

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Д**еловой  
**М**ир

журналистское агентство

# Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА

№13 (331) 1 - 15 июля 2013 г.

**interCHARM**  
**УКРАИНА 2013**

GLOBAL BEAUTY EVENT

XII Международная  
выставка  
парфюмерии  
и косметики

18-20  
сентября

Украина, Киев, МВЦ  
Броварской пр-т, 15

### Разделы выставки:

**InterCHARMpack** – выставка сырья, этикетки, упаковки и оборудования для производства парфюмерно-косметической продукции

**Бытхим Lab** – бытовая химия и household

**Pharma Beauty** – космецевтика, детская косметика, средства личной гигиены, БАДы

**Парфюмерия и косметика**

**Все для салонов красоты**

Генеральный Партнер

**STYX**  
NATUROCOSMETIC  
«СТИКС-Украина» ООО

**PREMIER**

Организатор:  
Компания «БютиксКов» (в составе ITC Group Plc)  
Тел.: +38 (044) 496-8645  
e-mail: intercharm@premier.com.ua

[WWW.INTERCHARM.UA](http://WWW.INTERCHARM.UA)



# ПОЛУЧИТЕ ПОДАРОК !

**NEW!** ЭЛЕКТРОННЫЙ ЕЖЕМЕСЯЧНИК  
<http://www.business.dp.ua/dm/index.htm>

**Деловой Мир**  
**СТАТИСТИКА**  
**АНАЛИЗ**  
**ПРОГНОЗ**  
 ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ, МАШИНОСТРОИТЕЛЬНАЯ, ХИМИЧЕСКАЯ, ПИЩЕВАЯ, ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РАЗ В МЕСЯЦ Вы можете получать ежемесячник "ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз", который выходит 12 раз в году в электронном виде (\*.doc, \*.pdf или \*.html) на русском языке с 2006 года. Объем ежемесячника - более 150 страниц формата А-4. Журнал предназначен для экономистов, маркетологов, аналитиков крупных промышленных предприятий, банков, инвестиционных, консалтинговых, маркетинговых, страховых, юридических компаний, интересующихся процессами, происходящими в горно-металлургической, машиностроительной, химической, пищевой и легкой промышленности, как стран ближнего, так и дальнего зарубежья.

## ЖУРНАЛЫ АГЕНТСТВА «ДЕЛОВОЙ МИР»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879

Учредитель и издатель  
**Деловой Мир**  
 журналистское агентство

**Металл Украины**

Журнал выходит с 1997 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf и \*.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880

Учредитель и издатель  
**Деловой Мир**  
 журналистское агентство

**Химия Украины**

Журнал выходит с 2000 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf и \*.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727

Учредитель и издатель  
**Деловой Мир**  
 журналистское агентство

**Машиностроение Украины**

Журнал выходит с 2003 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf и \*.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 90255

Учредитель и издатель  
**Деловой Мир**  
 журналистское агентство

**Пищепром Украины**

Журнал выходит с 2004 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf и \*.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 91880

Учредитель и издатель  
**Деловой Мир**  
 журналистское агентство

**Легпром Украины**

Журнал выходит с 2006 г. раз в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы \*.doc, \*.pdf и \*.html) виде

В журналах агентства «Деловой мир» публикуются информационные, аналитические, статистические и прогнозные материалы о событиях в Украине, России, других странах ближнего и дальнего зарубежья.

Аудитория журналов – руководители управлений и отделов внешнеэкономической деятельности и маркетинга, снабжения и сбыта, перспективного анализа крупнейших предприятий - производителей продукции, первые руководители малых и средних предприятий. Журналы выписывают производители, потребители, торговые дома, трейдеры, аналитические и маркетинговые агентства, банки Украины, России и др. стран.

Это не случайно: в журналах публикуется только такая информация, которая необходима им для работы. Вы можете убедиться в этом, познакомившись с содержанием журналов на нашем сайте:

**«ДЕЛОВОЙ МИР:**

**статистика, анализ, прогноз»**

<http://www.business.dp.ua/dm/dmlast.htm>

**«Металл Украины»**

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metlast.htm>

**«Химия Украины»**

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xulast.htm>

**«Машиностроение Украины»**

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machlast.htm>

**«Пищепром Украины»**

<http://www.business.dp.ua/rusprod/prodlast.htm>

**«Легпром Украины»**

<http://www.business.dp.ua/ruslegprom/legpromlast.htm>

Тираж каждого журнала – около 2000 экземпляров. Журналы распространяются только по подписке (она организована в 46 странах мира) и выставляются на платном сервере Internet Securities Inc. в США.

Подписчик печатного варианта журнала может **БЕСПЛАТНО** получать по e-mail его электронную копию прямо на свой компьютер в любом формате - \*.doc, \*.pdf или \*.html.

Подписчик информпакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий СНГ», «Ежедневные новости химических предприятий СНГ», «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» или «Ежедневные новости предприятий пищевой промышленности СНГ» может **БЕСПЛАТНО** получать электронный вариант любого журнала в любом формате.

В изданиях агентства «Деловой мир» - самая дешевая реклама среди деловых изданий Украины.

Если Вы заинтересовались каким-либо из наших изданий и хотите познакомиться с ним ближе, предлагаем оформить **БЕСПЛАТНУЮ** месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала.

Журналистское агентство «Деловой мир»

Абон. ящик 127, Днепропетровск, 49000, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

E-mail: [bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua) <http://www.business.dp.ua/>

ПОДПИСАЛИСЬ СРАЗУ НА ГОД?

## КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

### ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

### ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость <b>ОДНОГО</b> объявления в <b>ОДНОМ</b> номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

### СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла \*.tif, 300dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

**Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.**

**Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.**

**Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.**



- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
- ▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 – 15 июля 2013 г.

# №13 (331)

Подписной индекс 21880

в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

### ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Регионы	10
Нефтехимия	14
Природный газ	24
Коксохимия	26
Каучук. Резина. РТИ	27
Полимерные изделия и синтетические смолы	29
Химические волокна и нити	34
Неорганическая химия	35
Органическая химия	39
Минудобрения. Средства защиты растений	40
Лакокрасочная продукция. Красители	45
Строительная химия	48
Бытовая химия	52
Биохимия	55
Фармация	58
Парфюмерия. Косметика	64
Фондовый рынок	65
Финансы. Цены. Пошлины	65
Выставки. Конференции. Симпозиумы	66

### УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ  
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации  
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: chemistry@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Генеральный директор Тамара Мальцева

Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

## КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

### Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
<b>СТОИМОСТЬ</b> (НДС не облагается)	<b>ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ</b>
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	<b>ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ</b>
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. – в страны дальнего зарубежья.	
	<b>ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ</b>
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (\*.doc, \*.pdf или \*.html).

### РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

<b>Организация:</b> <b>Контактное лицо:</b> <b>Почтовый адрес:</b> <b>Тел.:</b> <b>Факс:</b> <b>E-mail:</b> <b>http://</b>
Просим подписать на <b>Новости химических предприятий</b> - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на ____ мес.
<b>Журнал «Химия Украины»</b> - печатный вариант с "1" 2013 г. на ____ мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1" 2013 г. на ____ мес.

### В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

#### Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ по e-mail: [bw@business.dp.ua](mailto:bw@business.dp.ua)
- ▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

### ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

### ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm>

### Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

## ЦИФРЫ И ФАКТЫ

## УКРАИНА

## СТАТИСТИКА

## ПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ ВИДОВ ХИМПРОДУКЦИИ В МАЕ 2013 ГОДА (по данным Госслужбы статистики)

	Май	В % к маю 2012 г.	Январь-май	В % к янв.-маю 2012 г.
Соль и хлорид натрия чистый, вода морская, тыс. т	260	91,4	1502	91,4
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,5	88,4	7,4	90,2
Первичная переработка нефти, млн. т	0,3	82,3	1,3	56,9
Бензин моторный с содержанием свинца 0,013 г/л и менее, тыс. т	72,8	61,1	429	49,6
Дизтопливо для транспорта автодорожного и железнодорожного, тыс. т	75,7	79,2	398	57,6
Мазуты топочные тяжелые, тыс. т	49,9	200,4	235	46,4
Красители синтетические, т	588	130,7	2823	135,3
Металлоиды (неметаллы), тыс. т	6,7	59,9	43,1	86,0
Серная кислота, тыс. т	111	98,1	480	89,2
Аммиак синтетический, тыс. т	455	99,7	2452	122,9
Мочевина, тыс. т	138	87,6	789	106,9
Нитрат аммония, тыс. т	67,0	91,8	393	101,2
Пластмассы в первичных формах, тыс. т	23,5	45,1	114	43,7
Краски и лаки на основе полиэфиров, акриловых и виниловых полимеров, в неводной среде; растворы, тыс. т	12,8	111,1	38,2	92,6
Мыло, вещества и средства поверхностно-активные органические, используемые как мыло; бумага, вата, войлок, фетр и материалы нетканые, пропитанные или покрытые мылом или моющим средством, тыс. т	1,2	80,6	6,3	93,1
Средства моющие и чистящие средства, тыс. т	21,7	108,0	103	107,9
Средства для бритья; дезодоранты для тела и антиперспиранты, средства для принятия ванн, средства парфюмерные, косметические и туалетные, другие, тыс. т	5,9	117,7	26,7	126,5
Препараты лекарственные на основе антибиотиков, т	46,7	76,2	343	119,0
Препараты лекарственные на основе гормонов, т	9,5	109,2	47,1	100,1
Препараты лекарственные другие, т	3485	100,3	19996	120,4
Плиты, листы, пленка, фольга и ленты пластмассовые неармированные или комбинированные с другими материалами, тыс. т	14,7	90,1	74,3	102,3
Бутыли, флаконы, фляги и изделия похожие из пластмасс, млн. шт.	377	93,0	1446	94,2
Линолеум и напольные покрыт. твердые на текст. основе, млн. кв. м	1,2	89,2	5,1	89,8
Провод изолированный обмоточный, тыс. т	0,7	63,2	4,5	85,5

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

## ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ТОВАРОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА, млн. \$

(по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь-апрель	январь-апрель 2012 г.	январь-апрель	январь-апрель 2012 г.
<b>Всего</b>	<b>21975,5</b>	<b>21953,5</b>	<b>24 580,6</b>	<b>26345,8</b>
Продукты растительного происхождения	2 687,0	2 626,6	1268,8	984,3
- камеди, смолы	0,3	0,2	12,0	12,0
- материалы растительного происхождения	9,6	0,6	0,5	0,3
Минеральные продукты	2840,6	2809,7	6772,2	9164,0
- соль, сера, штукатурные материалы, цемент	191,5	191,3	125,0	140,6
- руды, шлаки и зола	1240,6	1112,6	249,7	289,0
Энергетич. материалы, нефть и продукты ее переработки, всего	108,4	1504,7	6397,5	8739,8
Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	1704,7	1584,3	2634,5	2653,1
- продукты неорганической химии	711,0	506,4	87,6	86,5
- органические химические соединения	78,6	187,1	220,8	326,1
- фармацевтические продукты, включая медикаменты	84,5	57,8	846,4	840,5
- удобрения	528,6	527,5	319,7	289,3
- экстракты дубильные, красители	113,8	131,3	134,9	139,9
- эфирные масла, косметические препараты	67,4	56,4	287,3	254,5
- мыло, моющие средства	47,7	39,6	140,3	135,3
- белковые вещества	11,3	13,0	44,2	38,2
- порох и взрывчатые вещества	5,1	1,7	6,1	6,2
- фото- или кинематографические товары	0,3	0,2	10,3	11,3
- другие химические продукты	56,4	62,5	537,0	525,4
Полимерные материалы, пластмассы и каучук	254,7	361,8	1433,4	1278,7
- полимерные материалы, пластмассы	186,0	280,1	1102,8	947,4
- каучук и резиновые изделия	68,6	81,6	330,6	330,6
Нити синтетические или искусственные	1,9	1,2	62,4	58,0
Химические штапельные волокна	4,0	3,0	72,6	69,9

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ НА 23-24.05.13 г., \$/т  
(насыпью/наливом)**

Товар	Цена	Усл. поставки
Аммиак	500-515	FOB порт «Южный»
Карбамид	338-347	FOB порт «Южный»
Аммиачная селитра	250-255	FOB порты Черного моря

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ  
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ В МАЕ 2013 г.**

Товар	Фасовка	Валюта	Цена за тонну		Усл. поставки
			min	max	
Аммиак жидкий технический	налив	\$	417		EXW
	аммиакопровод	\$	450	480	FOB
	налив	\$	450		FOB
Известково-аммиачная селитра	упаковка	\$	242	270	EXW
Винилацетат-ректификат	цистерна	руб.	33000	35308	FCA
		\$	850	1128	FCA
		EUR	866		FCA
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	налив	руб.	3500		FCA
Капролактам кристаллический	упаковка	\$	2100		FCA
Капролактам жидкий	упаковка	\$	2300		FCA
Карбамид*	упаковка	\$	341	361	FCA
	насыпью	\$	340	360	FOB
КАС	налив	\$	290	300	FCA
Кислота азотная марки Ч	налив	\$	251	252	FCA
Кислота уксусная синтетическая	цистерна	руб.	11540	13700	FCA
		\$	301	404	FCA
Лак поливинилацетатный (лак ПВА-40)	контейнер	руб.	31500		FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	\$	430,69	481	FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	\$	400	450	FCA
Селитра аммиачная	упаковка	\$	259	319	EXW
	насыпью	\$	240	259,36	FCA
	упаковка	\$	275	335	FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	\$	830		FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	\$	188	220	FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	\$	230		FCA
Формалин технический	цистерна	\$	325		FCA

\* - уточненный нижний уровень цен за апрель 2013 г. Карбамид - \$340/т, FOB, насыпью.

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ  
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ В МАЕ 2013 г., грн./т, без НДС**

Товар	Фасовка	Цена за тонну		Усл. поставки
		min	max	
Азот жидкий	налив	750	1000	EXW
Аммиак водный технический	налив	1330	1417,5	EXW/FCA
Аммиак жидкий технический	налив	3630	5080	EXW/FCA
Ацетилен пиролизный растворенный технический	баллоны	52000		EXW
Известково-аммиачная селитра	упаковка	2084,76	2293,5	EXW
Винилацетат-ректификат	цистерна	9405	9450	EXW/FCA
Дикарбоновые кислоты, C4-C6	упаковка	25000		EXW
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	баллоны	1800	1900	EXW
	налив	990	1310	
Карбамид, побочный продукт (ТУ)	насыпью	2754		EXW
Карбамид	насыпью	2586	3442,5	EXW
	упаковка	2858	3542,5	
	насыпью	3070	3167,5	FCA
	упаковка	2960	3267,5	
КАС	налив	2167,5	2792,5	EXW/FCA
Кислород жидкий	налив	1400		EXW
Кислота адипиновая	упаковка	20835		EXW
Кислота азотная	налив	2080		EXW
Кислота азотная, марка Ч	налив	2100		EXW/FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	3750	6150	EXW/FCA
Метанол технический без акциза	цистерна	3435	4200	EXW/FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	3572	3800	EXW/FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	3710	3800	EXW/FCA

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

Товар	Фасовка	Цена за тонну		Усл. поставки
		min	max	
Селитра аммиачная	насыпью	1960	2775	EXW
	упаковка	2050	2905,5	EXW/FCA
Селитра калиевая техническая	упаковка	8750		EXW/FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	8521	8750	EXW/FCA
Смола карбондиформальдегидная (КФМТ-15)	цистерна	3300	3700	EXW/FCA
Смола карбондиформальдегидная (КФМТ-50)	цистерна	3900		EXW
Смола карбондиформальдегидная (КФМТ-0)	цистерна	3350	3750	FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	2000		EXW/FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	2100		EXW/FCA
Сульфат аммония	насыпью	1832,5		EXW
	упаковка	1932,5		EXW
Сухой лед	без упаковки	4575		EXW
Формалин технический	цистерна	2600		EXW
Циклогексанон технический	бочки	26700		EXW

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## БЕЛАРУСЬ

### ОАО «МОЗЫРСКИЙ НПЗ» ЗАНЯЛО ПЕРВОЕ МЕСТО В СПИСКЕ НАИБОЛЕЕ ПРИБЫЛЬНЫХ ОТКРЫТЫХ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ СТРАНЫ

По данным I квартала ОАО "Беларуськалий" уступило лидерство ОАО "Мозырский НПЗ" в списке наиболее прибыльных открытых акционерных обществ Беларуси. Об этом свидетельствуют опубликованные на сайте Министерства финансов итоги деятельности ОАО в I квартале, за исключением банков. Чистая прибыль ОАО "Мозырский НПЗ" по итогам квартала составила Br593,7 млрд. при выручке Br7,3 трлн. ОАО "Беларуськалий", которое было лидером по чистой прибыли в 2012 г., теперь переместилось на 6 место в списке наиболее прибыльных открытых акционерных обществ Беларуси. Чистая прибыль предприятия за январь-март составила Br238,1 млрд., выручка - Br4 трлн. ОАО "Нафтан" стало вторым по объемам чистой прибыли - Br587,7 млрд. при выручке Br10,2 трлн. Третье место в списке наиболее прибыльных открытых акционерных обществ Беларуси заняло ОАО "Белшина". Чистая прибыль этого предприятия составила Br337,8 млрд., выручка сложилась в Br2,1 трлн. На четвертом месте расположилось ОАО "Гродно Азот" с чистой прибылью Br296,8 млрд. и выручкой Br2,5 трлн. Пятерку наиболее прибыльных открытых акционерных обществ Беларуси по итогам января-марта замкнуло ОАО "Гомельтранснефть Дружба". Предприятие за I квартал получило чистую прибыль в Br252,6 млрд., выручка составила Br626,9 млрд.

Отчет по итогам деятельности открытых акционерных обществ Беларуси Министерство финансов публикует каждый квартал. (БЕЛТА/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### БОЛЕЕ ПОЛОВИНЫ ИМПОРТА ХИМИЧЕСКИХ ПРОДУКТОВ СОСТАВЛЯЕТ ПРОДУКЦИЯ МАЛОТОННАЖНОЙ ХИМИИ

На заседании комиссии РСПП по химической промышленности обсуждался вопрос о развитии малотоннажной химии для производства композиционных и наноматериалов. Президент Союза химиков Виктор Иванов отметил широкий сегмент применения малотоннажной химии, которая используется практически во всех областях народного хозяйства - от авиации и космоса до оборонной и гражданской промышленности. Практически половину необходимых в малых количествах химических компонентов Россия вынуждена импортировать, так как с каждым годом номенклатура российской "малотоннажки" снижается, а должна составлять не менее чем в 10 раз больше. Внутренний рынок потребления композитов также практически не сформирован. В связи с чем потребление малотоннажной химии, составляющей основу композитов, также минимально. Член-корреспондент РАН, генеральный директор ФГУП "ГНИИХТЭОС" Павел Стороженко отметил, что одна из причин низкого производства композитов в России заключается в отсутствии малотоннажной химии. Пока лишь в производстве стеклопластиков страна занимает лидирующие позиции, производство остальных классов композитов минимально. Композиционные материалы относятся к товарам двойного назначения, на которые действует запрет свободного экспорта, что закрывает возможность их коммерческого производства и предполагает участие государства в таком производстве.

Директор НП "Росхимреактив" Андрей Вендило напомнил о существовании такого объединения при Минхимпроме СССР, как «Союзреактив», который занимался производством и сбытом малотоннажной химии. После его ликвидации были закрыты подконтрольные ему 15 заводов по выпуску особо чистых химвеществ и реактивов. Сегодня мировой рынок малотоннажной химии поделен между 4-5 транснациональными химическими компаниями, выпускающими широкую номенклатуру продуктов. С идеей возрождения организации, курирующей и лоббирующей производство и сбыт специальной химии, выступила директор по НИОКР ХК "Композит" Ирина Лебедева. "Для начала производители композитов должны сформировать перечень и техническое задание на используемую в производстве специальную химию", - отметила представитель ХК "Композит". Она напомнила о строящемся заводе углеродного волокна мощностью 1,5 тыс. т в ОЭЗ "Алабуга".

По лакокрасочным материалам привел статистику генеральный директор ассоциации "Центрлак" Сергей Ермилов. По его словам, в чистом виде специальные добавки составляют 3-4% в ЛКМ, при этом они формируют 30% конечной цены, таким образом, цена на них от 5 до 20 раз больше, чем за основу для ЛКМ. Все добавки российские производители закупают у мировых концернов.

По итогам совещания было решено о текущей ситуации в производстве малотоннажной химии сообщить на правительственном совещании по развитию химической промышленности. Подготовить аналитическую записку "О состоянии российского производства малотоннажной химии для производства композитов и наноматериалов" и направить ее в правительство, министерства и разместить на официальном сайте РСХ. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ХИМИКОВ (РСХ) И РОСНАНО ВНЕДРЯТ НАНОТЕХНОЛОГИИ В ХИМИЧЕСКУЮ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Президент Российского союза химиков Виктор Иванов и генеральный директор Фонда инфраструктурных и образовательных программ Андрей Свинаренко подписали соглашение о стимулировании производства и внедрения нанотехнологий на предприятиях химического комплекса. Стороны договорились сформировать базу данных компаний химической отрасли, внедряющих и разрабатывающих нанотехнологии и материалы. Отдельный пункт соглашения - совместная работа по наполнению системы поддержки инновационного процесса StartBase. Упрощение коммерциализации и применения нанотехнологических разработок позволит раскрыть научный и технологический потенциал химической промышленности России.

Говоря о перспективах сотрудничества в рамках подписанного соглашения, Виктор Иванов отметил, что "этот документ в первую очередь направлен на поддержку и содействие увеличению выпуска инновационной продукции на предприятиях химического комплекса. Мы постараемся привлечь меры господдержки, в том числе и финансовые, предусмотренные законодательством для стимулирования развития предприятий-производителей наноматериалов". ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### АНАЛИЗ

#### ТЕМПЫ РОСТА ХИМИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА НЕ ОПРАВДАЛИ ОЖИДАНИЙ ЭКСПЕРТОВ

В 2012 г. химическое производство было одной из худших отраслей промышленности по темпам роста. Тогда эксперты РИА «Рейтинг» предполагали, что в 2013 г. динамика улучшится. К тому было несколько предпосылок. Во-первых, надежды основывались на вероятном улучшении конъюнктуры мирового рынка минеральных удобрений. После засухи 2012 г. логично было ожидать повышения цен на продовольствие и улучшение платежеспособности аграрного сектора как внутри страны, так и за ее пределами. Во-вторых, на 2013 г. были запланированы пуски нескольких крупных инвестиционных проектов в полимерной промышленности, которые должны были существенно увеличить мощности по выпуску пластмасс. В дополнение к этому должен был сыграть фактор низкой базы.

Надежды экспертов оправдались лишь наполовину. Производство пластмасс в 2013 г. ставит рекорды как по объемам производства, так и по темпам роста. Согласно данным Росстата, по итогам 5 месяцев 2013 г. производство полимеров этилена выросло в годовом сравнении на 25.3%, полимеров пропилена - на 26.1%, полимеров стирола - на 31.7%. В целом производство пластмасс в первичной форме увеличилось в январе-мае по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 14.9%. На данный момент этот сектор химической промышленности является одним из самых динамичных во всей российской индустрии.

В немалой степени на высокий результат повлияло восстановление "Ставролена", который большую часть 2012 г. работал с неполной загрузкой из-за аварии, произошедшей в конце 2011 г. В 2013 г. это предприятие вышло на полную мощность, что придало дополнительный импульс всей химической промышленности.

Однако в не меньшей степени на высоких результатах производителей пластмасс сказался ввод новых мощностей в 2012-2013 гг. В частности, во второй половине 2012 г. была пущена вторая очередь производства полистирола на пермском предприятии "Сибур-Химпром" мощностью 50 тыс. т/год, а на "Нижнекамскнефтехиме" - установка по производству АБС-пластиков мощностью 60 тыс. т/год. Кроме того, в феврале ГК "Титан" пустила в Омске завод "Полиом" мощностью 180 тыс. т пропилен в год, а в мае в тестовом режиме начал работу завод «СИБУРа» по производству полипропилена "Тобольск-Полимер" мощностью 500 тыс. т. В связи с пуском новых мощностей высокие темпы роста в производстве пластмасс должны сохраниться до конца года. Спрос на них есть, что подтверждается статистикой выпуска пластмассовых изделий в стране.

Надежды на улучшение конъюнктуры рынка минеральных удобрений пока не оправдываются. Их выпуск по итогам 5 месяцев сократился на 1,8%. При этом на 1,9% увеличилось производство азотных удобрений, на 3,3% сократился выпуск фосфорных удобрений и на 5,7% - калийных. Причем по итогам I квартала в секторе калийных удобрений наблюдался довольно высокий рост производства - на 5,9% в годовом сравнении, во II квартале ситуация резко ухудшилась: в апреле спад составил 22,9%, в мае - 13,7%.

Ситуацию на калийном рынке дестабилизируют два крупнейших потребителя этой продукции - Индия и Китай. В Индии недавно произошла девальвация рупии, в связи с чем местные аграрии существенно урезаны в финансовых возможностях и делают ставку на внутренние ресурсы. В Китае растет собственное производство калийных удобрений, кроме того, здесь сформировались большие запасы этой продукции с 2012 г. Поэтому он перешел на практику полугодичных контрактов, при этом активно добывается от продавцов снижения цены.

Контракт с Китаем первого полугодия российским "Уралкалием" уже закрыт, а контракта на второе полугодие нет, не исключено, что не будет. При этом мировая цена хлористого калия за год сократилась почти на 20%. В этих условиях "Уралкалий" предпочитает дожидаться лучшей конъюнктуры, по этой причине снижает производство и экспорт. Согласно данным Федеральной таможенной службы, экспорт калийных удобрений сократился в I квартале по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 36%. В целом экспорт химической продукции из России снизился в денежном выражении на 1,6%, а импорт увеличился на 10%.

По мнению экспертов РИА «Рейтинг», негативная статистика внешней торговли химической продукции в целом и минеральных удобрений в частности стала одной из причин того, что темпы роста химического производства отстают от прогнозов. Эксперты надеялись, что по итогам 2013 г. рост производства в химической промышленности при благоприятном стечении обстоятельств может достичь 5%, однако спрос на минеральные удобрения оказался слабым. В результате рост химического производства по итогам 5 месяцев составил всего 1,6%.

Впрочем, на фоне всей промышленности, которая замедлилась практически до нуля, двухпроцентный рост химического производства выглядит неплохо. К тому же есть вероятность того, что во втором полугодии динамика улучшится. ([Новости/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ПАКТ О БЕСПОШЛИННОЙ ТОРГОВЛЕ ХИМИЧЕСКИМИ ТОВАРАМИ МЕЖДУ США И ЕВРОСОЮЗОМ ПОЯВИТСЯ ЧЕРЕЗ ДВА ГОДА

Европейская ассоциация химической промышленности (Cefic) выступила с поддержкой проекта устранения импортных пошлин между странами ЕС и США, который обсуждался на встрече двух лидеров. В ее рамках были обговорены вопросы нетарифных торговых барьеров и государственных закупок. "Соглашение между ЕС и США, которое, как мы надеемся, будет заключено в течение 2 лет, обеспечит необходимый толчок для экономического роста на обоих рынках. В результате все страны-участники смогут успешнее конкурировать на мировом рынке. Предусмотренное сотрудничество в области технического регулирования позволит установить глобальные стандарты для производителей нанотехнологий", - заключил президент Cefic Курт Бок.

Соглашение между крупнейшими экономиками мира позволит сэкономить обеим сторонам порядка EUR1,5 млрд. на ввозных пошлинах, а также либерализовать торговлю в период активной протекционистской политики со стороны стран-членов ВТО, превратившейся в торговые войны между химическими корпорациями. Также Cefic видит большой потенциал для повышения прозрачности законодательного регулирования, минимизации затрат со стороны правительства и промышленного сегмента. Обмен информацией и данными позволит создавать новые рабочие места по обе стороны Атлантики. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ПРОГНОЗ

### РАЗВИТИЕ ЖИДКОГО СИНТЕТИЧЕСКОГО ТОПЛИВА ИЗ ГАЗА (GTL) МОЖЕТ ОКАЗАТЬ ВЛИЯНИЕ НА РЫНОК НЕФТИ ПОСЛЕ 2020 ГОДА

Технология получения жидкого синтетического топлива из газа (gas-to-liquid, GTL) в ближайшие несколько лет не будет представлять серьезной угрозы для нефтяной промышленности, однако может повлиять на рынок нефти после 2020 г. Об этом говорится в обзоре "ЛУКойла", посвященном основным тенденциям развития глобальных рынков нефти и газа до 2025 г. "По нашему мнению, развитие технологии GTL может оказать существенное влияние на рынок нефти после 2020 г. В случае масштабного распространения GTL, вероятно, произойдет сужение спреда между ценами нефти и газа", - отмечается в обзоре.

Развитию технологии GTL препятствует высокая стоимость строительства установок. Перспективной является микрочанальная технология, которая позволяет существенно сократить физические размеры реакторов, что приведет к снижению капитальных затрат на строительство установок. GTL-технология дает возможность перерабатывать метан, содержащийся в природном газе, в широкий спектр продуктов, в том числе дизельное топливо и авиакеросин с улучшенными экологическими характеристиками. Интерес к технологии обусловлен как ужесточением экологических требований к моторным топливам, так и возможностью освоения удаленных газовых месторождений в регионах, лишенных газотранспортной инфраструктуры.

Общемировая мощность установок GTL составляет 12 млн. т/год. Крупнейшим действующим проектом на сегодняшний день является Pearl GTL в Катаре. В условиях текущей ценовой конъюнктуры он приносит прибыль.

В России проекты GTL реализует "Роснефть". Совместно с компанией "Газохим-Техно" "Роснефть" построит установку GTL на площадке Ангарской НХК. Пустить ее планируется в конце 2014 г. Мощность установки составит 10 млн. куб. м газа в год, она будет производить 100 барр. синтетического топлива в сутки. "Роснефть" также планирует в 2014г. построить установку GTL на Новокуйбышевском НПЗ. Установка позволит производить порядка 300-360 т синтетических жидких углеводородов из 1 тыс. куб. м метана. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

### ЕВРОПАРЛАМЕНТ ПЫТАЕТСЯ СПАСТИ УГЛЕРОДНЫЙ РЫНОК

*Европарламент принял комплекс мер поддержки европейского углеродного рынка. Он запрещает выпуск в обращение 900 млн. новых разрешений на выбросы до 2020 г. Цены CO2 уже среагировали на решение парламентариев, поднявшись на 75 центов до EUR4,6/т. Для окончательного вступления плана в силу необходимо его утверждение Европейским советом, где ключевое слово за Германией, которая неоднозначно относится к плану спасения рынка.*

Первую попытку спасти углеродный рынок ЕС (ЕТС), цены на котором колебались вблизи порогового значения на протяжении последнего года, европейские парламентарии предприняли в апреле. Тогда планы ограничить вывод на рынок новых разрешений на выбросы не нашли поддержки депутатов, опасавшихся роста цен на электроэнергию в условиях кризиса в еврозоне. За прошедшие месяцы в пакет документов был внесен ряд поправок, в том числе речь шла о выделении дополнительных средств предприятиям ЕС для инвестирования в энергоэффективные проекты. Но на финальном голосовании эти поправки были отвергнуты.

Суть реформы заключается в ограничении предложения на рынке - в частности, выход на ЕТС новых разрешений на выбросы общим объемом в 900 млн. т будет временно приостановлен до 2020 г. С 2013 г. по 2020 г. компаниям в ЕС было выделено разрешений примерно на 16 млрд. т. При этом первоначальная цена за тонну сокращений составляла порядка EUR15-20. Но из-за экономической рецессии в еврозоне спрос на сокращения значительно снизился. Кроме того, критики системы обвиняли власти ЕС в бесплатной раздаче большого количества прав на выбросы, наводнивших рынок (на данный момент излишек квот на рынке оценивается в 1,5-2 млрд. т, что приблизительно соответствует ежегодному уровню выбросов CO2 в ЕС). В результате к осени 2012 г. цены CO2 рухнули до 60 евроцентов/т, чуть выправившись к весне 2013 г., до EUR3-4. Нынешнее решение Европарламента уже оказало действие на уровень цен: стоимость фьючерсов на единицу сокращения тонны CO2 с поставкой в декабре повысились до EUR4,6.

Согласно плану спасения рынка, утвержденному Европарламентом, 900 млн. т в перспективе все же будут выпущены на рынок. При этом специальная комиссия ЕС будет внимательно следить за действиями компаний и предприятий из Еврозоны, в том числе отслеживать перенос энергоемких производств за границы ЕС.

Окончательный пуск плана спасения европейского углеродного рынка состоится после его утверждения Европейским советом осенью 2013 г. Так как в совете голосование проходит по странам, ключевое слово за Германией, которая обладает максимальным количеством голосов. Пока позиция одного из "зеленых" лидеров ЕС остается неоднозначной. До недавнего времени Министерство экологии страны, находясь под давлением Министерства экономики, предпочитает

ло воздерживаться от поддержки мер спасения рынка. К другим "воздерживающимся" странам относятся Испания, Португалия и Болгария, однозначно против пакета мер выступают Польша, Греция и Кипр.

Впрочем, несмотря на проблемы с ЕТС, все больше стран и регионов мира вводят внутренние системы регулирования выбросов CO<sub>2</sub> в форме углеродных рынков. Сейчас подобное регулирование выбросов парниковых газов практикуют Австралия, Новая Зеландия, Норвегия, Казахстан (углеродный рынок пущен недавно), а также Калифорния и Квебек. В ряде других стран и регионов мира углеродные рынки функционируют в тестовом режиме или готовятся к пуску (интерактивная карта). В ближайшее время рынок сокращения выбросов будет пущен в ряде городов и провинций Китая, в том числе в Пекине, Шанхае и Шэньчжэне. Предполагается, что общий объем китайских рынков составит порядка 700 млн. т/год выбросов CO<sub>2</sub>, что сделает углеродную систему КНР второй по величине в мире после ЕТС. Ряд национальных и региональных рынков пытается "учиться на ошибках" ЕТС - так, Калифорнийская система торговли установила нижние и верхние ценовые пределы для единицы сокращения выбросов. Эксперты разных стран продолжают обсуждать перспективы объединения различных национальных и региональных углеродных рынков - например, немецкое Федеральное агентство по защите окружающей среды выпустило анализ текущего состояния углеродных рынков, а также перспектив для их сотрудничества.

О регулировании выбросов парниковых газов продолжают говорить и в России. Недавно эксперты и чиновники обсуждали этот вопрос в рамках ежегодного бизнес-форума "Деловой России". Позиция правительства осталась довольно пассивной: представители министерств продолжают ждать инициативы от бизнеса, предлагая ему создать добровольную систему сокращения выбросов. Проект указа об установлении внутренней цели по снижению выбросов парниковых газов в РФ (до -25% к 2020 г. от уровня 1990 г.), разработанный почти год назад и получивший одобрение всех министерств, на протяжении последнего полугодия не может покинуть администрацию президента. Представители бизнеса сомневаются в возможности принятия на себя дополнительной экологической нагрузки. Очевидно, что в условиях отсутствия национальной цели сокращения выбросов парниковых газов (РФ не приняла на себя количественных обязательств во втором периоде Киотского протокола) о развитии внутренней системы рыночного регулирования можно рассуждать лишь на весьма абстрактном уровне. ([kommersant.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://kommersant.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## **СТАТИСТИКА**

### **ПРОИЗВОДСТВО ХИМИЧЕСКИХ ВЕЩЕСТВ В ЕС В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ**

Производство химических веществ в ЕС за январь-апрель сократилось на 2,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Об этом говорится в обзоре тенденций химической промышленности Cefic. Производство химических веществ в апреле показало снижение в 3,9% по сравнению с апрелем 2012 г. Согласно последним данным Cefic, сальдо торгового баланса химическими веществами в ЕС выросло в течение января-марта до EUR13 млрд., что на EUR0,5 млрд. больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г.

По данным Cefic, уровень доверия в химической промышленности ЕС остался неизменным в мае по сравнению с апрелем. Производственные ожидания несколько ухудшились, в то время как текущий общий портфель заказов немного улучшился.

Отчет Cefic о тенденциях в химической промышленности охватывает 27 стран Евросоюза и основывается на данных Eurostat. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## **США**

### **КОМПАНИЯ OMNOVA SOLUTIONS ПЕРЕСМОТРЕЛА ПРИНЦИПЫ РАБОТЫ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ**

Руководство Omnova Solutions приняло решение о реструктуризации одного из крупнейших активов - подразделения "Химической продукции". Это позволит повысить эффективность работы и сделать его более устойчивым к возможным колебаниям в мировой экономике.

В рамках новой структуры в сегмент будут включены три глобальных бизнес-группы: нефтепродукты, покрытия и специальные компоненты. При этом подразделение "Бумаги и тканей" будет переименовано в "Высокопроизводительные материалы", что позволит активнее развивать производство упаковки. Как отмечают представители компании, сегмент покрытий будет опираться на сильные бренды и большой опыт в разработке смол для архитектурно-строительных красок и формовочных покрытий для композитов. Концепция развития направления специальных ингредиентов будет базироваться на внедрении полимерных материалов, в том числе в производство клеев и резинотехнических изделий. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

## **РЕГИОНЫ**

### **УКРАИНА**

#### **ДНЕПРОПЕТРОВСКАЯ ОБЛАСТЬ ЗА ЯНВАРЬ-МАЙ 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ПРОИЗВОДСТВО**

В январе-мае Днепропетровская область сократила производство промышленной продукции по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 1,5%. Об этом свидетельствуют данные Главного управления статистики в Днепропетровской области. Темп снижения объемов производства по сравнению с январем-апрелем 2013 г. вырос на 0,4 п.п. В том числе сократился выпуск кокса и продуктов нефтепереработки (-18,3%), резиновых и пластмассовых изделий, другой неметаллической минеральной продукции (-10,7%); выросли объемы в добывающей промышленности и разработке карьеров (+0,8%), химической отрасли (+3,1%). Производство азотных удобрений выросло на 25,1% до 152,9 тыс. т, выпуск серной кислоты сократился на 22,7% до 49,2 тыс. т.

В мае производство промпродукции в регионе снизилось по сравнению с апрелем на 7,6%. В том числе сократили объемы добывающая промышленность (-0,5%), производители резиновых и пластмассовых изделий, другой неметаллической минеральной продукции (-10,1%). Отмечен рост производства кокса и продуктов нефтепереработки (+10%), химической продукции (+3,4%). (UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**РОССИЯ****МИНВОСТОКРАЗВИТИЯ РЕКОМЕНДОВАЛО ДАЛЬНЕВОСТОЧНОМУ ОТДЕЛЕНИЮ  
РОССИЙСКОЙ АКАДЕМИИ (ДВО РАН) НАУК ЗАНЯТЬСЯ НЕФТЕГАЗОХИМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛЮ**

Министерство РФ по развитию Дальнего Востока рекомендовало Дальневосточному отделению Российской академии наук заняться проблемами нефтегазохимической отрасли. Документ с рекомендациями в адрес ДВО РАН был направлен в академию по итогам заседания коллегии министерства, на которой рассматривался вопрос о формировании дальневосточного нефте- и газохимического кластера

Нефть и газ - пока единственные локомотивы Дальневосточного федерального округа. В этой сфере заняты 26 тыс. человек, но она дает почти четверть валового регионального продукта и 17% налогов. "При этом здесь полностью отсутствует как фундаментальная, так и прикладная отраслевая наука, а это вопрос принципиальный", - считает замдиректора департамента природопользования Минвостокразвития России Анатолий Панферов. По мнению Панферова, если опираться только на возможности ДВО РАН, потребуется не менее 10-15 лет для восполнения этого пробела. Если же привлечь опытные кадры из Сибири, то возродить научную базу на Дальнем Востоке можно за 5 лет.

Острым остается вопрос подготовки кадров для нефтяной и газовой промышленности, поскольку специализированных учебных заведений по профилю нефтехимии на Дальнем Востоке нет. Вопросы подготовки специалистов для нефтегазохимических предприятий планируется проработать с Министерством образования и науки РФ, газохимическими компаниями и другими инвесторами. Сегодня при содействии компании "Роснефть" в Дальневосточном федеральном университете открыто несколько новых специальностей по технологии переработки нефти и газа. Решается вопрос создания в Находке учебного заведения среднего профессионального образования, где планируется готовить молодых людей по 5 специальностям, востребованным на будущих предприятиях нефтегазохимии. В районе Находки решено построить нефтехимический завод, рассчитанный на переработку 30 млн. т нефти в год. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ТРАНСНЕФТЬ» СЧИТАЕТ НЕЦЕЛЕСООБРАЗНЫМ  
РАСШИРЕНИЕ ПРОЕКТА «ВОСТОЧНАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»**

*Конфликт государственных "Транснефти" и "Роснефти" расширяется. Нефтетранспортная монополия раскритиковала проект роста мощностей Восточной нефтехимической компании (ВНХК), который потребует дополнительных вложений в нефтепроводы в 257,7 млрд. руб. В этих условиях "Транснефть" считает проект "Роснефти" "неэффективным и нецелесообразным", но та ссылается на требование президента В. Путина по снижению стоимости топлива на Дальнем Востоке. "Роснефть" финансировать модернизацию труб не готова.*

"Транснефть" подсчитала, в какую сумму ей могут обойтись планы "Роснефти" по расширению мощности будущего проекта ВНХК до 24 млн. т. Анализ, проведенный монополией, показал, что существует дефицит мощностей подводящих трубопроводов к предприятию, о чем президент "Транснефти" Николай Токарев написал главе Минэнерго Александру Новаку. По данным компании, ей потребуется в целом 257,7 млрд. руб. "без учета стоимости объектов внешнего электроснабжения", в том числе 111,9 млрд. руб. на нефтепроводы Западной Сибири и 145,8 млрд. руб. на ВСТО. В письме топ-менеджер утверждает, что "такие гигантские вложения финансовых средств только в расширение транспортной инфраструктуры для подачи нефти означают очевидную экономическую неэффективность и нецелесообразность строительства ВНХК".

Провести анализ стоимости расширения системы "Транснефти" поручили 31 мая на межправительственной комиссии по ТЭК у вице-преьера Аркадия Дворковича. Тогда "Роснефть" объявила, что планирует увеличить мощность ВНХК с 10 млн. т до 24 млн. т нефти в год в связи с необходимостью снижения стоимости топлива на Дальнем Востоке.

Окончательного решения по проекту пока нет - как удалось выяснить, планы "Роснефти" еще грандиознее. В госкомпании говорят, что максимальная мощность планируемого в Приморском крае нефтехимического комплекса может составить 30 млн. т. "Роснефть" собирается применять технологии переработки нефти различного качества и использовать в качестве сырья как российскую нефть, так и нефть, закупаемую в Азиатско-Тихоокеанском регионе, в том числе сырье со своих вьетнамских проектов. В документах компании сообщается, что стоимость проекта - \$45 млрд. По словам источника, знакомого с ситуацией, для производства нефтехимии "Роснефть" заинтересована в поставках 1,8 млрд. куб. м газа в год с месторождений "Газпрома". В газовой монополии сообщили, что "Роснефть" пока не обращалась в компанию с официальным предложением.

В то же время финансировать расширение нефтепроводной системы для поставок нефти на ВНХК "Роснефть" не планирует, сказал источник, близкий к компании. Таким образом, конфликт двух госкомпаний расширяется. Они уже столкнулись с проблемой необходимости модернизации ВСТО для дополнительных поставок в Китай, о которых "Роснефть" и китайская CNPC договорились в конце марта. "Транснефть" предложила нефтекомпаниям самой оплатить расширение отвода от ВСТО - нефтепровода Сковородино - Мохэ. "Роснефть" долго отказывалась рассматривать вариант расширения за ее счет. В конце мая глава компании Игорь Сечин заявил, что она готова заплатить за расширение трубы, но для этого необходимо провести расчет возможных затрат. "Транснефть" назвала все связанные с трубопроводной системой проекты "Роснефти" «хотелками» и оценила их в 320 млрд. руб. Позже президент Владимир Путин поручил Минэнерго разобраться с условиями финансирования расширения Сковородино - Мохэ.

Виталий Крюков из "ИФД-Капиталь" уверен, что схема финансирования, которую правительство утвердит для Сковородино - Мохэ, будет применена и в случае с ВНХК. Однако сам по себе проект строительства в Находке предприятия мощностью переработки до 30 млн. т нефти в год эксперт считает нерациональным по двум причинам. Во-первых, проект "Роснефти" перечеркнул планы государства по созданию собственного нефтяного бенчмарка для азиатского рынка - высококачественной ESPO, так как часть объемов нефти с порта Козьмино (сейчас оттуда осуществляется экспорт ESPO) будет направлена на ВНХК. Второй причиной аналитик называет отсутствие гарантий сбыта для нефтепродуктов и нефтехимии с завода. В Китае уже появился тренд на избыток нефтеперерабатывающих мощностей, полагает Крюков, а после модернизации Хабаровского и Комсомольского НПЗ исчезнет вероятность дефицита топлива и в Дальневосточном регионе. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

*Полномочный представитель президента РФ в Приволжском федеральном округе Михаил Бабич рассказал о системных проблемах развития нефтегазохимии в РФ и ПФО.*

#### **Возможности округа**

Приволжский федеральный округ располагает значительной ресурсно-сырьевой базой углеводородов: запасы нефти составляют 13% от общероссийских. В целом они характеризуются высокой геологической изученностью и инфраструктурной освоенностью. Добыча нефти составляет 20% от общероссийских объемов. Приволжье является лидером среди федеральных округов по мощностям нефтеперерабатывающей промышленности. На территории округа сосредоточены 42,6% российских мощностей нефтепереработки, в том числе: 13 крупных нефтеперерабатывающих заводов суммарной мощностью 113,9 млн. т, 16 мини-НПЗ суммарной мощностью 1,7 млн. т.

Нефтегазохимический комплекс Приволжского федерального округа имеет уникальные особенности, связанные с размещением на его территории всего цикла нефтегазохимического производства - от сектора добычи до секторов переработки сырья в конечный продукт. Основные нефтегазохимические производства расположены в республиках Татарстан, Башкортостан, Самарской, Нижегородской областях, Пермском крае, Оренбургской области. Развитию имеющих производств традиционно способствовала синергия с существующими нефтеперерабатывающими заводами, близость к основным рынкам сбыта нефтегазохимической продукции - европейской части России и странам Евросоюза. В ПФО работает более 77 крупнейших промышленных предприятий нефтегазохимии России, на которых занято свыше 400 тыс. человек. Практически во всех регионах округа нефтегазохимический комплекс играет значимую роль в экономике. В Приволжском федеральном округе производится более 40% продукции российской нефтехимии.

Основой для развития химической промышленности Приволжского ФО являются производства базовых мономеров и полимеров на их основе: этилена, пропилена, полиэтилена, полипропилена, поливинилхлорида, поликарбоната, полиамидов. В округе производится 64% всего объема этилена от производимого в России.

#### **Кластерное развитие**

Одним из механизмов повышения эффективности использования потенциалов углеводородного сырья и выпуска продукции второго и третьего переделов с высокой добавленной стоимостью является формирование инновационно-территориальных кластеров. На территории округа образованы 3 отраслевых кластера: в республиках Татарстан и Башкортостан, Нижегородской области. Потенциал развития кластеров, заявленный в соответствующих программах, достаточно высок. В основном он обусловлен взаимодействием нефтегазохимических производств с предприятиями отраслей-потребителей. Акцент в развитии внутри каждого кластера делается на организацию эффективного взаимодействия крупных предприятий с малыми и средними, ориентированными на использование продукции крупнотоннажной химии в своем производстве. Кроме того, в соответствии с "Планом развития нефтегазохимии до 2030 года", утвержденным приказом Минэнерго России от 1 марта 2012 г. №79, в ближайшие годы в округе планируется сформировать так называемый Волжский нефтехимический кластер, предусматривающий создание и восстановление ранее действовавших технологических цепочек от добычи до глубокой переработки. Однако успешную реализацию кластерного развития нефтехимии округа тормозит ряд проблем.

**Дефицит сырья.** Ключевой системной проблемой нефтегазохимического комплекса округа является дефицит углеводородного сырья. Налицо недостаток как легких углеводородных ресурсов (этана, ШФЛУ, сжиженного газа,

попутного и природного газа), так и нефти, что ставит предприятия отрасли в зависимость от поставок сырья (в том числе от конкурирующих предприятий) и усиливает неопределенность в долгосрочном периоде.

Кроме этого, в нефтедобывающих районах Приволжского ФО возрастает доля тяжелой и сверхтяжелой нефти, что приводит к стагнации либо снижению объемов ее добычи, а также к уменьшению выхода прямогонных светлых фракций в процессе переработки нефти. Это также увеличивает потребность действующих и строящихся нефтехимических мощностей в легком углеводородном сырье. Прогнозная потребность в ШФЛУ предприятий Приволжского федерального округа, по оценкам экспертов и руководства предприятий, составляет около 9 млн. т. Ближайшим источником ШФЛУ могли бы стать ресурсы Ямало-Ненецкого автономного округа.

Сегодня производить этилен из газа эффективнее, чем из нефти. Но находятся специалисты, которые доказывают, как много в ПФО нефти, из которой ранее получали этилен. И это несмотря на то, что при существующих технологиях этилен из нефти на 30% дороже, чем из ШФЛУ, производители нефти предпочитают перерабатывать ее в светлые топлива, а затем экспортировать.

**Мощности пиролиза.** Другой системной проблемой является нехватка пиролизных мощностей для развития глубокой переработки углеводородного сырья. По состоянию на начало 2013 г. крупнейшие установки пиролиза в России имеют мощность 600 тыс. т/год (ОАО "Нижнекамскнефтехим") и 500 тыс. т (на площадке в Тобольске, "Сибур"). В 2012 г. общая мощность 10 российских предприятий по производству этилена составляла не более 3,5 млн. т, что гораздо ниже многих развитых стран мира (США - 27,6 млн. т; Саудовская Аравия - 13,1; Китай - 12,9, Германия - 5,7 млн. т). С учетом имеющихся и потенциальных сырьевых возможностей, а также тенденций развития мировых пиролизных комплексов, в России необходимо построить пиролизные установки мощностью не менее 1 млн. т этилена в год. Такие производства давно и успешно эксплуатируются за рубежом.

В стадии реализации сегодня находится проект строительства установки пиролиза мирового уровня мощностью 1 млн. т этилена ОАО "Нижнекамскнефтехим" (закуплены лицензии, завершаются проектные работы). Но таких проектов на территории регионов Приволжского федерального округа должно быть больше, все они должны быть сбалансированы между собой.

**Низкая конкурентоспособность.** Третьей системной проблемой является низкая конкурентоспособность продукции нефтегазохимии по сравнению с зарубежными аналогами. Препятствием для успешного развития является невысокая ценовая конкурентоспособность и уровень качества продукции. В частности, проблема связана с технологической отсталостью мощностей, низкой производительностью труда, отсутствием мотивации к инновациям. В этих условиях предприятиям отрасли необходимо усилить работу по разработке инновационных программ развития, программ повышения производительности труда, программ по анализу себестоимости и выявлению резервов ее снижения, совершенствованию системы ценообразования на предприятия. Не стоит забывать, что Россия вступила в ВТО, границы в очередной раз дрогнули под натиском более конкурентной и дешевой зарубежной продукции. Сегодня со стороны федеральных и региональных органов власти необходимо внедрять широкие механизмы поддержки отечественных производителей.

**Износ оборудования.** Характерной проблемой промышленности Российской Федерации является высокая

степень износа основных фондов, что снижает эффективность деятельности предприятий, а также повышает риски возникновения аварийных ситуаций, увеличивает нагрузку на окружающую среду. Так, в Республике Башкортостан удельный вес полностью изношенных основных фондов в 2012 г. составлял в секторе добычи нефти и газа 19,8%, в производстве нефтепродуктов - 15,2%, в химическом производстве - 13,8%, в производстве резиновых и пластмассовых изделий - 11,4%.

**Административные барьеры.** Еще одна группа проблем связана с необходимостью организации работ по снижению административных барьеров, в частности по оптимизации, упрощению и унификации процедур оформления разрешительной документации, упрощению процедуры изменения назначения выделенных для строительства земельных участков. Предотвращение излишнего бюрократического администрирования на территории регионов повысит привлекательность округа для размещения инвестиций, будет способствовать развитию предпринимательской активности не только в нефтехимии, но и в других отраслях промышленности.

В Евросоюзе сроки ввода в эксплуатацию любых производственных мощностей с момента подготовки проектно-сметной документации составляют 1-2 года. В Российской Федерации этот период занимает, как правило, 4-6 лет.

**Инновационная пассивность.** Усилению перечисленных выше проблем способствует низкая инновационная активность предприятий. Затраты компаний на разработку патентов и внедрение инноваций составляют от 3% до 5%. Особенно это характерно для добывающих производств и производств первичной переработки. В Китае, который не имеет собственных месторождений нефти, значительные средства компаний (по оценкам экспертов - до 25-30%) вкладываются в совершенствование процессов нефтепереработки. Нефтепереработка и нефтехимия являются высокоинтеллектуальными отраслями, открытыми для внедрения новых идей и разработок, которые делают их наиболее инвестиционно привлекательными и способствующими качественному изменению структуры экономики.

Научные открытия в сфере получения моторных топлив, а также технологий повышения октанового числа бензина в начале XX века позволили Соединенным Штатам за 3 года увеличить ВВП на 25% и открыли путь многим изобретениям в нефтехимии.

#### **Кредиты и стандарты**

Как и все отрасли, нефтехимия страдает от дороговизны кредитных ресурсов (банковские ставки для предприятий России в 4-5 раз выше, чем в ЕС и США). Применяются отсталые стандарты проектирования и строительства, препятствующие внедрению новых технологий и строительству современных производств, что удлинит срок строительства заводов до 5-6 лет против 1-2 лет для аналогичных мощностей в Китае и ЕС. Это отрицательным образом влияет на условия кредитования. Резолюциями форумов, прошедших в 2011 г. и 2012 г., предложено на федеральном уровне принять европейские стандарты в области проектирования предприятий нефтегазохимии, как это было ранее сделано в России по отношению к фармпроизводствам и фармпрепаратам. Но до сих пор эта задача не решена.

#### **Глубокая переработка**

Много лет говорится о необходимости перехода к экономике инновационного типа, о том, что, экспортируя нефть и газ, Россия повышает за счет своего сырья эффективность экономики стран-покупателей. Потом сырье возвращается в виде материалов и готовой продукции: только пластмасс и изделий из них в Россию возводится по состоянию на конец 2012 г. на \$5-6 млрд., а всего химической продукции импортируется на \$48 млрд. Все, кто причастен к экономике страны, выступают за глубокую переработку сырья, так почему же импорт готовой продукции

растет, а вклад глубокой переработки в экономику уменьшается? Эксперты считают, что панацеей от всего является комплексный подход. Попытка применить такой подход к развитию нефтегазохимии была предпринята в плане развития отрасли до 2030 г. Новому руководству Минэнерго России он "достался по наследству". Но, по оценкам многих специалистов, этот план сегодня требует значительных корректировок.

#### **Инновационно-депрессивная модель**

"План развития нефтегазохимии в России до 2030 г." декларирует переход к новой парадигме - инновационной модели развития. Однако при этом ставится задача достичь среднеевропейских норм потребления нефтехимикатов уровня 2010 г. только к концу 2030 г. Наличие в России полноценной сырьевой базы и промышленной инфраструктуры обязывают ставить более амбициозные цели, а именно - создание нефтегазохимических центров мирового уровня. "План-2030" предполагает рост показателей отрасли, равный прогнозным показателям роста экономики в целом. Но мировая нефтегазохимия всегда демонстрировала опережающие темпы развития по сравнению с ростом ВВП, следует соблюдать этот принцип и в российской стратегии. В "Плане-2030" последовательно прослеживается установка на экспорт сырья (фракции C2+) и на выпуск крупнотоннажных нефтехимикатов низких переделов. С такими целями Россия будет сохранять сырьевую ориентацию еще длительное время. Необходимо выстраивать продуктовые линейки, цепочки наращивания добавленной стоимости с учетом максимизации дисконтированного результата.

В утвержденном плане отсутствует вариантность (минимальный, максимальный прогнозы), альтернативность проектов и их распределение во времени с учетом инвестиционных и других ограничений. Десять лет разрабатываются сланцы. Европа покрыта ветряками. Бразилия ездит на этаноле. Что мы будем делать, если нефть упадет в цене в 3 раза, как это случилось с природным газом в 2010-2012 гг.? Можно не желать такого развития событий, но при планировании на 20 лет необходимо рассматривать полярные сценарии. В региональных планах, да и в стратегии развития Приволжского федерального округа до 2020 г., которая в 2013 г. будет доработана, планируется предусмотреть 3 сценария: когда есть газ, когда его не дали, когда углеводороды потеряли приоритет как базовое сырье на мировом рынке.

Сейчас планом Минэнерго предписывается создание 6 самостоятельных нефтехимических кластеров. При этом каждый из кластеров будет располагать сырьевой базой, формируемой из местных источников, в основном за счет нефти. Но мало того, что это сырье для нефтехимии оказывается золотым с учетом новых технологий, авторы плана не учли, что пик добычи нефти в старейшем нефтегазодобывающем регионе - Поволжье - давно прошел из-за снижения дебета месторождений. Вот цифры, которые называют эксперты: объем переработки собственной нефти в Башкортостане составляет 15 млн. т/год (с дальнейшим его сокращением до 10 млн. т) при заложенной мощности 50 млн. т/год. Сегодня потребности НПЗ Башкортостана в суммарном углеводородном сырье покрываются из местных источников менее чем на 30%. При этом доля тяжелой, высокосернистой нефти будет неуклонно возрастать, постоянно предлагаемые "свободные" ресурсы нефти непосредственным образом будут влиять на экономику этих процессов. В структуре углеводородного сырья роль богатого этаном газа неизбежно должна быть усилена.

Для нефтехимии округа характерна узловая форма организации производства с высоким уровнем концентрации и специализации. Основной проблемой развития предприятий, входящих в единые технологические цепочки, является то, что в процессе приватизации они оказались у разных собственников и в большинстве случаев представляют

собой двустороннюю монополию, где монопольное положение может занимать как поставщик сырья, так и его потребитель. Но надо понимать, что невозможно каждому дать именно ту "игрушку", о которой он мечтает. Все экономические решения должны прорабатываться специалистами и закрепляться за столом переговоров.

#### Первоочередные задачи

Сегодня совместными усилиями необходимо обеспечить реализацию 7 основных приоритетов в развитии отрасли: модернизация действующих и создание новых мощностей по производству востребованной рынком продукции нефтегазохимического комплекса; стабильное обеспечение предприятий комплекса углеводородным сырьем; диверсификация сырьевой базы нефтеперерабатывающей и химической промышленности за счет освоения технологий переработки нетрадиционных запасов нефти и газы, биомассы, развития вторичной переработки полимерных материалов; развитие инфраструктуры для

обеспечения предприятий комплекса сырьевыми ресурсами и транспортировки готовой продукции потребителям; развитие инфраструктуры предприятий малых и средних форм с целью формирования секторов глубокой переработки углеводородных ресурсов; развитие межрегиональной кооперации для решения комплексных проблем, характерных для большинства предприятий Волжского нефтегазохимического кластера (в том числе связанных с развитием инфраструктуры, научного потенциала, обеспечением трудовыми ресурсами).

Обозначенные приоритетные направления создадут необходимые условия для поступательного динамичного развития нефтегазохимического комплекса Приволжского федерального округа, одного из ведущих в стране, и сформируют основу для дальнейшего поступательного развития нефтегазохимии высоких переделов в Российской Федерации в целом. (The Chemical Journal/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## НЕФТЕХИМИЯ

### УКРАИНА

#### СПЕЦОПЕРАЦИЯ «КОНТРОЛЬ КАЧЕСТВА ТОПЛИВА НА ТАМОЖНЕ» СТАЛА ЦЕНТРАЛЬНЫМ СОБЫТИЕМ ИЮНЯ 2013 ГОДА

Характер подачи информации, ее распространения и задействованные в этой истории персонажи не оставляют сомнений - идет подготовка общественного мнения к скандалу. Как показывает опрос, рынок трактует ситуацию однозначно - под предлогом проверки качества начнутся задержки грузов на таможне. Ажиотажа позволила бы избежать внятная и искренняя позиция Миндоходов, которому нынче подчиняется таможенная служба. Но сделанные представителями ведомства заявления, призванные успокоить общественность, лишь усилили опасения. Есть мнение, что проблемы на границе начнутся в июле, когда столичный политический истеблишмент отправится на юг. Пока подведем промежуточный итог словесных баталий.

Одним из элементов убеждения общественности в срочной необходимости проверок топлива на таможне должен был стать круглый стол на тему "Когда евротопливо действительно станет европейского стандарта?", который состоялся 17 июня в агентстве "Украинские новости". Изначальное формирование спикеров не оставляло сомнений в определении целей мероприятия. Помимо экспертов, накануне высказавшихся о случаях завоза бензина А-92 под видом А-95, о разбавлении бензина водой и о декларировании на таможне 20 т топлива в полной цистерне, был заявлен президент Киевского клуба автомобилистов Максим Головин. Борец с бодягой на мероприятие, которое должно было стать апогеем трехнедельной PR-бомбардировки, не явился. Выдал тенденциозность "стола" и инцидент, произошедший в ходе его подготовки: к дискуссии о качестве организаторы не допустили главу "БНК-Украина" Виталия Калугина и замдиректора Мозырского НПЗ Виталия Павлова, который специально прибыл в Киев после зачитанных сообщений о поставке из Беларуси топливных неликвидов. Белорусам сообщили, что для них нет мест, хотя, по визуальным оценкам, за "круглым столом" их было достаточно. В противовес преобладающим силам противника выступили президент Объединения операторов рынка нефтепродуктов Украины Леонид Коснячук и Артем Куюн из "Консалтинговой группы А-95".

Отдельного внимания заслуживают чиновники, посетившие мероприятие. Чиновничий состав часто способен сказать о многом. Например, центральным персонажем стал директор департамента таможенных дел Миндоходов, а до образования этого ведомства - глава Таможенной службы Украины Александр Дороховский. В итоге он уступил лидерство своему заму Степану Дериволкову, который нынче руководит таможней в ранге замминистра по дохо-

дам и сборам. Как бы там ни было, это второе лицо в службе, а такие лица просто так на публику не выходят.

Немного поговорив о проблемах украинской нефтепереработки, модератор перешел к обсуждению главного вопроса повести дня - контролю на таможне. Здесь внимание было приковано к Дороховскому. Надо признать, что роль ему выпала незавидная. К тому моменту усилиями медиа-специалистов в эфир снова был вызван дух контрабанды, а свои же пиарщики, выполняющие задачу по доведению до населения и рынка информации о неизбежности усиления проверок на таможне, по факту представили картину, в которой таможенники выглядят наивными прохвостами. Хотя любой, кто имеет дело с импортом, знает, что это не так. После заявления Минюста о том, что Миндоходов не имеет права проводить контроль топлива ни на границе, ни в розничной сети, Миндоходов пришлось оправдываться, что ни о каком выходе за рамки своих полномочий речь не идет. Дороховский заявил, что таможня намерена продолжать проверки соответствия таможенных кодов товара с целью полной уплаты налогов и не более того. Сразу вопрос: а разве сегодня этого не происходит? Проверяют, Дороховский знает об этом как никто другой. В 2013 г. сборы "топливного" акциза у мытарей рухнули почти на 40%, поэтому все, что попадает в поле зрения таможни, досматривается и сличается с удвоенной бдительностью. "На счету каждая гривна, вопросов возникает по товарам очень много", - говорят таможенные брокеры. (На самом деле постоянно растущие планы по таможенным сборам, спускаемые правительством, всегда были достаточным стимулом для исполнения своих обязанностей таможенниками).

На вопрос, что же предусматривает усиление контроля качества, раз речь идет только и сличении кодов, Александр Дороховский внятного ответа не дал. "Надо это делать (проверить соответствие кодам) в большем количестве - мы будем это делать, - пообещал Дороховский. - Если это Мозырский НПЗ, прямая поставка, то, по всей видимости, он не будет попадать в категорию тех, которых необходимо проверить. Но если это идет через оффшор, через третьи лица, то не столько товар, сколько саму внешнеэкономическую операцию нужно проверять всеми имеющимися способами и методами". Но причем тут качество? Кроме того, абсолютно очевидно, что слукавил Дороховский и по поводу проверок "внешнеэкономической" операции. Судя по всему, речь о таможенной стоимости. Но есть отработанные годами механизмы определения таможенной стоимости, в том числе с применением котировок

Platts. И какое это отношение имеет к полноте уплаты акциза, который унифицирован для всех марок бензина? Видимо, понимая слабость позиции, чиновник попробовал подчеркнуть необходимость проверок на примере разной пошлины на бензины в зависимости от содержания кислородосодержащих присадок. Иными словами, нужно следить, чтобы бензин А-98 не провозили под видом А-95. Остаем этот тезис без комментариев.

Как водится в данном случае, глава департамента Миндоходов выразил полную готовность к диалогу с нефтетрейдерами в случае возникновения любых вопросов. "Если необходимо еще больше раскрыть этот механизм контроля - пожалуйста, давайте будем собираться, обсуждать и говорить, - сказал Дороховский. - Не выдерживаются сроки - давайте обсуждать". (Особенно искренне данное предложение смотрелось на фоне новостей о том, что "Ромпетрол" более месяца не может растаможить груз и вынужден был обратиться к правительству за помощью. Одним словом, ждали от Александра Дороховского другого. "Разговоры о задержках лишены оснований, так как у нас есть механизм временных таможенных деклараций, который позволяет выпускать товар в свободное обращение во избежание простоев с последующими взаиморасчетами и налогами", - этих слов от профессионала-таможенника так никто и не услышал. Тем самым были подтверждены наихудшие опасения.

Более четкой и понятной была позиция главы Ассоциации нефтетрейдеров Леонида Косянчука: "Контроль качества топлива на границе - это все равно, что контроль качества хлебобулочных изделий на колхозном поле. От поля до стола - очень длинная дорога". По его словам, все источники некондиционного топлива находятся внутри страны. "Все импортное топливо, которое заходит в Украину, соответствует высоким стандартам качества", - настаивал Л. Косянчук. Артем Куюн из "Консалтинговой группы А-95" привел данные, согласно которым за 5 месяцев 2013 г. из всех импортных бензинов на страны, где еще действуют требования Евро-3 и ниже, пришлось менее 1% объемов. Однако и это не аргумент: если хождение топлива Евро-2 или Евро-3 разрешено в Украине - никто не может запретить его ввоз. На этой ноте круглый стол завершился, оставив в воздухе острый запах недосказанности. По крайней мере, от наихудших ожиданий избавиться не удалось.

Отказ организаторов круглого стола пустить на мероприятие представителей белорусской нефтяной отрасли отчасти предопределил проведение белорусами автономной пресс-конференции два дня спустя. Правда, интерес отраслевой прессы к общению с крупнейшим участником рынка не разделили журналисты общего профиля. Многих отпугнула безрезультатность предыдущего круглого стола,

да и заявленная белорусами тема опыта Беларуси в области качества выглядела интересной лишь для гурманов. Впервые перед прессой предстал новый руководитель "БНК-Украина" Виталий Калугин. Дебютное публичное выступление получилось весьма объемным: помимо роли модератора Виталий Калугин взял на себя основную часть хронометража выступлений. Ему "ассистировали" Виталий Павлов, Леонид Косячук, глава представительства "Орлен Летува" в Украине Игорь Майстренко и руководитель НТЦ "Психея" Сергей Сапегин. Опыт Калугина в нынешней ситуации особенно ценен, так как предыдущим местом его работы была швейцарская компания "Бюро Веритас". "Швейцарец на выходе проверяет соответствие и по количеству, и по качеству всех товарных партий, которые поступают на экспорт. Это значит, что то, что входит в Украину, также имеет удостоверение от независимой международной швейцарской компании, признанной в 176 странах", - подчеркнул руководитель "БНК-Украина".

Павлов был лаконичен и точен в высказываниях. Он акцентировал внимание на инвестпрограмме завода на \$900 млн. и трехлетних планах вложить не меньше. "Завод не может выпускать сегодня некачественную продукцию в силу технологической комплектации", - старался донести абсурдность разговоров об отклонениях в качестве белорусского бензина гость из Мозыря. По его словам, контроль качества осуществляется на всех этапах производства: от входа нефти до погрузки товарных партий.

Игорь Майстренко также привел интересный пример. "Наша заводская лаборатория на Мажейкяйском НПЗ обслуживает не только завод, она аккредитована для исследования топлива НАТО, и для ряда стран Европы, в которых нет такого оборудования", - рассказал лидер литовской компании в Украине. По его словам, один только прибор для определения октанового числа бензина стоит более EUR250 тыс.

Довелось белорусам прочувствовать особенность момента. Представители из Киевского клуба автомобилистов обвинили Мозырский НПЗ в поставке некачественного бензина, ссылаясь на якобы проведенные испытания "белорусского" бензина на АЗС "Талисман" в Киеве. "Можно только предполагать, что случилось на этой АЗС", - ответил автомобилистам-испытателям В. Павлов.

В начале июля в прессе начался новый этап «необходимости» проверок качества нефтепродуктов на границе. Очевидно, что идеологи данной работы считают, что еще недостаточно "прогрели" рынок для начала проверок. Зачем они нужны и зачем нужен неизбежный хаос в напряженный для рынка сезонный период, пока точно неизвестно. Версий есть несколько, очевидно, ситуация вскоре прояснится. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

#### **ГРУППА КОМПАНИЙ «ВЕТЭК» ЗАВЕРШИЛА ПОКУПКУ ПАО «ОДЕССКИЙ НПЗ»**

"Восточно-Европейская топливно-энергетическая компания" (ВЕТЭК) завершила сделку по покупке 99,57% Одесского НПЗ у российской "ЛУКОЙла". Стоимость покупки составила около \$125 млн., сообщил бенефициар группы Сергей Курченко. "УМН - около \$170 млн. ("Украинский медиа холдинг", один из крупнейших медиаигроков на украинском рынке). ФК "Металлист" - меньше \$100 млн. Третье - Одесский НПЗ. "ЛУКОЙл" остановил этот завод, потому что он убыточен. Сколько может стоить убыточный завод? Согласно условию контракта, я не могу разглашать сумму. Итого: 100+175+Одесский НПЗ. Получается в лучшем случае \$400 млн. Подчеркну - это максимум", - сказал он. Таким образом, стоимость сделки по УМН не превышает \$340 млн. (по условиям сделки вторая половина суммы выплачивается до апреля 2014 г.), Одесского НПЗ - \$125 млн, ФК "Металлист" - \$100 млн. С. Курченко не уточнил, что входит в стоимость клуба (стадион, инфраструктура, игроки). По его словам, для финансирования покупки "ВЕТЭК", помимо собственных средств, привлекал кредиты, в том числе у ВТБ. "Мы полностью оплатили сумму сделки по Одесскому НПЗ", - сказал он. Заканчиваются переговоры с российской "Транснефтью" и компанией "Укртранснефть" о прокачке нефти на завод.

В начале марта 2013 г. "ЛУКОЙл" заявил о продаже группе "ВЕТЭК" Одесского НПЗ, входившего в структуру российской НК с 1999 г. В начале апреля Одесский НПЗ начал пуско-наладочные работы, однако до сих пор выпуск топлива на предприятии не начался. Поставки нефти сорта Urals на Одесский НПЗ на первое время запланированы морским путем через перевалку в Одессе. Кроме того, рассматривается возможность поставки сырья по нефтепроводу Кременчуг - Одесса. Проектная мощность Одесского НПЗ по переработке сырья составляет 2,8 млн. т/год. Завод был остановлен в октябре 2010 г. в связи с экономической ситуацией, сложившейся на рынке нефтепродуктов в Украине, а также с изменением схемы поставок нефти. На начало июня, по данным ВЕТЭКа, сделка находилась на стадии завершения. После завершения сделки владельцем НПЗ станет компания Empson Limited (Кипр). ([UGMK.info/Химия Украины, СНГ, мира](http://UGMK.info/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## НЕФТЕПРОДУКТЫ НИЖЕ ЕВРО-4 ОКАЗАЛИСЬ ВНЕ ЗАКОНА

1 июля 2013 г. закончилось действие ДСТУ 4063-2001 "Бензины автомобильные. Технические условия" и ДСТУ 3868-99 "Топливо дизельное. Технические условия". Это следует из приказа Министерства экономического развития и торговли. Таким образом, в настоящее время в Украине действуют только ДСТУ 4839:2007 "Бензины автомобильные повышенного качества" и ДСТУ 4840:2007 "Топливо дизельное повышенного качества" (во многом соответствуют требованиям EN228 и EN590). Это означает, что немалый объем нефтепродуктов, поставляемых в Украину, автоматически оказался вне закона. В частности, с 1 июля запрещено производить и продавать с заводов, а также импортировать бензин А-76/80. Данная позиция исчезла из официального прайс-листа Кременчугского НПЗ "Укртатнафта". Продажа низкооктана, закупленного розничными операторами до 1 июля, разрешена по действующим сертификатам. "Мы сформировали определенные запасы А-76/80, будем пока продавать эти объемы. Надеемся, что скоро правительство пролонгирует его оборот", - отметил представитель одной из крупных сетей АЗС. "Низкооктан мы пока не импортируем, будем полагаться на наши запасы", - сказал другой ритейлер. Однако наиболее массовой позицией, которая оказалась под запретом, является российское дизтопливо. Данный продукт отвечает стандарту Евро-3 (содержание серы 350 ppm). Объем данных поставок достигает 100 тыс. т в месяц, что составляет 20-25% от среднемесячного потребления дизтоплива Украиной. По оперативным данным, прокачка топлива 1 июля продолжалась.

За рамками действующих стандартов прогнозируемо оказался Шебелинский ГПЗ ПАО "Укргаздобыча", продукция которого также не соответствует новым ДСТУ. Как сообщалось ранее, в связи с ожидаемым ужесточением стандартов качества компания была вынуждена перенаправить сырье июльской добычи на аукцион, а работа предприятия будет остановлена. Однако в конце июня министр энергетики и угольной промышленности Эдуард Ставицкий заявил о том, что Кабинет министров Украины в течение месяца определится с вопросом продления сроков действия стандартов качества топлива Евро-3. Министр отметил, что Шебелинский ГПЗ не будет простаивать из-за технической неспособности выпускать топливо качества стандартов Евро-4 и Евро-5.

В скором времени планируется принятие Техрегламента, согласно которому оборот бензинов и дизтоплива, соответствующих классу Евро-3, будет продлен до 31 декабря 2015 г. Предыдущая версия Техрегламента предполагала оборот топлива (бензинов и ДТ) класса Евро-3 до 31 декабря 2016 г., Евро-4 - до 31 декабря 2020 г. Оборот топлива Евро-5 во времени не ограничен. По имеющимся данным, на сегодняшний день документ находится в Кабинете министров, который должен ввести его в действие своим постановлением. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## АНАЛИЗ

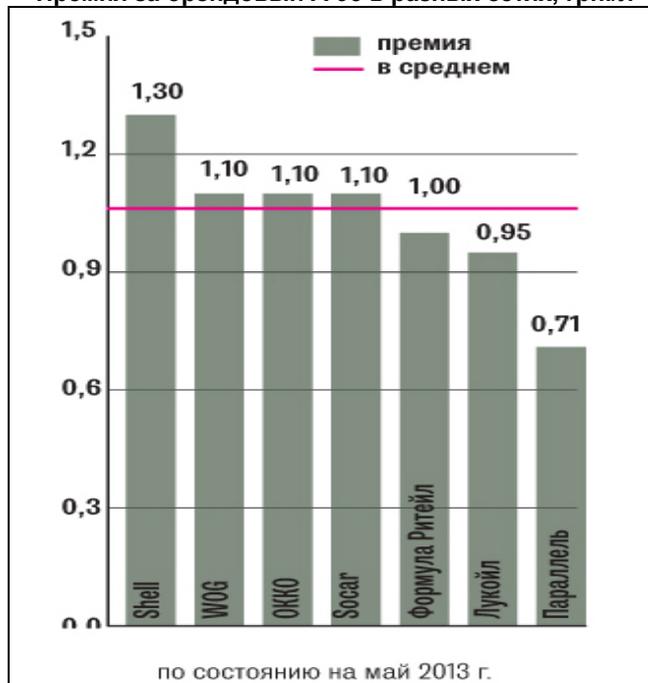
### ОСНОВНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО УЛУЧШЕННОГО ТОПЛИВА - МОЮЩИЕ СВОЙСТВА

Во второй половине 2000-х топливный ритейл пережил маленькую революцию. За пару лет все ведущие сети обзавелись брэндовыми бензинами, дизтопливами и даже сжиженным газом. Таким образом Украина присоединилась к глобальному рынку, на который фирменные топлива вышли на рынок чуть раньше. Но в Украине, как обычно, есть свои отличия, главное из которых - крайне высокая цена. С другой стороны, повышенная премия обусловлена гарантией качества брэнда в условиях засилья фальсификата. Низкие стандарты качества и масса фальсификата создали в Украине повышенный спрос на качественное топливо. Оно стало доступней в 2005 г., когда правительство выровняло условия конкуренции. Тогда на стелах АЗС массово начали появляться А-95 с разнообразными приставками Евро, Супер, Плюс и их модификаций. Но первое фирменное топливо в Украине появилось в 2003 г., когда донецкая «Параллель» начала продажу бензина под брэндом Ventus, принадлежащим литовскому производителю нефтепродуктов «Мажейкю нафта». Шквал фирменных марок пришелся на 2007 г., когда ОККО вывела Pulls, WOG - Mustang и т. д. После предварительной обкатки в России «ЛУКойл» начал продажи линейки ЭКТО, а ТНК презентовала Pulsar. И если сначала все забрэндировали наиболее популярную марку А-95, то через несколько лет сети зашли на второй круг - появились фирменные дизтоплива, бензины А-95 и сжиженный газ.

Процесс создания улучшенного топлива имеет технологические особенности. У каждой сети есть утвержденные Технические условия, но процесс одинаков для всех. Есть некое базовое топливо (в большинстве литовский и польский продукт PKN Orlen), в который внедряется многофункциональный пакет присадок (как правило, немецких производителей). Что же получается на выходе? Основное преимущество улучшенного топлива - моющие свойства. При определенном сроке использования присадка «вымывает» отложения в двигателе и топливной системе, а также мешает их образованию в будущем. Двигатель работает ровнее, а его ресурсы работы увеличивается. «Присадка в бензине способна «вымывать» даже изрядно загрязненный двигатель, - говорит директор по качеству компании «Параллель». - Для этого важно постоянно использовать такой

продукт, чтобы концентрация присадки всегда была на нужном уровне». Кроме того, присадка позволяет топливу сгорать более полно, что приводит к снижению расхода. «Экономия топлива при применении моющих присадок BASF за счет более полного сгорания бензина составляет 4-5%», - уверяет К. Губин, директор харьковской «Фор蒂斯 групп», поставляющей немецкую присадку в Украину.

#### Премия за брэндовый А-95 в разных сетях, грн./л



Источник: «Консалтинговая группа А-95»

Даже если можно сэкономить 3-4%, почему стоимость такой экономии составляет 8-12% от цены «обычного» А-95? Ритейлеры говорят, что объективно несут более высокие затраты на логистику фирменной марки: необходимо обеспечить отдельное хранение, транспортировку, усиленный контроль качества. «Все топливо марки Pulls в сети ОККО хранится в отдельных резервуарах, доставляется

на заправки только в своих бензовозах (другие нефтепродукты в них не перевозят) и подвергается дополнительным этапам проверки нашей службой контроля качества», - отмечает Олеся Пограничный, руководитель отдела связей с общественностью сети АЗК ОККО. Однако львиная доля затрат, связанных с фирменным топливом, приходится на маркетинг. Более того, в некоторых случаях основная часть рекламного бюджета сетей АЗС подвязана именно к топливным брэндам, а не марке сети. Без рекламы эти товары не живут, признаются маркетологи. «Это коммуникация с потребителем, которую необходимо постоянно подпитывать и поддерживать», - утверждают они. В стоимость фирменного топлива зачастую закладываются различные риски трейдеров. Непредвиденные обстоятельства не могут быть заложены в социальные марки, ведь их стоимость контролирует государство. Но даже с этими затратами доходность фирменных топлив в Украине значительно выше, чем обычных бензинов и ДТ, впрочем, как и в случае с другими потребительскими товарами не первой необходимости. Свои успехи по продажам ритейлеры

скрывают за семью печатями, но учитывая, что разрыв в ценах в последние 3 года практически не меняется, можно предположить, что спрос на фирменные топлива остается высоким. «Например, если сравнить объемы продаж обычного 95-го и Mustang95, то они второй год подряд практически наравне», - подчеркнули в компании «Золотой экватор», оперирующей сетью WOG. Популярности улучшенного топлива, главным образом, способствует общая ситуация с качеством. На рынке, где до 25% топлива приходится на фальсификат, потребители готовы переплатить за гарантию того, что бензин не будет детонировать, а дизельный мотор заведется и в 20-градусный мороз. В этой связи показателен пример Европы. Наценка за улучшение обычного топлива составляет в большинстве сетей 1-3%. И даже при этом объемы продаж брэндовых топлив ничтожно малы. Среднестатистического европейского потребителя не трудно понять: зачем переплативать 2 евроцента на литре, если даже обычные бензины и дизтопливо гарантированно высокого качества? (Капитал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ИНТЕРВЬЮ**

### **ПЕРСПЕКТИВЫ ПАО «ОДЕССКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД»**

*Исполнительный директор группы компаний ВЕТЭК Евгений Калинин рассказал о перспективах Одесского НПЗ.*

- Одесский НПЗ - актив непростой и по технологиям, и по логистике. Рисков очень много. На чем базируется ваш оптимизм в данном проекте?

- Любой производственный актив - рискованный. Особенно для трейдинговой компании, каковой по сути являлся ВЕТЭК. Это другой горизонт планирования, промышленная безопасность, охрана труда и т. д. Если сравнить Одессу с другими НПЗ, которые сегодня доступны к приобретению, то это один из лучших активов. Завод в очень хорошем техническом состоянии, он близок к морю, более мобильный в плане объемов переработки. Скажем, Лисичанский НПЗ требует не менее 430-450 тыс. т. нефти в месяц, затем необходимо разместить такие же большие объемы готовой продукции. Одесский НПЗ с этой точки зрения намного мобильнее: 100 тыс. т светлых нефтепродуктов, которые мы видим на первом этапе, легко размещаются в близлежащих регионах, а в случае избытка всегда можно уйти на море. Есть у этого НПЗ и проблемы. Первая - низкая пропускная способность железнодорожной эстакады, в случае увеличения объемов переработки ее может не хватить. Вторая - недостаток установки каталитического крекинга. Существуют и другие моменты. Но в целом не видим фундаментальных проблем с Одесским НПЗ. Мы понимаем "узкие места" и сфокусируемся на них в ближайшие 2-3 месяца после того, как завод пустится и выйдет на режим.

- Как вы будете загружать завод нефтью? Насколько велика вероятность поставок азербайджанской нефти?

- В массе вариантов поставок нефти на Одесский НПЗ есть еще одно большое его преимущество. Сегодня найти нефть в черноморском бассейне - не проблема. Уже не мы ищем нефть, а поставщики начинают искать нас, предлагают хорошие скидки и формы оплаты. У нас есть выбор, будем смотреть, какую нефть выгоднее поставлять в коммерческом плане с учетом технологических ограничений, которые существуют на ОНПЗ по переработке легких сортов нефти. Azeri Light является одной из возможных опций, которую мы можем использовать, а может и нет. Предварительно могу сказать, что с точки зрения Одесского НПЗ сорта КТК или Тенгиз выглядят не менее привлекательно. Важна не сама по себе техническая возможность вовлечения легких нефтей, а коммерческий смысл такой переработки. С учетом имеющегося у Одесского НПЗ набора установок мы не сможем монетизировать качество этого сырья.

- Отрасль во всем мире переживает кризис, нефтеперерабатывающие компании говорят об убытках. Готов ли ВЕТЭК к этому?

- Экономика во многом зависит от того, как считать. Мой опыт работы в ТНК-ВР говорит о том, что есть методики расчетов, при которых любой завод будет убыточным. И не только украинский, но и европейский. Для нас этот актив раскрывает многие возможности. И в плане общения с профессиональным сообществом, и в плане коммерческих перспектив. Потому что для многих партнеров, по их же словам, покупка НПЗ существенно повысила наш статус в профессиональном сообществе. Возвращаясь к экономике, я считаю, что подход должен быть следующим - если ты вокруг актива делаешь вещи, которые раньше без него не мог делать, то, безусловно, результат надо относить на экономику данного предприятия. Второй момент, повторюсь, завод на Черном море дает хорошие возможности для бизнеса. Мы рассчитываем получить очень привлекательное предложение по сырью, это скидка на уровне \$2-3/барр. У нас также есть возможности по хорошему размещению нефтепродуктов, напомню, у нас постоянно будет экспортный объем мазута, а это очень привлекательный лот для многих трейдинговых компаний. Наша задача сегодня - вывести завод, скажем так, в ноль. В дальнейшем будем развивать НПЗ, потому что там есть куда развиваться. И это позволит сделать актив более ликвидным.

- В чем на ваш взгляд причины кризиса в украинской нефтепереработке и как выйти из этой ситуации?

- Я считаю, что это совместная проблема отрасли и власти. Этой проблеме 10 лет, а может и больше. За это время мы видели много радикальных вещей как со стороны переработчиков, так и импортеров. Первые предлагали полностью закрыть рынок, вторые - наоборот. В моем понимании должна быть устойчивая сбалансированная система. Я считаю, что закрывать рынок от импорта нельзя, это перестает мотивировать отрасль, она замыкается в себе и перестает развиваться. Живой пример - Лисичанский НПЗ. Была разработана хорошая инвестпрограмма, но владелец решил, что за чем тратить деньги, если и так все хорошо? С другой стороны, при нынешней системе происходит убийство отрасли. Что делать? У государства есть несколько механизмов, рычаги тонкой настройки. Все зависит от того, насколько грамотно использовать эти инструменты. Можно сделать льготы по НДС на оборудование для модернизации, налоговый кредит при поставках сырья, есть механизмы квотирования импорта и другие инструменты для регулирования отрасли. Оптимальным соотношением импорта и производства был бы паритет. (Капитал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****ИМПОРТ И ЭКСПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА**

Украина в январе-мае импортировала 2,04 млн. т нефтепродуктов на \$1,991 млрд., сообщает Министерство доходов и сборов Украины. Миндоходов не приводит сравнительных данных за аналогичный период 2012 г. Согласно сообщению, крупнейшими импортерами нефтепродуктов в Украину за первые 5 месяцев стали Беларусь - \$909,273 млн. (913 тыс. т), Российская Федерация - \$595,892 млн. (645 тыс. т), Литва - \$226,503 млн. (220 тыс. т), Польша - \$141,153 млн. (131 тыс. т). За январь-май страна экспортировала в Белиз 727,258 тыс. т нефтепродуктов на \$762,057 млн., на Британские Виргинские острова - 254,051 тыс. т на \$143,424 млн.

Нефтеперерабатывающая компания "Орлен Летува" (Литва) и дочерняя компания белорусской нефтяной организации "БНК" - "БНК-Украина" - заявили о намерении поставить в Украину до конца 2013 г. по 1 млн. т нефтепродуктов каждая. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ПОТРЕБЛЕНИЕ БЕНЗИНА И ДИЗТОПЛИВА В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ**

Украина в январе-мае снизила потребление бензина на 7,6% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 1,495 млн. т дизельного топлива - на 5,3% до 2,059 млн. т, сообщает Министерство энергетики и угольной промышленности. Производство бензина в январе-мае сократилось на 50,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 429 тыс. т, дизельного топлива - на 42,4% до 398 тыс. т. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**В ЯНВАРЕ-АПРЕЛЕ 2013 ГОДА ПОСТУПЛЕНИЕ ТОПЛИВНЫХ АКЦИЗОВ СОКРАТИЛОСЬ**

По прогнозу чиновников Минфина, к концу 2013 г. бюджет не досчитается 3 млрд. акциза с нефтепродуктов, а вместе с НДС и эконалогом потери составят 7 млрд. грн. Прогноз весьма правдоподобен, т. к. за 4 месяца 2013 г. поступление топливных акцизов сократилось на 30%, или на 1,024 млрд. грн. Таможня и вовсе бьет "рекорды", собрав почти на 42% меньше бензинового налога, нежели в январе-апреле 2012 г. Куда пропадают топливо и налоги?

Как рапортует Государственная служба статистики, в 2013 г. украинцы стали ездить меньше, но не намного. В январе-апреле потребление бензина в стране снизилось на 9,5% (на 119,6 тыс. т) до 1141,4 тыс. т, дизтоплива - на 5% (на 82,5 тыс. т) до 1562,1 тыс. т. Логично предположить, что и поступления топливных налогов в госбюджет сократятся менее чем на 9%. Однако Миндоходов говорит о другом: за 4 месяца удалось собрать лишь 2387,58 млн. грн. акцизов, что на 30% (на 1024,483 млн. грн.) хуже результата 2012 г. Только на таможне в январе-апреле по бензинам не досчитались 41,9% (или 575,856 млн. грн.) акцизов. И это при том, что правительство ожидало большого роста, ведь внутреннее производство нефтепродуктов сильно сократилось, а заместить его может только импорт. Где же затерялся иностранный бензин и чем наполняется украинский рынок?

По данным Миндоходов, все дело в потребителях, которые нарастили потребление менее "налогоемкого" дизеля, сжиженного газа и биотоплива. Но так ли это?

**Поступление акцизов в госбюджет в январе-апреле 2013 г.**

Топливо	Уплата акциза с импортного топлива, млн. грн.		Уплата акциза с украинского топлива, млн. грн.		Сокращение акциза с импортного топлива, %	Сокращение акциза с украинского топлива, %	Общее сокращение акциза, %
	4 мес. 2012 г.	4 мес.	4 мес. 2012 г.	4 мес.			
Бензины	1375,194	799,338	1095,982	806,566	-41,9	-26,4	-35
Дизтопливо	716,372	592,238	224,515	189,438	-17,3	-15,6	-16,0
<b>Всего</b>	<b>2091,566</b>	<b>1391,575</b>	<b>1320,497</b>	<b>996,004</b>	<b>-33,5</b>	<b>-24,6</b>	<b>-30</b>

На пятерке нефтебаз, которую связывают с ВЕТЭК (ранее - "ГазУкраина 2009"), оформляют бензин в "транзитном" режиме без уплаты налогов. Именно здесь продает топливо ООО "ГазУкраина 2020".

**Таможенные лицензионные склады\*, которые обслуживают нефтепродукты, реализуемые компанией «ГазУкраина 2020»**

Ж/д станция	Владелец ТЛС	Адрес ТЛС
Гречаны	«Зовнитрансгаз»	Хмельницкая обл., Хмельницкий р-н, автодорога №2к441 Хмельницкий—Волочиск 9 км, правее
Коломак	«Зовнитрансгаз»	Харьковская обл., Коломакский р-н, с. Шелестово, ул. Ленина, 47
Мироновка	«Зовнитрансгаз»	Киевская обл., г. Мироновка, ул. Парижской Коммуны, 2
Светловодск	ЧП «Фирма «Армада-Плюс»	Кировоградская обл., г. Светловодск, ул. Франко, 1-а
Черноморская	ДП «Петрол-Форвардинг»	Одесская обл., Ивановский р-н, пгт Петровка, ул. Карла Маркса, 98

\* - данные ГТСУ.

С просьбой рассказать о том, какие объемы нефтепродуктов и в каком режиме проходят через указанные склады, «Зеркало недели» обратилось к Гостаможслужбе. В итоге получены ответы на другие вопросы, о конкретных ТЛС ведомство решило умолчать.

Получить информацию о растаможке топлива все-таки удалось. С запросом в Миндоходов (в состав которого вошла Гостаможслужба) обратился народный депутат от "Свободы" Юрий Сиротюк, ему данные предоставили. Как оказалось, в 2012 г. на указанные таможенные склады, а также на склад "Зовнитрансгаза" в Симферополе поступило 1018,7 тыс. т импортных нефтепродуктов. В январе-апреле 2013 г. поставки топлива на эти объекты стали еще "динамичнее" - 1259,4 тыс. т. И сколько же налогов получило государство со всего этого бензина и дизеля? Ответ прост: ноль гривен и ноль копеек. "В 2012 г. информация о таможенном оформлении товаров в режиме "Импорт" после размещения на указанных таможенных складах отсутствует... За 4 месяца 2013 г. информация о таможенном оформлении товаров в режиме "Импорт", предварительно размещенных на ТЛС, не обнаружена", - говорится в ответе Миндоходов.

Куда же делись импортные нефтепродукты? По данным Миндоходов, в 2012 г. бумаги на топливо оформлялись в двух режимах - "транзит" (344,5 тыс. т) и "реэкспорт" (388,3 тыс. т), в 2013 г. остался только "реэкспорт" (1203,4 тыс. т). В обоих случаях топливо может полежать на ТЛС, но потом должно в целостности и сохранности отправиться по стране ("транзит") или за ее пределы ("реэкспорт"). Как же получается, что ООО "ГазУкраина 2020" (оператор ВЕТЭК по продаже нефтепродуктов) торгует топливом с этих складов? Неужели кто-то только за 2013 г. оборвал "реэкспорт" на 1203,4 тыс. т? А ведь это почти 45% от официального (Госстатовского) потребления бензинов и дизельного топлива Украины за январь-апрель.

#### Поступление нефтепродуктов (ТК ВЭД 2710) на ТЛС и их растаможка, тыс. т

Период	Поступление и оформление в режиме «таможенный склад» без уплаты налогов	Растаможка в режиме «Импорт» с уплатой налогов	Растаможка в режиме «Транзит» без уплаты налогов	Растаможка в режиме «Реэкспорт» без уплаты налогов	Разница, «зависшая» на ТЛС
2012 г.	1018,7	0	344,5	388,3	285,9
4 мес. 2013 г.	1259,4	0	0	1203,4	56

Проследуем "бумажным" путем нефтепродуктов. Налоговики отказались сообщить, куда именно "транзитировалось" и "реэкспортировалось" топливо с ТЛС. Попробуем догадаться и без них: если сравнить информацию за 2012 г., то можно заметить, что объем нефтепродуктов, прошедший через склады в режиме реэкспорта и объем поставки нефтепродуктов из Украины в Белиз в точности совпадают: 388 тыс. т. В Белизе живут 315 тыс. человек. То есть каждому белизцу по тонне топлива из Украины? Если бы все эти нефтепродукты официально остались в Украине, то "белизский" объем способен не только «залатать акцизную дыру», но и обеспечить рост поступлений в госбюджет.

Поскольку в этой истории остается много неизвестных, «Зеркало недели» попыталось выяснить у группы ВЕТЭК: входят ли компании, на которые оформлены ТЛС, в состав группы?; если нет, то откуда берется топливо, которое продает ООО "ГазУкраина 2020" из этих складов?; занимается ли ВЕТЭК реэкспортом и в какие страны? Вопросы остались без ответов. Вместо этого в группе заверили, что ВЕТЭК выступает за прозрачность бизнес-процессов и честную конкуренцию на рынке. Впрочем, отвечать должна не "молодая и динамичная" группа под руководством Сергея Курченко, вопрос к тем, благодаря кому стали возможными "таможенные карусели". Неужто министр доходов и сборов Клименко со своим замом Степаном Дериволковым не замечают составы с импортным топливом, которые методично «пробивают дыры» в госбюжете, а потом растворяются? Неужто первый вице-премьер-министр Украины Сергей Арбузов не видит, что план поступлений в дорожный фонд безвозвратно сорван и, судя по динамике 4 месяцев, бюджет Укравтодора в 2013 г. недополучит около 4 млрд. грн., или более чем на 25% от запланированного? Откуда возьмутся зарплаты для бюджетников, если НДС не доплачивается на миллиарды? И, конечно, особое место за генпрокурором Виктором Пшонкой, который "объективно и всесторонне" изучает ситуацию с импортом нефтепродуктов, но не может заметить ничего подозрительного. А может, все они играют одну партию, причем дирижера стоит искать еще выше? (Зеркало недели/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

#### ЦЕНЫ

##### ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ ВИДЫ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРИ ЭКСПОРТЕ В ИЮНЕ 2013 г., \$/т (прогноз сделан 28.05.13 г.)

Товар	Цена	
	FOB, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Дизельное топливо 50 ppm	870-900	880-900
Мазут М-100 (S=1,0%)	580-610	600-630
Мазут М-100 (S=3,5%)	570-590	590-610

\* - без перестановки колесных пар. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

##### ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ ПРИ ИМПОРТЕ В ИЮНЕ 2013 ГОДА, \$/т (прогноз сделан 28.05.13 г.)

Товар	Цена		Товар	Цена	
	SIF, порты Черного моря	DAF, граница Украины*		SIF, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Нефть URALS	-	710-735	МТБЭ	-	1100-1150
Бензин АИ-98	-	1025-1050	Керосин авиационный	930-960	960-990
Бензин АИ-95	970-1000	985-1020	Дизтопливо 10 ppm	910-940	910-940
Бензин АИ-92	-	970-1000	Мазут М-100 (S=3,5%)	-	560-600
Бензин А-80	-	930-960			

\* - при поставках нефтепродуктов из стран Балтии. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

##### ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (на 22.05.13 г.)

Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора	Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95	12670	1060	Бензин А-76/80	11660	921
Бензин АИ-92	12470	991	Дизтопливо	10110	1000

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## БЕЛАРУСЬ

### МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ ИНИЦИИРУЕТ ПОВЫШЕНИЕ АКЦИЗОВ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ

Министерство финансов Беларуси внесло на рассмотрение профильных министерств предложение о повышении акцизного налога на дизельное топливо на 32%, на бензины - на 20%, сообщил источник в органах госуправления. "Свою инициативу о повышении акцизов на автомобильное топливо Минфин аргументирует необходимостью поиска дополнительных источников для пополнения бюджета. Вопрос о повышении акцизов рассматривается на уровне профильных министерств. Вероятность его принятия - высокая", - сказал собеседник. Он отметил, что белорусское правительство в условиях жесткого контроля над уровнем инфляции не может воспользоваться еще одним источником - повышением цен на автомобильное топливо. Ранее рассматривалась возможность ежеквартального повышения цен на автотопливо в среднем на 5%.

В соответствии с изменениями в НК Беларуси с 1 января 2013 г. акцизы на автомобильные бензины и дизтопливо повышены на 20%. Ставки акцизов (за 1 т) на бензины с октановым числом "95" и выше составляют 1231,5 тыс. бел. руб. (\$142 по курсу НББ); с октановым числом от "91" до "95" - 1544 тыс. бел. руб. (\$178); с октановым числом до "91" - 1751,1 тыс. бел. руб. (\$202); на дизтопливо - 991,8 тыс. бел. руб. (\$114,4). Ставка акциза на биодизельное топливо увеличилась с 1 января на 12% до 306,5 тыс. бел. руб. (\$35,4). (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КАЗАХСТАН

### ТОО «ПАВЛОДАРСКИЙ НЕФТЕХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ОСТАНОВЛЕНО НА КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ

Павлодарский нефтехимический завод (Павлодар) в связи с капитальным ремонтом на месяц останавливает работу. "Капитальный ремонт продлится ровно месяц - до 25 июля. На капитальный ремонт направлены 5,6 млрд. тенге (\$37 млн.)", - сообщил генеральный директор ТОО "ПНХЗ" Шухрат Данбай.

Завод был вынужден в апреле до августа остановить установку каталитического крекинга из-за затоваривания собственной продукцией в 110 тыс. т в связи с наплывом в Казахстан российских недорогих нефтепродуктов. Также снижен план по объему переработки нефти с 5,2 до 4,8 млн. т в 2013 г. По причине затоваривания внутреннего рынка топлива правительство Казахстана официально оформило ограничение ввоза российских нефтепродуктов в 2013 г. Национальной железнодорожной компании "Казахстан темир жолы" (КТЖ) поручено полностью ограничить поставки в Казахстан из РФ бензина марок А-92, А-95, А-96, А-97, А-98 до 1 июля 2013 г. Кроме того, ограничены поставки дизельного топлива до 1 октября, бензина марки А-80 - до 31 декабря. До конца года Казахстан также ограничил поставки из РФ мазута и битума (битум дорожный марки БНД 60/90 - с 1 октября до 31 декабря 2013 г.). КТЖ поручено осуществлять поставки бензина А-92, А-95, А-96, А-97, А-98 с 1 июля по 31 декабря 2013 г. только на основании графиков поставок, утверждаемых Миннефти Казахстана.

Павлодарский НХЗ - крупнейшее в Казахстане предприятие по переработке нефти, производству и реализации нефтепродуктов. Завод выпускает бензин, дизельное и реактивное топливо, мазут, газ, нефтяной битум, кокс и серу. Проектная мощность - 7,5 млн. т нефти в год, глубина переработки - около 85%. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

### ФЕДЕРАЛЬНАЯ АНТИМОНОПОЛЬНАЯ СЛУЖБА (ФАС) НАПРАВИЛА В ПРАВИТЕЛЬСТВО ЗАКОНОПРОЕКТ, РАЗДЕЛЯЮЩИЙ ОПТОВУЮ И РОЗНИЧНУЮ ТОРГОВЛЮ НЕФТЕПРОДУКТАМИ

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) направила в правительство РФ на согласование законопроект "Об особенностях оборота нефти и нефтепродуктов в Российской Федерации", разделяющий оптовую и розничную торговлю нефтепродуктами. Документ предполагает, что в рамках одного холдинга должны существовать отдельные юридические лица, работающие в сфере оптовой и розничной реализации. "Обсуждаются два варианта схемы, которая позволит обособить розницу, - пояснили в ведомстве. - Предлагается передавать нефть на переработку по договору купли-продажи или по давальческой схеме (переработка сырья заказчика и по его технологии)". Первый вариант в ФАС считают наиболее прозрачным. Запретов на владение тем или иным бизнесом ныне действующих игроков не предполагается. В законопроекте предусмотрен переходный период, в течение которого компании должны разграничить опт и розницу.

В добровольном порядке компании могут юридически отделить сегмент, связанный с деятельностью нефтебаз. "Это решение должно быть корпоративным и компании могут предложить свой вариант организационного обособления", - уточнили в ФАС. Законопроектом также предусмотрена процедура принудительного разделения в случае неисполнения требований.

В ФАС поясняют, что решение об организационном обособлении розницы на законодательном уровне было принято после рассмотрения дел о нарушении крупнейшими вертикально интегрированными нефтяными компаниями антимонопольного законодательства (за 2007-2011 гг. ФАС провела три "волны" дел). Речь шла о более высоких ценах, по которым крупные нефтяные компании доставляли топливо независимым АЗС.

Согласно последнему анализу ФАС состояния конкурентной среды на оптовых рынках автобензинов и дизельного топлива, "Газпром нефть", "ЛУКОЙЛ", "Башнефть", "Роснефть" и "ТНК-ВР Холдинг" занимают доминирующее положение на российском рынке. Эти компании занимают суммарную долю, превышающую 70%. При этом доля каждого хозяйствующего субъекта составляет более 8%, а также превышает доли других субъектов на соответствующих товарных рынках в РФ.

Вместе с тем, многие компании уже пошли по пути разделения опта и розницы. Так, 22 февраля ФАС и ОАО "Газпром нефть" подписали переход компании практики ведения сбытовой деятельности. Он должен завершиться в III квартале 2014 г. "Результатом внедрения торговых практик станет разделение сбытовой деятельности в области бензинов и дизельного топлива на опт, мелкий опт, розницу и хранение. Это будет способствовать увеличению открытости и прозрачности продаж и позволит обеспечить недискриминационный допуск потребителей на розничный и оптовый рынок нефтепродуктов", - отметил заместитель руководителя ФАС России Анатолий Голомолзин во время процедуры подписания. Ранее были подписаны подобные торговые практики с ОАО АНК "Башнефть" и ТНК-ВР и касались рынков дизельного топлива и бензина. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## К 2025 ГОДУ МОЖЕТ ПРЕКРАТИТЬСЯ ЭКСПОРТ МАЗУТА

Россия к 2025 г. может прекратить экспорт мазута, заявил вице-президент "ЛУКОЙла" Леонид Федун на презентации обзора компании об основных тенденциях развития глобальных рынков нефти и газа до 2025 г. По его словам, в настоящее время выход мазута с российских НПЗ составляет 28%, что соответствует производству 68 млн. т/год. В ближайшие 10-15 лет ожидается существенное изменение структуры производимой на НПЗ продукции. Мазут будет постепенно уходить с рынка. "Мы можем констатировать конец эпохи мазута", - сказал Л. Федун. Он отметил, что, скорее всего, весь производимый мазут будет поставляться на внутренний рынок, где он будет конкурировать с газом.

"ЛУКОЙл" - одна из крупнейших независимых нефтяных компаний в РФ. Частично или полностью владеет современными нефтеперерабатывающими, газоперерабатывающими и нефтехимическими заводами в России, Восточной и Западной Европе (Болгарии, Румынии, Италии, Нидерландах). (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» РАЗДЕЛЯЕТ ОПТ И РОЗНИЦУ

ОАО "Газпром нефть" объявило о реорганизации структуры региональных продаж, которая предполагает разделение оптового и розничного бизнеса на всех уровнях. "Основная цель проекта - повышение эффективности продаж и корпоративного управления, в частности за счет упрощения и укрупнения структуры продаж, разделения финансового результата оптового и розничного бизнеса", - говорится в сообщении компании.

Для управления оптовыми продажами "Газпром нефть" зарегистрировала в Санкт-Петербурге ООО "Газпромнефть-Региональные продажи" с 4 филиалами-кластерами: центральным - в Москве, уральским - в Тюмени, западносибирским - в Омске и восточносибирским - в Кемерове. "Газпромнефть-Региональные продажи" занимается продажей нефтепродуктов мелкооптовым клиентам и региональной логистикой. Центральный оптовый кластер стал пилотным и начал операционную деятельность в апреле 2013 г. В него вошли Москва и Московская область, Санкт-Петербург и Ленинградская область, Ивановская, Калужская, Нижегородская, Новгородская, Псковская, Тверская и Ярославская области. Остальные филиалы начали операционную деятельность с 1 июня 2013 г.

Реорганизация розничных продаж началась в июне 2013 г. с объединения предприятий нефтепродуктообеспечения в 3 кластера: центральный - в Санкт-Петербурге, уральский - в Екатеринбурге, сибирский - в Новосибирске.

"Газпром нефть" будет продолжать централизованно осуществлять биржевые и крупнооптовые продажи, управлять поставками, а также контролировать качество топлива. "Газпром нефть" в 2013 г. планирует инвестировать в блок логистики, переработки и сбыта 57,4 млрд. руб. (\$1,8 млрд.) против 52,9 млрд. руб. (\$1,6 млрд.) в 2012 г.

Федеральная антимонопольная служба России предлагает крупным нефтекомпаниям выделить из своего состава розничный бизнес. Служба намерена создать равные условия деятельности как для независимых АЗС, так и для розничных сетей, которые входят в ВИНК. Требование выделения розничного бизнеса в отдельную структуру содержится в законопроекте "Об особенностях оборота нефти и нефтепродуктов в России". Основная цель разделения опта и розницы - снизить стоимость нефтепродуктов путем исключения трансферного ценообразования, однако АЗС останутся зависимыми от головной структуры.

"Газпром нефти" в России принадлежат Омский НПЗ, доля в Московском НПЗ (38,8%), 50% акций "Славнефти" (контролируется на паритетных условиях с ТНК-ВР), которой, в свою очередь, принадлежат 42,5% акций Мозырского НПЗ (Беларусь), а также 56,15% акций сербской вертикально интегрированной нефтяной компании Nafta Industrija Srbije (NIS), которая владеет двумя НПЗ, заводом по производству сжиженного газа, 480 АЗС и нефтебазами. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ОАО «НК «ЛУКОЙЛ» ЗАВЕРШИЛО РЕОРГАНИЗАЦИЮ РОЗНИЧНЫХ И ОПТОВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

НК "ЛУКОЙл" завершила реорганизацию предприятия розничной и мелкооптовой реализации нефтепродуктов ООО "ЛУКОЙл-Центрнефтепродукт", выделив из него ООО "ЛУКОЙл-Черноземнефтепродукт", сообщает пресс-служба НК. В состав нового предприятия вошли АЗС и нефтебазы, расположенные в Калужской, Брянской, Липецкой, Рязанской, Тульской и Орловской областях. ООО "ЛУКОЙл-Центрнефтепродукт" продолжит курировать нефтепродуктообеспечение в Москве, Московской, Тверской и в Смоленской областях.

Завершена реорганизация ООО "ЛУКОЙл-Нижневолжскнефтепродукт" путем выделения из него ООО "ЛУКОЙл - Юго-Западнефтепродукт", в состав которого вошли активы по розничной и мелкооптовой реализации нефтепродуктов в Воронежской, Белгородской, Курской и Тамбовской областях. В сфере ответственности ООО "ЛУКОЙл-Нижневолжскнефтепродукт" остаются АЗС и нефтебазы в Волгоградской, Ростовской, Саратовской, Астраханской и Пензенской областях.

Реорганизация сбытовых предприятий группы "ЛУКОЙл" проводится в целях оптимизации системы управления и повышения эффективности работы бизнес-сектора нефтепродуктообеспечения.

Федеральная антимонопольная служба России предложила крупным нефтекомпаниям выделить из состава розничного бизнеса. Служба намерена создать равные условия деятельности как для независимых АЗС, так и для розничных сетей, которые входят в ВИНК. Требование выделения розничного бизнеса в отдельную структуру содержится в законопроекте "Об особенностях оборота нефти и нефтепродуктов в России", который находится на рассмотрении в правительстве. Основная цель разделения опта и розницы - снизить стоимость нефтепродуктов путем исключения трансферного ценообразования, однако АЗС останутся зависимыми от головной структуры. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ОАО «ЛУКОЙЛ» БУДЕТ ПРОДВИГАТЬ БИЗНЕС СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ЕВРОПЕ

ОАО "ЛУКОЙл" и австрийская OMV Refining & Marketing GmbH подписали соглашение, согласно которому ООО "ЛЛК-Интернешнл" (100%-ная дочерняя компания ОАО "ЛУКОЙл") приобретает расположенный в пригородах Вены завод OMV по смешению масел мощностью 35 тыс. т/год, а также подразделения OMV по дистрибуции готовой продукции в Австрии, Болгарии, Венгрии, Германии, Румынии, Словении, Словакии, Чехии и Сербии. "Эта сделка соответствует стратегии нашей компании, предусматривающей продвижение бизнеса смазочных материалов "ЛУКОЙла" на мировом рынке. Выгодное географическое положение по отношению к зарубежным автопроизводителям и промышленным предприятиям, отлаженная система дистрибуции в Европе, современные производственные мощности, уникальные научные разработки и большой профессиональный опыт сотрудников компании - важнейшие факторы, которые повлияли на наше решение", - сказал президент ОАО "ЛУКОЙл" Вагит Алекперов. Сделка также обеспечит достижение синергетического эффекта с заводами ООО "ЛЛК-Интернешнл" в Румынии и в Финляндии, оптимизирует логистику поставок смазочных материалов стратегическим партнерам компании и усилит научно-технический потенциал ОАО "ЛУКОЙл" в области разработки новых масел. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО НЕФТЕПРОДУКТОВ В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛОСЬ**

Нефтяные компании сократили в июне выпуск бензинов и авиакеросина, увеличив дизтоплива и мазута. Об этом говорится в материалах Центрального диспетчерского управления ТЭК. Производство авиакеросина сократилось на 3,4% до 950,5 тыс. т, автобензинов - на 0,4% до 3,26 млн. т. Выпуск топочного мазута вырос на 2,8% до 6,085 млн. т, дизтоплива - на 2,2% до 6,087 млн. т.

За первое полугодие производство автобензина увеличилось на 3,2% до 18,985 млн. т, дизтоплива - на 2,8% до 35 млн. т, топочного мазута - на 1,3% до 37,584 млн. т, авиакеросина - на 1,1% до 4,9 млн. т. Первичная переработка нефти в январе-июне достигла 132,4 млн. т (рост на 2,1% по сравнению с первым полугодием 2012 г.). (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ****С 1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ АКЦИЗЫ НА ТОПЛИВО ЕВРО-4 И ЕВРО-5**

Ставки акцизов на бензин и дизельное топливо экологических классов Евро-4 и Евро-5 с 1 июля повышены в среднем на 6%, соответствующий закон об индексации ставок акцизов на 2013-2015 гг. в ноябре 2012 г. подписал президент РФ Владимир Путин. Документ был разработан в соответствии с основными направлениями налоговой политики РФ на 2013 г. и плановый период 2014-2015 гг., внесен в нижнюю палату парламента правительством РФ. Изменения вносятся в ст.181 и 193 части II Налогового кодекса РФ.

С 1 июля ставка на бензин Евро-4 составляет 8,96 тыс. руб./т (\$272,5), Евро-5 - 5,75 тыс. руб./т (\$175); на дизельное топливо класса Евро-4 - 5,1 тыс. руб./т (\$155), Евро-5 - 4,5 тыс. руб. (\$137). Акцизы на бензин и дизель Евро-3 с 1 июля остаются на уровне, установленном 1 января 2013 г. (+24% к предыдущему периоду для бензина и +36% - для дизтоплива) - 9,75 тыс. руб./т (\$296,6) и 5,86 тыс. руб./т (\$178) соответственно.

Следующие индексации акцизов на топливо Евро-4 и Евро-5 запланированы в 2014 и 2015 гг. Акциз на бензин Евро-3 в 2014 г. будет повышен до 10,73 тыс. руб./т (\$353,3), дизтопливо Евро-3 - до 6,45 тыс. руб./т (\$212,4). С 2015 г., согласно Техрегламенту, оборот топлива Евро-3 прекращается.

Акцизы на топливо впервые были введены в России в 2011 г. В настоящее время существующая система акцизов является дифференцированной. Основная налоговая нагрузка ложится на топливо низких экологических классов.

С 1 января 2013 г. в России запрещен оборот топлива ниже Евро-3. Обращение на рынке топлива Евро-3 разрешается до 31 декабря 2014 г., Евро-4 - до 31 декабря 2015 г. Срок оборота топлива Евро-5 не ограничен. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ НА ТОПЛИВО ЗА ЯНВАРЬ-МАЙ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ**

Потребительские цены на бензин в январе-мае выросли по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 8,4%. Об этом говорится в материалах Федеральной службы государственной статистики. В мае по сравнению с апрелем они снизились на 0,4% до 29,34 руб./л (\$0,9).

Стоимость бензина марки А-80 в январе-мае выросла на 7,5% до 27,04 руб./л (\$0,83), А-92 - на 8% до 28,44 руб./л (\$0,87), А-95 - на 9,4% до 31,11 руб./л (\$0,95). Дизельное топливо подорожало на 7,4% до 31,09 руб./л (\$0,95). В мае снижение потребительских цен на бензин было отмечено в 58 субъектах РФ, в том числе в Республике Бурятия на 2,1%. В 20 субъектах РФ по сравнению с апрелем цены на бензин остались без изменения. Рост цен на бензин наблюдался в пяти субъектах. Самым значительным оно было в Чеченской Республике - на 1,3%. В Москве и Санкт-Петербурге потребительские цены на бензин в среднем за май стали ниже на 0,4% и 0,1%, составив 29,87 и 29,86 руб./л (\$0,91) соответственно.

Цены производителей на бензин в январе-мае выросли к аналогичному периоду 2012 г. на 17%, в мае снизились к апрелю на 2,3% и составили 13,97 руб./л (\$0,43). Удешевление бензина зафиксировано в 13 субъектах РФ (от 0,1% в Астраханской обл. до 9,6% в Оренбургской обл.). В 6 субъектах цены производителей на бензин остались на уровне апреля. Рост цен на бензин на 0,7% зафиксировано в Сахалинской области. В мае потребительские цены на бензин различных марок в среднем по РФ превышали цены производителей в 2,0-2,7 раза (в мае 2012 г. - в 2-2,2 раза). (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ на 23.05.13 г., с НДС, FIP**

Товар	Цена, руб./т	Цена, \$/т*
Нефть сырая	13960	755

\* - среднерыночная цена, без НДС, с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (европейская часть) на 23.05.13 г.**

Товар	Цена, руб./MT, с НДС	Цена, \$/MT*, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95/96	30650	1004
Бензин АИ-91/92/93	28500	837
Бензин А-76/80	27000	748
Дизтопливо (0,035%)	28700	837

\* - среднерыночная цена с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК****ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ, \$/т (на 23.05.13 г.)**

Нефть	Цена
Urals Med	728
Brent Dated	760

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

### С 1 ЯНВАРЯ 2014 ГОДА ЕВРОСОЮЗ ВВЕДЕТ ИМПОРТНУЮ ПОШЛИНУ НА БЛИЖНЕВОСТОЧНОЕ АВИАТОПЛИВО

Евросоюз (ЕС) собирается обложить пошлиной в 4,7% авиатопливо, импортируемое с Ближнего Востока с 1 января 2014 г. Это может привести к значительному росту затрат европейских авиакомпаний, и так переживающих не лучшие времена. Данное решение является следствием того, что ЕС вычеркнул государства Персидского залива из списка стран, которым предоставляются льготы как развивающимся экономикам. Теперь по классификации Всемирного банка им присвоен статус государств с уровнем экономического развития "выше среднего". Вместе с тем, ЕС призвал Совет по сотрудничеству стран Персидского залива возобновить переговоры о свободной торговле, что может привести к отмене пошлины. С одной стороны, новый тариф может существенно повлиять на европейские цены на авиакеросин, привести к дефициту топлива в регионе. С другой - привести к потере ближневосточными нефтепереработчиками основного рынка сбыта этого продукта. Потребность Европы в авиатопливе в 2012 г. составила 1,2 млн. барр./сутки. При этом 1/3 от этого объема была импортирована с Ближнего Востока, следует из данных Международного энергетического агентства и трейдеров. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЦЕНЫ

### ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ, \$/т (на 23.05.13 г.)

Нефтепродукт	Условия поставки	
	FOB Med	CIF Med
<b>Бензин</b>		
Premium	955	961
<b>Прямогонный бензин</b>		
Naphtha	797	823
<b>Реактивное топливо</b>		
Jet	893	916
<b>Дизельное топливо</b>		
Gasoil 0,1%	846	860
Diesel 10ppm	868	878
<b>Мазут</b>		
1% fuel oil	595	601
3,5% fuel oil	564	569

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ИРАН

### ДО КОНЦА ЛЕТА 2013 ГОДА ПЛАНИРУЕТСЯ ПУСТИТЬ ТРИ ПРОЕКТА ПО МОДЕРНИЗАЦИИ ПРОЦЕССА ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ

Три проекта по модернизации процесса переработки нефти будут пущены в Иране до конца лета. По словам замминистра нефти страны Алирезу Зейгами, проекты реализуются на НПЗ Тебриза, Исфахана, Лавана. Реализация проектов позволит производить бензин, отвечающий стандарту Евро-4. Замминистра также сообщил, что Иран подаст в суд на европейские и американские компании, которые не выполнили договорные обязательства по реализации нефтехимических проектов в Иране.

Министр нефти Ирана Рустам Гасеми ранее говорил, что экономические санкции Запада не смогли подорвать иранскую энергетику, так как местные подрядчики обогнали западных энергетических гигантов. По его словам, Иран находится на пути к тому, чтобы стать крупным экспортером бензина. В январе представитель Национальной нефтехимической компании Ирана Мохаммад Зиар сообщил, что Иран создаст 11 нефтехимических поселков в провинциях Хузестан и Бушер. Создание поселков в приграничных провинциях снизит расходы на транспортировку. Создание таких поселков поможет повысить экспорт нефтехимической продукции. По его словам, на реконструкцию НПЗ в стране было направлено около \$8 млрд. Эти средства пойдут на реконструкцию НПЗ в Тегеране, Араке, Бендар-Аббасе и Абадане, добавил он. Зиар также сообщил, в Иране будет построено еще несколько НПЗ. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### В ПРОВИНЦИИ ИСФАГАН НАЧАТО СТРОИТЕЛЬСТВО НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ЗАВОДА

В провинции Исфаган началось строительство нефтеперерабатывающего завода. Его строительство будет вестись в 10 этапов, на первом этапе в проект будут инвестированы \$19 млн., полученных из зарубежных источников. Реализация всех этапов проекта должна завершиться через 6 лет. В качестве сырья на НПЗ будет использоваться газовый конденсат и сырая нефть, импортируемая из Ирака. На первом этапе предприятие будет производить бензин, дизельное топливо и некоторые виды растворителей. Под строительство НПЗ выделен земельный участок площадью 50 га, по мере реализации проекта ее предполагается увеличить до 250 га. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КАНАДА

### ALTRANEX CORP. РАЗРАБАТЫВАЕТ БУНКЕРНОЕ ТОПЛИВО СО СВЕРХНИЗКИМ СОДЕРЖАНИЕМ СЕРЫ

Канадская компания Altranex, разрабатывающая технологии биотоплива, сообщила о работе над альтернативой судовому топливу стандарта IFO380. Содержание серы не будет превышать 0,10%, что соответствует нормам выбросов в североамериканской зоне контроля (ECA), а также уровень в 0,5%, который станет обязательным с 2020 г. Основатель и гендиректор компании Чэд Джоши сообщил, что компания подготовила небольшое количество альтернативного топлива с рабочим названием Altra-HF. Производитель работает над детализацией точного состава топлива, чтобы оно соответствовало нормам ISO8217, установленным для бункерного топлива вязкостью 380. По его словам, стоимость нового топлива будет сопоставима с нынешней ценой IFO380 в \$650/т, что дешевле дизтоплива с ультранизким содержанием серы (ULSD), которое вынуждены будут покупать судовые операторы. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

## УКРАИНА

**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ**

По данным Минэнергоугля, производство сжиженных углеводородных газов (СУГ) в январе-мае упало на 18,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 211,4 тыс. т. По сравнению с апрелем выпуск сжиженного газа в мае снизился на 3,7% до 37,65 тыс. т. Основной причиной снижения производства СУГ стала остановка Лисичанского НПЗ, который в I квартале 2012 г. выпустил 28,4 тыс. т газа. Крупнейшие производители сжиженного газа - ПАО "Укргаздобыча" и ПАО "Укрнафта" - нарастили производство СУГ в январе-мае 2013 г. на 16,1% и 9,7% соответственно - до 101,93 тыс. т и 68,77 тыс. т. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## РОССИЯ

**ОАО «ГАЗПРОМ» ПЛАНИРУЕТ В 2018 ГОДУ ВВЕСТИ В СТРОЙ ЗАВОД СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) В ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ**

"Газпром" приступил к реализации проекта строительства завода СПГ в Ленинградской области мощностью до 10 млн. т/год, ввести который в эксплуатацию планируется в 2018 г., говорится в сообщении российского газового холдинга. В нем отмечается, что проведены предварительные технико-экономические расчеты, свидетельствующие об экономической привлекательности нового проекта, проработаны концептуальные технические решения. "В настоящее время рассматриваются 2 площадки, где будет построен завод СПГ, первую очередь которого планируется ввести в эксплуатацию в конце 2018 г.", - говорится в сообщении.

Глава "Газпрома" Алексей Миллер провел совещание по вопросам реализации перспективных проектов компании по производству СПГ - заводов СПГ в Приморском крае и Ленинградской области. По итогам совещания были даны поручения по разработке обоснования инвестиций, которое будет завершено в первом полугодии 2014 г., проведению технико-экономического анализа вариантов строительства, составлению комплексного плана мероприятий реализации проекта в Ленинградской области.

Проект "Владивосток-СПГ" мощностью не менее 15 млн. т/год, первая линия которого начнет работу в 2018 г., развивается в соответствии с намеченными сроками. В настоящее время для реализации проекта создается компания специального назначения - "Газпром СПГ Владивосток". Определен генеральный проектировщик завода СПГ - ООО "ВНИПИгаздобыча". "Газпром" сформировал перечень потенциальных стратегических партнеров по проекту, суммарная доля участия которых может составить до 49% при условии закупки не менее 6 млн. т СПГ данного проекта. Проведены рабочие встречи с рядом компаний, способных построить завод СПГ по EPC-контракту, отмечена их заинтересованность.

Продолжаются работы по подготовке ресурсной базы проекта "Владивосток-СПГ". В 2012 г. на шельфе Сахалина будет введено в эксплуатацию Кириновское месторождение. В 2013-2014 гг. планируется построить 4 разведочные скважины на Южно-Кириновском месторождении, что позволит подготовить месторождение к промышленному освоению. На Аяшском и Восточно-Одоптинских участках проекта "Сахалин-3" запланировано проведение сейсморазведки 3D и строительство поисковых скважин. Активно ведется работа по маркетингу газа проекта "Владивосток-СПГ", проводятся переговоры с потенциальными покупателями в Азиатско-Тихоокеанском регионе. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ОАО «ГАЗПРОМ» РАССМАТРИВАЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОСТАВОК СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) С ЗАВОДА В ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ В ЛАТИНСКУЮ АМЕРИКУ**

"Газпром" рассматривает возможность поставок сжиженного природного газа с завода в Ленинградской области, проект строительства которого сейчас активно прорабатывается компанией, не только в Европу, но и в Латинскую Америку. "Газпром" и правительство Ленинградской области подписали меморандум о сотрудничестве в реализации проекта строительства завода по сжижению газа. Мощность завода составит до 10 млн. т СПГ в год.

Проект нового СПГ-завода нацелен прежде всего на европейские рынки. В том числе "Газпром" рассматривает возможность проведения разменных операций СПГ-СПГ. В качестве целевого рынка для проекта выступают также страны Латинской Америки, демонстрирующие заинтересованность в увеличении и диверсификации поставок СПГ. Кроме того, планируется использование продукции завода для обслуживания рынка бункеровки и осуществления малотоннажных поставок на Балтике.

Компания и область начинают выбор конкретной площадки по строительству завода. Завод СПГ может быть построен в Приморске или Усть-Луге. Однако первый вариант предпочтительнее с учетом погодных условий и глубины фарватера.

"Газпром" приступает к разработке обоснования инвестиций в проект. Учитывая значительные финансовые ресурсы, которые потребуются для реализации проекта, газовая монополия готова привлечь к участию в проекте другие компании. Одним из наиболее вероятных партнеров "Газпрома" по проекту может стать англо-голландский концерн Shell. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» И SODECO ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ ОБ ОСНОВНЫХ УСЛОВИЯХ КОНТРАКТА КУПИ-ПРОДАЖИ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)**

"Роснефть" и японская SODECO подписали соглашение об основных условиях контракта купли-продажи сжиженного природного газа. Сотрудничество с SODECO гарантирует "Роснефти" устойчивый рынок сбыта СНГ с завода, который предполагается построить совместно с Exxon Mobil на Дальнем Востоке. "Роснефть" и SODECO, выступающие партнерами в рамках международного проекта "Сахалин-1", уже имеют успешный опыт эффективного взаимодействия в области добычи нефти и газа.

"Роснефть" также подписала соглашение с General Electric о привлечении компании к реализации проекта строительства завода СПГ на Сахалине.

К 2020 г. "Роснефть" планирует добывать порядка 100 млрд. куб. м газа в год. Выход на рынок СПГ - один из вариантов монетизации газовых запасов "Роснефти". (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## ОАО «НОВАТЭК» ПЛАНИРУЕТ ЗАКРЫТЬ СДЕЛКУ ПО ПРОДАЖЕ СНРС ДОЛИ В ПРОЕКТЕ «ЯМАЛ СПГ» ДО 1 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

"НОВАТЭК" и Китайская национальная нефтегазовая корпорация (CNPC) подписали соглашение о вхождении китайской компании в уставной капитал "Ямал-СПГ" с долей в 20%. "НОВАТЭК" планирует закрыть сделку по продаже доли участия в проекте до 1 октября 2013 г. Соглашение предусматривает заключение долгосрочного контракта на поставку китайской стороне не менее 3 млн. т сжиженного природного газа (СПГ) в год. Также документ содержит условие активного содействия CNPC в привлечении внешнего финансирования проекта от китайских финансовых институтов.

В мае 2013 г. глава "НОВАТЭКа" Леонид Михельсон заявлял, что в проекте "Ямал СПГ" могут появиться еще два акционера. Среди потенциальных инвесторов назывались Qatar Petroleum International и Electricite de France. В то же время, китайская "Синопек" (Sinopec) может предложить "НОВАТЭКу" долгосрочные гарантии покупки до 5 млн. т СПГ в год в обмен на долю участия в проекте "Ямал СПГ".

Ранее глава Минэнерго РФ Александр Новак заявлял, что считает целесообразным либерализовать экспорт СПГ в случае договоренностей и контрактов на поставки "НОВАТЭКа" и "Роснефти" с потенциальными покупателями.

В настоящее время акционерами проекта "Ямал СПГ" являются российская компания "НОВАТЭК" с 80%-ной долей и французская Total с 20%-ной долей. Проект предусматривает создание завода по производству СПГ на Ямале мощностью более 15 млн. т/год на ресурсной базе Южно-Тамбейского газоконденсатного месторождения, лицензия на разработку которого принадлежит "НОВАТЭКу", и строительство флота ледового класса. Реализация проекта предполагает создание транспортной инфраструктуры, включающей морской порт и аэропорт на северо-востоке полуострова Ямал. Ориентировочная стоимость проекта - \$20 млрд. с учетом разработки Южно-Тамбейского месторождения. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КОМПАНИЯ SAKHALIN ENERGY В ИЮНЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ЭКСПОРТ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

По данным ЦДУ ТЭК, компания Sakhalin Energy, оператор проекта "Сахалин-2", увеличила в июне экспорт СПГ с 0,840 млрд. куб. м до 1,077 млрд. куб. м. С начала года экспорт СПГ сократился на 138,2 млн. куб. м до 7,341 млрд. куб. м. Акционеры Sakhalin Energy - Gazprom Sakhalin Holdings B.V. – 50+1 акция, Shell Sakhalin Holdings B.V. - 27,5%-1 акция, Mitsui Sakhalin Holdings B.V. - 12,5% акций, Diamond Gas Sakhalin B.V. – 10% акций. В рамках проекта "Сахалин-2" предусмотрено поэтапное освоение Пильтун-Астохского нефтяного и Лунского газового месторождений. Оба месторождения расположены в 13-16 км от северо-восточного побережья острова Сахалин. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) ВЫРОС

Российские компании в январе-мае увеличили выпуск сжиженных углеводородных газов (пропана и бутана) на 4,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 5,088 млн. т, свидетельствуют данные предприятий. В мае производство СУГ составило 1,05 млн. т, увеличившись на 9,4% по сравнению с маем 2012 г.

Выпуск СУГ на предприятиях "СИБУРа" за 5 месяцев вырос на 2,1% до 1,539 млн. т. "Газпром" снизил выпуск сжиженных углеводородных газов на 0,7% до 1,09 млн. т, "ЛУКОЙЛ" - на 2,9% до 533 тыс. т, "Сургутнефтегаз" - на 28,7% до 263 тыс. т ТАИФ-НК - на 2,4% до 79,9 тыс. т. "Нижнекамскнефтехим" увеличил изготовление пропана и бутана на 8% до 508,3 тыс. т, "Газпром нефть" - на 4,6% до 199,2 тыс. т, "Татнефть" - на 18,6% до 166,7 тыс. т, "Роснефть" - на 1,4% до 101,1 тыс. т, "Башнефть" - в 1,7 раза до 188,1 тыс. т, ТНК-ВР - в 1,4 раза до 123,8 тыс. т, "Славнефть" - на 0,6% до 93,1 тыс. т.

Выпуск прочих газов и их смесей в январе-мае вырос на 10,4% до 1,472 млн. т. В частности, "СИБУР" выпустил 341,3 тыс. т, "Славнефть" - 150,2 тыс. т, "Башнефть" - 102,2 тыс. т, "Сургутнефтегаз" - 84,6 тыс. т, "Газпром" - 69,7 тыс. т, "Татнефть" - 68 тыс. т. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ПОСТАВКИ ПОПУТНОГО НЕФТЯНОГО ГАЗА (ПНГ) НА ПЕРЕРАБОТКУ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИСЬ

Поставки попутного нефтяного газа (ПНГ) на газоперерабатывающие предприятия в РФ в I квартале увеличились на 8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 611 млн. куб. м, говорится в аналитическом отчете "Производство и переработка попутного нефтяного газа в России". Прирост обеспечили Ханты-Мансийский (+20%), Ямало-Ненецкий автономные округа (+17%) и Коми (+9%). Увеличение поставок произошло в результате совместных мероприятий недропользователей и газоперерабатывающих компаний в течение 2012 г., когда пускались новые заводы и установки, которые к началу 2013 г. вышли на проектную мощность. Значительней всего поставки ПНГ на переработку в январе-марте сократились на Дальнем Востоке - на 67%. Это связано с падением добычи газа и с оттоком части объемов с газоперерабатывающих заводов в другие сферы использования.

За 12 месяцев, закончившихся 31 марта 2013 г., опережающая динамика роста поставок ПНГ на переработку на ГПЗ (+12%) при невысоких темпах прироста производства газа (+4%) позволила стабилизировать факельное сжигание попутного газа. Оно сократилось на 0,1%. Лидер по темпам сокращения сжигания - Дальний Восток (-38%), что, очевидно, вызвано сокращением производства ПНГ. На Юге сокращение сжигания на 32% обусловлено главным образом сокращением производства. В ХМАО - налицо эффект от мероприятий недропользователей по утилизации ПНГ: там сокращения сжигания (-23%) значительно выше сокращения добычи (-2%). Примерно так же сжигание и производство сократились в ЯНАО.

В Коми, несмотря на стабильное производство газа, удалось сократить факельное сжигание на 21%. Причем есть предпосылки к наращению полезного использования ПНГ: в феврале "ЛУКОЙЛ" и "Газпром" договорились о том, что попутный газ с части месторождений НК будет перерабатывать на Сосногорском ГПЗ, мощности которого несколько лет недозагружены. Аналогичная ситуация на Урале: при росте производства на 55 млн. куб. м сокращение сжигания составило 36 млн. куб. м, или 9%.

Обратная ситуация в Поволжье, где производство газа выросло на 773 млн. куб. м, а поставки на ГПЗ - на 147 млн. куб. м. Очевидным является дефицит перерабатывающих мощностей на фоне динамичного роста производства. Отсюда рост факельного сжигания на 134 млн. куб. м, или 10%. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЕВРОПА

### ЦЕНЫ

#### ЦЕНЫ НА СЖИЖЕННЫЙ ГАЗ, \$/т (на 23.05.13 г.)

	FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT		FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT
Пропан	705	670	Бутан	635	658

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## АВСТРАЛИЯ

### WOODSIDE ENERGY УХУДШИЛА ПРОГНОЗ ПО ВЫРАБОТКЕ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) НА 2013 ГОД

Крупнейшая независимая нефтегазовая компания Австралии Woodside Energy ухуудшила свой прогноз по производству сжиженного природного газа (СПГ) на 2013 г. до 85-89 млн. барр. нефтяного эквивалента с 88-94 млн. барр. Woodside называет две причины такого решения. Прежде всего, это временная приостановка работы перерабатывающих мощностей на предприятии Pluto в Западной Австралии из-за незапланированного отключения технологической линии. "Как ожидается, производство будет восстановлено в ближайшее время", - говорится в сообщении. В результате остановки работы общий объем производства может быть снижен на 2 млн. барр. нефтяного эквивалента. Вторая причина ухудшения прогноза - более долгая реконструкция судна по хранению и отгрузке газа. Начало эксплуатации теперь ожидается в октябре. Реконструкция судна приведет к сокращению общего объема производства на 1 млн. барр. нефтяного эквивалента. Woodside специализируется на разведке и добыче нефти и газа, производстве нефтепродуктов и сжиженного природного газа. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КИПР

### ПОДПИСАН МЕМОРАНДУМ О СТРОИТЕЛЬСТВЕ ТЕРМИНАЛА СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

Меморандум о строительстве на Кипре терминала сжиженного природного газа подписан в кипрской столице правительством республики с американской компанией Noble Energy International и израильскими фирмами Delek Drilling и Avner Oil Exploration. Переговоры о реализации этого масштабного проекта продолжаются и должны быть завершены в IV квартале 2013 г., после чего ожидается подписание полномасштабного соглашения, которое зафиксирует коммерческие, финансовые и юридические условия строительства. Все три компании имеют лицензию на разработку месторождения на 12 блоке шельфа Кипра, получившего название "Афродита". Правительство Кипра уже объявило о планах начала поставок газа в Европу и, возможно, в Азию в конце 2019 г. - начале 2020 г. Предполагается, что на кипрский терминал СПГ будет поступать газ также с шельфовых месторождений Израиля и, возможно, Ливана. По оценкам Геологической службы США, запасы природного газа Восточном Средиземноморье в треугольнике Кипр - Израиль - Ливан могут достигать 3,5 трлн. куб. м. Для Кипра создание терминала СПГ на южном побережье острова между Ларнакой и Лимасолом имеет приоритетное значение в условиях переживаемого страной тяжелого экономического кризиса. В республике в настоящее время проводится глубокая реструктуризация экономики по требованию "тройки" международных кредиторов в обмен на предоставление финансовой помощи в EUR10 млрд. В связи с этим кипрские власти возлагают большие надежды на скорейшее начало разработки и экспорта природного газа. Они рассчитывают, что этот грандиозный для острова энергетический проект, оценивающийся в EUR6-8 млрд., даст толчок экономическому развитию и обеспечит в будущем процветание страны. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КОКСОХИМИЯ

## УКРАИНА

### КАБИНЕТ МИНИСТРОВ РАЗРЕШИЛ ИМПОРТ КОКСА И УСТАНОВИЛ КВОТЫ НА 2013 ГОД

Кабинет министров разрешил импорт кокса и полукокса и установил квоты в 210 тыс. т на 2013 г. Об этом говорится в постановлении правительства №462 от 3 июля. Указанная квота установлена на импорт: кокса и полукокса из каменного угля для производства электродов; кокса и полукокса из каменного угля; кокса и полукокса из лигнита, а также из бурого угля; кокса и полукокса из торфа; угля ретортного. Ранее на ввоз этих видов продукции распространялась нулевая квота. Ранее, Кабмин постановлением №225 от 13 марта включил коксующийся уголь в перечень товаров, импорт которых подлежит лицензированию, а также установил квоту на его импорт на 2013 г. в объеме 10,2 млн. т. Также Кабмин запретил импорт кокса, полукокса и угля ретортного. 10 июня Окружной административный суд Киева удовлетворил иски Алчевского металлургического комбината и Алчевского коксохимического завода и отменил постановление Кабмина №225. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## АРГЕНТИНА

### TERNIUM SIDERAR ПЛАНИРУЕТ ПОВЫСИТЬ ПРОИЗВОДСТВО КОКСА

Аргентинская компания Ternium Siderar анонсировала, что увеличит годовое производство кокса на 25%. В настоящий момент компания производит около 1-1,1 млн. т кокса в год и попытается увеличить мощности на 250 тыс. т. Пока Siderar не объявила о графике работ по расширению мощностей. Это решение Siderar поможет компании снизить импортные поставки кокса. (MetalTorg/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### В МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ КОКСА УВЕЛИЧИЛСЯ

Китай в мае по сравнению с апрелем увеличил экспорт кокса на 140 тыс. т, свидетельствуют данные статистики. Зарубежные поставки китайского кокса достигли в указанный период 420 тыс. т. В апреле по сравнению с мартом зарубежные поставки кокса увеличились на 180 тыс. т до 280 тыс. т. По итогам января-апреля по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. экспорт китайского кокса поднялся на 92,6% и составил 560 тыс. т. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****КОМПАНИЯ RHEIN CHEMIE ОТКРЫЛА ПРОИЗВОДСТВО ДОБАВОК ДЛЯ ШИННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В ЛИПЕЦКЕ**

Компания Rhein Chemie официально открыла в Липецке свое первое в России предприятие, на котором будет производиться Rhenogran (преддиспергированные полимерсвязанные добавки) для резинотехнической промышленности - продукция, пользующаяся высоким спросом по всему миру. Среди выпускаемых продуктов - ускорители переработки, доноры серы, антиоксиданты и активаторы вулканизации для производства шин и резинотехнических изделий, таких как прессованные профили, шланги и уплотнители для автопрома. Rhenogran делает производство более безопасным и рентабельным. Его применение улучшает качество резиновых изделий и эксплуатационные характеристики, увеличивает их срок службы. Rhenogran - непылящий продукт, что значительно повышает уровень безопасности и чистоту рабочего места. Кроме того, Rhenogran чрезвычайно легок в обращении. Его характеристики впечатляют не только на этапе смешения резиновой смеси, но и при взвешивании, благодаря легкому, а потому и более точному дозированию. Это способствует постоянному сокращению колебаний качества между различными партиями резиновых смесей. Гранулы продукта идеальны для переработки и хорошо подходят для автоматического дозирования и взвешивания. Специальный цветовой код позволяет легко идентифицировать нужные гранулы и сокращает риск ошибки при их выборе.

Продукты Rhenogran отличаются оптимальной скоростью и качеством введения в резиновую смесь. Они распределяются быстро и равномерно, полностью высвобождая активные сшивающие вещества. Это сокращает дозировку и предотвращает выцветание химических веществ. Время смешивания гранул Rhenogran в целом на 30-50% ниже, чем время смешивания добавок в форме порошка. Оптимальная дисперсия химических веществ позволяет обеспечить соответствие высокоточным требованиям к качеству, предъявляемым сегодня, особенно со стороны OEM-изготовителей. Таким образом, применение Rhenogran является в производстве резины важным вкладом как в улучшение охраны труда, так и в сокращение общих затрат на переработку.

Универсальная система связующего подходит для всех основных типов полимера. При необходимости сохранения для последующего применения каких-либо особых свойств основных полимеров, используются соответствующие полимерные связующие (например, ACM, AEM, ECO, IIR). Полимерная основа обеспечивает оптимальное сохранение свойств материала при хранении.

Компания Rhein Chemie занимается разработкой, производством и продажами добавок, специализированных химических продуктов и сервисных продуктов для производства каучуков, смазок и пластиков. Производственные площадки расположены в Европе, Азии, Северной и Южной Америке. Rhein Chemie является 100%-ным дочерним предприятием концерна специальной химии LANXESS (Лeverкузен, Германия). ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «НИЖНЕКАМСКШИНА» В 2013 ГОДУ СОКРАТИТ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРОГРАММУ**

Инвестиционная программа "Нижнекамскшины" на 2013 г. утверждена в 850,5 млн. руб., что на 16% ниже уровня 2012 г., говорится в материалах компании. В том числе планируется вложить 329 млн. руб. собственных средств, 372 млн. руб. - заемных, 149,5 млн. руб. составит лизинговое финансирование.

В рамках инвестиционной программы "Нижнекамскшина" планирует завершить проект по увеличению производства шин КАМА EURO и Viatti на 1,3 млн. штук в год, это позволит довести их производство до 4,5 млн. штук. Компания также планирует начать работы по подготовке технико-экономического обоснования следующего этапа проекта, который позволит довести мощности шинной группы "Татнефти" до 18 млн. шин/год (в 2012 г. было произведено более 13 млн.).

В состав шинного комплекса "Татнефти" входят ОАО "Нижнекамскшина", ООО "Нижнекамский завод грузовых шин", ООО "Нижнекамский завод шин ЦМК", а также ООО "Татнефть-Нефтехимснаб" (поставщик сырья), ООО "ТД "Кама" (занимается сбытом готовой продукции). ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ИЗОПРЕНОВЫЙ КАУЧУК ПРОИЗВОДСТВА ООО «ТОЛЬЯТТИКАУЧУК» МОЖЕТ ПРИМЕНЯТЬСЯ В ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

Изопреновый каучук марки СКИ-3С производства ООО «Тольяттикаучук» (холдинг «СИБУР») получил разрешение на применение в пищевой промышленности, следует из пресс-релиза. Экспертное заключение выдано Центром гигиены и эпидемиологии Роспотребнадзора (Москва). Продукция прошла испытания в аккредитованном испытательном центре Орехово-зубовского филиала Государственного регионального центра стандартизации, метрологии и испытаний Московской области. Согласно заключению каучук соответствует единым санитарно-эпидемиологическим и гигиеническим требованиям к товарам, подлежащим санитарно-эпидемиологическому надзору. Теперь полиизопрен СКИ-3С может применяться для производства уплотнительных элементов оборудования и упаковочных материалов, находящихся в контакте с продуктами питания. Сейчас подобную экспертизу изопреновый каучук проходит в Росздравнадзоре для получения разрешения на применение в медицинской отрасли. ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК  
СТАТИСТИКА****РЫНОК ШИН В МАЕ 2013 ГОДА**

В отчете о состоянии шинного рынка компания Michelin сообщает, что в мае европейский рынок легковых шин в секторах первичной комплектации и сменных шин оставался стабильным. Спрос сохранялся примерно на том же уровне, что и в мае 2012 г. С начала года продажи шин первичной комплектации и сменных легковых шин упали на 4% и 5% соответственно. Спрос на сменные грузовые шины в Европе вырос в мае на 14%, а продажи первичной комплектации улучшились на 1% по сравнению с 2012 г. С начала года спрос на шины первичной комплектации оставался без изменений, а спрос на сменные грузовые шины вырос на 9%. Что касается рынка вне Европы, спрос на рынке легковых шин первичной комплектации в Северной Америке вырос на 6%, при этом показатели спроса на рынке сменных шин снизились на 1%. С начала года на рынке легковых шин первичной комплектации спрос вырос на 5%, на рынке сменных шин - упал на 1%. В Китае в мае был отмечен рост на рынке легковых шин: спрос на шины первичной комплектации увеличился на 11%, на сменные шины спрос вырос на 5%. С начала года спрос на шины первичной комплектации составил 14%, на сменные шины - 12%. ([rscnews.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ГЕРМАНИЯ

### LANXESS МОДЕРНИЗИРУЕТ БИЗНЕС ПО ПРОИЗВОДСТВУ ХИМИКАТОВ ДЛЯ ШИННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Lanxess проводит программу модернизации и упорядочивания бизнеса по производству химикатов для шинной промышленности. Реорганизация коснется производства ускорителей вулканизации каучука, используемых преимущественно в шинной индустрии. Североамериканский завод компании Bushy Park будет производить ускоритель Vulkacit CZ вместо бельгийского завода в Калло, куда переносится североамериканское производство ускорителей Vulkacit DZ и Vulkacit NZ. Эти изменения будут осуществлены к 2014 г. Также Lanxess собирается внести изменения в ассортимент, в 2014 г. завод в Калло перестанет выпускать ускоритель вулканизации Vulkacit MOZ. Южноафриканский завод Isithebe будет закрыт, производство ингибиторов окисления Vulkanox 3100 и Vulkanox DPPD будет остановлено. "Эти меры позволят увеличить эффективность и конкурентоспособность. Более того, мы сможем изменить портфолио продукции и сделать его более инновационным, экологически безопасным и рентабельным, чтобы соответствовать мировому тренду по увеличению производства высокотехнологичных шин", - рассказал Луис Лопез-Ремон, глава бизнес-отделения Lanxess по производству химикатов для каучуковой промышленности. В связи с намеченными изменениями число сотрудников завода Bushy Park останется неизменным, число рабочих мест в Калло сократится с 205 до 160, а из-за закрытия южноафриканского завода будет сокращено 40 рабочих мест. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## КИТАЙ

### ВЫСОКИЙ СПРОС НА СИНТЕТИЧЕСКИЙ КАУЧУК СПОСОБСТВУЕТ РОСТУ ЕГО ПРОИЗВОДСТВА

Производство синтетического каучука в Китае растет быстрым темпом за счет проведения благоприятной политики в отношении частных, иностранных и тайваньских предприятий, а также благодаря высокому спросу на внутреннем рынке. Согласно исследованию, проведенному компанией Research and Markets Ltd., в 2012 г. в Китае было произведено около 3,9 млн. т синтетического каучука. В исследовании упомянуты 23 компании, специализирующиеся на производстве синтетического каучука, а также лидеры этого рынка Sinopec и China National Petroleum Corp, на которых приходится 59,5% общего ежегодного объема производства. По оценкам экспертов, на индустрию производства синтетического каучука в Китае за 2012 г. пришлось \$15,9 млрд. продаж. Выручка компаний быстро растет, во многом благодаря развитию автопрома - основного потребителя шин из синтетического каучука. Между основными игроками на рынке этого сырья растет конкуренция. Это связывают с усилением политики соблюдения экологических стандартов и с приходом на рынок страны иностранных компаний. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## США

### COOPER TIRE & RUBBER И ПОДРАЗДЕЛЕНИЕ GRUPO KUO УСПЕШНО ПРИМЕНИЛИ В ПРОИЗВОДСТВЕ НОВУЮ ТЕХНОЛОГИЮ СОЗДАНИЯ ШИННОЙ РЕЗИНОВОЙ СМЕСИ

Ранее компании Cooper Tire & Rubber и Industrias Negromex S.A. de C.V. (подразделение Grupo Kuo) сообщили о совместном получении в США патента на технологический процесс, позволяющий получать каучуковую смесь с высокой концентрацией силики, причем наполнение смеси силикой происходит на стадии раствора. Теперь компании сообщают о новом достижении: им удалось успешно применить новую технологию в полномасштабном серийном производстве и продемонстрировать, что шины, выпущенные из новой смеси, имеют ряд преимуществ по сравнению с шинами, произведенными по обычной технологии смешивания сухих компонентов смеси. По словам вице-президента Cooper Tire по исследованиям и разработкам Чака Юрковича, "одно дело - запатентовать процесс, другое - успешно использовать его в производстве и применять для выпуска шин". Компании Cooper Tire и INSA продемонстрировали все плюсы нового технологического процесса, в том числе рост эффективности изготовления смеси за счет сокращения временных затрат без потери качества. Как рассказал генеральный директор INSA Фелипе Варела Эрнандес, его компания смогла создать конкурентоспособное производство резиновой смеси по новой технологии на мексиканском заводе в Алтамира. Совместные разработки, которыми компании занимались несколько лет, показали хороший коммерческий потенциал. Шины, произведенные Cooper Tire по новой технологии, прошли тщательные тесты, в том числе на сцепление, управляемость, износостойкость и сопротивление качению. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ТАЙВАНЬ

### CHENG SHIN RUBBER INDUSTRY CO. И KENDA RUBBER INDUSTRIAL CO. РАСШИРЯТ МОЩНОСТИ ПО ВЫПУСКУ ШИН

Два крупнейших производителя шин Тайваня планируют расширить в 2013 г. производство, чтобы получить выгоду от стабильных поставок сырья, в том числе сырой нефти и каучука. Компания Cheng Shin Rubber Industry Co., занимающая 9 место в списке крупнейших мировых производителей шин и стремящаяся к 8, говорит, что, поскольку спрос на автомобили на развивающихся рынках растет, увеличение производства является необходимым для бизнеса компании. Компания Kenda Rubber Industrial Co., которая хочет попасть в список 20 лидеров мирового шинного рынка, также стремится увеличить производственные мощности. Аналитики сообщают, что, благодаря стабильности цен на сырье, цены на натуральный и синтетический каучук останутся на достаточно низком уровне до конца года, производители за счет этого смогут добиться существенного снижения расходов.

Компания Cheng Shin, на долю которой приходится 11% мирового шинного рынка и которая владеет брэндами CST, Maxxis, Sakura и Pesa, ожидает, что в 2013 г. производство легковых и грузовых шин вырастет на 20% по сравнению с уровнем 2012 г., а также вдвое может вырасти производство шин для сельскохозяйственной и строительной техники. Кроме того, компания хочет более чем на 8% увеличить выпуск шин для велосипедов. Также Cheng Shin хочет добиться успеха на рынках Китая, Индонезии и Индии, где спрос на шины растет быстрым темпом. Аналитики рынка отмечают, что в то время, как темпы восстановления экономики в США и Европе остаются вялыми, на развивающихся рынках, особенно в Китае, который может похвастаться автомобильным рынком в 20 млн. единиц в год, продажи шин будут расти. В планах по расширению производства Cheng Shin в 2013 г. - добавление новых производственных линий на заводах в Китае. Kenda сообщает, что ее новый китайский шинный завод в Тяньцзинь начнет коммерческое производство в июле. Также компания планирует инвестировать \$30 млн. в строительство производственной базы в Хойчжоу. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## УКРАИНА

## ОАО «УКРПЛАСТИК» СТАЛО ЖЕРТВОЙ РЕЙДЕРОВ

Председатель правления компании "Укрпластик" Ирина Мирошник, производителя гибкой полимерной упаковки, заявила, что у нее пытаются отобрать российский бизнес. Недавно против компании возбуждено уголовное дело по подозрению в неуплате более 326 млн. руб. таможенных пошлин. Обвинения надуманны, документация "Укрпластика" в порядке, утверждает Мирошник.

"Укрпластик" - крупнейший в Европе производитель гибкой упаковки (более 25 тыс. т/год, входит в топ-20 мировых компаний этого профиля). Среди крупнейших клиентов - Kraft, Coca-Cola, Nestle, Heinz и Danone.

Следственный комитет России (СКР) распространил информацию, что Московское межрегиональное следственное управление на транспорте СКР возбуждено уголовное дело по подозрению в уклонении от уплаты таможенных платежей, совершенном в особо крупном размере организованной группой (ч. 4 ст. 194 УК РФ).

По версии следствия, "неустановленные сотрудники" "Укрпластика" и российских "дочек" компании - "Пластима" и "Пластима С" - в 2010-2012 гг. незаконно поставляли в Россию упаковочную пленку. "Укрпластик" якобы поставлял ее в адрес "Пластимы С" по завышенным ценам для возмещения повышенного НДС из бюджета Украины. В дальнейшем сотрудники "Пластимы С" занимались "таможенной очисткой товаров с использованием сертификата происхождения, незаконно полученного в ТПП Украины, освобождавшего членов организованной группы от уплаты таможенной пошлины", говорится на сайте СКР. Затем "Пластима С" продавала упаковочную пленку конечным заказчикам через подконтрольную компанию "Пластима". При этом в документах члены преступной группы умышленно занижали объем товаров и указывали цены ниже ввозной таможенной стоимости этих товаров, тем самым занижая налогооблагаемую базу, - отмечается в материалах следователей. В результате российский бюджет недополучил более 326 млн. руб. таможенных платежей, подсчитали в СКР.

У Мирошник своя версия событий. 14 июня начались обыски в российских "дочках" "Укрпластика". "Ни мы, ни директора этих компаний не видели постановления о возбуждении уголовного дела, - рассказывает собеседница. - Следователь транспортного отдела СКР самостоятельно пришел к выводу, что сертификаты, которые выдала Киевская ТПП, недействительны. Это следует из текста постановления об обыске". По словам Мирошник, сейчас следователи "активно изучают документы крупных заказчиков "Укрпластика", касающиеся коммерческих условий работы, цен, порядка их формирования и отсрочек, то есть не имеющие отношения к подлинности сертификатов происхождения товаров, подчеркивает она. "Об абсурдности обвинений свидетельствует в первую очередь тот факт, что следственные органы не получили никакого ответа от того органа, который выдавал якобы поддельные сертификаты происхождения, то есть от Киевской ТПП", - констатирует партнер юридической компании "Ильяшев и партнеры" Максим Копейчиков. Без такой информации невозможно сделать заключение о том, являются ли такие сертификаты поддельными и есть ли состав преступления в действиях должностных лиц "Пластимы" и "Укрпластика", говорит он.

"Это полный бред, - сказал следователь по особо важным делам Московского межрегионального следственного управления на транспорте СКР Дмитрий Трунов, отвечая на вопрос, действительно ли СКР не выяснял в Киевской ТПП достоверность сертификатов. - У нас были все основания для возбуждения этого уголовного дела".

В письме президента Киевской ТПП Николая Засульского на имя Ирины Мирошник от 26 июня 2013 г. говорится, что сертификаты о происхождении товаров "Укрпластику" выдавались в строгом соответствии с законодательством. В нем отмечается, что за 2010-2012 гг. ФТС России обратилась в Киевскую ТПП по поводу "Укрпластика" лишь однажды, 21 сентября 2011 г., "и то по причине сомнения подлинности подписи лица, уполномоченного заверять такие сертификаты". Президент Клуба упаковщиков Украины Валерий Кривошей полагает, что "Укрпластик" в России стал жертвой конкурентов, "Компанию давно знают в Европе. Она работала по-чистому во всех смыслах, с точки зрения качества продукции, сопровождения, документации, - говорит он. - По уровню технологий у "Укрпластика" в России не было соперников, наверняка это кое-кому не нравилось". В России компании принадлежат до 10% рынка гибкой упаковки.

"Имеет место классическая рейдерская атака на бизнес: либо с целью его захвата, либо с целью понижения стоимости акций и понуждения сегодняшних собственников к его продаже, - говорит Мирошник. - А то, что в ходе обыска были изъяты документы, не имеющие отношение к делу, указывает на возможную активность со стороны конкурентов, либо изначально имеющих российские корни, либо хорошо акклиматизировавшихся в российских реалиях". По ее словам, после того, как 10 мая трагически погиб создатель "Укрпластика" в его нынешнем виде, председатель правления и владелец контрольного пакета акций компании Александр Галкин, на нее "началось беспрецедентное давление со стороны российских финансовых компаний и конкурентов, работающих на российском рынке". Оно выражается в постоянно поступающих "настоятельных предложениях о продаже акций, которые принадлежали Александру Галкину", поясняет Мирошник.

"Укрпластик" вынашивал планы строительства завода в России (в качестве площадки под него рассматривались, в частности, Брянск и Курск). "Никакие заказные уголовные дела и рейдерские атаки на бизнес не помешают нам реализовать эти планы", - утверждает собеседница. (РБК daily/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ПОВЫШЕНИЕ ВВОЗНОЙ ПОШЛИНЫ НА ПОЛИВИНИЛХЛОРИД (ПВХ) СТРАХУЕТ ООО «КАРПАТНЕФТЕХИМ»**

Новые ставки ввозной пошлины на несмешанный поливинилхлорид планируется принять осенью, что станет своевременным подспорьем для нормальной работы «Карпатнефтехима», стартующего в начале августа. Проект закона о повышении с действующей нулевой ставки до 6,5% ввозной пошлины на ПВХ прошел все согласования и получил одобрение в профильных комитетах Верховной Рады. Поскольку парламентарии до конца лета не появятся в сессионных залах, то выгодный для «Карпатнефтехима» законопроект в начале осени будет вынесен на голосование. Проектом закона предполагается повышение ввозной пошлины на ПВХ (что не противоречит условиям ВТО) и введение дополнительных антидемпинговых пошлин на несмешанный поливинилхлорид из США. Повышение ввозной пошлины является одним из обязательств, взятых украинским правительством после подписания меморандума в апреле с собственником «Карпатнефтехима» - российской НК «ЛУКОЙЛ» - о возобновлении остановленного ранее производства ПВХ.

В целом вокруг «Карпатнефтехима» складывается благоприятный фон, так как помимо повышения ввозной пошлины на ПВХ украинское железнодорожное ведомство приняло решение о снижении ставок на транспортировку сырья для нужд предприятия на 20%. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### СНИЖЕНА СТОИМОСТЬ ПЕРЕВОЗКИ СЫРЬЯ ДЛЯ ООО «КАРПАТНЕФТЕХИМ»

Государственная администрация железнодорожного транспорта ("Укрзалізниця") с июня 2013 г. снизила стоимость перевозки нефтехимического сырья (сжиженных углеводородных газов и тяжелых дистиллятов) на "Карпатнефтехим" (входит в группу "ЛУКойл"). Решение принято в рамках выполнения распоряжения Кабинета министров Украины, предусматривающего меры по господдержке предприятия. Новый тарифный порядок предусматривает скидку в 20% к тарифу на перевозку технического бутана и прямогонного бензина. Тариф распространяется как на внутренние перевозки, так и на импорт сырья. Условием применения льготы являются гарантированные объемы грузопотоков: не менее 30 тыс. т в месяц бутана и 10 тыс. т бензина. "Карпатнефтехим" планирует возобновить производство в августе.

"Карпатнефтехим" в 2011 г. пустил производство ПВХ-С мощностью 300 тыс. т/год, в сентябре 2012 г. остановил его из-за проблем с возмещением НДС и недостаточной защитой украинских производителей от импорта. В конце февраля вице-премьер Украины Юрий Бойко сообщил, что правительство в ближайшее время обеспечит возобновление работы 5 крупнейших, но простаивающих промышленных предприятий страны, в том числе 2 нефтеперерабатывающих заводов и "Карпатнефтехима". 18 апреля 2013 г. Кабинет министров Украины и НК "ЛУКойл" подписали меморандум о возобновлении работы ООО "Карпатнефтехим". Документ, в частности, предусматривает сохранение количества рабочих мест и инвестирование в развитие предприятия \$100 млн. до 2016 г. со стороны собственника, а со стороны правительства - коррекцию тарифов на тепловую энергию и перевозку сырья железнодорожным транспортом. Кроме того, правительство рассмотрит вопрос снижения акцизного сбора на некоторые виды сырья, используемого предприятием, - сжиженный газ и тяжелые дистилляты. Будет изучен также вопрос ввозных пошлин на поливинилхлорид (ПВХ). ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

### АНАЛИЗ

#### РЫНОК ПРОКАТА С ПОЛИМЕРНЫМ ПОКРЫТИЕМ, 2011-2013 ГОДЫ

На украинском рынке проката прокат с полимерным покрытием (ПП) занимает самую дорогую, но и самую крохотную нишу. Причем она более чем на 80% оккупирована иностранными производителями. Импортёрам противостоит единственный отечественный игрок в этом секторе - алчевский завод "Металлы и полимеры". Да и тот все чаще поглядывает в сторону российского рынка, который растет быстро и неуклонно.

По данным коммерческого директора компании "Металлы и Полимеры" Евгения Козлова, емкость рынка сталей с полимерным покрытием Украины составляла в 2012г. 145 тыс. т. Это примерно четверть от потребленного страной проката с покрытием и порядка 3% от емкости всего внутреннего рынка проката черных металлов. В России, для сравнения, потребление проката с полимерным покрытием приближается к 2,5 млн. т/год и за последние 4 года выросло почти вдвое. По физическим параметрам сопоставлять украинский и российский рынок не совсем корректно. Но и при сравнении динамик Украина значительно уступает соседям. Так, в России спрос на прокат с ПП растет, значительно опережая остальные виды проката. В 2011 г. он увеличился на 21%, в 2012 г. - на столько же. Прирост спроса на оцинковку за те же периоды составил соответственно 20% и 9%, на горячую катанку - 8% и 6%. В Украине ситуация иная. По данным агентства "Металл-Эксперт Консалтинг", в 2011 г. спрос на прокат с полимерным покрытием вырос на 31%, а в 2012 г. рухнул на 7%. На конференции в Алуште "Рынок плоского проката и труб" Евгений Козлов назвал еще большую цифру падения - 11%.

В первые месяцы 2013 г. на рынке опять отмечен активный рост спроса. Но это пока не повод для радости. Ведь значительная часть импортированной в январе-апреле "полимерки" осела на складах. По расчетам Е. Козлова, за указанный период рост складских запасов составил 31%, а их объем приближается к 100 тыс. т, т. е. покрывает половину годовой потребности. Коммерческий директор компании "Металлы и Полимеры" объяснил такую тенденцию надеждами трейдеров на рост цен во II-III кварталах. Хотя они могут оказаться тщетными: объемы строительства в стране за I квартал сократились примерно на 20%. А ведь именно строители закупают более 90% сталей с полимерным покрытием.

В Украине, в отличие от России, эталоном стабильности на рынке проката является оцинковка, что косвенно указывает на консервативность этого рынка. В 2012 г. фактически во всех сегментах проката внутренний спрос падал и только на оцинковку он вырос на 8%. В 2011 г. рост в данном сегменте был выше - 14%. Похоже, непокрытый

оцинкованный прокат берет реванш за тот предкризисный период, когда сталь с ПП входила в моду, вытесняя оцинковку с традиционных позиций и увеличивая продажи практически на 60% в год. В 2011 г. сектор продемонстрировал симптомы, которые могли быть восприняты как оздоровление, но, похоже, это была реакция на приближение Евро-2012, когда на финальную прямую выходило строительство стадионов, аэропортов и прочей инфраструктуры. Теперь активность закупок в стройиндустрии опять снизилась. Поэтому среди продавцов и производителей "полимерки" в Украине более актуальна тема не завоевания новых позиций, а перераспределения сложившегося рынка.

Определенные сдвиги наблюдались на рынке в 2012 г. По оценкам Е. Козлова, рынок металла с полимерным покрытием поделился на 3 равных сегмента в зависимости от класса товара: дешевого, среднего по цене/качеству и дорогого. Такого равновесия удалось достигнуть благодаря тому, что почти на 9% упал спрос на дешевый прокат с полимерным покрытием, в то же время продажи его более дорогих аналогов росли. Е. Козлов ожидает, что покупательский интерес к прокату с более качественным покрытием (например, с матовым полиэстером) продолжит повышаться и в 2013 г. Хотя это не означает, что алчевский завод, который позиционирует себя игроком средней ценовой лиги, автоматически получит дополнительную сбытовую базу. Даже в этой скромной нише металлоторговли желающих поживиться хоть отбавляй.

Согласно данным компании "Металл-Эксперт-Консалтинг", Украина входит в пятерку крупнейших в мире нетто-импортёров проката с полимерным покрытием. Первенство здесь с большим отрывом держит Россия - 17% мирового импорта. А Украина со своими 4% делит 3-5 место со США и Таиландом. Объем украинского импорта в 2012 г. "Металл Эксперт" оценивает немногим больше, чем в 200 тыс. т. Несовпадение между этой цифрой и ранее озвученной Е. Козловым можно объяснить тем, что последний не учитывал в объемах национального потребления складские запасы, которые физически уже находятся в Украине, но конечному потребителю еще не реализованы. Все остальные различия - в рамках погрешности. Зато в другом тезисе мнения как производителей, так и аналитиков сходятся полностью - доля импорта на украинском рынке проката с ПП слишком высока. "Металл-Эксперт-Консалтинг" оценивает ее в 85% от всего рынка. Это индикатор 2012 г. Как ни парадоксально, но он свидетельствует о некоем прогрессе, ведь в предыдущие годы это показатель зашкаливал за 90%.

Осторожный оптимизм можно высказать и по поводу того, что приостановлена китайская экспансия. За 2 по-

следних года доля КНР в импорте «полимерки» в Украину составляла 36-37%. Это, конечно, много, но она не росла, как это наблюдалось в предыдущие годы. Китайский товар берет дешевизной. Это его козырь, но и его минус. Именно через Китай в Украину попадали партии отбракованного заводами-изготовителями проката с ПП или портовые остатки нереализованной продукции. Строители знают, что, отлежав в порту под открытым небом 3-4 месяца, «полимерка» теряет эксплуатационные свойства. И даже заниженная цена их не вернет. С другой стороны, некоторое ослабление китайских позиций в Украине способствовало увеличению поставок с западного фланга - из Польши, Словакии, Германии. Основная клиентура проката с покрытием из Евросоюза - западные области Украины. Сюда из соображений логистики выгоднее завозить прокат с покрытием из соседних стран, а не из удаленных Китая или Южной Кореи.

"Металлы и полимеры" предпринимали робкие попытки побороться за сбыт на западе страны с конкурентами из Евросоюза. С этой целью в 2012 г. во Львове был открыт опорный склад продукции из Алчевска. Но ломать стереотипы сложно. "Никто не спорит, что в Украине можно изго-

товить «полимерку» не хуже, чем в Германии или Финляндии, но есть сомнения в том, что отечественные, как, впрочем, и китайские, российские заводы смогут стабильно держать планку такого качества, - говорит один из региональных западноукраинских металлотрейдеров. - В Европе культура производства имеет гораздо более длинную историю, процент брака там сведен к минимуму".

В компании "Металлы и полимеры", похоже, и сами решили, что нет смысла втягиваться в неравный бой с прокатчиками из Евросоюза. Поэтому ее менеджмент все чаще обращает взгляды в сторону России. Граница с ней - всего в 60 км от завода в Алчевске. Поставки продукции в южные области РФ она начала в 2012 г. Цель компании - отправлять в Россию 10-12 тыс. т продукции в год. Украина довольно крепко стоит на российском рынке оцинковки, а в сегменте «полимерки» делает пока первые шаги. Время весьма подходящее. Российские потребители, как и украинские, постепенно отказываются от китайского предложения, стараясь искать альтернативный прокат с ПП по адекватной цене, но с более высокой гарантией надежности. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **СНГ ЦЕНЫ**

### **ЕВРОПЕЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПОДНИМАЮТ ЦЕНЫ НА ПОЛИПРОПИЛЕН (ПП)**

Европейские производители поднимают июльские цены на полипропилен для стран СНГ. Несмотря на стабильные цены на мономеры, отдельные европейские производители заявили о необходимости повышения стоимости полипропилена на \$20/т в июле, мотивируя это ограниченными экспортными квотами. Некоторые производителей пока сохраняет предложения на уровне июня. Экспортные цены на полипропилен повысили предприятия, которые предлагали полимер в июне в нижнем ценовом диапазоне. В целом сделки на поставки европейского полипропилена в начале июля обсуждались по \$1,17-\$1,21 тыс./т, FCA, для ПП-гомо. Предложения на поставку сополимеров пропиленом озвучиваются в диапазоне \$1,22-\$1,3 тыс./т, FCA. В июне цены европейского полипропилена для рынков стран СНГ находились в диапазоне \$1,15-\$1,21 тыс./т, FCA, для ПП-гомо. Сделки на поставки сополимеров пропиленом заключались на уровне \$1,2-\$1,3 тыс./т, FCA. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **РОССИЯ**

### **АРБИТРАЖНЫЙ СУД ПОДДЕРЖАЛ ПОЗИЦИЮ ФЕДЕРАЛЬНОЙ АНТИМОНОПОЛЬНОЙ СЛУЖБЫ (ФАС) В ДЕЛЕ КАБЕЛЬНЫХ ПЛАСТИКАТОВ**

21 июня Арбитражный суд Москвы отказал ОАО "Каустик" (Стерлитамак) ОАО "Саянскимпласт", ОАО "Сибур-Нефтехим", ООО "Бекборн", ОАО "АК "СИБУР", ЗАО "СИБУР Холдинг", ООО "СИБУР" и ОАО "Пласткаб" в удовлетворении исковых требований о признании незаконным решения Федеральной антимонопольной службы (ФАС России) по делу о соглашении на товарном рынке оптовых поставок кабельных пластикатов, сообщает пресс-служба ФАС.

ФАС возбудила дело по признакам нарушения конкурентного законодательства в результате проведения внеплановых проверок. 8 декабря 2011 г. комиссия ФАС приняла решение о прекращении рассмотрения дела в связи с истечением срока давности нарушения и о направлении материалов в Министерство внутренних дел Российской Федерации для решения вопроса о возбуждении уголовного дела. ФАС полагает, что в действиях хозяйствующих субъектов усматриваются признаки состава преступления, предусмотренного частью 3 статьи 178 Уголовного кодекса Российской Федерации. Сроки давности привлечения к уголовной ответственности за совершение преступления этой категории не истекли. ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ХИМИКОВ (РСХ) ПРОСИТ ОБНУЛИТЬ ПОШЛИНУ НА ИМПОРТ ПОЛИЭТИЛЕНА (ПЭ) ДЛЯ АНТИКОРРОЗИЙНОГО ПОКРЫТИЯ ТРУБ**

В письме на имя директора департамента госрегулирования внешнеторговой деятельностью Минпромторга Сергея Колдаева Российский союз химиков поддержал предложение выделить из кода "полиэтилен высокой плотности" отдельную подсубпозицию ПЭ для нанесения антикоррозионного покрытия труб большого диаметра и установить на нее импортную пошлину 0%. С такой инициативой в Минпромторг обратился Фонд развития трубной промышленности. Главным аргументом стало то, что российские трубные предприятия в связи с резким увеличением роста потребления труб с антикоррозионным покрытием для строительства магистральных нефтегазопроводов столкнулись с необходимостью закупать полиэтилен высокой плотности (ПЭНД), основной компонент для этого эффективного покрытия, за рубежом. Согласно заводским испытаниям компаний-производителей труб, российский полиэтилен не соответствует современным требованиям, предъявляемым к антикоррозионным покрытиям. Дабы сохранить действующий уровень тарифной защиты российских производителей ПЭНД, было предложено выделить специальной код в товарной номенклатуре ВЭД Таможенного союза, используемый для покрытия труб большого диаметра (ТБД).

Сегодня ставка ввозной пошлины на ПЭНД - 10%. Объем импорта в РФ за 2012 г. составил более 400 тыс. т, из которых для производства ТБД было закуплено 56 тыс. т. По данным союза, производство ПЭНД, пригодного для трехслойного антикоррозионного покрытия труб, пустит в ближайшее время только ОАО "Нижнекамскнефтехим".

"В структуре потребления ПЭ в России более половины составляет полиэтилен высокой плотности, используемый в кабельной изоляции, производстве пленок, труб для коммунального хозяйства, - отмечает Виктор Иванов, президент РСХ. - Однако в строительстве нефтегазопроводов российские производители полимеров теряют свои позиции". ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ОАО «ВОРОНЕЖСИНТЕЗКАУЧУК» НАЧАЛО ВЫПУСК ТЕРМОЭЛАСТОПЛАСТОВ (ТЭП)

На новом производстве ТЭП-50 "Воронежсинтезкаучука" начался выпуск конечной продукции в тестовом режиме. В рамках пуско-наладочных работ пущены 2 технологические линии выделения и сушки термоэластопластов (ТЭП), с конвейера поступают пробные партии готовой продукции. Обкатку проходят все звенья производственной цепочки - от подготовки сырья и очистки растворителей до упаковки гранулированных ТЭПов в биг-бэги с отгрузкой потребителям. Ведется отладка параметров технологического процесса, настройка его режимов для получения качественных показателей продукта - влажности, жесткости, размера гранул и т. д. Для этой цели наработаны 860 куб. м полимера, из которого предстоит выпустить 105 т конечной продукции. В середине июля, после окончания остановочного капитального ремонта, на "Воронежсинтезкаучуке" планируется провести комплексные 72-часовые испытания производства ТЭП-50 с передачей его в промышленную эксплуатацию. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### СТАТИСТИКА

#### ПРОИЗВОДСТВО СУСПЕНЗИОННОГО ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ-С) В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Российские химические предприятия в январе-мае на 3% увеличили выпуск суспензионного поливинилхлорида (ПВХ-С) по сравнению с тем же периодом 2012 г. - до 267,2 тыс. т. Производство суспензионного ПВХ в мае выросло на 2% по сравнению с маем 2012 г. - до 54,3 тыс. т. Производители ПВХ-С продолжают удерживать высокий уровень загрузки мощностей. "Саянскимпласт" в мае произвел 27,6 тыс. т смолы, тогда как в апреле этот показатель составил 26,8 тыс. т. Стерлитамакский "Каустик" в увеличил уровень загрузки мощностей на 2%, итоговый объем производства составил 18,6 тыс. т. Волгоградский "Каустик", традиционно останавливающийся на профилактику в апреле-мае, в 2013г. перенес профилактику на осень. Майский показатель выпуска суспензионного ПВХ на предприятии составил 8,1 тыс. т. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ

#### СЕВЕРОАМЕРИКАНСКИЙ ПОЛИВИНИЛХЛОРИД (ПВХ) В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖАЕТ ДОРОЖАТЬ

Поставщики североамериканского поливинилхлорида (ПВХ) продолжают повышать цены для российского рынка. Стоимость ПВХ на июльские отгрузки выросла на \$30/т, несмотря на серьезное снижение объемов закупок российскими компаниями. Предложение на июльские отгрузки ПВХ озвучиваются в диапазоне \$1,03-\$1,06 тыс./т, CFR Санкт-Петербург. Отдельные компании сообщают, что им в мае - июне удалось согласовать цены для июльских отгрузок по \$1,01-\$1,02 тыс./т, CFR Санкт-Петербург.

Российские компании воздерживаются от закупок ПВХ в США из-за большой разницы стоимости российского и американского материала, а также в связи с ослаблением курса рубля по отношению к доллару. При текущем курсе доллара себестоимость североамериканского ПВХ в Москве составит не менее 48 тыс. руб./т при ценах российских производителей 46 тыс. руб./т. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

#### ОАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПОДНЯЛО ЦЕНЫ НА ПОЛИСТИРОЛ (ПС)

В начале июня стоимость полистирола общего назначения (ПСС/М) и ударопрочного полистирола (УПС/М) на российском рынке незначительно увеличилась, немного компенсировав снижение апреля-мая. В конце июня участники рынка не ожидали значительных изменений и рассчитывали на сохранение котировок в июле. Тем не менее, компания «Нижнекамскнефтехим», крупнейший поставщик ПСС/М и УПС/М в России, увеличила ценовое предложение для материала на 1000 руб./т. Аналогичное повышение проведено и для экспортных отгрузок материала. Основной причиной повышения ценового предложения называется падение курса рубля в июне, что увеличило стоимость импортных аналогов ПСС/М и УПС/М.

Другие российские производители пока сохраняют ценовые предложения на прежнем уровне. Полистирол производства «Пиджи Проф» пока не представлен на спотовом рынке, так как практически все объемы используются для собственной переработки. «Газпром нефтехим Салават» сохраняет ценовое предложение на уровне июня. В середине июля завод останавливает наработку полистирола для проведения плановых профилактических работ на календарный месяц. Торговые компании, реализующие салаватский полистирол, намерены провести повышение цен для июльских отгрузок на фоне ожидаемой остановки. Однако пока отгрузки осуществляются по июньским ценам. (Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **ТУРКМЕНИСТАН**

#### СТРОИТСЯ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПОЛИПРОПИЛЕНОВОЙ ПЛЕНКИ

Расширится ассортимент продукции, выпускаемой Туркменбашинским комплексом нефтеперерабатывающих заводов на основе местного полипропилена, в частности, за счет завершения строительства здесь завода по производству полипропиленовой пленки. Строительство завода биоориентированной полипропиленовой пленки мощностью 21 тыс. т ведет индонезийская компания "PT Istana Karang Laut". Стоимость контракта - EUR31,7 млн. С вводом в эксплуатацию нового завода комплекс освоит выпуск полипропиленовой пленки, которая может быть использована для упаковки табачных изделий, мороженого, маргарина, подарков, изделий из текстиля, а также для изготовления этикеток, липких лент и т. д. Перед нефтепереработчиками стоит задача наращивания производства полипропилена и доведения мощности завода с 90 до 250 тыс. т/год за счет внедрения процессов глубокой переработки тяжелых остатков нефти. (s-news/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **ЕВРОПА**

#### ЦЕНЫ

##### ЦЕНЫ НА ПОЛИПРОПИЛЕН на 24.05.2013 г.

Homopolymer Raffa (FOB, NWE, \$/t)	Raffa (FD EU*, EUR/t)
1490-1520	1190-1200

Полипропилен – индекс расплава от 5 до 30, партия от 300 МТ. Цены рассчитаны для 100% содержания пропилена.

\* - доставка на склад покупателя. (ICIS Log/Держжзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ГЕРМАНИЯ

### КОНЦЕРН BASF НАДЕЕТСЯ НА РОСТ В РЕСТРУКТУРИРОВАННОМ СЕКТОРЕ ПЛАСТМАСС

Концерн BASF ставит перед собой задачу опережать среднерыночные темпы роста по таким группам продукции, как переработка пластмассы, выпускаемые в больших объемах мономеры и товарные полимеры, сообщает пресс-служба компании. Объединив все специальные полимерные продукты в новое подразделение Специальных материалов (Performance Materials), BASF в большей степени сосредоточил усилия на удовлетворении потребностей заказчиков. В числе приоритетных для BASF сфер деятельности при освоении новых растущих рынков можно выделить такие направления, как использование ветровой энергии и производство биополимеров. Работая совместно с коллегами из T U V S U D, специалисты BASF создали технологию "гибкого" использования возобновляемых сырьевых материалов на промышленных комплексах, включая методологию распределения видов такого сырья по отдельным группам сертифицированной товарной продукции. Об этом сообщил д-р Мартин Брудермюллер, заместитель председателя совета директоров BASF. Концерн осуществляет инвестиции не только в специальные наименования полимерной продукции, но и в необходимые для их производства "базовые" продукты. Речь идет, в частности, о таких химикатах, как метилен дифенил диизоцианат (МДИ) и толуилен диизоцианат (ТДИ). В настоящее время BASF ведет сооружение новых крупных промышленных объектов по выпуску МДИ и ТДИ. Так, на 2014 г. запланирован ввод в эксплуатацию установки по производству МДИ в Чунцине (КНР); ее годовая мощность составит 400.000 метрических тонн. В эти же сроки должна вступить в строй установка по выпуску ТДИ в Людвигсхафене, ежегодная производительность которой достигнет 300.000 метрических тонн. Интеграция в структуру крупных промышленных комплексов (Verbund) будет способствовать надежности поставок и снижению затрат при производстве МДИ и ТДИ.

Опираясь на инвестиции, BASF реализует несколько проектов, направленных на расширение деятельности в секторе специальных полимеров. Сюда входит, в частности, наращивание объемов производства конструкционных пластиков в Людвигсхафене, а также приобретение бизнеса по производству полиамидной продукции у бразильской компании Mazzaferro. В 2012 г. BASF начал строительство промышленной установки по выпуску высококачественных полимеров Ultrason(r) в Южной Корее. Кроме того, осуществляется увеличение объемов производства термопластичных полиуретанов на предприятии в Лемферде (Германия) и инновационного изоляционного материала Neopor(r) на промышленном комплексе в Людвигсхафене. В числе предлагаемых продуктов производства BASF можно назвать эпоксидные системы Вахходур(r), позволяющие ускорить процесс производства лопаток роторов ветровых турбин на 30%, а также конструкционный пеноматериал Кердуп(r) на основе полиэтилентерефталата (ПЭТФ), который повышает прочность внутренних элементов этих изделий. Кроме того, BASF поставляет на рынок составы покрытий для роторных лопаток и опор ветрогенераторов, специальные цементные растворы и добавки для фундаментов и башен, а также смазочные материалы для передаточных механизмов ветровых турбин. Еще одна область рыночного роста связана с увеличением масштабов использования биополимерной продукции, концерн BASF планирует активизировать деятельность в этом направлении. "В настоящее время мы работаем над созданием биоразлагаемого пеноматериала, при производстве которого будет использоваться возобновляемое сырье. Обладая характеристиками, схожими с пенополистиролом, данный материал станет востребованным изготовителями упаковки для продуктов питания, а также для электротехнических изделий и бытовой электроники", - сказал д-р Брудермюллер.

По прогнозам экспертов, в предстоящие годы будет наблюдаться повышение интереса к материалам на биологической основе. Оперативно реагируя на эту тенденцию, специалисты BASF (в сотрудничестве с T U V S U D) разработали инновационную методику баланса масс, предназначенную для "гибкого" использования возобновляемых видов сырья на крупных промышленных комплексах. Такой подход позволяет учитывать биомассу в качестве сырьевого материала в процессе производства "базовых" продуктов на существующих промышленных установках. Доля биомассы распределяется по отдельным наименованиям продуктов с применением сертифицированной методологии.

Основным движущим фактором прибыльного роста являются инновации. В 2012 г. расходы концерна BASF на научные исследования и разработки достигли очередной рекордной отметки - EUR1,7 млрд. "Мы будем создавать ключевые инновации, опираясь не только на новые наименования полимеров, но и на самые современные функциональные материалы и системные решения. BASF обладает высокой компетенцией и превосходным набором технологий в секторе полимеров и добавок, чему также способствовало приобретение бизнеса компаний Ciba и Cogni", - сказал д-р Брудермюллер. (Рсс/Химия Украины, СНГ, мира)

### КОМПАНИЯ EVONIK ПУСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО ПЛАСТИФИКАТОРОВ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Evonik пустила производство пластификаторов нового поколения в химическом парке Марля Годовая мощность предприятия составит 40 тыс. т сырья, не содержащего фталатов. Точная сумма вложений не называется, однако известно, что Evonik затратила несколько миллионов евро на модернизацию промышленного комплекса. В дальнейшем предполагается расширить ассортимент, добавив пластификаторы на основе биологического сырья. Ведутся переговоры с возможными партнерами по бизнесу. Все разработки в области возобновляемых ресурсов осуществляются в научно-исследовательской лаборатории в Марле. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

### К 2014 ГОДУ BASF УВЕЛИЧИТ ВЫПУСК ФЕНОЛЬНЫХ СМОЛ

BASF модернизирует и расширит завод в Людвигсхафене. Выпуск фенольных смол будет увеличен на 50% к 2014 г. Повысить надежность электроснабжения удастся за счет пуска второй производственной линии. Фенольные смолы - синтетические химические соединения, получаемые путем поликонденсации фенолов с формальдегидами. На сегодняшний день существует огромное количество областей их применения. Они используются как связующие вещества при разработке клеевых составов, а также пропиточных материалов и композиций для заливки. В первую очередь BASF будет ориентироваться на производителей шин для авиационной и сельскохозяйственной техники, а также поставщиков износостойких ленточных транспортеров. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

## ЦЕНЫ

### КОНЦЕРН BASF С 1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛ СТОИМОСТЬ ДОБАВОК И СМОЛ

Концерн BASF принял решение о повышении цен на продукцию. С 1 июля (или по условиям контрактов) увеличена стоимость смол и добавок BASF в Европе, Африке и Западной Азии. По словам представителей концерна, рост цен обусловлен необходимостью компенсировать высокие затраты на производство сырья, а также транспортные расходы. Добавки и смолы BASF используются при выработке лакокрасочных материалов различного назначения, а также в полиграфической и упаковочной отраслях промышленности. (ЛКМ портал/Химия Украины, СНГ, мира)

**БЕЛАРУСЬ****ОАО «СВЕТЛОГОРСКИМВОЛОКНО» УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО И РАСШИРИТ ГЕОГРАФИЮ ЭКСПОРТА**

Правительство, вкладывая в развитие нефтехимического комплекса значительные средства, ожидает более эффективной работы от предприятий отрасли. Об этом заявил премьер-министр Михаил Мясникович на совещании, которое состоялось в ОАО "Светлогорскимволокно". "Наряду с перспективностью развития отрасли в ней есть ряд проблем, требующих решения", - отметил премьер-министр. Особое внимание Мясникович обратил на проекты модернизации ОАО "Светлогорскимволокно" и строительства завода сульфатной беленой целлюлозы в Светлогорске, поручил проработать вопрос о получении на новых мощностях не только современных волокон, но и тканей, готовых изделий, чтобы добавленная стоимость была максимальной.

Премьер-министр посетил цех крашения завода полиэфирной текстильной нити ОАО "Светлогорскимволокно", где запланирован проект техпереоснащения. На реконструкцию цеха планируется направить \$3,9 млн. Это позволит повысить экономическую эффективность производства крашенных полиэфирных нитей за счет установки современного красильного оборудования, автоматизации процессов крашения и сушки нитей. Здесь планируется установка высокопроизводительных комплексных красильных линий производительностью 500 т/месяц. Сейчас в цеху выпускают нити гаммы в 310 цветов. С пуском современных установок это число увеличится в разы. Фактически предприятие сможет производить полиэфирные текстильные нити различных цветов. Премьер-министра ознакомили с ходом модернизации цеха тары и переработки отходов завода полиэфирных текстильных нитей "Светлогорскимволокно". Здесь установлено современное оборудование, ведутся пуско-наладочные работы. Из отходов полиэфирной нити получают полиэфирный шпегат, который востребован в сельском хозяйстве и других отраслях.

Как сообщил генеральный директор ОАО "Светлогорскимволокно" Василий Костюкевич, на предприятии разработана поэтапная программа реконструкции и развития до 2020 г. "Мы приняли решение повсеместно, по каждому цеху, каждому участку, разработать соответствующие проекты модернизации и сейчас их осваиваем", - рассказал он. Эта работа позволит предприятию увеличить производство, выпускать новые виды продукции, востребованные на внутреннем и внешних рынках. Основное направление - выпуск современных текстильных нитей, конкурентоспособных по цене и качеству. "Это продукция, которая имеет качество мирового уровня", - подчеркнул гендиректор. В результате реализации запланированных проектов "Светлогорскимволокно" планирует расширить экспортную географию. Всего на программу развития планируется направить более \$300 млн. Появятся новые высокопроизводительные рабочие места. Сегодня "Светлогорскимволокно" специализируется на выпуске полиэфирных текстильных нитей, полимерных и углеродных волокнистых материалов, технической нити, современных материалов и тканей. Эта продукция поставляется на внутренний рынок и более чем в 40 стран. По итогам 4 месяцев 2013 г. объем производства промышленной продукции ОАО вырос на 2,8% к соответствующему периоду 2012 г., сложилось положительное сальдо внешней торговли товарами в \$16,9 млн. (БЕЛТА/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****ВЛАСТИ ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ НАПРАВЯТ СРЕДСТВА НА РАЗРАБОТКУ ПРОЕКТА КОМБИНАТА СИНТЕТИЧЕСКОГО ВОЛОКНА**

Ивановская областная дума увеличила дефицит регионального бюджета на 250 млн. руб., деньги будут направлены на разработку проектно-сметной документации строительства комбината синтетического волокна в 2014 г. "Расходная часть и дефицит бюджета на 2014 г. увеличиваются на 249,9 млн. руб. Средства будут направлены на инвестирование ОАО "Кластерная текстильная корпорация "Иврегионсинтез" для разработки проектно-сметной документации на строительство комбината синтетического волокна в Ивановской области. Для этих целей предусмотрены 249,9 млн. руб.", - говорится в пояснительной записке к Закону "Об областном бюджете на 2013 г. и плановый период 2014-2015 гг."

Проект строительства в Ивановской области комбината по производству полиэфирного волокна для текстильной промышленности с полным производственным циклом вошел в стратегию развития промышленности РФ на ближайшие годы. Пуск комбината стоимостью 10,5 млрд. руб. запланирован на 2016 г. и позволит создать около 1,4 тыс. рабочих мест. Внешэкономбанк дал согласие быть кредитором проекта и готов профинансировать около 80%, остальное составят деньги инвесторов. Готовность инвестировать в строительство комбината синтетического волокна выразил председатель совета директоров компании "Арбат капитал" Алексей Голубович. Губернатор области уверен, что со строительством комбината Ивановский текстильный кластер получит законченное оформление. На заседании областной думы отметили, что еще 50 млн. руб. на составление проектно-сметной документации на строительство комбината будут выделены из бюджета в 2013 г. Часть денег изыщут за счет сокращения выплат по госдолгу и перераспределению со статьи расходов по кадастровой оценке земель сельхозназначения. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОЕКТ ПРОИЗВОДСТВА ТЕХНИЧЕСКИХ НИТЕЙ В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ РАЗВИВАЕТСЯ**

Губернатор области Михаил Мень проверил эффективность использования господдержки, предоставленной ООО "СППН" (с. Михалево). Проект производства технических нитей был одобрен на межведомственном совете по размещению производительных сил и инвестиций на территории региона в декабре 2012 г. По его итогам предприятию предоставляются льготы по налогу на имущество и субсидирование процентной ставки по кредиту. "Предприятие эффективно использует предоставленные ресурсы. Это современное высокотехнологичное производство, изготавливающее востребованную продукцию", - отметил губернатор. Предприятие интересно и тем, что оно очень близко к комбинату синтетического волокна, который будет открыт в регионе.

Продукция предприятия - комплексная нить из полипропилена - служит материалом для изготовления веревок, шнуров, лент, канатов, а также технических тканей. Продукция поставляется на предприятия Ивановской области, а также в Украину и российские регионы: Ярославскую, Владимирскую, Костромскую и Московскую, Тамбовскую, Рязанскую области. Реализация проекта создает в регионе технические и экономические предпосылки для развития ряда предприятий текстильной отрасли области. "В нашем регионе производство полипропиленовой нити до настоящего времени отсутствовало, - уточнил он. - Это является конкурентным преимуществом предприятия".

Первоначальные затраты инвесторов составили 51,3 млн. руб. В ООО "СППН" налажено круглосуточное производство. В месяц здесь производят порядка 55-60 т продукции из полимеров. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **УКРАИНА** **СТАТИСТИКА**

### **В МАЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО КАЛЬЦИНИРОВАННОЙ СОДЫ СОКРАТИЛОСЬ**

В мае производство кальцинированной соды сократилось на 13,8%, или на 7,7 тыс. т по сравнению с маем 2012 г., до 47,9 тыс. т (100%, без поташа). Производство кальцинированной соды в январе-мае сократилось по сравнению с январем-маем 2012 г. на 1,1%, или на 2,9 тыс. т до 258,4 тыс. т.

Кальцинированная сода (углекислый натрий) предназначена для химической, стекольной, электронной, целлюлозно-бумажной и других отраслей промышленности. "Крымский содовый завод" - единственный производитель кальцинированной соды в Украине, снабжает около 80% украинского рынка потребления кальцинированной соды, а также более 2% ее мирового потребления. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

### **ВЫПУСК КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ В МАЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ**

В мае производство каустической соды (100%) сократилось на 71,3%, или на 11,7 тыс. т по сравнению с маем 2012 г. Единственным производителем данного продукта было ПАО «ДнипроАзот». В январе-мае производство каустической соды сократилось на 69,0%, или на 44 тыс. т по сравнению с январем-маем 2012 г., до 19,8 тыс. т.

Каустическая сода используется в пищевой промышленности, производстве целлюлозы, красителей, в химической промышленности и металлургии. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

## **СНГ** **ЦЕНЫ**

### **ПОКУПАТЕЛИ ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) ОЖИДАЮТ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА СНИЖЕНИЯ ЦЕН НА КИТАЙСКИЙ ПРОДУКТ**

Переработчики ПЭТФ в странах СНГ ожидают в июле снижения экспортных цен на китайский бутылочный гранулят.

В конце июня переработчики бутылочного ПЭТ-гранулята в СНГ отмечали снижение закупочных котировок на \$15-20/т. Поводом для понижения цен в Азии служит вялая покупательская активность, а также падающие котировки параксилола. Цены на бутылочные марки китайского производства для российского рынка составили \$1,391-\$1,416 тыс./т, CFR Восточный, без НДС. Цены на ПЭТФ в украинском порту находились в диапазоне \$1,41-\$1,445 тыс./т, CIF Одесса, без НДС. На фоне негативных ценовых тенденций часть переработчиков приостановила закупки и заняла выжидательную позицию. Крупные игроки рынка ожидают, что экспортные цены на китайский бутылочный ПЭТ-гранулят в июле могут опуститься до \$1,3-\$1,32 тыс./т, FOB Китай. Некоторые источники на рынке были более пессимистичны в прогнозах и ожидают в конце июля снижение цен на ПЭТФ значительно ниже отметки \$1,3 тыс./т, FOB Китай.

Экспортные цены на китайский ПЭТФ для покупателей в СНГ в конце июня озвучивались на уровне \$1,36-\$1,39 тыс./т, FOB Китай. Один из крупных переработчиков ПЭТФ в Украине отметил, что получил предложение от производителя на уровне \$1,35 тыс./т, FOB Китай. (rures.ru/[Хімія України, СНГ, мира](#))

## **КАЗАХСТАН**

### **КОНЦЕРН LINDE GROUP И ТОО «ОБЪЕДИНЕННАЯ ХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» СОЗДАЛИ СОВМЕСТНОЕ ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИЧЕСКИХ ГАЗОВ**

Сотрудничество с Linde Group станет для казахстанских компаний выгодным предприятием как с финансовой стороны, так и с технологической. В начале 2012 г. президент Нурсултан Назарбаев посетил ФРГ. При его поддержке Linde Group и ТОО «Объединенная химическая компания» создали совместное предприятие по производству технических газов.

Международные промышленные корпорации вкладывают деньги в казахстанскую промышленность. За 4 года новой индустриализации объемы инвестиций в переработку превысили \$6 млрд. Одним из перспективных проектов можно считать контракт между немецким концерном Linde Group и казахстанской компанией "АрселорМиттал Темиртау". Корпорация из ФРГ работает в более чем 100 странах, специализируется на инжиниринге и производстве технических газов (азот, кислород, аргон, гелий и т. д.). В сфере промышленного газа концерн специализируется на предоставлении комплексных решений по производству и распространению промышленных, специальных и медицинских газов, установке газового оборудования, трубопроводов и инженерных коммуникаций, упакованных химикатах, сварке и расходной продукции. В области машиностроения концерн проектирует и строит крупномасштабные химические заводы по производству промышленных газов, таких как кислород, азот, аргон, водород и окись углерода, а также возводит крупные предприятия, связанные с обработкой сжиженного нефтяного газа и производством олефинов. Немецкая компания заключила контракт с "АрселорМиттал Темиртау" на поставку и установку нового блока разделения воздуха в кислородном цехе металлургического комбината в 2010 г. В конце 2012 г. проект был успешно реализован. (oilnews.kz/[Хімія України, СНГ, мира](#))

### **ТОО «КАЗФОСФАТ» ОТГРУЗИЛО В ИНДИЮ ПЕРВУЮ ПАРТИЮ ФОСФОРА**

Жамбылские химики расширяют число стран, куда экспортируется казахстанский желтый фосфор. "Это пробная партия в 1060 т, - сообщил генеральный директор ТОО "Казфосфат" Мукаш Искандиров. - Индийский рынок для казахстанской химической продукции всегда был привлекателен долгосрочными перспективами. Однако сдерживающим фактором был транзит через несколько государств, что делало экономически нецелесообразным экспорт в эту страну". Теперь жамбылский фосфор отправится по железной дороге к Балтийскому морю, откуда морским путем - к индийским потребителям. Планируется в перспективе довести объемы экспорта до 6-8 тыс. т/год.

В 2013 г. объем экспорта продукции ТОО "Казфосфат" увеличился на треть. "95% продукции мы экспортируем в 30 европейских стран, что обеспечивает модернизацию и стабильность производства, растет количество рабочих мест. По итогам первого полугодия мы выпустили продукции более чем на 31 млрд. тенге. В 2013 г. в модернизацию производства инвестируем более 17 млрд. тенге", - отметил руководитель казахстанского предприятия.

ТОО "Казфосфат" является основным казахстанским производителем 20 видов химической продукции – это желтый фосфор, триполифосфат натрия, минеральные удобрения, кормовые фосфаты и др. Основные производственные мощности ТОО "Казфосфат" сосредоточены в Жамбылской области. (Казинформ/Advis/[Хімія України, СНГ, мира](#))

## НА КОЛЫМЕ ПЛАНИРУЮТ ПУСТИТЬ ПРОИЗВОДСТВО СЖИЖЕННОГО ВОДОРОДА

ОАО "РусГидро" и ОАО «РАО ЭС Востока» совместно с Kawasaki Heavy Industries Ltd. намерены построить на Дальнем Востоке комплекс по производству сжиженного водорода. Планируемая мощность первой очереди комплекса - 10 т/сут., второй, которую намечено пустить к 2024 г., - 300 т/сут. Фокусные рынки сбыта - страны АТР. Аналитики считают проект актуальным, однако сомневаются в его будущей рентабельности.

ОАО "РусГидро", ОАО "РАО ЭС Востока" и Kawasaki Heavy Industries Ltd. заключили соглашение о сотрудничестве для реализации проекта строительства промышленного комплекса по производству сжиженного водорода на территории Дальнего Востока. Как сообщила руководитель департамента общественных коммуникаций ОАО «РАО ЭС Востока» Надежда Рукина, промышленный комплекс построят в Магаданской области. "Место выбрано не случайно. Свободные мощности Усть-Среднеканской ГЭС планируется использовать для энергоемкого производства", - уточнила она. По ее словам, РАО ЭС Востока будет поставлять электроэнергию, японская компания предоставит технологии, а также выступит основным инвестором проекта.

"Сегодня весь мир заинтересован в получении сжиженного водорода как источника дешевой, а главное - экологически чистой энергии. Поэтому мы с японскими партнерами рассматриваем возможность строительства завода по его производству в тех регионах Дальнего Востока, где есть свободные мощности, ведь производство водорода - это очень энергоемкое производство, для него нужны большие объемы дешевой электроэнергии", - заявил после подписания соглашения генеральный директор ОАО "РАО ЭС Востока" Сергей Толстогузов. По его словам, у «РусГидро» и «РАО ЭС Востока» есть необходимые ресурсы плюс территориальная близость к потенциальным рынкам сбыта, а у Kawasaki - необходимые технологии для производства и перевозки водорода.

Строительство планируется осуществить в два этапа, сообщили в департаменте общественных коммуникаций «РАО ЭС Востока». Первый из них будет реализован в 2013-2017 гг. Он предусматривает строительство пилотного комплекса производственной мощностью 10 т жидкого водорода в сутки с потребностью в электроэнергии на уровне 25 МВт. Второй этап планируется завершить в 2024г. По итогам его реализации будет построен промышленный комплекс проектной мощностью 300 т жидкого водорода в сутки. Его потребности в электроэнергии оцениваются в 700 МВт. "По оценкам японских коллег, стоимость проекта промышленного комплекса без учета транспорти-

ровки и строительства судов-перевозчиков составит 10 млрд. руб.", - добавила Рукина.

Аналитики считают проект водородного завода на Дальнем Востоке актуальным. "Он подкрепляется, во-первых, наметившимся "трендом" в энергетической политике российского государства в сторону "зеленых" технологий, во-вторых, стремлением воплотить в жизнь программу развития экономики Дальнего Востока и Магаданской области в том числе", - считает аналитик "Инвесткафе" Лилия Бруева. По ее мнению, для российской стороны в проекте есть два очевидных интереса. "Во-первых, реализация этого проекта может упростить достижение договоренности с японским правительством по сбыту электроэнергии с новых объектов «РАО ЭС Востока», в том числе новой Усть-Среднеканской ГЭС", - полагает Бруева. Во-вторых, добавляет она, Россия получит доступ к ценным технологиям производства водорода для его использования в энергетике, который затем можно применить в качестве замены природного газа при существенной пользе для экологии. Например, на Дальнем Востоке "Якутскэнерго" сейчас занимается строительством ветряных станций, рентабельность которых пока под вопросом. "Применение же комплексного подхода, то есть ветроводородных технологий, однозначно позволило бы повысить рентабельность таких проектов", - уверена аналитик. Что касается строительства промышленного комплекса в Магадане, то, по расчетам аналитиков, при стоимости водорода около \$6/кг и в расчете на себестоимость электроэнергии около 2 центов/кВт-ч период окупаемости только пилотного проекта может превысить 10 лет. "Однако пока не ясны популярные каналы сбыта произведенного водорода, например, в металлургической или энергетической отрасли России, а их наличие могло бы существенно увеличить денежные потоки проекта и снизить период окупаемости", - отметила Бруева. Впрочем, аналитики не берутся дать однозначную оценку стоимости проекта. "При таких вводных оценку дать весьма сложно, но себестоимость сопоставима, например, с опытом реализации схожих проектов в США", - заключила эксперт. (kommersant/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ОАО «АКРОН» С ИЮЛЯ 2013 ГОДА НАЧИНАЕТ ПРОДАВАТЬ АПАТИТОВЫЙ КОНЦЕНТРАТ

На российский рынок апатитового концентрата появляется второй полноценный игрок. В июле "Акрон" надеется не только обеспечить себя фосфатным сырьем на 100%, но и продать первую партию на сторону, сообщил председатель совета директоров "Акрона" Александр Попов. Кто станет первым клиентом "Акрона" и какой ценовой политики холдинг будет придерживаться, он не раскрыл. Технологически сырье с ГОК "Олений Ручей" подходит всем внутрироссийским потребителям. "У нашего "Дорогобужа" более тонкая настройка оборудования по производству НРК. Оно более чувствительно к наличию посторонних примесей. И если концентрат подходит "Дорогобужу", должен подойти и остальным производителям сложных удобрений", - объясняет Александр Попов.

До сих пор большинство производителей НРК России могли работать только на сырье "Апатита" (входит в группу "Фосагро"). Концентрат с принадлежащего "Еврохиму" Ковдорского ГОКа потребляется только внутри группы, поскольку технологически не подходит большинству "сложников". В свое время "Фосагро" в попытке переложить на "Еврохима" часть обязанностей по снабжению апатитом российских потребителей предложило переработчикам покупать у "Еврохима" неподходящий им концентрат и менять его на сырье "Апатита" ("Фосагро" может переработать любой концентрат). Но доказать пользу такой схемы для всех участников цепочки компании не удалось.

"То, что "Акрон" выходит на самообеспечение в сроки, как и обещал, - хороший сигнал для рынка", - комментирует Константин Юминов из Raiffeisenbank. Жаль, продолжает эксперт, что цена апатитового концентрата в последнее время снижалась: с декабря 2012 г. она упала с \$200 до \$160/т (FOB Касабланка).

Производить апатитовый концентрат "Акрон" начал в конце 2012 г. Проектная мощность его ГОКа "Олений Ручей" составляет 1 млн. т/год, достичь ее холдинг надеется до конца 2013 г. Потребность самого "Акрона" (включая новгородскую площадку и "Дорогобуж") - около 750 тыс. т апатитового концентрата в год. В 2011 г. фактическое потребление составило 746 тыс. т, в 2012 г. из-за проблем с поставками сырья весной и летом - чуть менее 700 тыс. т. (RBC Daily [Химия Украины, СНГ, мира](#))

### АМЕРИКАНСКАЯ PRAHAIR ПОКУПАЕТ ОАО «ВОЛГОГРАДСКИЙ КИСЛОРОДНЫЙ ЗАВОД»

Американский производитель промышленных газов Praxair покупает ОАО "Волгоградский кислородный завод" (ВКЗ), говорится в сообщении покупателя. Финансовые условия сделки не разглашаются. Данная сделка является последней в ряду инвестиционных проектов Praxair в России, направленных на расширение мощностей и сбытовых возможностей компании. "Приобретение ВКЗ отвечает стратегии расширения производственной деятельности компании и увеличения объема реализации продукции в южных регионах России", - отметил президент европейского подразделения Praxair Тодд Скарри. Завод производит и поставляет широкий спектр газов для использования в машиностроении, обрабатывающей промышленности, строительстве, медицине и исследовательской деятельности. Выручка предприятия за 2012 г. составила 340 млн. руб., чистая прибыль - 9 млн. руб. По данным базы "СПАРК-Интерфакс", единственным владельцем ВКЗ являлся его генеральный директор Владимир Пантяшин.

Praxair в 2012 г. приобрела ООО "Волжский Азот" - предприятие, имеющее две воздуходелительные установки и специализирующееся на производстве промышленных газов и газов в баллонах в Волгоградской области. Также Praxair реализует в России проекты строительства установки разделения воздуха для получения азота, кислорода, аргона и сжатого осушенного воздуха в Волгограде, двух криогенных установок разделения воздуха в Нижнем Тагиле, установки разделения воздуха и установки производства водорода методом парового риформинга метана в Нижегородской области, установки разделения воздуха и установки производства водорода методом парового риформинга метана в Ростовской области. Суммарная мощность установок - более 3,5 тыс. т газообразного и жидкого кислорода, азота, водорода и аргона в сутки. ([gures.ru/Химия\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

### ОАО «КУЙБЫШЕВАЗОТ» И АМЕРИКАНСКАЯ PRAHAIR СОЗДАЮТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПРОМЫШЛЕННЫХ ГАЗОВ

ОАО "КуйбышевАзот" и американская корпорация Praxair договорились о создании совместного предприятия на площадке компании в Самарской области для производства и реализации промышленных газов в центральной части России. Совместное предприятие будет выпускать кислород, азот и сжатый воздух для установок "КуйбышевАзота" по производству капролактама, удобрений и аммиака, а также жидкий кислород, азот и аргон для реализации клиентам в Поволжье. На середину 2016 г. намечен пуск новой воздуходелительной установки производительностью 1,4 тыс. т кислорода, азота и аргона в сутки. "Строительство новой воздуходелительной установки является взаимосвязанным с другими важнейшими проектами нашей инвестиционной программы и необходимо для обеспечения азотом растущих потребностей производства", - приводятся в сообщении слова гендиректора "КуйбышевАзота" Виктора Герасименко.

Совместное предприятие также получит в собственность и будет эксплуатировать воздуходелительную установку производительностью 2 тыс. т/сут. кислорода, азота и аргона, в настоящий момент работающую на предприятии "КуйбышевАзота".

"Сотрудничество с одним из мировых лидеров по производству промышленных газов, компанией Praxair, будет способствовать модернизации, повышению операционной эффективности и долгосрочной конкурентоспособности нашего предприятия", - считает В. Герасименко. "Наша совместная программа модернизации и инвестирования принесет "КуйбышевАзоту" значительную экономию энергоресурсов и финансовых затрат, при этом увеличит объем поставки недорогих промышленных газов региональным потребителям", - сказал президент европейского подразделения Praxair Тодд Скарри.

"Куйбышевазот" производит продукты органического синтеза, основной химии, промышленные газы, является одним из крупнейших в РФ производителей минудобрений. Praxair Inc - крупный мировой производитель промышленных газов. Продукция и технологии компании используются в аэрокосмической, нефтехимической, энергетической, металлургической, пищевой, электронной, медицинской, полиграфической и других отраслях. ([gures.ru/Химия\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

### ООО «СИБУР-НЕФТЕХИМ» ИСЧЕРПАЛО РЕСУРС БЕЗОПАСНОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ ОБОРУДОВАНИЯ

"Сибур-Нефтехим", входящий в состав ОАО "Сибур-Холдинг", исчерпал ресурс безопасной эксплуатации оборудования. В ближайшее время предприятие приступит к плановой остановке устаревших цехов хлорной технологической цепочки. Специально созданные бригады после полного прекращения технологических процессов ликвидируют объекты потенциальной опасности. Демонтаж зданий, аппаратов и трубопроводов планируется начать летом. Работникам ликвидируемого производства будут предложены вакансии на других заводах, входящих в состав "Сибур-Холдинга".

Все работы по остановке производства хлорной цепочки согласованы с Ростехнадзором. О предстоящих мероприятиях клиенты были уведомлены заранее, поэтому все контрактные обязательства будут выполнены. (ЛКМ портал/[Химия\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Химия_Украины_СНГ_мира))

### ООО «СИБУР» СОЗДАСТ ЦЕНТР ПО АТТЕСТАЦИИ ДОБАВОК К ПОЛИОЛЕФИНАМ

«СИБУР» заключил контракт с международной исследовательской компанией Norner As по созданию на базе НИО-СТА центра по аттестации добавок к полиолефинам. В рамках контракта планируется провести обучение персонала, разработать алгоритмы тестирования добавок, сформировать базу данных по применяемым добавкам и их поставщикам, а также провести сравнительные испытания добавок и определить их ключевые характеристики. В перечне реализуемых мероприятий - тренинги, семинары и практические занятия для сотрудников НИОСТА в Стейтхилле (Норвегия) и Томске. В течение нескольких месяцев НИОСТ будет доукомплектован дополнительным оборудованием - приборами для определения блеска и мутности, камерой искусственной светопогоды и др. Начать полноценную работу центр планирует в 2014 г. (Рос/[Химия\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://Химия_Украины_СНГ_мира))

## СТАТИСТИКА

### ИМПОРТ ДИОКСИДА ТИТАНА В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

На фоне хорошего спроса на внутреннем рынке объемы импорта диоксида титана за январь-май выросли на 38% (10,8 тыс. т) относительно января-мая 2012 г. и составили около 39 тыс. т. В мае импортные поставки диоксида титана (TiO<sub>2</sub>) в Россию выросли на 43% относительно мая 2012 г. и по итогам месяца составили 8,875 тыс. т. Основной причиной столь стремительного роста поставок игроки рынка считают истощение складов торговых компаний, особенно рост объемов производства ЛКМ и ПВХ окон. В структуре майского импорта на долю украинского диоксида титана пришлось около 22% поставок, на долю американского, китайского и бельгийского - по 15%, 12% и 11% соответственно.

ЛКМ является крупнейшим потребителем диоксида титана. Всего по итогам мая на нужды данного сектора было поставлено 6,4 тыс. т TiO<sub>2</sub>. Для производства ПВХ окон и профиля были импортированы 2,37 тыс. т материала. ([tybet.ru/Advis/Химия\\_Украины\\_СНГ\\_мира](http://tybet.ru/Advis/Химия_Украины_СНГ_мира))

## В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТ КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ СОКРАТИЛСЯ, ИМПОРТ - ВЫРОС

Российские химические предприятия в январе-мае сократили экспортные отгрузки каустической соды на 0,8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 73,9 тыс. т. Крупнейшим экспортером каустической соды является волгоградский "Каустик". Предприятие за 5 месяцев экспортировало 30,8 тыс. т продукции. Основными потребителями российского каустика являются Турция и Украина. С начала года доля этих стран в общей структуре экспорта составила 47% и 43% соответственно. Суммарный российский импорт каустической соды за январь-май составил 18,7 тыс. т, увеличившись на 10%. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ПРОГНОЗ

#### СПРОС НА КАРБОНАТ КАЛЬЦИЯ СНИЗИТСЯ ИЗ-ЗА СПАДА В РЯДЕ ПОТРЕБЛЯЮЩИХ ОТРАСЛЕЙ

Карбонат кальция представляет собой неорганический минерал, который находит широкое применение в качестве наполнителя для лакокрасочных изделий, пластиков, покрытий и бумаги. Динамика мирового рынка карбоната кальция тесно связана с тенденциями, преобладающими в целлюлозно-бумажной промышленности, автомобилестроении, строительстве, полимерном производстве. В связи со спадом в ряде потребляющих отраслей снизился спрос и на карбонат кальция. В частности, продажи осажденного карбоната кальция резко сократились в США и Европе по причине замедления производства бумаги. В долгосрочной перспективе ситуация должна выровняться. Азиатско-Тихоокеанский регион пока остается ключевым и самым быстрорастущим рынком для минеральных наполнителей. Прирост в бумажной и полимерной промышленности сулит хорошие перспективы для поставщиков карбоната кальция. Китай по-прежнему останется лидером по закупкам карбоната кальция, причем его конечными потребителями станут компании из лакокрасочной индустрии. К числу ключевых игроков отрасли относятся Excalibar Minerals LLC, Huber Engineered Materials, Imerys, Maruo, Minerals Technologies Inc., Mississippi Lime Company, Okutama Kogyo Co. Ltd., Omya AG, Schaefer Kalk GmbH & Co. KG, and Solvay S.A. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

### ЦЕНЫ

#### В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОДНИМУТСЯ ЦЕНЫ НА ДИОКСИД ТИТАНА

Производители диоксида титана планируют поднять цены на продукцию в начале III квартала. В среднем белый пигмент будет оценен в \$250/т. При этом спрос на рынке остается достаточно невысоким, вследствие чего повышение стоимости кажется необоснованным. Во II квартале ожидания крупных поставщиков двуокиси титана не оправдались, что вынудило их договариваться о пролонгации цен, зафиксированных в первые месяцы года. Аналитики EUWID предполагают, что после небольшого скачка цены снизятся в августе. Не самая благоприятная обстановка на мировом рынке диоксида титана вынуждает производителей задумываться о продаже активов. Вслед за сообщениями о возможном отчуждении бизнеса пигментов DuPont и отмены аукциона со стороны Rockwood появилась информация о плачевном положении компаний из Саудовской Аравии. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

#### SIRIUS MINERALS ПОСТАВИТ ПОЛИГАЛАТ В КИТАЙ

Sirius Minerals заключила 10-летний контракт на поставку полигалата с китайской компанией Yunnan TCT Yong-Zhe. Sirius Minerals хочет добыть около 2,6 млрд. т полигалата вблизи Уитби (Северный Йоркшир). Компания создаст более 6 тыс. рабочих мест за 10 лет и вложит около 55 млн. фунтов стерлингов в местную экономику. С 2017 г. Sirius Minerals будет поставлять 1 млн. т/год полигалата для Yunnan TCT Yong-Zhe. На данный момент Sirius Minerals подписаны контракты с дистрибуторами и производителями удобрений по всему миру, среди которых швейцарская фирма Keytrade AG (1,75 млн. т/год полигалата). (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## ИРАН

#### У ПОКРЫТИЙ НА ОСНОВЕ ГРАФЕНА МОЖНО РЕГУЛИРОВАТЬ ЭЛЕКТРОПРОВОДИМОСТЬ

Исследователи из Исламского университета Азад использовали наноразмерные листы графена, чтобы получить волокна с регулируемой электропроводимостью. Как оказалось, разработанный материал отличается повышенной водостойкостью. "Целью нашей работы было изучение возможности использования графена при изготовлении токопроводящих покрытий для ткани. В итоге нам удалось создать уникальный материал и подробно изучить его свойства, в том числе влияние нанолитов на изменение цвета, механическую прочность", - объясняет Мохаммад Шаттери Халилабади, один из участников проекта. Результаты показали прямую зависимость проводимости покрытия от типа редуктора. Кроме того, было установлено, что регулировать ее возможно, изменяя концентрацию частиц графена. Несмотря на высокую прочность покрытия, механические свойства самой ткани снижаются незначительно. Это позволяет применять данный материал для защиты датчиков, электродов, солнечных батарей и пр. Графен может использоваться в качестве замены для других проводников, таких как полимеры, оксид индия и олова, покрытия с наночастицами золота, углеродные нанотрубки, которые отличаются хрупкостью и высокой стоимостью. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## США

#### ROCKWOOD HOLDINGS ОТМЕНИЛ АУКЦИОН ПО ПРОДАЖЕ ТИТАНОВОГО БИЗНЕСА

Rockwood Holdings отменил аукцион по продаже своей дочерней компании Sachtleben, специализирующейся на производстве диоксида титана и присадочных материалов. Компании не удалось найти приемлемого покупателя. Сейчас ведутся переговоры с частными инвесторами в лице Bain Capital и Blackstone. При этом оговариваемая цена колеблется в диапазоне \$1,5-2 млрд. О желании продать бизнес президент Rockwood Сейфи Гасеми сообщил в начале 2013г., сославшись на нестабильность на мировом рынке. В частности, продажи диоксида титана начали снижаться в 2012 г., а затраты на его производство - увеличиваться. Прогноз на дальнейшее пока остается неутешительным. Вполне вероятно, что компания, расставшись со своими активами, сконцентрируется на сегменте литиевых батарей, используемых в автомобилестроении. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

**РОССИЯ****НОВОЧЕБОКСАРСКОЕ ОАО «ХИМПРОМ» ИНВЕСТИРУЕТ В МОДЕРНИЗАЦИЮ ОБОРУДОВАНИЯ**

ОАО "Химпром" (Новочебоксарск) в 2013 г. направит в модернизацию системы подготовки сжатого осушенного воздуха для технологических нужд свыше 35 млн. руб. Кроме того, более 2 млн. руб. будет инвестировано на внедрение энергосберегающих мероприятий, направленных на снижение электропотребления циркулирующих насосов системы оборотной воды. Также в 2013 г. на "Химпроме" будет усовершенствована система электронных торгов с расширением перечня закупаемых товаров, в том числе сложного технологического оборудования посредством проведения 2-этапного аукциона. "Химпром" - производитель хлорорганических, фосфорорганических и кремнийорганических продуктов. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**КИТАЙ****МИНИСТЕРСТВО КОММЕРЦИИ РАССМОТРИТ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ИМПОРТА АЦЕТОНА ИЗ ЯПОНИИ, СИНГАПУРА И КОРЕИ**

Министерство коммерции КНР объявило о решении начать повторное расследование в отношении поставляемого из Японии, Сингапура, Республики Корея и с Тайваня ацетона в связи с окончанием срока действия антидемпинговых мер. Производители желают продолжить применение антидемпинговых мер в отношении упомянутой продукции. После рассмотрения Минкоммерции приняло решение начать расследование. После него срок действия ограничительных мер может быть продлен. Случится это, если итоги расследования покажут, что импорт ацетона по заниженным ценам может привести к серьезным потерям для местных производителей.

Ранее Минкоммерции объявило о решении ввести антидемпинговые меры в отношении поставляемого из Японии, Сингапура, РК и Тайваня ацетона сроком на 5 лет в 2008 г. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**САУДОВСКАЯ АРАВИЯ****SAUDI BUTANOL CO. ПОСТРОИТ КРУПНЕЙШЕЕ ПРОИЗВОДСТВО БУТАНОЛА**

В Саудовской Аравии появится крупнейшее производство сырья для ЛКМ. Комплекс, специализирующийся на выпуске бутанола, построит местная компания Saudi Butanol Co. Официальное разрешение властей получено. В предприятие будет вложено порядка \$517 млн. Плановая мощность составляет 330 тыс. т н-бутанола и 11 тыс. т изобутанола. Пуск объекта в эксплуатацию намечен на 2015 г.

Sabico является совместным предприятием трех ведущих нефтехимических концернов страны: Saudi Kayan Petrochemical Co., Sadara Chemical Co (СП между SABIC и Dow Chemical) и Tasnee & Sahara Olefins Co. Располагаться новый комплекс будет на территории последней. Основное управление будет также осуществлять Tasnee Co. Партнеры обсуждают этапы финансирования проекта, сроки строительства, техническое обслуживание, поставки оборудования и лицензирование предприятия. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**США****АРКЕМА УВЕЛИЧИЛА МОЩНОСТИ ЗАВОДА АКРИЛОВОЙ КИСЛОТЫ В ТЕХАСЕ**

Аркема увеличила мощности завода в Клир-Лейке (штат Техас). Как ожидается, объемы выработки акриловой кислоты удастся повысить до 270 тыс. т/год. Проект - основная часть крупного инвестиционного плана, оцениваемого в \$110 млн. В 2012 г. французская компания пустила новый комплекс по производству 2-этилгексилакрилатов, используемых в чувствительных к давлению адгезивах, в Байпорте (штат Техас). Расширение производства акриловой кислоты является вторым проектом, который удалось реализовать в рамках намеченной стратегии. К концу 2013 г. планируется увеличить мощности по производству метилакрилатов, применяемых для очистки воды и разработки полимерных материалов. "Эта крупная инвестиционная программа была одной из ключевых инициатив по укреплению позиций компании на североамериканском рынке, - объясняет Мари-Пьер Шевалье, президент подразделения акриловых мономеров компании. - Имея сразу две сбалансированные промышленные площадки в Америке и одну во Франции, мы сможем удовлетворить интересы всех клиентов". Завершение программы финансирования позволит Аркема удовлетворить спрос в ряде быстрорастущих сегментов рынка и укрепить позиции в качестве глобального поставщика акриловых мономеров. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**КОМПАНИЯ DOW CHEMICAL ПУСТИЛА ПРОИЗВОДСТВО АКРИЛАТОВ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ**

На Ближнем Востоке завершилось строительство нового производства акриловых мономеров Dow Chemical. Предприятие Saudi Acrylic Monomer Company (SAMCo), долю в котором Dow выкупила в 2009 г., будет обеспечивать американскую корпорацию сырьем для акриловых полимерных эмульсий, используемых в лакокрасочной промышленности. Новая промышленная площадка будет также специализироваться на выпуске ледяной акриловой кислоты и бутилакрилатов. Основные партии товаров будут направляться клиентам из Азиатско-Тихоокеанского региона и Ближнего Востока. Первые поставки начнутся в III квартале. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ****ПОТРЕБЛЕНИЕ АНТИМИКРОБНЫХ ДОБАВОК К 2017 ГОДУ УВЕЛИЧИТСЯ**

Спрос на дезинфицирующие и антимикробные химические вещества будет расти в США на 6,1% в год. Согласно данным аналитического агентства Freedonia Group, емкость рынка в связи с этим увеличится к 2017 г. до \$1,6 млрд. Основные объемы потребления будут приходиться на лакокрасочную индустрию, фармацевтику, медицину, производство пищевой упаковки. Подъем коммерческого и жилищного строительства повысит интерес к антимикробным добавкам, входящим в состав декоративных красок, напольных покрытий и других строительных материалов. Особым спросом, как уверяют маркетологи, будут пользоваться органические соединения серы благодаря экологичности и высокой производительности. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

## УКРАИНА

**КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ МИКРОУДОБРЕНИЙ В МИРЕ,  
ЧЬЯ ПРОДУКЦИЯ ПРИСУТСТВУЕТ НА ОТЕЧЕСТВЕННОМ РЫНКЕ**

Март, апрель и май - самые "горячие" месяцы для компаний-импортеров, так как большинство препаратов завозится в этот период. За 3 месяца весны 2011 г. было поставлено около 60% от всего импорта, за тот же период 2012 г. - около 80%. Основные продажи идут до середины лета. Крупные компании до трети от своих объемов микроудобрений имеют в качестве переходящих остатков, используя для хранения оборудованные склады. Также весной значительные объемы продаются "с колес". Импортом микроудобрений в Украине занимается порядка 70 компаний. Ниже представлены самые известные производители микроудобрений, чья продукция попадает на украинский рынок.

PPC ADOB (Польша). Заводы располагаются на территории Польши, компания производит кальциевую селитру, хлорид кальция, магниевую селитру, сульфат магния, НПК с микроэлементами, кристаллические и жидкие, а также хелаты микроэлементов на основе 4 хелатирующих агентов. Эксклюзивный дистрибутор в Украине - ООО "Агронта", торговые марки - "Басфолиар", "АДОБ Макро+Микро", "Солю" и "Солюбор ДФ".

ROSIER S.A (Бельгия). Заводы в Бельгии производят кальциевую и магниевую селитры, хлорид кальция и кристаллические и жидкие НПК, а также продукты на основе гуминовых кислот. Эксклюзивный поставщик в Украине - компания "Эридон". Торговые марки - "Розасоль", "Реолик", "Розалик".

VALAGRO S.p.A. (Италия). Производит кристаллические и жидкие НПК, продукты на основе водорослей, хелаты микроэлементов, биостимуляторы. Эксклюзивный поставщик - ООО "АгриСол". Торговые марки - "Мастер", "Плантафол", "Радифарм", "Активин", "Бороплюс", "Валагро ЭДТА микс", "Феррилен", "Микро НПК", "Мегафол", "Вива", "Брексил".

YARA INTERNATIONAL (Норвегия). Производит в Норвегии кальциевую селитру, в Голландии, Бельгии и Египте - кристаллические и жидкие НПК с микроэлементами. Под своей маркой поставляют широкий ряд фосфорных, калийных и магниевых удобрений, а также хелаты микроэлементов от других производителей. В Украине дистрибуторами являются "Ланагра Груп", "Агросем", "Агрофилд", "Компания Агростатус".

BIOLCHIM S.p.A (Италия) самостоятельно производит кристаллические и жидкие НПК с микроэлементами, растительные экстракты, аминокислоты, гуминовые кислоты, удобрения на основе водорослей, регуляторы роста. Поставляет широкий ряд продуктов других производителей - фосфорные, калийные, магниевые и кальциевые удобрения. Эксклюзивный импортер - компания "Райз". Торговые марки - "Гидроферт", "Мультибор", "Микрофол Комби".

INTERMAG Sp.z o.o. (Польша). Производит кристаллические и жидкие НПК с микроэлементами, хелаты микроэлементов. Импортеры в Украине - компании "Авангард", "Пеко", "Знамагро", "Сервис-Агроцентр", "Агробонус", "АльфаХим-груп". Торговые марки - "Интермаг", "Альфагроу".

AGLUKON (Германия). Производит жидкие НПК с микроэлементами. Импортеры в Украину - "Унифер", "Агрозахист Донбасс", "Агрофармахим", "АгроРось". Торговая марка - "Вуксал".

Ekorlon S.A (Польша). Производит кристаллические и жидкие НПК с микроэлементами. Импортер - ФОР Павловский В.Ю., торговая марка - "Эколист".

COMPO (Германия) на заводах в Испании и Германии производит кристаллические и жидкие НПК с микроэлементами, продукты на основе водорослей и гуминовых кислот. Импортеры в Украине - "Бинфилд Агро Текнолоджис", "Агриматко Украина", "Зеленая линия". Торговые марки - "Компо", "Нутримикс", "Блаукорн" и "Басфолиар".

HAIFA CHEMICALS Ltd. (Израиль) - компания полного цикла: от добычи сырья до дистрибуции удобрений. Один из мировых лидеров по производству калийной селитры. Производит также фосфорную кислоту и фосфорные удобрения, магниевую селитру и кристаллические НПК с микроэлементами. Импортеры в Украине - "Сид-Агро", "Ларк Сидс" и "Агрон". Торговые марки - "Поли-фид", "Мульти-К".

DOKTOR TARSA A.S (Турция). Производит кристаллические НПК с микроэлементами. Эксклюзивный поставщик - "ТерраТарса Украина". Торговые марки - "Новалон", "Агритек", "Мультикроп", "Нутрифлекс", "Спидфол".

BIOIBERICA S.A. (Испания) производит продукты на основе аминокислот, пептидов и гидролизованных белков. Импортеры в Украине - МПЧ "Эридон" и ООО "Агроскоп". Торговая марка - "ТерраСорб Фолиар". (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**В ЧАО «СЕВЕРОДОНЕЦКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «АЗОТ» ПОСТРОЯТ КОРПУСА НОВЫХ ЦЕХОВ**

Северодонецкий "Азот" приступил к модернизации территории промышленной зоны. "Современное производство обязано развиваться в современных условиях. Поэтому правлением принято решение о сносе старых, снятых с баланса предприятия зданий", - рассказал председатель правления Леонид Бугаев. Демонтаж 7 зданий, непригодных к эксплуатации, планируется осуществить в 2013 г. Внушительных размеров постройки относятся к 40-50 годам прошлого века. При демонтаже зданий будет применяться такая современная техника, как гидронажницы, гидромолот. По подсчетам специалистов, объем железобетонных конструкций по окончании демонтажа составит порядка 9 тыс. куб. м, а масса металлолома после дробления железобетонных конструкций - почти 600 т. Результатом демонтажа зданий будут не только повышение безопасности труда, улучшение эстетического вида промплощадки, но и определенный экономический эффект. Металлический лом, находящийся в железобетонных конструкциях, будет учитываться и складироваться на спецплощадках. Впоследствии лом планируется или реализовывать, или перерабатывать в специальную крошку, используемую в строительстве. На освободившихся "под ноль" местах будут построены современные корпуса новых цехов. (Остров/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО НИТРОАММОФΟΣКИ В МАЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ**

В мае производство нитроаммофоски сократилось на 57,1%, или на 25,6 тыс. т по сравнению с маем 2012 г., до 19,2 тыс. т. Указанный объем был выпущен ПАО "Сумыхимпром". Днепровский завод минеральных удобрений это удобрение не производил. В январе-мае производство нитроаммофоски сократилось на 30,6%, или на 47,1 тыс. т по сравнению с январем-маем 2012 г., до 106,8 тыс. т. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**I ПОЛУГОДИЕ 2013 ГОДА НЕ ОПРАВДАЛО НАДЕЖД ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ УДОБРЕНИЙ**

Первое полугодие 2013 г., несмотря на обнадеживающее начало, не оправдало надежд химиков. Азотная промышленность, которая являлась лидером украинского экспорта в химии на протяжении последних 20 лет, в 2013 г. заставила нервничать не только собственников бизнеса, но и сопутствующие сферы: портово-транспортную и железнодорожную инфраструктуры, легкую промышленность, сельскохозяйственную отрасль украинской экономики.

В начале года газ по \$470/т для азотчиков был дорогим при цене карбамида ниже \$400/т, FOB. Это цена с нулевым или отрицательным доходом. Однако в начале года традиционно карбамид покупают Бразилия и страны Латинской Америки, а это спотовый рынок. Многие надеялись на сильный спрос в этих странах с учетом сокращения закупок в конце 2012 г., т. е. был расчет на отложенный спрос. Спрос был явным, однако покупатели повели себя непредсказуемо, начав давление на поставщиков. Этому способствовали растущие объемы предложения из Балтики и расширение спроса на сульфат аммония и селитру. Сульфат произвел настоящий бум, а аммиачная селитра подкупила латиноамериканских покупателей наличием и доступностью. В итоге карбамида купили мало, новые рынки не открылись, рынок стран СНГ был занят насыщением внутреннего спроса.

А насыщать было что, только в январе украинские производители продали на внутренний рынок свыше 115 тыс. т карбамида. Этот рекорд был подкреплен спросом и в феврале. Причиной стала низкая цена, которая не устраивала латиноамериканцев. Отдушина для заводов длилась 2 два месяца. С приходом марта рынок переключился на селитру не только в Украине, но и в странах - основных покупателях азотной группы (Турция, страны ЕС, Балканы). Карбамиду вновь надо отстаивать позиции лидера. В Украине производится порядка 300 тыс. т карбамида в месяц, а в самые пиковые периоды потребления его здесь покупают не более чем 100-115 тыс. т/месяц. При этом за I квартал 2013 г. было куплено меньше месячного потребления.

В этот момент аммиак начал терять в цене из-за переоценки продукта в 2012 г. Ценники с \$570-580/т, FOB в январе спустились до \$530/т, FOB в марте и продолжали па-

дение. Традиционное переключение с карбамида на аммиак химикам не удалось, в итоге основным рынком сбыта с февраля по март стал внутренний рынок. Кульминацией тяжелой, затяжной и снежной зимы стал быстрый, почти молниеносный апрель. Многие аграрии в Украине не успели внести удобрения, а для внесения жидких азотных было сложно угадать дни, когда можно вносить аммиак. В итоге падение в потреблении аммиака в 2013 г. стало десятикратным. На фоне снижающихся цен экспорта конечным потребителям удалось снизить цену на аммиак до \$490-500/т.

Карбамид на этом фоне в конце мая потерпел фиаско и стал продаваться на экспорт на \$50-60/т дешевле себестоимости. На рынках Балтики и Черного моря было сорвано несколько сделок, что не способствовало стабилизации цен на карбамид. С этого момента рецессия стала необратимой, по крайней мере, до осени.

Таким образом, в мае заводы подошли к моменту истины: ситуация заставляет принимать решение - закрываться или работать. Ведь даже работа 1,5-2 месяца в убыток иногда позволяет сохранить рынки и не распрощаться с опытными кадрами, но похоже эти месяцы уже ломают самое дорогое - будущее. Дорогой газ и дешевые удобрения на мировом рынке еще в начале года создали химикам непреодолимые трудности, усугубленные неожиданной рецессией на мировом рынке.

Химики вновь затягивают пояса, лето становится жарким для столь неактивного рынка удобрений. В июле будет сокращение производства до оптимального для технологов уровня. В августе азиатский спрос будет актуальным лишь со второй половины месяца. На этом фоне стало известно о возобновлении производства карбамида в Северной Африке (на 300-350 тыс. т/месяц) и введением новых мощностей карбамида на Ближнем Востоке. В 2013 г. ожидается увеличение производства карбамида на 3,0-3,5 млн. т только за счет Ближнего Востока и ряда азиатских производителей. Украинские и российские производители впервые столкнутся с проблемой размещения своего карбамида на мировом рынке. Осенью будет ясно, кто выживет на рынке и как.

**Мощности по производству азотных удобрений с СНГ**



Источник: прогноз IFA (Международная ассоциация производителей удобрений).

(Инфоиндустрия/Химия Украины, СНГ, мира)

**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ПРИ ИМПОРТЕ, DAT/DAP, граница Украины, \$/т (на 24.05.13 г.)**

Товар	Цена
Нитроаммофоска 16:16:16 (насыпью/в мешках)*	400-440
Нитроаммофоска 16:16:16 (в мешках, пр-ва Беларуси)	400
Аммиачная селитра (в мешках)	220-240
Аммофос (насыпью, пр-ва России)	520-530
Аммофос (в мешках, пр-ва России)	530-540
Аммофос 10:46 (происхождением из Средней Азии)	440-480
Диаммонийфосфат (в мешках)	530-540

\* - стоимость фасовки минеральных удобрений в мешках по 50 кг составляет \$8-10/т. В случае предварительной оплаты товара импорт осуществляется по ценам на момент оплаты. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ на 24.05.13 г., грн./т (с НДС, FCA - склад поставщика)**

Удобрение	Цена	Удобрение	Цена
НРК (15:15:15)	4000-4200	Моноаммонийфосфат	5400-6000
НРК (16:16:16)	4200-4600	Сульфат аммония, белый	2400-2550
Диаммофоска (10:26:26)	5350-5700	Аммиачная селитра	2800-3450
Хлорид калия	4400-4800	КАС	2950-3700
Карбамид	3480-4002	Аммиак	5050-5500

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**БЕЛАРУСЬ****НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ С ПОСТАВКАМИ КАЛИЙНЫХ УДОБРЕНИЙ В КИТАЙ ВО II ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА МОЖЕТ УХУДИТЬ РЕЗУЛЬТАТЫ ОТРАСЛИ**

Неопределенность с поставками белорусских калийных удобрений в Китай во втором полугодии может ухудшить результаты отрасли и свести рост экспорта в стоимостном выражении к нулю.

Калийные удобрения являются одной из немногих экспортных позиций в Беларуси, имеющих потенциал роста в 2013 г. По итогам 4 месяцев калийные удобрения сохранили лидерство по приросту выручки к аналогичному периоду 2012 г. В мае производство калийных удобрений снизилось на 39,4% к маю 2012 г., что существенно отразилось на общих показателях белорусского экспорта.

По итогам января-апреля рост экспорта калийных удобрений составил \$D68,7 млн. к аналогичному периоду 2012 г. Однако в мае ситуация с экспортом калийных удобрений изменилась. Опережающим индикатором состояния экспорта калийных удобрений является их производство, поскольку основной объем удобрений отправляется на внешние рынки. В мае производство калийных удобрений снизилось на 39,4% к маю 2012 г. и на 21,3% к апрелю 2013 г., что нельзя объяснить большим количеством выходных дней в мае. В апреле поставки в Китай не осуществлялись, а поставки в Индию идут в незначительном количестве. Лишь рост потребления на рынке Бразилии помог сохранить положительную динамику по экспорту калийных удобрений.

Заявления со стороны руководства российского "Уралкалия", являющегося мировым лидером по производству калийных удобрений, относительно сроков подписания нового контракта с Китаем не ранее октября 2013 г. не добавляют оптимизма по перспективам роста экспорта калийных удобрений в текущем году. Снижение стоимости калийных удобрений по контрактам в Китай на 17% предполагалось компенсировать ростом физических поставок. Однако сохранение стоимостных объемов экспорта теперь под вопросом. Лишь рост поставок на бразильский рынок способен поддержать ожидаемый уровень экспортной выручки, однако дальнейшее обострение социальных протестов в Бразилии способно негативно повлиять на объемы поставок в эту страну.

Таким образом, белорусская экспортная позиция оказалась в "подвешенном" состоянии. Начало экспорта сложных минеральных удобрений с июня 2013 г. несколько улучшит общую ситуацию, однако с высокой вероятностью заявленные планы по экспорту калийных удобрений выполнить будет проблематично. В случае негативного развития событий "Беларуськалий" придется пойти на снижение выпуска продукции. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ГРОДНО АЗОТ» В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ**

ОАО "Гродно Азот" с начала года произвело 334,64 тыс. т минеральных удобрений, это на 3,1% больше, чем за 5 месяцев 2012 г. В мае предприятие увеличило объемы этого производства на 9% до 65,995 тыс. т. С января по май "Гродно Азот" увеличил производство по таким позициям: карбамид - на 4,1% до 425,967 тыс. т, сульфат аммония - на 6,3% до 175,33 тыс. т, КАС 30% - на 0,1% до 336,472 тыс. т, аммиак - на 4,4% до 462,895 тыс. т, серная кислота - на 5,9% до 120,493 тыс. т, капролактамы - на 2,6% до 56,957 тыс. т. (agronews.by/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ КЕМЕРОВСКОГО ОАО «АЗОТ» ЗА 2012 ГОД ВЫРОСЛА**

Чистая прибыль кемеровское "Азота" (входит в ЗАО ХК "Сибирский деловой союз", СДС) по РСБУ в 2012 г. выросла на 60,7% до 10,326 млрд. руб., говорится в отчете компании. Выручка сократилась на 9% до 27,8 млрд. руб., валовая прибыль - на 17,5% до 11,8 млрд. руб. Прибыль до налогообложения выросла на 40,3% и достигла 11,505 млрд. руб. Прибыль от продаж упала на 31,6% до 5,841 млрд. руб., себестоимость - на 1,6% до 15,986 млрд. руб. Дебиторская задолженность выросла до 10,202 млрд. руб. на конец 2012 г. против 7,474 млрд. руб. на 31 декабря 2011 г. Долгосрочные обязательства сократились до 1,469 млрд. руб. против 1,57 млрд. руб., краткосрочные - увеличились почти в 7 раз, до 12,217 млрд. руб. с 1,709 млрд. руб. "Азот" обеспечивает около 80% поставок аммиачной селитры сельскохозяйственным и промышленным потребителям Сибири и Дальнего Востока. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «УРАЛКАЛИЙ» В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ПРОИЗВОДСТВО ХЛОРКАЛИЯ

"Уралкалий" - один из крупнейших в мире производителей калийных удобрений - снизил производство хлористого калия в первом полугодии по сравнению с тем же периодом годом ранее на 6,3% до 4,5 млн. т. Компания не комментирует причины снижения. Аналитик Райффайзенбанка Константин Юминов отметил, что такой результат был ожидаем и вызван слабостью мирового рынка удобрений. "Действительно, зачем производить больше, чем можешь продать?", - прокомментировал Константин Юминов. Производство хлористого калия во II квартале снизилось на 17,2% ко II кварталу 2012 г., до 2,4 млн. т. Однако оно выросло на 15,4% с 2,08 млн. т в предыдущем квартале.

"Уралкалий" занимает около 20% мирового рынка калийных удобрений. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «ОХК «УРАЛХИМ» В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРОГРАММУ

Объем инвестпрограммы "УралХима" в 2013 г. составит \$300 млн., что в 1,5 раза больше показателя 2012 г., сообщил гендиректор компании Дмитрий Коняев. "Объем инвестпрограммы растет: в 2012 г. на плановые ремонты и капиталовложения мы направили \$200 млн., на 2013 г. запланировали \$300 млн. Для четырех предприятий этого достаточно, чтобы обеспечить и текущую безаварийную работу и улучшить показатели по проектам снижения себестоимости. К тому же летом начинаются плановые остановочные ремонты, снизится производство, для компании комфортно иметь финансовую подушку", - сказал он. Компания планирует к 2015-2016 гг. увеличить производство с 6 млн. т до 6,5 млн. т, в первую очередь за счет увеличения суточной выработки на текущих мощностях и снижения расходных норм по сырью.

Д. Коняев сообщил, что "УралХим" обсуждает возможности вхождения в проекты разработки газовых месторождений. "Мы обсуждаем эти вопросы, в первую очередь касательно газа. Но из-за транспортной составляющей пока не принято какого-либо решения. Калием мы вряд ли займемся, мы в первую очередь игрок в азоте. На мировом рынке калия мы смотрим достаточно консервативно, а для собственного потребления месторождение экономически невыгодно. Потребности в апатитовом концентрате у "Воскресенских минудобрений" - 900 тыс. т/год, отдельный майнинговый проект под это достаточно сложно выстраивать", - отметил Д. Коняев. "В ближайшее время мы точно планируем оставаться частной компанией и на IPO не пойдем", - сказал он. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «ФОСАГРО» В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ПОСТАВКИ УДОБРЕНИЙ НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК

Компания «Фосагро», в 2012 г. получившая более 30% выручки от поставок удобрений на внутренний рынок, собирается нарастить продажи в России в 1,5 раза, столкнувшись с падением спроса на мировом рынке. "По приоритетности и концентрации объема второго такого рынка (как Россия) нет", - процитировала пресс-служба заместителя гендиректора «Фосагро» Андрея Гурьева. По его словам, в течение последних нескольких лет российский рынок удобрений растет примерно по 6% в год.

Однако, по данным Российской ассоциации производителей удобрений, потребность сельхозпроизводителей в минеральных удобрениях к весенне-полевым работам в 2013 г. составила 1,9 млн. т.

«Фосагро» в ближайший месяц не будет поставлять удобрения в Индию - один из ключевых рынков сбыта. "Несмотря на некоторое оживление индийского рынка, мы пока не ведем с ними активные переговоры и больших объемов поставок не планируем", - сказал Гурьев. Компания надеется, что спрос на индийском рынке будет расти в дальнейшем. Гурьев говорит, что сейчас на рынке фосфорсодержащих удобрений производители видят некий баланс спроса и предложения, стабилизацию цен, а во второй половине 2013 г. ситуация может улучшиться. Цены могут поддержать муссоны, угроза снижения урожайности и качества фермерской продукции из-за нарушения баланса потребления азота, фосфора и калия в Индии в связи с избыточным применением карбамида. Также на руку производителям сыграют увеличение посевных кукурузы, невнесение требуемого объема удобрений из-за плохой погоды весной в США, низкий уровень запасов удобрений на рынках Европы и Азии. По словам топ-менеджера, компания сейчас увеличивает производство сложных удобрений NPK, на которые есть спрос как на глобальном, так и внутреннем рынках. "Технологически ежегодно мы можем производить до 1,8 млн. т тройных удобрений, под этот объем NPK у нас есть законтрактованные с «Уралкалием» партии хлористого калия", - сказал он.

В 2012 г. компания выпустила 1,644 млн. т сложных удобрений, в 2013 г. она планирует превзойти этот результат, сказал Гурьев. (Рейтер/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ОАО «ФОСАГРО» ЗАКЛЮЧИЛО КОНТРАКТ НА СТРОИТЕЛЬСТВО АГРЕГАТА АММИАКА В ЧЕРЕПОВЦЕ

"Фосагро" и международный консорциум компаний во главе с японской корпорацией Mitsubishi Heavy Industries Ltd. заключили контракт на строительство агрегата аммиака мощностью 760 тыс. т/год на площадке ОАО "Фосагро-Череповец" в Вологодской области. В состав консорциума также вошли японская компания Sojitz и компания "Ренессанс Хэви Индастриз", отвечающая за строительные работы. Лицензиаром технологии аммиака является Haldor Topsoe (Дания). Ввод нового агрегата аммиака планируется в первом полугодии 2017 г. Общий объем инвестиций в строительство агрегата аммиака с объектами производственной инфраструктуры оценивается в \$785 млн. Проект будет финансироваться как за счет собственных, так и заемных средств. С пуском новой установки суммарная мощность агрегатов аммиака группы "Фосагро" увеличится почти на 70% до 1,9 млн. т.

С целью обеспечения нового агрегата аммиака углеводородным сырьем "Газпром" согласовал выделение дополнительных объемов поставки природного газа в 800 млн. куб. м/год к моменту ввода агрегата аммиака в эксплуатацию. Минэкономразвития России подтвердило использование природного газа на новом агрегате аммиака. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ЦЕНЫ

### ОАО «УРАЛКАЛИЙ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОДНИМЕТ ЦЕНЫ ХЛОРКАЛИЯ ДЛЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

ОАО "Уралкалий" в соответствии с рекомендациями ФАС России поднимет в III квартале цены хлористого калия (KCl) для российских потребителей на 3,6-3,8%. 1 января вступили в силу рекомендации ФАС по обеспечению недискриминационного доступа к приобретению удобрений, согласно которым "Уралкалий" предписано по 31 декабря 2017 г. ежеквартально устанавливать цену на хлористый калий для всех групп потребителей не выше минимальной экспортной цены. Цена хлоркалия для производителей сложных (NPK) удобрений и сельхозпроизводителей повышена на 3,8% до 8,049 тыс. руб./т (95% KCl). Для промышленных потребителей цена удобрения в зависимости от процентного содержания KCl повышена на 3,8% до 8,049 тыс. руб./т для 95% KCl и на 3,6% до 8,349 тыс. руб./т для 98% KCl.

ОАО "Уралкалий" занимает порядка 20% рынка хлористого калия. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **МИРОВОЙ РЫНОК ПРОГНОЗ**

### **ПРОФИЦИТ МОЩНОСТЕЙ АММИАКА И КАРБАМИДА К 2016 ГОДУ УВЕЛИЧИТСЯ**

Профицит баланса спроса и предложения на рынке аммиака и карбамида может увеличиться с 5% в 2013 г. до 10% к 2016 г., говорится в годовом отчете ОХК "УралХим" со ссылкой на данные Международной ассоциации производителей удобрений (IFA). Поставки аммиака к 2016 г. могут увеличиться на 15% по сравнению с 2012 г. и составить 162 млн. т. При этом спрос на аммиак к 2016 г. ожидается на уровне в 146 млн. т. Ожидается, что мировые мощности производства карбамида к 2016 г. вырастут на 17% до 195 млн. т, в то время как спрос увеличится до 176 млн. т. IFA прогнозирует, что мировой спрос на удобрения к 2016 г. вырастет на 8,7% по сравнению с 2012 г. - до 193 млн. т. До 2016-2017 г. ежегодный рост мирового спроса на удобрения ожидается на уровне в 2,1%. В частности, спрос на азотные удобрения будет увеличиваться на 1,5% в год, фосфорные - на 2,3%, калийные - на 3,7%.

В первую очередь рост ожидается в Восточной Европе, Центральной Азии и Океании. Кроме того, рост потребления удобрений ожидается в странах с большим потенциалом наращивания агропромышленности - в Латинской Америке и Африке. Три четверти прироста предложения будет обеспечено за счет Восточной и Южной Азии, Латинской Америки.

Предложение удобрений на мировом рынке также будет демонстрировать рост. В 2013 г. производство всех видов удобрений увеличится на 4% до 236 млн. т. Темпы роста мощностей по производству аммиака и азотных удобрений к 2015 г. составят 17%, фосфорной кислоты и фосфорных удобрений - 19%, калийных удобрений - 42%. Увеличение мощностей произойдет благодаря вводу в строй к 2016 г. до 250 единиц по производству удобрений и 30-35 проектов по добыче фосфорной руды. Инвестиции в расширение мощностей оцениваются в \$90 млрд. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ЦЕНЫ**

### **ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ, насыпью, \$/т (на 23-24.05.13 г.)**

Товар	Цена	Базис цены
Нитроаммофоска (16:16:16)	385-395	FOB Черное море/Балтика
КАС (карбамидно-аммиачная смесь)	230-240	FOB Черное море/Балтика
Кальцинированная селитра, навал, EUR/т	219-220	CIF Германия
Аммофос	515-530	FOB Балтика/Черное море
Аммиак, налив	587	CFR Тампа
Диаммонийфосфат	475-490	FOB Балтика/Черное море
Сульфат аммония, белый	152-160	FOB Черное море
Сера	140-150	FOB Черное море

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **КИТАЙ**

### **КОМПАНИЯ SINOСHEM AGRO УКРЕПЛЯЕТ ПОЗИЦИИ В СЕКТОРЕ ИНСЕКТИЦИДОВ**

Институт по контролю за агрохимикатами Министерства сельского хозяйства Китая (ICAMA) одобрил регистрацию диамидового инсектицида SYP9080, разработанного в Институте химической промышленности Шэньяна, принадлежащего Sinochem Agro. "Sinochem Group не намерена отступать от принципа, согласно которому интеллектуальные права на разрабатываемые пестициды будут принадлежать нам", - сказал д-р Жаокианг Ли, директор по маркетингу в Sinochem Agro. Усилия двух научно-исследовательских подразделений Sinochem Group (Институт химической промышленности Шэньяна и Институт химической промышленности Чжэцзян) направлены на создание новых инсектицидов и акарицидов, совместимых с другими продуктами и отвечающих основным стратегическим требованиям Sinochem Agro. С целью обеспечения фермеров высокоэффективными решениями для борьбы с вредителями и предотвращения их появления на полях Sinochem Agro намерена заполнить недостающие позиции в своей линейке инсектицидов. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **СТАТИСТИКА**

### **ПЕСТИЦИДЫ СОСТАВИЛИ ОСНОВУ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА В 2012 ГОДУ**

В Китае объем экспорта 12 наименований пестицидов превысил \$100 млн. в 2012 г. В сумме эти 12 агрохимикатов обеспечили 59,2% экспорта данной категории товаров в денежном выражении и 44,0% в натуральном выражении. Пятидесятиллионный рубеж смогли преодолеть 19 пестицидов, их доля в общем экспорте агрохимикатов составляет 15,5% в денежном выражении, 17,4% - в натуральном. Еще 87 пестицидов преодолели планку экспортных поставок в \$10 млн. На них приходится 17,3% в денежном выражении, 26,1% - в натуральном.

Согласно данным, опубликованным Китайским институтом по контролю за агрохимикатами Министерства сельского хозяйства (ICAMA), в 2012 г. страна экспортировала 402 наименования пестицидов. Основу экспортного потенциала Китая составляют: абамектин, профенофос, прометрин, клопиралид, метолахлор, аквацид, циперметрин, сульфентразон, этипрол, ацетамиприд, диметоат, дикамба, тидиазурон, имазетапир, карбосульфат, никосульфурон, диазинон, фторид сульфония, растительные эфиры, бутахлор, мезотрион, Делиция, трибенуронметил, карбарил абамектин-аминометила, дифенокназол, насыщенный D-транзаллетрин, 2,4-D бутилат, фосетил-Al, гибберелловая кислота, тиофанатметил, хизалофоп-п-этил, прохлораз, металаксил, триазофос. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Химии Украины» (<http://ukrchem.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Химия Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ****

**БЕЛАРУСЬ****СТАТИСТИКА****В МАЕ 2013 ГОДА ВЫРАБОТКА ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) ВЫРОСЛА**

В мае предприятия выпустили 17,6 тыс. т ЛКМ на основе полимеров. Это на 4,5% выше показателя мая 2012 г. и на 8,7% выработки в апреле. За 5 месяцев было произведено 70,1 тыс. т ЛКМ (+4,5% к 2012 г.). Местный рынок ЛКМ считается привлекательным для инвестирования. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****В КОСТРОМЕ ПОЯВИТСЯ ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИЙСЯ НА ЛАКОКРАСОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ**

В Костроме появится логистический центр, специализирующийся на лакокрасочной продукции. Турецкое ЗАО "Кемикалс" намерено поставлять материалы в Костромскую, Волгоградскую, Ярославскую и Кировскую области. По официальным данным, проект согласован с губернатором Костромской области С. Ситниковым. Область окажет компании содействие в выборе площадки и решении административных вопросов. "Предполагаемый объем инвестиций составит более 21,6 млн. руб. Финансировать строительство будет частный банк Турции "Ишбанк". Открытие представительства холдинга в области намечено на 2013 г.", - сообщили в ЗАО "Кемикалс". В рамках проекта будет создан центр подготовки специалистов для строительной отрасли на базе Костромской государственной сельскохозяйственной академии. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ИНТЕРВЬЮ****СТРОИТЕЛЬСТВО ЛАКОКРАСОЧНОГО ЗАВОДА JOTUN ИДЕТ ПО ГРАФИКУ**

*Во второй половине 2011 г. норвежская компания Jotun объявила о строительстве первого лакокрасочного завода на территории России, пожелав стать резидентом индустриального парка "Федоровское". Почему приоритет был отдан именно Ленинградской области, рассказал директор проекта фабрики Филип Уэй.*

- Как проходит строительство новой фабрики в Ленинградской области? Случаются ли задержки, например, из-за несвоевременной доставки материалов?

- Пока на площадке ведутся общестроительные работы - прокладка подземных инженерных сетей, заливка фундаментов, монтаж сборных железобетонных колонн и металлических ферм. В целом все проходит по графику, строительные материалы доставляются своевременно. Поскольку мы осуществляли заливку фундаментов зимой, было опасение, что из-за низких температур придется перенести запланированные работы на более поздний срок. Как правило, бетонные работы выполняются при температурах до -5°C, а при условии применения дополнительных мер - до -20°C. В регионе зима была достаточно мягкой, поэтому приостанавливать строительство из-за холодной погоды приходилось всего на несколько дней. В настоящее время заканчивается монтаж сэндвич-панелей и кровли, ожидаем поставки первого технологического оборудования. На июнь намечен новый этап реализации проекта, так как установка оборудования должна происходить параллельно строительству, т. е. с монтажом вентиляционного и отопительного оборудования. Пока все идет хорошо.

- Планируете ли Вы использовать для местного производства красок инновационные технологии?

- Для производства жидких строительных ЛКМ мы будем применять новую технологию поточно-струйного смешивания. Она предусматривает циркуляцию растворителя в емкости при помощи центробежного насоса, при этом сырье в виде порошка всасывается благодаря создаваемому вакууму. Это система закрытого цикла для получения защитных покрытий на основе растворителей, что означает уменьшение количества выбросов пыли или летучих органических соединений в атмосферу, а также создание благоприятных условий труда для сотрудников. Подобное оборудование быстрее и эффективнее решает задачи, нежели традиционные смесители, в связи с чем мы сможем выполнять заказы клиентов на порядок быстрее и без необходимости поддерживать запас продукции на складе для пикового сезона.

- Будет ли закупаться сырье для фабрики в индустриальном парке "Федоровское" у российских компаний или предпочтете ориентироваться на зарубежных поставщиков?

- В России планируем закупать сырье, которое будет использоваться в больших объемах, например, карбонат кальция, тальк, алкидные смолы и растворители. Мы выделили ряд поставщиков данной продукции, в настоящее время предоставленные ими образцы диагностируются в лаборатории в Норвегии. Другие сырьевые компоненты, как пигменты, эпоксидные смолы и диоксид титана, скорее всего, будем импортировать в среднесрочной перспективе в силу отсутствия на местном рынке дистрибуторов продукции должного качества и приемлемой стоимости.

- По какой причине новый лакокрасочный завод расположен в отдалении от основных источников сырьевых материалов, тогда как другие производители ЛКМ предпочитают организовать производство в Центральной России?

- Все зависит от того, какое сырье имеется в виду. Шпат и карбонат кальция выпускаются на Урале или чуть восточнее, производители ксилола и других растворителей располагаются в Ленинградской области и вблизи нее. Одна из причин выбора именно этой местности для строительства промышленной площадки - близость Санкт-Петербургского порта, позволяющего импортировать сырьевые компоненты. Если, скажем, ввозить жидкие эпоксидные смолы из Западной Европы, важно учитывать, что они должны храниться в баках с продуманной системой теплоизоляции. Осуществлять поставки в январе в Центральную Россию было бы достаточно рискованным мероприятием. Уверен, что продуманная система логистики позволит нам успешно конкурировать с другими компаниями, находящимися в ЦФО.

- Раннее лакокрасочные заводы строились вблизи больших химических/промышленных комплексов или являлись их частью. Рассматривал ли "Иотун" вариант строительства предприятия вблизи одного из таких комплексов?

- Как я уже отмечал, сырье мы будем закупать у тех поставщиков, которые смогут предложить требуемое качество, не завышая цены. С течением времени дистрибуторы могут меняться, поэтому было бы неразумным "привязывать" фабрику к конкретному химическому комплексу. Принимая подобное решение, мы рассматривали ряд регионов России. В конце концов выбрали Ленинградскую область в силу ее близости от порта и налаженной дорожной инфраструктуры, а также небольшой удаленности от ключевых клиентов. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### СТРОИТЕЛЬСТВО СКОРОСТНЫХ ЖЕЛЕЗНЫХ ДОРОГ ВЫЗВАЛО СПРОС НА ЛАКОКРАСОЧНЫЕ ПОКРЫТИЯ

Активное строительство высокоскоростных железных дорог открыло новые возможности для производителей клеев и лакокрасочных материалов. Специалистами из Frost & Sullivan Франция, Германия, Испания, Италия и Китай называются в качестве ключевых рынков для роста. В 2012 г. в мире было закуплено ЛКМ данного целевого назначения на \$50,4 млн., в 2019 г. этот показатель может увеличиться до \$151,7 млн. "Повышение качества продукции и расширение технической поддержки позволили поставщикам покрытий сохранить конкурентоспособность. По сути, глобальное присутствие имеет для компаний решающее значение, так как производители оригинального оборудования предпочитают работать только с регионалами дилерами", - говорит аналитик Frost & Sullivan Саундария Шанкар.

Большое число проектов по строительству высокоскоростных железных дорог недавно развернулось в США, что также будет способствовать расширению рынка покрытий и клеев. Китай по-прежнему остается перспективной для инвестирования страной, вопреки серьезной аварии в Вэньчжоу в 2011 г.

Несколько хуже обстоит ситуация в Европе. Правительства некоторых стран предпочитают экономить, отдавая приоритет автомобильным дорогам. Рост цен на сырье увеличивает операционные расходы компаний, перешедших на полиуретановые покрытия. Турция, Польша и Швеция в среднесрочной перспективе будут стимулировать спрос на ЛКМ данной группы. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## АНАЛИЗ

### ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ПОРОШКОВЫХ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ), 2012 ГОД

Рынок порошковых ЛКМ развивается медленнее, чем другие секторы, но существуют регионы, а также области потребления, обладающие значительным потенциалом роста.

По словам коммерческого директора подразделения Product Finishes компании Sherwin-Williams Company, в Северной Америке в 2012 г. наблюдались хорошие темпы роста потребления порошковых ЛКМ в ряде отраслей. Европейский рынок порошковых ЛКМ был не столь динамичным, как в предыдущие годы из-за экономической неопределенности в странах ЕС. Эксперты считают, что в 2013 г. в этом регионе есть возможность для роста. В Азии в 2012 г. рынок немного вырос, но темпы роста были далеки от обычных и прогнозируемых показателей.

Специалисты по маркетингу компании Jotun Powder Coatings оценивают темп роста потребления порошковых материалов в 2012 г. как более низкий по сравнению с предыдущими годами. По прогнозам, среднегодовой темп роста в 2010-2015 гг. должен был составить 4-5%. Однако реальные показатели оказались ниже. Несмотря на это рынок в целом оздоравливается и продолжает расти.

#### Экологическое законодательство

С точки зрения экологического законодательства применение порошковых ЛКМ имеет значительные преимущества, так как эти материалы практически не выделяют летучих органических соединений (ЛОС) при отверждении, допускают повторное использование, а их утилизация проста и безопасна.

В Северной Америке ужесточение экологического законодательства становится основным фактором развития производства порошковых ЛКМ. За последние 5 лет региональное законодательство меняется в сторону уменьшения содержания ЛОС в ЛКМ и снижения их выделения при использовании, что приводит к росту интереса к порошковым ЛКМ. Концерн Jotun продолжает оставаться стратегическим игроком в области охраны и защиты окружающей среды, выпуская экологически безопасные продукты. Все последние инновации и технологии компании разработаны в соответствии с экологическими стандартами, являющимися частью программы Jotun GreenSteps. По мнению специалистов Jotun, с региональной точки зрения страны Азии продолжают оставаться наиболее перспективными для мирового расширения компании. В соответствии с этой стратегией компания построила завод в Китае. Кроме того, в фокусе компании находятся страны Ближнего Востока и ряд развивающихся рынков, в частности Россия. Новый завод в России планируют сдать в эксплуатацию в 2014 г. Предполагают, что это позволит удовлетворить растущий спрос на порошковые ЛКМ на российском рынке.

Специалисты Sherwin-Williams не отрицают огромные возможности для роста рынка порошковых материалов в Азии, но считают, что в странах Восточной Европы, Латинской и Центральной Америки они тоже будут расширяться. За последние 10 лет некоторые компании вывели свои производства в Азию, а сейчас возвращаются в Мексику, в Южную и Северную Америку. Динамика темпов роста во многом зависит от того, как будет развиваться мировая экономика следующие 1-1,5 года, а также от расширения областей применения порошковых материалов.

#### Новые продукты

Новые порошковые ЛКМ, разработанные компанией Sherwin-Williams, образуют покрытия с высокой стойкостью к действию УФ-излучения и коррозионно-активных сред. Компания продолжает исследования с целью снижения температуры и времени отверждения ЛКМ.

Jotun недавно выпустила три новых продукта в серии Reveal: Reveal Smooth, Reveal Tempo и Reveal Folio. Reveal Smooth - экологически безопасный порошковый материал для окраски МДФ, образующий покрытия с высокой гладкостью. Продукт экологически безопасен и является экономически эффективной альтернативой применения жидких ЛКМ. Материал прост и легок в использовании и не требует применения виниловой монтажной пленки или обвязывания кромок лентой при подъеме. Reveal Smooth предназначен для окраски домашней и офисной мебели, кухонных шкафов и мебели для ванных комнат, изготовляемых из МДФ.

Reveal Tempo - продукт нового поколения, отверждающийся при пониженной температуре: 130 °С - 20 минут, 140 °С - 10 минут, 160 °С - 5 минут, 180 °С - 3 минут. Это позволяет повысить производительность и снизить энергозатраты при нанесении, а также окрашивать теплочувствительные подложки. Материал используют для окраски приборов и мебели.

Reveal Folio позволяет наносить тонкослойные покрытия. Покрытия обладают такой же укрывистостью, как и стандартные порошковые ЛКМ, но при меньшей толщине. Продукт рекомендуют использовать для окраски холодильников, микроволновых печей, духовок, посудомоечных, стиральных и сушильных машин, обогревательных панелей, радиаторов, вентиляторов, кондиционеров и других изделий бытового назначения. (Лакокрасочная промышленность/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **АЗИЯ ПРОГНОЗ**

### **СПРОС НА ВОДНО-ДИСПЕРСИОННЫЕ КРАСКИ ДО 2016 ГОДА БУДЕТ УВЕЛИЧИВАТЬСЯ**

Экологическое законодательство, рост потребительской осведомленности и забота об окружающей среде вызвали стремительный подъем индустрии водно-дисперсионных лакокрасочных материалов в АТР. Как отмечают аналитики из Frost & Sullivan, емкость рынка в 2012 г. составила \$11,86 млрд., к 2016 г. она увеличится до \$16,71 млрд.

Устойчивый экономический рост в Китае, Индии, Индонезии и Вьетнаме повысит интерес в регионе к краскам на водной основе, тогда как в Японии, Тайване, Южной Корее и Сингапуре потребители успели оценить все преимущества данных материалов. "Агрессивная маркетинговая политика, брэндирование и присутствие на выставках и отраслевых семинарах позволяют компаниям продвигать ЛКМ с низким содержанием ЛОС в Азиатско-Тихоокеанском регионе, - отмечает Джин Хан, один из консультантов агентства. - Инвестиции в дистрибуторские сети, особенно в быстро растущих странах, снижают затраты и позволяют поставщикам реагировать на потребности клиентов".

Япония, как ожидается, станет основным потребителем водно-дисперсионных декоративных красок, так как вынуждена полностью восстанавливать некоторые районы, пострадавшие от сильного землетрясения. На зрелых рынках Австралии и Сингапура производители предпочитают концентрироваться на дифференциации продуктов, чтобы получить максимальное конкурентное преимущество. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **РЫНОК МОРСКИХ ПОКРЫТИЙ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА ДО 2016 ГОДА ОЖИДАЕТ УСТОЙЧИВЫЙ РОСТ**

Рынок морских покрытий Азиатско-Тихоокеанского региона ожидает устойчивый рост за счет спроса на материалы для первичной окраски и ремонта судов, защиты шельфовой техники. К 2016 г. емкость рынка достигнет \$6,69 млрд., в 2012 г. она оценивалась агентством Frost & Sullivan в \$4,84 млрд. На сегодняшний день Япония, Южная Корея и Китай остаются основными потребителями морских покрытий в регионе. С каждым годом в этих странах увеличивается выпуск сухогрузов, контейнеров и танкеров. "Появление новых технологий в области защитных систем способствует развитию отрасли. Например, антифоулинги, которые предохраняют корабли от обрастания, повышают эффективность работы и снижают количество выбросов, становятся более востребованными от года к году", - отмечает консультант Frost & Sullivan Лим Джин Хан. Наибольшей популярностью будут пользоваться антикоррозионные покрытия на эпоксидной основе, благодаря доступной цене и высокой производительности и акриловые составы, снижающие обрастание корпуса. Среди причин, "тормозящих" расширение рынка, специалисты называют рост цен на нефтепродукты, являющиеся сырьем для ЛКМ, кризис в США и Западной Европе, вызвавший падение объемов продаж. Тем не менее, мировая экономическая нестабильность послужила причиной появления в КНР частных компаний, оказывающих услуги по судоремонту. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ВЕЛИКОБРИТАНИЯ**

### **ARSENAL CAPITAL PARTNERS СКУПАЕТ ЛАКОКРАСОЧНЫЕ АКТИВЫ**

Частный инвестиционный фонд Arsenal Capital Partners принял решение о покупке еще одного лакокрасочного актива. Соглашение было подписано с ADCO Global, Inc, крупным производителем специальных клеев и герметиков. Компания полностью перейдет во владение Arsenal Capital в III квартале 2013 г. после одобрения со стороны антимонопольных органов. Штаб-квартира ADCO Global находится в Линкольншире (Великобритания). Вся продукция поставляется фирмам, задействованным в транспортном строительстве и промышленности, энергетике. "Arsenal имеет выдающийся послужной список из растущих химических производителей. Мы хотим усилить позиции во всем мире с инновационными продуктами и решениями для обслуживания основных клиентов", - отметил Джон Нокс, председатель, президент и главный исполнительный директор ADCO Global. В конце 2012 г. Arsenal Capital Partners заключила соглашение на приобретение Dash Multi-Corr. До этого были выкуплены активы IGM Resins, специализирующегося на выпуске УФ-отверждаемых покрытий, Plasticolors Inc., производящего дисперсии, Fluoro-Seal Holdings, поставщика отвердителей, а также подразделение колорантов у Evonik Industries. Таким образом, компания продолжает наращивать влияние на международном рынке ЛКМ. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **ВЬЕТНАМ**

### **NIIPPON PAINT ОБЪЯВИЛ О СТРОИТЕЛЬСТВЕ ТРЕТЬЕГО ЗАВОДА ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)**

Крупный японский производитель ЛКМ Nippon Paint приступил к строительству завода в провинции Винь Фук во Вьетнаме. Специализацией нового предприятия станет выпуск автомобильных ЛКМ, декоративных красок, морских покрытий и смол. По расчетам руководства, первая очередь должна быть закончена в феврале 2014 г. Суммарно под объект отведено 60 тыс. кв. м в промышленной зоне Ва Тхиен Винь Фук II. В течение 5 лет в проект будет инвестировано порядка \$14 млн., всего планируется создать 500 рабочих мест. Компания присутствует на вьетнамском рынке с 1994 г., тогда же был введен в эксплуатацию первый завод в провинции Донгнай, второе предприятие было построено в 2006 г. в промышленной зоне Куанг Минь. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## **США**

### **PPG INDUSTRIES ОПРОБУЕТ ГРАФЕН И НАНОЧАСТИЦЫ СЕРЕБРА ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)**

PPG Industries пустила новое производство защитных материалов для электронного оборудования на лакокрасочном заводе в Спрингдейле (штат Пенсильвания). Ввод в эксплуатацию новых мощностей стал возможен в результате приобретения фирмы Spraylat в конце 2012 г. Данный шаг позволит компании увеличить долю на быстрорастущем рынке чернил и покрытий для электроники. Помимо токопроводящих красок PPG будет выпускать ЛКМ на основе графена и наночастиц серебра для специализированных областей применения (медицина, автомобилестроение, связь). "Токопроводящие покрытия станут важным дополнением нашего продуктового портфеля. Пока они продаются не столь быстро, но спрос на них увеличивается по всему миру", - объясняет Гленн Торнли, директор по операционной деятельности PPG. До настоящего времени предприятие в Спрингдейле производило покрытия на основе воды и растворителей для промышленного использования. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**УКРАИНА****С 1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА КОРПОРАЦИЯ «ТЕХНОНИКОЛЬ» НАЧАЛА ВЫПУСК НОВОГО АССОРТИМЕНТА ПРОДУКЦИИ**

Продукция XPS будет производиться в Украине серебристого цвета в более яркой и информативной упаковке. Плиты нового ассортимента со второго полугодия маркируются флексопечатью, что значительно улучшает внешний вид.

Отличия новой линейки XPS Технониколь от ранее выпускаемых марок Экоплит и Техноплекс: расширенный ассортимент, позволяющий предложить каждому каналу продаж продукт, оптимально соответствующий по критериям цена-качество; повышенная прочность и теплопроводность линейки Carbon, по сравнению с другими материалами; появление новинок, таких как «Шведская плита» Технониколь Carbon SP для мелкозаглубленных фундаментов, группа материалов XPS Технониколь Carbon Solid с уникальной прочностью на сжатие до 1 Мпа.

В России XPS Технониколь Carbon производится с 2011 г. За этот период потребителям отгружено свыше 1 млн. куб. м продукции под данной маркой. Подрядные организации РФ оценили уникальные свойства продукции с нанографитом и увеличенной прочностью на сжатие. Стандартизация продуктовых линеек РФ, Украины, Беларуси, Молдовы и Казахстана позволит осуществлять отгрузки в указанные страны с разных заводов, оптимизировать затраты на доставку. Будут унифицированы рекламные и маркетинговые инструменты.

Новый расширенный ассортимент XPS Технониколь предлагает каждому потребителю, зданию, конструкции свой продукт, наиболее соответствующий по характеристикам, качеству и цене. Для частного домостроения и ремонта квартир - XPS Техноплекс. Ассортимент толщин 20, 30, 40, 50 мм, удобная упаковка. Оптимальное решение для тех, кто сам ремонтирует квартиру и желает минимизировать затраты. Для коттеджного строительства и небольших подрядных организаций создан продукт Технониколь Carbon ECO. Продукт имеет экологический сертификат и страховку на EUR1 млн. Также в этой линейке представлен экструзионный пенополистирол с канавками для формирования пристенного дренажа; продукт для утепления фасадов, с шероховатой внешней поверхностью с целью увеличения сцепления с штукатуркой. Для мелкозаглубленных фундаментов, возводимых по технологии "Шведская плита", - продукт Carbon ECO SP. Эта технология позволяет сократить сроки монтажа и значительно снижает стоимость строительства фундаментов. Для промышленного и гражданского строительства - XPS Технониколь Carbon Prof, самый широкий ассортимент. Прочность на сжатие - до 400 Кпа, теплопроводность - от 0,029 Вт/(м\*К). Для спецсооружений - XPS Технониколь Carbon Solid. В настоящий момент только компания «ТехноНИКОЛЬ» поставляет на рынок СНГ экструзионный пенополистирол с прочностью на сжатие 1000 кПа. Материал используется на объектах повышенной важности: аэродромах, федеральных трассах, а также при строительстве железных дорог. Индустриальная линейка представлена продуктом Технониколь Carbon Sand. (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**КАЗАХСТАН****В КАРАГАНДЕ ПУЩЕНО ПРОИЗВОДСТВО ГОФРИРОВАННЫХ ПОЛИПРОПИЛЕНОВЫХ ТРУБ**

В Караганде на заводе ТОО "КазПласт" введена в эксплуатацию новая линия по выпуску гофрированных полипропиленовых труб стоимостью Т1,5 млрд. "Мы открываем новую линию по производству двухслойной гофрированной трубы для безнапорной и ливневой канализации. Реализация проекта стоимостью 1,5 млрд. тенге была начата в 2012 г. Линия укомплектована оборудованием ведущих европейских производителей. Аналогов такого производства нет ни в Казахстане, ни на постсоветском пространстве", - сказал технический директор ТОО "КазПласт" Владимир Боговенко на церемонии пуска производства. По его словам, подобная линия является третьей в мире. "Мы можем ежедневно выпускать до 6 км труб. Думаю, мы закроем потребности не только внутри страны, но и ближнего зарубежья", - отметил В. Боговенко. Проектная мощность производства - 5,2 тыс. т продукции в год, создано около 40 рабочих мест. ([forbes.kz/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**FUNKE KUNSTSTOFFE GMBH С ИЮЛЯ 2013 ГОДА****НАЧИНАЕТ ЭКСПОРТ ПРОФИЛЕЙ ИЗ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ)**

Немецкая компания Funke Kunststoffe GmbH, один из лидеров рынка ПВХ профилей, с июля начинает поставки произведенной в Казахстане продукции на новом заводе на местный рынок, в Азию и Восточную Европу. Пуск нового производства ПВХ профилей и труб стал центральной темой 7 заседания межправительственной рабочей группы по вопросам торгово-экономического сотрудничества. По словам Альберта Рау, вице-министра индустрии и новых технологий Германии, это на первый взгляд небольшое семейное предприятие в состоянии практически полностью закрыть потребность Казахстана в оконных профилях. До сегодняшнего дня эта продукция не производилась в стране, ее приходилось завозить из Германии и резать на месте. Более того, производственные мощности завода позволяют 50% оконных ПВХ профилей экспортировать в Россию. Благодаря новым мощностям ежегодный выпуск ПВХ окон будет превышать 1 млн. кв. м. По предварительным подсчетам, это количество эквивалентно всей жилищной программе Казахстана - 6 млн. кв. м жилья. В переводе на ПВХ окна получается около 1 млн. кв. м. На заводе по производству ПВХ профилей и труб в настоящее время работают 80 специалистов (28 из Германии), установлено передовое технологическое оборудование. Выпускаемая под торговой маркой Funke Kunststoffe строительная продукция по качественным показателям полностью соответствует международным стандартам. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****В ИЮНЕ 2013 ГОДА В ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ ПУЩЕН ЗАВОД ТЕПЛОИЗОЛЯЦИИ**

25 июня в Новомосковске дан старт работе нового предприятия "Пеноплэкс" с годовым объемом производства 650 тыс. куб. м/год теплоизоляции. К концу июля завод планирует выйти на полную проектную мощность. Предприятие выпускает теплоизоляционные плиты на немецком оборудовании по безопасной технологии без озоноразрушающего фреона. Завод оснащен двумя линиями мощностью 1500 кг/час и 500 кг/час. Вся продукция проходит контроль качества в собственной сертифицированной лаборатории и обладает специальным экологическим сертификатом. Реализация инвестиционного проекта проходит в рамках стратегических планов компании по наращиванию мощностей во всех регионах страны. Около 400 млн. руб. вложено на первоначальном этапе в строительство нового завода и парк оборудования по выпуску энергоэффективной теплоизоляции Пеноплэкс(г). ([rscnews.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **В РЯЗАНСКОЙ ОБЛАСТИ ОТКРЫТО ООО «ЗАВОД «ШИНГЛАС» ПО ПРОИЗВОДСТВУ ГИБКОЙ ЧЕРЕПИЦЫ**

4 июля открыто ООО "Завод "Шинглас" (входит в структуру корпорации «ТехноНИКОЛЬ»). Основное направление деятельности предприятия - производство мягкой кровельной битумной черепицы. Общий объем инвестиций составил 1,5 млрд. руб. Линия, рассчитанная на выпуск до 30 млн. кв. м/год продукта, не имеет аналогов в России и Европе. Строительство предприятия осуществлялось в рамках инвестиционного соглашения, заключенного между правительством Рязанской области и ООО "Завод "Шинглас", которому на период окупаемости проекта предусмотрены преференции по ряду налогов. Губернатор области Олег Ковалев подчеркнул, что корпорации будет оказываться содействие в реализации новых проектов. Как отметил гендиректор производственного комплекса корпорации «ТехноНИКОЛЬ» Владимир Марков, предприятие будет поставлять продукцию не только в Рязанскую область, но и страны СНГ и Европы. К 2015 г. планируется выйти на 250 млн. руб./год налоговых отчислений. (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **В КУРГАНСКОЙ ОБЛАСТИ ПОСТРОЕН ЗАВОД ГЕОСИНТЕТИЧЕСКИХ БЕНТОМАТОВ ООО «БЕНТИЗОЛ»**

В Зауралье реализован перспективный инвестиционный проект: группа компаний "Бентонит" открыла ООО "БентИзол" - завод по выпуску геосинтетических бентоматов. В настоящее время там начат выпуск продукции, завершаются работы по благоустройству территории. Как отмечают эксперты, это инновационное производство в области природосберегающих геотехнологий и подземной гидроизоляции с применением материалов на основе натриевого бентонита. ООО "БентИзол" - третье в России предприятие, освоившее выпуск подобной продукции. Оно оснащено современным высокопроизводительным оборудованием, контрольно-измерительной лабораторией.

Заместитель губернатора, директор департамента Василий Жаров в ходе рабочей поездки на предприятия группы компаний "Бентонит", расположенные в селе Введенском, обсудил с руководителями ОАО "Бентонит" и ООО "БентИзол" вопросы реализации на территории области перспективных инвестиционных проектов, запланированных научно-производственным объединением "Бентонит" (Москва), возможные меры поддержки со стороны правительства региона в соответствии с областным законодательством. (УралПолит.ru/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **ГК «АРМАКС» НЕ УЛОЖИЛАСЬ В АНОНСИРОВАННЫЕ СРОКИ ПУСКА ЗАВОДА МИНЕРАЛЬНОЙ ВАТЫ ПОД ВОРОНЕЖЕМ**

ГК "Армакс" намеревавшаяся в начале лета открыть под Воронежем завод минеральной ваты, перенесла сроки пуска на конец августа - сентябрь. Сейчас ведется монтаж и наладка оборудования, закупленного в Италии. "Многое зависит от итальянцев, которые занимаются установкой и наладкой оборудования. Сроки пуска зависят и от того, насколько интенсивно и в каком составе они будут вести работы", - рассказали в ГК "Армакс".

Мощность завода составит 5,5 т/час готовой продукции (теплоизоляционного материала на синтетической основе), или 40 тыс. т/год. В марте представители "Армакса" сообщали, что на предприятии завершается монтаж оборудования, а готовность всего объекта оценивается на 90%. Получается, на завершение работ компании потребовалось еще полгода.

Завод минеральной ваты станет одной из трех составляющих строительства производственно-логистического комплекса в Масловском индустриальной парке под Воронежем. Проект включает также заводы по производству 1,4 тыс. кв. м сэндвич-панелей и более 22 тыс. вентиляционных установок в год.

Реализация проекта ведется с 2009 г., летом 2011 г. руководство компании решило пуск проекта перенести на 1-1,5 года, а его стоимость увеличить примерно на 300 млн. руб. до 3,5 млрд. руб. Представители "Армакс Групп" тогда пришли к выводу, что сейчас на рынке востребованы сборные конструкции, в связи с чем было принято решение добавить в проект предприятия по производству таких изделий. В конце 2012 г. "Армакс Групп" в рамках проекта пустила завод по выпуску ограждающих конструкций - стеновых и кровельных теплоизоляционных панелей. Пуск производства вентиляционных установок должен состояться до конца года. (Abireg/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **В ЕКАТЕРИНБУРГЕ В 2014 ГОДУ ПОЯВИТСЯ ПРОИЗВОДСТВО КРОВЕЛЬНЫХ ПАНЕЛЕЙ**

Компания «ПрофХолод» подтвердила информацию о строительстве нового завода в Екатеринбурге. Первую очередь продукции можно ожидать к ноябрю 2014 г. Решение о строительстве завода компания приняла в 2013 г. Новая линия будет выпускать стеновые и кровельные панели «Проф Холод» с глубоким замком с наполнителем PUR и PIR, а также PIR-плиты. Запланированная мощность завода - 400000 кв. м/год. В настоящее время строительство завода активно продвигается. В проект поступают первые инвестиции. (nedv.info/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **В АВГУСТЕ 2013 ГОДА HENKEL ПУСТИТ ЗАВОД СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ В СТАВРОПОЛЬЕ**

Основным видом продукции, которую будут выпускать на ставропольском заводе компании Henkel, станут сухие строительные смеси. Кроме того, планируется производство грунтовок и архитектурно-строительных красок. Предприятие будет введено в эксплуатацию в августе 2013 г. Его мощность на первом этапе составит 120-130 тыс. т. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **ООО «НЕФТЕТЕХНОЛОГИИ» ПОСТРОИТ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПОЗИТНЫХ МАТЕРИАЛОВ**

ООО "НефтеТехнологии" инвестирует порядка 3 млрд. руб. в строительство в Санкт-Петербурге завода по производству технологичных композитных материалов, не имеющих аналогов в России. Меморандум о намерениях подписало с компанией правительство Санкт-Петербурга. Под строительство завода выделен участок 8,8 га в Колпинском районе, строительство начнется в I квартале 2014 г., а к концу года будет выпущена первая продукция. Окончательный срок реализации проекта - 2016 г. Завод будет выпускать неметаллическую минеральную продукцию, гранулированное и пеностекло и изделия из него, которые используются в авиации, атомной промышленности, судостроении и автомобилестроении. "Продукция специфическая, подобных производств в России нет, ее завозят из других стран в виде полуфабрикатов", - отметил член совета директоров компании Андрей Рыбак. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### **ОАО «ТЕПЛАНТ» ПОСТРОИТ ЗАВОД ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ В ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

ОАО "Теплант" начнет в июле строительство завода по производству теплоизоляционных материалов и сэндвич-панелей в Тейкове Ивановской области с объемом инвестиций в 2,6 млрд. руб. "Проектирование завода завершено, генеральный подрядчик определен, в середине июля мы готовы дать старт строительству нашего второго завода в России", - сообщил гендиректор ОАО "Теплант" Юрий Вертопрахов. Будет создано порядка 300 новых рабочих мест. Инвестор планирует пуск завода во II квартале 2014 г. На первом этапе планируется пустить линию по производству сэндвич-панелей с объемом в 2 млн. кв. м/год. ОАО "Теплант" (до 2012 г. - ОАО "Термостепс-МТЛ") - один из крупнейших производителей теплоизоляционных материалов и сэндвич-панелей в России с производительностью до 4 млн. кв. м панелей в год. (Прайм/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ БУДУТ ПРОИЗВОДИТЬ СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ЕВРОПЕЙСКИМ ТЕХНОЛОГИЯМ

Крупный европейский производитель стройматериалов намерен инвестировать в строительство новых заводов в Ростовской области. Соответствующие договоренности были достигнуты в ходе переговоров губернатора Ростовской области Василия Голубева с руководством компании-инвестора. Стороны решили пока не разглашать подробности проектов. Известно, что одно из будущих предприятий будет использовать сырье, получаемое из отходов, образующихся после сжигания углей с высоким содержанием серы. В Западной Европе сейчас утилизируется 100% такой серы, в Китае - 30% с перспективой расширения объемов утилизации до 100% в ближайшие 5 лет. В России подобные технологии пока не получили распространения. Реализация инвестпроекта с предварительным объемом инвестиций EUR65 млн. позволит создать в Ростовской области новую для региона индустрию и улучшить экологическую ситуацию.

Для пуска нового предприятия потребуется создать сопутствующее производство, где утилизированные "серые" отходы будут перерабатываться в известковый камень. В этом процессе задействуют компетенции и инвестиции несколько российских и зарубежных компаний. С их представителями Ростовская область в ближайшее время совместно с европейским производителем стройматериалов проработает оптимальные решения по реализации "сырьевого" проекта. Объем инвестиций в сопутствующее производство (помимо EUR65 млн. в основное) составит несколько десятков миллионов евро. Еще одним предприятием нового инвестора на Дону станет завод по выпуску сухих строительных смесей с объемом инвестиций свыше EUR10 млн. Предполагаемая дата ввода предприятия в эксплуатацию - февраль-март 2016 г. Мощность завода составит 120 тыс. т/год. «Мы вместе с областным минэкономки сделали предложение по возможному размещению первого завода в Гуковском, Красносулинском либо Новоалександровском индустриальном парке, либо на площадке Новочеркасского завода синтетических продуктов, - рассказал генеральный директор Агентства инвестиционного развития Ростовской области Игорь Бураков. - В ближайшие 3 месяца команда зарубежных технических специалистов будет детально изучать предлагаемые площадки, чтобы выбрать оптимальную финальную локацию и в 2014 г. приступить к проектированию». (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ООО «БРЯНСКИЙ ЗАВОД ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ» ВЫШЛО НА МЕЖДУНАРОДНЫЙ РЫНОК

ООО «Брянский завод теплоизоляционных материалов» стало первым сертифицированным российским производителем, вышедшим на международный рынок с комплексной системой огнезащиты металлоконструкций на основе БСТВ. Конструктивная система огнезащиты металлоконструкций "Огнемат Мет" успешно сертифицирована Государственной службой Украины по чрезвычайным ситуациям (ДСНС Украины) в соответствии с европейскими стандартами (национальный стандарт Украины ДСТУ Б В.1.1-14:2007; европейский стандарт EN 1365-4:1999, NEQ). Получен сертификат соответствия №UA1.016.0130467-13 на комплексную систему огнезащиты колонн с приведенной толщиной металла 3,4 мм и классом огнестойкости R60 и R120. Деятельность по подтверждению соответствия огнезащитных систем "Огнемат" европейским стандартам продолжается. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ЗАО «МЕТАКЛЭЙ» РАЗРАБОТАЛО НОВЫЕ ПОКРЫТИЯ ДЛЯ ТРУБ

В результате технологических испытаний ООО "Газпром ВНИИГАЗ" положительно оценило антикоррозионные покрытия компании "Метаклэй" для труб большого диаметра. Опытное нанесение такого покрытия было продемонстрировано председателю правления ОАО "Газпром" А. Миллеру в ходе его визита на Ижорский трубный завод. Достоинством нового материала стало значительное улучшение свойств конечной продукции, в частности, увеличился срок службы труб, стойкость покрытия при низких и высоких температурах, а также снизилась деструкция материала под действием солнечного излучения. По словам гендиректора "Метаклэй" С. Штепы, применение антикоррозионных покрытий в будущем позволит повысить эксплуатационные характеристики трубопроводов. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## СТАТИСТИКА

### РАСТЕТ ИНТЕРЕС К РЫНКУ ТРУБ ИЗ ТЕРМОПЛАСТА

В сегменте производства пластиковых труб для холодного и горячего водоснабжения и отопления в России лидируют трубы из полипропилена, в то время как в Европе доминируют трубы из улучшенных материалов - сшитого полиэтилена (PEX) и термостойкого полиэтилена (PE-RT). Материал PE-RT (Polyethylene of Raised Temperature Resistance - полиэтилен повышенной термостойкости) изначально предназначался для использования только в теплых полах, но со временем нашел применение в трубах для горячего и холодного водоснабжения и отопления, в том числе наружных трубопроводах для межквартирной разводки ГВС. Основное достоинство материала PE-RT - отличная длительная гидростатическая прочность при повышенных температурах. Диапазон температур транспортируемых сред - до 95°C в рабочем режиме и до 110°C в аварийных ситуациях. Сроки службы таких труб при соблюдении условий эксплуатации составляет от 30 до 50 лет. Данному материалу не присущи недостатки сшитого полиэтилена, так как PE-RT - обычный термопласт (как, например, полипропилен PP-RC), он обладает близкими к PEX свойствами, но не требует сшивки, прекрасно сваривается с использованием стандартного сварочного оборудования, подлежит вторичной переработке.

В России начинает расти интерес к рынку труб из PE-RT (здесь и далее говорится только о внутреннем производстве). Общий объем российского рынка PE-RT в 2012 г. оценивался специалистами "Экопластик" в 910 т, из которых 33% приходится на поставки продукции "LyondellBasell" (марка Hostalen 4731B), "LG Chem" (Lucene SP980, Lucene SP988) - 25%, "Dow" (Dowlex 2388, Dowlex 2344) - 20% и др. За январь-май 2013 г. в Россию было ввезено 592,5 т PE-RT. Прирост потребления составил около 20%.

До настоящего времени спрос на PE-RT в России определяли 10 компаний. PE-RT поставлялся "Полипластику", который использовал его для выпуска гибких теплотрасс из труб с ППУ изоляцией ТМ "Изопрофлекс" (в данном сегменте PE-RT не основной материал, используется в основном пероксидно-сшиваемый PEX-а (хотя труба из PE-RT дешевле при производстве и монтаже, она выдерживает температуру до 95 градусов, а PEX-а - до 135 градусов). В незначительных объемах PE-RT закупали производители металлопластиковых и монослойных труб малых диаметров для внутридомового горячего водоснабжения и отопления, время от времени PE-RT закупают для нетрубного или околотрубного применения (например, для производства компаундов для изоляции стальных труб, для производства полиэтиленовых труб, армированных стальным прутком). В апреле 2013 г. о намерениях использовать материал PE-RT в производстве труб средних и больших диаметров (110 мм, 160 мм и более) для наружного горячего водоснабжения и отопления заявил второй по величине производитель труб в России - компания "Техстрой". По мнению "Экопластика", "Техстрой" может задать вектор роста данному рынку, так как за лидером потянутся другие производители. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ПРОГНОЗ****РЫНОК СТРОИТЕЛЬНОЙ ГИДРОИЗОЛЯЦИИ ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ В 2013 ГОДУ ВЫРАСТЕТ**

Рост потребления гидроизоляционных материалов на строительном рынке Ленинградской области в 2013 г. составит от 10% до 15%. При этом увеличение производства может быть более значительным, так как не весь объем производимого материала применяется на объектах области, а экспортируется в другие регионы России.

Гидроизоляция является неотъемлемой частью комплекса мероприятий по защите строительных конструкций, а также предотвращению их преждевременного разрушения. "Ни для кого не секрет, что избыток воды и влаги, который может накапливаться в зданиях и различных сооружениях, проникает в структуру поверхности и разрушает ее изнутри, поэтому своевременная гидроизоляция, являющаяся настоящим гарантом высоких эксплуатационных параметров офисов, жилых домов и прочих зданий, избавит от дополнительного дорогостоящего ремонта", - отметил представитель компании "Петротон".

На российском рынке гидроизоляции представлен широкий спектр гидроизоляционных материалов российского и зарубежного производства. До кризиса (до 2008 г.) емкость российского рынка гидроизоляционных материалов, по данным Агентства строительной информации, оценивалась в 33 тыс. т/год. Лидируют в отрасли традиционные битумно-полимерные материалы - битум и рубероид. Они имеют низкую стоимость и поэтому пользуются наибольшим спросом на строительном рынке. Однако постепенно при возведении жилья и промышленных объектов все больше применяются инновационные материалы, например мембраны и маты.

Эксперты констатируют, что рынок гидроизоляции в строительстве по-прежнему подчиняется консервативным правилам - здесь все определяется привычкой застройщика. Битумно-полимерные материалы занимают большую долю рынка, хотя появление новых технологий - строительных мембран, бентонитовых матов и т. д. - толкает потребителя в сторону новаций.

"Объем рынка гидроизоляции растет в основном за счет собственного производства. Суммарная доля импортных материалов на рынке России в 2011 г. составила не более 0,4% от общего внутреннего потребления. Структура импорта в Россию в 2011 г. была следующей: 1807 тыс. кв. м составляли кровельные материалы на основе битума (75% импорта), 208 тыс. кв. м - кровельные мембраны (16%), 70 тыс. кв. м - геомембраны (9%). По сравнению с 2010 г. рост составил 13% в натуральном выражении, однако в стоимостном выражении он сократился на 1%", - говорится в исследовании компании Discovery Research Group.

"Развитие строительных объектов промышленного назначения в Санкт-Петербурге и Ленинградской области сохраняет положительную динамику, наблюдается прирост порядка 8-10%. Кроме этого, создаются проекты крупных реконструкций ранее построенных объектов, что также позволяет говорить о тенденции роста потребления гидроизоляции", - рассказал Роман Быков, специалист по развитию сегмента кровельной изоляции Rockwool. Эксперт добавил, что Rockwool поставяет систему для тепло- и гидроизоляции рулонных (плоских) кровель, поэтому можно говорить только о той части гидроизоляционных материалов, которые применяются при строительстве промышленных зданий и крупных торговых центров. "Объем этой части рынка в Санкт-Петербурге и ближайших городах Ленинградской области можно оценивать в более чем 1 млн. кв. м", - подчеркнул Роман Быков. По его мнению, в новом строительстве на больших промышленных объектах наиболее востребованы гидроизоляционные материалы на основе поливинилхлорида. В проектах реконструкции общественных и жилых зданий наиболее применимы рулонные битумно-полимерные материалы.

Стоимость гидроизоляционных материалов демонстрирует стабильную динамику роста. Эксперты отмечают, что случаев падения цены практически не наблюдается. Причины очевидны: ежегодный рост цен на энергоносители приводит к росту цен на сырье. Также стоит отметить влияние инфляции, которая воздействует на повышение стоимости. Тем не менее, цены на гидроизоляцию имеют сезонную зависимость, поэтому в зимнее время можно рассчитывать на цены предыдущего года. С приходом теплого времени года, а с ним и активного строительного сезона, можно ожидать повышения отпускных цен. (Строительный еженедельник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**УЗБЕКИСТАН****СТАТИСТИКА****В ЯНВАРЕ-МАЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СТРОЙМАТЕРИАЛОВ ВЫРОСЛО**

В январе-мае предприятиями промышленности строительных материалов произведено продукции на 1359,6 млрд. сумо, или 107,5% к соответствующему периоду 2012 г. Крупные промышленные предприятия республики увеличили производство таких видов продукции, как мягкие кровельные материалы (в 3 раза к январю-маю 2012 г.), строительных сухих смесей (148,1%), обогащенного каолина (146,4%), асфальтобетона (130%), сэндвич панелей (130,3%) и др., сообщает информационная служба. ([uzreport/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ГЕРМАНИЯ****EVONIK ПОТРЕБОВАЛАСЬ ПОМОЩЬ ДЛЯ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА ПОКРЫТИЙ И ДОБАВОК**

Evonik, акции которой упали на 17% с первичного размещения, нанял Boston Consulting Group для стимулирования бизнеса покрытий и добавок. Среди ее задач - поиск новых рынков сбыта и регулирование отношений между различными отделами. "Это не означает, что компания собирается провести реструктуризацию. Напротив, когда реализуется глобальная стратегия развития, привлекаются участники извне", - заявила пресс-служба Evonik.

Бизнес-направление покрытий и добавок специализируется на поставках полимеров для ЛКМ, специальных компонентов для клеев, герметиков, моторных масел. Продажи подразделения по итогам 2012 г. упали на 5% до EUR1,66 млрд., составив 12% от общего дохода компании (после продажи сегмента красителей).

Главный исполнительный директор Клаус Энгель намерен переориентировать компанию с энергетического бизнеса на специальные химические продукты. В приоритете Evonik будут товары с высокой добавленной стоимостью, такие как добавки, смолы, связующие. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

**УКРАИНА****ООО «СЛОБОЖАНСКИЙ МЫЛОВАР» РАЗРАБОТАЛО ДЕТСКОЕ МЫЛО «ШИК»**

В научно-производственной лаборатории ООО "Слобожанский мыловар" разработано нежное детское мыло "ШИК", не содержащее красителей, с комплексом растительных компонентов и детским кремом, которые оберегают защитный слой кожи ребенка и обеспечивают заботливый уход. Детское мыло не оказывает аллергенного действия, поэтому рекомендуется к использованию также людям с чувствительной кожей. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****UPECO РАЗДЕЛИТ ТОРГОВЫЕ МАРКИ DELISS И BREEESAL**

В июле ароматическое саше TM Deliss переходит под другой брэнд компании UPECO – Breesal. Такой переход обоснован тем, что компания UPECO планирует четко разделить две торговые марки: Deliss - линейка ароматизаторов для автомобиля, Breesal - линейка ароматизаторов для дома.

Breesal - активно растущий брэнд домашних ароматизаторов и поглотителей неприятного запаха. На сегодняшний день в одной из категорий - поглотителей неприятного запаха для холодильников - TM Breesal - явный лидер (доля рынка в денежном выражении 57%). Марку Breesal теперь пополнит еще один брэнд-лидер в своей категории: доля рынка ароматических саше в денежном выражении - 68%. Брэнд-группа торговой марки постоянно работает над качеством продукта. Поэтому ароматы Deliss были сохранены, а для увеличения их стойкости, в состав саше были добавлены эфирные масла растений. Команда Breesal также тщательно подошла к вопросу плавного перехода саше из одной марки в другую, чтобы не потерять лояльных потребителей. С апреля в саше Deliss вкладывается листовка с информацией о переходе саше в другую марку. Также в течение 6 месяцев с даты выхода саше Breesal на упаковке будет клейм-напоминание "Ароматы Deliss".

Брэнд-группа торговых марок уверена, что переход ароматических саше из одной марки в другую пройдет успешно, саше Breesal продолжит развиваться и радовать потребителей интересными ароматами. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ООО «РУССКАЯ КОСМЕТИКА» ВЫПУСТИЛО НОВИНКИ**

Новые продукты торговой марки "Man of Steel" для мужчин: средство для душа 3 в 1 шампунь, гель для душа, гель для умывания; шампунь-бальзам освежающий; гель для душа тонирующий; жидкое мыло для интимной гигиены.

Серия косметических средств "Man of Steel" для мальчиков: шампунь+бальзам - входящий в его состав 100% натуральный экстракт ромашки нежно заботится о детских волосах, пантенол и специальная кондиционирующая добавка делают волосы гладкими и блестящими, не содержит красителей и парабенов; детская гель-пена - 100% натуральный экстракт календулы и пантенол обеспечивают бережное очищение, восстанавливая защитный барьер кожи. Не содержит красителей и парабенов; средство для купания 3 в 1 - экстракт череды, пантенол и кондиционирующая добавка обеспечат бережное очищение волос и тела. Не содержит красителей и парабенов.

Также появились новые продукты торговой марки "Батист".

Гель для бритья "Тропическое СПА" - мягкое бритье без пены. Легкий прозрачный гель с нежным ароматом. Благодаря специальной формуле гель хорошо распределяется, облегчая скольжение бритвенного станка и обеспечивая тщательность и мягкость бритья. Экзотические экстракты гуавы и маракуйи успокаивают, смягчают и увлажняют кожу, сохраняя ее природную красоту и нежность.

Очищающий скраб для ступней "Мягкие пяточки", благодаря наличию микро-гранул, обеспечит глубокое очищение и обновление кожи, придаст ей мягкость и гладкость, а нежный охлаждающий эффект дополнит ощущение легкости и свежести. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**АНАЛИЗ****РЫНОК СРЕДСТВ ПО УХОДУ ЗА МЕБЕЛЬЮ**

Среди многообразия бытовой химии средства по уходу за мебелью занимают небольшую часть. Однако необходимость данных средств не ставится под сомнение. Старинная мебель из ценных пород дерева, предметы прикладного искусства переходят от поколения к поколению. Мебельная стенка, столы, стулья будут дольше оставаться красивыми, если систематически и правильно за ними ухаживать. На мебель, помимо человека, воздействует время, она покрывается царапинами и микротрещинами. В такой ситуации необходим постоянный уход за поверхностью с помощью полиролей.

Название "полироль" полностью отображает принцип действия данного средства - она полирует поверхность, придавая ей ровный блеск. Этот блеск говорит и о чистоте поверхности. Заполняя микротрещины на мебели, полироль восстанавливает и выравнивает структуру материала, предотвращая распространение повреждений покрытия. Добавлением к своей основной функции полировать многие средства обладают антистатическими и защитными свойствами. Также, большинство средств имеет в составе отдушки, поэтому придают мебели не только блеск, но и приятный запах. Использование эти средства защищает мебель от воздействия пыли, солнечных лучей, воды и действий человека. Своевременная и периодическая обработка полиролями помогает сохранять первозданный внешний вид.

Современные средства по уходу за мебелью должны быть легкими в нанесении и придавать поверхностям глубокий блеск, маскировать царапины, обладать противоударными, водоотталкивающими и антистатическими свойствами.

Полироль для мебели часто производят в двух вариантах - аэрозоли или крема. Как правило, полироли представляют собой эмульсии и в зависимости от назначения могут быть в виде "масло в воде" и "вода в масле". Среди компонентов, присутствующих в полиролях, выделяют следующие функциональные ингредиенты.

**Воски.** Для придания блеска используются как натуральные воски, так и синтетические. Синтетические воски - альтернатива натуральному пчелиному воску - придают поверхностям такой же вид, как и при использовании натуральных продуктов. По сравнению с натуральными синтетические воски обладают более качественной консистенцией и более доступны. Воски на базе сложных эфиров особенно подходят для полиролей в виде эмульсии и жидкости, обеспечивая особенно высокий блеск поверхности.

**Масла.** В полиролях для мебели могут использоваться различные натуральные и минеральные масла, но чаще всего используется льняное. Встречаются полироли и с другими растительными маслами, например с лимонным, оливковым или миндальным.

**Антистатика.** Антистатические агенты обеспечивают рассеивание заряда, поэтому препятствуют притяжению пыли к поверхностям. Антистатические компоненты различных производителей эффективны даже при низком уровне введения (0.3 -1.0%), совместимы с компонентами рецептур и обеспечивают пролонгированную защиту от статического электричества.

**Эмульгаторы** способствуют получению эмульсий с низкой вязкостью. Для использования в аэрозольной продукции используется специальные эмульгаторы эмульсий типа "вода в масле" в присутствии углеводов, что особенно ценно для аэрозольной продукции.

**Амиды жирных кислот** способствуют лучшему нанесению состава на поверхность, препятствуют образованию царапин, придают водоотталкивающие свойства коже.

**Ароматизаторы.** В состав полироли могут входить ароматизаторы, которые дают приятный аромат. Также существуют и составы с нейтральным запахом.

**Растворители.** В качестве растворителей могут использоваться органические растворители, например керосин или уайт-спирит, которые могут неблагоприятно воздействовать на человека. Во многих полиролях в качестве растворителя используется обычная вода.

**Силикон** придает красивый блеск мебели с эффектом сияния, повышает гладкость и яркость цвета. Позволяет скрыть мелкие повреждения, улучшить внешний вид.

**ПАВы.** Поверхностно-активные вещества увеличивают очищающую способность полироли. В составе могут присутствовать как неионогенные поверхностно-активные вещества Н-ПАВ, так и анионные ПАВ, а также их смеси.

**Дополнительные компоненты.** При присутствии ПАВов в составе полироли производители добавляют специальные, смягчающие кожу вещества - изопропил миристал.

Чаще всего полироли выпускаются в виде спреев, которые не нужно разводить водой. В баллончик с экологичной полиролью накачан сжатый воздух, а не другой газ. Такие баллончики после использования представляют собой наименьшую угрозу для окружающей среды. Существуют также полироли в виде жидкостей или порошков, которые нужно предварительно разводить, в продаже они встречаются реже.

Выбирать полироль следует с учетом материала, который предстоит чистить и полировать. Для ламинированного шкафа подойдет почти любое средство. Полироли на основе воска используют только для деревянной мебели. На поверхности изделий полироль для мебели с воском образует питательную пленку, которая будет предохранять деревянные изделия. Для лаковых поверхностей стоит выбирать специальную полироль, которая не сушит поверхность, а для нелакированной мебели годятся универсальные средства. Хорошая полироль может использоваться и как средство для небольшой реставрации мебели, поскольку она заполняет мелкие трещины (именно для этого нужен пчелиный воск), затирает неровности и придает мебели новый и блестящий вид.

Полироль для мебели производится многими известными компаниями и бывает трудно сделать выбор в пользу той или иной марки. На российском рынке представлен ряд производителей, которые выпускают полироли разного назначения. Это Johnson & Johnson, ООО "Европро", ООО "АМС-Медиа", Amway. Одна из самых распространенных марок полироли - Pronto, которую производит компания SC Johnson. Средства для ухода за мебелью, выпускаемые этой фирмой, хорошо очищают пятна и заполняют царапины, маскируя повреждения. Полироль Pronto может применяться для обработки различных поверхностей из дерева, пластика, мрамора, керамики и эмали. Полироль Chirton содержит смесь восков, которая удаляет грязь и пыль, улучшает структуру поверхностей из мрамора, эмали, хрома, пластика, керамики и, конечно же, дерева. Средства для ухода за мебелью данной марки содержат ароматные отдушки. Широкая линейка средств для ухода за мебелью Emsal представлена средствами с пчелиным воском, различными натуральными маслами. Средства быстро убирают пыль, пятна от жира и воды. Благодаря натуральному пчелиному воску бережно ухаживают за поверхностью, создают антистатический эффект против пыли. Наличие натуральных масел освежает цвет дерева, бережно ухаживает и придает естественный блеск. Данные средства не требуют дополнительной полировки, создают антистатический эффект и не содержат силикона.

Спрей «Люксус (Luxus) Чистота и защита» для мебели производства Oricon Luxus (Германия) пригоден для всех видов дерева и мебельных поверхностей. Одинаково хорошо почистит и придаст аккуратный и ухоженный вид мебели из всех пород и цветов дерева, также подходит для полированных, крашенных и не крашенных поверхностей. Быстро и эффективно снимает такие загрязнения, как следы насекомых, грязь, пыль и т. д. Не оставляет разводов на очищаемой поверхности, не имеет резкого, навязчивого запаха. Благодаря содержанию антистатика, снимает статическое напряжение, придает мебели пылеотталкивающие свойства, тем самым помогает на долгое время сохранить мебель в отличном состоянии. Придает поверхности водоотталкивающие свойства.

Полироль производится заводом Tatrachema (Словакия), который входит в пятерку крупнейших производителей бытовой химии на европейском рынке наряду с Benckiser, Henkel, Procter and Gamble и Unilever. Полироль Diava для мебели с пчелиным воском имеет и антистатический эффект.

Среди российских марок, представленных на рынке, большую долю занимает полироль для мебели с воском Mebelux производства "Арнест". Средства Mebelux предназначены для ухода за деревянными поверхностями, корпусной и мягкой мебелью. Эффективно очищают и защищают поверхности, помогая увеличить срок их службы.

Полироль «Золушка» - средство по уходу за мебелью производства ООО "АМС-Медиа", помогающее содержать как полированную, так и неполированную мебель в идеальном порядке. Также "Золушка" подходит для ухода за пластиковыми, эмалированными, керамическими и многими другими поверхностями.

Полироли производства Ступинского химического завода подходят для ухода за теле-, видео-, аудиоаппаратурой, деревянными, ламинированными, пластиковыми, мраморными и керамическими поверхностями. Придают натуральный блеск, зрительно повышают интенсивность цвета. Антистатик, входящий в состав, препятствует повторному оседанию пыли.

Полироль "Сказочная мебель" производства ООО "Компания НБТ" из Новосибирска содержит карнаубский воск, благодаря которому мебель приобретет новый вид, маскируются небольшие царапины и трещинки. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### ВЕДУЩИЕ ЭКСПЕРТЫ ОБЪЕДИНИЛИСЬ ДЛЯ РАЗВИТИЯ НАУКИ О ЗДОРОВЫХ И КРАСИВЫХ ВОЛОСАХ

Научно-исследовательский институт Pantene Pro-V (Pantene Pro-V Hair Research Institute) станет первой в мире платформой, объединяющей усилия ведущих экспертов в области изучения и решения проблем волос. Бренд Pantene Pro-V и ранее в своих исследованиях сотрудничал с учеными, этот обмен опытом давал возможность глубже изучить тему и применить полученные знания в революционных разработках. Деятельность нового института посвящена формированию науки будущего о волосах. "Долгое время бренд Pantene Pro-V сотрудничал с доктором Густавом Эрлеманом, создателем провитаминового комплекса, составляющего основу всех наших продуктовых формул. С тех пор научное сотрудничество с экспертами в соответствующих областях является ключевым для развития технологий бренда. Новый проект - Научно-исследовательский институт Pantene Pro-V - демонстрирует преданность традициям научного сотрудничества и миссии развития науки о волосах", - комментирует идею создания института доктор Стив Шил, директор по науке Procter & Gamble Beauty. Под эгидой Научно-исследовательского института Pantene Pro-V 19 независимых экспертов, специализирующихся на технологиях и инновациях в области здоровья волос, совместно с сотрудниками бренда Pantene Pro-V будут вести исследования и разработки в нескольких областях: трихологии, дерматологии, биологии и восстановлении волос, протеомики, косметической и аналитической химии. Научно-исследовательский институт Pantene Pro-V - это огромный научный потенциал: его авторы - 19 независимых экспертов с 5 континентов и из 10 стран, авторы более чем 1200 научных публикаций, чей суммарный опыт, накопленный в результате сотрудничества с 9 международными клиниками и университетами, составляет более 350 лет. Одна из задач Научно-исследовательского института Pantene Pro-V - стать ресурсом №1 по вопросам здоровья волос. Ученые будут делиться с общественностью результатами исследований о волосах и высокоэффективных средствах для ухода за ними. Участники института будут проводить круглые столы, онлайн-конференции, давать комментарии и интервью, которые позволят специалистам больше узнать о здоровье волос. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ПРОГНОЗ

### РЫНОК ПРОДУКТОВ ПО УХОДУ ЗА РЕБЕНКОМ БУДЕТ РАСТИ

Согласно новому докладу, опубликованному Transparency Market Research о рынке детской продукции - "Глобальный анализ отрасли, размер рынка, доля, рост и прогноз 2007-2017", - глобальный рынок продуктов по уходу за ребенком составил \$44,7 млрд. в 2011 г. и \$47,7 млрд. в 2012 г., ожидается, что он достигнет \$66,8 млрд. в 2017 г., рост в среднем на 7,0% с 2012 г. по 2017 г.

Рост рынка продуктов по уходу за ребенком в основном подпитывается за счет растущего населения в развивающихся странах, где доходы родителей также выросли в это же время. Кроме того, средний возраст родителей по всему миру также возрос в последние несколько лет. Родители более старшего возраста считаются финансово более стабильными и, следовательно, имеют больше денег, чтобы потратить их на уход за своим ребенком. Кроме того, все большее число работающих женщин помогает росту рынка средств по уходу за ребенком, так как средний доход их семей вырос. Также наметилась тенденция роста конкретных детских продуктов, особенно детской органической косметики, которая является безопасной для здоровья. Детские товары по уходу за кожей и туалетные принадлежности - основные сегменты рынка товаров по уходу за ребенком - имеют высокую долю рынка и положительные перспективы на будущее. В настоящее время сегмент товаров по уходу за волосами имеет небольшое проникновение на рынок, однако ожидается большой рост в ближайшем будущем. Сегмент детских солнцезащитных средств имеет относительно небольшой рынок, так как родители воздерживаются долго находиться с детьми под воздействием прямых солнечных лучей. Увеличение использования геля для душа в качестве предпочтительного продукта для малышей создает позитивный прогноз для этого сегмента.

Европа, Ближний Восток и Африка были крупнейшими рынками с 2011 г. с долей выручки 34,5%, следующим был Азиатско-Тихоокеанский регион с долей 28,7% в том же году. У Латинской Америки, как ожидается, темп роста составит 8,9% в течение прогнозируемого периода.

Большие товарные категории продуктов по уходу за ребенком в значительной степени фрагментированы, в основном здесь преобладают товары таких производителей, как Procter & Gamble (P&G) и Kimberly-Clark. P&G лидирует со своим брендом подгузников "Pampers". Kimberly-Clark является вторым по величине производителем товаров по уходу за ребенком с такими брендами, как Huggies, Pull-Ups, GoodNites и DryNites. Johnson & Johnson (J&J) с его большим спектром товаров по уходу за детской кожей и солнцезащитными средствами, средствами по уходу за волосами и для ванной является третьим по величине игроком на рынке товаров по уходу за ребенком. ([Ruhim/Химия Украины, СНГ, мира](#))

## НИДЕРЛАНДЫ

### МАРКА DOVE ПРЕДСТАВИЛА НОВИНКИ В ЛИНИИ GO FRESH

Dove представляет новинки в линии Go Fresh: крем-гели для душа "Слива и цветы сакуры" и "Инжир и лепестки апельсина". Новинки дарят бережный уход и свежий аромат. Крем-гели для душа содержат уникальный комплекс увлажняющих и увлажняющих компонентов Nutrium Moisture, а крем-мыло на 1/4 состоит из увлажняющего крема. Средства мягко очищают, глубоко питают кожу, делая ее гладкой и бархатистой. Крем-гель для душа "Слива и цветы сакуры" обладает успокаивающим ароматом спелой сливы и цветущей сакуры, крем-гель и крем-мыло "Инжир и лепестки апельсина" радуют ароматами сочного инжира и цветов апельсинового дерева, заряжая энергией и бодростью.

Новые средства ухаживают за кожей и обеспечивают ей глубокое питание, дарят свежесть фруктово-цветочных ароматов. ([Ruhim/Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

**ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Химии Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet ?**

**УКРАИНА****В 2013 ГОДУ ВЫПУСК БИОЭТАНОЛА МОЖЕТ ВЫРАСТИ**

Производство биоэтанола в Украине в 2013 г. может достичь 65 тыс. т. Об этом сообщил инженер-технолог по биотопливу Украинской химико-энергетической компании Алексей Криволапов. "Многие компании сегодня задумываются над тем, как решать проблему обязательного добавления биоэтанола в бензины в 2014 г., поэтому предполагаю, что к концу года некоторые спиртзаводы будут перепрофилированы. Не исключаю также пуска отдельных биоэтанольных заводов", - отметил А. Криволапов. По его словам, указанного объема биоэтанола будет недостаточно для обеспечения ритейлерами нормы принятого закона. "Документ предполагает 5%-ную долю биоэтанола в бензинах в 2014 г., а, исходя из текущего уровня потребления бензинов в Украине, это порядка 220-230 тыс. т. Думаю, что оставшаяся часть биоэтанола будет импортироваться в виде готового продукта - бензинов, в которых будет содержаться 5% спиртовых добавок", - предположил эксперт.

Согласно Госпрограмме активизации развития экономики на 2013-2014 гг., в Украине планируется в 2013-2014 гг. перепрофилировать 29 спиртзаводов под выпуск биоэтанола. По словам министра аграрной политики и продовольствия Николая Присяжнюка, это позволит нарастить производство биоэтанола на 360 тыс. т/год.

По подсчетам экспертов, сейчас в Украине производится около 40-50 тыс. т/год биоэтанола. Эксперты сомневаются в реализации планов правительства по перепрофилированию спиртзаводов, поскольку заводы ГП "Укрспирт" нуждаются не только в установке нового оборудования, но и в восстановлении текущего. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**ГП «ИВАШКОВСКИЙ СПИРТЗАВОД» ПЛАНИРУЕТ НАРАСТИТЬ ВЫПУСК БИОЭТАНОЛА**

ГП «Ивашковский спиртзавод» (Золочевский р-н, Харьковская обл.) планируется реконструировать для увеличения мощностей по производству биоэтанола. В данный момент завод работает на пике возможностей. "Потребители продукции завода уверяют, что могут покупать большие объемы биоэтанола, однако без реконструкции завод не сможет увеличить объемы продукции", - отметил председатель Золочевской райгосадминистрации Игорь Горишный, добавив, что с начала 2013 г. Ивашковский спиртзавод произвел 5,5 тыс. т биоэтанола на общую стоимость 46 млн. грн.

"Препятствием для увеличения объемов производства биоэтанола является не только технологическое несовершенство производства, но и недостаточное количество сырья. Производит продукцию завод из отходов сахарного производства - мелассы. Украинские сахарные предприятия не могут обеспечить достаточного количества этого сырья, так как его используют не только для производства спирта, но и для изготовления другой пищевой продукции", - отметил И. Горишный. По его словам, завод подписал договоры о поставке мелассы из России. "Тонна мелассы сейчас стоит около 1300 грн., а в сезон сахароварения несколько дешевле - 900 грн.", - сказал чиновник.

Ивашковский спиртзавод был перепрофилирован для производства биоэтанола в 2012 г. Согласно Госпрограмме активизации развития экономики на 2013-2014 гг., в Украине планируется в 2013-2014 гг. перепрофилировать 29 спиртзаводов под выпуск биоэтанола. По словам министра аграрной политики и продовольствия Николая Присяжнюка, это позволит нарастить производство биоэтанола на 360 тыс. т/год.

По подсчетам экспертов, в данный момент в Украине производится около 40-50 тыс. т/год биоэтанола. Эксперты сомневаются в реализации планов правительства по перепрофилированию спиртзаводов, поскольку заводы ГП "Укрспирт" нуждаются не только в установке нового оборудования, но и в восстановлении текущего.

Согласно принятому в июле 2012 г. закону, в Украине предусматривается поэтапное увеличение нормативно определенной доли производства и применения биотоплива и смешанного топлива моторного. В частности, документом регламентировано, что содержание биоэтанола в бензинах моторных, производимых и/или реализуемых на территории Украины, в 2013 г. рекомендуется на уровне 5%, в 2014-2015 гг. - обязательно не менее 5%, а с 2016 г. - обязательно на уровне 7%. По мнению экспертов и участников рынка, данная инициатива не проработана, нет механизма ее выполнения, что выводит из правового поля всю биотопливную отрасль и грозит снижением качества топлива на АЗС. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**МОЛДОВА****СТАТИСТИКА****ОКОЛО ПОЛОВИНЫ ИМПОРТИРУЕМОГО ГАЗА МОГУТ ЗАМЕНИТЬ ЗАПАСЫ БИОТОПЛИВА**

Агентство энергетической эффективности Молдовы провело исследование и выяснило, что до 22% энергетических потребностей страны может покрывать использование альтернативного источника энергии - биотоплива. Также биотопливо может заменить до 48% импортируемого российского газа. В Молдове действуют 60 предприятий, которые производят брикеты из биомассы. Их общие мощности, согласно исследованию, достигают 120 тыс. т продукции в год. Данные объемы превышают потребности государственных учреждений, перешедших на альтернативные источники топлива, в 4 раза. ([Salut.MD/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](http://Salut.MD/Advis/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

**РОССИЯ****ИРКУТСКИМИ УЧЕНЫМИ РАЗРАБОТАНО УДОБРЕНИЕ НА ОСНОВЕ КЛУБЕНЬКОВЫХ БАКТЕРИЙ**

Инновационная компания НИ ИргТУ и СИФИБР СО РАН "Бионика" разработали экологически чистое удобрение "Ризоторфин" для предпосевной обработки семян бобовых. Основу препарата составляют клубеньковые бактерии, которые способны вступать в симбиоз с растением. По словам ученых, в результате взаимодействия удобрения с растением на корнях последнего образуются клубеньки, фиксирующие молекулярный азот из воздуха и переводящие его в доступную для растения форму. Благодаря этому процессу, по мнению исследователей, бобовые получают необходимое количество азота для роста и развития на протяжении всего периода вегетации. Для каждого вида бобовых разработаны специфические штаммы клубеньковых бактерий. Агрономическая эффективность "Ризоторфина", по словам ученых, составляет в среднем 10-30%, дополнительный сбор белка - 2-5 ц/га. Применение удобрения экономит 50-200 кг/га минеральных азотных удобрений. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

## МИРОВОЙ РЫНОК

### BASF, CARGILL И NOVOZYMES УДАЛОСЬ ПОЛУЧИТЬ АКРИЛОВУЮ КИСЛОТУ НА ОСНОВЕ БИОСЫРЬЯ

BASF, Cargill и Novozymes сумели получить акриловую кислоту на основе возобновляемого сырья. Пилотный проект, о котором было объявлено в 2012 г., оказался успешным. Компаниям удалось разработать несколько технологий для обезвоживания 3-гидроксипропионовой кислоты (3-HP) в лабораторных масштабах, что позволит пустить полноценное производство. 3-HP является одним из возможных прекурсоров для акриловой кислоты. "3-HP имеет потенциал стать ключевым сырьем для акриловой кислоты на биологической основе. Перед тем, как адаптировать процесс к масштабам промышленного производства, нам необходимо проделать немало работы. Мы убеждены, что сумеем продвинуться на следующий уровень в 2014 г.", - отметила Тересса Шелест, старший вице-президент BASF.

Акриловая кислота используется при изготовлении клейковидного сырья и покрытий. Ежегодный объем мирового рынка акриловой кислоты составляет около 4,5 млн. т с покупательской способностью в \$11 млрд. Емкость рынка увеличивается на 4% в год.

BASF считается крупнейшим в мире производителем акриловой кислоты. Первоначально концерн планирует использовать разработанное биосырье для изготовления сверхабсорбирующих полимеров, которые способны впитывать большое количество жидкости. В настоящее время акриловую кислоту получают путем окислением пропилена - продукта переработки сырой нефти. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## АВСТРИЯ

### ОСЕНЬЮ 2013 ГОДА НАЧНЕТСЯ ВЫПУСК ПЛАСТИКА ИЗ ЖИВОТНЫХ ОТХОДОВ

Ученые из Граца будут производить биологический пластик из животного жира. Осенью будет введена в эксплуатацию пилотная установка. По словам руководителя проекта Мартина Коллера, исследовательский проект "Anipro1", пущенный Евросоюзом, работает с 2010 г., а его фонд насчитывает EUR3 млн. В Европе в результате производства мяса в качестве побочного продукта производится около 500000 т животного жира. Основной задачей исследователей из Граца, работавших совместно с 11 европейскими партнерами, было найти применение для этого жира.

Большинство отходов скотобоев, а это в основном липиды (жиры), сжигаются. Вещества, которые могут быть полезными, превращаются в дым. Благодаря новой установке все пригодные отходы будут использоваться для производства т. н. биологического пластика, полигидроксисалканоата (PHA). Это стало возможным благодаря процессу извлечения липидов, т. е. животных жиров, из животных отходов и преобразование их в соединения жирных кислот. Затем они разделяются на насыщенные и ненасыщенные жирные кислоты. "Ненасыщенные кислоты перерабатываются в биодизель, а насыщенные - в полигидроксисалканоаты", - объясняет Коллер.

За время исследований ученые выяснили, что из 1 т липидов получается 0,7 т биологического пластика. Таким образом, производство полигидроксисалканоата из животных жиров намного выгоднее, чем из жиров растений, так как в данном случае на выходе получается около половины тонны готового продукта. (Unipack.Ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## БРАЗИЛИЯ

### TETRA PAK И BRASKEM ПОДПИШУТ ДОГОВОР О ПОСТАВКАХ БИОПОЛИЭТИЛЕНА ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА УПАКОВОК

Впервые в истории упаковочной индустрии компания Tetra Pak(r), лидирующая на мировом рынке решений для переработки и упаковки пищевых продуктов, объявила о намерении заключить соглашение с компанией Braskem, крупнейшим в Северной и Южной Америке производителем термопластичных смол, о поставке для заводов упаковочного материала Tetra Pak в Бразилии полиэтилена низкой плотности (Low-density polyethylene - LDPE) из сахарного тростника. Внедрение этой прорывной инициативы, ограниченной Бразилией лишь на период теста, намечено на I квартал 2014 г. Tetra Pak будет использовать полиэтилен низкой плотности как один из компонентов производства упаковочных материалов. Переход на био-LDPE означает, что 100% упаковок Tetra Pak, произведенных в Бразилии (т. е. порядка 13 млрд.), будут на 82% состоять из возобновляемого сырья. "Новое соглашение, которое планируется подписать с Braskem, демонстрирует нашу приверженность экологичным инновациям и является еще одним шагом компании на пути создания полностью возобновляемых упаковок", - заявил Деннис Йонссон, президент и управляющий директор Tetra Pak.

Этилен для возобновляемого полиэтилена специалисты Braskem производят из этанола, который получают из сахарного тростника. При этом технические характеристики экологичного LDPE идентичны пластику, в основе которого ископаемые ресурсы. На рынке биополимеры Braskem известны под торговой маркой I'm GreenTM (Я зеленый). "Новый био-LDPE I'm GreenTM инертен, устойчив и поддается вторичной переработке в той же степени, что и полиэтилен прежнего поколения, однако он благоприятно влияет на сокращение выбросов парниковых газов в атмосферу за счет того, что в процессе роста сахарный тростник поглощает углекислый газ, - отметил Карлос Фадигас, президент компании Braskem. - Расширение "зеленой" линии продуктов Braskem подчеркивает стремление к устойчивому развитию и созданию дополнительных преимуществ в процессе производства".

С 2008 г. все упаковки Tetra Pak в Бразилии сертифицируются Лесным попечительским советом (FSC(tm)). Это означает, что картон, который используется для их производства, происходит из лесов, управляемых в соответствии с принципами ответственного лесопользования.

Tetra Pak стал первым в мире поставщиком упаковки для жидких пищевых продуктов, для производства которой был использован возобновляемый пластик. Так, в 2011 г. был пущен формат Tetra Brik(r) Aseptic 1000 ml с крышкой StreamCap(tm), созданной из полиэтилена Braskem высокой плотности (High-density polyethylene - HDPE). В июне 2013 г. компания объявила о глобальной дистрибуции "зеленой" версии крышки Lightcap(tm) 30, в основе которой - HDPE из сахарного тростника. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ГЕРМАНИЯ

### МЕШКИ ДЛЯ ОРГАНИЧЕСКИХ ОТХОДОВ ИЗГОТОВЛЕННЫ ИЗ БИОРАЗЛАГАЕМОГО МАТЕРИАЛА КОНЦЕРНА BASF

Департамент коммунальных услуг муниципалитета Людвигсхафена (Wirtschaftsbetrieb Ludwigshafen - WBL) совместно с компанией GML Abfallwirtschaftsgesellschaft, специализирующейся в области утилизации отходов и владеющей установкой по компостированию органических отходов, одобрили использование мешков для органических отходов, которые изготовлены из биоразлагаемого материала Ecovio (r) FS производства BASF (Германия), в урнах для органических отходов в Людвигсхафене. В соответствии с рекомендациями WBL использоваться будут только мешки, изготовленные из Ecovio. Их легко узнать по характерному логотипу Ecovio в форме цветка, окруженного ростками растений.

Мешки, изготовленные из Ecovio (r), упрощают процесс сбора и утилизации органических отходов и делают его более экологичным. Мешки предотвращают распространение неприятных запахов и размножение насекомых. Отчет, подготовленный компанией Bifa Umweltinstitut GmbH, которая проводит исследования в сфере экологии, также представил обоснования преимуществ новых мешков с гигиенической точки зрения. Благодаря прекрасной водостойкости новых мешков влага из чайных пакетиков или сок фруктов не могут просочиться, мешок остается неповрежденным. Мешки не пригодны для утилизации на бытовых свалках, на промышленных полигонах существуют условия, обеспечивающие полное разложение мешков.

Ecovio (r) FS изготавливается из частично органического материала Ecoflex (r) FS и полимолочной кислоты (PLA). Благодаря такому составу мешки в основном состоят из возобновляемого сырья. Как и биоразлагаемые отходы, мешки, изготовленные из Ecovio, полностью разлагаются микроорганизмами в присутствии энзимов.

Решающим фактором биоразлагаемости является не происхождение сырья, из которого изготовлен материал, а структура молекул. К моменту завершения процесса компостирования микроорганизмы полностью разлагают мешки на оксид углерода, воду и биомассу. Это важное преимущество, если говорить об утилизации органических отходов, поскольку компании, занимающиеся этой деятельностью, могут не тратить время и силы на трудоемкую сортировку мусора. Кроме того, они получают наряду с органическими отходами ценный компост. Новые мешки также позволят сократить объем органических отходов, которые смешиваются с другими отходами, что поможет снизить нагрузку на окружающую среду и уменьшить затраты на переработку других видов отходов.

Изображенные на мешках ростки указывают на то, что данные изделия, как и Ecovio (r) и Ecoflex (r), соответствуют самым жестким требованиям европейского стандарта EN 13432. Данный стандарт описывает требования, предъявляемые к упаковке, которая может утилизироваться путем компостирования и биоразложения.

В январе 2015 г. в Германии вступает в силу закон, предусматривающий обязательное разделение отходов на органические и неорганические. Для немецкой отрасли, отвечающей за переработку отходов, существуют 2 важные вехи. Германские законодатели приняли закон о том, что с января 2013 г. в Германии допускается утилизация мешков вместе с органическими отходами из контейнеров для органических отходов в случае, если такие мешки полностью биоразлагаемы и изготовлены в основном из возобновляемого сырья. Кроме того, в соответствии с поправками, внесенными в Закон об утилизации отходов, с января 2015 г. на всей территории Германии вводится обязательный отдельный сбор органических и неорганических отходов. Мешки для органических отходов, изготовленные из материала Ecovio, станут экологичным решением, соответствующим всем требованиям гигиены, поскольку они не только полностью биоразлагаемы, но и, в отличие от других аналогичных продуктов, изготовлены в основном из возобновляемых видов сырья.

Результаты серии комплексных испытаний, которые концерн BASF проводил на установке по компостированию органических отходов в Грюнштадте (Германия), продемонстрировали, что новые мешки пригодны для переработки на промышленных установках по компостированию. При этом цикл разложения мешков достаточно короткий. Другие пилотные проекты, которые предусматривали использование мешков для органических отходов, изготовленных из биоразлагаемого материала Ecovio (r) FS, были реализованы в Бад-Дюркхайме в 2011 г. (в эксперименте принимали участие 65000 домовладений) и в Берлине в 2012 г. (25000 домовладений). Оба проекта также дали положительные результаты. Сейчас муниципалитеты в Рейн-Пфальце и Эннеле-Пуре дали разрешение на использование мешков для органических отходов из Ecovio. В Бад-Дюркхайме около 90% опрошенных участников эксперимента высказались положительно о свойствах этих мешков. В Берлине эта цифра составила 80%. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## НИДЕРЛАНДЫ

### КОМПАНИЯ GUTTS ПРЕДСТАВИЛА ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОЕ БИОТОПЛИВО GEM FUEL

На автогонках в Греции было представлено новое, более усовершенствованное и высокоэффективное топливо на базе метанола - GEM Fuel. Это гоночное топливо, превосходящее все остальные по двум основным направлениям: производительности автомобиля и безопасности его использования для планеты. GEM Fuel представляет собой тройную топливную смесь, содержащую 42% биометанола, 37% бензина и 21% биоэтанола. Оно имеет более чем на 70% пониженный объем выбросов CO<sub>2</sub> по сравнению с обычным бензином. Производство и распределение этого топлива осуществляется компанией GUTTS в Нидерландах. Использование экологически чистого сырья, такого как метанол, делает GEM Fuel усовершенствованным биотопливом.

Разработка топлива - результат партнерства между BioMCN, Abengoa, Methanex, Eurol и Институтом метанола, иницируемого и управляемого GUTTS, первым в мире поставщиком экологически чистых гоночных топлив. Концепция GEM Fuel была разработана, протестирована и запатентована в 2011 г. Lotus Engineering в сотрудничестве с BioMCN. В начале 2012 г. BioMCN начала его производство совместно с GUTTS.

Наряду с очень эффективной работой двигателя GEM Fuel обладает лучшими показателями с точки зрения сохранения энергии по сравнению с большинством известных альтернатив.

На ралли Акрополис в Греции GEM Fuel впервые было использовано в качестве официального топлива для гонок FIA 2013 Junior WRC (Молодежный чемпионат мира по ралли Международной автомобильной федерации). 10 пилотов впервые протестировали GEM Fuel на самых трудных участках. GEM Fuel показало выносливость на всех жестких этапах, обеспечив надежный и рациональный источник энергии. (Trend/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

**УКРАИНА****ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ФИТОХИМИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА  
ОАО «ГАЛИЧФАРМ» СЕРТИФИЦИРОВАН НА СООТВЕТСТВИЕ ТРЕБОВАНИЯМ GMP**

В июне "Галичфарм" получил сертификат соответствия требованиям GMP на полный цикл производства фитохимического цеха. Сертификат подтверждает, что система управления качеством, производственные и логистические процессы, техническое состояние фитохимического цеха, управление персоналом, процессы контроля качества отвечают требованиям надлежащей производственной практики. На участках сертифицированного цеха производятся такие продукты, как Уролесан, Седавит, Алтейка, Эскувит, Иммуно-Тон, Рекутан, субстанция L-лизина эсцината. В полный перечень лекарственных средств, согласно полученного сертификата GMP, включены 80 наименований препаратов. (INFO-Line/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****СДЕЛКИ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ В СФЕРЕ ФАРМАЦЕВТИКИ В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА**

С января по июнь было завершено 7 сделок M&A на более чем 8 млрд. руб. Из них 3 были заявлены в 2012 г. Речь идет о покупке компанией Valeant производителя "Натур Продукт", слиянии "Биннофарма", аффилированного с АФК "Система", и группы компаний "Алиум", вхождении в акционерный капитал "Фармсинтеза" корпорации "Роснано" и американской компании ОРКО Pharmaceuticals.

Обсуждая сделки, о которых не было объявлено ранее, следует отметить активность компании Valeant. Не успела она завершить сделку приобретения одной российской компании - "Натур Продукт", - как стало известно, что канадцы через аффилированное лицо купили производителя БАД "Экомир Фарма".

Вполне логична покупка компанией Fresenius гемодиализного центра в Красноярске. С 2005 г. эта немецкая компания развивает сеть диализных центров в России. Приобретение центра в Красноярске станет 16 в ряду аналогичных покупок.

Свидетельством проведения не менее последовательной политики является поглощение "Фармстандартом" украинского производителя вакцин и иммунобиологических препаратов ПАО "Биолек". В 2011 г. российский фармпроизводитель приобрел 55% акций украинского завода; теперь он довел свою долю до 96,93%.

С помощью покупки компании "Биофарм-Самара" группа "Биотэк" вышла на самарский рынок. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**СТАТУС ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ЛЕКАРСТВ МОЖЕТ БЫТЬ УТВЕРЖДЕН С 1 ЯНВАРЯ 2014 ГОДА**

Статус российского товара будет утвержден приказом Министерства промышленности и торговли, который вступит в силу предположительно 1 января 2014 г., сообщил директор департамента химико-технологического комплекса и биоинженерных технологий Минпромторга РФ Сергей Цыб 18 июня на "круглом столе" "Конкуренция на российском фармацевтическом рынке. "Федеральным законом о контрактной системе за РФ закреплено право определять страну происхождения товара. В рамках соответствующего законодательства, которое вступит в силу 1 января 2014 г., мы подготовили и обсудили проект приказа. Вопрос вступления его в силу предлагается с 1 января 2014 г., когда новое законодательство вступит в силу", - заявил он.

Сегодня признание препарата "российским" основано на изменении четвертого знака в коде товарной номенклатуры внешней экономической деятельности (ТНВЭД). Формально это означает, что препарат получил достаточную степень переработки на территории той страны, где он выпущен в обращение. На практике это приводит к расфасовке в России лекарств, произведенных за рубежом. Новый документ потребует от фармкомпаний более высоких степеней переработки лекарств на территории России для получения ими статуса "российских производителей".

Вслед за приказом будет принято постановление о дополнительном требовании к государственным заказчикам в части обеспечения государственных закупок в РФ, сообщил Сергей Цыб. По его данным, сегодня на долю госзакупок приходится до 35% лекарств, обращающихся на российском рынке. "В проекте постановления мы предлагаем рассмотреть вопрос поддержки внутреннего производителя путем дополнительных преференций в части аналогичных препаратов, если существует производство в РФ двух или более дженериков", - отметил он. По словам Сергея Цыба, преференции внутреннему производителю необходимо давать "независимо от того, иностранная ли компания инвестировала средства в производство на территории России, или это совместный проект или российский проект за счет российских инвестиций". В этом плане ко всем будут предъявляться единые требования.

Сегодня российские производители лекарств уже имеют некоторые преференции перед зарубежными. В середине июня вступил в силу приказ Минэкономразвития о 15%-ных преференциях российским производителям при размещении заказов по госзакупкам на поставки, в том числе, лекарственных средств. Документ будет действовать до конца года. Аналогичные приказы принимаются ежегодно в течение нескольких последних лет, однако вопрос о статусе российского производителя до сих пор оставался предметом острой дискуссии профессионального сообщества. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**BIOSAD БУДЕТ ЭКСПОРТИРОВАТЬ В ТУРЦИЮ БИОАНАЛОГ РИТУКСИМАБА**

20 июня вступило в силу соглашение между компанией Biosad и одной из ведущих фармацевтических компаний Турции Косак Фарма. В соответствии с соглашением Biosad будет в течение 5 лет поставлять в Турцию биоаналог ритуксимаба - препарата, применяемого при лечении В-клеточных неходжкинских лимфом у взрослых. Разработавшая биоаналог ритуксимаба компания Biosad готовится к завершению III фазы клинического исследования препарата и его регистрации. Biosad предоставит турецким партнерам эксклюзивное право на импорт, распространение и продажу ритуксимаба. Также компания берет на себя ответственность по предоставлению всех данных, необходимых для регистрации препарата. Косак Фарма оставляет за собой право распространения и продажи готовых лекарственных форм препарата на территории Турции под собственными торговыми наименованиями. На сегодняшний день Косак Фарма производит более 200 видов субстанций и препаратов, в штате компании работает более 800 сотрудников. Косак Фарма экспортирует субстанции и препараты, заключает контракты на производство с зарубежными и местными компаниями. В настоящее время компания экспортирует онкологические и другие препараты в страны Евросоюза, бывшие страны СССР, Австралию и Южную Корею. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## МИНИСТЕРСТВО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ ЗАРЕГИСТРИРОВАЛО ПРЕПАРАТ ЭЛИКВИС(R) ДЛЯ ПРОФИЛАКТИКИ ИНСУЛЬТА

Компании Pfizer и «Бристол-Майерс Сквибб» объявили о регистрации в России Министерством здравоохранения РФ препарата Эликвис(г) (апикасан) в дозировке 5 мг для профилактики инсульта и системной эмболии у пациентов с неклапанной фибрилляцией предсердий (НКФП) с одним или более факторами риска. Эликвис(г) - пероральный селективный прямой ингибитор фактора свертывания крови Ха (FXa) и входит в состав принципиально нового терапевтического класса.

Фибрилляция предсердий - самый распространенный вид сердечной аритмии в мире, от которой страдает не менее 1-2% населения земного шара. Одной из наиболее серьезных медицинских проблем для пациентов с фибрилляцией предсердий является повышенный риск развития кардиоэмболического инсульта и системных тромбоемболий. Вероятность возникновения инсульта у больных с фибрилляцией предсердий в 5 раз выше по сравнению с пациентами, имеющими синусовый ритм. Кроме того, инсульт, связанный с фибрилляцией предсердий, ассоциируется с более тяжелым течением и повышенной инвалидизацией.

В России уровень заболеваемости и смертности от инсульта - один из самых высоких в мире: по данным Национального регистра инсульта, в России ежегодно отмечается более 480 тыс. новых случаев заболевания. По мнению профессора Виталия Сулимова, заведующего кафедрой факультетской терапии №1 лечебного факультета Первого МГМУ им. И. М. Сеченова, ведущего специалиста в области профилактики тромбоемболических осложнений при фибрилляции предсердий: "Одной из основных причин столь высокого уровня данных осложнений в России является отсутствие адекватной современной медикаментозной тромбопрофилактики. Новая группа пероральных антикоагулянтов может открыть новые возможности для эффективной и безопасной терапии пациентов с фибрилляцией предсердий".

Данил Блинов, глава российского представительства компании Pfizer: "Риск возникновения инсульта у людей с неклапанной фибрилляцией предсердий в несколько раз выше обычного. В этой связи крайне важно, чтобы и лечение, и профилактика у таких больных проводились с помощью современных препаратов, существенно снижающих подобный риск. Благодаря нашим совместным усилиям с компанией "Бристол-Майерс Сквибб" препарат Эликвис(г) теперь есть и в России, мы верим, что его дифференцированный профиль обладает прекрасным потенциалом для того, чтобы максимально способствовать снижению риска развития инсульта и системных тромбоемболий у пациентов с фибрилляцией предсердий".

Регистрация Эликвис(г) основана на результатах III фазы клинических исследований aristotle и averroes. В исследованиях, ставших самыми масштабными из когда-либо проводившихся в данной популяции больных, приняли участие 24 тыс. пациентов. Клиническая программа Эликвис(г) - единственная программа в III фазе клинических исследований новых пероральных антикоагулянтов, предназначенная для оценки безопасности и эффективности препарата Эликвис(г) по сравнению с аспирином у пациентов, которым не подходит терапия антагонистами витамина К. ([Remedium/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА ОАО «ГЕРОФАРМ-БИО» СООТВЕТСТВУЕТ СТАНДАРТУ ISO 9001-2008

В мае ОАО "Герофарм-Био", входящее в группу компаний "Герофарм", прошло сертификационный аудит с целью подтверждения соответствия системы менеджмента качества требованиям международного стандарта ISO 9001:2008 и национального стандарта ГОСТ ISO 9001-2011. Сертификационный аудит проводился инспекторами, сертифицированными английским бюро по сертификации интегрированных систем менеджмента "Bureau Veritas Certification". Заявленная область сертификации: "Разработка, производство, хранение и реализация фармацевтических субстанций и готовых лекарственных форм".

В результате аудита были отмечены следующие сильные стороны: лидерство и заинтересованность руководства в вопросах поддержания и повышения результативности системы менеджмента качества (далее СМК); высокая степень ответственности и компетентности специалистов, отвечающих за координацию функционирования процессов СМК; высокий уровень компетентности и профессионализма руководителей и сотрудников подразделений; высокий научный потенциал компании; наличие стратегии развития организации в области научных разработок; полный цикл уникальной технологии получения инсулина человека методом генно-инженерии, обеспечивающий получение продукта стандартно фармакопейного качества; нацеленность на продвижение инновационных технологий в производство инсулина; многоэтапная система мониторинга и контроля качества продукции; строгое соблюдение нормативно-законодательных требований на всех этапах производства, контроля и обеспечения качества; налаженная система многофункционального обучения; мотивационная программа обучения персонала.

Документация СМК демонстрирует полное соответствие требованиям стандартов ISO и является достаточной для поддержания СМК, что подтверждается результатами сертификационного аудита. Система менеджмента качества в полном объеме отражает все требования аудируемого стандарта. По итогам проведенного аудита был выдан сертификат. ([INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ЗАО «Р-ФАРМ» ПОЛУЧИЛО ПРАВА НА РАЗРАБОТКУ, ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖУ ПРЕПАРАТА ОЛОКИЗУМАБ

Международная фармацевтическая компания UCB и ЗАО «Р-Фарм» объявили о заключении глобального лицензионного соглашения, в рамках которого «Р-Фарм» получает мировые права на разработку, регистрацию, производство и продажу препарата олокизумаб, применяемого по широкому перечню показаний, в том числе для лечения ревматоидного артрита. UCB получит авансовые, этапные платежи и роялти; подробные финансовые условия сделки не разглашаются.

В сентябре 2012 г. компания UCB опубликовала основные результаты фазы 2b клинических исследований препарата олокизумаб (CDP6038) у взрослых пациентов, страдающих ревматоидным артритом (РА), прогрессирующим после терапии ингибиторами ФНО. Основной целью данного исследования являлась оценка эффективности различных дозировок и схем применения препарата олокизумаб по сравнению с плацебо. Исследование продемонстрировало существенное снижение показателей по шкале активности заболевания (DAS) по результатам 12 недель применения всех дозировок олокизумаба относительно плацебо. По сравнению с плацебо олокизумаб показал статистически значимое облегчение течения болезни (DAS 28) ( $p < 0.001$ ). Во всех дозировках олокизумаб характеризовался хорошей переносимостью и продемонстрировал профиль безопасности, соответствующий известным эффектам применения ингибиторов интерлейкина-6. ([INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РЫНОК ПЕРВИЧНОЙ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ УПАКОВКИ, 2012 ГОД**

В России вслед за фармацевтическим рынком все активнее развивается рынок первичной фармацевтической упаковки. Сегодня на нем "задают тон" западные поставщики, наиболее полно удовлетворяющие запросы ведущих российских фармацевтических производителей. Однако начавшийся перенос производств ведущих мировых компаний на территорию России и модернизация предприятий в рамках стратегии "Фарма-2020" способны со временем изменить расстановку сил.

**Лидируют страны БРИК**

По данным IMS Health, объем мирового фармацевтического рынка с каждым годом растет примерно на 5-7% в год, что во многом связано с появлением новейших препаратов для лечения рака, диабета, ревматизма, а также активным использованием вакцин (HIV, SAPS, Avian influenza). Вместе с ростом производства лекарственных средств (ЛС) увеличиваются объемы потребления первичной упаковки, к которой относятся ампулы, флаконы, шприцы, пробки, ячеиковые упаковки для твердых лекарственных форм и другие изделия, непосредственно соприкасающиеся с ЛС. Наиболее высокими темпами, по экспертным оценкам, рынок фармацевтической упаковки растет в Китае, Бразилии, Индии и России. Из-за постоянного увеличения количества населения в этих странах (за исключением России), роста зарплат и улучшения условий жизни местные фармацевтические рынки демонстрируют темпы роста выше среднемировых, что дает мощный импульс для развития отрасли фармацевтической упаковки. Так, в Индии и Китае данный сегмент рынка постоянно увеличивается более чем на 20% в год.

"Если говорить о российском рынке фармацевтической упаковки, то его потенциал сегодня огромен во многом благодаря стратегии "Фарма-2020", нацеленной на повышение конкурентоспособности внутреннего рынка, - полагает Рудигер Вагнер, региональный директор по продажам в России и странах СНГ компании SCHOTT. - В рамках стратегии активизируется разработка и вывод на рынок новых продуктов, как следствие - растет потребность в высококачественной первичной упаковке. Похожая ситуация наблюдается и в других странах СНГ. Постепенно приходит осознание необходимости соответствия мировым стандартам и меняется отношение к регистрации препаратов".

**Современные ассортиментные решения и глобальные тенденции**

Первичная упаковка выполняет несколько функций, важнейшими из которых являются сохранение качества и свойств лекарственных препаратов в течение обусловленного срока хранения, а также удобство использования. Именно в этих направлениях делается наибольшее количество инновационных разработок, целью которых является улучшение функциональных возможностей упаковки. Примеров таких множество. Один из них - новые пластиковые колпачки LyoSeal производства компании West Pharmaceutical Services для обеспечения надежности укупорки флаконов, осуществляющейся непосредственно в камере лиофильной сушки. Использование пластикового колпачка LyoSeal, проходящего лиофилизацию вместе с препаратом, позволяет флакону выходить из сублимационной установки полностью укупоренным и не требует дополнительной стадии закатки алюминиевым колпачком.

Среди последних новинок компании Schott - флаконы Schott TopLyo(tm) с тонким гидрофобным внутренним покрытием и оптимизированной геометрией дна, позволяющие увеличить срок хранения биофармацевтических средств. При использовании флакона не происходит прилипание сублимированных ингредиентов к его стенкам и сводится к минимуму вероятность разрушения стекла.

Еще одно современное решение - инновационные шприцы с интегрированной иглой Schott InJentle(tm), не со-

держивающие остатков вольфрама. Стерильная система шприца исключает попадание действующего вещества в иглу до тех пор, пока не будет удален предохранитель. Это предотвращает взаимодействие препарата с клеящим веществом и металлом иглы. Таким образом улучшаются условия хранения и стабильность высокочувствительных инъекционных препаратов. Кроме того, система допускает использование очень тонких игл, которые снижают болевые ощущения от инъекций.

Одной из основных тенденций, которые сегодня наблюдаются на мировом рынке первичной фармацевтической упаковки, является постепенная замена ампул на шприцы, доля которых увеличивается на 7-9% в год. Эксперты связывают это с ростом продаж инъекционных препаратов, превышающим общий рост фармацевтического рынка. Наиболее существенное уменьшение доли ампул на рынке фармуупаковки с одновременным увеличением доли шприцев зафиксировано в США - мировом лидере по потреблению фармацевтической упаковки. Более того, в США наметилась тенденция полной замены ампул на шприцы. В Европе рост доли шприцев наиболее заметен на западноевропейском фармацевтическом рынке. В Восточной Европе ампулы пока сохраняют востребованность, их доля увеличивается. "Сегодня закрытый тип ампул в Европе уже не производится, - уточняет Рудигер Вагнер. - Последний завод, выпускающий данную продукцию, закрылся 2 года назад. Однако полный отказ от ампул займет не менее 15 лет". Иная ситуация на российском рынке, который, по мнению директора по продажам в России компании Schott, остается рынком традиционной упаковки: ампул и флаконов (даже флаконы все еще находятся в стадии разработки, особенно в сегменте высокого качества). Но это не означает, что мировые тренды не коснулись России: сегодня на рынке происходит постепенный прирост доли шприцев. Страна делает первые шаги по внедрению этого вида упаковки: подписываются первые контракты, обсуждаются конкретные предложения, реализуются первые проекты. Это мнение разделяет гендиректор ООО "Эрекстон" Любовь Гурарий - компании, специализирующейся на дистрибуции и продвижении в России продукции ведущих европейских производителей фармацевтической упаковки: "В последнее время в России наблюдается постепенная замена ампул на флаконы, например, в производстве вакцин, кроме того, многие производители начинают осваивать производство ЛС в преднаполненных шприцах, что соответствует мировым тенденциям".

Между тем, по мнению Рудигера Вагнера, в России еще достаточно долгое время будут использоваться ампулы: "Переход на шприцы только начинается, он будет осуществляться в течение нескольких лет. Причиной такого затяжного перехода, прежде всего, является стоимость шприцев, которая в несколько раз выше стоимости ампул и флаконов. Большинство российских производителей фармацевтической упаковки пока не готово переоснастить свои заводы для выпуска препаратов в шприцах".

**Особенности российского рынка**

Эксперты выделяют 3 сегмента рынка фармацевтической упаковки в России: А, В и С. Сегмент А характеризуется наиболее высокими требованиями потребителей (производителей оригинальных препаратов и современных брендованных дженериков) к качеству упаковки. Производственный процесс на предприятиях, относящихся к этому сегменту, осуществляется, согласно правилам GMP, система менеджмента качества соответствует ISO и другим мировым стандартам. В настоящее время сегмент А представлен исключительно зарубежными компаниями - Schott Pharmaceutical Packaging, Gerresheimer Bunde GmbH, Ompi (Stevanato Group), BD Medical, Datwyler Pharma Packaging N.V. и т. д. На рынке присутствуют и

российские производители, которые стремятся соответствовать международным стандартам качества фармацевтической упаковки. Таким предприятием, в первую очередь, является Курский завод стекла. Среди наиболее крупных производств на рынке фармацевтической упаковки можно также выделить Туймазинский завод стекла и Клинский завод стекла. Любовь Гурарий обращает внимание на высокий уровень конкуренции в данном сегменте рынка, поскольку аналогичную продукцию выпускает, как правило, несколько мировых производителей. Консолидация наблюдается только у производителей разнопрофильных комплектующих изделий. Так, производители преднаполненных шприцев из стекла (пластика) консолидированы с производителями изделий из резины - поршней для шприцев и т. д.

По словам Рудигера Вагнера, в отличие от сегмента А, к предприятиям сегмента В предъявляются менее строгие требования: система менеджмента качества на них соответствует стандартам ISO, тогда как требования GMP являются необязательными. Любовь Гурарий напоминает, что к 2014 г. в соответствии с новым Федеральным законом "Об обращении ЛС" "вся отечественная фарма должна быть сертифицирована по стандартам GMP".

В сегмент С входят предприятия, использующие старые вакуумные технологии. Заказчиками выпускаемой ими упаковки в основном являются производители дешевых дженерических препаратов.

Говоря об особенностях российского рынка фармацевтической упаковки, Любовь Гурарий отмечает зачастую невысокое качество первичной упаковки у российских производителей, высокую цену изделий зарубежного производства по сравнению с российскими и которая не позволяет использования импортной первичной упаковки для производства дешевых ЛС. "К сожалению, российское производство первичной упаковки (ампул, флаконов, картриджей) испытывает трудности, аналогичные тем, которые присущи предприятиям, занимающимся производством лекарственных препаратов (проблемы с сырьем, изношенность технологического оборудования и др.), - констатирует Юрий Калинин, президент Союза ассоциаций и предприятий медицинской промышленности и предприятий, член правления РСПП. - Трудности эти усиливаются в связи с переводом фармацевтических производств на работу в соответствии с требованиями надлежущей производственной практики (GMP). Имеющиеся в Российской Федерации мощности по производству ампул и флаконов вполне могли бы удовлетворить потребности предприятий в первичной упаковке, однако выпускаемая продукция по уровню качества не выдерживает конкуренцию с зарубежными аналогами. Именно поэтому более 1,5 млрд. флаконов и ампул производители лекарств закупают по импорту".

#### **Точка зрения фармпроизводителя**

По словам Миломира Миятовича, директора по производству Stada CIS, основную долю рынка упаковки РФ, которую используют производители фармацевтической продукции, составляют российские изделия. При выборе поставщика упаковки во внимание принимается сразу несколько факторов: имидж компании; ее производственная база; стоимость выпускаемых изделий (как правило, более низкая по сравнению с зарубежными аналогами); возможность сотрудничества на постоянной основе; качество предлагаемой продукции; сроки исполнения заказов.

Но, как замечает Миломир Миятович, индустрия упаковки интенсивно развивается, а инновации исходят преимущественно от мировых лидеров отрасли - европейских концернов. По сути, российские и зарубежные производители фармацевтической упаковки находятся в похожих условиях, предлагая достаточно широкий спектр решений, способных удовлетворить практически любые запросы потребителей. Но многие из мировых производителей стали транснациональными и размещают производственные

мощности на любых континентах. Они предлагают упаковку нового уровня качества, которая может значительно сократить срок вывода нового продукта на рынок. Крупные скидки, получаемые такими компаниями при закупке материалов, окупившее себя оборудование (если оно привезено в Россию) или выгодные условия приобретения нового оборудования, а также высокая загрузка производственных мощностей заказами партнеров позволяет им производить продукцию с более низкой себестоимостью и, соответственно, с низкой ценой. Российский рынок отличается большей инертностью к новой форме упаковки. Поэтому в последнее время российский потребитель упаковки отдает предпочтение материалам, в частности первичной упаковке, европейских производителей, превосходящим российскую и по качеству, и по стоимости, несмотря на территориальную удаленность самого производства. "Конечно, цена не должна являться главным и единственным аргументом при выборе поставщика, - подчеркивает Миломир Миятович, - речь идет также и о расширенном ассортименте, улучшенном сервисе, качестве, услугах, сроках исполнения заказов. Важно и то, что потенциальный потребитель упаковки недостаточно информирован о возможностях рынка упаковки России. Ему приходится прилагать массу усилий, чтобы подобрать упаковку, удовлетворяющую необходимым требованиям".

По вышеуказанным причинам значительная доля используемой первичной фармацевтической упаковки (полиэтиленовая и алюминиевая пленка, фольга, флаконы, алюминиевые тубы) для продукции ОАО "Нижфарм" приходится на зарубежного производителя. При выборе потенциального производителя упаковки компания руководствуется следующими критериями: гарантия качества выпускаемой продукции; возможность ее использования в фармацевтической промышленности; соответствие требованиям Европейского стандарта качества, в т. ч. стандартам GMP; стоимость упаковки; срок исполнения заказов, мобильность; удовлетворение требований заказчика; привлекательность изделия; удобство использования; сохранность упаковки; известность компании на мировом рынке.

По словам Виталия Смердова, гендиректора ЗАО "ФармФирма "Сотекс", российские компании - фармацевтические производители, дорожащие своей репутацией, вынуждены постоянно совершенствовать упаковку для продукции и предъявляют к ней определенные требования. Она должна защищать от неблагоприятных воздействий внешней среды, предохранять от механических повреждений, гарантировать герметичность, защиту от микробного загрязнения, обеспечивать дозированное или поштучное извлечение ЛС и иметь эстетичный внешний вид. Элементы конструкции упаковки должны быть стандартизированы, не допускаются отклонения геометрических размеров. При изготовлении такой упаковки должна учитываться технология изготовления ЛС, их свойства, климатические условия транспортировки и хранения, а главное - упаковка должна обеспечивать безопасность и стерильность препаратов. Элементы первичной упаковки должны быть сконструированы с возможностью их автоматической обработки и герметичного соединения на автоматическом оборудовании. Материалы первичной упаковки не должны содержать тяжелых металлов, вредных примесей, красителей, не разрешенных к применению, канцерогенных и токсичных компонентов, постороннего запаха. "К сожалению, на сегодняшний день российские производители упаковки не всегда отвечают всем перечисленным требованиям, - констатирует Виталий Смердов. - Поэтому в большинстве случаев отечественные фармацевтические производители вынуждены сотрудничать с западными поставщиками. В настоящее время на российском рынке первичной фармацевтической упаковки доминируют изделия зарубежных компаний: США, Японии, Китая и Западной Европы, занимающие 70% от общего объема рынка. Российские произ-

водители хоть и стараются не отставать, но конкуренцию в современных условиях выдерживают с трудом". Виталий Смердов подчеркивает, что на заводе "Сотекс" все элементы упаковки проходят входной контроль качества и межоперационный контроль в процессе производства. Ампулы компания приобретает у венгерской компании, блистеры формирует самостоятельно из пленки ПВХ польского производства.

Завод "Сотекс" оборудован линией по выпуску преднаполненных шприцев, на которой производится социально значимый препарат Эральфон(г) для лечения анемии. Для Эральфона(г) у немецкого поставщика компания закупает шприцы с автоматическим устройством защиты иглы. Такая форма выпуска наиболее комфортна, удобна для введения и безопасна для пациентов и медицинского персонала. Она позволяет значительно упростить и контролировать процесс лечения, а также защищает от возможного ранения и заражения. "Очень жаль, что российские производители фармацевтической упаковки не выпускают шприцы для предварительного наполнения", - резюмирует гендиректора ЗАО "ФармФирма "Сотекс".

В НПО "Петровакс Фарм" уверены: современных российских фармацевтических компаний, работающих в соответствии с международными стандартами GMP, российский рынок первичной фармацевтической упаковки в его нынешнем виде совершенно не удовлетворяет. Среди его "слабых мест" - довольно узкий ассортимент (отсутствуют современные виды фармуупаковки), а также нестабильность качества выпускаемых изделий. "В отличие от вторичной фармацевтической упаковки (здесь изделия российских производителей представлены на достаточно высоком качественном уровне), российская первичная упаковка на данный момент не может конкурировать с западной ни по качеству, ни по степени защиты, ни по форме, ни по удобству применения", - отмечает Елена Бондаренко, начальник департамента обеспечения качества компании НПО "Петровакс Фарм".

Существенное значение для фармацевтического производства имеет и вопрос взаимоотношений с партнерами: многие из российских производителей фармацевтической упаковки оказываются негибки в общении и решении бизнес-задач, с трудом идут навстречу при обсуждении бизнес-вопросов. Учитывая все эти факторы, в НПО "Петровакс Фарм" в основном используется зарубежная первичная упаковка производства компаний Thueringer Pharmaglass, Schott forma vitrum, Helvoet Pharma Belgium N.V., Gerresheimer Bunde GmbH. При выборе поставщика и изделий во внимание принимаются качество, цена, стабильность работы, сроки и условия поставки, наличие сертификата соответствия системе менеджмента качества. "Так, гриппозную вакцину Гриппол(г) плюс мы выпускаем в преднаполненных шприцах, - сообщает Елена Бондаренко. - Это индивидуальные шприц-дозы, удобные в использовании и более безопасные в применении для медицинского персонала и пациентов. Поскольку шприцы для предварительного наполнения в России сегодня не производятся, мы их закупает у зарубежных компаний".

#### Прогнозы и перспективы

По оценке консалтинговой компании Gbi Research, прирост на мировом рынке упаковки будет составлять 6,9% в год и достигнет 68 млрд. к 2015 г. Похожий прогноз развития мирового рынка фармацевтической упаковки дает в своем отчете и американская аналитическая группа Freedonia. Согласно ему, рынок будет расти на 5,5% в год и в 2015 г. достигнет \$62 млрд. (эти данные приводит Upravano.ru со ссылкой на Packaging World). Более 70% от этого количества придется на Западную Европу, США и Японию, которая, по оценке аналитиков из Freedonia, в ближайшие 5 лет сохранит лидирующие позиции на мировом рынке фармацевтической упаковки. Япония по-прежнему будет потреблять большие объемы фармацев-

тических флаконов и других видов фармацевтической упаковки, однако темпы развития этой отрасли в стране несколько замедлятся. На западноевропейском рынке рост отрасли будет обусловлен обновлением правительственных стандартов для производства медикаментов, а также выпуском дозированных препаратов, разработкой высокобарьерной и защищенной от подделки упаковки.

Наибольший рост рынка фармацевтической упаковки будет наблюдаться в Китае, где сегодня активно идет расширение производственных мощностей и выполняется правительственная программа, направленная на повышение качества и улучшение имиджа лекарственной продукции местного производства. Рынки фармацевтической упаковки Индии и Бразилии также будут быстро расти, поскольку в этих странах фармацевтическому рынку и его диверсификации традиционно уделяется большое внимание.

Самой популярной упаковкой на мировом фармацевтическом рынке в 2015 г. по-прежнему останутся пластиковые флаконы для таблеток, поступающих в аптеки по весу и фасуемым на месте в соответствии с рецептом. Второе место по популярности займет блистерная упаковка. Наибольшие изменения на мировом рынке первичной фармацевтической упаковки ожидаются в сегментах шприцов-ручек и мелкой тары для жидкостей. Их продажи будут постоянно увеличиваться, а ассортимент расширяться вслед за прогрессом биотехнологий, что актуально и для России.

Эксперты прогнозировали в 2012 г. российской фармацевтической промышленности потребность в около 1,6 млрд. ампул и 250 млн. инъекционных флаконов, а годовой рост этих рынков с 2009 г. по 2012 г. - 19% и 34% соответственно. По словам Рудигера Вагнера, до недавнего времени 50% высококачественных ампул и 100% современных флаконов были импортными. Эта ситуация изменилась после открытия в Нижегородской области завода по производству фармацевтической упаковки Schott в мае 2011 г. Предприятие выпускает современную фармацевтическую упаковку, которую поставляет на российский рынок и в страны СНГ. Ампулы и флаконы изготавливаются из запатентованного боросиликатного стекла Schott Fiolax(г), разработанного для использования в фармацевтической упаковке. Его главными преимуществами являются гарантированно высокая стабильность состава, гидролитическая и химическая устойчивость. Российский завод Schott получил сертификат на соответствие стандартам ISO 9001:2008 и ISO 15378:2006.

Наряду с локализацией производства зарубежной фармацевтической упаковки, в России сегодня наметилась еще одна важная тенденция - модернизация существующих предприятий и создание новых производств в рамках развития фармацевтических кластеров. Один из примеров - Уральский стекольный завод, расположенный на площадке бывшего Уфимкинского стекольного завода. По словам А. Петрова, члена наблюдательного совета Уральского фармацевтического кластера, в 2005 г. завод прошел процедуру банкротства, что негативно отразилось на населенном пункте. В настоящее время с возрождением предприятия около 3500 жителей поселка снова увидели для себя серьезную перспективу, а некоторые получили рабочие места на заводе. От старого завода решено оставить всего несколько наиболее пригодных зданий: административно-бытовой корпус, некоторые вспомогательные цеха. Для основного производства строятся новые здания и сооружения. Полностью готов цех для первой очереди производства, складские помещения, пущена в эксплуатацию новая котельная, трансформаторная подстанция, кислородная и компрессорная станции. "В соответствии с новым Федеральным законом "Об обращении лекарственных средств", вступающим в силу с 2014 г., все фармацевтические производства в России должны перейти на стандарт GMP, что неизбежно влечет потребность только в высококачествен-

ной упаковке, произведенной по соответствующим стандартам. Поэтому Уральский стекольный завод также будет сертифицирован на соответствие стандартам GMP с привлечением для этого европейских и японских специалистов", - констатирует Александр Петров. На первой очереди производства из импортной стеклотрубки будут выпускаться ампулы шприцевого наполнения форм B, C, D по DIN ISO 9187-1 емкостью от 1 до 20 мл, флаконы по DIN ISO 8362 емкостью от 5 до 20 мл и картриджи по DIN ISO 13926-1. Следующие очереди предусматривают выпуск стеклотрубки 1 гидролитического класса собственного производства в соответствии с DIN ISO 720-1989 и DIN ISO 695-1994. На 2012 г. был запланирован пуск первой очереди производства на 6 технологических линиях итальянского и японского производства, а до конца года выпустить 75 млн. изделий, создав около 80 новых рабочих мест. Проектирование и подготовку производства второй очереди со строительством стекловаренной печи планируется пустить в 2013 г. вместе с 14 новыми технологическими линиями, увеличив объем производства до 500 млн. изделий в год и создав еще около 200 новых рабочих мест. В 2014 г. планируется построить и пустить вторую стекловаренную печь, довести количество линий выпуска готовых изделий до 36 и выйти на планируемую мощность 1 млрд. изделий в год, создав в общей сложности более 700 новых рабочих мест. При этом общие инвестиции в проект составят 2,8 млрд. руб. Специалисты получили обучение за рубежом, решаются социальные задачи. Продукцию завода ждут предприятия Уральского фармацевтического кластера.

На положительные перемены, происходящие в сфере производства первичной фармуупаковки, указывает и Юрий

Калинин: "Несмотря на то, что в стратегии развития фармацевтической промышленности решению вопросов обеспечения предприятий современной первичной упаковкой уделено недостаточно внимания (в бытность Министерства медицинской промышленности СССР существовало специальное управление, которое координировало работу 12 стекольных заводов и десяти заводов по производству медицинских полимеров), ситуацию в данной сфере я не могу назвать безнадежной. В Курске пускается современное производство высокоточной трубки для изготовления флаконов и ампул объемом до 1 млрд. шт. На такую же мощность рассчитано производство в Свердловской области на базе Уфимкинского стекольного завода. Конкурентоспособную продукцию стали выпускать предприятия в Ставрополе, Ульяновске, Борисове (Тверской области). В Нижегородской области открыла производство одна из ведущих в мире компания по производству медицинского стекла Schott. В стадии реконструкции находятся Туймазинский, Клинский и Солнечногорский заводы. По ее завершению мы сможем полностью удовлетворить потребности фарминдустрии в первичной упаковке из стекла".

Учитывая развернутую в стране масштабную работу по созданию фарминдустрии в рамках федеральной целевой программы "Развитие фармацевтической и медицинской промышленности до 2020 г.", Юрий Калинин считает целесообразным предусмотреть софинансирование работ по модернизации предприятий-производителей первичной упаковки со стороны фармацевтических кластеров, как это делается на Урале: "Заинтересованность фармацевтических производителей в этой работе очевидна". (Remedium/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

### GLAXOSMITHKLINE ИНВЕСТИРУЕТ В ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ РЕДКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ

Британская фармацевтическая компания GlaxoSmithKline объявила об инвестировании EUR17,5 млн. (\$23,5 млн.) в французскую венчурную компанию по разработке лекарственных средств для лечения редких заболеваний в Европе. Основным инвестором компании Kurma Biofund II является венчурная компания Kurma Life Science Partners (KLS). Другие инвесторы - CDC Entreprises, Idinvest Partners и New Enterprise Associates. На текущий момент новая компания привлекла \$58 млн. из намеченных \$99 млн. Она будет сотрудничать с различными европейскими клиническими и научно-исследовательскими институтами. В целях финансирования разработки 10 новых препаратов в течение ближайших 3 лет в апреле 2013 г. GSK заключила соглашение с инвестиционной компанией Avalon Ventures на \$495 млн. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### ЦЕНЫ НА БРЭНДИРОВАННЫЕ ЛЕКАРСТВА БУДУТ ПЕРЕСМОТРЕНЫ

Министерство здравоохранения объявило о начале консультаций в отношении предлагаемой схемы ценообразования на оригинальные лекарственные препараты, не покрываемые добровольной программой регулирования цен на лекарства (PPRS). Ожидается, что цены на эти препараты могут быть снижены на 10-20%. По словам министра здравоохранения Великобритании Лорда Хау, страна больше не может позволить себе увеличивать расходы на лекарственные препараты, т. к. это означает сокращение расходов на другие нужды. По прогнозам исполнительного директора Британской ассоциации фармотрасли Стивена Уайтхеда, под новую схему ценообразования попадут 10% обращающихся на британском рынке оригинальных лекарственных препаратов. Он добавил, что новая схема будет применяться к любой компании, которая не присоединится к добровольному соглашению с правительством об установлении цен на лекарства. Правительство наделит Национальный институт здоровья и клинического совершенствования Великобритании (NICE) полномочиями определять эффективность новых лекарственных препаратов в рамках новой схемы ценообразования, которая вступит в силу в январе 2014 г. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ИРАН

### НАЧИНАЕТСЯ ПРОИЗВОДСТВО НОВОГО ПРЕПАРАТА ПРОТИВ РАКА

Иран приступает к производству нового препарата против рака. Заместитель начальника организации по вопросам продуктов и лекарств Министерства здравоохранения Ирана Шамсали Рзазаде отметил, что препарат Docetaxel, применяемый при лечении различных форм рака, до сих пор импортировался, теперь будет производиться Ираном. Иран также организует производство в стране препарата Faktor VII и препаратов, применяемых при лечении рассеянного склероза, вследствие чего не будет необходимости импортировать препараты данного типа.

По официальной статистике, в Иране каждый год выявляется 63 тыс. случаев заболевания раком, 46 тыс. больных умирают. По информации СМИ Ирана, реальная цифра заболевших раком составляет 90-95 тыс., умерших от него - более 50-55 тыс. Кроме того, на данный момент в Иране имеется 50 тыс. больных рассеянным склерозом. Санкции США и Евросоюза, охватывающие финансовый, торговый, энергетический и транспортный сектора Ирана, привели к экономическому спаду. Эти санкции наряду со снижением стоимости национальной валюты создали проблемы в импорте лекарственных препаратов в страну. Так, в последнее время в стране стали труднодоступными 90 видов препаратов, используемых при лечении некоторых инфекционных заболеваний, рака, диабета и других тяжелых заболеваний. (Trend/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**БЕЛАРУСЬ****ОАО «ПКФ «МОДУМ - НАША КОСМЕТИКА» РАЗРАБОТАЛО  
УСПОКАИВАЮЩИЙ ТОНИК ДЛЯ СУХОЙ И НОРМАЛЬНОЙ КОЖИ ЛИЦА**

Новая разработка фабрики "Модум - наша косметика" - успокаивающий тоник для сухой и нормальной кожи лица с экстрактом женьшеня и цветов сакуры. Тоник, предназначенный для завершения процесса очищения кожи лица, дополнит трехступенчатую систему ухода серии "Ветка Сакуры". Благодаря входящим в состав D-пантенолу, аллантоину, витамину F, тоник эффективно успокаивает и смягчает сухую и склонную к раздражению кожу. Экстракты женьшеня и цветов сакуры выполняют функцию тонизирования и питания кожи, восстанавливают гидролипидную мантию, улучшают цвет лица, активизируют обменные процессы в клетках эпидермиса. Специальный увлажняющий комплекс обеспечивает мгновенное и долговременное увлажнение кожи, делая ее мягкой, упругой и эластичной. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**РОССИЯ****КОМПАНИЯ ORLY ПРЕДСТАВИЛА ЛИМИТИРОВАННУЮ КОЛЛЕКЦИЮ ЛАКОВ ORLY BY KIRA PLASTININA**

Компания ORLY стала первооткрывателем, выпустив коллекцию ORLY limited edition by Kira Plastinina. Теперь появилось собрание лаков от профессионалов в области ухода за руками и натуральными ногтями, вдохновленное высокой модой и теми, кто ее создает. Компания ORLY - первая из ногтевой индустрии, кто "шагнул" на подиум молодежного российского дизайнера Киры Пластининой. Презентация совместной капсульной коллекции лаков для ногтей ORLY limited edition by Kira Plastinina состоялась в рамках показа FALL/WINTER 2013/2014 Киры Пластининой. Собрание лаков воплощает последние трендовые оттенки золотой поры: глубокий темно-синий, насыщенный баклажановый, вечерний серебристо-платиновый и смелый ярко-розовый. Теперь поклонникам двух брэндов подбирать look поможет совместное творение компании ORLY и Киры Пластининой - коллекция лаков ORLY limited edition by Kira Plastinina. Рекомендуемая розничная стоимость - 800 руб. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ГЕРМАНИЯ****КОМПАНИЯ SCHWARZKOPF & HENKEL ОБНОВИЛА ЛИНЕЙКУ TAFT ULTRA И TAFT ULTRA PURE**

Инновационные формулы средств для стайлинга Taft Ultra и Ultra Pure полностью отвечают требованиям, которые предъявляются к современным продуктам для укладки волос.

Taft Ultra Pure - линия средств без силикона и отдушек. Легкая формула обеспечивает стойкую укладку без эффекта склеивания волос. Все средства Taft Ultra Pure гипоаллергенны, прошли дерматологические тесты и подходят обладательницам чувствительной кожи. Новая формула, содержащая инновационные полимеры Ultra Pure, обеспечивает сверхсильную фиксацию, которая не причиняет дискомфорта, не ложится на волосы в виде налета и легко удаляется при расчесывании. Обновленная линейка включает пену и лак для естественной укладки без склеивания волос.

Для волос, нуждающихся в особом подходе, Taft предлагает обновленную линию средств Taft Ultra, обогащенную новой формулой с Аргинином. Аргинин - аминокислота, придающая волосам силу и увеличивающая их способность противостоять внешним факторам. Средства для стайлинга, содержащие эту биологически активную добавку - модный тренд на рынке косметики. Taft Ultra с Аргинином - это сверхсильная фиксация в течение 24 часов без склеивания и сильные волосы от корней до самых кончиков. В обновленную линию входят 7 средств: лак для волос объемом 350 мл, 225 мл, 75 мл, лак для моделирования, пена для укладки, гель для волос, гель с эффектом мокрых волос. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ИСПАНИЯ****БРЭНД MANGO ВЫПУСТИЛ МУЖСКУЮ ВЕРСИЮ АРОМАТА REBEL**

Испанский модный брэнд выпустил мужской аромат Rebel Hero, который вышел в продолжение женского Lady Rebel (2009 г. выпуска). Парфюмерная композиция строится на типично мужских нотах: мохито, джин тоник, грейпфрут, пряности и сандал. Аромат выпущен в виде туалетной воды (100 мл), флакон по форме строгий прямоугольный, выполнен в серо-стальных оттенках. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**БРЭНД LOEWE СОЗДАЛ АРОМАТ ДЛЯ ЖЕНЩИН AURA**

Новый парфюм не связан с более ранним ароматом (1994 г.), носящим то же название. Aura - цветочный аромат с фруктовым и восточным акцентом. Доминирующие ноты - эфирное масло розы, сандаловое дерево и атласский кедр. Аромат Loewe Aura будет выпускаться во флаконах объемом 40 мл, концентрация - Eau de Parfum. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ИТАЛИЯ****В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ЛИНИЯ МУЖСКИХ АРОМАТОВ ДОМА GUCCI ПОПОЛНИТСЯ НОВЫМ ИЗДАНИЕМ**

В июле парфюмерная линия мужских ароматов Дома Gucci пополнится новым изданием - Made to Measure. По характеру новинка пряная, восточная, мужской аналог насыщенного аромата Gucci Premiere. Аромат Gucci Made to Measure создан на основе нот бергамота, апельсина, лаванды, аниса, мускатного ореха, водяной лилии, ягод можжевельника, сливы, корицы, лада, пачули, кожи и янтаря. Gucci Made to Measure выйдет в виде туалетной воды в сопрождении парфюмированных продуктов для тела. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**МУЖСКОЙ АРОМАТ FOREVER SAILING ОТ БРЭНДА MOSCHINO - ФЛАНКЕР АРОМАТА MOSCHINO FOREVER**

Брэнд Moschino выпустил аромат для мужчин Forever Sailing - фланкер аромата 2011 г. Moschino Forever. Основные ноты аромата - ледяная мята, лимон, грейпфрут, лаванда, можжевельник, пачули, амбра и мускус. Принадлежит к группе древесные фужерные. Аромат Moschino Forever Sailing выпущен во флаконах объемом 30, 50 и 100 мл, концентрация - Eau de Toilette. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ФРАНЦИЯ

### В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ВЫХОДИТ НОВЫЙ ДУЭТ АРОМАТОВ ОТ ДОМА EMANUEL UNGARO

Дом Emanuel Ungaro выпускает в июле новый ароматный дуэт. Это совершенно новые запахи во флаконах современного дизайна. Ароматы называются Ungaro for Him и Ungaro for Her, они созданы для современных мужчин и женщин, для которых жизнь - это большое приключение.

Ungaro for Him - освежающий и бодрящий аромат. Открывается нотами грейпфрута, Сычуаньского перца, апельсина и яблочного чая. Элегантный и дымный след оставляют ноты сердца - жасмин, мирра, кориандр, мята. Базовые ноты - на основе бобов тонка, древесных оттенков, аккордов табака.

Ungaro for Her - женский запах с подчеркнута игривой и молодежной композицией. В первых нотах - грейпфрут, мандарин и розовый перец. Сердце - ноты жасмина, гибискуса и розы. База благоухает ванилью, кедром, гелиотропом.

Ароматы выходят в виде туалетной воды. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### БРЭНД OCCITANE ПРЕДСТАВЛЯЕТ ЛЕТНЮЮ ВЕРСИЮ АРОМАТА VERVEINE

L'Occitane представляет лимитированную летнюю версию своего аромата унисекс Verbena - Verveine Menthe/Mint Verbena. The Mint Verbena Eau de Toilette - это сочетание экстракта органической вербены из Прованса с эфирным маслом мяты. Ноты: зеленый лимон, грейпфрут, вербена, мята курчавая, мята перечная, белая древесина и мускус. Аромат L'Occitane Verveine Menthe/Mint Verbena выпускается во флаконе объемом 100 мл, концентрация - Eau de Toilette. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### В 2013 ГОДУ БРЭНД GIVENCHY ОТМЕТИТ ДЕСЯТИЛЕТИЕ АРОМАТА VERY IRRESISTIBLE НОВИНКОЙ

В 2013 г. Givenchy отмечает десятилетний юбилей своего аромата Very Irresistible. В сентябре выйдет специальное праздничное издание - Givenchy Very Irresistible Collector Edition. Новый фланкер Givenchy Very Irresistible Collector Edition создан из 10 сортов роз, среди которых болгарская роза, марокканская, турецкая, мускусный шиповник, роза-пион, анисовая роза, красная роза, роза цвета фуксии и др.

Флакон украшен аппликацией из 10 роз, на упаковке - поздравительная надпись "Happy 10 years!". Аромат выйдет ограниченным тиражом. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

## ФОНДОВЫЙ РЫНОК

### РОССИЯ

#### ОАО «АНК «БАШНЕФТЬ» ЗАВЕРШИЛО КОНСОЛИДАЦИЮ НЕФТЕХИМИЧЕСКИХ АКТИВОВ В РАМКАХ ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»

Годовое общее собрание акционеров ОАО "Объединенная нефтехимическая компания" (ОНК), прошедшее 28 июня, подвело итоги работы компании за 2012 г. На заседании совета директоров ОНК его председателем был вновь избран Яков Голдовский. В рамках консолидации ОНК приобрела у "Башнефти" 100% долей ООО "Туймазинское газоперерабатывающее предприятие", ООО "Шкаповское газоперерабатывающее предприятие", а также создала ООО "Бисфенол". ООО "Туймазинское газоперерабатывающее предприятие" и ООО "Шкаповское газоперерабатывающее предприятие" подписали договоры о приобретении у "Башнефти" находившихся у них в аренде производственно-имущественных комплексов, а ООО "Бисфенол" приобрело у "Башнефти" производственные фонды для производства дифенилолпропана технического. В рамках проекта консолидации нефтехимических активов также был осуществлен дополнительный выпуск 10166000 обыкновенных акций ОАО "ОНК" на 10,166 млрд. руб. 30 мая дополнительная эмиссия акций ОНК была размещена по открытой подписке. В ходе размещения дополнительной эмиссии акций ОНК "Башнефть" реализовала преимущественное право их приобретения, оплатив ценные бумаги ОНК денежными средствами и ценными бумагами дочернего ОАО "Уфаоргсинтез". В результате сделки ОНК стала владельцем 65,3% обыкновенных акций (56,5% уставного капитала) ОАО "Уфаоргсинтез", а "Башнефть" сохранила свою долю (98%) в уставном капитале ОНК. Цель консолидации нефтехимических активов "Башнефти" в рамках Объединенной нефтехимической компании - развитие данного направления как отдельного бизнеса. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## ФИНАНСЫ. ЦЕНЫ. ПОШЛИНЫ

### УКРАИНА

#### С 1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА СНИЖЕНЫ ЦЕНЫ НА ГАЗ ДЛЯ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Национальная комиссия, осуществляющая регулирование в сфере энергетики (НКРЭ) Украины, с 1 июля снизила предельные цены на газ для бюджетных организаций и промышленных потребителей на 1,4%, или на 50 грн./1000 куб. м до 3459 грн./1000 куб. м (без НДС, сбора к утвержденному тарифу на газ в виде целевой надбавки, тарифов на транспортировку, распределение и поставку газа по регулируемому тарифу). Соответствующие решения закреплены постановлениями комиссии №753 и №752 от 27 июня.

Последний раз комиссия пересматривала тарифы для промпотребителей в декабре 2011 г., повысив их на 3,8% с 1 января 2012 г. (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

### БЕЛАРУСЬ

#### ЭКСПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ С 1 ИЮЛЯ 2013 ГОДА УВЕЛИЧЕНЫ

В Беларуси с 1 июля увеличены экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты. Это предусмотрено постановлением Совета министров №541 от 26 июня 2013 г. Экспортная пошлина на сырую нефть выросла с \$359,3 до \$369,2/т. Единая ставка экспортной пошлины на светлые и темные нефтепродукты (кроме бензина), которая с 1 октября 2011 г. унифицирована на уровне 66% пошлины на нефть, составляет \$243,6/т против \$237,1/т в июне. Такая же пошлина установлена на бензол, толуол, ксилолы. На товарные бензины и прямогонный бензин ставка вывозных таможенных пошлин, исходя из коэффициента 0,9, равна \$332,2 вместо \$323,3/т в июне. Пошлина на сжиженные углеводородные газы с 1 июля снижена с \$72,2 до \$45,2. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

## РОССИЯ

## МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «БУРОВАЯ ХИМИЯ»

Вторая международная конференция "Буровая химия", организованная компанией CREON Energy, состоялась в Москве. Рынок буровой химии растет, что объясняется необходимостью поддерживать существующие месторождения и осваивать новые. Эксплуатационный фонд скважин меняется, что приводит к расширению ассортимента буровых растворов на рынке и дает шанс заявить о себе новым производителям. Для российских сервисных компаний традиционной проблемой остается несоответствие цены качеству поставляемых растворов. В этой связи генеральный директор CREON Energy Санджар Тургунов предложил участникам конференции - активным игрокам рынка буровой химии - определить те факторы, которые позволят производителям России удовлетворять требования заказчиков по качеству и развивать сегмент внутри страны.

Общая добыча нефти и газового конденсата в 2012 г. составила 518 млн. т, на 1,3% превысив показатель 2011 г. В ноябре 2012 г. был достигнут максимальный за весь постсоветский период функционирования отрасли уровень среднесуточной добычи нефти в 1430,9 тыс.т. По сообщению Анастаса Гатунка, директора департамента углеводородного сырья CREON Energy, крупнейшими российскими нефтедобывающими компаниями оставались "Роснефть", "ЛУКОЙл", "ТНК-ВР" и "Сургутнефтегаз" - на их долю пришлось свыше 60% всего объема добычи. По географическому распределению месторождений лидером остается Западная Сибирь, там же отмечались и наилучшие показатели по проходке в бурении, однако самый большой прирост демонстрировали новые регионы добычи - Восточная Сибирь и Дальний Восток. По итогам 2012 г. лидерами по объемам буровых работ являлись компании "Сургутнефтегаз", "Роснефть", "ЛУКОЙл" и "Газпром нефть". На начало 2013 г. эксплуатационный фонд скважин увеличился по сравнению с январем 2012 г. на 2,29 тыс. ед. (+1,4%) и составил 162,772 тыс. ед. Неработающий фонд скважин занимал порядка 14,5% от эксплуатационного. В 2012 г. фонд скважин, дающих продукцию, увеличился на 2,276 тыс. (+1,7%), что опережает темп роста эксплуатационного фонда на 0,3%. Нефтяные компании повышают эффективность использования действующих месторождений и разрабатывают новые с целью поддержания уровня добычи нефти.

Стоит ли ввиду увеличения буровых работ на территории России говорить о количественном и качественном изменении структуры рынка буровых растворов, компания CREON Energy выясняла у ведущих игроков сегмента.

О стратегии "ЛУКОЙл" в области применения буровых растворов рассказал начальник отдела повышения эффективности бурения и закачивания скважин департамента по строительству скважин Владимир Следков. "ЛУКОЙл" работает в разных географических точках и горно-геологических условиях. Отсюда и большое разнообразие систем буровых растворов и их параметров. Основными подрядчиками "ЛУКОЙла" являются ведущие западные сервисные компании (M-I Swaco, Varoid, Baker Hughes), а также ряд компаний России, у которых есть конкурентоспособные рецептуры и возможности. Принципы выбора буровых растворов у "ЛУКОЙла" достаточно стандартные: обеспечение устойчивости стенок скважин; предотвращение прихватов бурового инструмента; минимизация загрязнения продуктивного пласта (или улучшение естественной проницаемости); экономическая эффективность (затраты, преимущество систем по интервалам применения); объем, сложность и стоимость утилизации отходов; косвенное влияние - механическая скорость, проходка на долото, качество цементирования, экономия времени на

проработках (ГИС, спуск ОК); специфика (H<sub>2</sub>S, АВГД, АНГД, сверхбольшие отходы). Готовые технические решения при наличии всей сопутствующей разрешающей документации становятся обязательными для применения. Как правило, "ЛУКОЙл" привлекает сервисные компании либо через бурового подрядчика, либо на условиях прямого контракта с региональным заказчиком. Пожелания по конструкции и профилям скважин специалистов в области разработки практически безграничны, это заставляет "ЛУКОЙл" постоянно совершенствовать применяемые материалы и реагенты. Кроме того, имеет место ухудшение качества запасов и усложнение горно-геологических условий, что также подталкивает "ЛУКОЙл" к привлечению и использованию все новых технологий буровых растворов. Так, по данным компании K&M, входящей в структуру Schlumberger, скважины месторождения им. Ю. Корчагина, находящиеся на шельфе Каспия, классифицируются как наиболее сложные за счет того, что при небольшой глубине возникают достаточно серьезные отходы. "Мы имеем проблемы с эквивалентной плотностью циркуляции в этих условиях, сохранением устойчивости породных стенок скважин, спуском колонн, хвостовиков, фильтров на эти глубины", - отметил Следков. В настоящее время "ЛУКОЙл" прорабатывает вопрос о строительстве скважин с отходом до 9 км. Расчеты показывают, что для строительства таких скважин текущих смазочных возможностей растворов на углеводородной основе, которым компания в последнее время отдала предпочтение, не хватает. Лабораторные опыты и испытания показывают, что эти свойства можно существенно улучшить. Также эксперт рассказал о системе опытно-промышленных работ, через которые проходят все новые технологии, составы и материалы в "ЛУКОЙле". В компании существует матрица текущего состояния технологий, где выделены основные технические проблемы по регионам и указана степень их актуальности. "ЛУКОЙл" уделяет значительное внимание буровым растворам, так как считает, что в этой области лежит решение многих технических вопросов. Он отметил, что растворы на углеводородной основе, несмотря на снижение аварийности и временных затрат на бурение, не являются панацеей, так как их использование также сопровождается рядом проблем, в том числе с цементированием.

В заключительной части презентации Следков рассказал об опыте и перспективе применения нестандартных буровых растворов компаний. На вопрос регионального руководителя в странах СНГ направления "Полимерные решения и тонкая химическая технология" компании "Албемарле кемикалз" Марины Романовой относительно использования бромидов в своих растворах, представитель "ЛУКОЙла" поделился негативным опытом компании по применению рецептуры "ДайПро", а также ее утилизации. В первую очередь это связано с высокой коррозионной активностью данной системы. По словам эксперта, альтернативой такому реагенту может стать появление высоко утяжеленных соленых систем без участия бромидов или на основе тонко измельченного барита (WARP).

Директор журнала "Бурение и нефть" Александр Удинский поинтересовался у докладчика, у каких российских фирм "ЛУКОЙл" закупает химические реагенты. Следков ответил, что компания не отслеживает поставщиков реагентов, так как заключает контракты с сервисными подрядчиками, которые отвечают за все используемые реагенты.

Отвечая на вопрос директора департамента химии и нефтегазодобычи "Химпартнеры" Алексея Денисова относительно того, с какими российскими компаниями сотрудничает "ЛУКОЙл", Следков сказал, что появляющиеся на

рынке крупные российские компании достаточно быстро исчезают: их либо покупают, либо поглощают. У "ЛУКОЙла" есть положительный опыт сотрудничества с такими предприятиями, как "ПетроИнжиниринг", "СпецПетросервис", "Миррико". Однако основное преимущество западных гигантов заключается в наличии колоссальных интеллектуальных ресурсов. В случае невозможности решения какой-либо проблем на месте, иностранные сервисные компании способны привлечь уникального специалиста, находящегося в любой точке земного шара. Кроме того, западные компании вкладывают большие инвестиции в НИОКР. Например, компания Schlumberger по объемам инвестиций в исследования входит в пятерку лидеров, а российская буровая компания "Евразия" не делает никаких вложений в НИОКР. Российские компании не имеют таких возможностей, отраслевая наука находится в крайне плачевном состоянии. С такими исходными данными сложно российским предприятиям иметь хорошие перспективы для развития. "ЛУКОЙл" для каких-то проектов привлекает именно российские предприятия, если в этом есть экономическая целесообразность.

Подтвердил данный тезис Алексей Хорьков, технический менеджер Varoid, который также рассказал, что в их компании активно используются все порталы информационных и интеллектуальных ресурсов. В случае недостатка собственного практического опыта в решении тех или иных вопросов на новых месторождениях привлекается дополнительная поддержка специалистов из регионов.

Другой технический аспект осветил Игорь Василенко, начальник департамента качества строительства и эксплуатации скважин компании "БСК "Ринако", который отметил, что на неработающем фонде скважин (14,5% от работающего фонда) значительную долю составляют скважины с нарушенной крепью. Это приводит к преждевременному обводнению продукции, дополнительным затратам на КРС и их обслуживание при эксплуатации, снижению добычи нефти на конкретном участке. Проблемы надежности крепи скважин наиболее актуальны при бурении и КРС в условиях поглощений, высокотемпературном воздействии паром на пласты с высоковязкой нефтью, биокоррозии в продуктивных пластах. Одним из методов повышения надежности крепи скважин является применение пеноцементной технологии. Разработанная и внедряемая на площадках "ЛУКОЙл-Коми" специалистами компании пеноцементная технология подразумевает применение термостойчивых и биостойчивых тампонажных материалов на основе тампонажной смеси "Карбон-Био" с повышенной трещиностойкостью камня при циклическом температурном воздействии (25-32<sup>0</sup>С), сжатии и разрыве. Применение буферно-полимерных смесей "Ринако" понижает интенсивность поглощения пеноцементного раствора, предотвращает закупорку прискважинной зоны фильтратом цементного раствора. Это позволяет вводить скважины в работу с незначительными затратами на их освоение. Создание участков с гарантированным сцеплением "труба - цементный камень - порода" обеспечивается применением специальных биметаллических колец, устанавливаемых в компоновке эксплуатационных колонн в интервале продуктивных отложений. Также Василенко осветил вопросы оценки качества надежности крепи скважин. Отметил, что традиционную информацию (по АКЦ и СГДТ) необходимо дополнять данными о "скин-факторе", анализе пластовой воды, методе USIT. Процесс цементирования осуществляется на низких скоростях продавки (не более 5-6 л/с) высоковязкими пенными тампонажными растворами с армированием базальтовым волокном в наклонных и горизонтальных скважинах. При этом практически исключается "язычковое или одностороннее цементирование". В случае применения соляно-кислотных обработок продуктивных пластов необходимо осуществлять мероприятия по защите цементного камня и контактных зон "труба - цементный

камень - порода" в интервалах перфорации и при близком расположении водонефтяного контакта (ВНК).

Переходя к вопросам реагентов, используемых при бурении, главный специалист отдела строительства скважин "БашНИПИнефть" Владимир Клеттер сделал доклад о буровых растворах, применяемых при строительстве скважин "Башнефти". На примере типового геолого-физического разреза нефтяного месторождения Республики Башкортостан докладчик показал основные осложнения, возникающие при строительстве скважин: поглощение и/или водопроявления; осыпи и обвалы стенок скважин; кавернообразование из-за размыва каменных солей (при наличии); а также подробно описал, какие именно буровые растворы применяются на месторождениях РБ и какие им сопутствуют риски. Среди современных проблем строительства скважин эксперт выделил использование буровых растворов плотностью более 1,0 г/куб. см в условиях АНПД, что является причиной избыточной репрессии на продуктивный пласт и низкого качества первичного вскрытия. Для решения этой проблемы стоит использовать облегченные буровые растворы плотностью 0,85-0,95 г/куб. см. Для облегчения интерпретации результатов электрокаротажа и определения характера насыщения пропластков стоит применять высоко ингибирующие гипсо-известковые буровые растворы с высоким УЭС. Наличие зон интенсивных поглощений (до полного ухода) в интервалах трещиновато-кавернозных карбонатных пород может быть решено путем включения в компоновку устройств управляемой кольматации высокопроницаемых зон.

Клеттер также поделился результатами опытно-промышленных испытаний гипсо-известковой промывочной жидкости (Алгуро), которые проводились совместно с компанией "Миррико" на месторождениях в Башкортостане. Как отметил Максим Ютяев, управляющий директор компании "Промышленная химия", после подтверждения эффективности использования системы бурового раствора Алгуро на скважинах "Башнефти" и "Татнефти" раствор в настоящее время адаптируется для применения на скважинах в Восточной Сибири.

Ведущий технический эксперт 3M Oil & Gas Сергей Папков сделал доклад об экономической эффективности применения полых стеклянных микросфер в буровых растворах и жидкостях глушения. Микросферы серии HGS представляют собой однородные полые сферы, состоящие из натрий-боросиликатного стекла визуального белого цвета. Их плотность составляет примерно 0,29-0,63 г/куб. см, размер - 10-100 мкм, температура размягчения - 60<sup>0</sup>С. При использовании микросфер 3M минимальная возможная плотность реального бурового раствора на углеводородной основе достигает 0,75 г/куб. см, в растворах на водной основе - 0,85 г/куб. см. Микросферы сохраняют стабильность и обеспечивают возможность применения стандартных систем очистки. Эксперт привел расчеты, обосновывающие экономическую выгоду от использования полых стеклянных микросфер в буровых растворах и облегченных жидкостях глушения скважин. Отвечая на вопрос Анастаса Гатунка относительно сотрудничества с нефтяными и сервисными компаниями, Папков отметил, что спрос на добавки есть, в настоящее время они поставляются ряду крупных заказчиков, в том числе "ЛУКОЙлу". Более того, компания 3M осуществляет проект строительства собственного завода в ОЭЗ "Алабуга", пуск которого планируется в 2014 г. Прогнозная мощность предприятия - 1000 т/год.

Технический менеджер Baker Hughes Юрий Булда презентовал новую высокоэффективную систему бурового раствора на водной основе Latidril. По его словам, растворы на водной основе (РВО) в мире имеют более широкое применение, чем растворы на углеводородной основе (РУО), которые используют благодаря их высоким смазочным свойствам и почти полному отсутствию отрицательно-

го влияния на стабильность стволов скважин в активных глинах и неустойчивых, сыпучих сланцах. Однако не стоит забывать, что применение РУО, а, главное, утилизация их самих и выбуренного шлама обходятся достаточно дорого. В этой связи компания Baker Hughes сделала упор на совершенствование растворов на водной основе с тем, чтобы антифрикционным свойствам и влиянию на горные породы они максимально приблизились к РУО. В ряду оригинальных технических решений, присущих системе Latidrill, нужно отметить высокоэффективный полиаминный ингибитор гидратации глин и ультрамелкий деформируемый герметизатор пор и микротрещин. Latidrill создана специально для бурения горизонтальных скважин большой протяженности на сланцевые нефть и газ в условиях высокой нестабильности горных пород. Ее преимущества заключаются в отличной смазывающей способности, высокой скорости проходки, минимизации сальникообразований и налипания на долоте и КНБК. Система также улучшает стабильность скважины, снижает стоимость бурения, максимизирует потенциал продуктивности. Поэтому данную систему можно эффективно применять также в вертикальных и наклонно-направленных скважинах, бурящихся в очень сложных геолого-технических условиях.

По завершении презентации Инна Шумилова, руководитель группы межотраслевой химии компании "Химпэк", поинтересовалась, производится ли Latidrill за рубежом или возможен синтез в России. По словам Булды, компоненты в растворе используются импортные, так как российских аналогов пока не нашли. Что касается приготовления бурового раствора из его компонентов, то это происходит непосредственно на буровых.

В рамках круглого стола региональный менеджер направления "Химическое проектирование" Weatherford Вениамин Михайлов сообщил, что для их компании сервис буровых растворов является новым направлением и пока ограничивается деятельностью самой компании. В то же время Weatherford открыта для применения "сторонней" химии.

Максим Ютяев, говоря о стратегии "Миррико", отметил, что компания фокусируется на Восточной Сибири, где активно развивается бурение и отмечается рост добычи нефти. В этой связи предприятие сотрудничает с национальным исследовательским институтом в Иркутске. Эксперт добавил, что все больше бурится скважин с горизонтальным окончанием, наклоннонаправленных скважин, поэтому следует сосредотачивать усилия в разработке буровых растворов с высокими реологическими и тиксотропными свойствами, позволяющими предотвратить осложнения в процессе бурения и, самое главное, обеспечивающими сохранение коллекторских свойств продуктивных горизонтов. С 2012 г. "Миррико" уделяет большое внимание НИОКР в целях создания, накопления и совершенствования эффективных химических решений для отрасли на ближайшие 3-5 лет.

По мнению исполнительного директора компании "Карбокам" М. Панфилова, будущее российских поставщиков сырья для сервиса буровых растворов представляется туманным, так как доля сервисных компаний России постоянно сокращается, а западные не очень охотно идут на контакт. Объясняется это отчасти несоответствием требованиям, предъявляемым к продуктам. В этой связи в планах "Карбокама" остается дальнейшая модернизация производства. Панфилов надеется, что в скором будущем их предприятие сможет предложить продукцию, способную удовлетворить требования западных заказчиков, которые работают на российском рынке.

С оценками Панфилова согласился директор "Полицелл" Сергей Крюков. На его предприятии также идет реконструкция в целях повышения качества товара. Основной преградой развития эксперт называет продукцию из Китая, которая обладая достаточно хорошим качеством,

намного выигрывает по цене. "Я не сомневаюсь, что такое положение устраивает сервисные компании и, в конечном итоге, нефтяные, но нам в этой ситуации выжить трудно. Если раньше благодаря низким ценам мы справлялись с конкуренцией Lamberti и других западных компаний, то с Китаем это делать сложнее", - констатировал Крюков. По его мнению, есть три способа "выживания". Во-первых, повышение качества продукции при сохранении традиционно низких цен. Во-вторых, возможная переориентация производства на продукцию, востребованную не только нефтегазовым сектором. В-третьих, развитие контактов с пришедшими на российский рынок мировыми гигантами. В частности, "Полицелл" имеет опыт поставки своей продукции таким компаниям, как Weatherford и M-I Swaco.

Главной проблемой российских производителей остается неудовлетворительное качество продукции. "Когда российские поставщики дают образцы продукции и мы проводим лабораторные испытания - результат хороший. Но как только заказываем промышленные партии - результат не тот. Нет стабильности качества, поэтому стараемся использовать импортную продукцию", - отметил Юрий Булда, представляющий Baker Hughes. Эксперт добавил, что по стоимости российская продукция бывает дороже импортной, несмотря на худшее качество.

В развитие темы выступил Раиф Исхаков, начальник отдела маркетинга "Химического завода им. Л. Я. Карпова" с презентацией продукции завода для буровой и промышленной химии. Среди прочей химической продукции для нефтегазового сегмента предприятие производит хлористый кальций, сульфит и тиосульфат натрия, силикагели, а также сульфат натрия и сульфат магния. В целях непрерывного совершенствования системы контроля качества на предприятии разработана и внедрена интегрированная система менеджмента на основе международных стандартов ИСО 9001, ИСО 14001, ОHSAS 18001.

Сервисные компании, как правило, закупают реагенты, однако не редкий случай, когда компания пускает производство некоторых компонентов под нужды своей деятельности. Примером может служить научно-производственное предприятие "Буринтех". Алексей Христенко, заведующий лабораторией буровых растворов, рассказал об их опыте производства собственных смазочных добавок "БЛ" и "БЛ-САЛТ" на основе растительных масел с температурой застывания не выше -12 С. Эти добавки способствуют снижению коэффициента трения и облегчают движение бурового инструмента. Их преимущества заключаются в биоразлагаемости и нетоксичности, также они легко диспергируются в холодной воде и не вызывают пенообразования. При использовании данных добавок увеличивается скорость бурения, уменьшается опасность возникновения прихвата, увеличивается срок службы буровых долот. Другим продуктом "Буринтех" является противоадгезионная добавка "Оптибур", которая представляет собой смесь безвредных для окружающей среды ПАВ и неполярных жидкостей с температурой застывания не выше -10 С. Назначение "Оптибура" заключается в предотвращении прилипания шлама к долоту и элементам КНБК, а также предупреждении диспергирования глинистого шлама. "Оптибур" не влияет на реологические параметры бурового раствора и безопасен для экологии и здоровья человека. Христенко представил технические характеристики следующих добавок, разработанных предприятием "Буринтех": ДПС (детергент противосальниковый), БАС (Буринтех-антистик), БИО ХХ (ингибирующая добавка), фиброволокно (реагенты для выноса шлама), а также "Изокор" (изолирующая жидкость для отбора керна).

Отвечая на вопрос Анастаса Гатунка относительно перспектив развития предприятия, Христенко отметил, что за последний год объем заказов увеличился вдвое, единственная проблема, которую испытывает сервисная компания, это дефицит квалифицированных кадров.

Подводя итоги конференции, можно констатировать, что российские месторождения в традиционных регионах добычи истощаются и находятся на последней стадии разработки. Нефтедобывающие компании начинают активно осваивать ресурсы Восточной Сибири, Дальнего Востока и континентального шельфа, где разработка месторождений представляется технологически крайне сложной, только западные сервисные компании полного цикла способны справиться полностью с подобными рода задачами. Как ре-

#### МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ПРОМЫШЛЕННЫЕ ГАЗЫ 2013»

Международная конференция "Промышленные газы 2013" компании CREON Energy прошла в третий раз, объединив на своей площадке представителей власти и ведущих компаний отрасли. Принятие новых техрегламентов и приведение нормативной базы в соответствие с требованиями безопасной эксплуатации воздухоразделительного и баллонного оборудования, налаживание связей между российскими производителями и западными поставщиками технологий, транспортировка и длительное хранение газов - такие темы к обсуждению предложил участникам форума гендиректор CREON Санджар Тургунов.

С обзорным докладом по российскому рынку промышленных газов выступила директор департамента аналитики CREON Energy Лола Огрель. Основные тенденции развития были представлены на примере водорода. К техническим газам относятся кислород, азот, аргон, водород, углекислый газ, гелий, ацетилен и другие. Современную промышленность сложно представить без их применения на различных этапах производства, использование промгазов ежегодно растет. На сегодняшний день основным продуктом на рынке промышленных газов является кислород, доля которого составляет 58%. На втором месте по потреблению находится азот - 26%. В тройку наиболее востребованных газов входит водород, занимая порядка 15% рынка. Мировое производство этого газа оценивается в 55-58 млн. т. Доля России достаточно велика и составляет порядка 8%: в 2011-2012 гг. объем производства H<sub>2</sub> превысил 4 млн. т (почти 50 млрд. куб. м). Несмотря на прогнозируемый рост объемов производства водорода в 1,5 раза к 2020 г., его доля на рынке технических газов России практически не изменится. Связано это с тем, что ожидается развитие рынка других технических газов, прежде всего гелия и кислорода. При этом если выпуск гелия будет ориентирован главным образом на внешний рынок (экспорт составит около 80 млн. куб. м), рост производства кислорода ожидается в связи с увеличением его потребления в России при газификации угля и для производства синтетических моторных топлив, то есть в тех процессах, которые только развиваются в стране. Огрель отметила недостаток информации по балансу промышленных газов на рынке. Компания CREON Energy ведет активную работу в этом направлении, и помимо отработанных водорода и гелия, планирует охватить весь рынок технических газов, пояснила эксперт.

Формировать профессиональный подход к вопросам создания и эксплуатации кислородных производств, установок разделения воздуха (ВРУ) и другого криогенного оборудования призвал участников конференции Владимир Власюк, главный технолог "Кислородмонтаж". В своем докладе он затронул главную наболевшую проблему отрасли - отсутствие технических требований и стандартов в области получения и реализации промышленных газов. Сейчас на российских предприятиях сложилась ситуация, когда основное кислородное оборудование (около 80%) давно работает в закритичной области: оно выработало нормативный ресурс в 20 лет и продолжает эксплуатироваться без требуемой диагностики. В 1990-х - начале 2000-х годов новое оборудование монтировалось без оформления соответствующих документов, в отдельных случаях имело сомнительное происхождение. Сегодня на кислородных производствах используются запчасти неустанов-

ленного или кустарного происхождения, без оформления документов, согласований и процедур соответствия, предусмотренных ПБ 03-576-03 и другими нормативами. Необходимые комплекты нормативной, монтажной, товаросопроводительной и эксплуатационной документации на работающее оборудование отсутствуют. Все это приводит к снижению уровня безопасности, увеличению числа аварий и несчастных случаев со смертельным исходом, что подтверждают данные Ростехнадзора. Стандартизация в отрасли не развивается. Например, из имеющейся базы 50000 стандартов сфере кислородной и криогенной техники посвящено около 30 стандартов, да и то 70-80-х годов разработки, которые уже устарели. Такое положение дел далее недопустимо, подчеркнул эксперт. По заданию Росстандарта "Кислородмонтаж" разработал новый ГОСТ Р 54892-2012 на монтаж кислородного оборудования, который уже действует. Помимо этого Росстандарт в конце 2012 г. принял решение образовать новый технический комитет по кислородному и криогенному оборудованию. Цель его создания - наладить работу по пересмотру, разработке и внедрению стандартов в России, странах Таможенного союза и СНГ. Кроме того, Технический комитет призван возродить участие РФ в международном комитете ТК/ИСО 220 и поднять статус страны с наблюдателя до активного члена, а также наладить деятельность межгосударственного ТК 137 "Кислород", который охватывает страны Таможенного союза и СНГ. Будет подписан приказ, утверждающий создание Технического комитета. Базовой организацией комитета утвержден "Кислородмонтаж", к участию приглашены ведущие предприятия и организации России, стран СНГ и крупные иностранные компании. В указанном комитете предусмотрены подкомитеты по общеотраслевым нормам и правилам, по продуктам разделения воздуха криогенными и некриогенными способами, редким газам, гелию, водороду, наполнительным станциям, криогенным сосудам и емкостям. Для обеспечения работы нового комитета по согласованию с Росстандартом "Кислородмонтаж" образовал специализированное некоммерческое партнерство (НП) "Экспертно-консультационный центр по кислородному и криогенному оборудованию", которое далее будет преобразовано в саморегулируемую организацию (СРО). В рамках комитета и СРО будут разработаны унифицированные правила для всех участников отрасли, которые позволят навести порядок. В соответствии с действующим законодательством саморегулируемые организации имеют право обязать нормативы к исполнению. Данное СРО получит от Ростехнадзора право выдавать разрешения на виды работ по специализации промышленных газов, без чего нельзя будет проводить работы в данной области. Власюк также высказался за создание региональных СРО с целью полноценного охвата регионов. Данный доклад вызвал живую дискуссию среди участников мероприятия. Отвечая на вопрос о стоимости членства в партнерстве, Власюк сообщил, что вступительный взнос составляет 100 тыс. руб., ежегодные членские взносы - 120 тыс. руб.

Комментируя выступление спикера, заместитель председателя экспертного совета подкомитета по углеводородному сырью комитета по природным ресурсам, природопользованию и экологии Госдумы РФ Валентин Гракович высоко оценил его информативную составляющую и выра-

зил заинтересованность в совместной работе по реализации стандартов и законодательных инициатив.

Генеральный директор Волгоградского кислородного завода и президент НПППМГКТ ИГМА Владимир Пантяшин отметил, что на рынке с 1995 г. существует ассоциация ИГМА, консолидирующая усилия игроков отрасли в направлении нормативного регулирования, которая вступительных взносов не взимает, а членские выплаты варьируются от 5 до 50 тыс. руб./год. По его словам, объединяться игрокам рынка необходимо, однако Пантяшин смысла в создании очередного НП не видит. Он предложил активизировать работу в рамках имеющейся организации и подчеркнул необходимость консолидировать усилия грамотных специалистов и профессионалов индустрии, знаний которых сейчас катастрофически не хватает регулирующим органам. По мнению Власюка, некоммерческие партнерства, такие как ИГМА, необходимы и оптимально эффективны в качестве региональных СРО. К сожалению, охватить своей деятельностью всю Россию у них не получилось.

Генеральный директор Linde Gas Rus Александр Звонцов предложил разделить деятельность комитета, который должен заниматься государственной стратегией и надзором, и объединение производителей промышленных газов ИГМА, вырабатывающее корпоративные правила безопасности и стандарты. По его мнению, это два дополняющих друг друга вида деятельности, поэтому обе организации будут эффективно работать параллельно друг с другом. При этом эксперт призвал как можно скорее приступить к самоорганизации российских производителей и к началу "живой работы". Последнее предложение поддержали практически все участники мероприятия.

В своем основном докладе Звонцов представил опыт компании Linde в обеспечении нефтехимических комплексов техническими газами. Он рассказал о преимуществах кластерного подхода при реализации нефтегазохимических проектов, добавив, что государственный план развития отрасли предусматривает развитие 6 кластеров до 2030 г. Эксперт отметил существенный рост спроса на продукцию разделения воздуха, однако парк российских ВРУ крайне изношен. Для замены оборудования требуются не всегда доступные предприятиям значительные инвестиции. В этой связи оптимальным выходом из положения могут стать аутсорсинговые проекты, в частности, по системе on-site, которые не предусматривают начальных капитальных затрат, оплата происходит по фактическому отбору газа. Основные финансовые, операционные и стратегические выгоды аутсорсинга давно известны, on-site проекты на Западе широко распространены, их применение отлажено. Однако в России общегосударственная схема реализации поставки газа on-site отсутствует, в законодательстве существуют так называемые "серые зоны", например, затруднения при регистрации опасных производственных объектов или сложности при применении модели take-or-pay.

Руководитель направления энергосбережение "Сибур" Сергей Мурашов сообщил, что считает использование on-site перспективным направлением, но его реализация в каждом случае требует серьезного предварительного анализа и экспертизы. Первый договор на поставку технических газов "Сибур" заключил с компанией Air Products в Воронеже, где построена новая воздуходелительная установка. В компании готовятся к реализации еще несколько on-site проектов.

Тему поставок технических газов on-site продолжил Игорь Соловьев, заместитель гендиректора - коммерческий директор "Криогенмаша", - единственного российского поставщика полного цикла на рынке промгазов. Основанное в 1949 г., предприятие исторически снабжало криогенным воздуходелительным оборудованием российские и зарубежные производственные комплексы. В 2009 г. "Криогенмаш" вышел на рынок продаж техгазов в РФ. В настоящее время по объявленным инвестициям предприятие занимает 13% российского рынка поставок технических газов on-site. В числе реализованных - on-site проекты на Северском трубном и Первоуральском новотрубном заводах. В текущем году будет введен в эксплуатацию производственный комплекс на Таганрогском металлургическом заводе, в следующем году - на Ижорской промышленной площадке. Кроме того, на стадии разработки находятся 5 подобных проектов. На долю on-site приходится около 20% бизнеса компании, остальное занимают продажа и обслуживание воздуходелительного и прочего оборудования.

Далее вниманию собравшихся была представлена серия выступлений, посвященных возможностям хранения и транспортировки технических газов. Так, менеджер Taylor-Wharton Slovakia Виктор Сабо рассказал о современных криогенных емкостях, трубопроводах из нержавеющей стали и прочей продукции, которые изготавливаются на заводе в Кошице, а также на предприятиях подразделений компании, расположенных в Германии, Австралии, Китае, Малайзии. Эльжбета Зейдлер, менеджер по продажам в странах Восточной и Центральной Европы Chart Ferroх, презентовала реализуемое компанией оборудование для хранения и дистрибуции технических газов и СПГ. В числе достижений фирмы она отметила выпуск самой большой вакуумно-изолированной емкости в мире объемом 1000 куб. м. Среди новых направлений в отрасли она обозначила тенденцию к производству ВРУ большей производительности и сокращению использования малотоннажных установок.

Об альтернативных технологиях транспортировки промышленных газов рассказал президент, технический директор "Мониторинг Вентиль и Фитинг" Евгений Слободов. Из трех известных способов доставки газа до потребителя: по трубопроводам, в сжиженном виде, в сжатом виде в баллонах и моноблоках (баллонных сборках), наиболее привлекательным спикер считает трубопроводный метод. На сегодняшний день в стране широко развиты трубопроводы, поставляющие углеводородное сырье, при этом протяженных трубопроводов для технических газов практически нет, за исключением нефтегазовых кластеров и внутри промышленных предприятий. Слободов представил расчеты по проекту трубопроводной транспортировки гелия на примере маршрута Оренбург - Москва (1500 км). Реализация такого проекта технически возможна, однако здесь необходимо государственное решение, заключил докладчик. Кроме того, спикер сообщил о способе перевозки криогенных жидкостей в транспортных газификаторах - паллетных танках, а также рассказал о бесшовных стальных баллонах типа I, композитных баллонах типа II, ацетиленовых баллонах с высокопористой монолитной массой, не содержащей асбест, которые компания поставляет более чем в 90 стран.

Коммерческий директор Восточной Европы итальянской VRV Юлия Чейкова предложила вниманию аудитории криогенное транспортное оборудование, оптимизированное для перевозок в условиях РФ. В частности, речь шла о цистернах-полуприцепах больших объемов, ISO контейнерах для всех видов транспорта, оптимизированных транспортных контейнерах малых объемов SB и DU. VRV имеет 55-летний опыт разработок и производства и поставляет продукцию большинству ведущих газовых компаний мира.

В заключительном докладе конференции Галина Милановская, начальник дальневосточной лаборатории "Формула-ДВ", затронула тему организации системы контроля на предприятиях по производству газовых смесей. Она также рассказала об успехах компании в производстве технических, пищевых, медицинских и чистых газов в баллонах и отметила усиление спроса на газы в регионе ввиду реализации крупных нефтегазовых и инфраструктурных проектов. (Rcc/Химия Украины, СНГ, мира)