТН ВЭД	Товар	Всего		Дальнее зарубежье		СНГ	
		тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
	Всего	-	98964,5	-	86496,8	-	12467,7
2710	Нефтепродукты	385,3	522,6	135,8	351,7	249,5	170,8
2710124100-	Бензин автомобильный	139,2	95,1	0,7	1,0	138,5	94,1
2710125900	Дизельное топливо, не содержащее биодизель	21,8	16,0	0,7	0,9	21,1	15,1
2710193100-	Топлива жидкие, не содержащие био-дизель	0,0	0,1	0,0	0,1	-	-
2710194800	Антибиотики	-	38,6	-	37,1	-	1,4
271019510 -	Медикаменты	-	3 870,3	-	3839,5	-	30,8
271019680	Химические средства защиты растений	42,4	322,7	41,8	313,8	0,6	8,9
2941	Каучук натуральный и синтетический	54,7	166,1	54,7	166,1	0,0	0,0

Примечание. В общих итогах импорта и в распределении по товарам учтены показатели о торговле с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан на основе данных ФТС России. (Федеральная таможенная служба [Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕХИЯ

КОМПАНИЯ UNIPETROL ОПРЕДЕЛИЛА СТРАТЕГИЮ РАЗВИТИЯ ДО 2018 ГОДА

Чешская нефтеперерабатывающая компания Unipetrol (входит в PKN Orlen) определила стратегию развития на 2013-2017 гг. Согласно тексту стратегии, опубликованной на сайте Orlen, Unipetrol в течение 5 лет планирует направить около 19 млрд. крон (\$1 млрд.) в развитие розничного сегмента, нефтепереработки и нефтехимии. Большая часть этой суммы будет потрачена на проекты в нефтехимическом и энергетическом сегментах. В частности, компания планирует инвестировать в пуск новых производств, модернизацию электростанции, строительство газовой турбины, которая будет производить электроэнергию и пар для парового крекинга. В розничном сегменте капитальные затраты будут направлены на увеличение количества АЗС и расширение товаров и услуг. Unipetrol рассчитывает нарастить долю в рознице с 14% до 20%. "Мы ожидаем, что в 2017 г. доля компании на розничном рынке увеличится с 14% до 20%. Наша цель заключается в повышении продаж на АЗС и расширении сети станций за счет включения новых объектов, в том числе работающих по франшизе и станций самообслуживания. Мы ожидаем, что доля "серого" рынка будет сокращена, по крайней мере, на 50%", - приведены в тексте стратегии высказывания председателя совета директоров и главного исполнительного директора Unipetrol Марека Свитаевски. Стратегия в сегменте переработки предусматривает повышение эффективности существующих активов и улучшение операционной деятельности. В Unipetrol рассчитывают на рост продаж в опте за счет увеличения данного рынка республики: бензинов - до 40% (+3% к 2012 г.), ДТ - до 36% (+4% к 2012 г.).

"Мы ожидаем, что в 2013-2017 гг. ежегодный EBITDA достигнет 0,7 млрд. крон (\$36 млн.) в среднем", - заключил Свитаевски.

В нефтехимическом сегменте Unipetrol готовит проекты модернизации производства полипропилена и намерена продолжить реконструкцию установки окисления остаточного. Также компания до 2018 г. планирует пустить новые производства полиэтилена и дициклопентадиена (смола низкой плотности, обладающая высокой твердостью и ударопрочностью), изучает возможность закрытия агрегата синтеза аммиака. Unipetrol ожидает, что нефтехимия в ближайшие годы станет ее крупнейшим источником дохода. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ЗА ЯНВАРЬ-МАЙ 2013 ГОДА ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО В ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ СНИЗИЛОСЬ

По данным Главного управления статистики в Донецкой области, в январе-мае индекс промышленной продукции Донецкой области по сравнению с тем же периодом годом ранее составил 90,1%, в мае по сравнению с маем 2012 г. - 86%, по сравнению с апрелем 2013 г. - 91,6%. Основной причиной спада промышленного производства области управление называет снижение спроса на внешних рынках сбыта металла.

Сокращение объемов выпуска продукции в мае по сравнению с апрелем произошло, в частности, на предприятиях по производству кокса и продуктов нефтепереработки на 1,9%, в химической и нефтехимической промышленности - на 6,1%. Прирост обеспечен в производстве строительных материалов и другой неметаллической минеральной продукции на 0,9%, на предприятиях по добыче неэнергетических полезных ископаемых и разработке карьеров - на 12,4%. По сравнению с маем 2012 г. производство сократилось на предприятиях всех основных видов промышленной деятельности области.

За январь-май по сравнению с АППГ сократились объемы в производстве строительных материалов и другой неметаллической минеральной продукции на 6,4%, в производстве кокса и продуктов нефтепереработки - на 10,9%, в добыче неэнергетических полезных ископаемых и разработке карьеров - на 17,8%. (UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

НА ТЕРРИТОРИИ СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ «ПАВЛОДАР» ПЛАНИРУЮТ ОТКРЫТЬ ПРОИЗВОДСТВО АЛКИДНЫХ СМОЛ И СЕРНОЙ КИСЛОТЫ

На территории свободной экономической зоны "Павлодар" планируется реализация проектов по выпуску алкидных смол и других продуктов химии. Проект организован на базе АО "Каустик". СЭЗ "Павлодар" занята развитием химической промышленности в регионе, созданием инновационных производств. На ее базе также будет пущено серноокислотное производство.

Как сообщили в пресс-службе акимата Павлодарской области, строительство будет вестись в 2013-2017 гг. Объем инвестиций составит более 8 млрд. тенге, проектная мощность объекта - 180 тыс. т продукции в год. В качестве сырья будет использоваться местная сера Павлодарского нефтехимического предприятия. Конкурентоспособность нового завода предполагается обеспечить за счет преференций, предоставляемых в СЭЗ. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

МИНИСТЕРСТВО ЭНЕРГЕТИКИ ВЫДЕЛИЛО ШЕСТЬ НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКИХ КЛАСТЕРОВ

При написании Плана развития газо- и нефтехимии до 2030 г. Министерством энергетики России авторами было выделено 6 кластеров по географическому признаку. Они исходили из расположения существующих мощностей, источников сырья и планов компаний по развитию действующих или строящихся производств.

1. Западно-Сибирский нефтегазохимический кластер. Расположен в Тюменской области, ориентирован на переработку местного сырья - ШФЛУ, нефти, этана и СУГ - из попутного газа нефтяных месторождений и нестабильного газового конденсата газоконденсатных месторождений Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого АО. Прогнозируется значительный рост ресурсной базы легких углеводородов после 2015 г. в основном за счет освоения новых регионов добычи нефти и газа. Общие объемы мощностей по производству производных этилена и пропилена могут составить около 1,6 млн. т и 0,8 млн. т соответственно. Ежегодный вклад в ВВП может достичь более 130 млрд. руб.

2. Поволжский нефтегазохимический кластер. Крупнейший нефтегазохимический комплекс в России. Включает производство в Татарстане, Башкортостане, Нижегородской и Самарской областях. Развитию производств в этих регионах традиционно способствовала синергия с существующими нефтеперерабатывающими заводами и близость к основным рынкам сбыта нефтегазохимической продукции - европейской части России и странам Евросоюза. Для сырьевого обеспечения планируется использовать нефть с нефтеперерабатывающих заводов Татарстана и Башкортостана, этан, получаемый при переработке природного газа из Казахстана, а также, возможно, СУГ с газоперерабатывающих заводов Западной Сибири. Ежегодный вклад в ВВП может составить более 240 млрд. руб.

3. Каспийский нефтегазохимический кластер. Планируется строительство газохимического комплекса по переработке местного сырья минерально-сырьевой базы Каспия в Ставропольском крае (инициатор проекта - компания «ЛУ-Койл»). Ежегодный вклад в ВВП ожидается в 50 млрд. руб.

4. Восточно-Сибирский нефтегазохимический кластер. Расположен на юге Красноярского края и в Иркутской области. Концепция его развития направлена на утилизацию местного сырья. При вводе всех намеченных проектов объемы производных этилена и пропилена к 2020 г. - более 1 млн. и 0,5 млн. т/год соответственно. Ежегодный вклад в ВВП может составить около 30 млрд. руб.

5. Северо-Западный нефтегазохимический кластер. Планируется реализация проекта на базе нефтегазохимических комплексов на Балтике с завершением после 2017 г. Расположение завода на побережье улучшит логистику сбыта готовой продукции, ориентируемой на экспортный рынок Евросоюза. После реализации проектов ежегодный вклад в ВВП оценивается в 200 млрд. руб.

6. Дальневосточный нефтегазохимический кластер. Расположен в Приморье, будет развиваться на основе сырьевой базы юга Якутии. Проекты новых нефтегазохимических комплексов уточняются.

В случае реализации всех нефтегазохимических проектов по всем кластерам, по подсчетам Минэнерго РФ, ежегодный вклад в ВВП может составить около 650 млрд. руб., среднегодовой объем налоговых поступлений может превысить 40 млрд. руб. (Коммерсантъ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПЛЕКС ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПОЛИЭТИЛЕНА (ПЭ) ВОШЕЛ В СПИСОК ПРИОРИТЕТНЫХ ПРОЕКТОВ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА

Замминистра регионального развития России Владимир Дедюхин провел в Москве совещание по вопросу реализации инвестиционных проектов, включенных в перечень приоритетных инвестпроектов Южного федерального округа. В их числе ряд инвестиционных предложений Астраханской области. Об одном из них - проекте создания комплекса по производству полиэтилена - рассказал зампреда правительства Астраханской области - министр промышленности, транспорта и природных ресурсов региона Сергей Кржановский.

Комплекс по производству полиэтилена будет создан на базе Астраханского газоконденсатного месторождения, что обеспечит комплексное и рациональное использование его углеводородной смеси с извлечением ценных компонентов. Сейчас они в основном реализуются потребителю в виде сжиженного топлива. Проект позволит получить более рентабельный продукт - полиэтилен для реализации на внутреннем и внешнем рынках. Проект отвечает стратегическим целям плана развития газо- и нефтехимии России до 2030 г., утвержденного приказом Минэнерго. ОАО "Газпром" рассматривает различные варианты размещения площадки будущего завода. Как сообщил Сергей Кржановский, по состоянию на июнь инвестором выполнены прединвестиционные исследования. Взаимодействие регионального правительства с инвестором проходит в постоянном режиме.

По итогам совещания было принято решение о сохранении проекта "Создание комплекса по производству полиэтилена в Астраханской области" в перечне приоритетных инвестиционных проектов Южного федерального округа и проведении дальнейшей совместной работы Министерства регионального развития РФ, Министерства промышленности и торговли РФ и правительства Астраханской области в целях его реализации. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

I КВАРТАЛ 2013 ГОДА ИЗМЕНИЛ ТЕНДЕНЦИЮ В ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПЕРМСКОГО КРАЯ

Положение химической промышленности Пермского края в 2012 г. и в начале 2013 г. продолжает оставаться неоднозначным. Отрасль как в самом регионе, так и в Российской Федерации занимает значимое место. Так, в российском экспорте продукции химпрома в 2012 г. Пермский край занимал ведущее место среди всех субъектов Российской Федерации: по данным Федеральной таможенной службы, его доля составила 16,1% в общей стоимости экспортируемой РФ продукции химической промышленности и каучука.

Продукция химической промышленности, каучук



Источник: Федеральная таможенная служба.

По данным Пермьстата, по доле в суммарном обороте организаций края химическая промышленность в 2011 г. вышла на 3 место (10,5%) после оптовой торговли (22,2%) и производства кокса и нефтепродуктов (12,7%). Однако за 2012 г. химпром спустился на одну позицию, его потеснила добыча полезных ископаемых.

Динамика развития химпрома в 2012 г. - I квартале 2013 г. неоднозначна. В 2012 г. по сравнению с 2011 г. оборот предприятий химической промышленности (в фактически действовавших ценах), по предварительным оценкам Пермьстата, вырос на 1,2%. Столь несущественный рост происходил на фоне увеличения цен на продукцию химической промышленности за этот же период на 26,8%. Фактически стагнация оборота в 2012 г. при значительном повышении цен связана с сокращением на 11% объемов химического производства в Пермском крае по сравнению с 2011 г. Таким образом, тенденция к росту объемов производства, наметившаяся после 2009 г., сменилась на противоположную. Однако, по оперативным данным Пермьстата, за I квартал 2013 г. объемы производства в химической промышленности выросли на 3,6% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., в частности выпуск минеральных удобрений увеличился на 7,4%, пластмассы - на 18,2%, лакокрасочных материалов - на 4,1%.

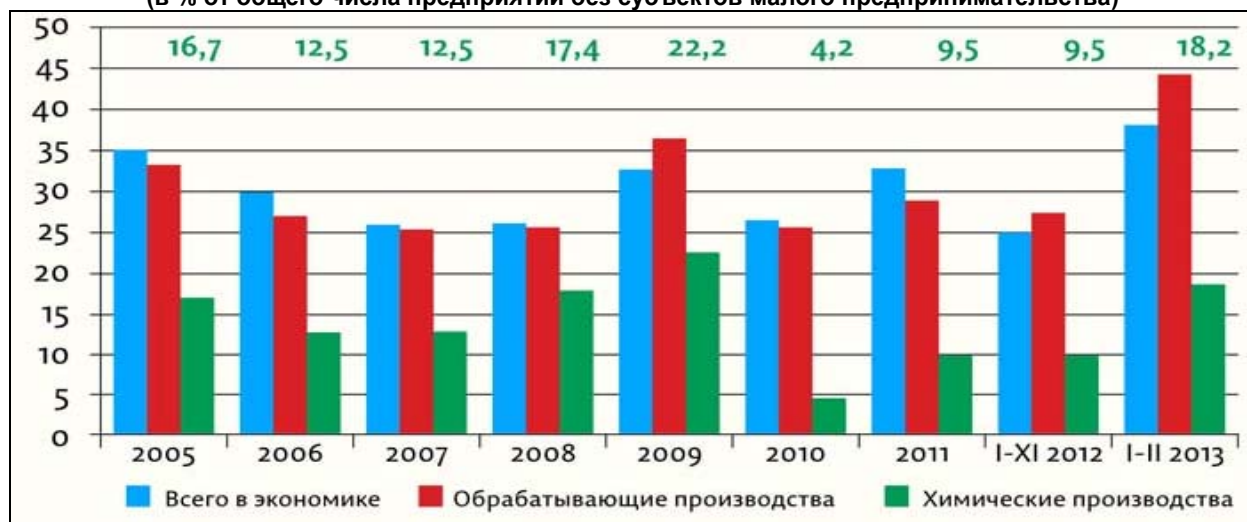
Динамика объемов химического производства и обрабатывающей промышленности в Пермском крае (в % к 2005 г.)



Источник: по данным Пермьстата.

При такой динамике цен и объемов производства доля убыточных предприятий в общем числе предприятий химпромышленности (без субъектов малого предпринимательства) в 2012 г. осталась на уровне 9,5%, как и в 2011 г., что существенно ниже, чем по всему региону и по обрабатывающим предприятиям края. За I квартал 2013 г. доля убыточных предприятий (без субъектов малого предпринимательства) в химическом производстве выросла почти вдвое.

**Доля убыточных предприятий в Пермском крае
(в % от общего числа предприятий без субъектов малого предпринимательства)**



Источник: Пермьстат.

В качестве положительного итога развития химической промышленности Пермского края следует отметить динамику рентабельности продаж в отрасли. За счет роста цен рентабельность продукции предприятий химпрома (по данным бухгалтерской отчетности, без субъектов малого предпринимательства) в 2012 г. выросла до 80,5% (с 75% в 2011 г.).

Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг) в Пермском крае



Источник: Пермьстат.

Однако рентабельность продукции существенно различается по видам деятельности в рамках отрасли. Так, в производстве основных химических веществ, куда входит, в частности, производство удобрений и азотных соединений, рентабельность продукции по итогам 2012 г. составила 82%, в то время как в производстве фармацевтической продукции - 1,3%. В целом химическая промышленность, несмотря на снижение объемов производства, продолжает стабильно оставаться самой высокорентабельной отраслью региона, превышая не менее чем в 2 раза по рентабельности продукции сферу добычи топливно-энергетических полезных ископаемых, занимающую 2 место в этом рейтинге.

ОАО "Метафракс" оказалось в тренде озвученной статистики за I квартал 2013 г., зафиксировав рост по многим показателям. Предприятие произвело товарной продукции на 3,128 млн. руб., это на 13% больше аналогичного показателя 2012 г. На 36,8% увеличился и объем продаж, составив 3,661 млн. руб. Выросла также доля экспорта в объеме продаж - 40,3% против 38,5% в I квартале 2012 г. Еще один выросший показатель - чистая прибыль. За 3 месяца она составила 813 млн. руб., это на 70% превышает показатель соответствующего периода годом ранее.

Армен Гарслян, председатель совета директоров ОАО "Метафракс": «Рост чистой прибыли мы в первую очередь связываем с увеличением объема продаж вследствие 100%-ной загрузки предприятия и стабильного спроса на продукцию. Кроме того, некоторое влияние на рост прибыли оказала положительная курсовая разница. Что касается инвестиционной программы предприятия, то базовыми остаются проекты реконструкции производства метанола с увеличением мощности на 10%, которая потребует вложений в EUR40-50 млн., а также реконструкции производства пентаэритрита. В ближайшие несколько лет мы планируем ввести дополнительные мощности: установку по производству карбамидоформальдегидного конденсата (КФК) и 2 установки формальдегида на производственных площадках "Метадинеи" в Губахе и Орехово-Зуево (Московской обл.). Необходимость новых производств связана с активным развитием рынка синтетических смол, в результате которого формальдегид и КФК становятся крайне востребованы». ([Business Class/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОЕКТЫ

НЕОПРЕДЕЛЕННЫЕ ПЕРСПЕКТИВЫ ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО КЛАСТЕРА

Идея нефтехимического комплекса "Роснефти" в Приморье эволюционировала от модели "нефтехимия с элементами нефтепереработки" к конструкции "НПЗ с элементами нефтехимии", повторяя при этом судьбу Приморского НПЗ. Эта схожесть проявляется не только в событийной аспекте, но и в технологическом. По имеющейся информации, производственный профиль Приморского НХК все меньше напоминает завод нефтехимический, все больше - нефтеперерабатывающий. Это косвенно свидетельствует о том, что внутри "Роснефти" имеют место различные точки зрения на проект. И побеждает, видимо, та, которая считает госкомпанию прежде всего нефтяной, для которой нефтехимия как была, так и будет бизнесом непрофильным и во многом побочным. Никакие государственные лозунги не в состоянии переломить такое положение вещей.

Проект Приморского нефтехимического комплекса "Восточной нефтехимической компании" (ВНХК, "дочка" "Роснефти"), который, согласно "Плану 2030" должен стать ядром Дальневосточного нефтегазохимического кластера, после долгого перерыва вновь попал в поле зрения. В апреле появилось сообщение о том, что программа инженерных изысканий по части проектной документации, касающейся морского терминала и водозаборов, получила отрицательное заключение государственной экологической экспертизы. Соответствующий приказ №165 был подписан 27 марта 2013 г. В том же документе Росприроднадзора фигурирует еще одна запись касательно этого проекта. Указывается, что на государственную экологическую экспертизу не был принят пакет "Разработка проектной документации объектов нефтехимического комплекса... Этап 1" по причине "некомплектности материалов". Сами по себе эти события не играют критической роли для проекта и являются рабочими. Замечания экологической экспертизы будут учтены, документы получают положительное заключение. С точки зрения информации о статусе проекта эти факты важны как первые официальные свидетельства того, что разработка проектной документации "Восточной нефтехимической компании" идет и готова к различным экспертизам. В дальневосточных СМИ сообщения о том, что базовые проекты основных установок завершены, а полностью завершить проектирование предполагалось к концу 2012 г., появились в ноябре 2012 г. со слов представителей ВНХК. Официальный ответ "Роснефти" на запрос "Рупека" звучит так: "В настоящее время проектная документация объектов первого этапа строительства нефтехимического комплекса "Восточная нефтехимическая компания" проходит процедуру государственной экоэкспертизы".

Нельзя не обратить внимания на одно любопытное совпадение. В марте 2010 г., за 3 года до мартовского приказа Росприроднадзора №165, аналогичное отрицательное заключение государственной экологической экспертизы получила проектная документация по морской части (те же морской терминал, водозабор морской воды, рассеивающий выпуск очищенных стоков) объекта "Приморский нефтеперерабатывающий завод мощностью 20 млн. т/год".

Совпадение это смотрится более рельефно, если принять во внимание, что сегодняшний проект ВНХК практически копирует судьбу Приморского НПЗ, а именно: как тогда, так и сейчас инициатива "Роснефти" попала под жесткий прессинг местных экологов и населения, часть из которых выступают против строительства в целом, некоторые - против выбора конкретной площадки.

Свои объекты ВНХК собирается разместить рядом с одним из микрорайонов Находки севернее русла реки Глинка на побережье бухты Врангеля - в непосредственной близости от порта "Восточный" и рядом с недостроенным нефтепродуктовым терминалом "Роснефти", где планируется создать перегрузочный терминал уже нефтехимического комплекса. Разногласия между ВНХК и экологами и населением обозначились летом 2011 г., когда после публичного обсуждения разделов технического задания на проектирование координационный совет по проблемам экологии Приморского края обратился к тогдашнему губернатору Сергею Дарькину с просьбой перенести завод. С тех пор вал негативных публикаций о проекте в местной общественной и экологической прессе начал нарастать. В ответ последовали публикации в поддержку проекта, в итоге полемика развернулась нешуточная. В частности, "Роснефти" предлагалось перенести площадку строительства. В качестве альтернативных мест предлагались, например, залив Рында, побережье Ольгинского района края, мыс Голый, поселок Рудная Пристань.

В конце июля 2012 г. представители ВНХК, проектных институтов (материалы ОВОС разрабатывал, например, "Омскнефтехимпроект") и краевой администрации провели встречу с жителями микрорайона Врангель, на которой разъяснили собравшимся (по сообщениям СМИ - порядка 300 человек) суть проекта, его социально-экономическую значимость и экологическую безопасность. С середины декабря 2012 г. по 20 февраля 2013 г. состоялись общественные обсуждения материалов предварительной ОВОС "по объектам строительства нефтехимического комплекса в Находке, подлежащих Государственной экологической экспертизе" (цитата по "Роснефти").

В начале января стартовала и общественная экологическая экспертиза проектной документации. 18 января 2013 г. "Роснефть" выпустила сообщение, в котором общественные слушания были названы состоявшимися, оценены компанией в целом положительно. Также говорилось, что предложения и замечания участников слушаний будут анализироваться и приниматься во внимание при доработке проектной документации. 27 февраля 2013 г. "в связи с завершением процедуры второго этапа общественных обсуждений предварительного варианта материалов оценки воздействия на окружающую среду..., учитывая положительные результаты общественных обсуждений и мнение населения" Дума Находкинского городского округа решением №157 одобрила реализацию проекта по строительству нефтехимического комплекса на территории округа. Впрочем, далеко не все оказались согласны с такими выводами. В день окончания общественных слушаний было опубликовано довольно бессвязное открытое письмо от лица жителей района в адрес главы "Роснефти" Игоря Сечина и гендиректора ВНХК Юрия Касюка. В нем выражался протест против строительства комплекса на юге края, высказывались предложения по рассмотрению альтернативных площадок, содержались требования проведения ОВОС не только по объектам, подлежащие обязательной государственной экологической экспертизе (а это объекты, имеющие отношение только к акватории моря), но по всем объектам комплекса, после чего провести повторное общественное обсуждение.

22 февраля 2013 г. свое заявление в прокуратуру Находки направил член общественной экологической организации "Зеленый крест", в котором описал факты, которые в его интерпретации являются нарушениями закона в части процедуры проведения общественного обсуждения. В частности, автор заявления недвусмысленно давал понять, что, по его мнению, большая часть проголосовавших была организованно доставлена в общественную приемную ВНХК и соответствующим образом ориентирована самой "Роснефтью". В конце марта Росприроднадзор выдал отрицательное заключение по программе инженерных изысканий по морской части проекта и за некомплектностью материалов не принял общую проектную документацию комплекса. Согласно Федеральному закону "Об экологической экспертизе" материалы общественных слушаний и общественной экологической экспертизы должны входить в пакет документов, подаваемый на государственную экологическую экспертизу.

Но аналогии с проектом Приморского НПЗ прослеживаются не только в общественной судьбе проекта ВНХК, но и в вещах чисто технологических. Конфигурация Приморского нефтехимического комплекса (кроме общих фактов) "Роснефтью" так и не была публично озвучена. Загадкой остается процесс эволюции взглядов "Роснефти" на свой восточный комплекс. Тем не менее, "Рупеку" удалось найти кое-какую информацию о ранних и более поздних вариантах конфигурации ПНХК в открытых источниках.

В первом случае речь идет о презентации технического директора "Ленгипронефтехим" Олега Кашина, представленной в конце 2011 г. на конференции по нефтепереработке и нефтехимии в Женеве. Этот институт, как говорится на официальном сайте "Ленгипронефтехима", в 2011 г. занимался подготовкой документации под названием "Декларация о намерениях инвестирования в строительство нефтехимического комплекса (Находка) мощностью 10 млн. т/год по углеводородному сырью Восточной нефтехимической компании". На первом этапе развития комплекс был ориентирован на привозное сырье общим объемом 3,4 млн. т/год, из которых самая значимая часть - 2 млн. т - нефтя с самого близко расположенного завода - Комсомольского НПЗ. Оттуда же предполагалось доставляться 200 тыс. т СУГ. В остальном на первом этапе развития Приморский нефтехимический комплекс в видении "Ленги-

пронефтехима" с точки зрения глубины переделов и ассортимента мало отличался от большинства проектов подобного уровня: крупный пиролиз (1,324 млн. т этилена) и мощные производства полиолефинов. Единственное отличие: предполагалась возможность производства линейных альфа-олефинов как для выпуска линейного полиэтилена (причем не только с бутеном-1, но и гексеном-1), так и для экспорта более тяжелых олефинов C8-C10. Кроме того, приморский проект от континентальных аналогов отличала ориентация на крупные мощности по моноэтиленгликолю. Причина лежит на поверхности: любое крупное "внутреннее" производство МЭГ, ориентированное на экспорт (причем морской экспорт), вряд ли будет достаточно эффективно по причине высокой стоимости железнодорожной перевозки этого продукта. А вот размещение мощности непосредственно у моря оправданно, тем более, что МЭГ весьма востребован на азиатских рынках, в том числе и для производства терефталевых полиэфиров. Можно сделать также вывод о том, что предполагался рецикл фракций C4 и C5.

На втором этапе развития комплекс не сильно усложнялся. Добавлялся блок первичной атмосферно-вакуумной перегонки нефти на 5 млн. т, а также блок гидроочистки дизельного топлива на 1,5 млн. т и установка производства серы. Нефть предполагалось брать, очевидно, из трубопровода ВСТО. Согласно документам "Транснефти", монополия выдала "Восточной нефтехимической компании" технические условия на подключение к магистральным нефтепроводам 14 ноября 2012 г. Соответствующее заявление было подано в конце сентября 2012 г. Как заявлял заместитель вице-президента "Транснефти" Игорь Кацал, подключение ВНХК к ВСТО намечено на 2017 г.

Блок АВТ, по замыслу "Ленгипронефтехима", должен был давать пиролизу чуть менее 1 млн. т прямогонной фракции и около 250 тыс. т СУГ. Это позволяло на втором этапе исключить железнодорожную доставку сырья из Ачинска. Что касается более тяжелых фракций, то предполагалась только гидроочистка дизельного топлива, все остальное - керосин, мазут, вакуумный газойль - сразу на реализацию. Бензиновые фракции установки ГО - на пиролиз.

Третий этап проекта отличался от предыдущего тем, что блок АВТ дополнительно дозагружался 1,5 млн. т газового конденсата. Это позволяло направить на пиролиз порядка 330 тыс. т СУГ собственного производства. Из привозного сырья непосредственно на пиролиз должно было направляться 200 тыс. т СУГ с Комсомольского НПЗ. Остальное - привозное сырье, в том числе и вновь возникающие поставки с Ачинского НПЗ, по идее, должны были направляться на блок гидроочистки и вторичной перегонки бензинов. Туда же была ориентирована бензиновая фракция с АВТ. Далее на пиролиз задумывалось подавать всю легкую фракцию НК-65°C (около 1,5 млн. т) и часть фракции 65-180°C. Оставшаяся часть - более 2 млн. т - должна была направляться на предусмотренный третьим этапом развития комплекс ароматики на 2,5 млн. т по сырью. Туда же в качестве сырья заходят пироконденсат пиролиза и "хвосты" производства стирола. Продукцией КПА должны были стать 700 тыс. т бензола и более 1,2 млн. т паракислола. Бензиновые фракции КПА предполагалось возвращать на пиролиз. Этиленовая цепочка на третьем этапе пополнялась производством этилбензола (на которое должно было оттягиваться около 450 тыс. т бензола с КПА) и стирола в качестве конечного товарного продукта.

В схеме третьего этапа по версии "Ленгипронефтехима" обращает на себя внимание отсутствие логичного при наличии больших количеств МЭГ и паракислола производства ТФК и ПЭТФ. А также производства полистирола. В итоге, даже при полном развитии конечными продуктами комплекса должны были стать только полиолефины, сера, товарное дизельное топливо и керосин. Все остальное явля-

лось полуфабрикатами: вакуумный газойль, стирол, параксиллол, МЭГ, мазут и СПТ. Какие аргументы побудили на начальных этапах разработчиков именно на такое не особо глубокое конфигурирование переработки углеводородного сырья, не ясно. Вместе с тем, вариант концепции комплекса от "Ленгипронефтехима" все же в большей степени нефтехимический, чем нефтеперерабатывающий.

Однако реализуемая сегодня технологическая конфигурация комплекса иная, нежели в презентации "Ленгипронефтехима". Об этом можно судить по косвенным данным. Таких детальных схем, как у О. Кашина, конечно, нет, однако есть в целом довольно информативная презентация Юрия Касюка, генерального директора ВНХК, представленная в мае 2012 г. на конференции "Развитие нефтегазохимического кластера в Приморском крае". Из нее следует фундаментальный вывод: конфигурация комплекса на полное развитие в значительно большей степени ориентирована на товарные топливные продукты, чем версия петербургского проектного института.

Во-первых, презентация вносит определенную ясность касательно доставки нефти с НПЗ "Роснефти". Что касается Ачинского НПЗ и Ангарской НХК, то тут альтернатив нет, доставка будет осуществляться железнодорожным транспортом на существующие дистанции: 5514 км и 4279 км соответственно. Но основная часть сырья - 2 млн. т из общих 3,2 млн. т нефти, - с Комсомольского НПЗ будет прокачиваться по нефтепродуктопроводу до порта Де-Кастри (313 км), где переваливаться на танкера и направляться в район бухты Врангеля. Упомянутый проект продуктопровода находится на этапе проектирования (его особенность - одна труба для трех видов нефтепродуктов, которые предполагается прокачивать последовательно) и, как заявил в конце ноября 2012 г. Игорь Сечин, будет введен в эксплуатацию в первом полугодии 2015 г., то есть до пуска Приморского нефтехимического комплекса. Таким образом, для 65% сырьевой загрузки завода на первом этапе развития полностью исключается железнодорожная составляющая, а задействуются самые дешевые виды транспорта - трубопроводный и морской. В какой-то степени этот факт дезавуирует обсуждаемый не так давно тезис о глубокой заведомой неэффективности сырьевого обеспечения комплекса по причине протяженного транспортного плеча.

Согласно презентации Ю. Касюка, на первом этапе (он должен быть реализован к концу 2016 г.) комплекс из 3,4 млн. т сырья будет производить следующие продукты:

Продукт	Мощность, млн. т
Полиэтилены	750
Полипропилен	813
Моноэтиленгликоль	700
Альфа-олефины	13
Бутадиен	198
ТСП	58
Бензол	43
Бензин пиролиза	581

В принципе, по набору продуктов очень похоже на первый этап проекта в версии "Ленгипронефтехима". Однако есть и важные отличия. Во-первых, очевидно, в текущий версии технологической конфигурации решено отказаться от рецикла С4, о чем свидетельствует как наличие бутадиена среди товарной продукции, так и существенно большее соотношение пропилен/этилен. Если в варианте "Ленгипронефтехима" оно составляет 0,42, то из данных Ю. Касюка следует порядка 0,63. Кроме того, обращает на себя внимание слишком малое количество смолы пиролиза и бензола, больше - бензина пиролиза.

На втором этапе (согласно презентации, проект предусматривает только два этапа), который должен быть реализован к концу 2017 г., комплекс должен дополниться установкой переработки нефти на 7 млн. т, а объем привозного сырья сократиться до 2,2 млн. т. Можно предполо-

жить, что эта цифра подразумевает исключение сырья с дальних НПЗ "Роснефти" - Ачинского и Ангарского. Набор продуктов на втором этапе в презентации указан следующий:

Продукт	Мощность, млн. т
Полиэтилен	850
Бензины	590
Дизельное топливо	1850
Керосин	720
Мазут	1000
Сера гранулированная	10
Параксиллол	590
Стирол	390
МЭГ	700
Бутадиен	200

Суммарно получается 6,9 млн. т. Впрочем, отмечается, что на втором этапе будет производиться полипропилен в объеме 1170 тыс. т. Какова же конфигурация второго, "нефтяного" сегмента комплекса? В схематичном изображении генплана комплекса указываются следующие установки: ЭЛОУ-АВТ-7, каталитический крекинг, алкилирование, комплекс ароматики, блок гидроочистки, установка производства серы, а также установки из первого этапа - пиролиз, установки полиэтилена и полипропилена, линейных альфа-олефинов, моноэтиленгликоля. Также указана ТЭС - проект предполагает создание в рамках комплекса теплоэлектростанции электрической мощностью 685 МВт и тепловой мощностью 1054 Гкал. Летом 2012 г. сообщалось, что "Роснефть" заключила договор с GE Energy Products France SNC на поставку 5 комплектов газотурбинных агрегатов. Любопытно, что в презентации Ю. Касюка установкой переработки остатков АВТ на схематичном генплане комплекса указана УЗК, а в презентации Игоря Зуги, на тот момент генерального директора "Омскнефтехим-проекта", которая делалась на той же конференции, в упрощенной схеме комплекса фигурирует висбрекинг. О том, какую роль эта организация играет в проекте, сообщает ее официальный сайт в разделе "Текущие проекты": "Разработка проектной и рабочей документации объектов нефтехимического комплекса ЗАО "Восточная нефтехимическая компания". Такой разброс информации от заказчика и проектировщика однозначно указывает на отсутствие окончательных решений по проекту. А такая ситуация способствует затягиванию сроков реализации. Презентация И. Зуги дает дополнительную информацию о составе установок Приморского комплекса. На упрощенной потоковой схеме фигурируют установки этиленбензола и стирола, а также установка МТБЭ и станция смешения бензинов.

Описанный выше набор установок нефтепереработки в принципе самодостаточен. И пиролизный комплекс, и все нефтехимические производства смотрятся на его фоне как "пятая нога". Почему же конечный вариант технологической схемы комплекса настолько обогащен сугубо топливными установками? Ответ может заключаться в том факте, что в презентации Ю. Касюка нет ни слова про газовый конденсат. Более того, касательно сырья 2 этапа развития однозначно написано "Нефть 7 млн. т". Отказ же от конденсата в качестве сырья АВТ автоматически приводит к увеличению выхода вакуумного газойля примерно в 1,5 раза от параметров схемы "Ленгипронефтехима". Очевидно, что если 1 млн. т ВГО в качестве продукции потерпеть еще можно, то 1,5 млн. т уже нет. Отсюда возникает комплекс каткрекинга. Причем, скорее всего, в варианте FCC в пропиленовом режиме, поскольку бросается в глаза очень высокое соотношение пропилен/этилен среди продукции комплекса, что наталкивает на мысль о дополнительном источнике пропиленов. Да и отказ от завозной нефти с Ачинского и Ангарского заводов вынуждает идти на каткрекинг, потому что пиролиз забирает все бензиновые фракции и СУГ (даже с учетом газов гидроочистки бензинов,

бензина коксования или висбрекинга, отгонного бензина гидроочистки средних дистиллятов, газов и рафината КПА) и не оставляет сырья для загрузки комплекса ароматики. В итоге количество пара-ксилола вдвое меньше, чем в варианте ЛНХП. Кроме того, не ясна судьба бензола с КПА, поскольку возникающее для синтеза количество бензола в цепочке стирола полностью закрывается производительностью одного лишь пиролиза. Установки МТБЭ и алкилирования - естественные следствия появления каткрекинга и необходимости утилизации изобутилена и бутена-1.

Все рассуждения выше справедливы при допущении, что газовый конденсат исключен из сырья пиролиза. Очень может быть, что это не так и конденсат не упомянут в презентации Ю. Касюка для простоты изложения. Видимо, "Роснефти" не удалось преодолеть свойственный ей отраслевой консерватизм и отказаться от милых сердцу бензинов, керосина и мазута. Иными словами, Приморский

нефтехимический комплекс можно с той же степенью точности именовать и Приморским НПЗ. Как это и было когда-то.

ЗАО "Восточная нефтехимическая компания" уже включено в "Реестр проектируемых, строящихся и введенных в эксплуатацию нефтеперерабатывающих заводов в Российской Федерации" 15 августа 2012 г. Может быть, проект переживает просто очередную стадию концептуального оформления и борьба мнений приведет к тому, что состав установок может поменяться еще раз. В подтверждение этого можно привести слова источника в "Роснефти", который охарактеризовал состояние проекта как "зачаточное". Понятно, что это не способствует скорейшей реализации. А если так, то судьбу Дальневосточного нефтегазохимического кластера можно назвать если не безнадежной, то уж точно неопределенной. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НЕФТЕХИМИЯ

УКРАИНА

ПЕРЕХОД НА КАЧЕСТВЕННОЕ ТОПЛИВО СНОВА ОТКЛАДЫВАЕТСЯ

Министерство энергетики и угольной промышленности Украины предлагает продлить действие стандартов качества автомобильных бензинов и дизельного топлива, соответствующих требованиям Евро-3, до конца 2015г., Евро-4 - до конца 2017 г. Такое предложение содержится в проекте "Технического регламента по требованиям к автомобильным бензинам, дизельным, судовым и котельным топливам", размещенном на сайте министерства. "Установить конечный срок введения в оборот автомобильных бензинов и дизельного топлива: экологического класса Евро-3 - до 31 декабря 2015 г.; экологического класса Евро-4 - до 31 декабря 2017 г.; экологического класса Евро-5 - срок не ограничен", - говорится в документе. Топливо качества Евро-2 и ниже после принятия техрегламента к продаже в рознице допущено не будет.

Президент Украины Виктор Янукович поручил правительству до конца марта 2013 г. утвердить технический регламент относительно требований к автомобильному топливу и определить конечный срок перехода на стандарты Евро-4 и выше. Министерство энергетики и угольной промышленности предлагало разрешить использование автомобильных бензинов и дизельного топлива стандарта Евро-3 до 31 декабря 2016 г. и Евро-4 до 31 декабря 2020 г.

Украина уже неоднократно откладывала полный переход на стандарты качества топлива Евро-4 и Евро-5. (Центр энергетической экспертизы/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА ТОПЛИВА НЕОБХОДИМО РЕШАТЬ КОМПЛЕКСНО

Проверка качества нефтепродуктов в Украине требует комплексного подхода. Об этом заявил директор департамента таможенного дела Миндоходов Украины Александр Дороховский. Он подчеркнул, что внутри страны министерство не имеет права контролировать качество нефтепродуктов, а проверки на границе подразумевают контроль соответствия декларируемых таможенных кодов реальным кодам товаров. По словам чиновника, министерство выполняет данную проверку, но после поручения премьер-министра Николая Азарова количество подобных проверок увеличится. А. Дороховский не считает, что в связи с этим на границе возникнут какие-либо задержки импорта. Представитель Миндоходов сообщил, что если импортеры считают нужным, то министерство готово с ними вместе обсудить вопрос проверки на таможне. "Если это сделает проверки более прозрачными, то давайте встречаться, давайте говорить", - сказал А. Дороховский.

Независимый эксперт Валентин Землянский убежден, что контроль качества на таможне не решает вопрос засилья украинского рынка фальсификатом. По его словам, для эффективного контроля качества топлива внутри страны необходимо около 1% от собираемых с нефтепродуктов в Украине акцизов, то есть около 100-120 млн. грн. в год (с учетом сборов за 2012 г.). Он обратил внимание, что украинские НПЗ не способны быстро начать производить нефтепродукты современных экологических классов. Это, по словам эксперта, связано с их технологической отсталостью. "Быстро ожидать качественного топлива не стоит. Это длительный процесс, минимум 3 года", - подчеркнул В. Землянский. Среди проблем рынка, которые сдерживают его наполнение качественным ресурсом, он выделил и другие внутренние проблемы: постоянное продление устаревших стандартов качества топлива, отсутствие финансирования проверок топлива государством. По мнению эксперта, внутренние вопросы необходимо решать на высшем уровне, где политическая воля даст старт глобальным реформам.

В начале июня премьер-министр Украины Николай Азаров поручил министру доходов и сборов Украины Александру Клименко обеспечить надлежащий контроль качества импортируемых нефтепродуктов. По словам А. Клименко, Миндоходов будет осуществлять контроль качества нефтепродуктов на границе, а налоговым агентом относительно реализации будет соответствующая сеть АЗС, которая в дальнейшем должна контролировать этот процесс. Ассоциация "Объединение операторов рынка нефтепродуктов Украины" считает, что подобный подход может привести к дестабилизации топливного рынка из-за возможного возникновения проблем с таможенным оформлением. По мнению нефтетрейдеров, проверки качества импортных нефтепродуктов на границе приведут к задержкам поставок, что негативным образом скажется на работе легальных поставщиков топлива и функционировании рынка.

Согласно выводам Министерства юстиции Украины, Миндоходов не должно заниматься рыночным надзором и контролем качества нефтепродуктов, ввозимых на таможенную территорию Украины, а также реализуемых на АЗС страны. В соответствии с действующим законодательством единственным органом контроля и надзора за качеством продукции является Госпотребинспекция. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «БНК-УКРАИНА» И ORLEN LIETUVA СОХРАНЯТ ОБЪЕМЫ ПОСТАВОК НЕФТЕПРОДУКТОВ В 2013 ГОДУ НА УРОВНЕ 2012 ГОДА

ООО "БНК-Украина" и Orlen Lietuva намерены в 2013 г. поставить в Украину по 1 млн. т нефтепродуктов каждая. "В 2012 г. мы поставили около 750 тыс. т нефтепродуктов из Литвы и 250 тыс. т из Польши. В этом году планируем сохранить объем на том же уровне", - сообщил глава представительства Orlen Lietuva в Украине И. Майстренко. "БНК-Украина" также планирует импортировать в Украину порядка 1 млн. т топлива. "По году мы планируем свыше 1 млн. т. В 2012 г. было около 1 млн. т", - сказал гендиректор "БНК-Украина" В. Калугин, добавив, что данный объем не учитывает поставок нефтепродуктов из Беларуси по давальческим схемам, которые осуществляют российские компании ТНК-ВР, "Газпром-нефть" и "ЛУКОЙЛ". (oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

ПАО «УКРТАТНАФТА» ЗА ЯНВАРЬ-МАЙ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ИМПОРТ СЫРЬЯ

В 2013 г. импортная нефть поступала только на Кременчугский НПЗ (ПАО "Укртатнафта", Полтавская обл.). В январе-мае НПЗ увеличил импорт нефти на 24,4% (56,4 тыс. т) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 287,79 тыс. т. Сырье поступало из Казахстана. (oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

СТАТИСТИКА

ВЫПУСК НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

Переработка нефтяного сырья на украинских НПЗ и Шебелинском ГПЗ в январе-мае сократилась на 45% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 1,3 млн. т, сообщает источник в Министерстве энергетики и угольной промышленности. Поставки нефтяного сырья на украинские заводы за 5 месяцев снизились на 36,3% до 1,56 млн. т. Снижение обусловлено полным отсутствием поставок российской нефти, тогда как в январе-мае 2012 г. было поставлено 734,8 тыс. т нефти российского происхождения. Поставки украинской нефти снизились на 22,6% до 1,09 млн. т, казахстанской - возросли в 5,3 раза до 157,8 тыс. т. За 5 месяцев на украинские заводы также было поставлено 43,6 тыс. т нефти азербайджанского происхождения, за аналогичный период 2012 г. азербайджанская нефть не поставлялась. Поставки газового конденсата сохранились на уровне 2012 г. - 271,1 тыс. т, вакуумного газойля - снизились в 4,8 раза до 2,2 тыс. т. Выпуск бензинов НПЗ и ГПЗ за 5 месяцев сократился на 47,7% до 453,1 тыс. т, дизтоплива - на 41,6% до 401,7 тыс. т, мазута - на 48,1% до 244,1 тыс. т.

На сегодня в Украине работают 2 из 7 производств по выпуску нефтепродуктов. Участники рынка и эксперты считают причиной падения переработки нефти техническую отсталость и нежелание владельцев НПЗ инвестировать в их развитие. Владельцы НПЗ и отраслевое министерство считают, что украинские НПЗ вынуждены покидать рынок под давлением более дешевых нефтепродуктов из стран Таможенного союза, где действует льготный режим поставок российской нефти. (oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

БАЛАНС БЕНЗИНОВ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ, ДИЗТОПЛИВА - ВЫРОС

Баланс бензинов в январе-мае сократился на 10,8% (159,88 тыс. т) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 1,326 млн. т, баланс дизтоплива вырос на 3,66% (на 76,63 тыс. т) до 2,168 млн. т, сообщили в "Консалтинговой группе А-95". По словам экспертов, снижение баланса бензинов связано с увеличением потребления альтернативных топлив (бензины с содержанием спирта более 30%). "Альтернативное топливо не попадает в статистику. Между тем, оно приобрело определенную популярность, на него переориентировалась часть потребителей автомобильных бензинов", - отметили в "А-95". Кроме того, участники рынка отмечают рост популярности дизтоплива в среде частных авто владельцев. "Рост баланса дизтоплива в 2013 г. по сравнению с 2012 г., в котором страна активно готовилась к Евро-2012, можно объяснить дальнейшей дизелизацией автопарка", - отметил один из крупных трейдеров.

По данным "А-95", импорт бензинов за 5 месяцев 2013 г. увеличился на 8,1% до 922,32 тыс. т, дизтоплива - на 10% до 1,772 млн. т. Значительно сократилось внутреннее производство топлива: бензинов выпущено вдвое меньше - 429,24 тыс. т, дизтоплива - на 42,4%, 396 тыс. т. (oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

АНАЛИЗ

РЫНОК ТОПЛИВА, 2005-2012 ГОДЫ

Энергетическую отрасль принято считать однородной, обладающей одной структурой и проблематикой. Однако в случае с Украиной это не так. Рынок нефтепродуктов во многом является уникальным не только по сравнению с другими сегментами украинской энергетической, но и в европейском измерении. Главное отличие - высокий уровень диверсификации и конкуренции. Более десяти источников поставок, развитая отраслевая инфраструктура и более сотни участников розничного рынка - все это обеспечивает устойчивую систему обеспечения, в которой есть выбор цены и качества на любой бензобак. Либеральный и демократичный, рынок нефтепродуктов выбивается из общей картины монополизированных энергетических рынков страны. Желаящих исправить это "недоразумение" хватает, как хватает и других проблем.

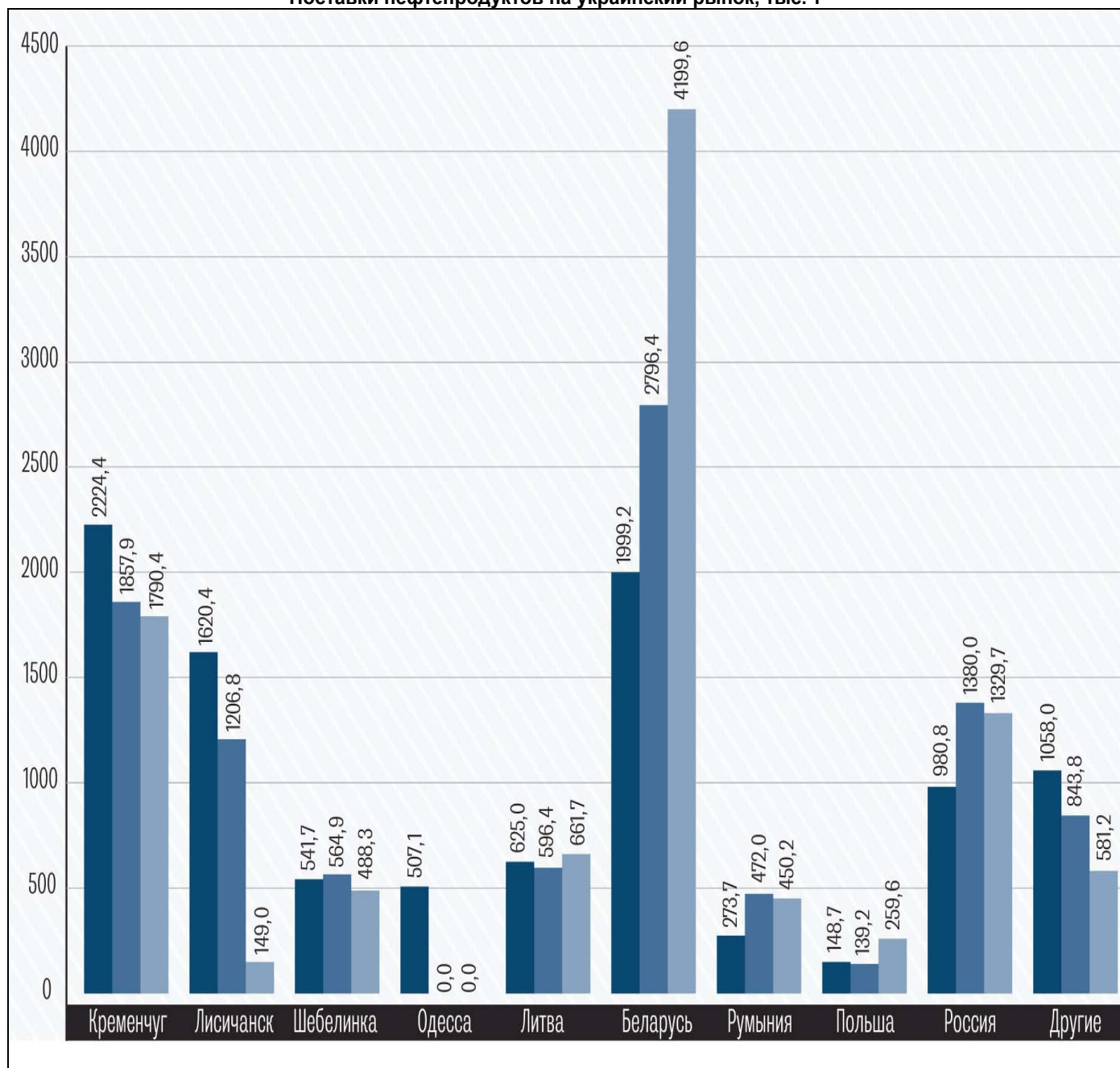
Хорошо известные проблемы, которые испытывает Украина с природным газом, рынку нефтепродуктов абсолютно непонятны. Вместо одного источника газа - более десяти поставщиков нефтепродуктов, вместо одной газовой трубы - нефтепроводы, нефтепродуктопроводы, морские порты, железная дорога и автоцистерны. Основные отличия в функционировании двух рынков заключаются в разных свойствах данных энергоносителей, но не только. Важную роль сыграла политика государства.

2005 г. стал переломным для рынка нефтепродуктов

Переломным для рынка стал 2005 г., когда правительство ликвидировало схемы по уходу от уплаты НДС при растаможивании нефти и тем самым выровняло условия с импортом готовых нефтепродуктов. Результат не заставил себя долго ждать: технически отсталые НПЗ в Херсоне и Одессе закрылись буквально через два-три месяца, а еще более старые западно-украинские заводы в Надворной и Дрогобыче сократили производство до минимума. Эту нишу стали заполнять нефтепродукты из Беларуси, Литвы, России, Румынии и Польши. Изменения структуры рынка налицо: если в 2004 г. украинские НПЗ занимали 90% рынка, перерабатывая 22 млн. т, то в 2012 г. переработали всего 4,56 млн. т, что обеспечило им 24% рынка.

Почувствовал изменения и потребитель. На колонках появились нефтепродукты, по качественным характеристикам отвечающие требованиям новых автомобилей, которые массово начали приобретать украинцы. При этом цены на "новое" топливо были такими же, как и на украинское горючее. Сегодня более 70% ввозимого бензина и дизтоплива отвечает стандарту Евро-5.

Поставки нефтепродуктов на украинский рынок, тыс. т



Источник: «Консалтинговая группа «А-95».

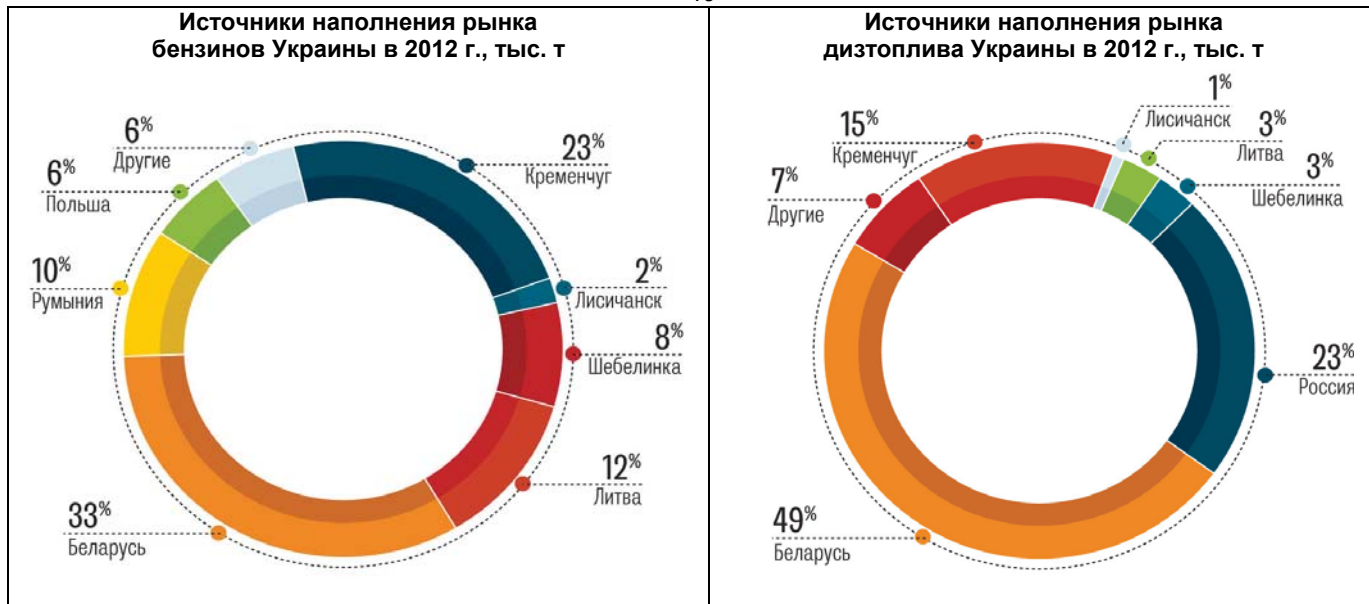
Но самый большой эффект состоял в другом. "С 2005 г. в Украине ни разу не было коллапса с нефтепродуктами. Да, цены росли, но от этого не уйдешь, они росли во всем мире, но бензин и дизтопливо были на внутреннем рынке всегда в избытке", - говорит народный депутат Игорь Еремеев, совладелец сети WOG. Между тем, ранее каждая посевная и уборочная сопровождала ростом цен, нередко возникал ресурсный дефицит. Рефлекс "напрягаться по поводу солярки" накануне активизации сельхозработ нередко прослеживается у чиновников до сих пор.

Периодическая нехватка нефтепродуктов сменилась перманентным профицитом. Кто обеспечивает это изобилие? Безусловным лидером поставок на сегодня является Беларусь, занявшая по итогам 2012 г. 40% рынка. В свою очередь основная доля в этих поставках принадлежит Мозырскому НПЗ, расположенному на границе с Украиной, в который уже вложено около \$1 млрд. инвестиций и останавливаться не собираются. С 2013 г. все топливо завода отвечает Евро-5.

Комфортно чувствует себя в Украине польский PKN Orlen. В прошлом году суммарный объем поставок с Плоцкого и Мажейкяйского НПЗ составил 1 млн. т и таким образом достиг исторического пика.

Одним из распространенных заблуждений касательно рынка нефтепродуктов является якобы высокая зависимость от России. На самом деле, в этом сегменте энергорынка Украина неожиданно для самой себя реализовала "газовую" мечту: в 2012 г. доля российских нефтепродуктов и нефтепродуктов из российской нефти составила 15%. С ожидаемым пуском в 2013 г. Одесского и Лисичанского НПЗ, завязанных на российскую нефть, позиции российских энергоресурсов вновь усилятся. Тем не менее, на практике доказано: жизнь на топливном рынке без России есть.

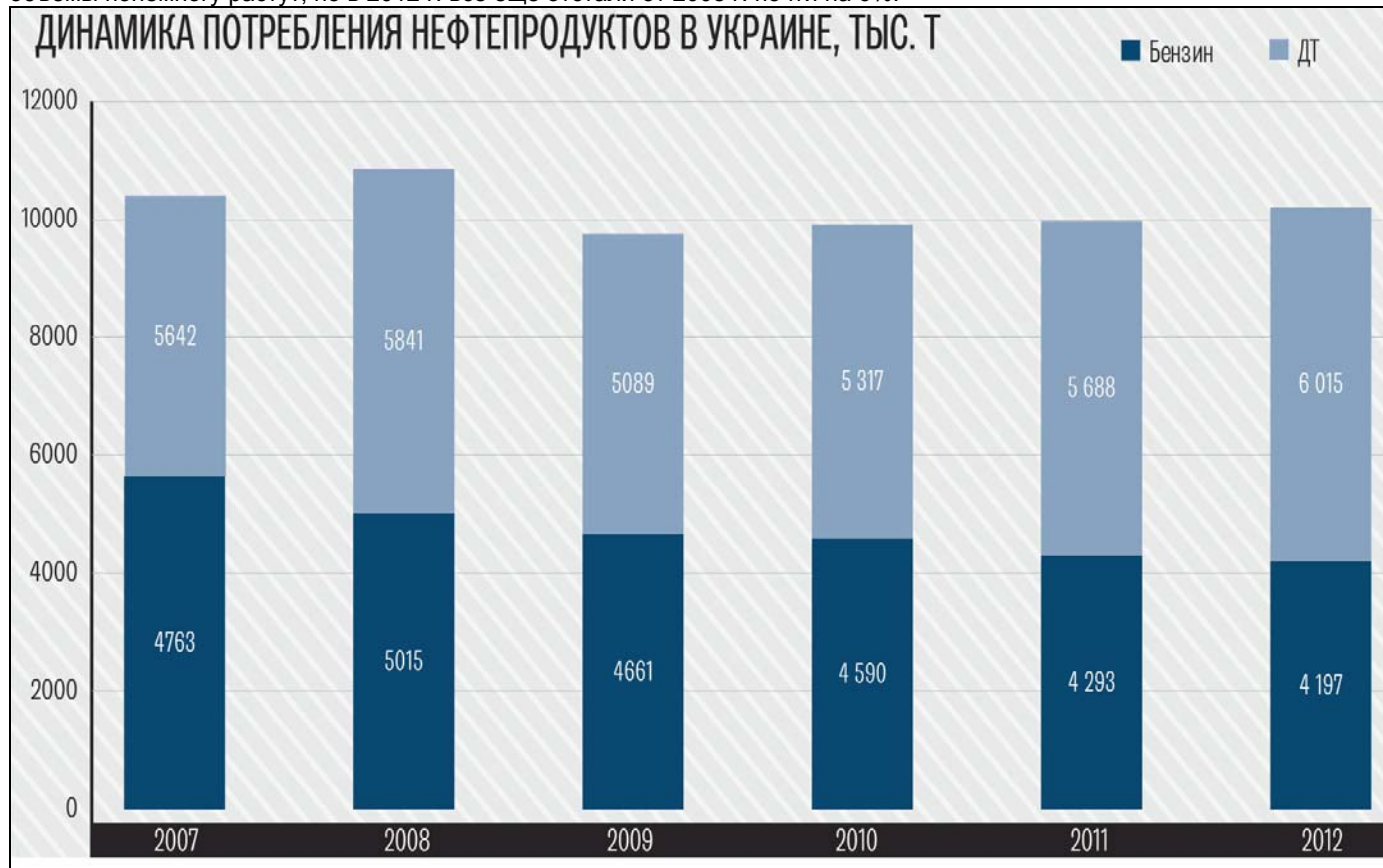
Несмотря на столь позитивный результат, украинское правительство время от времени предпринимает попытки ввести пошлины на импорт нефтепродуктов, хотя очевидно, что это неизбежно вернет полную зависимость от российской нефти.



Источник: «Консалтинговая группа «А-95».

Объемы потребления нефтепродуктов - до и после 2008 г.

Именно так делится новейшая история рынка нефтепродуктов с точки зрения объемов потребления. По данным Госкомстата, общий объем потребления в 2012 г. вырос на 2,3%. Казалось бы, немного, но необходимо учесть, во-первых, рекордные в истории цены, во-вторых, это наибольший прирост с 2009 г., когда рынок рухнул на 10%. С тех пор объемы понемногу растут, но в 2012 г. все еще отстали от 2008 г. почти на 6%.



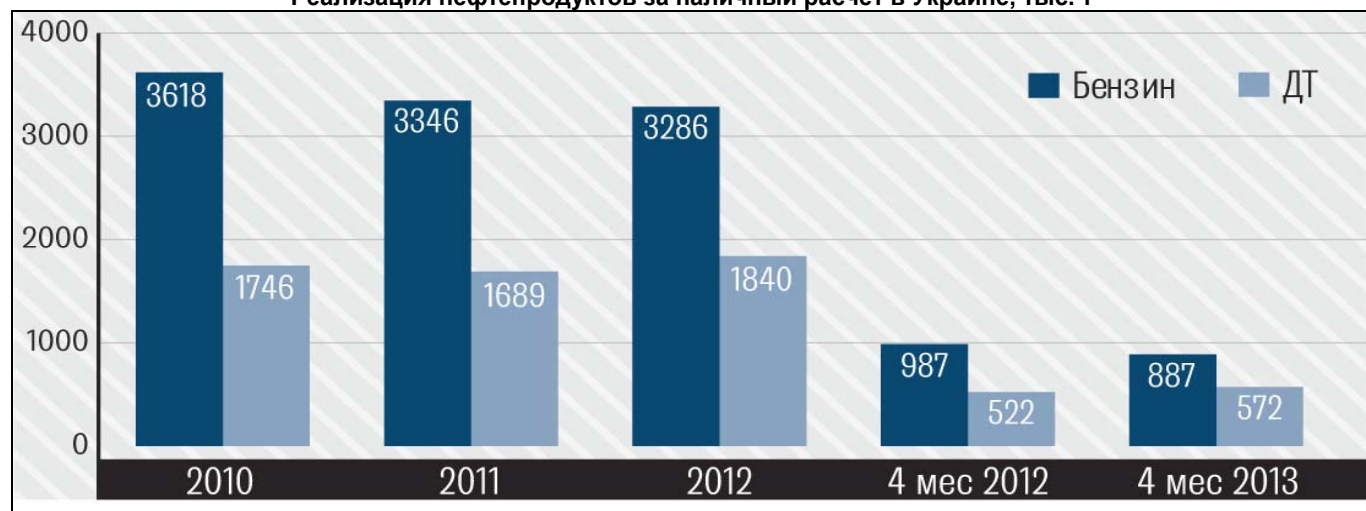
Источник: Государственная служба статистики.

Что касается структуры потребления, то четвертый год кряду рынок демонстрирует общее снижение спроса на бензины с одновременным увеличением продаж ДТ. Основной вклад в понижающую "бензиновую" динамику делает низкооктановая марка А-76/80, которая вероятно вскоре покинет рынок. За последние 5 лет ее продажи упали в 5 раз, а от ее производства уже отказались практически все НПЗ.

Наиболее знаковой и многообещающей тенденцией является постепенный рост потребления дизтоплива: в 2012 г. объем вырос до 6,015 млн. т (+5,7%), превысив результат пикового 2008 г. Причем рост продаж наблюдался как в корпоративном сегменте, так и в частном. И если рост промпотребления можно объяснить подготовкой к Евро-2012, то популярность на частном транспорте во многом неожиданна. Тенденция имеет продолжение: за 4 месяца 2013 г. продажи бензина населению снизились на 10%, та же динамика и по дизелю... только с плюсом. Похоже, Украина стала на европейский путь, где 70-75% продаж на колонках приходится на ДТ.

Низкий спрос на "тяжелое" топливо отчасти объяснялся стереотипом о его "колхозности", но главным барьером все же было низкое качество. По мере того, как ситуация с качеством улучшалась, росло предложение дизельных автомобилей, а с ним пришел и спрос на продукт. Считать полностью решенной проблему качества ДТ преждевременно, но на рынке уже представлен достаточно широкий перечень моделей - от экономных Logan до больших внедорожников Toyota и Range Rover. По словам автодилеров, переход считающих деньги автолюбителей на дизель задел еще один энергоресурс - сжиженный газ. "Категория прагматичных клиентов, желающих экономить на топливе, переориентировалась с газа на дизель", - отмечают в Renault Ukraine. Как бы там ни было, а продажи автогаза в 2012 г. снизились на 5%.

Реализация нефтепродуктов за наличный расчет в Украине, тыс. т



Источник: Государственная служба статистики.

Украина занимает третье место по дешевизне топлива в Европе и СНГ

Хотя в последние годы требования к качеству топлива значительно выросли, все же цена имеет главное значение для потребителя. Упомянутый перелом в структуре снабжения рынка в 2005 г. и рост импортных поставок усилил связь с мировыми котировками. Розничная цена топлива в Украине на 55% состоит из стоимости топлива на границе, которое в свою очередь закупается в жесткой привязке к европейской котировке. Например, концерн Orlen основную часть поставляемого в Украину топлива продает на год вперед по формульным контрактам на основе открытых котировок. Как показывает анализ, оптовые цены реагируют на значимые изменения внешнего рынка с двухнедельным лагом, розничные - месячным и более в зависимости от уровня запасов у операторов.

"Цены в Украине равны европейским, если сравнивать их без налогов, потому что мы тоже импортеры и покупаем нефтепродукты и сырье по одним и тем же котировкам и одних и тех же производителей", - говорит президент Объединения операторов рынка нефтепродуктов Леонид Косянчук.

А вот налоги на нефтепродукты в СНГ и странах ЕС сильно отличаются, с чем и связан заметно отличающийся уровень цен на АЗС для потребителей. Например, если на начало июня 2013 г. в Украине на литр бензина А-95 содержал 31% акцизного налога и НДС, то в Европе эта доля часто зашкаливает за 60%. Лидеры налогообложения топлива в Европе и одновременно самые "дорогие" для автомобилистов страны - Турция, Великобритания, Голландия, Италия, Греция, где цены на бензин в последний год крутятся у отметки 2 евро/л. В свою очередь Украина удерживает минимальную ставку акциза на дизтопливо, которая в 2012 г. была в 10 раз ниже, чем в среднем по Евросоюзу, а также ниже, чем в России и Беларуси. Последние являются недостижимыми лидерами по дешевизне нефтепродуктов, поскольку располагают дешевой нефтью. Украина занимает почетное третье место по дешевизне топлива в Европе и СНГ.

Третьей составляющей цены на АЗС являются затраты и прибыль операторов, на которые суммарно приходится 10-15% розничной цены (1,0-1,50 грн./л). Ритейлеры весьма неохотно раскрывают уровень рентабельности, но оценить еще можно в широком диапазоне 0,5-1,0 грн./л. Маржа непостоянна и может достаточно сильно изменяться как в сторону роста, так и снижения. Кроме того, для этого бизнеса крайне важным показателем являются объемы потребления. Однозначной нормы заработка у топливных ритейлеров нет еще и потому, что сети имеют разную систему закупки, логистики и эксплуатационных затрат. Например, уровень зарплат персонала АЗС по стране может разниться в разы, тогда как цены внутри сети, как правило, одинаковы.

Министерство финансов оценило объем теневого рынка бензина в 1 млн. т

Внимание властей и общественности к рынку нефтепродуктов всегда было пристальным, а в последнее время усилилось еще по одной причине. В Украине акцизы с продажи нефтепродуктов являются ключевой статьей доходов специального фонда дорожного строительства. Катастрофическое состояние дорог автоматически вскрыло проблемы с наполнением упомянутого фонда. По итогам 2012 г. Министерство финансов Украины оценило объем теневого рынка бензина почти в 1 млн. т, или в 22%. В I квартале поступления акциза снизились на 36% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Как это возможно? Дело в том, что на рынке для созданы все условия. Качество топлива на АЗС не контролируется, открывая путь на рынок фальсификату. Нефтеперерабатывающие заводы лишены пристального контроля за объемами поставляемого сырья и выпускаемых нефтепродуктов. Призрак же контрабанды бродит по рынку на протяжении всей истории его существования. Имя фирмы "Ливела", полгода ввозившей топливо без налогов по решению суда, навсегда останется в нашей памяти. Работают и вполне легальные механизмы по "оптимизации" акциза: государство стимулирует выпуск так называемых альтернативных топлив с увеличенной долей спиртосодержащих компонентов и с нулевой ставкой акциза...

Предложения по поводу выхода из ситуации у чиновников стандартные - повысить налоги. Однако данные инициативы встречают ожесточенное сопротивление общественности, в связи с чем премьер-министр Николай Азаров, Минфин и Минэкономики в минувшем мае были вынуждены выступить со специальными заявлениями об отсутствии планов по увеличению акцизов на топливо. Но как решить проблему сбора топливных налогов? Приз за эффективное решение

достойный - наполнение бюджета, повышение качества топлива и поддержка украинским НПЗ, не выдерживающим конкуренции с контрабандой и фальсификатом.

Основные показатели рынка нефтепродуктов Украины в 2010-2012 гг.

	2010 г.		2011 г.		2012 г.	
	тыс. т	млн. \$*	тыс. т	млн. \$*	тыс. т	млн. \$*
Потребление	9907	7344	9981	10283	10212	11070
Производство	5219	4130	3795	4187	2430	2834
Импорт	4416	3052	5760	5514	7365	7377
Розничный рынок	7030	6828	6703	8559	6879	9360
Количество АЗС	6335		6359		6513	
Количество нефтебаз	300		317		334	
Количество НПЗ (в т. ч. действующих)	7 (6)		7 (5)		7 (2)	

* - без НДС. (Капитал/oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

СНГ

ОБЪЕМЫ ПОСТАВОК РОССИЙСКОЙ НЕФТИ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

ОБЕСПЕЧАТ ПОЛНУЮ ЗАГРУЗКУ МОЩНОСТЕЙ БЕЛОРУССКИХ ОАО «НАФТАН» И ОАО «МОЗЫРСКИЙ НПЗ»

Беларусь согласовала поставки 5,75 млн. т российской нефти на белорусские НПЗ в III квартале 2013 г., сообщает белорусский госконцерн "Белнефтехим". "По результатам переговоров 13-14 июня председателя концерна "Белнефтехим" Игоря Жилина с замминистра энергетики РФ Кириллом Молодцовым достигнуты договоренности о поставке 5,75 млн. т российской нефти на белорусские НПЗ в III квартале 2013 г., в том числе 5,3 млн. т трубопроводным транспортом", - говорится в сообщении. Указанные договоренности позволяют обеспечить полную загрузку мощностей ОАО "Нафтан" и ОАО "Мозырский НПЗ". На встрече также достигнуты договоренности о проведении в сентябре переговоров по согласованию параметров балансов топливно-энергетических ресурсов Союзного государства Беларуси и России на 2014 г. 17 июня 2013 г. К. Молодцов сообщал о том, что предполагаемые поставки в Беларусь (на 2013 г.) составляют 18,5 млн. т нефти по трубе и обратный возврат нефтепродуктов в 2,1 млн. т. "По I кварталу 2013 г. было меньше 5,75 млн. т, по II кварталу было 5,75 млн. т, в III квартале мы будем работать в рамках достигнутых договоренностей", - сказал К. Молодцов.

Операторами по поставкам нефти в республику, определенными правительством России, являются ОАО "Газпром нефть", ОАО "ЛУКОЙЛ" ОАО "Роснефть", ОАО "Сургутнефтегаз" и ТНК-ВР. Им позволено переработать на белорусских НПЗ на "давальческих" условиях до 50% поставляемой нефти. Белорусская сторона предоставила этим компаниям право свободно распоряжаться выработанными нефтепродуктами, за исключением обеспечения потребностей автозаправочных станций в Беларуси. Нефтяной баланс России и Беларуси в рамках Таможенного союза на 2013 г. согласовывается поквартально. Так, в первом полугодии 2013 г. белорусские НПЗ получают 11,5 млн. т российской нефти (по 5,75 млн. т в каждом квартале). Отсутствие подписанного нефтяного баланса между Россией и Беларусью на 2013 г. связывают с несогласованностью в вопросах участия российских компаний в приватизации белорусских промпредприятий. В 2012 г. белорусские НПЗ переработали 21,7 млн. т нефти, что на 5,7% больше по сравнению с 2011 г. Нефтяной баланс на 2012 г. предполагал поставки в Беларусь 21,5 млн. т российской нефти. Беларусь получает российскую нефть без пошлин с 2011 г. Республика перечисляет в бюджет РФ экспортные пошлины на нефтепродукты, изготовленные из поставленной нефти и проданные в третьи страны. В 2012 г. Беларусь перечислила в бюджет России \$3,8 млрд. экспортных таможенных пошлин на нефтепродукты. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

БЕЛАРУСЬ

ОАО «МОЗЫРСКИЙ НПЗ» ПЛАНИРУЕТ В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТЬ ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТЯНОГО СЫРЬЯ

Мозырский НПЗ планирует в 2013 г. переработать 11,5 млн. т нефтяного сырья, что на 3,7% (410 тыс. т) больше, чем по итогам 2012 г., сообщил заместитель гендиректора НПЗ по коммерческим вопросам Виталий Павлов. В июле НПЗ планирует пустить установку вакуумной перегонки мазута. "После ее пуска глубина переработки увеличится приблизительно на 4% до 72-73%", - отметил В. Павлов. Стоимость этой установки составляет \$90-100 млн. Завод также приступил к строительству установки высокооктановых добавок для бензинов стоимостью около \$215 млн. Ее пуск планируется на 2015 г. Пуско-наладочные работы на установке вакуумной перегонки мазута начались в апреле 2013 г. В результате пуска этой установки мощностью 3 млн. т/год глубина переработки увеличится на 4%, отбор светлых нефтепродуктов - на 0,4%.

Мозырский НПЗ планирует в середине сентября остановиться на ремонт, который продлится около месяца. "С середины сентября до середины октября завод будет остановлен. Но мы сделаем запасы, чтобы удовлетворить нужды потребителей в этот период", - сказал В. Павлов. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

МИНФИН ИНИЦИИРУЕТ ПОВЫШЕНИЕ АКЦИЗОВ НА ДИЗТОПЛИВО И БЕНЗИНЫ

Министерство финансов Беларуси внесло на рассмотрение профильных министерств предложение о повышении акцизного налога на дизельное топливо на 32%, на бензины - на 20%, сообщил источник в органах госуправления. "Инициативу о повышении акцизов на автомобильное топливо Минфин аргументирует необходимостью поиска дополнительных источников для пополнения бюджета. Вопрос о повышении акцизов рассматривается на уровне профильных министерств. Вероятность его принятия - высокая", - сказал собеседник. Он отметил, что белорусское правительство в условиях жесткого контроля над уровнем инфляции не может воспользоваться еще одним источником - повышением цен на автомобильное топливо. Ранее рассматривалась возможность ежеквартального повышения цен на автотопливо в среднем на 5%.

С 1 января 2013 г. акцизы на автомобильные бензины и дизтопливо повышены на 20%. Ставки акцизов (за 1 т) на бензины с октановым числом "95" и выше составляют 1231,5 тыс. бел. руб. (\$142 по курсу НББ); с октановым числом от "91" до "95" - 1544 тыс. бел. руб. (\$178); с октановым числом до "91" - 1751,1 тыс. бел. руб. (\$202); на дизтопливо - 991,8 тыс. бел. руб. (\$114,4). Ставка акциза на биодизельное топливо увеличилась с 1 января на 12% до 306,5 тыс. бел. руб. (\$35,4). (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ РАСТВОРИТЕЛЕЙ И РАЗБАВИТЕЛЕЙ СНИЗИЛСЯ**

По данным Белстата, Беларусь сократила экспорт растворителей и разбавителей за январь-апрель более чем в 3 тыс. раз – до 598 т на \$738,6 тыс. В аналогичном периоде 2012 г. Беларусь поставила на экспорт 1890 тыс. т растворителей и разбавителей на \$1,7 млрд. Средняя цена растворителей и разбавителей в январе-апреле 2012 г. составляла \$902/т, в январе-апреле 2013 г. – \$1236.

Российские официальные лица неоднократно выражали обеспокоенность тем, что Беларусь могла экспортировать нефтепродукты под видом разбавителей и растворителей для ухода от уплаты экспортных пошлин в бюджет РФ. В августе 2012 г. белорусское руководство заявило, что экспорт растворителей и разбавителей прекращен. РФ предложила Беларуси компенсировать российскому бюджету потери от "растворительного" бизнеса в \$1,5 млрд. (Росс/Химия Украины, СНГ, мира)

ЭКСПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

По данным Белстата, экспорт нефтепродуктов из Беларуси в январе-апреле сократился по сравнению с аналогичным показателем 2012 г. на 16,7% до 5,35 млн. т. Средняя цена экспорта нефтепродуктов уменьшилась на 9,4% до \$790/т. Экспорт белорусских нефтепродуктов за пределы СНГ снизился на 24,1% до 3,86 млн. т, поставки в страны СНГ выросли на 11,4% до 1,5 млн. т (в том числе в Украину 967 тыс. т, в Россию – 470 тыс. т).

Импорт нефтепродуктов из РФ в январе-апреле снизился до 1,1% от объема импорта в январе-апреле 2012 г. – до 48,8 тыс. т. (oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира)

КАЗАХСТАН**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА**

Как сообщило Агентство РК по статистике, в январе-мае было выработано 1044,7 тыс. т бензина, включая авиационный. Это на 19,7% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 г. За истекший период производство керосина снизилось на 40,4% до 16,7 тыс. т, топочного мазута – на 1,5% до 1670,8 тыс. т. Выпуск дизельного топлива вырос на 14,7% до 2192,7 тыс. т. (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

ЭКСПОРТ И ИМПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА

По данным Агентства РК по статистике, Казахстан в январе-апреле экспортировал 22162,3 тыс. т нефти и газового конденсата, это на 1,8% меньше, чем за алогичный период 2012 г. В денежном выражении экспорт нефти и конденсата снизился на 1,6% до \$18455,3 млн. Экспорт нефтепродуктов в январе-апреле составил 1616,1 тыс. т (121,9%) на \$990 млн. (124,7%), импорт нефтепродуктов – 553,9 тыс. т (97,3%) на \$337,9 млн. (89,2%). (Нефть России/Химия Украины, СНГ, мира)

РОССИЯ**ИНТЕРВЬЮ****ОАО «ГАЗПРОМ-НЕФТЬ – МОСКОВСКИЙ НПЗ» БУДЕТ ВЫПУСКАТЬ ТОПЛИВО ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА**

В конце мая совет директоров "Газпром нефти" принял новую стратегию развития компании до 2025 г. В рамках общей программы планируется модернизация Московского НПЗ: сумма инвестиций в ближайшие 7 лет составит порядка 130 млрд. руб. На что пойдут средства и как это скажется на экологической обстановке, рассказал генеральный директор предприятия Аркадий Егизарьян.

- На протяжении многих лет жители Капотни, Марьино и Люблино жалуются на экологическую обстановку в округе. Что ожидать от анонсированной "Газпром нефтью" программы модернизации завода?

- Московский НПЗ перешел под контроль "Газпром нефти" в конце 2010 г. В начале следующего года началась реализация самой масштабной за всю историю завода программы модернизации. Мы поставили перед собой две основные цели: повысить качество продукции и в кратчайшие сроки кардинально улучшить экологические показатели предприятия. Многие уже сделано. Так, в 2012 г. – почти на 3 года раньше срока, установленного техрегламентом по качеству моторных топлив, – мы полностью перешли на выпуск топлив, соответствующих стандарту "Евро-4". В мае 2013 г., вновь опережая техрегламент, освоили производство дизельного топлива пятого класса, а вскоре начнем поставлять на рынок и бензин "Евро-5". Топливо высоких экологических классов мы начали выпускать за счет реконструкции имеющихся мощностей. А для того, чтобы производить бензин "Евро-5", этим летом предстоит ввести в эксплуатацию установку гидроочистки бензина каталитического крекинга и установку изомеризации легкой нефти.

- А что с экологическими показателями завода?

- Планируя мероприятия с экологическим эффектом, мы ориентируемся на современные европейские технологии, постоянно сравнивая как нынешние, так и будущие показатели с западными аналогами. Это позволяет принимать порой неожиданные с точки зрения устоявшихся российских практик решения, зато эффективные. Так, строительство закрытых механических очистных сооружений позволило нам снизить выбросы в атмосферу на 97%, а содержание нефтепродуктов в сточных водах – в 6 раз. После реконструкции установки по производству битума и вывода из эксплуатации старой выбросы в атмосферу снизились на 90%. Жители близлежащих районов Москвы сразу почувствовали разницу: стало легче дышать. В ближайшей перспективе – начало строительства еще одного блока очистных сооружений. Это обеспечит более глубокую степень очистки промышленных вод, в результате 80% использованной воды вернется на технологические установки. Водопотребление предприятия снизится в 3 раза. Ключевой шаг, который позволит сократить санитарно-защитную зону завода до границ предприятия, – реконструкция установки производства серы. МНПЗ расположен в промышленном районе Москвы, сейчас санитарно-защитная зона завода пересекается с санитарными зонами других предприятий и Кольцевой автодороги. Это затрудняет не только расчет влияния Московского НПЗ на окружающую среду, но и оценку эффективности нашей работы по улучшению экологии. Поэтому в рамках программы модернизации внедряем современные системы контроля выбросов.

- Недавно "Газпром нефть" приняла краткосрочную инвестиционную программу Московского НПЗ. На что пойдут 50 млрд. руб. в ближайшие два года?

- В этом году помимо реализации крупнейших инвестиционных проектов - реконструкции установки гидроочистки дизтоплива и ввода в эксплуатацию установки изомеризации и гидроочистки бензинов каткрекинга - мы начнем строительство установки модификации битумов. В следующем завершим реконструкцию установки первичной переработки нефти, что позволит увеличить выпуск бензинов и дизтоплива высоких экологических классов. Один из крупнейших проектов - строительство комбинированной установки переработки нефти мощностью 6 млн. т/год - начнется в 2014 г. В состав комплекса войдут 4 установки для производства компонентов высокооктановых бензинов, летнего и зимнего дизтоплива. После его пуска ежегодный объем переработки нефти вырастет до 12 млн. т. В 2016 г. начнем строительство комплекса глубокой переработки нефти. Его пуск позволит достичь предусмотренных программой модернизации показателей по выходу светлых нефтепродуктов и глубине переработки нефти. Они составят 82% и 98% соответственно. За счет новых технологий существенно вырастет энергоэффективность: комплекс полностью обеспечит завод тепловой энергией и на 40% - электроэнергией. Модернизация такого предприятия - проект масштабный и продолжительный. (Коммерсант/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТУРКМЕНИСТАН

НАЧАЛОСЬ СТРОИТЕЛЬСТВО АЛЬТЕРНАТИВНОГО МАРШРУТА ПОСТАВОК НЕФТЕПРОДУКТОВ В АФГАНИСТАН

Туркменистан начал строительство железнодорожной ветки в Афганистан, альтернативной транзитному маршруту для экспорта нефтепродуктов через Узбекистан. Церемония закладки участка Атамурат - Имамназар - Акина прошла с участием президентов Туркменистана, Афганистана и Таджикистана. Железная дорога соединит три страны к 2015 г. Длина участка от туркменского Атамурата до афганского Акина составляет около 85 км. Далее железная дорога протяженностью 35-40 км будет протянута до г. Андхой на севере Афганистана, откуда планируется строительство участка до афганско-таджикского пограничного перехода Шерхонбандар - Нижний Пяндж. Новый участок позволит увеличить поставки в Афганистан туркменских и транзитных нефтепродуктов. В последние годы около половины наливных грузов, поступающих в Афганистан через северную границу (1,8-2 млн. т/год), следует через Узбекистан. Транзит через эту страну бывает осложнен из-за согласования отгрузок с местными властями. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

АНАЛИЗ

МНОГИЕ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЕ ЗАВОДЫ НАХОДЯТСЯ НА ГРАНИ ОСТАНОВКИ

Многие европейские НПЗ если еще не остановились, то находятся на грани остановки. Например, в апреле 2013 г. собственник "ЛУКОЙла" Вагит Алекперов заявил, что больше невыгодно перерабатывать нефть на принадлежащем ему комбинате ISAB, расположенном на Сицилии. Надо либо сокращать мощности и увольнять сотрудников, либо модернизировать предприятие, если местный бюджет хочет в этом поучаствовать. Причина - обилие импортного топлива отличного качества, из-за которого в Италии спрос на собственный бензин упал до минимального значения почти за 10 лет.

Далекое от моря НПЗ в Чехии и Восточной Германии столкнулись с другими проблемами - им перекрыли поставки сырья по нефтепроводу "Дружба". Российские нефтяные компании решили, что теперь им выгоднее качать нефть в порты Балтийского моря. Оставшись без работы, чешские НПЗ "Кралупы" и "Литвинов", а также немецкий НПЗ Migo попытались увеличить закупки нефти через Италию по трансальпийскому нефтепроводу, но мощностей этой трубы не хватает для полноценной работы. Здесь мог бы помочь проект транспортировки азербайджанской нефти по маршруту Одесса - Броды - Кралупы (к нему готовы и украинская, и чешская стороны). Но пока этот проект блокируется словацким оператором нефтепроводов Transpetrol, который частично принадлежит россиянам.

В целом с 2008 г. в Европе закрылись 16 нефтеперерабатывающих заводов - мощности по переработке нефти сократились на 10%. До 2020 г. этот показатель уменьшится еще на 10% - многие экспортеры нефти сейчас строят НПЗ недалеко от скважин. Только в Саудовской Аравии возводятся 3 мощнейших современных перерабатывающих завода - один в Персидском заливе и два на Красном море. Первый из них будет пущен в 2013 г., а совместные мощности страны к 2017 г. смогут полностью закрыть спрос таких рынков, как Испания или Италия. Не стоят в стороне и другие добытчики. Азербайджанская госкомпания SOCAR намерена перерабатывать свою нефть в Турции - в Алиаге на Эгейском побережье строится НПЗ Star стоимостью EUR5,1 млрд. Заработает этот объект к 2017 г.

Россия "давит" на европейские рынки и без реконструкции своих НПЗ. Дело в том, что в РФ в 2012 г. существенно сократился внутренний рынок нефтепродуктов - в стране

продолжается рецессия. В результате весь избыток дизтоплива ушел на экспорт, на европейских рынках ДТ в опте подешевело за год с \$946/т до \$865,75/т, а прибыль европейских нефтеперерабатывающих заводов уменьшилась с \$17,1 до \$14,8 на барреле. Нарастает экспорт в Европу и белорусский завод "Нафтан". Российская нефтепереработка долгое время была одной из самых отсталых: за рубеж продавалась преимущественно сырая нефть, а для внутреннего рынка хватало и некачественного бензина. Теперь правительство обязало нефтяные компании заняться модернизацией: с 2013 г. в России запрещена продажа топлива стандарта Евро-2. Евро-3 останется "в законе" до конца 2014 г., Евро-4 - до конца 2015 г. "Роснефть", "ЛУКОЙл" и "Газпром-нефть" намерены вложить в модернизацию суммарно около \$60 млрд. Реконструкция большинства НПЗ предусматривает повышение не только качества, но и глубины переработки, а значит - выхода светлых нефтепродуктов.

Украинские эксперты сомневаются в своевременном выполнении этих планов. "Ситуация там не очень способствует инвестициям. Поэтому большинство нефтяников надеется на очередное продление сроков действия старых стандартов", - комментирует Геннадий Рябцев, заместитель руководителя НТЦ "Психея". Но рано или поздно волна топлива - арабского, российского и прочего - захлестнет Европу.

На украинском топливном рынке наиболее пагубными для нефтеперерабатывающих заводов оказались демпинг группы "Приват" (Днепропетровск), засилье белорусского и особенно контрабандного топлива. Поэтому с 2005 г. в стране закрылись практически все НПЗ, кроме "Укртатнафты", принадлежащей днепропетровской группе. Последним сдался в 2012 г. Лисичанский НПЗ: ТНК-ВР объявила о возможной продаже завода и занялась более прибыльным делом - импортом топлива, преимущественно из Беларуси. Так же как и "ЛУКОЙл", остановивший Одесский НПЗ еще раньше из-за сырьевой блокады со стороны "Привата", который, контролируя госоператора трубопроводов "Укртранснафту", остановил прокачку российской нефти по Приднепровским трубопроводам, переведя их в реверсный режим работы. Официально заводы останавливались на реконструкцию, однако на протяжении многих лет в них не

вкладывалось ни копейки. Например, руководитель долише всех простаивающего Херсонского НПЗ Владимир Семенов сказал практически то же, что и 2 года назад: "Сейчас идут переговоры с потенциальными инвесторами о реконструкции завода. Если они будут продолжаться в том же направлении, что и сейчас, то к концу лета они, возможно, дадут более или менее конкретный результат". Это предприятие было наиболее отсталым на момент остановки, приблизительно в таком же состоянии были НПЗ "Галичина" и "Нефтехимик Прикарпатья".

По оценкам Рябцева, минимальная стоимость реконструкции Лисичанского НПЗ до того состояния, при котором переработка станет рентабельной даже при условии уплаты всех налогов, составляет \$500 млн., а сам процесс займет не менее 4 лет. Приблизительно такие же суммы нужны Одесскому НПЗ, а устаревшим заводам - намного больше, поскольку их пришлось бы строить практически с нуля. Но инвестировать никто не решает. У собственников НПЗ нет уверенности в том, как быстро окупятся вложения, не "задавят" ли до того времени зарубежные конкуренты, опередившие отечественные НПЗ в развитии, и, главное, сколько будет на рынке контрабанды и фальсификата. Некоторое время производители пытались лоббировать введение антидемпинговых пошлин на импорт нефтепродуктов, но правительство мало не может решиться на такой шаг, поскольку это существенно повысит цену бензина, значит, усилит недовольство электората.

"Укртатнафту" пока спасают только специфические схемы работы. Большое преимущество этого предприятия - возможность получать 2,5 млн. т дешевой нефти от полугосударственной, но контролируемой "Приватом" "Укрнафты". Однако этих объемов мало - заводу невыгодно работать с небольшой загрузкой. Некоторое время удавалось разбавлять украинскую нефть азербайджанской, поставляемой с моря по Приднепровским трубопроводам. Вскоре это стало невыгодным и предприятие придумало новую схему для выживания. "Укртранснафта" закупает азербайджанскую нефть и поставляет ее для давальческой переработки в Кременчуг. В прессе неоднократно называли цену такой переработки завышенной и объясняли ее тем, что "Укртранснафту" возглавляет лояльный к группе менеджмент.

Группа "Приват" является своеобразной константой топливного рынка, владея приблизительно половиной заправок страны и продавая достаточно дешевую продукцию. Но теперь ей может составить конкуренцию группа ВЕТЭК Сергея Курченко. Участники рынка не уверены, действительно ли эта компания собирается пустить купленный в начале года Одесский НПЗ или будет использовать завод для прикрытия, продавая под видом отечественных продуктов импортные. "Без модернизации их может спасти только уклонение от налогов", - говорит Геннадий Рябцев.

В ВЕТЭК довольно расплывчато объяснили, за счет чего компания планирует получать прибыль: "Наличие морского соединения - это выгодное преимущество данного завода. Трубопроводное соединение ограничивает предприятие в выборе поставщика сырья. В случае с Одесским НПЗ, если на заводе правильно применить наши трейдерские навыки, предприятие получит список поставщиков, которые могут прийти на ОНПЗ морем". В компании утверждают, что в сырьевой корзине ОНПЗ появятся не только Urals, но и, например, легкая азербайджанская нефть, с учетом которой завод будет проводить модернизацию.

Группа заявляет и об интересе к покупке Лисичанского НПЗ, который не успела продать Д. Фирташу в 2012 г. ТНК-ВР: сделку остановил ее новый собственник - компания "Роснефть". "На данный момент на Лисичанском НПЗ проходит технический аудит. Компания изучает возможные варианты дальнейшей работы завода", - рассказала специалист по связям с общественностью ТНК-ВР в Украине Олеся Гончар. Руководитель "Роснефти" Игорь Сечин пытается убедить Владимира Путина предоставить льготы для поставок нефти на это предприятие, однако пока переговоры не увенчались успехом.

Каким образом в ВЕТЭК надеются вывести на рентабельность Лисичанский НПЗ - в группе не комментируют. Один из озвученных ранее вариантов - создание на базе завода СП между "Роснефтью" и ВЕТЭК, в котором первый участник обеспечил бы поставки сырья, второй - комфортные условия работы. Это значит, что когда в Европе у НПЗ нулевая рентабельность, он останавливается, а когда такая ситуация складывается в Украине - возможны варианты. (Инвестгазета/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ДИСКОНТ НА МАЗУТ В ИЮНЕ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛ РОСТ

Высокосернистый мазут с поставками на условиях FOB Роттердам торгуется с дисконтом \$12,53/барр. к Dated Brent. Это самый низкий показатель за последние два месяца - в начале апреля он составил \$13,43/барр., сообщает Platts. Снижение цены совпало с ростом фьючерсов на нефть сорта Brent. В начале июня цена на этот сорт с поставкой в июле была ниже \$100/барр., однако 10 июня поднялась выше \$104/барр. Повышение цены на нефть не отразилось на ценах мазута из-за избытка предложения этого продукта на европейском рынке, говорят трейдеры. Росту цен на нефть способствовало уменьшение запасов в нефтехранилищах США, а также не подтвердившаяся впоследствии информация о том, что Южная Корея планирует увеличить импорт североморской нефти с целью диверсификации поставок. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН

НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД НА ОСТРОВЕ ЛАВАН УСОВЕРШЕНСТВОВАЛ ПРОЦЕСС ПРОИЗВОДСТВА НЕФТЕПРОДУКТОВ

Директор нефтеперерабатывающего завода (НПЗ) на острове Лаван Дадвар заявил, что около 75% продукции НПЗ поставляется на внутренний рынок, остальная продукция экспортируется. На экспорт поставляются топочный мазут и некоторое количество сжиженного газа. В результате реализации проекта по совершенствованию производственного процесса производство бензина на НПЗ выросло с 1,08 млн. л до 2,8 млн. л/сутки, дизельного топлива - с 1,7 млн. л до 4 млн. л, сжиженного газа - с 30 т до 100 т. Дадвар подчеркнул, что названный проект позволил увеличить производство более легких нефтепродуктов, таких как сжиженный газ, бензин, авиационное и дизельное топливо, и сократить производство тяжелых нефтепродуктов, таких как топочный мазут, а также существенно снизить загрязнение окружающей среды. Производимые на НПЗ нефтепродукты соответствуют современным экологическим стандартам, в том числе стандарту "Евро 4". Проект позволил создать дополнительные рабочие места, повысить уровень профессионализма специалистов завода, оптимизировать использование мощностей предприятия.

Дадвар отметил, что к числу особенностей НПЗ относится его близость к международным и внутренним судоходным линиям, размещение мощностей в особой экономической зоне "Лаван", легкий доступ к запасам сырой нефти и газового конденсата. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА СТАТИСТИКА

ИМПОРТ АВТОГАЗА В МАЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

Импорт сжиженных углеводородных газов (СУГ) в мае снизился на 8,4% по сравнению с маем 2012 г. - до 21,13 тыс. т, сообщил источник в Мининфраструктуры. По сравнению с апрелем (23,16 тыс. т) отмечено аналогичное падение объемов импорта. За 5 месяцев импорт автогаза вырос на 25,7% по сравнению с январем-маем 2012 г. - до 113,46 тыс. т. "Сегодняшняя цена газа на границе Украины находится в районе 6000 грн./т (с акцизом и НДС), но с учетом простоя цистерн, транспортировки и прочих затрат к трейдеру он поступит по 7000 грн./т, а это не сильно отличается от стоимости газа на внутреннем рынке. Думаю, что импорт в июне будет расти, поскольку на начало-середину июля прогнозируется рост цен в Европе. Поэтому многие компании захотят закупить дешевый ресурс", - отметил директор ООО "Газ-трон-Украина" В. Колодзяжный. Снижению стоимости газа на АЗС в конце мая - начале июня, по словам трейдеров, способствовали переизбыток ресурса и низкая стоимость импорта. (oilnews/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «НОВАТЭК» И ОАО «ГАЗПРОМ» ПОДЕЛЯТСЯ ДОЛЯМИ В ПРОЕКТАХ СПГ-ЗАВОДОВ С ПОТРЕБИТЕЛЯМИ ГАЗА

"Газпром" и НОВАТЭК больше не ищут технологических партнеров для производства в России сжиженного природного газа (СПГ). Теперь они договариваются об участии в проектах с крупными потребителями. Это обеспечит заводам долгосрочный сбыт, даже если на мировом рынке СПГ возникнет перепроизводство, считают эксперты.

Зампредправления "Газпрома" Виталий Маркелов заявил, что концерн готов отдать до 49% в проекте "Владивосток СПГ" иностранным компаниям, которые законтракуют не менее 6 млн. т производимого заводом сжиженного газа. Речь идет о долгосрочных контрактах с нефтяной привязкой. Первую очередь завода мощностью 5 млн. т СПГ в год планируется пустить к 2018 г., вторую на такой же объем - к 2020 г. Стоимость завода - 220 млрд. руб. По словам Маркелова, партнеров с общей долей 49% может быть несколько. Завод "Владивосток СПГ" ориентирован на страны Азиатско-Тихоокеанского региона, поэтому переговоры ведутся с японскими, южнокорейскими и китайскими компаниями. В Японии "Газпром" обсуждал участие в проекте с консорциумом Japan Far East Gas Company (Itochu, Japex, Marubeni, Inpex и Ciesco). В Южной Корее крупнейший партнер "Газпрома" - Kogas, которая уже закупает у российского концерна СПГ, производимый в рамках проекта "Сахалин-2" (реализуется совместно с Shell, Mitsui и Mitsubishi).

Переговоры о поставках СПГ в Китай "Газпром" ведет с CNPC. Стороны планируют также заключить контракт на поставки трубопроводного газа. Ожидалось, что о его базовых условиях удастся договориться к Петербургскому международному экономическому форуму. Зампредправления "Газпрома" Александр Медведев сказал, что пока договориться удалось лишь об объемах и формуле ценообразования, а базовая цена остается несогласованной. Источники в отрасли говорят, что в переговорах с CNPC "Газпром" предлагает увязывать цены трубопроводного газа с СПГ из Владивостока. Медведев утверждает, что эти переговоры идут независимо друг от друга.

"Владивосток СПГ" стал главным проектом по сжижению газа для "Газпрома" после того, как компания решила отложить разработку Штокмановского месторождения, для которого планировалось построить завод СПГ, ориентированный на поставки в США и Канаду. Но развитие добычи сланцевого газа в этих странах сейчас позволяет им закрывать собственные потребности и готовиться к экспорту газа, в том числе в АТР. При этом если в Штокман "Газпром" привлечет партнеров прежде всего с техническим опытом (Total и Statoil), то во Владивостоке, утверждают в монополии, нужны партнеры "с рынком". Виталий Крюков из "ИФД-Капитала" отмечает, что Штокман - технически сложный проект, поэтому там нужны были в первую очередь партнеры с соответствующим опытом и технологиями. Во Владивостоке компании хватят технологического опыта, полученного на "Сахалине-2".

Именно как технологического партнера привлек Total (с долей 20%) в проект "Ямал СПГ" НОВАТЭК, говорит собеседник, близкий к компании. По его словам, следующий этап - привлечение в капитал партнеров "с опытом маркетинга газа", которым НОВАТЭК готов продать до 29% "Ямал СПГ". Но этот проект ориентирован на поставки не только в страны АТР, но и в Европу. НОВАТЭК неоднократно сообщал, что в АТР переговоры ведутся с китайскими, южнокорейскими и индийскими компаниями. По данным Reuters, китайским партнером НОВАТЭКа может стать Sinopec. Источники в отрасли говорят также о CNOOC. Представитель НОВАТЭКа это не комментирует. В конце мая сообщалось, что рамочное соглашение о поставках газа с "Ямал СПГ" подписано с британской BP. Глава НОВАТЭКа Леонид Михельсон в конце мая заявлял, что компания планирует определиться с партнерами до конца II квартала.

"Газпром" в мае сообщил, что думает о строительстве еще одного завода СПГ - на северо-западе России, в том числе для поставок в Европу. По словам А. Медведева, его мощность составит не менее 8 млн. т/год. В. Нестеров из Sberbank Investment Research уверен, что для этого проекта "Газпром" также "будет искать партнеров с рынком, а в идеале одновременно обладающих и технологиями, - таких как Shell". "Требования к партнерам - следующий этап, мы на более ранней стадии", - говорят в "Газпроме". К моменту пуска новых российских СПГ-заводов рынки Европы и АТР могут оказаться перенасыщенными, считает Виталий Крюков. Привлекая в капитал этих проектов покупателей, "Газпром" и НОВАТЭК заранее обеспечивают себе рынки сбыта, отмечает он. При этом иностранным партнерам придется согласиться с достаточно высокой ценой газа, чтобы окупить собственные капитальные затраты как акционеров. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМ» ДО КОНЦА 2013 ГОДА ПРИМЕТ ОКОНЧАТЕЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ ПО III ОЧЕРЕДИ ЗАВОДА СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) НА САХАЛИНЕ

"Газпром" рассчитывает, что окончательное решение по 3 линии завода СПГ в рамках проекта "Сахалин-2" будет принято до конца года, сообщил замглавы холдинга Виталий Маркелов. Оператор проекта Sakhalin Energy разрабатывает обоснование инвестиций по увеличению мощностей завода. В 2012 г. в рамках проекта "Сахалин-2" было реализовано около 10,8 млн. т СПГ, что превышает проектную мощность завода в 9,6 млн. т. В феврале 2009 г. в рамках проекта "Сахалин-2" был пущен первый в России завод по производству СПГ проектной мощностью 9,6 млн. т/год. Благодаря оптимизации работы и отладке оборудования компании удается производить свыше 10 млн. т СПГ в год. Общая стоимость "Сахалина-2" составляет около \$20 млрд. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

BLUELINE PROJECT ВО II ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА ПОДПИШЕТ НОВЫЕ Контракты на переработку попутного нефтяного газа (ПНГ)

BlueLine Project (бывшее ООО "Монолит", входит в группу компаний "Роза Мира") планирует в течение 3 лет увеличить объем переработки попутного нефтяного газа (ПНГ) с 600 млн. до 2,5 - 3,5 млрд. куб. м/год, сообщил исполнительный директор компании Андрей Непомнящий. По его словам, во втором полугодии компания планирует подписать 4 контракта с российскими нефтекомпаниями на покупку попутного нефтяного газа для переработки. "Это примерно тот же пласт компаний, с которыми мы сейчас работаем: "Роснефть", "Газпром нефть", "Русснефть", а также новые компании", - уточнил он. На строительство заводов по переработке ПНГ уйдет порядка 3 лет. Общий объем инвестиций в эти проекты оценивается в \$1,5-3 млрд., в зависимости от параметров заключенных контрактов и глубины переработки.

В мае 2012 г. BlueLine совместно с НК "РуссНефть" и Salym Petroleum Development (SPD, СП "Газпром нефти" и Shell) ввела в эксплуатацию установку комплексной переработки ПНГ на Салымской группе месторождений в ХМАО мощностью 360 млн. куб. м/год. В феврале 2012 г. компания ввела в строй установку по переработке ПНГ мощностью до 200 млн. куб. м/год на Приразломном нефтегазовом месторождении в ХМАО (разрабатывает НК "Роснефть").

BlueLine выступает владельцем и оператором заводов по переработке ПНГ. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

SAKHALIN ENERGY УВЕЛИЧИТ ЦЕНЫ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) ПРИ ПОСТАВКАХ В ЮЖНУЮ КОРЕЮ

Компания Sakhalin Energy, акционером которой является "Газпром", намерена скорректировать в сторону увеличения цены на поставку сжиженного природного газа с проекта "Сахалин-2" в Южную Корею. Об этом сообщил зампреда правления "Газпрома", генеральный директор ООО "Газпром экспорт" Александр Медведев. Он добавил, что текущие цены превышают цены, заложенные в инвестиционном проекте.

Японские покупатели СПГ уже скорректировали цены на сахалинский газ в сторону увеличения. Пересмотр цен связан с изменениями рыночных условий и ростом цен на СПГ в странах Азиатско-Тихоокеанского региона.

По словам члена правления "Газпрома" Всеволода Черепанова, ресурсы и запасы в рамках проекта "Сахалин-2" достаточны для 7 лет обеспечения третьей очереди завода в случае ее строительства. В дальнейшем ресурсы могут привлечены из других проектов "Газпрома" на Сахалине.

Оператором проекта "Сахалин-2" является Sakhalin Energy. В январе-мае 2013 г. экспорт СПГ Sakhalin Energy составил 6,324 млрд. куб. м. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ПОШЛИНА НА СЖИЖЕННЫЙ УГЛЕВОДОРОДНЫЙ ГАЗ (СУГ) В ИЮЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИТСЯ

По данным Минфина, экспортная пошлина на сжиженный углеводородный газ в июле составит \$45,2/т. В июне вывозная пошлина на СУГ составляет \$72,2/т. Таким образом, размер пошлины сократится в 1,6 раза. Это минимальный показатель с начала года. В январе размер пошлины составил \$198,7/т, в феврале - \$200,3/т. В марте вывозная пошлина на СУГ вновь снизилась до \$131,4/т, в апреле - до \$70,5/т. В мае вывозная пошлина на СУГ подросла до \$71,5/т.

С 1 апреля, в соответствии с постановлением правительства, ставки пошлины на СУГ рассчитываются Минэкономразвития по установленным методикам с учетом средних цен на сжиженные углеводородные газы на границе с Польшей (DAF Брест). Ранее базовые и льготные ставки экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты утверждались каждый месяц отдельным постановлением правительства. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ОБЪЕМ ТОРГОВЛИ СЖИЖЕННЫМ ПРИРОДНЫМ ГАЗОМ (СПГ) В 2012 ГОДУ УПАЛ ВПЕРВЫЕ ЗА 30 ЛЕТ

Согласно данным, которые были опубликованы в ежегодном докладе концерна BP, объем мировой торговли сжиженным природным газом в 2012 г. упал по сравнению с предыдущим годом. Это произошло впервые за последние 30 лет непрерывного роста данного рынка.

Объем мировой торговли СПГ в 2012 г. сократился на 3 млн. т, или на 0,9% до 239 млн. т. При этом в последние годы был отмечен довольно бурный рост объемов рынка СПГ. В 2009 г. он увеличился на 40 млн. т, в 2010 г. - на 19 млн. т. По оценкам BP, одной из основных причин в снижении объемов в 2012 г. стал кризис в еврозоне и последовавшее за ним снижение спроса. Кроме того, многие ТЭЦ в Европе начали переводить на более дешевое сырье (при этом и более грязное) для генерации электроэнергии - уголь.

Эксперты прогнозируют, что спад на рынке сжиженного природного газа в 2012 г. станет временным явлением. По предварительным оценкам, ожидается, что в 2013 г. мировой рынок СПГ вырастет на 5,4 млн. т. Количество как импортеров, так и экспортеров СПГ будет расти. На сегодняшний день около 30 стран импортируют СПГ. Многие страны уже начали разработку планов по строительству регазификационных терминалов для принятия танкеров с СПГ. Это ЮАР, Бахрейн, Уругвай, Хорватия, Филиппины и ряд других государств.

Власти Индонезии, которая недавно была одним из крупнейших экспортеров СПГ, одобрили планы по началу импорта сырья, чтобы справиться с растущим спросом внутри страны. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Химия Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая **БЕСПЛАТНАЯ** реклама. Попробуйте!**

УКРАИНА

СУД ПРИЗНАЛ НЕЗАКОННЫМ КВОТИРОВАНИЕ ИМПОРТА КОКСА ПО ИСКУ ПАО «АЛЧЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АМК) И ПАО «АЛЧЕВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (АКХЗ)

10 июня Окружной административный суд Киева вынес решение об удовлетворении исковых требований ПАО "Алчевский металлургический комбинат" (АМК) и ПАО "Алчевский коксохимический завод" (АКХЗ) к правительству Украины о признании незаконным постановления Кабмина №225 от 13 марта 2013 г. "О внесении изменений в постановление Кабмина от 19 декабря 2012 г. №1201" (постановление о введении квот на импорт угля и кокса). В соответствии с решением суда постановление КМУ №225 признано незаконным.

"Если Кабинет министров Украины не подаст апелляцию, решение суда вступит в силу через 10 дней после получения Кабинетом министров Украины полного текста такого решения (полный текст решения суда должен быть предоставлен сторонам не позднее 17 июня 2013 г.)", - говорится в сообщении ИСД.

В основу исков ПАО "АМК" и ПАО "АКХЗ" к правительству были положены аргументы относительно многочисленных нарушений Кабмином требований Закона Украины "О Кабинете министров Украины", регламента Кабмина Украины, Закона Украины "О внешнеэкономической деятельности", Закона Украины "Об основах государственной регуляторной политики в сфере хозяйственной деятельности", которые регулируют процедуры подготовки и принятия нормативно-правовых актов. Многочисленные процедурные нарушения при принятии правительством Украины нормативно-правового акта - постановления КМУ №225, по мнению группы "ИСД", свидетельствуют о недостаточном уровне законности и транспарентности в деятельности Кабмина и подрывают авторитет правительства как высшего органа исполнительной власти европейского государства.

В частности, ИСД обращает внимание на следующие грубые нарушения законодательства, допущенные Кабином.

- Частью 9 статьи 16 Закона Украины "О внешнеэкономической деятельности" предусмотрено, что "решение об установлении квот (количественных или других ограничений) принимается Кабинетом министров Украины на основании представления центрального органа исполнительной власти по вопросам экономической политики". Рассмотрение вопроса о принятии постановления КМУ №225 осуществлялось без представления со стороны Министерства экономического развития и торговли Украины, которое является главным органом в системе центральных органов исполнительной власти по реализации государственной политики в сфере внешнеэкономической деятельности.

- Частью 1 статьи 25 Закона Украины "Об основах государственной регуляторной политики в сфере хозяйственной деятельности" предусмотрено, что "регуляторный акт не может быть принят ..., если проект регуляторного акта не был опубликован". Проект постановления КМУ №225 (в той редакции, которая была принята 13 марта 2013 г.) не был опубликован в соответствии с требованиями Закона Украины "Об основах государственной регуляторной политики в сфере хозяйственной деятельности". Опубликование "проекта" постановления КМУ №225 от 13 марта 2013 г. было осуществлено Министерством энергетики и угольной промышленности Украины 14 марта 2013 г., т. е. фактически после того, как постановление КМУ №225 было принято Кабинетом министров.

- Пунктом 3 параграфа 19 Главы 2 Раздела 3 Регламента Кабинета министров Украины предусмотрено, что внесение в ходе заседания изменений в повестку дня заседания правительства относительно принятия актов законодательства не допускается. Принятие постановления КМУ №225 было осуществлено по инициативе Министра энергетики и угольной промышленности Украины, вопрос о принятии которого был внесен непосредственно в ходе заседания Кабмина 13 марта 2013 г. без предварительного внесения данного вопроса в повестку дня заседания правительства.

Кабинетом министров Украины были допущены также другие нарушения Законов Украины. "Отдельно, безусловно, речь идет о грубом нарушении правительством норм международных соглашений, участником которых является Украина - Генерального соглашения по тарифам и торговле (основной юридический документ Всемирной торговой организации) и Соглашения о Зоне свободной торговли СНГ", - говорится в пресс-релизе. В частности, Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) очень жестко и однозначно ограничивает возможности внедрения количественных ограничений на импорт товаров. Частью 1 статьи XI ГАТТ предусмотрено, что "никакие запреты или ограничения, кроме таможенных пошлин, налогов, или других сборов, в частности в виде квот, импортных или экспортных лицензий или других мер, не должны устанавливаться или применяться любой стороной относительно импорта любого товара, который происходит с территории любой другой стороны ...". Это фундаментальное правило осуществления международной торговли для всех стран - членов Всемирной торговой организации.

Группа "ИСД" считает, что введение квот на импорт угля и кокса прямо противоречит части 1 статьи XI Генерального соглашения по тарифам и торговле.

Аналогичная оценка действиям Кабинета министров Украины дана и странами - членами ВТО, представители которых в рамках внутренних процедур ВТО донесли свою однозначную позицию правительству Украины. Вопрос очевидного и грубого нарушения норм и правил ВТО со стороны Украины был предметом рассмотрения на заседаниях комитета ВТО по лицензированию импорта и комитета ВТО по доступу на рынки, на которых представители многих стран высказали свою однозначную негативную оценку действий Кабинета министров Украины и квалифицировали введение квот как очевидное грубое нарушение норм и правил ВТО.

Группа "ИСД" считает необходимым отметить, что само по себе квотирование импорта, независимо от результата распределения квот, является абсолютно недопустимым инструментом ограничения свободы ведения внешнеэкономической деятельности для металлургических и коксохимических предприятий Украины, а также для многочисленных поставщиков угля и кокса из разных стран, имплементация которого может иметь серьезные негативные экономические последствия для металлургической отрасли Украины, а также негативные последствия для репутации Украины как государства на международной арене. Судебный процесс для группы "ИСД" является не средством защиты своих коммерческих интересов в текущих условиях 2013 г., а принципиальным способом доказать в правовой плоскости абсолютную недопустимость внедрения Украиной, которая является страной - членом ВТО, любых количественных ограничений на импорт товаров. ([UGMK.info/Химия Украины, СНГ, мира](http://ugmk.info/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ НАМЕРЕНО ОТМЕНИТЬ РЕШЕНИЕ О ЗАПРЕТЕ ИМПОРТА КОКСА

Правительство Украины в ближайшее время намерено отменить решение о запрете импорта кокса и ввести квоты на импорт этой продукции. Об этом сообщил министр промышленной политики Украины Михаил Короленко. "Этот вопрос рассматривается, я думаю, будет решен на заседании Кабинета министров", - сказал министр. Он также сообщил, что импортную квоту для "АрселорМиттал" планируется установить в объеме 210 тыс. т.

5 апреля 2013 г. украинское правительство обнародовало принятое в марте постановление, которым вводятся квоты на поставку коксующегося угля на текущий год в объеме 10,2 млн. т, а также запрет на импорт кокса, полукокса и угля роторного. Польша просила Украину отказаться от запрета на импорт кокса в страну, заявляя, что такое решение может противоречить международным обязательствам украинских властей и навредит польско-украинскому экономическому сотрудничеству. По информации пресс-службы Министерства экономики Польши, соответствующее письмо направил замглавы польского правительства Януш Пехочиньский вице-премьер-министру Украины Юрию Бойко 11 апреля. Минэкономики сообщило, что в 2012 г. польские компании поставили в Украину 4 вида кокса, которые попадают под запрет, на около EUR94 млн. (Укррудпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО КОКСА СНИЗИЛОСЬ

В январе-мае коксохимы снизили производство кокса по сравнению с тем же периодом 2012 г. на 9,6% до 7,396 млн. т. В мае изготовление кокса сократилось на 10,8% к маю 2012 г. и выросло на 4,8% до 1,517 млн. т к апрелю 2013 г.

Производство кокса коксохимами в мае, тыс. т

	Апрель 2013 г.	Май 2013 г.	%	Январь-май 2012 г.	Январь-май 2013 г.	%
Авдеевский КХЗ	320	316	-1,3	1829	1653	-9,7
«Азовсталь»	125	130	3,6	940	613	-34,8
«Запорожжкокс»	108	111	2,2	548	542	-1,1
Днепродзержинский КХЗ	39	37	-5,9	211	205	-2,8
«Донецккокс»	31	31	-0,6	160	147	-7,7
Енакиевский КХЗ	44	46	4,1	201	211	5,3
«Алчевсккокс»	268	308	14,7	1487	1468	-1,3
Ясиновский КХЗ	151	150	-0,6	714	715	0,1
«Макеевкокс»	95	93	-2,5	433	459	5,9
АМКР	109	119	9,9	1056	554	-47,8
«Баглейкокс»	58	68	17,9	216	314	45,3
ДМЗ им. Петровского	55	67	21,5	184	304	65,0
Другие	44	43	-2,3	204	211	3,4
Украина	1447	1517	4,8	8183	7396	-9,6

Производство кокса на метпредприятиях в мае 2013 г., тыс. т



(UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА КОКСОХИМИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ СНИЗИЛИ ПОСТАВКИ КОКСА МЕТАЛЛУРГАМ

Поставки украинских углей на отечественные коксохимические заводы в январе-мае сократились по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 10% до 5,730 млн. т, свидетельствуют данные ОП "Металлургпром". В мае КХЗ получили 1,120 млн. т украинских углей для коксования, что соответствует объему поставок в апреле. Импорт углей за 5 месяцев сократился в сравнении с АППГ на 8% до 4,640 млн. т, а в мае составил 960 тыс. т (+12,9% к апрелю). Всего за 5 месяцев украинские КХЗ получили 10,370 млн. т углей для коксования, что на 9% меньше объема поставок в АППГ. Остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в мае выросли на 10 тыс. т и по данным на 1 июня составляли около 570 тыс. т. В январе-мае коксохимы поставили металлургам 5,570 млн. т украинского кокса (-9% к АППГ), а в мае - 1,180 млн. т (+9,3% к апрелю).

Импорт кокса за 5 месяцев вырос в 5 раз в сравнении с АППГ, до 430 тыс.т, а в мае по сравнению с апрелем сократился в 7,5 раз до 15 тыс. т. С учетом импортных поставок общее поступление кокса на метпредприятия в январе-мае составило 6 млн. т (98% от расчетной балансовой потребности и -3% от объема поставок за 5 месяцев 2012 г.). (UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ЧАО «РОСАВА» - ИСТОРИЯ УСПЕХА

Испанские автомобильные супермаркеты Aurgi в декабре 2012 г. сняли с продажи дешевые модели шин Continental. Вместо них в магазинах появились более бюджетные покрышки украинской "Росавы". По соглашению с Aurgi (контракт заключен на 3 года), к 2015 г. белоцерковский производитель должен довести продажи в Испании до 750000 шин/год. Две трети продукции "Росавы" идет на экспорт. Ее шины можно приобрести в 55 странах. Еще 5 лет назад география продаж "Росавы" была скромнее: рынки стран СНГ и Восточной Европы. Более 25% всех поставок приходилось на одного клиента. История успеха? Скорее - борьба за существование.

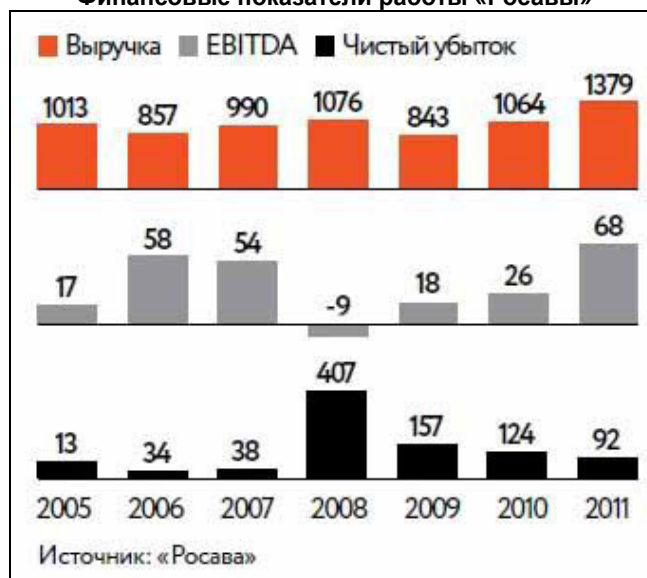
Построенный в 1972 г. и оснащенный оборудованием итальянской фирмы Pirelli, Белоцерковский шинный завод был одной из составляющих курса на автомобилизацию населения. К тому времени в Союзе на полную мощность работал Волжский автомобильный - тоже с итальянской "начинкой" (технический проект и оборудование подготовил Fiat). Белоцерковское предприятие вошло в число ключевых поставщиков шин для производителя "Жигулей". Позже завод дважды сменил название: сначала на "Белоцерковшину", потом на "Росаву". Предприятие работало по бартерным схемам, при этом накапливались долги перед поставщиками энергоносителей и бюджетом. В 1998 г. контроль над "Росавой" получил предприниматель Судхир Гупта. Он решил сфокусироваться на шинном бизнесе и в 1999 г. его компания "Амтел" приобрела заводы в Кирове и Воронеже. "Время, когда "Росава" была под управлением "Амтела", можно назвать ее ренессансом", - убежден Гупта. По его словам, завод работал на полную мощность, выпускал почти 6 млн. шин/год. В 2003 г. на смену "Ренессансу" пришло новое время. Гупта продал свою долю в производителе шин харьковчанину Александру Ярославскому. Через 2 года тот переуступил ее Константину Жеваго. К тому моменту бизнесмен Жеваго взял под контроль двух поставщиков и одного клиента предприятия - Стахановский завод технического углерода, Белоцерковскую ТЭЦ и АвтоКрАЗ. Покупка "Росавы" позволяла выстроить вертикально интегрированный шинный холдинг и в течение 4 лет вывести его на биржу. О таких планах гендиректор завода Роман Науменко заявил в 2006 г.

Жеваго принял компанию убыточной. Последний раз "Росава" показывала чистую прибыль в 2003 г. Одна из причин убыточности - низкая рентабельность продаж. Своему основному клиенту - АвтоВАЗу - "Росава" поставляла шины со скромной наценкой. "Это плата за сотрудничество с постоянным и крупным покупателем, - объясняет Науменко. - Цену приходилось снижать до уровня, обеспечивавшего минимальную прибыль". Чтобы нарастить капитализацию "Росавы", Жеваго решил раскошелиться на модернизацию. С 2005 г. принадлежащий ему банк Финансы и Кредит выделил на инвестпрограмму предприятия \$30 млн. Это еще одна из причин, почему "Росава" находится в минусе. "За кредиты приходится рассчитываться", - констатирует директор по экономике и финансам "Росавы" Сергей Колесник. Хозяина "Росавы" и ее менеджеров хроническая убыточность предприятия не расстраивает. "Убыток, фиксируемый по бухучету на конкретную дату, не дает представления об истинных финансовых результатах, - убежден Науменко. - У компании положительная EBITDA, этого почти всегда было достаточно для того, чтобы обеспечить текущую деятельность и вовремя рассчитаться с кредиторами".

Самым тяжелым для компании оказался 2008 г., когда она получила чистый убыток свыше 400 млн. грн. при вы-

ручке чуть более 1 млрд. Весной произошла ревальвация, в результате чего гривна укрепилась с 5,05 до 4,85 за доллар. Это свело на нет все заработки "Росавы" от ВАЗа. Российский автопроизводитель балансировал на грани банкротства и задолжал украинскому поставщику за 2 месяца. "И просвета в решении этого вопроса не было видно", - вспоминает заместитель гендиректора "Росавы" Павел Пуськов, отвечающий в компании за экспорт.

Финансовые показатели работы «Росавы»



Первое, что сделал новый гендиректор Роман Рыбачук, сменивший ушедшего в августе 2008 г. Науменко, - разорвал контракт с АвтоВАЗом, положив конец 36-летнему сотрудничеству. "Раньше за этого клиента держались и из соображений престижа, так как можно было козырнуть тем, что компания является поставщиком автогиганта", - объясняет Рыбачук. Но в 2008 г. судьба АвтоВАЗа повисла на волоске: завод был спасен только благодаря финансовой поддержке российского правительства. Новой команде менеджеров "Росавы" недолго пришлось ломать голову над тем, как закрыть брешь, образовавшуюся после прекращения сотрудничества с АвтоВАЗом. В октябре 2008 г. курс доллара по отношению к гривне вырос более чем на 60%, что сулило дополнительную выгоду от экспорта.

Весной 2009 г. компания утвердила новую стратегию, которая предполагала активное освоение внешних рынков. Чтобы привлечь клиентов, "Росава" начала участвовать в международных выставках. Это сразу принесло плоды. После выставки в Эссене (Германия) в 2009 г. компания заключила off-take-соглашение с международным торговцем шинами SYRON Tires. Такие заказы предполагают производство шин под брэндами заказчика по его технологии. У "Росавы" был опыт участия в подобных проектах, правда, небогатый: в 2002-2003 гг. белоцерковский завод производил шины для финской Nokian и японской Bridgestone. "Для нас off-take выгоден тем, что, с одной стороны, на рынке отсутствует прямая конкуренция с нашей торговой маркой, с другой - все проблемы с реализацией берет на себя заказчик, - объясняет Колесник. - Наше дело - обеспечить производство". SYRON Tires работает с "Росавой" до сих пор. На аналогичных условиях фирма сотрудничает с шинными заводами в Китае и Индонезии. В чем преимущество "Росавы"? "Если требуются дополнительные партии шин, "Росава" предоставляет их быстрее",

- утверждает менеджер дирекции продаж и маркетинга SYRON Tires Людмила Мюллер. Такая расторопность объясняется не только близостью к Европе. Если торговым партнерам срочно понадобится дополнительная партия шин определенных параметров, на "Росаве" готовы для этого перенастроить одну из производственных линий. На заводе эту операцию называют переходом. "При необходимости мы мобильно перенастраиваем производственные линии чаще допустимого, чтобы обеспечить заявленный заказ партнеров в срок", - рассказывает В. Татусь, назначенный гендиректором "Росавы" весной 2012 г.

"Со второй половины 2009 г. мы стали получать валюту, - рассказывает Рыбачук. - Это позволило нам выстоять". В

2010 г. компания начала экспортировать шины под собственными брендами - Rosava и Premiorri (низкий и средний ценовой сегмент). По данным Пуськова, с 2009 г. по 2012 г. продажи "Росавы" на внешних рынках в физическом объеме увеличились в 2 раза. В качестве рынков сбыта были выбраны страны с низким и средним душевым доходом - те, где наибольшим спросом пользуются недорогие машины и где, в отличие от рынков развитых стран, в обозримом будущем автопарк будет расти внушительными темпами. "Стратегической целью является выход продукции "Росавы" на рынки Южной, Центральной и Восточной Европы, а также Южной и Северной Америки и Юго-Восточной Азии", - сообщает Жеваго.

Рынки сбыта продукции «Росава»



Один из ключевых рынков для компании - Бразилия. "Росава" начала поставлять туда шины в 2010 г. под брендом Premiorri. Они пошли «на ура». "Размерный ряд "Росавы" соответствует спросу на нашем рынке, - отмечает основатель дилерской компании Maier Pneus Рони Мауэр. - Да и дороги у нас с вами похожие". Всего за полгода продаж бразильский рынок вышел на первое место (сейчас - второе после России) в структуре экспорта "Росавы". "Кроме нового бренда сработал и тот фактор, что в 2007-2008 гг. в Бразилии был пик продаж автомобилей, - объясняет Пуськов. - В 2010 г. настало время менять покрышки на машинах, купленных 2-3 года назад".

"Росава" предлагает хорошее качество за умеренные деньги, - говорит управляющий директор испанского дилера Novotrade Iberica Карлос Эскуивиас. - Кроме того, как показывает опыт, их шины долго служат в разных климатических условиях". Novotrade продает шины "Росавы" в Испании, Португалии, Алжире, Конго, а в 2013 г. планирует наладить их реализацию в Парагвае, Колумбии и Панаме. В Перу, Боливии, Чили и Аргентине "Росава" будет искать клиентов самостоятельно, для чего обзаведется собственным офисом в Лиме.

Еще один рынок, которым интересуется производитель, - китайский. "Росава" провела его анализ, информацией помогла одна из компаний Жеваго, имеющая в Китае свой офис (какая именно, в "Росаве" не сообщают). "Сейчас мы изучаем, какие провинции самые перспективные для сбыта", - говорит Пуськов. Как "Росава" планирует выдерживать конкуренцию с большим количеством мощных мест-

ных игроков на их же поле? Менеджеры компании объясняют, что китайские шины продаются дешево только за рубежом, так как правительство субсидирует их экспорт. В Китае же вполне можно конкурировать по цене с локальными производителями. По данным "Росавы", в китайской рознице одна шина стоит около \$80 (в Бразилии - \$100), тогда как в Украине - \$60. Несмотря на логистические затраты, экспорт за три моря имеет смысл. Если в докризисном 2007 г. выручка компании возросла на 15%, то в 2011 г. - на 30%. Впрочем, в 2012 г. оборот "Росавы" сократился примерно на 20%. Как ни парадоксально, это еще одно подтверждение правильности ориентации на экспорт. "Отечественный рынок шин просел примерно на 15%, - объясняет Пуськов. - Ориентировочно на столько же упали наши продажи в Украине. В 2009 г. количество реализованных в стране автомобилей снизилось приблизительно в 5 раз, что аукнулось резким падением спроса на покрышки в 2012 г."

На внешних рынках "Росава" сохраняет положительную динамику. По словам Пуськова, в 2012 г. компания нарастила экспорт примерно на 15%.

Освоившись в странах третьего мира, украинский производитель покрышек планирует в ближайшие годы перейти в более высокий класс. Модернизация должна закончиться в 2014 г. К этому времени "Росава" собирается пройти сертификацию по стандарту ISO/TS. "Это даст возможность компании стать одним из поставщиков для европейских автопроизводителей концернов", - делится планами Пуськов. (Forbes-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

РОССИЯ

ОАО «НИЖНЕКАМСКИНА» В 2013 ГОДУ ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ВЫПУСК ШИН

ОАО "Нижнекамскшина" в 2013 г. планирует увеличить производство шин на 12% до 11,537 млн. штук. В 2012 г. компания изготовила 10,306 млн. шин, что составляет четверть всех произведенных российскими предприятиями шин. Доля шинных заводов "Татнефти" достигает 31% от общего производства шин в РФ.

"Нижнекамскшина" в 2012 г. освоила 7 типоразмеров новых шин. Инновационная продукция занимает 20,8% от общего объема производства предприятия. Компания также занималась реализацией проекта по увеличению производства шин Кама Euro и Viatti на 1,3 млн. штук до 4,5 млн. шин/год. Были реализованы проекты модернизации технологического оборудования и обеспечения предприятий нефтехимического комплекса "Татнефти" собственной хозяйственно-питьевой водой. Положительные результаты достигнуты в сфере обеспечения экологической безопасности производства. На мероприятия по охране окружающей среды в 2012 г. были направлены 230 млн. руб.

"Нижнекамскшина" входит в состав шинной группы ОАО "Татнефть", которая также объединяет ООО "Татнефть-Нефтехимснаб" (поставщик сырья), ООО "ТД "Кама" (занимается сбытом готовой продукции), ООО "Нижнекамский завод грузовых шин" и ООО "Нижнекамский завод шин ЦМК". (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ИНВЕСТИЦИИ ПОЗВОЛЯТ ОАО «ВОЛТАЙР-ПРОМ» НАРАСТИТЬ МОЩНОСТИ

Консорциум, в состав которого входят Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ), мировой лидер в производстве шин для сельхозтехники Titan International и фонд One Equity Partners, инвестиционная структура одного из крупнейших банков мира J.P.Morgan, достигли принципиальной договоренности с холдингом "Кордиант" об инвестициях консорциума в ОАО "Волтайр-Пром" - ведущего российского производителя шин для сельскохозяйственной и промышленной техники. Стороны намерены финализировать сделку в ближайшее время. Консорциум станет владельцем контрольного пакета акций "Волтайр-Пром", управляющим партнером - Titan International. Привлекаемые инвестиции позволят "Волтайр-Прому" нарастить производственные мощности и локализовать в России международный технологический инновационный опыт, выводя на зарубежный рынок российскую продукцию и снижая долю импортируемых крупногабаритных промышленных и сельскохозяйственных шин. Финансовые и технологические вложения в "Волтайр-Пром" (доля на рынке с/х шин за 2012 г. в натуральном выражении составила 43%, промышленных шин - 16%, по итогам 2012 г. предприятие выпустило порядка 1,35 млн. шин) закладывают основу для развития экспортного потенциала российской шинной промышленности.

Генеральный директор ОАО "Кордиант" Дмитрий Соков отметил: "Соглашение с консорциумом позволит холдингу "Кордиант" сконцентрироваться на рынках легковых и грузовых шин. Оно также предполагает реализацию 3-летней партнерской программы с "Кордиантом" по продаже легковых, легкогрузовых и грузовых шин. Инвестиционная программа "Кордианта" предусматривает вложение до 2018 г. порядка \$550 млн. в расширение мощностей по легковым и грузовым шинам, в результате чего наши общие мощности возрастут примерно до 12 млн. шт. шин/год".

В холдинг "Кордиант" входят 4 шинных завода и 5 филиалов. Холдинг производит и поставляет около 400 моделей шин. Основные бренды Cordiant (легковые и легкогрузовые шины) и TyRex (грузовые и сельскохозяйственные шины). (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

PIRELLI ИНВЕСТИРУЕТ В МОДЕРНИЗАЦИЮ ОАО «КИРОВСКИЙ ШИННЫЙ ЗАВОД»

Компания Pirelli инвестирует EUR99,8 млн. (3995,48 млн. руб.) в модернизацию ОАО "Кировский шинный завод" (Киров, Кировская обл.). Об этом заявил генеральный директор Pirelli Tyre Russia Карло Коста в ходе церемонии пуска на предприятии нового цеха резиносмешения 18 июня. По словам Косты, в настоящее время в развитие проекта модернизации производства, рассчитанного на 2011-2014 гг., инвестировано около 935 млн. руб. Сдача резиносмесительного цеха в промышленную эксплуатацию намечена на осень. Проектная мощность производства составит от 60 до 120 т резиновой смеси в сутки. По словам гендиректора шинного завода Юрия Грибанова, проектом предполагается строительство нового цеха резиносмешения, расширение площадей испытательной лаборатории с установкой современного оборудования, приобретение и установка испытательного стенда для легковых шин, организация участка контроля готовой продукции. Губернатор Кировской области Никита Белых заявил, что реализация нового инвестиционного проекта заводе - это не только увеличение объемов производства, рост выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью, внедрение высокотехнологичных методов производства и создание новых рабочих мест. "Помимо капитальных вложений в производство, здесь вкладываются достаточно большие инвестиции в обучение персонала, охрану труда. Все это направлено на то, чтобы труд людей был высококвалифицированным и безопасным. Шинный завод на протяжении нескольких десятилетий является одним из флагманов промышленности Кировской области. Очень важно, чтобы этот завод продолжал поддерживать репутацию качественного производителя с высокой организацией труда, с новыми технологиями, потому что на него будут равняться и другие предприятия региона", - отметил губернатор. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЫНОК КАУЧУКА, 2011-2012 ГОДЫ

Негативные результаты российской отрасли синтетических каучуков в 2012 г. стали следствием как плохой мировой конъюнктуры на фоне глобального экономического замедления, так и чисто внутренних проблем с сырьем.

Существует справедливое мнение, что сегмент синтетических каучуков в нефтехимической отрасли является наиболее чутким индикатором состояния мировой экономики. Итоги 2012 г. в российской отрасли это подтверждают. К концу апреля большая часть российских производи-

телей синтетических каучуков раскрыла финансовые результаты за 2012 г. Можно констатировать, что в целом для отрасли 2012 г. оказался не совсем удачным: совокупная выручка компаний сократилась. Поскольку ОАО "Ефремовский завод синтетического каучука" (ЕЗСК) еще не подвело итоги 2012 г., использовались данные за 9 месяцев. Таким образом, совокупная выручка 6 крупнейших производителей сократилась на 7,6% - с 138,8 млрд. руб. до 128,2 млрд. руб.

Финансовые показатели работы крупнейших производителей каучука в 2011-2012 гг.

Производитель	Отчетность	2011 г.	2012 г.	Изменение, %
"Нижнекамскнефтехим"	МСФО	58933,0	59770,0	1,4
«СИБУР»	МСФО	50971,0	41134,0	-19,3
«Синтез-Каучук»	РСБУ	15307,7	14184,0	-7,3
«Омский каучук»*	МСФО	4985,0	5732,0	15,0
ЕЗСК	РСБУ**	4226,5	3955,4	-6,4
Стерлитамакский НХЗ***	РСБУ	4339,3	3452,4	-20,4
Итого		138762,5	128227,9	-7,6

* - "Омский каучук" работает на условиях процессинга; ** - по результатам 9 месяцев; *** - указана выручка только от реализации каучуков, что в 2011 г. и 2012 г. составило 58% и 51% общей выручки соответственно.

По сути, номинальный рост выручки показал только "Нижнекамскнефтехим", что было обусловлено динамичным ростом производства стабильно-дефицитных галобутилкаучуков (на 34% к 2011 г.) и увеличением их доли в общем каучуковом портфеле предприятия (с 14% до 18%). Хотя правильнее говорить о стабилизации в 2012 г. продаж синтетических каучуков "Нижнекамскнефтехимом". Рост выручки "Омского каучука" не показателен, поскольку

предприятие работает на условиях оказания услуг по переработке давальческого сырья и для него изменения выручки отражают только изменения себестоимости производства. Кроме того, в структуре производства предприятия каучуки занимают не ведущую роль. Остальные производители выручку сократили.

Определенный негатив проявился не только в финансовых результатах, но и производственных. По данным ас-

социации "Синтезкаучук", суммарное производство синтетических каучуков по 9 основным производителям в 2012 г. выросло по отношению к 2011 г. на 0,3%, хотя годом ранее эта динамика составила 6%. Все производители, кроме "Нижнекамскнефтехима", "Воронежсинтезкаучука" и ОАО "Красноярский завод СК", производство сократили:

Предприятие	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2012 г. к 2011 г., %
«Нижнекамскнефтехим»	500,2	559,3	589,3	5,4
«Тольяттикаучук»	164,9	168,5	162,1	-3,8
«Воронежсинтезкаучук»	229,5	219	220,6	0,7
«Синтез-Каучук», Стерлитамак	115,1	114,8	111,8	-2,6
Стерлитамакский НХЗ*	44,2	43,5	39,7	-8,7
«Омский каучук»	44,6	54,3	46,4	-14,6
Ефремовский завод СК	34,2	42,9	34,9	-18,7
Красноярский завод СК	37,2	38,7	40,9	5,7
Казанский завод СК	9,6	8,6	7,6	-11,6
Всего	1179,50	1249,60	1253,30	0,3

* - по данным предприятия, производство в 2011 г. и 2012 г. синтетических каучуков составило 44,8 тыс. т и 37,4 тыс. т соответственно, т. е. сокращение равно 16,6%

Согласно отчетности холдинга «СИБУР», в целом по компании производство в 2012 г. сократилось по сравнению с 2011 г. на 2,8 тыс. т (чуть менее 1%). Неудачным с точки зрения производства при этом оказалось только первое полугодие: объемы выпуска по сравнению с тем же периодом 2011 г. сократились на 5,4 тыс. т, или на 2,5%. Второе полугодие позволило в какой-то степени отыграть негатив: производство превысило результат июля-декабря 2011 г. на 2,5 тыс. т, или на 1,2%. Управляющий директор «СИБУРа», руководитель дирекции синтетических каучуков Михаил Гордин связывает сокращение производства в

первом полугодии с дефицитом ключевого сырья - бутадиена.

Бутадиен в России получают двумя основными способами: дегидрированием нормального бутана (такие установки есть на "Тобольск-Нефтехиме" и "НКНХ-Дивиниле") и из бутилен-дивинильной (бутадиеновой) фракции пиролиза.

По данным ассоциации "Синтезкаучук", в 2011 г. (последний "штатный" год работы ассоциации) первым способом было произведено 275,7 тыс. т бутадиена, вторым - 247,2 тыс. т.

Производитель	2010 г.	2011 г.
Из бутана	259,1	275,7
«Тобольск-Нефтехим»	189	193,7
«НКНХ-Дивинил»	70,1	82
Из БДФ	224,7	247,2
«Нижнекамскнефтехим»	103,8	117,4
«Тольяттикаучук»	65,8	68,9
Стерлитамакский НХЗ	28,7	27,8
«Омский каучук»	26,4	33,1
Итого	483,8	522,9

"Тобольск-Нефтехим" поставляет почти весь товарный бутадиен на предприятия «СИБУРа», "НКНХ-Дивинил" - на каучуковые производства "Нижнекамскнефтехима", так что можно говорить о том, что для оставшихся производителей сырьевой основой является фракция С4 пиролиза. Кроме того, "Тольяттикаучук" в составе «СИБУРа» также располагает установкой экстрактивной дистилляции БДФ, получая сырье как с пиролизных производств холдинга (Томск, Кстово, Пермь), так и закупая у сторонних производителей.

"Нижнекамскнефтехим" для загрузки установки извлечения помимо фракции С4 с собственного пиролиза вынужден покупать на рынке более 100 тыс. т БДФ. Учитывая, что в товарной бутилен-дивинильной фракции содержится около 40% бутадиена, минимальный суммарный объем БДФ, который обеспечил в 2011 г. извлечение 247,2 тыс. т, можно оценить в 610-620 тыс. т. "Рупек", опираясь как на данные статистики, так и собственного моделирования, предполагает следующую структуру производства БДФ в 2011 г.:

Производитель	2011 г., тыс. т	Доля, %
«СИБУР-Кстово»	62,8	10
«Томскнефтехим»	63,9	10
Ангарский ЗП	66,9	11
«Ставролен»	80	13
НКНХ (собств.)	192,4	31
«Газпром нефтехим Салават»	59,9	10
«Уфаоргсинтез»	18,3	3
«Казаньоргсинтез»	19,0	3
Импорт	54,8	9
Итого	618	

В этих цифрах наиболее важными являются два факта. Во-первых, на российском рынке БДФ в 2011 г. была существенная доля импорта - порядка 9%. Во-вторых, вторым после "Нижнекамскнефтехима" производителем БДФ являлся буденновский "Ставролен". Учитывая, что НКНХ товарной фракции на рынок не поставляет, а закупает, то предприятие "ЛУКОЙла" оказывается крупнейшим в России поставщиком сырья для извлечения бутадиена.

По данным "Альянс-Аналитики", в 2011 г. большую часть БДФ "Ставролен" поставил на "Тольяттикаучук" «СИБУРа» - 46,6 тыс. т, что составило 27% от общей годо-

вой потребности каучукового предприятия. Более 4% составляла доля поставок БДФ со "Ставролена" на "Омский каучук". По предположению "Рупека", "Ставролен" занимал также и порядка 30% в структуре закупок БДФ "Нижнекамскнефтехимом". Иными словами, "Ставролен" занимает важную роль в обеспечении сырьем основных российских производителей синтетического каучука. Авария в конце 2011 г. вывела из строя пиролизное производство на буденновском предприятии. В первой половине 2012 г. отрасль осталась без значительной доли сырья. Закрывать дефицит за счет импорта быстро не удалось, поскольку

возможности по стабильным внешним закупкам конкурентного по цене БДФ ограничены. По словам Михаила Гордина, именно фактор "Ставролена" обусловил низкую загрузку мощностей "Тольяттикаучука", а также снижение производства бутадиена и бутадиеновых каучуков. Как говорится в отчете "ЕЗСК", "в 2012 г. выработка бутадиена уменьшилась на 15,1 тыс. т, или на 2,9%. При этом ряд предприятий испытывал дефицит бутадиена, в частности, ОАО "Ефремовский завод синтетического каучука". В "Омском каучуке" сообщили, что ситуация со "Ставроленом" "отразилась на всех участниках рынка - привела к снижению загрузки производств и росту цен сырья на рынке РФ. В зна-

чительной степени объемы бутадиенсодержащего сырья были компенсированы импортным продуктом".

Даже один этот фактор мог бы обусловить негативную динамику отрасли синтетических каучуков в 2012 г. Но к сырьевым проблемам внутреннего характера добавились и проблемы внешней конъюнктуры. Во-первых, в 2012 г. наблюдалось сокращение спроса на синтетические каучуки. Об этом косвенно может свидетельствовать информация о складских запасах. Из отчетности «СИБУРа» следует, что в различные периоды 2012 г. накопление нереализованной продукции компании выросло в разы по сравнению с предыдущим годом:

Увеличение запасов за период, тыс. т	2011 г.	2012 г.	Изменение
Апрель-июнь	2425	10201	4,2 раза
Январь-июнь	1692	7516	4,4 раза
Январь-декабрь	4595	16398	3,6 раз

Согласно отчетности "Синтез-Каучука", себестоимость запасов готовой продукции на начало 2012 г. составляла 71,7 млн. руб., а на конец года - 720 млн. руб., то есть увеличилась почти в 10 раз. Во-вторых, мировые рынки, на которые ориентирована в основном российская отрасль синтетических каучуков, в 2012 г. слабели, а цены на продукцию снижались.

Так, среднегодовое значение спотовой котировки ESBR 1502 (ценовой ориентир для бутадиен-стирольных каучуков) на базисе CFR в портах Китая в 2012 г. оказалось на 23% ниже, чем в 2011 г. Цена на натуральный каучук NR SMR-20 Юго-Восточная Азия (ориентир на полиизопреновые каучуки) в среднем по 2012 г. упала на 30% относительно 2011 г.



Стоит отметить, что 2011 г. был рекордным. Например, в 2010 г. среднегодовые цены на натуральный каучук составляли чуть менее \$3000/т. То есть в 2012 г. цены регрессировали к уровню двухлетней давности.

Цены на бутадиеновые (как и полиизопреновые) каучуки в I квартале 2012 г. были хотя и ниже максимумов предшествующего года, но росли и достигли пиков в марте. Именно в этот период относительно удачной конъюнктуры российские предприятия имели проблемы с сырьем. Однако I квартал и полугодие для российских производителей все же стали более удачными, чем следующие периоды года. Так, у "Нижекамскнефтехима" выручка (по РСБУ) в I и II кварталах 2012 г. была выше, чем в те же периоды 2011 г. Та же картина наблюдалась у "Омского каучука".

«СИБУР» в I квартале получил такую же выручку, как и годом ранее, а во II квартале снизил ее на 22%. Но в целом результаты первого полугодия 2012 г. оказались лишь на 11% ниже, чем в 2011 г. Для сравнения: второе полугодие принесло снижение выручки относительно 2011 г. на 27%. "Мы значительно пострадали от аварии на "Ставролене". Возможность заработать на каучуках в I квартале не была использована, потому что у нас не было БДФ", - говорит Михаил Гордин. Относительно хорошая динамика цен в I квартале смогла компенсировать отрасли проблемы сниженной загрузки мощностей, а для некоторых предприятий - показать лучшие, чем в 2011 г., результаты продаж. "В октябре-ноябре 2011 г. цены начали падать. Как и при любом падении цен, покупатели начали сомневаться, выжидать и

смотреть, что будет дальше. Потом появилась поддержка, возможно, это были китайские государственные кредиты. Поддержка оживила ситуацию, в декабре рынок вырос, продажи активизировались, цены держались на достаточно высоком уровне. Но летом снова началось падение по всем сегментам, кроме ТЭП и бутилкаучуков" - рассказывает М. Гордин. Картина во втором полугодии оказалась принципиально иная. Цены на натуральный каучук хоть на низком уровне, но в какой-то мере стабилизировались. Это

связано с поддержкой правительств стран-производителей натурального каучука. Но цены на бутадиенсодержащие каучуки продолжили падение - огромные складские запасы толкали производителей на дальнейшее снижение. Помимо слабого спроса причиной падения цен на бутадиенсодержащие каучуки стали и низкие цены на бутадиен.

В декабре 2012 г. спотовые цены на дивинил в Китае достигли минимума за 24 месяца. Среднегодовые цены сократились на 16% по отношению к 2011 г.



"В последние десятилетия бутадиен всегда был в избытке. Это связано с распространением нафтовых пиролизом, с тем, что БДФ и бутадиен всегда были продуктами неосновными. В связи с этим в США исчезло целевое производство бутадиена из н-бутана. Потом началось глобальное облегчение сырья пиролиза. При этом спрос на бутадиен продолжал расти за счет шин и синтетических каучуков", - комментирует Михаил Гордин. Несколько лет назад рынок вошел в состояние колебательного баланса между спросом на бутадиен и его предложением. Колебания эти проявились сначала в 2008 г., когда из-за сокращения спроса резко упали цены, а затем в 2010-2011 гг., когда спрос резко восстановился вслед за поддержкой автомобильной промышленности, и возник дефицит бутадиена, и цены на бутадиеновые каучуки взлетели до исторических рекордов. "Мне кажется, что глобально в мире создано впечатление, что дефицит бутадиена стал неизменной данностью. Возник интерес к старому процессу Лебедева, получению бутадиена из этилового спирта, к дегидрированию. Но 2012 г. показал, что дефицит бутадиена не имеет фундаментального характера, а является колебаниями вокруг одной и той же точки равновесия. Дело было в том, что сокращение спроса на каучуки вслед за замедлением экономик мира привело к появлению на рынке избыточного бутадиена. Эти незначительные в общем-то объемы и обвалили весь рынок ближе к цене БДФ" - продолжает Гордин. За 11 месяцев цены на бутадиен сократились в 2,3 раза.

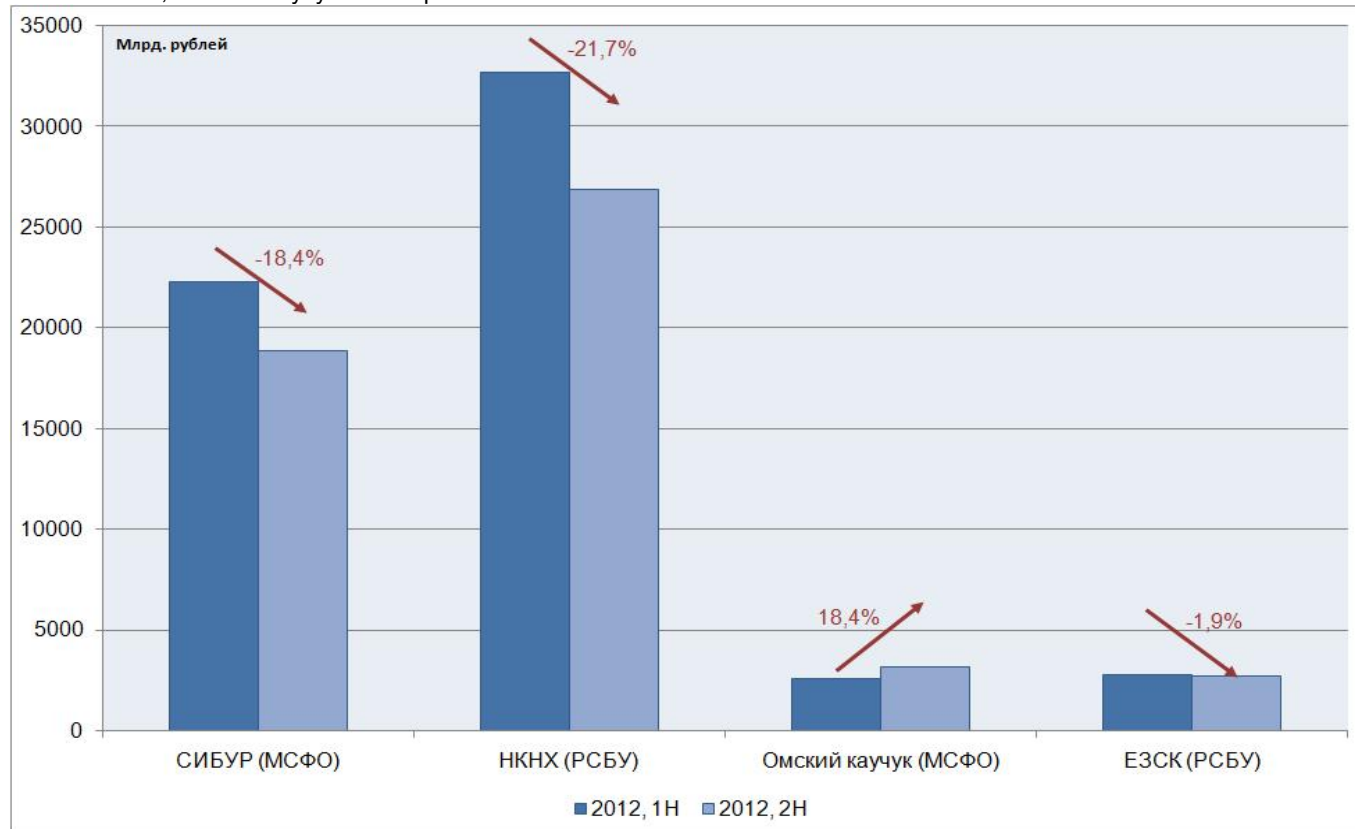
В сентябре на российский рынок начала поступать бутилендивинильная фракция со "Ставролена". Для ряда предприятий это уже не было столь актуальным: такой выручки, как раньше, каучуки не приносили. В итоге у большинства производителей выручка во втором полугодии 2012 г. оказалась ниже, чем в первом на 14-22%.

Ситуация на рынках синтетических каучуков и сегодня выглядит не лучшим образом. Собеседник, занимающийся продажами российских каучуков в страны Восточной Европы, говорит, что картина напоминает ту, что складывалась на рубеже 2008-2009 гг., когда продажи фактически исчезли, а все склады были переполнены продукцией. События в мире также схожи с временами разгара финансового кризиса. Шинный производитель Goodyear собирается останавливать завод во Франции. В марте глобальный каучуковый гигант Lanxess сообщил об остановке двух заводов: бутилкаучуков в Бельгии на 4 недели в мае и СКЭПТ в США на 4-6 недель. Причиной назван начавшийся в конце 2012 г. и сохраняющийся в 2013 г. ослабленный спрос.

Как в российской шинной отрасли, так и в отрасли синтетических каучуков критической ситуацию не считают. Первичная комплектация новых автомобилей шинами на сборочных производствах не демонстрирует фатального падения. Сильнее просел вторичный сегмент. В том случае, если замену комплекта можно отложить, потребители полагают, что их шины "проходят еще сезон". В США, например, в связи с подорожанием нефти и бензина пробег частных автомобилей снизился, а значит снизились износ шин и спрос на их замену. Те потребители, которые откла-

дывают покупку шин сегодня, все равно приобретут их в будущем. На этом основаны позитивные прогнозы спроса как в шинной, так и в каучуковой отрасли. С облегчением

общеекономической ситуации в Европе и Китае стагнация должна смениться очередным ростом и цикл повторится снова.



(rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира)

ГЕРМАНИЯ

LANXESS С 1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИТ ЦЕНЫ НА ХИМИКАТЫ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ШИН

Химический концерн Lanxess с 1 июля увеличит цены на продаваемые на мировом рынке химикаты для производства каучуков. Согласно сообщению компании, этот шаг необходим для компенсации выросших производственных издержек. Увеличение цен затронет такие группы продуктов, как Vulkanox (антидеграданты) и Vulkacit (катализаторы). Цены вырастут на EUR0,05-0,20/кг в зависимости от конкретного продукта и региона.

Vulkanox и Vulkacit преимущественно используются для производства различной каучуковой продукции, в том числе шин и шлангов для автопромышленности. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

КИТАЙ

НА ЗАВОДЕ KENDA TIRE ВЫПУЩЕНА ПЕРВАЯ ШИНА

Компания Kenda Rubber Industrial Co. Ltd. анонсировала выпуск первой шины-прототипа на своем новом заводе в Тяньцзинь. Шины, произведенные в Тяньцзине, компания будет поставлять в Европу, Африку и Азию. Для клиентов завод начнет поставлять шины с III квартала; на полной производственной мощности предприятие будет выпускать 20000 шин/день. Завод Kenda в Тяньцзине - второе предприятие компании, построенное за последние 5 лет. После его пуска на полную мощность общий объем выпускаемых компанией шин достигнет 50000 в день. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

КОЛУМБИЯ

MICHELIN ПРЕКРАТИТ ПРОИЗВОДСТВО ШИН В ПОДРАЗДЕЛЕНИЯХ

Компания Michelin, которая, согласно ее заявлению, более 10 лет постоянно сталкивается с существенными ежегодными потерями в Колумбии и не смогла изменить ситуацию при помощи инвестиций, приняла решение прекратить производство своего местного подразделения Icollantas. Компания полагает, что низкий уровень конкурентоспособности производства связан с его недостаточным размером и другими местными экономическими факторами. Производство на заводе по выпуску грузовых шин в Чусаке, где работает около 220 человек, и на заводе в Кали, где выпускаются легковые шины Michelin и BF Goodrich и где работает около 240 человек, прекратится летом 2013 г. В соответствии с законами Колумбии, компания отправила уведомление о закрытии производства государственным органам. Michelin сообщает, что окажет поддержку всем 460 своим бывшим сотрудникам и поможет им найти новую работу.

Продажа и дистрибуция шин брендов, принадлежащих Michelin Group, в стране сохранится: компания собирается развить существующую сеть продаж и увеличить до 60 человек число сотрудников, занимающихся дистрибуцией и маркетингом шин в Колумбии. В соответствии с проектом, Michelin внесет в свой финансовый отчет за первое полугодие 2013 г. EUR101 млн. единовременных расходов. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

СНГ ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА КИТАЙСКИЙ ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТ (ПЭТФ) В НАЧАЛЕ ИЮНЯ 2013 ГОДА СНИЗИЛИСЬ

Цены на китайский ПЭТФ-гранулят снизились для рынка СНГ. В частности, стоимость ПЭТФ для российских компаний в начале июня снизилась до \$1,416-1,436 тыс./т, CFR Восточный. Для украинских производителей ПЭТФ-преформ закупочные цены на китайское сырье также просели и назывались на уровне \$1,43-1,45 тыс./т, CIF Одесса. Многие игроки рынка ожидают, что цены на импортный ПЭТФ к середине лета упадут еще ниже.

Экспортные цены в китайском порту озвучивались в диапазоне \$1,38-1,39 тыс./т, FOB (на условиях отсрочки платежа до 90 дней). При этом экспортные цены корейских производителей гранулята предлагались дороже и назывались на уровне \$1,44-1,45 тыс./т, FOB Пусан. По словам трейдера, после неудачных попыток поднять цены производители были готовы идти на уступки, пытаясь поддержать спрос. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

КОМПАНИЯ «СИМПЛЕКС» ПРЕДСТАВИЛА ПРОТИВОБАКТЕРИАЛЬНУЮ ТЕХНОЛОГИЮ D2P БРИТАНСКОЙ КОМПАНИИ «SYMPHONY»

На российском рынке появилась полимерная добавка, которая препятствует распространению бактерий на поверхности пластиковых изделий - противобактериальная технология d2p. Эта разработка является результатом исследовательской деятельности британской компании "Symphony", которая известна как производитель оксо-биоразлагающей добавки d2w. Противобактериальный мастербатч d2p добавляется к основному полимеру в количестве 1-2% на этапе производства пластиковых изделий и обеспечивает замедление роста бактерий за счет содержания ионов серебра. Сребро является противобактериальным материалом широкого действия.

Противобактериальная система d2p соответствует требованиям EFSA (European Food Standards Agency - Европейское агентство по пищевым стандартам), FDA (US Food and Drug Administration - Управление по контролю за пищевыми продуктами и лекарственными средствами в США), EPA (U.S. Environmental Protection Agency - Агентство охраны окружающей среды), поэтому пригодна для контакта с пищевыми продуктами. Активные составляющие противобактериальной добавки d2p успешно испытаны на более чем 50 распространенных организмах в более чем 2000 сферах применения. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В УДМУРТИИ К КОНЦУ 2013 ГОДА НАЛАДЯТ ВЫПУСК АВТОКОМПЛЕКТУЮЩИХ

В Удмуртии в декабре открывается производство автомобильных компонентов для "ИжАвто", работы будет вести предприятие "Тре-Эргон". Будут выпускаться детали интерьера из пластика и шумоизоляционные материалы, предназначенные для автомобилей конвейера "ИжАвто", где сейчас собирают "Лада Гранту", а с 2014 г. начнут освоение моделей альянса "Рено-Ниссан". Инвестпрограмма проекта оценивается в 350 млн. руб. Его реализация позволит обеспечить производство 165 тыс. изделий автомобильной начинки кузова в год.

"Тре-Эргон" - СП французской компании "Треверс" и ижевского завода "Эргон". Первая сборочная площадка "Тре-Эргон" работает в Санкт-Петербурге. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ТАТХИМПЛАСТ» ГОТОВИТСЯ К ПУСКУ ЗАВОДА ПОЛИПРОПИЛЕНОВЫХ КОМПОЗИЦИЙ В КАЗАНИ

"Татхимпласт" готовится к пуску производства полипропиленовых композиций - сырья для изготовления пластиковых автокомпонентов. Мощность первой очереди составит 12 тыс. т продукции в год, планируемый годовой оборот - 1,2 млрд. руб. Через полтора года "Татхимпласт" планирует пустить вторую очередь и увеличить мощности вдвое. Производство будет открыто летом на территории Казанского авиационного производственного объединения (КАПО) им. Горбунова. "Татхимпласт" будет поставлять композиты по России и в ближнее зарубежье. Часть продукции будет потребовать завод "Хитон пласт". Полипропиленовые композиции пойдут на производство пластиковых деталей импортных автомобилей: бамперов, панелей приборов. Раньше подобное сырье импортировалось.

"Татхимпласт" закупил технологические линии немецкой Krauss Maffei, оборудование поступило в Татарстан. Полимерное сырье "Татхимпласт" будет закупать у "Нижнекамскнефтехима".

Рынок пластиковых автокомпонентов растет на 20-30% в год за счет локализации сборки иностранных автомобилей в России, говорят аналитик ИФК "Солид" Гульназ Галиева и аналитик "Инвесткафе" Андрей Шенк. "В ближайшие годы рынок будет расти динамично за счет планов западных концернов по увеличению производства", - считает Г. Галиева. По мнению А. Шенка, емкость рынка пластиковых автокомпонентов составляет 30-35 млрд. руб. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

НОВЫЕ РАЗРАБОТКИ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПОЛИЭТИЛЕНА НИЗКОГО ДАВЛЕНИЯ (ПЭНД) СПОСОБСТВОВАЛИ СОКРАЩЕНИЮ ИМПОРТА В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА

Российские производители стали более активно бороться с импортом полиэтилена: "Ставролен" (входит в группу "ЛУКОЙЛ") и "Нижнекамскнефтехим" представили в мае новые марки полиэтилена низкого давления (ПЭНД). "Ставролен" в мае начал производство новой пленочной марки PE 6FE 68, которая является улучшенным аналогом марки PE 4FE 69 и производится с использованием гексена в качестве сополимера. Это позволяет выпускать более тонкие пленки с улучшенными физико-механическими свойствами. В июне "Ставролен" практически полностью отказался от производства PE 4FE 69 в пользу улучшенного аналога. "Нижнекамскнефтехим" в мае наработал порядка 2 тыс. т новой литьевой марки ПЭНД марки PE 6054 Р для производства крышек для ПЭТ-тары. Такой вид ПЭНД другие российские производители ранее не выпускали и были вынуждены импортировать его.

Таким образом, выпуск новых марок ПЭНД позволит сократить объемы импорта в Россию. За 5 месяцев 2013 г. импортные поставки пленочного и литьевого ПЭНД для ПЭТ-тары в Россию составили около 23 тыс. т и 10 тыс. т соответственно. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК АНАЛИЗ

РЫНОК ПОЛИЭТИЛЕНА (ПЭ), 2011-2012 ГОДЫ

Свыше половины спроса на полиэтилен (ПЭ) - со стороны пленок и листов. Из других направлений заметную долю потребления составляют производство труб/профилей и формовочных изделий (molding). Таким образом, рынок полиэтиленовой упаковки существенно зависит от тенденций развития рынка ПЭ.

Мировые производители ПЭ располагаются в основном в западных странах. Доля топ-10 ведущих продуцентов с начала века выросла незначительно, но сама топ-десятка несколько изменилась. В последнее время их технологии стали активно внедряться компаниями Китая и Персидского региона, что дало миру новых лидеров производства. За десятилетие (с 2002 г.) два главных фигуранта - американско-европейские ExxonMobil и DOW - остались на лидирующих позициях. До кризиса они были вне досягаемости по объемам производства (производили почти одинаковое количество ПЭ - соответственно 7025 и 6958 Кт). К 2015 г.

объемы их производства вырастут по сравнению с объемами начала века на 20-30%. Но если до кризиса остальные лидеры рынка (в основном из ЕС и США) по объемам от них сильно отставали, то сейчас сформировались 5-6 компаний, производящих лишь в 1,5-2 раза меньше ПЭ. Из них не менее трех имеют китайскую и арабскую прописку (SaBIC, Sinopec, PetroChina), остальные во многом расширяются за счет азиатско-арабских новых заводов. Уменьшилась и доля ExxonMobil и DOW в мировом объеме производства - с 22,5% до 16,4%. Другие западные компании по-разному пережили непростое десятилетие. Кто-то ушел из топ-десятки насовсем, а кто-то объединился с конкурентами и нарастил объемы (LyondellBasell, Borealis/ Borouge, IneosNova). Растет влияние китайских и саудовских государственных компаний. За счет этих производств мировой рынок вскоре увеличится почти вдвое - с 66 Мт в 2002 г. до 105 Мт в 2015 г.

Производители полиэтилена в мире

2002	Мощность, Мт	% Мировых	2015	Мощность, Мт	% Мировых
Exxon Mobil	7	11,3	Exxon Mobil	9,1	8,7
DOW	7	11,2	DOW	8,1	7,7
Chevron Philips	2,8	4,5	SaBIC	6,6	6,3
Equistar	2,6	4,2	Sinopec	5	5,4
Basell	2,3	3,8	Lyondell Basell	5,5	5,2
Borealis	2,3	3,7	Petro China	5,2	4,9
BP Chem.	1,9	3	Chevron Phillips	4,6	4,4
Sinopec	1,85	3	Borealis/ Borouge	4,4	4,2
Atofina	1,75	2,8	Ineos	3,1	2,9
SaBIC	1,7	2,8	Braskem	3,1	2,9
Все указанные	31,2	50,3	Все указанные	55,4	52,6
Все в мире	65,7		Все в мире	105,3	

Развитие рынка ПЭ слабо привязано к динамике ВВП и подвержено скачкам. После затишья в 2001 г. сильный рост в 2002 г. (особенно на линейный ПЭ - до 12% роста) сменился падением в 2003 г. (2-3% роста, по ПЭНД - 0%); в 2004 г. - снова скачок роста, сменившийся новым падением в 2005 г. После стабильно растущих 2006 г. и 2007 г. наступил необычайный спад (-6% по всем группам) в 2008 г., сменившийся новым витком роста.

Украина. Доли ПЭНП (ПЭВД) и ПЭВП (ПЭНД) в украинском потреблении почти одинаковы: 47% ПЭВП и 34% ПЭНП плюс еще 14% линейного ПЭНП. Потребление ПЭ в Украине составляет до 7 кг/душу - в 5 раз меньше среднего по ЕС. Это говорит о значительном потенциале, который не спешит реализовываться после кризиса 2008-2009 гг. До кризиса украинский рынок ПЭ и других полимеров рос в разы быстрее мировой динамики (примерно 20% против 4-5%). При этом отмечалась высокая и долговременная импортозависимость потребителей. Если в докризисные годы спрос на ПЭ рос на 15-20% в год, то в 2008 г. упал на 10% и продолжил падение в 2009-2010 гг. Затем начался некоторый рост (5-6%), благодаря росту спроса на пленочную продукцию, ПЭ-трубы и стальные трубы с ПЭ-покрытием.

В первый же год кризиса потребление упало на 10%, затем еще на 5-6% и до сих пор не может оправиться от

такого удара. Но потребление полимеров на душу пока вчетверо меньше, чем в Европе (20 кг против 80 кг), поэтому сомнений в дальнейшем развитии полимерных рынков в Украине у экспертов нет.

Единственным (и одним из крупнейших в экс-СССР) продуцентом ПЭ-пленок является "Карпатнефтехим" (Ка-луш, принадлежит российскому «ЛУКОЙЛУ»), сильно зависящий от поставок сырья из России по льготным ценам. На этом предприятии установка по производству ПЭНД была пущена в 1997 г. (по технологии Unipol), при мощности в 100 Кт впоследствии работала то с перегрузкой (в 2006 г., 2011 г.), то вообще не работала (2008-2009 гг.). Основное сырье для производства этилена (дизельное топливо и сжиженные газы) поступает из России. Производство ПНД на предприятии вышло на проектную мощность в 2002 г. В 2012 г. после аварии на "Ставролене" "Карпатнефтехим" расширил ассортимент до трех марок, переориентировавшись на дефицитный российский рынок, но базовой маркой по-прежнему является пленочная. Теоретически предприятие способно покрыть до трети от всей потребности в полимере. Показатели производства и экспорта, таким образом, колеблются "вместе с генеральной линией" "Карпатнефтехима" и с колебаниями спроса на российском рынке.

Импорт полиэтилена в Украину в 2011 г.

Вне экс-СССР		
Sabir(Сауд. Аравия)	Vestolen A6060, HDPE P6006, F00952EQ	16
TVK	Tipelin FS 471, 6300B, PS380, 7300B	13
Unipetrol	Liten FB 75, VB 33, FB 29	13
Borealis (Австрия-ЕС)	Borcoat HE 3450	8
LyondellBasel	Hostalen ACP 6541 AUV, GC 7260	4
Marun Petrochemical	HDPE EX5	2
LG Chem	Lutene-H ME 2500S	2
Thai Petrochemical	EI-Lene H5553	1
Chevron Phillips	Marlex HHM TR-144	1
Из экс-СССР		
«Казаньоргсинтез»	293-285Д, П32НТ11-285Д, 15313-003, П32НТ76-17, П32НТ22-12	38
«Ставролен»	PE4PP25B, 276-73, Lukothene F3802B	4

Законсервированные мощности по производству ПВД (на 125 Кт/год) размещены также на территории северодонецкого объединения "Азот". Предприятие не имеет собственного производства этилена, поставки которого шли из лисичанского "ЛИНИКа". В 90-х годах "ЛИНИК" демонтировал печь пиролиза, сырья не стало. Собственники объединения "Азот" неоднократно заявляли о желании возобновить производство ПВД с использованием биоэтанола в качестве сырья для выпуска этилена. Отсутствие сырья и экономические трудности при минимальной господдержке делают невыгодным строительство новых производств ПЭ.

Ведущими импортерами остаются Россия, Беларусь и страны экс-соцлагеря. Крупнейший поставщик - "Казаньоргсинтез". В последнее время на первые места вышел саудовский бизнес, проводящий все более агрессивную маркетинговую политику в Восточной Европе. Интересы SaBIC в Украине представляет поставщик полимерного сырья Yujin. В 2010-2011 гг. отмечались серьезные поставки полиэтилена из Ирана, которые в 2012 г. стали эпизодическими из-за усиления экономических санкций со стороны "мирового сообщества" (точнее, правительства США). (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛЬГИЯ

SOLVIN ОСТАНОВИТ ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) В ЕВРОПЕ ИЗ-ЗА РЕМОНТНЫХ РАБОТ

Бельгийская компания Solvin, крупнейший производитель поливинилхлорида (ПВХ) на европейском континенте, объявила о намерении приступить к осуществлению плановых профилактических ремонтных работ на ряде предприятий. Проведение данных мероприятий будет осуществляться в рамках обычной программы технического обслуживания предприятий. Плановые ремонты пройдут на производствах ПВХ и ВХМ (винилхлорид мономера). Производственные линии будут поочередно останавливать с середины июня по конец августа. Проведение профилактических работ запланировано на летний период, так как это традиционное время снижения спроса на данную продукцию. Solvin утверждает, что сможет выполнить все обязательства перед клиентами по текущим контрактам, поскольку запасы сырья для производства ПВХ были пополнены заранее. Solvin возглавляет несколько крупных предприятий по производству ПВХ и ВМХ в Бельгии, Франции и Германии. В 2014 г. запланировано ввести в строй новые мощности по выпуску ПВХ на территории России. ([plastics.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

АЗИЯ ЯВЛЯЕТСЯ ОСНОВНЫМ ПОТРЕБИТЕЛЕМ И ПРОИЗВОДИТЕЛЕМ ПОЛИМЕРОВ КОМПАНИИ DUPONT

DuPont продолжает делать ставки на бизнес полимерных материалов, оцениваемый экспертами в \$4,2 млрд. Его производительность за I квартал поднялась на 21%, что поспособствовало расширению продуктового портфеля. По словам Дайаны Гулиас, глобального руководителя подразделения полимеров DuPont, на сегодняшний день корпорация предлагает клиентам 12 различных классов полимеров. Среди основных потребителей данной продукции в первую очередь называется АТР. В частности, на долю автомобилестроения приходятся основные объемы продаж: в I квартале 2013 г. спрос на полимеры вырос в Китае на 13%, тогда как в Японии и Индии опустился на 10%. Суммарно Азия приносит 36% от всех доходов бизнес-сегмента полимеров, далее следуют Европа и Америка. Причем более 90% произведенной в АТР продукции не покидает местный рынок. "Мы привыкли воспринимать КНР как страну, которая лишь распределяет товары по миру, но сейчас все больше проектов реализуется для ее собственного процветания. Однако на фоне этого показатели экспорта опустились незначительно", - отмечает Дайана Гулиас.

Несмотря на то, что производство из Китая понемногу переносится в другие страны, в частности в Индонезию и Таиланд, где рабочая сила стоит дешевле, крупные автомобильные концерны Geely, Chery и BYD не намерены "переезжать". Кроме Китая ставки корпорация делает на мексиканский рынок, называя его "светлым пятном" в мировой экономике. В ближайшем будущем планируется нанять 5 тыс. новых сотрудников, которые будут вовлечены в производство полимеров в ЕС, США и АТР. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА**ЧАО «СЕВЕРОДОНЕЦКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «АЗОТ» ПУСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО МЕДИЦИНСКОГО КИСЛОРОДА**

ЧАО "Северодонецкое объединение Азот" пустило производство медицинского кислорода и начало отгрузку первых партий продукции медицинским учреждениям. "Мы инвестировали более 200 тыс. грн. в пуск производства медицинского кислорода. Это абсолютно новый бизнес для нас. В отличие от технического кислорода, кислород для медицинских целей должен обладать высокой степенью концентрации и полным отсутствием примесей. Это производство является более сложным и высокотехнологичным", - отметил председатель правления ЧАО "Северодонецкое объединение Азот" Леонид Бугаев. Новые мощности позволяют выпускать 320 тыс. куб. м медицинского кислорода в год. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ ОЖИДАЕТСЯ ПРОФИЦИТ СЕРНОЙ КИСЛОТЫ**

В АО "НАК "Казатомпром" с участием первого заместителя министра индустрии и новых технологий (МИНТ) РК Альберта Рау состоялось расширенное совещание координационного совета по вопросам регулирования производства и поставок серной кислоты для нужд предприятий национальной атомной компании. По словам А. Рау, в Казахстане в ближайшее время ожидается профицит серной кислоты. Связано это с пуском сернокислотного завода "СКЗ-У" на 500 тыс. т в Кызылординской области, реконструкцией СКЗК на 180 тыс. т в Степногорске, а также с завершением строительства сернокислотного завода ТОО "Казфосфат" на 600 тыс. т в Жамбылской области.

Как отметил зампреда правления АО "НАК "Казатомпром" Нурлан Рыспанов, серная кислота является одним из стратегических реагентов при подземном скважинном выщелачивании урана. Потребности предприятий урановой промышленности Казахстана в серной кислоте в 2013 г. составят порядка 2 млн. т. В настоящее время на предприятиях "Казатомпрома" используется серная кислота казахстанского производства. Компания в целях увеличения местного содержания в урановом производстве планирует продолжить работу только с местными производителями.

Заместитель гендиректора ТОО "Самрук-Казына Контракт" Тулеген Мурзабеков отметил, что проблемным вопросом остается цена на серную кислоту. Несмотря на увеличивающиеся объемы производства, она остается довольно высокой и составляет порядка Т22 тыс./т, что выше ряда зарубежных предложений. По словам представителей казахстанских поставщиков серной кислоты, такая цена обусловлена возрастающими расходами на транспортировку и содержание складских мощностей.

В АО "НАК "Казатомпром" уверены, что зависимость от зарубежных поставщиков может содержать значительные технологические риски, связанные с несвоевременными поставками реагента из-за сложностей в логистике, что случилось в практике казахстанских потребителей кислоты. В предыдущие годы существовал значительный дефицит серной кислоты, который покрывался за счет зарубежных поставщиков. Ввод собственных сернокислотных мощностей в Казахстане позволил обеспечить потребность в реагенте в полном объеме. (Zona.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МХК «ЕВРОХИМ» В 2014 ГОДУ ВВЕДЕТ В СТРОЙ ФОСФАТНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ

Российское ОАО "Еврохим" в 2014 г. пустит горно-обогатительный комбинат, который станет первым из нового комплекса предприятий этой компании в Казахстане по производству минеральных удобрений, сообщил вице-премьер-министр индустрии и новых технологий Асет Исекешев. "Реализуемый ОАО "Еврохим" проект по производству минеральных удобрений позволит в разы увеличить объем производимой в Казахстане продукции и существенно расширить продуктовую линейку: в 2014 г. будет пущен ГОК в Жанатасе мощностью 600 тыс. т фосфоритной муки в год. В 2016 г. будет пущен комплекс химической переработки сырья в Жанатасе, в 2018 г. - комплекс по производству минеральных удобрений в Каратау мощностью свыше 1 млн. т/год" - добавил он. По его сведениям, в процессе реализации находятся еще несколько проектов на базе месторождений Ушбас, Герес и Чилисайского месторождения фосфоритов. "Группа международных инвесторов обратилась с официальным предложением о приобретении калийных месторождений в Актюбинской области и производстве калийных удобрений с общим объемом инвестиций \$1 млрд." - отметил глава МИНТ. (MinerJob.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «ИВАНОВСКИЙ ТЕХУГЛЕРОД И РЕЗИНА»****МОДЕРНИЗИРОВАЛО ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИЧЕСКОГО УГЛЕРОДА**

На заводе "Ивановский техуглерод и резина" завершилось строительство третьего реактора и участка гранулирования техуглерода. Теперь на предприятии работают три реактора совокупной мощностью 36 тыс. т/год. После модернизации производства возможность выпускать продукцию в гранулированном виде выводит предприятие на новые рынки сбыта технического углерода. Всего в стране аналогичное сырье вырабатывают 5 заводов. Третью производимой продукции предприятие отправляет на экспорт. Сырье ОАО "Ивановский техуглерод и резина" закупается заводами, выпускающими резинотехнические изделия для обеспечения горнодобывающих и автомобильных компаний, а также занятыми в строительстве и лакокрасочной промышленности. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИСПАНИЯ**КОМПАНИЯ HIGHFIELD RESOURCES ОБЪЯВИЛА О БЛИЖАЙШИХ ПЛАНАХ ПО КАЛИЙНЫМ ПРОЕКТАМ**

Австралийская компания Highfield Resources обнародовала ближайшие планы по осуществляемым ею проектам на хлористый калий в Испании. По проекту Сьерра дель Пердон предполагается в июне начать бурение 5 разведочных скважин. По проекту Хавьер будет осуществлен повторный анализ керна, добытого прежними владельцами, на основании его результатов произведена оценка ресурсов (resource) по стандарту JORC, которую предполагается завершить в июле. По проекту Хавьер в июле также начнется бурение 10 разведочных скважин и будут выполнены металлургические испытания "исторических" образцов керна. (Минерал/Highfield Resources Ltd/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ

НА ПРОИЗВОДСТВАХ ОКСИДИ ЭТИЛЕНА И ГЛИКОЛЕЙ В ДЗЕРЖИНСКЕ ПОЯВИТСЯ ВОЗДУХОРАЗДЕЛИТЕЛЬНАЯ УСТАНОВКА ДЛЯ СНАБЖЕНИЯ ТЕХНИЧЕСКИМИ ГАЗАМИ

«СИБУР» и немецкая инженеринговая компания Linde подписали соглашения о строительстве и эксплуатации на площадке в Дзержинске (Нижегородская обл.) воздуходелительной установки для снабжения техническими газами (кислородом, азотом и сжатым воздухом) производства по выпуску окиси этилена и гликолей. Мощность установки по газообразному кислороду составит около 30 тыс. куб. м/час. Инвестиции Linde в проект достигают EUR70 млн. Планируемый срок ввода в эксплуатацию нового производства - 2015 г. "Заключение соглашений позволит повысить операционную эффективность производства окиси этилена и гликолей на дзержинской площадке и усилить лидирующие позиции компании в России и странах СНГ", - сообщил директор по развитию бизнеса дирекции пластиков и органического синтеза «СИБУРа» Валерий Андосов. Действующая воздуходелительная установка «СИБУРа» будет передана в управление ОАО "Линде Газ Рус". Стороны также заключили соглашения, в соответствии с которыми «СИБУР» будет обеспечивать мощности энергоресурсами, Linde - выступать поставщиком технических газов на долгосрочной основе. Предлагается поставка промышленных газов и другим потребителям дзержинского нефтехимического узла, а также реализация продукции на рынке Нижегородской области и других регионов. "Создание новой установки обеспечит поставки промышленных газов не только на собственное производство «СИБУРа» в Дзержинске, но и в адрес других промышленных предприятий. Аутсорсинг поставок промышленных газов позволит компании направлять средства на развитие профильных производств", - сказал управляющий директор - руководитель дирекции пластиков и органического синтеза «СИБУРа» Сергей Мерзляков. ([rures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» К КОНЦУ ЛЕТА 2013 ГОДА ПОЛУЧИТ РАСШИРЕННЫЙ БАЗОВЫЙ ПРОЕКТ КОМПЛЕКСА ЭТИЛЕНА

"Нижнекамскнефтехим" (НКНХ) рассчитывает к концу лета получить расширенный базовый проект (FEED) комплекса этилена мощностью 1 млн. т, сообщил заместитель гендиректора компании Азат Бикмурзин. "Мы реализуем FEED по производству этилена, планируем к концу лета получить полный пакет проектной документации и уйти на экспертизу", - сказал он. Следующим этапом станет привлечение финансирования для реализации проекта. По производству полиолефинов проектная документация должна быть готова ориентировочно в мае 2014 г. Комплекс планируется пускать в 2017 г. Сначала будут пущены для обкатки производства полиэтилена и полипропилена, затем - установка этилена.

"Нижнекамскнефтехим" планирует построить этиленовый комплекс мощностью 1 млн. т/год с последующим производством полиэтилена (600 тыс. т/год) и полипропилена (400 тыс. т/год). В настоящее время мощность этиленового производства предприятия составляет 600 тыс. т/год, полиэтилена - 230 тыс. т/год, полипропилена - 190 тыс. т/год. Стоимость строительства оценивается в \$3 млрд. FEED комплекса этилена готовит международная инженеринговая компания Chicago Bridge & Iron Company (CB&I, США). В 2012 г. НКНХ определился с лицензиарами проекта, заключив соглашения с Lummus на производство этилена (мощностью 1 млн. т/год), Ineos - полиэтилена (600 тыс. т/год), Basell - полипропилена (400 тыс. т/год). ([rures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

В ЗАО «ПО «ОРГХИМ» ВВЕДЕНА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ПЕРВАЯ В СТРАНЕ УСТАНОВКА ПО НОРМАЛИЗАЦИИ НЕФТЯНЫХ ЭКСТРАКТОВ

11 июня на предприятии "Оргхим" в Урене (Нижегородская обл.) введена в эксплуатацию установка по нормализации нефтяных экстрактов проектной мощностью 50000 т готового продукта в год. Объем инвестиций в проектирование и строительство установки составил 672 млн. руб. "В 2012 г. правительство области признало наш проект приоритетным, - подчеркнул управляющий директор "Оргхима" Алексей Веселов. - Без этой поддержки, без льгот по кредитам и налогам мы не смогли бы развиваться так динамично, не смогли бы пускать это производство". "Уникальность ситуации в том, что не только продукция "Оргхима" будет экспортироваться, но и сама технология. Например, в США, в Оклахоме будет построено производство по технологии, разработанной нашими специалистами", - сообщил зампреда заксобрания Нижегородской области Александр Табачников.

Завод "Оргхим" является единственным в России и вторым в мире производителем безопасных нефтехимических масел-наполнителей для каучуков и резиновых смесей. Масла-наполнители "Норман" - неканцерогенные масла для синтетических и натуральных каучуков и шин. Соответствуют евростандарту по содержанию полициклических ароматических углеводородов. Эти масла экологичны, их использование повышает долговечность шин, экономит топливо, шума от них меньше, а стоимость ниже. Первый завод по производству масел такого класса работает в Германии. ([niann.ru/rccnews.ru/Химия_Украины, СНГ, мира](http://niann.ru/rccnews.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

США

ХИМИКИ ПОЛУЧИЛИ АКРИЛАТ ИЗ УГЛЕКИСЛОГО ГАЗА

Химики из Йельского университета и Университета Брауна нашли дешевый и эффективный способ создавать из углекислого газа акрилат. Из акрилата изготавливаются оргстекло, плексиглас, краски, ткани и т. д. Обычно химические предприятия производят акрилат путем нагревания пропилена, полученного из сырой нефти. Это недешевый энергоемкий метод, к тому же наносящий вред окружающей среде. С 1980-х годов ученые изучают возможность создания акрилата путем объединения диоксида углерода с этиленом в присутствии никеля и других металлических катализаторов. Этилен дешевле, чем пропилен, его можно добыть из растительной биомассы, а углекислого газа вообще в избытке. Однако долгие годы ученые сталкивались с препятствием: вместо формирования акрилатной молекулы CO₂ и этилен, как правило, образуют молекулы-предшественники с пятичленными кольцами из кислорода, никеля и трех атомов углерода. "Сломать" это кольцо трудно, производство акрилата из альтернативного сырья становится дороже.

Теперь ученые обнаружили, что пятичленные кольца легко разрушаются особыми веществами, кислотами Льюиса, которые являются акцепторами электронов. Кислоты "крадут" электроны из связей между никелем и кислородом, это ослабляет структуру пятичленного кольца, вследствие чего оно разрушается и дает на выходе желаемый акрилат. Для демонстрации высокого потенциала новой технологии ученые использовали легкодоступные кислоты на основе бора. Это слишком сильная кислота для широкого промышленного использования, в настоящее время ученые подбирают другие подходящие кислоты Льюиса, их довольно много. (Химпром/[Химия_Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

CELANESE И MITSUI ОБЪЯВИЛИ О СОЗДАНИИ СОВМЕСТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ МЕТАНОЛА

Компания Mitsui получит 50%-ную долю в новом предприятии Celanese в Clear Lake (Техас). О строительстве завода по изготовлению метанола Celanese объявила в июне 2012 г. Общий объем инвестиций составит \$800 млн., из них \$300 млн. вложит американская сторона. Ежегодно завод будет выпускать 1,3 млн. МТ продукции, его открытие назначено на 2015 г. В качестве сырья будет использоваться дешевый природный газ, добываемый на северном побережье Мексиканского залива. "Сочетание выгодных условий добычи газа с развитой инфраструктурой объекта в Clear Lake, а также сотрудничество с Mitsui обеспечат успех предприятию" - прокомментировал Марк Пор, президент Celanese. Руководство Mitsui отметило, что давно искало способ выйти на американский рынок, так как США являются вторым в мире потребителем метанола. Поэтому материалы, производимые Mitsui на фабрике Celanese, в основном будет распространяться в Америке. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИНУДОБРЕНИЯ. СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

УКРАИНА СТАТИСТИКА

ЗА ЯНВАРЬ-МАЙ 2013 ГОДА ИМПОРТ ПЕСТИЦИДОВ ЗНАЧИТЕЛЬНО ВЫРОС

За 5 месяцев в Украину было импортировано более 67 тыс. т пестицидов. В январе показатели импорта были равны показателям 2012 г., в следующие месяцы интенсивность ввоза пестицидов значительно превышала результаты предыдущего года. В 2012 г. в Украину было ввезено около 83 тыс. т средств защиты растений, из них за январь-май - 50 тыс. т, рост импорта 2013 г. по сравнению с 2012 г. составил около 17 тыс. т, или 30%. В мае в Украину было ввезено более 10 тыс. т пестицидов (в мае 2012 г. - около 9 тыс. т).

Прогнозируется, что в следующие месяцы тенденции сохраняться и объемы импорта вырастут до 100 тыс. т. Росту импорта пестицидов в Украину способствуют несколько факторов: интенсификация земледелия, удешевление технологий обработки почв, увеличение пестицидной нагрузки на 1 га площади, а также ужесточение таможенного контроля на границе Украины, что предотвращает нелегальный ввоз контрафактной продукции и подделок. Аграрии, которые ранее пользовались такими продуктами, теперь вынуждены покупать лицензированные и сертифицированные препараты. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ПРОИЗВОДИТЕЛИ МИНУДОБРЕНИЙ ЗАЩИЩАЮТ ВНУТРЕННИЙ РЫНОК

В начале июня правительство США на 5 лет продлило защитную пошлину на импорт украинской селитры. Отечественные производители минудобрений сосредоточили усилия на том, чтобы подобным образом защитить внутренний рынок от российских поставок.

Антидемпинговая пошлина на импорт аммиачной селитры (нитрата аммония, мочевины) в США была введена в 2000 г. Позже эта мера несколько раз пересматривалась Комиссией по международной торговле США (USITC), но результат всегда был один и тот же - санкция продлевали. Сейчас размер пошлины составляет 156% от таможенной стоимости и будет таковым на протяжении ближайших 5 лет. При таком высоком заградительном барьере экспортировать селитру за океан не имеет смысла. Но украинские химики и сами утратили интерес к подобным трансатлантическим операциям. Во-первых, в 2012 г. для селитры из Украины открылся рынок ЕС, вполне компенсирующий потери в Штатах. Во-вторых, на американском рынке сейчас хорошо идет отечественный аммиак, который хоть и ограничивается квотами, но пошлинами не облагается.

В Евросоюзе пошлины на нитрат аммония происхождением из Украины упали 18 июня 2012 г. В Брюсселе не продолжили действие ограничений, существовавших с 1996 г. Для украинской химиндустрии опять открылся вход на крупнейший в мире рынок сбыта аммиачной селитры (20% от планетарного потребления). Причем национальные производители могут претендовать здесь на долю емкостью EUR100-200 млн./год. Для сравнения: общая стоимость поставок украинской селитры на рынок США в 2000г. (последнем беспошлинном) составляла чуть больше \$20 млн. Кроме того, европейский рынок удобнее и в плане географического положения, и в плане маркетинговых возможностей холдинга Ostchem Дмитрия Фирташа - основного украинского экспортера азотных удобрений.

С другой стороны, спрос на украинский аммиак в США с лихвой возместил химикам отказ от закупок у них селитры. За последние 2 года Штаты уверенно вышли на первое место по объемам закупок аммиака в Украине, обойдя и Турцию, лидировавшую в течение многих лет, и других зарубежных клиентов. В 2012 г. около трети экспортированного из Украины аммиака приобрели американские покупатели - 383 тыс. т из 1,2 млн. т отправленных за рубеж.

Правда, наиболее преуспел в этих операциях пока еще государственный Одесский припортовый завод, но и заводы Фирташа (прежде всего, горловский "Стирол") внесли свою лепту в заокеанский аммиачный бум. Активный спрос на данный продукт в США получил дополнительный стимул. Американские покупатели аммиака теперь не только перерабатывают его на месте в более сложные удобрения, но и применяют все более распространяющуюся технологию прямого внесения этого химиката в почву.

В 2012 г. доходы от экспорта аммиака из Украины превысили \$500 млн. Больше за последнее десятилетие было только в 2008 г., да и то не намного. В общей корзине экспортных заработков украинской химиндустрии аммиак уступает только карбамиду, но методично сокращает разрыв. В I квартале 2013 г. отгрузки аммиака за океан почти вдвое превысили показатели за аналогичный период 2012 г. При сохранении таких темпов текущий год имеет все шансы стать рекордным для страны и по валу, и по доходности аммиачного экспорта.

Поскольку аммиак уже пристроен, теперь можно тщательнее позаботиться о селитре. Улучшившаяся конъюнктура в Евросоюзе после упразднения пошлин - это плюс. Но в селитровом секторе более важную роль играет внутренний рынок. Отечественные аграрии охотнее покупают дешевую селитру, чем дорогой, но плотнее насыщенный азотом карбамид. По данным компании "Маркер Групп", в структуре потребления азотных удобрений в Украине порядка 66% приходится на селитру, 34% - на остальную номенклатуру. Производство нитрата аммония в 2012 г. превысило 2,5 млн. т, но и внутренний спрос перевалил за 2 млн. т. Делиться этим двухмиллионным пайком украинские азотчики ни с кем не желают. Тем более сейчас, когда Дмитрий Фирташ собрал всех их под одной крышей. Все 4 производителя селитры в стране ("Стирол", черкасский и северодонецкий "Азоты", "Ривнеазот") входят в холдинг Ostchem и придерживаются единой маркетинговой стратегии. И конкурентов они выживают сообща.

Сейчас наиболее опасными конкурентами для группы Фирташа как в Украине, так и в Европе являются россияне с их дешевым газом. Впрочем, дешевый газ уже не раз оказал медвежий услугу российским химикам. В ЕС их обвинили в демпинге почти сразу после развала СССР. Намного позже антидемпинговый забор на восточной границе возвел и Украина. Это случилось в 2008 г., когда Дмитрий Фирташ еще не был владельцем азотных активов, а занимался преимущественной защитой своего газового бизнеса от атак Юлии Тимошенко. Но в июне 2008 г. возглавляемое Тимошенко правительство приняло решение на 5 лет обложить антидемпинговой пошлиной в 11,91% от таможенной стоимости продукцию всех российских поставщиков селитры в Украину, кроме ОАО "Дорогобуж" и холдинга "Еврохим". Для первого из них размер пошлин составил 9,76%, а второй отсудил право на нулевую пошлину. Таким образом, защитная мера возымела половинчатый эффект. В 2008 г. приток аммиачной селитры из РФ сократился, но за 2 следующих года он вернулся на допошлинный уровень. Первую скрипку в этом импорте стала играть продукция "Еврохима". Сегодня этот холдинг занимает доминирующую позицию среди иностранных продавцов селитры в Украине. В 2012 г. через свою дочернюю структуру "Агроцентр Еврохим Украина" он продал 136 тыс. т нитрата аммония. Это 6-7% от общенационального потребления, но около 70% от всего его импорта.

В июне 2013 г. срок ранее установленной пошлины стал подбегать к концу. 28 июня могло стать их последним днем. Но не станет. Как и следовало ожидать, комбинаты из Ostchem-пула дружно обратились в Кабмин с просьбой не снимать с рынка антидемпинговую защиту. Министерство экономического развития и торговли в ситуацию вникло и решило рассмотреть дело пристальнее. А до объявления окончательного решения МЭРТ текущие пошлины остаются в силе. По крайней мере, до конца лета. Чтобы взвесить и оценить аргументы отечественных азотчиков Министерству может понадобиться 2-3 месяца. Однако самый волнующий вопрос не в том, будет ли продолжено действие защитных санкций. Будет, если Украина не станет членом Таможенного союза. Сложнее угадать другое - будет ли МЭРТ пересматривать ставки пошлин, установленные в 2008 г.? В российском "Еврохиме" убеждены, что речь мо-

жет идти только о пролонгации существующих пошлин. Тогда "Еврохима" с его нулевой ставкой это не касается. В любом ином случае необходимо проводить новое антидемпинговое расследование. Эксперт Дмитрий Гордейчук из компании "Инфоиндустрия" прогнозирует, что изменение ставок произойдет, хотя не будет значительным. Украинские производители селитры считают, что факт демпинга со стороны российских коллег виден невооруженным глазом, тут и доказывать нечего: в РФ производители азотных удобрений получают газ по дотируемой цене, которая практически в 4 раза ниже, чем в Украине. Вот и вся маркетинговая хитрость. Косвенным подтверждением их правоты стало недавнее решение Евросоюза обложить антидемпинговыми пошлинами продукцию "Еврохима" на своей территории. Их размер установлен на уровне EUR32,5/т, что при нынешних ценах на рынке составляет свыше 10% стоимости. Фактически изгнание из Европы "Еврохима" стало приятным бонусом для Дмитрия Фирташа в дополнение к снятию санкций против украинской селитры. Во второй половине 2012 г. он оперативно наладил поставки в Польшу, Болгарию, Литву, Венгрию. Ostchem стремится вытеснить закадычного соперника и из Украины. Тем более, что после весеннего всплеска закупок удобрений летом на внутреннем рынке ожидается затишье и ослабление спроса. Чтобы не создавать профицита и поводов для снижения цен, "Стирол" и "Азот" (Черкассы) пошли на некоторое замедление темпов производства. Одним словом, "Еврохим" Фирташу в Украине ни к чему.

Хотя защитные меры в торговле против России очень быстро могут аукнуться политическими осложнениями. Например, в июле комиссия ЕС должна рассматривать вопрос о прекращении/продлении срока пошлин на импорт селитры, производимой рядом других российских химкомбинатов. Российское правительство уже отослало торговому комиссару Евросоюза Карлу де Гюхту превентивное письмо, где подчеркивается, что антидемпинговые меры относительно нитрата аммония серьезно мешают развитию двусторонней торговли. Не исключено, что подобное письмо получил и Николай Азаров. А если оно не подействует, то Москва, как всегда, обнаружит какую-то пакость в украинском сыре, конфетах или вагонных тележках. (Мин-Пром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

В ПРИМОРЬЕ ПОЯВИТСЯ ЗАВОД МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ

Мощности первой и второй очередей завода по производству минеральных удобрений на территории Приморского края составят 2,1 млн. т аммиака, 2 млн. т карбамида (мочевина) и 1 млн. т метанола в год, сообщил технический директор ЗАО "Национальная химическая группа" (НХГ, реализует проект) Тарас Ганага на заседании общественного экспертного совета по привлечению инвестиций в Приморский край. По его словам, комплекс планируется строить в 3 этапа. Номенклатура продукции третьей очереди будет определена позднее. В тендерах на строительство готовы участвовать 2 крупные компании из Южной Кореи, по 1 из Японии и Италии. Газохимический комплекс планируется разместить в районе Находки. НХГ планирует ввести в эксплуатацию первую очередь завода по производству минеральных удобрений в 2017 г. "Цель проекта - создание на Дальнем Востоке крупнейшего в мире высокотехнологичного и экологически чистого комплекса по производству минеральных удобрений и химической продукции. Переработка природного газа в минеральные удобрения позволит уйти от сырьевой направленности экономики", - пояснил Тарас Ганага. Проект выполняется в тесном взаимодействии с "Газпромом", который заинтересован в увеличении потребления газа, поставляемого в Приморье по газопроводу Сахалин - Хабаровск - Владивосток. По расчетам авторов проекта, комплекс обеспечит до 4,5 тыс. рабочих мест. Ранее сообщалось, что ЗАО "Национальная химическая группа" планирует построить завод карбамида на Дальнем Востоке мощностью на первом этапе 0,5-1,2 млн. т удобрения. До 2030 г. объем производства предполагается довести до максимальных 3 млн. т/год. Порядка 70-80% продукции должно идти на экспорт.

Интерес к созданию нефтегазохимических мощностей на Дальнем Востоке проявляют компании из АТР: японская Marubeni Corporation рассматривает возможность размещения газохимического производства в Хабаровском крае (проектная мощность завода - 2,5 тыс. т метанола в сутки), свои предложения по созданию в регионе производства диметилэфира и полипропилена представили японская Sumitomo Corporation и южнокорейская государственная корпорация Kogas. Последний проект предусматривает создание завода производительностью 300 тыс. т/год DME, для чего потребуются поставки 760 млн. куб. м/год природного газа.

"Авторы проекта должны в первую очередь определиться со сбытом. Естественно, что НХГ видит потребителя будущего карбамида в Юго-Восточной Азии. Однако сегодня на фоне значительных объемов предложения карбамида и низкой активности потребителей стоимость мочевины дешевле во всем мире. Таким образом, главной составляющей проекта становится цена на российский газ. Будет дешевле "голубое топливо" - проект оправдается", - говорит один из участников рынка. (Золотой Рог/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

УП «ДЕХКАНАБАДСКИЙ ЗАВОД КАЛИЙНЫХ УДОБРЕНИЙ» В 2014 ГОДУ РАСШИРИТ МОЩНОСТИ

Дехканабадский завод калийных удобрений планирует в 2014 г. пустить вторую линию мощностью 400 тыс. т/год. Фонд реконструкции и развития Узбекистана и китайский Эксимбанк выделили кредиты в \$61,9 млн. и \$41,7 млн. соответственно. ГАК "Узкимесаноат" также направил собственные средства на финансирование проекта.

Строительство Дехканабадского завода калийных удобрений на базе Тюбегатанского месторождения калийных солей началось в 2007 г. В 2008 г. ГАК "Узкимесаноат" заключил контракты с ЗАО УК "Западноуральский машиностроительный концерн" (Россия) и CITIC Pacific Ltd. (Китай) на строительство объекта "под ключ". Завод введен в строй в июле 2010 г. проектной мощностью 200 тыс. т продукции в год, стоимость проекта - \$123,7 млн. В 2012 г. из 208,8 тыс. т (прогноз был 200 тыс. т) хлористого калия 180 тыс. т отправлены в Китай, Шри-Ланку, Индию, Малайзию, Казахстан, Арабские Эмираты и другие страны. Содержание хлористого калия в извлекаемой руде одно из самых высоких в мире - до 32%. "В прошлом году реализовали инвестиционный проект по увеличению производственной мощности на 20 тыс. т. Совокупные 220 тыс. т - максимальная планка первой очереди завода. Вторая очередь - точная копия первой - начнет работу в следующем году. Ее годовой объем - 400 тыс. т, а совокупный показатель экспорта двух производств может составить 527 тыс. т - 85% от всего объема продукции", - прокомментировал заместитель начальника производственно-технического отдела предприятия Сарвар Юсупов. Вторая очередь строится в 100 м от действующей совместно с китайскими партнерами из компании CITIC Pacific Ltd, которые возводили действующий перерабатывающий комплекс. Предприятия расположены по обе стороны железнодорожных путей, ведущих к высокогорной железной дороге Ташгузар - Байсун - Кумкурбан. Именно этот участок горной дороги определил судьбу проекта по производству калийных удобрений. Возможно, он станет ключевым условием при разработке обнаруженного недавно еще одного месторождения калиевых солей на границе Сурхандарьи и Кашкадарьи. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

АНАЛИЗ

РЫНОК КАЛИЯ, I КВАРТАЛ 2013 ГОДА

ОАО "Уралкалий" обнародовало свои производственные результаты за I квартал и представила обзор калийного рынка за этот период. Так, средняя экспортная цена хлористого калия сократилась на 17% до \$313/т, объем продаж - на 10% до 1,9 млн. т, а производство выросло на 10% и составило 2,1 млн. т.

В I квартале импортеры из Китая и Индии вернулись на рынок калийных удобрений. Китай подписал контракты с поставщиками калия на 3,1 млн. т по \$400/т, CFR, в то время как контракты на первое полугодие 2012 г. заключались на объем в 2,1 млн. т по \$470/т. По различным оценкам, Индия законтрактовала у международных поставщиков 3,7 млн. т на 2013-2014 финансовый год по \$427/т (CFR), имея опцион на дополнительную закупку 0,9 млн. т хлоркалия. Снижение цен по контрактам стало результатом общемирового снижения цен на калийные удобрения в IV квартале 2012 г. Повышение объемов закупок было вызвано уменьшением остатков на складах в предыдущие месяцы.

Заключение этих контрактов вернуло уверенность игрокам спотового рынка. Однако неблагоприятные погодные условия в некоторых регионах, включая Европу, США, Китай, задержали часть предварительных поставок для весеннего внесения.

Наиболее активным рынком в I квартале 2013 г. была Бразилия. В июле-августе ожидается сильный спрос в этом регионе в преддверие сезона внесения, который приходится на сентябрь-октябрь. Возможно, спрос на калий в Бразилии в 2013 г. превысит рекордный прошлогодний уровень и достигнет 7,8-7,9 млн. т.

В Северной Америке, благодаря росту посевных площадей под кукурузу (около 97 млн. акров) и хорошему финансовому положению фермеров, весенний спрос на калийные удобрения превысил показатели 2012 г. Согласно прогнозу Министерства сельского хозяйства США, в 2013 г. рост чистой прибыли американских фермеров может составить 13,6%, а прибыль достигнет \$128,2 млрд., что будет самым высоким значением с 1973 г. Прогнозируется, что спрос на калий в Северной Америке вырастет до 9 млн. т по сравнению с 8 млн. т в 2012 г.

После заключения контрактов с Индией и Китаем активизировались покупатели в Юго-Восточной Азии. В 2013 г. "Уралкалий" ожидает рост спроса на калий в большинстве стран этого региона, поскольку, несмотря на более низкий уровень цен на пальмовое масло по сравнению с 2012 г., фермеры по-прежнему получают высокий доход.

В Европе спрос, скорее всего, останется на привычном для этого региона уровне.

В бывших странах Советского Союза (в России, Украине и Беларуси) ожидается некоторое увеличение спроса, несмотря на то, что российский рынок снизился с 0,5 млн. т в I квартале 2012 г. до 0,4 млн. т в отчетном периоде. Некоторое снижение продаж в РФ было связано с переходом на новую систему ценообразования в связи со вступлением России в ВТО. Ожидается, что новая система продаж заработает в полную силу со II квартала и российский рынок калия вернется к традиционному росту в 10% в год, который наблюдался в последнее десятилетие.

Спрос на калий в Индии по-прежнему находится под влиянием изменений в розничном ценообразовании и политике субсидирования. Хотя ученые полагают, что в этом регионе ухудшающееся состояние почв означает большой потенциал для увеличения потребления калийных удобрений, нехватка государственной поддержки сбалансированного внесения удобрений не позволяет фермерам покупать необходимые удобрения в требуемом количестве. "Уралкалий" полагает, что потребление калия в Индии несколько восстановится после низких уровней 2012 г.

В целом прогноз спроса на калий в 2013 г. остается положительным. С учетом наличия контрактов с Индией и Китаем и снижением уровней складских запасов на ключевых рынках в 2013 г. мировые поставки KCl достигнут 53-54 млн. т. Северная Америка, Китай и Индия, как ожидается, внесут наибольший вклад в рост мировых продаж калийных удобрений. «Мы наблюдаем позитивную конъюнктуру рынка сельскохозяйственной продукции, а также верим в сильные фундаментальные характеристики калийной отрасли. Поэтому продолжаем реализовывать программу развития мощностей, чтобы быть полностью готовыми и сохранить лидерство по себестоимости продукции, когда рост спроса потребует новых мощностей и новые игроки придут на рынок. Одновременно мы уделяем внимание программе обучения фермеров сбалансированному внесению удобрений. Статистика показывает связь между уровнем агрономической грамотности фермера и производительностью. Поэтому полагаем, что обучение фермеров является одной из ключевых предпосылок для увеличения урожайности и способствует повышению глобальной продовольственной безопасности, - сказал Владислав Баумгертнер, генеральный директор ОАО "Уралкалий". (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

КОНЦЕРН BASF ИНВЕСТИРУЕТ В РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ В СТРАНАХ ЮЖНОЙ АМЕРИКИ

Концерн BASF анонсировал планы по инвестированию более EUR50 млн. в расширение мощностей по производству средств защиты растений на предприятии в Гуаратингуэте, расположенном неподалеку от Сан-Паулу, Бразилия. Концерн намерен увеличить мощности по производству новейших продуктов, заслуживших высокую популярность на рынке. Еще одним положительным результатом станет создание 70 новых рабочих мест. Кроме того, в августе в Чили планируется открытие нового завода по производству биопродукции BASF. Маркус Хельдт, президент подразделения Crop Protection концерна BASF, отметил: "Реализация данной программы позволит значительно нарастить производство на местном рынке и добиться повышения эффективности использования инвестиций, которые концерн BASF осуществлял в последние годы в странах Южной Америки. Кроме того, данная программа станет еще одним подтверждением нашего стремления обеспечить рост бизнеса в регионе за счет внедрения инноваций и новых технологий". Хельдт отметил, что после завершения реализации инвестиционной программы концерн BASF увеличит объемы экспорта продукции из Бразилии в разные страны. Часть инвестиций пойдет на расширение производства на предприятии, выпускающем фунгицид Boscalid (г). Это важный активный компонент, применяемый при борьбе с болезнями таких растений, как рапс, злаковые культуры, кофе, овощи и фрукты. Проект по расширению производства планируется завершить до конца июня 2013 г. Кроме того, BASF осуществит инвестиции в предприятие, которое производит инновационный фунгицид Хемитум (г) - карбоксамид нового поколения. Этот инновационный продукт, регистрация которого завершается в Бразилии, призван помочь фермерам бороться с заболеваниями более чем 20 видов растений и позволит укрепить лидирующие позиции концерна на рынке фунгицидов. Установка будет введена в эксплуатацию в середине 2014 г. Инвестиции также будут направлены на строительство установки по производству препарата Heat (г) на заводе, расположенном в г. Гуаратингуэта. Этот новейший гербицид снискал высокую популярность на рынке и недавно прошел процесс регистрации в Бразилии. Данный продукт входит в линейку гербицидов Kixor (г), его отличает высокая эффективность в борьбе с сорняками (в том числе теми, которые устойчивы к другим гербицидам) на посевах широколистного табака. Установка будет пущена в середине 2014 г. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ

PT PUPUK KALIMANTAN TIMUR (KALTIM) РАСШИРЯЕТ ПРОИЗВОДСТВО АЗОТНЫХ УДОБРЕНИЙ

PT Pupuk Kalimantan Timur (Kaltim) ведет широкомасштабное строительство комплекса по производству азотных удобрений в Бонтанге. Комплекс Kaltim-5 разрабатывается для выпуска 2700 т/день аммиака и 3500 т/день карбамида; завершение постройки запланировано к концу 2013 г. Kaltim-5 станет самым крупным комплексом по производству минеральных удобрений в стране. Также PT Pupuk Kalimantan Timur (Kaltim) планирует построить 2 мощности по производству карбамида в Восточной Яве, что восполнит потребность в 1,8 млн т карбамида в Восточной и Центральной Яве, получающих продукцию с заводов в Восточном Калимантане и Палембанге. Предварительно работы будут завершены к концу 2013 г., успешность проекта зависит от поставок газа. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ОСНОВНОЙ УПОР РЫНОК ПЕСТИЦИДОВ ДЕЛАЕТ НА ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА

В мире происходит постепенное перераспределение труда в отношении производства пестицидов. Некоторые страны специализируются на научных исследованиях, разработке и выпуске новых пестицидов, а в Китае формируется пестицидный сектор экономики за счет наращивания объемов выпуска. Мировой рынок пестицидов монополизирован 6 лидирующими компаниями, в число которых входят Syngenta, Bayer и BASF. Общая рыночная доля 3 компаний составляет порядка 85%. А более 2000 производителей в Китае занимает скромную рыночную нишу. Например, операционный доход основных китайских игроков, компаний Zhejiang Xinan Chemical Industrial Group, NANJING RED SUN и Jiangsu Yangnong Chemical, в 2012 г. составил 2,8 млрд. юаней, 2,8 млрд. юаней и 2,1 млрд. юаней соответственно - в терминах доли мирового рынка это 1,2%, 1,2% и 0,9% соответственно.

В китайском отчете о состоянии пестицидной отрасли в 2012-2015 гг. приведены данные, согласно которым производство пестицидов (в пересчете на действующие вещества) в 2012 г. увеличилось на 34%, достигнув 3,55 млн. т. Среднее увеличение объемов производства пестицидов за год с 2005 г. по 2012 г. составило 19,2%. В 2012 г. операционная прибыль китайских производителей пестицидов выросла на 21,2% по сравнению с предыдущим годом и достигла 235,7 млрд. юаней, общий доход составил 17,5 млрд. юаней, что на 39,2% больше, чем годом ранее. Китайские производители также увеличивают доходы за счет роста объемов выпуска действующих веществ, расширяя мощности. В результате возрастает недовольство экологов, подается повод для антидемпинговых расследований. Цены на основные пестициды, такие как глифосат и производные пиридина, растут, что положительно отражается на финансовом состоянии производителей агрохимикатов, таких как Zhejiang Xinan Chemical Industrial Group, Nanjing Red Sun, Hubei Sanonda, Jiangsu Yangnong Chemical и др. Кроме того, в Китае есть небольшое количество производителей, занимающихся выпуском узконаправленных препаратов, при этом доходность их деятельности максимальна. Некоторые производители превратились в международных поставщиков действующих веществ (метолахлора, тебуконазола и азоксистробина). В числе клиентов данной компании значатся Bayer и BASF. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЧИЛИ

КИТАЙ РАСШИРЯЕТ ПРИСУТСТВИЕ НА РЫНКЕ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ (СЗР)

Компания «Мактешим Аган Индастриз», филиал китайской агрохимической корпорации ChemChina, договорилась о приобретении чилийской компании по питанию растений и защите от абиотических стрессов ChileAgro (Сантьяго). Сумма сделки не разглашается. ChileAgro - частная фирма, специализирующаяся на разработке и продаже растительных нутриентов и сельскохозяйственных биостимуляторов в основном для производителей фруктов. Ее приобретение открывает «Мактешим Аган» доступ на чилийский рынок СЗР и позволит расширить предложение продукции для фермеров. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ**PPG INDUSTRIES GROUP ПОСТРОИТ В ОЭЗ «ЛИПЕЦК» ЗАВОД ЖИДКИХ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)**

Экспертный совет при Минэкономразвития единогласно одобрил вступление американской PPG Industries Group в особую экономическую зону "Липецк". Американская компания планирует построить на участке площадью 12 га в ОЭЗ завод по производству жидких лакокрасочных материалов. Общий объем инвестиций в проект оценивается в 1,97 млрд. руб. Предполагаемая мощность завода - 25 тыс. т лакокрасочных материалов в год. По словам директора ОАО "ОЭЗ" Михаила Трушко, завод станет первым в России предприятием, производящим красители на водной основе. Среди возможных основных потребителей завода - АвтоВАЗ, компания Rexam (производитель упаковки для потребительских товаров), российские предприятия компании CanPack (производство металлической упаковки) и самарский завод Alcoa (производство алюминиевых полуфабрикатов). Компания "Ирито", строящая в Краснинском районе Липецкой области цеха по покраске и сборке китайских внедорожников и микроавтобусов Great Wall Hover, заключила с PPG Industries контракт на поставку лакокрасочных материалов. Теперь американская компания должна будет заключить соглашение с Минэкономразвития о ведении производственной деятельности на территории липецкой ОЭЗ.

PPG Industries уже сотрудничает с рядом российских предприятий, однако продукция поставляется с заводов, расположенных в Европе. Всего в европейское подразделение компании входит более 50 предприятий в 13 странах. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НА БАЗЕ ДИСПЕРГАТОРА ЗАО «АТЛАНТ» РАЗВЕРНУЛОСЬ ПРОИЗВОДСТВО ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)

ЗАО "Атлант" создало и запатентовало ультразвуковой проточный диспергатор. На базе этой инновационной разработки развернулось производство ЛКМ. "Мы попробовали измельчать на нем различные полезные ископаемые, в частности мел. Впоследствии на этом материале удалось сделать шпаклевку, которая получилась хорошего качества. Эксперимент с краской удался еще больше. В результате появилась идея создать полноценное производство. Для этого были необходимы дополнительные средства", - заявил гендиректор компании "ЛКМ Поволжье" (Ульяновск) Владимир Скворцов. Часть расходов на реализацию проекта взял на себя ульяновский наноцентр. Он стал соучредителем компании с долей в 49%. Лакокрасочная продукция ульяновского стартапа обладает новыми физико-химическими свойствами. За счет того, что размерность частиц очень мала, достигается высокая адгезия покрытия к поверхности. В силу того, что пленка из-за лучшего диспергирования получается меньше, а адгезия выше, расход материала на квадратный метр снижается на 40%. При этом новая краска по цене не отличается от обычной.

"У нас практически каждый месяц создаются новые продукты, некоторые из них уникальны для России. Например, так называемую теплокраску выпускает около 5 компаний, а технологией получения теплоштукатурки не владеет никто. Нам удалось получить продукт на основе наномодифицированного диатомита, который является хорошим теплоизолятором. Сейчас мы занимаемся выводением на рынок нового состава", - добавил Владимир Скворцов.

Также компания разработала эластичные покрытия, которые при нанесении на фасад здания не дают трещин. Возможные аналоги существуют только в США. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ОАО «ПИГМЕНТ» УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ

В I квартале ОАО "Пигмент" (Тамбов) выпустило продукции на более чем 1,1 млрд. руб. По сравнению с I кварталом 2012 г. рост показателя составил 1%. Предприятием произведено 21,8 тыс. т различной химической продукции. В основном по товарным группам объемы выпуска не превысили показателей I квартала 2012 г. Рост отмечается по направлениям: сульфаминовая кислота - 130%, акриловые дисперсии и синтетические смолы - по 107%.

На экспорт отгружено 1,8 тыс. т материалов на 116,4 млн. руб. Объем инвестиций за 3 месяца сохранился на уровне I квартала 2012 г. - порядка 40 млн. руб. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США**КОМПАНИЯ DOW CHEMICAL НАШЛА СПОСОБ ЗАБЛОКИРОВАТЬ ТУРЕЦКОГО КОНКУРЕНТА**

Dow Chemical подала жалобу в Комиссию по международной торговле США на турецкую компанию Organik Kimya San ve Tic A.S, которая, по заявлениям истца, использует в составе лакокрасочных рецептов "похожую" технологию для получения непрозрачных полимеров. В качестве доказательства интеллектуальной собственности американская корпорация предъявила 4 патента на разработку. Полимер применяется в качестве расширителя диоксида титана, позволяющего сократить расход дорогостоящих пигментов в составе ЛКМ. Технология подразумевает создание крошечных воздушных пустот, рассеивающих свет. По заявлениям представителей Dow, непрозрачные полимеры ежегодно выпускаются на заводах в Пенсильвании, Теннесси, Калифорнии и Техасе (США).

Organik Kimya начала продажи полимеров, которые "обладают характеристиками, схожими с материалами Dow", достаточно недавно. В жалобе утверждается, что производство осуществляется на промышленных площадках в Стамбуле (Турция) и Роттердаме (Нидерланды), после чего сырьевые компоненты поставляются на североамериканский рынок. Торговая комиссия вправе заблокировать импорт продукции, нарушающей патентное право в США. Однако процесс рассмотрения дела может затянуться на 15-18 месяцев. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЛАКОКРАСОЧНАЯ КОМПАНИЯ PPG INDUSTRIES ПОЛУЧИЛА СПЕЦЗАКАЗ ОТ МИНИСТЕРСТВА ОБОРОНЫ

Министерство обороны США в рамках программы по исследованиям в области экологии вручило грант PPG Industries на \$1,07 млн. Лакокрасочная компания была удостоена премии за разработку безизоцианатных жидких покрытий, которые отвечают всем требованиям военных. Материалы также могут успешно применяться в автомобилестроении, судоремонте и ряде промышленных областей. PPG уже находится в партнерских отношениях с Army Research Lab, теперь ей предстоит выступить в роли генерального подрядчика проекта: проверять, создавать и адаптировать лакокрасочную продукцию. "Использование вооруженными силами химических агентов длится 40 лет. Многие покрытия содержат изоцианаты, способные вызывать раздражение кожи и дыхательных путей. Мы будем работать над обновлением рецептов ЛКМ. Новые технологии позволят обезопасить солдат от изоцианатов", - пояснила Лилиана Максимович, один из руководителей НИОКР в PPG. Проект рассчитан на 36 недель. Для PPG это не первый опыт сотрудничества с Министерством обороны США. В начале 2013 г. компания получила грант на \$1,5 млн. на разработку новых систем порошковых покрытий. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СПРОС НА ПОКРЫТИЯ PPG INDUSTRIES В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

PPG Industries подвела итоги работы в I квартале. Объемы продаж составили \$3,3 млрд., что эквивалентно результатам 2012 г. Скорректированная чистая прибыль без учета единовременных расходов достигла \$235 млн., чистая прибыль поднялась до \$216 млн. "Совокупные доходы от производства ЛКМ увеличились на 13% по сравнению с рекордным 2012 г. Тем не менее, до сих пор наблюдаются расхождения в показателях выручки в различных регионах: в Северной Америке объемы продаж были на высоком уровне, прирост наблюдался в Азии, в Европе продолжается спад. Основные успехи были достигнуты за счет материалов для автомобильной отделки, покрытий для аэрокосмической отрасли", - подчеркнул президент компании Чарльз Банч. По его словам, интеграция бывшего североамериканского подразделения декоративных красок AkzoNobel значительно укрепила позиции PPG на строительном рынке. За счет него в дальнейшем планируется получать дополнительно по \$200 млн. в год. Компания намерена продолжить проведение реструктуризации активов и ведение "агрессивной" политики по экспансии рынков. Для этих целей было потрачено \$2,4 млрд. за январь-март 2013 г.

Подразделение высокопроизводительных покрытий принесло доход в \$1,1 млрд. (+2% к 2012 г.), при этом объемы продаж снизились на 5%. Бизнес-направление промышленных ЛКМ заработало за квартал \$1,2 млрд. (+10%) во многом благодаря повышенному спросу на OEM покрытия. В сегменте архитектурных красок объемы продаж повысились на 12% до \$454 млн. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОРПОРАЦИЯ RHINO LININGS СОЗДАЛА ПОКРЫТИЕ, СПОСОБНОЕ ОТВЕРЖДАТЬСЯ ЗА 30 СЕКУНД

Ученые создали новый состав, включающий алифатические соединения и мочевины. Для некоторых промышленных ЛКМ в первую очередь важны стабильный цвет и хорошая степень блеска, поэтому материал сочетает свойства эластомера и отделочного покрытия. Он отличается влагостойкостью и сохраняет характеристики под воздействием УФ-излучения. Разработка представляет собой ЛКМ с высоким сухим остатком и нулевым содержанием ЛОС. Его можно распылять под высоким давлением на любые поверхности и в любых климатических условиях. Материал способен отверждаться в течение 30 секунд, превращаясь в прочное покрытие, обладающее хорошими защитными и антикоррозионными свойствами.

Состав можно наносить на сталь, бетон, геотекстиль, пенопласт и т. д. ЛКМ был создан специалистами калифорнийской лакокрасочной корпорации Rhino Linings. Компания производит в основном уретановые, полиаспартовые и эпоксидные ЛКМ. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЙЦАРИЯ

SIKA НАДЕЕТСЯ ДО КОНЦА 2013 ГОДА УВЕЛИЧИТЬ ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ

Несмотря на затянувшуюся зиму, Sika смогла сохранить объемы продаж в I квартале на уровне прошлых годов. Фактическое падение составило 0,2%, тогда как из-за изменений в валютных курсах компания потеряла 0,9% дохода. Выручка за 3 месяца 2013 г. составила 1,043 млрд. швейц. франков (\$1,6 млрд.). Основной спад потребления пришелся на страны Европы и Северной Америки (-4,5%), где из-за холодной погоды было приостановлено строительство крупных объектов: работы по окраске фасадов, монтажу кровли и пр. Лучшее обстояло положение на развивающихся рынках. Азиатско-Тихоокеанский регион принес компании 7,8%-ное увеличение продаж (202,4 млн. швейцарских франков). За минувший квартал выросла потребительская активность в Китае, Индонезии, Таиланде и Вьетнаме. В Латинской Америке выручка повысилась на 6,2%, за исключением Колумбии и Мексики (всего 141,9 млн. швейц. франков).

Представители Sika убеждены, что в ближайшие месяцы удастся наверстать упущенное и к концу года увеличить объемы продаж на 4-6%. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

РАЗРАБОТАН КРАСИТЕЛЬ НА ОСНОВЕ ДИОКСИДА КРЕМНИЯ

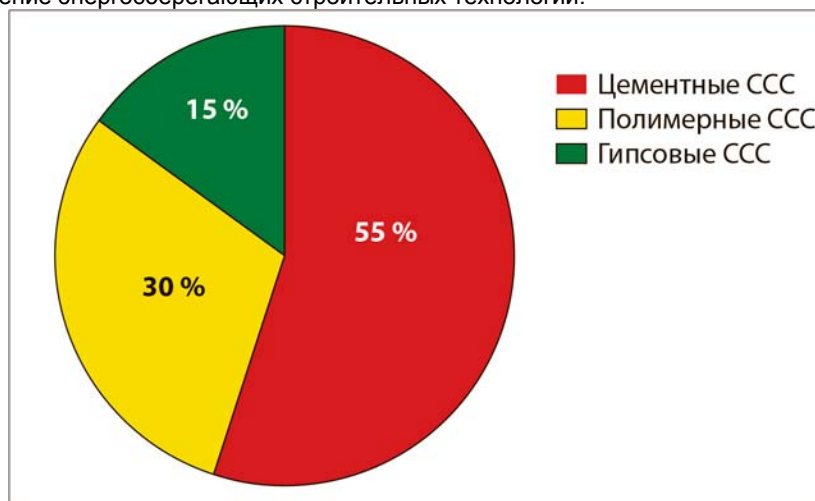
Японские ученые разработали невыцветающий и безвредный пигмент. Он состоит из диоксида кремния (кварцевый песок) и углеродной сажи, наносится на окрашиваемую поверхность распылением и образует на ней стойкий слой. Обычные пигменты поглощают свет определенных участков спектра, а отраженный свет формирует видимый цвет пигмента. Другой тип формирования цвета - так называемая структурная окраска, часто встречается у насекомых. Например, у бабочек массивы мелких частиц выглядят окрашенными в разные цвета за счет эффектов интерференции, дифракции и рассеяния света. Этот эффект связан с высокой степенью упорядоченности частиц, образующих кристаллические структуры. Исследователям удалось избежать кристаллизации и избавиться от "радужного" эффекта, используя для распыления на окрашиваемую поверхность смесь из метанола и частиц диоксида кремния субмикронного размера. Метанол полностью испарялся в процессе распыления, а оседающие на поверхность сухие частицы формировали на ней тонкий и ровный аморфный слой. Для дополнительной стабилизации аморфного массива использовался полиэлектролит. Варьируя размеры частиц, исследователи получили покрытия, имеющие цвета от светло-голубого (диаметр частиц 230 нанометров) до светло-розового (360 нанометров). Полученные аморфные структуры имели бледную окраску. Был найден способ решения и этой проблемы - при добавлении в пигмент частиц углеродной сажи, уменьшающей рассеяние света во всем видимом спектре, насыщенность цвета пигмента существенно повысилась. Новая технология позволяет создавать как насыщенные цветные изображения, так и бледные, характерные для традиционной японской живописи. Новые пигменты могут найти и другое применение, например, в косметике, для окраски зданий и автомобилей. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

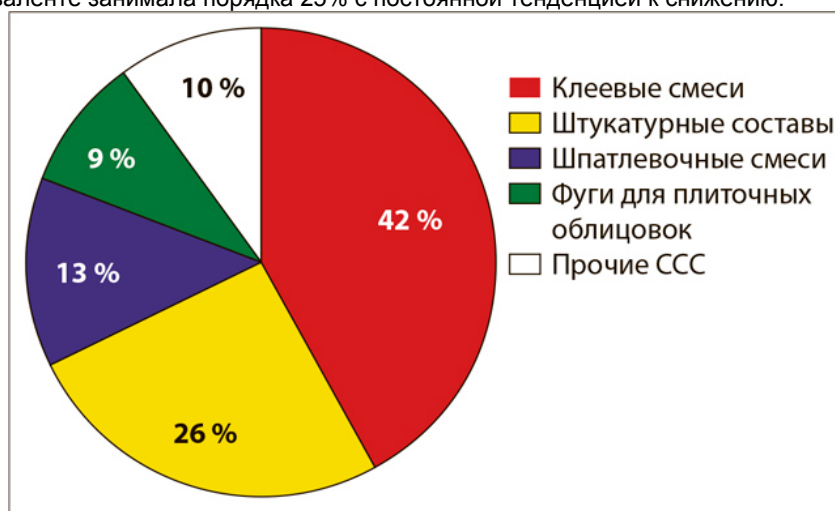
ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Химии Украины" за прошедшие годы в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату.

БЕЛАРУСЬ**АНАЛИЗ****АКТИВНЫЙ ЭКСПОРТ СУХИХ СТРОИТЕЛЬНЫХ СМЕСЕЙ ВОЗМОЖЕН ТОЛЬКО В ПРЕМИУМ-СЕКТОРЕ**

Национальный рынок сухих строительных смесей (ССС) восстанавливается после кризиса, хотя сам термин "кризис" в белорусской реальности имеет собственное прочтение, которое существенно отличается от европейского или российского. Реальный сектор реагирует на финансовые колебания с некоторым опозданием - сказывается влияние государственных преференциальных подушек, активной политики противодействия импорту и ряда других факторов. Также вызывает сомнения не совсем адекватный метод оперативного статистического учета, когда показатели отрасли рассчитываются в действующих ценах, а валютные флуктуации игнорируются. Тем не менее, многолетняя картина вырисовывается достаточно объективной. Основными движущими силами развития рынка СССР являются увеличение объемов строительства и уменьшение использования растворов самостоятельного изготовления в связи с быстрой сменой технологических укладов в массовом строительстве. Программы импортозамещения планомерно выдавливают зарубежные смеси из промышленного обихода, но этот процесс сопровождается ростом конкурентоспособности местных СССР. Многие мировые бренды в данной ситуации сочли за благо получить белорусскую прописку. Нельзя не упомянуть целенаправленные действия по совершенствованию технического законодательства, направленного на повышение безопасности зданий и сооружений, введение национального технического регламента ТР 2009/013/BY. Серьезно подогревает рынок внедрение энергосберегающих строительных технологий.



По факту можно констатировать, что потребление СССР в республике после обвала в 2009 г. на 17% росло со средним темпом 10%. Пик потребления был зафиксирован в 2011 г. на уровне 646 тыс. т, но в текущем строительном сезоне прогнозируется выход на отметку 685 тыс. т. В долларовом выражении объем рынка на протяжении двух прошедших лет стабилизировался на уровне \$116 млн. с прогнозом роста \$124 млн. в 2013 г. Ограничительные меры в отношении внешнего ввоза СССР предусматривают импорт только при отсутствии белорусских аналогов: ввозятся в основном гипсовые СССР, для производства которых в Беларуси нет сырья. В 2011 г. доля импорта в массиве сократилась до 9%, хотя в долларовом эквиваленте занимала порядка 25% с постоянной тенденцией к снижению.



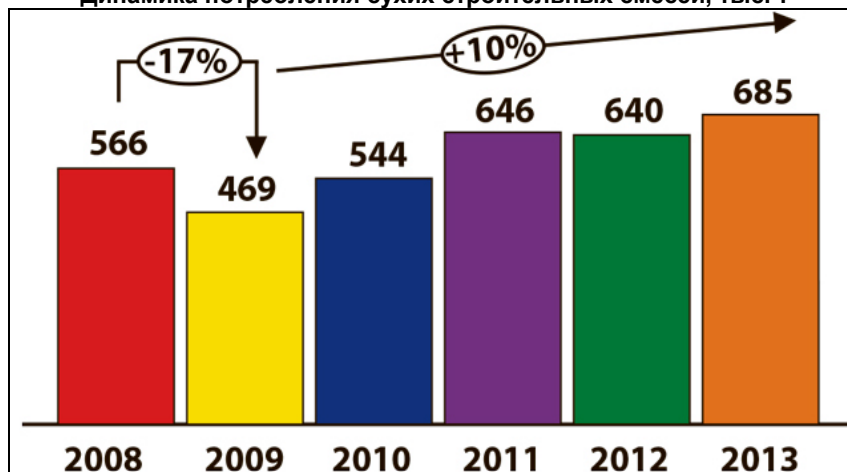
Объемы внешней торговли СССР не очень велики, поэтому увеличение рынка обеспечивается активным посткризисным ростом местного производства. В Беларуси насчитывается 35 производителей СССР, но около 2/3 рынка приходится на долю 5 компаний. Техническое состояние большинства производителей, за исключением лидеров, оставляет желать лучшего. Кризисные явления в экономике и временное замедление роста объемов строительства привели к дальнейшей консолидации рынка СССР за счет вытеснения лидерами более слабых игроков, а также "гаражных производств". Данная тенденция продолжилась и в 2012 г. В конце 2011 г. гродненская компания "Тайфун" (входит в состав

польской группы Atlas) ввела в эксплуатацию новый завод по производству ССС мощностью 350 тыс. т/год (более половины всей потребности Республики Беларусь в ССС). Таким образом, "Тайфун" значительно укрепится в качестве лидера на белорусском рынке ССС.

Несмотря на рост рынка, белорусские производители сталкиваются с рядом проблем

Перебои с поставками сырья. Хотя в Беларуси 3 цементных завода и относительно небольшие внутренние потребности, производители ССС периодически испытывают дефицит цемента. Это обстоятельство неоднократно и достаточно серьезно лихорадило рынок, но с завершением модернизации цементной отрасли проблема должна окончательно уйти в прошлое. Также неопределенность с обменным курсом в 2011 г. спровоцировала перебои с поставками иностранного сырья (гипса).

Динамика потребления сухих строительных смесей, тыс. т



Подделка продукции. Многие производители вынуждены тратить значительные средства на борьбу с контрафактной продукцией, которая выпускается от их имени. В случае подделки компании получают двойной ущерб: сокращение продаж, а также удар по имиджу в связи с тем, что поддельная продукция чаще всего значительно уступает по качеству оригиналу.

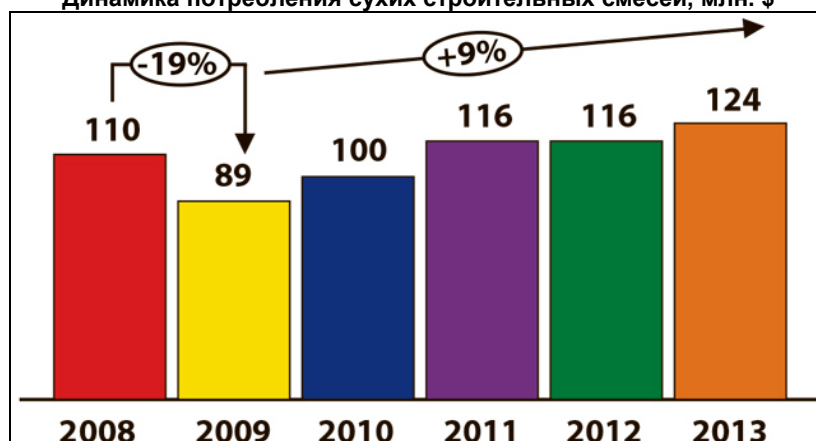
"Непрозрачные" тендеры. Государственные тендеры часто выигрывают предприятия второго эшелона, к которым в том числе принадлежат цеха, созданные под крышей крупных гособъединений. Часто тендерные комиссии с целью удешевления строительных работ отсекают высокотехнологичные продукты, к которым относятся ССС.

Недостатки правовой базы. Белорусские производители до сих пор пользуются нормативной базой, разработанной в начале 2000-х годов, что создает проблемы для организации экспортных поставок.

Экспортные ниши

Белорусские сухие строительные смеси могут быть востребованы преимущественно на российском рынке, что обусловлено в первую очередь географической близостью соседнего государства, а также высоким спросом данных продуктов на местных стройках. Вопрос лишь в поиске сбытовых ниш, которые постоянно сокращаются. Ожидается, что в ближайшие годы российский рынок вернется к докризисным темпам роста, которые составляли 15-20% в год. Увеличение рынка будет связано как с ростом объемов строительства, так и с более активным использованием ССС на объектах. Одна из тенденций рынка - рост доли ССС, потребляемых частными лицами в малоэтажном и коттеджном строительстве. При этом в стоимостном выражении рынок растет не так активно по причине вытеснения российской продукцией более дорогой импортной.

Динамика потребления сухих строительных смесей, млн. \$



В России около 230 производителей ССС, но около 70% всего производства обеспечивается 20 крупнейшими компаниями. При повышении требований потребителей к качеству мелкие производители будут уходить из-за низкого качества своих изделий. Доля импорта на рынке имеет тенденцию к снижению, так как все большее количество ведущих мировых производителей (среди них MC Bauchemie Russia, Knauf, Атлас, Сен-Гобен) открывает новые мощности в России. Фактический ввоз ССС зафиксирован в 2011 г. на уровне 6% в тоннаже в совокупном потреблении и 19% в долларовом эквиваленте. Стоит ли в этой ситуации делать ставку на экспорт продуктов эконом-класса? (БСГ.Строительная газета/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

В НОВОСИБИРСКЕ БУДЕТ ПОСТРОЕН ЗАВОД ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ НА ОСНОВЕ ШТАПЕЛЬНОГО СТЕКЛОВОЛОКНА

Агентство инвестиционного развития (АИР) региона, компания "Теплопром" и управляющая компания "Промышленно-логистический парк Новосибирской области" (ПЛП) заключили трехстороннее соглашение о сотрудничестве. Речь идет о строительстве крупного завода теплоизоляционных материалов на основе штапельного стекловолокна. Инвестор (компания "Теплопром") планирует вложить в реализацию проекта более 2,3 млрд. руб. Площадь земельного участка под строительство завода составит 8,7 га. Первая очередь производства будет построена к марту 2015 г., вторая - к 2018 г. Как ожидается, выпуск продукции при пуске первой очереди составит 1,5 млн. куб. м/год, при пуске второй очереди - до 2,2 млн. куб. м/год. Продукцию компания планирует поставлять от Урала до Дальнего Востока. По прогнозам компании, при выходе первой очереди завода на проектную мощность ежегодный объем отчислений по налогам и сборам в бюджет региона составит не менее 70 млн. руб. На новом предприятии будут созданы 200 рабочих мест.

ПЛП - проект Агентства инвестиционного развития Новосибирской области, входит в десятку крупнейших промышленных парков России. В настоящее время действующими резидентами парка являются 10 компаний. Ведется работа с 25 резидентами, инвестиционные проекты которых находятся на разных стадиях реализации. (Российская газета/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛЬЯНЦЫ НАМЕРЕНЫ ПОСТРОИТЬ В ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАВОД СЭНДВИЧ-ПАНЕЛЕЙ

Итальянская промышленная группа "Mann Group SPA" намерена построить на территории Волгоградской области завод по выпуску современных сэндвич-панелей. Как сообщили в пресс-службе главы и правительства региона, предприятие в Волгоградской области будет первым и пока единственным в России. В создание производства современных кровельных и стеновых панелей на первом этапе инвесторы планируют вложить почти 1 млрд. руб. В период строительства будет создано 400 рабочих мест. Под реализацию проекта инвестору будет предложено несколько площадок.

Сэндвич-панели выпускает компания "Isoran", входящая в холдинг "Mann Group SPA". Ежегодно на заводах Италии, Испании, Германии, Франции и Румынии производится более 14 млн. кв. м этой продукции. (Regnum/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

17 ИЮНЯ 2013 ГОДА В КАЗАНИ ОТКРЫЛСЯ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПОРОЛОНА

Компания "Эгида" 17 июня открыла в Казани завод по производству поролон. Мощность предприятия - 16000 т поролон в год. Компания инвестировала в проект 1,15 млрд. руб., часть средств - кредит Альфа-банка.

Завод работает в пуско-наладочном режиме с 2012 г., сейчас вышел на проектную мощность. Продает продукцию в России и Беларуси, рассказал коммерческий директор "Эгиды" Разиль Шавалиев. Кроме поролон компания производит мебельные ткани, механизмы, клей. Завод в Казани работает на немецких производственных линиях Baumer, Hensecke GmbH и Fecken-Kirfel. Сырье поставляют "Эластокам" (совместное предприятие "Нижнекамскнефтехима" и BASF) и сам "Нижнекамскнефтехим".

По расчетам управляющего активами финансовой компании AForex Нарека Авакяна, завод "Эгида+" окупится через 4-5 лет. Такой срок он объясняет большой конкуренцией в мебельной индустрии. Крупнейшим производителем поролон в России является "Меридиан" (Ставропольский край), на его долю приходится свыше 20% рынка. Кроме того, активны региональные производители, например "Порше" в Самаре или "Аметист Юг" в Ростове-на-Дону. "Учитывая, что "Эгида" производит и поролон, и мебельную ткань, то ее амбиции вполне объяснимы", - рассуждает Авакян. Расширение производства удешевит себестоимость, резюмирует он.

По данным Euromonitor International, 100000 т поролон в год - совокупная мощность российских производителей мягкого пенополиуретана. (Ведомости/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОРПОРАЦИЯ «ТЕХНОНИКОЛЬ» ВЫВОДИТ НА РЫНОК БИТУМНЫЕ РУЛОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ СЕРИИ БИКАРТ

Корпорация «ТехноНИКОЛЬ» представляет серию Бикарт - экологичные битумные рулонные материалы на органической основе. С 2006 г. идентичные материалы под европейской торговой маркой экспортируются в Финляндию, Швецию, Польшу, Чехию, Словакию, Германию, где ценятся профессиональными подрядчиками за простоту монтажа и неприхотливость, а потребителями - за качество по невысокой цене. С мая 2013 г. данные материалы под маркой Бикарт будут продаваться и в России. Материалы серии Бикарт предназначены для скатных кровель в качестве подкладочных ковров под финишное покрытие (BiCart 1800, BiCart500) и гидроизоляции скатных и плоских кровель (BiCart 2400+ BiCart 1800). Новые рулонные материалы обладают широким спектром преимуществ. С ними удобно и чисто работать - Бикарт имеет удобную упаковку, материалы не пачкаются, защитное покрытие значительно снижает вероятность скольжения при монтаже на скатной кровле. При длительном хранении материалы Бикарт гарантированы от слипания. Сланцевая посыпка отличается высокой степенью защиты от ультрафиолетового (УФ) излучения, долговечностью, эстетическим внешним видом. Применение современного оборудования и отработанных рецептов позволяет добиться стабильного качества.

Материалы серии Бикарт соответствуют требованиям ГОСТ и европейским требованиям, регламентируемым EN. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

КОМПАНИЯ EVERBUILD BUILDING PRODUCTS LTD БУДЕТ ИНТЕГРИРОВАНА В СТРУКТУРУ Sika

Sika приобрела крупнейшего британского независимого производителя герметиков, клеев и строительной химии - компанию Everbuild Building Products Ltd. Она будет интегрирована как дочерняя структура в бизнес Sika и будет находиться под общим управлением. По словам директора Everbuild Дэвида Сеймура, для фирмы открываются новые возможности для роста и исследовательской деятельности. "Слияние упрочит позиции компании на рынке дистрибуции Великобритании и предоставит новые возможности для увеличения продаж", - добавил Ян Джениш, генеральный директор Sika.

Штаб-квартира Everbuild расположена в Лидсе (Великобритания). Годовой оборот составляет 90 млн. швейцарских франков. На сегодняшний день в производстве заняты 270 сотрудников. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА**КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ВВЕЛ ОГРАНИЧЕНИЕ НА СОДЕРЖАНИЕ
ФОСФАТОВ В СТИРАЛЬНЫХ ПОРОШКАХ С 2015 ГОДА**

Кабинет министров ввел ограничение на содержание фосфора в стиральных порошках до 0,5 г в одной рекомендованной дозе для использования в основном цикле процесса стирки в жесткой воде с 12 декабря 2014 г. Об этом говорится в постановлении правительства №408 от 12 июня. Документ вступает в силу через 6 месяцев со дня его публикации, а вышеуказанные ограничения - еще через год после этого. Кроме того, этим постановлением вводятся ограничения на содержание фосфатов в средствах для посудомоечных машин. Так, с 1 января 2017 г. содержание фосфора в стандартной дозе моющего средства для использования в основном цикле мытья для загрузки машинки столовым набором на 12 персон не должно превышать 0,3 г.

Ранее Министерство экономического развития и торговли инициировало запрет на использование моющих средств с массовой долей фосфатов более 0,7% с 2021 г. Министерство экологии и природных ресурсов допустило отказ от использования фосфатсодержащих моющих средств до 2015 г. (Українськи новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ООО «ГРУППА КОМПАНИЙ «АКЦЕНТ» ПРЕДСТАВИЛО НОВИНКИ В СРЕДСТВАХ ДЛЯ УБОРКИ**

Среди новинок компании - салфетки для уборки Fun Clean Стеганные; губки для чистки поверхностей Fun Clean Magic Sponge меламинаминовые; губки для мытья посуды Fun Clean с эластомером.

Салфетки для уборки Fun Clean Стеганные, сочетая ключевые преимущества материалов природного и синтетического происхождения, обладают набором свойств, которые определяют их высокую потребительскую ценность. Особенностью данного продукта является новый способ обработки вискозы и полиэстера по иглопробивной технологии "Маливатт". Салфетки, изготовленные по такой технологии, обладают плотностью свыше 280 г/м, очень приятны на ощупь и покрыты тончайшим слоем полипропилена - то есть салфетки не рассыпаются на отдельные волокна и подходят как для уборки пола, так и любых поверхностей. В ассортименте представлено несколько вариантов фактур и принтов.

Губки для чистки поверхностей Fun Clean Magic Sponge меламинаминовые изготовлены из меламин - пластика нового поколения, который чистит стойкие загрязнения на твердых поверхностях без использования моющих средств. Благодаря особой структуре, губка, смоченная водой "захватывает" грязь, в том числе застарелую, и впитывает ее, при этом не оставляя разводов и царапин после работы. Меламинаминовая губка отлично чистит различные кухонные поверхности, бытовую технику, офисную технику, кафель, ванну и раковину, кожаные изделия и салон автомобиля. Благодаря тому, что меламин не токсичен и не требует дополнительного использования химических средств во время уборки, губки Fun Clean Magic Sponge меламинаминовые безопасны для кожи рук.

Губки для мытья посуды Fun Clean с эластомером прекрасно борются с обычными загрязнениями и легко справляются с пригоревшими остатками пищи, не повреждая такие деликатные поверхности, как эмаль и тефлон. Губка не деформируется, легко промывается, а благодаря абразивному слою из эластомера служит до 10 раз дольше. Абразивный слой эластомера имеет волнистую форму, что позволяет более качественно удалять загрязнения любого уровня сложности. Также губки идеально подходят для чистки стеклокерамических изделий. Комплекс улучшенных характеристик по всем параметрам обеспечивает губкам Fun Clean с эластомером превосходные потребительские свойства по сравнению с аналогами. Эргономичная форма изделий создает дополнительный комфорт в использовании, а высококачественные материалы - отличные чистящие свойства и долговечность. (Ruhim/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ОАО «НИЖЕГОРОДСКИЙ МАСЛО-ЖИРОВОЙ КОМБИНАТ» РАЗРАБОТАЛО МЫЛО В ТУБЕ

Нижегородский МЖК представил современную версию традиционного мыла "Для всей семьи" - туалетное мыло в тубе. Мыло имеет высокое пенообразование, гигиенично, содержит питательные экстракты овсяного молочка, пихты, земляники, увлажняет кожу. (Ruhim/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ**КОМПАНИЯ SCHWARZKOPF & HENKEL РАЗРАБОТАЛА ЛИНЕЙКУ
«ЭКСТРЕМАЛЬНЫЙ OIL ЭЛИКСИР» ДЛЯ СУХИХ И ОСЛАБЛЕННЫХ ВОЛОС**

Масла для волос, а также средства на основе питательных масел становятся все более популярными, поскольку их состав позволяет обеспечить волосам питание, смягчить их и сделать блестящими. Линейка марки Gliss Kur предназначена для тех, кто хочет улучшить состояние сухих и ослабленных волос. В линейку "Экстремальный Oil Эликсир" входят шампунь, подходящий для ежедневного ухода за волосами, бальзам, обеспечивающий волосам легкое расчесывание, экспресс-кондиционер - несмываемое средство, которое Gliss Kur советует наносить на влажные или сухие волосы, маска, предназначенная для дополнительного питания волос, и спрей-сыворотка для укрепления волос и придания им блеска. В составе сыворотки есть золотые частицы, которые преображают внешний вид волос. (Ruhim/[Хімія України, СНГ, мира](#))

НИДЕРЛАНДЫ**МАРКА DOVE РАЗРАБОТАЛА НОВИНКИ В ЛИНИИ GO FRESH**

Dove представляет новинки в линии Go Fresh: крем-гели для душа "Слива и цветы сакуры", "Инжир и лепестки апельсина" с особой формулой Nutrium Moisture и крем-мыло "Инжир и лепестки апельсина", состоящее на 1/4 из увлажняющего крема. Новые средства ухаживают за кожей, обеспечивают ей глубокое питание, окружают фруктово-цветочными ароматами. Крем-гель для душа "Слива и цветы сакуры" обладает успокаивающим ароматом спелой сливы и цветущей сакуры. Крем-гель и крем-мыло "Инжир и лепестки апельсина" заряжают энергией и бодростью. (intercharm/[Хімія України, СНГ, мира](#))

США**INFINITELY LOVING BODY BUTTER – КРЕМ-МАСЛО ОТ КОМПАНИИ SPARITUAL**

Новинка от компании Sparitual(r) - крем-масло для кожи рук, ног и тела Infinitely Loving. Этот продукт подходит для ежедневного применения и хорошо питает кожу. В состав Infinitely Loving входят китайское жасминовое масло, обладающее восстанавливающим эффектом, и увлажняющее масло Ши. После первого же применения кожа становится более гладкой и шелковистой. Насыщенные витаминами масла сливы и ягоды Макуи помогут снять воспаления и успокоить кожу. Данная продукция подходит для салонного и домашнего использования. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД OLD SPICE ПРЕДСТАВИЛ НОВУЮ КОЛЛЕКЦИЮ ДЛЯ МУЖЧИН

Новая коллекция Old Spice - это гамма средств, необходимых мужчине для ухода за собой: роликовые и стиковые дезодоранты, дезодорант-спрей, лосьон после бритья и гель для душа.

Коллекция Wolfhorn подойдет свободолюбивым натурам, которые оживают ночью. Это запах ночных приключений и опасности. В нем ноты цитруса, маракуйи и манго с привкусом ванили и мускуса. Волки моногамны и создают одну пару на всю жизнь.

Коллекция Foxcrest - это аромат новых открытий, высоких технологий и грандиозных планов. Все это выражено в ярком букете экзотических фруктов, цитрусовой свежести, терпких нот мускуса и сандала. Лисы - это необычайно умные и интеллектуально развитые животные-одиночки, приручить которых непросто.

Дезодорант из коллекции Hawkridge - это запах неба и ветра. Его букет состоит из ноток горького шоколада, мужественного сандала и пикантного мускуса. Обаяние, обходительность и магнетическая харизма ястреба неизменно помогают ему оставаться в центре внимания. Но пусть никого не обманывает его спокойствие и интеллигентность. Он - настоящий хищник, умный и опасный. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

БИОХИМИЯ**УКРАИНА****ЧАО «КОМПАНИЯ ЭНЗИМ» БУДЕТ ПРОИЗВОДИТЬ БИОГАЗ И ОРГАНО-МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ**

На Львовском дрожжевом заводе (ЧАО "Компания Энзим") пустили комплексную схему очистки сточных вод, что позволит получать биогаз и органо-минеральные удобрения. "Этот уникальный и инновационный экологический проект для Украины разрабатывался лучшими специалистами Нидерландов в сфере очистки сточных вод", - рассказал финансовый директор "Компании Энзим" Андрей Цегелик. "Стоки предприятия проходят две стадии очистки - анаэробную и аэробную. Ранее работу анаэробной стадии очистки стоков пришлось приостановить из-за технологических нюансов. Вследствие многочисленных консультаций с иностранными специалистами, кропотливого труда и значительных капиталовложений в мае предприятие возобновило полную схему очистки стоков. Очищенные сточные воды предприятие отдельной веткой коллектора транспортирует непосредственно на городские очистные сооружения, в процессе очистки стоков получает биогаз и органо-минеральные удобрения", - прокомментировал А. Цегелик.

По его словам, проект достаточно дорогостоящий. В частности, на повторный пуск анаэробной стадии потратили 8 млн. грн. В сооружение проекта полной схемы очистки сточных вод в целом было инвестировано около EUR5 млн. На эксплуатацию комплекса очистных сооружений предприятие ежемесячно тратит около 300 тыс. грн.

Профинансирован проект собственными капиталовложениями предприятия за счет кредитных средств. На предприятии надеются, что природоохранный проект частично окупится за счет получения биогаза. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МОЛДОВА**В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА НАЧНЕТ РАБОТУ ПЕРВЫЙ В СТРАНЕ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ БИОГАЗА ИЗ СВЕКЛОВИЧНОГО ЖОМА**

Компания Sudzucker Moldova введет в эксплуатацию завод по производству биогаза из свекловичного жома во второй половине сентября 2013 г. Завод, который строится на территории Дрокиевского сахарного завода, позволит максимально использовать побочные продукты свеклосахарного производства, перерабатывая их в биогаз и органические удобрения. Все основные технологические сооружения завода будут построены к началу июля, затем в течение 2 месяцев пройдет наладка оборудования. С этой целью в прошлом сезоне предприятие заготовило около 4 тыс. т свекловичного жома. Проектная годовая мощность завода составляет около 7,3 млн. куб. м биогаза с содержанием 51% метана, производимого из 55 тыс. т прессованного свекловичного жома. Первые 2 года завод будет перерабатывать прессованный жом, затем - и другие зеленые отходы процесса переработки сахарной свеклы. Бюджет проекта составляет более EUR8 млн. (АПК-Информ/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**НА АЛТАЕ СОЗДАЛИ УДОБРЕНИЕ ИЗ ОТХОДОВ ДРЕВЕСИНЫ**

Экологически безопасный стимулятор роста растений был создан сотрудниками научно-образовательного центра "Химия растительных полимеров" Алтайского государственного университета. Ранее его использовали при выращивании овощей, теперь ученые при поддержке местных лесоводов удобрение, произведенное из отходов древесины, применили при выращивании сеянцев сосны обыкновенной в алтайском лесосеменном центре.

По результатам эксперимента увеличилась всхожесть ростков, а на всходах, обработанных стимулятором роста, не было обнаружено следов болезней. Всхожесть семян, обработанных стимулятором, составила 100%, контрольные посадки обычным способом дали всхожесть на уровне 75%. Зеленая масса сеянцев обильней, чем у растений контрольной посадки. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ФИРМА IMCD GROUP ПОЛУЧИЛА ДОСТУП К ЯНТАРНОЙ КИСЛОТЕ КОМПАНИИ BIOAMBER

Известная своими разработками в области биосырья компания BioAmber подписала договор с дистрибуторской фирмой IMCD Group на распространение янтарной кислоты на основе возобновляемого сырья. Соглашение охватывает страны Бенилюкса, Францию, Германию, Польшу, Юго-Восточную Европу, Швейцарию и Соединенное Королевство. Упор будет сделан на рынки клеев и покрытий. "Внедрение продукта нового поколения BioAmber укрепит наш портфель биосырья для получения полимерных материалов, - отметил Мишель Бушар, директор бизнес-группы промышленного синтеза IMCD. - В настоящее время на рынке наблюдается приток интереса к такому виду продуктов, мы сможем наилучшим образом соответствовать запросам клиентов".

BioAmber является ведущим поставщиком янтарной кислоты на биологической основе. Ключевое производство компании расположено во Франции, к 2014 г. его планируется расширить, увеличив выработку биосырья до 30 тыс. т/год. Недавно BioAmber провела первое публичное размещение акций на фондовой бирже, оцененных в 80 миллионов долларов. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ВНЕДРЕНИЕ БИОСЫРЬЯ МОЖЕТ ОСТАНОВИТЬ КРИЗИС В ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Масштабное внедрение биосырья (в том числе "зеленых" ПАВ) в химическую промышленность рассматривается многими как способ решения глобальных проблем: изменение климата, нерациональное использование природных ресурсов, повышение конкурентоспособности Еврозоны. "Для роста европейской химической промышленности, устранения безработицы необходим технологический толчок, который придаст бизнесу устойчивость. Можно составить большой список разработок и научных открытий в области возобновляемых ресурсов, но пока их преимущества не до конца оценены", - резюмировал Патрик Нортон, ответственный за направление инноваций в Cefic. По его словам, ЕС сможет справиться с кризисом, включившись в совместную исследовательскую деятельность. Способствовать этому должна программа "Горизонт-2020". Ее пуск запланирован на 2014 г. Сумма инвестиций составляет EUR80 млрд., которые в том числе будут потрачены на создание новых рабочих мест. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АРГЕНТИНА

СТРАНА ВЫРАЗИЛА ПРОТЕСТ ПРОТИВ ОГРАНИЧЕНИЯ ПОСТАВКИ БИОТОПЛИВА ЕВРОСОЮЗОМ

Аргентина подала иск против ЕС в ВТО на фоне сигналов, что Европа может ограничить экспорт биодизеля из Южной Америки. Жалоба относится к мерам ЕС по содействию экологически чистой энергии и контроля выбросов парниковых газов, а также мерам по поддержке собственной биодизельной промышленности. ЕС изучает возможность введения импортной пошлины на поставки биодизеля из Аргентины и Бразилии, где производство биотоплива поддерживается на государственном уровне. Похожий случай рассматривался в феврале для поставок биоэтанола из США. Аргентина, крупнейший в мире экспортер биодизеля из сои, в августе 2012 г. подавала жалобу в ВТО в связи с решением Испании использовать только европейское топливо для удовлетворения квоты на топливо, используемое на транспорте. Впоследствии Испания отменила это решение. (УкрАгроКонсалт/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

УЧЕНЫЕ ПОЛУЧИЛИ ПОЛИУРЕТАН, СПОСОБНЫЙ К БИОЛОГИЧЕСКОМУ РАЗРУШЕНИЮ

Синтез полиуретанов на основе гликолида, способных к биологическому разрушению, открывает большие возможности для производства антифоулингов. Китайские ученые из Института материаловедения и технического проектирования и Национальной лаборатории физических наук получили легко разрушающийся полиуретан, олигомеры сополиэфира которого содержат е-капролактон и гликолид. Материал был синтезирован в процессе полимеризации с раскрытием кольца и реакции конденсации. Ферментативная и гидролитическая деструкции продемонстрировали, что полиуретан легко растворяется в морской воде. Такой продукт подвержен более быстрой деградации, нежели состав, в котором поли (е-капролактон) находится в мягком сегменте, поскольку введение гликолида может уменьшить степень кристаллизации. Испытания показали, что разлагающиеся полиуретаны имеют высокую стойкость к обрастанию благодаря способности к постоянному "обновлению". Кроме того, они способны выступать в качестве основы для хранения микрокапсул, также контролирующего появление нежелательных микроорганизмов на корпусе судна. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

УЧЕНЫЕ ОТКРЫЛИ СПОСОБ ПРОИЗВОДСТВА ТОПЛИВА ИЗ ТАБАКА

Ученые американского университета Беркли (Калифорния) обнаружили возможность производства моторного топлива из табака. "Это общий липофильный экстракт из табачных листьев. Мы модифицировали табачные листья для того, чтобы как можно больше масла накапливалось в воздушном пространстве внутри листьев. Частью нашего изобретения является удаление всех липофильных продуктов, включая хлорофиллы и другие соединения", - отметил биолог университета Анастасиос Мелис. Ученые считают табак идеальным продуктом для производства топлива. "Он несъедобный, существует инфраструктура для его выращивания, сбора и производства, поэтому этот выбор кажется идеальным", - отмечается в сообщении.

Европу и США пересмотреть программы относительно производства биотоплива вынудило также стремительное повышение цен на зерно на фоне его дефицита из-за засухи. Благотворительная организация Oxfam предупредила о более чем двукратном повышении цен в мире на основные продукты питания к 2030 г., а также призвала власти стран ЕС поддержать инициативу Еврокомиссии, несмотря на заявления производителей биотоплива о росте безработицы. Дальнейшей целесообразностью производства бензина E10 (с 10%-ным содержанием этанола) озаботились в Германии. Также ООН призвала правительство США немедленно сократить объемы производства этанола, чтобы помочь снизить мировые цены на продовольственное сырье. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ASHLAND СФОКУСИРУЕТСЯ НА БИОВОЛОКНАХ ДЛЯ ПОЛИМЕРОВ

Ashland заключила соглашение о сотрудничестве с UPM. Совместными усилиями компании будут разрабатывать и внедрять на рынки новые продукты, содержащие биоволокна. В частности, биоволокна могут улучшить качество и производительность широкого спектра полимерных материалов, повысить прочность автомобильных деталей. "Инновации являются ключевым компонентом нашей стратегии развития. Причем это не зависит, исходят они от наших сотрудников или специалистов извне. Команда, которая будет изучать биоволокна, сейчас состоит из 500 человек. Я убежден, что созданные продукты будут способствовать расширению бизнеса клиентов", - отметил вице-президент Ashland Вальтер Соломон.

UPM занимается исследованиями в области биоволокон в течение нескольких лет, сейчас в ее продуктовом портфеле находится несколько патентов. Ashland создала и активно внедряет метод обработки микрофибриллярной целлюлозы. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ECOVATIVE ПРЕДЛАГАЕТ ИСПОЛЬЗОВАТЬ ГРИБЫ В КАЧЕСТВЕ СЫРЬЯ ДЛЯ УПАКОВКИ

Американский стартап Ecovative продвигает грибок как основу для строительных и упаковочных материалов. В компании, расположенной в северной части штата Нью-Йорк, 35 сотрудников, пока они заняты только на одной ферме по выращиванию мицелия, известного также как грибница, или вегетативное тело грибов. Мицелий состоит из нитей диаметром 1,5-10 мкм, но весьма длинных. Даже в естественных условиях развития грибница в одном грамме своей массы может иметь нити общей длиной 35 км. Это придает мицелию приличные прочностные характеристики на единицу веса - не хуже, чем у многих пластиков. Пластики по мере удорожания углеводородов растут в цене, поэтому основанным на них продуктам надо искать достойную замену.

В конце цикла выращивания мицелия в обычных коробках с использованием питательной основы - ботвы растений или ореховой шелухи - его подвергают термообработке, что дает развиваться спорам грибов. Чтобы вырастить мицелий до необходимой плотности и размеров, требуются считанные дни, при этом его можно культивировать в любой заранее выбранной форме, вплоть до сложных и изогнутых. Кроме того, на поверхности из дерева (или ориентированно-стружечной плиты) мицелий закрепляется при помощи собственных нитей без использования клеящих составов. Представители компании изготовили на такой основе экспериментальные SIP-панели, имеющие теплоизоляционные свойства аналогов, наполненных минеральной ватой, эковатой или пенопластом, при ряде выгодных отличий. Пенопласт горит, минеральная вата не выдерживает большие механические нагрузки, что не дает реализовать главное преимущество SIP-панелей - высокую конструктивную прочность и придание жесткости выполняемым из них конструкциям.

По заверениям Ecovative, плиты на основе плотного мицелия (плотность регулируется временем разрешенного роста) показывают прочность, равную экструдированному пенополистиролу, но при этом они паро- и воздухопроницаемы и относятся, согласно декларациям разработчиков, к первому классу огнестойчивости (то есть горение не распространяется по поверхности плиты быстрее, чем на 165 мм за 10 минут). Термообработанный мицелий не вызывает аллергии, работа с ним не требует защитных масок (как в случае со многими видами минеральной ваты). Он стоит дешевле пенополистирола аналогичной плотности и механической прочности. Правда, ни слова не сказано о том, является ли такой необработанный мицелий продуктом питания для грызунов и насекомых (или его придется дополнительно насыщать веществами вроде борной кислоты, как эковату).

Главной "проблемой" нового материала пока является отсутствие его массового производства. Хотя стартап и верит, что мицелий может вытеснить пенопласт из таких приложений, как упаковка бытовой электроники и жилищное строительство, для этого понадобится конвейер, который позволит снизить издержки за счет эффекта масштаба. Поэтому компания вступила в партнерство с SealedCorporation (известна по изобретению пузырчатой упаковки), в сотрудничестве с которой в ближайшее время откроет завод в Айове, где приступит к массовому выпуску термообработанного мицелия.

Как отмечают в Ecovative, если Dow и Dupont в последние 100 лет использовали для получения пластиков нефть и газ, то стартап нацеливается на производство сходных материалов лишь на основе утилизации вторичного сырья - дешевого и на 100% возобновляемого. Если изготовление мицелия в товарных масштабах окажется экономически выгодным, это вполне может стать былью. (Химпром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФИНЛЯНДИЯ

NESTE OIL БУДЕТ ПРОИЗВОДИТЬ ТОПЛИВО ИЗ ВОДОРΟΣЛЕЙ

Финская нефтекомпания Neste Oil будет использовать масло водорослей в качестве сырья для производства биотоплива. Neste Oil, которая является крупнейшим в мире производителем дизтоплива из возобновляемых источников, подписала соглашение с американским разработчиком биотоплива из водорослей Cellana. Гендиректор Cellana Мартин Сабарски считает, что это топливо может стать "священным граалем" для американских и европейских правительств, стремящихся заполучить надежные и сравнительно дешевые источники энергии. По его словам, Cellana сможет поставлять десятки тысяч тонн топлива, созданного на основе водорослей.

Cellana рассчитывает начать производство масла из водорослей в промышленных масштабах к концу 2015 г. Компания около 10 лет выращивает богатые нефтью водоросли на Гавайях и в Калифорнии (США).

"Исследования показали, что масло водорослей может быть успешно использовано для производства возобновляемого дизтоплива NExBTL, - рассказал старший вице-президент Neste Oil Technology Ларс Питер Линдфорс. - Соглашение с Cellana открывает нам доступ к нефтяному сырью из водорослей в промышленных масштабах и хорошо вписывается в стратегию компании, направленную на расширение спектра видов сырья для возобновляемого топлива".

Cellana (США) - ведущий в мире разработчик биотоплива из водорослей.

Финская нефтяная компания Neste Oil - один из крупнейших производителей топлива в Скандинавии, разрабатывает и выпускает высококачественное и экологически чистое топливо, а также занимается розничной торговлей нефтепродуктами. Розничная сеть Neste также работает в России, Польше, Литве, Латвии, Эстонии (430 АЗС). (oilnews.com.ua/ [Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА**ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНК РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ (ЕБРР)
ВЫДЕЛИТ ОАО «ФАРМАК» КРЕДИТ НА УВЕЛИЧЕНИЕ МОЩНОСТЕЙ**

Европейский банк реконструкции и развития намерен выделить компании "Фармак" (Киев) кредит в EUR20 млн. на увеличение производственных мощностей. Средства будут предоставлены в рамках частичного финансирования инвестиционной программы предприятия стоимостью EUR52,5 млн., рассчитанной на 2013-2015 гг. Совет директоров банка планирует рассмотреть этот вопрос 23 июля.

"Фармак" выпускает около 200 наименований лекарственных препаратов различных фармакологических групп. 65,63% акций "Фармака" принадлежат компании F.I.&P. Holdings Limited (Никосия, Кипр), 11,28% - Farmak International Holding GmbH (Австрия). "Фармак" планирует инвестировать в развитие производства 0,3 млрд. грн. в 2013 г. Основные направления инвестиций в 2013 г. - продолжение строительства завода по производству субстанций в Шостке (Сумская обл.), лабораторный комплекс, новое производство лекарственных препаратов в форме твердых лекарственных средств и мягких желатиновых капсул, модернизация оборудования. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ООО «ПИК-ФАРМА ХИМ» ОТКРЫЛО ОПЫТНО-ПРОМЫШЛЕННЫЙ УЧАСТОК**

Белгородское подразделение фармацевтической компании "ПИК-Фарма", специализирующееся на производстве субстанций для лекарственных средств, открыло опытно-промышленный участок. Это позволит предприятию существенно расширить ассортимент выпускаемой продукции. Новую линию, включающую несколько помещений для исследований, пустили на заводе "ПИК-Фарма Хим", который базируется на площадке бывшего витаминного комбината. Основным для завода является синтез субстанции для препарата Пантогам. Как отметила гендиректор "ПИК-Фарма Хим" Елена Щербина, объем выпуска субстанции составляет 24 т/год. Не так давно на предприятии освоили синтез еще одной фармацевтической субстанции, к концу 2013 г. планируют выпустить около 2 т рац-Гопантенновой кислоты. За счет пуска опытно-промышленного участка на белгородском предприятии намерены освоить новые продукты и расширить ассортимент субстанций.

Стоимость проекта, развернутого более чем на 2,5 тыс. кв. м промышленного парка "Северный", составляет порядка 750 млн. руб. Проектная мощность равна 500 млн. таблеток в год, 100 млн. капсул, 10 млн. ампул для инъекций и 6 млн. ампул для приема внутрь. (Remedium/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАВЕРШИЛОСЬ СТРОИТЕЛЬСТВО ВТОРОЙ ОЧЕРЕДИ
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО ЗАВОДА «КРКА-РУС» В МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

В Истре завершилось строительство 2 очереди завода по производству дженериков "КРКА-РУС". Мощность нового комплекса предусматривает расширение ассортимента фармацевтической продукции вдвое, за счет чего объем выпуска продукции увеличится до 2 млрд. таблеток и капсул в год вместо 840 млн. Это позволит удовлетворить 50% всей потребности в лекарственных препаратах КРКА на территории России.

Для реализации проекта в качестве одного из подрядчиков была привлечена компания Magistral, которая в ходе строительства выполнила работы по монтажу, технологического оборудования и трубопроводов, систем вентиляции, отопления и кондиционирования, пуско-наладке, технической изоляции трубопроводов, монтажу паропроводов систем отопления и хладоснабжения для производственного блока и блока логистики, гидростатические испытания. Особое внимание со стороны Magistral было уделено соблюдению повышенных требований охраны труда и техники безопасности, а также созданию условий для промышленной безопасности объекта. (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**АМЕРИКАНСКАЯ ФАРМКОМПАНИЯ ПЛАНИРУЕТ ВЫПУСК ПРЕПАРАТОВ
ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ ВИЧ-ИНФЕКЦИИ И СПИДА В ЯРОСЛАВСКОЙ ОБЛАСТИ**

Американская биофармацевтическая компания AbbVie и к корпорация «Р-Фарм» намерены приступить к реализации совместного проекта в Ярославской области, сообщили в правительстве региона. На заводе «Р-Фарм», недавно построенном, в Ярославской области, компания AbbVie готова разместить производство высокотехнологичных препаратов, предназначенных для лечения и профилактики ревматоидного артрита, ВИЧ/СПИД, препаратов, применяемых в анестезиологической практике. Выбор Ярославля в качестве площадки инвестор объясняет грамотным подходом властей к развитию фармацевтической промышленности и инновационной медицины.

С началом производства высокотехнологичных препаратов компания AbbVie наравне с другими участниками ярославского фармкластера намерена принять участие в образовательной программе по переподготовке специалистов для фармотрасли. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ**КОМПАНИЯ XO1 ЗАЙМЕТСЯ РАЗРАБОТКОЙ НОВОГО АНТИКОАГУЛЯНТА**

Британские ученые получили средства на разработку нового антикоагулянта. Специалисты надеются, что благодаря ему появится возможность предотвращать образование тромбов, не вызывая при этом кровотечения. Ранее получение такого препарата они считали недостижимой целью.

Index Ventures совместно с GlaxoSmithKline и Johnson & Johnson инвестировали \$11 млн. в компанию XO1, которая займется производством лекарства. Рабочее название препарата - Ichorcumab. Его клинические испытания ожидаются в ближайшие 2 года.

На сегодняшний день антикоагулянты применяются для снижения риска возникновения инфаркта и инсульта, однако перед их назначением врачам следует тщательно взвешивать их преимущества и недостатки, чтобы защитить пациента от неконтролируемого кровотечения. (allday/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ

«КОНТРОЛЬ БЛЕСКА» ОТ CLEAN & CLEAR - СПЕЦИАЛЬНЫЙ УХОД ЗА МОЛОДОЙ КОЖЕЙ ЛИЦА

Clean & Clear, эксперт по уходу за молодой кожей, предлагает линию средств "Контроль блеска", подчеркивающую естественность и обеспечивающую нежную матовость лица в течение всего дня. Активная формула с натуральными ингредиентами устраняет воспаления и регулирует жировой баланс кожи, освежают и тонизируют ее. Ежедневный гель для умывания с активными гранулами мягко очищает кожу, не пересушивая. Уникальная формула с лемонграссом и экстрактами фруктов мгновенно удаляет жир и загрязнения, оказывает антисептическое действие. Рекомендованная цена - 200 руб. Гранулы Bursting Beads округлой формы, входящие в состав ежедневного скраба для лица, деликатно очищают поры и аккуратно отшелушивают омертвевшие клетки. Рекомендованная цена - 183 руб. Ежедневный очищающий лосьон эффективно очищает кожу, удаляя избыточный жир и загрязнения, предотвращая возникновение жирного блеска в течение всего дня. Рекомендованная цена - 183 руб. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД DAVIDOFF ПРЕДСТАВИЛ ЛЕТНЮЮ ВЕРСИЮ АРОМАТА DAVIDOFF COOL WATER INTO THE OCEAN

В 1988 г. Davidoff представил миру новую волну свежести с двумя ароматами Davidoff Cool Water, воплотившими связь с океаном. В 2012 г. эта связь была подтверждена партнерством с National Geographic в программе "Чистые моря". Летние версии ароматов 2013 г. предлагают другой взгляд на океан, отдавая дань уважения красоте его флоры и фауны. Ароматы Davidoff Cool Water Into The Ocean позволяют испытать новое ощущение свежести - погрузиться в глубь океана, увидеть его чудеса и ощутить его мощь.

Новый мужской аромат Davidoff Cool Water Man Into The Ocean вдохновлен свежестью океана. Парфум открывается морской прохладой и сочными нотами грейпфрута и мандарина. Базилик и шалфей в сердце аромата и базовые ноты можжевельника делают композицию полной и глубокой. Новая версия классического парфума скрывает энергию и природную свежесть. Женский цветочно-фруктовый аромат Davidoff Cool Water Woman Into The Ocean погружает в глубины океана. Летняя версия аромата раскрывается чувственными аккордами листьев мяты, дыни и ананаса. В сердце композиции звучит нежная фиалка, а шлейф пленяет нотами ириса.

Флаконы новых ароматов играют оттенками синего, передавая красоту и игру света в океанских глубинах. Ориентировочная цена туалетной воды Davidoff Cool Water Man Into The Ocean, 125 мл - 1910 руб., туалетной воды Davidoff Cool Water Woman Into The Ocean, 100 мл - 1910 руб. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ SCHWARZKOPF ПРЕДСТАВИЛА ПЕРВУЮ ЛИНИЮ СРЕДСТВ БЕЗ СИЛИКОНА И ОТДУШЕК ДЛЯ УКЛАДКИ ВОЛОС

Компания Schwarzkopf представила первую линию средств без силикона и отдушек Taft Ultra Pure. Легкая формула обеспечивает стойкую укладку без эффекта склеивания волос. Все средства Taft Ultra Pure гипоаллергенны, прошли дерматологические тесты и подходят обладательницам чувствительной кожи. Новая эформула, содержащая инновационные полимеры Ultra Pure, обеспечивает сверхсильную фиксацию, которая не причиняет дискомфорта, не ложится на волосы в виде налета и легко удаляется при расчесывании. Обновленная линейка включает пену и лак для естественной укладки. Лак для волос Taft Ultra Pure гарантирует надежную фиксацию в течение 24 часов. Лак создает эффективный объем у корней и придает волосам здоровый блеск, предотвращая их пересушивание. Рекомендованная цена - 145 руб. Пена Taft Ultra Pure обеспечит сверхсильную фиксацию в течение 24 часов, защитит волосы от высокой температуры и повреждений во время горячей укладки. Рекомендованная цена - 145 руб. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КОСМЕТИЧЕСКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «СВОБОДА» И ФРАНЦУЗСКАЯ ЛАБОРАТОРИЯ**«СОЛЬЯНС» БУДУТ СОВМЕСТНО ПРОИЗВОДИТЬ ИННОВАЦИОННЫЕ КОСМЕТИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА**

Французская лаборатория "Сольянс" (Soliance), входящая в состав расположенного в провинции Шампань научно-исследовательского центра ARD, подписала с ОАО "Косметическое объединение "Свобода" договор об участии в совместном производстве инновационной косметической серии для длительного сохранения молодости кожи у женщин.

По словам менеджера по экспорту в страны СНГ Натальи Ле Энафф, "Сольянс" затратила достаточно усилий, чтобы найти в СНГ надежного партнера, имеющего крупную и хорошо оснащенную производственную базу, позволяющую успешно использовать активные компоненты, разработанные на основе запатентованной этой лабораторией технологии получения микросфер гиалуроновой кислоты. Суть технологии "Сольянс" заключается в придании микросферам гиалуроновой кислоты свойств доставлять в глубокие слои эпидермиса активные компоненты, разработанные французскими биотехнологиями на основе экстрактов экзотических растений, а затем, насыщая кожу влагой и утраченными с возрастом веществами, оказывать антивозрастной эффект, то есть разглаживать кожу и делать ее эластичной. "Сольянс" внедрила применение этих активных компонентов при производстве аналогичных продуктов на производствах Chanel, Clarins, Yves Rocher и L'Oreal. "С "Сольянс" мы придерживаемся одинаковых принципов в разработке и внедрении новых косметических продуктов - это использование природных ингредиентов в передовых научных разработках, - говорит генеральный директор ОАО "Свобода" Евгений Пантелеев. - Новую косметическую серию мы начнем выпускать осенью 2013 г., когда предприятие будет отмечать свой 170-летний юбилей. В серию будет входить более 20 продуктов: кремы разного назначения, шампуни и бальзамы для волос, гели и скрабы для душа и др. Так же, как это делают производители косметики во Франции, специалисты "Свободы" будут применять активные микросферы гиалуроновой кислоты во всех продуктах новой линейки".

До сегодняшнего дня в России не производятся и официально не поставляются косметические продукты с этим активным компонентом. Новые косметические кремы "Свободы" станут в определенном смысле прорывом в области достижения эффекта, сопоставимого с мезотерапией.

ОАО "Свобода" - современное косметическое производство. На предприятии работает около 1000 человек. Ассортимент насчитывает более 250 наименований продукции: туалетное мыло, средства по уходу за кожей лица и тела, за волосами, за полостью рта, детская косметика и косметические изделия специального назначения. Производственную структуру предприятия составляют 4 производства: мыловаренное, косметическое, зубных паст и шампуней, тубное. Предприятие имеет собственный научный центр, объединяющий 7 профильных лабораторий. Вся продукция проходит ежегодную сертификацию на соответствие требованиям ISO 9001:2008. Крупнейшие мировые производители, такие как Procter & Gamble, Unilever, Faberlic и другие, размещают в ОАО "Свобода" заказы на производство собственной продукции. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

КОМПАНИЯ ARTDECO СОЗДАЛА БРОНЗИРУЮЩУЮ КОЛЛЕКЦИЮ МАКИЯЖА TRIBAL SUNSET

Мягкая текстура шелка, знойный и горячий песок пустынь - настроение новой бронзирующей коллекции Tribal Sunset, созданной Artdeco для лета 2013 г. Коллекция выполнена в восточном дизайне футляров, золотистой палитре и экзотическом принте текстур. Все грани цвета раскрываются в мраморной текстуре запеченных теней для век, которые ложатся тончайшим шелком. Четыре многомерных оттенка от лазурно-голубого до искристого коричневого пронизаны кристаллами мерцающих частиц. Бронзирующая пудра Bronzing Powder Compact SPF 15 и трехцветные румяна-хайлайтер Bronzing Glow Blusher рассеивают по скулам нежное мерцание. Оттенок фуксии придаст свежесть, розы - утонченную элегантность, коралла - легкое кокетство. Полупрозрачные блески HydraLip увлажняют губы. Лаки для ногтей Ceramic, подражая природным оттенкам, ложатся искристым покрытием. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ BEYU ВЫПУСТИЛА АТЛАСНЫЕ ТЕНИ DUO И СТОЙКИЕ РУМЯНА BLUSHER

Шелковистая текстура теней Duo создаст безупречный макияж глаз с помощью компактного аппликатора. Тени не скатываются, прекрасно растушевываются и остаются стойкими в течение всего дня. Состоят из 21 оттенка контрастных и гармоничных дуэтов. Матовые и перламутровые палетки новинки - это шоколад и абрикосовое сияние, темная оливка и нежный персик, угольно-черный и металлик, спелая слива и золотой закат, тропический бриз и аквамарин. Дополнят макияж компактные румяна Blusher в обновленной упаковке. Румяна 6 оттенков обладают шелковистой и стойкой текстурой. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

БРЭНД LAURA BIAGIOTTI ОТМЕТИЛ 25 ГОДОВЩИНУ СОЗДАНИЯ ПЕРВОГО ИЗВЕСТНОГО АРОМАТА ROMA ВЫПУСКОМ НОВОЙ ВЕРСИИ

Брэнд Laura Biagiotti отметил 25 годовщину создания своего первого и, пожалуй, самого известного аромата Roma выпуском новой версии - Essenza di Roma - "настоящей сущности" Рима. Этот женский фланкер является парным ароматом к вышедшему недавно мужскому аромату Essenza di Roma Uomo. Laura Biagiotti Essenza di Roma относится к семейству цветочно-восточных ароматов и содержит ноты мандарина, миндаля, цикламена, ванили и сандалового дерева. Выпускается во флаконах объемом 25, 50 и 100 мл, концентрация - Eau de Toilette. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

SI - НОВЫЙ АРОМАТ ОТ GIORGIO ARMANI

В конце августа - начале сентября Giorgio Armani представит новый аромат Si. Создатели запаха надеются, что новинка станет одним из самых знаковых парфюмов. А поможет им в этом Кейт Бланшет. Актриса выбрана лицом нового аромата. Новый аромат предназначен для современных женщин, обладающих безупречными манерами и уверенностью в себе. Именно такая Кейт Бланшет, и Джорджио Армани думал о ней, когда создавал концепцию запаха.

Si от Giorgio Armani - это продукт очень высокого качества. Он полностью отражает стиль брэнда - минималистичный и изысканный. В числе парфюмерных нот аромата черная смородина, шипровые ноты, древесные, мускус, ваниль, роза, фрезия, пачули. Кроме этого, в комбинацию включены две фирменные ноты парфюмера аромата: Jungle Essence и intense ogalox. Аромат очень сложный, критики признались, что описать его довольно трудно.

Австралийская актриса Кейт Бланшет, близкий друг Джорджио Армани, уже попробовала новинку и рассказала о ней так: "Этот запах шикарный, его свежесть вне времени, а тепло вдохновляет". Выйдет три версии аромата: 30, 50 и 100 мл, плюс парфюмированные продукты для тела. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЛАТВИЯ

КОМПАНИЯ STENDERS ПРЕДСТАВИЛА НОВЫЕ ПРОДУКТЫ ДЛЯ УХОДА ЗА ГУБАМИ

Продолжая развитие категории продуктов по уходу за лицом, Stenders включил в ассортимент 3 новых продукта для ежедневного ухода - твердые масла для губ "Клюква", "Роза" и "Кофе-крем". Главный компонент продуктов - 100% масло африканского дерева ши, которое является одним из ценнейших твердых растительных масел, встречающихся в природе. Оно увлажняет и смягчает кожу, задерживает ее старение. Кроме того, эти продукты обогащены витаминами и высококачественными жидкими маслами.

"Для получения этого высококачественного сырья, 100% масла ши, мы сотрудничаем с одной из ведущих шведских лабораторий, куда масло попадает непосредственно из Африки, являющейся местом его добычи. Для более легкого нанесения на губы и обеспечения желаемого эффекта увлажнения оно подвергается дополнительной обработке в лаборатории Stenders с использованием особой термотехнологии", - рассказывает руководитель лаборатории Stenders Александр Гурковский. "Ароматы были выбраны на основе имеющихся линий продуктов в качестве дополнения для клюквенной и розовой линий; а аромат "Кофе-крем" - на основании исследований, проведенных группой по разработке новых продуктов. Как оказалось, кофейный аромат - один из самых востребованных в мире и особенно популярен в продуктах по уходу за губами", - говорит руководитель Stenders Янис Берзиньш.

Все продукты содержат ценные компоненты. Масло для губ "Клюква" обогащено жидким маслом семян клюквы. Масло для губ "Роза" содержит розовую эссенцию, извлекаемую из цветов роз, растущих в регионе Анталии. Масло для губ "Кофе-крем" содержит кофейное масло, которое дополнительно увлажняет губы. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА БРЭНД НИШЕВОЙ ПАРФЮМЕРИИ L'ARTISAN PARFUMEUR ВЫПУСТИТ ТРИО АРОМАТОВ EXPLOSIONS D'EMOTIONS

В сентябре брэнд нишевой парфюмерии L'Artisan Parfumeur выпустит трио ароматов Explosions d'Emotions, созданных парфюмером Бертраном Дюшафо. Ароматы будут носить названия Deliria, Amour Nocturne и Skin on Skin. Deliria - аромат с металлическими и гурманскими нотами сахарной ваты, глазированных яблок и рома. Amour Nocturne - аромат с нотами кедра, горячего молока, карамели, пороха и орхидеи. Skin on Skin - аромат с нотами ириса, замши, шафрана, виски, лаванды, розы и мускуса. Новые ароматы L'Artisan Parfumeur будут выпускаться во флаконах объемом 125 мл, концентрация - Eau de Parfum. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ ГОТОВИТ ИНСТИТУТ «МАСМА» К ПРИВАТИЗАЦИИ В 2014 ГОДУ

ГП "Украинский научно-исследовательский институт нефтеперерабатывающей промышленности "МАСМА" включено в список предприятий, подлежащих приватизации в 2014 г., говорится в распоряжении Кабинета министров №382-р от 5 июня 2013 г.

В мае новым директором "МАСМА" был назначен Алексей Пшеничка, который сменил на этом посту Сергея Свистуна. Несмотря на востребованность услуг предприятия, финансовое положение института в последние несколько лет остается тяжелым. Неудовлетворительная финансовая ситуация приводит к оттоку специалистов института.

ГП "Украинский научно-исследовательский институт нефтеперерабатывающей промышленности "МАСМА" занимается разработкой и выдачей технических условий на топливо, проверкой качества нефтепродуктов, а также производством всех видов пластичных смазок, которые могут использоваться в любых узлах трения машин и механизмов. (oil-news.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

МЕКСИКА

CABOT CORPORATION СТАЛА ПОЛНОПРАВНЫМ ВЛАДЕЛЬЦЕМ ЗАВОДА NHUMO

Cabot Corporation заключила соглашение Nhumo, партнером по совместному производству черных пигментов, на покупку доли в 60%. Сумма сделки - \$105 млн., при этом \$80 млн. будут выплачены при ее закрытии. Nhumo является ведущим мексиканским поставщиком сажи. "Данное приобретение увеличивает мощности Cabot в Северной Америке. Теперь мы получим доступ к важным для нас рынкам", - резюмировал Патрик Прево, президент и главный исполнительный директор Cabot. С 18 действующими промышленными площадками и суммарным объемом выработки в 2 млн. т углеродсодержащих пигментов Cabot остается лидером в отрасли. 40% акций в СП ей принадлежало с 1990 г. Теперь она сможет стать полноправным владельцем предприятия, выпускающего 140 тыс. т сырья в год. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФИНАНСЫ. ЦЕНЫ. ПОШЛИНЫ

РОССИЯ

ПОШЛИНА НА ЭКСПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ С 1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА ВЫРАСТЕТ

Экспортная пошлина на нефть с 1 июля может вырасти на \$9,8 до \$369,2, следует из средней цены мониторинга и формулы расчета экспортной пошлины согласно режиму налогообложения нефтяной отрасли "60-66". В настоящее время экспортная пошлина на нефть составляет \$359,4/т. Как сообщил эксперт Минфина Александр Сакович, средняя цена мониторинга с 15 мая по 14 июня составила \$102,64/барр., или \$749,3/т. Таким образом, правительство, скорее всего, установит пошлину на уровне \$369,2/т исходя из расчета пошлины на основе коэффициента 0,60.

Льготная ставка на нефть Восточной Сибири, Каспийских месторождений и Приразломного месторождения составит с 1 июля \$172,9 против действующей ставки в \$165,5/т. Пошлина на сверхвязкую нефть (ставка 10% от пошлины на нефть) с 1 июля составит \$36,9 против \$35,9/т, действующей с 1 июня.

Пошлина на светлые и темные нефтепродукты, которая с 1 октября 2011 г. унифицирована на уровне 66% от пошлины на нефть, с 1 июля составит \$243,6/т. С 1 июня она установлена на уровне \$237,2/т. Пошлина на экспорт бензина, исходя из коэффициента 0,90, с 1 июля будет повышена до \$332,2/т с \$323,4/т в июне. Пошлина на сжиженный газ в июле снизится до \$45,2/т, в июне она находится на уровне \$72,2/т. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЫСТАВКИ. КОНФЕРЕНЦИИ. СИМПОЗИУМЫ

УКРАИНА

КОНФЕРЕНЦИЯ «ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ И СПЕЦУДОБРЕНИЯ 2013»

24 мая в Киеве прошла первая всеукраинская конференция с международным участием "Защита растений и специудобрения 2013", организованная компанией "Инфоиндустрия". Генеральный директор компании "Укривит" Виталий Ильченко, что в настоящее время "Укривит" предлагает инновационные и бюджетные решения для сельхозпроизводителей всех почвенно-климатических зон Украины с использованием высококачественных средств защиты растений. Компания располагает современными лабораториями, сертифицированным и автоматизированным складом на 10 тыс. т продукции и предлагает полный спектр препаратов для защиты растений от сорняков, вредителей (включая клещей и грызунов) и болезней. Кроме того, налажено производство микроудобрений под торговой маркой "Авангард", которые приобрели популярность. Активно развивается экспорт в Молдову Грузию. Ильченко отметил увеличение на рынке подделок средств защиты растений и контрафактной продукции из Китая, а получение в конце 2012 г. "Укривитом" международного сертифи-

ката ISO 9001 подтвердило высокое и стабильное качество украинской агрохимии.

О государственном контроле в сфере защиты растений в Украине рассказал Владимир Калашников, замначальника инспекции защиты растений Министерства аграрной политики. По его словам, импортом пестицидов в Украину занимается около 65 компаний, дистрибуторских фирм внутри страны насчитывается около 2500, а лицензией на розничную торговлю обладают 2000 организаций. При этом на территории страны на сегодняшний день работают 282 лаборатории, аттестованные для проведения токсикологического контроля продукции растениеводства, и 76 государственных фитосанитарных инспекторов, закрепленных за таможенно-лицензионными складами. По результатам плановых и внеплановых проверок в 2012 г. выдано 131 решение об ограничении деятельности предприятий, возросло количество штрафов и предупреждений.

Подробный доклад о системе государственных испытаний и регистрации пестицидов и агрохимикатов в Украине

представила главный специалист департамента экологической безопасности и разрешительной системы Министерства экологии и природных ресурсов Юлия Цибуляк. Эксперт отметила, что за последние 10 лет количество регистраций (перерегистраций) препаратов в Украине значительно возросло (с 183 в 2003 г. до 557 в 2012 г.).

На практических аспектах регистрации препаратов было сосредоточено выступление Ольги Бирюлиной. По ее данным, динамика регистрации минеральных удобрений характеризуется тенденцией к снижению, увеличивается количество регистраций удобрений, содержащих микроэлементы и микроудобрений - в 2013 г. зарегистрированы 24 такие позиции (7 - за 2012 г.). По пестицидам хороший рост показывают инсектициды - количество регистраций за последний год возросло на четверть, а гербицидов каждый год регистрируется все меньше.

О фитосанитарной ситуации в Республике Беларусь рассказала замдиректора по науке Института защиты растений (Беларусь) Елена Якимович. В последние годы все чаще встречается осеннее поражение озимых зерновых культур болезнями (септориоз, мучнистая роса, бурая ржавчина), что требует постоянного проведения мониторинга их развития с целью определения целесообразности проведения дополнительной фунгицидной обработки в этот период. Также увеличивается вредоносность болезней колоса (фузариоз, септориоз, гельминтоспориоз). Существует риск распространения новой, эпифитотийно опасной болезни ячменя - рамуляриоза. В условиях 2012 г. вспышки этой болезни отмечены в Литве. Серьезным засорителем стал рапс, борьба с которым в посевах свеклы, зерновых, картофеля и других культур удорожает защиту на \$15-40/га. Докладчиком был продемонстрирован комплекс мер и новых приемов, позволяющих значительно сократить расходы на химическую прополку посевов. Так, в борьбе с личинками жука щелкуна (проволочник) стали применяться феромонные ловушки, отлавливающие взрослых особей и сокращающие таким образом популяцию личинок на следующий год. Рынок средств защиты растений в Беларуси оценивается примерно в \$200 млн., при этом растет доля местных производителей. В докладе был приведен подробный перечень наиболее продаваемых препаратов и действующих веществ.

Основные тенденции рынка СЗР в Украине были представлены экспертом ИК "Инфоиндустрия" Вадимом Скрипником. В настоящее время на рынке присутствует около 5 тыс. наименований пестицидов. Импорт в 2012 г. составил 78,9 тыс. т, за последние 10 лет рынок увеличился в 4 раза. Самыми популярными были препараты на основе глифосата, ацетохлора, циперметрина и тебуконазола. Лидерами рынка остаются "БАСФ" и "Сингента", однако крупные агрохолдинги начинают создавать собственные структуры для работы напрямую с зарубежными производителями с целью снижения затрат. Так, в 2012 г. возник "Кернел-трейд", который по итогам года вошел в пятерку крупнейших импортеров СЗР. По прогнозам "Инфоиндустрии", в ближайшие 5 лет мировой рынок пестицидов будет расти. Ежегодный рост предполагается не менее 5,5%, а к 2017 г. достигнет \$68,5 млрд. Этому будут способствовать увеличение спроса на качественную еду в Индии, Китае и других многонаселенных странах, сокращение пахотных земель в мире, расширение производства сои, кукурузы и подсолнечника. Мировой рынок пестицидов особенно бурно будет развиваться в странах Азии и Азиатско-Тихоокеанского региона. Совокупные продажи пестицидов на рынках Китая, Бразилии и Индии, составлявшие в 2011 г. \$13,8 млрд., в 2016 г. могут превысить \$19,6 млрд. Лидером останется Китай, Бразилия выйдет на второе место.

В настоящее время интересным направлением агробизнеса в Украине является импорт и производство микроудобрений. Обзор рынка микроудобрений был представлен экспертом компании "Инфоиндустрия" Любовью Гре-

бенниковой. Биологическая роль микроэлементов и экономическая эффективность удобрений с микроэлементами уже не вызывают сомнений. Наибольшей популярностью микроудобрения пользуются у хозяйств с мелким и средним земельными банками, однако за последний год наметилась тенденция к закупке крупных партий агрохолдингами. Импорт препаратов для листовой подкормки и фертигации в 2012 г. составил около 15 тыс. т, при этом формулы с НПК составляют половину от этого объема. Все большую популярность набирают жидкие удобрения, они удобны для внесения на больших площадях. Спросом пользуются также монопрепараты бора и цинка. Наиболее растущий сектор - удобрения с содержанием аминокислот и других органических компонентов, их поставки ежегодно удваиваются и в 2012 г. составили около 700 т. Это связано с тем, что такие препараты помогают растениям противостоять резким изменениям погодных условий, повышая устойчивость к засухе и стимулируя процессы роста и развития. В докладе были рассмотрены также структура импорта по торговым маркам и производителям, по отдельным элементам, названы лидеры рынка и причины их успеха, приведены данные по украинскому производству микроудобрений.

Доктор Марио Мастранжело, представитель компании Valagro (Италия), рассказал о новых европейских подходах к питанию растений. С помощью генного анализа, разработанного специалистами Valagro, в течение 2 дней можно точно определить влияние исследуемых веществ на физиологические процессы в растении. Таким образом отбираются лучшие компоненты для создания эффективных препаратов для питания растений за короткий срок.

О проблемах и перспективах украинского рынка специальных удобрений говорил руководитель компании "Агри-Сол" Денис Миргород. По его мнению, в ближайшее время следует ожидать роста количества дистрибуторов, прихода на рынок не менее 20 новых компаний из Италии, Испании, Турции. Будет наращиваться импорт из Китая таких удобрений, как монокалийфосфат, кальциевая селитра, нитрат магния, сульфат магния, хелаты микроэлементов. Кроме того, спросом будут пользоваться препараты на основе водорослей и аминокислот. В презентации были представлены последние новинки на рынке удобрений, в частности, ультрарастворимый сульфат калия K-leaf для листовых подкормок производства Бельгии.

Активное участие в работе конференции приняла компания "Квадрат" - украинский производитель специальных удобрений для листовой подкормки и обработки семян. В докладе директора по развитию Сергея Полянчикова речь шла о том, что несмотря на значительный ежегодный рост рынка микроудобрений, отечественный потребитель часто делает выбор между продуктами, которые должны дополнять, а не заменять друг друга. Была отмечена слабая связь отечественной науки и практики применения специальных удобрений. Специалисты компании "Квадрат" отслеживают последние тенденции в питании растений и указали на новые направления в этой сфере - применение специальных формуляций фосфора (фосфитов) для листового питания, а также использование кремнийсодержащих удобрений. Такие продукты дают возможность растениям успешно противостоять таким стрессовым факторам, как грибковые болезни и засуха.

Сергей Адаменко, директор департамента науки и агрохимического сервиса компании "Нутритех Украина", рассказал об использовании гормонов и других биологически активных веществ в современном растениеводстве, представил полную технологию выращивания рапса озимого на основе новых высокоэффективных препаратов. Были затронуты также вопросы совместного применения микроудобрений с органическими компонентами в баковых смесях с пестицидами. Например, некоторые альфа-аминокислоты способны на 20-30% улучшить активность дейст-

вующих веществ пестицидов и металлов (K, Mg, Ca, Fe, Cu, Mn, Zn). По итогам выступления развернулась живая дискуссия и Сергей Адаменко рассказал о ряде технических тонкостей применения микроудобрений.

Консультант компании "Укривит", доктор с/х наук, профессор Николай Доля рассказал о ресурсосберегающих технологиях защиты сельскохозяйственных культур от вредителей, болезней и сорняков. Были рассмотрены факторы, влияющие на урожай, баланс микроэлементов в полевых севооборотах и конкретные схемы защиты растений в комплексе с использованием микроудобрений "Авангард".

Правила составления баковых смесей пестицидов и специальных удобрений и взаимодействия этих компонентов в баке опрыскивателя были рассмотрены Никитой Суворовым, специалистом по агрохимии и почвоведению компании "Минерализ". В частности, не рекомендуется смешивать борные удобрения с пестицидами на масляной основе (Абакус, Форвард, Штефбетан и т.д.), нежелательно использование микроэлементов Fe, Zn, Mg, Mn с кальцием. Медьсодержащие фунгициды типа Коссайд2000, Патроль, Купер, Курзат Р не стоит добавлять к удобрениям и микроудобрениям с содержанием меди из-за возможных химических реакций с ионами меди. Отмечено, что совместное применение водорастворимых удобрений с микроэлементами и СЗР помимо антитоксического эффекта способствует усилению вегетативного и генеративного развития растений.

О работе Киевского семенного завода и об особенностях современных технологий обработки семян рассказал его директор Владимир Радченко. Предприятие произво-

дит очистку, сушку, расфасовку, протравливание, инкрустацию, дражирование семян овощных и технических культур отечественной и зарубежной селекции. В Украине на последние несколько лет объем семян, проходящих предпосевную обработку, возрос с 50% до 70-80% от всех высеваемых. Важно провести это мероприятие перед посевом всех зерновых, свеклы, кукурузы, рапса для защиты от болезней и вредителей. Кроме того, предпосевная обработка семян микроэлементами и стимуляторами помогает получить быстрые и дружные всходы даже в неблагоприятных почвенно-климатических условиях.

Одним из способов избежать неблагоприятных условий выращивания сельскохозяйственных культур является использование капельного орошения. По словам Андрея Шатковского, замдиректора Института водных проблем и мелиорации НААН, площади в Украине под капельным орошением за последние 10 лет возросли в 9 раз и превысили в 2012 г. 60 тыс. га. Под овощами и бахчевыми занята половина от этого количества. Популярным становится выращивание на капельном орошении кукурузы. Рентабельность ее выращивания на второй год составляет 116%. Подробно были рассмотрены вопросы технологических параметров полива и его экономической эффективности для сои, люцерны, свеклы и лекарственных растений.

Участие в конференции позволило делегатам ознакомиться с инновациями на рынке микроудобрений и СЗР, понять тенденции рынка, определить пути развития бизнеса, в том числе оптимизации экономической эффективности агропроизводства. Участники получили возможность расширить деловые контакты. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

V МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ПОЛИМЕРЫ В АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИИ»

Несмотря на стагнацию рынка автомобилестроительной промышленности, отмечается повышение общего уровня локализации иностранных производителей. Такая тенденция увеличивает шансы российских поставщиков найти своего потребителя внутри страны. Рынок автокомпонентов остается достаточно закрытым, поэтому российские компании работают над повышением качества продукции и приведением бизнеса к международным стандартам. Однако присущий мировым автопроизводителям консерватизм в выборе поставщиков пока не переломлен

Inventra, входящая в структуру группы CREON, провела в Москве V международную конференцию "Полимеры в автомобилестроении". В России переработка полимеров для автомобилестроительной отрасли имеет большие перспективы, оставаясь при этом сравнительно новым сегментом. "В этой связи опыт зарубежных коллег, присутствующих на мероприятии, крайне важен", - отметил глава группы CREON Фарес Кильзие. Взаимоотношения игроков рынка по вертикали: от поставщиков сырья до конечных потребителей, представляются довольно сложными. По каким правилам строится аналогичный рынок в странах Запада и Азии и как эти правила можно адаптировать к российским реалиям для достижения максимального успеха - вопросы, ставшие основными для обсуждения.

Анна Даутова, генеральный директор Inventra, отметила, что взаимосвязь игроков отрасли увеличивается. После переворота рынка в 2009 г. доля производства иномарок перевалила за 50%, с этого момента локализация набирает обороты. Кроме того, наметилась тенденция автопроизводителей на увеличение доли локальных поставщиков.

Со статистическими данными по производству автомобилей выступил Андрей Топтун, начальник отдела аналитики агентства "Автостат". Выпуск автомобильной техники в 2012 г. достиг рекордного показателя для российского автопрома и составил более 2,2 млн. шт., что на 11,2% превышает уровень 2011 г. Лидирующим производителем оставался "АвтоВАЗ", его доля на рынке достигла 24,8%. Однако этот показатель несколько ниже 2011 г., что связано с модернизацией производственных линий на предприятии и обновлением модельного ряда. Легковых автомобилей

российские предприятия выпустили 1,96 млн. шт. Показательные изменения в структуре производства: если в 2007 г. 64% легкового автопрома приходилось на российские бренды, то в 2012 г. 67% пришлось на иномарки. В количественном исчислении российское автопроизводство сократилось с 840 тыс. шт. в 2007 г. до 640 тыс. шт. в 2012 г. Для сравнения: уровень производства российских марок автомобилей в 1990 г. достигал 1,1 млн. шт. По мнению аналитика, российский автопром демонстрирует настолько высокие показатели главным образом за счет сборки иномарок. По сравнению с 2002 г. уровень сборки иностранных брендов вырос более чем в 1000 раз. Лидеры производства иномарок в России - заводы "Автотор", Hyundai-KIA, "Автофрамос", Volkswagen и Ford. Производство грузовых автомобилей развивается умеренными темпами: по итогам 2012 г. было выпущено примерно 206 тыс. грузовиков. Основными производителями (80%) остаются предприятия "ГАЗ", "КамАЗ" и "УАЗ". Большинство иностранных концернов собирают грузовые автомобили в партнерстве с российскими. Производство автобусов в России по итогам 2012 г. находилось на уровне 58,5 тыс. шт. Растущая автомобилизация населения не способствует росту перевозок общественным транспортом и, соответственно, росту производства автобусов. Основными производителями также оставались предприятия "ГАЗ", "УАЗ", "ПАЗ" и "СТ Нижегородец". По прогнозу "Автостата", к 2017 г. производство легковых автомобилей в России будет находиться на уровне 2,25 млн. ед. При этом автомобильный рынок в 2013 г. понизится на 5-10% по отношению к 2012 г. Однако производство падать в текущем году не будет, так как произой-

дет импортозамещение. Все больше массовых иномарок собирается на российских заводах Nissan Almera, Toyota Rav 4 и др. Более интенсивного развития производства не ожидается, так как потенциал производителей по сборке легковых автомобилей будет сдерживать рынок. В сегменте коммерческой техники в 2013 г. ожидается небольшой спад. Причиной тому может послужить, с одной стороны, неуверенность потенциальных игроков рынка в стабильности экономической ситуации. С другой стороны, потребители поторопились обновить свой автопарк перед вступлением России в ВТО и введением утилизационного сбора. Из положительных для производителей факторов можно отметить запретительные меры либо ограничения на эксплуатацию старого неэкологичного транспорта, которые с высокой вероятностью могут быть приняты правительственными органами в ближайшие 2-4 года. Этот фактор будет способствовать интенсивному обновлению парка коммерческой техники и росту производства.

В России количество автомобилей, использующих в качестве топлива газ, не превышает 1,2 млн. шт., или 2,7% от общего объема автопарка. Из них около 90 тыс. работают на метане, остальные используют пропан-бутан. Сейчас государственные власти рассматривают предложения об отмене пошлин на газомоторные автомобили и автокомпоненты для их производства, а также увеличении числа метановых автогазозаправочных станций до 3,5 тыс. (сейчас их немногим более 200 шт.). По мнению Топтуна, инициатором таких предложений выступает "Газпром", который предчувствует сокращение объемов поставок газа в Европу. При этом производители готовы к выпуску "газового" транспорта. Так, "АвтоВАЗ" работает над этой темой свыше 10 лет и еще 5 лет назад показал версию двутопливного автомобиля "Priora CNG". Кроме того, в 2012 г. "ГАЗ" выпустил опытную партию газелей на метане, Volkswagen продал в России 25 автомобилей, работающих на голубом топливе. В Тольятти с 2005 г. эксплуатировалось более 125 метановых ЛиАЗов. По мнению эксперта, за счет своей экологической и экономической привлекательности газомоторные автомобили найдут своего потребителя при одном важном условии - наличии развитой сети заправочных станций, которой из-за дороговизны строительства в России пока нет.

Отвечая на вопрос Федора Бережного, заместителя директора ПКФ "Тана", относительно доли экспорта, Топтун, сказал, что экспортируется порядка 5% от уровня произведенной в России автотехники - 110 тыс. шт. Владимир Смоленцев, руководитель службы инженерии материалов Renault, поинтересовался уровнем государственной поддержки в развитии инфраструктуры для электромобилей. По словам представителя "Автостата", в России в ближайшие 10 лет массового распространения таких автомобилей ожидать не стоит.

Переходя к теме локализации, Елена Варганова, региональный менеджер "Автомобильные пены" компании Huntsman, попросила озвучить данные о нынешней степени локализации иностранных предприятий на российском рынке. Разобраться в данном вопросе, а также понять перспективы локализации автокомпонентов в России помогал директор по развитию Russian Automotive Market Research Александр Козлов. Компания Nissan пустила свой первый завод мощностью 50 тыс. автомобилей в 2009 г., к 2014 г. планируется увеличение его производительности до 100 тыс. авто. За эти годы у предприятия несколько раз менялась стратегия локализации. В первую очередь, это связано с пуском новых проектов, в частности, альянса Renault-Nissan-AvtoVAZ. По состоянию на апрель 2013 г. уровень локализации оценивается в 24%. В целом компания ориентируется на своих глобальных партнеров, которые открыли заводы по производству автокомпонентов на территории России. Основными поставщиками пластиковых компонентов для Nissan являются Faurecia, Antolin, "Авто-

компонент", Magna. "Автофрамос" пришел на российский рынок в 1999 г.

На данный момент уровень локализации Renault Logan составляет 75%. У других моделей он несколько ниже, но в среднем около 50%. Производственные мощности заводов составляют 180 тыс. автомобилей. Как и Nissan, Renault привел своих поставщиков, но развивает сотрудничество и с российскими производителями. Основными поставщиками пластиковых компонентов для компании являются Faurecia, Antolin, "Автокомпонент", Magna и PHR.

Для компании Hyundai-Kia, по оценкам эксперта, характерна некая закрытость: попасть в пул поставщиков представляется сложным, так как они ориентируются на своих корейских партнеров. Мощность завода составляет 220 тыс. автомобилей в год. Локализация по Hyundai-Solaris приближается к 45%. Козлов также назвал поставщиков пластиковых автокомпонентов для Hyundai и Kia, которые уже локализованы в России.

Из иностранных производителей самые большие мощности имеет Volkswagen - 270 тыс. авто в Калужской и 110 тыс. авто в Нижегородской областях. При таких объемах производства марка стремится максимально увеличить количество локализованных компонентов. За короткий срок пуска уровень локализации модели VW Polo достиг 40%. Топ-20 глобальных поставщиков VW пришли в Россию вслед за своим партнером. По пластикам поставщиками марки являются "Автокомпонент", Faurecia и Magna.

Как и другие производители автомобилей, компания PSA Peugeot Citroen привела своих поставщиков. В финансовом выражении 78% потребления компании приходится на иностранных партнеров, 21% - совместные предприятия, 1% - российские. Поставщиками пластиковых компонентов являются Faurecia, Plastic и Magna. Автомобили Mitsubishi производятся на том же заводе в Калуге, что и автомобили PSA Peugeot Citroen. Выпускаются две модели - Outlander и Pajero Sport. Планируется, что линейка поставщиков будет общей с PSA.

General Motors к 2015 г. планирует увеличить общую мощность заводов с 220 тыс. до 330 тыс. автомобилей. Уровень локализации варьируется в зависимости от собираемой модели: от 20 до 95%. В Санкт-Петербурге большая часть поставщиков (52%) приходится на российских производителей, 36% - глобальные поставщики, 12% - совместные предприятия.

Компания Ford на российском рынке с 2002 г. Однако локализация по модели Ford Focus остается на уровне 30%. Есть совместный проект Ford-Sollers в Татарстане, в Елабуге автомобили собираются с 2012 г., в 2014 г. планируется начать сборку в Набережных Челнах. Ожидается, что после пуска этой площадки общая мощность заводов Ford в России составит 325 тыс. автомобилей в год. Ford предпочитает работать с более простыми компонентами по локализации, сложные - импортирует. Поставщиками пластиковых компонентов являются Vankas, Faurecia, Antolin, Magna.

Мощности заводов Toyota составляют 50 тыс. в Санкт-Петербурге и 50 тыс. на Дальнем Востоке. Планируемый уровень локализации 30%, сейчас - 15%. Концерн закупает произведенные в России шины, стекло и сиденья.

Mazda в октябре 2012 г. пустила завод мощностью 50 тыс. автомобилей в год. Локализация только обсуждается.

Для всех локализованных производителей легковой техники характерно наличие своего пула глобальных поставщиков, которые пришли в Россию вслед за ними и расположились вблизи партнеров. В первую очередь локализуются самые простые автокомпоненты. Слаборазвитое сотрудничество с предприятиями России связано с непрозрачностью российского бизнеса, отсутствием должных технологий, стабильного качества продукции, эффективного уровня менеджмента. Переходя к грузовому транспорту, Козлов отметил, что глобальные производители этого сег-

мента пришли сравнительно недавно. Шесть из семи крупнейших европейских производителей грузовой техники основали производство в России: Volvo Trucks, Man, Iveco-AMT, Scania, Renault Trucks и Mercedes-Benz, также в России производится Mitsubishi Fuso. Основными элементами для локализации остаются надстройка, шины, рессоры. Volvo Trucks намерен локализовать производство кабины, для этого в Калужской области строится завод, который должен начать работу в 2014 г. Локализовать производство кабин в партнерстве с КамАЗом намерен и Mercedes-Benz. Возможно, в обоих проектах будут локализованы пластиковые элементы кабины.

Эксперт представил подробный обзор по поставщикам пластиковых компонентов, имеющим свое производство в России, в рамках которого озвучил данные по основным компаниям и их заказчикам, а также видам производимых компонентов. Список производимой продукции меняется ежемесячно, список иностранных производителей расширяется с каждым кварталом, поэтому, по словам Козлова, у российских компаний шансы стать поставщиками первого уровня снижаются с каждым годом, но возможность поставлять свою продукцию иностранным поставщикам остается.

В продолжение дискуссии Михаил Кацевман, директор по науке и развитию группы "Полипластик", представил взгляд переработчика пластмасс на развитие автомобильной промышленности России. В мировой автоиндустрии наблюдается стагнация, которая в России идет гораздо меньшими темпами, чем в Европе. Следует отметить, что в 2012 г. российский автопром впервые выпустил автотехники больше, чем ее производилось в Советском Союзе. Еще в 2007 г. мировые аналитики сделали вывод, что темп роста российского автопрома, связанный с динамикой ВВП, будет замедляться к 2013-2015 гг. Текущая экономическая ситуация в России не позволяет надеяться на существенное увеличение достатка населения. В структуре доходов большинства россиян растет доля расходов на питание и оплату услуг. Вследствие чего Кацевман делает вывод, что оснований для бурного роста российской автомобильной промышленности пока нет, в этой связи группа "Полипластик" как поставщик пластмасс делает ставку на экономически обоснованный рост рынка в пределах 3-4%. Что касается локализации, то в России она представлена известными System Suppliers и российскими молдерами, которые изготавливают автокомпоненты из иностранных и частично российских материалов и поставляют их автопроизводителям России. Изначально локализация планировалась как выпуск автокомпонентов российскими и зарубежными компаниями из местных и импортных материалов для поставки их автопроизводителям в РФ и мире. Пока от автомобилестроения Россия имеет только 2,3% в доле ВВП (в Германии - 13%). Стоимость производства автокомпонентов в РФ остается сравнительно дорогой: на 5% выше, чем в Европе, на 15-20% - чем в Китае и Корее. В этой связи в России непросто быть поставщиком как первого, так и второго уровня. Очевидно, что государственные интересы при решении проблем локализации заключаются не только в том, чтобы привести в Россию современные технологии, но также создать аналогичное количество рабочих мест, какое было потеряно в результате реформирования российского автопрома за последние десятилетия, подготовить новые кадры и вывести товары российского производства на мировые рынки. По словам Кацевмана, после присоединения России к ВТО и завершения переходного периода ставки пошлин на автомобили в течение 4 лет будут снижены до 15%, бизнес может изменить свой вектор с точки зрения насыщения рынка и импорто-экспортных операций.

По оценкам группы "Полипластик", потребность российского автопрома в композиционных материалах с 2010 г. увеличилась с 30 тыс. т до 60 тыс. т. Количество исполь-

зуемых полимерных материалов импортного производства также возросло. В целом локализация пластиковых компонентов находится в пределах 25-30%, а на основе российских компаундов показатель не превышает 10%. Основанием для перехода производителей с традиционных иностранных поставщиков на российские может стать только непревзойденное качество российской продукции и конкурентоспособная цена. По прогнозам группы, потребность в композиционных материалах к 2015 г. с учетом динамики развития производства составит до 80-95 тыс. т, при этом более трети по-прежнему будет покрываться за счет импорта. Среди основных проблем локализации композиционных материалов в России отмечается то, что технические требования к материалам от OEM и System Suppliers и реальные свойства используемых материалов не всегда совпадают; конструирование и приемка форм под новый материал во многом не отработаны по процедуре, что говорит об общем уровне менеджмента; аудит предприятий не соответствует ИСО 16949; фиксация цены от квартала до полугодия усложняет расчеты ввиду ежемесячных изменений цен на сырье; объемы поставок одного материала пока заметно меньше 400 т/год, что недостаточно для рентабельного производства.

Владимир Батюнин, начальник отдела продаж АБС-пластика компании "Европластик", поинтересовался у докладчика, как повлияет пущенное на "Нижнекамскнефтехиме" производство АБС на долю его использования в автокомпонентах. Кацевман отметил, что АБС является для автопрома материалом предыдущего поколения, в большинстве современных автомобилей эконом-класса он заменен на полипропилен.

Следующим блоком обсуждения стали вопросы сырьевого обеспечения. Томас Шмунтц, глобальный директор по техническому обслуживанию Songwon Industries, рассказал о применении в продукции компании стабилизаторов, которые способствуют снижению веса пластмассовых автокомпонентов, увеличению их жизненного цикла, а также дальнейшей утилизации. Потребителями продукции Songwon Industries на российском рынке являются многие производители полимеров, в том числе "Сибур", "Нижнекамскнефтехим", "Газпром нефтехим Салават" и другие.

Менеджер по развитию бизнеса Ticona Данзан Хинеев представил обзор продукции компании, используемой в автомобильной промышленности. В ассортименте предприятия имеются компоненты для интерьера и экстерьера автомобиля, подачи топлива и трубопроводов, а также для автомобильной электроники и электроники, систем подачи жидкости и воздуха. Используются следующие марки: Hostaform, Celstran, Celanex, Fortron, GUR, Vectra и др. Дистрибутор продукции Ticona в России - компания "Резинекс Рус". По словам Хинеева, локализация производства Hostaform, Fortron и Celstran в России целесообразна при объеме потребления не ниже 100 т/год. Отвечая на вопрос представителя компании Toray относительно применения Fortron в России, Хинеев отметил, что эта пластмасса помимо автомобилестроения также имеет спрос в таких сегментах российского рынка, как приборостроение и авиастроение.

О решениях и инновациях Evonik для автомобильной индустрии рассказал Тибор Ковач, заместитель генерального директора "Эвоник Химия", руководитель направления "Развитие рынков, регион Европа". По итогам 2011 г. в общем объеме продаж компании (EUR14,5 млрд.) продукция для автомобилестроительной отрасли занимала более 10% - EUR1,8 млрд. Evonik предлагает энергосберегающие технологии и продукцию, которая способствует снижению веса автомобиля, совершенствует дизайн и освещение. Среди изделий компании - присадки к маслам, материалы для снижения трения, различные заменители металлических деталей, задние фонари, линзы для головного освещения, подсветка интерьера и др.

София Мокеева, руководитель направления объединенного инженерного центра "Группы ГАЗ", попросила рассказать о работе завода Evonik в Марле, где около года назад произошел взрыв. Ковач отметил, что три месяца назад завод восстановил работу по выпуску полиамидов PE12 в прежних объемах. Однако за время простоя компания смогла найти заменители данного полиамида, тем самым сохранив свою долю на рынке. Вице-президент компании "Оксиал.ру" Виктор Ким поинтересовался технологией утилизации на предприятиях Evonik. По словам докладчика, в компании создан комплекс по рециклингу, в котором используются частицы, остающиеся от производства, для создания новых материалов и изделий, в частности, пластиковых кресел для стадионов.

Об ассортименте полиамидов компании EMS-Chemie рассказал директор по дистрибуции Жан Рето Маруг. Компания выпускает полиамиды четырех типов: Grivory, Grilamid, Grilon и GreenLine. В автомобильной промышленности применяются полиамиды группы Grivory, которые выступают в качестве заменителя металла. Данный полиамид способен выдерживать нагрузку до 3 тыс. кг. По основным физическим характеристикам Grivory не уступает металлу, а по финансовой составляющей позволяет экономить до 46%. Из него изготавливаются детали экстерьера, интерьера, а также автомобильная электроника. Планов на локализацию в России у EMS-Chemie пока нет. Дистрибутором продукции выступает компания "Телко".

Михаэль Треннингер, менеджер по исследованию рынка Borealis Polyolefine, продемонстрировал, как облегченный полипропилен, производимый на предприятии, улучшает эстетику поверхности автомобильных деталей. Докладчик подробно описал, как должен происходить процесс компаундирования с использованием облегченного полипропилена во избежание появления размытых полос (tiger stripes) на поверхностях автокомпонентов. Новый материал является усовершенствованным компаундом с добавленной стоимостью, не предлагается на свободном рынке, а предназначен, прежде всего, для внедрения у определенных клиентов компании в рамках соответствующих новых проектов.

Следующая презентация была посвящена локализации в Тольятти селектора для механической и автоматической коробки передач компании Atsumitec, который используется в модели LADA Granta. Как отметил менеджер проекта Олег Устинов, в настоящее время автокомпоненты поставляются по импорту на конвейер "АвтоВАЗа". В рамках локализации создано совместное предприятие Atsumitec Toyota Tsusho Rus с общим объемом инвестиций \$8 млн. к 2016 г. Начало производства запланировано на 2014 г. мощностью 200 тыс. селекторов в год, к 2016 г. - 500 тыс. По словам докладчика, компания заинтересована в поиске новых молдеров и поставщиков компаундов, в том числе с учетом дальнейшей локализации автокомпонентов в России. Основное требование к партнерам - соответствие системе QCDD.

В рамках круглого стола Виктор Козлов, первый заместитель генерального директора "Автовазгруппа", подчеркнул, что компания заинтересована в поиске новых партнеров-производителей компонентов для создания совместного предприятия по производству ряда уже запланированной продукции, а также совершенствования технологий на предприятии. В качестве сырьевого обеспечения компания использует компоненты для полиуретановой смеси.

По оценкам генерального директора "Автокомпонент" Ольги Зинковой, рынок автокомпонентов растет, появляется много новых деталей. Компания стала стратегическим партнером таких ведущих поставщиков материалов, как группа "Полипластик", "Росавтопласт", Volgalon, Borealis, Basell, Sabic, ExxonMobil, Styrolution. Сложности при пуске

и продвижении проектов возникают, когда есть необходимость использовать только один материал конкретного производителя, что продиктовано либо потребителем, либо конструкторской документацией. Если была бы возможность применять несколько материалов и среди них выбирать, это намного бы облегчило работу для всех участников отрасли, считает Зинкова.

Отвечая на вопрос относительно особенностей российского рынка с точки зрения иностранной компании, руководитель отдела закупок Valeo Service Russia Александр Лобанов отметил, что российские поставщики не имеют желания или возможности следовать стандартам Valeo.

Основными потребителями автокомпонентов компании "Риат" являются "КамАЗ" и "Минский тракторный завод", как сообщил заместитель генерального директора - директор по развитию Владимир Мельников. По его словам, требования потребителей к поставщикам возрастают и распространяются не только на качество продукции, но и на соответствие фирмы признанным стандартам, в частности, требуется наличие сертификата 16949. Мельников добавил, что оборот "Риат" в 2012 г. составил 5 млрд. руб., средний темп роста за последние 3-4 года - 15-17%. Однако за январь-апрель 2013 г. обороты снижаются, что связывают с общей стагнацией в отрасли.

Многие российские компании жалуются, что локализованные автопроизводители приводят за собой своих глобальных поставщиков, тем самым лишая российские предприятия возможности выйти на рынок. По словам руководителя отдела закупок филиала "Магна Технолопласт" в Калуге Андрея Дмитриева, компания Magna нацелена на двукратное увеличение локальных поставщиков пластиковых деталей (бамперы и передние модули), количество которых на текущий момент составляет приблизительно 20 компаний.

Заключительное заседание конференции было посвящено опыту и планам автомобильных концернов. София Мокеева, представляющая "Группу ГАЗ", сообщила о пуске в апреле 2013 г. производства новой модели - Газель Next. Автомобиль был спроектирован российскими инженерами при участии специалистов ведущих мировых производителей автомобильных систем и компонентов. В автомобиле применены инновационные для российского автопрома технические решения с использованием композиционных пластмасс. Основные поставщики полимерных материалов - "Полипластик", Basell, Styron, Sabic, Bayer. Радик Юсупов, специалист по локальной интеграции проекта локализации автомобилей SUV автоконцерна Peugeot-Citroen-Mitsubishi, поинтересовался, почему для проекта "Газель-Next" не искали поставщиков в России. По словам Мокеевой, на рынке РФ не удалось найти компоненты тормозной системы, рулевого управления и пассивной безопасности надлежащего качества.

О потребностях в полимерах General Motors Uzbekistan рассказал Эркин Тураев, инженер отдела развития новых проектов управления по закупкам и развитию частей новых моделей. Темпы производства автомобилей в Узбекистане быстро развиваются: если в 2003 г. производственная мощность составляла 40 тыс. автомобилей, то в 2013 г. она достигла 261 тыс. авто. Общий годовой объем потребления полимеров на предприятии "Узавтосаноат" достигает 8 тыс. т, в том числе компаунды на основе полипропилена - 49%, исходный полипропилен - 16%, АБС - 11%. Основными поставщиками полимеров являются Hoonat, Basell-Korea, SA Chemical, группа "Полипластик", Cepia, Daeha, BASF, Dupont, Bayer, Sabic и др. Что касается локализации, то GM Uzbekistan проводила ее в два этапа: локализация литьевых пластиковых изделий и производство компаундов. На первом этапе было создано 26 предприятий, производящих пластиковые компоненты. На втором - организовано совместное предприятие Avtosanoat-Cepia, на котором запланирован выпуск 12 тыс. т компаундов в

2014 г. Согласно плану компании, прогнозируемые объемы потребления полимеров в 2014 г. возрастут до 11,5 тыс. т.

Начальник отдела закупок материалов Renault-Nissan Purchasing Representative Михаил Тищенко представил обзор деятельности альянса Renault-Nissan-AvtoVAZ. По итогам 2012 г. альянсом было продано более 8 млн. автомобилей. Основными рынками сбыта остаются Китай, США, на третьем месте - Россия. Российский рынок для Renault и Nissan является приоритетным. По мнению докладчика, основными факторами успешной торговли на рынке становятся локализация автокомпонентов и производства сырья. У альянса на территории России четыре завода: самый крупный в Тольятти (800 тыс. автомобилей в год), в Ижевске располагается завод мощностью 220 тыс. шт., следующим по объему выпуска идет завод "Автофрамос" в Москве (188 тыс. шт.), последний завод находится в Санкт-Петербурге, его производственная мощность к 2014 г. должна составить 100 тыс. автомобилей. Уровень локализации сырья для производства автокомпонентов составляет 29% (в 2012 г. - 24%). Компания активно работает над увеличением этой доли за счет потенциала российских производителей. В производстве используется порядка 59% полипропилена, 14% полиэтилена, 10% полиуретана, 8% полиамида, 2% АБС и др. В 2013 г. альянс пустит на "АвтоВАЗе" собственное литье крупных деталей. В процентном соотношении собственные закупки (по прямым закупочным контрактам не через поставщиков первого уровня) составят порядка 10-15%, остальное - закупки пластика для автокомпонентов.

К 2016 г. ожидается достижение баланса 50/50 по закупкам. Одним из важнейших приоритетов при локализации для альянса является разработка новейших пластиков с улучшенными свойствами на уровне высочайших мировых стандартов.

О применении изделий, изготовленных из полимерных материалов, на автомобилях "КамАЗ" рассказал Хайретдин Шараев, заместитель главного конструктора по компонентам. В конструкциях автомобилей "КамАЗ" применяются более 50 наименований пластиковых деталей, общий вес которых в зависимости от модели варьируется в диапазоне 183,5-250,5 кг. Наиболее широко применяемыми являются стеклопластики, полиДЦПД, ППУ, термостойкие изоляционные материалы, композиции на основе полипропилена, ПВХ и полиэтилена. Практически все полимерные изделия - российского производства (Татарстан, Набережные Челны). Из иностранных поставщиков "КамАЗ" сотрудничает с Dow, Bayer и Elastogran. По мнению докладчика, российские поставщики проигрывают импортным в стабильности материалов при сравнительно близких ценах и в недостаточном количестве марок материалов, ориентированных на конкретные условия эксплуатации. "КамАЗ" заинтересован в разработке конкурентоспособных российских материалов полиДЦПД, SMC, СВМПЭ и порошковых полимеров ПЭ, ПП, ПА для изготовления деталей методом ротационного формования. В этой связи София Мокеева поинтересовалась, почему "КамАЗ" или его поставщик "Риат" не используют полиДЦПД, производимый "Сибуром". По словам Мельникова, "Риат" сотрудничал как с "Сибуром", так и с "НКНХ", но никто из них на серийный выпуск полиДЦПД не вышел из-за небольших объемов заказов.

Подводя итоги конференции, Анна Даутова констатировала, что все сложное стремится прийти к простому. Многоступенчатость поставок в автомобилестроении и парадоксальная закрытость производителей автокомпонентов, скорее всего, приведут к тому, что большинство материалов начнет закупаться автоконcernами самостоятельно. (Рос/Химия Украины, СНГ, мира)

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ПОЛИМЕРНЫЕ ТРУБЫ И ФИТИНГИ 2013»

Рынок пластиковых труб в России продолжает двигаться вперед, несмотря на отсутствие адекватной нормативной базы. Имея в потенциале прекрасную возможность развития через модернизацию донельзя изношенных инфраструктурных сетей ЖКХ, он буксует из-за недостатка платежеспособного спроса и интереса со стороны коммунальщиков. Отсутствие доступных пластиковых фитингов значительно увеличивает затраты на прокладку трубопроводов и сигнализирует о наличии свободной ниши, которую с успехом могут занять российские производители.

Седьмая международная конференция "Полимерные трубы и фитинги 2013", организованная компанией Inventra (в составе группы CREON) состоялась в Москве.

Развитая структура переработки полиэтилена в трубу является показателем успеха полимерной индустрии. За последние 10 лет, несмотря на все многочисленные трудности и благодаря серьезным усилиям переработчиков, особенно группы "Полипластик", рынок заметно продвинулся вперед, обеспечив себе ежегодный рост порядка 10-15% на протяжении уже нескольких лет. При этом со стороны властей до сих пор ощущается недооценка данного сегмента. Донести до регуляторов отрасли важность производства полимерных труб по-прежнему остается одной из ключевых задач бизнес сообщества, отметил в приветственном слове глава группы CREON Фарес Кильзие.

Обзор рынка полиэтиленовых труб представил Кирилл Трусов, начальник управления закупок и логистики группы "Полипластик". По его словам, на международных рынках за последние семь лет сложились четкие уровни поддержки и сопротивления, которые обозначают границы коридора колебания цен на полиэтилен. В 2012 г. цены вели себя достаточно спокойно, при этом волатильность на европейских рынках была в 2-3 раза выше азиатской. С марта 2013 г. цены в Азии из-за низкого спроса падали, однако есть все основания полагать, что минимальный уровень снижения ими уже достигнут, и следует ожидать понижающего тренда на противоположный (в случае отсутствия форс-мажорных обстоятельств). В России динамика цен внутреннего рынка следовала за мировыми котировками: рост

стоимости в январе-мае 2012 г., понижение в середине года, повышение в августе-сентябре с последующей стабилизацией к концу года. В сентябре цены на трубные марки ПЭ отечественного производства взлетели на уровень более 100 тыс. руб./т с НДС. Доходило до абсурда, когда цены на сырье на 10% превышали рыночную стоимость готовой продукции. Однако на средневзвешенную себестоимость материалов сильного воздействия это не оказало, порог 80 тыс. руб./т с НДС она так и не преодолела. Образовавшийся в результате аварии на "Ставролене" дефицит на рынке компенсировался за счет применения импортных материалов и натуральных марок ПЭ, что повлекло за собой изменение структуры потребления - появился импортный европейский ПЭ 80, значительно вырос объем контрафактной продукции.

По структуре импорта трубных марок полиэтилена в РУБК (Россию, Украину, Беларусь, Казахстан) видна стойкая тенденция к увеличению доли материалов, произведенных в странах Персидского залива. Вероятнее всего их вес в общем объеме продолжит расти. Также ожидается возврат объемов импорта европейских материалов к уровню 2011 г., основную часть которых составят специализированные марки ПЭ.

Объем российского рынка полиэтиленовых труб за 2012 г. вырос на 20%. Рынок Беларуси подрос на 2% и стабилизировался на уровне 19,5 тыс.т благодаря частным инвестициям с участием иностранного капитала. В связи с завершением госпрограмм объем рынка в Украине за прошедший год сократился на 23%. Главным стимулирующим

объемы потребления фактором оказались аварии и рост аграрного сектора, где также появился частный капитал иностранного происхождения. Казахстанский рынок сократился на 17%, это объясняется политической ситуацией в стране и отсутствием государственного финансирования. Фактически, рынок "работал" только 6 месяцев в 2012 г. В целом за прошедший год емкость рынка четырех стран увеличилась на 10%, на 2013 г. прогноз аналогичен.

Трусов также сообщил, что в феврале 2013 г. группа "Полипластик" завершила сделку по приобретению первого европейского актива - британской компании Radius Systems Ltd. (три завода суммарной мощностью 45 тыс.т). Он назвал данный проект "синергией интересов", пояснив, что покупка выгодна российской стороне с точки зрения новых технологий и маркетинговых решений. Но и отечественный рынок накопил уже достаточно собственных наработок, ему есть что предложить продвинутой Европе.

Помимо этого, докладчик обозначил перспективы замещения металлических труб в РФ полиэтиленовыми (доля металлических сегодня составляет 65%). В 2012 г. наблюдалось уменьшение доли водонапорных труб в общем объеме потребления, и расширение сегмента труб для безнапорной канализации и телекоммуникационных сетей. В 2013 г. эксперт ожидает рост рынка за счет сектора водоснабжения. Он также добавил, что протяженность ветхих и требующих замены коммунальных сетей с каждым годом растет и существует риск сделать главным двигателем роста рынка ПЭ труб в России аварии, как это произошло в Украине. Трусов обозначил нехватку платежеспособного спроса и недостаточность финансирования сегмента ЖКХ. Группа "Полимертепло" (входит в состав группы "Полипластик") работает над инвестиционной программой модернизации тепловых сетей, предлагая региональным муниципальным организациям реальные деньги под кредитование. Однако, несмотря на очевидные выгоды предложения, проект продвигается крайне туго по традиционным российским причинам.

В структуре российского рынка полипропиленовых труб малого диаметра (до 110 мм) российские производители занимают второе место, сообщил технический директор "Альтерпласт" Олег Козлов. По его оценке, в 2012 г. рост производства составил 12-15%; в 2013 г. он снизится до уровня в 10-12%. Развитие обусловлено особенностью внутридомовых инженерных систем, используемых в России, т.е. стояковой системой разводки. Объем импорта PPRC тип 3 в 2012 г. оценивается приблизительно в 90 тыс. т.

Крупнейшим производителем и основным поставщиком на рынки РУБК является Турция, на третьем месте находится Китай. Отечественные компании с недоверием относятся к продукции китайского производства, поэтому зачастую товар поступает через европейские страны, в частности через Польшу. Индия активно наращивает производство и, несмотря на небольшую долю рынка сегодня, в перспективе может создать серьезную конкуренцию. Турция, лишившись второго масштабного рынка сбыта в арабских странах и Африке, также будет пытаться увеличивать свое присутствие в странах СНГ. По динамике российского рынка в 2008-2011 гг. доля РФ увеличилась с 11% до 26%, Турции - сократилась с 60% до 49%. Однако по данным за 2012 г. Турция вернула себе 60% рынка и продолжает наращивать обороты.

Эксперт также заострил внимание на проблеме с нормативной базой на PPR трубы и фитинги. Так, по его словам, СНиП и СП, изданные с 1996 г. по 2001 г., устарели. Внесенные в ГОСТ Р-52134 в 2009 г. изменения "наделали дырок" в стандарте и не позволяют защитить рынок от фальсификата. Нормативной базы для фитингов в принципе нет. Козлов отдельно подчеркнул, что "Альтерпласт" готова участвовать, в том числе финансово, в разработках, посвященных PPR и PP-RCT ГОСТов.

Мирон Гориловский, генеральный директор группы "Полипластик", высказал мнение, что наличие ГОСТа не может в корне изменить ситуацию с низкопробной продукцией. На протяжении 10-20 лет рынок сам отсеет недоброкачественных производителей - этот процесс уже начался. Закон является рычагом, с помощью которого потребитель может себя защищать, существующие ГОСТы не устраивают практически никого из участников рынка, однако, работа над ним растянется еще на долгое время, полагает эксперт. Поэтому сейчас, в ожидании выхода российских нормативов, потребитель имеет единственную возможность ориентироваться на конкретные документы производителя, которые гарантируют соответствие качества продукции требованиям международных норм.

Генеральный директор HOBAS Russia Дмитрий Еременко также отметил высокое качество мировых стандартов и предложил при создании нормативной базы производства и применения полимерных труб в России использовать утвержденные международные нормы. По его мнению, существующая отечественная система сертификатов и ТУ ущербна. Результатом ее является разнообразная продукция, которая имеет общие номинальные значения только в маркировке, при этом разительно отличается по составу и техническим свойствам. Контролировать качество продукции на российском рынке возможно через выполнение требований исходных стандартов EN, ISO. Необходимы публикации аутентичных переводов ФГУП "Стандартинформ", разработка стандартов ГОСТ Р ИСО и внедрение практики подтверждения качества серийной продукции третьей стороной - независимым аудитором (не ИСО 9001), заключил Еременко.

Инесса Сафронова, и.о. директора центра нормирования в газоснабжении и газификации регионов РФ "Газпром промгаз", добавила, что отраслевое сообщество должно принимать непосредственное активное участие в разработке нормативной базы, без этого формирование адекватного законодательства в области полимерных материалов невозможно. Она обратила внимание слушателей на Технический регламент Таможенного союза, который после 2015 г. заменит действующий ФЗ №384 о безопасности зданий и сооружений и будет диктовать обязательные к исполнению межгосударственные строительные нормы и правила (МНС). На сегодняшний день проекты МНС не в полной мере учитывают требования и возможности полимерной индустрии. Без активного участия специалистов полимерной отрасли в обсуждении и разработке проектов этих документов невозможно сформировать нормативные требования, соответствующие современному уровню научно-технического развития и состоянию национальных экономик стран Таможенного союза.

Действительно, в настоящее время в качестве методического материала используются наработанные за 50 лет СНиПы и СП, статус ГОСТов опущен до рекомендательного уровня, а нормативы не актуализируются под современные материалы, отметил Владимир Бухин, главный редактор журнала "Трубопроводы и Экология". Однако чтобы переломить ситуацию, рыночное сообщество должно занимать активную позицию и самостоятельно искать и предлагать методические выходы для развития промышленности, также полагает он.

Далее в рамках круглого стола по вопросам применения полимерных труб при строительстве и реконструкции трубопроводов выступил начальник управления технического контроля "Мосводоканал" Сергей Скопинцев, который поделился опытом эксплуатации водоканалом полимерных труб. На балансе предприятия находится порядка 20 тыс. км трубопровода (11 тыс. км водопровода и более 8 тыс. км канализации), из которых около 1 тыс. км (почти 5%) составляют полиэтиленовые трубопроводы. За 2011-2012 гг. суммарно было проложено порядка 150 км поли-

этиленовых трубопроводов, что составило около 35% общего количества перекадаков.

За время работы "Мосводоканал" остро столкнулся с проблемой низкой квалификации специалистов строительных организаций, осуществляющих сварку и монтаж ПЭ труб. Как показала практика, избежать аварий в случае нарушения технологии сварки и монтажа трубопровода невозможно даже при условии использования высококачественных материалов. Хотя материалов, не соответствующих требованиям ГОСТ, также было выявлено достаточно. В связи с этим принятие единого отечественного стандарта на контроль качества сварки и методологии прокладки ПЭ труб Скопинцев назвал необходимым минимумом для успешной работы.

Мирон Горилловский добавил, что только тотальный контроль именно со стороны потребителя может служить гарантией успешной эксплуатации ПЭ трубопроводов. Высокое качество трубы без работы со стороны заказчика ничего не решает. "Мосводоканал" на сегодняшний день является единственной в России организацией, которая сумела прочувствовать это на своем опыте и, в том числе благодаря совместной работе с группой "Полипластик" на протяжении 6 лет, сумела грамотно организовать процесс прокладки трубопроводов из полиэтиленовых труб большого диаметра в части контроля качества материалов, так и монтажа объектов. Пример "Мосводоканала" показал, что даже в отсутствие ГОСТа или СНиПа, которые, несомненно, нужны, можно ответственно подходить к вопросам организации прокладки труб и в результате иметь надежные трубопроводы с многолетней гарантией.

Заместитель начальника "Мосгаз" Сергей Дубинский сообщил, что организация пользуется полимерными трубами с 1991 г. Он высказал пожелание по расширению ассортимента фитингов по конфигурации и диаметрам, а также отметил, что сейчас "Мосгаз" активизирует свою деятельность по проекту "сифоны": разрабатываются возможности замены металлической части трасс на антикоррозийное пластиковое оборудование.

О новой нише использования пластиковых труб в России рассказал Виталий Котов, исполнительный директор Pipelife Russia. Он представил доклад о применении в морском строительстве полимерных труб большого диаметра в длинных отрезках. На сегодняшний день в РФ существуют два подобных проекта, один из которых находится в Сочи, а второй реализован Pipelife Russia в Кронштадте. В Украине построен отвод в море в г. Одессе. Суммарно компания имеет более 100 успешных международных проектов. Среди основных трудностей при возведении морских объектов эксперт назвал риски по монтажу и необходимость строго соблюдать рекомендации по установке, нарушение которых может нивелировать высокое качество самих материалов. Доставка длинномерных труб также представляет определенные сложности, поэтому производители вынуждены брать на себя логистику. По словам Котова, на Черноморском побережье России могут быть осуществлены еще пять-восемь перспективных и высоко маржинальных проектов.

Член правления компании "Полимерные трубопроводные системы" Андрей Браславский, комментируя данное выступление, отметил, что, с учетом географических особенностей России, для достижения наилучших экономических результатов при сохранении надежности качества продукции, необходимо комбинировать различные технологии и материалы.

С обзором рынка композитных труб выступила Алина Хованских, заместитель директора "Союза КТИ". По предварительным оценкам объем рынка в 2012 г. составил около 27,5 тыс. т, что на 10% выше показателей 2011 г. (25 тыс. т или 7 млрд. руб.). Кризисная динамика 2008-2009 гг. сменилась постепенным ростом, и с 2010 г. наблюдается стабильное увеличение спроса в среднем на 20-25% в год.

На трех крупных производителей, "Завод стеклопластиковых труб" (Татарстан), "ТСТ" и "ТрубопроводСпецСтрой" (Пермский край), приходится около 70% производственных мощностей. Остальная часть рынка делится между оставшимися 12 предприятиями. Доля импорта продукции остается на достаточно высоком уровне. За последние 4 года импорт СП труб увеличился в 2,5 раза в натуральных показателях, и более чем в 3 раза в денежном выражении, составив в 2012 г. более 20 тыс.т. Отечественные производители выпускают в основном трубы малого диаметра, это продукция сложного производства с высокой стоимостью. По данным за 2011 г. 6 тыс.т российской продукции в денежном выражении составляли более \$165 млн. Импортируются же по большей части простые трубы больших диаметров с невысокой стоимостью. Так, в том же году было импортировано 19 тыс. т товара на сумму около \$65 млн. Только за последний год с появлением ГОСТ Р на трубу в сфере простых труб появилась тенденция заменять импортные трубы товаром российского производства.

Мирон Горилловский отметил высокую стоимость стеклопластика - в районе 280 руб./кг (в несколько раз выше цены на ПЭ трубы), и нехарактерную для российского рынка черту, когда внутри страны производится дорогой высокотехнологичный товар, а импортируется товар с низкой добавленной стоимостью.

По словам Дмитрия Еременко, производители стеклопластика считают стоимость трубы не в килограммах, а метрах, поэтому сопоставление цены здесь не совсем корректно.

Технический специалист по направлению пластики Dow Егоре Антон Василенко рассказал о применении нового материала PE-RT для решения проблем межквартирных сетей. Пластиковые трубы из данного материала являются прекрасной альтернативой металлическим трубам по антикоррозийности, гибкости, высокой скорости экструзии, технологичности и высокой термостойкости, материал PE-RT подходит для сварки. Помимо этого спикер отметил, что в настоящее время разрабатываются новые международные стандарты, и Dow Егоре будет способствовать включению PE-RT в европейские ГОСТы.

Начальник лаборатории контроля качества продукции производства полипропилена "ОНК" Управляющей компании "Уфаоргсинтез" Раушан Гаязова рассказала о производстве трубных марок полипропилена на предприятии. Помимо выпуска базовых марок полипропилена с 2013 г. компания начала выпуск нового статсополимера-рандом (Бален 03003), первая опытная партия в 500 т уже поступила на перерабатывающие предприятия. По отзывам переработчиков, материал соответствует заявленным характеристикам и соответствует качеству импортных марок ПП. В планах компании серийное производство данной марки статсополимера, а также производство новых марок, в том числе в ближайшей перспективе марки ПП Бален 03005.

Коммерческий директор предприятия "Поток - Трубная компания", специализирующегося на производстве внутридомовых сетей, Надежда Князева прокомментировала опыт использования статсополимера Бален 03003. Она отметила в общем хорошее качество и стабильность марки в тестовых изделиях, и подчеркнула готовность предприятия к дальнейшей совместной работе над материалом, чтобы сделать его качество соответствующим международным стандартам.

Тенденции рынка жилой недвижимости в Москве и регионах оценила директор по маркетингу BV Development Ольга Муратова. В целом она отметила некоторый рост объемов ввода новых жилых объектов в эксплуатацию, и добавила, что данная тенденция сохранится в ближайшие 2-3 года.

"Очень важно услышать то, о чем игроки рынка умалчивают", - отмечает генеральный директор компании Inventra Анна Даутова. Сейчас мы видим несколько заву-

лированных сегментов, где в ближайшее время начнется большая инвестиционная активность. В первую очередь, высокомаржинальные фитинги, несмотря на более сложную технологию производства, гораздо быстрее начнут "отбивать" инвестиции, нежели простая гладкостенная труба больших диаметров. Во-вторых, новые производства полипропиленовой трубы с учетом существующих объемов

потребления смогут получать необходимое сырье в достаточных количествах, что будет привлекательно для крупных инвестиций. Безусловно, изменение структуры рынка повлечет новые вызовы, но и на следующем этапе развития компания Inventra будет рада содействовать продвижению российского рынка полимерных труб. (Рсс/Химия Украины, СНГ, мира)

III МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ДИЗЕЛЬ-2013»

Низкий внутренний спрос, высокая стоимость и не всегда хорошее качество - это российский рынок дизельного топлива сегодня. Политика регулятора направлена на модернизацию нефтепереработки крупных НПЗ и не замечает, как своими методами "зажимает" более мелких игроков топливного рынка, наличие которых жизненно необходимо для сохранения рыночных основ отрасли

Компания CREON Energy провела третью международную конференцию "Дизель 2013" в Москве. Около половины производимого в стране дизельного топлива уходит на экспорт - дизель остается стратегическим продуктом и главным источником валютной выручки для нефтепереработки. Надолго ли сохранится существующий сегодня баланс между внутренним потреблением и экспортом - остается вопросом. Открывая конференцию, генеральный директор CREON Energy Санджар Тургунов предложил участникам поделиться своим видением качественного развития дизельного рынка и оценить текущее положение отрасли в целом.

Доклад директора Russian Automotive Market Research Татьяны Арабаджи был посвященный соответствию состояния автопарка России структуре рынка дизельного топлива. В целом транспортный парк демонстрирует хорошую динамику прироста. По данным 2011 г., количество легковых автомобилей составило 36,2 млн. шт. (+87% по сравнению с 1999 г.), грузовых - 7,4 млн. шт. (+72%), автобусов - 0,8 млн. шт. (+33%). По прогнозу, до 2015 г. сократится темп прироста легковых машин, так как рынок близок к порогу насыщения. Что касается грузового транспорта, то в связи с большим количеством заявленных инфраструктурных проектов спрос будет оставаться на довольно высоком уровне. По типу топлива основным потребителем дизеля остается грузовой автотранспорт. С дизельным двигателем выпускают порядка 97,8% грузовых автомобилей, примерно 62,4% автобусов и 5,5% легковых автомашин. Ввиду того, что основную долю транспортного парка составляют автомобили старше 5 лет, по соответствию мировым стандартам экологической безопасности российский автопарк развит слабо. Относительно увеличения в России количества автомашин, работающих на дизельном топливе, в связи с перепроизводством ДТ к 2020 г., Арабаджи сказала, что российские производители - ВАЗ, УАЗ - практически не устанавливают дизельные двигатели. Что касается иностранных марок, которые собираются на территории РФ, то все они выпускаются с бензиновыми двигателями. Более того, по условиям промышленной сборки, автоконцерны (GM, Volkswagen, Renault-Nissan) должны организовывать производство двигателей внутри страны. Поскольку профицит ДТ на российском рынке не является проблемой мировых автоконцернов, вряд ли их можно будет убедить переориентировать свои заводы на производство автомобилей с дизельным двигателем. С другой стороны, можно ввести стимулирующие льготы, например снизить пошлины, для увеличения импорта автомобилей с дизельным двигателем, однако такие меры не популярны, так как с вступлением в ВТО таможенные тарифы в России на весь автотранспорт были существенно снижены. Кроме того, экспортеры дизельных авто говорят, что качество ДТ хорошее только в Москве и в других городах-миллионниках, к тому же дизельные авто дороже.

Антон Жаринов, начальник отдела анализа внешней торговли и регулирования рынков ТЭК департамента координации, развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Минэкономразвития России, отметил, что развитие производства качественного дизельного топлива

связано с темпами роста производства легковых автомобилей с дизельными двигателями. Розничные цены на дизтопливо остаются сравнительно высокими, на них не сильно влияют флуктуации цен на мировом рынке либо российских экспортных пошлин. При этом вызывает недоумение то, как при профиците внутреннего рынка в 20-30 млн. т периодически ДТ стоит дороже брендируемого АИ-95 класса Евро-5.

Обзор российского рынка дизельного топлива сделала начальник отдела маркетинговых исследований ИАЦ "Кортес" Ирина Боград. Темпы прироста основных показателей демонстрировали в 2012 г. отрицательное значение. Так, объем производства составил 69,25 млн. т (-1,4%), спрос - 33,5 млн. т (-2,9%), экспорт - 35,8 млн. т (-0,8%), импорт - 0,11 млн. т (сократился в 3 раза). Основными производителями оставались нефтяные компании "Роснефть", "ЛУКОЙЛ", "Газпром нефть", "ТНК-ВР", "Башнефть" и "Сургутнефтегаз". Доля экспорта ДТ была крайне высокой, несмотря на введение схемы "60-66". По большей части вывозилось дизельное топливо класса Евро-2 и ниже, однако, в 2012 г. увеличилась доля экспорта ДТ класса Евро-3 и выше. В структуре производства ДТ по классам экологической безопасности наметились значительные улучшения. За январь-февраль 2013 г. доля дизельного топлива класса Евро-3 увеличилась до 43%, Евро-4 - до 11%, Евро-5 - до 35%. Объем потребления по основным секторам применения сохранялся на одном и том же уровне в течение последних лет, что свидетельствует об отсутствии существенного развития отраслей экономики и использования ДТ в качестве топлива для грузового и пассажирского автотранспорта. В развитие данного тезиса Наталья Шуляр, председатель подкомитета по моторным топливам ТПП России, добавила, что, по прогнозу, к 2020 г. российские нефтепродукты будут вытеснены с европейского и азиатско-тихоокеанского рынков. В этой связи стоит задуматься о развитии внутреннего спроса и проведении "дизелизации" автопарка. Боград, отметила необходимость увеличения глубины нефтепереработки и строительства установок, которые увеличат производство автобензина, рынок которого в ближайшие годы может стать дефицитным. Рынку дизельного топлива, который в настоящее время профицитен, но все-таки испытывает проблемы с производством зимнего топлива, необходимо наладить облагораживающие процессы, пуская установки гидроочистки и депарафинизации. Процессы гидрокрекинга вакуумного газойля, которые планируется использовать для увеличения выпуска ДТ, лучше направить на переработку тяжелых нефтяных остатков. В целом формирование внутреннего рынка дизтоплива будет связано с развитием промышленного производства, грузоперевозок, автопарка и предпочтений автолюбителей, считает Боград.

По мнению директора департамента углеводородного сырья CREON Energy Анастаса Гатунка, переход на Евро-5 по бензинам и дизелю был навязан России западными консультантами, но в малонаселенных регионах он не оправдан. Без учета сырьевой базы, климатических условий и состояния автопарка стремление правительства соответствовать ведущим европейским странам по доле по-

требления дизельного топлива приводит к дисбалансу на топливном рынке: периодически возникающий дефицит высокооктановых бензинов класса 4 и выше, а также регулярная нехватка зимнего ДТ. Для решения проблемы с реализацией избыточного ДТ необходимо поддерживать не только закупки, осуществляемые армией и агропромышленным комплексом, но и стимулировать спрос со стороны населения (снижение налоговой нагрузки, акцизов и т. п.).

Важным вопросом для создания благоприятных условий развития отрасли является таможенно-тарифный режим при экспорте дизеля. По словам Антона Жаринова, последние 10 лет обложение ввозными пошлинами ДТ находилось на уровне около 70% от пошлин на нефть, лишь пару лет назад таможенный тариф снизился приблизительно на 5-7%. Данная мера должна была создать благоприятные условия для экспортеров ДТ и увеличить прибыль НПЗ, ориентированных на выпуск светлых нефтепродуктов. Уровень пошлин сейчас колеблется в диапазоне \$260-280/т, т. е. фактически 1/3 от стоимости ДТ на внешних рынках. За прошедший год за счет снижения ввозной пошлины компании-экспортеры дизельного топлива получили порядка 13 млрд. руб. свободных средств. По словам эксперта, в среднесрочной перспективе не планируется изменений режима "60-66". На вопрос о возможности переноса сроков перехода на следующий класс по экологической безопасности Жаринов пояснил, что с 1 января 2013 г. введенный Техрегламент стал наднациональной нормой: он был принят решением высшего органа управления Таможенного союза. В этой связи внесение каких-либо изменений представляется организационно достаточно сложным. Скорее всего, Казахстан возражать не станет, ведь у них и так зафиксированы более поздние сроки ввода норм экологической безопасности по бензинам и дизелю. Однако белорусские компании с их небольшим количеством НПЗ и более качественной глубиной переработки могут не согласиться.

В развитие темы о Техническом регламенте Тамара Митусова, заведующая отделом дизельных, печных, судовых, котельных топлив и присадок к ним "ВНИИ НП", рассказала о влиянии принятого документа на рынок ДТ. В настоящее время идут изменения в структуре производства дизтоплива по содержанию серы. Цены на дизельное топливо будут расти, так как, во-первых, Минфин России устанавливает цены на нефть исходя из экспортной нефти, во-вторых, нефтяные компании заинтересованы в получении прибыли - рентабельность составляет порядка 60%, наконец, система налогообложения позволяет включать акциз в стоимость конечного продукта. Митусова подробно рассмотрела все действующие нормативные документы на выпуск дизельных топлив и отметила, что требования по старым и новым ГОСТам имеют различия, что объясняется появлением современной техники. Что будет с нормативной базой после 30 июня 2014 г., когда национальные стандарты утратят силу, остается вопросом. Кроме того, существует проблема контрафактной продукции, так как контроль качества ДТ больше не относится к сфере влияния госконтроля. Все споры по данному вопросу перешли в арбитражные суды. Комментируя вопрос относительно некоторых повторений и противоречий в текстах ГОСТов, представители "Славнефть-ЯНОС" и Саратовского НПЗ отметили, что на их производстве за основу берется ГОСТ Р 52368.

Отвечая на вопрос Александра Салищева, заместителя директора департамента по науке и инновациям топлива и ГСМ "Кем-Ойл", относительно введения акциза на печное топливо, Митусова пояснила особенности составления документации на производство такого топлива, добавив, что многие НПЗ не работают по ГОСТам. Александр Левченко, генеральный директор "НС-Ойл", возмутился в целом негативным отношением к мини-НПЗ. Крупные нефтепера-

батывающие заводы отказываются закупать продукцию мини-заводов в качестве сырья, государство путем давления на административные рычаги все больше "зажимает" сегмент малой нефтепереработки и заставляет многих игроков "уходить в подполье". Однако к мини-НПЗ остаются претензии относительно низкого качества выпускаемой продукции. Несправедливость отношения к малой нефтепереработке отмечает и компания CREON Energy: необходимо не "зажимать", а стимулировать развитие данного сегмента для сохранения рыночных основ в отрасли.

Митусова также отметила, что новый Техрегламент не распространяется на гособоронзаказ. Как прокомментировал этот вопрос начальник отдела квалификационных испытаний топлив и масел 25-го ГосНИИ химмотологии Минобороны России Константин Шаталов, позиция конструкторов бронетранспортной техники не допускает применения топлив с депрессорными присадками. Другая причина - срок хранения запасов ДТ должен составлять не менее 10 лет. Также Шаталов рассказал о системе оценки соответствия нефтепродуктов, поставляемых по гособоронзаказу. С 1 июля 2012 г. был утвержден ГОСТ "Военная техника. Дизельное топливо. Технические условия", который регулирует выпуск и применение ДТ с содержанием серы 500 ppm. Для автотехники военные используют стандартные виды топлива класса Евро-3/Евро-4. Для бронетанковой и техники, предназначенной для ВМФ, требуется топливо с более высоким содержанием серы. Поставщиком гособоронзаказа может стать любое юридическое лицо, обладающее правом собственности на производство топлива, в т. ч. и мини-НПЗ.

Технический консультант Cummins Inc Юрий Поляков рассказал о проблемах российского рынка дизельных топлив и двигателей в 2013 г. Обеспечение по стране дизельного топлива, соответствующего норме Евро-4, без вмешательства государства невозможно. Одна из причин трудностей регулирования рынка ДТ заключается в том, что Техрегламент по топливам не распространяется на стадию реализации. Только в России элементы одной цепи, как производство, дистрибуция и контроль качества ДТ, призванные обеспечить реализацию Техрегламента по экологии транспортных средств, находятся в таком диссонансе друг с другом. На практике это показывает одно - деньги на ветер и ухудшение экологии. Недостаток ДТ с нормированным содержанием серы по стандарту Евро-4 на всех АЗС общей сети в условиях фактического отсутствия контроля над работой АЗС провоцирует эксплуатацию транспортных средств без работоспособных систем нейтрализации, а также способствует правовому нигилизму в России и продвижению контрафакта.

Старший менеджер управления развития и анализа коммерческой деятельности "ЛУКОЙла" Сергей Коляда рассказал об организации производства дизтоплива класса Евро-5 на предприятиях компании. "ЛУКОЙл" провел масштабные мероприятия по модернизации своих технологических объектов, в том числе строительство установок производства и концентрирования водорода, строительство и модернизация установок гидроочистки дизельного топлива, создание комплекса гидрокрекинга вакуумного газойля, установку самых современных каталитических систем, а также строительство узлов ввода присадок. В 2005 г. "ЛУКОЙл" пустил производство брендированного дизельного топлива "ЭКТО", использование которого позволяет в полной мере реализовать потенциал и увеличить срок службы двигателя автомобиля. В структуре продаж дизельных топлив компании доля "ЭКТО" стабильно растет и в 2012 г. составила около 2/3 продаж. Отвечая на вопрос относительно конкуренции на рынке брендированного топлива, Коляда сказал, что, несмотря на высокую степень государственного регулирования рынка топлив, конкуренция существует. "ЛУКОЙл" как один из крупнейших производителей дизельных топлив нацелен на привлечение потреби-

телей, в первую очередь за счет высокого качества своего топлива. По словам Шуляр, потребители, в частности транспортно-логистические компании, положительно высказывались о качестве дизельного топлива "ЛУКОЙЛ".

По мнению Александра Митника, начальника отдела систем анализа и прогнозирования компании "Газпром-нефть", рынок брендируемого топлива активно развивается, потребители готовы платить за лучшее качество. Что касается качества выпускаемого топлива, то Митник заверил, что компания "Газпром нефть" вкладывает большие средства в испытания, в том числе проверку эксплуатационных качеств брендируемых топлив при использовании в реальных автомобилях.

Владимир Каравай, технический координатор BASF, добавил, что все используемые в брендируемом топливе присадки совместимы между собой. Если возникают нарекания по качеству топлива, то это, скорее всего, вызвано качеством базового бензина.

Обзор сегмента присадок был сделан заместителем генерального директора "ВНИИ НП" Александром Даниловым. Потребность российского рынка топлив в противоизносных присадках составляет порядка 7 тыс. т. Предприятия "АЗКИОС" и "НЗМП" удовлетворяют порядка 1,5 тыс. т спроса, остальной объем покрывается за счет импорта. Антистатические присадки полностью импортируются, спрос на них составляет несколько десятков тонн в год. Основными поставщиками являются Innospec и Clariant. Что касается промоторов воспламенения, то до недавнего времени они не были актуальны в России, а сейчас импортируются в объеме около 8 тыс. т/год. Спрос на депрессорно-диспергирующие присадки за последний год не изменился: порядка 1,5 тыс. т/год. Основные поставки - по импорту. Также Данилов рассказал об использовании биодизеля в качестве присадки к топливу. Отличные смазочные и антистатические свойства, а также хорошая воспламеняемость биодизеля позволяют отказаться от введения в топливо соответствующих присадок. В Европе в топливо

добавляют порядка 5-7% биодизеля. В продолжение темы присадок Борис Ларионов, начальник цеха Бийского олеумного завода, добавил, что их завод готов начать выпуск циклогексилнитрата, учитывая, что перспективный спрос на эту присадку составляет, по словам Данилова, порядка 25 тыс. т.

Ведущий специалист по продажам "Новотэк-Трейдinгa" Михаил Аксенов, говоря о текущей ситуации на рынке дизельного топлива, отметил, что основными проблемами трейдеров и брокеров при покупке топлива на бирже остаются отсутствие ДТ на базисах поставки, большое количество "биржевых стаканов" по одному и тому же наименованию дизтоплива, минимальный размер лота, а также недостаток информации об объемах, которые будут выставлены на бирже. Что касается влияния на биржевые торги объединения "Роснефти" с "ТНК-ВР", Аксенов прокомментировал, что пока никакой конкретной информации нет, возможно, ситуация по дизелю будет схожая с бензинами: часть объемов "ТНК-ВР" уйдет с торгов.

Возможно, нефтяные компании нечетко соблюдают оговоренные в четырехстороннем соглашении сроки, но, тем не менее, наполняя российский рынок качественным продуктом, увеличивают выпуск дизельного топлива стандарта Евро-4 и выше. Главный парадокс заключается в том, что, несмотря на существенное улучшение качества производства со стороны НПЗ, у конечного потребителя на АЗС нет гарантий не залить топливо сомнительного происхождения. Причина - фактическое отсутствие контроля над работой частных автозаправочных станций, доля которых намного превышает долю АЗС ВИНКов. Участники конференции призвали органы государственной власти пересмотреть методику и частоту проведения проверок. Ведь только в случае жесткого и постоянного мониторинга деятельности автозаправочных станций, немалые инвестиционные вложения в модернизацию отрасли приведут, наконец, к улучшению и качества конечного продукта, и экологической ситуации, резюмировал Гатунок. (Рсс/Химия Украины, СНГ, мира)

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ПРОМЫСЛОВАЯ ХИМИЯ 2013»

Потребление промышленных реагентов в России продолжает расти по мере выработки нефтяных месторождений. Однако возрастающий спрос не сулит производителям химикатов пропорционального увеличения прибыли. В погоне за высокой маржой нефтяные компании замораживают цены, не снижая требований к уровню поставляемой продукции.

Компания CREON Energy провела в Москве первую международную конференцию "Промысловая химия 2013". Объемы применения химических реагентов на промышленных объектах продолжают расти, сообщил в приветственном слове генеральный директор CREON Energy Санджар Тургунов. Стремясь увеличить коэффициент отдачи месторождений, нефтяные компании говорят о необходимости использования самых современных химикатов. При этом они настаивают на стабилизации или понижении цен на реагенты. Возможно ли сохранить высокое качество промышленной химии, не прибегая к повышению цен в условиях постоянно растущих затрат на производство? Участники конференции попытались найти золотую середину между желаниями заказчиков и возможностями производителей.

Большинство российских нефтяных месторождений вступили в последнюю стадию разработки, этим фактом диктуются основные тенденции развития промышленной химии. Об этом рассказала директор НОЦ "Промысловая химия" РГУ нефти и газа имени И. М. Губкина Любовь Магадова. Структура запасов изменилась, специалисты имеют дело с низкопроницаемыми, неоднородными коллекторами и трудноизвлекаемыми запасами. Без специальных технологий нефть не добыть, повышение нефтевытеснения возможно только при использовании специальных реагентов. Одним из методов, позволяющих значительно увеличить коэффициент вытеснения (на 20-30%), является технология "Полимер-ПАВ-Щелочного заводне-

ния", которая внедряется сейчас компанией "Салым Петролеум" на Салымском месторождении. Для лучшей работы технологии используется высокоэффективный раствор ПАВ, способный создавать ультранизкое межфазное натяжение на границе с нефтью (0,001-0,0004 мН/м), в то время как показатели обычного ПАВ находятся на уровне 1-0,1 мН/м. В НОЦ "Промысловая химия" разработаны новые технологии для повышения нефтеотдачи пласта, например, с использованием полимер-полимерного состава, который создает более прочные гели при меньшей концентрации полимеров. Обработка удаленной части пласта происходит с помощью специального состава SiXell (состоит из 2 компонентов: полимера и термотропной системы). Данная технология позволяет создать экран посередине между нагнетающей и добывающей скважинами, что в разы увеличивает нефтеотдачу. Эксперт обозначила проблему качественной обработки нагнетательных скважин. Традиционная обработка соляной и грязевой кислотой не позволяет добиться нужной приемистости. Поэтому центром была разработана трехэтапная технология очистки призабойной зоны нагнетательных скважин с помощью колтубинга. Забой промывается от углеводородных загрязнений водным раствором многокомпонентного ПАВ, далее раствором соляной кислоты с ПАВ, на третьем этапе происходит продавка в ПЗП пачки ПАВ-кислотной композиции. На скважинах компании "Татнефть" применение данной технологии позволило добиться почти 100%-ного эффекта. Центром также разрабатывается большое коли-

чество специализированных ПАВ-кислотных систем, применение которых позволяет замедлить скорость реакции с породой, сократить коррозионную активность, понизить межфазное натяжение в ходе реакции, не образовывать нерастворимых осадков и другое. Также Магадова рассказала о технологиях, используемых при различных видах гидравлического разрыва пласта и специально разработанных для них реагентах, в частности, гелеобразователях, сшивателях, модификаторах поверхности и др., а также о технологиях глушения с применением жидкостей глушения на полисахаридной основе, на основе обратных эмульсий, самосшивающихся жидкостей глушения. Технологии опробованы и внедряются на объектах "Сургутнефтегаза", "ТНК-ВР", "Волгограднефтегаз" и других. Эксперт отметила достижения центра в области ремонтно-изоляционных работ с применением микроцемента и рассказала о возможностях борьбы с конусообразованием с помощью новой системы "Кремнезоль". В заключение эксперт подчеркнула, что в настоящее время прирастить добычу нефти в стране возможно только развивая специализированные, направленные на повышение нефтеотдачи технологии. Отвечая на вопросы аудитории, Магадова высказала мнение, что на новых разрабатываемых промыслах Восточной Сибири в связи с природными особенностями месторождений будут востребованы в основном реагенты на углеводородной, а также водно-спиртовой основе.

Сергей Сковрцов, инженер-технолог отдела перспективного развития инженерно-технического центра "Газпром добыча Оренбург", поделился созданными на базе предприятий компании инженерными решениями в области химизации процессов добычи. Помимо уже существующих методов, он назвал требующие развития приоритетные направления, по которым ведется активная работа. Это нейтрализация сероводорода в газах освоения с помощью жидких абсорбентов. Высокое содержание H_2S в газе на Оренбургском нефтегазоконденсатном месторождении (до 6% об.) обуславливает постоянные запреты на освоение скважин, что влечет многодневные простои при КРС. Силами центра были подобраны и испытаны в лабораторных условиях две технологии химической сорбции. Первая основана на процессе хемосорбции молекул H_2S и RSH раствором нейтрализатора без его регенерации. При исследовании лучшие результаты показал нейтрализатор на основе гидроксида натрия. Вторая технология базируется на процессе хемосорбции кислых компонентов с последующей регенерацией реагента воздухом. Выносимая из скважин жидкость частично остается в промысловых шлейфах, что снижает их пропускную способность, скорость потока в системе сбора и напрямую влияет на скорость выноса пластовой продукции из скважины. Для решения задачи по очистке шлейфов проводятся испытания гель-поршневых систем. Суть технологии в следующем: в результате смешивания воды и различных компонентов получается гель с определенным значением динамической вязкости, который не растекается и сохраняет форму. Передвижение гель-поршня осуществляется за счет использования энергии давления газообразного азота. Проблему обводнения скважин специалист "Газпром добыча Оренбург" предлагает решать с помощью специализированных ПАВ. Удаление жидкости с забоя обеспечивается при контакте воды с ПАВ и барботаже газа через столб жидкости - образуется пена. Даже небольшие скорости газа обеспечивают вынос пенообразной массы на поверхность в отличие от воды. Промышленное внедрение вышеперечисленных технологий планируется после получения стойкого положительного эффекта на стадии промысловых испытаний. Среди компаний-подрядчиков, с которыми сотрудничает "Газпром добыча Оренбург", Сковрцов назвал "Газпром ВНИИГАЗ", "НефтеХим Технология" и "Псковгеокабель".

Основной сложностью при применении химических методов повышения нефтеотдачи пластов является отсутст-

вие системы прогнозирования эффекта от использования химтехнологий, считает начальник отдела "ЛУКОЙЛ-Инжиниринг" Артур Фаткуллин. Он рассказал о возможных способах моделирования, позволяющих заранее планировать оптимальное применение химреагентов, а не оценивать их эффективность постфактум. Химические методы применяются интенсивно на поздних стадиях разработки, когда имеется достаточное количество информации по месторождению, поэтому можно рассчитывать на достаточно высокую точность и адресность модели. Среди наиболее часто используемых российскими специалистами симуляторов для создания гидродинамических моделей и прогнозирования технологических показателей, которые имеют опции для моделирования технологий ПНП, он назвал Eclipse, Tempest, VIP, CMG, tNavigator. Для более широкого применения геолого-гидродинамического моделирования при планировании химических технологий требуется совершенствование существующих гидродинамических симуляторов, включение в них специальных пакетов программ, позволяющих адекватно моделировать применение химических рабочих агентов с различным механизмом действия. Это позволит повысить успешность проводимых мероприятий и снизить долю низкоэффективных технологий.

Об интенсификации добычи нефти на мелких месторождениях с трудно извлекаемыми запасами рассказал главный геолог "Карбон-Ойл" Альберт Мияссаров. Как показал проведенный на объектах башкирского яруса анализ скважин, наиболее эффективным при организации систем ППД является циклический режим закачки, а также использование шитых полимерных систем и реагента "КАРФАС". Наибольший эффект по приросту добычи нефти обеспечивают химические реагенты многофакторного и избирательного действия (СКРИД, МКС-3, РИНГО-СКС). Они обладают высокой проникающей способностью, низкой скоростью химического взаимодействия с породой пласта и исключают возможность эмульгирования кислотной композиции с нефтью.

Научный сотрудник лаборатории химического обеспечения интенсификации нефтедобычи "БелНИПИнефть" РУП "Производственное объединение "Белоруснефть" Геннадий Печерский сообщил, что большинство нефтяных месторождений Республики Беларусь находятся на IV стадии разработки. Он представил обзор технологий и композиций для увеличения добычи нефти, адаптированных по ряду технологических показателей к местным геологическим условиям. В "ПО "Белоруснефть" используются потокоотклоняющие композиции для неоднородных коллекторов (полимерные, минеральные, полимер-минеральные), комплексные технологии (ПАВ-полимерные композиции) для добычи вязкой нефти. Также докладчик рассказал о проведенных опытно-промысловых испытаниях осадкообразующих, гелеобразующих и термотропных композиций для ПНП на месторождениях Республики Беларусь. Относительно импорта запатентованных разработок докладчик отметил, что технология ПНП с использованием водной дисперсии нефтешламов (ВДНШ) адаптирована к применению на месторождении Жетыбай (Казахстан). Ведутся разработки материалов и технологий ПНП по ряду договоров с нефтедобывающими предприятиями в России.

Заведующая лабораторией "Самарский ИТЦ" компании "Роснефть" Кира Беркович затронула вопросы обеспечения качества и мониторинга эффективности применяемых промысловых реагентов. Она рассказала о лабораторных исследованиях агрессивности нефтепромысловой среды, представила мобильный комплекс для изучения многофазового потока, с помощью которого можно брать пробы в реальных термобарических условиях и качественно переводить пробы в сменный контейнер для последующих исследований.

В рамках круглого стола участники перешли к обсуждению текущего положения и перспектив отрасли. Айдар Сухов, директор по стратегическому развитию в нефтегазовой отрасли "Миррико менеджмент", отметил, что на рынке промышленной химии наблюдается ярко выраженный рост цен на сырьевые производные и явное ценовое давление со стороны заказчика. На сегодняшний день он не видит доступных производителям способов переломить ситуацию с целью сбалансирования интересов покупателя и продавца. Направление, которое выбрала для себя "Миррико" в данных условиях, – оказание комплексных услуг по внедрению систем управления химизации. На протяжении последних 3 лет такая стратегия дает положительные результаты. Компанией успешно реализуются проекты, в частности, на объектах "Роснефти" ("Оренбургнефть"), "ТНК" ("ТНК-Нягань") и "ЛУКОЙла" ("ЛУКОЙл-Пермь"). Также, по словам эксперта, поскольку некоторые необходимые компоненты в РФ не производятся, зарубежные компании могут диктовать цены на свою продукцию.

Руководитель проектов "Колтек Интернешнл" Михаил Вартапетов также полагает, что политику развития рынка промышленной химии определяют в основном нефтяные, а также крупные нефтесервисные компании. Поэтому важно наладить постоянный диалог между заказчиком и производителем, чтобы производственные компании заранее понимали, какая продукция будет востребована. Эксперт подчеркнул, что, покупая отдельные сырьевые компоненты за рубежом, "Колтек Интернешнл" ведет работу по созданию собственных синтезов с целью уменьшения импортных закупок. Развитие бизнеса в данном направлении принципиально важно, особенно в существующих российских реалиях, когда необходимо обеспечить высокое качество при низкой цене.

Ведущий специалист Dow Chemical Сергей Петров отметил, что в РФ поставляются основы для деэмульгаторов, основы для производства ингибиторов солеотложений и поглотителей сероводорода, ингибиторов коррозии, сырьевые компоненты для производства имидазолинов. Ценовая политика на рынке химикатов отталкивается от себестоимости производства компонентов и их эффективности при применении, пояснил он. Сейчас компания разрабатывает новые виды основ для деэмульгаторов, которые будут эффективны в трудных условиях для сложных нефтей. Много внимания уделяется новым продуктам для ингибирования парафиновых и асфальтеновых отложений. Для интенсификации добычи нефти Dow предлагает метод по закачке пены CO₂ (где полимер образует пену с закачиваемым CO₂ внутри пласта). И хотя его применение в России осложняется труднодоступностью многих месторождений, есть способы получения CO₂ из попутного нефтяного газа, благодаря которым данный метод продолжает вызывать интерес у ряда компаний.

Алексей Денисов, директор департамента химии для нефтедобычи компании "Химпартнеры", отметил, что в России есть значительное количество производителей готовых промышленных реагентов. Перспективное для развития направление – поставка концентраций, поскольку многие производители имеют не столько мощности по синтезу, сколько мощности по блендингу.

Участники коснулись проблемы контроля качества промышленных химреагентов. Отвечая на вопрос о случаях поставок контрафактной продукции, Михаил Вартапетов отметил, что, по его мнению, российские производители и поставщики выпускают реагенты согласно заявляемым

стандартам, поставки заведомо некачественной контрафактной продукции носят скорее единичный характер. Другой вопрос, что, проводя входной контроль закупаемых реагентов по их физико-химическим свойствам, заказчик, т. е. нефтепромышленное предприятие, не всегда может прогнозировать эффективность работы закупаемого реагента. В отдельных случаях можно предусматривать ввод в техническую документацию производителя реагентов показателей, характеризующих действие реагента в условиях его применения. Обращаясь к практике работы зарубежных сервисных компаний, поставляющих реагенты для своих заказчиков на собственных рынках в Европе, Северной Америке, докладчик акцентировал внимание на приоритетах в закупках реагентов, среди которых качество и экологическая безопасность. Ценовая составляющая играет важную, но не всегда первостепенную роль. В сложившейся практике почти всегда главную роль при выборе реагента играет его цена, иногда и в ущерб экологическим характеристикам.

Начальник отдела нефтепромышленной химии "Газпромнефть-Хантос" Ринат Исеев сообщил, что сейчас цель нефтяных компаний состоит в снижении удельных затрат на добычу нефти, в том числе за счет снижения стоимости химических реагентов. Из-за выработки месторождений потребление нефтепромышленной химии растет, с целью сохранить маржу добывающие компании пытаются удерживать стоимость реагентов на прежнем уровне или добиться снижения с условием, чтобы качество химреагентов оставалось на высоком уровне. Исеев добавил, что со стороны "Газпромнефть-Хантоса" за качеством поступающей промышленной химии осуществляется строгий контроль.

По поводу качества продукции российских производителей Айдар Сухов заметил, что большинство серьезных производителей имеют международные сертификаты, контроль качества со стороны нефтяных компаний ведется на всех стадиях производственного процесса, поэтому серьезного объема контрафакта на рынке нет. Эксперт высказал мнение, что цена реагентов диктуется не с точки зрения прибыли, а нормами законодательства в сфере штрафных санкций. Если на Западе существуют огромные выплаты в случае аварий и разливов, то экологических требований в России практически нет.

Проблемы контрафакта заложены еще на уровне ТУ, где прописывается мизерный набор требуемых данных, считает Асхат Нафиков, заместитель директора, главный геолог "Татнефть-химсервис". Под указанные параметры может подойти практически любой продукт. Компоненты западного производства могут приходить под маркировкой "appropriate", состав такого продукта вообще неизвестен.

Российская система сертификации ГСС не способна обеспечить подобающий контроль качества, добавила Любовь Магадова. Сертификаты на реагенты должны выдаваться специализированными аккредитованными лабораториями и не только по показателям ТУ, но и по возможности применения этих реагентов в технологических процессах нефтегазодобычи по стандартам ISO, API или ГОСТ, таких лабораторий в России очень мало.

Начальник отдела маркетинга "Химический завод им. Л. Я. Карпова" Раиф Исхаков рассказал об ассортименте продукции завода для промышленной химии, подчеркнув, что покупка реагентов у зарекомендовавших себя российских производителей является гарантией качества поставляемого товара. (Рсс/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Химии Украины» (<http://ukrchem.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Химия Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**