

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА

№16 (334) 16 - 30 сентября 2013 г.

ХІІ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ – 2013

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ВЫСТАВКИ И КОНФЕРЕНЦИИ

**МЕТАЛЛО-
ОБРАБОТКА**
МЕТАЛЛООБРАБАТЫВАЮЩИЕ
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ

**УКРПЛАСТ
TECH**
ОБОРУДОВАНИЕ И ТЕХНОЛОГИИ
ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА
И ПЕРЕРАБОТКИ ПЛАСТМАСС

**ГИДРАВЛИКА
ПНЕВМАТИКА**

**УКРПРОМ
АВТОМАТИЗАЦИЯ**
ПРОМЫШЛЕННАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ

**ОБРАЗЦЫ, СТАНДАРТЫ,
ЭТАЛОНЫ, ПРИБОРЫ**
КОНТРОЛЬНЫЕ И ИЗМЕРИТЕЛЬНЫЕ ПРИБОРЫ,
ЛАБОРАТОРНОЕ И ПОЛИТЕХНИЧЕСКОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ, МЕТРОЛОГИЯ, СЕРТИФИКАЦИЯ

**БЕЗОПАСНОСТЬ
ПРОИЗВОДСТВА**
СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ, БЕЗОПАСНОСТЬ
РАБОЧЕЙ ЗОНЫ

**УКРМАШ
TECH**
ПРОМЫШЛЕННЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ

**УКРВТОР
TECH**
КОСМИЧЕСКАЯ ТЕХНИКА,
ОБОРУДОВАНИЕ

ПОДШИПНИКИ

УКРСВАРКА
ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ
И МАТЕРИАЛЫ

**ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ
СКЛАДСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ**

СУБКОНТРАКТЫ
РАЗМЕЩЕНИЕ ЗАКАЗОВ ПО КОМПЛЕКСИ

Генеральные
информационные партнеры:

Технический партнер:

Approved
Event



ОРГАНИЗАТОР
Международный выставочный центр
ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

Государственного агентства Украины по управлению
государственными корпоративными правами и имуществом
Украинской Национальной Компании "Укрстанкоинструмент"

19-22
НОЯБРЯ 2013 г.



+38 044 201-11-65, 201-11-56, 201-11-58
e-mail: illia@iec-expo.com.ua
www.iec-expo.com.ua
www.tech-expo.com.ua

МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15
М "Левобережная"

VI Международная специализированная выставка

МЕТАЛЛООБРАБОТКА ИНСТРУМЕНТ ПЛАСТМАССА



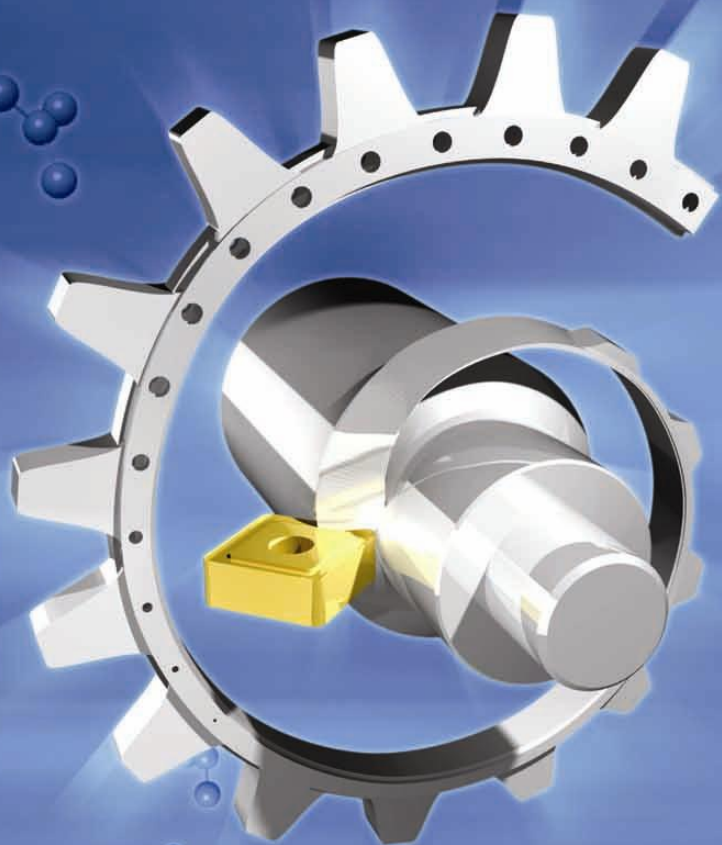
**МЕТАЛЛО-
ОБРАБОТКА**



ИНСТРУМЕНТ



ПЛАСТМАССА



**1-3
апреля
2014 г.**

Организатор:

Международный выставочный центр



+38 044 201-11-65, 201-11-56
e-mail: lilia@iec-expo.com.ua
www.iec-expo.com.ua

Технический партнер:



**МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР**
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15
М "Левобережная"

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

ISSN 1606-7304

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Химия
Украины**

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
▼ 16 – 30 сентября 2013 г.

№16 (334)

Подписной индекс 21880

в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Регионы	12
Нефтехимия	12
Природный газ	20
Коксохимия	25
Каучук. Резина. РТИ	26
Полимерные изделия и синтетические смолы	30
Химические волокна и нити	34
Неорганическая химия	35
Органическая химия	38
Минудобрения. Средства защиты растений	39
Лакокрасочная продукция. Красители	43
Строительная химия	47
Бытовая химия	52
Биохимия	55
Фармация	59
Парфюмерия. Косметика	65
Фондовый рынок	67
Финансы. Цены. Пошлины	67
Выставки. Конференции. Симпозиумы	68

**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»**

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: chemistry@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Генеральный директор Тамара Мальцева

Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. — в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости химических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на мес.
Журнал «Химия Украины» - печатный вариант с "1 " 2013 г. на мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1 " 2013 г. на мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ по e-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкасы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

ПРЕМЬЕР-МИНИСТР ПОСТАВИЛ ЗАДАЧУ РАЗРАБОТАТЬ ПРОГРАММУ РАЗВИТИЯ ХИМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ, ЧТОБЫ ОСЛАБИТЬ ЗАВИСИМОСТЬ ОТ ИМПОРТА

Премьер-министр Украины Николай Азаров поставил задачу разработать программу развития химической отрасли страны. "Состояние химической отрасли остается тяжелым. Я поручил вице-премьеру Юрию Бойко и министерству промышленной политики взять под контроль решение проблем, накопившихся на предприятиях этой сферы, и постоянно готовить предложения по защите отечественного химического рынка, - сказал Азаров. - Я обеспокоен тем, что структурные изменения в отрасли заморожены. Часть заявленных инвестиционных проектов по импортозамещению не реализована. Мы импортируем 45% сырья и более 50% готовой продукции химии. Нельзя допустить, чтобы такая импортозависимость внутреннего товарного рынка сохранилась".

Глава правительства считает необходимым провести глубокий анализ ситуации и определить меры государственной поддержки предприятий химической отрасли, которые бы обеспечили восстановление производства, в первую очередь органической продукции, резиновых изделий, пластмасс, сложных минеральных удобрений. Как сказал премьер, сегодня не работает значительная часть крупных химвпредприятий, среди которых "Линик", "Днепрошина", "Черниговское химволокно". (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ХОЛДИНГ OSTCHEM ВОШЕЛ В ПЕРВУЮ СОТНЮ ТОП-500 КОМПАНИЙ ЦЕНТРАЛЬНО-ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ ПО СОВОКУПНОЙ ВЫРУЧКЕ БИЗНЕСА ЗА 2012 ГОД

Холдинговая компания OstChem (объединяет активы азотной химии Group DF Дмитрия Фирташа) по итогам шестого ежегодного рейтинга консалтинговой фирмы "Делойт" "Топ-500 компаний Центрально-Восточной Европы" заняла 76 позицию среди 500 предприятий Центрально-Восточного региона и 9 позицию среди украинских компаний.

В исследовании, которое проводится 6 год подряд, анализируются компании из 18 стран. Совокупная выручка бизнесов, оказавшихся в рейтинге Топ-500 по итогам 2012 г., EUR724 млрд. В рейтинг Топ-500 консалтинговой компании "Делойт" вошла 51 компания из Украины, финансовые показатели которых вывели страну на 4 место по числу участников и на 2 по темпам роста выручки. Несмотря на медленный рост экономик Европы и Украины, крупным украинским компаниям по итогам 2012 г. удалось опередить европейских коллег по темпам роста доходов. Так, рост выручки отечественных компаний в 2012 г. составил 16,2%, по Центрально-Восточной Европе доходы бизнеса прибавили 3,3%. Среди компаний из Украины, по версии ежегодного рейтинга фирмы "Делойт", холдинг OstChem, ведущий производитель минеральных удобрений в Центральной и Восточной Европе, продемонстрировал один из лучших показателей роста выручки, который составил 28,5%.

Холдинг OstChem объединяет предприятия азотной химии Group DF: ПАО "Азот" (Черкассы), ПАО "Концерн "Стирол" - полистирол (Горловка), ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот" (Северодонецк), ПАО "Ривнеазот" (Ровно). Направление дистрибуции минеральных удобрений представляет компания "УкрАгро НПК", транспортировки - морской специализированный порт "Ника-Тера". (Концерн «Стирол»/ [Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ БАЛАНС ЗА I-II КВАРТАЛЫ 2013 ГОДА

В СООТВЕТСТВИИ С ОСНОВНЫМИ ГРУППАМИ УКТ ВЭД* (по данным Гостаможслужбы)

Группа УКТ ВЭД	Описание	Экспорт, %	Импорт, %	Сальдо, млрд. \$\$\$
27	Продукция ТЭК	6	26	-7333
28-35, 37-40	Продукция нефтехимического комплекса	9	17	-2905

* - рейтинги сформированы исходя из объемов экспорта в долларах США; ** - округленные данные. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТРУКТУРА ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ХИМИЧЕСКИМИ ТОВАРАМИ ЗА I-II КВАРТАЛЫ 2013 ГОДА

ИМПОРТ

Рейтинг товаров в соответствии с кодами УКТ ВЭД* (по данным Гостаможслужбы)

Группа УКТ ВЭД	Описание	%	Объем, млн. \$\$\$
27	Энергетич. материалы; нефть и продукты ее перегонки; битуминозные в-ва; воски мин.	26,35	9010
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	4,63	1580
30	Фармацевтическая продукция	3,76	1285
38	Другие продукты химической промышленности	2,05	700
40	Каучук, резина и изделия из них	1,25	425
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, туалетные и косметические препараты	1,16	395
26	Руды, шлаки, зола	1,08	370
31	Удобрения	1,08	365
29	Органические химические соединения	0,93	315
32	Экстракты дубильные или красящие; танины и их производные, пигменты и прочие красители, краски и лаки; мастики, чернила	0,65	220
34	Мыло, поверхностно-активные органические соединения; моющие средства, смазочные материалы, природный воск, готовый воск, смесь для чистки или полировки, свечи и аналогичные изделия, паста для лепки, пластилин, «зубоврачебный воск» и смеси на основе гипса для стоматологических целей	0,60	205

* - рейтинги сформированы исходя из объемов импорта в долларах США; ** - округленные данные.

ЭКСПОРТ

Рейтинг товаров в соответствии с группами УКТ ВЭД* (по данным Гостаможслужбы)

Группа УКТ ВЭД	Описание	%	Объем, млн. \$**
26	Руды, шлаки, зола	6,24	1900
27	Энергетические материалы; нефть и продукты ее перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	5,51	1675
28	Продукты неорганической химии: соединения неорганические или органические драгметаллов, редкоземельных металлов, радиоактивных элементов или изотопов	3,42	1040
31	Удобрения	2,54	775
25	Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент	1,01	305
39	Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них	0,84	255
32	Экстракты дубильные или красильные; таннины и их производные; пигменты и прочие красители, краски и лаки; мастики, чернила	0,56	170

* - рейтинги сформированы исходя из объемов экспорта в долларах США; ** - округленные данные. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РЕЙТИНГ

ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, МАЙ 2013 ГОДА

Структура экспорта			Структура импорта		
№	продукт	доля*, %	№	продукт	доля*, %
1	Продукты неорганической химии	42,9	1	Полимерные материалы, пластмассы	39,7
2	Удобрения	24,4	2	СЗР растений и прочие химвещества	12,7
3	Полимерные материалы, пластмассы	9,8	3	Каучук, резина	9,5
4	Экстракты, краски, прочее	6,0	4	Косметические препараты	8,2
5	Продукты органической химии	5,5	5	Продукты органической химии	7,7
6	Косметические препараты	3,0	6	Удобрения	6,1
7	Каучук, резина	2,8	7	Экстракты, краски, прочее	5,7
8	ПАВ, мыло, искусственный воск	2,5	8	ПАВ, мыло, искусственный воск	4,9
9	СЗР и прочие химические вещества	2,0	9	Продукты неорганической химии	3,5
10	Белковые вещества, клей, ферменты	0,9	10	Белковые вещества, клей, ферменты	1,6
11	Прочие	0,2	11	Прочие	0,5
Всего		100	Всего		100

* - доли рассчитаны исходя из объемов экспорта и импорта в процентном выражении, \$. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА

Товар	Фасовка	Валюта	Цена за тонну		Усл. поставки
			min	max	
Аммиак жидкий технический	налив	\$	450	470	FOB
	аммиакопровод	\$	470		FOB
	налив	\$	450	470	FOB
Известково-аммиачная селитра	насыпью	\$	221		EXW
	упаковка	\$	229		EXW
Винилацетат-ректификат	налив	руб.	33000	34356	FCA
		\$	848	1076	FCA
		EUR	863		FCA
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	налив	руб.	3500		FCA
Капролактамы кристаллический	упаковка	\$	2150	2200	FCA
Карбамид	насыпью	\$	305	335	FOB
КАС	налив	\$	265		FCA
Кислота адипиновая	упаковка	\$	2000		FCA
Кислота азотная марки Ч	налив	\$	258	264	FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	руб.	11490	13500	FCA
		\$	299	575	FCA
		EUR	433		FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	\$	400	496	FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся*	упаковка	\$	400	450	FCA
Селитра аммиачная	насыпью	\$	218	230	EXW, FCA
	упаковка	\$	217	286	EXW, FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	\$	206	222	FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	EUR	205		FCA
		\$	230	260	FCA
Сульфат аммония	насыпью	\$	150		FOB
Формалин технический	налив	\$	295	325	FCA

* - уточненный уровень цен за июль 2013 г. - \$400-450, FCA. Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА, грн./т, без НДС**

Товар	Фасовка	Цена за тонну		Усл. поставки
		min	max	
Азот жидкий	налив	750	1000	EXW
Аммиак водный технический	налив	1250	1417,5	EXW, FCA
Аммиак жидкий технический	налив	3105	4435	EXW
Ацетилен пиролизный растворенный технический	баллоны	52000		EXW
Известково-аммиачная селитра	упаковка	1888,5	2167,5	EXW
Винилацетат-ректификат	налив	8950	9050	EXW, FCA
Дисперсия поливинилацетата гомополимерная грубодисперсная (ДФМ40/10С)	бочка	16830		EXW
Дисперсия поливинилацетата гомополимерная грубодисперсная (ДФМ51/10С)	бочка	20375		EXW
Дисперсия поливинилацетата гомополимерная грубодисперсная (ДФМ51/15В)	бочка	20810		EXW
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	баллоны	1800	1900	EXW, FCA
	налив	1200	1310	
Карбамид, побочный продукт	насыпью	2454		EXW
Карбамид	насыпью	2417	3067,5	EXW, FCA
	упаковка	2697	3167,5	
КАС	налив	2025	2460	EXW, FCA
Кислород жидкий	налив	1400	1550	EXW
Кислота азотная	налив	2080		EXW
Кислота азотная, марка Ч	налив	2250		EXW, FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	3750	6150	EXW, FCA
Лак поливинилацетатный (ПВА-40)	бочка	12635		EXW
Метанол технический	налив	3500	4450	EXW, FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	3531	3850	EXW, FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	3584,38	3850	EXW
Селитра аммиачная	насыпью	1868	2385	EXW
	упаковка	1926	25007,7	EXW, FCA
Селитра калиевая техническая	упаковка	8750		EXW, FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	8518	8750	EXW, FCA
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-15)	налив	3450	3800	EXW, FCA
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-50)	налив	3900		EXW
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-0)	налив	3350	3800	FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	2000		EXW, FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	2100		EXW, FCA
Сульфат аммония	насыпью	1400		EXW
	упаковка	1320	1500	EXW, FCA
Сухой лед	без упаковки	4575		EXW
Формалин технический	налив	2475	2700	EXW

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ НА 23-26 ИЮЛЯ 2013 ГОДА, \$/т
(насыпью/наливом)**

Товар	Цена	Усл. поставки
Аммиак	385-435	FOB порт «Южный»
Карбамид	320-329	FOB порт «Южный»
Аммиачная селитра	265-278	FOB порты Черного моря

(Profercsy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» ПОСТАВИТ СЫРЬЕ НА ПЕРЕРАБОТКУ ПРЕДПРИЯТИЯМ КОНЦЕРНА «БЕЛНЕФТЕХИМ»

Концерн "Белнефтехим" и ОАО "НК "Роснефть" договорились о поставках нефти на белорусские нефтеперерабатывающие заводы до конца 2013 г., а также в 2014 г. Об этом сообщили в пресс-службе концерна, подводя итог переговоров президента "Роснефти" Игоря Сечина и председателя концерна Игоря Жилина. Во время встречи было отмечено выполнение обеими сторонами всех партнерских обязательств.

"Белнефтехим" также обсуждает с НК "Роснефть" возможность поставок природного газа на предприятия белорусского концерна. Речь идет о поставках на переработку "Гродно Азот". Стороны сформировали рабочую группу, призванную способствовать реализации достигнутых договоренностей. Аналитик Sberbank CIB Валерий Нестеров отмечает, что для реализации поставок газа в Беларусь "Роснефти" необходимо будет договариваться с "Газпромом" о выделении объемов в газопроводах. Учитывая пуск "Северного потока", недозагружен "Ямал - Европа". Эксперт напоминает, что в свое время "Итера" ("Роснефть" приобрела компанию в июле 2013 г.) осуществляла поставки в Беларусь. Нестеров не исключает также наличие газообменных сделок. По словам аналитика, "Газпром" может поставлять свой газ, а "Роснефть" направлять сырье на внутренний рынок. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН АНАЛИЗ

ДЛЯ РАЗВИТИЯ ХИМИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ НЕОБХОДИМЫ ЛЬГОТЫ И ПРЕФЕРЕНЦИИ

Химическая отрасль Казахстана начала создаваться в 30-х годах прошлого столетия. Масштабное строительство предприятий позволило республике к концу 80-х годов производить около 90% желтого фосфора, 40% кормовых фосфатов и карбида кальция СССР. Работали предприятия по производству минеральных удобрений, синтетических волокон и каучука, автомобильных покрышек, каустической соды. К концу советского периода Казахстан имел развитую химическую промышленность.

За годы реформ химотрасль заметно сдала позиции. Ее доля в республиканском объеме промышленной продукции сократилась с 7,6% до менее 1%. И если к 1990 г. в Казахстане действовало около 20 крупных только нефтехимических предприятий (среди которых Шевченковский завод пластических масс, гурьевский завод "Полипропилен", кустанайский завод «Химволокно», Чимкентский завод по производству шин, Карагандинские предприятия по выпуску резинотехнических изделий), то сегодня производство сохранилось лишь на некоторых из них.

Ярким примером "реформирования" отрасли стал перевод на "рыночные" рельсы химвпредприятий Жамбылской области. Кто только ими не управлял. Сначала российская нефтяная компания "ЮТЭК-Лукойл". Затем ее сменили реабилитационный банк РК, европейская компания IBE, консорциум казахстанских банков. В марте 1998 г. управление передали гонконгской фирме "Тексуна", во время которой Жамбылская область прославилась массовыми выступлениями химиков. В итоге предприятия АО "Нодфос", АО "Суперфосфатный завод", АО "Каратау" были доведены до банкротства. Другим не менее показательным примером стал первенец химической промышленности Казахстана - химический завод им. С. М. Кирова в Алге Актюбинской области. От обанкроченного в 1996 г. предприятия сегодня почти ничего не осталось: местное население растащило его по кусочкам на цветмет. Некогда большой и гремевший на весь Советский Союз процветающий город влачит теперь жалкое существование.

К середине 1990-х годов в республике было демонтировано производство хлора и каустической соды, практически прекратился выпуск полистирола, химических волокон. Текущая потребность в пластмассах покрывается за счет импорта из России и Китая. В республику ввозится большая номенклатура неорганических соединений, в т. ч. кислоты, щелочи, оксиды, соли и др. Сегодня химпромышленность страны специализируется на выпуске продукции низкого уровня передела (производство основных химикатов, удобрений, азотных соединений) и малотоннажной химии (реагенты для нефтедобычи, средства защиты растений, флотореагенты), доля которой в продукции отрасли занимает около 85%. Для восстановления былых масштабов отрасли теперь нужны огромные деньги и усилия.

В разрезе регионов отрасль распределена следующим образом:

- Южный Казахстан - производство продуктов неорганической и органической химии, минеральных удобрений, средств бытовой химии, переработка техногенных отходов. На юге республики расположено одно крупное предприятие - ТОО "Казфосфат" (Жамбылская обл.);

- Западный Казахстан - производство продуктов неорганической и органической химии, взрывчатых веществ, минеральных удобрений. На западе Казахстана имеются два крупных предприятия - ТОО "КазАзот" (Мангистауская обл.) и АО "Актюбинский завод хромовых соединений" (Актюбинская обл.), а также одно среднее предприятие ТОО "Казахстанский центр комплексной утилизации боеприпасов "Нитрохим" (Актюбинская обл.);

- Северный и Восточный Казахстан - производство продуктов неорганической и органической химии, взрывчатых

веществ, средств защиты растений, а также серной кислоты как побочного продукта металлургического производства. В регионе расположены средние предприятия - АО "Каустик" (Павлодарская обл.), АО "Орика-Казахстан", ТОО "Ульба-ФторКомплекс", ТОО "Серебрянский завод неорганических производств" (Восточно-Казахстанская обл.);

- Центральный Казахстан - производство продуктов неорганической и органической химии, взрывчатых веществ, средств защиты растений, бытовой химии. В регионе размещено наибольшее количество химических предприятий, в т. ч. предприятия металлургии, побочным продуктом производства которых является серная кислота (АО "Арселор Миттал Темиртау", ТОО "Корпорация "Казахмыс", Карагандинская обл.), а также около двух десятков средних и малых предприятий в Карагандинской области - ТОО "Максам Казахстан", ТОО "Вертекс-Инициатив", ТОО "Эгофом", ТОО "Alian Paint", ТОО "Гербициды", ТОО "Прогресс-Сельхозхим" и др.

Среди основных проблем химической промышленности - высокая (до 80%) изношенность основных фондов при низком (1-2%) уровне их обновления, малая емкость внутреннего рынка, низкая конкурентоспособность продукции, высокие энергоемкость и транспортные издержки, нехватка квалифицированных кадров. Существующие в Казахстане химические предприятия слабо занимаются вопросами финансирования научных исследований, внедрением новых разработок. Острой проблемой стал вопрос поставок природного газа, используемого химвпредприятиями в качестве технологического сырья. Действующая тарифная политика ориентирована на выравнивание цен на газ для потребителей с европейскими, и это притом, что до 80% себестоимости продукции химвпредприятий зависит от цены на газ. В настоящее время в отрасли действует около 50 предприятий и производств продуктов химической промышленности, входящих в основном в сегмент среднего бизнеса. Крупные предприятия продолжают ликвидироваться или их строительство затягивается. Так, 20 мая 2011 г. межрайонным специализированным экономическим судом Костанайской области признано банкротом ТОО "Казхимволокно". И если в советское время этот завод был конкурентом DuPont, то сегодня от оборудования на нем остались лишь металлические коробки: снято все, что содержит медь и алюминий, детали.

Перед отраслью стоят непростые задачи: модернизация действующих предприятий, создание новых конкурентоспособных производств, обеспечение ресурсной базой, повышение инновационной активности, увеличение экспорта продукции высоких переделов, обеспечение квалифицированными кадрами. С этой целью правительством в разное время был разработан и утвержден ряд программ, направленных на восстановление и развитие химической промышленности. В частности, Программа восстановления и развития химической и нефтехимической промышленности РК на 2001-2010 гг., Программа развития нефтехимической отрасли в Казахстане на 2004-2010 гг., Программа развития химической промышленности РК на 2006-2011 гг.

Анализ показывает, что сегодня уровень конкурентоспособности продукции химической промышленности, имеющей экспортный потенциал, очень низкий. Основными рынками сбыта продукции традиционно являются страны СНГ. При этом в Казахстане практически отсутствуют производители пигментов для лакокрасочных материалов. С большим трудом пускаются даже заводы по производству серной кислоты. Несмотря на наличие сырьевой базы, отсутствует производство полимерных фосфатов, эффективных в борьбе с коррозией металлов. Примером долго строящегося стало строительство интегрированного газохимиче-

ского комплекса по производству базовой нефтехимической продукции в Атырауской области с проектной мощностью до 800 тыс. т полиэтилена и 500 тыс. т полипропилена в год. Очередной срок его пуска перенесен на 2014 г. ТОО "Казфосфат", под крылом которого находятся основные химические заводы Жамбылской области, ежегодно вкладывает в развитие производства миллионы долларов. Но значительного роста продукции не наблюдается: пока предприятия переводили на рыночные отношения, их рынки сбыта заняли другие крупные поставщики. Можно, конечно, отметить, увеличение с 2009 г. по 2012 г. объема производства продукции химической промышленности в номинальном выражении в 2,1 раза. Однако этот рост обусловлен преимущественно низкими базовыми показателями. Таким образом, о блестящих перспективах химической отрасли в Казахстане говорится много лет. Однако условия для образования новых конкурентоспособных химических производств на основе передовых технологий и модернизаций действующих предприятий так и не созданы. По ходу реализации программ выявляются все новые проблемы, в частности, нехватка специалистов. По словам министра индустрии и новых технологий Асета Исекешева, предприятиям химпрома к 2020 г. потребуется не менее 15 тыс. квалифицированных сотрудников.

Вялотекущий процесс развития нефтехимической отрасли Казахстана должен оживить очередной документ - Программа развития химической промышленности на 2010-2014 гг., в котором планируется привлечь инвестиции на общую сумму \$11,4 млрд. Согласно показателям этой программы, к 2014 г. предусматривается производство: серной кислоты - 2527 тыс. т; каустической соды - не менее 30 тыс. т; хлора - 9,6 тыс. т; соляной кислоты - 45 тыс. т; гипохлорита натрия - 6,6 тыс. т; минеральных удобрений - до 3 млн. т; взрывчатых веществ - не менее 15 тыс. т; производство в год 800 тыс. т полиэтилена и 500 тыс. т полипропилена в Атырауской области. Однако с большой долей уверенности можно утверждать, что и этот очередной "большой скачок" обречен на провал, поскольку прямые льготы и преференции для производителей в отрасли не предусмотрены. Например, для развития отрасли необходимо освободить предприятия, создающие новые эффективные производства, от налогообложения прибыли, получаемой на новых мощностях, на период их освоения или погашения кредита. Но этого как не было, так и нет. А ведь с учетом потребностей продовольственного рынка и мирового спроса на химическую продукцию развитие химии в Казахстане обретает все большую значимость. ([oilnews.kz/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.kz/Химия_Украины, СНГ, мира))

РОССИЯ

СФОРМИРОВАН ЭКСПЕРТНЫЙ СОВЕТ ПО РАЗВИТИЮ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Минпромторг сформировал экспертный совет по вопросам развития химической промышленности, сообщил Российский союз химиков. Соответствующий приказ ведомства был подписан 13 сентября. Председателем экспертного совета назначен замглавы Минпромторга Юрий Слюсарь, его заместителем - директор департамента химико-технологического комплекса и биоинженерных технологий Минпромторга Сергей Цыб. В совет включены 43 участника. На бизнес-совете будут рассматривать, готовить и оценивать инвестпроекты компаний химпромышленности до 2030 г. Члены совета выработают рекомендации по реализации проектов с учетом возможного использования организационных и экономических механизмов и мер оказания господдержки. В качестве самостоятельного направления работы бизнес-совета Минпромторга РСХ предложил обсудить и оценить проекты по ликвидации выведенных из эксплуатации химически опасных объектов и их отходов и рекультивацию территорий. ([gires.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gires.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ» ОБЪЯВИЛО РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА I ПОЛУГОДИЕ 2013 ГОДА

ОАО "СИБУР Холдинг", интегрированная газоперерабатывающая и нефтехимическая компания, объявило операционные и финансовые результаты деятельности за I полугодие в соответствии с МСФО.

Газоперерабатывающие заводы, в том числе входящие в СП ООО "Юрагазпереработка", увеличили объем переработки ПНГ по сравнению с I полугодием 2012 г. на 5,4% до 9,6 млрд. куб. м. Выработаны 8,3 млрд. куб. м природного газа (+4,2%), произведены 2,6 млн. т ШФЛУ (+14,6%). Увеличен объем реализации большинства топливно-сырьевых продуктов. Рост объемов продаж в данной продуктовой группе обусловлен увеличением объемов переработки углеводородного сырья. Объем продаж жидких углеводородов, включая СУГ, нефть и ШФЛУ, составили 2,3 млн. т (+17,1%). Продажи нефтехимической продукции составили 1,1 млн. т, снизившись на 7,8% по сравнению с I полугодием 2012 г.

Выручка компании снизилась на 5% по сравнению с I полугодием 2012 г. - до 130 млрд. руб. Снижение выручки обусловлено тремя ключевыми факторами. Бизнес по производству синтетических каучуков остается под серьезным давлением в связи с сохраняющимся слабым спросом на ключевых рынках и коррекцией цен на большинство видов каучуков. Кроме того, в I квартале 2012 г. компания продолжала реализацию минеральных удобрений после продажи бизнеса по производству минудобрений в декабре 2011 г. Поскольку данные продажи были полностью прекращены со II квартала 2012 г., выручка от продаж минудобрений отражена в I квартале 2012 г., но отсутствует в I полугодии 2013 г. Еще одним фактором стала деконсолидация с 12 марта 2013 г. ООО "Юрагазпереработка", совместного предприятия «СИБУРа» с "РН Холдинг", в связи с чем компания перестала консолидировать выручку совместного предприятия от услуг по переработке ПНГ. Указанные факторы были частично компенсированы сильными результатами топливно-сырьевой продуктовой группы на фоне роста объемов продаж, а также увеличением выручки от продаж пластиков и продуктов органического синтеза за счет органического расширения производства и консолидации группы "Биаксплен".

Показатель EBITDA в I полугодии 2013 г. составил 38,1 млрд. руб., снизившись по сравнению с аналогичным показателем 2012 г. на 10,4%. Маржа по EBITDA составила 29,3%. Снижение показателя EBITDA объясняется сужением ценовых коридоров между ценами на сырье и конечные продукты, особенно в продуктовой группе синтетических каучуков. Чистая прибыль за отчетный период составила 25,5 млрд. руб., сократившись на 13,9%, что объясняется снижением показателя EBITDA и более высоким, чем годом ранее, убытком от курсовых разниц. Несмотря на снижение показателя EBITDA на 10,4%, чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, снизились по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 4,8% до 37 млрд. руб., благодаря позитивному влиянию изменения рабочего капитала. Капитальные вложения компании увеличились на 11,8% и составили 36 млрд. руб. Рост капвложений связан с инвестициями в развитие инфраструктуры по переработке и транспортировке сырья и топливно-сырьевых продуктов, а также в проекты нефтехимического бизнеса в соответствии со стратегическими целями компании.

По состоянию на 30 июня 2013 г. общая сумма долговых обязательств компании составила 94,4 млрд. руб., снизившись на 1,7% по сравнению с аналогичным показателем на 31 декабря 2012 г. При этом увеличилась доля долгосрочных долговых обязательств - до 71,3% на 30 июня 2013 г. с 42,8% на 31 декабря 2012 г. Чистый долг на 30 июня 2013 г. составил 90,1 млрд. руб. Соотношение чистый долг/EBITDA по состоянию на 30 июня 2013 г. составило 1,16х, что свидетельствует о стабильном финансовом положении компании. ([plastinfo.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://plastinfo.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

СТАТИСТИКА**ВЫПУСК НЕКОТОРЫХ ВИДОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА**

По данным Росстата, российские предприятия в январе-августе снизили производство минеральных и химических удобрений (в пересчете на 100% питательных веществ) на 1,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 12,2 млн. т. Производство удобрений в августе выросло на 3% в годовом исчислении и на 4% - в месячном. В январе-августе увеличился выпуск азотных удобрений на 2,1% до 5,485 млн. т, фосфорных - на 2% до 2,136 млн. т. Производство калийных удобрений снизилось на 6,6% до 4,528 млн. т. Выпуск безводного аммиака увеличился на 4% до 9,5 млн. т, гидроксида натрия - снизился на 5,1% до 686 тыс. т, серной кислоты - на 5,6% до 6,934 млн. т. За 8 месяцев производство этилена увеличилось на 20,9% до 1,78 млн. т, бензола - на 11,3% до 793,2 тыс. т, стирола - на 22,2% до 406,1 тыс. т, фенола - на 2,5% до 187,8 тыс. т, пропилена - на 19,8% до 854,8 тыс. т.

Изготовление пластмасс выросло на 13,8% до 4 млн. т, синтетического каучука - на 6% до 990 тыс. т, лакокрасочных материалов - на 13,8% до 235 тыс. т, химических волокон и нитей - на 2% до 96 тыс. т. При этом выпуск пластмассовых изделий увеличился на 8,8%. Значительней всего выросло производство фурнитуры для мебели, транспортных средств, статуэток и прочих декоративных изделий из полимеров - на 29,6% до 147,1 тыс. т. Выпуск плит, листов, пленок и полос вырос на 16,7% до 132,8 тыс. т, пластиковых окон и подоконников - на 8,8%, до 16,99 млн. кв. м. При этом производство дверей и дверных коробок упало на 1,9%. Изготовление труб, шлангов, рукавов и фитингов снизилось на 17,1% до 390,1 тыс. т, бутылок и флаконов - на 0,4% до 9,54 млрд. шт. Выпуск полимеров увеличен на 12,4% до 4,748 млн. т. В том числе полиэтилена - на 24,1% до 1,23 млн. т, полипропилена - на 25,8% до 555 тыс. т, полистирола - на 25,7% до 297 тыс. т.

Производство поливинилхлорида сократилось на 0,8% и составило 426,3 тыс. т. Выпуск простых и сложных полиэфиров, поликарбонатов, алкидных и эпоксидных смол за январь-август составил 343,1 тыс. т (рост на 1,3%), полиамидов - 91,1 тыс. т (рост на 9,4%). Выпуск резиновых изделий сократился на 0,6%. Производство шин для легковых автомобилей выросло на 8,7% до 22,4 млн. штук, для сельскохозяйственной техники - на 14,6% до 1,031 млн. шин, а производство шин и покрышек для грузовых автомобилей, автобусов и троллейбусов снизилось на 6,5% до 4,99 млн. шт. ([Rcc/rupec.ru/Химия_Украины_СНГ_мира](http://rcc.rupec.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

ЭКСПОРТ ВАЖНЕЙШИХ ХИМИЧЕСКИХ ТОВАРОВ В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА

Код ТН ВЭД	Товар	Всего		Дальнее зарубежье		СНГ	
		тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
	Всего*	-	297184,9	-	258256,2	-	38928,7
2510	Фосфаты кальция	1136,0	250,4	926,8	196,3	209,2	54,1
2704	Кокс и полукокс	1355,4	296,1	786,1	177,0	569,3	119,1
2709	Нефть сырая	137474,5	99579,5	120459,7	93116,0	17014,8	6463,5
2710	Нефтепродукты	87244,9	63216,2	81320,3	59050,3	5924,6	4165,9
2710124100-	Бензин автомобильный	2529,6	1877,5	1064,3	988,0	1465,3	889,4
2710125900	Дизельное топливо, не содержащее биодизель	25422,9	22631,9	23500,2	21048,8	1922,7	1583,0
2710193100-	Топлива жидкие, не содержащие биодизель	48066,5	28703,3	46511,5	27911,6	1555,0	791,6
271019510-	Газ природный сжиженный, млн. куб.м	13,1	2770,5	13,1	2770,5	-	-
271019680	Аммиак безводный	1976,6	1016,2	648,9	340,0	1327,7	676,1
2711110000	Метанол	834,5	291,0	815,4	282,3	19,2	8,7
2814100000	Удобрения минеральные азотные	6822,7	2106,3	6038,8	1846,6	783,8	259,7
290511	Удобрения минеральные калийные	3634,7	1311,9	3620,8	1305,7	13,9	6,2
3102	Удобрения мин. смешанные	5442,9	2262,4	4751,9	1951,8	691,0	310,6
3104	Каучук синтетический	541,0	1439,5	486,3	1303,0	54,7	136,5

Примечание. В общих итогах экспорта и в распределении по товарам учтены показатели о торговле с Республикой Беларусь и Республикой Казахстан на основе данных ФТС России. (Федеральная таможенная служба/Химия_Украины_СНГ_мира)

ИМПОРТ ВАЖНЕЙШИХ ХИМИЧЕСКИХ ТОВАРОВ В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА

Код ТН ВЭД	Товар	Всего		Дальнее зарубежье		СНГ	
		тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$	тыс. т	млн. \$
	Всего*	-	179274,2	-	155069,0	-	24205,2
2510	Фосфаты кальция	1136,0	250,4	926,8	196,3	209,2	54,1
2709	Нефть сырая	576,6	100,7	0,0	0,0	576,6	100,7
2710	Нефтепродукты	651,4	957,1	255,3	652,5	396,1	304,6
2710124100-	Бензин автомобильный	214,8	180,1	2,1	2,7	212,7	177,5
2710125900	Дизельное топливо, не содержащее биодизель	62,8	42,4	1,6	2,0	61,3	40,4
2710193100-	Топлива жидкие, не содержащие биодизель	0,1	0,1	0,1	0,1	-	-
271019510-	Антибиотики	-	57,1	-	54,3	-	2,7
271019680	Медикаменты	-	6860,1	-	6789,8	-	70,3
2941	Химические средства защиты растений	65,2	452,6	63,5	435,1	1,7	17,5
3003-3004	Каучук натуральный и синтетический	97,3	275,3	97,3	275,3	0,0	0,0

(Федеральная таможенная служба/Химия_Украины_СНГ_мира)

ИМПОРТ ТОВАРОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ИЗ СТРАН ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА

Товарная группа	Июнь		Июль		Июль к июню, %	Июль 2012 г.		Июль к июлю 2012 г., %
	млн. \$	% к итогу	млн. \$	% к итогу		млн. \$	% к итогу	
Всего	22675,2	100,0	24711,1	100,0	109,0	24636,2	100,0	100,3
Химическая продукция	3898,1	17,2	4117,1	16,7	105,6	3911,4	15,9	105,3
из нее:								
- продукты органической и неорганической химии	370,4	1,6	446,4	1,8	120,5	425,1	1,7	105,0
- фармацевтическая продукция	1173,2	5,2	1256,7	5,1	107,1	1150,5	4,7	109,2
- парфюмерно-косметические товары	263,6	1,2	306,6	1,2	116,3	306,0	1,2	100,2
- мыло, синтетические моющие средства	128,8	0,6	144,8	0,6	112,5	134,9	0,5	107,4
- полимеры, каучук	1406,1	6,2	1336,7	5,4	95,1	1285,8	5,2	104,0

(Федеральная таможенная служба/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**ТУРКМЕНИСТАН****ЯПОНСКИЕ КОМПАНИИ ПОСТРОЯТ ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЕ И ХИМИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ**

Крупные контракты и рамочные соглашения о строительстве в Туркменистане заводов по переработке газа и химического сырья подписаны по итогам официального визита президента Туркменистана в Японию. Общая стоимость проектов по возведению газохимических заводов, которые осуществят в ближайшее время ведущие японские компании, превышает \$10 млрд. Технологии Японии, по словам Гурбангулы Бердымухамедова, будут способствовать "превращению Туркменистана в индустриально развитое государство".

По заказу госконцерна "Туркменгаз" контракт на строительство газохимического комплекса по производству полиэтилена и полипропилена осуществит компания Toyo Engineering Corporation и консорциум компаний LG International Corporation - Hyundai Engineering Corp. Ltd. Цех по производству серной кислоты на Туркменабатском химическом заводе построит Mitsui Engineering and Shipbuilding Co Ltd. На уровне рамочных соглашений за японскими компаниями закреплены проекты еще 4 заводов: предприятие по переработке природного газа в бензин построит Kawasaki Heavy Industries Ltd, по производству сульфата натрия и стирального порошка в Гарабогазе - Tsukishima Kikai Co Ltd, по производству аммиака и карбамида в Гарабогазе - Mitsubishi Corporation и по переработке природного газа в жидкое топливо - Sojitz Corporation, Chiyoda Corporation, Nippon Steel and Sumikin Engineering Co Ltd. Среди проектов сотрудничества, которые получили начало во время визита, приоритет был отдан технологиям по переработке газа - главного сырьевого ресурса Туркменистана. По официальным данным, общие геологические запасы Туркменистана оцениваются в 71,21 млрд. т условного топлива (нефтяного эквивалента). По некоторым данным, промышленные запасы природного газа составляют на современном этапе 17,5 трлн. куб. м. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН**КИТАЙСКАЯ CNCEC ПОСТРОИТ ХИМИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС НА БАЗЕ ОАО «НАВОИАЗОТ»**

Китайская национальная химико-инженерная корпорация (CNCEC) выиграла тендер на строительство химического комплекса по выпуску поливинилхлорида (ПВХ) на базе ОАО "Навоиазот", сообщил источник, близкий к проекту. По условиям конкурса, объявленного в мае, победитель тендера должен осуществить строительство "под ключ" производства мощностью 100 тыс. т ПВХ, 64 тыс. т каустической соды и 300 тыс. т метанола в год. Срок реализации проекта - 31 месяц. "Победитель определен, сейчас идет работа по подготовке контракта и привлечению займов", - сообщил источник. По его оценке, контракт может быть подписан в октябре-ноябре 2013 г. Финансирование проекта будет осуществляться за счет средств узбекской стороны и кредита Экспортно-импортного банка Китая. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЕВРОСОЮЗ НАМЕРЕН ОТКАЗАТЬСЯ ОТ КОНТРОЛЯ КАЧЕСТВА АМЕРИКАНСКОГО НЕФТЕХИМИЧЕСКОГО СЫРЬЯ**

Евросоюз намерен отказаться от контроля качества американских материалов, ввозимых в регион. Данное решение является следствием переговоров о создании трансатлантической зоны свободной торговли. Как отмечают эксперты, проходящие переговоры ЕС и США о создании зоны свободной торговли могут набрать ускорение и с точки зрения химического рынка. Евросоюз признал ПВХ, производимый в США, соответствующим нормам безопасности, это означает, что данное сырье не будет подвергнуто обязательной процедуре европейского химического контроля.

Европейская комиссия недавно опубликовала документы о предварительном согласовании создания трансатлантической зоны свободной торговли, а также инвестиционных партнерств. Из них следует, что обе стороны будут трактоваться как равноправные, включая стандарты для химических продуктов, согласование и гармонизацию технических регламентов. Насколько выиграет от этого европейско-американского альянса строительная отрасль Европы, эксперты умалчивают. Похоже, что создание трансатлантической зоны свободной торговли подтверждает прогнозы относительно ведущей роли США на рынке нефтехимического сырья. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Химии Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet ?

УКРАИНА

ИЗРАИЛЬСКАЯ S.I. GROUP CONSORT ПЛАНИРУЕТ ЗАВЕРШИТЬ ВЫВОЗ ОТХОДОВ ГЕКСАХЛОРБЕНЗОЛА ИЗ ИВАНО-ФРАНКОВСКОЙ ОБЛАСТИ ДО ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

Компания S.I. Group Consort Ltd намерена завершить вывоз отходов гексахлорбензола из Ивано-Франковской области до конца сентября. Объем работ завершающей стадии составляет 3,3 тыс. т. "Захороненные химикаты в ужасном состоянии. При захоронениях бочки с гексахлорбензолом закапывали в землю в 2 этажа и забрасывали 2-метровым слоем земли. Бочки проржавели, земля вокруг них стала опасной. Перемешанный с землей гексахлорбензол - это не земля, а опасные отходы, которые мы и вывозим. Переделать гексахлорбензол невозможно, поэтому упакованные химикаты отправляют на утилизацию во Францию и Англию", - сказал гендиректор субподрядной фирмы "ISbud" Алексей Шевченко. Общая площадь захоронения гексахлорбензола составляет 14,5 тыс. кв. м. По официальной документации, на калушском полигоне захоронены 8,4 тыс. т гексахлорбензола. "Однако вывозится значительно больше, ведь за счет заржавевших бочек заражена и земля вокруг них", - сказал председатель Калушской районной госадминистрации Василий Петрив. По его словам, с 2010 г. по 2013 г. вывезено около 22 тыс. т опасных отходов. После завершения работ по вывозу гексахлорбензола вся территория полигона будет озеленена. Ученые определяют, какие породы деревьев подойдут для данной территории. S.I. Group Consort Ltd договорилась с департаментом строительства, жилищно-коммунального хозяйства, градостроительства и архитектуры Ивано-Франковской облгосадминистрации о вывозе отходов гексахлорбензола за 115 млн. грн. (без НДС). S.I. Group Consort связана с деятельностью по сбору, перевозке и утилизации отходов. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ДОНЕЦКАЯ ОБЛАСТЬ СОКРАТИЛА ПРОИЗВОДСТВО ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

В январе-августе индекс промышленной продукции области по сравнению с январем-августом 2012 г. составил 91,6%, в августе по сравнению с августом 2012 г. - 95,7%, по сравнению с июлем 2013 г. - 97,4%, сообщает Главное управление статистики в Донецкой области. Объемы производства в химической и нефтехимической промышленности за январь-август сократились на 2,2%, в производстве строительных материалов и другой неметаллической минеральной продукции - на 9,3%, в производстве кокса и продуктов нефтепереработки - на 9,8%, в добыче неэнергетических полезных ископаемых и разработке карьеров - на 15,4%. (UGMK.info/[Хімія України, СНГ, мира](#))

НЕФТЕХИМИЯ

УКРАИНА

РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДОБАВЛЕНИЯ БИОЭТАНОЛА В БЕНЗИН ПРЕПЯТСТВУЕТ ЕГО НЕХВАТКА

По итогам прошедшего 16 сентября совещания в Минэнерго по проблемам перехода на обязательное добавление биоэтанола в бензины с 2014 г. не было принято какого-либо решения. Об этом сообщили участники совещания. В совещании приняли участие представители Минэнерго, Минагрополитики, "Укрспирта", ПАО "Укрнафта", ПАО "Укргаздобыча", ПАО "Укртатнафта", автозаправочных сетей WOG, ОККО, "Параллель", "ЛУКойл" и др. Председательствовал на совещании Игорь Рубан, директор департамента по вопросам производства традиционных и альтернативных видов топлива Минэнергоугля. По словам собеседника, основной и самой очевидной проблемой остается большая нехватка биоэтанола, которую продолжают отрицать представители аграрного ведомства и "Укрспирта". На совещании они озвучили, что на сегодня в Украине есть 8 заводов "Укрспирта" и 4 частных завода суммарной мощностью 127 тыс. т биоэтанола в год. По словам Юрия Хоменко, начальника отдела департамента инженерно-технического обеспечения и сельскохозяйственного машиностроения Минагрополитики Украины, в правительство подан проект постановления о перекалфикации на производство биоэтанола 29 спиртзаводов, что позволит резко нарастить его выпуск. "По данным Хоменко, за 7 месяцев 2013 г. они произвели 50,9 тыс. т биоэтанола", - сообщил источник.

По данным экспертов в спиртовой отрасли, "Укрспирт" и частные заводы работают на полную мощность и уже сегодня не покрывают существующей потребности рынка. Проблемы как в несовершенных технологиях, так и в отсутствии необходимого объема сырья, которой при существующей технологии служит меласса. "Об этих 29 заводах они рассуждают последние 20 лет, там уже все сгнило и поросло травой!" - утверждает один из экспертов в спиртовой отрасли, попросивший о конфиденциальности. Для выполнения нормы об обязательном добавлении 5% биоэтанола необходимо не менее 225 тыс. т компонента, а с учетом потребностей отрасли альтернативных топлив - не менее всего текущего объема производства, или не менее 60 тыс. т. Таким образом, существующие мощности "Укрспирта" и частных производств покроют спрос в 2014 г. в лучшем случае на треть. Участник заседания рассказал, что, признавая очевидную нехватку этанола, представители спиртового лобби предложили участникам рынка импортировать биоэтанол. "Согласно налоговому кодексу, акциз на литр биоэтанола составляет 46 грн./л, при его добавлении в бензин тот станет золотым", - считает представитель розничной сети, присутствовавший на заседании.

Предлагаемый представителями аграрного сектора вариант безакцизного импорта биоэтанола под видом компонента моторных топлив (КМПА) участники рынка считают несостоятельным, поскольку это будет противоречить закону, где четко прописана норма о добавлении именно биоэтанола. "Добавление КМПА не будет выходом из ситуации, закон строго требует добавлять биоэтанол, являющийся подакцизным товаром со всеми вытекающими отсюда требованиями налоговых служб", - считает один из нефтетрейдеров.

Участники рынка отметили препятствия на пути реализации программы об обязательном добавлении биоэтанола в бензин в виде отсутствия ГОСТа на спиртосодержащие бензины и методики их испытаний. Производство и хранение смесевых бензинов на нефтебазах сопряжено с необходимостью оборудования резервуаров азотными подушками, которых нет ни на одном украинском терминале. По данным участников заседания, присутствовавшие производители в лице "Укртатнафты" и Шебелинского ГПЗ "Укргаздобычи" подтвердили готовность к выпуску спиртосодержащего бензина в случае наличия биоэтанола. Между тем, заводы выступили в прессе с критикой законопроекта Зарубинского, который предлагает начать поэтапное внедрение биоэтанола с украинских НПЗ. "Выполнить закон без роста цен и рисков для качества бензина невозможно, норму о биоэтаноле необходимо переносить. Спиртовое лобби и Минэнерго отказываются признавать наличие очевидных проблем. Необходимо обращение к правительству с подробным освещением сложившейся ситуации", - считает руководитель крупного оператора рынка. (OilNews/[Хімія України, СНГ, мира](#))

МОДЕРНИЗАЦИЯ НПЗ ПОЗВОЛИТ УВЕЛИЧИТЬ ГЛУБИНУ ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ

Министерство энергетики и угольной промышленности до конца года планирует согласовать план-графики модернизации нефтеперерабатывающих заводов страны, сообщается в информационно-аналитическом бюллетене Кабинета министров. "Реализация этих проектов приведет к увеличению глубины переработки нефтяного сырья на заводах с 76% до 95%. Это позволит увеличить производство светлых нефтепродуктов с 63% до 80%", - сказано в сообщении правительственного издания. В министерстве также рассчитывают, что модернизация НПЗ позволит нарастить производство и других продуктов нефтепереработки - реактивного топлива, пропана, этилена, битума, масел.

В Украине расположены 6 НПЗ (Дрогобычский, Кременчугский, Лисичанский, Надворнянский, Одесский и Херсонский), а также Шебелинский газоперерабатывающий завод. В настоящее время большинство заводов простаивает, переработку сырья осуществляют лишь Кременчугский НПЗ и Шебелинский ГПЗ. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПЕРЕРАБОТКА НЕФТИ В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

Переработка нефтяного сырья на украинских НПЗ и Шебелинском ГПЗ в январе-августе сократилась на 38% по сравнению с показателем за аналогичный период 2012 г. - до 2,04 млн. т, сообщил источник в Министерстве энергетики и угольной промышленности. НПЗ и ГПЗ страны за 8 месяцев сократили выпуск бензина на 44,9% до 658,1 тыс. т, дизельного топлива - на 37% до 627,6 тыс. т, мазута - на 42% до 322,3 тыс. т.

Поставки нефтяного сырья на НПЗ и Шебелинский ГПЗ за 8 месяцев снизились на 31,2% по сравнению с показателем за январь-август 2012 г. - до 2,39 млн. т. Снижение обусловлено полным отсутствием поставок российской нефти, тогда как в январе-августе 2012 г. поступили 724,8 тыс. т нефти российского происхождения. Поставки украинской нефти снизились на 4,2% до 1,74 млн. т, нефти из Казахстана - на 59,8% до 188,9 тыс. т, нефти азербайджанского происхождения - 46 тыс. т (за аналогичный период 2012 г. поставки азербайджанской нефти не осуществлялись). Поставки газового конденсата на украинские заводы снизились на 9,2% до 410,3 тыс. т, вакуумного газойля - в 2,2 раза, до 4,9 тыс. т. Поставки нефтяного сырья осуществлялись на Кременчугский (1,67 млн. т), Надворнянский (79,2 тыс. т) и Дрогобычский НПЗ (243,9 тыс. т, все заводы контролируются группой "Приват"), а также на Шебелинский ГПЗ (397,3 тыс. т, входит в структуру ПАО "Укргаздобыча"). Переработку сырья осуществляли только Кременчугский НПЗ и Шебелинский ГПЗ, тогда как Лисичанский, Одесский, Надворнянский, Дрогобычский НПЗ простаивали.

Участники рынка и эксперты считают причиной падения переработки нефти в Украине техническую отсталость и нежелание владельцев НПЗ инвестировать в их развитие. Владельцы НПЗ и отраслевое министерство считают, что украинские НПЗ вынуждены покидать рынок под давлением более дешевых нефтепродуктов из стран Таможенного союза, где действует льготный режим поставок российской нефти. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ВЫХОД НА НУЛЕВУЮ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ - ПРОГРАММА МИНИМУМ НА ПЕРВОМ ЭТАПЕ ВОЗОБНОВЛЕННОЙ ЭКСПЛУАТАЦИИ ПАО «ОДЕССКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД»

В Одессу морем прибыла первая партия нефти, закон-трактованная компанией ВЕТЭК, новым владельцем Одесского НПЗ. Пустить завод исключительно на танкерной нефти - рискованный бизнес-план, до сих пор такое никому не удавалось. Танкерные поставки на НПЗ страны всегда считались слишком дорогим ресурсом. Но Сергей Курченко, видимо, хеджировал риски, раз может позволить подобный эксперимент.

Танкер Intisar под мальтийским флагом с 79,9 тыс. т сырой нефти на борту пришвартовался в Одесском морском порту 12 сентября. Получатель груза - группа компаний ВЕТЭК. Отправитель - одна из структур "ЛУКОЙла". В 20 числах сентября ВЕТЭК ожидает прибытия второго танкера. Это позволит компании в текущем месяце возобновить работу Одесского НПЗ, купленного весной у "ЛУКОЙла". Параллельно группа активно работает над созданием торгового дома, который должен стать единым каналом сбыта всей продукции, произведенной на заводе.

Нефть на Одесский НПЗ приплывает из Новороссийска. Весной ВЕТЭК заключил с "ЛУКОЙлом" годичный контракт на закупку нефти на \$2 млрд. (порядка 2,5 млн. т в нынешних ценах). Этот контракт попал в связку с договором купли-продажи Одесского НПЗ. Ценовую формулу участники сделки не раскрывают. Источник на заводе отметил, что сырье покупается по рыночным ценам. И поскольку ВЕТЭК начала выбирать свою квоту только с осени, то, вероятно, упомянутый контракт будет пролонгирован до конца 2014 г.

Ранее представители "ЛУКОЙла" заявляли, что танкерные поставки нефти на Одесский НПЗ не обеспечивают его рентабельной работы. В частности, бывший председатель правления завода Алексей Коваленко утверждал, что морская нефть для предприятия стоит на \$30/т дороже, чем

трубопроводная. Теперь роли поменялись. "ЛУКОЙл" выступает не покупателем, а продавцом сырья для Одессы, экономика переработки, в том числе транспортная логистика, уже не его забота. Эксперты рынка считают разницу, озвученную Алексеем Коваленко, несколько завышенной. Но признают, что \$20 (возможно, и с копейками) на двойной перевалке в портах завод теряет. Для современного НПЗ с полным циклом перерабатывающих процессов такая разница не очень ощутима. Но для одесского завода, где почти половина получаемого сырья уходит в мазут, она сильно бьет по экономике производства. Мазут по нынешним временам примерно на \$200/т дешевле нефти. Однако существенно сократить объемы выпуска мазута и вакуумного газойля в пользу светлых нефтепродуктов предприятию не позволяет нынешняя технологическая схема.

Вместе с тем, ВЕТЭК выбрала неплохое время для пуска Одесского НПЗ. С 10 сентября на месячный ремонт закрыт Мозырский НПЗ в Беларуси (крупнейший поставщик нефтепродуктов в Украину). Этот факт стал одной из причин повышения цен на топливо в украинском опте и вызовет увеличение спроса на продукт от других производителей. Одесские бензин и ДТ пришлось бы весьма кстати в этой ситуации, если бы НПЗ вписался в это ажиотажное окно.

В Украине существовало множество проектов, как обеспечить страну азербайджанской, казахстанской и даже иранской нефтью через порты Черного моря. Большинство, правда, на бумаге. Но случались и практические попытки. В частности, в 2006 г. танкерный импорт нефти сначала из России, а потом из Азербайджана наладил Кременчугский НПЗ. Для последнего такие операции стали вынужденной мерой после того, как группа "Приват" фак-

тически изгнала из состава "Укртатнафты" российскую "Татнефть". Татары в отместку организовали блокаду поставок сырья из РФ в Кременчуг. Чтобы поддержать уровень производства, Кременчугскому НПЗ пришлось докупать танкерные партии за морем. Но даже в этом случае завод полностью не перешел на нефть с моря. Его он лишь разбавлял основным объемом, который получал из отечественных недр от "Укрнафты".

Более свежий пример - попытка Беларуси получить транзитом через Одессу венесуэльскую нефть для Мозырского НПЗ. Танкер из далекой Южной Америки доплыл до Одессы, но целесообразность подобного маршрута сохранялась до того момента, пока покойный Уго Чавес акцептировал нереально низкие отпускные цены для Лукашенко. Такая благотворительность долго не продлилась. В итоге ни одна из практических попыток переработать с выгодой в Украине или поблизости нефть, доставленную танкерами в бассейн Черного моря, успехом не увенчалась. Что же дает Сергею Курченко уверенность в том, что у него получится? Ведь кроме истории чужих ошибок против задуманной ВЕТЭКом схемы нефтеобеспечения Одесского НПЗ играет еще несколько факторов.

Для бесперебойной работы завода крайне важна четкость поставлений танкерной нефти. По оценкам президента ассоциации "Объединение операторов рынка нефтепродуктов Украины" Леонида Косянчука, завод должен обладать хотя бы двухнедельным запасом нефти, исходя из ежесуточных объемов переработки в 7-8 тыс. т. И тут начинаются узкие места. На Одесском НПЗ нет достаточного количества резервуаров, чтобы хранить большой запас нефти. Его максимальный объем - до 200 тыс. т. Ранее, когда завод работал в полную силу, он встречался с проблемой недостатка нефтехранилищ и решал ее за счет аренды мощностей у "Эксимнефтепродукта". Но это лишние издержки. А еще необходимость консенсуса с менеджментом "Привата", контролирующим как это предприятие, так и одесскую нефтеперевалку в целом. Хотя, как отмечает руководитель департамента риск-менеджмента юридической фирмы Integrates Евгений Тимошенко, в последние время наблюдаются события, дающие основу для предположений о сотрудничестве бизнес-групп "Привата" и ВЕТЭК на топливном рынке. Например, они обе заинтересованы в мерах по ограничению импорта нефтепродуктов в Украину.

С другой стороны, море - не такой надежный транспортный путь, как труба. В частности, порт Новороссийск в зимний период нередко сталкивается с трудностями в навигации, а на протяжении года - с перегруженностью транспортными потоками. Но, по мнению Евгения Тимошенко, выход из этой ситуации есть. В перспективе экспорт нефти на Одессу "ЛУКОЙл" может организовать и/или через новый нефтяной порт Тамань, к которому имеет доступ. Другое дело, российские добытчики все с меньшей охотой экспортируют сырую нефть. "ЛУКОЙл" - не исключение. В первом полугодии 2013 г. компания Вагита Алекперова сократила экспорт нефти почти на 11% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Перерабатывать ресурс дома - более прибыльное дело. Во втором полугодии спрос на нефть со стороны российских НПЗ оказался еще выше, что вызвано их максимальной загрузкой. "По данным за июль, закупки нефти по ценовым формулам оказались дороже продаж на спотовом рынке, невзирая на большие премии", - отмечают аналитики украинской компании "Держзовнишинформ". Аналитик российской инвестиционной компании "Уралсиб Кэпитал" Алексей Кокин полагает, что тренд снижения объемов российского нефтеэкспорта будет заметен в ближайшие 3 года. "Потребление внутри страны будет расти, в то время как суммарная добыча нефти будет оставаться на том же уровне", - объясняет он.

Впрочем, Одесский НПЗ меньше всего может опасаться того, что ему не удастся найти сырье на российском рынке. По крайней мере, в ближайшее время. "ЛУКОЙл" связан с ВЕТЭК не только контрактными обязательствами, но и довольно широким присутствием на украинском топливном рынке. Ведь основной объем произведенного в Одессе топлива будет попадать в розницу через украинскую АЗС-сеть "ЛУКойла". Сегодня она реализует около 700-750 тыс. т нефтепродуктов в год. Это соответствует более чем 60% от нынешних потенциальных мощностей Одесского НПЗ по выпуску светлых нефтепродуктов. При этом участники рынка не исключают, что остатки готовой продукции Одесского НПЗ будет реализовывать через приватовские заправки. Если завод действительно наладит производство бензина по стандарту Евро-5, как обещают в ВЕТЭК, то наличие в продаже подобного продукта несколько улучшит карму заправкам "Привата".

Впрочем, ни первое, ни второе не снимает с повестки дня Сергея Курченко вопрос о формировании собственной автозаправочной инфраструктуры. Пока что декларируемые его группой более 100 АЗС в портфеле - по большому счету фикция. Реально набрать эту сотню можно двумя способами. Либо путем собирания мелких сетей и АЗС-одиночек, либо через покупку оптом одного из крупных/средних обитателей украинского топливного ритейла. Ничто не мешает ВЕТЭК испробовать сразу 2 способа. Задекларированные на днях совместные рейды Госпотребстандарта и нарядов милиции в поисках некачественного топлива могут стать неплохим орудием принуждения к миру хозяев одинарных заправок. Целую же сеть ВЕТЭК попробует купить в виде одного из топливных ответвлений группы "Приват". "ЛУКОЙл" продать заправки вместе с заводом отказался. Теперь Курченко пытается договориться с Коломойским, которому сеть из 600 заправок при нынешних низких оборотах на Кременчугском НПЗ (около 200 тыс. т переработанной нефти в месяц), может, и без надобности.

Лояльность между двумя группами строилась по принципу "от обратного". Покупая весной Одесский НПЗ, группа ВЕТЭК рассчитывала на доступ к трубопроводной системе. "Укртранснафта", дружественная "Привату", открывать Приднепровские нефтепроводы в направлении Одессы не согласилась, несмотря на то, что для нужд Кременчугского НПЗ она сейчас используется лишь время от времени. Правда, в "Укртатнафте" сейчас рассматривают варианты регулярной прокачки казахстанской нефти из порта Южный. Но это, как говорится, бабка надвое сказала. На этой почве между сторонами и назрел конфликт, не позволивший Курченко пустить одесскую нефтепереработку летом, как предполагалось ранее. Публичным выныриванием этого айсберга на поверхность стало письмо "Укртатнафты" в Министерство финансов, просочившееся в июле в прессу. В нем группа ВЕТЭК обвинялась в контрабанде нефтепродуктов. 1 августа пресс-служба "Укртатнафты" от письма откестилась, ссылаясь на возможную утерю корпоративных бланков. Но после этого события сотрудничество между ВЕТЭКом и "Приватом" начало клеиться. Пусть они все еще не договорились по трубе, но пришли к взаимопониманию по тарифам на перевалку и хранению нефти.

Кроме того, компания Сергея Курченко рассчитывает и на 50%-ную скидку на портовые сборы в Одессе от Минтранса, а также на место лидера тендерных торгов по закупкам топлива госорганами и бюджетными организациями. Пакет этих мер мог бы позволить вывести Одесский НПЗ хотя бы на нулевую рентабельность. Летом исполнительный директор ВЕТЭК Евгений Калинин говорил об этом как о программе-минимум для завода на первом этапе его возобновленной эксплуатации. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ЦЕНЫ**ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ ПРИ ИМПОРТЕ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА, \$/т**
(прогноз сделан 29.07.13 г.)

Товар	Цена		Товар	Цена	
	CIF, порты Черного моря	DAF, граница Украины*		CIF, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Нефть URALS	-	745-760	МТБЭ	-	1150-1200
Бензин АИ-98	-	1070-1090	Керосин авиационный	970-990	1000-1020
Бензин АИ-95	1020-1050	1040-1060	Дизтопливо 10 ppm	950-970	950-970
Бензин АИ-92	-	1020-1040	Мазут М-100 (S=3,5%)	-	580-610
Бензин А-80	-	950-980			

* - при поставках нефтепродуктов из стран Балтии. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**ПРОГНОЗНЫЕ ЦЕНЫ НА ОСНОВНЫЕ ВИДЫ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРИ ЭКСПОРТЕ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА, \$/т**
(прогноз сделан 29.07.13 г.)

Товар	Цена	
	FOB, порты Черного моря	DAF, граница Украины*
Дизельное топливо 50 ppm	930-950	940-970
Мазут М-100 (S=1,0%)	600-620	620-640
Мазут М-100 (S=3,5%)	590-610	600-620

* - без перестановки колесных пар. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ НА 22 ИЮЛЯ 2013 ГОДА**

Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95	13050	1099
Бензин АИ-92	12470	1039
Бензин А-76/80	11800	969
Дизтопливо	1044	1028

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**БЕЛАРУСЬ****ЦЕНЫ****ОТПУСКНЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ С 3 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ**

В Беларуси с 3 сентября отпускные и розничные цены на нефтепродукты, реализуемые через АЗС, выросли в среднем на 5%, сообщили в концерне "Белнефтехим". С 3 сентября стоимость 1 л бензина "Нормаль- 80" составляет Br7,4 тыс., АИ-92 КЗ - Br7,7 тыс., АИ-92 К5 и АИ-92 К5 Евро- Br7,8 тыс., АИ-95-К5 и АИ-95К5 Евро - Br8,3 тыс. Стоимость 1 л дизтоплива составляет Br8,5-9,9 тыс. в зависимости от маркировок топлива и сортов присадок. "Пересмотр цен произведен в целях частичной компенсации увеличения с 28 августа ставок акцизов на автомобильные бензины на 45%, на дизельное топливо - на 70%", - пояснили в концерне.

В Беларуси с 28 августа ставки акцизов на автомобильные бензины повышены на 45%, на дизтопливо - на 70%. В последний раз в 2013 г. цены на нефтепродукты в Беларуси повышались 16 января - в среднем на 5%. Таким образом, это второе повышение цен в текущем году. За 2012 г. розничные цены на моторное топливо в Беларуси повышались 4 раза, в 2011 г. - 11 раз. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОНЦЕРН «БЕЛНЕФТЕХИМ» С 17 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ПОВЫСИЛ ЦЕНЫ НА ТОПЛИВО ЕВРО-5

Концерн "Белнефтехим" с 17 сентября утвердил новые отпускные и розничные цены на нефтепродукты, повысив их в среднем на 8%. Стоимость бензина А-92 (К5) составляет Br8,4 тыс./л (\$0,94), А-95 (К5) - Br9,1 тыс. /л (\$1,01), дизельного топлива - Br9,2 тыс./л (\$1,02), дизтоплива Евро 5 - Br9,4 тыс./л (\$1,05). "Пересмотр цен произведен в целях компенсации увеличения ставок акцизов на автомобильные бензины", - говорится в сообщении концерна. (OilNews/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**ТОПЛИВО СТАНДАРТА «ЕВРО-4» ПОЯВИТСЯ НЕ РАНЬШЕ, ЧЕМ В 2015 ГОДУ**

В Программе форсированного индустриально-инновационного развития страны на 2010-2014 гг. отмечено, что одной из главных задач нефтегазового сектора является обеспечение потребностей внутреннего рынка нефтепродуктов. На повестке дня вопросы увеличения глубины переработки нефти до 87-90% с нынешних 40-50% и доведения качества горюче-смазочных материалов (ГСМ) до международных стандартов (Евро-3 - Евро-5).

В настоящее время в Казахстане действуют Атырауский, Шымкентский нефтеперерабатывающие заводы и Павлодарский нефтехимический завод. Несмотря на высокую суммарную мощность и комплексность переработки нефти, текущая загрузка казахстанских производств значительно отстает от аналогичных показателей передовых нефтеперерабатывающих предприятий СНГ. Основными причинами недостатка перерабатывающих мощностей наряду с экономическим ростом и увеличением потребления нефтепродуктов, по словам экономиста Гульнур Рахмату-

линой, являются высокие капитальные затраты на создание новых мощностей, длительные сроки окупаемости инвестиций, ужесточение экологических требований и связанная с этим необходимость инвестиций в действующие производства. «В целях решения задачи по дальнейшему динамичному развитию нефтеперерабатывающей промышленности Казахстана и повышения уровня ее эффективности правительством республики утвержден Комплексный план модернизации НПЗ. Реализация данного проекта, по мнению его разработчиков, позволит к 2015 г. в полном объеме обеспечить внутренний рынок Казахстана качественными нефтепродуктами, соответствующими требованиям Евро-4. После завершения модернизации общая мощность трех НПЗ республики составит порядка 17 млн. т. Внутренний рынок будет полностью обеспечен качественными нефтепродуктами», - отмечает Гульнур Рахматулина. Вместе с тем, нынешнее состояние нефтеперерабатывающего сектора не удовлетворяет потребности внут-

ренного рынка нефтепродуктов. Показатели местных заводов значительно отстают от аналогичных показателей переработки зарубежных нефтеперерабатывающих предприятий в силу различных проблем. В первую очередь, это низкий уровень конкурентоспособности нефтеперерабатывающих производств в республике. НПЗ, построенные еще в советское время, не отвечают современным стандартам. Отсутствие высокотехнологичных производств получения нефтехимических продуктов после глубокой очистки углеводородного сырья не позволяет наладить выпуск достаточных объемов качественной товарной продукции с высокой добавленной стоимостью. По оценкам экспертов, уровень переработки нефти на республиканских НПЗ составляет около 45-50%. Для сравнения: в США, Канаде и Великобритании данный показатель приближается к 86-92%. На казахстанских нефтеперерабатывающих предприятиях весьма высок объем производства мазута, значительная часть которого вместо дальнейшей глубокой переработки сжигается в топках электро- и теплостанций для выработки тепла и электроэнергии. Между тем, мазут является основным видом сырья для производства широкого ассортимента топлив, масел и других важнейших синтетических нефтехимических продуктов.

«Весьма низким остается уровень выхода высокооктанового бензина при переработке нефти на НПЗ. Так, на Павлодарском НХЗ уровень выхода высокооктанового бензина в 2013 г. составлял 21,37%, на Шымкентском - 11,45%, на Атырауском НПЗ выход бензина марки Аи-92 - 3,88%. На АНПЗ более высокие марки бензина пока не производятся», - констатирует казахстанский экономист.

Общей проблемой как российских, так и казахстанских нефтепродуктов является высокое содержание серы. Из-за этого, например, дизельное топливо, производимое в Казахстане, в странах Евросоюза разрешено использовать только как печное топливо, поскольку оно не удовлетворяет экологическим стандартам ЕС. Высокое содержание серы - следствие высокого ее содержания в российской смеси нефти, а также устаревшего оборудования НПЗ, которое не обеспечивает должную очистку продукта.

Вступление Казахстана в Таможенный союз, по мнению многих экспертов, положительно отразится на развитии рынка нефтепродуктов республики. При этом актуальное значение приобретает разработка согласованных принципов таможенной, налоговой, тарифной и экспортной политики государств-участников ТС в сфере нефтепереработки. Гульнур Рахматулина напоминает, что в связи с необходимостью проведения государствам адекватной политики в сфере развития рынка нефтепродуктов в 2003 г. был принят Закон "О государственном регулировании произ-

водства и оборота отдельных видов нефтепродуктов". Документ определяет компетенцию правительства в области функционирования рынка нефтепродуктов. В феврале 2010 г. были внесены дополнения в указанный закон, которые устанавливают предельный уровень цен на "социально-чувствительные" нефтепродукты (низкооктановый бензин, ряд сортов высокооктанового бензина - Аи-92, Аи-93 - и дизельное топливо), что обеспечит стабильность рынка ГСМ. «Анализ указанных законодательных актов в сфере нефтепродуктов позволил сделать вывод о несовершенстве нормативно-правовой базы в данной отрасли, - говорит Гульнур Рахматулина. - Несмотря на принятие ряда постановлений правительства и закона о госрегулировании производства и оборота отдельных видов нефтепродуктов, в отрасли сохранялась хроническая недозагруженность мощностей, что приводило к дефициту ГСМ на внутреннем рынке. Постоянной проблемой являлся рост цен на нефтепродукты. Несмотря на снижение мировых цен на нефть, уровень внутриреспубликанских цен на бензин и другие виды ГСМ оставался довольно высоким, что свидетельствует о несовершенстве механизма регулирования внутреннего рынка нефтепродуктов в Казахстане».

При формировании механизма функционирования рынка нефтепродуктов необходимо учитывать вступление Казахстана в Таможенный союз и актуальность проведения с другими государствами-участниками ТС согласованной политики в отраслях топливно-энергетического комплекса. В настоящее время по мощностям и объему переработки нефти Россия занимает третье место в мире после США и Китая. Первичная переработка нефти в РФ стабильно росла на протяжении последних нескольких лет. При этом создание Таможенного союза будет иметь положительное влияние на развитие рынка нефтепродуктов. Во-первых, упрощение таможенных процедур и различных формальностей на внутренних границах ТС будет способствовать ускорению товародвижения и, как следствие, насыщению рынка нефтепродуктами и достижению его сбалансированности. Во-вторых, формирование ТС станет важным фактором развития инвестиционного сотрудничества стран-участниц в нефтеперерабатывающем секторе. В-третьих, для участников внешнеэкономической деятельности в рамках ТС разработаны упрощенные формы налогового заявления. В частности, реализована возможность представления налогоплательщиками таких форм налоговой отчетности, как "Заявление о ввозе товаров и уплате косвенных налогов" и "Декларация по косвенным налогам по импортируемому товарам". При этом для лиц, имеющих электронную цифровую подпись, реализованы электронные шаблоны. (oilnews.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ПОДПИСАНО СОГЛАШЕНИЕ О ПЕРЕРАБОТКЕ НЕФТИ В КИТАЕ В РЕЖИМЕ ТОЛЛИНГА

Казахстан будет перерабатывать некоторые объемы нефти в Китае в режиме толлинговых операций. Замминистра нефти и газа Казахстана Болат Акчулаков уточнил, что такая возможность предусмотрена в межправительственном соглашении с КНР "О некоторых вопросах сотрудничества при развитии и эксплуатации нефтепровода Казахстан - Китай". Законопроект о ратификации этого документа одобрен нижней палатой парламента Казахстана. Толлинговые операции указаны в соглашении, так как у страны нет другой трубы в этом направлении. Предполагается, что переработка будет осуществляться на двух НПЗ в Синцзяне и Урумчи. "В Казахстане есть дефицит светлых высокооктановых нефтепродуктов, авиакеросина и зимних сортов дизеля. Этот дефицит сегодня покрывается поставками из РФ", - пояснил замминистра. Однако, по его словам, "в России в связи с переходом на стандарт Евро-3" также ощущается недостаток таких нефтепродуктов, а "цены на бензин выше, чем в Казахстане". Акчулаков отметил, что его страна в этой связи "сейчас испытывает нехватку оптовых поставок бензина и дизеля", поэтому понадобились поставки "нефтепродуктов из других источников, в том числе в режиме толлинговых операций". (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ТОО «АТЫРАУСКИЙ НПЗ» ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА

ТОО "Атырауский НПЗ" (АНПЗ, Атырауская обл.), одно из трех нефтеперерабатывающих предприятий Казахстана, в январе-августе переработало 2873,6 тыс. т нефти. За 8 месяцев было произведено автомобильных бензинов 281,8 тыс. т, дизельного топлива - 783,5 тыс. т, реактивного топлива ТС-1 - 28,9 тыс. т, печного топлива - 91,3 тыс. т, мазута товарного - 1078,9 тыс. т, вакуумного газойля - 407,3 тыс. т, кокса - 48,7 тыс. т, сжиженного газа - 8,1 тыс. т, серы технической - 1 тыс. т. Доля высокооктановых бензинов от общего объема по итогам 8 месяцев составила 21,3%, доля экологически чистого дизельного топлива - 56,5%. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ТОО «АТЫРАУСКИЙ НПЗ» ВОЗОБНОВИЛО ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТИ ПОСЛЕ КАПИТАЛЬНОГО РЕМОНТА

Атырауский НПЗ, остановленный 2 августа на капитальный ремонт, приступил к переработке нефти. На ремонт были остановлены технологические установки первичной переработки нефти ЭЛОУ-АВТ-3, гидроочистки бензина и дизельного топлива, каталитического риформинга, установки по производству водорода и серы. Завод простоял больше месяца, розничные реализаторы ГСМ жаловались на критическую ситуацию с поставками топлива. Это было ожидаемо. В Казахстане в январе-июле 2013 г. были произведены 1,4 млн. т бензина, что на 13,6% меньше, чем в аналогичном периоде 2012 г. По словам генерального директора АНПЗ Кайрата Уразбаева, после реконструкции технологические линии предприятия готовы к переработке до 1 млн. т нефти, характеристики которой сходны с кашаганской, где высоко содержание легких нефтепродуктов. Сейчас Атырауский НПЗ готов к производству бензина А-98. Это новый вид продукции нефтепереработки, выпуск которой осваивают на заводе. После капитального ремонта предприятие выходит на плановые объемы выпуска продукции, ежедневно производит 2 тыс. т автомобильного бензина и 5 тыс. т дизтоплива. До конца года планируется переработать свыше 1,5 млн. т нефти. Плановый объем перерабатываемого сырья на Атырауском НПЗ - около 3,5 млн. т сырой нефти в год, в том числе 44% продукции - мазут и печное топливо, 35,9% - дизтопливо, 3,4% - авиатопливо, 16% - автобензины, 0,7% - сжиженный газ. (OilNews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ПОВЫШЕНИЕ АКЦИЗОВ НА ТОПЛИВО В 2014-2016 ГОДАХ ПОПОЛНИТ БЮДЖЕТ

Доходы бюджета России от повышения акцизов на моторные топлива в 2014 г. составят 5,6 млрд. руб. (\$173,2 млн.), в 2015 г. - 12,3 млрд. руб. (\$380,5 млн.), в 2016 г. - 38 млрд. руб. (\$1,18 млрд.), говорится в материалах Министерства финансов к заседанию трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений. За следующие 3 года бюджет получит 55,9 млрд. руб. (\$1,73 млрд.) от повышения акцизов. По данным Минфина, ставки акциза на бензин Евро-4 и Евро-5 с 1 января 2014 г. составят 9,92 тыс. руб./т (\$306,8) и 6,46 тыс. руб./т (\$199,85) соответственно. С 1 января 2015 г. - 10,858 тыс. руб./т (\$335,9) и 7,75 тыс. руб./т (\$239,76), с 1 января 2016 г. акциз на бензин Евро-5 составит 9,5 тыс. руб./т (\$293,9), бензины низших классов будут запрещены. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В КАЛУЖСКОЙ ОБЛАСТИ ОТКРЫТ ЗАВОД СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

19 сентября открыт завод по производству смазочных и сопутствующих материалов немецкой компании "Fuchs" в индустриальном парке "Росва". Инвестиции в проект составили более 600 млн. руб. Предполагается выпускать до 40 тыс. т продукции в год. Процесс производства отвечает самым высоким требованиям безопасности труда и экологии. На заводе будут созданы 40 рабочих мест. На базе нового предприятия планируется открыть центр исследований и разработок новых видов смазочных материалов. "Важно, что при производстве продукции используются "зеленые" технологии, поскольку для нас проблема сохранения окружающей среды с каждым годом будет становиться все актуальнее", - подчеркнул губернатор Калужской области Анатолий Артамонов.

На новом заводе локализовано более 30 наименований продукции. Из местных предприятий клиентами компании "Фукс Ойл" являются "Фольксваген Груп Рус", Continental, "Гестамп-Северсталь-Калуга", Benteler Automotive, а также подразделения этих компаний, территориально расположенных в других регионах. Как отметили представители Fuchs, калужский завод позволил "улучшить логистические схемы компании". (Regnum/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОЕКТ СТРОИТЕЛЬСТВА

ЗАПАДНО-СИБИРСКОГО НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ЗАВОДА В ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ ОСТАНОВЛЕН

Западно-Сибирский НПЗ, проектировавшийся московской компанией "Инком-Инвест", строиться не будет, сообщил вице-губернатор Томской области Леонид Резников.

Томские власти в 2010 г. объявили о предполагаемом строительстве ЗапСибНПЗ мощностью 3 млн. т нефти в год и стоимостью до \$900 млн. Сообщалось, что реализацией проекта занимается московское ООО "Инком-Инвест". В том же году инвестор выкупил у мэрии Томска за 112 млн. руб. площадку вблизи ООО "Томскнефтехим" (входит в «Сибур») - основного потенциального покупателя своей продукции. При этом вице-губернатор области Владимир Емешев заявил, что строительство завода начнется в 2011 г. Позднее стало известно о проблемах с поставкой сырья на завод: долгое время не удавалось достичь договоренности с АК "Транснефть", владельцем магистрального трубопровода Александровское - Анжеро-Судженск. Кроме того, в 2011 г. проект НПЗ стал испытывать финансовые проблемы.

В 2012 г. Л. Резников заявлял, что основные проблемы, тормозившие строительство ЗапСибНПЗ, решены. Однако дальнейших действий со стороны инвестора не последовало. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМНЕФТЬ-ОМСКИЙ НПЗ» ЗАВЕРШИЛО ПЕРВЫЙ ЭТАП МОДЕРНИЗАЦИИ

На Омском НПЗ "Газпром нефти" завершен первый этап программы модернизации. Введены в эксплуатацию установка изомеризации легких бензиновых фракций "Изомалк-2", комплекс гидроочистки дизельных топлив и бензинов каталитического крекинга. Это позволило предприятию перейти на выпуск моторных топлив высших экологических классов. В результате модернизации за 6 лет объем переработки нефти на Омском НПЗ увеличился на 28,2% - с 16,3 до 20,9 млн. т, выход светлых нефтепродуктов - с 62,85% до 67,46%, глубина переработки - с 84% до 88,8%, что является лучшими показателями в отрасли. "За последние несколько лет в Омске по сути был построен новый завод, - сказал заместитель гендиректора по логистике, переработке и сбыту "Газпром нефти" Анатолий Чернер. - Сегодня Омский НПЗ - одно из самых современных нефтеперерабатывающих предприятий страны. Разработка и строительство высокотехнологичных комплексов позволяют эффективно решать стратегическую задачу обеспечения российских потребителей высококачественным топливом. Сегодня все заводы "Газпром нефти", опережая требования технического регламента, перешли на выпуск продукции, отвечающей мировым стандартам качества, в том числе и в области экологии". Следующий этап модернизации Омского НПЗ будет направлен на повышение эффективности производства и глубины переработки нефти. В рамках программы, реализация которой рассчитана до 2020 г., будут построены комплекс первичной переработки нефти, установка замедленного коксования, комплекс глубокой переработки нефти.

По итогам I полугодия 2013 г. НПЗ увеличил переработку нефти на 1,3% до 10,34 млн. т, глубину переработки - на 1,8% до 89,8%. Переработка нефти в 2012 г. составила 20,95 млн. т, глубина - 88,83%. Завод перешел на выпуск высокооктановых бензинов и дизтоплива Евро-4 и Евро-5 в 2012 г. после сдачи в эксплуатацию комплекса гидрооблагораживания моторных топлив (включает установку гидроочистки бензинов каталитического крекинга и установку гидроочистки дизельных топлив). Установленная мощность - 20 млн. т нефти в год. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» ВЫВЕЛО НА РЫНОК НОВОЕ ТОПЛИВО G-DRIVE 98

"Газпром нефть" объявляет о старте продаж нового топлива премиум-класса под брэндом G-Drive с октановым числом 98 в Москве, Санкт-Петербурге и Краснодарском крае. До конца года премиальный бензин появится на АЗС "Газпромнефть" в Новосибирской, Омской, Челябинской, Кемеровской, Тюменской областях, Красноярском крае, Ханты-Мансийском и Ямало-Ненецком автономных округах.

Высокотехнологичное топливо G-Drive 98 с улучшенными характеристиками содержит компоненты, разработанные ведущими мировыми экспертами в области повышения эффективности работы двигателя. Активный комплекс присадок повышает мощность двигателя, улучшает разгонную динамику автомобиля, удаляет отложения из топливной системы и препятствует их последующему образованию, а также способствует снижению расхода бензина.

Топливо G-Drive 98 получило высокую оценку клиентов сети в Екатеринбурге и Свердловской области, где продажи стартовали в рамках пилотного проекта в начале 2013 г. "По итогам пилотного проекта мы приняли решение о начале продаж G-Drive 98 по всей стране, чтобы обеспечить клиентов новым качественным топливом. G-Drive с октановым числом 95 реализуется на АЗС "Газпромнефть" по России более 2 лет. Доля G-Drive в продажах 95 бензина на тех АЗС, где реализуется это топливо, составляет более 30%. Уверен, что и G-98 по достоинству оценят автомобилисты по всей России", - отметил директор по региональным продажам "Газпром нефти" Александр Крылов. Сеть АЗС "Газпромнефть" насчитывает около 1300 станций в России и странах СНГ. Широкая география сети и выгодное местоположение Омского, Московского и Ярославского нефтеперерабатывающих заводов обеспечивают лидирующие позиции компании на оптовом и розничном рынках Западной Сибири и центральной части России. (chemport/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ДОХОДЫ ОТ ЭКСПОРТА НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

По данным Федеральной таможенной службы (ФТС), доходы от экспорта нефтепродуктов из РФ в январе-июле по сравнению с показателем за тот же период 2012 г. выросли на 6% до \$63,22 млрд. В том числе доходы от экспорта в страны дальнего зарубежья увеличились на 12,1% до \$59,05 млрд., в страны СНГ - снизились на 40% до \$4,17 млрд. Доходы от экспорта бензина при этом увеличились на 24% до \$1,88 млрд., в том числе от экспорта в страны дальнего зарубежья - на 15,8% до \$988 млн., в страны СНГ - на 35,5% до \$889,4 млн. Доходы от экспорта дизельного топлива увеличились на 7,9% до \$22,63 млрд., в том числе от экспорта в страны дальнего зарубежья выросли на 21% до \$21,05 млрд., в страны СНГ - снизились в 2,3 раза до \$1,58 млрд.

В физическом выражении экспорт нефтепродуктов за 7 месяцев увеличился на 10,7% до 87,25 млн. т, в том числе в дальнее зарубежье - вырос на 19,5% до 81,32 млн. т, в страны СНГ - уменьшился в 1,8 раза до 5,93 млн. т. При этом экспорт бензина вырос на 35,4% до 2,53 млн. т, в том числе в дальнее зарубежье - на 22,9% до 1,06 млн. т, в страны СНГ - на 46,2% до 1,47 млн. т. Экспорт дизельного топлива увеличился на 7,8% до 25,42 млн. т, в том числе в дальнее зарубежье - на 27,2% до 23,5 млн. т, в страны СНГ - снизился в 2,7 раза до 1,92 млн. т. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

СТОИМОСТЬ БЕНЗИНА В 2014 ГОДУ МОЖЕТ ПОВЫСИТЬСЯ ДО ЕВРОПЕЙСКОГО УРОВНЯ

Последствия сирийского кризиса сказываются на сырьевых рынках. Например, в России экспортная пошлина на нефть с 1 октября 2013 г. вырастет на \$15,7 до \$416,4/т. Таковы последствия ценового всплеска в начале сентября. Казалось бы, событие рядовое, нефтецены, как правило, непостоянны. Но в 2014 г. правительство планирует внести изменения в налоговый механизм. В частности, экспортная пошлина на нефть может постепенно понизиться на 5%. Однако взамен на ту же величину увеличат ставки налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ). Эксперты прогнозируют небывалый скачок стоимости бензина - вплоть до евроуровня.

Как подсчитали эксперты, нефть внутри России может подорожать от 40% до 80%. Тогда бензин подорожает минимум на 14 руб./л. Вот тогда и наступит транспортный коллапс. Вице-президент Московской топливной ассоциации Алексей Небольсин дал шокирующий прогноз на будущее. "Если оптовая цена на нефтепродукты поднимется, то ее рост идентично отразится на стоимости топлива в розницу. Иначе быть не может". По словам эксперта, такими темпами страна сразу выйдет на европейский уровень. "Сегодня литр Аи-95 стоит 33 руб., а будет стоить в районе 50 руб. (при 40%-ном скачке)", - говорит Небольсин. По его мнению, увеличение экспорта (в результате снижения вывозных пошлин) также может привести к обрушению мировых цен на нефть. "Но и это еще не все. Самым страшным последствием этого решения станет дефицит на внутреннем рынке", - говорит Небольсин. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА 22 ИЮЛЯ 2013 ГОДА, с НДС, FIP

Товар	Цена, руб./т	Цена, \$/т*
Нефть сырая	15410	773

* - среднерыночная цена, без НДС, с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держжовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (европейская часть) НА 22 ИЮЛЯ 2013 ГОДА

Товар	Цена, руб./МТ, с НДС	Цена, \$/МТ*, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95/96	34200	1070
Бензин АИ-91/92/93	32700	925
Бензин А-76/80	29950	805
Дизтопливо (0,035%)	30500	862

* - среднерыночная цена с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держжовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ПРОГНОЗ

ИНДОНЕЗИЯ К 2018 ГОДУ МОЖЕТ СТАТЬ КРУПНЕЙШИМ ИМПОРТЕРОМ БЕНЗИНА ВМЕСТО США

Растущий спрос на бензин в странах Азиатско-Тихоокеанского региона к 2018 г. может привести к существенным изменениям в структуре глобальных торговых потоков, в результате Индонезия может стать крупнейшим в мире импортером бензина, отняв этот статус у США, сообщается в докладе исследовательской организации Wood Mackenzie. "Ситуация в АТР в настоящее время меняется от профицита бензина к дефициту, в связи с этим в будущем страны региона будут вынуждены начать импортировать топливо. На Индонезию приходится большая часть дефицита бензина в АТР. Поэтому именно Индонезия возьмет на себя роль основной движущей силы мировой торговли бензином с соответствующим влиянием на его цену, - роль, которую последнее десятилетие играли США", - считает эксперт Wood Mackenzie Сушант Гупта. В 2012-2018 гг. дефицит бензина в Индонезии, по прогнозам организации, вырастет до 420 тыс. барр./день с 340 тыс. При этом дефицит США и Мексики за аналогичный период снизится до 60 тыс. барр./день с нынешних 560 тыс., а затем бензиновый баланс этих стран станет профицитным, полагают в Wood Mackenzie. Причиной увеличения дефицита бензина в Индонезии является рост уровня дохода населения и количества автомобилей в стране, а также недостаток мощностей по переработке нефти. В настоящее время большая часть спроса Индонезии на бензин покрывается за счет поставок из стран АТР, преимущественно Сингапура. Однако к 2018 г. нынешний профицит бензина в АТР (55 тыс. барр./день в 2012 г.) превратится в дефицит в 118 тыс. барр./день, что откроет новые возможности для экспортеров из Европы и США. "Конкуренция между США и Европой за рынки восточнее Суэцкого канала будет влиять на ценообразование. Мы ожидаем, что в долгосрочной перспективе цены на бензин в Сингапуре укрепятся по отношению к ценам в США и Северо-Западной Европе, что создаст дополнительные возможности для арбитража", - добавил Гупта. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НА 22 ИЮЛЯ 2013 ГОДА, \$/т

Нефть	Цена
Urals Med	789
Brent Dated	824

(Данные международных информагентств/Держзовниинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА 22 ИЮЛЯ 2013 ГОДА, \$/т

Нефтепродукт	Условия поставки		Нефтепродукт	Условия поставки	
	FOB Med	CIF Med		FOB Med	CIF Med
Бензин			Дизельное топливо		
Premium	1013	1023	Gasoil 0,1%	910	922
Прямогонный бензин			Diesel 10ppm	932	944
Naphtha	844	875	Мазут		
Реактивное топливо			1% fuel oil	604	611
Jet	959	985	3,5% fuel oil	598	591

(Данные международных информагентств/Держзовниинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИРАН

В ПРОВИНЦИИ БУШЕР ЧАСТНЫМ СЕКТОРОМ СТРОЯТСЯ ВОСЕМЬ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ЗАВОДОВ

Директор департамента экономического развития и привлечения инвестиций администрации энергетической особой экономической зоны "Парс" Ферейдуни заявил, что в районе Асалуе (пров. Бушер) частным сектором строятся 8 малых и средних нефтеперерабатывающих заводов. На этих заводах с завершением строительства ежедневно будет перерабатываться около 500 тыс. барр. газового конденсата в продукцию с высокой добавленной стоимостью. Перерабатывающая мощность заводов должна составить от 10 до 150 тыс. барр. газового конденсата в сутки. На них будет производиться дизельное топливо, бензин, нефть и битум. Малые нефтеперерабатывающие заводы строятся для производства нефтепродуктов из газового конденсата, добываемого на месторождении "Южный Парс". Строительство всех заводов планируется завершить в течение 3 ближайших лет. Возврат основных средств, инвестированных в строительство заводов, должен произойти через 3-5 лет. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ЦЕНЫ

С 14 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА ТОПЛИВО ПОДОРОЖАЛО

Правительство Китая с 14 сентября на 1% повышает цены на бензин и дизельное топливо, заявили в Госкомитете по развитию и реформам КНР. Стоимость 1 т бензина будет повышена на 90 юаней (\$14,71), дизтоплива - на 85 юаней (\$13,89). Таким образом, цена 1 т бензина на внутреннем рынке для военных нужд увеличена на 1,04% до 8795 юаней (\$1438), дизельного топлива - на 1,08% до 7955 юаней (\$1300). Для гражданского сектора рост стоимости бензина составил 0,99% - до 9195 юаней (\$1503), дизтоплива - 1,03% до 8355 юаней (\$1365).

Правительство КНР ввело механизм государственного регулирования тарифов на бензин и дизтопливо в 2009 г., на стоящая корректировка стала 33 с того времени. До 27 марта 2013 г. изменение цен проводилось, если в течение 22 дней подряд наблюдалось колебание стоимости сырой нефти на мировом рынке в пределах 4%. С марта 2013 г. стоимость 1 т бензина и дизельного топлива в Китае пересчитывается каждые 10 дней в случае существенных изменений мировых цен на нефть. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА**КОМПАНИЯ EXCELERATE ENERGY ПРЕДОСТАВИЛА КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПО АРЕНДЕ ПЛАВУЧЕГО ТЕРМИНАЛА ДЛЯ РЕГАЗИФИКАЦИИ СЖИЖЕННОГО ГАЗА**

Американская компания Excelerate Energy представила правительству Украины коммерческое предложение по аренде плавучего терминала для регазификации сжиженного газа (LNG-терминала), который планируется разместить рядом с портом "Южный" (Одесская обл.). "Получили предложения от компании, которая за 12 месяцев его построит (разместит в Украине и пустит в работу)", - сообщил вице-премьер Юрий Бойко. Он отметил, что детали коммерческого предложения Excelerate Energy комментировать. Специалисты Excelerate Energy по итогам исследования подтвердили техническую возможность размещения плавучего LNG-терминала на украинском побережье Черного моря. По словам главы Государственного агентства по инвестициям и национальным проектам Владислава Каськива, плавучий LNG-терминал может прибыть в Украину в середине 2014 г. и начать работу до конца того же года. Украина планирует разделить строительство LNG-терминала на 2 этапа. На первом будет задействовано судно-терминал мощностью 5 млрд. куб. м газа в год, на втором будет построен наземный терминал мощностью 10 млрд. куб. м газа в год. В рамках первого этапа будут проведены дноуглубительные работы (за счет средств, привлекаемых ГП "LNG-терминал", EUR121 млн.), построено соединение с газопроводом высокого давления (за средства ДК Укртрансгаз, стоимость - до EUR113 млн.), установлено арендованное судно-терминал. На втором этапе будет построен наземный терминал (за средства консорциума инвесторов, стоимость - EUR735 млн.). Проект предусматривает строительство СПГ-терминала рядом с нефтяным терминалом ПАО "Укртранснафта" и МТП "Южный". (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**БАЛАНС РЫНКА СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС**

Баланс рынка сжиженных углеводородных газов (СУГ), используемых в качестве моторного топлива, в январе-июле увеличился на 5,3% по сравнению с показателем за аналогичный период 2012 г. - до 480,64 тыс. т. В июле рост баланса автогаза составил 6,9% по сравнению с июлем 2012 г. - до 75,36 тыс. т, сообщили в "Консалтинговой группе "А-95".

Производство сжиженного газа за 7 месяцев снизилось на 15,2% до 289,96 тыс. т, что связано с остановкой Лисичанского НПЗ. ПАО "Укргаздобыча" и ПАО "Укрнафта" нарастили его производство на 12,5% и 12,4% соответственно - до 136,59 тыс. т и 97,84 тыс. т. Импорт автогаза за 7 месяцев вырос на 26,4% до 185,99 тыс. т. В том числе в июле он составил 33,75 тыс. т, что на 16% превышает импорт в июне. Крупнейшим поставщиком газа осталась Беларусь (около 94 тыс. т). По словам экспертов "А-95", росту рынка сжиженного газа в 2013 г. способствовало сохранение благоприятного ценового спреда с бензином А-95. "Ситуация на международном рынке способствовала снижению цены на сжиженный газ в Украине, что обеспечило приток новых потребителей этого топлива. Не исключено, что по итогу 2013 г. Украина по объему рынка автогаза выйдет на уровень рекордного 2011 г. - 850-860 тыс. т", - отметил заместитель директора "Консалтинговой группы А-95" Артем Куюн. По мнению эксперта, темпы роста рынка до конца года могут замедлиться. "Украинский рынок испытывает небольшой дефицит, который вызывает рост цен в рознице. В ближайшем будущем мы не исключаем продолжения роста цен. На фоне стабильности цены бензина это может сказаться на динамике рынка", - отметил А. Куюн.

Украинские газотрейдеры прогнозируют дефицит ресурсного наполнения внутреннего рынка в сентябре-октябре. Опасения, в частности, связаны с ограничением отгрузки сжиженного газа из России из-за задержки цистерн на украинской таможне, а также значительными задержками с поставками пропан-бутана из Казахстана. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «НОВАТЭК» ПОДПИСАЛО ДОГОВОР О ПРОДАЖЕ КИТАЙСКОЙ CNPC ДОЛИ В КАПИТАЛЕ «ЯМАЛ СПГ»**

ОАО "НОВАТЭК" и китайская CNPC подписали договор о купле-продаже 20% акций проекта "Ямал СПГ", предусматривающего строительство завода по производству сжиженного природного газа. Подписание документа состоялось по итогам встречи президента РФ Владимира Путина с председателем КНР Си Цзиньпином. Сделку по продаже доли в проекте планируется закрыть до 1 октября 2013 г. Соглашением также предусмотрено заключение долгосрочного контракта на поставку в Китай не менее 3 млн. т СПГ в год. Китайская сторона окажет содействие в привлечении внешнего финансирования проекта от китайских финансовых институтов. "Мы подписали соглашение, чтобы подписать обязывающие документы до 1 октября. Плодотворно поработали и подписываем их даже раньше. CNPC - это финансово мощная компания, профессионально мощная. Она находится на наиболее развивающемся рынке по газу", - сказал глава и совладелец «НОВАТЭКа» Леонид Михельсон. Он добавил, что свою долю китайский партнер оплатит денежными средствами. Партнером «НОВАТЭКа» по "Ямалу СПГ" также является французская Total, которой принадлежат 20% в проекте. Леонид Михельсон говорил, что компания обсуждает возможность продажи еще 9% в проекте "Ямал СПГ" и ведет переговоры с компаниями азиатско-Тихоокеанского региона. "Ямал СПГ" реализует проект строительства завода по производству СПГ мощностью 16,5 млн. т/год на ресурсной базе Южно-Тамбейского месторождения. Проект предусматривает создание морского порта в пос. Сабетта, строительство танкерного флота ледового класса. Первый танкер из порта предполагается отправить в 2016 г. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ТАТНЕФТЬ» В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПОСТАВКУ ПОПУТНОГО НЕФТЯНОГО ГАЗА (ПНГ) НА ПЕРЕРАБОТКУ

Управлением "Татнефтегазпереработка" ОАО "Татнефть" (УТНГП) за первое полугодие собрано 425,9 млн. куб. м ПНГ, что на 11,7 млн. куб. м больше, чем за тот же период 2012 г. Коэффициент утилизации попутного нефтяного газа достиг 95,08%. Объем поставки газа на переработку составил 378,4 млн. куб. м, это на 7,8 млн. куб. м больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Высокосернистый газ подан на Миннибаевскую УСО в объеме 58,6 млн. куб. м (на 0,3 млн. куб. м больше, чем в 2012 г.). В 2013 г. УТНГП продолжило работы по совершенствованию технологической схемы и повышению эффективности и безопасности эксплуатации производства. На Миннибаевской УСО по программе реконструкции УСО смонтирован и пущен в эксплуатацию пятый компрессор "Аэроком". Продолжены работы по строительству нового блока производства элементарной серы. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**КОМПАНИЯ SAKHALIN ENERGY В ИЮЛЕ 2013 ГОДА
УВЕЛИЧИЛА ЭКСПОРТ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)**

Компания Sakhalin Energy увеличила в июле экспорт сжиженного природного газа на 4,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., до 1,112 млрд. куб. м, говорится в материалах Центрального диспетчерского управления ТЭК. С начала года экспорт СПГ сократился на 1,1% до 8,452 млрд. куб. м. Sakhalin Energy является оператором проекта "Сахалин-2" - пока единственного в РФ проекта по производству СПГ. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**СИСТЕМА ПОСТАВОК СЖИЖЕННОГО УГЛЕВОДОРОДНОГО
ГАЗА ПО РЕГУЛИРУЕМЫМ ЦЕНАМ ТРЕБУЕТ РЕФОРМИРОВАНИЯ**

Весенний инцидент с поставками балансовых объемов СУГ в регионы Сибири вновь заставляет задуматься о необходимости реформирования этой системы.

Весной давняя дискуссия участников внутреннего рынка сжиженных углеводородных газов (СУГ) относительно системы поставок топлива по регулируемым ценам ("балансовые задания") вновь активизировалась. Поводом стала введенная Министерством энергетики 1 марта новая схема привязки регионов к заводам-поставщикам СУГ. Новация заключалась в формировании вокруг каждого завода определенных "радиусов действия" (концентрических кругов): в рамках выставленных норм на отгрузку по регулируемой цене завод обеспечивает ближний радиус, в случае насыщения его осуществляет отгрузки в следующий по удаленности радиус и т. п. По идее, такая система должна гарантировать регионам минимальное плечо доставки балансовых объемов. Проблемы возникли с восточными частями России, где мало поставщиков и сравнительно много потребителей. Страсти вспыхнули в Алтайском крае и Республике Алтай. Ранее газораспределительные организации (ГРО) в этих регионах получали балансовые объемы из соседних субъектов - Омской области и Красноярского края. В новой схеме распределения точкой отгрузки балансовых объемов в адрес Алтая по неизвестной причине стала Нягань в Ханты-Мансийском автономном округе. Это породило для местных ГРО две проблемы. Во-первых, существенно возросли затраты на транспортировку при неизменности цен конечной реализации СУГ (они фиксируются региональными энергетическими комиссиями), что ударило по окупаемости ГРО. А во-вторых, завод в Нягани технически способен отгружать по железной дороге сжиженные газы только в танк-контейнерах. Инфраструктуры же для их обработки в алтайских субъектах пока нет. Сформировались предпосылки для дефицита топлива в регионе.

В ходе трехсторонних переговоров с участием региональных ГРО, Минэнерго и «СИБУРа» (собственник завода в Нягани) ситуацию удалось более или менее нормализовать. Однако данный инцидент в очередной раз дал понять: система поставок сжиженных газов по регулируемым ценам серьезно сбоит по всем аспектам, а потому нуждается в реформировании. Необходимость этого вытекает из исторического контекста вопроса.

Исторический контекст

Балансовые задания возникли в 1999 г. В этот период российская газоперерабатывающая промышленность только начала восстанавливаться после упадка начала и середины 90-х годов, рынок был неразвит и несбалансирован. Единственной возможностью ликвидировать дефицит и наполнить внутренний рынок, которую изыскало в ту пору государство, было обязать компании-производители поставлять газ населению по регулируемым ценам, получая в обмен разрешения экспортировать СУГ (так называемые "ресурсные справки"). "ЛУКОЙЛ", например, отказался тогда от экспорта СУГ, тем самым и от обязательств поставок по регулируемым ценам.

Система балансовых заданий была введена как мера временная, в какой-то степени чрезвычайная: ее глубоко нерыночный характер и пагубность для развития рынка были очевидны уже тогда. И что характерно, ее введение

не несло социальной или дотационной функции, не преследовало цели поддержки незащищенных слоев населения. В 2003 г. государственная концепция развития рынка СУГ для бытовых нужд предполагала постепенный (за 1-2 года) отказ от регулирования цен. Этого, однако, сделано не было. Фактически система балансовых заданий в 2000-2009 гг. продлевалась распоряжением правительства. Причем со временем была отменена практика ресурсных справок.

На 2010 г. и следующие годы соответствующее распоряжение правительства утверждено не было. Так что на сегодняшний день с точки зрения права система "балансовых заданий" не носит обязательного характера для производителей СУГ. Поставки осуществляются по инерции, вернее, вытекают из осознания основными производителями того факта, что без предварительной перенастройки системы одностороннее прекращение отгрузок топлива в бытовой сектор по фиксированной цене было бы далеко неоптимальным решением. Впрочем, некоторые новые производители (САНОРС, "Монолит", "Объединенная нефтехимическая компания"), закономерно ссылаясь на отсутствие юридически обязывающих документов, отказались от поставок по балансовым заданиям.

За годы автоматического продления режима балансовых поставок ситуация в России существенно поменялась. Рынок сжиженных газов получил достаточное развитие: оживился спрос со стороны нефтехимии и автогаза, восстановились и укрепились новые игроки. Рынок приобрел черты вполне зрелого, сбалансированного и конкурентного. И хотя локальные дефициты в отдельных секторах потребления имеют место время от времени (остановки заводов, проблемы с логистикой и т. п.), системно в России присутствует профицит СУГ, около трети продукции приходится экспортировать.

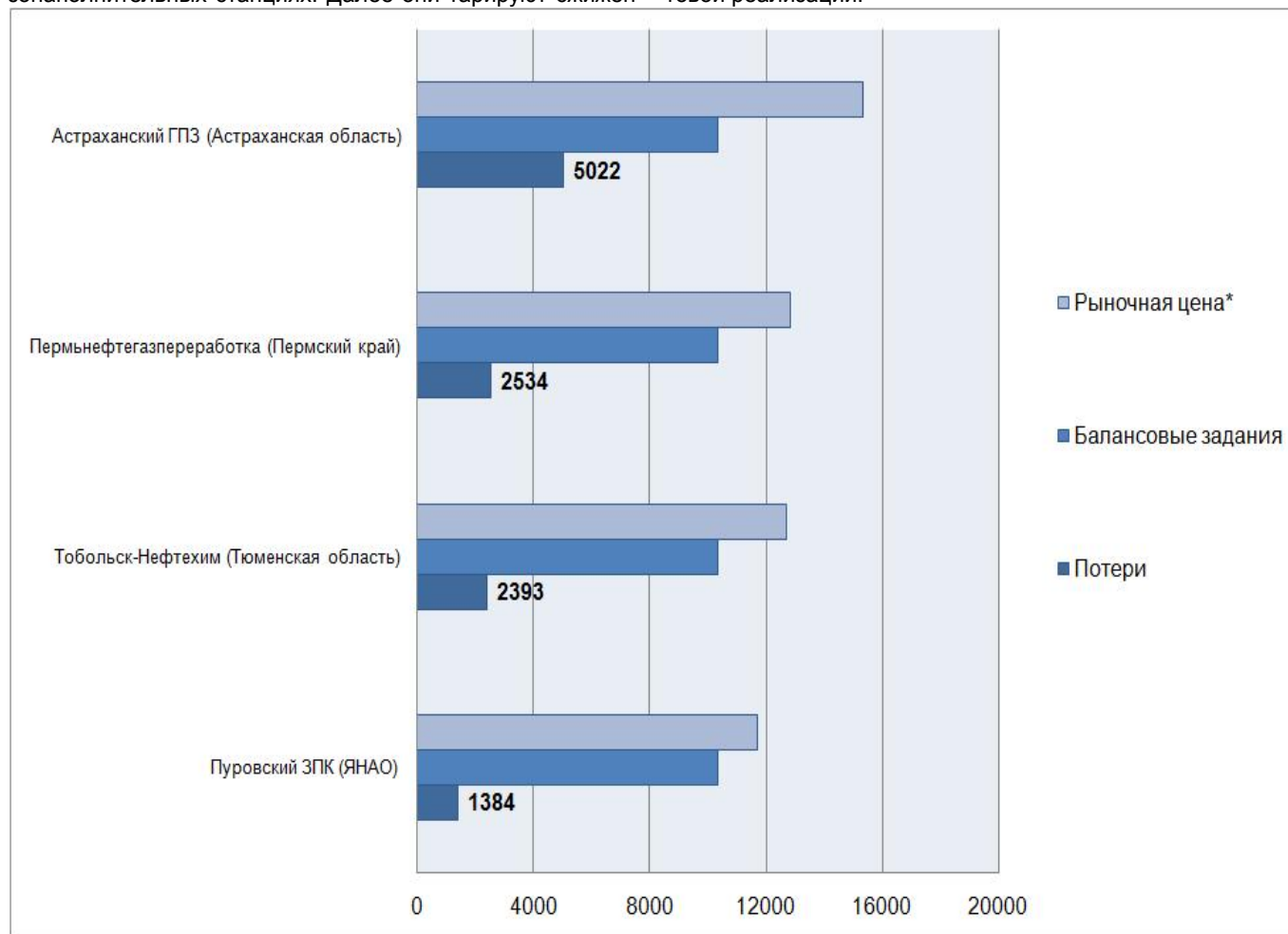
В бытовом секторе также произошли изменения. Газификация страны трубным газом только за последние 5 лет привела к снижению числа неподключенных хозяйств на 5,1 млн. Исчез и намек на социальную функцию балансового газа: сегодня любой гражданин с постоянной регистрацией в доме без сетевого газа, пусть даже в особняке, вправе подавать заявку на доставку баллонов. Все это должно было привести к снижению объемов потребления СУГ по регулируемым ценам. Усилиями Министерства энергетики эти цифры были снижены с более чем 1,1 млн. т в 2007 г. до 650 тыс. т в 2012 г. Таким образом, доля СУГ, отгружаемых по фиксированным ценам, в общем объеме производства сократилась за 5 лет с 12,8% до 5,8%. При этом разрыв между устанавливаемыми ФСТ ценами отгрузки по балансовым заданиям и ценами рыночной реализации постоянно увеличивался и в последние годы достиг примерно 25%. Очевидно, что разрыв в ценах сводил на нет эффект снижения нагрузки на производителей вслед за сокращением объема регулируемых поставок.

Накопленные противоречия

Ключевая позиция, по которой система балансовых заданий подвергается критике, заключается не в существенном различии фиксированных и свободных цен, а в том, что эта разница неизвестно на что тратиться. Схема конечного распределения балансовых объемов остается непрозрачной и плохо управляемой. Суть ее такова: Мин-

энерго России ежемесячно определяет объемы СУГ для отгрузки в адрес региональных уполномоченных организаций по снабжению газом населения и формирует заявки поставщиков и потребителей. ГРО покупают предназначенные им объемы по фиксированной цене, оплачивают перевозку и размещают партии на местности на своих газонаполнительных станциях. Далее они тарируют сжижен-

ные газы по баллоном и осуществляют доставку их населению. Фиксируемая ФСТ цена на балансовые сжиженные газа одна и та же, независимо от точки производства: что в Москве, что в Хабаровске. Из-за этого различные производители несут неодинаковые потери, выражающиеся в разнице между фиксированной ценой и ценами рыночной оптовой реализации.



* - среднее значение за июль 2012 г.- июнь 2013 г.

Одна из самых темных сторон работы ГРО - механизм формирования заявки на необходимые объемы СУГ для реализации в бытовой сектор и калькуляция своих затрат на обеспечение населения газом. Соответствующие данные ГРО подают в региональные энергетические комиссии (РЭК). С учетом заявки на объемы РЭК направляют в Минэнерго России консолидированную заявку на поставку в свои регионы в будущем периоде. Учитывая калькуляцию расходов ГРО, РЭК устанавливает и цену конечной розничной реализации СУГ, которая должна компенсировать расходы ГРО. Такая схема открывает широкое поле для злоупотреблений.

Во-первых, ГРО выгодно завышать потребности в балансовом газе. Возможности для этого у нее есть: расчет объемов потребления осуществляется на основе неких нормативных величин потребления СУГ, механизм формирования которых абсолютно непрозрачен. Получая при этом избыточные объемы, организация получает возможность реализовывать их по своему усмотрению, в том числе на розничном рынке по коммерческой цене, например, в качестве топлива для автотранспорта. Формируется так называемый "серый рынок" СУГ. Во-вторых, ГРО выгодно также завышать и свои расходы по обеспечению газом населения. В таком случае РЭК вынуждена устанавливать более высокие конечные цены, что обеспечивает ГРО дополнительную маржу. Возможен и такой вариант: торгуя

сжиженными газами на коммерческом рынке, ГРО имеет возможность списывать все соответствующие расходы на свою основную деятельность, также обеспечивая дополнительную маржу или необоснованные конкурентные позиции в борьбе с нормальными "коммерческими" продавцами СУГ. Ситуация в некоторых регионах осложняется и тем, что РЭК зачастую тесно связаны с ГРО и действуют сообща. По оценке одного из собеседников, в восточных областях России, где уровень газификации невысок и доля реальных потребителей значительна, перетекающие в "серый" рынок объемы составляют 30-40% отгружаемых балансовых объемов. В Европейской России, где сетевой газ есть почти везде, а уровень жизни населения в целом выше, в полулегальную коммерческую продажу утекает 85-90% балансовых объемов. По информации того же источника, у одной из ГРО в Дагестане нет ни одного реального бытового потребителя. Другой факт: несмотря на активную газификацию отдельных регионов сетевым газом, величина заявок на балансовые поставки из года в год сохраняется и даже растет, чего не может быть при добросовестном формировании заявки. Подобные факты косвенно подтверждаются данными статистики. Например, в 2012 г. цены конечной реализации балансового газа в разных регионах различались в 3,5 раза. Эту цифру можно было бы трактовать как угодно, если бы не следующие обстоятельства: в коммерческом секторе такое различие составляло

всего 1,3 раза. Вывод возможен только один: при реализации балансового газа имеют место завышенные расходы уполномоченных организаций. Но предоставление завышенных данных по издержкам ГРО в РЭК может иметь как умышленный характер, так и вытекать из общей неэффективности работы организаций. Стоит признать, что расходы ГРО действительно высоки. Они превышают расходы предприятий, торгующих газом в коммерческом секторе. Помимо дорогостоящей железнодорожной транспортировки партий от заводов, их хранения, налива в баллоны от ГРО требуется осуществлять надзор и техническое обслуживание газовых объектов у населения, содержать газоспасательные формирования (нуждающиеся в обучении, тренировках, технике и спецсредствах), осуществлять сложные по логистике и протяженные перевозки небольших партий баллонов, часто по бездорожью. Зачастую такие перевозки заведомо убыточны, когда транспорт за рейс сжигает больше топлива, чем доставляет населению. Например, представители добросовестных ГРО, при этом легально работающие в коммерческом секторе (сети АГЗС), признают, что если бы не объединение логистики коммерческих и балансовых объемов перевозка последних была бы глубоко убыточна. Но один из парадоксов системы в том, что ГРО зачастую не имеют стимула к повышению эффективности. Например, в одной из региональных организаций, работающей с объемом 4 тыс. т/год, числится 1250 человек персонала. Цифра говорит сама за себя.

Перечисленные выше особенности системы балансовых заданий приводят к тому, что зачастую цены конечной реализации газа выше, чем в коммерческом секторе. Иными словами, гражданин, которому привозят баллон, платит за него больше, чем мог бы заплатить на газовой заправке (хотя формально наполнять баллоны на АГЗС запрещено, это повсеместно распространено). По данным ИАЦ "Кортес", во втором полугодии 2012 г. в 7 из 10 регионов России цены на балансовые СУГ были выше, чем в коммерческом секторе, причем в Архангельской и Ленинградской областях превышали показатели рынка на треть. Это можно объяснить, например, тем, что местные ГРО играют и решающую роль в розничном рынке, занимая как бы монопольное положение. С другой стороны, в некоторых регионах (Дагестан) цены балансовых объемов ниже не только местного рынка, но и фиксированной оптовой цены на заводе и с учетом доставки. Как можно трактовать этот факт, однозначно следует из описанных выше обстоятельств.

Пути решения

Система отгрузки СУГ в бытовой сектор по фиксированной цене и связанная с этим система обеспечения топливом населения за годы существования накопила большое число системных противоречий. Продажи газа по фиксированным ценам не имеют под собой юридически обязывающей базы, многие компании отказались от этой практики, в итоге бремя балансовых заданий несут несколько крупнейших и наиболее ответственных производителей. Социальная функция балансовых заданий давно не реализуется - доставка баллонов не коррелирует с социальным статусом получателей. Нерыночная природа системы вынуждает производителей решать несвойственные им задачи субсидирования покупателей. В итоге поставки СУГ по фиксированному ценам снижают прибыль поставщиков, а государство недополучает сотни миллионов рублей прямых налоговых поступлений. На местах в сфере работы ГРО накапливается неэффективность и злоупотребления, а сами организации не имеют стимулов для исправления ситуации. Газ уходит в "серую" реализацию. В ряде регионов цена балансовых СУГ для населения систематически превышает цены свободного рынка. Все это говорит о необходимости глубокого реформирования системы, изменения ее базовых принципов.

Стоит отметить правильность позиции, которую занимает Минэнерго в вопросе балансовых заданий. Ведомст-

во не рубит с плеча, поскольку неподготовленная отмена системы балансовых заданий может привести к серьезным гуманитарным проблемам. С другой стороны, Минэнерго внимательно относится и к позиции поставщиков - усилиями ведомства объем отгрузок по фиксированным ценам удалось в последние годы существенно снизить. Однако точечные корректировки системы - мера временная. Требуется глубокое ее реформирование. В этом направлении может быть три основных пути.

Путь первый, самый верный с точки зрения принципов рыночной экономики и методологии администрирования - упразднить систему поставок СУГ по регулируемым ценам совсем. Такая мера относительно проста для Минэнерго и правительства, выгодна поставщикам топлива. И абсолютно невыгодна ГРО и значительной части конечных потребителей, которым в этом случае придется самим доставлять себе топливо, что во многих регионах сложно, для многих категорий населения (престарелые, инвалиды, женщины) невозможно по физическим причинам.

Вторым направлением может стать оптимизация системы в тех границах, в которых она существует сейчас. Основными мероприятиями здесь видятся тотальная ревизия региональных уполномоченных организаций на предмет эффективности их работы вплоть до установления квалификационных требований. Кроме того, тщательный анализ механизмов формирования заявок на газ, фиксация нормативов расчета, приведение их к четкому соответствию с реально выбираемыми населением объемами. Разработка правовых основ наступления строгой ответственности за злоупотребления и "серые" операции в этой сфере. При этом для удовлетворения интересов производителей регулируемые цены должны поступательно расти вслед за индексом потребительских цен. Этот путь менее интересен поставщикам СУГ, также вряд ли устроит ГРО. Однако население, скорее всего, выиграет и получит более предсказуемые и близкие к рынку цены на топливо. Для Министерства энергетики этот путь процедурно значительно трудозатратнее, дольше и дороже, чем первый. Однако, по имеющейся информации, такая работа началась. Пока Минэнерго собирается запросить регионы на предмет фактического отбора газа населением и проанализировать адекватность предоставляемых заявок на регулируемые объемы СУГ. Предполагается, что это позволит установить реальную потребность населения в топливе, которая явно ниже цифр, предоставляемых ГРО и РЭК.

Третья принципиальная возможность - исключение нерыночной сути системы, которая заключается в том, что коммерческие организации-поставщики СУГ дотируют ГРО и решают социальные задачи, что должно делать государство. Здесь возможен переход на рыночные взаимоотношения заводов и ГРО по рыночным же ценам (может быть, с неким незначительным дисконтом) в рамках длинных контрактов с формулой цены, например, по экспортной альтернативе от польско-белорусских пограничных котировок, которые использует и Минэнерго - такая формула будет понятна и прозрачна для всех участников рынка. Важно, чтобы контракты предусматривали строгую ответственность сторон как за непоставку газа, так и за неотбор. Фиксация цены может осуществляться в рознице и на региональном уровне. При этом дотационная функция должна реализовываться либо за счет субсидирования ГРО (покрытия части их расходов с целью снижения розничной цены), либо за счет компенсации конечным потребителям разницы в ценах. Такая схема вполне выгодна и производителям СУГ, и ГРО, но наиболее сложна для государства, так как сопряжена с объемной законодательной и статистической работой. В любом случае пришло время принять решения и приступить к реформированию архаичной системы, в XXI веке сохраняющей элементы директивного администрирования экономики. (gures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ**ЭКСПОРТНАЯ ПОШЛИНА НА СЖИЖЕННЫЙ УГЛЕВОДОРОДНЫЙ ГАЗ (СУГ) В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРАСТЕТ**

По данным Минфина, экспортная пошлина на сжиженный углеводородный газ (СУГ) в октябре составит \$121,3/т, увеличившись в 1,6 раза по сравнению с сентябрем. В сентябре пошлина выросла почти в 2 раза до \$75,5/т. В январе размер пошлины составлял \$198,7/т, в феврале - \$200,3/т. В марте вывозная пошлина на СУГ снизилась до \$131,4/т, в апреле - до \$70,5/т. В мае вывозная пошлина на СУГ подросла до \$71,5/т, в июне - до \$72,2/т, а в июле снизилась до \$45,2. В августе вывозная пошлина на СУГ достигла минимума за год - \$40,5/т.

С 1 апреля, в соответствии с постановлением правительства, ставки пошлины на СУГ рассчитываются Минэкономразвития по установленным методикам с учетом средних цен на сжиженные углеводородные газы на границе с Польшей (DAF Брест). Ранее базовые и льготные ставки экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты утверждались каждый месяц отдельным постановлением правительства. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

ТАДЖИКИСТАН**СТАТИСТИКА****ИМПОРТ СЖИЖЕННОГО ГАЗА В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА ВЫРОС**

Объем импорта сжиженного газа в январе-августе на 65,6% превысил показатель импорта данного вида топлива за полный 2012 г. Согласно данным ежемесячного отчета мониторинга и раннего оповещения, в августе импорт сжиженного газа составил 23323,7 т, что на 2826,3 т больше по сравнению с июлем. "За январь-август импортировано в основном из Республики Казахстан 134518,3 т сжиженного газа, что на 53318 т больше, чем за весь период 2012 г.", - говорится в отчете. В 2012 г. импорт этого топлива составил 81200,3 т. Сжиженный газ поставляется в Таджикистан автомобильным и железнодорожным транспортом. Более 40% автомобильного транспорта страны из-за высоких цен на бензин в качестве топлива использует сжиженный газ.

Поставки природного газа приостановлены Узбекистаном в конце декабря 2012 г. в связи с завершением контракта, который не был продлен. Неоднократные попытки таджикистанской стороны подписать контракт на 2013 г. были безуспешными. В результате на протяжении 8 месяцев в Таджикистане простаивает одно из крупнейших предприятий по производству цемента "Таджикцемент", а газораспределительная компания "Таджиктрансгаз" половину персонала отправила в бессрочные неоплачиваемые отпуска. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины, СНГ, мира))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЯПОНИЯ И ИНДИЯ СОЗДАЮТ ГРУППУ ИМПОРТЕРОВ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)**

Япония и Индия договорились о создании группы покупателей СПГ, чтобы добиться снижения цен на топливо, и намерены предложить другим импортерам, таким как Южная Корея и Сингапур, присоединиться к ним.

Азиатские страны покупают СПГ по долгосрочным контрактам. Стоимость газа в них привязана к ценам на нефть. На этом фоне Япония давно призывает ввести более гибкую систему ценообразования, возможно, связав ее с ценами на газ в США, который в связи со сланцевой революцией существенно подешевел. Несколько азиатских стран согласилось импортировать СПГ из Северной Америки, поставки могут начаться в течение ближайших 2 лет. "Цены на СПГ в Азии существенно выше, чем в других основных регионах-потребителях, таких как Европа и Северная Америка", - говорится в совместном заявлении двух стран. "Как для производителей, так и для потребителей СПГ цены на газ должны быть на взаимоприемлемом уровне при условии, что рынок СПГ устойчив", - говорится в заявлении. В документе отмечается, что ценовые условия отдельных контрактов на поставку СПГ в Азию конфиденциальны, нет надежных показателей, которые бы точно отражали баланс спроса и предложения.

В настоящее время Япония является крупнейшим в мире потребителем СПГ. Объемы импорта в страну существенно выросли после аварии на АЭС "Фукусима-1" в марте 2011 г. и последовавшего закрытия ряда ядерных реакторов. Индия также пытается нарастить закупки СПГ, чтобы компенсировать дефицит энергосырья в стране, однако этому мешает снижение курса рупии, которое повышает стоимость товаров, деноминированных в других валютах. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины, СНГ, мира))

ЕВРОПА**ПРОГНОЗ****ПОСТАВКИ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) К 2015 ГОДУ СНИЗЯТСЯ**

Избыточное предложение сжиженного природного газа в Европе снижается за счет стремительного роста спроса на продукт в Азии. Поставки СПГ в Европу могут снизиться на 70% к 2015 г., сообщил член правления, руководитель департамента Wintershall (крупнейшая в Германии нефтегазодобывающая компания) Марио Мерен. По его мнению, потребности Европы в газе будут удовлетворены в первую очередь за счет трубопроводного газа. С этим мнением согласен глава "Газпрома", основного поставщика трубопроводного газа в Европу, Алексей Миллер. В мае он говорил, что тенденция ухода части объемов СПГ из Европы в Азию носит не временный или сезонный, а все более постоянный характер, закрепленный в соглашениях купли-продажи. Соотношение импортных поставок трубопроводного и сжиженного природного газа в Европе в пропорции 4:1 не претерпело кардинальных изменений, которых многие ждали. Рыночная практика показала, что рост поставок СПГ в Европу оказался значительно ниже прогнозируемых ранее значений, что привело к снижению доли Европы в мировом импорте СПГ с 28% в 2009 г. до 21% в 2012 г. "Газпром" в первом полугодии 2013 г. экспортировал в Европу 103,9 млрд. куб. м трубопроводного газа, что ниже показателя 2012 г. на 0,3%. Доля "Газпрома" на рынке Европы может составить в 2030 г. 33% против 26% в 2012 г. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины, СНГ, мира))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА СЖИЖЕННЫЙ ГАЗ НА 22 ИЮЛЯ 2013 ГОДА, \$/т**

	FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT		FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT
Пропан	760	780	Бутан	780	810

(Данные международных информагентств/Держжовниинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины, СНГ, мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ВЫПУСК КОКСА ЗА ЯНВАРЬ-АВГУСТ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

По данным ПО "Металлургпром", поставки украинских углей на отечественные коксохимические заводы в январе-августе сократились по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 11% до 9,1 млн. т. В августе КХЗ получили 1,090 млн. т украинских углей для коксования, что на 0,9% меньше июля. Импорт углей за 8 месяцев сократился по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года (АППГ) на 5% до 7,460 млн.т, а в августе составил 950 тыс. т (-5,9% к июлю). Всего за 8 месяцев украинские КХЗ получили 16,560 млн. т углей для коксования, что на 9% меньше АППГ. Остатки углей для коксования на складах украинских КХЗ в августе не изменились и на 1 сентября составили порядка 490 тыс.т. В январе-августе коксохимы сократили поставку кокса металлургам на 6% до 9,140 млн. т, а в августе поставили 1,2 млн. т (-1,2% к июлю). По импорту в августе были завезены 30 тыс. т металлургического кокса. Всего с начала года импорт кокса составил 460 тыс. т против 130 тыс. т за 8 месяцев 2012 г. С учетом импортных поставок общее поступление кокса на метпредприятия составило 9,6 млн. т (98% от расчетной балансовой потребности и -3% к АППГ).

Коксохимические заводы в январе-августе сократили производство металлургического кокса 6%-ной влажности на 8,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 11,870 млн. т. Как сообщили в объединении коксохимических предприятий "Укркокс" (Днепропетровск), в августе производство кокса составило 1,526 млн. т. Гендиректор "Укркокса" Анатолий Старовойт отметил, что метпредприятия в полном объеме обеспечены коксом, а коксохимические заводы - коксующимися углями, в том числе импортированными. Есть некоторые вопросы относительно качества кокса из шихты, в которой недостаточно более качественных импортных углей. "Метпредприятия высказывают определенные претензии, но так как было введено квотирование импорта с целью выкупа украинских углей, то это было ожидаемо. Мы надеемся, что в 2014 г. квотирование отменят", - сказал А. Старовойт.

Кабмин постановлением от 13 марта ввел квоту на импорт угля (коксующегося, битуминозного и других видов) объемом 10,2 млн. т. В настоящее время доля импортных углей составляет 37,5% всего объема потребляемых страной коксующихся углей. Ранее доля импортных углей в общем объеме обеспечения углем украинских КХЗ достигала 36-40%. Украина традиционно импортирует около 9 млн. т концентрата, в основном из РФ.

Выпуск кокса коксохимическими производствами, тыс. т

Предприятие	Янв.-август 2012 г.	Янв.-август	Август	Предприятие	Янв.-август 2012 г.	Янв.-август	Август
Авдеевский КХЗ	2857	2648	351	«Днепрококс»	353	506	71
«Донецккокс»	251	242	32	Днепродзержинский КХЗ	330	325	45
Енакиевский КХЗ	273	351	50	«Запорожкокс»	885	876	113
«Азовсталь»	1419	1005	131	"Arcelor Mittal Кривой Рог"	1611	928	129
"Алчевсккокс"	2363	2379	306	Харьковский	103	98	15
«Макеевкокс»	718	687	72	Горловский	230	245	32
Ясиновский КХЗ	1172	1079	116	Украина, всего	12951	11870	1526
«Баглейкокс»	385	502	65				

Предприятия, получившие квоты на импорт коксующихся углей до конца 2013 г.

Предприятие	Объем, т	Предприятие	Объем, т
ОАО "Арселормиттал Кривой Рог"	405000	ОАО "Донецккокс"	36000
ОАО "Алчевсккокс"	1159593	ПАО "ЕВРАЗ Днепродзержинский КХЗ"	21150
ЗАО "Донецксталь-металлургический завод"	43200	ЗАО "Енакиевский коксохимпром"	20700
ОАО "Ясиновский КХЗ"	247500	ПАО "ЕВРАЗ Баглейкокс"	240000
ЗАО "Макеевкокс"	72000	ООО "Торговый дом "ЕВРАЗ Украина"	240000
ОАО "Алчевский меткомбинат"	187200	ПАО "ЕВРАЗ - Днепропетровский завод им. Петровского"	240000
ПАО "ХайдельбергЦемент Украина"	0	ООО "Истек "	140000
ОАО "Мариупольский МК им. Ильича"	216000	ООО "Тех пром"	108000
ОАО "МК "Азовсталь"	38250	ОАО "Запорожсталь"	168300
ОАО "Запорожкокс"	249840		
ОАО "Авдеевский КХЗ"	1589760		

(UGMK.info/Химия Украины, СНГ, мира)

СНГ

ЦЕНЫ

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25 мм, АВГУСТ 2013 ГОДА

Месяц	Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max
Июль	230,00	235,00	230,00	235,00
Август	230,00	235,00	220,00	225,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.08.13 по данным НБУ и ЦБРФ.

В августе экспортные цены России на кокс фракции 25 мм снизились на \$5-10.

Экспортные цены Украины на кокс фракции 25 мм остались без изменений. (Химия Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЬНЫХ ШИН В ИЮЛЕ 2013 ГОДА, тыс. шт.

	Июль	Июль 2012 г.	Июль в % к июлю 2012 г.	Январь-июль	Янв.-июль 2012 г.	Янв.-июль в % к янв.-июлю 2012 г.
Всего	327,1	382,2	85,6	1954,1	2077,0	94,1
ЗАО "Росава"	327,1	356,4	91,8	1954,1	1906,2	102,5
ОАО "Днепрошина"	0,0	25,8	-	0,0	170,8	-
Укр. завод крупногабаритных шин (Днепропетровское ПО "Шина")	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
Для грузовых автомобилей						
Всего	4,2	8,2	51,2	37,2	53,7	69,3
ЗАО "Росава"	4,2	6,1	68,9	37,2	35,8	103,9
ОАО "Днепрошина"	0,0	2,1	-	0,0	17,9	-
Укр. завод крупногабаритных шин (Днепропетровское ПО "Шина")	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
Для легковых автомобилей						
Всего	318,6	353,8	90,1	1879,8	1900,3	98,9
ЗАО "Росава"	318,6	342,8	92,9	1879,8	1827,3	102,9
ОАО "Днепрошина"	0,0	11,0	-	0,0	73,0	-
Для с/х автомобилей						
Всего	4,3	20,2	21,3	37,1	123,0	30,2
ЗАО "Росава"	4,3	7,5	57,3	37,1	43,1	86,1
ОАО "Днепрошина"	0,0	12,7	-	0,0	79,9	-
Для мотоциклов и мотороллеров						
Всего	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
ОАО "Днепрошина"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-

(Українськи новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ОАО «БЕЛШИНА» УВЕЛИЧИТ ЭКСПОРТ ШИН ВО ВЬЕТНАМ

"Белшина" давно сотрудничает с вьетнамскими партнерами. "В 2013 г. мы отправили во Вьетнам партию шин для грузовой техники стоимостью свыше \$1,6 млн., - рассказал замначальника управления экспортом компании Евгений Москалев. - Также поставляем в эту страну шины для сельхозтехники, в первую очередь для тракторов. В 2013 г. мы надеемся увеличить экспорт продукции во Вьетнам не менее чем на 10% по сравнению с 2012 г.". Главным покупателем шин является промышленная группа Vinacom. Также "Белшина" активно сотрудничает с Mekong Machinery, местным дилером Минского тракторного завода. Во Вьетнаме "Белшина" осуществляет деятельность через свое торговое представительство в Сингапуре. Компания работает по такому принципу, поскольку торговое представительство может предложить вьетнамским партнерам удобные для них схемы финансирования и логистические услуги. "Обеспечивая качество, соответствующее стандартам ведущих шинных производителей мира, мы будем в состоянии наращивать объемы экспорта", - заявил представитель "Белшины". (BELTA/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ЗАО «КОРДИАНТ-ВОСТОК» РЕАЛИЗУЕТ ВТОРОЙ ЭТАП ПРОЕКТА ПО УВЕЛИЧЕНИЮ ШИННЫХ МОЩНОСТЕЙ

В ЗАО "Кордиант-Восток" (входит в шинный холдинг "Кордиант") реализуется второй этап инвестиционного проекта, который позволит увеличить мощности на 1 млн. легковых и легкогрузовых шин в год. В 2013 г. омские шинники планируют установить и поэтапно пустить современное оборудование, которое дополнительно обеспечит выпуск 250 тыс. легковых шин для поставок на рынок автокомплектующих. К весне 2014 г. мощности ЗАО "Кордиант-Восток" вырастут еще на 350 тыс. шт./год, достигнув четырехмиллионной отметки. Новое оборудование предназначено для производства в т. ч. широкопрофильных высокоскоростных шин класса Ultra High Performance (UHP) размерностью 17 и 18 дюймов, а также автопокрышек для внедорожников и кроссоверов (SUV). Также в 2013-2015 гг. планируется реконструкция цеха резиносмешения, продукция которого позволит выпускать "зеленые" шины, которые благодаря новым рецептурам резиновых смесей имеют меньшее сопротивление качению, за счет чего у автомобиля снижается расход топлива и уменьшается вредное воздействие на окружающую среду. Для оперативного внедрения новейших разработок и технологий резиносмешения в производство центральная лаборатория научно-технического центра "Интайр" ОАО "Кордиант" переведена из Москвы в Омск.

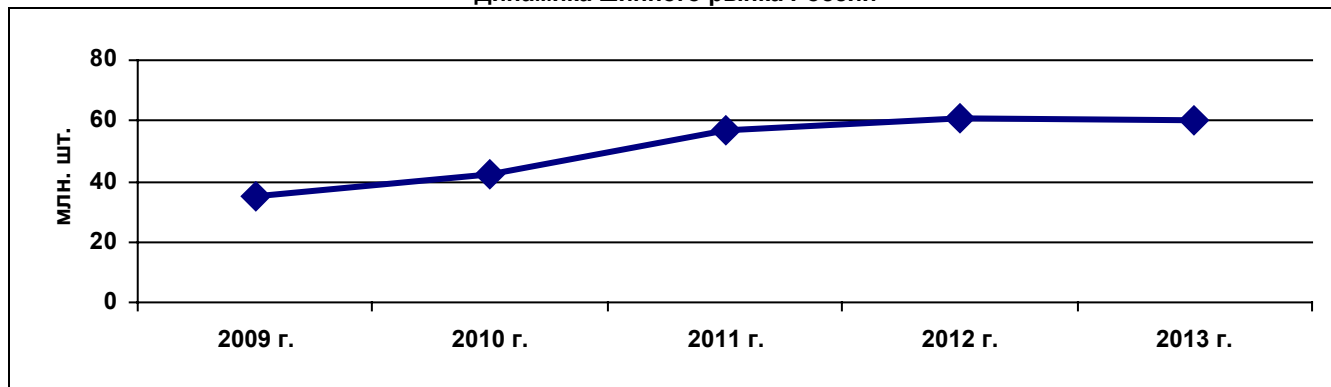
Рост производства в ЗАО "Кордиант-Восток", которое оснащено современным европейским автоматизированным оборудованием, требует новых сотрудников. "Предприятию необходимы молодые, амбициозные, ответственные, желающие постоянно совершенствоваться рабочие и специалисты с высшим образованием. Благодаря четко налаженной системе обучения и наставничества новые сотрудники, не имеющие опыта работы, проходят быструю адаптацию по выбранной профессии. В дальнейшем каждый работник предприятия имеет возможность повышать квалификацию, обучаться смежным профессиям, а молодые и способные специалисты с высшим образованием смогут быстро продвигаться по карьерной лестнице", - отметили на предприятии.

Инвестиционная программа холдинга "Кордиант" стоимостью 17 млрд. руб. рассчитана на 6 лет: к 2020 г. общий объем производства на омской площадке компании по легковым шинам достигнет 8 млн. шт./год; также планируется освоение нового производства крупногабаритных шин (КГШ) мощностью 20 тыс. т/год. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**РЫНОК ШИН В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА**

После 3 лет непрерывного роста российский рынок шин вступил в фазу замедления роста. Производственные показатели рынка демонстрируют увеличение на 3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Импорт шинной продукции впервые продемонстрировал отрицательный результат - объемы импортируемых шин сократились на 11%. Существенный рост доли Китая и Южной Кореи в структуре импорта - 33% против 25% за аналогичный период 2012 г. Согласно прогнозам, по итогам 2013 г. российский шинный рынок может сократиться до 3% и составить 59,6 млн. шт. шин. Важным аргументом в пользу выбора того или иного шинного брэнда становится не только цена и его узнаваемость, но и сервисное обслуживание.

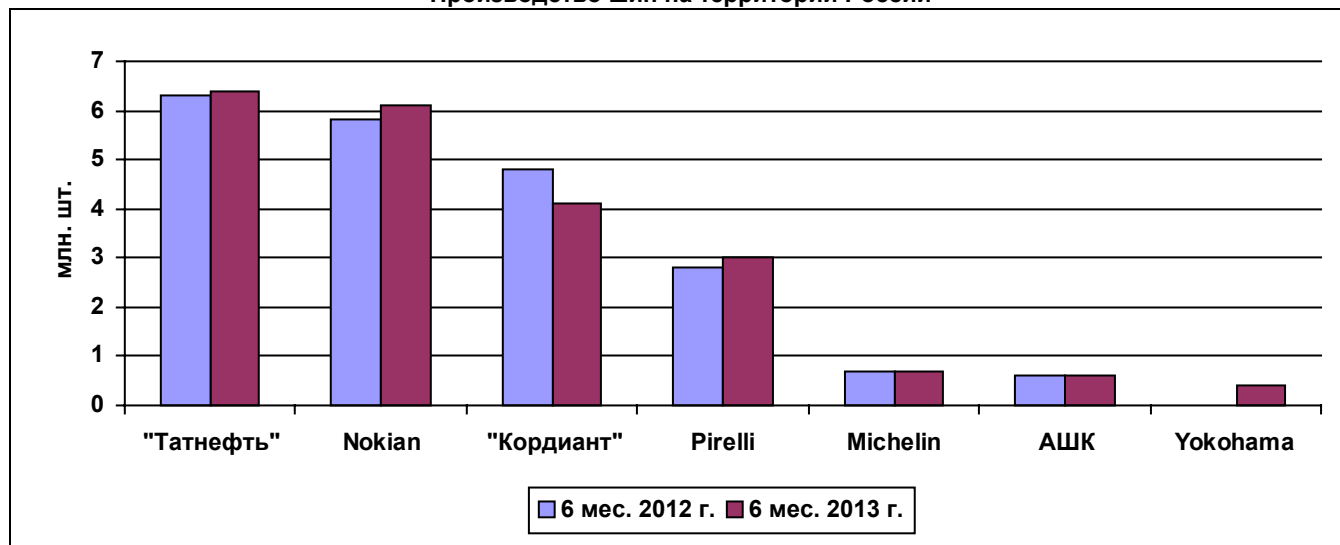
Замедление экономического развития России в I полугодии 2013 г., напрямую зависящего от роста ВВП (составил 1,4% в годовом выражении), стагнации промышленного производства, снижения инвестиционной активности, спада в области чистого экспорта, отразилось на динамике шинного рынка. По итогам I полугодия российский шинный рынок оценивается в 31,4 млн. шт., что на 2% ниже уровня аналогичного периода 2012 г.

Динамика шинного рынка России

Существенные коррективы в динамику рынка внесли сформированные складские остатки в условиях снижения покупательского спроса, отмечаемые как ведущими мировыми производителями, так и основными российскими дистрибуторами. Объемы складских остатков на I полугодие 2013 г. оцениваются экспертами в 10% рынка. При этом, несмотря на отрицательную динамику по итогам полугодия, в долгосрочной перспективе шинный рынок России остается одним из самых привлекательных, о чем свидетельствует интерес к нему ведущих мировых производителей и активное развитие их производственных мощностей на территории страны.

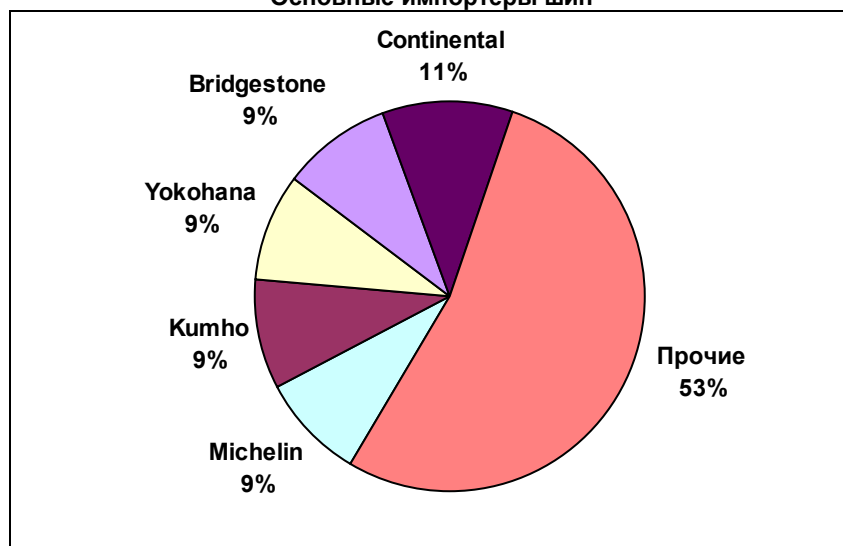
Производство. Производственные показатели российского шинного рынка по итогам полугодия демонстрируют увеличение на 3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г.

Увеличение производства произошло за счет иностранных производителей Pirelli (+9%), Nokian (+8%), Michelin (+4%). Российские шинные производители - Алтайский шинный комбинат и шинная группа "Татнефть" - увеличили выпуск шин на 4% и 1%, соответственно. "Кордиант" снизил выпуск шин на 12%, что связано со стратегией холдинга по развитию брэндированной продукции и выводом из продуктового портфеля морально устаревшей продукции нижнего ценового сегмента (модели Я-400, Я-512, Я-380, Я-458, Я-650, Я-660, Я-471, Я-569, Я-457, Я-435). В дальнейшем компания намерена укреплять позиции в среднем ценовом сегменте не только наращивая объемы производства продукции, но и за счет развития продуктовых линеек брэндов Cordiant и Tyrex.

Производство шин на территории России

Импорт шин. Впервые за продолжительное время импорт по итогам I полугодия 2013 г. продемонстрировал отрицательный результат - объемы ввезенной продукции сократились на 11%. Сокращение произошло за счет снижения ввоза легковых шин (-9%), что связано, в первую очередь, с увеличением мощностей локализованных производств ведущих мировых брэндов: финская Nokian пустила новую линию (компания анонсирует пуск еще одной линии до конца 2013 г.), а японская Yokohama постепенно выходит на полную загрузку мощностей по легковым шинам.

Основные импортеры шин

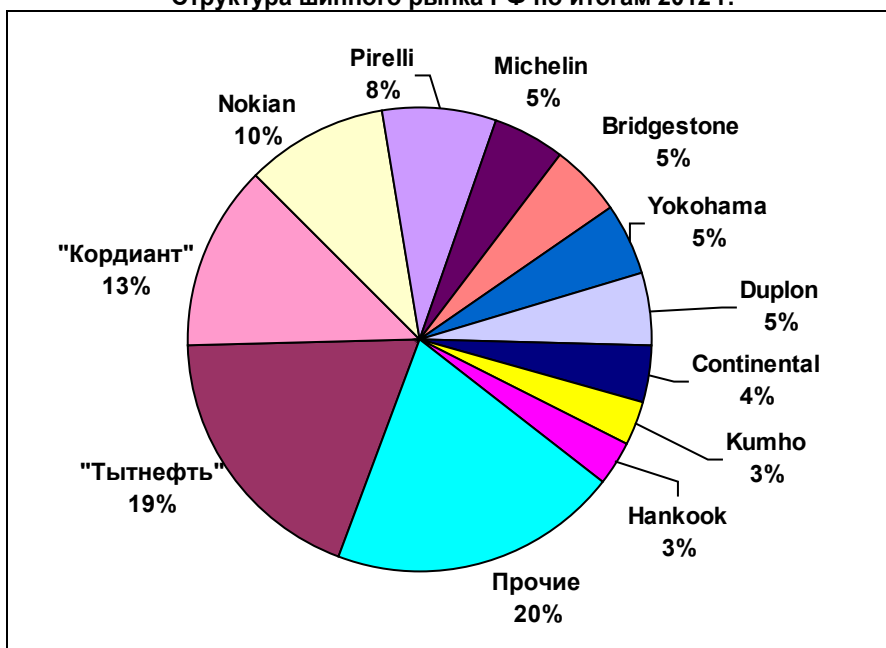


По-прежнему растет импорт из Китая (+37%), Южной Кореи (+18%), Сербии (+35%), Словакии (в 3 раза). При этом доля Китая и Южной Кореи в структуре импорта существенно выросла - 33% по итогам I полугодия против 25% за аналогичный период 2012 г. Ежеквартально наращивают объемы импорта компании Kumho, Maxxis, Triangle, Hangzhou Zhongse Rubber. Отмечается рост импорта за счет брендов второго эшелона Michelin и Continental. Стоит выделить компанию Dunlop, которая на протяжении последних 4 лет постоянно наращивала объемы ввозимой продукции. По итогам I полугодия компания существенно сократила импорт - на 60% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г.

На конец I полугодия 2013 г. доля импортной продукции на российском шинном рынке составляет более 45%. Вступление России в ВТО и, как следствие, постепенное снижение таможенных пошлин к 2017 г. заметно отразится на рынке шин. Существует вероятность роста импорта шин из стран Юго-Восточной Азии. Учитывая, что снижение пошлин приведет к удешевлению продукции на территории России, а торговые марки из стран Азии являются на сегодняшний день прямыми конкурентами российских брендов, конкуренция на рынке значительно усилится. При этом после пуска производства на калужской площадке Continental, выхода на максимальную загрузку мощностей Nokian и Yokohama, а также строительства завода Bridgestone объемы импорта в Россию ведущих мировых игроков существенно сократятся.

Развитие конкуренции. Уже сейчас наблюдается острая конкуренция в первой десятке игроков российского рынка - по итогам полугодия укрепили свои позиции Michelin (+1%) и Kumho (+1%), а Dunlop в результате существенного сокращения импорта позиции потеряла (-3 п. п.). В результате увеличения производства производства нарастили долю на рынке Nokian (+2%), Pirelli (+2%) и Yokohama (+1%). У российских производителей "Кордиант" и шинной группы "Татнефть" доли снизились на 2% и 1%, соответственно. Лидером шинного рынка по итогам 6 месяцев 2013 г. является шинная группа "Татнефть" с долей 18%. На 2 место поднялась финская Nokian (12%), вытеснив на 3 строчку "Кордиант" (11%). Южно-корейская Kumho активно завоевывает российский рынок, потеснив в рейтинге Bridgestone и Continental.

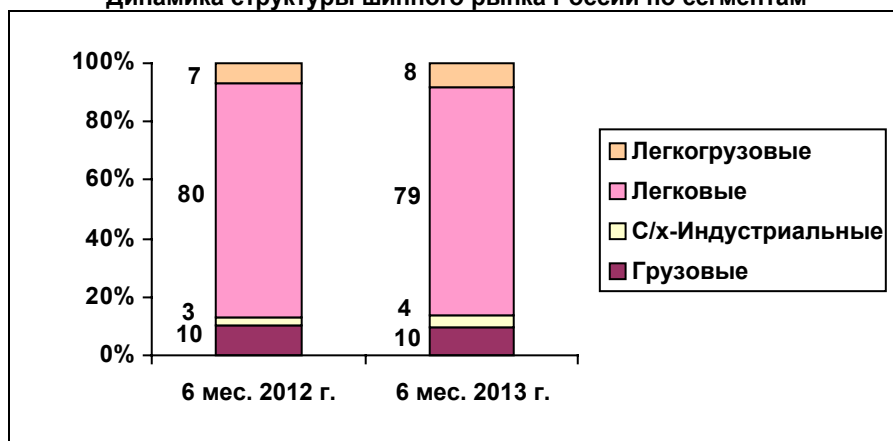
Структура шинного рынка РФ по итогам 2012 г.



В разрезе групп произошли небольшие структурные изменения: сократилась доля легковых шин (-1%) и увеличилась доля легкогрузовых (+1%) и ОТР шин (+1%).

Сокращение доли легковых шин объясняется затоваренностью складов, что приводит к корректировке не только объемов ввоза-вывоза продукции, но и влияет на качественную структуру рынка.

Динамика структуры шинного рынка России по сегментам



Несмотря на высокий уровень остатков по всему миру, по итогам I полугодия 2013 г. мировые шинные компании объявили об увеличении выручки. Как отмечают производители, на мировых рынках наметились признаки стабилизации объемов продаж в наиболее проблемных регионах мира (Европа, Северная Америка). Положительная динамика основных финансовых показателей мировых шинных компаний во многом связана с продолжающейся тенденцией к снижению цен на натуральный и синтетический каучук. Прогнозируется, что по итогам 2013 г. спрос на натуральный и синтетический каучук останется на уровне 2012 г. (рост на 0,8%). В следующие 5 лет аналитиками ожидается рост общемирового спроса на каучук до 5% (с пиком в 2014 г.). В целом, согласно ожиданиям аналитиков и компаний-производителей, на мировом шинном рынке с 2014 г. ожидаются стабилизация и постепенный рост показателей.

По оценкам аналитиков "Кордианта", шинный рынок России по итогам 2013 г. может сократиться до 3% и составить 59,6 млн. шт. До 2020 г. рынок будет расти в среднем на 2% в год. Драйверами роста станут увеличение и качественное изменение парка транспортных средств, рост покупательской способности населения, реализация крупных проектов и правительственных программ на территории страны, активное развитие предпринимательства.

Рынок легковых автомобилей России. На российском рынке легковых автомобилей также отмечается замедление роста. По оценкам экспертов, в 2013 г. рынок может сократиться на 5%. Однако ситуация может улучшиться во второй половине 2013 г. в связи с пуском 1 июля программы государственной поддержки льготного автокредитования, которая призвана увеличить и стабилизировать объемы производства и продаж автомобилей в России.

Перспективы развития. Сокращение спроса и усиление конкуренции на рынке вынуждают основных игроков шинного рынка пересматривать стратегии и теснее работать с каналами дистрибуции. На фоне избыточного предложения и идентичной ценовой политики производителей важным аргументом в пользу выбора того или иного брэнда становится не только цена и его узнаваемость, но и сервисное обслуживание. (ОАО "Кордиант"/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ ПРОГНОЗ

ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА НАТУРАЛЬНОГО КАУЧУКА ЗА ФИНАНСОВЫЙ 2013-2014 ГОД СОКРАТИТСЯ

Согласно сообщениям в прессе Индии, индийская экспертная организация Rubber Board понизила прогноз, касающийся объемов производства каучука в стране, почти на 10% в связи с беспрецедентно интенсивными муссонами на юго-западе страны и аномальным листопадом каучуконосов. По словам председателя Rubber Board Шили Томас, производство натурального каучука в стране за текущий финансовый год (2013-2014), по прогнозам, составит 870 тыс. МТ вместо ожидаемых ранее 960 тыс. т. Таким образом, можно говорить о падении добычи и производства этого сырья на 9,37%. При этом в Индии увеличились площади, где выращивают каучуконосы, - с 504 тыс. га в 2012-2013 г. до 518 тыс. га в текущем финансовом году. Кроме того, из-за сильных дождей почва напитана влагой. Эти 2 фактора могут привести к увеличению объемов добычи сырья в ближайшие месяцы. С апреля по август в Индии было произведено 265 тыс. т натурального каучука. Уровень потребления за тот же период составил более 408 тыс. т. Импорт и экспорт натурального каучука с апреля по август 2013 г. составил 128,4 тыс. т и 2,319 тыс. т соответственно. По прогнозам, объем потребления этого сырья в 2013-2014 г. в стране составит 945 тыс. т. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

APOLLO TYRES LTD В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПОДНИМАЕТ ЦЕНЫ НА ШИНЫ ИЗ-ЗА УВЕЛИЧЕНИЯ СТОИМОСТИ КАУЧУКА

Компания Apollo Tyres Ltd в сентябре подняла цены на шины в Индии на 1%. Как сообщил Сатиш Шарма, глава производства компании в Индии, этот шаг связан с ростом местных цен на каучук. По сравнению с I кварталом 2013 г. цены на каучук на местном рынке выросли на 12%, по сравнению с 2012 г. - на 5%. Как отмечает компания, по сравнению с этими цифрами рост стоимости шин можно назвать несущественным.

Apollo обычно закупает большую часть каучука на внутреннем рынке, так что, как отмечают эксперты индустрии, ситуация с ценами окажет эффект на финансовые результаты этого квартала. При этом, возможно, ситуация в Индии будет скомпенсирована за счет снижения цен на каучук на международном рынке и высокого спроса на внутреннем рынке сменных шин. Благодаря избытку поставок и проблемам со спросом цены на каучук на международном рынке имеют тенденцию к понижению. В свою очередь, обесценивающаяся рупия сводит на нет большую часть связанной с этим прибыли компании; но даже после поправки на курс рупии импорт каучука сейчас весьма выгоден как для Apollo, так и для других производителей шин Индии. В августе импорт натурального каучука в Индии вырос более чем вдвое по сравнению с 2012 г., поскольку производители шин страны увеличили зарубежные закупки. Низкие цены на каучук на международном рынке, как ожидают эксперты, могут привести к существенному снижению затрат на сырье заводов Apollo, расположенных в Африке и Европе. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

КОМПАНИЯ MARANGONI СВОРАЧИВАЕТ ПРОИЗВОДСТВО ШИН В АНАНИИ

Итальянская Marangoni решила отказаться от производства новых шин. Компания не возобновила работу на своем заводе в Анани (Италия) после ежегодного летнего перерыва, переведя в статус безработных порядка 400 человек. В заявлении компании говорится, что "несмотря на огромные траты финансовых и технических ресурсов, осуществленные в последние годы в целях поддержки производства, предприятие не в состоянии соответствовать динамике структурных и экономических изменений рынка, связанных с растущей конкуренцией со стороны дешевых шин из неевропейских стран, а также с колебаниями макроэкономического климата, вызванными глобальным кризисом". Закрытие завода связано с падением в 2012 г. спроса на европейском автомобильном рынке на 13%, в Италии - на 26%. При этом какие именно убытки несет завод в Анани, компания не уточнила. Сотрудники, оставшиеся без работы, получают пособие по безработице, Marangoni заявила, что "ищет все возможные способы помочь им пережить сложный период путем договоренностей с соответствующими организациями".

По данным Tire Business, в 2011 г. Marangoni продала новых шин на \$285 млн., что эквивалентно 43% от всей годовой выручки компании. В 2013 г. компания выполнит все обязательства по сделанным заказам за счет имеющихся запасов. После закрытия производства новых шин Marangoni сконцентрируется на изготовлении продукции для восстановления покрышек, а также на выпуске соответствующего оборудования.

В 2013 г. о закрытии завода легковых шин в Италии объявила японская Bridgestone, которая заявила, что продукция предприятия не выдерживает конкуренции со стороны китайских производителей. После многочисленных акций протестов и призывов бойкотировать продукцию Bridgestone компания согласилась сохранить производство, но теперь завод выпускает шины в меньших объемах. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

НАНКООК В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ НАЧНЕТ СТРОИТЕЛЬСТВО ШИННОГО ЗАВОДА

Как сообщает издание Financial Times, корейская компания Hankook в ближайшее время начнет работу по строительству первого шинного завода в США. Это делается в рамках программы расширения присутствия компании в Северной Америке и вхождения в пятерку ведущих мировых производителей шин. "Сейчас ведем переговоры о создании завода с тремя штатами - Теннесси, Южной Каролиной и Джорджией. Мы рассчитываем, что выбор будет сделан к концу 2013 г.", - заявил президент компании Чо Хюн Сик.

США является для Hankook третьим по величине рынком после Китая и Европы: сейчас компания контролирует 5% рынка сменных шин и 7-8% рынка шин первичной комплектации в Штатах. Hankook принадлежат 7 предприятий по производству шин, 2 из которых находятся в Южной Корее, 1 в Венгрии и 3 в Китае. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ПОЛИМЕРНЫЕ ИЗДЕЛИЯ И СИНТЕТИЧЕСКИЕ СМОЛЫ

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИСТИРОЛА УВЕЛИЧИЛОСЬ

В июле производство полистирола и сополимеров стирола увеличилось на 9,8%, или на 0,169 тыс. т по сравнению с июлем 2012 г., до 1,896 тыс. т. По сравнению с июнем производство полистирола уменьшилось на 1,2%, или на 0,023 тыс. т. В январе-июле производство полистирола и сополимеров стирола увеличилось на 2,4%, или на 0,243 тыс. т по сравнению с январем-июлем 2012 г., до 10,378 тыс. т. Концерн "Стирол" (Горловка, Донецкая обл.) является единственным производителем полистирола в Украине. Полистирол - синтетический полимер, продукт полимеризации стирола. Используется для изготовления предметов бытовой техники, упаковки, фурнитуры, пленки, игрушек, для получения пенополистирола. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

ЦЕНЫ

ЕВРОПЕЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ) ПОВЫСИЛИ ЦЕНЫ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Европейские производители поливинилхлорида (ПВХ) повысили экспортные цены для стран СНГ из-за роста стоимости сырьевых составляющих. Сентябрьская контрактная цена на этилен в Европе была согласована на EUR50/т выше августовского уровня. В условиях роста одного из основных сырьевых составляющих ПВХ европейские производители заявили о необходимости повышения сентябрьских цен для стран СНГ на EUR10-30/т. Сделки относительно сентябрьских поставок европейского ПВХ начали обсуждаться в конце августа. Некоторым компаниям удалось ограничить рост цены уровнем в EUR10-15/т. Часть компаний начала согласовывать сделки в начале сентября, но цены уже озвучивались на EUR20-30/т выше уровня августа. В целом сделки на сентябрьские поставки европейского ПВХ на рынки стран СНГ заключались в диапазоне EUR785-855/т, FCA. Предложение смолы со стороны отдельных производителей по-прежнему ограничено, в частности, венгерского BorsodChem (из-за технических проблем мощности предприятия загружены не полностью). (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН

SOCAR СОЗДАЛА ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ВЫПУСКУ ПОЛИМЕРОВ ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ

Госнефтекомпания Азербайджана (SOCAR) создала новое предприятие по выпуску полимеров высокого давления. Об этом сообщил вице-президент SOCAR по экономическим вопросам Сулейман Гасымов. По его словам, предприятие называется SOCAR Polimer и на 100% учреждено компанией. Уставной капитал - 51 млн. манатов. В будущем планируется продать 49% акций компании местным крупным компаниям. "Инвестиции в предприятие составят \$485 млн. Из них 30% обеспечит SOCAR, 70% будет привлеченный капитал за счет местных банков и выпуска ценных бумаг", - сказал С. Гасымов. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИМЕРОВ НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ БУДЕТ
РАЗВИВАТЬСЯ ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТОВ ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» И ОАО «СИБУР»**

Производство полимеров на Дальнем Востоке к 2030 г. достигнет 5,6 млн. т в случае реализации проектов "Роснефти" ("Восточная нефтехимическая компания", ВНК) и «СИБУРа» (Белогорский ГХК), говорится в материалах Минэнерго.

Проект ВНК предполагает, что с пуском в 2028 г. третьей очереди комплекса он будет выпускать 1,9 млн. т полиэтилена, 1,2 млн. т полипропилена, 18,5 млн. т нефтепродуктов (бензин - 1,5 млн. т, авиакеросин - 2 млн. т, дизтопливо - 12 млн. т, кокс - 1,2 млн. т, прочие - 1,8 млн. т), а также 800 тыс. т моноэтиленгликоля.

«СИБУР» прорабатывает вопрос строительства газохимического комплекса в Белогорске. Первая очередь ГХК может быть пущена в 2019 г., вторая - в 2021 г. Общая мощность двух очередей Белогорского ГХК может составить 2,5 млн. т полиэтилена в год. Ресурсной базой для ГХК станет этан, получаемый на проектируемом Белогорском ГПЗ "Газпрома". "Газпром" при создании Белогорского газоперерабатывающего комплекса ограничится только газопереработкой, а всю газохимию отдаст «СИБУРу». Проект Белогорского ГПЗ предусматривает поставку до 59 млрд. куб. м газа в год в Белогорск с Якутского и Иркутского центров газодобычи по газопроводу "Сила Сибири". Планируемые мощности комплекса - до 48 млрд. куб. м товарного газа, 3 млн. т этана, 2 млн. т сжиженных углеводородных газов и 60 млн. куб. м гелия. Проект Белогорского ГПЗ планируется в 3 этапа. Планируемый срок ввода первой очереди - 2017 г., второй - 2020 г., третьей - 2022 г. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ООО «БИАКСПЛЕН» НАЧАЛО В ТОМСКЕ ПРОИЗВОДСТВО
БИАКСИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ ПОЛИПРОПИЛЕНОВОЙ ПЛЕНКИ (БОПП-ПЛЕНКА)**

"Биакспен" завершил пуско-наладочные работы и приступил к производству тестовых партий биаксиально-ориентированной полипропиленовой пленки (БОПП-пленка). Промышленный пуск линии намечен на IV квартал. Новая линия мощностью 38 тыс. т станет седьмой по счету у предприятия. Стоимость проекта оценивается в 2,4 млрд. руб. Производство расположено на площадке "Томскнефтехима", выступающего поставщиком сырья – полипропилена.

Производство БОПП-пленки в Томске позволит обеспечить потребности рынков Сибирского, Уральского федеральных округов, Украины, Беларуси, Казахстана, Узбекистана, Польши, Италии, Франции, Прибалтики, Турции. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» НАШЛО ЗАРУБЕЖНОГО
ПАРТНЕРА ДЛЯ ПРОЕКТА ПРОИЗВОДСТВА ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ)**

ОАО "Объединенная нефтехимическая компания" (ОНК, входит в АФК "Система") нашло зарубежного партнера для проекта по производству полиэтилентерефталата (ПЭТФ), сообщил гендиректор ОНК Кирилл Тюрденев. "Этот проект у нас в стадии глубокой проработки: есть партнер-соинвестор и решение совета директоров о создании совместного предприятия. Партнер - западная компания, один из лидеров на мировом рынке ПЭТФ, обладающий конкурентной и инновационной технологией по производству этого продукта", - сказал К. Тюрденев. Он добавил, что эта технология, во-первых, более простая в эксплуатации, во-вторых, низкая по удельным затратам на тонну продукта, в-третьих, требует относительно меньших капиталовложений по сравнению с другими. "В ближайшее время мы подпишем соглашение о создании СП", - отметил он.

К. Тюрденев напомнил, что сырье планируется закупать у "Башнефти": есть договоренность, что комплекс ароматик "Уфанефтехима" обеспечит производство ПЭТФ параксилолом. В настоящее время "Башнефть" производит 160 тыс. т параксилола, продавая его на рынок. Существующие мощности можно расширить до 260 тыс. т параксилола в год. Большая часть ПЭТФ будет продаваться на внутреннем рынке, добавил он. Еще одним перспективным проектом ОНК является строительство установки пиролиза мощностью до 1 млн. т/год и мощностей по полимеризации. В настоящее время ОНК ищет партнера для СП, а также обсуждает поставки сырья. В частности, с "Башнефтью" обсуждается поставка легкого сырья - off-газов нефтепереработки и легкой нефти, а также ШФЛУ. С точки зрения сбыта проект ориентирован на экспорт - Европу и Китай. Третий проект, который изучает ОНК, это производство эпоксидных смол на базе бисфенола-А, мощности по производству которого вошли в периметр ОНК. "Здесь у нас тоже есть потенциальные партнеры - если договоримся о параметрах сотрудничества, приступим к совместному проектированию установки и уточнению экономических параметров проекта", - сказал он.

По поводу покупки ОНК новых активов К. Тюрденев сказал: "Есть на примете различные активы, мы обсуждали это с акционером, когда представляли свое видение стратегии развития ОНК. В основном это российские активы, но есть и зарубежные, например, в Восточной Европе". (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПОЛИЭФ» РАСШИРИТ ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ)

Правительство Башкортостана и ОАО "Полиэф" подписали инвестиционное соглашение по расширению производства полиэтилентерефталата. Согласно документу, увеличить мощности планируется в 1,5 раза. Сегодня мощность производства полиэтилентерефталата (ПЭТФ) на "Полиэфе" составляет 140 тыс. т/год. После модернизации оборудования планируется увеличить ее до 210 тыс. т/год.

Инвестиционный проект направлен на расширение производства продукции с высокой добавленной стоимостью и входит в перечень приоритетных проектов Республики Башкортостан. Инвестиции в производство будут осуществляться с предоставлением налоговых льгот. На предприятии будут реализованы долгосрочные целевые программы по снижению нагрузки на окружающую среду, обращению с отходами, охране атмосферного воздуха и водных ресурсов. (plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

BASF ПОСТАВИТ ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ» ДОБАВКИ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ПОЛИМЕРНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Холдинг «СИБУР» подписал меморандум о сотрудничестве с германским концерном BASF по поставкам добавок для производства полимеров на предприятиях российской компании. BASF поставит «СИБУРу» добавки, улучшающие качество конечных продуктов, а также окажет техническую поддержку. Объем поставок и их стоимость не указываются. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ ЛИНЕЙНОГО ПОЛИЭТИЛЕНА (ЛПНП) УВЕЛИЧИЛСЯ**

Суммарный объем импорта ЛПНП за 7 месяцев составил более 121 тыс. т, увеличившись на 31% по сравнению с показателем за тот же период 2012 г. В июле сезонный рост спроса в ключевых секторах потребления привел к увеличению импорта материала на 12% до 18,3 тыс. т по сравнению с июнем. В августе ожидалось серьезное снижение объемов импорта линейного полиэтилена из Европы на фоне роста цен (европейские производители подняли августовские цены в среднем на EUR75/т). Импорт ЛПНП для производства пленок в июле вырос на 9% и превысил 15,4 тыс. т. Основной прирост спроса обеспечили производители многослойных пленок для пищевых продуктов, производители стретч-пленок фактически сохранили июньский объем закупок полиэтилена. Существенный прирост внешних поставок ЛПНП показали производители габаритных изделий методом ротационного формования. Внешние поставки этого вида полиэтилена выросли на 127% и превысили 1,5 тыс. т. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

ИМПОРТ ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

Поставки импортных марок ПЭТФ в январе-июле снизились на 13% относительно 2012 г. - до 105,9 тыс. т. При этом тенденция к увеличению закупок ПЭТФ на внутреннем рынке сохраняется, что приводит к увеличению суммарных объемов наработки материала в стране. За отчетный период импорт ПЭТФ-гранулята составил 101 тыс. т. В структуре поставок ПЭТФ-гранулята значительных изменений не произошло. По-прежнему наиболее востребованной торговой маркой является Parpet Cool (импорт за январь-июль составил 14,5 тыс. т). Импорт вторичного ПЭТФ-флекса достиг 4,6 тыс. т, что в 2 раза больше, чем за этот же период годом ранее. Данная тенденция свидетельствует об увеличении объемов вторичной переработки ПЭТФ в России, а также дефиците собственных объемов вторичного ПЭТФ. Крупнейшим импортером вторичного ПЭТФ являются текстильная промышленность. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

ИМПОРТ СУСПЕНЗИОННОГО ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ-С) В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Импортные поставки суспензионного поливинилхлорида (ПВХ-С) в январе-июле выросли на 26% по сравнению с 7 месяцами 2012 г. - до 281 тыс. т. Аналитики отмечают, что после пиковых марта и апреля российские компании начали постепенно сокращать объемы закупок ПВХ-С на внешних рынках. Так, в июле суммарный объем импорта суспензионного ПВХ сократился на 10% по сравнению с июнем - до 34,5 тыс. т. Наибольшее снижение пришлось на смолу из Китая, тогда как импорт из США сократился незначительно. Импорт ацетиленового ПВХ из Китая в июле составил около 8,6 тыс. т против 11,8 тыс. т в июне. Девальвация российского рубля по отношению к доллару и более низкий уровень цен на российский ПВХ с мая ограничивают объемы закупок российскими компаниями китайского материала. Поставки смолы из США в июле составили около 20,8 тыс. т, что на 5% ниже по сравнению с июньским показателем. Многие российские компании фактически приостановили закупки ПВХ в США из-за ослабления курса рубля по отношению к доллару и высокого уровня экспортных цен у североамериканских производителей. Однако из-за большой разницы между датой заключения контракта на поставку и датой прихода груза в российский порт (иногда эта разница превышает 2 месяца) серьезное снижение объемов импорта ПВХ из США ожидается в сентябре. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК**ПРОГНОЗ****РЫНОК ФТОРПОЛИМЕРОВ К 2018 ГОДУ ДОСТИГНЕТ \$ 9,8 МЛРД.**

Мировой рынок фторполимеров к 2018 г. вырастет с предполагаемых \$7,2 млрд. в 2013 г. до \$9,8 млрд. Среднегодовой темп роста с 2013 г. по 2018 г. составит 5,7%. Фторсодержащие полимеры обладают улучшенными свойствами по сравнению с другими полимерными материалами. Благодаря этому они идеально подходят к применению в различных сферах производства, особенно там, где требуются специальные характеристики: жаропрочность, высокая химическая стойкость, повышенные диэлектрические свойства, свариваемость, механическая прочность. Крупнейшая сфера использования фторполимеров - автомобильная и транспортная промышленность. Тенденция к снижению массы транспортных средств, более низкому уровню выбросов, повышению эффективности топлива постепенно приводит к большому спросу на фторполимеры в этой отрасли. Прирост объема продаж легковых автомобилей на развивающихся рынках Индии и Китая также способствует увеличению спроса. Вторая крупная сфера применения фторполимеров - электротехника и электроника. Новые разработки, включая фотоэлектрические модули, топливные элементы, покрытия, литий-ионные аккумуляторы, тоже повлияют на рост рынка в ближайшем будущем. Прочностные характеристики фторполимеров в суровых условиях обеспечивают их востребованность среди производителей. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины_СНГ_мира))

ПОТРЕБЛЕНИЕ ЭЛАСТОМЕРОВ К 2017 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Согласно исследованию международного агентства Freedonia, мировая потребность в термопластичных эластомерах (ТПЭ) в 2017 г. составит 5800 тыс. т/год. Рост потребления можно будет наблюдать во всех регионах, включая Западную Европу. Мировой рынок эластомеров в 2017 г. превысит \$20 млрд. (EUR15 млрд.). Потребность будет расти на 5,5% в год между 2013 г. и 2017 г. В Северной Америке рост установится на отметке 4,7%, в Европе, которая наблюдала падение рынка на 0,7% во время экономического кризиса, рост возобновится и достигнет 3,9% в год. Китай станет лидером роста. Потребность будет сильна в Азиатско-Тихоокеанском регионе, где годовой рост может составить 6,5%. Согласно аналитикам, Китай сильно потянет на себя рынок (примерно 8% в год). Индия сохранит крепкие позиции. Японский рынок не обращает на себя особого внимания. Сектор автомобилестроения - самый крупный канал сбыта продукции ТПЭ. На его долю в 2012 г. пришлось около трети мировой потребности. Согласно исследованию Freedonia, больше всего будут востребованы стирольные сополимеры, полиолефиновые эластомеры покажут самый значимый рост. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины_СНГ_мира))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА ПОЛИПРОПИЛЕН НА 26 ИЮЛЯ 2013 ГОДА**

Homopolymer Raffa (FOB, NWE, \$/т)	Raffa (FD EU*, EUR/т)
1580-1600	1220-1250

Полипропилен – индекс расплава от 5 до 30, партия от 300 МТ. Цены рассчитаны для 100% содержания пропилена.

* - доставка на склад покупателя. (ICIS Lor/Держжовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины_СНГ_мира))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

УЧЕННЫЕ КЕМБРИДЖА ПОЛУЧИЛИ ЦВЕТНОЙ ПЛАСТИК БЕЗ КРАСИТЕЛЯ

Сначала растянуть полимер, а затем сжать - этого простого действия достаточно для того, чтобы придать материалу яркий неизменяемый цвет.

В гибкой пленке специальные частицы структурированы в длинной цепи и расположены так близко друг к другу, что напоминают "кучу", которая формирует нечто похожее на 3D матрицу. В результате получается яркоокрашенный материал без малейших следов красящего пигмента. Получаемый цвет заложен во внутренней структуре пленки, за счет которой отражается свет. По структуре цвет схож со структурой цвета крылышек бабочек.

Вместе с немецкими коллегами ученые из Кембриджского университета поставили точку в методе производства цветных пленок и произвольной корректировки цвета. Секрет заключается в структурировании специальных частиц еще в состоянии суспензии. Жидкость взаимодействует с электрическим полем, затем она полимеризуется для того, чтобы поймать в ловушку получаемую структуру. Изменение напряжения электрического поля позволяет получать разные цвета. Дистанция между специальными линиями определяет границы видимого цвета. "Цветной горшочек" - так говорят о своем изобретении в Кембридже, что означает все цвета в одном горшке краски.

Метод производства этого материала относительно прост. В растворителе смешиваются специальные частицы и мономеры, поддающиеся полимеризации. Затем они помещаются между двух стеклянных пластинок с линиями электродов и подвергаются электрическому напряжению. Это позволяет структурировать все частицы менее чем за десятую долю секунды и нанести УФ-лучи для их полимеризации. В целом производство цветной пленки занимает менее 10 секунд.

Такой полимер, изменяющий цвета при его растяжении и сжатии, может служить специальным детектором напряжения в материалах. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

БАЙЕР СНИЖАЕТ ЗАТРАТЫ НА ПРОИЗВОДСТВО ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Bayer MaterialScience (BMS, подразделение Bayer) - ведущий производитель поликарбонатов и полиуретанов - стремится сократить расходы, чтобы противостоять излишнему производству в отрасли. Основные причины трудностей руководство компании видит в переизбытке продукции, появлении новых конкурентов, кризисе в Европе и экономическом спаде в Азиатско-Тихоокеанском регионе. "Компания Bayer MaterialScience оказалась зажатой между избытком мощностей и издержками, - объяснил Марейн Деккерс, председатель совета директоров концерна. - Наша прибыль находится под давлением, необходимо сократить расходы". По его мнению, за последние несколько лет химические компании увеличили производительность в расчете на растущий спрос на развивающихся рынках. Теперь он значительно снизился. Деккерс считает эту проблему временной. "Через 2-3 года наша прибыль снова увеличится", - уверен он.

По словам руководства BMS, компания старается соответствовать постоянно меняющимся условиям рынка: "Чтобы оставаться конкурентоспособной, BMS должна продолжать работу в соответствии со сложившейся ситуацией. Это подразумевает регулирование численности рабочей силы в среднесрочной перспективе. В течение 4 лет может быть сокращено до 180 рабочих мест в Германии и до 700 - по всему миру. Возможно также изъятие инвестиций в менее прибыльные предприятия". (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

УЧЕННЫЕ РАЗРАБОТАЛИ ВОССТАНАВЛИВАЮЩИЙСЯ ПОЛИМЕР

Ученые из США смогли разработать новый вид полимерного соединения, который обладает возможностью восстановления при разрушении или значительном износе. В некоторых случаях он способен увеличить собственную прочность. Таким образом, в ближайшем будущем можно будет создавать вечные масла для транспортных средств и стойкие к внешнему воздействию элементы автомобилей и прочего оборудования. Ученые считают, что они вполне способны разрушающие силы направить в совершенно иное русло и давать возможность восстанавливаться материалу с течением времени. Каждый раз после разрушительного воздействия материал становится прочнее и надежнее. В данном случае ученые выполняли эксперименты с полимерными веществами из класса димбромциклопропанов, отдельные элементы которого имеют в составе углеводородное кольцо их трех звеньев и двух атомах бора. Они в отдельности не представляют особого значения, но после объединения с другим полимером полибутадиеном начинают происходить уникальные вещи. В случае существенного нагрева или значительного механического воздействия кольца в мономерах достаточно быстро разрушаются, в результате чего появляются свободные радикалы. После этого хвосты в результате воздействия брома достаточно быстро присоединяются к одному из двух атомов углерода в центральной части звена. При этом молекулы различных полимеров должны быть равномерно распределены по всей толщине материала.

Ученые проверили материал на прочность и облучили некоторое количество жидкого полимера с использованием ультразвука. После этого воздействия материал не только не разрушился, но и стал прочнее. Он преобразовался в гель, который после физического воздействия превратился в твердую пластмассу. (GlobalScience/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ DOW CHEMICAL ОТКАЗАЛАСЬ ОТ ПРОДАЖИ БИЗНЕСА ПОЛИМЕРНЫХ ДОБАВОК

Компания Dow Chemical отказалась от продажи бизнеса пластиковых добавок. По словам Эндрю Ливериса, генерального директора Dow, причиной этому стали слишком низкие предложенные цены. Продажа сегмента, объявленная в марте, должна была стать очередным этапом реструктуризации портфеля, которая включает получение прибыли от продажи активов в \$1,5 млрд. к середине 2014 г. "Это не срочная продажа, - комментирует Ливерис. - Пластиковые добавки - это прибыльный бизнес, в настоящее время недооцененный на рынке. Поэтому мы отменяем предложение, нам вполне удобно самим продолжить развитие этого направления".

Бизнес пластиковых добавок - часть сегмента производственных материалов Dow, прибыль которого в 2012 г. составила \$13,6 млрд., что на 6,8% ниже по сравнению с 2011 г. (показатель EBITDA снизился на 41,2%). Ливерис также объявил о пересмотре стратегий бизнеса эпоксидных смол и производных хлора и европейского строительного бизнеса, годовой доход которых составляет \$6 млрд. "На наш взгляд, эти бизнес-направления становятся все более массовыми и прибыльными, поэтому потенциально заслуживают лучших владельцев", - добавил Ливерис. Кроме того, заявил он, в ближайшее время возможна продажа сегмента эпоксидных смол и производных хлора или учреждение совместного предприятия. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

TEIJIN LIMITED РАЗРАБОТАЛА ПОЛИКАРБОНАТ ДЛЯ ДЕКОРИРОВАНИЯ В ПРЕСС-ФОРМЕ

Компания Teijin Limited заявила о разработке специального сорта поликарбоната, оптимизированного для использования с технологией IMD (In-Mold Decoration), эффективного метода декорирования деталей из пластика в процессе литья под давлением. Новый сорт поликарбоната позволит изготовителям повысить производительность и снизить вес продукции. Возможными областями применения нового материала являются корпусы смартфонов, планшетов, ноутбуков и других мобильных устройств, а также медицинские приборы и автомобильные детали. Новый сорт содержит специальный стекловолоконный наполнитель и добавки, которые обеспечивают превосходную жесткость и размерную стабильность тонкостенных отливок корпусов, а также гладкость поверхности, оптимизированную для IMD-технологии, и текучесть на 40% выше, чем у обычного стеклонаполненного поликарбоната. Кроме того, специальная запатентованная технология огнезащиты Teijin обеспечивает высокую огнестойкость нового материала, эквивалентную UL94V-0 при толщине 0.6 мм. Для снижения веса корпусов мобильных устройств требуется использование тонкостенных отливок при обеспечении их высокой жесткости. Таким сочетанием свойств обладают углепластики и магниевые сплавы, но они требуют дополнительных шагов по формированию рисунка, нанесению покрытия или другой постобработки после формирования корпуса, что ведет к удорожанию производства и ограничивает применение данных материалов только изделиями дорогого ценового диапазона. В производстве моделей массового спроса широко используются обычные наполненные поликарбонаты и полиамиды, но в случае декорирования в пресс-форме (IMD) такие материалы подвержены образованию складок, трещин или других поверхностных дефектов. При этом на тонкостенных отливках из таких материалов сложно достичь необходимых уровней размерной стабильности, покрытия и огнестойкости. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

TEIJIN LIMITED ПРЕДСТАВИЛА АНТИГИДРОЛИЗНУЮ ДОБАВКУ

Компания Teijin Limited объявила о разработке новой карбодииимидной антигидролизной добавки, которая демонстрирует превосходное антигидролизное действие для повышения долговечности пластмасс. Отсутствие выделения изоцианатов, токсичных химических соединений, обычно появляющихся при использовании карбодииимидных агентов, позволит улучшить условия труда на производстве.

Новая антигидролизная добавка используется в термостойком биопластике Biofront, теперь ее модификация получила применение и в других пластиках. Компания предоставляет образцы новой добавки отдельным клиентам, в 2015 г. планирует начать ее промышленное производство с выходом на годовой объем в 100 т к 2018 г. Данная добавка удовлетворяет различным нормам в отношении вредных веществ в Японии и Европе, включая REACH; в дальнейшем Teijin рассчитывает получить сертификаты соответствия официальным требованиям в США и Китае.

Являясь соединением на основе циклических карбодииимидов, новая антигидролизная добавка не ведет к выделению газообразных изоцианатов при ее реакции с пластмассами. Благодаря превосходному антигидролизному действию, данный продукт может использоваться в меньшем количестве, чем его аналоги, для повышения долговечности полилактидов, а также полиэфиров, полиамидов, полиуретанов и других пластиков общего назначения без отрицательного влияния на свойства этих материалов. Кроме того, высокая термостойкость этой добавки на уровне не менее 300°C позволяет проводить ее компаундирование с пластиками при повышенных температурах. Она также может найти применение в качестве сшивающего агента для отверждения или регулирования вязкости красок и покрытий. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ХИМИЧЕСКИЕ ВОЛОКНА И НИТИ

БЕЛАРУСЬ

ОАО «СВЕТЛОГОРСКИМВОЛОКНО» ПРИСТУПИЛО К ВЫПУСКУ НОВОГО ВИДА ПОЛИЭФИРНЫХ НИТЕЙ

ОАО "СветлогорскХимволокно" ("Сохим", Гомельской обл.) приступило к производству нового вида текстурированных полиэфирных нитей с сечением "трилобал", окрашенных поверхностным способом. Освоенный ассортимент данной нити - 18,8 текс. Блестящие полиэфирные нити применяются для производства домашнего текстиля, мебельных тканей, лент, шнуров, тесьмы, декоративных элементов для штор и интерьера, тканей для одежды, гардинно-тюлевых изделий и др. Светлогорское ПО "Химволокно" при участии немецких специалистов было введено в строй в 1984 г. и стало одним из крупнейших производств по выпуску полиэфирной нити в Европе. Современное оборудование обеспечивает производство широкой номенклатуры полиэфирных текстильных нитей: комплексные матированные нити гладкие, текстурированные суровые и крашенные, пневмосоединенные и крученые нити. Проведенная в 2004 г. на заводе реконструкция позволила освоить выпуск мультифиламентных, крашенных в массе нитей. В 2006-2007 гг. начато производство равновесных текстурированных нитей, нитей с различной прочностью пневмосоединений, фасонных нитей, нитей полиэфирных извитых КДК и с профильным сечением "трилобал". В 2009 г. освоено производство полиэфирных полностью вытянутых комплексных нитей (FDY), начат выпуск полиэфирных нитей с антибактериальными и антипереновыми добавками. 2010-2012 гг. - проект по наращиванию производственных мощностей до 41 тыс. т. (ОАО «СветлогорскХимволокно»/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

BOREALIS ОТКРЫВАЕТ ПРОИЗВОДСТВО СТЕКЛОПЛАСТИКОВ В МОНЦЕ

Компания Borealis пустит линию компаундирования по производству стеклопластика на заводе в Монце. Новая линия будет производить композиционные материалы, наполненные длинным стекловолокном и увеличит выпуск этой продукции, как заявляет компания, "на много тысяч тонн в год". Завод будет выпускать композиты с содержанием стекловолокна 20-60%, преимущественно для автомобильной и электронной отраслей. Кроме того, Borealis совместно с Borouge пустит линейку стеклопластиков Fibremod, которая объединит продукцию, известную ранее под марками Xmod и Nepol. (Plastics/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

ИТАЛЬЯНСКАЯ VOMM VOMM IMPIANTI E PROCESSI S.p.A.
БУДЕТ ПЕРЕРАБАТЫВАТЬ РАССОЛЫ ДОМБРОВСКОГО КАРЬЕРА

Компания VOMM Impianti e Processi S.p.A. намерена перерабатывать рассолы, скопившиеся в Домбровском карьере в Калуше (Ивано-Франковская обл.), в конечный продукт - сухую смесь солей, которая используется как противогололедное средство. "Товар, который мы получили на базе образцов с Домбровского карьера, превратили в соль, которую можно использовать для ремонта дорог, а на такой товар большой спрос в Европе. И мы можем брать все сырье для такой продукции. Если проанализировать глубже, то мы можем производить и чистые удобрения, которые нужны для Украины. Это и есть нашей целью в сотрудничестве с вашими специалистами", - сообщил президент компании VOMM Коррадо Веццани во время подписания меморандума о сотрудничестве с Ивано-Франковской облгосадминистрацией. Как говорится в информационном сообщении компании, на первом этапе реализации проекта она намерена установить 1 опытно-промышленный модуль мощностью переработки 300 тыс. куб. м рассолов, из которых получают 100 тыс. т сухо-го продукта.

Компания VOMM - один из мировых лидеров по утилизации осадков, основанная в 1969 г. Во всех технологических установках, используемых в сфере охраны окружающей среды, компания использует собственную технологию Turbo. (компания/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «РИВНЕАЗОТ» ЗАВЕРШИЛО МОДЕРНИЗАЦИЮ ЦЕХА АММИАКА

ПАО "Ривнеазот" завершило модернизацию цеха аммиака и пустило его работу. "Ремонт завершился, в ходе модернизации были полностью переведены на так называемую "распределенную систему управления" три основных агрегата, работающих в цеху. Речь идет об агрегате ПСГ-1, который отвечает за подготовку синтез-газа, и двух агрегатах СА-1 и СА-2, которые отвечают непосредственно за синтез аммиака. Это означает внедрения современных систем управления всеми производственными процессами", - сказал председатель правления ПАО "Ривнеазот" Михаил Заблуда. Капремонт и перевод агрегатов на распределенную систему управления обошелся предприятию в 43,18 млн. грн.

ПАО "Ривнеазот" - одно из крупнейших химических предприятий страны, входящее в Ostchem. Ostchem объединяет предприятия азотной химии Group DF. Group DF - диверсифицированная международная группа компаний, бизнес которой представлен в 11 странах Европы и Азии. Основные направления деятельности группы - азотный, титановый, газовый и банковский бизнесы. Основатель и собственник Group DF - Дмитрий Фирташ. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

В июле производство каустической соды (100%) сократилось на 88,7%, или на 14,1 тыс. т до 1,8 тыс. т по сравнению с июлем 2012 г. В июле производителем данного продукта было ПАО "ДнипроАзот", которое сократило производство на 53,8% до 1,8 тыс. т. В январе-июле производство каустической соды упало на 72,6%, или на 69,5 тыс. т по сравнению с январем-июлем 2012 г., до 26,2 тыс. т. В январе-июле 2012 г. каустическую соду также выпускало ООО «Карпатнефтехим» (Калуш). Каустическая сода используется в пищевой промышленности, производстве целлюлозы, красителей, в химической промышленности и металлургии. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЫПУСК КАЛЬЦИНИРОВАННОЙ СОДЫ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

В июле по сравнению с июлем 2012 г. производство кальцинированной соды сократилось на 27,1%, или на 16,3 тыс. т до 43,9 тыс. т (100%, без поташа). В январе-июле производство кальцинированной соды снизилось на 8,5%, или на 32,3 тыс. т по сравнению с январем-июлем 2012 г., до 345,7 тыс. т.

Кальцинированная сода (углекислый натрий) предназначена для химической, стекольной, электронной, целлюлозно-бумажной и других отраслей промышленности. "Крымский содовый завод" - единственный производитель кальцинированной соды в Украине, снабжает около 80% украинского рынка потребления кальцинированной соды, а также более 2% ее мирового потребления. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ДВУОКИСИ ТИТАНА В ИЮЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Июль	Июль 2012 г.	Июль в % к июлю 2012 г.	Январь-июль	Янв.-июль 2012 г.	Янв.-июль в % к янв.-июлю 2012 г.
Всего	13,145	11,867	110,8	85,805	88,901	96,5
ЧАО "Крымский Титан"	9,245	8,857	104,4	61,866	63,991	96,7
ПАО "Сумыхимпром"	3,900	3,010	129,6	23,939	24,910	96,1

(Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО АММИАКА В ИЮЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Июль	Июль 2012 г.	Июль в % к июлю 2012 г.	Январь-июль	Янв.-июль 2012 г.	Янв.-июль в % к янв.-июлю 2012 г.
Всего	312,8	378,4	82,7	2532,4	2574,4	98,4
ОАО "Одесский припортовый завод"	103,8	102,9	100,9	708,0	469,5	150,8
Черкасское ПАО "Азот"	68,9	70,9	97,2	579,6	506,2	114,5
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	64,4	87,2	73,9	763,5	742,2	102,9
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	56,5	94,8	59,6	241,9	663,5	36,5
ПАО "Ривнеазот"	19,2	22,6	85,0	239,4	193,0	124,0
ПАО "ДнепрАзот"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-

(Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО СЕРНОЙ КИСЛОТЫ ХИМИЧЕСКИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА

(без учета данных «Ривнеазот»), тыс. т

	Июль	Июль 2012 г.	Июль в % к июлю 2012 г.	Январь-июль	Янв.-июль 2012 г.	Янв.-июль в % к янв.-июлю 2012 г.
Всего	97,791	108,941	89,8	568,611	637,779	89,2
ЧАО "Крымский Титан"	65,697	49,348	133,1	353,373	324,851	108,8
ПАО "Сумыхимпром"	32,094	42,093	76,2	215,115	259,037	83,0
Константиновский государственный химический завод	0,0	17,5	-	0,123	53,891	0,2
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
ПАО "Ривнеазот"	н. д.	н. д.	-	н. д.	нет данных	-

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

РОССИЯ

ОАО «БАШКИРСКАЯ СОДОВАЯ КОМПАНИЯ» ВВЕДЕНО В СПИСОК СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рустэм Хамитов подписал указ о включении "Башкирской содовой компании" в список стратегических предприятий и акционерных обществ республики с долей государственного участия. Доля Башкортостана в компании - немногим более 38%, до ее реорганизации она составляла 60%. Основной контроль над предприятием находится у кипрского оффшора "Модисанна Ltd". По мнению специалистов, "Башкирская содовая компания" в ближайшем будущем займет 80% российского рынка соды и станет четвертым ее производителем в мире. Директор консалтинговой компании Nota Bene Ольга Загребина считает, что ее включение в список стратегических предприятий свидетельствует об усилении государственного контроля в данной области, так как фактически означает, что компания не будет приватизирована: "Ситуацию в этой отрасли нужно рассматривать с двух сторон. С одной стороны, высокая доля госучастия позволяет сохранить государственный контроль над промышленными активами РБ. С другой - привлечение инвесторов и создание крупных промышленных холдингов позволяет добиться более высоких конкурентных преимуществ и стабильного положения на локальном рынке, а также получить преференции на международных рынках, что должно означать сохранение и увеличение числа рабочих мест". Председатель общественной палаты Sterlitaмака Дамир Гарифуллин, на территории которого находится "Башкирская содовая компания", отметил, что в городе сложилась катастрофическая ситуация в области промышленного производства: "У нас все машиностроение убито: кожзавод закрыт, ВТС закрыт, машзавод закрыт. В химической промышленности практически один "Каустик" работает, и то на половину мощности, осталось только производство каустической соды и ПВХ, остальные производства закрыты".

Компания возобновила производство суспензионного поливинилхлорида (ПВХ-С) после плановой остановки на регламентные работы. Годовая мощность производства ПВХ-С составляет 210 тыс. т, которые планируется увеличить до 400 тыс. т. Дамир Гарифуллин отметил, что у "Башкирской содовой компании" отмечается сокращение объема производства: "Из-за того, что вопрос не решается по сырью, завод вынужден сокращать производство соды. Если завод на полную мощность будет работать, то сырья хватит не на 5 лет, а года на 2, наверное. Люди уезжают из Sterlitaмака работать в Ишимбай, Салават, по вахтам на север. Занятость должна быть". Для решения проблемы с получением сырья "БСК" планировала начать разработку шиханов, но встретила мощное сопротивление общественности и экологов, предприятие практически захлестнула волна митингов и протестов. (plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СИБУР» ПЕРЕДАЛО НА АУТСОРСИНГ

СНАБЖЕНИЕ ПРОМЫШЛЕННЫМИ АГАЗАМИ ООО «ТОМСКНЕФТЕХИМ»

"Томскнефтехим", входящий в состав «СИБУРа», и "Криогенмаш-Газ", подразделение компании "Криогенмаш", заключили соглашение о реконструкции действующих и строительстве новых мощностей по производству промышленных газов для нужд томской площадки. Действующее производство промышленных газов на "Томскнефтехиме" будет передано в управление "Криогенмаш-Газу", который за свой счет проведет его реконструкцию. В дальнейшем "Криогенмаш-Газ" построит новую воздухоразделительную установку для гарантированного снабжения "Томскнефтехима" промышленными газами - азотом и сухим сжатым воздухом. По условиям соглашения "Криогенмаш-Газ" будет выступать поставщиком промышленных газов для "Томскнефтехима" на долгосрочной основе. "Томскнефтехим" предоставит в аренду площадку, а также гарантирует приобретение определенного объема промышленных газов по заранее установленной формульной цене. "Передача снабжения промышленными газами на аутсорсинг позволит "Томскнефтехиму" не только сократить собственные затраты на поддержание и ремонт основных фондов, но и повысить надежность обеспечения профильных производств энергоресурсами за счет использования нового современного производства без дополнительных инвестиций со стороны предприятия", - отметил генеральный директор "Томскнефтехима" Роман Тумасев.

"Сегодня «Криогенмаш» - инжиниринговая компания, которая предлагает комплекс услуг в области проектирования, строительства, монтажа воздухоразделительных производств. Опираясь на мировой опыт, мы активно развиваем важное для нас направление - поставки промышленных газов, в том числе строительство и эксплуатация воздухоразделительных производств для крупных промышленных потребителей. Работа, которую мы начали для "Томскнефтехима" - пятый on-site проект для нашей компании" - отметил генеральный директор "Криогенмаш" Михаил Исполов.

Проектная мощность нового производства позволит полностью обеспечить потребность томской площадки в промышленных газах, а также реализовывать часть продукции на региональном рынке. Заключение соглашения с "Криогенмаш-Газом" является третьим проектом «СИБУРа» по передаче поставок промгазов по схеме аутсорсинга на площадках компании. В 2012 г. на воронежской площадке была открыта новая установка воздухоразделения, построенная американской компанией AirProducts. В июне 2013 г. «СИБУР» и немецкая компания LindeGas подписали соглашение в области эксплуатации и строительства новых мощностей по воздухоразделению на площадке в Дзержинске Нижегородской области. Промышленные газы обеспечивают работу систем управления технологическими процессами, приборов учета и контроля, используются в различных технологических процессах, в том числе в системах противоаварийной защиты, пожаротушения, для продвки трубопроводов и аппаратов, обслуживания линий упаковок.

«СИБУР» является вертикально интегрированной газоперерабатывающей и нефтехимической компанией. Владеет и управляет крупнейшим газоперерабатывающим бизнесом в России по объемам переработки попутного нефтяного газа и является лидером нефтехимической отрасли страны. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

ILUKA RESOURCES УСИЛИВАЕТ ПОЗИЦИИ НА РЫНКЕ ТИТАНОВОГО СЫРЬЯ ДЛЯ СУЛЬФАТНОГО ПРОИЗВОДСТВА ДИОКСИДА ТИТАНА

Австралийская компания Iluka Resources согласилась приобрести выпущенный акционерный капитал компании Sri Lanka PKD Resources и ее лицензионные участки с россыпной титано-циркониевой минерализацией. Iluka Resources получила права собственности еще на 3 других участка в том же районе, в результате компания имеет ресурсы россыпей, содержащих 56 млн. т тяжелых минералов при бортовом содержании 3%, включая 37 млн. т ильменита, 2 млн. т рутила и 1,9 млн. т циркона. "Эти россыпи являются типичными прибрежно-морскими пляжными россыпями и не имеют вскрыши, что делает их идеально пригодными для низкзатратной открытой разработки", - утверждает компания. Ильменит, содержащийся в россыпях, в основном подходит для сульфатного способа производства пигментного диоксида титана; что было одной из причин приобретения этих активов компанией.

Ранее Iluka Resources была сфокусирована на производстве титанового сырья для хлоридного способа производства пигментного диоксида титана, теперь она решила усилить позиции возможностью поставок на рынок сырья для сульфатного производства, включая Китай. По этой причине компания начала производство кислотно-растворимого синтетического рутила, который будет высокосортным сырьем для сульфатного производства диоксидтитанового пигмента. Компания отмечает, что из шриланкийского ильменита можно получать титановый шлак, который будет использоваться как в сульфатном, так и в хлоридном производстве диоксида титана.

Хотя Iluka Resources согласилась приобрести весь выпущенный акционерный капитал компании PKD Resources, имеются еще неразрешенные вопросы с правительством Шри-Ланка. "Законодательство в настоящее время ограничивает иностранное участие в ланкийских компаниях 49%, хотя может быть получено разрешение на приобретение до 100%", - отмечает Iluka Resources. В настоящее время, согласно политике правительства Шри-Ланка, чтобы получить горную лицензию требуется какая-то форма переработки сырья. "Это требование будет разъяснено правительством страны в свое время", - утверждает компания. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

SOLVAY УКРЕПЛЯЕТ ПОЗИЦИИ НА РЫНКЕ ПЕРОКСИДА ВОДОРОДА

Компания Saudi Hydrogen Peroxide, недавно образованная Sadara Chemical Company (Sadara) и The Solvay Group (Solvay), 2 сентября объявила о начале строительства одного из крупнейших заводов пероксида водорода в Саудовской Аравии. Завод укрепит лидерские позиции Solvay в области производства и реализации перекиси водорода. Обладая производительностью 300 тыс. МТ/год, завод строится на базе химического комплекса Sadara в Jubail Industrial City II. Пуск предприятия, аналогов которому в Саудовской Аравии нет, планируют осуществить в 2015 г. Sadara будет использовать продукцию завода в качестве сырья для пропиленоксид перекиси водорода.

Для Solvay это будет третье совместное предприятие компании после завода в Антверпене, Бельгия (в сотрудничестве с The Dow Chemical Company (Dow) и BASF), и в Маптапхут, Таиланд (вместе с Dow).

"Сотрудничество с Solvay, мировым лидером по производству пероксида водорода, - сказал Зияд Аль-Лаббан, генеральный директор Sadara, - обеспечит нам стабильные поставки основного сырья, что очень важно для поддержки клиентов-потребителей перекиси водорода". "Высокоэффективная технология Solvay позволит такому уникальному заводу извлечь выгоду из сокращения специальных инвестиций и производственных затрат, - отметил Паскаль Жюири, президент бизнес-подразделения Solvay's Essential Chemicals. - Мы с нетерпением ждем будущего спроса на местных рынках". (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЭФИОПИЯ

ОБРАЗОВАНО ИЗРАИЛЬСКО-КАНАДСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ЗАЛЕЖЕЙ ХЛОРИСТОГО КАЛИЯ

Израильская компания Israel Chemicals Ltd сформировала совместное предприятие с канадской Allana Potash для освоения залежей хлористого калия в депрессии Данакиль. Согласно оценке Allana Potash, стоимость строительства рудника составит \$42 млн., эксплуатационные расходы - около \$124/т (включая транспортировку до порта отгрузки). Доказанные запасы по проекту составляют 185 млн. т хлористого калия, в перспективе могут быть увеличены до более чем 400 млн. т. Срок жизни рудника планируется в 25 лет при производственной мощности 1 млн. т хлористого калия в год. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЮАР

EVRAZ HIGHVELD STEEL AND VANADIUM LTD СОЗДАЕТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ДИОКСИДА ТИТАНА

Находящееся в стадии продажи дочернее предприятие горно-металлургической компании Evraz - Evraz Highveld Steel and Vanadium Ltd. (ЮАР) - подписало соглашение с базирующейся на Маврикии компанией Arkein International о создании совместного предприятия по производству красителя диоксида титана. Новое предприятие, получившее название Nyanza Light Metals (PTY) Limited, в котором Evraz Highveld на первоначальной стадии будет владеть пакетом в 20% акций, займется изучением возможности переработки шлака для производства красителя. "В настоящий момент проект находится на ранней стадии подготовки и не требует существенных инвестиций", - говорится в сообщении. Дальнейшая степень участия и фактическая доля Evraz Highveld в проекте будет зависеть от результатов исследований, а также от решений будущего собственника предприятия.

В марте Evraz объявил о продаже за \$320 млн. своего 85%-ного пакета в Evraz Highveld южноафриканскому консорциуму Nemascore. Завершение сделки ожидается до конца III квартала 2013 г. Evraz считает, что создание СП не повлияет на совершение сделки.

СМИ сообщили о планах создаваемого СП Nyanza Light Metals построить завод по производству диоксида титана стоимостью 4,4 млрд. южноафриканских рандов (\$409 млн.). (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА**В ООО «КАРПАТНЕФТЕХИМ» БУДУТ РЕАЛИЗОВАНЫ СЕМЬ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ**

Российская НК "ЛУКОЙЛ" планирует инвестировать \$81,5 млн. в реализацию 7 инвестпроектов в ООО "Карпатнефтехим". В 2013 г. планируется реконструкция систем теплоснабжения на \$2,4 млн. На 2014 г. запланирована реализация проектов по увеличению переработки газового сырья до 35 тыс. т/мес. с применением широкой фракции легких углеводородов (ШФЛУ) стоимостью \$9,3 млн. и внедрению системы пожаротушения и пожарной сигнализации за \$700 тыс. На 2014-2015 гг. запланированы к реализации коммерческий проект по модернизации установки винилхлорида-мономерного стоимостью \$8,7 млн., внедрению комплексной системы обеспечения безопасности (\$8,4 млн.) и проекты информационно-технического обеспечения стоимостью \$22 млн. Реконструкцию установки этилена для увеличения доли газового сырья в структуре переработки до 100% стоимостью \$30 млн. проведут в 2015 г. В сообщении "ЛУКОЙла" отмечается, что производство полиэтилена планируется вывести на проектную мощность 100 тыс. т/год до конца сентября. К этому же сроку планируется вывести на проектную мощность производство винилхлорида и каустической соды. Производство поливинилхлорида суспензионного (ПВХ-С) будет выведено на проектную мощность в первой декаде октября, этилена и бензола - во втором квартале 2014 г. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА**В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО КАПРОЛАКТАМА СОКРАТИЛОСЬ**

В июле произведено 2,531 тыс. т капролактама. В июле 2012 г. капролактама не выпускался. В январе-июле производство капролактама сократилось на 60,3%, или на 15,182 тыс. т по сравнению с январем-июлем 2012 г., до 9,984 тыс. т. Эти объемы выпустило черкасское ПАО "Азот". В июне 2013 г. предприятие произвело 2,670 тыс. т капролактама. Капролактама используется в основном для получения полиамидных пластмасс, волокон. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

СНГ**КАЗАХСТАНСКИЕ БИЗНЕСМЕНЫ ПРОТИВ ВВЕДЕНИЯ РОССИЕЙ АВАНСОВОГО АКЦИЗА ПРИ ИМПОРТЕ СПИРТА ИЗ СТРАН ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА**

Введение Россией авансового платежа акциза при импорте спирта из Казахстана и Беларуси становится преградой для развития свободной торговли внутри Таможенного союза, считает вице-президент независимой ассоциации предпринимателей РК (НАП) Тимур Назханов. "Введение РФ авансового платежа акциза при импорте спирта из Казахстана и Беларуси показывает, что не все так просто в ТС. То, что облагают акцизами импорт спирта, говорит еще об одной преграде для развития свободной торговли внутри ТС", - сказал Т. Назханов. По его словам, внутри ТС Россия часто предпринимает протекционистские меры для защиты своих производителей, поэтому представители Казахстана и Беларуси должны поднять вопрос о пересмотре данного решения. "В такой ситуации очень сложно будет в ближайшее время добиться действительно свободного рынка внутри ТС, как это есть сегодня в Евросоюзе или в рамках ВТО", - добавил он. По его мнению, если Казахстан будет действовать аналогично, то "надо перекрыть очень много российских товаров". На казахстанский рынок поступает большое количество российской продукции, в то время как доля казахстанского экспорта в страны ТС сокращается. "Понятно, что тем самым наша продукция на рынке России будет неконкурентоспособной, потому что в России полно своих производителей спирта. Казахские производители спирта будут вынуждены искать реализацию здесь, а это сложнее. У нас достаточно насыщенный рынок", - заключил Назханов.

Налоговый подкомитет Государственной думы России одобрил введение авансового платежа акциза при импорте спирта из стран, входящих в Таможенный союз (сформирован Казахстаном, Россией и Беларусью в 2010 г.). ([forbes.kz/Химия Украины, СНГ, мира](http://forbes.kz/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ**ОАО «ГАЗПРОМ» РЕАНИМИРУЕТ ПРОЕКТ ЗАВОДА МЕТАНОЛА ВО ВЛАДИВОСТОКЕ**

"Газпром" предпринял первые практические шаги по реализации анонсированного в 2008 г. проекта строительства крупного метанольного производства в районе Владивостока. Оно может расположиться в непосредственной близости от завода СПГ, инвестиционное решение о строительстве которого в концерне принято.

В июле ООО "Сибметатахим", входящее в группу "Востокгазпром", заключило контракт с ООО "НИИгазэкономика" на подготовку исследовательской работы по этой теме. Сейчас "НИИгазэкономика" выбирает субподрядчика для "вариантной оценки потребности в капитальных вложениях и величины эксплуатационных затрат при производстве метанола в районе Владивостока". Консультант должен выбрать определенную технологию метанола на основе сравнения возможных трех вариантов технологических процессов, дать оценку капитальных вложений на основе данных по объектам-аналогам, оценить потребность завода в ресурсах и величину эксплуатационных затрат, определить продолжительность осуществления проекта - от прединвестиционных исследований до сдачи в эксплуатацию. Также надо дать оценку "возможного совместного использования объектов инфраструктуры и вторичных ресурсов каждого из интегрированных производств и осуществить расчет капитальных вложений, эксплуатационных затрат при совместном производстве СПГ и метанола". ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ГЕРМАНИЯ**ЦЕНЫ****С 1 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА EVONIK INDUSTRIES ПОДНИМАЕТ ЦЕНЫ НА МОНОМЕРЫ**

Вслед за другими крупными европейскими компаниями Evonik Industries поднимает цены на продукцию. Изменения коснутся метакрилатов. 1 октября цены на них в Европе вырастут на EUR95/т. По словам руководства компании, повышение цен вызвано увеличением производственных затрат, в том числе на сырье.

BASF и Arkema объявили об изменении цен на сополимеры в Северной Америке; Ashland - о подорожании смол и гелекотов для потребителей Европы, Ближнего Востока и Африки. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

УКРАИНА

**ЧАО «СЕВЕРОДОНЕЦКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «АЗОТ»
В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ИНВЕСТИЦИИ В МОДЕРНИЗАЦИЮ ЦЕХОВ**

ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот" до конца 2013 г. вложит в модернизацию и капитальный ремонт цехов 148,6 млн. грн. "С начала года мы вложили более 50 млн. грн., еще 95 млн. грн. вложим до конца года. Мы добиваемся увеличения производительности и более надежной работы цехов, а также снижения себестоимости конечной продукции", - сказал генеральный директор Ostchem Александр Халин. Больше всего предприятие вложит в ремонт цехов, производящих минеральные удобрения. Крупнейшая инвестиция (24,4 млн. грн.) пойдет на модернизацию и ремонт цехов аммиака. Капитальный ремонт цеха по производству карбамида и углеаммонийных солей составит порядка 5 млн. грн., еще 4,6 млн. грн. предприятие вложит в капитальный ремонт оборудования по производству азотной кислоты. В Ostchem рассчитывают, что капитальный ремонт цеха аммиака в Северодонецке, который начнется в августе, приведет к увеличению мощностей с нынешних 1360 т до 1580 т готовой продукции в сутки. Таким образом, предприятие сможет нарастить производство аммиака с 496 тыс. т до 577 тыс. т/год. В ходе ремонта специалисты предприятия модернизируют колонну синтеза, заменят катализатор и вакуумные вытяжки на паровых турбинах.

В 2012 г. "Азот" вложил в модернизацию и капитальные ремонты около 125 млн. грн.

ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот" входит в холдинг Ostchem (объединяет предприятия азотной химии Group DF). Производство минеральных азотных удобрений - основное направление работы. Group DF - диверсифицированная международная группа компаний, осуществляющая деятельность в ряде стран Европы и Азии. Основными направлениями деятельности группы являются азотный, титановый, газовый и банковский бизнесы. Другие сферы ее деятельности включают агробизнес, медийный бизнес, производство кальцинированной соды, развитие энергетической инфраструктуры и недвижимость. Группа подконтрольна бизнесмену Дмитрию Фирташу. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ИЮЛЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК СУЛЬФАТА АММОНИЯ СНИЗИЛСЯ

В июле производство сульфата аммония уменьшилось по сравнению с июнем на 5,9%, или на 0,4 тыс. т. Черкасское ПАО "Азот" было единственным производителем этого удобрения. В январе-июле производство сульфата аммония сократилось на 60,3%, или на 38,5 тыс. т по сравнению с январем-июлем 2012 г., до 25,3 тыс. т. В этот период 2012 г. удобрение также выпускало ЧАО "Крымский Титан". Сульфат аммония - синтетический (сернокислый аммоний) - азотно-серное минеральное удобрение, содержит 21% азота и 24% серы. (Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ИЮЛЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО НИТРОАММОФОСКИ СОКРАТИЛОСЬ

В июле производство нитроаммофоски сократилось на 57,9%, или на 20,6 тыс. т по сравнению с июлем 2012 г., до 15 тыс. т. Производителем этих объемов было предприятие "Сумыхимпром". Днепропетровский завод минеральных удобрений не производил это удобрение. В январе-июле производство нитроаммофоски сократилось на 39,1%, или на 89,8 тыс. т по сравнению с январем-июлем 2012 г., до 139,8 тыс. т. (Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО КАРБАМИДНО-АММИАЧНОЙ СМЕСИ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Июль	Июль 2012 г.	Июль в % к июлю 2012 г.	Янв.-июль	Янв.-июль 2012 г.	Январь-июль в % к янв.-июлю 2012 г.
Всего	13,5	21,3	63,4	282,0	206,4	136,6
Черкасское ПАО "Азот"	10,7	12,3	87,0	188,8	141,1	133,8
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	2,8	9,0	31,1	93,2	65,0	143,4

(Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО КАРБАМИДА В ИЮЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Июль	Июль 2012 г.	Июль в % к июлю 2012 г.	Январь-июль	Янв.-июль 2012 г.	Янв.-июль в % к янв.-июлю 2012 г.
Всего	281,0	293,8	95,6	2058,4	2136,6	96,3
Черкасское ПАО "Азот"	70,3	64,9	108,3	499,7	454,4	110,0
ПАО "ДнепрАзот"	62,8	60,9	103,1	442,7	372,6	118,8
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	60,8	48,7	124,8	532,6	526,4	101,2
ОАО "Одесский припортовый завод"	53,0	82,1	64,6	473,9	524,3	90,4
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	34,1	37,2	91,7	109,5	258,9	42,3

(Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ В ИЮЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Июль	Июль 2012 г.	Июль в % к июлю 2012 г.	Январь-июль	Янв.-июль 2012 г.	Янв.-июль в % к янв.-июлю 2012 г.
Всего	159,1	190,0	83,7	1366,9	1527,4	89,5
Черкасское ПАО "Азот"	54,6	57,6	94,8	578,6	549,8	105,2
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	41,4	48,5	85,4	140,7	349,0	40,3
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	37,8	52,7	71,7	339,2	362,6	93,6
ОАО "Ривнеазот"	35,3	31,2	113,1	308,4	266,0	115,9

(Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО АММОФОСА В ИЮЛЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Июль	Июль 2012 г.	Июль в % к июлю 2012 г.	Январь-июль	Янв.-июль 2012 г.	Янв.-июль в % к янв.-июлю 2012 г.
Всего	11,2	7,2	155,6	17,1	26,2	65,3
ЧАО "Крымский Титан"	9,1	5,7	159,6	10,7	14,5	73,8
ЧАО "Днепропетровский завод минудобрений"	2,1	1,5	140,0	6,4	11,7	54,7
ПАО "Сумыхимпром"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-

(Українськи новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))**ЦЕНЫ****ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ НА 26 ИЮЛЯ 2013 ГОДА, грн./т (с НДС, ФСА - склад поставщика)**

Удобрение	Цена	Удобрение	Цена
НРК (15:15:15)	3990-4200	Моноаммонийфосфат	5050-5600
НРК (16:16:16)	3950-4600	Сульфат аммония, белый	1900-2320
Диаммофоска (10:26:26)	5300-5650	Аммиачная селитра	2500-2900
Хлорид калия	4100-4300	КАС	2500-2900
Карбамид	2976-3800	Аммиак	5050-5500

(Держзовнишинформ/[Хімія України, СНГ, мира](#))**ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ПРИ ИМПОРТЕ, ДАТ/ДАР, ГРАНИЦА УКРАИНЫ, \$/т (на 26.07.13 г.)**

Товар	Цена
Нитроаммофоска 16:16:16 (насыпью/в мешках)*	390-410
Нитроаммофоска 16:16:16 (в мешках, пр-ва Беларуси)	385-390
Аммиачная селитра (в мешках)	-
Аммофос (насыпью, пр-ва России)	505-510
Аммофос (в мешках, пр-ва России)	515-520
Аммофос 10:46 (происхождением из Средней Азии)	420-450
Диаммонийфосфат (в мешках)	470-500

* - стоимость фасовки минеральных удобрений в мешках по 50 кг составляет \$8-10/т.

В случае предварительной оплаты товара импорт осуществляется по ценам на момент оплаты. (Держзовнишинформ/[Хімія України, СНГ, мира](#))**РОССИЯ****ГРУППА «ИСТ» ПУСТИТ ЗАВОД МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ В УСТЬ-ЛУГЕ В 2017 ГОДУ**

Группа "ИСТ" намерена в 2017 г. пустить завод по производству аммиака и карбамида в индустриальной зоне близ порта Усть-Луга (Ленинградская обл.), говорится в сообщении пресс-службы регионального правительства. Межведомственная комиссия по размещению производительных сил на территории Ленобласти (МВК) одобрила этот проект, который реализует ООО "Балтийский карбамидный завод", входящее в ГК "ИСТ". Общий объем инвестиций достигнет около \$1,5 млрд. Мощность завода составит 350 тыс. т аммиака и 1,24 млн. т карбамида в год. Лицензиаром проекта выступает итальянская Saipem.

"Правительство Ленинградской области давно работает с этим проектом, для развития индустриальной зоны в Усть-Луге губернатор обращался к компании "Газпром" и к президенту России с предложением выделить дополнительные лимиты газа в объеме не менее 4 млрд. куб. м. Наш регион заинтересован в этом крупнейшем проекте, он принесет налоговые поступления и новые рабочие места", - приводятся в сообщении слова вице-губернатора Ленинградской области - председателя комитета экономического развития и инвестиционной деятельности Дмитрия Ялова. (gures.ru/[Хімія України, СНГ, мира](#))

СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ ОАО «УРАЛКАЛИЙ» В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

"Уралкалий", один из крупнейших мировых производителей калийных удобрений, в первом полугодии снизил себестоимость производства продукции на 3% до \$58/т по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Ранее компания заявляла, что себестоимость ее продукции составляет около \$60/т, что является одним из лучших показателей в мире. Себестоимость производства продукции основных конкурентов "Уралкалия" оценивается в около \$200/т. Основными конкурентами "Уралкалия" являются канадские компании Mosaic, Potash Corp и Agrium. При этом средняя внутренняя цена на калий у "Уралкалия" снизилась на 4,8% до \$257/т, экспортная - на 16,8% до \$316/т. Производство хлористого калия за полугодие снизилось на 6% до 4,5 млн. т. Объем продаж упал на 15,7% до 4,3 млн. т, в том числе на внутренний рынок - 1 млн. т, на экспорт - 3,3 млн. т.

По оценке аналитиков Sberbank CIB, цены на калий в первом полугодии 2013 г. продолжали снижаться на фоне затоваренности спотовых рынков (спотовая цена на рынках Юго-Восточной Азии снизилась на 9% относительно уровня второго полугодия 2012 г. - до \$450/т). Средняя отпускная цена "Уралкалия" в первом полугодии 2013 г., по прогнозам аналитиков, упала на 7% относительно уровня предыдущего полугодия примерно до \$310/т.

С начала 2013 г. "Уралкалий" в соответствии с рекомендациями Федеральной антимонопольной службы установил цену на хлористый калий для российских потребителей не выше минимальной экспортной. На III квартал цены хлористого калия для российских потребителей увеличены на 3,6-3,8% ко II кварталу. Цена для производителей сложных азотно-фосфорно-калийных удобрений и сельхозпроизводителей повышена ко II кварталу на 3,8% до 8,049 тыс. руб./т (95% KCL). Для промышленных потребителей цена удобрения в зависимости от процентного содержания KCL повышена на 3,8% до 8,049 тыс. руб./т для 95% KCl и на 3,6% до 8,349 тыс. руб./т для 98% KCl. ФАС оставил калийному производителю право делать скидки клиентам. (ИТАР-ТАСС/[Хімія України, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ТЕНДЕНЦИИ ПРОИЗВОДСТВА СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ (СЗР) В I ПОЛУГОДИИ 2013 ГОДА

В июле мировые производители СЗР опубликовали результаты производства. Жаркое лето способствовало росту потребления агрохимикатов. Многие страны побили рекорды в импорте пестицидов, а Китай (основной производитель химикатов) увеличил производство до небывалого ранее показателя - 1,6 млн. т.

Мировая тенденция потребления СЗР сказалась и на Украине. По сравнению с 2012 г. Украина показала темпы прироста использования пестицидов 10-12%. Страны Латинской Америки показали рост потребления на уровне 7-8%, Европы - 5-7%.

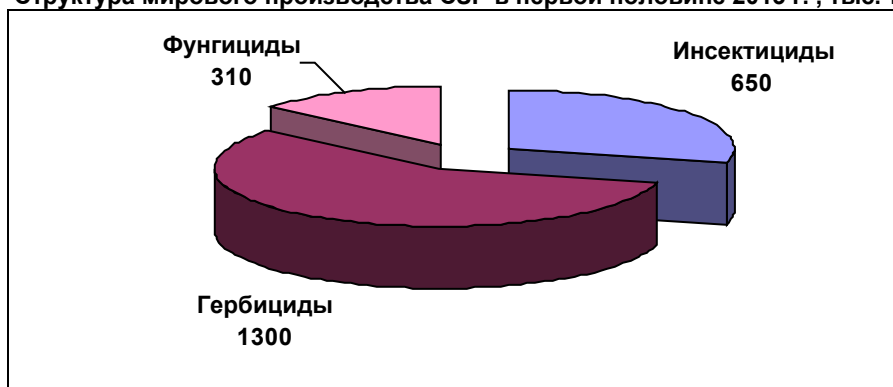
Результаты I полугодия 2013 г. основных производителей СЗР

Компания	Операционная прибыль, млрд. \$	Прирост, %
«ДюПонт»	7,2	6-8
«Басф»	44	5
«Сингента»	29	3
«Байер»	90	4-5
«Кемтура Корпорейшн»	32	39

Источники: *agrow, agropages.com, basf.ru*

Лидерство среди агрохимикатов держат гербициды (занимают 60-65% от общей структуры производства). Инсектициды заняли 28-30%, фунгициды - 7-10% от общего мирового показателя.

Структура мирового производства СЗР в первой половине 2013 г., тыс. т



Источник: ИК "Инфоиндустрия"

В мире более 70% СЗР состоит из китайского сырья. Множество некачественных аналогов и подделок агрохимикатов подрывает имидж мировых брендов. Революционных предложений в первом полугодии 2013 г. не случилось, производители предлагали старые и давно известные препараты. Они не прогадали.

Многие аграрии в Украине остались довольны результатами. Это связано с увеличением количества агроцентров известных брендов («Сингента», «Байер», «Басф»), в которых проводились полевые испытания СЗР и посадочного материала, а также реализация качественной продукции.

Скоро стартует новая посевная компания. По мнению экспертов ИК "Инфоиндустрия", цены на агрохимикаты снизятся на 3-5% после посадки зернобобовых культур. Возможен выход на розничный рынок концептуально новых действующих веществ избирательного действия, которые проходят регистрацию в Украине. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ЦЕНЫ НА КАЛИЙНЫЕ УДОБРЕНИЯ В 2014 ГОДУ ПОПАДУТ ПОД ДИКТАТ КИТАЯ

Цены на калийные удобрения в 2014 г. будет диктовать Китай, крупнейший потребитель агрохимии, который сможет сбить ценовую планку до около \$300/т или ниже в торге с российским «Уралкалием» за условия нового контракта.

О намерении перекроить схему ценообразования на калийном рынке «Уралкалий», выпускающий порядка 20% мирового объема хлоркалия, заявил в конце июля. Компания допустила, что падение стоимости калийных удобрений может составить 25%, после чего они стали постепенно дешеветь, несмотря на отсутствие крупных сделок на рынке. "Когда производители говорят о том, что будут демпинговать, то, естественно, потребители будут ждать ценового дна, которое наступит, когда на рынок выйдет крупный покупатель", - поясняет аналитик БКС Олег Петропавловский. «Уралкалий» пока продолжает поставлять продукцию китайским потребителям на условиях заключенного опционного соглашения по \$400/т и рассчитывает подписать новый контракт в конце года, допуская снижения цены максимум на \$100/т.

Долгосрочные контракты с крупнейшими потребителями хлоркалия, Китаем и Индией, служат ценовым ориентиром для мирового рынка в целом.

Китай традиционно является основным мировым импортером калийных удобрений, к тому же страна накопила на складах, по разным данным, от 3,5 млн. т до 7 млн. т этой продукции. Эти запасы могут позволить Поднебесной вести жесткий торг за цены.

В середине сентября калий продавался на спотовом рынке Китая примерно по \$320/т, хотя участники рынка говорят, что в удаленных регионах страны его цена опустилась до \$280/т, отмечает аналитик Ренессанс Капитал Борис Краснов. По его мнению, падение цен, затеянное «Уралкалием», остановить будет непросто: "Цены не упали так глубоко, как ожидали, но явно, что они идут вниз и поднять их будет достаточно сложно".

Долгосрочные контракты «Уралкалия» с Китаем обычно заключаются с дисконтом в около \$30/т по сравнению с ценой на внутреннем рынке, пишут в своем обзоре аналитики UBS, ожидающие, что в 2014-2016 гг. средняя стоимость калийных удобрений составит \$291-309/т. Прогноз аналитика Raiffeisenbank Константина Юминова - чуть более оптими-

стичен. "Скорее всего, контракт будет по \$320. У «Уралкалия» сейчас не такое финансовое положение, чтобы согласиться на скидку больше \$80/т", - сказал он.

Но самая сложная ситуация может сложиться на рынке, если китайские потребители повременят с заключением долгосрочного контракта на приобретение калия на 2014 г., считает Красноженов. Тогда компании начнут неорганизованно "выбрасывать" освободившиеся объемы продукции на рынок, что подтолкнет к падению спотовые цены.

Индия, второй мировой потребитель калийных удобрений, обычно закупает этот вид агрохимии по более высокой цене, чем Китай. Последний годовой контракт бывший трейдер «Уралкалия» заключил в начале года по \$427/т. "Не исключено, что в следующем году индийцы при том, что их валюта ослабла практически на 15%, могут отложить заключение контракта", - считает Петропавловский, добавляя, что местные покупатели могут настаивать на около \$320-330.

На спотовых рынках, по мнению эксперта, стоимость продукции вслед за Китаем может упасть ниже \$300/т. Исключение может составить лишь Бразилия с ее растущим спросом, где цена может остановиться на отметке в \$350. Впрочем, и на бразильском рынке «Уралкалий» может наткнуться на подводные камни, полагает Юминов. В этой стране недавно приобрела активы по производству минеральных удобрений норвежская Yara, которая является одним из крупнейших потребителей хлоркалия для производства сложных удобрений NPK. "Вполне вероятно, что Yara будет "продавливать рынок" и настаивать на скидках, поэтому со временем премия к цене калия в Бразилии по сравнению с Китаем будет сокращаться", - считает аналитик.

Потенциальное снижение цен на хлоркалий не подстегнет спроса среди российских фермеров из-за его низкой популярности и высокой цены, считает Российская ассоциация поставщиков удобрений (РАСТУ). Заинтересованы в падении стоимости хлоркалия российские производители сложных удобрений, закупаящие наибольший объем этой продукции на внутреннем рынке. О намерении приобрести калий по более низкой цене заявил агрохимический холдинг «Фосагро». В компании надеются, что деньги, которые фермеры сэкономят на покупке калия, они потратят на приобретение фосфорных удобрений.

«Уралкалий» по-прежнему делает главную ставку не на внутренний рынок, а на рынки Индии, Китая, Бразилии и Юго-Восточной Азии, рассчитывая, что в 2014 г. мировой рынок вырастет до 59-60 млн. т с 53-54 млн. т в 2013 г. Прогнозы «Уралкалия», ожидающего рост спроса, могут и не сбыться. Мировая экономика в целом и сельское хозяйство в частности сейчас не растут прежними темпами, считает Петропавловский.

Возможен и другой вариант развития событий, при котором покупателям будет не суждено в ближайшее время дожидаться глобального падения цен на калийные удобрения, полагают аналитики. Это может произойти в случае возобновления разрушенных в июле отношений «Уралкалия» и «Беларуськалия». После ожидаемой рынком продажи доли крупнейшего акционера «Уралкалия» Сулеймана Керимова белорусско-российский картель по продаже калия, скорее всего, будет восстановлен и цены останутся на текущих уровнях, где и продержатся год или полтора, считает аналитик ВТБ Капитал Елена Сахнова.

Петропавловский из БКС придерживается другой точки зрения: спрос на калийные удобрения сейчас стагнирует, рост поставок не наблюдается нигде, кроме Бразилии, поэтому восстановление олигополии вряд ли улучшит ценовую ситуацию. По его мнению, объединение «Уралкалия» с белорусскими партнерами может быть невыгодно российской стороне, так как она потеряет не только в цене, которая в ближайшее время не поднимется, но и в объемах поставок, часть из которых придется уступить «Беларуськалию». "Если завтра «Уралкалий» с «Беларуськалием» подружатся, это никоим образом не приведет к повышению цен, если только они не согласятся существенно сократить объемы", - уверен и Красноженов из «Ренессанс Капитала». (Рейтер/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА 23-26 ИЮЛЯ 2013 ГОДА, насыпью, \$/т

Товар	Цена	Базис цены
Нитроаммофоска (16:16:16)	380-395	FOB Черное море/Балтика
КАС (карбамидно-аммиачная смесь)	225-242	FOB Черное море/Балтика
Кальцинированная селитра, навал, EUR/т	229-235	CIF Германия
Аммофос	470-490	FOB Балтика/Черное море
Аммиак, налив	470	CFR Тампа
Диаммонийфосфат	465-478	FOB Балтика/Черное море
Сульфат аммония, белый	120-140	FOB Черное море
Сера	70-80	FOB Черное море

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

КОМПАНИЯ SHANDONG WEIFANG RAINBOW CHEMICAL ПОЛУЧИЛА ДВА ПАТЕНТА, СВЯЗАННЫХ С ПРОИЗВОДСТВОМ ГЛИФОСАТА

Китайское государственное агентство по интеллектуальной собственности (SIPO) приняло положительное решение по двум заявкам на патент, описывающим отдельные моменты производства глифосат аммония, поданным китайской агрохимической компанией Shandong Weifang Rainbow Chemical. Первый патент описывает метод получения технического материала с помощью "технологии химической реакции на фазе раздела газ - твердая поверхность". По утверждению компании, данная технология повышает выход продукта и химическую чистоту материала, не увеличивая количество отходов. Второй патент касается подготовки водорастворимой гранулированной формы препарата. По словам разработчиков, в этой форме удастся увеличить чистоту действующего вещества и довести содержание глифосат аммония до 92%. В 2013 г. SIPO уже приняла положительные решения по двум заявкам на патент Rainbow Chemical, которые касаются синтеза гербицида 2,4-D. В настоящее время Rainbow Chemical обладает 23 патентами, по которым принято положительное решение, и 40 патентами, находящимися на стадии рассмотрения. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ

БЕЗ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРОИЗВОДСТВО ДОБАВОК ДЛЯ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) РАЗВИВАТЬСЯ НЕ БУДЕТ

Мировое потребление функциональных добавок для ЛКМ увеличивается. В 2000 г. показатель потребления составил 843,19 тыс. т, в 2010 г. - 1007,6 тыс. т. По предварительным прогнозам, в 2016 г. емкость рынка добавок может достигнуть 1331,7 тыс. т. Повышению спроса на функциональные добавки способствуют давление экологического законодательства и ориентация производителей на водные ЛКМ. Российский рынок функциональных добавок также испытывает давление со стороны экологического законодательства, производители ЛКМ вынуждены изменять рецептуры продуктов.

«Производство современных функциональных добавок для лакокрасочных материалов в целом относится к категории тонкого органического синтеза, которое требует чистых исходных компонентов», - отмечает директор ассоциации "Центрлак" Сергей Ермилов. Но проблемы развития российского рынка функциональных добавок сопряжены не только с экологическим законодательством. Его недостаток - небольшие объемы производства. «В сочетании с большой налоговой нагрузкой все это делает производство добавок малорентабельным», - добавляет Сергей Ермилов. - Высокие цены на энергоносители, большой износ оборудования (свыше 60%) также не позволяют российскому сырью быть дешевле импортного».

Сегодня наибольшая доля рынка функциональных добавок принадлежит Азиатско-Тихоокеанскому региону и Северной Америке. В последние годы свое присутствие на мировом рынке добавок для ЛКМ обозначил Китай. В 2010 г. его объем составлял 40,8% Азиатско-Тихоокеанского рынка добавок. Обеспечивая хорошие возможности роста на рынке добавок для ЛКМ, Китай становится наиболее привлекательным и рентабельным регионом для производителей Западной Европы и Северной Америки. Российский рынок функциональных добавок не может продемонстрировать подобного роста. "При отсутствии государственной поддержки производство добавок развиваться не будет, - заявил Сергей Ермилов. - А в условиях вступления в ВТО государственная поддержка производства крайне ограничена. Имеющиеся варианты необходимо рассматривать конкретно для каждого производителя".

На "круглом столе" в госдепартаменте, посвященном первым итогам членства России в ВТО (20 июня) были озвучены данные: за январь-апрель 2013 г.: экспорт химической продукции уменьшился на 3%; импорт - вырос на 11%. Потери экономики за этот период составили: от снижения экспорта - 223 млрд. руб., от роста импорта - 161 млрд. руб.

Эксперты рынка функциональных добавок предполагают, что в ближайшем будущем спрос на функциональные добавки для ЛКМ будет повышаться. В 2016 г. 40% мирового спроса на этот вид продукции будет обеспечено Азиатско-Тихоокеанским регионом. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИКРОСФЕРЫ СТАНОВЯТСЯ БОЛЕЕ ВОСТРЕБОВАННЫМИ НА РЫНКЕ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)

Доля микросфер на мировом рынке ЛКМ стабильно растет, ее российская составляющая не отстает и измеряется единицами процентов. По данным исследования BCC Research, мировой рынок микросфер в 2013 г. предположительно достигнет \$2,4 млрд. Ожидается, что к 2018 г. эта сумма будет составлять \$4,4 млрд., а совокупный среднегодовой темп роста - 12,6% с 2013 г. по 2018 г.

В настоящее время микросферы используются в различных отраслях промышленности: от медицинских приборов до синтаксических пен. На российском рынке микросферы получили популярность как облегченные наполнители для промышленных и декоративных покрытий. Теплоизоляционные материалы, в состав которых входят микросферы, пользуются высоким спросом в строительной отрасли. Рецептуры покрытий с использованием микросфер создают эффективный барьер между холодной стеной и влажным воздухом, ограничивая образование конденсата.

По мнению Дмитрия Варфоломеева, руководителя отдела специальных материалов компании "ЗМ Россия", рост спроса на микросферы для их применения в лакокрасочной промышленности обусловлен стремлением производителей покрытий придать уникальные свойства материалам. Это позволяет игрокам занять отдельный сегмент рынка покрытий и снизить конкурентную нагрузку. "В отличие от стандартных наполнителей, - отмечает Дмитрий Варфоломеев, - таких как кальцит, карбонат кальция, перлит и других, микросферы обладают идеальной сферической формой, низкой плотностью, маслостойкостью и высокой прочностью. Такие характеристики позволяют снизить вязкость составов и равномерно распределять их при нанесении, а за счет низкой плотности (в 2-8 раз легче воды), обеспечивающей микросферам низкую стоимость за литр, в ряде случаев и экономить на дорогих связующих и пигментах".

Наибольший спрос на микросферы для рынка ЛКМ производители ожидают в сегментах покрытий для фасадов и крыш, покрытий для снижения тепловых потерь трубопроводов, а также для защиты от прямых солнечных лучей цистерн, внешних нефте- и газовых хранилищ и фургонов. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «НПП «ТЕПЛОХИМ» РАЗРАБОТАЛО ПРОЕКТ СТАНДАРТА ДЛЯ ОГНЕЗАЩИТНЫХ ПОКРЫТИЙ

Стандарт, предложенный группой разработчиков ООО "НПП "Теплохим", устанавливает общие требования к огнезащитным покрытиям и методам их испытаний. Документ может быть использован в целях идентификации огнезащитных красок, выпускаемых российскими и зарубежными производителями, на соответствие их продукции назначению, заявленному в сертификате или в технических условиях. Стандарт будет полезен при проведении экспертной оценки огнезащитных материалов. Многие российские производители неоднократно говорили о том, что необходимо разработать единую идентификационную базу огнезащитных материалов. Это сможет стать реальной помощью для борьбы с контрафактной продукцией на рынке огнезащитных ЛКМ.

Специалисты компании "Теплохим" выполнили работу по изучению, обобщению и анализу технических характеристик огнезащитных покрытий российского и зарубежного производства. Полученный материал лег в основу для разработки стандарта технических требований к огнезащитным краскам вспенивающегося типа. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛЬЯНСКАЯ «ПИКСАР КОАТИНГС», НАЧАВШАЯ СТРОИТЕЛЬСТВО ЛАКОКРАСОЧНОГО ПРОИЗВОДСТВА В ОЭЗ «АЛАБУГА», ВОШЛА В ПЕРВУЮ СТАДИЮ БАНКРОТСТВА

В ОЭЗ "Алабуга" на фоне рапортов об открывающихся новых производствах и грандиозных планах новых резидентов появилась печальная новость. Один из 36 резидентов ОЭЗ, итальянская компания "Пиксар Коатингс", намеревавшаяся пустить завод лакокрасочных материалов, вошла в первую стадию банкротства. Его инициировала челнинская строительная компания МПО "Иншаат", пытаясь вернуть 13 млн. руб., потраченных на строительство завода. Источники, близкие к ОЭЗ, утверждают, что итальянцы не отвечают на звонки татарстанцев, судьба предприятия стоимостью EUR15 млн. находится под вопросом.

Арбитражный суд РТ ввел в отношении ООО "Пиксар Коатингс" процедуру наблюдения. Временным управляющим утвержден Андрей Курочкин, являющийся членом НП СРО "Гильдия арбитражных управляющих". Компания "Пиксар коатингс" - "дочка" итальянской корпорации Picasar Vernici S.r.l. В апреле 2011 г. было официально объявлено, что ООО "Пиксар Коатингс" стало резидентом ОЭЗ "Алабуга". В официальном пресс-релизе говорилось, что сферой деятельности компании является производство жидких и порошкообразных лакокрасочных материалов, антикоррозийных покрытий и покрытий для дерева.

Продукция компании ориентирована на автомобилестроение, производство строительных материалов, мебели и т. д. Среди возможных потребителей продукции итальянцев в РТ назывались крупные региональные промышленные предприятия, такие как ОАО "КамАЗ", ГК Sollers, ОАО "ПО "ЕлАЗ", Казанский вертолетный завод, Казанское авиационное производственное объединение им. Горбунова, ОАО "Казанское моторостроительное производственное объединение", а также предприятия Поволжского автомобильного кластера. Заявленная стоимость проекта на территории ОЭЗ "Алабуга" - 574 млн. руб. Срок пуска производства намечен на I квартал 2015 г. Итальянцы обещали создать 38 рабочих мест. За месяц до официального объявления "Пиксар Коатингс" резидентом ОЭЗ сообщалось, что инвесторы из Апенин готовы потратить на завод EUR15 млн. На первом этапе инвестиции для организации производства жидких лакокрасочных материалов, антикоррозийных покрытий и покрытий для дерева должны были составить EUR10 млн., второй этап - организация производства порошковых красок - требовал EUR5 млн. Заявленная производственная мощность завода составляла 7,5 тыс. т лакокрасочных материалов в год.

Инициатором банкротства стала челнинская строительная компания - ЗАО "Многопрофильное объединение "Иншаат". Последняя активно участвует в качестве подрядчика в работах на объектах резидента ОЭЗ "Алабуга". Сумма исковых требований строителей к итальянцам составила 11,2 млн. руб. долга и 2 млн. руб. неустойки, не считая 672 тыс. руб. арбитражного сбора.

Присутствовавший на суде представитель должника подтвердил наличие задолженности, но возражал против удовлетворения заявления. В материалах дела говорится, что в июне 2013 г. Арбитражный суд РТ выдал исполнительный лист на принудительное исполнение решения Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате РФ от 16 апреля 2013 г. Прождав стандартные 3 месяца, МПО "Иншаат" подало иск в арбитраж на банкротство, суд его удовлетворил.

Гендиректор ЗАО МПО "Иншаат", подтвердил, что процедура банкротства ООО "Пиксар Коатингс" инициирована его компанией. «Да, по нашему иску происходит банкротство итальянской компании, но мы не ссорились, - рассказал топ-менеджер. - Мы этой компании выполнили определенный объем работ. Они были заказчиками, мы - генподрядчиками строительства, но они не оплатили работу в полном объеме. Мы были вынуждены подать иск в Арбитражный суд и выиграли, дальше пошла процедура банкротства. Мы успели выполнить лишь работы нулевого цикла, - заявил Закиев. - Будет или не будет реализован

их проект в ОЭЗ - не знаю. Но в данном случае они повели себя непорядочно. Не отвечают на электронные письма, вообще не выходят на связь. О причинах такого поведения мы можем только догадываться. Перед тем, как взять этот подряд на строительство, я ездил в Италию, знакомился с этой фирмой. Могу сказать, что это весьма серьезная компания, у нее хорошие корни, хорошие заводы, хорошие офисы. На суд они присылают юриста, который пытается найти аргументы подобного поведения. Но все суды мы выиграли. Представителей итальянской компании сейчас нет в России, они уехали, строительство полностью заморожено. А российские наемные менеджеры уволились».

В ОЭЗ "Алабуга" банкротство итальянского резидента комментировать не стали. По телефонному номеру, указанному среди контактов ООО "Пиксар Коатингс", ответили, что такой компании здесь нет, "здесь находится компания "Тризм". Источник, близкий к экономической зоне, рассказал, что ООО "Пиксар Коатингс" сначала активно начало строиться в Алабуге. "Они купили оборудование, но 1,5 года назад полностью прекратили строительство. Причину никто не знает, на связь с Алабугой "Пиксар" не выходит, - говорит собеседник. - Что касается банкротств, то прежде их в "Алабуге" не было. Лишь один резидент на сегодня не довел до конца свой проект - завод инженерного оборудования. Причина тоже неясна".

Эксперты прокомментировали первое банкротство резидента ОЭЗ "Алабуга".

Шамиль Агеев, председатель правления Торгово-промышленной палаты РТ: «Ничего удивительного в том, что кто-то банкротится, нет. Когда итальянцы начинали бизнес, были одни условия, которые потом изменились. Видно, они здорово тянули с открытием, а рынок в это время "бежал". Они не взяли в расчет вступление в ВТО. Я сравнивал цифры, по данным таможенного управления, за полугодие на 35% вырос импорт в Татарстан. Поэтому нужно было более активно сразу и производить, и занимать свой сегмент. Сейчас главное - не только как произвести, но и как реализовать, найти своего покупателя. Поэтому ничего здесь катастрофического нет - это значит, что в "Пиксар Коатингс" неправильно сделали расчеты и не нашли свой рынок. В целом все, кто находится в ОЭЗ, свою нишу находят. Это и "Роквул", и "Стекловолокно". Естественно, всем надо заниматься продвижением своей продукции. Предположу, что они думали, что будет спрос, а такого количества спроса на их краску не получилось. Работу ОЭЗ "Алабуга" сейчас я оцениваю как эффективную. Она одна лучшая в России. Мы недавно рассматривали несколько резидентов, которые активно идут сюда. Сейчас они проходят через министерство экономического развития».

Виктория Чернова, директор по развитию информационно-аналитического агентства "Хим-курьер": «Анализируя рынок лакокрасочных материалов России седьмой год, я не слышала о существовании данной компании. Если взять рейтинги мировых производителей, то в Топ-100 эта компания не попадет. Но в целом размеры инвестиций позволяли бы им стать крупными игроком на рынке РФ. EUR15 млн. - неплохие инвестиции в производство. Их достаточно, чтобы поднять производство. Так, в октябре 2012 г. Jotun - сильный норвежский производитель рынка

промышленных красок - начал строительство завода в России. Производство будет находиться в аналоге вашей зоны "Алабуга" - в индустриальном парке "Федоровское", расположенном в Ленинградской области. Там будет размещено производство жидких и порошковых покрытий. Мощность жидких покрытий составит 12 млн. л, мощность порошковых - 3600 тыс. т. Инвестиции в этот проект от его начала до реализации - 1,7 млрд. руб. Так что считайте сами, насколько значительными были бы инвестиции. Если же рассматривать российский рынок промышленной краски, то для многих потребителей важно имя производителя. Это значит, что "Пиксару" было бы трудно продвигать продукцию. Даже если бы они полностью наладили производственный процесс, то они бы окупались, образно говоря, "сто лет". А такой бизнес никому не нужен. Что касается общей ситуации, то банкротство резидентов ОЭЗ - достаточно редкое явление. Предположу, что инвесторы данного завода решили войти в рынок, не зная особенностей его развития. Что касается действующих лидеров, то среди крупных российских производителей жидких лакокрасочных материалов первое место занимает Tikkurila (основная производственная площадка в Санкт-Петербурге). Данная компания занимает 15-17% от российского производства лакокрасок. На втором месте - Empils (площадка в Ростове). Они производят примерно 8%, если взять полуфабрикатные лаки. Это два основных лидера. Если говорить о рынке автомобильных красок, то мировым лидером по автокраскам является AkzoNobel. В России основным производителем жидких автомобильных красок является "Русские краски" (Ярославль). На втором месте - "Экопол" (Белгород). Всего имеется около 10 российских производителей конвейерных и авторемонтных материалов. Если посмотреть объемы поставок на российский рынок, то лидером являются также "Русские краски", на втором месте - Helios (Словения), затем - AkzoNobel. Кроме них присутствуют DuPont, "Экопол", Ярославская лакокрасочная компания. На этом рынке 35-40 крупных игроков (включая производителей и импортеров). В 2012 г. емкость рынка автокрасок составляла 52 тыс. т, из них внутреннего производства - 14,5 тыс. т. Таким образом, продукция российского производителя занимает менее 30% на рынке. Высокая доля импорта обусловлена тем, что в России размещено большое количество предприятий, занимающихся сборкой машин иностранных производителей. Покраска данных авто осуществляется краской, которой красят их в стране базового производства. В сегменте порошковых красок ситуация иная. Во-первых, нельзя сказать, что порошковая краска предназначена именно для автопрома. На данный момент в России 8 производителей порошковой краски, идет строительство 2 новых заводов в Ленинградской области. Крупнейшим производителем порошковых красок в России является "Акзо Нобель Лакокраска" - дочернее российское предприятие по производству порошковых красок. В Татарстане нет производителей лакокрасочных материалов общероссийского масштаба. Я бы не сказала, что вступление в ВТО негативно для рынка российских лакокрасочных материалов. По большому счету, пошлины на ввоз краски не столь значительны. Если говорить об импорте порошковых красок в Россию, то пошлина составляет 5%. На ввоз сырья - пример, эпоксидной или полиэфирной смолы - пошлина составляет 10%. Учитывая, что российского сырья у нас нет и что все российские производители работают на импортном, то сейчас они находятся в более привилегированном положении. Отчасти отмена пошлин сказывается положительно не только в отношении импортеров краски, но и на российских производителях. Данная ситуация связана с тем, что развитие мирового рынка лакокрасочных материалов совпало с распадом Советского Союза. И в то время, когда в зарубежье вкладывали крупные инвестиции в науку, модернизацию, наши производители красок были заняты во-

просами выживания. Поэтому появилось отставание в науке, была недостаточно развита сырьевая база».

Сергей Ермилов, генеральный директор ассоциации "Центрлак" (Ярославль): «В России имеется 10 крупных предприятий лакокрасочной отрасли, всего производителей подобных материалов - около 1000. Из них порядка 120-130 можно отнести к крупным и средним. Остальные предприятия мелкие, но занимают на рынке определенный объем. По Татарстану основными производителями были Казанский пороховой завод и "Хитон", но последний, к сожалению, сейчас упал очень сильно. Также в регионе есть весомое предприятие НПФ "Рекон". Потребление лакокрасочных материалов на душу населения в Европе составляет 14-15 кг, в России - 7-8 кг. Отсюда вывод: для того, чтобы все у нас было нормально окрашено, защищено, можно удваивать производство. В 2012 г. в России были произведены и учтены 1087 тыс. т лакокрасочных материалов. На мой взгляд, есть еще порядка 150-200 тыс. т, неучтенных статистикой. По поводу объема инвестиций: фирма "3М", которая также хочет работать в ОЭЗ "Алабуга", планирует инвестиции в \$20 млн. Teknos Group, которая будет работать в Марьино Ленинградской области, планирует вложить EUR15 млн. В планах "Хемпель" в Ульяновске - 650 млн. руб. Jotun Group в Ленинградской области предполагает вложить 1700 млн. руб. Американская компания PPG Industries Group собирается вкладывать в строительство производства в ОЭЗ "Липецк" 1970 млн. руб. То есть EUR15 млн., которые они планировали вложить в производство, - достаточные вложения, чтобы пустить производство. На данные средства можно было бы пустить производство мощностью 7-10 тыс. т/год».

Дмитрий Баранов, ведущий эксперт УК "Финам Менеджмент": «Проект реализует известная итальянская компания Picasar Vernici S.r.l, производитель ЛКМ под торговой маркой ICSAM, один из ведущих марок ЛКМ в мире. Потребление ЛКМ в стране растет, требуются новые ЛКМ с уникальными свойствами, как раз такие, которые производит итальянская компания у себя на родине и которые планируется производить в ОЭЗ "Алабуга". По данным Росстата, в 2012 г. в стране было произведено материалов аналогичных и лакокрасочных для нанесения покрытий прочим; сиккативов готовых 263953,6 т, что на 24,9% больше, чем в 2011 г. Материалов лакокрасочных на основе полимеров - 831029,6 т, это на 0,04% больше, чем в 2011 г. Материалов лакокрасочных на основе синтетических полимеров или химически модифицированных природных полимеров, в водной среде было произведено в 2012 году 396152,8 т - на 7,86% больше. Материалов лакокрасочных на основе синтетических полимеров или химически модифицированных природных полимеров, в неводной среде - 432302,5 т, на 6,56% меньше. Материалов лакокрасочных, аналогичных материалов и связанных с ними продуктов; красок художественных и полиграфических, прочим было произведено в 2012 г. 284616 т, что на 23,11% больше, чем в 2011 г. Можно видеть, что в большинстве своем динамика производства ЛКМ в стране положительная, значит, продукция предприятия будет востребована на рынке, найдет своего покупателя, то есть очевидно, что проект нужно продолжать реализовывать. Теперь остается только ждать прояснения ситуации. Если реализация проекта продолжится, значит банкротство было формальностью, проект будет реализовывать другая компания. А если он будет закрыт, то тогда останется ждать официальной информации от итальянской компании о причинах такого решения. И если проект все же будет прекращен, то, учитывая хорошие перспективы российского рынка ЛКМ, не исключено, что это может быть объяснено внутренними причинами итальянской компании, сменой стратегии ее развития и/или потерей интереса к России как к рынку сбыта». (business-gazeta/[Химия Украины, СНГ, мира](http://business-gazeta.com.ua))

ЗАО «ЭМПИЛС» РАСШИРИЛО АССОРТИМЕНТ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Под маркой EMPILS Industrial ЗАО "Эмпилс" производит индустриальные покрытия в крупной фасовке, предназначенные для применения на производственных предприятиях, в строительной области и при дорожных работах. В линейке продуктов промышленного назначения появились грунтовка ХС-010, эмаль МЧ-123 и эмаль ХВ-161.

Грунтовка ХС-010 ТУ 6-21-51-90 предназначена для защиты в комплексном многослойном покрытии (грунтовка, эмаль, лак) оборудования и металлических конструкций, подвергающихся воздействию минеральных кислот, щелочей, солей, агрессивных газов и других химических реагентов, имеющих температуру не выше 60°C. В состав грунтовки входят раствор сополимера винилхлорида с винилиденхлоридом, пигменты, наполнители, органические растворители. Грунтовка ХС-010 выпускается красно-коричневого и серого цвета. На окрашиваемую поверхность она наносится методом пневматического и безвоздушного распыления, а также кистью.

Эмаль МЧ-123 СТО 05744283-086-2010 используется для окрашивания узлов и деталей автомобилей, а также конденсаторов холодильников. В ее состав входят алкидный лак, карбаминоформальдегидная и меламиноформальдегидная смолы, пигменты, органические растворители, целевые добавки. Цвет эмали МЧ-123 - черный. Для нанесения эмали применяется пневматическое распыление, распыление в электрическом поле, методы окунания, облива. При покраске небольших участков допускается нанесение кистью.

Эмаль ХВ-161 СТО 0574428-056-2010 используется для окрашивания оштукатуренных бетонных и кирпичных поверхностей фасадов зданий (марка А), а также для окраски ответственных конструкций архитектурных сооружений (марка Б). В состав эмали входят поливинилхлоридная хлорированная смола, алкидная смола, пигменты, наполнители, органические растворители, целевые добавки. Эмаль ХВ-161 производится белого, серого, светло-серого и черного цвета. Возможна колеровка по каталогу RAL. На поверхность эмаль наносят кистью, валиком или методом пневматического распыления. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ДАНИЯ

КОМПАНИЯ NEMPEL РАЗРАБОТАЛА НОВЫЕ МАРКИ МОРСКИХ ПОКРЫТИЙ

Производитель защитных и морских покрытий Nempel представил линию Nempaguard - два новых корпусных покрытия, разработанных для защиты судна от обрастания в периоды простоя и для повышения эффективности использования топлива. В покрытиях используется запатентованная компанией технология ActiGuard на основе силикон-гидрогеля. Технология разрабатывалась в течение 5 лет и была протестирована в ходовых испытаниях и во время простоя судов. По результатам этих исследований, покрытия обеспечивают защиту от обрастания в период простоя в течение 120 дней и помогают сэкономить до 6% топлива. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

В 2015 ГОДУ LANXESS ВЫПУСТИТ ПЕРВУЮ ПАРТИЮ ПИГМЕНТОВ НА ЗАВОДЕ В НИНБО

LANXESS приступил к строительству завода по производству железистоокисных пигментов в Нинбо (Китай). Объем выработки составит 25 тыс. т сырья в год. В проект будут инвестированы EUR55 млн. Все строительные работы проходят согласно установленному расписанию, что позволит выпустить первую партию продукции в 2015 г. На предприятии будут производиться красные и желтые пигменты для ЛКМ, пластика, строительных материалов. Сырье будет поставляться как на внутренний рынок КНР, так и в другие страны Азиатско-Тихоокеанского региона.

Нинбо считается экономически и технически развитой промышленной зоной Китая, оснащенной инфраструктурой и продуманной системой логистики. В регионе находится второй по величине порт КНР и крупнейший терминал для хранения жидких химических веществ. У LANXESS уже действует завод по выработке неорганических пигментов в Джиньшане. Его годовая мощность составляет 38 тыс. т сырья в год. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛЬША

УЧЕННЫЕ МОДИФИЦИРОВАЛИ БЕНТОНИТ, ЧТОБЫ ЗАЩИТИТЬ ПОКРЫТИЯ ОТ МИКРООРГАНИЗМОВ

Польские ученые модифицировали бентонит с четвертичными аммониевыми солями. Это позволит лакокрасочным покрытиям быть более устойчивыми к воздействию микроорганизмов. Бентониты были добавлены в эмульсионные лакокрасочные материалы (от 2% до 4% от общей массы). Полученные смеси были помещены на пластины из строительного гипса и обработаны наиболее распространенными в окружающей среде грибковыми бактериями *Aspergillus niger* и *Penicillium chrysogenum*. Исследования показали, что наличие модифицированных бентонитов повышает сопротивляемость микроорганизмам. Биостатические и тиксотропные свойства красок и лаков также были улучшены.

Бентонит - природный глинистый материал, разбухающий при гидратации в 14-16 раз. В результате ограничения пространства для свободного разбухания в присутствии воды образуется плотный гель, препятствующий дальнейшему проникновению влаги. Это свойство делает материал незаменимым в производстве, строительстве и других сферах деятельности. Бентонит не токсичен и обладает химической стойкостью. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ VALSPAR ПРЕДСТАВИЛА НОВУЮ ТЕХНОЛОГИЮ АНТИКОРРОЗИОННОЙ ЗАЩИТЫ

Компания Valspar объявила о коммерческом внедрении запатентованной системы порошкового покрытия, обеспечивающей улучшенную антикоррозионную защиту. По сообщению компании, система Valde ECP более эффективна и экономична, чем предыдущие технологии. Valde ECP состоит из двух специально разработанных слоев порошкового покрытия, которые наносятся последовательно и отверждаются одновременно в печи. Избавление от промежуточного отверждения и процесса охлаждения сокращает расходы для конечных потребителей. Технология антикоррозионной защиты Valde ECP будет полезна в сфере тяжелого машиностроения. По оценкам специалистов, ежегодно в этой отрасли расходы из-за преждевременной коррозии составляют \$250 млн. Технология тестировалась в течение 18 месяцев. Коммерческое внедрение системы порошкового покрытия началось в странах Северной и Южной Америки. В течение нескольких месяцев она будет представлена в Европе, Китае и Индии. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ

В ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ ПУЩЕНО ПРОИЗВОДСТВО СТРОИТЕЛЬНЫХ СМЕСЕЙ

Группа компаний Knauf пустила производство сухих строительных смесей в Новомосковске Тульской области. Объем инвестиций в предприятие составил 1,2 млрд. руб., сообщили в пресс-службе областного правительства. Проектная мощность завода - 300 тыс. т/год. Основная продукция предприятия - штукатурная смесь, ассортимент дополняют гипсовые смеси, шпаклевки и клеи. В 2014 г. в Новомосковске Knauf откроет первый в России завод по производству аквапанелей. Соглашение о реализации данного проекта было подписано в 2012 г. Проектная мощность предприятия - 12 млн. кв. м/год. Объем инвестиций не раскрывается.

В группу Knauf входит свыше 120 заводов в Европе, Азии, Северной и Южной Америке, которые производят строительные материалы для внутренней и внешней отделки. Инвестиционная деятельность Knauf в России началась в 1993 г., затем приобретались и создавались предприятия в Украине, Казахстане, Узбекистане, Азербайджане и Грузии. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВОДА ПОЛИМЕРНЫХ ТРУБ В ИНГУШЕТИИ ОТЛОЖЕНО

Строительство завода "Полимер" по производству полимерных труб и облицовочных материалов в Сунженском районе Ингушетии отложено из-за недоработки проекта, сообщил источник в республиканском министерстве экономического развития. Ранее сообщалось о планах по вводу в строй завода в феврале 2015 г. С начала строительства в марте 2013 г. были проведены земляные работы, которые в настоящее время приостановлены.

В апреле минстрой Ингушетии заключил с ООО "Юнстрой" государственный контракт на строительство завода "Полимер" под ключ стоимостью 319,784 млн. руб. Финансирование проекта осуществляется за счет средств республиканского бюджета. Срок окупаемости - до 7 лет. Мощность нового предприятия составит 1,5 тыс. т/год полиэтиленовых и полиолефиновых напорных и канализационных труб и 4,4 тыс. т. профилей ПВХ.

После ввода завода на его площадях будет создано республиканское унитарное предприятие. Выпускаемая им продукция будет реализовываться в регионах Северного Кавказа. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ ROCKWOOL ИНВЕСТИРУЕТ В ПРОИЗВОДСТВО ТЕПЛОИЗОЛЯЦИИ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ В СЕВЕРО-ЗАПАДНОМ РЕГИОНЕ

Компания Rockwool начнет выпуск в Северо-Западном регионе теплоизоляции нового поколения Лайт Баттс Скандик по запатентованной скандинавской технологии. Инвестиции в новое оборудование на заводе Rockwool в Выборге составят более EUR9 млн. В марте 2014 г. продукт для тепло- и звукоизоляции на основе каменной ваты сойдет с конвейера завода Rockwool в Ленинградской области. В настоящее время этот утеплитель производится только на предприятии Rockwool в ОЭЗ "Алабуга". Уникальность Лайт Баттс Скандик состоит в революционном качестве волокон каменной ваты, которые позволяют подвергать готовые плиты компрессии до 60%. Инженерные разработки Rockwool обеспечили материалу превосходную восстанавливаемость и сохранение высоких характеристик по всем показателям. Независимые исследования подтверждают, что материал служит не менее 100 лет. Благодаря исключительным характеристикам и уникальным свойствам Лайт Баттс Скандик получил национальную премию "Товар года".

"В апреле 2012 г. с пуском завода Rockwool в ОЭЗ "Алабуга" с самым современным оборудованием в мире мы представили российскому рынку революционный продукт Лайт Баттс Скандик, в короткие сроки ставший лидером продаж. Сейчас Лайт Баттс Скандик востребован потребителями во всех регионах России, на него есть дефицит, несмотря на полную загрузку мощностей на заводе Rockwool в Алабуге. Для лучшего удовлетворения потребностей клиентов на северо-западе, в регионе с высокой строительной активностью, компания Rockwool инвестирует в производство Лайт Баттс Скандик в Выборге. Расширение географии выпуска инновационного продукта, не имеющего аналогов в России, - закономерный шаг от лидера рынка", - комментирует Максим Тарасов, директор по продажам компании Rockwool Russia. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ ГРУППА «ПОЛИПЛАСТИК» УСИЛИВАЕТ ПОЗИЦИИ НА РЫНКЕ ПОЛИМЕРНЫХ ТРУБ

Группа «Полипластик» продолжает расширяться. В первой половине 2013 г. в ее состав вошел Новомосковский трубный завод, основанный в 2006 г. управляющей компанией "Полимер" и ОАО "Казаньоргсинтез" на площадке новомосковского завода "Полимерконтейнер". Новое предприятие группы, получившее название "Новомосковский завод полимерных труб", имеет 9 экструзионных линий общей мощностью более 20 тыс. т продукции в год, способных производить полиэтиленовые трубы диаметром от 20 до 630 мм, и испытательную лабораторию, осуществляющую контроль качества сырья и производимой продукции. Предприятие обладает большим потенциалом развития, этот потенциал будет реализовываться, прежде всего, путем существенного увеличения производственных мощностей (в 1,5-2 раза в ближайшие 5 лет). Кроме того, его ассортимент пополнится инновационными трубными продуктами, освоенными заводами группы «Полипластик». На заводе имеется много производственных и складских площадей, территория составляет более 15 га и будет существенно расширена, присоединенная электрическая мощность в 3-4 раза выше сегодняшнего объема потребления. В ближайшее время на заводе начнется масштабная модернизация, целью которой станет освоение производства труб из суспензионного поливинилхлорида. К сезону 2014 г. группа «Полипластик» планирует вывести на российский рынок новые линейки ПВХ труб для водоснабжения и канализации диаметрами 110-500 мм, а также обсадных труб. В течение 2 лет завод планирует освоить производство уникальных высоконапорных труб из ориентированного ПВХ и станет одним из крупнейших производителей ПВХ труб на постсоветском пространстве.

Вхождение в «Полипластик» Новомосковского завода полимерных труб полностью соответствует стратегии группы по более чем удвоению объемов продаж трубной продукции к 2020 г. с достижением планки 500 тыс. т/год. При этом в соответствии с особенностями трубного рынка доля ПВХ должна составлять не менее 12-15% (60-75 тыс. т). Синергетический эффект этого слияния проявится в ускоренном развитии завода, расширении его производственной базы, ассортимента и объемов продаж, а также в усилении позиций группы «Полипластик» на трубном рынке России и всего постсоветского пространства.

Группа «Полипластик» является крупнейшим в России производителем полимерных трубопроводных систем для наружных сетей водоснабжения и водоотведения. В состав группы входят 12 ведущих предприятий трубной полимерной отрасли, расположенных в России, Украине, Беларуси и Казахстане, общей мощностью около 300000 т продукции в год, 15 торговых домов и два научно-технических центра. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ЩЕКИНОАЗОТ» ВНЕДРЯЕТ НОВЫЕ МОДИФИКАТОРЫ В ПРОИЗВОДСТВО НЕТКАНОГО ТЕРМОСКРЕПЛЕННОГО МАТЕРИАЛА

В компании "Щекиноазот" на итальянской линии Сикплант по производству нетканого термоскрепленного материала типа спанбонд продолжается работа по испытанию и внедрению в производство новых модификаторов (красителей, светостабилизаторов и других аддитивов для придания материалу специфических свойств).

В настоящее время здесь выпускается спанбонд широкой цветовой гаммы: белый (матированный), черный, коричневый, бежевый, бордовый, красный, синий, несколько вариантов оттенков зеленого и др. Возможен подбор цвета спанбонда с учетом пожеланий заказчика. Широк и перечень светостабилизаторов, так как требования к устойчивости материала к ультрафиолетовому излучению у покупателей высоки. Сейчас на предприятии идет работа над модификатором "Антипирен", придающим материалу устойчивость к горению. Производственники постоянно расширяют ассортимент строительных мембран "Технохаут" - от однослойных ветро-влагозащитных до многослойных паро-гидроизоляционных, супердиффузионных, тепло-светоотражающих и др. В 2012-2013 гг. службой качества Первомайского филиала ОАО "Щекиноазот" пересмотрена нормативная документация, проведена сертификация на соответствие требованиям пожарной безопасности и прочим нормативам. Разрабатываются технические условия на строительные мембраны марки "Юниспан". В настоящее время они проходят сертификацию по ГОСТ-Р. Данная продукция расширяет возможности для строительных компаний.

ОАО "Щекиноазот" входит в состав ОХК "Щекиноазот". Ассортимент его продукции включает метанол, капролактан, уротропин, сульфат аммония, сплав соды кальцинированный щелочной, пластификатор адипиновый щелочной, ионообменные мембраны, товары бытовой химии. На предприятии разработана и внедрена интегрированная система менеджмента качества, экологии, охраны здоровья и обеспечения безопасности труда, отвечающая требованиям ISO 9001, ISO 14001 и OHSAS 18001. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

АНАЛИЗ

ИНФРАСТРУКТУРНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО МОЖЕТ СТАТЬ ОДНИМ ИЗ ДРАЙВЕРОВ СПРОСА НА НЕФТЕХИМИЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ

Нормативная база в области применения нефтехимической продукции в инфраструктурном строительстве за последний год получила существенное развитие. Но на повестке дня сегодня новые вопросы.

Инфраструктурное строительство, куда можно отнести автодорожное, железнодорожное, портовое, трубопроводное и т. п., наряду с ЖКХ и строительством гражданским в ближайшей перспективе может стать одним из драйверов спроса на нефтехимическую продукцию. По некоторым оценкам, реализация стратегических государственных программ в сфере дорог и коммуникаций к 2020 г. может стимулировать многократный рост спроса на полимеры в этой сфере по отношению к текущему уровню. И если ранее среди производителей преобладало мнение, что реальным стимулом может стать только нормативное закрепление необходимости применения новых материалов, то сейчас начинает доминировать идея о необходимости внедрения в практику либо ответственности подрядчика за техническое состояние построенных им дорог, либо (в идеале) более широкое распространение практики контрактов жизненного цикла. Однако и в случае реализации этих благоприятных сценариев для повышения внутренней эффективности подотрасли и здорового развития рынка компаниям совместно с органами власти нужно преодолеть ряд непростых нормативно-технических ограничений.

Прогресс на дороге

Основными видами нефтехимической продукции в дорожном строительстве являются геосинтетические материалы и стирол-бутадиен-стирольные сополимеры (термоэластопласты). Первая группа значительно шире с точки зрения спектра исходных нефтехимических продуктов. Ведь геосинтетика бывает из полиолефинов (полиэтилен и полипропилен), полиэфиров (полиэтилентерефталат), полиамидов и минеральных материалов (стекловолокно). Поэтому развитие рынка геосинтетики отвечает потребностям широкого круга базовых нефтехимических производителей. В этом смысле ТЭП - продукт значительно более нишевой и в России пока представлен одним производителем. С другой стороны, бутадиен-стирольные полимеры, применяемые для модификации битумов с получением принципиально новых дорожных материалов (так называемые полимерно-битумные вяжущие, ПБВ), могут использоваться широким кругом производителей битума. Ключевые игроки среди последних - крупные нефтяные компании, для которых освоение производства ПБВ является способом увеличения добавленной стоимости оста-

точных продуктов нефтепереработки. Иными словами, дополнительным стимулом к более глубокой переработке нефти, что также является государственной задачей.

В последние годы российский рынок полимерных материалов для инфраструктурного строительства активно развивался, хотя следует иметь в виду и эффект низкой базы. Например, спрос на геополотно нетканое и георешетки с 2009 г. по 2012 г. вырос на 33-34%. То есть средний годовой рост составлял более 11%, что существенно выше темпов роста ВВП, но несколько ниже среднегодового прироста спроса, например, на полиолефины в целом (около 15%). Среди всех направлений использования полиэтилена и полипропилена геосинтетическое направление по среднегодовым темпам роста остается среди лидеров, отставая только от трубного сегмента. Потребление же ТЭП для дорожного строительства в 2009-2012 гг. выросло в 5,6 раз - с 800 т до 4,5 тыс. т. Ожидается, что к 2020 г. этот спрос может вырасти еще в 4,9 раз до 22 тыс. т. А потребление термоэластопластов во всех сферах может в 2020 г. составить 60 тыс. т.

Синхронно с развитием мощностей и рынка развивается нормативная база. По словам ответственного секретаря Технического комитета по стандартизации "Дорожное хозяйство" Евгения Симчука, до 2010 г. по геосинтетике действовали 4 методических документа, которые были разобщены и касались отдельных аспектов. В сфере геосинтетики отсутствовала единая терминология, методы испытаний различных материалов. Как следствие, отсутствовал единый контроль качества геосинтетических материалов, а потребитель не мог сравнивать образцы, так как унифицированных релевантных данных не имел. Комплексная работа началась 3-4 года назад, когда Федеральное дорожное агентство разработало пробные рекомендации и в части терминов и определений, и в части унифицированных методик испытаний качества геосинтетики вне зависимости от сферы применения. "После наступил период пробирования методик, был проведен ряд серьезных тестовых сравнительных испытаний. Всего было испытано около 5 тыс. образцов" - говорит Евгений Симчук. По итогам этой работы методики были уточнены. В 2012 г. был утвержден комплекс из 8 национальных стандартов. "Но на этом работа не закончена. В настоящее время еще 5 национальных стандартов находятся в разработке" - подчеркивает Евгений Симчук. После принятия новых национальных стандартов старые методические документы будут упразднены.

Активная работа в сфере нормативной базы дала серьезные толчки к развитию отрасли. "Мы получили богатый инструментарий нормативных актов, методик, которые регулируют применение геосинтетических материалов. На практике видно, что сегодня появляется все больше проектов, предусматривающих применение геосинтетики, отрасль развивается" - говорит Юлия Румянцева, генеральный директор компании "Сибур Геосинт".

Развитие нормативной базы в сфере геосинтетики

Действующие	В разработке	Планируемые к разработке
Национальные стандарты		
ГОСТ Р 55028-2012 Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические для дорожного строительства. Классификация, термины и определения (гармонизирован с ISO 10318:2005)	Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические. Метод определения прочности при динамическом продавливании (испытание падающим конусом), гармонизирован с ISO 13433:2006)	ГОСТ Р на требования к геосинтетическим материалам для разделения слоев из минеральных материалов (гармонизация с EN 13249:2000+A1:2005)
ГОСТ Р 55029-2012 Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические для армирования асфальтобетонных слоев дорожной одежды. Технические требования (гармонизирован с EN 15381:2008)	Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические. Метод определения стойкости к циклическим нагрузкам, гармонизирован с ISO 10722:2007	ГОСТ Р на требования к геосинтетическим материалам для укрепления откосов (гармонизация с EN 13251:2000+A1:2005)
ГОСТ Р 55030-2012 Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические для дорожного строительства. Метод определения прочности при растяжении (гармонизирован с ISO 10319:2008)	Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические для армирования нижних слоев основания. Технические требования, гармонизирован с EN 13249-2005	ГОСТ Р на метод определения устойчивости геосинтетических материалов к микробиологическому разложению" (гармонизация с EN 12225-2002)
ГОСТ Р 55031-2012 Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические для дорожного строительства. Метод определения устойчивости к ультрафиолетовому излучению (гармонизирован с EN 12224:2000)	Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические. Метод определения прочности при статическом прокалывании, гармонизирован с ISO 12236:2006	
ГОСТ Р 55032-2012 Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические для дорожного строительства. Метод определения устойчивости к многократному замораживанию и оттаиванию	Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические. Метод определения прочности при растяжении с постоянной нагрузкой, гармонизирован с ISO 13431:1999	
ГОСТ Р 55033-2012 Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические для дорожного строительства. Метод определения гибкости при отрицательных температурах (гармонизирован с EN 495-5:2001)	Отраслевые дорожные методики	
ГОСТ Р 55034-2012 Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические для армирования асфальтобетонных слоев дорожной одежды. Метод определения теплостойкости	Методика оценки долговечности геосинтетических материалов, используемых в дорожном строительстве	Рекомендации по применению геосинтетических материалов для конкретных слоев дорожных одежд и конструктивных решений, применяемых в дорожном строительстве
ГОСТ Р 55035-2012 Дороги автомобильные общего пользования. Материалы геосинтетические для дорожного строительства. Метод определения устойчивости к агрессивным средам (гармонизирован с EN 14030:2003)	Рекомендации по выбору и контролю качества геосинтетических материалов, применяемых в дорожном строительстве	Методика определения экономического эффекта при применении геосинтетических материалов
		Альбом типовых дорожных конструкций с применением геосинтетических материалов в дорожном строительстве "Рекомендации по применению геосинтетических материалов при строительстве на слабых грунтах основания с применением текстильно-песчаных свай. Разработка расчетных методов повышения несущей способности, ускорению консолидации слабых оснований"
		Технологии укладки геосинтетических материалов в зависимости от выполняемых функций и области их применения

Тест на все

Не случайно первые стандарты были разработаны в области методик испытаний свойства геоматериалов. Одной из основных проблем подотрасли является проблема адекватной оценки свойств продукции тех или иных производителей из того или иного сырья. "Важная задача - контроль качества геосинтетических материалов, - подчеркивает замруководителя Федерального дорожного агентства Николай Быстров. "С чем сегодня зачастую сталкиваются строители, когда получают проект? Они видят, что в проекте указано применение геосинтетики, например, нетканых материалов, но указан один основной его параметр - плотность. А ведь на рынке сегодня много производителей: у каждого из них свои сырьевая база, технологии, собственное производство. И порой материалы с идентичной плотностью обладают разными характеристиками, которые имеют свои преимущества в разных областях применения" - говорит Юлия Румянцева.

С точки зрения развития нормативной базы стоит отметить готовящийся к утверждению отраслевой документ "Методика оценки долговечности геосинтетических материалов, используемых в дорожном строительстве". Именно оценка долговечности сейчас является одной из наиболее сложных задач при разработке проектов новых дорог с применением геосинтетики. Разработкой методики по заданию Федерального дорожного агентства занимается компания "Мегатех инжиниринг". Особенность будущего документа в том, что впервые в отраслевой практике вводится формат натурных полевых испытаний образцов в условиях, приближенных к реальным дорожным работам. "Если проанализировать ряд европейских и американских стандартов, смысл их один: любые испытания геосинтетических материалов в лабораторных условиях на повреждаемость и стираемость не имеют под собой глубокой почвы, не могут реально дать оценку повреждаемости материалов, поэтому нами введена методика натурных испытаний", - говорит директор "Мегатех инжиниринг" Алексей Девятилов. По его словам, натурные испытания образцов геосинтетики позволяют получить точные исходные данные для проектирования, что в итоге дает существенный эффект в снижении сметной стоимости. Так, понижающий коэффициент для пересчета нормативной прочности геосинтетического материала в длительную прочность, рассчитанный на основе результатов серии натурных испытаний, оказывается в ряде случаев более чем в 2 раза меньше, чем при расчете без испытаний. Это приводит к тому, что в первом случае уменьшается расход материала и снижаются требования к нему, в том время как в отсутствии испытаний проектировщик вынужден обращаться к более дорогим образцам с завышенными свойствами. Всего в ходе разработки методики, по словам Алексея Девятилова, "собраны 17 видов геосинтетических материалов, испытано более полутора тысяч образцов".

В контексте разработки методики натурных испытаний долговечности геосинтетики стоит отметить работу Федерального дорожного агентства по созданию в России испытательных центров по исследованию новых дорожных материалов и технологий. "Важнейшую роль в этой работе - в оценке эффективности материалов, в том числе геосинтетики - будут играть полигоны, которые создаются в рамках Федеральной целевой программы, - говорит Николай Быстров. - Их будет 4. В Санкт-Петербурге, Сочи и Якутии их будет создавать Федеральное дорожное агентство, в Ростове-на-Дону - госкомпания "Автодор". Инновационная работа, разработка новых материалов, технологий и решений будет сосредоточена в испытательных центрах. "Мы готовимся вместе с субъектами к созданию 8 испытательных центров в каждом федеральном округе, которые должны будут быть оснащены самым современным оборудованием не только для стандартных испытаний, но и для проведения научных исследований в интересах про-

движения современных технологий" - отмечает Николай Быстров.

Не все лаборатории

могут проводить достоверные исследования

Лабораторные испытания геосинтетических материалов - один из важнейших вопросов сегодняшнего дня. "Дефицит квалифицированных лабораторий, с моей точки зрения, является одним из серьезнейших наших недостатков, который сдерживает продвижение высококачественных материалов в виду иногда отсутствия объективных данных о различиях свойств конкурирующих материалов" - уверен Николай Быстров. Проблема заключается в том, что при наличии основных нормативных документов, регулирующих методики испытаний, далеко не все лаборатории, даже среди аккредитованных, реально в состоянии проводить достоверные исследования. И многие из таких центров сертификации вообще не стремятся проводить фактические испытания. "Я участвовал в коллегии Росстандарта, где представитель РСПП с рассказывал, что сегодня на рынке огромное количество органов по сертификации, которые по цене примерно в 4-5 раз ниже себестоимости испытаний выдают любые сертификаты в течение суток. Нормальный квалифицированный орган по испытаниям не в состоянии конкурировать с теми, кто рисует сертификаты", - рассказывает Николай Быстров.

Инициативу в этом вопросе проявил «СИБУР». Компания создала собственный единый испытательный центр, который позволяет производить комплексное тестирование геосинтетических материалов согласно всем ГОСТам и методикам, составляющим сегодняшнюю нормативную базу отрасли. "Мы аккредитовываем наш центр испытаний и в ближайшее время будет готовы предоставлять услуги в этом направлении. Испытания проводим не только в соответствии с утвержденными ГОСТами, но и по международным стандартам" - рассказывает Юлия Румянцева.

Сметные метаморфозы

В области дорожных материалов совершенствование нормативной базы может развиваться не только в рамках компетенции Федерального дорожного агентства. Одной из проблем на пути внедрения современных материалов и технологий является прохождение проекта через Главгосэкспертизу. "Сегодня и проектировщик, и заказчик находятся в жесточайших условиях, когда любые новшества, попадающие в проект, - это риск, что проект будет отвергнут и отправлен Главгосэкспертизой на переработку, это одна из основных причин торможения процессов внедрения инноваций", - сетует Николай Быстров. Одним из аспектов этой проблемы является сметный раздел проектной документации. "Одним из условных барьеров является мнение государственной экспертизы, которое в части экономики вопроса, в части сметной стоимости базируется исключительно на системе государственных сметных нормативов" - поясняет Виктор Седов, заместитель руководителя Федерального центра ценообразования в строительстве и промышленности. Проблема заключается в том, что возможное отсутствие внутри сметно-нормативной базы (федеральные сборники сметных цен) тех или иных материалов, что зачастую случается с новыми материалами, ведет к невозможности использовать их проектировщиком. Если же он их использует, то заключение государственной экспертизы может быть таково, чтобы исключить новые материалы из проекта. По мнению Виктора Седова, решение этой проблемы лежит на пересечении двух курсов: государственного, нацеленного на переход от осмечивания отдельных материалов, машин, механизмов, трудозатрат к сметам на отдельные конструкции, и отраслевого, направленного на разработку альбомов типовых конструкций. Такие документы разработаны рядом компаний-производителей геосинтетики и согласованы с Федеральным дорожным агентством. Кроме того, последнее планирует

разработать отраслевую дорожную методику "Альбом типовых дорожных конструкций с применением геосинтетических материалов в дорожном строительстве". Виктор Седов отмечает позитивные перспективы таких альбомов: "Их появление позволит быстро получить расценки на каждую типовую конструкцию и использовать их при проектировании. В этом случае снижается трудоемкость процесса проектирования, составления сметного раздела, а то, какие технологические операции нужно провести, не становится предметом рассмотрения экспертизы".

Новая задача

Итак, система технического регулирования в области современных полимерных материалов в дорожном строительстве в части обеспечивающих документов в компетенции Федерального дорожного агентства получила стремительное развитие в последние год-два, в работе находятся важные документы, выработан план по завершению разработки всего комплекса национальных стандартов и отраслевых методических рекомендаций. Конец этой работы уже виден. "Мое личное впечатление, что мы подошли к пределу того, что можем делать" - говорит Николай Быстров.

Еще несколько лет казалось, что все проблемы с внедрением новых материалов и технологий решатся сами собой, стоит только закрепить применение геоматериалов и ПБВ в обязывающих документах. Теперь в отрасли преобладает иное мнение. Внедрение инновационных материалов и более активное вовлечение нефтехимической

продукции в дорожное строительство должно реализовываться не регуляторными, а рыночными механизмами. В каскаде экономических отношений в области заказа, проектирования и строительства дорог должны быть созданы такие условия, когда участники процесса внедряют новые технологии, руководствуясь экономическими соображениями. Это возможно в том случае, когда критерием отбора проектов и подрядчиков будет не стоимость только строительства (согласно ФЗ №94, чем дешевле - тем лучше), а полная стоимость жизненного цикла объекта - от строительства до многолетней эксплуатации. И тогда незначительное (1-2%) удорожание сметы при строительстве за счет применения, например, ПБВ вместо традиционного устаревшего асфальтобетона будет с лихвой перекрываться экономией от кратного снижения количества и объемов ремонтных работ. А применение геосинтетики в ряде случаев позволяет экономить за счет снижения объема используемых инертных материалов (песок, щебень). Так что на ближайшую перспективу задача отрасли заключается в продвижении практики контрактов жизненного цикла не только на отдельных объектах с частными инвестициями, но и массово. Для этого компаниям отрасли нужно занимать более инициативную позицию в процессе разработки подзаконных актов, реализующих новый Федеральный закон №44 "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" и добиваться внесения поправок в ФЗ №94. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК ПРОГНОЗ

РЫНОК ПОЛИМЕРНЫХ ПЕН БУДЕТ РАСТИ ЗА СЧЕТ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВА АВТОМОБИЛЕЙ И ИННОВАЦИОННОГО ПОДХОДА К СТРОИТЕЛЬСТВУ

Аналитики исследовательской фирмы MarketsandMarkets из США прогнозируют рост рынка полимерных пен, при этом Россия будет находиться среди стран-магнатов в этом сегменте.

В настоящее время мировой рынок полимерных пен оценивается в \$82,6 млрд. Аналитики исследовательской фирмы MarketsandMarkets прогнозируют, что при ежегодном росте порядка 7,7% в 2018 г. он превысит \$131 млрд. Самые быстрые темпы роста должны показать полиолефиновые пены. Увеличение потребления пен особенно ярко выражено в строительной и автомобильной промышленности, а также в секторе упаковки. Крупнейшим потребителем пен (с точки зрения количества и стоимости) является Азиатско-Тихоокеанский регион, в основном за счет динамично развивающейся строительной промышленности. Второе и третье место заняли регионы Западной Европы и Северной Америки соответственно. Также ожидается рост спроса в странах Центральной и Восточной Европы. Рынок пены будет продолжать принадлежать странам-магнатам в этой области - США, Германии, Великобритании, Бразилии, России, Китаю и Индии. Среди наиболее важных факторов роста сыграют важную роль: увеличение производства автомобилей и инновационный подход к строительству и инфраструктуре. Монтажные пены широко используются в оконной отрасли при монтаже окон. Специалисты Transperancy Market Research также прогнозируют, что на рынке герметиков и клеев в 2013-2018 гг. будет наблюдаться позитивная динамика в отношении потребления данных материалов. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ГЕРМАНИЯ

КОМПАНИЯ BASF ПРИСТУПАЕТ К ВЫПУСКУ ИЗОЛИРУЮЩЕГО АЭРОГЕЛЯ

Компания BASF начала строительство опытного завода по производству нового высокоэффективного изолирующего материала Slentite. Ожидается, что завод, расположенный в немецком Лемферде, начнет поставки пробной партии в середине 2014 г. Полиуретан Slentite - результат семилетней деятельности специалистов BASF. Аэрогель будет доступен в твердом состоянии - в форме тонкой прочной панели, легкой в обработке.

Компания намерена продвигать компактные изолирующие панели в строительной и холодильной промышленности. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

КИТАЙ

HENKEL ОТКРЫЛ САМЫЙ КРУПНЫЙ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ КЛЕЕВ

Новое предприятие Henkel открылось в Шанхае. Завод, объединивший две бывшие производственные площадки, станет крупнейшим в мире по производству клеев. Ожидается, что объем производства на заводе площадью 150000 кв. м достигнет 428000 т/год. С помощью нового завода Henkel рассчитывает расширить мощности на развивающемся рынке и получить возможность быстрее представлять инновационные клеевые технологии клиентам в Азиатско-Тихоокеанском регионе. "Открытие нового завода - это важный этап для нас и клиентов, - заявил Ян-Дирк Аурис, вице-президент подразделения клеевых технологий Henkel. - Имея большие производственные мощности, мы становимся ближе к региональным клиентам не только географически, но и путем укрепления сотрудничества для достижения взаимного успеха". (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

СНГ

ГК «АКЦЕНТ» ВЫШЛА НА РЫНОК КАЗАХСТАНА

Производственная компания "Акцент", производитель товаров в категории HouseHold, расширяет географию поставок. В сентябре продукция компании вышла на рынок Казахстана. Теперь на этом рынке представлена продукция 4 брендов компании: Fun Clean, TIAMO, «Золушка» и «Клейбери». Размер первой поставки в денежном эквиваленте составил \$150 тыс. Эксперты оценивают рынок Казахстана как один из наиболее перспективных в СНГ: быстрые темпы экономического развития в стране обеспечивают растущую потребность в продукции разного назначения, продукция рынка HouseHold не является исключением. В числе первоочередных планов компании на рынке Казахстана - развитие рынка HouseHold, комфорт каждого конкретного потребителя, максимально быстрое покрытие рынка продукцией ГК «Акцент». (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ОАО «ПКФ «МОДУМ - НАША КОСМЕТИКА» ВЫПУСТИЛО
СОВРЕМЕННЫЙ ПРОДУКТ ДЛЯ УХОДА ЗА ТЕЛОМ СЕРИИ MODUM FRESH

Компания "Модум - наша косметика" выпустила на рынок новый современный продукт для ухода за телом - Body Butter серии Modum Fresh. Это плотный, питательный крем с таящей структурой, который легко распределяется и быстро впитывается в кожу без ощущения липкости. Современная формула и входящие в состав Body Butter масло ши, масло какао и D-пантенол обеспечивают выраженное смягчение, питание и увлажнение кожи. В линейке представлены 3 продукта с запахами грейпфрута, бергамота и персика. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

БРЭНД LONGA VITA ВЫПУСТИЛ ПРОФИЛАКТИЧЕСКИЕ ЗУБНЫЕ ПАСТЫ «МАЛЫШИ-ЗУБАТИКИ»

Новые экстрактивные профилактические зубные пасты "Малыши - зубатики" представила к осеннему сезону компания "Наука, Техника, Медицина". Пасты содержат высокоэффективные ингредиенты, предотвращающие развитие кариеса и заболеваний пародонта у детей старше 2 лет. Создатели поставили перед собой цель сделать так, чтобы чистка зубов превратилась в увлекательное занятие. Это продукт, который понравится детям за интересные сюрпризы, новые идеи и удивительные вкусы, а мамам - за высокое качество, эффективность и способность помочь приобщению детей к культуре ухода за зубами с раннего возраста. Паста выпускается под брендом LONGA VITA, ориентированном на инновационные, безопасные и эффективные технологии производства средств гигиены и ухода за полостью рта. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «КОМПАНИЯ КЛЕВЕР» ВЫВОДИТ НА РЫНОК НОВУЮ МАРКУ СРЕДСТВ ПО УХОДУ ЗА ТЕЛОМ

Компания "Клевер" выводит на рынок новую марку профильной косметики по уходу за телом "I Like". Косметика создана для тех, кто живет в движении и не готов тратить время на посещение салонов красоты и Спа-центров, а хочет получить такой же качественный и профессиональный уход за телом дома. В линейке представлены мягкий скраб для лица, мягкое мыло для лица, сахарные, солевые и пенные скрабы, муссы и масла для тела, скраб для ног, охлаждающий лосьон для ног и гель-конфитюр. В концепцию этой марки вложены длительный опыт производства косметики и ключевые принципы компании - доступность, натуральность и качество. Знак качества "ECO Planet" на каждой упаковке означает, что формула продукта не содержит минеральных масел, углеводов, силиконов, парабенов, SLS. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НЭФИС КОСМЕТИКС» ОБНОВИЛО СЕРИЮ СРЕДСТВ ДЛЯ МЫТЬЯ ПОСУДЫ SORTI

В ассортиментной линейке появилась новинка - "Sorti Цитрусовый фреш". Продукт содержит в составе экстракт цитрусов - натуральную добавку против жира, благодаря которой средство более эффективно борется с загрязнениями и неприятными запахами на посуде. Позиции "Sorti Цитрусовый фреш" и "Лимон" теперь отличает уникальная гель-формула, которая делает средство в два раза гуще, значит - экономичнее. Вся серия получала более яркий дизайн этикетки. Каждая позиция в линейке выделена своим цветом, что помогает потребителю легче сориентироваться в ассортименте. Ярче и заметнее стал логотип средства. Всего обновленная серия Sorti включает 6 позиций: Sorti Цитрусовый фреш, "Бальзам с Алоэ Вера", "Лимон", "Бальзам с Витамином Е", "Глицерин", "Бальзам с экстрактом ромашки".

«Представляя обновленную серию Sorti, мы постарались сделать так, чтобы все слагаемые продукта, включая моющие характеристики и дизайн, максимально соответствовали требованиям и ожиданиям потребителя. Несмотря на обновление, Sorti остается продуктом, весьма доступным по цене», - комментирует событие директор по маркетингу "Нэфис Косметикс" Сергей Лебедев. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «РЕД АМБРЕЛЛА ГРУПП» ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ДОЛЮ НА РЫНКЕ СРЕДСТВ БЫТОВОЙ ХИМИИ

ООО «Ред Амбрелла Групп» в 2014-2015 гг. планирует на 20% по сравнению с 2013 г. увеличить затраты на научно-исследовательские разработки и в ближайшие 2-3 года занять до 10% российского рынка средств бытовой химии в разделах синтетических и жидких моющих средств. Перспективные планы основаны на успешном развитии научно-исследовательской базы, расширении и привлечении новых кадров в научно-исследовательский центр, созданный в Москве. Сейчас в Башкортостане и других регионах РФ хорошо известны бренды "Зифа", "Эколь" и "Луч". В ближайшие пару лет "Ред Амбрелла Групп" планирует представить на рынке средств бытовой химии не менее трех новых брендов синтетических моющих средств порошкообразного и жидкого видов как в сегменте масс-маркет, так и сегменте "премиум". Все рецептуры продуктов будут новыми, оптимизированными в соответствии последними трендами на российском рынке средств бытовой химии. Успешно ведутся работы и по созданию низкофосфатных и безфосфатных рецептур синтетических моющих средств, созданию суперконцентратов бытовых моющих средств, составов, активирующихся при низких температурах воды, составов, имеющих бактерицидные и обеззараживающие добавки. Эти работы ведутся в рамках разработок производителей средств бытовой химии Евросоюза, которые разрабатывают новейшие технологические процессы и максимально автоматизируют все процессы для снижения себестоимости продукции.

В планах "Ред Амбрелла Групп" - оптимизация многопоточного производства и модернизация оборудования. Для решения этой задачи планируется привлечь архитекторов производственных линий бытовой химии Италии и Германии. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НА ПЛОЩАДКЕ ООО «РЕНЕССАНС КОСМЕТИК» БУДЕТ ПРОИЗВОДИТЬСЯ НЕМЕЦКАЯ ЛИНЕЙКА БЫТОВОЙ ХИМИИ PROFESSIONAL BRAND

ООО "Ренессанс Косметик" выступило площадкой для производства немецкой линейки бытовой химии Professional Brand. "Ренессанс косметик" совместно с компанией Zschimmer & Schwarz, которая является крупнейшей мировой компанией - производителем ингредиентов для бытовой химии, разработала новую линейку бытовой химии Professional Brand. В новую линейку бытовой химии вошли 11 видов наиболее востребованных позиций, среди которых гель для чистки ванной; крем чистящий для ванной комнаты; средство для ванной комнаты; средство для кухни/средство для кухни с пенным триггером; средство для мытья пола; средство универсальное; гель универсальный чистящий; средство для чистки ковров/средство для чистки ковров с пенным триггером; гель для чистки туалетов.

Линейка бытовой химии Professional Brand идеально подходит как для комплексного клининга, так и для повседневной уборки в производственных и жилых помещениях. В линейке также представлены средства, содержащие специальный индикатор цвета, который меняясь показывает, когда средство подействовало и очистило поверхность. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ХЕНКЕЛЬ РУС» ВЫПУСКАЕТ ЛИМИТИРОВАННУЮ СЕРИЮ СРЕДСТВА ДЛЯ СТИРКИ «ЛАСКА»

Леопардовый принт и новая премиальная отдушка - это то, что отличает "Ласка Специальная серия" и призвано привлечь внимание потребителей. Продукт можно будет приобрести только в течение 2 месяцев. Новинка представлена для цветных и черных вещей. Новая "Ласка Специальная серия" для цветных и черных вещей будет доступна в формате 1 л. На полках магазинов средство появится в октябре. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ООО «ХЕНКЕЛЬ РУС» ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ С 14 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

С 14 октября ООО "Хенкель Рус" повышает цены на продукцию. Повышение составит: Persil все форматы +5%; Losk все форматы +5%; Deni все форматы +5%; Laska все форматы +5%; Vernel все форматы +5%; Clin все форматы +6%; Pril все форматы +5%; Somat все форматы +5%. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

КОМПАНИЯ LABEL.M РАЗРАБОТАЛА ГЛУБОКИЙ УХОД ЗА ОКРАШЕННЫМИ ВОЛОСАМИ

Lab Remedy - профессиональная серия для интенсивного восстановления волос от Label.m. Наиболее эффективными являются препараты, которые работают на клеточном уровне. В состав серии входит три-кератин-комплекс - сочетание трех растительных белков: риса, гороха и картофеля, а также витамина Е. Они проникают глубоко в клетки волос, защищая, питая и восстанавливая их изнутри от кожи головы до самых кончиков. Lab remedy для окрашенных волос разработан для клиентов, которые только что совершили процедуру окрашивания. После применения цвет надежно заперт в волосе, а активные ингредиенты препятствуют его вымыванию. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

В ЛАБОРАТОРИИ NIVEA РАЗРАБОТАЛИ ШАМПУНЬ И ОПОЛАСКИВАТЕЛЬ «УВЛАЖНЕНИЕ И УХОД»

Все чаще эксперты в области ухода за волосами, трихологи и стилисты говорят о важности увлажнения волос для сохранения их здоровья. Исследования в этой области показывают, что практически все внешние факторы негативно влияют на увлажненность волос, понижая ее уровень. В результате волосы теряют не только внешнюю красоту, но и становятся сухими и ломкими. Решение проблемы нашли в научно-исследовательском центре Nivea. "Уровень увлажненности волос может значительно колебаться в диапазоне от 3% до 25%, - рассказывает Натали Сорс, руководитель отдела разработки средств для ухода за волосами Nivea Hair. - Липидный слой на поверхности волоса делает его водонепроницаемым и сдерживает потерю влаги. Однако действие этого защитного слоя со временем ослабевает и волос начинает терять влагу. Внешние факторы - UV лучи, соленая вода, сухой воздух помещений, использование расчесок и щеток, окрашивание - ускоряют потерю влаги, волосы становятся тусклыми, ломкими и секутся. При разработке новинок нашей задачей было сделать экстрамягкую формулу, которая бы по эффективности очищения не отличалась от обычных линий, при этом обеспечивала интенсивное увлажнение".

Специалисты лаборатории Nivea разработали новую линию ухаживающих средств для нормальных волос "Увлажнение и уход", которая обеспечивает эффективное увлажнение без утяжеления. Натуральные ингредиенты в соединении с жидким кератином обеспечивают сбалансированный уход, мягко очищают волосы и кожу головы, восстанавливают поверхность волос, восполняют потерю влаги и делают волосы невероятно мягкими. Жидкий кератин действует в области повреждения естественного кератинового волокна, систематически восстанавливая структуру и поверхность волоса. Алоэ вера обладает уникальной способностью впитывать и удерживать влагу. Экстракт алоэ вера глубоко увлажняет, не утяжеляя при этом волосы. Натуральный экстракт водяной лилии обеспечивает мягкость и гладкость.

Благодаря мягкой формуле средства бережно ухаживают за кожей головы и волосами, подходят и для детей. Накопительный эффект от действия формулы способствует улучшению состояния волос. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД NIVEA РАЗРАБОТАЛ СМЫВАЕМЫЙ КОНДИЦИОНЕР ДЛЯ ТЕЛА ГЛУБОКОГО УВЛАЖНЕНИЯ

NIVEA открывает новую категорию - инновационные средства, глубоко увлажняющие кожу во время приема душа. Уникальная активирующаяся от соприкосновения с водой формула действует мгновенно, даря коже длительное ощущение увлажненности и шелковистости. Смываемый кондиционер NIVEA наносится на чистую и влажную кожу, затем смывается.

Новинка выпущена в двух вариантах - Увлажняющий кондиционер для нормальной кожи и Питательный кондиционер для тела для сухой кожи. Формула не содержит искусственных красителей и силикона. Специально подобранные ингредиенты обеспечивают оптимальный уход за кожей в зависимости от ее типа. Миндальное масло интенсивно питает и смягчает сухую кожу. Морские минералы обеспечивают сбалансированный уход за нормальной кожей. При нанесении на влажную кожу формула кондиционера моментально активизируется от соприкосновения с водой и сразу же впитывается в кожу. Сравнительные тесты показали, что кондиционер дает больше увлажнения коже, чем гели для душа с увлажняющим эффектом. Объем упаковки - 250 мл. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НИДЕРЛАНДЫ

МАРКА DOVE ВЫПУСТИЛА ПРОДУКТЫ ДЛЯ ВОССТАНОВЛЕНИЯ КОЖИ И ВОЛОС ПОСЛЕ ЛЕТА

Лето приносит проблемы с кожей и волосами, которые могут стать обезвоженными, тусклыми и ослабленными под воздействием различных факторов: жара, морская соль, ветер и кондиционеры сушат кожу и волосы; солнечные лучи вызывают фотостарение кожи и разрушают структуру волос; пыль забивает поры и раздражает кожу, загрязняет волосы и вредит им. Поэтому коже и волосам необходима бережная забота, включающая мягкое очищение, интенсивное питание, увлажнение и восстановление. Dove предлагает продукты, основанные на специальных формулах, которые глубоко питают и увлажняют кожу и волосы, способствуя их восстановлению и заботясь о красоте.

Крем-мыло на 1/4 состоит из увлажняющего крема, очищает и дарит ощущение увлажненности, делая кожу гладкой, нежной и сияющей. Крем-гели для душа с комплексом Nutrium Moisture отличаются присутствием более мягких очищающих компонентов. Это сочетание увлажняющих ингредиентов и родственных коже липидов для глубокого питания, и мягкого очищения. Лосьоны для тела с комплексом глубокого питания и увлажнения Deer Care Complex содержат родственные коже ухаживающие компоненты и питательные масла, а также обладают легкой текстурой и быстро впитываются, не оставляя жирной пленки и интенсивно увлажняя кожу.

Антиперспиранты с уникальной формулой защищают от пота и неприятного запаха, в течение 48 часов активно заботятся о коже подмышек, помогая ей восстанавливаться после бритья.

Шампуни с особыми компонентами Fibre Actives воздействуют на поверхность волос, проникают глубоко в структуру волос и восстанавливают их изнутри, благодаря чему волосы становятся гладкими, мягкими и шелковистыми. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РАЗРАБОТАНА ПЕРВАЯ САМОНАГРЕВАЮЩАЯСЯ МАСКА ДЛЯ ВОЛОС ОТ МАРКИ DOVE

Dove представляет революционную бифазную систему экспертного ухода за волосами на клеточном уровне - самонагревающую маску Dove Hair Therapy "Интенсивное восстановление", обеспечивающую восстановление волос в домашних условиях с помощью термоэффекта. Чтобы усилить эффект от использования укрепляющих и восстанавливающих масок, женщины после нанесения средства на волосы оборачивают голову полотенцем или пищевой пленкой. Такой метод помогает усилить действие активных компонентов. Специалисты Dove изучили и усовершенствовали данную технологию. Из-за неправильного ухода, стресса, нехватки витаминов, перепадов температур и других причин структура волос разрушается и становится неоднородной, потому что они теряют необходимые элементы. Самонагревающая маска включает революционную формулу с молекулами Keratin Actives, которые проникают в неоднородную структуру волоса клетка за клеткой и укрепляют ее, делая волосы сильными, блестящими, упругими и устойчивыми к повреждениям. Секрет бифазной системы ухода за волосами Dove заключается в уникальном принципе двойного действия: восстанавливающий уход с молекулами Keratin Actives восстанавливает структуру протеинов волоса на клеточном уровне; термоактиватор создает разогревающий эффект и усиливает действие маски для проникновения в самые глубокие слои волоса и его полного восстановления;

Самонагревающая маска Dove "Интенсивное восстановление" - новый подход к интенсивному питанию волос. Маска наносится на чистые влажные волосы от середины длины до кончиков, сверху наносится термоактиватор, не попадая на корни волос. Средство оставляется на голове на 3 минуты для максимального термоэффекта, затем смывается. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ SPARITUAL ВЫПУСТИЛА ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ГЕЛЬ ДЛЯ ДУША ОТ С ЧАСТИЦАМИ ТУРМАЛИНА

Компания SpaRitual представляет уникальный гель для душа Instinctual Energizing с ароматом мадагаскарского имбиря. Его пряный, терпкий, согревающий тело аромат устраняет повышенную утомляемость, помогает снять напряжение и заряжает энергией. В основе средства экстракты белой ивы и зеленого кофе. Белая ива обладает противовоспалительным, антисептическим и тонизирующим действием, экстракт зеленого кофе улучшает обмен веществ в клетках, а антиоксиданты помогают коже дольше оставаться молодой, гладкой и бархатистой. Увлажнение самых глубоких слоев эпидермиса обеспечивает масло арганового дерева и алоэ барбадосского, а содержащиеся в геле Instinctual Energizing микрочастицы турмалина увеличивают содержания железа в крови и улучшают цвет кожи. Также в состав геля для душа Instinctual Energizing входит не менее 70% органических компонентов растительного происхождения, что гарантирует международный сертификат ECOCERT. Поэтому его применение безопасно для самой чувствительной кожи. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

PROCTER & GAMBLE ГОТОВИТ НОВИНКУ ЛИНИИ TIDE ДЛЯ БЮДЖЕТНЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ

В 2014 г. Procter & Gamble (P&G) представит низкоценовую версию Tide - жидкое моющее средство под названием "Tide Simply Clean and Fresh". С учетом замедления роста на развитых рынках и экспансии P&G на развивающихся рынках компания начала работать над сбалансированными предложениями, где представлены товары и низкого, и высокого ценового спектра. "Есть потребители, для которых цена является ключевым элементом оценки значимости товара. У нас должны быть бренды и товары, релевантные для всех, к чему мы стремимся", - заявил на пресс-конференции в Бостоне гендиректор компании A.G. Lafley.

Tide Simply Clean and Fresh будет одним из новых моющих средств, которые P&G планирует выпустить в 2014 г. Среди них новая коллекция Tide Plus, Tide Ultra Stain, экстремально большие емкости Tide Pods, порционные стиральные средства Gain, и Tide Oxy. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить недельную ознакомительную подписку на пакет «Ежедневные новости химических предприятий», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

УКРАИНА

КИТАЙ ПОМОЖЕТ ПЕРЕПРОФИЛИРОВАТЬ СПИРТЗАВОДЫ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА БИОЭТАНОЛА

Украина и Китай в ближайшее время подпишут документацию, согласно которой в Украину будет поставлено оборудование для перепрофилирования спиртзаводов для производства биоэтанола, сообщил министр аграрной политики и продовольствия Николай Присяжнюк. "Этот вопрос находится в завершающей стадии, в ближайшее время подпишем контракт", - сказал министр. Оборудование будет установлено на старых спиртзаводах в Одесской, Киевской и Тернопольской областях. Перепрофилирование заводов даст возможность дополнительно перерабатывать 1 млн. т кукурузы в год. "А это уже продукт с добавленной стоимостью (биоэтанол), при этом мы делаем импортозамещение, снижаем импорт нефтепродуктов. К тому же биоэтанол - экспортоориентированная продукция для Европы", - сказал министр.

Производство биоэтанола на предприятиях ГП "Укрспирт" в 2012 г. составило 50,6 тыс. т, потребность рынка в 2014-2015 гг. при условии действия нормы об обязательном добавлении 5% биоэтанола в бензины, которая вступает в силу с 1 января 2014 г., составит 225 тыс. т, с 2016 г. - 315 тыс. т. (OilNews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

РОССИЯ

ПРОЕКТ

ООО «КРАСНОДАРСКИЙ ДИОКСИД КРЕМНИЯ» НАЧАЛО СТРОИТЕЛЬСТВО КОМПЛЕКСА ПО ПЕРЕРАБОТКЕ РИСОВОЙ ШЕЛУХИ И ПРОИЗВОДСТВУ ДИОКСИДА КРЕМНИЯ

ООО "Краснодарский диоксид кремния" (КДК) заявило о начале строительства инновационного комплекса по переработке рисовой шелухи и производству диоксида кремния. Главная цель проекта - решение масштабной проблемы утилизации рисовых отходов.

Ежегодный урожай риса в России составляет порядка 1 млн. т, 20% от этого объема приходится на долю рисовых отходов. На сегодняшний день известны 3 способа их утилизации. Это либо создание специальных отвалов, либо добавление рисовой лузги в строительные материалы в качестве дополнительных присадок, однако в России самым распространенным методом остается третий - сжигание. Кроме вреда окружающей среде, как поясняют эксперты, опасность этого способа состоит в том, что при сжигании лузги мелкодисперсная фракция попадает в легкие человека и вызывает их тяжелое заболевание - силикоз. Специалисты подчеркивают, что безопасной технологии по сжиганию рисовой шелухи пока не существует. Однако краснодарские исследователи в 2013 г. готовы внедрить метод, который решит эту проблему.

КДК - дочерняя компания УК "Сберинвест", специализирующаяся на управлении венчурными фондами. Сумма инвестиций в проект "КДК-Холмская" составила 116 млн. руб. Основная часть средств была вложена закрытым паевым фондом УК "Сберинвест". Расчетный срок окупаемости проекта - около 4 лет. В дальнейшем для развития бизнеса планируется привлекать внешние инвестиции. Также в развитии проекта принимает участие фонд энергетической отрасли "Наноэнерго", созданный при участии "Роснано Капитал", дочерней компании ОАО "Роснано".

На разработку технологии утилизации рисовой лузги у создателей проекта ушло около 10 лет. С начала сентября ведутся работы по возведению комплекса, в середине октября начнут устанавливать оборудование. Пустить комплекс планируется не позже января 2014 г. Строительство идет в Холмском сельском поселении Абинского района Краснодарского края, где компания арендовала земельный участок в 6 тыс. кв. м. Место выбрано не случайно - здесь сосредоточено порядка 90% всех рисовых угодий региона. "Краснодарский край является ключевым регионом России по выращиванию этой культуры, - поясняет руководитель информационно-аналитического агентства Cleandex Антон Липатов. - По оценкам "Роснано", объем отходов составляет около 180 тыс. т/год. Только решение вопроса утилизации этого объема - веская причина для того, чтобы этот проект жил".

Участок, арендованный КДК, принадлежит крупному краснодарскому рисопроизводителю ООО "Южная рисовая компания" (входит в ГК "Агроальянс"). Такая непосредственная близость к перерабатывающему предприятию исключает все логистические издержки: именно эта компания

будет основным поставщиком рисовой шелухи. Перерабатывающие мощности производства КДК составляют 1,5 т/час, порядка 35 т лузги в сутки с получением зольного остатка в стартовом виде около 5-6 т/сутки.

"Технологический процесс достаточно прост: источник сырья - рисовая шелуха, при ее окислении в котле-утилизаторе выгорают все органические вещества, кроме кремний- и углеродосодержащих элементов, - рассказывает генеральный директор КДК Александр Широких. - После основной операции происходит разделение технологии на два направления: первое - доработка зольного остатка, второе - использование генераторного газа для получения электроэнергии".

"Образующийся генераторный газ позволяет восстанавливать энергию отходов; его дальнейшая утилизация для электрогенерации - стандартная практика современных заводов по температурной утилизации отходов (мусоросжигательных, газификации, пиролиза)", - добавляет Антон Липатов. КДК будет выступать основным поставщиком энергии и тепловых мощностей для «Южной рисовой компании». "Отходы переработки риса раньше приносили только головную боль в виде штрафов по экологии, при использовании нашей технологии лузга становится главным источником энергии для предприятия-переработчика, - говорит Александр Широких. - В итоге необходимость потребления электроэнергии от сетевых источников у «Южной рисовой компании» сведется к нулю или резервному варианту". КДК сможет поставлять порядка 1 мегаватта электроэнергии в час, в то время как средний часовой объем потребления электроэнергии у «Южной рисовой компании» в пиковые месяцы составляет до 900 кВт, в остальные месяцы - 300-500 кВт. Таким образом, проект предполагает получение прибыли по 2 направлениям: продажа тепловой энергии и производство диоксида кремния.

Полученное после всех технологических этапов вещество, черный порошок диоксида кремния, КДК планирует поставлять производителю шин - компании "Кордиант". Использование диоксида кремния при производстве различных видов резин, в том числе шин, - весьма распространенная за рубежом практика. "Например, производство аморфного диоксида кремния использует при изготовлении автомобильных покрышек Pirelli, - рассказывает Липатов. - В 2015 г. с этой технологией компания намерена выйти на новую проектную мощность в Бразилии, она будет обеспечивать около трети потребностей бразильских заводов компании в этом виде продукции". Переработка полученного диоксида кремния в белый порошок позволяет использовать его в фармацевтике и химической промышленности. Однако на данном этапе для КДК приоритетным направлением стало создание энергоэффективного производства с возможностями поставок тепловой энер-

гии для своего непосредственного потребителя, «Южной рисовой компании».

Проект КДК будет первым действующим производством такого рода в России. Однако уже сегодня у компании есть потенциальные конкуренты. Технологию получения диоксида кремния из рисовой шелухи внедряет московский игрок - ООО "Рисилика", портфельная компания ООО "Фонд посевных инвестиций РВК" (ФПИ РВК). Разработкой проекта она занимается с конца 2011 г. "Рисилика" обладает собственной исследовательской площадкой в технополисе "Москва", где сейчас происходит наладка технологической линии. Проект находится на стадии проверки работоспособности продукта в композициях и рецептурах. Технологическая мощность предприятия значительно меньше, чем заявленный объем переработки краснодарских игроков - порядка 1,5-2 т/месяц. Но речь идет пока о пробных объемах. В дальнейшем "Рисилика" планирует разместить основные производственные мощности или в Краснодарском, или в Приморском крае, в последнем сосредоточено порядка 10% от общего объема посевных площадей риса в России. Пока ориентировочная мощность производственной площадки московской компании составит около 10-12 тыс. т/год. Пуск запланирован не раньше 2014 г.

Главное отличие московского проекта в том, что при переработке рисовой шелухи диоксид кремния будет сразу получен в виде белого порошка. Такой продукт на порядок выше и по качеству, и по цене. "По предварительным договоренностям, нам предлагают покупать рисовую шелуху по 150 руб./т. С учетом того, что конечный продукт может стоить в районе 50-70 тыс. руб./т, вы можете себе представить, насколько выгодным может быть такое производство", - поясняет управляющий партнер ООО "Рисилика" Александр Комаров. Впрочем, КДК и "Рисилика" вряд ли станут прямыми конкурентами. Несмотря на то, что компании предлагают довольно схожие проекты, задачи, которые они ставят перед собой, разные. Для краснодарской компании на первом плане получение генераторного газа и продажа тепловой энергии своему партнеру, для ООО "Рисилика" - производство самого диоксида кремния. К тому же по качеству продукта производители займут разные ниши. "Для нас приоритетным направлением является лакокрасочная промышленность, в частности, производство теплосберегающих красок. Нам также интересна резинотехническая промышленность, например, в качестве компонента шин. На Западе эти проекты пытаются осуществить под названием "зеленая шина", - рассказывает Комаров. - К тому же сегодня мы реализуем тестовые продажи порошка для клеевых материалов. А в ближайшее время компания планирует провести клинические исследования для использования материала в фармацевтической и косметической промышленности".

Стоимость проекта "Рисилика" не раскрывает, однако подчеркивает, что срок окупаемости составит около 5 лет. "Одним из основных инвесторов, наряду с частными лица-

ми, выступает Фонд посевных инвестиций РВК, - поясняют в компании. - В дальнейшем ООО "Рисилика" планирует выходить на второй раунд инвестирования. Мы надеемся, что один из венчурных фондов РВК тоже выразит желание сопровождать проект. Кроме того, в ближайшей перспективе мы планируем стать участником инновационного центра "Сколково".

Обе компании заявляют о безусловной необходимости развития данного метода утилизации. Однако, как отмечает Александр Комаров, реализовать технологию в условиях, близких к промышленным масштабам, в настоящее время не получилось ни у одной исследовательской группы, несмотря на то, что попытки развивать эту идею предпринимались еще два столетия назад. "Первые патенты по данной тематике зафиксированы в начале XIX века, однако реализованной в промышленности технологии до сих пор нет. На практическое подтверждение разработок пока решились лишь две компании. До сих пор даже европейские исследователи, столь избалованные инновациями, не смогли представить рабочих аналогов. Как объясняют эксперты, сложность такого проекта состоит в том, что он развивается на стыке нескольких отраслей. Если для поддержания работы подобного комплекса требуется штат из 5-6 человек, то для разработки технологии привлекаются научные объединения химиков, физиков-энергетиков, агробиологов. Однако еще 10 лет назад такой острой необходимости в утилизации отвалов рисовой лузги не возникало.

"Рынок энергетических установок по утилизации лузги еще не разделен, свои предложения выставляют фирмы из Индии, Южной Кореи, Германии. Некоторые зарубежные компании крайне заинтересованы в развитии данных технологического оборудования в России", - рассказывает Александр Широких. Но пока за технологиями закреплён статус "ноу-хау", ни одна компания не готова к сотрудничеству со сторонними игроками. "Нам пока сложно представить условия сотрудничества с зарубежными партнерами, - поясняет Александр Комаров. - Мы хотим сохранить ноу-хау за нашей портфельной компанией. А если мы начнем проводить какую-то совместную работу с другими компаниями, то будем вынуждены раскрывать технологические секреты нашей разработки. Именно по этой причине мы отказались от предложения тиражировать наш опыт и заниматься поставками нашего оборудования. Только представьте - сегодня мы продадим оборудование, а завтра на рынке появятся его копии от других производителей. Ни для кого не новость, что в рисовой шелухе высокое содержание кремния - вокруг этой сладкой идеи ходило много компаний. Однако все зарубежные концерны, которые пытались реализовать подобные проекты, потратили десятки миллионов евро, но так и не добились результата. Внедрить работающие технологии удалось только нам и нашим коллегам из Краснодара". (Эксперт/Химия Украины, СНГ, мира)

В ТОМСКЕ ОТКРЫТО ПРОИЗВОДСТВО БИОРАЗЛАГАЕМЫХ ШОВНЫХ НИТЕЙ

Первое в России производство гипоаллергенных саморассасывающихся хирургических нитей из глиоксаля открылось в Томске. Создано производство полного цикла: из глиоксаля в несколько этапов получают полимеры, которые "вытягиваются" в конечный продукт. При этом нити могут быть как бесцветными для косметических целей, так и цветными - по цвету хирург определяет, для какого случая предназначена нить. Их можно пропитать специальными растворами, чтобы быстрее зажила рана. В настоящее время заканчиваются испытания и регистрация продукта. В 2014 г. хирургические нити начнут применяться в российских больницах.

В 2009 г. в Томске открылось производство глиоксаля. Благодаря этому РФ стала восьмой страной, владеющей технологией его синтеза. В 2012 г. проект технологической платформы "Медицина будущего" и томских университетов, государственного и медицинского, получил федеральную поддержку на создание производства хирургических нитей из глиоксаля. "Проект подписан в апреле 2012 г., когда получили средства ФЦП. Сегодня пускаем опытные участки. Из бюджета получили 180 млн. руб., Томский госуниверситет и его партнеры вложили такую же сумму", - сообщила руководитель проекта О. Бабкина, уточнив, что производство нитей рассчитано на 100 т/год, при этом в РФ ежегодно импортируется около 20 т похожей продукции. "В России нет производства биоразлагаемых нитей из российского сырья. Мы покупаем (из-за рубежа), это очень дорого стоит, да и качество не всегда на высоте. Пациенты вынуждены страдать, потому что применение шовного материала связано с большим количеством осложнений", - отметила замминистра образования и науки РФ, руководитель "Медицины будущего" Л. Огородова. (Новости/Химия Украины, СНГ, мира)

В ОАО «ТАНЕКО» НЕФТЕШЛАМЫ ПОДВЕРГАЮТСЯ БИОДЕСТРУКЦИИ

На очистных сооружениях ОАО «ТАНЕКО» (нефтепереработка, Нижнекамск) для обезвреживания нефтешламов, прошедших очистку в блоке обезживания, начаты работы по специальной программе, предусматривающей биологическую деструкцию препаратом «Деворойл». Реализация программы начата летом. Данный препарат - тщательно подобранное сообщество углеводородокисляющих микроорганизмов, успешно работающих в естественных и антропогенных экосистемах. Штаммы микроорганизмов в составе биологического препарата выделены из природных экосистем и доказали полную экологическую и санитарную безопасность. В результате биодеструкции нефти образуются легко разлагающийся бактериальный белок и экологически чистые нейтральные продукты разложения углеводородов нефти, не оказывающие отрицательного действия на экосистемы. Близость очистных сооружений к основным производствам «ТАНЕКО» исключает необходимость транспортировки загрязненных промышленных стоков на большие расстояния, что минимизирует риск аварийных порывов трубопроводов канализации.

Сегодня в работе находятся блоки предварительной очистки сточных вод, физико-химической очистки стоков, биологической очистки стоков, сбора и подготовки уловленных нефтепродуктов, сбора и обезживания осадка, нефтешлама и избыточного ила, ультрафиолетового обеззараживания, глубокой доочистки стоков, сбрасываемых в Каму, утилизации осадка. В числе планируемых объектов - аккумулирующий пруд объемом 1 млн. куб. м, который позволит обеспечить большой запас очищенной воды и отказаться от сбросов воды в Каму.

В целом очистные объекты «ТАНЕКО» созданы с учетом полного цикла очистки и объединяют передовые технологии российских и мировых компаний. В частности, для очистки высокоминерализованных стоков, образующихся в процессе работы любых нефтеперерабатывающих предприятий, на комплексе внедряется не имеющая аналогов в России двухступенчатая технология обессоливания по схеме «реверсивный электродиализ - обратный осмос». При этом обессоленные стоки возвращаются в производство, а оставшийся рассол с высоким содержанием солей направляется в ОАО «Татнефть» для закачки в поглощающие скважины. Данная разработка полностью исключает образование солевых отходов, как результат, решается проблема экологического загрязнения региона. Сегодня в «ТАНЕКО» обеспечивают возврат в производство почти 100% воды и сохраняют порядка 9,27 млн. куб. м речной воды. Эта экономия равна средней годовой потребности города с населением 84 тыс. чел. На предприятии организован приборный учет расхода воды и стоков, узлы учета снабжены электромагнитными расходомерами. Оборудование насосной станции, подающей воду на комплекс, оснащено системой группового управления (частотными регуляторами), позволяющей автоматически регулировать процесс водоснабжения. На территории очистных сооружений построены 6 аварийно-регулирующих резервуаров общим объемом 115 тыс. куб. м. В случае экстренных ситуаций стоки будут перенаправлены в эти приемники. Такая схема позволяет сохранить активный ил, который является основой биологической очистки, и исключает загрязнение почвы и водоемов, прилегающих к территории заводов. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

КОМПАНИИ ИЗ США И ГЕРМАНИИ РАЗВИВАЮТ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА НЕФТИ ИЗ ВОДОРΟΣЛЕЙ

Американская компания Sapphire Energy, изучающая возобновляемые источники энергии, и немецкая Linde Group стремятся в коммерческих целях и в промышленных масштабах развить технологию производства нефти из водорослей. Совместно компании планируют усовершенствовать процесс гидротермальной обработки, который в настоящее время развивает Sapphire Energy, что в дальнейшем позволит им лицензировать и продвигать на рынке технологии, которые могли бы применяться в различных областях, в том числе при обработке твердых бытовых и сельскохозяйственных отходов, преобразовании биомассы в энерготопливо. Партнерство между компаниями, соглашение о котором заключено не менее чем на 5 лет, подразумевает разработку и поставку Linde недорогих систем управления уровнем углекислого газа в открытых водоемах, в которых происходит процесс производства нефти из водорослей. Предприятие Sapphire Energy способно производить баррели нефти в день. Точный показатель производительности не сообщается. «Крупные энергетические проекты, подобные тому, который строим мы, требуют нахождения надежного партнера для финансирования развития новых технологий и предоставления технических ресурсов, необходимых для преобразования этих проектов в коммерческие. Мы считаем Linde идеальным партнером, который поможет Sapphire достичь этой цели», - сказала глава Sapphire Energy Синтия Си Уорнер. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

УДОРОЖАНИЕ НЕФТИ БУДЕТ СПОСОБСТВОВАТЬ РОСТУ ПРОИЗВОДСТВА БИОПОЛИМЕРОВ

Основные факторы (драйверы), оказывающие позитивное влияние на среднесрочные перспективы рынка биополимеров - тенденция снижения стоимости ввиду динамичного роста производства; активное развитие технологий в области производства биополимеров; совершенствование нормативно-правовой базы, направленное на сокращение повсеместного применения традиционных полимеров в различных отраслях применения (особенно в отношении упаковки), а также на изменение законодательства ряда стран в области обращения с отходами; высокая степень лояльности потребителей продуктам с использованием биополимеров, применяемых для упаковки пищевых продуктов, позитивное восприятие изделий на их основе; рост цен на нефть.

В результате роста цен на нефть повышаются цены на нефтехимические полимеры. Кроме того, удорожание нефти стимулирует поиск новых технологий по производству альтернативных материалов, которыми являются биополимеры.

За 2009-2012 гг. среднегодовые спотовые цены на нефть поднялись на 19% и установились на уровне \$105/барр. В среднесрочной перспективе снижение цен на нефть не прогнозируется ввиду ограниченности ресурса.

По оценкам European Bioplastics, объем мирового рынка биополимеров в 2016 г. составит 5,8 млн. т. Ежегодные темпы роста натурального показателя оцениваются на уровне 58 %, стоимостного - 46 %. В соответствии с текущими тенденциями на рынке биополимеров данный прогноз является наиболее реалистичным.

Значительное увеличение объема производства обусловлено высоким потенциалом развития сегмента BIO-PET в области упаковочных материалов. Прогнозируемый объем производства BIO-PET составляет 4,6 млн. т (80% от общего объема). Увеличение производства обусловлено схожими потребительскими характеристиками с традиционными аналогами, а также невысокой изученностью технологий компостирования для биodeградируемых пластиков.

Принимая во внимание технически возможный потенциал замещения биополимерами синтетических пластиков, рассчитанный на основе модели European Bioplastics, оптимистический прогноз мирового рынка биополимеров составит порядка 12,6 млн. т в 2016 г. ([Upravkovo.ru/ Advis](http://Upravkovo.ru/)/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

BRASKEM ПУСТИТ ЛИНИЮ БИОРАЗЛАГАЕМОГО ПОЛИЭТИЛЕНА ВЫСОКОГО ДАВЛЕНИЯ (ПВД)

Braskem объявил о расширении портфеля возобновляемых продуктов с пуском новой линии биоразлагаемого полиэтилена высокого давления (ПВД). Годовой объем производства новинки составит около 30 тыс. т. Продукт появится на рынке с января 2014 г. Для обеспечения бесперебойной работы новой линии и производства биоразлагаемого ПВД из возобновляемого сырья компания вложила инвестиции в смежные предприятия, а также закупила оборудование.

Braskem с сентября 2010 г. занимается производством ПВД и линейного полиэтилена низкой плотности (ЛПНП) из возобновляемого сырья в промышленных масштабах. Данная продукция обладает специальными характеристиками, так как эта термопластичная смола производится из этилена, полученного из этанола на основе сахарного тростника. Она имеет свойства, идентичные свойствам традиционного полиэтилена. Биоразлагаемый ПВД способствует сокращению выбросов парниковых газов путем поглощения углекислого газа из атмосферы, так как производится из возобновляемого сырья. Расположенная в Сан-Паоло, Braskem является ведущей бразильской нефтехимической компанией и основным производителем полиэтилена и полипропилена в стране. Компания владеет крупнейшими нефтехимическими мощностями в Латинской Америке и является пятой по величине в мире по выпуску нефтехимической продукции. Braskem управляет 18 химическими заводами мощностью более 11 млн. т химической и нефтехимической продукции в год. В планах компании - строительство крупного завода в южной части Бразилии по производству поливинилхлорида мощностью 300-500 тыс. т/год который будет включать крекинг-установку этана, а также заводы по производству полиэтилена, полипропилена и поливинилхлорида. (Полимеры-деньги/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

ЛИНЕЙКА БИОФУНГИЦИДОВ ПОПОЛНИЛАСЬ НОВЫМ ПРЕПАРАТОМ

В Канаде зарегистрирован новый биопестицид. Новый фунгицид является продолжением линейки известных препаратов на основе вытяжки гриба *Trichoderma asperellum*. Ученым удалось выделить новый штамм этого гриба, который назвали Т34, этот штамм более эффективен в борьбе с фузариозными заболеваниями растений в теплицах и открытой почве. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

ПРОИЗВОДСТВО БИОТОПЛИВА СРЕДИТЕЛЬНО РАСТЕТ

США превзойдут Россию по объему производства жидкого топлива (сюда входит все - от нефти до биотоплива), говорится в новом докладе Международного энергетического агентства (МЭА). Это может произойти по итогам III квартала 2013 г.

Влияние США, добывавших нефть преимущественно для удовлетворения внутреннего спроса, на мировом энергетическом рынке снижалось несколько десятилетий подряд. Однако несколько лет назад тенденция начала меняться. Новые технологии, такие как горизонтальное бурение и гидроразрыв пласта (ГДП), позволили США добывать трудноизвлекаемые запасы месторождений в Техасе и Северной Дакоте. Рост добычи оказался таким, что покрыл весь внутренний спрос и позволил пополнять запасы. В 2011 г. США стали чистым экспортером нефти - впервые с 1949 г.

В августе 2013 г. поставки топлива из США в Великобританию существенно выросли, по данным транспортной компании Clarkson's, в то время как были прекращены поставки нефти из Ливии. По мнению экспертов нефтяного рынка, импорт американской нефти помог удовлетворить спрос европейских потребителей. Министр нефти в Саудовской Аравии Али Наими заявил на конференции в Сеуле, что рост производства топлива в США "расширяет и стабилизирует нефтяной рынок".

Одновременно с ростом добычи нефти США стремительно наращивают производство биотоплива. С января по август производство биотоплива выросло на 9% и сейчас составляет 935 тыс. барр./день, пишет МЭА. С учетом биотоплива США в III квартале будут производить 11,2 млн. барр./день, что выше суммарного результата России, где объемы производства биотоплива незначительны. "Если считать биотопливо (этанол и биодизель), то США в III квартале станут лидером по производству жидкого топлива среди стран, не входящих в ОПЕК", - пишет МЭА. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

КОМПАНИЯ VENCOREX ВЫПУСТИЛА НОВЫЙ АЛИФАТИЧЕСКИЙ ИЗОЦИАНАТНЫЙ БИОПОЛИМЕР

Французская компания Vencorex выпустила новый алифатический изоцианатный, не содержащий растворителей, полимер, 25% сырья для которого получается из возобновляемых источников. Он поставляется под маркой Tolonate X Flo 100 и обеспечивает снижение вязкости компонентов полиуретановых материалов. Химическая основа материала - гексаметилен диизоцианат, - придает ему уникальную структуру. По заявлению компании, использование полимера позволяет производить полиуретановые системы, не содержащие растворителей, и уменьшить выделение летучих органических соединений из готовых композиций. Tolonate X Flo 100 может быть использован в полиуретановых материалах в качестве сшивающего агента, реакционноспособного разбавителя в двухкомпонентной системе, или структурного элемента материала, пишет Plastics.ru. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

КОРПОРАЦИЯ IHI ПЛАНИРУЕТ НАЛАДИТЬ ПРОИЗВОДСТВО БИОТОПЛИВА ИЗ ВОДОРΟΣЛЕЙ К 2018 ГОДУ

Корпорация IHI планирует к 2018 г. создать предприятия по производству биотоплива из водорослей в Австралии и Юго-Восточной Азии. Первоначально будет идти речь об авиационном топливе. Биотопливо может использоваться, в том числе, в качестве судового, при этом оно отвечает жестким экологическим требованиям зон ЕСА. Существующая технология его производства подразумевает наличие огромных сельскохозяйственных угодий под выращивание растений, служащих сырьем. Технология производства из водорослей лишена этого недостатка, однако на сегодняшний день является очень дорогой. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

КАБИНЕТ МИНИСТРОВ УВЕЛИЧИЛ КВОТЫ
ПОСТАВОК СПИРТА ПО НУЛЕВОМУ АКЦИЗУ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА ЛЕКАРСТВ

Кабинет министров увеличил ежегодные квоты на поставки по нулевой акцизной ставке 100%-ного этилового спирта, который используется для производства лекарственных средств (в том числе компонентов крови и изготовленных из них препаратов), кроме лекарственных средств в виде бальзамов и эликсиров, на 13,2%, или на 85,855 тыс. дал до 735,052 тыс. дал. Об этом говорится в постановлении Кабмина №652 от 4 сентября. Ранее ежегодные квоты поставок спирта по нулевому акцизу для производства лекарств составляли 649,197 тыс. дал.

Министерство экономического развития и торговли прогнозирует производство этилового спирта 18,4 млн. дал в 2013 г. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

КОНЦЕРН BITEC LIMITED ПЛАНИРУЕТ ОТКРЫТЬ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ В ОДЕССКОЙ ОБЛАСТИ

Биомедицинский инновационно-технологический концерн BITEC Limited планирует открыть в Беляевском районе Одесской области 5 фармацевтических заводов. Об этом говорится в сообщении пресс-службы Одесского областного совета. Проект презентовал на заседании постоянной комиссии облсовета по вопросам межрегионального и международного сотрудничества и инвестиционной деятельности ее председатель Аркадий Губерник.

По его словам, концерн будет создан на базе Одесского национального медицинского университета. В его состав войдет 5 заводов и ряд лабораторий, научных и диагностических центров. Среди них - завод по фракционированию плазмы крови (предполагается производство четырех препаратов, таких как альбумин, иммуноглобулин нормальный для внутривенного введения, фактор свертывания крови человека VIII, фактор свертывания крови человека IX, а также производств "Гемакона" - контейнера сдвоенного однократного применения для заготовки крови и ее компонентов). А также заводы по инновационному производству инсулинов, радиологических и лекарственных препаратов, медицинского оборудования и расходных материалов. Помимо этого планируется создание криобанка стволовых клеток пуповинной крови. "Взаимодействие с компаниями Siemens и Johnson & Johnson Medical Devices даст возможность проведения диагностических и лабораторных исследований без ограничений в таких областях, как кардиология, сердечно-сосудистая хирургия, нейрохирургия, общая хирургия, травматология и ортопедия, спортивная медицина, офтальмология, педиатрия, акушерство и гинекология", - сказано в сообщении пресс-службы.

Начать работы по строительству первого завода планируется в конце 2013 г. - начале 2014 г. Общая стоимость проекта - около \$600 млн. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

АССОЦИАЦИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ДОГОВОРИЛАСЬ
О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С АЗИАТСКИМИ КОЛЛЕГАМИ ПО ЭКСПОРТУ-ИМПОРТУ ФАРМПРОДУКЦИИ

Ассоциация российских фармацевтических производителей (АРФП) подписала соглашения о сотрудничестве с комитетом по международным отношениям Ассоциации фармацевтических производителей Японии, Всекитайской ассоциацией по экспорту-импорту фармацевтической и оздоровительной продукции, а также трехсторонний меморандум с Ассоциацией корейских фармацевтических производителей и Институтом развития индустрии здравоохранения Кореи. Подписание соглашений состоялось в рамках совместных бизнес-миссий АРФП, Министерства экономического развития России и Минпромторга России в страны Восточной Азии.

Целью сотрудничества сторон является содействие развитию торговли и инвестиций стран, созданию высокорентабельных производств, внедрению инновационных технологий, а также реализации государственных программ поддержки фармацевтической промышленности. (Фармацевтический вестник/[Хімія України, СНГ, мира](#))

КУРИРОВАТЬ РАБОТУ ФАРМКЛАСТЕРА ЛЕНОБЛАСТИ И
САНКТ-ПЕТЕРБУРГА БУДЕТ СПЕЦИАЛЬНЫЙ КОНСУЛЬТАЦИОННЫЙ СОВЕТ

Власти двух субъектов РФ формируют кластер медицинской, фармакологической промышленности и радиационных технологий, сообщили в пресс-службе губернатора и правительства Ленобласти. "Инновационный кластер нужен обоим регионам, мы должны скоординировать планы его развития", - отметил вице-губернатор Дмитрий Ялов в ходе обсуждения перспектив развития объединенного пилотного инновационного фармкластера на площадке областного фронт-офиса для сопровождения инвестиционных проектов. Чиновник предложил при разработке документации для развития кластера учитывать перспективы и интересы инновационной сферы двух регионов. Курировать эту работу будет специальный консультативный орган в рамках деятельности координационного совета по социально-экономическому развитию Санкт-Петербурга и Ленобласти. Поддерживает идею создания такого совета на уровне руководства 2 регионов и руководство комитета по промышленной политике и инновациям Санкт-Петербурга. Заместитель главы комитета Инна Шалыто предложила в состав его руководства включить представителей научного сообщества.

В 2012 г. Ленобласть совместно с Санкт-Петербургом вошли в число российских регионов, где создание подобных кластеров будет поддержано финансированием из федерального бюджета. Представленный двумя регионами проект подразумевает создание специализированного кластера, который объединит технологическим циклом предприятия фармацевтической, радиационной сферы и производства медицинских технологий. 6 августа вице-губернатор Ленобласти, председатель комитета экономического развития и инвестиционной деятельности Дмитрий Ялов в ходе визита на предприятия кластера медицинской, фармацевтической промышленности и радиационных технологий "Капитолово" (Всеволожском район) рассказал, что регион готовит заявку на федеральное софинансирование кластерного развития.

На реализацию программы из федеральной казны обещают выделить 1,3 млрд. руб. Эти деньги предназначены для 14 субъектов, принимающих участие в конкурсе. Заявка правительства Ленобласти будет готова к декабрю 2013 г. В том случае, если попытка получить средства будет успешной, в 2014 г. регион может рассчитывать на дальнейшее развитие кластера. Заявка на совместную программу двух регионов готовится по поручению премьера Дмитрия Медведева. Биофармацевтический кластер "Капитолово" был образован в июне 2013 г. группой научно-исследовательских организаций и производственных компаний. Основная деятельность кластера направлена на создание и производство лекарственных средств для лечения и профилактики смертельных заболеваний и тяжелых патологий. (Regnum/Advis/[Хімія України, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ «АСТРАЗЕНЕКА» СТРОИТ ПОЛНЫЙ ЦИКЛ ПРОИЗВОДСТВА ИННОВАЦИОННЫХ ЛЕКАРСТВ

Компания "АстраЗенека" начинает вторую фазу строительства высокотехнологичного завода в индустриальном парке "Ворсина" (Калужская обл.), которая будет включать мощности для производства лекарственных средств по полному циклу. Параллельно с этим будут вестись работы по завершению первой фазы, в рамках которой возводятся упаковочный цех, инженерный корпус и склад. Общий объем инвестиций в строительство завода составит порядка \$187 млн., из них на вторую фазу придется более \$100 млн.

Первоначально пуск строительства мощностей для полного цикла был запланирован на 2014 г., однако динамичное развитие проекта, а также открытость и вовлеченность администрации региона позволили приступить ко второй фазе с опережением графика. Пуск производства твердых лекарственных форм препаратов ожидается в 2016 г., мощность производства по полному циклу составит полмиллиарда таблеток в год. "Решение об ускоренном создании производства полного цикла в Калужской области было для нас естественным шагом, поскольку, во-первых, это обеспечит российским пациентам гарантированный доступ к инновационным препаратам, - комментирует президент "АстраЗенека Россия" Ненад Павлетич. - Во-вторых, оно подтверждает наше стремление к долгосрочному партнерству с правительством Российской Федерации в области создания инновационной фармацевтической отрасли мирового уровня".

Установка и испытание упаковочной линии запланированы на март 2014 г. Выпуск пробной партии ожидается в III квартале 2014 г. Компания планирует выпускать до 25 млн. упаковок препаратов в год. На заводе будет производиться порядка 30 инновационных препаратов "АстраЗенека" для лечения заболеваний в таких областях, как онкология, кардиология, гастроэнтерология, психиатрия и пульмонология. Это практически 80% портфеля компании в России. Ожидается, что на производстве будет работать более 170 сотрудников, которые пройдут обучение в соответствии с международными стандартами.

"АстраЗенека" является международной инновационной биофармацевтической компанией, нацеленной на исследование, развитие и коммерческое использование рецептурных препаратов в таких терапевтических областях, как кардиология, онкология, респираторные заболевания и воспалительные процессы, инфекции и психиатрия. (INFO-Line/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГЕРОФАРМ» В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ОТКРОЕТ ПРОИЗВОДСТВО ИНСУЛИНА В ПОДМОСКОВЬЕ

В начале октября "Герофарм" пустит в Московской области свой первый завод. Предприятие станет первым в РФ производством полного цикла препаратов инсулина. ОАО "Герофарм-Био" будет выпускать генно-инженерные инсулины и аналоги, а также препараты для лечения социально значимых заболеваний - 25 млн. флаконов и 5 млн. картриджей в год. Также на заводе будет осуществляться контрактное производство, доля которого займет не более 20% выпуска продукции. Инвестиции в проект составили 1,5 млрд. руб. Окупить производство в компании надеются примерно за 4 года.

"По нашим оценкам, в перспективе ближайших 5 лет завод будет генерировать до 30% прибыли компании, - сообщает Петр Родионов, генеральный директор группы компаний "Герофарм". - Для нашей компании инсулины - это практически новый бизнес. Мы производим ряд инсулинов (генно-инженерные человеческие), но планируем расширять линейку за счет более современных форм. После окончания срока действия их патентной защиты будем подавать на регистрацию". Постепенно доля биоаналогов достигнет 20-25% в упаковках. За 2-3 года "Герофарм" планирует занять до 30% российского рынка генно-инженерных инсулинов, говорит Родионов. Но компания не собирается останавливаться на российском рынке. "Сейчас идет регистрация препаратов в ряде стран зарубежья", - сообщают в пресс-службе "Герофарма".

Эксперты считают, что теоретически получить такую долю рынка вполне возможно. По данным начальника аналитического отдела инвестиционной компании ЛМС Дмитрия Кумановского, в России около 2,5 млн. диабетиков, из которых 750 тыс. ежедневно применяют инсулин. "Поэтому годовая потребность - около 170 млн. флаконов", - заключает эксперт.

Главный редактор газеты "Фармацевтический вестник" Николай Беспалов очерчивает объемы рынка инсулинов в России в пределах \$280 млн. в оптовых ценах. Помимо "Герофарма", по его словам, есть 2 более или менее активных российских производителя. Это компании "Фарм-стандарт" и "Медсинтез". Совокупно по итогам 2012 г. на них приходится около 6% всех инсулинов, которые потребляются в стране. "Ключевое отличие "Герофарма" в том, что они пока выпускают продукцию из субстанции, закупаяемой за границей", - говорит Н. Беспалов.

Дмитрий Кумановский считает, что в такой ситуации теоретически планы по "захвату" 30% рынка вполне реальны. Николай Беспалов в этом вопросе более категори-

чен: "Однозначно компания не сможет занять 30%-ную долю рынка за 3 года, для этого необходимо поменять российское законодательство в отношении закупки инсулинов. В настоящее время закупка инсулинов проводится по торговым наименованиям, при такой практике шансов у новых производителей практически нет". Эксперт напоминает, что "Фармстандарт" при наличии существенных административных и финансовых возможностей смог занять на рынке инсулинов за 9 лет долю в 4-4,5%. "Это не значит, что ничего нельзя сделать с ситуацией, но это явно не задача трехлетнего периода", - говорит он.

По данным Дмитрия Кумановского, крупнейшие поставщики препаратов на рынке: Novo Nordisk (Дания) - 43,4% рынка, Eli Lilly (США) - 27,6%, Sanofi-Aventis (Франция) - 17,8%. "Их препараты - полностью иностранная разработка из импортных субстанций", - отмечает эксперт.

Экспортные возможности в данном случае выглядят привлекательнее, считает Беспалов. "Герофарм" - один из наиболее активных российских экспортеров, который имеет опыт регистрации и продвижения на зарубежных рынках, - говорит он. Но практически во всех странах СНГ ситуация с рынком инсулинов примерно такая же, как в России: он поделен между парой-тройкой зарубежных производителей. "Кроме того, в отдельных странах СНГ существуют и местные игроки, впрочем, тоже зависящие от поставок зарубежного сырья", - считает эксперт.

По словам Максима Клягина, аналитика УК "Финам Менеджмент", объем российского рынка инсулинов оценивается в \$350 млн. "В секторе сохраняется значительный потенциал роста. Лекарственная обеспеченность остается низкой - регулярно лечение получает около 1 млн. человек", - отмечает он. При этом, по экспертным оценкам, учитываемым невыявленные заболевания, количество больных диабетом в несколько раз превышает официальные данные (3 млн. чел.). "Сектор отличается высоким уровнем консолидации. В связи с этим проекты локализации инновационных проектов в данной сфере являются на сегодняшний день весьма актуальными и востребованными рынком", - считает Максим Клягин.

"При условии изменения порядка закупок и при появлении реально работающей системы предпочтений при госзакупках предприятие может окупиться за 4-5 лет. Но это представляется малореалистичным в краткосрочной перспективе, так что, скорее всего, процесс затянется", - прогнозирует Николай Беспалов. ([kommersant/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ФАРМСТАНДАРТ» ПЛАНИРУЕТ ДО КОНЦА 2013 ГОДА ВЫДЕЛИТЬ БЕЗРЕЦЕПТУРНЫЙ БИЗНЕС В САМОСТОЯТЕЛЬНУЮ КОМПАНИЮ

ОАО "Фармстандарт" рассматривает возможность выделения брендированного безрецептурного бизнеса (OTC) в самостоятельное юридическое лицо - NewCo. Компания ожидает, что процесс будет завершен к концу 2013 г. Об этом говорится в сообщении "Фармстандарта". Внеочередное собрание акционеров (ВОСА) по выделению OTC-бизнеса состоится 27 сентября. В результате предполагаемого выделения компания NewCo будет управлять OTC-бизнесом - контролировать 27 активно развивающихся брендов и присутствовать во всех основных терапевтических категориях на российском рынке. В сообщении отмечается, что за последние несколько лет "Фармстандарт" сильно диверсифицировал свое присутствие на фармацевтическом рынке России, перестав быть компанией, сфокусированной только на производстве безрецептурных препаратов: в 2012 г. 71% общей выручки составили сегменты ТСП, рецептурных препаратов и медицинского оборудования.

Основными стратегическими мотивами для выделения менеджмент компании видит в удобстве управления OTC-бизнесом отдельно и в потенциальном увеличении прибыльности бизнеса в результате данной реорганизации. Листинг NewCo может привлечь дополнительный интерес со стороны инвесторов, в результате чего суммарная стоимость "Фармстандарта" и NewCo может увеличиться. Бизнес OTC будет управляться отдельной командой менеджеров под руководством главы маркетинга и продвижения ОАО "Фармстандарт" Ольги Медниковой.

В 2012 г. выручка бизнеса OTC достигла 12662 млн. руб. и составила 25% от общих продаж компании.

В том случае, если ВОСА примет решение о выделении OTC-бизнеса, акции NewCo будут пропорционально распределены между всеми акционерами на дату регистрации NewCo. Акционеры, проголосовавшие против выделения, будут иметь возможность продать свои акции компании. Держатели глобальных депозитарных расписок (GDR) также будут иметь возможность продать акции компании через The Bank of New York Mellon (BNYM).

"Фармстандарт" предполагает установить цену за 1 обыкновенную акцию на уровне 2,180 руб. В соответствии с российским законодательством, у компании есть обязательства по приобретению акций у акционеров и держателей GDR через BNYM в размере, не превышающем 10% от чистых активов на дату принятия решения о реорганизации (на текущий момент предполагается, что это значение составит около 5 млрд. руб.). Заявки на приобретение акций "Фармстандарта" будут пропорционально перераспределены в том случае, если стоимость всех заявок превысит 10%. В случае принятия положительного решения о выделении OTC-бизнеса и успешной регистрации компании NewCo, она рассмотрит вопрос о программе выпуска GDR, которые будут представлять акции NewCo и распространяться BNYM от лица "Фармстандарта" всем существующим держателям его GDR. NewCo планирует разместить свои акции на Московской бирже. Если компания утвердит программу GDR, то они будут обращаться на внебиржевом рынке.

В состав ОАО "Фармстандарт" входят 8 заводов по производству лекарственных средств, расположенных в Курске, Уфе, Томске, Владимире и Харькове (Украина), а также завод по производству медицинского оборудования в Тюмени. Компания выпускает более 250 наименований лекарств. ([Quote/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ РЫНОК ПО ИТОГАМ 2012 ГОДА

В 2012 г. активно проходила ревизия государственных программ, влияющих на фармацевтический рынок. Был утвержден ряд законодательных актов, которые окажут влияние на развитие рынка в среднесрочной и долгосрочной перспективах (например, "Стратегия лекарственного обеспечения населения РФ до 2025 года" в качестве основной цели ставит повышение доступности качественных, эффективных и безопасных лекарственных препаратов для удовлетворения потребностей населения). Фармацевтический рынок России входит в десятку крупнейших фармрынков мира. По итогам 2012 г. Россия заняла 7 место. Объем фармрынка России в 2012 г. составил 921 млрд. руб. (с НДС) в ценах конечного потребления, что на 12% больше показателя 2011 г. По темпам роста Россия показывает третье значение.

Российский фармацевтический рынок импорто-ориентирован. 76% лекарств в денежном выражении, которые потребляются населением, производятся за рубежом. Поэтому первые места в рейтинге производителей занимают иностранные компании: Sanofiaventis, Novartis. На третьей строчке стоит «Фармстандарт» - единственный российский производитель в ТОП-20 ведущий игроков на фармрынке России.

Развитие дистрибуторского сектора рынка в последние годы происходит по четко заданному вектору - диверсификация бизнеса: все национальные дистрибуторы имеют в рамках управляющей структуры подчиненную аптечную сеть; второе направление, которое активно развивается, - собственное производство. В 2012 г. произошел перелом рынка. «Протек» занял лидирующую строчку с долей 16,5%. "Сенсация" года - 2 место дистрибутора «Катрен». ТОП-3 замыкает дистрибутор «СИА» (лидер прошлых лет). Их совокупная доля в объеме рынка составляет 44%.

Для аптечных сетей 2012 г. прошел под знаком развития новых форматов в рамках сети: дискаунтеры под другим брендом появились у многих игроков рынка. С другой стороны, аптечные сети предлагают аптеки премиального сегмента, магазины и студии косметики и т. д. Также в аптечном сегменте можно говорить о переделе рынка - лидирующую позицию заняла сеть "Ригла", на второе место вышла сеть А5, лидер прошлых лет аптечная сеть 36,6 заняла третью позицию. Их совокупная доля достигает 7,3%. Коммерческий сегмент рынка России в 2012 г. демонстрирует высокие показатели роста (+15%). Объем реализации в коммерческом сегменте составил около 537 млрд. руб. (\$17,3 млрд.). Было реализовано 4,46 млрд. упаковок, что практически совпадает с показателем 2011 г. Сегмент "аптечной парафармацевтики" в 2012 г. полностью не вернулся на докризисный уровень по показателю роста. Емкость данного сегмента составила 149 млрд. руб., что на 14% выше, чем объем в 2011 г. Несмотря на это, аптеки активно развивают это направление в своих продажах - так, товары под собственной торговой маркой выпускаются в первую очередь по нелекарственным позициям. Госсектор в 2012 г. показывает рост на уровне 4%. Это один из самых стабильных сегментов на фармацевтическом рынке, так как его развитие обусловлено бюджетными деньгами. По итогам 2012 г. на закупку лекарств для льготных категорий граждан было потрачено 78,4 млрд. руб. Прирост по отношению к 2011 г. был отрицательным и составил около -7,4%. Емкость сегмента госпитальных закупок составила 157 млрд. руб., это на 11,7% выше показателя 2011 г. В натуральном выражении объем закупленных лекарств составляет около 1,1 млрд. упаковок (+8,3% к 2011 г.). Объем импорта ГЛС в Россию в 2012 г. вырос относительно 2011 г. на 9% и составил \$14,4 млрд.

По прогнозу DSM Group, российский фармацевтический рынок вырастет в 2013 г. на 12% в рублях и превысит 1035 млрд. руб. ([INFOline/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-АВГУСТЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛОСЬ

Объем производства фармацевтической продукции в январе-августе увеличился на 5,2% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., говорится в докладе Росстата. В августе в годовом исчислении производство выросло на 17,9%, в месячном - на 7%. В частности, производство антибиотиков в упаковках в августе уменьшилось на 19,3% в годовом исчислении и составило 8,4 млн. упаковок, во флаконах - на 9% до 26,5 млн. шт. Выпуск препаратов для лечения сердечно-сосудистых заболеваний в упаковках увеличился на 43% до 41,9 млн. уп., аналогичных препаратов в ампулах - сократился на 56,1% до 7,1 млн. шт. Уменьшилось производство препаратов для лечения онкологических заболеваний в упаковках на 17,7% до 889 тыс. уп., а в форме флаконов осталось на уровне 2012 г., 25 тыс. флаконов. Производство болеутоляющих, жаропонижающих и противовоспалительных средств в упаковках выросло на 0,9% до 67,4 млн. шт., ампул с аналогичными препаратами - снизилось на 1% до 28,3 млн. штук. Выпуск препаратов для лечения болезней органов пищеварения и эндокринной системы снизился в упаковках на 14,8% до 30,1 млн. шт., в ампулах - вырос на 1,5% до 9,4 млн. Объем производства препаратов для лечения дисбактериоза в августе сократился на 21,9% до 36,6 млн. доз. Производство препаратов для лечения психоневрологических заболеваний в упаковках уменьшилось на 39% до 6,4 млн. шт., в ампулах - увеличилось на 23,4% до 7 млн. шт.. Производство витаминов в упаковках уменьшилось в августе на 18,1% до 17,6 млн. шт., в ампулах - на 28,1% до 13,5 млн. шт. (Прайм/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

КРУПНЕЙШИЕ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ КОМПАНИИ СМЕЩАЮТ ВНИМАНИЕ В СТОРОНУ РАЗВИВАЮЩИХСЯ РЫНКОВ

В настоящее время рост рынков развитых стран замедлился, а в некоторых из них прослеживается убыль (США и крупнейшие фармрынки стран ЕС). Сегодня драйверами мирового фармрынка являются развивающиеся рынки, которые в ближайшие годы, по прогнозам, продемонстрируют двухзначные темпы прироста. Огромным потенциалом для роста обладают рынки Азиатско-Тихоокеанского региона, стран БРИК (Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика), а также Латинской Америки.

Развивающиеся фармрынки отличаются от развитых не только уровнем насыщения лекарственными средствами, но и национальными и культурными особенностями по сравнению с европейскими странами. Так, потребители в странах с развивающимся фармрынком часто мало осведомлены о тех или иных заболеваниях и о препаратах, которые применяются для их лечения. Уровень образования и профессиональной подготовки врачей в развивающихся странах часто ниже, чем в развитых. Соответственно менее развита инфраструктура для предоставления медицинских услуг по сравнению с европейскими странами и США. Сложности также связаны с государственной регуляторной политикой некоторых стран, направленной на поддержку местной фармацевтической промышленности. Так, в Китае с 2011 г. 4 раза принималось решение о снижении цен на некоторые препараты (последнее - в феврале 2013 г.). А в Индии принято решение о прекращении выдачи лицензий на производство/реализацию лекарственных средств под зарегистрированным патентованным наименованием с целью увеличения объема продаж дженерических небрендируемых препаратов. Замедление темпов роста развитых фармрынков и значительный потенциал, которым обладают развивающиеся рынки, стали причинами смещения внимания фармацевтических компаний в сторону последних. Однако завоевание развивающихся рынков оказалось не таким простым делом для крупнейших мировых фармацевтических компаний (Pfizer, Merck, Bristol-Myers, GlaxoSmithKline, Novartis). По итогам 2012 г. объем продаж крупнейших международных компаний, входящих в состав «Большой Фармы», в странах с развивающимся рынком увеличился на 6% (темпы прироста снизились в 2 раза по сравнению с 2011 г.). Это усугубило разрыв в приросте (growth gap), который начал формироваться в 2011 г., когда темпы развития мирового фармацевтического рынка стали превышать таковые для компаний Большой Фармы. Эффект усилился в 2012 г. в основном за счет истечения сроков патентной защиты многих оригинальных препаратов (так называемого патентного обрыва). По словам аналитиков компании Ernst & Young, к 2015 г. разрыв в приросте составит около \$100 млрд. Чтобы "догнать" мировой фармрынок и устранить образовавшийся разрыв, компании «Большой Фармы» должны будут превзойти свой доход от продаж фармпродукции на эту сумму в течение следующих 2 лет. В связи с этим компании пересмотрели стратегии на развивающихся рынках.

Исторически один из наиболее эффективных инструментов для освоения новых рынков (или увеличения присутствия на рынке) мировыми фармацевтическими компаниями - процесс слияния и поглощения. Завоевание развивающихся рынков не стало исключением. Однако, согласно докладу компании Ernst & Young, в 2006-2012 гг. эффективность этого инструмента для компаний Большой Фармы снизилась на 23%. В дальнейшем управление совместными предприятиями, образовавшимися в результате слияний, прольет свет на то, были ли эти слияния выигрышной стратегией. Тем не менее, в ближайшей перспективе фокус сместится в сторону взаимодействия с локальными компаниями (на основе партнерства). По словам представителя международной химико-фармацевтической компании Merck Serono Дэвида Стерна, партнерские отношения с локальными компаниями позволяют извлечь пользу благодаря их знаниям местных особенностей. Д. Стерн также отметил, что, кроме партнерства увеличению доли компаний на развивающихся фармрынках способствует политика, направленная на усовершенствование знаний врачей и пациентов в этих регионах касательно определенных болезней и их лечения при помощи сайтов и социальных медиа.

Несмотря на многие все еще существующие препятствия, компании «Большой Фармы» продолжают прилагать усилия с целью расширения присутствия на развивающихся рынках. К 2015 г. доля продаж в структуре мировых расходов на лекарственные средства в развивающихся странах, как ожидается, составит 28%. Объем фармрынков США и Европы, вероятно, продолжит сокращаться. (Аптека/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УЧЕНЫЕ РАЗРАБОТАЛИ УНИВЕРСАЛЬНУЮ ВАКЦИНУ ДЛЯ ЛЮБЫХ ШТАММОВ МАЛЯРИИ

Ученые из разных стран обнародовали открытие относительно иммунных Т-клеток, которые исследователи направляли на борьбу против малярии. Лабораторные исследования продемонстрировали влияние вакцины на все виды штаммов малярии, а такими результатами до сих пор не обладало ни одно лекарство. Дело в том, что все штаммы имеют определенные отличия, а вакцины раннего поколения приводили к выработке конкретных антител, борющихся с определенным вирусом. Задача исследователей состояла в том, чтобы заставить Т-клетки убивать малярийного паразита внутри самой клетки крови. Эти клетки распознают не только поверхностные белки, но и внутренние протеины паразита, заставляя иммунитет вырабатывать необходимые в данном конкретном случае антитела. Вакцина имеет простой способ приготовления и низкую себестоимость, что является особенно важным для развивающихся стран, в которых малярия является серьезным бедствием. (medpharmconnect/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ВЕДУЩИЕ ИГРОКИ ФАРМИНДУСТРИИ В 2017 ГОДУ**

Речь пойдет о перспективных компаниях, объем продаж которых в ближайшие 5 лет может вознести их на вершину фарминдустрии.

Согласно прогнозу, составленному FirstWord, в 2017 г. Novartis будет иметь большой отрыв от конкурентов и станет самым коупным фармацевтическим производителем рецептурных препаратов с продажами на уровне \$60 млрд./год. Инновационные лекарственные средства останутся неотъемлемым элементом роста Novartis. Как ожидается, ежегодный рост продаж каждого из этих препаратов составит более \$1 млрд. за 2012-2017 гг. Компания продемонстрировала один из самых высоких уровней продуктивности научно-исследовательских работ за последнее десятилетие, а непрерывная последовательность лончей дает хорошую возможность для стимулирования роста производителя. Генеральный менеджер Джозеф Джименез недавно говорил о концепции расширения портфеля компании за счет продуктов с меньшими объемами продаж, чем таковые блокбастеров. Таким образом, Novartis будет все меньше зависеть от наиболее прибыльных брендов в отличие от конкурентов в течение последующих 5 лет.

Ниже представлен прогноз относительно топ-10 компаний по объему продаж рецептурных препаратов на 2017 г., который отражает зависимость компаний от препаратов-блокбастеров.

Прогноз топ-10 крупнейших компаний по объему продаж рецептурных препаратов на 2017 г., млн. \$

Компания	Продажи в 2012 г.	Продажи за 2017 г.	Абсолютный прирост продаж	Среднегодовой темп роста, %
Novartis	52938	60152	7214	2,6
Sanofi	42132	50981	8849	3,9
Pfizer	51214	48943	-2271	-0,9
Roche	37593	45351	7759	3,8
GSK	33687	40122	6435	3,6
Merck & Co.	40021	38971	-1050	-0,5
Johnson & Johnson	25351	27531	2180	1,7
AstraZeneca	27973	24196	-3777	-2,9
AbbVie	18716	20703	1987	2
Bayer	13890	17296	3406	4,5

Оценивая компании по абсолютному значению увеличения выручки за 2012-2017 гг., Novartis, по прогнозам, - третий по величине развивающийся игрок (+\$7,2 млрд.) после Sanofi и Roche, демонстрирующих более высокие темпы прироста объема продаж (+\$8,8 и +\$7,7 млрд. соответственно).

Препарат для диабетиков Lantus, компании Sanofi позиционируется как самый быстрорастущий продукт в индустрии в 2012 г. По прогнозам аналитиков, он останется главным фактором роста компании до 2017 г., поддерживаемый новыми лончами этой компании, такими как Aubagio и Lemtrada.

Выручка Roche будет увеличиваться, что обусловлено онкологическим портфолио компании, где продукты Perjeta, Avastin Kadcyла выступают в роли ключевых факторов роста.

Обнадеживает то, что лишь для 3 из 10 исследуемых компаний, как ожидается, возможно сокращение чистого годового дохода за 2012-2017 гг. Из них как Merck & Co., так и Pfizer, по прогнозам, должны продемонстрировать увеличение объема продаж к концу данного периода (на начальной стадии прогнозного периода ожидается уменьшение объема продаж обеих американских корпораций за счет усиления конкуренции в сегменте препаратов-дженериков). Таким образом, AstraZeneca стала единственной компанией, прогнозируемые продажи которой в данный период будут демонстрировать устойчивое снижение.

Если рейтинг игроков упорядочить по абсолютному приросту продаж за 2012-2017 гг., то большинство диверсифицированных компаний окажутся на вершине; те же, кто сфокусировался только на рецептурных препаратах, оказываются внизу. Аналитики сходятся во мнении, что выпуск новых инновационных препаратов способствует уменьшению напряженности в отрасли из-за окончания действия существующих патентов, однако это будет происходить постепенно. (Аптека/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА К 2018 ГОДУ

Согласно результатам нового исследования аналитической компании Evaluate Pharma, после того, как в 2012 г. мировой объем продаж рецептурных лекарственных средств сократился на 1,6% в денежном выражении, с 2013 г. он начнет медленно, но стабильно расти и к 2018 г. достигнет \$895 млрд. В Evaluate Pharma отмечают, что ключевыми факторами, которые позитивно повлияют на развитие мирового фармацевтического рынка до 2018 г., станут увеличение количества одобренных препаратов, а также повышение продуктивности научно-исследовательской деятельности и доверия со стороны инвесторов. Фарминдустрия уже пережила пик патентного обвала. В течение ближайших 5 лет срок патентной защиты закончится у препаратов с общим объемом продаж в \$227 млрд., но, по мнению специалистов компании Evaluate Pharma, фармацевтические компании потеряют \$110 млрд. Причиной этому станет увеличение объема рынка биологических лекарственных средств. Прогнозируется, что к 2018 г. 50% из 100 ключевых препаратов будут составлять биологические, поскольку они менее подвержены конкуренции со стороны дженериков.

По данным исследования Evaluate Pharma, к 2018 г. швейцарская фармацевтическая компания Novartis может стать мировым лидером по объему продаж рецептурных лекарственных средств в денежном выражении, опередив американскую компанию Pfizer. Лидером среди мировых производителей дженерических препаратов останется израильская компания Teva. Прогнозируется, что объем продаж орфанных лекарственных средств в 2018 г. достигнет \$127 млрд., они составят 16% общего мирового рынка рецептурных препаратов. Расходы на научно-исследовательскую деятельность к 2018 г. достигнут \$149 млрд. при ежегодном среднем темпе роста 1,4% в 2012-2018 гг.

Пальму первенства по объемам продаж в мире в денежном выражении, по мнению специалистов Evaluate Pharma, одержит препарат Humira(r) (адалимумаб) компании AbbVie. В 2018 г. кандидат в препараты софосбувир (sofosbuvir) компании Gilead - пероральный нуклеотидный ингибитор полимеразы вируса гепатита С - может стать самым ценным R&D-продуктом в фарминдустрии. (Аптека/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ВЕДУЩИЕ КОНЦЕРНЫ ИНВЕСТИРУЮТ В НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

Ведущие концерны Европы намерены в ближайшие 7 лет инвестировать в исследования по наиболее перспективным направлениям науки EUR22 млрд. Осуществляться они будут в форме частно-государственного партнерства в рамках 5 крупных проектов. Европейский бизнес гарантировал Еврокомиссии выделение в 2014-2020 гг. на осуществление данных проектов EUR10 млрд. Из средств ЕС, предназначенных на научные исследования, и бюджетов стран - членов союза на эти цели будет предоставлено соответственно EUR8 млрд. и EUR4 млрд., рассказала еврокомиссар по исследованиям, инновациям и науке Майри Геогейн-Куинн из Ирландии.

"Взаимодействие государства и бизнеса даст возможность решить проблемы, с которыми они по отдельности справиться не в состоянии", - пояснила еврокомиссар. Частно-государственное партнерство планируется применить в ходе исследований по 5 основным направлениям: лекарства, авиация, промышленные отрасли на базе биотехнологий, топливные элементы и водород, а также электроника. В частности, предполагается инвестировать в развитие технологии производства топливных элементов для создания более экологичных автомобилей и самолетов, а также нового поколения антибиотиков. По словам Майри Геогейн-Куинн, выбор направлений для проведения исследований проводился с учетом их значения для жителей Европы в целом, а также в свете перспективы развития европейского рынка труда. "Поскольку исследования в этих областях предполагают долгосрочные и весьма крупные инвестиционные издержки, то конечный экономический эффект оставался для ряда концернов неясным. Поэтому мы инвестируем средства из госбюджетов и приглашаем частные компании к сотрудничеству, - отметила Геогейн-Куинн. - Предприятия осознают необходимость не упускать инновации из поля зрения. Европа в этом плане пока отстает от некоторых крупных экономик, ей необходимо повысить эффективность своих научных исследований".

Со стороны крупного бизнеса согласие на участие в проектах дали концерны Daimler, Siemens, Infineon, EADS, Thales, Philips и GlaxoSmithKline. (РБК daily/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

КОМПАНИЯ ZYDUS CADILLA РАЗРАБОТАЛА ОРИГИНАЛЬНЫЙ ПРЕПАРАТ ОТ ДИАБЕТА

Фармацевтические компании Индии на протяжении десятилетий славились в качестве производителей и поставщиков недорогих дженериков. Но недавние разработки индийской компании Zydus Cadilla, по мнению представителей отрасли, открывают новую эру, связанную с производством оригинальных препаратов. Компания выпустила лекарство от диабета Lipaglyn, продажи которого могут принести до \$1 млрд.

Разработку препарата Zydus Cadilla начала в 2001 г., потратив на него в общей сложности \$450 млн. (годовая выручка компании составляет \$1 млрд.). Lipaglyn, который контролирует уровень сахара в крови и холестерина, был одобрен местным регулятором и через несколько месяцев поступит в продажу. По данным исследования McKinsey, в Индии проживает самое большое число больных диабетом, при этом к 2015 г. их доля вырастет до 3,7% (46 млн. человек). Zydus Cadilla намерена распространять лекарство по всему миру. Чтобы проникнуть на самые крупные рынки вроде США и Японии, руководству потребуется около 5 лет и \$150 млн. на дополнительные клинические расходы, чтобы удовлетворить требования западных регуляторов. Zydus Cadilla надеется, что мировые продажи лекарства составят \$1 млрд. "На протяжении долгих лет Индия получала выгоду за счет научно-исследовательских работ, которые проводились в других странах. Теперь пришла пора отдать что-то взамен", - цитирует The Financial Times председателя совета директоров Zydus Cadilla Панкаджа Пателя. Индия закупает в год лекарств на \$13 млрд. (для сравнения: США - на \$400 млрд.), при этом 90% местных продаж приходится на дженерики. На ту же сумму страна осуществляет экспорт дженериков, 40% которых идет в США и ЕС.

Эксперты отрасли говорят, что Lipaglyn откроет новую эру для индийских фармацевтических компаний, которые начнут производить собственные оригинальные препараты. "До сих пор нас воспринимали как индустрию производства копий. Сейчас мы уходим от этого, создавая также оригинальные продукты", - сказал генсекретарь Indian Pharmaceutical Alliance Ди Джи Шах.

В последние годы местные корпорации активно вкладывают в исследования и разработку лекарств, занимаясь этим как самостоятельно, так и совместно с западными партнерами. Так, Glenmark в 2012 г. направила 8,2% (\$1 млрд.) на научные исследования. Кроме того, компания заключила лицензионные сделки с французской Sanofi и американской Forest Laboratories на разработку запатентованных индийской корпорацией веществ. Индийская Sun Pharma учредила научно-исследовательский центр в 2007 г., сейчас у нее в разработке находится несколько лекарств. Местная Biscoon совместно с американской Bristol-Myers Squibb разрабатывает оральный инсулин, который потенциально может заменить бодным диабетом инъекции инсулина.

Единственное, что может помешать индийским компаниям в расширении бизнеса, - их пошатнувшийся имидж в связи с делом местной фармацевтической Ranbaxy. В мае она признала себя виновной в фальсификации лекарств для США и согласилась выплатить штраф в \$500 млн. После этого случая британский и американский регуляторы заставили отозвать и приостановить импорт лекарств индийской Wockhardt. "На кону наша репутация. Сейчас все регуляторы - будь то в ЕС, США или Австралии - будут под микроскопом изучать индийские компании. Следующие год-два будут критичными, пока они не удостоверятся, что случай с Ranbaxy единичный, это не повсеместная практика", - прогнозирует Шах. (rbcdaily/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Химия Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая БЕСПЛАТНАЯ реклама. Попробуйте!

СНГ

ИТОГИ КОНКУРСА ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОСМЕТИКИ BASF CARE CREATIONS AWARDS 2013

Выявить актуальные тренды, инновационные и нестандартные подходы к производству косметической продукции, повысить информированность потребителей о современных и безопасных разработках, стимулировать развитие рынка косметики России и стран СНГ - такие цели ставил перед собой концерн BASF в рамках учрежденного им конкурса BASF Care Creations Awards. Инновационные рецептуры и ингредиенты, ухаживающую текстуру, внешний вид и другие свойства косметических средств оценивали специалисты мировых научных институтов BASF и российские потребители.

Ценные призы и высокое признание международных экспертов получили 18 лучших производителей. Конкурс BASF Care Creations Awards 2013 стал одним из самых ожидаемых событий для профессионалов косметической отрасли. За два месяца на оценку жюри было представлено в общей сложности свыше 30 заявок от ведущих производителей косметических продуктов России и стран СНГ. Тестирование образцов осуществляла команда жюри, насчитывающая более 20 экспертов из Германии, Франции, Испании и России, а также непосредственные потребители продукции.

Для потребительского голосования все образцы, участвующие в конкурсе, были представлены в одинаковой упаковке без опознавательных маркировок. Оценочная экспертиза осуществлялась согласно специально разработанной системе параметров, в числе которых были заявлены: внешний вид продукта, использование современных ингредиентов, инновационность структуры, ощущения ухода после нанесения, впитываемость, липкость, величина пика (специфический параметр, позволяющий оценить структуру крема), соответствие заявленным свойствам, количество и качество пены и др. Три образца, набравшие максимальный бал согласно данным параметрам, занимали призовые места в следующих восьми номинациях: "Лучшая текстура косметического средства по уходу за кожей"; "Лучшая текстура пенно-моющего косметического средства"; Специальная номинация для технологов предприятий "Формула Инновации"; Специальная номинация для студентов ВУЗов "Шаг в профессию"; "Лучший маркетинговый подход к продвижению продукта"; "Инновационный ингредиент BASF в рецептуре"; "Лучшая упаковка по версии потребителей"; "В ногу со временем".

В номинации "Лучшая текстура косметического средства для ухода за кожей" победителем стал интенсивный увлажняющий крем Excellence российского ООО "Мирани" - первой российской компании, которая выпускает профессиональные средства премиум-класса для ухода за кожей. Члены жюри единогласно отметили легкую шелковистую текстуру крема, его инновационный состав и превосходную сенсорику. Второе место заняла ультра-эффективная сыворотка молодости 56+ "Idilica" торговой марки "Черный жемчуг" концерна "Калина". Третье место было присвоено крем-гелю для проблемной кожи "Анти-Акне" торговой марки "До и После" ЗАО "ТВИНС Тэк".

В номинации "Лучшая текстура пеномоющего средства" первый приз получил детский шампунь для мытья волос от ОАО "Невская косметика", отмеченный за высокий уровень потребительских характеристик - таких как внешний вид, пенообразование, деликатное очищение, а также за использование современных мягких ПАВ в качестве основы продукта. Второе место занял увлажняющий шампунь для сухих и ломких волос торговой марки "КОРА" производства ООО "Фитопром". Третье место было присвоено маслу для душа с мягкой пеной серии "Фармацевтическая фабрика НПО "Эльфа" от ООО "Эльфа-лаборатория".

Для участия в номинации "Формула инновации" технологам необходимо было разработать рецептуру косметического средства с использованием перламутровых пигментов концерна BASF торговых марок Timica (r) и Chione(r). Организаторы не ограничивали фантазию технологов и не устанавливали строгих рамок для разработки продуктов. Награды в данной номинации получили технологи из СП ООО "Белита", ООО "Эльфа-лаборатория", ООО "Русская косметика", ЗАО "РеалКосметикс", ОАО "Аванта" и ЗАО ПКФ "ИнтерГРИМ".

Победителем в номинации "Лучший маркетинговый подход к продвижению продукта" стал дневной фито-крем для лица 60+ торговой марки "Чистая линия" концерна "Калина". Второй приз получило ООО "Мирани" с Cell Renewal Instant Hydrating Mask торговой марки "Excellance". Третье место занял увлажняющий крем для лица серии Dr . Sante Milk Protein от ООО "Эльфа-лаборатория".

Следующие награды вручались в номинации "Лучшая упаковка по версии потребителей". Организаторы конкурса опросили более 100 человек, не являющихся профессионалами в косметической отрасли. По результатам голосования были награждены ЗАО "Скинкеа" за регенерирующий интенсивно увлажняющий крем для лица и рук ORENOSKIN (r) SOFT , ООО "Мирани" с Cell Renewal Instant Hydrating Mask торговой марки Excellance , ООО "Эльфа-лаборатория" с увлажняющим кремом для лица Dr . Sante Milk Protein и УИ ТОВ СП "Вельта-Косметик" с восстанавливающей маской для рук торговой марки "Ручки-Ножки" серии "Cotton Bloom".

В рамках номинации "Инновационный ингредиент BASF в рецептуре" награды получили ОАО "Аванта" за использование мягкого ПАВ с комплексом уникальных свойств Plantapon (r) LC 7; ООО "Аделейд" за внедрение в рецептуры перламутровых пигментов торговой марки Chroma - Lite (r); ЗАО "Витекс" за использование высокоэффективного загустителя Arlypon (r) TT; ЗАО "ДЭНАС МС" за использование эмульгатора растительного происхождения Eumulgin (r) VL 75; ООО "Мирани" за использование универсального эмульгатора Eumulgin (r) Prisma и ООО "Эльфа-лаборатория" за использование ноу-хау концерна BASF - технологии SWOPTM , позволяющей совместить преимущества прямых и обратных эмульсий.

Стремясь отметить компании, которые следуют самым актуальным тенденциям на косметическом рынке, концерн BASF учредил номинацию "В ногу со временем". В последнее время, помимо "зеленого бума", все большую популярность на рынке набирают так называемые Spa - линейки продуктов, высокоактивные сыворотки с различной текстурой, многофункциональные средства, а также масла по уходу за телом, лицом и волосами. Российские производители косметики стремятся не отставать от европейских конкурентов и делают это весьма успешно. Так, в категории "Натуральный подход" номинации "В ногу со временем" выиграл дневной фито-крем для лица 60+ торговой марки "Чистая линия" концерна "Калина", в категории "Spa в косметике" победили продукты ЗАО "ДЭНАС МС" сыворотка-гель с фруктовыми кислотами, торговой марки "Карлов Дар" и крем для ног с минералами морской розовой соли и бета-каротином торговой марки "Вестфалика медицина" ООО "Обувь России".

В категории "Премиум-шик" приз выиграла сыворотка увлажняющая с икорным золем осетровых рыб ЗАО "Мирра-М", а в категории "Идеальный макияж" - один из первых BB -кремов российского производства - "Совершенная кожа" от ООО "Аделейд".

Особое внимание было уделено студентам и выпускникам ВУЗов, которым была предоставлена возможность окунуться в мир новых открытий и разработок, увидеть будущую профессию изнутри. Для участия в номинации "Шаг в профессию" студентам было необходимо разработать рецептуру пенно-моющего средства согласно техническому заданию организаторов. Победителями в данной номинации стали Труфанова Мария и Дремук Алена, студентки факультета химико-фармацевтических техно-логий

и биомедицинских препаратов Российского химико-технологического университета им. Д. И. Менделеева.

Творческий подход и стремление к успеху - залог развития как концерна BASF, так и его партнеров. Международные эксперты и специалисты BASF убеждены, что конкурс BASF Care Creations Awards послужит стимулом для производителей косметики на рынке России и стран СНГ к созданию инновационных решений и разработке современных концепций. (advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

КОМПАНИЯ WELEDA ВЫПУСТИЛА НА РЫНОК РАЗГЛАЖИВАЮЩУЮ МАСКУ С МАСЛОМ РОЗЫ МОСКЕТА

На российский рынок выходит новый продукт - разглаживающая маска с маслом розы москета. Средство дополнит розовую серию Weleda. К 30 годам защитные механизмы кожи начинают постепенно слабеть и нуждаются в дополнительной поддержке. Снижается способность к сохранению влаги, кожа не может быстро восстанавливаться. Розовая серия Weleda активизирует процессы регенерации кожи. Благодаря маслу семян розы москета первые морщинки разглаживаются, возвращаются естественные эластичность и упругость кожи. Другой "розовый" элемент этой серии Weleda - эфирное масло дамасской розы, оно придает изысканный терпкий аромат. Для Weleda роза москета выращивается в биодинамических хозяйствах на склонах чилийский гор. Семена розы москета - природный источник ненасыщенных жирных кислот. Дамасская роза выращивается биодинамическим способом в турецких горах Таурус. Разглаживающая маска с маслом розы москета наносится на 15-20 мин. Она обеспечит интенсивный уход за уставшей, испытывающей стресс кожей. Оживляющее масло семян розы москета и вытяжка из свежей мальвы поддерживают регенерирующие процессы липидного слоя кожи и прекрасно увлажняют. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

БРЭНД VALENTINO ВЫПУСКАЕТ «ЧЕРНЫЙ» АРОМАТ, ВДОХНОВЛЕННЫЙ ВОСТОКОМ

Брэнд Valentino выпускает "черный" аромат, вдохновленный богатством Востока - Valentino Valentina Oud Assoluto. Это более насыщенный, зрелый и соблазнительный запах, чем все его предшественники. Valentina Oud Assoluto сочетает тонкость цветов апельсина и пряные нюансы кардамона, а также соблазнительную розу и ноты натуральной кожи. Верхние ноты: цветы апельсина, кардамон. Сердце: древесные ноты уда, болгарская роза, кожа. База: шафран, мягкая ваниль, сухая древесина. Флакон украшен черным кожаным цветком. Аромат вобрал в себя итальянские традиции и теплоту Востока. Это четвертая версия "Валентины", до этого поклонникам брэнда полюбили светлые ароматы Valentina, Valentina Assoluto, Valentina Acqua Floreale. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД JIL SANDER ГОТОВИТ НОВИНКУ - АРОМАТ ДЛЯ МУЖЧИН ULTRASSENSE

В конце сентября выходит новинка от БРЭНДА Jil Sander - аромат для мужчин Ultrasense. Этот запах создан для уверенных и сдержанных в общении мужчин, обладающих внутренней силой и интуицией. Аромат элегантный и свежий, с острыми акцентами. Он открывается свежестью бергамота, черного перца и ягод из Мадагаскара. Сердце раскрывается в типичных мужских нотах шалфея и смолы пихты, базовая нота в виде белого мускуса придает аромату мягкость и сдержанную сексуальность. Аромат выйдет в виде туалетной воды. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОСЕНЬЮ 2013 ГОДА БРЭНД TRUSSARDI ВЫПУСТИТ АРОМАТ ДЛЯ ЖЕНЩИН MY NAME

Осенью Trussardi выпустит цветочный аромат для женщин My Name ("Мое имя"). Ему предшествовал мужской аромат My Land ("Моя земля", 2012 г.). Оба аромата созданы под вдохновением от итальянского образа жизни, в особенности, Милана. Создатель аромата Trussardi My Name - парфюмер из Грасса, ученик парфюмерной школы духов Givaudan Орельян Гишар. Ноты аромата - фиалка, гелиотроп, сирень, цветков Арум, мускус, амброксан, ваниль. Целевая аудитория парфума - женщины от 25 до 45 лет. Trussardi My Name будет выпущен во флаконах объемом 30, 50 и 100 мл, концентрация - Eau de Parfum. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

ЛИНИЯ АРОМАТОВ GIVENCHY PLAY ПОПОЛНИЛАСЬ НОВЫМ ЖЕНСКИМ ИЗДАНИЕМ

Линия ароматов Givenchy Play пополнилась новым женским изданием - в сентябре выходит туалетная вода в белом стильном флаконе. Аромат - воплощение жизнерадостности. Это более яркая и игривая версия, чем оригинал. Композиция сочетает цветочные и фруктовые ноты, оставляющие древесный шлейф. В числе основных цветочных нот запаха - пудровый белый ирис и цветков солодки. В базовых нотах главенствует мускус. Givenchy Play For Her Eau de Toilette выходит во флаконах 50 и 75 мл, похожих на стильный гаджет. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРЭНД LANCOME АНОНСИРОВАЛ НОВЫЕ ВЕРСИИ АРОМАТА TRESOR

Брэнд Lancome выпустит два новых фланкера своего классического аромата 1990 г. Tresor: Tresor Absolu de Parfum и Tresor Eau de Parfum Lumineuse. Эти ароматы созданы в честь 22 годовщины Tresor. Ноты аромата Tresor Eau de Parfum Lumineuse - лепестки дамасской розы, листья фиалки, фиалковое пралине, красные фрукты, черная смородина, абсолют ванили, мускус, шоколад и древесина кашмеран. Tresor Absolu de Parfum - более яркая и экстравагантная версия с нотами дамасской розы, розы центифолия, жасмина, амбры, пачули и бензоина. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТУШЬ BE LONG MASCARA ОТ БРЭНДА CLARINS СТИМУЛИРУЕТ ЕСТЕСТВЕННЫЙ РОСТ РЕСНИЦ

Осенью брэнд Clarins представит новинку - удлиняющую тушь Be Long Mascara, стимулирующую естественный рост ресниц. После 4 недель использования естественная длина ресниц увеличивается на 1,1 мм. Входящие в состав туши карнаубский воск и пленкообразующие полимеры плотно обволакивают ресницы, обеспечивая им моментальное удлинение и изгиб. Революционная щеточка в форме турбины обеспечивает эффект удлинения - ресницы тщательно прокрашиваются от корней до кончиков. Маленькие зубчики на верхушке - для легкого нанесения туши даже на самые маленькие реснички в уголках глаз. Угол наклона обеспечит идеальное нанесение без комочков и склеивания. Тушь будет представлена в 2 оттенках: черный и коричневый. При этом коричневый оттенок будет выпущен лимитированным тиражом. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**ФОНД ГОСИМУЩЕСТВА ОТЛОЖИЛ ПРИВАТИЗАЦИЮ ПАО «СУМЫХИМПРОМ» НА ОКТЯБРЬ 2013 ГОДА**

Фонд государственного имущества перенес срок объявления конкурса по продаже 92,75% "Сумыхимпрома" с июля на октябрь. Об этом говорится в приказе ФГИУ от 29 августа, обнародованном на его официальном сайте.

В соответствии с утвержденным приказом ФГИУ от 12 июня единым план-графиком продажи в 2013 г. объектов групп В, Г, в июле планировалось объявить приватизационный конкурс по продаже 92,75% акций "Сумыхимпрома". (Укрруд-пром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФИНАНСЫ. ЦЕНЫ. ПОШЛИНЫ**УКРАИНА****ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В АВГУСТЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ**

Цены производителей промышленной продукции в августе выросли на 1,2% после падения на 2,9% в июле и на 2,7% в июне. Как сообщила Государственная служба статистики, в целом с начала года цены производителей промпродукции в стране выросли на 1,9%, но в годовом измерении они снизились на 0,9%. Цены на продукцию добывающей промышленности и разработки карьеров в августе по сравнению с июлем выросли на 0,1%. Продукция предприятий перерабатывающей промышленности возросла в цене на 0,1%. В частности, в производстве продуктов нефтепереработки подорожание составило 1,2%, фармацевтических продуктов и препаратов - 0,6%, на 1,0-0,1%, снизились цены в производстве кокса и коксoproductов, химической продукции. (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**МИНИСТЕРСТВО ДОХОДОВ И СБОРОВ ПРЕДЛАГАЕТ
ВВЕСТИ ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ НАЛОГ НА ТОВАРЫ ХИМПРОМЫШЛЕННОСТИ**

Министерство доходов и сборов предлагает ввести экологический налог на товары в аэрозольной упаковке для средств бытовой химии, люминесцентные лампы, для полимерных материалов, пластмасс, каучука, резины и изделий из них. Соответствующая инициатива Миндоходов содержится в законопроекте "О внесении изменений в Налоговый кодекс Украины относительно реформирования фиксированного сельскохозяйственного налога, расширение круга налоговых агентов экологического налога, определения плательщиками сбора за специальное использование воды первичных водопользователей и определения некоторых элементов сбора в виде целевой надбавки к цене за природный газ", обнародованного на официальном веб-сайте министерства.

Налог на товары в аэрозольной упаковке предложено рассчитывать по ставке 1% таможенной стоимости для импортирующихся товаров, или 1% розничной стоимости украинских товаров для каждой единицы упаковки. Кроме того, предложено определить ставку налога за сбросы загрязняющих веществ в водные объекты для средств бытовой химии в 1% таможенной стоимости (стоимости реализации) каждого средства. Исключением являются бесфосфатные стиральные порошки или жидкости, для которых применяется ставка налога в 0,1% таможенной стоимости (для импортируемых) или стоимости реализации (для товаров, происхождением из Украины) для каждого средства.

Согласно документу, налог удерживается и уплачивается в бюджет налоговыми агентами при введении товара в обращение. К налоговым агентам относятся субъекты хозяйствования, в том числе участники договоров простого общества, которые имеют право действовать от имени всех участников такого общества, осуществляют: торговлю на таможенной территории Украины товаром в аэрозольной упаковке собственного производства и/или передают заказчику, кроме товаров, вывезенных в таможенном режиме экспорта; ввоз товара в аэрозольной упаковке на таможенную территорию Украины, кроме ввоза в таможенном режиме транзита. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН**ИМПОРТ РЯДА НЕФТЕПРОДУКТОВ С 2014 ГОДА БУДЕТ
ОСВОБОЖДЕН ОТ НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ**

Импорт в Азербайджан нефтяного кокса, нефтяного битума, а также остаточных продуктов нефти, нефтепереработки и битумсодержащих минералов будет освобожден от уплаты налога на добавленную стоимость (НДС). Решение о включении этих продуктов в список товаров, освобожденных от НДС, было принято Кабинетом министров АР 5 июля. Решение Кабмина было принято с учетом согласованного предложения SOCAR (Госнефтекомпания Азербайджана), министерств финансов, экономического развития, по налогам и юстиции и Государственного таможенного комитета. Решение вступает в силу с 1 января 2014 г. Ставка НДС составляет 18%. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ПОШЛИНА НА ЭКСПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ С 1 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ВЫРАСТЕТ**

Экспортная пошлина на нефть в РФ с 1 октября может вырасти на \$15,7 до \$416,4/т, следует из средней цены мониторинга и формулы расчета экспортной пошлины согласно режиму налогообложения нефтяной отрасли "60-66". В сентябре экспортная пошлина на нефть составляет \$400,7/т. Как сообщил эксперт Минфина РФ Александр Сакович, средняя цена мониторинга с 15 августа по 14 сентября составила \$113,41524/барр., или \$827,9/т. Правительство, скорее всего, установит пошлину на уровне \$416,4/т, исходя из расчета пошлины на основе коэффициента 0,6. Льготная ставка на нефть Восточной Сибири, Каспийских месторождений и Приразломного месторождения составит с 1 октября \$208,3 против действующей ставки в \$196,5/т. Пошлина на сверхвязкую нефть (ставка 10% от пошлины на нефть) с 1 октября составит \$41,6 против \$40/т, действующей с 1 сентября.

Пошлина на светлые и темные нефтепродукты, которая с 1 октября 2011 г. унифицирована на уровне 66% от пошлины на нефть, составит \$274,8/т. С 1 сентября она установлена на уровне \$264,4/т. Пошлина на экспорт бензина, исходя из коэффициента 0,9, с 1 октября будет повышена до \$374,7/т с \$360,6/т в сентябре. Пошлина на сжиженный газ в октябре повысится до \$121,3/т, в сентябре она находится на уровне \$75,5/т. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ПОЛИМЕРЫ В КАБЕЛЬНОЙ ИНДУСТРИИ»

Отсутствие понимания между поставщиками полимерных материалов и кабельными заводами ведет в тупик. Качество российского кабеля не соответствует международному уровню, следовательно, начинают теряться рынки. Развитию отрасли препятствуют техническое оснащение предприятий, которое затрудняет использование инновационных материалов, несовершенство нормативных документов и устаревшая модель ведения бизнеса

Международную конференцию "Полимеры в кабельной индустрии" организовала компания Inventra, входящая в структуру группы CREON. Глава группы Фарес Кильзие отметил, что в России пластикаты будут постепенно терять позиции в кабельной индустрии. Инициатором ввода на рынок других полимерных материалов, скорее всего, станут иностранные компании, у которых есть подобный опыт. Однако реалии местного рынка диктуют свои законы. Наиболее востребованной остается продукция с наименьшей себестоимостью, несмотря на ее весьма сомнительное качество. Как перевернуть рынок в сторону товаров, отвечающих международным стандартам экологической безопасности, при этом сохранив на плаву большее количество игроков отрасли, стало основной темой обсуждения конференции. Генеральный директор Inventra Анна Даутова отметила, что пластикат используется как традиционный изоляционный материал, но в то же время полиэтилен демонстрирует положительную динамику в кабельной индустрии России.

Подробные статистические данные по отрасли были представлены генеральным директором маркетингового агентства "Нужные люди" Оксаной Шашковой. С 2006 г. по 2011 г. средний темп прироста мирового рынка кабельно-проводниковой продукции составил 7,4%, при этом рост рынка КПП с металлической жилой немного превысил 7%, волоконно-оптический кабель демонстрировал прирост около 15,5%. Основной страной-производителем оставался Китай. На рынках Европы и США наблюдалась стагнация. По оценкам агентства, развитые страны идут по пути ограничения применения ПВХ-пластиков в кабельной индустрии в связи с неэкологичностью этого материала и работают над созданием новых решений в целях выполнения требований технических норм. Результат - потребление ПВХ-пластиков не снижается, но и популярность полиолефиновых композиций в мире растет. Емкость российского рынка кабельно-проводниковой продукции в 2012г. выросла более чем на 6% относительно уровня 2011 г. и составила около 4,7 млн. км, при этом на долю российского производства пришлось порядка 84,1%, остальное - импорт, объем которого вырос на 19%. Экспорт сократился на 15%, его доля не превысила 1,5%. Около половины продукции российского производства приходилось на кабели и провода энергетического назначения. Зарубежным компаниям сложно войти на данный рынок из-за ценовой конкуренции: российские товары выигрывают по цене, при этом зачастую проигрывают в качестве, на рынке присутствует значительное количество контрафактной продукции. Тем не менее, импорт составил порядка 6%, что приблизительно на 29% выше показателя 2011 г. Кабели и провода для транспорта - растущий сегмент рынка как по объемам внутреннего производства, так и по импорту. Спрос в данном секторе вырос на 31%; доля импорта превысила 18%; объем экспорта сократился с 4,3% до 2,5% в 2012 г. Единственный сегмент, который по итогам 2012 г. показал отрицательную динамику, в первую очередь из-за снижения объемов роста волоконно-оптических кабелей, это кабели и провода телекоммуникационного назначения. Провода для электрооборудования демонстрировали общий рост примерно в 21%, при этом доля экспорта была ниже 2,5%, а импорт достиг почти 28%. Емкость российского рынка основных полимеров для кабельной индустрии составила

порядка 263,2 тыс. т по итогам 2012 г. Основным изоляционным материалом оставался ПВХ (68%). По данным Росстата, объем российского ПВХ достиг 160 тыс. т, что почти на 6% выше уровня 2011 г. Шашкова подчеркнула, что, по оценкам экспертов, объем российского производства ПВХ кабельного назначения достиг 200-210 тыс. т и на рынке наблюдался спад. Чем объясняется такая разница в цифрах, остается вопросом. Поставщиками ПВХ-пластиката выступают 23 иностранных и 15 российских компаний, основными являются "ВХЗ", "Капролактан", "Каустик", "Башпласт" и "Проминвест Пластик". Общий объем рынка полиэтилена для кабельной промышленности по итогам 2012 г. оценивался в 75 тыс. т, из них порядка 75% приходилось на несшиваемые композиции в основном импортного производства, в частности Borealis, "Полимир" (Беларусь), "Проминвест Пластик" (Украина), Hanwha Chemical, Dow, LA.M.Plant, Ineos, Condor Compounds и др. Объем силанольно-сшиваемого полиэтилена составил примерно 19,8 тыс. т, из них российского производства - 7,1 тыс. т, что более чем в 3 раза выше уровня 2011 г. Рынок пероксидно-сшиваемых композиций оценивался почти в 12 тыс. т, при этом российское производство было пущено в конце 2011 г. и по итогам 2012 г. составило 679,5 т. Подводя итог, Шашкова выразила мнение, что цена товара является определяющим фактором для российского потребителя, именно это провоцирует рост производства ПВХ-пластиков низкого качества и ограничивает темпы выпуска полиолефиновых изоляционных материалов, которые отличаются более высокой себестоимостью.

С данным утверждением не согласилась начальник технического отдела "Беларускабеля" Нина Семененко. По ее словам, каждый новый материал разрабатывается с целью получения большей прибыли, поэтому в нем и используются инновационные материалы: "Если новое изделие будет необходимо потребителю, цена отойдет на второй план". Евгений Скворцович, эксперт НТЦ "Томскнефтехим", добавил, что ограничения использования полиолефинов в первую очередь связаны с техническими возможностями производителей. В защиту российской индустрии ПВХ-пластиков выступил Виктор Николаев, генеральный директор "НикПВХ". Кабельная промышленность активно работает над внедрением новых модифицированных пластиков с повышенной пожарной безопасностью, которая может быть достигнута за счет таких антипиренов, как $Mg(OH)_2$, $Al(OH)_3$, ZnO , так как трехокись сурьмы (Sb_2O_3) запрещена к применению. На Западе используются молибденсодержащие антипирены. В частности, их производством занимаются "Владимирский химический завод", "Проминвест Пластик", "Вестпласт", "Башпласт", "Биохимпласт". По мнению эксперта, в ближайшие годы пластикаты НГП и ПП будут заменены. По стоимости модифицированный ПВХ в любом случае будет доступнее, чем безгалогенные полиолефины. По мнению начальника отдела программно-целевого развития ОКБ КП Ольги Ковалевой, рынок ПВХ находится в плену собственных заблуждений. Дешевый материал давно не востребован - потребители ждут качества. "То, что производители работают без прибыли, звучит неправдоподобно - некоторые заводы сознательно занижают цены", - заявила Ковалева.

Российский рынок кабельных композиций представлен, главным образом, РЕХ-А, РЕХ-В и несшиваемым ПЭ. По

словам Евгения Сковорцовича, за 2012 г. объемы потребления РЕХ-В выросли на 73%, РЕХ-А - на 56%, несшиваемого ПЭ - на 20%. Основными производителями оставались "Казаньоргсинтез" (41%), "Томскнефтехим" (33%) и "Уфаоргсинтез" (26%). Снижение объемов выпуска ПЭ на "ТНХ" с 7 тыс. т в 2010 до 5,7 тыс. т в 2012 г. было вызвано низкой технологичностью кабельной композиции. Так, при переработке кабельной марки 153-10К производительность экструзионной линии снижалась на 10-15% относительно производительности на импортном сырье. С маркой 153-10К подобное снижение достигало 20-30%. При экструдировании появлялись шероховатости на поверхности изделия - так называемый эффект "акульей кожи". Благодаря замене системы стабилизации и использованию процессинговой добавки эти проблемы предприятию удалось решить. Таким образом, кабельные марки 153-01К и 153-10К в настоящее время показывают хорошую скорость переработки, что позволяет увеличить объемы готовой кабельной продукции за единицу времени. При этом основные физико-механические и электрические показатели соответствуют требованиям ГОСТа.

Производители кабельной продукции выбирают полимеры исходя из требований, которые перед ними ставят рынки, отметила Ольга Ковалева. Безопасность кабельных изделий определяется, главным образом, ФЗ №123, ГОСТ Р 53315-2009, ГОСТ 12.2.007.14-75, ПУЭ, а также требованиями конкретного заказчика. Российские производители пластиков пренебрежительно относятся к данным требованиям, но рано или поздно покупатели потребуют указывать, из каких именно веществ состоит тот или иной материал, считает Ковалева.

В России применяется международный перечень стандартов по методам испытания для кабельной техники, что позволяет подтягивать качество продукции и определяет конечный выбор потребителя между российским и иностранным товаром. Дабы не потерять рынок, российским производителям важно отслеживать все инновационные изделия кабельной промышленности, которые приходят с Запада. Отрасль высоких технологий просела, оборудование для переработки высокотемпературных фторопластов устарело морально и физически, особенно в госсекторе, на котором лежит ответственность за решение стратегических задач. Для пуска самолета в Европу необходимо максимальное соответствие комплектующих международным стандартам. Российская продукция немалыми усилиями достигает такого уровня - требуется техническое обновление предприятий. "Мы теряем рынок" - слова Ковалевой. Подобная ситуация произошла с проектом "SuperJet 100" - авиалайнер полностью укомплектован импортной кабельной продукцией. РЖД и АЭС, например, выработали собственные требования к кабельной продукции. Их перечень был представлен Ковалевой. "На один состав приходится порядка 4-10 т кабельных изделий", - дала свою оценку эксперт. В заключение представитель ОКБ КП перечислила требования ГОСТ 5960-72 к ПВХ-пластикатам для изоляции и защитных оболочек проводов и кабелей. По ее мнению, выработка технического регламента или ГОСТа ОТУ (общие технические условия) позволит рынку ПВХ-пластиков развиваться.

Олег Барашков, технический директор "Вестпласт", считает, что указанный ГОСТ настолько устарел, что ему невозможно соответствовать. Последние разработки - это ТУ, которые не распространяются на всех производителей. Стоит разработать современный государственный стандарт, который бы регламентировал составляющие компоненты и физико-химические свойства материала. Евгений Сковорцович заинтересовался, как новый нормативный документ смог бы объединить все многочисленные показатели, если производители под каждого потребителя "точат" отдельные марки. Ковалева предложила разделить техрегламент на три части, где первая часть - обязательные

требования, вторая - факультативные, третья - добавляемые производителями. В идеале проект нормативного документа должен быть разработан совместными усилиями производителей и потребителей.

Принятие законов и стандартов даст толчок развитию отрасли, считает Олег Мещеряков, заместитель руководителя секции "Кабельная промышленность" консультативного совета при председателе комитета энергетики Государственной думы Федерального собрания РФ. Новый стандарт - это указание промышленности разрабатывать новые марки и изделия, о чем свидетельствует опыт ЕС, где после принятия закона о развитии возобновляемых источников энергетики возрос спрос в сегменте фотовольтовых кабелей и материалов для них. Вслед за этим были приняты соответствующие стандарты. Прослеживается цепочка действий: закон - техническое решение - стандарт на кабели - стандарт на полимерные композиции. Такая последовательность, по мнению Мещерякова, является наиболее логичной и эффективной. ГОСТ, принятый в 2010 г., соответствует стандарту № 60502 части 1 Международной электротехнической комиссии, что позволяет поставлять российскую продукцию за рубеж, однако пока есть данные только об экспорте в Монголию. Основное отличие российского ГОСТа от международных аналогов - в так называемой ответственности третьих лиц, включающей патенты на полезную модель. Ими защищены как общая конструкция кабельных изделий, так и конкретный химический состав используемых полимеров. Для производства кабеля требуется заключение лицензионного соглашения между патентообладателем и производителем, приводящее к увеличению цены изделия. Также есть теоретическая возможность, что патентообладатель не захочет заключать лицензионный договор с производителем, лишив его возможности выпускать кабель, отвечающий стандартам. В европейских нормативных документах в части применяемых материалов указывается тип кабельного пластика, соответствующий одному из принятых в стране стандартов. В настоящее время в рамках Таможенного союза разрабатываются нормативные документы для кабельных изделий и полимеров, применяемых в них.

Анна Даутова добавила, что в рамках ТС действует Евразийская экономическая комиссия, куда можно обратиться с вопросами относительно нормативных документов, в частности, в департамент тарифного и нетарифного регулирования, а также в департамент технического регулирования.

Запатентованные модели вызывают сложности у производителей, подтвердила Нина Семененко, представляющая "Беларускабель". По ее словам, компания "Герда", которой принадлежат права на марку "КЭШ", подала в суд на "Беларускабель" за выпуск данного кабеля. Аналогичная ситуация произошла и с "Подольскабелем", который запатентовал марку "МКЭШВ". Было бы более эффективно регистрировать права интеллектуальной собственности только на материалы. Говоря о производстве на "Беларускабеле" в целом, Семененко отметила, что предприятие использует в качестве материалов ПВХ-пластики, ПЭ, безгалогенные композиции. В последнее время наблюдалось снижение заказов на облуженные фторопласты.

Возвращаясь к вопросу интеллектуальной собственности, Виктор Николаев отметил, что включать патенты в ГОСТ было ошибкой, но нововведения следует указывать хотя бы в ТУ для поддержания конкурентной среды на рынке. Ольга Ковалева добавила, что если ГОСТ марочный, то ТУ создавать нельзя. Александр Гусев, генеральный директор медиахолдинга "РусКабель", считает, что для сохранения промышленности и производства конкурентоспособного товара нужно не жаловаться на действующие законы, а инициировать их изменения. Всем заинтересованным игрокам отрасли, в том числе потребителям, следует объединиться в структуру наподобие СРО, подать

свои предложения в госорганы и отслеживать решения, принятые по этим запросам. "Не стоит надеяться, что кто-то это сделает за нас", - заключил Гусев. Разработать технический регламент для ПВХ-пластиков путем объединения информации о технических возможностях производителей и требованиях потребителей предложила Ольга Ковалева.

Коммерческий директор "Башпласта" Дмитрий Алехин отметил, что технические параметры продукции компании находятся в открытом доступе. Предприятие выпускает номенклатуру в соответствии с ТУ или ГОСТом. Однако в любом случае необходим диалог между производителем и потребителем, так как некоторые критерии товаров могут быть подняты до требований заказчика.

После перехода России на новую экономическую систему российский рынок все еще находится в диком состоянии, считает Нина Логинова, заведующая лабораторией фторполимеров компании "Пластполимер". Для развития необходимо сотрудничество, а не только конкуренция. Следует создать отраслевой совет, где будут решаться как текущие вопросы, так и перспективные задачи промышленности.

Возвращаясь к обсуждению проблем производителей, директор по технологии завода "Москабель" Павел Николаев рассказал, что на предприятии используются ПВХ материалы, в том числе пониженной пожароопасности, безгалогенные компаунды и силанольно-сшиваемый полиэтилен. Как потребитель импортных полимерных материалов, завод "Москабель" заинтересован в импортозамещении и наличии большего числа российских производителей. Что касается разработки технического регламента или единого стандарта, то этим, по мнению Николаева, должны заниматься в первую очередь производители кабельной продукции. Однако наличие утвержденного стандарта не может гарантировать отсутствие контрафакта на рынке.

Главный технолог кабельного завода "Энергопром" Юрий Золотухин считает, что необходимо разрабатывать ГОСТ именно на полимерные материалы пониженной пожароопасности, которые пока производятся в соответствии с ТУ. Он отметил, что предприятие освоило технологию переработки сшитого полиэтилена поставщиков стран СНГ, отказавшись от аналогичных материалов зарубежных производителей. Однако инженер-технолог "Самарской кабельной компании" Екатерина Котелева заявила, что ее завод пока не видит материалов российского производства, по соотношению цены и качества лучше западных. В целом компания использует все традиционные материалы, в перспективе думает применять фторполимеры.

По мнению Игоря Довженко, главного инженера "Проминвест Пластика", диалог поставщика с заказчиком напоминает разговор глухого с немой, так как сложно соотнести показатели материалов с требованиями на кабели. Следует разрабатывать методики оценки их соотношения. Специалистов, способных оценить корреляцию свойств между сырьем и готовым изделием, крайне мало. Также необходимо помнить о технологическом процессе, который оказывает влияние на свойства кабеля, что не дает возможности поставщику гарантировать конечный результат. Выход: производить материал самостоятельно, но это могут себе позволить только крупные альянсы при развитии НИОКР.

Комментируя остановку выпуска ПВХ на заводе "Сибурнефтехим", Дина Троицкая, эксперт дирекции пластиков и оргсинтеза "Сибура", отметила, что предприятие выбрало себе российских поставщиков сырья, производство ПВХ-пластиков на заводе продолжается без остановок. Эксперт отметила, что реализовывать продукцию приходится с минимальной рентабельностью из-за сравнительно низких цен у конкурентов. По мнению руководителя направления по развитию производства ПВХ-продуктов "ДПО Пластик"

Дмитрия Муханова, главный виновник снижения цен и появления контрафактной продукции на рынке - закупочные компании.

В качестве изоляционного материала в проводах, кабелях и других изделиях электротехнического назначения, выпускаемых в России и за рубежом, широко применяются фторсодержащие полимеры (ФП), сообщила представитель "Пластполимера". Объем производства кабелей с ФП-изоляцией в России составляет 0,1% общего объема кабелей (1,15 млн. т/год). Однако такие отрасли, как авиация, космонавтика, нефтегазодобыча, средства связи, не могут существовать и развиваться без ФП материалов. Из 1,04 тыс. т проводов с ФП-изоляцией в 2011 г. использовано около 80% в нефтедобыче, примерно 6% - в авиации, порядка 6% - в нефтегазоразведке. Существенным направлением применения ФП в кабельных изделиях в настоящее время являются композиционные материалы. Они решают две важные проблемы: снижение массогабаритных характеристик проводов и возможность их удешевления для расширения применения в предметах обычного назначения. "Пластполимер" разработал новые композиции и пустил их в опытное производство. По словам Логиновой, для постановки новой продукции на промышленный выпуск требуется решение ряда вопросов по исходным полимерам.

Об основных аспектах развития рынка кабельных пластмасс в Европе рассказал Олег Барашков. Европейский рынок кабельных изделий различного назначения находится в стагнации. Рост идет исключительно за счет новых применений, в частности, фотовольтовых кабелей. Также для рынка характерны постоянные нововведения по стандартизации, например, директива о нераспространении горения (CPR) будет обязательна для всех членов ЕС с 1 июля 2013 г. В Европе самыми крупными производителями остаются Германия, Италия, Франция, Испания и Польша. Из общего объема применяемых пластмасс в кабеле на ПВХ-пластики приходится около 50%, на ПЭ - примерно 43%. Лоббирование использования ПВХ-пластиков в условиях ужесточения требований к применению вредных компонентов поддерживается программой Vinyl Plus, финансируемой за счет 180 компаний. В рамках программы уделяется внимание использованию вторичного ПВХ. Эксперт добавил, что Европа наложила резкие ограничения на использование ДОФ.

Заключительный доклад был посвящен использованию термопластичного полиуретана в кабельной промышленности. По словам менеджера отдела полимерного сырья "Телко" Бориса Калашникова, благодаря уникальным физико-химическим свойствам ТПУ широко используется для изготовления методом экструзии защитных оболочек кабелей и проводов, рассчитанных на долговременную эксплуатацию в тяжелых условиях, а также литых штекеров и разъемов, требующих сочетания большой силы зажима и герметичности. В 2012 г. общий объем рынка ТПУ в России составил примерно 3,5 тыс. т. На кабельную отрасль приходится порядка 20%. Импортируется ТПУ из Германии (58%), Италии (34%), Китая и Нидерландов. Доли на рынке распределены между BASF (33,5%), Bayer (23,1%), COIM (8,5%) и др.

Интеграция - единственный выход не потерять отрасль. Время еще есть, однако ввиду вступления России в ВТО стоит ускориться, резюмировала Анна Даутова. Складывается впечатление, что производители кабеля недооценивают стратегическую важность полимерного материала, который обеспечивает передовые позиции на рынке. Слияние кабельных заводов - это возможность обеспечить большие объемы заказов, следовательно, самостоятельно производить материал, как это делают крупные западные кабельные альянсы. ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](http://rsc.chemistry.ua))