

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА

№19 (337) 1 - 15 ноября 2013 г.

VI Международная специализированная выставка МЕТАЛЛООБРАБОТКА ИНСТРУМЕНТ ПЛАСТМАССА



МЕТАЛЛО-
ОБРАБОТКА



ИНСТРУМЕНТ



ПЛАСТМАССА



**1-3
апреля
2014 г.**

Организатор:

Международный выставочный центр



+38 044 201-11-65, 201-11-56

e-mail: lilia@iec-expo.com.ua

www.iec-expo.com.ua

Технический партнер: **RentMedia**

МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15
М "Левобережная"



ПОЛУЧИТЕ ПОДАРОК !

NEW! ЭЛЕКТРОННЫЙ ЕЖЕМЕСЯЧНИК
<http://www.business.dp.ua/dm/index.htm>

Деловой Мир
СТАТИСТИКА
АНАЛИЗ
ПРОГНОЗ
 ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ, МАШИНОСТРОИТЕЛЬНАЯ, ХИМИЧЕСКАЯ, ПИЩЕВАЯ, ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РАЗ В МЕСЯЦ Вы можете получать ежемесячник "ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз", который выходит 12 раз в году в электронном виде (*.doc, *.pdf или *.html) на русском языке с 2006 года. Объем ежемесячника - более 150 страниц формата А-4. Журнал предназначен для экономистов, маркетологов, аналитиков крупных промышленных предприятий, банков, инвестиционных, консалтинговых, маркетинговых, страховых, юридических компаний, интересующихся процессами, происходящими в горно-металлургической, машиностроительной, химической, пищевой и легкой промышленности, как стран ближнего, так и дальнего зарубежья.

ЖУРНАЛЫ АГЕНТСТВА «ДЕЛОВОЙ МИР»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Металл Украины

Журнал выходит с 1997 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Химия Украины

Журнал выходит с 2000 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Машиностроение Украины

Журнал выходит с 2003 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 90255

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Пищепром Украины

Журнал выходит с 2004 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 91880

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
Деловой Мир
 журналистское агентство

Легпром Украины

Журнал выходит с 2006 г. раз в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

В журналах агентства «Деловой мир» публикуются информационные, аналитические, статистические и прогнозные материалы о событиях в Украине, России, других странах ближнего и дальнего зарубежья.

Аудитория журналов – руководители управлений и отделов внешнеэкономической деятельности и маркетинга, снабжения и сбыта, перспективного анализа крупнейших предприятий – производителей продукции, первые руководители малых и средних предприятий. Журналы выписывают производители, потребители, торговые дома, трейдеры, аналитические и маркетинговые агентства, банки Украины, России и др. стран.

Это не случайно: в журналах публикуется только такая информация, которая необходима им для работы. Вы можете убедиться в этом, познакомившись с содержанием журналов на нашем сайте:

«ДЕЛОВОЙ МИР:

статистика, анализ, прогноз»

<http://www.business.dp.ua/dm/dmlast.htm>

«Металл Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metlast.htm>

«Химия Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xulast.htm>

«Машиностроение Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machlast.htm>

«Пищепром Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusprod/prodlast.htm>

«Легпром Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruslegprom/legpromlast.htm>

Тираж каждого журнала – около 2000 экземпляров. Журналы распространяются только по подписке (она организована в 46 странах мира) и выставляются на платном сервере Internet Securities Inc. в США.

Подписчик печатного варианта журнала может **БЕСПЛАТНО** получать по e-mail его электронную копию прямо на свой компьютер в любом формате - *.doc, *.pdf или *.html.

Подписчик информпакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий СНГ», «Ежедневные новости химических предприятий СНГ», «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» или «Ежедневные новости предприятий пищевой промышленности СНГ» может **БЕСПЛАТНО** получить электронный вариант любого журнала в любом формате.

В изданиях агентства «Деловой мир» - самая дешевая реклама среди деловых изданий Украины.

Если Вы заинтересовались каким-либо из наших изданий и хотите познакомиться с ним ближе, предлагаем оформить **БЕСПЛАТНУЮ** месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала.

Журналистское агентство «Деловой мир»

Абон. ящик 127, Днепропетровск, 49000, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

E-mail: bw@business.dp.ua <http://www.business.dp.ua/>

ПОДПИСАЛИСЬ СРАЗУ НА ГОД?

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

ISSN 1606-7304

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Химия
Украины**

▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
▼ 1 – 15 ноября 2013 г.

№19 (337)

Подписной индекс 21880
в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Регионы	13
Нефтехимия	13
Природный газ	23
Коксохимия	27
Каучук. Резина. РТИ	28
Полимерные изделия и синтетические смолы	31
Химические волокна и нити	37
Неорганическая химия	38
Органическая химия	41
Минудобрения. Средства защиты растений	44
Лакокрасочная продукция. Красители	49
Строительная химия	53
Бытовая химия	55
Биохимия	58
Фармация	60
Парфюмерия. Косметика	64
Фондовый рынок	65
Выставки. Конференции. Симпозиумы	66

**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»**

**- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»**

Свидетельство о госрегистрации
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: chemistry@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. — в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости химических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на мес.
Журнал «Химия Украины» - печатный вариант с "1" 2013 г. на мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1" 2013 г. на мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ по e-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкасы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPANA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

ПРАВИТЕЛЬСТВО МЕНЯЕТ ФОРМАТ СТИМУЛИРОВАНИЯ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Правительство передумало поддерживать химическую отрасль целиком и намерено перейти к разработке точечных проектов по поддержке предприятий, оказавшихся по тем или иным причинам в наиболее затруднительном положении. Об этом сообщил помощник премьер-министра Виталий Лукьяненко. "Премьер-министр поручил вице-премьеру Юрию Бойко разработать так называемые «дорожные карты» по выводу из кризиса предприятий, которые определяют здоровье нашей экономики", - отметил он. Общеотраслевого меморандума с металлургами и химиками не будет, подтвердил источник в Министерстве промышленной политики, участвовавший в разработке документа. "Правительство нацелилось на конкретную работу с химвпредприятиями", - добавил он, не уточнив детали.

11 сентября Николай Азаров поручил вице-премьер-министру Юрию Бойко, министру промышленной политики Михаилу Короленко, министру экономического развития и торговли Игорю Прасолову провести глубокий секторный анализ ситуации и определить меры по государственной поддержке предприятий химической отрасли, которые обеспечили бы восстановление производства, в первую очередь органической продукции, резиновых изделий, первичных пластмасс, сложных минеральных удобрений. "Главное внимание надо уделить стимулам и мерам, которые обеспечат конкурентоспособность украинской продукции", - сказал Николай Азаров.

В октябре премьер сузил приоритеты до азотной химии. "Задача номер один - обеспечить предприятия химической промышленности относительно дешевым газом, который позволит им работать и обеспечивать нормальную конкурентную цену своей продукции", - заявил он 18 октября.

Тем временем Союз химиков разработал проект меморандума и направил его в Минпромполитики. Но ответа о том, что будет с документом, не получил, подтвердил президент Союза химиков Алексей Голубов. В документе названы пункты поддержки со стороны правительства, касающиеся каждого азотного актива страны: обеспечение азотных предприятий природным газом украинского происхождения, замораживание тарифов на железнодорожные перевозки, электроэнергию, транспортировку природного газа, возврат экспортного НДС на протяжении 5 дней со дня подачи декларации за предыдущий месяц, защитные меры от импортной продукции конкурентов. Все эти пункты касаются производства азотных удобрений на 6 украинских предприятиях, которые либо полностью остановлены, либо загружены частично. Четыре из них контролирует Дмитрий Фирташ, значит, помощь предназначалась именно его заводам. В перечне обязательств правительства также значится создание определенных условий для ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот" (собственность Дмитрия Фирташа). Речь идет о возможности этого предприятия получать отечественный этилен для его переработки в полиэтилен высокого давления. Это предприятие и концерн "Стирол" остановлены полностью.

В проекте меморандума также содержатся предложения, касающиеся потребностей государственного "Сумыхимпрома", "Крымского Титана" и "Крымского содового завода" (два последних предприятия принадлежат Дмитрию Фирташу). Они звучат как "введение антидемпинговой пошлины или спецзащиты от импорта фосфорсодержащих минеральных удобрений и кальцинированной соды, а также в случае необходимости введение ввозной пошлины на отдельные виды химической продукции". "Задача номер один - обеспечить предприятия химической промышленности относительно дешево газом, который позволит им работать и обеспечивать нормальную конкурентную цену своей продукции". Наибольшую потребность химвпредприятия испытывают в газе украинской добычи. Новостью может стать внедрение пошлины на импорт кальцинированной соды, производством которой стремится заняться "Крымский содовый завод".

Но даже если правительство выполнит только 1 пункт из перечня меморандума - позволит предприятиям воспользоваться газом собственной добычи, - это станет поводом для пуска заводов, остановленных Фирташем. (Капитал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ХИМИЧЕСКАЯ ОТРАСЛЬ В 2013 ГОДУ СНИЖАЕТ ОБЪЕМЫ БИЗНЕСА

В химической отрасли 2013 г. отмечен снижением объемов бизнеса. Высокая цена природного газа привела к остановке производств. В то же время, по итогам 3 кварталов на 13% увеличились продажи у фармацевтических производителей.

Азотное охлаждение

С начала года в стране фиксируется снижение объемов производства химической продукции. Так, по итогам 8 месяцев выпуск аммиачной селитры уменьшился на 25% до 1,5 млн. т, карбамида - на 8,2% до 2,2 млн. т, карбамидно-аммиачной смеси - на 9% до 201,3 тыс. т, серной кислоты - на 14% до 804 тыс. т. И по итогам года снижение окажется еще большим, так как в сентябре прекратил производство ряд производителей удобрений. Так, концерн "Стирол", принадлежащий бизнесмену Дмитрию Фирташу, приостановил выпуск карбамида, селитры и карбамидно-аммиачной смеси, хотя продолжал выпуск полистиролов. "Произошло смещение фаз закупок удобрений, а также обвал цен на мировых рынках минеральных удобрений", - отмечает глава правления "Стирола" Сергей Павлючук.

Производство минудобрений сократили также Одесский припортовый завод (ОПЗ), черкасский и северодонецкий "Азоты", "Ривнеазот", "ДнипроАзот". Мощности ОПЗ в сентябре были загружены наполовину, а "ДнипроАзот" был остановлен для проведения ремонтных работ. "Предприятия пошли на эти меры вследствие высокой цены на природный газ и снижения стоимости минудобрений", - говорит

президент Союза химиков Алексей Голубов. Природный газ сейчас обходится украинским предприятиям в 4 раза дороже, чем российским производителям. Главный аналитик компании "Инфоиндустрия" Дмитрий Гордейчук предполагает, что проблемы у большинства украинских производителей азотных минудобрений будут наблюдаться до января, когда ожидается возобновление роста цен на азотную группу удобрений на мировых рынках. "На долю азотных удобрений приходится порядка 46-50% от объема экспорта химической промышленности, поэтому общий недобор по экспортной выручке по итогам сентября оценивается в \$135 млн., а за каждый следующий месяц - в \$138-140 млн., - отмечает Дмитрий Гордейчук. - Ежегодно экспорт карбамида приносит \$1,3 млрд., селитры - \$250-260 млн., аммиака - еще \$640-650 млн.". Если производителям не удастся добиться снижения цены газа, их нишу могут занять российские поставщики, отмечает Константин Юминов из российского Raiffeisenbank. По его словам, несмотря на уменьшение стоимости аммиака на мировых рынках с \$530/т в начале года до \$450-490, а карбамида - с более чем \$400 до менее чем \$300, у российских химических заводов производство остается рентабельным.

Участники рынка призывают правительство помочь решить проблемы отрасли. Сейчас, по словам Алексея Голубова, крупнейшие производители минеральных удобрений обсуждают с Кабмином условия специального меморандума, принятие которого должно удерживать ведущие предприятия на плаву. В сентябре премьер-министр Николай Азаров поручил разработать перечень мер по поддержке производителей органической продукции, резиновых изделий, пластмасс, удобрений. Министр промышленной политики Михаил Короленко заявил, что остановка производства азотных удобрений носит временный характер, после подписания соглашения с производителями работа возобновится.

Финансовые показатели предприятий по производству удобрений свидетельствуют о крупных убытках. 3 из 4 крупнейших заводов, которые контролируются компанией Ostchem Дмитрия Фирташа, работают с отрицательной рентабельностью. Так, в 2012 г. чистый убыток концерна "Стирол" составил 2,24 млрд. грн., "Ривнеазота" - 895,13 млн. грн., черкасского "Азота" - 1,09 млрд. грн. В Ostchem заявляли, что ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот" также сработало в убыток. "В структуре себестоимости продукции наших предприятий на долю природного газа приходится 60-80%", - отмечают в пресс-службе Ostchem. В 2012 г. газ отпускаялся промышленным потребителям по 3,51 тыс. грн./1000 куб. м (\$439). С учетом целевой надбавки за реализацию (2%) и НДС (20%) газ обходился предприятиям по 4,29 тыс. грн./1000 куб. м (\$537).

Константин Юминов не исключает, что предприятия Ostchem могут искусственно показывать убыток, покупая сырье для производства по завышенным ценам и реализуя по заниженным ценам готовую продукцию своим трейдинговым структурам. "По нашим оценкам, исходя из стоимости газа для промышленности и экспортных цен на удобрения в порту Южный, украинские заводы Ostchem должны были работать с рентабельностью 10-15%", - добавляет аналитик ИК Dragon Capital Тамара Левченко. На протяжении практически всего 2012 г. колебания цен на минеральные удобрения были незначительными: средняя цена на аммиак выросла на 5% и составила \$544/т на условиях FOB порт Южный, а карбамид и аммиачная селитра подешевели на 3% до \$400/т и \$293/т соответственно.

Нефтехимическая промышленность

В 2013 г. происходит активизация работы предприятий нефтехимической отрасли. В апреле Кабмин подписал с ОАО "ЛУКОЙЛ" меморандум о взаимопонимании, который предполагает возобновление работы компании "Карпатнефтехим". "ЛУКОЙЛ" обязался восстановить работу предприятия, сохранить рабочие места и уровень заработной платы, обеспечить увеличение объемов производства и привлечь \$100 млн. в 2013-2016 гг. Государство также взяло на себя ряд обязательств, прежде всего, возместить компании 1,1 млрд. грн. налога на добавленную стоимость. Кроме того, власти пообещали рекомендовать ГПВД "Укринтерэнерго" снизить тарифы Калушской ТЭЦ на производство тепловой энергии для предприятия на 35%, а также принять меры по снижению на 20% действующих тарифов на перевозку железнодорожным транспортом бутана, прямогонного бензина и технической соли, которые используются как сырье для производства. Кабмин также намерен ввести нулевую ставку НДС на импорт этилена и освободить от акцизного сбора некоторые другие виды сырья, необходимые для деятельности предприятия. При этом внутренний рынок должен быть защищен путем повышения до 6,5% пошлины на импортируемый в страну поливинилхлорид.

В августе "Карпатнефтехим" возобновил производство каустической соды, а с ноября, по словам представителя президента компании "ЛУКОЙЛ" в Украине Сергея Чмыхалова, будет ежемесячно выпускать порядка 5-6 тыс. т полиэтилена и 10 тыс. т суспензионного ПВХ.

Фармацевтическая отрасль

Существенные изменения происходят и на фармацевтическом рынке. В первую очередь они затрагивают деятельность импортеров лекарственных средств: с 15 февраля правительство ввело обязательную GMP-сертификацию для ввозимых препаратов. К началу марта под запретом оказалось более 15% (порядка 1,3-1,7 тыс.) всех ввозимых лекарств. Кроме того, GMP-сертификацию не прошли 43 из 151 украинского производителя. Осенью Государственная служба по лекарственным средствам приостановила работу единственного производителя аллергенов - завод "Иммунолог".

По данным Госстата, за январь-май импорт лекарств в Украину снизился на 7,8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до \$861 млн. Для сравнения: по итогам января-мая 2012 г. ввоз лекарственных препаратов увеличился на 2,9%, а в январе-мае 2011 г. - на 25,7%. Впрочем, по словам исполнительного директора ассоциации фармдистрибуторов "Фарм Украина" Дениса Шевченко, падение импорта обусловлено сокращением зарегистрированных в Украине лекарств. По информации Министерства здравоохранения, по состоянию на 28 мая 2012 г. в стране было зарегистрировано 13,2 тыс. лекарственных средств, а к 16 июля 2013 г. их стало на 3,1% меньше - 12,9 тыс.

По данным исследовательской компании SMD, в I полугодии 2013 г. розничные продажи лекарств в закупочных ценах аптек выросли по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 14% до 12,2 млрд. грн. На долю импортной продукции приходится 72,9% рынка в денежном выражении и 36,8% - в упаковках, на долю отечественной - 27,1% и 63,2% соответственно. Чтобы не потерять позиции, некоторые иностранные фармпроизводители решили наладить выпуск препаратов на мощностях украинских заводов. В частности, по словам председателя правления ЧАО "Индар" Любови Вишневской, на базе этого предприятия локализуется производство препаратов для лечения СПИДа американская компания Abbott. "Сейчас ведутся переговоры еще с несколькими международными фармпроизводителями", - отметила она. Летом генеральный директор французской Sanofi в Украине и Беларуси Жан-Поль Шоер заявил, что компания планирует производить на украинских мощностях препараты для лечения онкологических заболеваний, кроме того, будет расширена линейка противодиабетических препаратов. Сейчас французская компания выпускает препараты "Эссенциале" и "Инсуман", а также вакцины в рамках партнерства с "Фармекс Груп" на львовских заводах "Галичфарм" и "Фарма Лайф". С кем еще из украинских фармпроизводителей ведутся переговоры, Шоер не уточнил. На базе отечественных мощностей выпускает лекарства и транснациональная фармкорпорация Eli Lilly, которая в 1999 г. наладила выпуск инсулина на заводах "Фармак", а также Nyscomed, которая в 2011 г. начала процесс упаковки препарата "Актовегин" на сумском заводе "Кусум Фарм".

По подсчетам участников рынка, локализация производства может снизить себестоимость импортных препаратов на 20-40%. Но таких показателей можно достичь, если на украинских заводах выпускать лекарства, а не только упаковку. Кроме того, по словам одного из импортеров, локализация производства на украинских предприятиях дает иностранным производителям больше шансов стать игроками в госпитальном сегменте. "Иностранцам, если они не производят уникальный препарат, аналогов которого нет в Украине, сложно победить в гостендерах. Предпочтения отдаются украинским игрокам. А если начать хотя бы упаковывать лекарства на украинских заводах, то сразу становишься "своим", - поясняет собеседник. По данным SMD, на долю госпитальных закупок приходится около 15% рынка. Лидерами-поставщиками в этом сегменте в I полугодии 2013 г. были украинские "Фармак", "Артериум", "Юрия-Фарм", "Дарница" и международная Takeda (с уче-

том Nyscomed). По оценкам исследовательской компании "Бизнес-кредит", эти компании контролируют около 30% рынка.

До конца года давление на импорт будет усиливаться. В частности, отечественных производителей поддержит программа реимбурсации - частичной компенсации стоимости лекарств из госбюджета, которая стартовала в конце 2012 г. В качестве цели для реализации пилотного проекта была выбрана гипертоническая болезнь, которой, по данным главного терапевта Министерства здравоохранения Василия Нетяженко, в Украине страдают 12 млн. человек. В госбюджете на 2013 г. на реимбурсацию предусмотрены 191,6 млн. грн.: под эту программу подпадает более 200 наименований лекарственных препаратов. По данным SMD, в январе-июне 2013 г. продажи отечественных препаратов для лечения гипертонии выросли по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 48,8% до 67 млн. грн. При этом реализация импортных лекарств за январь-июнь увеличилась на 10% до 230,9 млн. грн.

Правительство планирует расширить программу за счет включения в список кардиологических и сахаропонижающих средств. По оценкам аналитиков SMD, к 2016 г. на долю рынка реимбурсации будет приходиться около \$0,116 млрд., или 2,3% фармрынка.

Осложнить работу импортеров может и ужесточение условий лицензирования импорта лекарств: новые требования должны вступить в силу с 1 декабря. Соответствующий приказ Минздрава был принят в конце мая. Управляющий партнер юридической фирмы Danevych law firm Борис Даневич отметил, что импортеры могут столкнуться с двумя основными проблемами. Они должны будут иметь в наличии собственные лаборатории либо договоры на проведение контроля качества лекарств с существующими лабораториями. "Таковых в Украине около шести, они уже сейчас не всегда успевают проводить контроль качества лекарств от заказчиков в рамках процедуры государственного контроля качества", - говорит Даневич. Кроме того, импортеры обяжут заключить договоры, регламентирующие вопросы контроля качества поставляемых лекарств, или непосредственно с производителями, или с держателями регистрационных свидетельств.

"Но сделать это в сжатые сроки невозможно. Например, у крупных международных фармпроизводителей существует разделение обязанностей: одни компании занимаются производством, другие - регистрацией лекарств, третьи - отвечают за поставки препаратов в те или иные страны, поэтому объяснить нестандартные локальные требования Украины и организовать оформление необходимых документов за короткий срок - довольно сложная задача", - объясняет юрист.

По оценкам экспертов, для полного перехода от действующей модели государственного контроля качества импортируемых лекарств к частному контролю, осуществляемому импортерами, необходимы примерно 2 года. По словам гДаневича, к 1 декабря большинство компаний не будет соответствовать нормам, которые сформулированы в обновленных лицензионных требованиях. Впрочем, после многочисленных обращений импортеров Государственная служба по лекарственным средствам согласилась отсрочить ужесточение условий лицензирования импорта. Когда они вступят в силу, пока неизвестно.

Ведущие фармацевтические компании по итогам выручки в аптечных продажах лекарств по итогам сентября 2013 г.

Место	Компания
1	«Фармак» (Украина)
2	Berlin-Chemie/Menarini Group (Германия)
3	Takeda (Япония)
4	«Дарница» (Украина)
5	Teva (Израиль)
6	Sanofi (Франция)
7	«Артемиум» (Украина)
8	Gedeon Richter (Венгрия)
9	ГК «Здоровье» (Украина)
10	Servier (Франция)
11	KRKA (Словения)
12	Sandoz (Швейцария)
13	GlaxoSmithKline (Великобритания)
14	Actavis Group (Исландия)
15	«ИнтерХим» (Украина)

Источник: Proxima Research. (Коммерсант-Украина/Химия Украины, СНГ, мира)

РЕЙТИНГ

ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, АВГУСТ 2013 ГОДА

Структура экспорта			Структура импорта		
№	продукт	доля*, %	№	продукт	доля*, %
1	Продукты неорганической химии	42,8	1	Полимерные материалы, пластмассы	37,7
2	Удобрения	19,3	2	Каучук, резина	10,9
3	Полимерные материалы, пластмассы	11,7	3	Удобрения	10,0
4	Экстракты, краски, прочее	6,1	4	Средства защиты растений и прочие химические вещества	9,0
5	Продукты органической химии	5,6	5	Косметические препараты	8,4
6	Каучук, резина	3,7	6	Продукты органической химии	6,9
7	Косметические препараты	3,3	7	Экстракты, краски, прочее	6,6
8	Средства защиты растений и прочие химические вещества	2,8	8	ПАВ, мыло, искусственный воск	5,2
9	ПАВ, мыло, искусственный воск	2,8	9	Продукты неорганической химии	3,3
10	Прочие	1,9	10	Прочие	2,3
	Всего	100		Всего	100

* - доли рассчитаны исходя из объемов экспорта и импорта в процентном выражении, \$. (Держзвонинформ/Химия Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ СНИЗИЛИСЬ

Рост цен производителей промышленной продукции в октябре сохранился на уровне сентября - 0,2%. С начала цены возросли на 2,3%, а в годовом измерении (к октябрю 2012 г.) - на 0,8%. В добывающей промышленности по сравнению с сентябрем произошло подорожание продукции на 0,4%. Продукция предприятий перерабатывающей промышленности в целом подешевела на 0,1%. Так, в производстве резиновых и пластмассовых изделий, другой неметаллической минеральной продукции произошло снижение цен на 0,3%, химических веществ и химпродукции - на 0,2%, продуктов нефтепереработки - на 0,1%. В производстве кокса и коксoproдуктов, основных фармпродуктов и фармпрепаратов цены выросли на 0,8-0,2%. (Интерфакс-Украина/Химия Украины, СНГ, мира)

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА**

Товар	Фасовка	Валюта	Цена за тонну		Усл. поставки
			min	max	
Аммиак водный технический	налив	\$	177		FCA
Аммиак жидкий технический	налив	\$	390		FOB
Известково-аммиачная селитра	насыпью	\$	200	211	EXW
	упаковка	\$	235	237	EXW
Винилацетат-ректификат	налив	руб.	32000	33666	FCA
		\$	850		FCA
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	налив	руб.	3500		FCA
		\$	175		FCA
Капролактам кристаллический	упаковка	\$	2175		FCA
Карбамид	насыпью	\$	300	305	FOB
Кислота азотная марки Ч	налив	\$	260	264	FCA
Кислота уксусная синтетическая	налив	руб.	11486		FCA
		\$	390	500	FCA
Кислота уксусная синтетическая пищевая	налив	\$	460	530	FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	\$	430,39	495	FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	\$	400	485	FCA
Селитра аммиачная	насыпью	\$	217		EXW, FCA
	упаковка	\$	217	263	EXW, FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	\$	1075		FCA
Соли углеаммонийные	упаковка	\$	206		FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	\$	230		FCA
Сульфат аммония	насыпью	\$	125		FOB

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА, грн./т, без НДС**

Товар	Фасовка	Цена за тонну		Усл. поставки
		min	max	
Аммиак водный технический	налив	1250	1335	EXW, FCA
Аммиак жидкий технический	налив	3457	5070	EXW, FCA
Ацетилен пиролизный растворенный технический	баллон	52000		EXW
Известково-аммиачная селитра	упаковка	1936,65	2209,35	EXW
Винилацетат-ректификат	налив	8950	9050	EXW, FCA
Дисперсия поливинилацетата гомополимерная грубодисперсная (ДФМ51/15В)	бочка	20810		EXW
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	баллон	1800	1900	EXW
	налив	990	1310	EXW, FCA
Карбамид, побочный продукт	насыпью	2454		EXW
Карбамид	насыпью	2625	3067,5	EXW, FCA
	упаковка	2667	3167,5	
Карбамид, побочный продукт	насыпью	2454	2754	EXW
КАС	налив	2025	2460	EXW, FCA
Кислород жидкий	налив	1500	1550	EXW
Кислота азотная	налив	2080		EXW
Кислота азотная, марка Ч	налив	2250		EXW, FCA
Кислота азотная концентрированная	налив	2300		EXW
Кислота уксусная синтетическая	налив	4250		EXW, FCA
Кислота уксусная синтетическая пищевая	налив	6250		EXW
Метанол технический	налив	3700	4450	EXW, FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	3568	3850	EXW, FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	3850		EXW
Селитра аммиачная	насыпью	1832,38	1900	EXW, FCA
	упаковка	1911,05	2507,7	EXW, FCA
Селитра калиевая техническая	упаковка	8750		EXW, FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	8459	8750	EXW, FCA
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-15)	налив	3400	3800	EXW, FCA
Смола карбмидоформальдегидная (КФМТ-50)	налив	3900		EXW
Соли углеаммонийные	упаковка	2000		EXW, FCA
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	2100		EXW, FCA
Спирт поливиниловый	упаковка	62800		EXW
Сульфат аммония	насыпью	1080	1145	EXW, FCA
	упаковка	1180	1500	EXW, FCA
Формалин технический	налив	2350	2700	EXW
Циклогексанон технический	бочка	26700		EXW

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

**ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ НА 19-20 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА, \$/т
(насыпью/наливом)**

Товар	Цена	Условия поставки
Аммиак	420-450	FOB порт «Южный»
Карбамид	295-300	FOB порт «Южный»
Аммиачная селитра	260-265	FOB порты Черного моря

(Profercy, «Промышленные грузы», Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

СТАТИСТИКА

**В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРЕДПРИЯТИЯ КОНЦЕРНА «БЕЛНЕФТЕХИМ»
СНИЗИЛИ ОБЪЕМ ПРОИЗВОДСТВА ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ**

Предприятия и организации концерна "Белнефтехим" в январе-сентябре снизили объем производства промышленной продукции на 5,4% по сравнению с тем же периодом 2012 г. В нефтепереработке объем производства вырос за 9 месяцев на 1,2%, в производстве резиновых и пластмассовых изделий - на 0,1%, в химической промышленности производство снизилось на 9,5%. НПЗ переработали 16,7 млн. т углеводородного сырья, что на 1,9% больше по сравнению с 9 месяцами 2012 г. При этом производство бензина с октановым числом 92 выросло на 24,4%. Также значительно выросло производство пропана и бутана (на 7,7%), полиамидов-6 в первичных формах (в 1,54 раза), комплексных удобрений (на 21,6%), сульфата аммония (на 10,5%), шин для машин сельского и лесного хозяйства (на 3,4%), медицинских шприцев (на 7,1%).

В январе-сентябре убыточными оставались акционерные общества "Могилевхимволокно", "СветлогорскХимволокно" и "Крион". Советом концерна было принято решение о выходе из состава "Белнефтехима" акционерных обществ "Бархим", "Борисовский завод пластмассовых изделий" и "Медпласт". Это обусловлено решением правительства передать владельческий надзор над госпакетом акций этих компаний концерну "Белресурсы". ([interfax.by/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

С 1 НОЯБРЯ 2013 ГОДА СНИЖЕНЫ ЭКСПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ НА НЕФТЕХИМИЧЕСКИЕ ПРОДУКТЫ

Беларусь с 1 ноября снизила экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты, вывозимые за пределы таможенной территории Таможенного союза. Это предусмотрено постановлением Совета министров от 29 октября №938. Экспортная пошлина на сырую нефть снижена с \$416,4 до \$395,9/т. Пошлина на легкие, средние дистилляты, дизельное топливо - с \$274,8 до \$261,2/т. Такая же пошлина установлена на бензол, толуол, ксилолы, мазут, масла смазочные, отработанные нефтепродукты, вазелин и парафин, а также нефтяной кокс (кроме кальцинированного) и нефтяной битум. На сжиженные углеводородные газы пошлина повышается с \$121,3 до \$154,3/т.

Данным постановлением внесены изменения в постановление Совета министров №1932 от 31 декабря 2010 г. "Об установлении ставок вывозных таможенных пошлин в отношении нефти сырой и отдельных категорий товаров, выработанных из нефти, и признании утратившими силу некоторых постановлений Совета министров Республики Беларусь".

Документ принят в соответствии с указом №716 от 31 декабря 2010 г. "О ставках вывозных таможенных пошлин". (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

**ОАО «ГАЗПРОМ» И ОАО «СИБУР» ОБЪЕДИНЯТ УСИЛИЯ ПРИ СОЗДАНИИ
ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ЗАВОДА И ГАЗОХИМИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА НА ДАЛЬНЕМ ВОСТОКЕ**

Председатель правления "Газпрома" Алексей Миллер и генеральный директор "СИБУРа" Дмитрий Конов подписали меморандум о взаимодействии при создании газоперерабатывающего завода (ГПЗ) и газохимического комплекса (ГХК) в Белогорске Амурской области. В соответствии с документом стороны объединят усилия в рамках предполагаемого создания мощного комплекса по переработке сложнокompонентного газа месторождений Якутского и Иркутского центров газодобычи, работу по формированию которых "Газпром" ведет в рамках Восточной газовой программы.

"Газпром" планирует построить в Белогорске ГПЗ мощностью до 60 млрд. куб. м/год, где из газа будут выделяться этан и другие ценные компоненты. "СИБУР" планирует создать ГХК, технологически связанный с ГПЗ, для переработки этана, получения мономеров и производства полимеров. Меморандумом определены общие механизмы ценообразования на поставляемый этан, синхронизации проектов и обеспечения синергетического эффекта.

"Эффективное и рациональное использование всех ценных компонентов природного газа восточных месторождений - один из приоритетов комплексной работы "Газпрома" на востоке России. Партнерство с "СИБУРом" - образец модели сотрудничества "Газпрома" с другими инвесторами в рамках Восточной газовой программы: "Газпром" создает ресурсную базу, объекты добычи, транспортировки и первичной переработки углеводородов, партнеры - мощности по химической переработке и производству продукции с высокой добавленной стоимостью", - сказал Алексей Миллер. "СИБУР" постоянно изучает новые возможности развития нефтехимического направления бизнеса для укрепления лидирующих позиций в России и выхода на новые целевые экспортные рынки. Сотрудничество с "Газпромом" позволит реализовать потенциал кооперации производителей и переработчиков для создания высококонкурентных мощностей по глубокой переработке углеводородного сырья в ценные нефтехимические продукты", - сказал Дмитрий Конов. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ВЫПУСК ВАЖНЕЙШИХ ВИДОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА**

	Январь-сентябрь	Сентябрь в % к		Янв.-сентябрь в % к янв.-сент. 2012 г.
		сентябрю 2012 г.	августу 2013 г.	
Первичная переработка нефти, млн. т	208	105,8	91,7	103,3
Прямогонный бензин, млн. т	10,1	91,9	88,8	98,1
Бензин автомобильный, млн. т	28,9	97,9	88,3	101,7
Топливо дизельное, млн. т	53,3	102,0	88,3	103,8
Мазут топочный, млн. т	57,0	106,0	94,8	103,7
Газ сухой отбензиненный, млрд. куб. м	40,7	96,0	94,3	98,9
Битумы нефтяные и сланцевые, млн. т	5,0	100,3	82,1	101,6
Кислота серная, олеум, млн. т	7,8	93,2	81,3	94,2
Гидроксид натрия (сода каустическая), тыс. т	771	90,4	93,2	95,6
Аммиак безводный, млн. т	10,6	101,4	104,2	103,7
Удобрения минеральные или химические (в пересчете на 100% питательных веществ), млн. т	13,6	109,2	89,7	99,5
Пластмассы в первичных формах, млн. т	4,5	118,0	97,4	114,3
Каучуки синтетические, млн. т	1,1	104,0	103,1	105,8
Материалы лакокрасочные, аналогичные материалы и связанные с ними продукты; краски художественные и полиграфические, прочие, тыс. т	270	142,7	86,7	117,2
Химические волокна и нити, тыс. т	108	107,7	97,8	102,7
Шины, покрышки и камеры резиновые новые, млн. шт.	38,9	94,3	88,8	103,3
Рукава из резины, кроме твердой резины (эбонита), млн. м	59,5	112,8	95,3	99,3
Трубы, шланги, рукава и фитинги полимерные проч., тыс. т	145	106,9	96,3	106,5
Плиты, листы, пленка и полосы (ленты) полимерные, неармированные или не комбинированные, тыс. т	628	97,3	99,8	100,3
Плиты, листы, пленка, ленты полимерные, пористые проч., тыс. т	149	114,9	100,4	116,4
Окна и их коробки, подоконники полимерные, млн. кв. м	20,5	104,1	97,0	108,2
Фурнитура для мебели, транспортных средств и аналогичные изделия полимерные; статуэтки и прочие декоративные изделия полимерные; прочие изд. полимерные, тыс. т	227	91,3	61,8	125,6
Материалы кровельные и гидроизоляционные рулонные из асфальта или аналогичных материалов (нефтяного битума, каменноугольного пека и т. д.), млн. кв. м	440	103,4	85,2	99,3

(Федеральная служба государственной статистики/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**УЗБЕКИСТАН****В 2013 ГОДУ ХИМИЧЕСКАЯ ОТРАСЛЬ ДИНАМИЧНО РАЗВИВАЕТСЯ**

По итогам 9 месяцев предприятиями ГАК "Узкимесаноат" произведено товарной продукции в действующих ценах на 1,25 трлн. сумов, в том числе товаров народного потребления - на 90,2 млрд. сумов.

Сегодня химпромышленность Узбекистана является одной из динамично развивающихся отраслей. Ежегодный прирост производства промпродукции находится на уровне 6%-8%, объем экспорта продукции увеличивается в среднем на 10%-12% в год. 14 промышленных предприятий отрасли, 13 территориальных дистрибуторских организаций, занимающихся реализацией минеральных удобрений сельскому хозяйству, научно-исследовательский и проектный институты, внешнеэкономические транспортно-экспедиторские организации "Киметранс" и "Киметранс-логистик", а также брокерская компания "Хамкор-кимесервис" объединены в целостную корпоративную структуру - ГАК "Узкимесаноат". Продукция отрасли востребована ведущими отраслями экономики страны. Сельское хозяйство использует минеральные удобрения, химические средства защиты растений, дефолианты, пленку для хлопчатника, золотодобывающая отрасль - цианистый натрий, полиакриламиды, легкая промышленность - ацетатные нити, волокно нитрон, промышленность стройматериалов - кальцинированную соду. Так, за 9 месяцев предприятиями ГАК "Узкимесаноат" произведено 846,43 тыс. т минеральных удобрений, в том числе 648,57 тыс. т азотных, 122,0 тыс. т фосфорных и 75,86 тыс. т калийных. Согласно программе локализации, в январе-сентябре произведено продукции на 270,6 млрд. сумов, или 107,6% к прогнозу. Химпром - своеобразный лидер в плане расширения работающих производств. За рассматриваемый период в рамках реализации инвестиционных проектов, включенных в инвестиционную программу, предприятиями ГАК "Узкимесаноат" освоено \$136,66 млн. инвестиций. До 2015 г. действующие предприятия химического комплекса Узбекистана планируют расширить мощности по 11 инвестиционным проектам на сумму, эквивалентную \$166 млн.

ГАК "Узкимесаноат" регулярно представляет научно-исследовательские разработки, знакомит с продукцией, проводит переговоры и заключает договора на международной промышленной ярмарке и кооперационной бирже. В 2013 г. по договорам предприятиями отрасли закуплено продукции на 141 млрд. сумов, или 120,4% к прогнозу. Создано 229 новых рабочих мест, в т. ч. 71 место надомного труда. За январь-сентябрь территориальными акционерными обществами "Кишлоххужаликкиме" оказано агрохимических услуг на 32,6 млрд. сумов. В частности, приготовлены и реализованы 78,6 тыс. т компоста (смесь органических и минеральных удобрений) на сумму 1089,6 млн. сумов; доставлено 162,4 тыс. тонн органических и 442,5 тыс. т минеральных удобрений на посевные площади фермерских хозяйств. Проведена суспензия и внесены минеральные удобрения на 1285,5 тыс. га посевных площадей хлопчатника и на 1137,5 тыс. га посевных площадей зерновых культур. Таким образом, обладая значительными конкурентными преимуществами в производстве химической продукции, которые выражаются в значительном потенциале природных ресурсов, мощной производственно-технической базе и квалифицированных трудовых ресурсах, химическая отрасль Узбекистана продолжает динамично развиваться. (uzreport/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОЕКТЫ**УСТЬЮРТСКИЙ ГАЗОХИМИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС БУДЕТ РАБОТАТЬ НА БАЗЕ «ЖИРНОГО» ГАЗА МЕСТОРОЖДЕНИЯ СУРГИЛЬ**

Проект Устьюртского ГХК в Узбекистане реализует на практике те принципы развития нефтехимии, которые в России только обсуждаются как перспективные.

Одна из базовых идей на тему перспектив российской нефтехимии заключается в признании "жирного" газа и жидких углеводородов газоконденсатных месторождений основным источником сырья на ближайшие годы. Вместе с тем, при всем многообразии заявленных крупных проектов, реализация этой идеи находит ограниченное применение: спаренных проектов "ГПЗ - ГХК" высокой степени проработки почти нет. Проблема, наверное, заключается в большой капиталоемкости таких проектов и, что немало важно, разнонаправленности интересов операторов месторождений и нефтехимических компаний. В этом смысле с точки зрения структурирования проекта и привлечения инвесторов для российской отрасли ценен опыт Узбекистана по построению нефтехимического производства на базе "жирного" газа. Речь идет о проекте Устьюртского газохимического комплекса на сырье газоконденсатного месторождения Сургиль.

Подготовительная работа

Корни этого проекта уходят в середину 2000-х годов. Тогда корейские компании начали активно работать с властями Узбекистана и искать возможность войти в добычные проекты на плато Устьюрт. В 2006 г. между Ташкентом и Сеулом был подписан ряд рамочных документов, в числе которых - меморандум о взаимопонимании в вопросах освоения месторождения Сургиль. В нем, в частности, фиксировались намерения сторон создать газохимический комплекс. Первичная оценка капитальных вложений была достаточно скромной - чуть менее \$1 млрд.

Предварительное ТЭО проекта было готово в 2007 г., его согласованный сторонами вариант президент Узбекистана подписал в феврале 2008 г. Оценка инвестиций к тому времени увеличилась почти в 2 раза до \$1,84 млрд. При этом параметры проекта в целом стали похожи на сегодняшние: объем переработки газа - 4 млрд. куб. м, выход товарного газа - 3,2 млрд. куб. м, производство полиэтилена - 362 тыс. т/год, полипропилена - 83 тыс. т/год. Через неделю после подписания ТЭО во время визита президента Узбекистана в Сеул был подписан учредительный договор между "Узбекнефтегазом" и консорциумом корейских компаний в лице его лидера KOGAS о создании совместного предприятия Uz-Kor Gas Chemical. С корейской стороны первоначальными участниками консорциума стали KOGAS (17,5%), Lotte Daeson Petrochemical (также 17,5%), SK Gas (5%), STX Energy (5%) и LG International (5%).

Последовавший в конце 2008 г. кризис, серьезно ударивший по химическим и энергетическим рынкам, ощутимо сбил темп в реализации проекта. Летом 2009 г. президент республики подписал постановление, согласно которому "Узбекнефтегаз" получил освобождение от налога на имущество в части, относящейся к месторождению Сургиль до момента ее внесения в капитал СП. Иностранные компании и банки, задействованные в проекте, получили освобождение от налога на прибыль. Также это постановление внесло изменения в ранние документы - СП было освобождено от таможенных платежей, а также от НДС на работы и услуги иностранных компаний. Эти меры, по-видимому, стали серьезным стимулом. В августе 2011 г. СП Uz-Kor Gas Chemical заключило ЕРС-контракты на отдельные технологические блоки комплекса. Неудивительно, что подрядчиками стали корейские компании. GS Engineering & Construction Corp. получила этиленовый завод, Samsung Engineering Co. - газоперерабатывающий завод и производство полимеров, Hyundai Engineering Co. - объекты ОЗХ. "Узбекнефтегаз" стал подрядчиком в рамках обустройства месторождения Сургиль и создания части объектов инфраструктуры, в частности, водооборотной системы.

На каком-то этапе изменился состав консорциума корейских компаний - партнеров "Узбекнефтегаза". В текущий момент азиатскую сторону представляют Lotte Chemical (49%), KOGAS (45%) и STX Energy (6%). Вклады национальных партнеров в уставной капитал СП составили по \$705,43 млн., часть из которых "Узбекнефтегаз" внес в виде имущественного комплекса месторождения Сургиль.

За следующий год была разработана и достаточно сложная схема проектного финансирования, причем без привлечения механизма правительственных гарантий. В мае 2012 г. СП подписало пакет соглашений с финансовыми институтами. Прямые кредиты предоставили Korea Eximbank, Asian Development Bank, China Development Bank и Национальный банк внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан. Вторая часть финансирования была предоставлена под страховое покрытие со стороны корейских (KSure, Korea Eximbank), шведских (EKN) и немецких (Euler Hermes) агентств. Кредиторами стали KDB, KoFC, Credit Suisse, ING Bank, SEK, Bayern LB, Nordea, KfW. Объем заимствований составил порядка \$2,62 млрд. Проектное финансирование, привлеченное Uz-Kor Gas Chemical, удостоилось диплома консалтинговой компании PFI в номинации "Сделка года в области нефте- и газохимии" по итогам 2012 г. Общая стоимость проекта составила, таким образом, \$4,031 млрд.

Нефтехимия

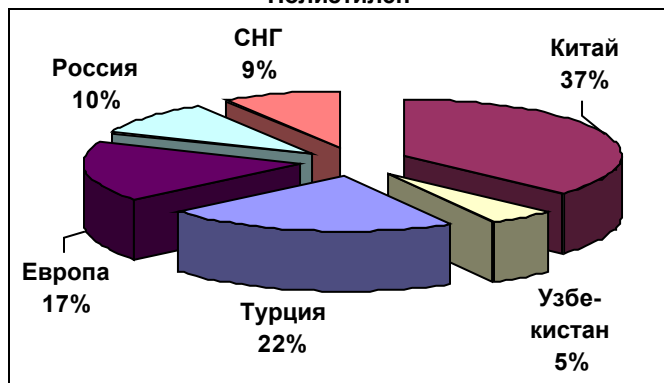
Как сообщил на международной конференции "Нефтехимия России и СНГ-2013", организованной компанией Global Business Club, первый заместитель председателя правления Uz-Kor Gas Chemicals Леонид Евдокимов, площадка в 90 га для строительства комплекса выбрана в районе пос. Акчалак и железнодорожной станции Кырккыз в 115 км от месторождения Сургиль. Развитие этого месторождения должно обеспечить к 2015 г. производство 3,2 млрд. куб. м газа. Из них 3 млрд. куб. м пойдет на переработку на Устьюртский ГХК. Туда же будет поступать еще 1,5 млрд. куб. м газа с месторождений Восточный и Северный Бердах. На комплексе газ будет подвергаться переработке с выделением этана, сжиженных газов и товарного природного газа (3,8 млрд. куб. м). Согласно презентации Леонида Евдокимова, этан и СУГ будут направляться на пиролиз. Туда же будет направляться и газовый конденсат в объеме 162 тыс. т/год. Последний факт вызывает вопросы: речь, скорее всего, идет о газовом бензине с входной установки сепарации. С другой стороны, цифра 162 тыс. т в точности соответствует объему конденсата, который может быть извлечен при уровне добычи 3 млрд. куб. м газа исходя из справочных величин конденсатосодержания (54 г/куб. м) газа месторождения Сургиль. Кроме того, схемой освоения месторождения предусмотрено расширение УКПГ и строительство конденсатопровода от нее. Можно также предположить, что конденсат Сургиля - легкий, по фракционному составу похож на широкую бензиновую фракцию.

Олефины с пиролиза будут направляться на полимеризацию с получением полиэтилена низкого давления в объеме 387 тыс. т/год и полипропилена 83 тыс. т/год. Фракция C₄, очевидно, будет возвращаться на пиролиз, пирооконденсат (105 тыс. т) и смола пиролиза (8,6 тыс. т) - реализовываться. Приобретенные лицензии позволяют получать 21 марки ПЭНД и 47 марок ПП.

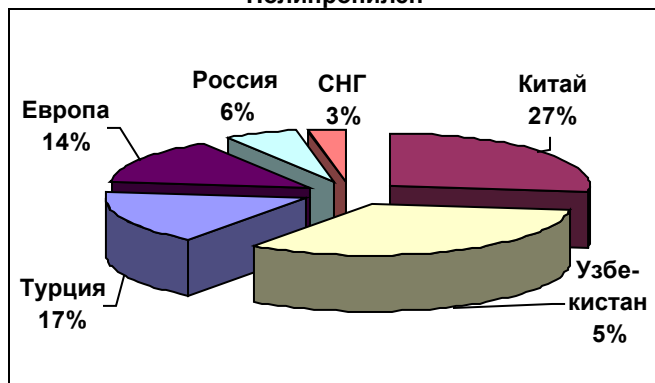
По словам Леонида Евдокимова, окончание строительных работ намечено на конец 2015 г., ввод в эксплуатацию - в 2016 г. Согласно условиям предоставления проектного финансирования, часть продукции заблаговременно кон-

трактуются Lotte Chemical, Sumsung C&T Corp и "Узбекнефтегаз". Ключевым рынком для оставшейся части продукции видятся Китай: в полиэтилене доля продаж в Поднебесную оценивается в 37%, в полипропилене - 27%.

Полиэтилен



Полипропилен



"Узбекнефтегаз" уже сейчас изучает возможности развития схемы переработки газа на Устюртском ГХК. Как сообщил Леонид Евдокимов, один из вариантов - использование части отбензиненного газа с ГПЗ в процессе GTL.

Заинтересованность Узбекистана в создании на своей территории проектов GTL имеет давние корни. Это связано с тем, что добыча нефти в республике постепенно снижается, в то время как спрос на моторные топлива растет. Да и разведанные запасы жидких углеводородов промышленных категорий в Узбекистане невелики и долгосрочной основой топливного производства быть не могут. Согласно замыслам, отбензиненный газ Устюртского ГХК может быть переработан в товарные моторные топлива, а также нефть, которой можно дозагрузить пиролиз и увеличить производительность по полиэтилену до 400 тыс. т, а по полипропилену - до 100 тыс. т/год. Вместе с "Узбекнефтегазом" в этом проекте работает инвестор из Арабских Эмиратов (International Petroleum Investment Co.) и, по некоторой информации, Sasol (в том числе и как лицензиар).

Причем это уже второй проект по GTL в Узбекистане. Первый - на базе Шуртанского ГПЗ. В ноябре 2009 г. было создано СП Uzbekistan GTL. Участниками проектного соглашения стали "Узбекнефтегаз" (44,5%), Sasol Synfuels International (44,5%) и Petronas (11%). Объем инвестиций оценивается на уровне \$2,7 млрд. По информации в СМИ, проект предполагает производство из газа 672 тыс. т/год дизельного топлива, 278 тыс. т авиакеросина, 361 тыс. т нефти и 63 тыс. т СУГ.

Кроме GTL, в планах развития Устюртского ГХК после 2016 г. - создание производств по переработки полимерной продукции в изделия, в том числе композиционные материалы, а также строительство установки переработки пироконденсата с получением ароматических углеводородов.

Ценный опыт

Если посмотреть на проект Устюртского ГХК более широко, можно увидеть в нем все те черты, которые признаются перспективными и для российской нефтехимии. Во-первых, это чистый greenfield в сложном климатическом районе (-40°C зимой и +50°C летом) со слабой заселенностью, хотя и при наличии инфраструктуры: газопровода, авто- и железной дороги, зато при жесточайшем дефиците технологической воды. Во-вторых, точка зарождения нефтехимической продукции существенно удалена от рынков сбыта, зато находится вблизи места добычи сырья. В-третьих, в качестве сырья для пиролиза используются не продукты переработки нефти или попутного газа, а легкие углеводороды из переработки "жирного" газа и конденсата. В-четвертых, добычная часть проекта рассматривается лишь как часть общих инвестиций, существующий эксплуатационный фонд и капитальные объекты на промысле - имущественный вклад в реализующий проект СП. Это позволяет устранить возможный конфликт интересов и обеспечить синхронность в развитии добычной и перерабатывающей частей. В-пятых, широкое привлечение одних и тех же иностранных участников как в качестве партнеров, так и в качестве подрядчиков способствует привлечению проектного финансирования. Показателен и еще один момент: проект в какой-то степени опровергает сложившееся в России устойчивое мнение, что пиролизные комплексы средней производительности (в данном случае это 400 тыс. т по этилену) не могут быть эффективны. Как видим, крупные и опытные химические компании Кореи охотно идут в такой проект. Также важно и то, что проект получил широкую государственную поддержку как на этапе его продвижения и поиска партнеров, так и в форме предоставления льгот и преференций. При этом собственные инвестиции госкомпании "Узбекнефтегаз" невелики - порядка \$0,7 млрд. Поэтому проект Устюртского ГХК в Средней Азии, регионе, который многие считают догоняющим в вопросах развития нефтехимической промышленности, во многом предвосхитил будущие газохимические проекты в России, реализовав на практике те принципы, которые в РФ только обсуждаются. ([gires.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gires.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИРАН ПРОГНОЗ

ОБЪЕМ ЭКСПОРТА НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ К 2025 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Нефтехимическая промышленность Ирана благодаря реализации проектов по развитию производства и созданию полной производственной цепочки к 2025 г. выйдет на первое место в регионе по производству нефтехимической продукции и доведет объем экспорта продукции до \$40 млрд./год. Отрасль представляет собой важный элемент иранской экономики, в последнее десятилетие она динамично развивалась. В настоящее время на долю нефтехимической продукции приходится около 40% иранского ненефтяного экспорта.

Публикуемые статистические данные свидетельствуют о постоянном росте объемов производства на нефтехимических предприятиях страны, этот рост способствует увеличению прибыли инвесторов и нефтехимических компаний. Введенные в отношении Ирана санкции не оказывают особого влияния на производство, продажи и экспорт нефтехимической продукции. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ВЫДЕЛЕНА СРЕДСТВА НА ВЫВОЗ ДО КОНЦА 2013 ГОДА ЯДОХИМИКАТОВ ИЗ КАЛУША ЗА ГРАНИЦУ

На вывоз до конца 2013 г. с поля Домбровского карьера (Кадуш, Ивано-Франковская обл.) смесей ядохимикатов за границу выделены 280 млн. грн. С 4 ноября начинается вывоз смесей ядохимикатов строительство завесы с северного борта карьера. До конца 2013 г. планируется вывести весь гексахлорбензол. Как сообщил министр экологии и природных ресурсов Украины Олег Проскуряков, выделены 280 млн. грн. на полигон "Ориана-Галев" по захоронению гексахлорбензола, 140 млн. грн. - на вывоз за границу ядохимикатов с Домбровского карьера, 6 млн. грн. - на мониторинг Калушского горно-промышленного района, 2 млн. грн. - на пилотные работы по установке завесы северного борта карьера. Фирма для установки завесы выбрана на тендерной основе. Ее министр не назвал, но отметил, что она украинская. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НЕФТЕХИМИЯ

УКРАИНА

МИНИСТЕРСТВО ЭНЕРГЕТИКИ И УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**ПРЕДЛАГАЕТ ПЕРЕНЕСТИ ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ ДОБАВЛЕНИЕ БИОЭТАНОЛА В БЕНЗИНЫ С 2016 ГОДА**

Министерство энергетики и угольной промышленности просит Кабинет министров поддержать законопроект нардепа Степана Ивахива, который предложил отложить переход на обязательное добавление не менее 5% биоэтанола в бензины на 2016 г., не менее 7% - на 2018 г. Об этом говорится в письме Минэнергоугля в адрес правительства Украины относительно урегулирования проблемных вопросов добавления биоэтанола в моторные бензины. Согласно выводам ГП "Украинский научно-исследовательский институт нефтеперерабатывающей промышленности "МАСМА", на которые ссылается министерство, для реализации биоэтанольной программы необходимо разработать и ввести в действие около 15 национальных стандартов. "Одновременно требуют разработки и утверждения инструкция о порядке приема, транспортировки, хранения, отпуска и учета бензинов моторных смесевых, а также нормы потерь для бензинов моторных смесевых при приеме, хранении, отгрузке и транспортировке", - сказано в письме. Для реализации этих мероприятий необходимы 2 года. Кроме того, Минэнергоугля со ссылкой на Минэкономразвития сообщает, что исходя из непродолжительных сроков хранения бензины с биоэтанолом не могут использоваться для закладки на мощностях Госрезерва и для нужд Минобороны, создания минимальных запасов нефтепродуктов, стабилизационного фонда нефтепродуктов. Также переход на смесевые бензины требует адаптации двигателей большей части автопарка Украины.

Министерство инфраструктуры считает необходимым разработать новый законопроект о добавлении биоэтанола в бензины. "Новым законопроектом нужно предусмотреть возможность использования для автомобилей устаревшей конструкции бензинов как без содержания биоэтанола (Е0), так и с содержанием до 5% (Е5), а для современных автомобилей - до 10% биоэтанола (Е10)", - сообщил источник, ссылаясь на позицию министерства.

ГП "Государственный автотранспортный научно-исследовательский и проектный институт" (ГосавтотрансНИИпроект) также против обязательного добавления не менее 5% биоэтанола в бензины с 2014 г. Институт поддерживает предложение Мининфраструктуры, предусматривающее реализацию бензинов с разным содержанием биоэтанола.

Согласно Закону "О внесении изменений в некоторые законы Украины относительно производства и использования моторных топлив с содержанием биокмпонентов", принятому летом 2012 г., с 1 января 2014 г. в Украине вводится норма об обязательном добавлении в автомобильные бензины не менее 5% биоэтанола (обезвоженного спирта). Потребление бензина в 2012 г. составило 4,2 млн. т. С учетом теневого рынка эксперты оценивают годовое потребление бензина в Украине в 4,5-5,0 млн. т. По оценкам Министерства аграрной политики и продовольствия Украины, мощности по производству биоэтанола предприятиями ГП "Укрспирт" в 2014 г. составят 133,1 тыс. т. По оценкам экспертов, потребность страны в биоэтаноле составляет около 300 тыс. т/год. Исходя из этого, а также ряда других причин, Украина не готова к переходу на бензины с биоэтанолом. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРИТАНСКАЯ MERIDIAN INDUSTRIAL TECHNOLOGIES ПРЕЗЕНТУЕТ ТОПЛИВО НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ eEFUEL

Британская компания Meridian Industrial Technologies презентует украинскому рынку новое поколение брендовых топлив TK eEFuel. "Конкуренция в Украине напряженная, ритейлеры ищут направления для усиления позиций, - говорит директор по продажам и развитию бизнеса в России и странах СНГ компании Meridian Industrial Михаил Голованов. - Топливо нового поколения eEFuel является отличным решением этой задачи". В основе топлива лежит активатор горения F2-21 eEFuel, разработанный на основе нанотехнологий. Он обеспечивает улучшение качества и повышение полноты сгорания топлива в камере сгорания, что улучшает рабочие характеристики двигателя, ощутимо снижает расход топлива и уменьшает количество выбросов. Инновационный продукт может добавляться в бензин, дизельное топливо, сниженный углеводородный газ и топливо с биокмпонентами. Meridian Industrial Technologies является эксклюзивным представителем компании-производителя H2 Oil Corporation на территории России и стран СНГ. В сентябре компания открыла операционную компанию в Украине. Компания внедряет на рынках Украины, России, стран СНГ и Индии инновационную, энергоэффективную и экологически чистую присадку F2-21 eEFuel к жидким углеводородным топливам. Продукт позволяет снизить уровень техногенного воздействия продуктов сгорания топлив на атмосферу планеты, в том числе сокращает объемы выбросов парниковых газов. H2 Oil Corporation (Калифорния, США), разработчик и производитель данной продукции, является мировым лидером в области применения нанотехнологий для повышения качества разных типов топлива, получаемого из нефти. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «АЗМОЛ» ЗАКОНЧИЛО III КВАРТАЛ 2013 ГОДА С УБЫТКОМ

Июль-сентябрь завод "Азмол" (Бердянск, Запорожская обл.), согласно международным стандартам финансовой отчетности, закончил с убытком 10,217 млн. грн., говорится в сообщении предприятия. Компания сократила чистый доход на 74%, или на 2,905 млн. грн. до 1,02 млн. грн. по сравнению с тем же периодом 2012 г. Январь-сентябрь "Азмол" закончил с убытком 39,243 млн. грн., сократив чистый доход на 79,2%, или на 10,848 млн. грн. до 2,856 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Предприятие специализируется на производстве смазок, моторных, трансмиссионных и машиностроительных масел, а также металлической и полимерной тары. 100% акций "Азмола" принадлежат государству и контролируются Фондом государственного имущества. (Украинські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО НЕФТЕПРОДУКТОВ В ПАО «ОДЕССКИЙ НПЗ» В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

Одесский нефтеперерабатывающий завод (НПЗ) произвел в октябре 54,8 тыс. т светлых нефтепродуктов, переработал 154 тыс. т нефтяного сырья (нефть и газоконденсат). Было произведено 14,9 тыс. т бензинов, 39,9 тыс. т дизтоплива, 43,1 тыс. т мазута, 36,4 тыс. т вакуумного газойля (ВГО), 1,5 тыс. т сжиженного газа и 546, 4 т серы. Завод осуществляет первую экспортную отгрузку ВГО на завод "ЛУКОЙла" в болгарском Бургасе, а также экспорт полученного мазута морским путем. Нефть предприятие получило морским путем из Новороссии. Кроме того, на Одесский НПЗ была осуществлена поставка 5,6 тыс. т газового конденсата ГАО "Черноморнефтегаз" по железной дороге, который был вовлечен в нефтепереработку.

В июле 2013 г. ГК ВЕТЭК и ОАО "ЛУКОЙл" закрыли сделку по купле-продаже ПАО "ЛУКОЙл-Одесский НПЗ". В результате этой сделки группа ВЕТЭК приобрела более 99% акций НПЗ. 12 сентября в Одесскую нефтегавань был поставлен первый танкер INTISAR с 80 тыс. т нефти сорта Urals из Новороссии. Одесский НПЗ возобновил нефтепереработку 20 сентября 2013 г. после трехлетнего перерыва. Всего с начала 2013 г. было поставлено 240 тыс. т нефти, переработка составила 212,7 тыс. т. Согласно паспортам, качества на одесские бензины и дизтопливо, выпускаемые нефтепродукты соответствуют стандарту Евро-4. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА «ВЕТЭК» ОТДАЛА ПАО «ОДЕССКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД» В АРЕНДУ

Акционеры ПАО "Одесский нефтеперерабатывающий завод" (принадлежит кипрской Empson Limited, входящей в группу ВЕТЭК) поддержали возможность передачи имущества ПАО на \$92 млн. в аренду (с правом субаренды) - ООО "Одесский НПЗ". Об этом говорится в протоколе собрания акционеров предприятия, опубликованном на сайте НПЗ. Решение поддержали 99,997% акционеров. Исполнительному директору завода поручено осуществить сделку до 6 октября 2014 г. путем заключения договоров. При этом сумма договора может отличаться в пределах 20%.

В начале марта ВЕТЭК заявила о приобретении 99,6% акций Одесского НПЗ, позже пакет был переоформлен на Empson Limited. Предприятие возобновило переработку в третьей декаде сентября. В настоящее время на НПЗ поставлены 4 танкера нефти. По мнению экспертов, для прибыльной работы завода необходимы инвестиции в \$500 млн., а также возобновление трубопроводных поставок нефти.

Восточно-европейская топливно-энергетическая компания объединяет энергетические активы предпринимателя Сергея Курченко. В нее входят структуры, осуществляющие реализацию сжиженного газа, нефтепродуктов, природного газа, сети АЗС и АГНКС и другие профильные активы в Украине и ряде других стран. ВЕТЭК создана как крупная многопрофильная энергетическая компания, которая будет вести производственную, торговую и инвестиционную деятельность на территории Украины, России, Беларуси, Казахстана, стран Центральной Европы. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА «ПРИВАТ» ДО КОНЦА 2013 ГОДА ПЛАНИРУЕТ СОКРАЩЕНИЕ ПЕРСОНАЛА ПАО «УКРТАТНАФТА»

До конца года на крупнейшем НПЗ страны - ПАО "Укртатнафта" (контролируется группой "Приват") - планируется серьезное сокращение персонала. "Есть распоряжение руководства до 5 ноября подготовить списки на сокращение и оформить приказ", - сообщил источник на предприятии. По его словам, предписано сократить 15% штата администрации и 7% промпersonала. По состоянию на апрель 2013 г. численность персонала "Укртатнафты" составляла 4610 чел.

"Укртатнафта" неоднократно декларировала убытки (в 2012 г. чистый убыток возрос на 21% по сравнению с 2011 г. составил 1,312 млрд. грн.), что связано с резким сокращением переработки. В последние годы уровень загрузки не превышает 37%, которую формирует исключительно сырье украинской добычи. Прекращение трубопроводных поставок нефти из России было связано с рейдерским захватом завода группой "Приват" осенью 2007 г., вследствие "Татнефть" утратила контроль над предприятием. Ожидается, что до конца 2013 г. международный арбитраж вынесет решение по иску "Татнефти" против Украины, в котором российская компания требует возместить ей \$2,4 млрд. "Укртатнафта" próbвала снизить сырьевой дефицит за счет переработки азербайджанской нефти и закупок вакуумного газойля, однако переработка сырья с поставкой по морю оказалась невыгодной, а закупки ВГО утратили смысл после перевода этого продукта в категорию подакцизных товаров в 2012 г. Компании, связанные с группой "Приват" и бизнесменом Александром Ярославским, контролируют более 50% акций "Укртатнафты", 43% акций принадлежат НАК "Нафтогаз Украины". С 2010 г. собрания акционеров компании не проводятся. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ НА 23 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА

Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора	Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95	13320	1121	Дизтопливо	10630	1045
Бензин АИ-92	13070	1094			

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

В 2014-2016 ГОДАХ ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ ОБНУЛИТ ПОШЛИНУ НА ИМПОРТ АВИАЦИОННЫХ БЕНЗИНОВ

Коллегия Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) приняла решение обнулить пошлину в отношении авиационных бензинов, ввозимых на территорию Таможенного союза, на 2014-2016 гг., соответствующий документ опубликован на информационно-правовом портале "Гарант". "Установить ставку ввозной таможенной пошлины Единого таможенного тарифа Таможенного союза в отношении авиационных бензинов в размере 0% от таможенной стоимости с 1 января 2014 г. по 31 декабря 2016 г. включительно", - говорится в документе. В настоящее время указанная ставка равна 5% от таможенной стоимости. (OilNews.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

В январе-октябре Госнефтекомпания Азербайджана (SOCAR) экспортировала 866,955 тыс. т нефтепродуктов. Экспортировались автомобильный бензин, дизельное топливо и авиационный керосин. За рассматриваемый период наибольший объем экспорта пришелся на дизельное топливо. Его экспорт составил 744,28 тыс. т. Экспорт авиационного керосина составил 108,641 тыс. т, а автомобильного бензина - 14,034 тыс. т. (angi.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА SOCAR ПРИОСТАНОВИЛА ЭКСПОРТ АВТОМОБИЛЬНОГО БЕНЗИНА

В октябре Госнефтекомпания Азербайджана (SOCAR) приостановила экспорт автомобильного бензина. За январь-октябрь SOCAR экспортировала 14,034 тыс. т автобензина. По сравнению с аналогичным периодом 2012 г. экспорт бензина сократился на 44,12 тыс. т. Ранее в SOCAR заявляли, что резкое сокращение экспорта автомобильного бензина вызвано увеличившимся спросом на внутреннем рынке. "Компания прежде всего удовлетворяет потребности внутреннего рынка, а экспортирует только излишки бензина. В этом году спрос на автомобильный бензин в стране увеличился, что и привело к сокращению экспорта этого нефтепродукта", - сказали в SOCAR. В январе экспорт автомобильного бензина составил 2,494 тыс. т, феврале - не осуществлялся, марте - 1,975 тыс. т, апреле - 1,038 тыс. т, мае - 2,123 тыс. т, июне - 3,06 тыс. т, июле - 2,529 тыс. т, августе - 0,608 тыс. т, сентябре - 0,205 тыс. т, октябре - 0. В октябре автомобильный бензин на мировом рынке реализовывался по \$943,41/т. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ СТАТИСТИКА

ПЕРЕРАБОТКА НЕФТИ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛАСЬ

Переработка нефти белорусскими НПЗ в январе-сентябре увеличилась на 1,9% по сравнению с показателем за аналогичный период 2012 г. и составила 16,7 млн. т, сообщил представитель концерна "Белнефтехим". В сентябре белорусские НПЗ работали с полной загрузкой, несмотря на незначительное снижение объемов поставок нефти из России. Однако полная загрузка была обеспечена в большей степени остановкой ряда производств в ОАО "Мозырский НПЗ" на капитальный ремонт во второй половине сентября. В настоящее время завод в Мозыре полностью завершил капитальный ремонт всех установок и ввел их в штатный режим работы. "С учетом предполагаемых объемов поставок по трубе белорусские НПЗ в октябре начали наращивать объемы поставок колесной нефти, о чем свидетельствует статистика железнодорожных грузоперевозок. В ноябре поставки колесной нефти, как ожидается, достигнут значительных объемов", - сказал представитель "Белнефтехима". За 9 месяцев 2013 г. поставки нефти из РФ в Беларусь трубопроводным транспортом составили 16-16,5 млн. т. На IV квартал согласован объем 3,1 млн. т. В 2013 г. Россия исходит из плана поставок нефти в Беларусь на уровне 18,5 млн. т, в то время как Беларусь рассчитывала получить для своих заводов 23 млн. т нефти. В 2013 г. поставки нефти в Беларусь впервые осуществляются на основании поквартальных балансов. Согласованный объем поставок нефти на белорусские НПЗ на I, II и III кварталы составил по 5,75 млн. т. Россия также настаивает на возврате в 2013 г. 2,1 млн. т белорусских нефтепродуктов. Нефтепродукты в Беларуси производят ОАО "Мозырский НПЗ" (Мозырь, Гомельская обл.) и ОАО "Нафтан" (Новополоцк, Витебская обл.). Предприятия входят в состав госконцерна "Белнефтехим". (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

С 1 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА ТАРИФ НА ТРАНСПОРТИРОВКУ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПОВЫСИТСЯ

Беларусь с 1 декабря повысит на 0,9% тариф на услуги по транспортировке нефтепродуктов по магистральным трубопроводам. Это предусмотрено постановлением Министерства экономики страны. "Тариф на услуги по транспортировке нефтепродуктов по магистральным трубопроводам, расположенным на территории Беларуси, устанавливается в размере \$2,36/т нефтепродуктов, перемещенных на расстояние 100 км", - сказано в документе. В нем отмечено, что транспортировку осуществляет частное производственное унитарное предприятие "Запад-Транснефтепродукт". С 1 апреля 2013 г. тариф повышался на 12% до \$2,34/т за транзит нефтепродуктов на 100 км. Новый документ принят на основании межправительственного белорусско-российского соглашения о взаимодействии при эксплуатации магистральных нефтепродуктопроводов, расположенных на территории РФ и соответствующего указа президента страны. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

ЗАПРЕТ НА ИМПОРТ РОССИЙСКОГО БЕНЗИНА СНЯТ

Отменено действие приказа Министерства нефти и газа РК от 21 мая 2013 г. "Об утверждении графика поставок нефтепродуктов с определением объемов, сроков поставок и поставщиков", которым ограничивался импорт бензина из России. "Запрет снят. Когда был избыток бензинов - мы защитили свой рынок, когда угрозы затоваривания не стало - отменили ограничение. Это предусмотрено двухсторонним соглашением с РФ", - сказал директор департамента нефти и газа Миннефтегаза Казахстана Куандык Кулмурзин. Из-за затоваривания хранилищ нефтепродуктами местных НПЗ в мае 2013 г. правительство Казахстана запретило импорт ж/д партий российского бензина, предоставив трейдерам "Казмунайгаз Онимдери", Petrosun и Petroleum Operating квоты на ввоз 537 тыс. т продукта с июля по декабрь. Однако в июле поставок в рамках квот не было из-за затянувшегося согласования закупочных процедур с Министерством нефти и газа. Крупнейший НПЗ республики Павлодарский НХЗ ("КазМунайГаз") вынужден был остановить весной установку каталитического крекинга и снизить план по объему переработки нефти с 5,2 до 4,8 млн. т в 2013 г. Запрет был также введен для сокращения затрат на компенсацию потерь бюджета РФ за беспошлинные поставки нефтепродуктов. В августе сообщалось, что Казахстан собирается сократить импорт ж/д партий бензина А-92 из России.

Миннефтегаз республики ограничил импорт российских бензинов ежемесячными квотами в 94-135 тыс. т с июля по декабрь 2013 г. Однако фактический объем импорта в июле-сентябре оказался намного ниже (17-34 тыс. т), так как производители РФ обеспечивали в первую очередь собственный рынок. По данным железнодорожной статистики, Россия до введения ограничений, с января по май, поставляла в республику в среднем 160 тыс. т бензинов в месяц. НПЗ Казахстана (Атырауский, Шымкентский и Павлодарский) не покрывают внутренний спрос на топливо, поэтому республика ежегодно импортирует около 1,8-2,5 млн. т нефтепродуктов из России. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТОО «ПЕТРОКАЗАХСТАН ОЙЛ ПРОДАКТС» (ШЫМКЕНТСКИЙ НПЗ)

ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ОБЪЕМ ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ

ТОО "ПетроКазахстан Ойл Продактс" (Шымкентский НПЗ) в январе-сентябре увеличило переработку нефти на 4,8% до 3,970 млн. т, сообщили в АО "КазМунайГаз - Переработка и Маркетинг". По данным компании, производство бензинов снизилось на 1,4% до 836 тыс. т, авиакеросина - на 16,1% до 187 тыс. т. Производство дизтоплива выросло на 7,4% до 1,147 млн. т, мазута - на 10,4% до 765 тыс. т, сжиженного газа - на 5,9% до 125 тыс. т. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТОО «АТЫРАУСКИЙ НПЗ» (АНПЗ) ОТЧИТАЛОСЬ О РАБОТЕ В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА

ТОО "Атырауский нефтеперерабатывающий завод" (Атырауская обл.), подконтрольное АО "КазМунайГаз - Переработка и Маркетинг", в январе-октябре переработало 3633,3 тыс. т нефти. За этот период было произведено автомобильных бензинов 390,9 тыс. т, дизельного топлива - 994,8 тыс. т, реактивного топлива ТС-1 - 34,6 тыс. т, печного топлива - 110,5 тыс. т, мазута товарного - 1295,9 тыс. т, вакуумного газойля - 515 тыс. т, кокса - 69,6 тыс. т, сжиженного газа - 12,2 тыс. т, серы технической - 1 тыс. т. Доля высокооктановых бензинов от общего объема составила 24,8%, доля экологически чистого дизельного топлива - 62,1%.

В октябре АНПЗ переработал 384 тыс. т нефти и произвел продукцию в следующем ассортименте: автомобильные бензины - 59,6 тыс. т, дизельное топливо - 108,2 тыс. т, реактивное топливо ТС-1 - 5,3 тыс. т, печное топливо - 9,6 тыс. т, мазут товарный - 99,8 тыс. т, вакуумный газойль - 57,9 тыс. т, кокс - 12,9 тыс. т, сжиженный газ - 2,9 тыс. т. Доля высокооктановых бензинов от общего объема по итогам октября составила 34,7%, доля экологически чистого дизельного топлива - 93,4%.

Сейчас на АНПЗ реализуются два крупных проекта, которые позволят после их пуска в эксплуатацию в 2016 г. увеличить мощность завода и улучшить качество нефтепродуктов. Так, в декабре 2013 г. должно завершиться строительство комплекса по производству ароматических углеводородов стоимостью \$1040 млн. Здесь будет выпускаться 133 тыс. т бензола и 496 тыс. т параксилола в год. В итоге на проектную мощность предприятие выйдет после 2013 г. На нефтехимическом комплексе бензол и параксилон послужат сырьем для производства 1250 тыс. т/год полиэтилена и полипропилена, которые являются сырьем для выпуска различной продукции - от одноразовых пакетов, ручек до изделий для автомобильной и авиационной промышленности. После того, как это производство заработает, в Казахстане будет создана единая цепочка нефтехимических производств, выпускающих продукцию с высокой добавленной стоимостью. Кроме того, к началу 2016 г. на АНПЗ завершится строительство комплекса глубокой переработки нефти (КГПН) стоимостью примерно \$1,7 млрд. Реализация этого проекта началась 10 сентября 2012 г., в ходе выполнения этого проекта будут внедрены вторичные процессы, обеспечивающие дополнительную глубину переработки (коксование, вакуумный блок АВТ-3), а также базовый процесс глубокой переработки, такой как каталитический крекинг. КГПН рассчитан на переработку 2,4 млн. т сырья (мазут, вакуумный газойль) в год. Он позволит увеличить производство высокооктанового бензина, авиационного и дизельного топлива. При переработке 5,5 млн. т нефти в год АНПЗ будет выпускать 1745 тыс. т автомобильного бензина, 1640 тыс. т дизельного топлива, 244 тыс. т авиакеросина. Одновременно сократится выпуск мазута до 193 тыс. т. Все моторные топлива будут соответствовать уровню Евро-5. (OilNews.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ОБЪЕМ ВЫРАБОТКИ БЕНЗИНА В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

Объем выработки бензина в январе-сентябре составил 2 млн. т, что на 7,8% меньше, чем за аналогичный период 2012 г., сообщает Агентство РК по статистике. В Казахстане работают три нефтеперерабатывающих завода - Атырауский, Шымкентский и Павлодарский, контролируемые АО "КазМунайГаз - Переработка и Маркетинг". В 2012 г. они совместно выработали 2,9 млн. т бензина, это 3,6% превысило показатель 2011 г. (OilNews.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КЫРГЫЗСТАН

ПРОЕКТЫ

ПУСК НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ЗАВОДА «ДЖУНДА» В КАРА-БАЛТЕ ВНОВЬ ОТЛОЖЕН

Пуск нефтеперерабатывающего завода "Джунда" в Кара-Балте вновь отложен. На сей раз до конца ноября. Но даже после пуска завод не заработает на полную мощность. На нее НПЗ выйдет в лучшем случае в 2014 г. Руководство страны заявляет, что китайские инвестиции в завод можно считать проблемными. Какое будущее ждет столь масштабный инвестиционный проект - светлое или бесславное?

Большая нефть Кара-Балты

Частичный пуск НПЗ "Джунда" в Кара-Балте планировался на 20 октября. И чем ближе к этой дате, тем чаще звучал один и тот же вопрос: на каком сырье будет работать предприятие? Министр экономики Темир Сариев заявил 15 октября, что Кыргызстан ведет переговоры с Россией об изменении баланса поставок ГСМ. Власти страны хотят получать часть нефтепродуктов в виде сырой нефти для НПЗ в Кара-Балте. Причиной для новых инициатив кыргызстанского руководства стал как раз НПЗ. Министр уточнил, что сырая нефть нужна для поставок на НПЗ "Джунда". Предполагалось, что завод производительностью 800 тыс. т нефтепродуктов в год позволит на 50-70% обеспечить внутренний рынок ГСМ.

Кара-Балтинский НПЗ - проект государственно-частного партнерства в Кыргызстане, в основном с китайскими инвесторами. Объем инвестиций - \$250 млн. Первоначально НПЗ предполагалось пустить в 2012 г. Затем China Petrol Company Zhongda перенесла пуск на осень 2013 г. В начале сентября завод пустили в тестовом режиме. Не загрузить его пока нечем. Нефть предполагается закупать в России и Казахстане. "Здесь нужно новое соглашение. Пока не решится вопрос с пошлиной, экономическая целесообразность производства бензина под сомнением. С Россией нужно сформировать новый топливный баланс, часть углеводородов мы получали бы в виде сырой нефти и до-

бавленная стоимость оставалась бы здесь", - добавил министр.

Вопрос поставок нефти стал камнем преткновения в отношениях Кабмина с китайскими инвесторами

Именно вопрос поставок сырой нефти стал камнем преткновения в безоблачных до этого отношениях Кабмина с китайскими инвесторами. 31 октября премьер-министр Жанторо Сатыбалдиев назвал инвесторов проблемными. "Пуск НПЗ "Джунда" запланирован на конец ноября", - сообщил советник президента компании Шатман Борбоев. По его словам, сейчас на предприятии идут пусконаладочные работы на основном технологическом оборудовании. "Мы планируем пустить завод к концу ноября. Пока работаем на баткенской сырой нефти, перерабатываем мазут, который покупаем у "Кыргыз Петролеум компани", - отметил Шатман Борбоев. Шатман Борбоев уверен: вопрос об источнике сырой нефти решится в ближайшее время. При этом не столь важен факт, смогут ли власти Кыргызстана договориться с российскими и казахскими коллегами. "Высказывалось мнение, что НПЗ "Джунда" является проблемным инвестиционным объектом из-за поставок сырья. Мы обратились к руководству страны с просьбой помочь в решении вопроса. Это была только просьба. В любом случае поставки топлива были, есть и остаются только нашей проблемой. И мы будем ее решать", - прокомментировал Шатман Борбоев. Советник

президента компании подчеркнул, что завод в любом случае будет работать. "Уже сейчас у нас есть заявки на поставки топлива от иностранных государств. Мы будем работать не только на внутренний, но и на внешний рынок", - подчеркнул Шатман Борбоев.

Перспектива

Эксперты не спешат радоваться заявленным тестовым пускам и обещаниям. "Кара-Балтинский НПЗ может повторить судьбу Токмакской картонно-бумажной фабрики", - заявил независимый эксперт топливно-энергетического комплекса Расул Умбеталиев. По его словам, в Токмаке в 2000 г. построена совместная с Китаем картонно-бумажная фабрика. "При строительстве применили устаревшие технологии, отсутствовало основное местное сырье. Картонно-бумажная фабрика так и не пущена", - говорит Расул Умбеталиев. По мнению эксперта, примерно такая же ситуация складывается и с нефтеперерабатывающим заводом в Кара-Балте. В начале строительства правительство КР, Минэнергопром и ОсОО "Чайна Петроль компани" заявляли, что вопросы поставок сырой нефти решены. "На

самом деле соседние государства не заинтересованы в поставках сырья для НПЗ - им выгодно завозить конечную продукцию", - комментирует эксперт.

1 ноября 2013 г. во время четвертого заседания кыргызско-казахского межправительственного совета в Бишкеке по просьбе Кыргызстана рассмотрен вопрос беспошлинной поставки нефти из РК. Казахстан пообещал представить свою позицию после ратификации кыргызской стороной договора о зоне свободной торговли и выразил озабоченность в связи с введением Кыргызстаном пошлины на импорт пшеничной муки из РК.

"Премьер-министр КР Жанторо Сатыбалдиев 31 октября на пресс-конференции заявил, что китайская компания "Чайна Петроль компани" должна сама определиться с поставщиками нефти для НПЗ. Есть вероятность поставок и переработки на НПЗ "тяжелой" нефти. Если китайская компания не сможет договориться с соседними странами о беспошлинной поставке "легкой" сырой нефти, то НПЗ может постичь участь Токмакской фабрики", - уверен Расул Умбеталиев. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ПОДПИСАНО СОГЛАШЕНИЕ, НАПРАВЛЕННОЕ НА СТАБИЛИЗАЦИЮ СИТУАЦИИ НА РЫНКЕ НЕФТЕПРОДУКТОВ

Федеральная антимонопольная служба, Федеральная служба по экологическому, технологическому и атомному надзору (Ростехнадзор), Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии (Росстандарт) и 12 нефтяных компаний заключили соглашение, направленное в том числе на стабилизацию ситуации на рынке нефтепродуктов. Соглашения подписали ОАО "ЛУКОЙЛ", ОАО "Газпром нефть", ОАО "ТНК-ВР", ОАО "НК "Роснефть", ОАО "Сургутнефтегаз", ОАО "Татнефть", ОАО "НК "Альянс", ОАО "АНК "Башнефть", ОАО "НГК "Славнефть", ОАО "Газпром", ОАО "НК "Русснефть" и ОАО "Новошахтинский завод нефтепродуктов".

В соответствии с соглашениями компании взяли обязательства модернизировать свои нефтеперерабатывающие заводы для перехода на производство более качественных видов нефтепродуктов (до 2015 г.) и с 2015 г. обеспечить достаточное производство моторного топлива и предложение на внутренний рынок. Надзорные ведомства в пределах своих полномочий собираются контролировать соблюдение нефтяными компаниями обязательств, предусмотренных соглашениями. "В случае невыполнения обязательств в рамках антимонопольного законодательства будут приниматься решения о возбуждении дел. По результатам рассмотрения таких дел могут быть приняты санкции, включая изъятие необоснованно полученного дохода, в том числе вследствие не обеспечения нефтяными компаниями реализации инвестиционных программ, направленных на модернизацию нефтеперерабатывающих мощностей", - сообщили в ФАС.

Ранее министр энергетики РФ Сергей Шматко сообщал, что почти все нефтяные компании России подписали с надзорными органами соглашения по развитию нефтепереработки. В связи с этим в правительстве рассматривается возможность продления выпуска топлива класса Евро-3. Он отметил, что правительство не планирует дополнительных санкций по отношению к нефтяным компаниям, не выполняющим планы модернизации НПЗ. "В рамках действующего законодательства у ведомств для этого есть все возможности", - сказал С. Шматко.

Минэнерго РФ ожидает, что объем переработки нефти в России к 2015 г. в случае реализации намеченной инвестиционной программы отрасли достигнет 255 млн. т/год. Нефтяные компании должны ввести в эксплуатацию 91 современную установку вторичной переработки, инвестировав 569 млрд. руб. (\$2 млрд.). При этом планируется построить в 1,5 раза больше имеющихся мощностей по изомеризации, в 2 раза больше - по алкилированию, в 4 раза - по гидрокрекингу. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПЕРЕВОД НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ НА БЕСПРОЦЕССИНГОВУЮ СХЕМУ БУДЕТ СПОСОБСТВОВАТЬ ПОВЫШЕНИЮ ПРОЗРАЧНОСТИ РЫНКА

Министерство энергетики считает, что отказ от использования процессинговых схем переработки нефти в рамках вертикально интегрированных компаний будет способствовать повышению прозрачности бизнеса и более справедливому распределению налоговой нагрузки между регионами. "Минэнерго России неоднократно высказывало свою позицию по вопросу отказа от использования процессинговой схемы переработки нефти на НПЗ, в том числе используя опыт ОАО "ЛУКОЙЛ". НПЗ мощностью свыше 1 млн. т/год, как правило, используют нефть материнских компаний. Учитывая наличие четырехсторонних соглашений нефтяных компаний с ФАС России, Ростехнадзором и Росстандартом, содержащих жесткие требования по выработке моторных топлив, а также почти полную загрузку мощностей по первичной переработке нефти, крупные НПЗ практически не могут принимать дополнительную нефть от независимых "давальческих структур". Участники "давальческой схемы" сдают сырье на мини-НПЗ, не получая на выходе автомобильный бензин или дизельное топливо", - сообщили в министерстве. Представитель Минэнерго добавил, что переход на беспроцессинговую схему не будет способствовать дополнительной монополизации рынка нефтепродуктов.

Участники заседания секции законодательного совета при комитете Госдумы по энергетике считают целесообразным рекомендовать вертикально интегрированным нефтяным компаниям перевести свои нефтеперерабатывающие предприятия на круглогодичную беспроцессинговую схему переработки углеводородного сырья. По мнению участников заседания, работа НПЗ по схеме процессинга, при которой НПЗ получают нефть по договору завода с владельцем сырья и возвращают продукты нефтепереработки, позволяет снизить отчисления по налогу на прибыль и не обеспечивает прозрачности формирования затрат и цен на продукцию перерабатывающих заводов.

Одновременно Госдума обсуждает вопрос о возможности отнесения предприятий нефтеперерабатывающей промышленности к естественным региональным монополистам, что позволит распространить на нефтепродукты порядок государственного контроля цен, который сейчас предусмотрен для "Газпрома", "Транснефти" и РЖД.

Также компаниям рекомендуется формировать оптовые, мелкооптовые и розничные цены на нефтепродукты на уровне, обеспечивающем 15%-ную рентабельность бизнеса в каждом сегменте. (angi/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИНИСТЕРСТВО ЭНЕРГЕТИКИ ПРЕДЛАГАЕТ ЗАПРЕТИТЬ ЭКСПОРТ ВЫСОКООКТАНОВОГО БЕНЗИНА

Консультанты Минэнерго направили во все заинтересованные ведомства предложения по предотвращению кризисных явлений на рынке автомобильного бензина. В экспертном обсуждении и подготовке инициатив принимали участие трейдеры, участники независимого розничного рынка и представители торговых площадок. Среди предложений - введение запрета на экспорт товарного высокооктанового бензина из России (с октановым числом 92 и выше), за исключением товара, реализованного производителями в ходе биржевых торгов. При этом товарной бирже предлагается разработать отдельную специфику биржевого товара для экспортного ресурса и ввести в торговую систему соответствующие инструменты. Реализацию экспортного ресурса консультанты предлагают производить в долларах, евро и рублях. "Цена не должна включать налоги, размер которых определяется дополнительно согласно российскому законодательству", - отмечается в документах. Инициативы также предусматривают возможность покупки товара как нерезидентам для поставки на экспорт в ближнее и дальнее зарубежье, так и резидентам на внутренний рынок.

В настоящее время на Санкт-Петербургской международной товарно-сырьевой бирже не ведется продажа нефтепродуктов на экспорт. Кроме того, в России действует заградительная экспортная пошлина на бензин в 90% от экспортной пошлины на нефть. Несмотря на это, нефтяные компании экспортируют товарный бензин. В июле, когда за неделю цены на оптовом рынке выросли на 20%, нефтяники, по данным Минэнерго, экспортировали более 160 тыс. т бензина. По данным ЦДУ ТЭК, в июле производство высокооктановых бензинов сократилось на 9900 т до 2,3 млн. т, их отгрузка на внутренний рынок снизилась на 132 тыс. т до 2,2 млн. т. ([angli.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://angli.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» И ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» НАЧАЛИ АКТИВНУЮ БОРЬБУ ЗА ДОСТУП НА РЫНОК НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ ВЬЕТНАМА

"Газпром нефть" и "Роснефть" начали активную борьбу за НПЗ "Зунг Куат" во Вьетнаме: Ханой готов разрешить покупку этого завода той компании, которая обязуется поставлять на него нефть. Но у "Роснефти" пока есть преимущество: компания практически полностью монополизировала поставки нефти по трубопроводу Восточная Сибирь - Тихий океан (ВСТО). Получить в ВСТО заметную квоту "Газпром нефти" пока не удастся.

"Газпром нефть" 12 ноября в ходе визита Владимира Путина во Вьетнам может подписать соглашение с PetroVietnam о поставках нефти и участии в проекте ее переработки. Компания хочет поставлять в страну до 8 млн. т нефти в год. Это необходимо ей для того, чтобы стать совладельцем местного НПЗ "Зунг Куат", говорят источники, близкие к переговорам. "Газпром нефть" заинтересована в приобретении доли, а условие вьетнамцев - обеспечить поставки туда российской нефти", - говорит один из собеседников. По его словам, сделка может пройти в 2 этапа. "Сначала "Газпром нефть" хочет получить 50% в НПЗ, а потом увеличить долю до контрольной - больше 60%", - отмечает он. 100% НПЗ оценивается PetroVietnam в \$3,5-4 млрд. В "Газпром нефти" это не комментируют.

Но для поставок нефти в страны АТР "Газпром нефти" нужно получить доступ к ВСТО. Нефтекомпания начала переговоры об этом в сентябре, за полгода "Газпром нефть" поставила в этом направлении всего 700 тыс. т. Но договориться с Минэнерго, составляющим экспортные графики, не получается: недавно прошли 2 совещания по этому вопросу, а квота для "Газпром нефти" не выделена, говорит один из собеседников. Он ожидает, что вопрос может решиться в ближайшее время.

Против выделения квоты для "Газпром нефти" выступает "Роснефть", которая сейчас прокачивает по ВСТО 15 млн. т нефти в год, а с 2018 г. ей нужны будут 30 млн. т. Планы "Роснефти" по экспорту заставили "Транснефть" заняться расширением ВСТО и отвода трубы на Китай Сковородино - Мохэ. Интерес к поставкам через ВСТО есть также у «ЛУКОЙЛА», "Башнефти" и "Сургутнефтегаза". "Но мы понимаем, что это практически нереально, вся труба занята "Роснефтью", - говорит источник в одной из компаний. Для "Газпром нефти" принципиально получить пере-

рабатывающий актив в Азии. Последние годы НПЗ "Зунг Куат" находился в стадии реконструкции, сейчас она завершена, мощность завода - около 6 млн. т. В свое время PetroVietnam предлагал его "Зарубежнефти", которая работает на шельфе страны, и ТНК-ВР, купившей в 2010 г. у ВР ряд добывающих активов во Вьетнаме, но ни одну из компаний это не заинтересовало. Но из-за недавних изменений в законах Вьетнама завод стал рентабельным. "Там есть и еще одно довольно прибыльное направление - бункеровка судов", - отмечает собеседник. Возможно, именно поэтому НПЗ заинтересовалась и "Роснефть". "У компании есть квоты на ВСТО, она интересуется регионом, участие в НПЗ рассматривается как возможный проект", - говорит другой собеседник. Сейчас "Роснефть" обсуждает с PetroVietnam партнерство на российском шельфе, а летом она заключила с этой компанией соглашение о разделе продукции по блоку 05-3/11 на шельфе Вьетнама. "PetroVietnam очень хочет работать на российском шельфе, но за это им надо предложить какие-нибудь активы "Роснефти", - говорит источник. Собеседники ожидают, что решение о том, кто станет покупателем НПЗ, примут в ходе визита Владимира Путина.

"Роснефти" интересен Вьетнам, потому что у нее там уже есть активы, полученные через ТНК-ВР, логично, что компания рассматривает и downstream-направление, считает аналитик ИК "Анкоринвест" Сергей Вахрамеев. У "Роснефти" есть стратегия заключения прямых договоров на поставки нефти, а участие в акционерном капитале НПЗ делает их более прибыльными. Эксперт добавляет, что на рынок Азии сейчас стремятся многие компании, но "Роснефть" почти монополизировала прибыльное китайское направление, поэтому "Газпром нефть" могла заинтересоваться Вьетнамом. ([Rcc/Химия Украины, СНГ, мира](http://rcc/Химия_Украины, СНГ, мира))

ОАО «АЧИНСКИЙ НПЗ» ПЕРЕШЛО НА ВЫПУСК ТОПЛИВА ЕВРО-5

Ачинский НПЗ (принадлежит "Роснефти") перешел на выпуск всех марок высокооктановых бензинов и дизельного топлива стандарта Евро-5. Бензины и дизтопливо Евро-5 поступают в розничную продажу и оптовым покупателям.

В настоящее время в рамках инвестиционной программы по модернизации производства на Ачинском НПЗ "Роснефть" ведет строительство комплекса гидрокрекинга и комплекса производства нефтяного кокса, а также строительство и реконструкцию 57 объектов общезаводского хозяйства. На предприятии 28 октября из итальянского порта Мантovy доставлен первый (основной) реактор для комплекса гидрокрекинга, который будет включать 6 технологических установок и 57 объектов общезаводского хозяйства. Завершается транспортировка еще 3 реакторов установки гидрокрекинга массой от 350 т. Все оборудование транспортируется на расстояние более 12 тыс. км.

С 1 января 2013 г. в России запрещен выпуск в оборот топлива ниже Евро-2. Переход всех российских НПЗ на производство топлива Евро-5 действующим Техрегламентом предусмотрен с 1 января 2016 г.

Ачинский НПЗ - единственное крупное нефтеперерабатывающее предприятие в Красноярском крае. Мощность НПЗ - 7 млн. т нефти в год (51,2 млн. барр.). Завод перерабатывает западносибирскую нефть, поставляемую по системе трубопроводов АК "Транснефть". Выпускает более 100 наименований нефтепродуктов, специализируется на производстве моторного и авиационного топлива. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины, СНГ, мира))

ОАО «АНК «БАШНЕФТЬ» В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТИ

Переработка нефти Уфимским НПК "Башнефти" в январе-сентябре увеличилась на 4,3% по сравнению с показателем за аналогичный период 2012 г. - до 16,05 млн. т. В III квартале компания переработала 5,55 млн. т нефти - на 4,3% больше, чем в III квартале 2012 г. Средний показатель глубины переработки сырья за 9 месяцев составил 85,4%, выход светлых нефтепродуктов увеличился до 60,4%.

Объем выпуска товарной продукции на уфимских НПЗ "Башнефти" в январе-сентябре вырос на 5% до 14,77 млн. т. При этом объем производства бензина за отчетный период вырос на 3,4%, дизельного топлива - на 5,2%.

Уфимский нефтеперерабатывающий комплекс АНК "Башнефть" включает НПЗ "Башнефть-Уфанефтехим" (9,5 млн. т/год), "Башнефть-УНПЗ" (7,5 млн. т/год), "Башнефть-Новыйл" (7,1 млн. т) и нефтехимическое предприятие ОАО "Уфа-оргсинтез". (oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

ООО «ГАЗПРОМ ДОБЫЧА АСТРАХАНЬ» НАЧИНАЕТ ПРОИЗВОДСТВО ТОПЛИВА КЛАССА «ЕВРО-4» И «ЕВРО-5»

На предприятии "Газпром добыча Астрахань" пустили в эксплуатацию установку гидроочистки бензиновой фракции, которая позволит производить топливо класса "Евро-4" и "Евро-5". Мощность современной установки гидроочистки - 2 млн. т топлива в год. Как отметил генеральный директор ООО "Газпром добыча Астрахань" Сергей Михайленко, выход на такой новый технологический режим в 2014 г. позволит выпускать не только качественное дизельное топливо, но и наладить производство 98-го бензина. "До сих пор мы 98-ой бензин не выпускали, теперь будем получать его напрямую и на собственной сырьевой базе", - рассказал он. Все мероприятия включены в общую программу развития ООО "Газпром добыча Астрахань". Завершить ее планируют в течение ближайших 2 лет.

ООО "Газпром добыча Астрахань" является дочерним обществом ОАО "Газпром", функционирует как единый промышленный комплекс по добыче и подготовке пластовой смеси астраханского газоконденсатного месторождения с выработкой товарной продукции, в т. ч. моторных топлив, комовой и гранулированной серы, бытового газа. (ИТАР-ТАСС/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

ОАО «НК «РОСНЕФТЬ» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫРУЧКУ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ НЕФТЕПРОДУКТОВ

Выручка "Роснефти" от реализации нефтепродуктов и продуктов нефтехимии за 9 месяцев составила 1,576 трлн. руб., что на 42% больше аналогичного показателя годом ранее, говорится в отчете компании по МСФО. Выручка от реализации продуктов нефтехимии в январе-сентябре увеличилась на 8,1% до 67 млрд. руб. В частности, на экспорт было отправлено продукции на 59 млрд. руб. (рост на 9,3%), на внутренний рынок - на 8 млрд. руб. (на уровне аналогичного показателя за 2012 г.).

По итогам работы в январе-сентябре компания реализовала 2,3 млн. т продукции нефтехимии, что на 9,5% больше аналогичного показателя за 2012 г. При этом за рубеж было продано 1,7 млн. т (рост на 6,3%), на внутренний рынок - 600 тыс. т нефтехимической продукции (рост на 20%). Производство нефтепродуктов и нефтехимической продукции на заводах компании в России составило 54,32 млн. т (рост на 49,9%), за рубежом - 9 млн. т (рост на 12,2%). В целом производство нефтепродуктов и нефтехимической продукции "Роснефти" за 9 месяцев достигло 63,32 млн. т (рост на 43,1%). Реализация газа в январе-сентябре увеличилась в 3 раза до 24,52 млрд. куб. м. Выручка от реализации газа выросла в 4 раза до 62 млрд. руб. (rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

ОАО «ХАБАРОВСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД»

ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА НАРАСТИЛО ВЫПУСК ОСНОВНЫХ КАТЕГОРИЙ НЕФТЕПРОДУКТОВ

ОАО "Хабаровский НПЗ" за 9 месяцев по сравнению с тем же периодом 2012 г. увеличило переработку сырья на 12,5% до 3282,1 тыс. т, выпуск нефтепродуктов - на 14% до 3201,7 тыс. т. Производство автомобильных бензинов увеличилось на 6,8% и составило 333,5 тыс. т. Дизельного топлива выпущено на 13,9% больше, или 210,1 тыс. т. Также больше выработано мазута топочного на 145,4 тыс. т, судового маловязкого топлива - на 131,9 тыс. т, мазута флотского - на 3 тыс. т, сжиженного газа - на 2,4 тыс. т. Производство авиакеросина, нефтебитума, топлива нефтяного высоковязкого экспортного сократилось. (Нефть России/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

СТАТИСТИКА

ПЕРЕРАБОТКА НЕФТИ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Переработка нефти в октябре выросла по сравнению с октябрём 2012 г. на 2,8% до 22,155 млн. т, говорится в материалах Центрального диспетчерского управления ТЭК. Основными получателями нефти стали НПЗ "Роснефти" (5,9 млн. т) и "ЛУКОЙла" (3,9 млн. т). Кроме того, НПЗ "Сургутнефтегаза" получили 1,7 млн. т, "Газпром нефти" - 2,3 млн. т, "Славнефти" - 1,4 млн. т, "Башнефти" - 1,9 млн. т.

За 10 месяцев переработка нефти в РФ увеличилась на 2,7% - с 219,192 млн. т в январе-октябре 2012 г. до 225,176 млн. т за отчетный период. (ИТАР-ТАСС/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

ПРОИЗВОДСТВО НЕФТЕПРОДУКТОВ ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛОСЬ

По данным Центрального диспетчерского управления ТЭК, производство автобензинов за 10 месяцев выросло по сравнению с тем же периодом 2012 г. на 2,3% до 32,113 млн. т, а в октябре составило 3,229 млн. т. Выпуск дизтоплива с января по октябрь вырос на 4,2% до 59,39 млн. т, в том числе в октябре - 5,717 млн. т. Производство мазута увеличилось на 2,8% до 62,875 млн. т, при этом в октябре составило 5,962 млн. т. Производство авиакеросина за 10 месяцев возросло на 1,6%, составив 8,647 млн. т, в октябре было произведено 800,4 тыс. т авиакеросина. (ИТАР-ТАСС/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

ЦЕНЫ

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (европейская часть) НА 23 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА

Товар	Цена, руб./МТ, с НДС	Цена, \$/МТ*, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95/96	38200	1217
Бензин АИ-91/92/93	34700	1016
Бензин А-76/80	30500	856
Дизтопливо (0,035%)	30500	893

* - среднерыночная цена с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информ-агентств/Держжовнишинформ/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА 23 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА, с НДС, FIP

Товар	Цена, руб./т	Цена, \$/т*
Нефть сырая	12960	746

* - среднерыночная цена, без НДС, с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ПАДЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО БИЗНЕСА
СКОРРЕКТИРОВАЛО ПРИБЫЛЬ НЕФТЯНЫХ КОМПАНИЙ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

Падение рентабельности нефтеперерабатывающего бизнеса по всему миру негативно сказалось на прибыли крупнейших нефтяных компаний. Снижение прибыли из-за уменьшения дохода в сегменте переработки и сбыта нефтепродуктов зафиксировали, в частности, Royal Dutch/Shell, Total SA и ExxonMobil. Чистая прибыль Shell в III квартале упала почти на треть в годовом выражении - до \$4,5 млрд., Exxon - на 18% до \$7,87 млрд., Total - почти на 20% до EUR2,72 млрд. Эти компании в качестве причины плохих финансовых показателей назвали переизбыток мощностей в перерабатывающей промышленности и слабый спрос на бензин и дизтопливо в развитых странах Запады. Особенно остро проблема стоит в Европе. Несмотря на снижение мощностей НПЗ на 1,7 млн. барр./сут. с 2008 г., спрос на продукты нефтепереработки в регионе составит 13,5 млн. барр./сут. в 2013 г. - на 2 млн. барр. меньше, чем 5 лет назад, полагают эксперты Международного энергетического агентства (МЭА). В Азии и на Ближнем Востоке активно строятся новые, более современные НПЗ. Так, мощность НПЗ в мире в 2013 г. вырастет на 1,26 млн. барр./сут., из них 730 тыс. барр. придутся на Китай, 531 тыс. - на Ближний Восток, прогнозирует МЭА. Подобная тенденция ведет к снижению рентабельности перерабатывающего бизнеса. По данным Total, в III квартале 2013 г. компания получила \$10,6 от переработки 1 т нефти против \$51/т в III квартале 2012 г. Прибыль Exxon в секторе downstream в июле-сентябре 2013 г. упала на 81%, или \$2,6 млрд. - до \$592 млн. Shell сократила прибыль в этом секторе на 49% до \$892 млн., Total - на 42% до EUR330 млн. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НА 23 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА, \$/т**

Нефть	Цена	Нефть	Цена
Urals Med	779	Brent Dated	821

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА 23 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА, \$/т**

Нефтепродукт	Условия поставки		Нефтепродукт	Условия поставки	
	FOB Med	CIF Med		FOB Med	CIF Med
Бензин			Дизельное топливо		
Premium	926	935	Gasoil 0,1%	909	922
Прямогонный бензин			Diesel 10 ppm	928	939
Naphtha	879	894	Мазут		
Реактивное топливо			1% fuel oil	609	619
Jet	956	974	3,5% fuel oil	587	597

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ**ИНВЕСТИЦИИ В ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТИ ЗА РУБЕЖОМ ПРИОСТАНОВЛЕНЫ**

Инвестиции в практически все проекты китайских госкомпаний по расширению бизнеса в секторе downstream за рубежом приостановлены из-за низкой рентабельности.

Несмотря на сохранение курса по приобретению новых активов в секторе разведки и добычи нефти за пределами страны, в 2013 г. компании Petrochina и Sinopec, ранее планировавшие расширение мощностей по нефтепереработке и хранению сырья за рубежом, сократили инвестиции в эти проекты.

В 2011 г. Petrochina и европейская нефтехимическая компания Ineos основали совместное маркетинговое предприятие Petroineos. Внос китайской стороны в СП составил более \$1 млрд. наличными. В результате китайцы получили 50% в шотландском НПЗ Grangemouth и заводе Laverana юге Франции. В 2009 г. Petrochina купила за \$2,2 млрд. компанию Singapore Petroleum Corp., получив в результате долю в компании Singapore Refining Co., мощность переработки сырья которой составляет 290 тыс. барр./сут. Кроме того, в мае 2012 г. появились слухи о том, что китайская компания рассматривает возможность покупки ныне закрытого НПЗ на карибском острове Аруба у американской Valero Energy. Перерабатывающие мощности предприятия составляют 325 тыс. барр. нефти в сутки. Тогда аналитики считали, что, став акционером нефтеперерабатывающих мощностей в Европе и Карибах, Petrochina значительно бы усилила трейдинговые позиции в Атлантическом бассейне. Планы зарубежной экспансии компании в данном секторе во многом были связаны с ее желанием увеличить доходы, поскольку китайское правительство регулирует цены на бензин и газойль. Однако сделка не состоялась, а представители Valero объявили о преобразовании НПЗ в хранилище нефтепродуктов.

На планы Petrochina в секторе downstream также повлияли недавние судебные расследования в отношении ее прежних менеджеров. Смена руководителей в связи с коррупционными скандалами способствовала пересмотру приоритетов компании. Кроме того, в Китае за последние несколько лет произошло значительное увеличение нефтеперерабатывающих мощностей, в связи с чем актуальность хранения нефтепродуктов за рубежом снизилась. В настоящее время компании говорят о необходимости сокращения инвестиций в нефтепереработку, чтобы предотвратить перенасыщение рынка внутри страны, сообщил источник в PetroChina. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТЯНЬЦЗИНСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД ПОЛУЧИЛ ПРАВО НА ЭКСПОРТ ПРОДУКЦИИ

Совместное предприятие НК "Роснефть" и китайской CNPC - "Восток-нефтехимия", созданное для строительства и эксплуатации Тяньцзиньского НПЗ, - получило право на экспорт нефтепродуктов и продуктов нефтехимии, говорится в соглашении между правительствами двух стран. В частности, предусматривается самостоятельное осуществление экспорта бензина, дизельного топлива, авиакеросина и других продуктов, строительство, приобретение, аренду и использование экспортной инфраструктуры. Такое право китайская сторона предоставила в целях повышения экономической эффективности проекта. Также СП получило право на импорт нефти, заимствование и дачу взаймы нефти, строительство, приобретение и эксплуатацию автозаправочных комплексов и бункеровочных станций. Предусматривается, что с вводом в эксплуатацию Тяньцзиньского НПЗ "Роснефть" будет поставлять на предприятие 9,1 млн. т нефти.

В 2010 г. в рамках СП "Восток нефтехимия" (49% принадлежит "Роснефти", 51% - CNPC) было подписано соглашение о технико-экономическом обосновании строительства НПЗ в Тяньцзине (Китай), состоялась церемония закладки первого камня в основание будущего завода. Инвестиции в проект оценивались в \$5 млрд. Планировалось, что завод будет перерабатывать 13 млн. т нефти в год, из которых около 9 млн. т составит российское сырье. В соответствии с проектом выход светлых нефтепродуктов на заводе составит более 80%. В качестве целевых рынков сбыта нефтепродуктов определены Северный Китай и регион Центральной равнины (включая Пекин, Тяньцзинь, провинции Хэбэй, Шаньси, Хэнань и Шаньдун), а также побережье Восточного Китая. Однако строительство НПЗ не начиналось из-за плохой экономики проекта. В 2012 г. РФ и Китай приступили к переговорам о предоставлении проекту ряда преференций, в частности, право на самостоятельный импорт нефти, самостоятельный экспорт продукции, продажу нефтепродуктов на китайском рынке, а также ряд других позиций.

"Роснефть" планирует, что НПЗ будет введен в 2020 г. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

НЕБОЛЬШИЕ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЕ ЗАВОДЫ НАРАЩИВАЮТ МОЩНОСТИ, ОПАСАЯСЬ ЗАКРЫТИЯ

Небольшие НПЗ, так называемые «самовары», за последние годы значительно нарастили мощности, поскольку правительство намерено в конце 2013 г. закрыть маленькие заводы. По данным пекинской мониторинговой компании JYD Commodities Hub, мощность «самоварных» НПЗ по дистилляции сырья в провинции Шаньдун, где сконцентрировано большинство заводов, в настоящее время составляет 112 млн. т/год по сравнению с 56 млн. т/год в 2009 г. Рост в значительной мере пришелся на 2010-2012 гг., за этот период мощности выросли с 61,4 млн. т/год до 103,5 млн. т/год. Согласно прогнозам, суммарная мощность после 2014 г. увеличится до 130 млн. т/год.

По данным JYD, на долю «самоваров» в настоящее время приходится 16,2% перерабатывающих мощностей Китая по сравнению с 9,7% в 2008 г. и 14% в 2011 г. В 2013 г. суммарная мощность каталитического крекинга на заводах провинции Шаньдун составляет 43,77 млн. т/год, что на 57,3% больше, чем в 2009 г. Мощность коксохимических заводов выросла по сравнению с 2009 г. на 84% до 39,95 млн. т/год. Мощность гидрогенизации выросла за тот же период более чем вдвое, до 45,1 млн. т/год, а совокупная мощность установок для реформинга увеличилась на 92% до 4,8 млн. т/год.

Большинство НПЗ начало расширяться, когда в 2011 г. были впервые объявлены намерения правительства закрыть предприятия с малыми мощностями. Тогда под расширение стало легче получить банковские кредиты. А государственные нефтяные компании начали сотрудничать с НПЗ в провинции Шаньдун, чтобы расширить долю рынка и увеличить общую мощность переработки на востоке Китая. Большинство «самоваров», работавших на импортном мазуте, получило в результате этого сотрудничества доступ к сырой нефти для переработки и дополнительное финансирование. С другой стороны, например, половину нефтепереработки СНООС дают приобретенные ею в 2008 г. в провинции Шаньдун и соседней провинции Цзянсу "НПЗ-самовары". (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

«ДОЧКА» SINOPEC НАЧНЕТ ОТГРУЗКУ НА РЫНОК

НИЗКОСЕРНИСТОГО СУДОВОГО ТОПЛИВА В I КВАРТАЛЕ 2014 ГОДА

Sinopec Zhejiang Zhoushan Petroleum, дочерняя компания Sinopec в сегменте бункеровки, планирует начать поставки судового топлива с максимальным содержанием серы 1% в восточные регионы страны в I квартале 2014 г. Потребители - города Шанхай и Чжоушань. Поставки должны быть одобрены правительством КНР.

Согласно нормам Международной морской организации, с 1 августа 2012 г. прибрежные воды Северной Америки относятся к зоне контроля за выбросами. При этом содержание серы в судовом топливе в регионе не должно превышать 1%. По словам источников, спрос на низкосернистое бункерное топливо в Китае останется достаточно высоким. В настоящее время компания Chimbusco является единственным поставщиком этого топлива. Sinopec Zhoushan будет поставлять топливо со своих НПЗ в Китае. Ежемесячно в Китае, за исключением Гонконга, продается порядка 0,8-1 млн. т судового топлива. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА

ПЕРЕРАБОТКА НЕФТИ В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

Объем переработки нефти в сентябре сократился по сравнению с сентябрем 2012 г. на 1,2% до 38,65 млн. т (9,44 млн. барр./сут.). По данным Национального статистического бюро Китая, производство легких дистиллятов увеличилось в основном за счет возросшего на 15,2% выпуска нафты - до 2,24 млн. т. Выпуск бензина увеличился на 1,1% до 7,81 млн. т, авиатоплива - на 2,8% до 2,24 млн. т. Производство газойля сократилось на 1,7% до 13,93 млн. т. Добыча нефти в Китае в сентябре сократилась по сравнению с сентябрем 2012 г. на 1,5% и составила 16,88 млн. т (4,12 млн. барр./сут.). Этот показатель на 0,7% превышает уровень производства сырья в августе.

Переработка нефти за 3 квартала выросла на 4,2% по сравнению с показателем за аналогичный период 2012 г. и составила 355,79 млн. т. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ПОЛЬША

КОМПАНИЯ PKN ORLEN В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТИ

PKN, которая является оператором нефтеперерабатывающих заводов в Польше, Литве и Чехии, в III квартале перерабатывала 594500 барр./день, что на 0,4% больше, чем в 2012 г. По сравнению с предыдущим кварталом объемы переработки выросли на 12%. Однако продажи и прибыль PKN Orlen уменьшились по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Продажи упали на 4% до 30,4 млрд. злотых (\$9,8 млрд.), прибыль - на 54% до 562 млн. злотых. Компания объясняет снижение ослаблением маржи переработки и падением дифференциала Urals-Brent. В III квартале дифференциал упал до самого низкого уровня с 2002 г. Скидка, которую PKN Orlen обычно получает, покупая Urals, является одним из ключевых факторов, способствующих росту прибыли компании. Дифференциал в III квартале снизился до

\$0,2 на баррель по сравнению с \$0,7 на баррель в аналогичный период 2012 г. Это сочеталось с падением маржи переработки, которая в III квартале снизилась до \$3,3/барр. по сравнению с \$8,4/барр. в аналогичный период 2012 г.

Компания страдает от слабого спроса на нефтепродукты в Польше, которая является ее крупнейшим рынком. По оценкам PKN, потребление дизельного топлива в стране снизилось в III квартале на 2% по сравнению с тем же периодом 2012 г., до 2,99 млн. т. Спрос на бензин также снизился на 2% до 980 тыс. т. Небольшой рост спроса на дизельное топливо в Германии, Чехии и Литве, где PKN Orlen тоже продает продукцию, компенсировал его падение на внутреннем рынке.

Несмотря на слабость польского рынка, рост объемов переработки PKN обеспечил ее крупнейший и наиболее эффективный НПЗ в Плоцке, мощность которого составляет 327 тыс. барр./день. Завод, в III квартале работал почти на полную мощность и перерабатывал 326 тыс. барр./день, то есть на 9% больше, чем в аналогичный период 2012 г. В то же время, ориентированный на экспорт НПЗ мощностью 263 тыс. барр./день, расположенный в литовском г. Мажейкяй, перерабатывал 187,5 тыс. барр./день - на 8% меньше, чем в 2012 г. В Чехии, где PKN Orlen через свою дочернюю структуру Unipetrol владеет долями в НПЗ мощностью 103 тыс. барр./день в Литвинове и НПЗ мощностью 63 тыс. барр./день в Кралупах, компания перерабатывала 72 тыс. барр./в день, что на 14% меньше, чем в аналогичный период 2012 г. Снижение связано с плановой остановкой НПЗ в Кралупах на 4 недели с середины сентября, а также с незапланированной остановкой НПЗ в Литвинове, где в июле установка гидрокрекинга не работала примерно 10 дней.

По прогнозам PKN, сложная ситуация на рынке нефтепереработки сохранится и в IV квартале. С начала октября ее маржа переработки находится ниже среднего уровня III квартала. На объемах переработки отразятся и плановые остановки. На НПЗ в Плоцке в сентябре были остановлены на 5 недель установки сероочистки битума и получения водорода. На заводе в Кралупах предстоит остановка процесса жидкого каталитического крекинга, а на заводе в Мажейкяе - каталитического риформинга. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЕ КОМПАНИИ В 2013 ГОДУ НАРАЩИВАЮТ ЭКСПОРТ

По данным Минэнерго США, объем экспорта нефтепродуктов американскими компаниями в июле 2013 г. достиг рекордных 3,8 млн. барр./сут. Показатель примерно на 65% выше среднего объема экспорта нефтепродуктов из США за 2010 г. "Суть в том, что американские нефтепереработчики продвигают свои продукты везде, - отмечает сырьевой аналитик Bank of America Merrill Lynch Франсиско Бланш. - Они могут себе это позволить. У них есть, что продавать".

Рост добычи нефти из сланцевых пород, в частности на месторождении Eagle Ford в Техасе, позволяет нефтеперерабатывающим предприятиям на побережье Мексиканского залива наращивать долю использования нефти, добываемой внутри страны, которая является более дешевой по сравнению с североморской нефтью, используемой европейскими нефтепереработчиками. Благодаря этому дизельное топливо и другие виды нефтепродуктов, произведенных в США, являются достаточно дешевыми за рубежом, даже с учетом стоимости транспортировки. Федеральное законодательство США запрещает экспорт сырой нефти большинству американских компаний, при этом экспорт нефтепродуктов разрешен.

Объем экспорта нефтепродуктов из США в страны Азии 2013 г. вырос на треть, спрос увеличился не только со стороны Японии, традиционно являвшейся покупателем американского топлива, но и со стороны Китая и Индии. Экспорт в страны Латинской Америки вырос с января по июль на 5%, превысив 1,6 млн. барр./сут. Импорт американских нефтепродуктов странами Западной Африки в первом полугодии 2013 г. вырос на 60%, странами Северной Африки - на 52%. Экспорт топлива в Европу в 2013 г. упал на 19% до 500 тыс. барр./сут. на фоне слабого спроса в регионе.

Экспорт дизельного топлива из США увеличился с начала 2013 г. вдвое и летом впервые превысил 1 млн. барр./сут. В 2010 г. средний объем экспорта дизельного топлива из США составлял 300 тыс. барр./сут.

Американские автомобилисты покупают все меньше бензина на фоне увеличения использования энергоэффективных автомобилей. При этом стоимость бензина в США за последний год упала до \$3,35/галл. с \$3,82/галл. годом ранее. "Это счастливое стечение обстоятельств, что спрос в США снизился, в то время как добыча нефти и спрос на нефтепродукты по всему миру выросли", - отмечает аналитик по энергетическому сектору Хьюстонского университета Эд Хирс. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

IDEMITSU KOSAN УВЕЛИЧИТ ПРОИЗВОДСТВО НЕФТЕПРОДУКТОВ НА ОСТРОВЕ ХОККАЙДО

Японская Idemitsu Kosan планирует увеличить производство нефтепродуктов на НПЗ, расположенном на острове Хоккайдо, к февралю 2014 г. Мощность завода составляет 140 тыс. барр. нефти в сутки. Планируется расширить возможности НПЗ по отгрузке водным транспортом и автоцистернами, хранению средних дистиллятов. Idemitsu модернизировала один из нефтепродуктовых морских причалов НПЗ. Теперь он может принимать суда большей вместимости. Компания также планирует увеличить емкости завода для хранения нефтепродуктов, переоборудовав часть резервуаров под бензин и газойль (дизель). В результате суммарный объем бензиновых хранилищ Idemitsu на Хоккайдо вырастет на 40%, газойля - в 3 раза. Ранее Idemitsu на зимний период арендовала в Южной Корее резервуары для хранения керосина (нафты) объемом 60 тыс. куб. м (377 тыс. барр.) с возможностью возврата топлива в Японию во время его пикового потребления в отопительный период.

Увеличение производства связано с тем, что в конце марта 2014 г. компания планирует поставить под консервацию завод Токуяма мощностью 120 тыс. барр./сут. нефти. После закрытия НПЗ Токуяма суммарные перерабатывающие мощности Idemitsu на 3 японских заводах составят 520 тыс. барр./сутки.

В конце марта 2014 г. крупнейший нефтепереработчик страны, JX Nippon Oil & Energy, планирует приостановить переработку сырья на НПЗ Муроран на острове Хоккайдо (мощность 180 тыс. барр./сут.). Таким образом, завод Idemitsu останется единственным предприятием на этом северном острове. Для удовлетворения спроса Idemitsu введет в строй 10 дополнительных линий, в основном, для отгрузки в автоцистерны. Общее число линий на заводе составит 57. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

КРУПНЕЙШИЕ ИГРОКИ РЫНКА РАССОРИЛИСЬ ИЗ-ЗА ПРОПАН-БУТАНА

Основным производителем сжиженного газа в Украине является государственная "Укргаздобыча", поэтому от дефицита внимания со стороны крупного капитала эта компания не страдала никогда. Свой энергоресурс госпредприятие реализовывало на специализированных аукционах, которые отличались от цивилизованных торгов отсутствием конкуренции между его участниками. Именно по этой причине последние 3 года "Укргаздобыча" продает пропан-бутан по скромному тарифу 2 тыс. грн./т избранной группе харьковских компаний, которые перепродают его по рыночному тарифу 10 тыс. грн./т.

Решить эту проблему в госкомпании не могли 3 года, но недавно выход из ситуации был найден. Как рассказали источники на рынке, в середине сентября "Укргаздобыча" резко повысила стоимость услуг по оформлению и отгрузке сжиженного газа железнодорожным транспортом. Так, если раньше такса оставалась на уровне неизменных 22,2 грн./т, то теперь она выросла до 4,5 тыс. грн./т. Чем был обусловлен такой скачок, в пресс-службе госкомпании не объяснили. Но практически сразу после резкого повышения тарифа трейдеры отказались закупать сжиженный газ у "Укргаздобычи". Таким образом, у госструктуры появилась возможность аккумулировать этот энергоресурс, которого за несколько недель было накоплено пару десятков тысяч тонн.

С 15 октября это топливо начало реализовываться на рынке, а его покупателями стал ряд компаний, на которых не распространялся упомянутый тариф "Укргаздобычи". Дело в том, что для накопления собственного пропан-бутана госкомпания использовала газонаполнительные станции гор- и облгазов Group DF. Именно с них в дальнейшем и осуществлялась реализация энергоресурса, значит, у "Укргаздобычи" не было повода брать плату за его отгрузку. Этот факт позволяет предположить, что новые покупатели пропан-бутана ("Харьковрегионгаз", "Про-

пан" и т. д.) недалеко от Дмитрия Фирташа. Что, впрочем, логично: принято считать, что именно он курирует "Укргаздобычу" через своего экс-менеджера, а ныне главу этой компании Юрия Борисова.

Таким образом, на рынке произошла рокировка, вследствие которой основатель Group DF наконец получил возможность приобщиться к заработкам на рынке сжиженного газа. Правда, поражение харьковской группы больше похоже на проигрыш в битве, а не в войне. Можно предположить, что реакцией на повышение тарифа подопечными Дмитрия Фирташа стало вышедшее в свет обращение трудового коллектива "Укргаздобычи" на имя Виктора Януковича и Николая Азарова.

В нем рабочие предприятия обвиняют руководство в непрофессионализме и безответственности, призывая первых лиц государства срочно вмешаться в ситуацию. Несмотря на то, что под обращением нет подписей конкретных членов трудового коллектива, оно пошло в работу. Недавно Министерство энергетики официально поручило главе НАК "Нафтогаз Украины" Евгению Бакулину и главе департамента Минэнерго по вопросам традиционных и альтернативных топлив Игорю Рубану "рассмотреть письмо и подготовить предложения". Судя по всему, они уже поступили: на днях первым замглавы "Укргаздобычи" был назначен Николай Ключкин. Такое назначение похоже на некий компромисс. В нефтегазовой среде имя Ключкина мало известно, хотя в последние годы он был не последним чиновником в ДК "Газ Украины". Видимо, на данном этапе Николай Ключкин должен будет содействовать работе комиссии по изучению деятельности нынешнего руководства "Укргаздобычи", а после того, как будет собран достойный компромат, на сцену выйдет следующая кандидатура, которую и утвердят в роли нового главы госкомпании. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ПЕРВЫЕ ПАРТИИ ГЕЛИЯ БУДУТ ДОСТУПНЫ ДЛЯ ПРОДАЖИ К 2016-2018 ГОДАМ

Первые партии российского гелия должны быть доступны для продажи к 2016-2018 гг. Как говорится в презентации компании E&Y (прежнее название - Ernst & Young) "Инновационный газ", именно к этому времени максимальный спрос, прекращение американских поставок и задержки по новым проектам могут привести к дефициту гелия на мировом рынке и росту цен на него. "К 2022-2025 гг. объем добычи гелия в России может быть сопоставим с текущим производством в США. При этом следует учитывать, что нынешняя доля России в мировой добыче гелия составляет около 3,6%, включая производство в Оренбургской области и поставки в Европу", - отмечают эксперты компании.

По данным E&Y, основные месторождения с гелиевым компонентом сосредоточены в Восточной Сибири. Концентрация гелия на них составляет 0,15-1,0%, запасы газа оцениваются в 16 млрд. куб. м, в то время как мировые запасы без учета России оцениваются на уровне 27 млрд. куб. м.

В декабре 2012 г. "Газпром экспорт" подписал меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в разработке крупных ресурсов гелия в Восточной Сибири с японской Matheson. Стороны договорились изучить возможные пути для долгосрочного сотрудничества в таких сферах, как маркетинг и логистика, производство гелия и технологии.

Пуск нового завода по производству гелия вблизи Белогорска Амурской области в рамках реализации Восточной программы запланирован на 2018 г. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОВАТЭК» УВЕЛИЧИЛО МОЩНОСТЬ ПЕРЕРАБОТКИ ГАЗОВОГО КОНДЕНСАТА

ОАО "НОВАТЭК" пустило 2 установки по стабилизации газового конденсата на Пуровском заводе по переработке конденсата (ЗПК, Ямало-Ненецкий АО) общей мощностью 3 млн. т/год. Об этом говорится в сообщении компании, опубликованном на Лондонской бирже. Строительные работы еще на 2 установках мощностью 1,5 млн. т каждая в настоящее время подходят к концу. Мощности Пуровского ЗПК планируется увеличить с 5 млн. т до 11 млн. т. "Расширение Пуровского завода позволяет увеличить производство углеводородов, благодаря возможности перерабатывать большие объемы газового конденсата с недавно пущенных месторождений", - приводятся в сообщении слова главы "НОВАТЭКа" Леонида Михельсона.

«СИБУР» в конце 2012 г. приступил к строительству магистрального ШФЛУ-провода Пуровский ЗПК - "Тобольск-Нефтехим", который подразделяется на 2 строительных участка - Пуровский ЗПК - Южно-Балыкская головная насосная станция (ГНС) протяженностью 689 км и Южно-Балыкская ГНС - "Тобольск-Нефтехим" протяженностью 417 км. Пропускная способность продуктопровода на первом участке составит 4 млн. т, на втором - 8 млн. т/год. "НОВАТЭК" планирует с 1 января 2014 г. начать подачу ШФЛУ по участку Пуровский ЗПК - Южно-Балыкский ГПК. ОАО "НОВАТЭК" - крупнейший в РФ независимый производитель природного газа. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИСПАНСКАЯ КОМПАНИЯ FENOSA ЗАКЛЮЧИЛА С ОАО «НОВАТЭК» ДОЛГОСРОЧНЫЙ КОНТРАКТ НА ПОКУПКУ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) С ЯМАЛА

Испанская газовая компания Fenosa заключила долгосрочный контракт на покупку 2,5 млн. т сжиженного природного газа (СПГ) в год с подконтрольного российскому «Новатэку» будущего СПГ-завода на Ямале. Контракт рассчитан на 20 лет. Это второй по счету контракт на покупку СПГ с завода, который планируется пустить в 2016 г. Первый 15-летний контракт на поставку от 3 млн. т/год сжиженного газа компания заключила с китайской China National Petroleum Corp (CNPC), у которой 20% в проекте «Ямал-СПГ». Ямальский газ, объем которого составляет около десятой части всего потребления газа в Испании, будет экспортироваться с арктического завода, который второй по величине российский производитель газа «Новатэк» строит вместе с CNPC и французской Total. Ресурсной базой завода мощностью 16,5 млн. т/год будут Южно-Тамбейское месторождение с запасами 1,3 трлн. куб. м газа, а также месторождения Гыдана, получившие налоговые и таможенные льготы на сжижение газа. "Контракт с «Ямал-СПГ» станет одним из важнейших в портфеле Gas Natural Fenosa. В отсутствие доступа к российскому трубопроводному газу, поставки газа с «Ямал-СПГ» являются для нас чрезвычайно важными", - заявила испанская компания.

Объявление о контракте с Fenosa последовало вскоре после утверждения российским правительством законопроекта о либерализации экспорта газа, принятие которого позволит экспортировать сжиженный газ независимых производителей, лишив монополии на такие поставки «Газпром». Сейчас «Новатэк» ведет переговоры о продаже СПГ с завода с Японией, Кореей и Индией. Объем инвестиций в проект оценивается в \$20 млрд.

«Новатэк» договорился с CNPC о формуле цены на ямальский сжиженный газ на основе японского бенчмарка Japanese crude cocktail. Gas Natural Fenosa не уточнила длительность контракта и механизм формирования цены на топливо, которое будет покупать на Ямале. «Новатэк» не был доступен для комментария о цене и других условиях контракта. (OilNews.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПОПУТНОГО НЕФТЯНОГО ГАЗА (ПНГ) УВЕЛИЧИЛОСЬ

Нефтегазовые компании в январе-сентябре произвели 49,565 млрд. куб. м ПНГ, что на 7,8% выше показателя за аналогичный период 2012 г. В сентябре добыча ПНГ выросла на 9% по сравнению с 2012 г. - до 5,625 млрд. куб. м. В частности, "Роснефть" нарастила производство ПНГ в 2,3 раза до 15,747 млрд. куб. м, "Сургутнефтегаз" за 9 месяцев снизил выпуск на 0,4% до 9,053 млрд. куб. м, "ЛУКОЙЛ" увеличил производство на 12,7% до 6,778 млрд. куб. м, "Газпром" - на 53,9% до 3,638 млрд. куб. м. "Татнефть" добыла 654,2 млн. куб. м попутного газа (рост на 3,4%), "Славнефть" - 601,1 млн. куб. м (снижение на 0,5%), "Русснефть" - 550,4 млн. куб. м (рост на 1,3%), "Башнефть" - 302,9 млн. куб. м (рост на 18,4%). (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) ВЫРОС

Российские компании увеличили производство сжиженных углеводородных газов (пропана и бутана) в январе-сентябре на 5,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 8,956 млн. т. По данным предприятий, в сентябре производство пропана и бутана составило 919,1 тыс. т, что на 2,8% ниже уровня 2012 г. Заводы «СИБУРа» за 9 месяцев увеличили выпуск СУГ на 7,5% до 2,738 млн. т, "Газпрома" - на 20,5% до 2,239 млн. т. "ЛУКОЙЛ" увеличил выпуск этой продукции на 2,5% до 922,9 тыс. т, "Нижнекамскнефтехим" - на 4,1% до 893,2 тыс. т. "Сургутнефтегаз" снизил производство на 21,9% до 497,6 тыс. т. Предприятия "Газпром нефти" выпустили 377,7 тыс. т СУГ (рост на 4,8%), "Татнефть" - 307,7 тыс. т (+22%). "Роснефть" увеличила выпуск СУГ в 3,4 раза до 430,1 тыс. т, "Славнефть" - на 0,5% до 173,2 тыс. т. Объем произведенных прочих газов и смесей за 9 месяцев составил 2,682 млн. т, это на 3,9% выше показателей того же периода 2012 г. В сентябре выпуск этой продукции вырос на 5% до 288,9 тыс. т. В частности, «СИБУР» в январе-сентябре выпустил 604,7 тыс. т прочих газов и смесей (+7,7%), "Башнефть" - 214,6 тыс. т (+7,5%), "Татнефть" - 122,2 тыс. т (+4,3%). "Славнефть" увеличила выпуск прочих газов и смесей на 39,7% до 270 тыс. т, "Нижнекамскнефтехим" - на 21,3% до 219 тыс. т. Предприятия "Газпрома" сократили выпуск прочих газов и смесей на 23,5% до 99,7 тыс. т. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТОВ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) ПОД УГРОЗОЙ

Руководство России озвучивает планы по наращиванию к 2020 г. доли в мировых поставках СПГ с сегодняшних 4,5% до возможных 10%. Для этого готовятся к реализации многочисленные проекты по строительству заводов сжиженного природного газа, принимается решение о либерализации поставок СПГ на зарубежные рынки. Насколько реальны планы ускоренного роста поставок СПГ и каковы возможные препятствия для их осуществления?

Добыча сланцевого газа в США вывела их из круга потенциальных покупателей российского газа и сильно подкорректировала, отодвинув в будущее планы "Газпрома" по освоению Штокмановского газоконденсатного месторождения. Более того, сланцевый газ перенаправил энергетические потоки. В частности, произошло выдавливание из США угля, который направляется в Европу и снижает энергетические потребности Старого Света.

В настоящее время Россия обратила взоры на Юго-Восточную Азию, сделав упор на восточных программах поставок углеводородов. Наиболее перспективным является рынок бурно растущей экономики Китая. В значительной мере на растущий китайский спрос ориентирована восточная газовая программа России. В ее рамках предусматривается освоение новых месторождений, прокладка трубопроводов и строительство новых заводов по получению сжиженного природного газа (СПГ). Для этого предусмотрены колоссальные инвестиции, готовятся долгосрочные контракты. Так, для заполнения мощностей будущего

завода - Владивосток СПГ - осуществляется прокладка газопровода и начиналась промышленная разработка Киринского месторождения на шельфе Сахалина. Однако в Китае, как и в США, начали проводить активную программу по разработке сланцевых месторождений. Не произойдет ли по этой причине частичная потеря еще одного потенциального покупателя и не станут ли в связи с этим проекты СПГ избыточной обузой для российских сырьевых компаний?

Вопрос о том, не будут ли потрачены средства на потенциально простаивающие мощности, далеко не праздный. Так, в Европе зачастую трубопроводные мощности используются частично, очень далеки до заполнения терминалы регазификации по приемке поставок сжиженного газа (поставки СПГ в Европу в 2012 г. снизились на четверть). В США совсем не используются построенные огромные мощности регазификации. В Украине в 2013 г. наполовину пустуют подземные газовые хранилища. Да и в России много примеров неэффективности или убыточно-

сти работы дорогостоящих объектов. Поэтому сейчас важно не получить простаивающие мощности СПГ на задуманных проектах: Владивосток СПГ (5 млн. т СПГ в год с перспективой выхода на 15 млн. т), Ямал СПГ (5,5 млн. т с выходом на 16,5 млн. т), Печера СПГ (2,6 млн. т.), Балтийский СПГ, а также планируемый СПГ «Роснефти» (5 млн. т.) в дополнение к двум действующим линиям газпромовского Сахалин СПГ (9,6 млн. т). Такие вопросы более чем уместны, особенно с учетом снижений мировых объемов поставок СПГ в 2012 г., а также больших планов по строительству СПГ в ряде стран, в первую очередь мощной программы строительства СПГ в Австралии.

Предыстория и текущее состояние рынка СПГ

СПГ получают из природного газа путем сжатия с последующим охлаждением. При сжижении природный газ уменьшается в объеме в 600 раз. В результате концентрация энергии в единице объема СПГ оказывается в 1,65 раза ниже, чем у нефти. По концентрации энергетического продукта на единицу веса СПГ занимает 1 место среди ископаемых топлив: 1 т СПГ (1360 куб. м газа) при сжигании выделяет 48,6 млн. британских термических единиц (МБТЕ) и эквивалентна 1,22 т нефти, или 2,5 т угля. За счет высокой плотности содержащейся в СПГ энергии становится возможной и выгодной перевозка сжиженного газа по океану на большие расстояния.

Первое сжижение метана было осуществлено более 100 лет назад, но завод СПГ для коммерческого использования был построен в Огайо лишь в 1941 г. Первый танкер для перевозки сжиженного газа построили в Луизиане в 1959 г., в этом же году были осуществлены первые поставки СПГ из США в Великобританию и Японию. Регулярные коммерческие поставки сжиженного газа стали осуществляться во второй половине 60-х годов. Поставки СПГ в последние десятилетия растут опережающими темпами и со временем смогут объединить локальные рынки, создав единый газовый рынок наподобие мирового рынка нефти, тем более, что разорванность рынков и сильное различие цен газа в разных регионах создают для этого мощные экономические стимулы.

Особенно быстро рынок СПГ развивался в последние 2 десятилетия. С 1991 г. объемы мировой торговли СПГ увеличились в 4 раза и к 2011 г. достигли 329,8 млрд. куб. м, что составляет чуть меньше трети всей международной торговли газом. Темпы роста поставок СПГ превышают темпы роста поставок газа по трубопроводам. И если объемы импорта газа по трубопроводам в 1995 г. превышали поставки СПГ в 4 раза, то в 2011 г., по данным ВР, объемы экспорта СПГ составляли 47% от экспорта газа по трубам.

В 2012 г. произошло небольшое уменьшение поставок СПГ, в основном за счет снижения поставок в Великобританию, США и Францию. (В США это было связано с ростом добычи собственного газа, в Великобритании и Франции - в связи с увеличением поставок газа по трубопроводам.) В 2012 г. Европа снизила суммарное потребление газа, произошло снижение на четверть суммарных поставок СПГ на европейский рынок. А страны ЮВА продолжают наращивать импорт СПГ.

Крупнейшим потребителем СПГ в мире является Япония. В 2012 г., в том числе за счет аварии на Фукусиме и закрытия атомных энергоблоков, импорт СПГ в Японию вырос на 11% и составил 36% всего мирового объема поставок СПГ. На крупнейших потребителей СПГ Азии - Японию, Южную Корею и Китай - приходится чуть менее 60% всего мирового рынка СПГ. Крупнейшим поставщиком СПГ на рынок в настоящее время является Катар, доля которого на рынке составляет 32% от всех поставок.

Перспективы спроса

на планируемые новые проекты СПГ

Рынок СПГ продолжает стремительно расширяться. Спрос на поставки СПГ в мире в последние 30 лет удваивается каждое десятилетие. Ожидается, что до 2030 г.

произойдет рост потребления СПГ до 500 млн. т/год. Растущие запросы на СПГ будут предъявлять традиционные потребители газа. Ожидается скорое удвоение роста потребления СПГ в Европе. Крупнейшие потребители Азии - Япония и Корея - тоже увеличат запросы, но особенно быстро будут наращивать спрос новые потребители газа в странах ЮВА. Можно особо выделять перспективные рынки Китая и Индии.

Однако предложение СПГ будет расти не менее впечатляющим темпом (несмотря на принятый с 2005 г. в Катаре мораторий на увеличение добычи газа). Для обеспечения растущих потребностей в ближайшие 4 года в мире будет пущено около 3 десятков линий по сжижению более 150 млрд. куб. м газа. Больше половины объемов новых СПГ планируется пустить в Австралии. Действующие там 3 завода позволяют стране в настоящее время производить 24 млн. т СПГ. Однако за 4 года объемы производства вырастут еще на 62 млн. т, что позволит стране отгружать 86 млн. т/год (117 млрд. куб. м) газа и выйти на 1 место в мире по объемам поставок СПГ. Австралия делает газовый рывок. Там будут строить плавучие заводы по получению СПГ, что имеет интересную перспективу для шельфовых месторождений, планируется начать промышленное использование газа метановых пластов.

Действующие с 2009 г. 2 линии российского завода "Сахалин СПГ" обеспечили в 2012 г. стране долю в 4,5% мировых поставок СПГ. Но если на этом остановиться, то из-за бурного роста поставок из других стран доля России за несколько лет снизится до 2%. А вот планирующийся пуск новых проектов СПГ в России (Владивосток, Ямал, Печора, Балтика и проект "Роснефти" на Сахалине) может увеличить долю страны в мировой торговле СПГ до 10%. "Газпром" озвучивал планы доведения доли поставок СПГ из России до 15% мирового рынка. Однако на этом пути далеко не все гладко, потенциальных угроз едва ли не больше, чем у поставок "трубоного" газа в Европу.

Себестоимость получения СПГ и экономика проектов

Для проектов российских СПГ будет характерна относительно высокая величина удельных капитальных вложений на производство 1 т продукции. Немного утешить может то, что и в мире происходит постепенный рост удельных капиталовложений на строительство мощностей по производству СПГ, а у Австралии такие проекты могут оказаться в среднем еще дороже. Если ранее затраты на строительство завода СПГ составляли от \$250 до \$500 на тонну СПГ в год, то для строящихся заводов СПГ удельные затраты вырастут в 2-3 раза, а в новые проекты закладываются величины порядка \$1 тыс. и более за тонну СПГ. Рост удельной стоимости происходит как за счет общей инфляции доллара, роста цен на различные материалы и стоимости энергоносителей, так и за счет растущих дополнительных затрат на повышение надежности линий по производству СПГ. Если в оценку строительства входит и сопутствующая инфраструктура, то затраты могут возрастать кратно. "Роснефть" и ExxonMobil планируют построить на Сахалине завод СПГ производительностью 5 млн. т за порядка \$15 млрд. Кроме того, для поставок газа требуются серьезные капитальные затраты на танкерный флот и инфраструктуру регазификации. А еще газ нужно найти, добыть и подвести по трубопроводам к заводу СПГ. Для Ямал СПГ суммарные инвестиции в проект оцениваются в \$20 млрд. (и это без учета вложений в транспортную инфраструктуру, с которой обещает помочь государство).

Для завода "Владивосток СПГ" плечо поставок газа с месторождений Сахалина составит 1800 км, для поставок газа с месторождений Якутии и Красноярского края - и того больше. А это тоже большие вложения, которые с учетом трудного рельефа, бездорожья и некоторых особенностей становятся огромными. Еще поставщикам приходится помнить об огромных капитальных затратах по разработке месторождений в трудных климатических условиях. Неда-

ром себестоимость трубного газа при поставках в Германию "Газпром" оценивает на уровне \$150-200/1000 куб. м.

Доставка газа к потребителю в виде СПГ будет добавлять к себестоимости добычи и прокачки газа по подводному трубопроводу дополнительные затраты на сжижение (от \$50 до \$100/1000 куб. м) и транспортировку от (\$30 до \$150/1000 куб. м в зависимости от расстояния). Стоимость регазификации добавит еще около \$10-20/1000 куб. м. Например, закупив в США газ по \$4 за МБТЕ (\$140/1000 куб. м), экономически оправданным поставлять его в Азию можно лишь по цене не ниже \$10 за МБТЕ (\$350/1000 куб. м). Поскольку инфраструктура поставок СПГ является очень дорогостоящей, то поставщики газа предпочитают работать по долгосрочным контрактам, которые заключаются на 10-20 лет. На такие контракты, по данным Международного газового союза, приходится до 75% всех поставок СПГ. Так, крупнейшие покупатели СПГ в Азии - Япония и Южная Корея - за последние 4 года заключили долгосрочные контракты на поставки 65 млн. т СПГ в год. Китай за 2009-2011 гг. законтрактовал поставки на 100 млрд. куб. м газа в год. За счет долгосрочности контрактов балансируются планы строительства инфраструктуры как на стороне поставщика, так и на стороне потребителя. Но экономическая ситуация меняется, жизнь заставляет вносить коррективы в долгосрочные планы. В том числе изменяются планы и возможности по поставкам и отбору газа. В таких случаях и продавцам, и покупателям полезно иметь возможность продажи на спотовом рынке. Доля спотовой торговли СПГ со сроками контрактов до 4 лет сейчас составляет не более четверти, но имеет тенденцию к повышению. Этому способствует гибкость морских маршрутов поставок.

Планы Китая

Повышенная гибкость поставок СПГ полезна, особенно при изменениях трендов спроса и предложения. Добыча сланцевых газов в США показала возможные скорости изменения обстановки, а угрозы возможных поставок СПГ из США нависают не только над европейским, но и не меньшей степени и над азиатскими рынками. В США и Канаде поданы заявки на строительство СПГ-заводов общей производительностью до 270 млн. т/год. Скорее всего, большая часть их не будет реализована, но рассматривать угрозу возможного изменения конъюнктуры на рынке СПГ необходимо.

Особенно быстро изменяется обстановка в Китае, в т. ч. изменяются со временем его энергетические потребности. Так, в связи с началом массовых работ по добыче сланцевых газов Китай в 2012 г. приостановил заключение новых контрактов на поставки газа. В Китае ориентировались в основном на опыт США, где рост добычи энергоносителей из сланцевых пород за десятилетие сильно изменил энергетические балансы. Там из сланцевых пород на сегодня добывается до трети всего производства газа и обеспечивается весь прирост добычи нефти.

Планы Китая по освоению технологии добычи из сланцев тоже были громадными, тем более, что добыча осуществляется совместно с имеющей опыт таких работ компанией Shell. Госкомпания Sinopec ориентирована на добычу газа в богатом газом бассейне Сычуань и планирует в ближайшие годы достичь добычи около 1 млрд. куб. м/год. Однако добыча сланцевых газов в Китае уже стала приносить разочарование. За счет глубокого залегания сланцевых пород на бурение одной скважины требуется около 3 месяцев и более \$15 млн. Выступая в октябре 2013 г. на глобальном саммите по добыче нетрадиционного газа, главный геолог Sinopec выразил надежду, что себестоимость бурения можно будет немного снизить, но она все равно останется примерно в 2 раза большей, чем средняя стоимость бурения в США. Sinopec в 2012 г. произвела в общей сложности 70 млн. куб. м сланцевого газа и, как ожидается, сможет произвести около 100 млн. куб. м в

2013 г. Это очень мало по сравнению с потребностями страны. А множество других китайских компаний, ринувшихся на добычу сланцевого газа, пока не могут похвастаться успехами. Энтузиазм по добыче сланцевого газа в Китае явно пошел на убыль. (Существенная часть проблем добычи носила чисто технический характер, а затем стали подступать вопросы недостатка финансирования.) Перспективы добычи газа из сланцевых пород в Китае оказались не такими обнадеживающими, как это казалось поначалу.

Проблемы энергобаланса Китая обостряются замедлением темпов роста добычи угля. Если с 2002 г. по 2011 г. средний ежегодный рост добычи угля составлял 9,2%, то в 2012 г. прирост составил скромные 3,8%, что существенно ниже темпов роста экономики. А в январе-июне 2013 г. Китай и вовсе сократил на 3,7% добычу угля по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Для компенсации выпадающего предложения Китай в последние годы стремительно наращивает импорт угля. Поставки осуществляются из Австралии, Индонезии, Монголии, России, Южной Кореи, Южной Африки и ряда других стран. За 2012 г. импорт угля в КНР вырос на 29,8%, а по итогам января-июля 2013г. поднялся еще на 13,7%. Это очень тревожная тенденция, тем более, что, по уверениям геологов, Китай приблизился к пику добычи угля. Значимость предстоящих в связи с этим изменений невозможно переоценить. Дело в том, что в Китае осуществляется почти половина мировой добычи угля, а его доля в энергобалансе Поднебесной составляет около 70%. Снижение добычи угля Китаем лишь на 10% приведет к необходимости найти на мировых рынках дополнительные более 750 млн. т нефтяного эквивалента. Возможное снижение собственной добычи угля в Китае приведет к колоссальным изменениям в мировых энергопотоках. При снижении добычи угля, кроме наращивания его импорта из других стран, Китай будет вынужден замещать его другими источниками энергии. В том числе будет происходить рост потребления нефти и газа. Но нарастить собственную добычу нефти и газа Китай такими темпами не может. Китай увеличивает закупки нефти, средний темп роста поставок с 2000 г. составляет 14,2%. Еще быстрее стали расти поставки газа. В 2012 г. они выросли на треть. В октябре 2013 г. были заключены новые контракты по поставкам нефти из России. Китай готов потреблять новые объемы СПГ с российских планируемых заводов.

Спрос в ЮВА будет расти как у традиционных потребителей СПГ (Япония, Южная Корея), так и у многих других стран (включая Китай, Индию, Вьетнам), только недавно распробовавших прелести "голубого топлива". Можно утверждать, что спрос на СПГ российского производства будет обеспечен. Главный вопрос состоит в том, чтобы не сделать проекты слишком дорогостоящими, отодвинув горизонт окупаемости в далеком и туманное будущее. А для закрепления на новых рынках требуется, чтобы заводы СПГ России не стали "маргинальным поставщиком", которым пользуются только тогда, когда нет возможности приобрести СПГ у других продавцов.

Российским компаниям, создающим новые СПГ, нужно очень постараться, чтобы не выскочить со стоимостями проектов за разумные сроки окупаемости. Принимаемая либерализация зарубежных поставок СПГ и возникающая в связи с этим конкуренция способны помочь созданию более эффективных и экономичных проектов. А за социальную значимость по газификации Дальневосточного региона и создание соответствующей инфраструктуры компании вправе рассчитывать на компенсации государства и местных бюджетов. Остается открытым философский вопрос о том, зачем же России вкладывать огромные деньги, например, в инфраструктуру Ямала, если кроме поставок газа она больше никуда не сгодится? (Нефть России/ [Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ЕВРОПА

ИСПАНИЯ СТАЛА ЛИДЕРОМ ПО ИМПОРТУ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) В 2013 ГОДУ

Испания вернула себе первую строчку в списке крупнейших импортеров сжиженного природного газа в Европе. В 2013 г., согласно прогнозу, Испания ввезет 16 млрд. куб. м СПГ против 21,12 млрд. куб. м в 2012 г. Великобритания импортирует 9,6 млрд. куб. м. Основной причиной того, что падение спроса на этот вид топлива в Европе коснулось Испании меньше других стран, стала перепродажа газа в соседнюю Португалию, испытывающую серьезные перебои с поставками из Нигерии. Часть ввозимого СПГ Испания поставляет в Латинскую Америку. Из 12,25 млрд. куб. м жидкого газа, поступившего в страну за III квартала, 2,07 млрд. куб. м было реэкспортировано. Испания постаралась избежать проблем своего соседа и существенно диверсифицировала поставки, чтобы ограничить зависимость от таких ненадежных поставщиков, как Нигерия. Страна стала закупать СПГ в Омане, Бельгии, Франции и Норвегии.

Импорт СПГ в Европу падает на протяжении последних 2 лет из-за затянувшейся рецессии, из-за чего упал спрос на электроэнергию, а также на фоне более низких цен на другие виды топлива. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА СЖИЖЕННЫЙ ГАЗ НА 23 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА, \$/т

	FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT		FOB, ARA	CIF, NEW 1-3000 MT
Пропан	795	740	Бутан	821	866

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

КОМПАНИИ, РАЗРАБАТЫВАЮЩИЕ КРУПНЫЕ ПРОЕКТЫ ПО СЖИЖЕНИЮ ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ-ПРОЕКТЫ), ДОГОВОРИЛИСЬ О СОВМЕСТНОМ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ГАЗОПРОВОДОВ

Australia Pacific LNG, совместное предприятие ConocoPhillips, Origin и Sinopec, а также австралийская Santos, разрабатывающие одни из крупнейших СПГ-проектов в Австралии, договорились о совместном использовании газопроводов и взаимных поставках сырья для снижения операционных расходов. "Это соглашение принесет выгоду обоим проектам и укрепит нашу позицию в преддверии начала поставки СПГ в 2015 г.", - сказал вице-президент Santos в штате Квинсленд Тревор Браун. Соглашение предусматривает строительство двух пунктов соединения трубопроводов между инфраструктурами проектов Santos GLNG и Australia Pacific LNG. Без соглашения компаниям пришлось бы строить дополнительные 140 км трубопроводов. Проект ConocoPhillips (37,5%), Origin (37,5%) и Sinopec (25%) предусматривает строительство завода по сжижению природного газа для его поставки в Азию. Стоимость проекта оценивается в \$24 млрд. Стоимость проекта Santos составляет \$18,5 млрд.

Австралия, как ожидается, в будущем может стать крупнейшим поставщиком СПГ. Сейчас в стране разрабатываются 7 СПГ-проектов. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛЬША

СПРОС НА ГАЗ С ТЕРМИНАЛА СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) ПРЕВЫШАЕТ ПЛАНИРУЕМЫЕ МОЩНОСТИ

Польша может не опасаться низкого спроса на газ, полученный через строящийся терминал СПГ в Свиноуйсьце, считает руководитель отдела стратегии оператора терминала Polskie LNG Тадеуш Таньский. Высокая цена на сжиженный газ из Катара, который в соответствии с контрактом будет поступать на польский терминал, может быть уравновешена поставками более дешевого газа из других источников, считает он. "Интерес в области повторной газификации со стороны как польских, так и иностранных фирм, намного превысил наши ожидания и даже мощности, которые обозначены в планах расширения - до 7,5 млрд. куб. м газа в год", - сказал Таньский. На руку инвесторам играет также быстрый рост спроса на газ в Польше, опережающий среднеевропейский. По расчетам Polskie LNG, после перегрузки на небольшие суда газ с польского терминала, который планируется достроить до конца 2014 г., будет расходиться по всему региону Балтийского моря. "Мы подсчитали, что на Балтийском море спрос на СПГ может составить около 2 млрд. куб. м, а ведь наш терминал на этом море - первый", - сказал он. "Цены бывают высокими и низкими. Катарский контракт с концерном PGNiG - первый, он будет поддерживать работу терминала. Если его цена и выше, то она касается только части терминала - менее 30% в количественном отношении и около 60% мощности. Операторы могут закупать и более дешевый газ, который сможет конкурировать на товарной бирже", - сказал он.

Министр госказны Польши Влодзимеж Карпиньский выразил уверенность, что терминал, несмотря на финансовые проблемы подрядчиков, будет готов до конца 2014 г. Польский нефтегазовый концерн PGNiG в 2009 г. подписал 20-летнее соглашение с Qatargas Operating Company о поставках с 2014 г. до 2,5 млрд. куб. м газа. Это около четверти годового польского объема потребления. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

КОКСОХИМИЯ

УКРАИНА

КВОТЫ НА ИМПОРТ КОКСА В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧЕНЫ

Согласно постановлению Кабинета министров №791, объем квоты на импорт кокса в 2013 г. увеличен на 90 тыс. т до 300 тыс. т. Также Кабинет министров увеличил квоты на импорт коксующегося угля на 1 млн. т до 11,2 млн. т, о чем говорится в постановлении правительства №792 от 30 октября 2013 г. Импорт коксующегося угля в Украину подлежит квотированию с 1 июня 2013 г. (UGMK.inf/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ЧАО «РОСАВА» ПОДТВЕРДИЛО СООТВЕТСТВИЕ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА MC ISO 9001:2008

В октябре "Росава" успешно прошла ежегодную контрольную проверку соответствия системы менеджмента качества MC ISO 9001:2008. Проверку осуществляли аудиторы QS Cert. Аудиту подлежали отделы различной сферы деятельности компании - от разработки шин, их продвижения и реализации до процессов в производственных цехах предприятия. Аудиторы положительно оценили систему менеджмента компании "Росава" и подтвердили действие сертификата MC ISO 9001:2008 на год. "Для нашей компании наличие такого документа имеет очень важное значение, - отметил и. о. председателя правления - генерального директора А. Далиба. - Сертификация по MC ISO 9001:2008 является гарантией как качества товара, так и предоставляемых компанией услуг перед клиентами, партнерами, поставщиками. Это подтверждение показателей качества выпускаемой продукции, заявленные изготовителем, что помогает потребителю принять решение при выборе шин". (Пресс-релиз ЧАО "Росава"/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

КОМПАНИЯ CONTINENTAL ПУСТИЛА ЗАВОД ШИН В КАЛУГЕ

Германская Continental пустила завод по производству шин в Калужской области. Инвестиции составили EUR240 млн. Мощность завода на первом этапе достигает 4 млн. шин. "Продукция завода будет реализована через дилерскую сеть на вторичный рынок и автопроизводителям в России. Главным преимуществом Continental станет не только наличие стратегически важной базы, но и соответствие высоким стандартам европейского производства. Российские клиенты получают продукцию, соответствующую стандартам качества ISO/TS 16949", - приводятся в сообщении слова руководителя торгового представительства концерна в России, генерального директора ООО "Континентал Тайрс РУС" Ярона Видмайера. На калужском заводе будут производиться летние и зимние автопокрышки брендов Continental, Gislaved и Matador. На заводе будет применяться технология шипованной резины с повышенной устойчивостью к выпаданию шипов, которая сейчас используется только на одном заводе концерна в Германии.

Компания отмечает, что выход на быстроразвивающиеся перспективные рынки стран БРИК - одна из ключевых задач концерна на ближайшее десятилетие. Помимо EUR350 млн., которые Continental ежегодно вкладывает в развитие производственных мощностей, концерн инвестирует более EUR1 млрд. в строительство и расширение своих производств по всему миру с целью сбалансировать глобальное портфолио до 2016 г. В рамках этой концепции в 2011 г. пушено производство в Китае мощностью 4 млн. шин/год, параллельно идет строительство завода в США. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

PIRELLI ПЕРЕСМОТРЕЛА ПЛАН РАЗВИТИЯ ЗАВОДОВ

Pirelli сократила прогноз по росту выручки российских шинных заводов, которыми она владеет в рамках совместного предприятия с госкорпорацией "Ростех" и финансовой группой GHP (принадлежит фонду Fleming Family & Partners) - Pirelli Tyre Russia, говорится в материалах итальянской компании. Новый план развития Кировского и Воронежского шинных заводов предполагает, что в 2013 г. их общая выручка составит около EUR240 млн., в 2014 г. - EUR280 млн., а в 2016 г. вырастет до EUR370 млн. Ранее партнеры по СП ожидали, что в 2015 г. продажи двух предприятий достигнут EUR500 млн. План по росту мощностей шинных предприятий также скорректирован. К 2017 г. партнеры планируют увеличить мощность заводов в Воронеже и Кирове до 8,9 млн. шин/год против 7,9 млн. в 2013 г., из них 6,9 млн. шин придется на кировскую площадку. Ранее они рассчитывали к 2015 г. производить в рамках СП 10,5 млн. покрышек.

Pirelli отмечает, что сокращение темпов роста российского ВВП привело к снижению продаж автомобилей (-5% в 2013 г. по прогнозу Pirelli) и спроса на шины (-3,5% год к году). Тем не менее, Россия остается стратегическим рынком для итальянского шинного концерна. Сейчас основная цель Pirelli - достичь полной загрузки российского производства, в частности за счет экспорта шин с Кировского завода в Европу.

Нефтехимический холдинг "СИБУР" в декабре 2011 г. - феврале 2012 г. передал Воронежский шинный завод и Кировский шинный завод совместному предприятию Pirelli и "Ростеха". Общая стоимость покупки шинных активов "СИБУР-Ра" составила EUR222 млн. Позднее стало известно, что 25%-1 акция в совместном предприятии принадлежат фонду Fleming Family & Partners, 50% - Pirelli, а "Ростехнологиям" - 25%. При этом у Pirelli есть опцион на выкуп доли Fleming Family&Partners. Итальянская компания в отчете за I полугодие сообщала, что в ближайшие месяцы намерена приобрести у фонда 15% в СП. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ТОЛЪЯТТИКАУЧУК» РАСШИРИЛО СФЕРЫ ПРИМЕНЕНИЯ БУТИЛКАУЧУКА

"Тольяттикаучук" получил разрешение на применение бутилкаучука в производстве оборудования и упаковки для пищевой промышленности, в частности, для изготовления резинотехнических изделий, находящихся в контакте с продуктами питания. Экспертное заключение выдано центром гигиены и эпидемиологии Роспотребнадзора. Продукция прошла испытания в аккредитованном испытательном центре Государственного регионального центра стандартизации, метрологии и испытаний Московской области (филиал в Орехово-Зуево). По заключению центра, каучук соответствует единым санитарно-эпидемиологическим и гигиеническим требованиям к товарам, подлежащим санитарно-эпидемиологическому надзору.

В июне аналогичное разрешение на применение в пищевой промышленности предприятие получило на другой вид каучука - изопреновый. В настоящее время эти виды каучуков проходят экспертизу в Росздравнадзоре для получения разрешения на применение в медицинской промышленности в качестве первичных форм для производства изделий медицинского и фармацевтического назначения.

"Тольяттикаучук" выпускает 3 вида каучуков (бутилкаучук, сополимерные и изопреновые каучуки), а также мономеры, фракции и высокооктановые добавки к бензину. Бутилкаучук применяется в шинной, резинотехнической промышленности, в частности используется для изготовления автомобильных камер и диафрагм форматоров-вулканизаторов. ([plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ДО 2018 ГОДА РЫНОК БУДЕТ РАЗВИВАТЬСЯ ЗА СЧЕТ СЕГМЕНТОВ ЛЕГКОВЫХ И ПРОМЫШЛЕННЫХ ШИН

Консалтинговая компания TechSci Research, занимающаяся исследованиями мирового рынка, представила исследовательский материал по прогнозам и возможностям российского рынка шин на ближайшие 5 лет - до 2018 г. По оценкам аналитиков TechSci Research, совокупный годовой уровень роста шинного рынка России до 2018 г. составит примерно 13%. Как полагают эксперты, рост рынка продолжится благодаря активности в сегменте легковых автомобилей, на долю которого пришлось большая часть расширения шинного рынка страны в 2012 г. Также высокие темпы роста наблюдаются в сегменте промышленных шин, что связано с развитием в России добывающей индустрии; ряд компаний, в том числе Bridgestone Corp., «Белшина», Yokohama Rubber и ОАО «Нижнекамскшина» увеличивают внимание к этому сегменту.

Аналитики полагают, что Россия сейчас обладает одной из самых эффективных экономик Европы и имеет самый быстро растущий совокупный чистый доход. При этом количество автомобилей на душу населения остается крайне низким - 290 автомобилей на 1000 человек (по данным на 2012 г.). Аналитики склонны считать, что такое соотношение представляет большое пространство для роста числа машин в стране. Ряд иностранных автомобильных компаний сейчас рассматривает возможности строительства заводов в стране или расширения существующих производственных мощностей. Рост автомобильной индустрии окажет прямое влияние на шинный рынок, отмечают эксперты. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОРЕЯ

HANKOOK ОТМЕЧАЕТ РОСТ ПРИБЫЛИ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

В III квартале продажи Hankook выросли на 0,8% до EUR1,223 млрд. Рост выручки стал возможен, несмотря на неблагоприятные экономические условия, а операционная прибыль по сравнению с III кварталом 2012 г. увеличилась на 9,9% (до EUR165,9 млн.). По итогам III квартала Hankook отчиталась не только о росте консолидированной выручки, но и о новых достижениях в секторе первичной комплектации, особенно в плане новых контрактов с автокомпаниями премиум-уровня. Благодаря успешной экспансии в секторе OE в III квартале Hankook существенно увеличила продажи китайским и европейским автокомпаниям - на 8,3% и 6% соответственно. "Расширение присутствия в сегменте первичной комплектации стало ключевым фактором для достижения хороших финансовых показателей III квартала, сигнализирующим о том, что глобальный рынок признает нас как производителя шин премиального класса", - отметил генеральный директор Hankook Сын Хва Су. По словам Су, сейчас Hankook консолидирует глобальную производственную сеть - компания открыла завод в Индонезии, объявила о строительстве завода в США, продолжает наращивать мощности в Европе и строит центральный научно-исследовательский центр в Корее, что должно позволить корейскому производителю быстрее стать одним из признанных лидеров мировой шинной индустрии. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ GOODYEAR В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА НАРАСТИЛА ПРИБЫЛЬ

Компания Goodyear отчиталась о результатах III квартала, в котором продолжила наращивать прибыль, несмотря на стагнацию рынка. Консолидированные объемы продаж составили \$5 млрд., что примерно на \$300 млн. меньше, чем в III квартале 2012 г. Снижение выручки связано, в том числе, с уменьшением продаж нешинной продукции и неблагоприятными колебаниями валютных курсов. При этом продажи шин выросли на 2% до 42,6 млн. шт. Операционная прибыль выросла на 24% до \$431 млн., чему способствовали низкие цены на сырье, уменьшение незапланированных издержек, высокий уровень продуктивности и увеличение продаж в натуральном выражении. Чистая прибыль выросла на 51% - со \$110 до \$166 млн., или 62 центов на акцию.

Продажи в Северной Америке упали на 9% до \$2,2 млрд., хотя спрос со стороны автопроизводителей вырос на 5%. При этом операционная прибыль выросла на 24% до \$36 млн. В регионе EMEA (Европа, Ближний Восток и Африка) Goodyear смогла увеличить продажи на \$4 млн. до \$1,8 млрд. Дополнительные \$42 млн. удалось заработать благодаря благоприятным колебаниям курсов валют, а спрос в секторе OE вырос на 11%. Операционная прибыль Goodyear в этом регионе увеличилась на 10% до \$115 млн.

Продажи в Латинской Америке выросли 1% до \$527 млн. В секторе OE продажи в единицах продукции сократились на 21% ввиду "избирательной политики" компании, а на вторичном рынке выросли на 6%. Благодаря тому, что Goodyear решила сконцентрироваться на вторичном рынке, операционная прибыль латиноамериканского отделения подскочила на 82% до \$89 млн.

В Азиатско-Тихоокеанском регионе выручка Goodyear в III квартале сократилась на \$55 млн. до \$537 млн. При этом продажи в натуральном выражении выросли на 8%, но из-за неблагоприятных колебаний курсов валют и других факторов финансовые показатели были ухудшены. Операционная прибыль этого регионального отделения Goodyear выросла на 3% до \$66 млн.

За 9 месяцев 2013 г. Goodyear заработала \$14,8 млрд., что на 19% меньше, чем за 3 квартала 2012 г. При этом чистая прибыль выросла со \$183 до \$372 млн., или \$1,43 на акцию. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

SUMITOMO НАЧАЛА СТРОИТЬ ШИННЫЙ ЗАВОД В ПРОВИНЦИИ ЧАНКИРИ

Японская корпорация Sumitomo заложила первый камень в фундамент своего шинного завода в турецкой провинции Чанкири. Новый завод будет совместным предприятием Sumitomo с местным партнером, компанией Abdulkadir Ozcan Lastik Sanayi ve Ticaret A.S., которая получит 20% акций. В общей сложности в проект будут инвестированы \$500 млн., а рыночная капитализация СП составит \$30 млн. Турецкий завод Sumitomo будет специализироваться на производстве и продаже радиальных шин для легковых автомобилей, старт производству планируется дать в июле 2015 г., а проектная мощность, на которую предприятие должно выйти в конце 2019 г., равняется 30000 шин/день (10 млн. шин/год). Директором завода назначен Норифуми Фудзимото.

В Sumitomo отмечают, что Турция с ее стабильным экономическим ростом является не только быстро развивающимся рынком автомобильным шин, но и страной с крайне выгодным географическим положением, обеспечивающим быстрый доступ в Европу, на Ближний Восток, в Северную Африку и Россию. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

BRISA ПЛАНИРУЕТ ПОСТРОИТЬ ВТОРОЙ ЗАВОД ЛЕГКОВЫХ ШИН

Компания Brisa рассматривает возможность инвестиций в строительство нового завода легковых шин. Сейчас Brisa производит в Турции шины для легковых авто, грузовиков, автобусов и т. д., новый завод должен стать вторым промышленным комплексом компании в стране. Турция отличается высоким уровнем роста ВВП, в стране очень благоприятная демографическая ситуация (население составляет порядка 75 млн. чел., средний возраст - 28,8 года). В дополнение к этому ожидается стабильный рост спроса на шинном рынке.

Компания Brisa была основана как совместное предприятие японской корпорации Bridgestone и Sabanci Holding, ведущего турецкого промышленного и финансового конгломерата. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРИБЫЛЬ ШИННОЙ КОМПАНИИ BRISA ЗА ЯНВАРЬ-СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Турецкая Brisa отчиталась о 105%-ном росте чистой прибыли за 3 квартала 2013 г. За 9 месяцев года чистая прибыль Brisa выросла до 108,9 млн. турецких лир (\$56 млн.), показав рост на 105%. Операционная прибыль увеличилась на 65% до 161,5 млн. лир (\$80 млн.), а прибыль EBITDA - на 51% до 219,1 млн. лир (\$108,5 млн.). Объемы продаж выросли на 7% до 1,1 млрд. лир (\$545 млн.). В Турции этот показатель увеличился на 13% до 826,9 млн. лир (\$410 млн.), экспорт сократился на 7% до 268,3 млн. лир (\$135 млн.). Продажи в натуральном выражении увеличились на 6% до 7,1 млн. шт. В Турции компания продала 4,4 млн. шин, что на 17% выше, чем год назад, а на экспорт были отправлены 2,7 млн. шин, что ниже, чем за 3 квартала 2012 г. на 7%. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФИНЛЯДИЯ

КОНЦЕРН NOKIAN TYRES ПОДВЕЛ ИТОГИ РАБОТЫ В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

В III квартале концерн Nokian Tyres зафиксировал чистые продажи на уровне EUR357 млн., показав снижение на 3,0% по сравнению с III кварталом 2012 г. В странах Скандинавии и Финляндии продажи выросли на 1,0%, в России - снизились на 24,4%. Консолидированные продажи в СНГ, включая Россию, снизились на 10,2%, в других странах Европы - выросли на 18,4%. В Северной Америке продажи выросли на 7,2%. Стоимость сырья (EUR/кг) в производстве снизилась на 17,2% по сравнению с III кварталом 2012 г. и на 8,5% по сравнению со II кварталом 2013 г. Операционная прибыль концерна выросла на 11,9% и составила EUR95,7 млн. (EUR85,5 млн. в III квартале 2012 г.). Прибыль до налогов составила EUR83,4 млн. (EUR73,2 млн.), чистая прибыль - EUR70,9 млн. (EUR59,6 млн.).

За 9 месяцев чистые продажи Nokian составили EUR1109,1 млн. (EUR1166 млн. в январе-сентябре 2012 г.), показав снижение на 4,9% по сравнению с результатами аналогичного периода 2012 г. В странах Скандинавии и Финляндии продажи выросли на 2,0% и составили 32% от общих продаж концерна, в России - снизились на 3,7%. Консолидированные продажи в СНГ, включая Россию, выросли на 0,8% и составили 37% от общих продаж, в остальных странах Европы - снизились на 8,6% и составили 23%. В Северной Америке продажи снизились на 1,1% и составили 7% общих продаж концерна. Стоимость сырья (EUR/кг) в производстве снизилась на 12,3% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Операционная прибыль концерна Nokian в январе-сентябре составила EUR292,2 млн. (EUR303,3 млн. в январе-сентябре 2012 г.), прибыль до налогов - EUR255,1 млн. (EUR283,5 млн.), чистая прибыль - EUR220,1 млн. (EUR242,6 млн.). Показатель RONA составил 21,6% (24,3%). В январе-сентябре чистые продажи концерна в России снизились на 3,7% до EUR411,7 млн. (EUR427,3 млн. в январе-сентябре 2012 г.), в других странах СНГ, не включая Россию, - выросли до EUR42,4 млн. (EUR23 млн.). Консолидированные продажи в СНГ, включая Россию, выросли на 0,8% и составили EUR454 млн. (EUR450,3 млн.).

Продажи в России снизились в связи со снижением спроса на летние шины и некоторым снижением спроса на зимние шины, что связано с экономической неуверенностью и снижением продаж новых автомобилей в январе-сентябре. Продажи зимних шин выросли в связи с растущей долей шин среднего ценового сегмента. Продажи летних шин были ниже в связи с высокими складскими остатками у дистрибуторов и тем, что основная часть летних шин для 2013 г. была продана в IV квартале 2012 г. Доля рынка Nokian в России в сегменте зимних шин "явно увеличилась". Компания усилила лидерские позиции на российском рынке. Платежи по дебиторской задолженности и налоговым льготам поступали согласно планам. Сеть дистрибуции выросла благодаря подписанию новых соглашений и развитию сети шинных центров Vianor. На конец сентября в сеть Vianor входили 603 шинных центра в 345 городах СНГ, включая Россию. На шинном заводе Nokian во Всеволожске в I квартале была пущена в эксплуатацию 12 линия, это увеличило мощности до порядка 14 млн. шин/год. Во II квартале была установлена 13 линия, после ее пуска мощности завода превысят 15 млн. шин/год к концу 2013 г. В III квартале производство работало при полной загрузке мощностей.

Инвестиции концерна Nokian в январе-сентябре составили EUR104,8 млн. Это включает инвестиции в производство на российском и финском заводах концерна, пресс-формы для новых продуктов и инвестиции в расширение сети Vianor.

Общая сумма инвестиций в 2013 г. составит EUR144 млн., из них в России - EUR83 млн.; в завод в г. Нокиа (Финляндия) - EUR44 млн., включая автоматизацию, пресс-формы, разработку новых продуктов, ICT; в подразделение промышленных шин - EUR6 млн.; в торговые компании, включая развитие сети шинных центров Vianor, - EUR11 млн. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕХИЯ

КОМПАНИЯ MITAS СОХРАНИЛА ПРАВО ВЫПУСКАТЬ ШИНЫ ПОД БРЭНДОМ CONTINENTAL

Компания Mitas сохранила право производить шины под брендом Continental до 2019 г. "Лицензионное соглашение об использовании товарного знака между Mitas и Continental действительно до 2019 г., - заявил генеральный директор Mitas Ярослав Чечура. - Шины под брендом Continental являются важной частью нашего ассортимента, мы производим их на 3 своих заводах в Чехии". Mitas воспользовалась возможностью, оговоренной в лицензионном соглашении, подписанном в 2004 г., и сможет продолжить выпускать сельскохозяйственные шины под брендом Continental до 2019 г., - отметил сотрудник отдела товарных знаков Continental Флориан Шляйфер.

Mitas купила отделение сельскохозяйственных шин Continental в 2004 г., сейчас выпускает шины под брендом Continental, а также под своими марками Mitas и Cultor. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ООО «КАРПАТНЕФТЕХИМ» ВОЗОБНОВИЛО ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ)

"Карпатнефтехим", подконтрольный "ЛУКойлу", 7 ноября возобновил производство суспензионного поливинилхлорида. Пуск производства этилена запланирован на декабрь. В сентябре на предприятии было возобновлено производство полиэтилена. Производство этилена, полиэтилена, винилхлорида, каустической соды, хлора и суспензионного ПВХ на предприятии было прекращено в сентябре 2012 г. в связи с неблагоприятной ситуацией на рынке нефтехимической продукции. В апреле 2013 г. Кабинет министров Украины и "ЛУКойл" подписали меморандум о реализации ряда мер для вывода предприятия на рентабельный уровень производства. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНТЕРВЬЮ

ЗОНА СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ С РОССИЕЙ ПОЗВОЛИТ ООО «КАРПАТНЕФТЕХИМ» ГЕНЕРИРОВАТЬ ПРИБЫЛЬ

О деталях возобновления работы "Карпатнефтехима" рассказал представитель президента "ЛУКойла" в Украине Сергей Чмыхалов.

Цены на первые партии полиэтилена от "Карпатнефтехима", мягко говоря, удивили переработчиков высоким значением. Какую цель преследовало руководство таким шагом?

Не думаю, что мы удивили рынок, наши партии продаются. Выйдя на рынок, мы столкнулись с ожесточенной конкуренцией. Пока наше производство стояло целый год, рынок где-то брал продукт: в Венгрии (других странах Европы), в Средней Азии. Полиэтилен импортируется в Украину, но не всегда по нормальным ценам и нормального качества. Мы как раз для этого недавно собирали переработчиков, чтобы учесть все их замечания по качеству, вместе с ними, учитывая, что у них разное оборудование, под каждого разработать режим, разработать марку полиэтилена ПВХ. Наша цель - полностью насытить украинский рынок. Мы в своих планах и программах не рассматриваем вопрос экспорта. Поэтому завод не будет работать на все 100% мощности, ибо эти мощности в разы превышают потребность украинского рынка. Поэтому мы будем строить планы на IV квартал 2013 г. и I квартал будущего, дальше пока не заглядываем, исключительно под потребности местного рынка. Сколько будет заказов, столько и будем производить.

Какой объем продукции будете выпускать?

Мы предполагаем, что это будут 4 тыс. т пленочного полиэтилена. Еще можем предложить марки литьевого, выдувного полиэтилена. Это те 3 марки, которые мы делали перед остановкой, практически 90% продукции. Если есть потребность в других марках, мы готовы рассмотреть эти предложения, наладить производство и других марок, потому что потребность в полиэтилене всех марок в Украине гораздо больше. Поэтому наша задача состоит в том, чтобы его наполнить. За счет того, что мы гибки в поставках, можем отгружать 5, 20, 40, 50 и больше тонн, а также за счет гибкой ценовой политики, предложили переработчикам систему скидок. Будем утверждаться на украинском рынке, премиальном для нас. Экспорт пока сопряжен с дополнительными проблемами - железнодорожные вагоны, тарифы, расстояния.

Опасаетесь проверок на российской таможне?

Проблемы на границе с Россией возникают в основном у посредников. Таможня требовала полный пакет документов. Многие перекупщики товаров этих документов не имеют. А главный документ для прохождения в Россию - сертификат происхождения товара. Мы же производитель и работаем по прямым контрактам, все документы у нас есть.

С полиэтиленом понятно. А что с ПВХ, когда будет пуск этого производства?

Во-первых, у нас технически не получилось пустить эти 2 продукта одновременно. Во-вторых, мы ждали, что Верховная Рада примет законопроект о защите отечественного производителя. К сожалению, первый раз инициатива не прошла, невзирая на то, что проект подан и согласован Кабмином. Речь идет об изменении в Закон "О таможенном тарифе". В нем предполагалась ставка 6,5%. Сейчас зарегистрирован новый законопроект, он получил выводы Кабинета министров, мы ждем, что он будет принят, потому что с ПВХ ситуация еще хуже, чем с полиэтиленом, защита нужна. Параллельно идет антидемпинговое расследование на эту же тему.

Его же на днях продлили на 4 месяца...

Да, оно продлено по техническим причинам, но факт демпинга 100%-но доказан, у комиссии, которая рассматривала эти факты, сомнений не возникло по этому поводу.

Могли бы ввести временную спецпошлину на время расследования?

Как можно ввести даже временную пошлину, если еще не пущено производство ПВХ? Поэтому расследование продлили, чтобы украинский ПВХ попал на рынок. В ноябре пустим ПВХ, в декабре начнем торговлю, поэтому надеемся, что в декабре получим поддержку. Отсутствие производства было основной причиной того, что защита рынка не заработала. Мы вложили \$250 млн., построили самое современное производство ПВХ, показали его премьер-министру, думаю, он был приятно удивлен. Кроме того, мы наладили производство своего профиля из ПВХ. Жаль будет, если по причине отсутствия защиты товаропроизводителя это производство будет стоять.

Вы сообщили, что не только ПВХ, но и полиэтилен получит защиту путем введения индикативных цен. Что имеется в виду?

Существуют индикативы, по которым заключаются все контракты. Они публикуются в специальных журналах, бюллетенях, где в зависимости от цен на нефть публикуются цены на нефтехимические продукты в разных странах. При заключении контрактов все ориентируются на эти цены. Мы считаем, что если бы все, и таможня в том числе, ориентировались на эти цены, то в Украине не было бы так называемого "серого" полиэтилена. Это типичная схема. Например, я украинский покупатель. У меня, помимо этой фирмы, есть еще одна. Я покупаю у того же TVK полиэтилен по \$1000, мой оффшор продает моему же предприятию продукцию по \$800. Эта схема есть, она работает, а украинский бюджет теряет деньги. Мы хотим, чтобы все были в равных условиях. Поэтому предложили Минэкономики и Миндоходов и сборов, чтобы они обратили внимание на то, по каким ценам завозится полиэтилен в Украину. Для вынесения решения по индикативам не требуется одобрение Верховной Рады или коллегиальное согласие правительства, поэтому оно может быть внедрено быстро.

Допустим, полиэтилен вы будете выпускать почти наполовину меньше от мощности. Но украинский рынок также не сможет поглотить и объемы "Карпатнефтехима" по ПВХ. В этом случае тоже будете работать на сниженной загрузке?

Да, пока ПВХ будем производить столько, чтобы удовлетворить украинского потребителя. Думаю, что речь идет о выпуске до 10 тыс. т в месяц. Сейчас приближается зима, а это не сезон для данной продукции. Поэтому зимний период будем работать на заниженных позициях, а позже изучим рынок, наладим отношения с покупателями, весной, когда начнется производство изделий из ПВХ, полагаю, объемы его производства могут быть увеличены, если позволит спрос. У нас имеется достаточно складов для хранения продуктов. Главное - не останавливаться в период спада спроса. Но может случиться, что рынок совсем будет плох, мы не исключаем, что снова придется остановить производство. В последнее время мы замечаем устойчивую тенденцию по снижению потребления ПВХ в Украине. Это вызвано стагнацией экономики.

Чтобы вновь пустить производство потребуются существенные вливания?

Естественно, компания идет на большие затраты. Затраты даже на простой завода не меньше, чем при работающем заводе. При простое часть людей работает на неполном рабочем графике, люди получают тарифную часть заработной платы. Когда работаешь - потребляешь энергоресурсы, услуги сторонних организаций, набираешь больше людей. Каждая остановка и каждый пуск для нас - это миллион долларов, поэтому для нас остановки не желательны. И очень хотелось бы, чтобы Кабинет министров активизировал свою работу по выполнению обязательств меморандума. А то получается, что мы все свои обязательства выполним, а со стороны правительства еще ряд обязательств останутся не реализованными.

Какие пункты меморандума еще не выполнены Кабином?

Не завершено антидемпинговое расследование по ПВХ не принят закон об отмене акцизов и НДС на ввозимое нами сырье, не предоставлены скидки на железнодорожные перевозки. По электричеству мы, как и все предприятия, хотим получать приемлемую цену. Есть постановление, которое утверждает, если у тебя затраты на электроэнергию превышают 30% и ты потребляешь 600 кВт электроэнергии в месяц, ты можешь получить скидку. На "Карпатнефтехиме" затраты на электроэнергию в себестоимости продукции составляют 28%, ее потребление - 550 кВт в месяц. Получается, что считанные проценты не дотягиваем. Но есть такой момент. У нас выпуск каустика и хлора - это прямая переработка электроэнергии путем электролиза. Отдельно хлорное производство удовлетворяет требованиям постановления, поэтому мы отправили в правительство заявку на получение этой преференции. Тем не менее, все эти меры поддержат экономику предприятия, но они все же являются косметическими.

Что в таком случае главное?

Кардинальной для нас является поддержка отношений с Россией. Нас интересует полноценное соглашение о зоне свободной торговли с Россией или, по крайней мере, включение в перечень свободной торговли нефтепродуктов для производства этилена в Украине. Со стороны украинского правительства прозвучит инициатива включить нефтепродукты, необходимые для выпуска этилена, в перечень товаров, торговля по которым будет свободной в 2014 г. Если это будет принято, для нас ситуация изменится кардинально. Завод сразу же начнет генерировать прибыль. Парадокс состоит в том, что необходимое нам сырье - дизельное топливо, прямогонные бензины и сжиженный газ - облагаются экспортной пошлиной в России при поставках в Украину. Мы подчеркиваем, что не надо освобождать от пошлины все нефтепродукты, а именно те, которые поступают к нам для производства этилена.

Поэтому принято решение работать на венгерском этилене?

Это не просто венгерский этилен, а этилен, произведенный в Венгрии из нефтепродуктов нашей компании. Проще с нашего болгарского завода поставить сырье в Венгрию и произвести там этилен, чем получать сырье из России, а этилен в Калуше. Это коллапс. Поэтому правительству надо работать над этим. И я рад, что у премьера Николая Азарова и вице-премьера Юрия Бойко есть понимание этой необходимости. Соответственно, цена накупаемый нами газ сразу уменьшится при отмене пошлин. Это существенно улучшит экономику завода.

Есть ли возможность переключиться на отечественные поставки сжиженного газа?

Согласно украинскому законодательству, мы не имеем права это делать - газ собственной добычи идет только населению. Кроме того, в Украине не производится необходимое нам количество сжиженного газа. Предприятию необходимо 30-35 тыс. т в месяц, за год - почти 0,5 млн. т, такого объема в Украине нет. Причем мы готовы брать не только сжиженный газ, но другие бутановые фракции. Но они, к сожалению, производятся только в России, в Сибири. Это невозможно далекие расстояния, более 2 тыс. км.

Обоснованы ли слухи о предстоящей продаже "Карпатнефтехима"?

Может быть, мы и готовы были бы его продать, если бы были интересные предложения. Но на сегодняшний момент завод ежемесячно генерирует миллионы убытков. Поэтому покупать завод - сначала потратиться на его приобретение, а потом на ежемесячное его содержание - вряд ли интересная затея. Поэтому и должны заработать все механизмы поддержки, о которых мы говорили. Без них прибыльным предприятие не сделаешь. Думаю, нет таких людей, которые готовы выбросить такие деньги. И надеяться, что в далекой перспективе эти деньги начнут возвращаться. Инвесторов, к сожалению, нет. Поэтому мы даже не рассматриваем такой вопрос, потому что это нереально. Надо сначала добиться, чтобы завод работал прибыльно, чтобы акционеры получали дивиденды, а потом думать о совместном предприятии, долевом участии. В Европе, например, все ищут покупателей на свои нефтехимические активы. В Украине продать такой актив пока нереально. (Экономические известия/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

СНГ ЦЕНЫ

К КОНЦУ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА СЕВЕРОАМЕРИКАНСКИЙ ПОЛИВИНИЛХЛОРИД (ПВХ) ПРИОСТАНОВИЛОСЬ

Серьезное сокращение закупок североамериканского ПВХ странами СНГ, в частности Россией, в последние месяцы вынудило поставщиков пойти на значительное снижение цен. Во второй половине октября цены начали стремительно снижаться, но к последней неделе месяца снижение приостановилось. Предложения на ноябрьские отгрузки ПВХ из США для рынков стран СНГ озвучиваются в диапазоне \$950-975/т, CFR Санкт-Петербург и \$955-980/т, CIF Одесса для смолы с точкой K=65. Поставщики североамериканского ПВХ сообщают, что в декабре возможен рост цен на фоне увеличения объемов закупок со стороны многих экспортных рынков. Компании рынков стран СНГ подтверждают, что текущий уровень цен североамериканского ПВХ является достаточно привлекательным, они активно контрактуют смолу для отгрузок в ноябре. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ЦЕНЫ НА АЗИАТСКИЙ ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТ (ПЭТФ) В КОНЦЕ ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА ОПУСТИЛИСЬ ДО МИНИМУМА С НАЧАЛА ГОДА

Спотовые котировки азиатского ПЭТФ в конце октября опустились до минимального значения в 2013 г. на фоне падения стоимости сырья и вялого спроса. По словам одного из крупных южнокорейских трейдеров, в ноябре котировки ПЭТФ могут и дальше снизиться. Инициатором понижения цен являются китайские производители. Данная политика обусловлена желанием стимулировать спрос на продукцию на фоне перепроизводства материала в стране и слабых экспортных отгрузок. Экспортные цены на китайский ПЭТФ для покупателей стран СНГ озвучивались в \$1,31-1,33 тыс./т, FOB Китай, что на \$30-40/т ниже уровня середины октября. Цены корейских поставщиков упали на \$30/т до \$1,34-1,36 тыс./т, FOB Корея. При этом стоимость азиатского ПЭТФ в российском порту составляет \$1,34-1,39 тыс./т, CFR Восточный, без НДС. Предложение азиатского ПЭТФ для украинского рынка озвучивается на уровне \$1,38-1,42 тыс./т, CIF Одесса, без учета НДС. Давление импортных цен на российские марки ПЭТФ также усиливается. Переработчики ПЭТФ в РФ ожидают снижения контрактных цен на отгрузки в ноябре. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПЕЙСКИЙ ПОЛИЭТИЛЕН НИЗКОГО ДАВЛЕНИЯ (ПЭНД) ДЛЯ ПОСТАВКИ В НОЯБРЕ 2013 ГОДА ПОДЕШЕВЕЛ

Европейские производители ПЭНД снизили цены на фоне падения котировок этилена. Стоимость этилена в Европе для поставки в ноябре была согласована на EUR30/т ниже октябрьского уровня. Европейские производители пошли на пропорциональное снижение ноябрьских цен на полиэтилен для рынков стран СНГ, при этом некоторым участникам рынка удалось добиться большего снижения цены. Предложения на ноябрьские поставки ПЭНД озвучиваются в диапазоне EUR1,09-1,17 тыс./т. На снижение цен европейского полиэтилена влияет также текущее ослабление курса евро по отношению к доллару. Отдельные компании пока не спешат подтверждать текущие предложения, надеясь добиться еще более низких цен на фоне удешевления нефти. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПЕЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПОЛИПРОПИЛЕНА СНИЗИЛИ ЦЕНЫ ДЛЯ ПОСТАВОК В НОЯБРЕ 2013 ГОДА

Европейские производители полипропилена заявили о снижении цен на фоне сокращения стоимости пропилена. Контрактная цена на пропилен в Европе для поставок в ноябре была согласована на EUR30/т ниже уровня октября. На фоне снижения стоимости основного сырья производители объявили о снижении цен на полипропилен для рынков стран СНГ на EUR30-40/т. В начале ноября сделки на поставки европейского гомополимера пропилена (ПП-гомо) для поставок в ноябре обсуждаются в диапазоне EUR1,13-1,2 тыс./т, FCA. Предложения на поставки блок-сополимеров пропилена (ПП-блок) озвучиваются в диапазоне EUR1,2-1,26 тыс./т, FCA. Отдельные участники рынка не спешат контировать европейский полипропилен, надеясь добиться большего снижения цен. В последнее время среди европейских производителей распространена практика снижения цен в середине месяца. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН

В 2015 ГОДУ В АТЫРАУСКОЙ ОБЛАСТИ ПЛАНИРУЕТСЯ ПУСТИТЬ ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИПРОПИЛЕНА (ПП)

Казахстан намерен в 2015 г. пустить производство полипропилена в Атырауской области, сообщил председатель правления ТОО "Объединенная химическая компания" Асхат Омаров. Производство полипропилена относится к первой фазе проекта Интегрированного газохимического комплекса в Атырауской области. Оператором первой фазы проекта выступает Kazakhstan Petrochemical Industries Inc., совместное предприятие "Объединенной химической компании" (51%) и SAT & Company (49%). А. Омаров не уточнил мощности строящегося комплекса. Ранее сообщалось, что она составит 500 тыс. т/год. По словам А. Омарова, сейчас завершается разработка FEED-документации. Инвестиции в первую фазу проекта составят \$2,03 млрд., из которых 24% - собственные средства участников проекта, 76% - заемное финансирование. Вторая фаза проекта предусматривает создание производства полиэтилена мощностью 800 тыс. т/год. Инвесторами являются LG Chem (50%), SAT\$Company (25%) и "Объединенная химическая компания" (25%). Пуск производства запланирован на 2016 г. Инвестиции во вторую фазу оценены на уровне \$4,148 млрд., из которых 30% - собственные средства инвесторов. По второй фазе проекта подписан ЕРС-контракт с консорциумом Petrofac (Великобритания) - GS (Корея) - Linde (Германия). "Объединенная химическая компания" также полностью финансирует создание инфраструктуры для новых мощностей по принципу plug-and-play. В частности, в рамках первой фазы проекта (полипропилен) строятся подъездная автодорога, железнодорожная станция, сортировочная станция, перегон, путепровод, линии электропередач, трансформаторная подстанция и внутриплощадные автодороги. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

ОАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» НАЧАЛО ВЫПУСК ПОЛИПРОПИЛЕНА (ПП) С ВЫСОКИМ СОДЕРЖАНИЕМ ЭТИЛЕНОВЫХ ЗВЕНЬЕВ

ОАО "Нижнекамскнефтехим" предлагает на российский рынок переработки полипропилена новые марки блок-сополимеров PP 9240K и PP 9240M с уникальными свойствами. За счет повышенного содержания этиленовых звеньев в полимере достигнуты высокие показатели по ударной вязкости и морозостойкости при сохранении прочностных физико-механических свойств. Основные области применения - автомобильные компанды, пищевая упаковка для заморозки, а также литьевые изделия, для которых критичным требованием является их ударопрочность.

Полипропилен марки PP 9240K с ПТР 3,5-4,5 г/10 мин. обладает с улучшенными показателями ударной вязкости и морозостойкости, повышенной долговременной термостабильностью, стойкостью к термоокислительной деструкции в процессе его переработки и эксплуатации изделия. Основное применение полипропилена марки PP 9240K - производство тары методом экструзии.

Полипропилен марки PP 9240M с ПТР 7,0-10,0 г/10 мин. - с повышенными показателями ударной вязкости и морозостойкости, повышенной долговременной термостабильностью, стойкостью к термоокислительной деструкции в процессе его переработки и эксплуатации изделия. Основное применение полипропилена марки PP9240M - производство тары методом литья под давлением.

ОАО "Нижнекамскнефтехим" занимает лидирующие позиции по производству синтетических каучуков и пластиков в Российской Федерации. Входит в группу компаний "ТАИФ". Основные мощности расположены в Нижнекамске, Республика Татарстан. В ассортименте - более 140 видов продукции, которая экспортируется в 51 страну Европы, Америки и Юго-Восточной Азии. Доля экспорта в общем объеме продукции - около 50%. ([plastinfo.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://plastinfo.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ООО «БИАКСПЛЕН» ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ПРОИЗВОДСТВО БИАКСИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ ПОЛИПРОПИЛЕНОВОЙ ПЛЕНКИ (БОПП-ПЛЕНКИ)

"Биакспен", входящий в холдинг «СИБУР», ввел в эксплуатацию в Томске новое производство биаксиально-ориентированной полипропиленовой пленки (БОПП-пленки). БОПП-пленка применяется в производстве гибкой упаковки для пищевых и непищевых продуктов, этикетки и скотча. Технология производства БОПП-пленки придает ей высокую прочность и эластичность. БОПП-пленка имеет высокие барьерные свойства, она устойчива к агрессивным средам, инертна и безопасна для человека и окружающей среды. Новое производство расположено на площадке предприятия «СИБУРа» "Томскнефтехим", выступающим основным поставщиком сырья - полипропилена. Проектная мощность линии составляет 38 тыс. т/год. Объем инвестиций в проект превысил 2,4 млрд. руб. Благодаря строительству производства БОПП-пленки на томской площадке было создано более 150 новых рабочих мест.

Пуск нового производства позволит полностью обеспечить потребности российского рынка в БОПП-пленке. Продукция будет реализовываться в Сибирском и Уральском федеральных округах, часть объемов будет экспортироваться в страны СНГ - Украину, Беларусь, Казахстан, Узбекистан, Европы - Польшу, Италию, Францию, а также в Прибалтику и Турцию. Поставщиком основного оборудования для нового производства выступила компания ESOPP (Франция). На заводе действует самая широкая линия в СНГ (8,7 м), которая позволяет выпускать сложные пятислойные пленки с обработанными поверхностями, что облегчает нанесение печати. Вспомогательное оборудование поставлено компаниями Bonfanti и TRIA (Италия), Kamprf (Германия), NGR (Австрия).

"Открытие нового производства «СИБУРа» означает для Томской области не только создание высокопроизводительных рабочих мест и приток существенного объема инвестиций. Реализация этого проекта свидетельствует о большом потенциале нефтехимической отрасли региона, о признании нашей школы нефтехимиков. Строительство и пуск завода по производству БОПП-пленки - очередной шаг для создания в Томской области нефтехимического кластера, дальнейшего развития нефтепереработки и нефтехимии", - отметил губернатор области Сергей Жвачкин.

"СИБУР" инвестирует в создание новых производств по выпуску полимеров и заинтересован в развитии переработки этой продукции. Реализация подобных проектов увеличивает гарантированный сбыт полимерных материалов компании и позволяет получать дополнительный доход за счет выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью", - сказал председатель совета директоров ОАО "СИБУР Холдинг" Леонид Михельсон. ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ХОЛДИНГ «РТ-ХИМКОМПОЗИТ» РАЗРАБОТАЛ КОМПОЗИТНЫЕ ПАНЕЛИ ДЛЯ АВИАДВИГАТЕЛЕЙ

С 2014 г. холдинг "РТ-Химкомпозит" планирует ежегодно производить до 90 комплектов композитных панелей системы шумоглушения для двигателя SaM146 самолета Sukhoi SuperJet. Над созданием двигателей работают специалисты Объединенной двигателестроительной корпорации. Обнинское предприятие "Технология" открыло первое в России серийное производство уникальных многослойных сотовых звукопоглощающих конструкций резонансного типа из полимерных композиционных материалов для авиадвигателей. "Сотовые конструкции из полимерных композиционных материалов позволили в 1,5 раза повысить акустическую эффективность изделия по сравнению с традиционными металлическими", - отметил генеральный директор холдинга "РТ-Химкомпозит" Сергей Сокол. Холдинг готов выпускать композитные звукопоглощающие конструкции резонансного типа для силовой установки ПД-14, которой будет оснащаться перспективный магистральный самолет МС-21.

По стандартам Международной организации гражданской авиации и аэрокосмическому стандарту AS/EN 9100 инновационные многослойные композитные звукопоглощающие конструкции полностью им соответствуют. Разработка имеет повышенную акустическую эффективность и эксплуатационную надежность.

ОНПП "Технология" занимается инновационными разработками в области создания уникальных конструкций, новых материалов и технологий, а также серийным производством высокотехнологичной продукцией из полимерных композитов. Производит продукцию для авиации, наземного и водного транспорта, ракетно-космической отрасли, энергетики и других отраслей промышленности. Входит в состав холдинга "РТ-Химкомпозит".

"РТ-Химкомпозит" - холдинговая компания Ростеха. Организации, входящие в состав холдинга, специализируются на научно-прикладных исследованиях в области создания новых материалов, в том числе полимерно-композиционных. Предприятия "РТ-Химкомпозит" серийно производят наукоемкую продукцию для космоса, авиационной техники, военной техники и вооружения, химического производства для многих отраслей промышленности. ([plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ООО «ТОБОЛЬСК-ПОЛИМЕР» НАЧАЛА РАБОТАТЬ УСТАНОВКА ДООЧИСТКИ АЗОТА

На производстве полипропилена "Тобольск-Полимер" пущена адсорбционная установка доочистки азота производства НПК "Грасис". Для технологических нужд комплекса требуется азот с содержанием кислорода не более 10 ppm и водорода не более 5 ppm. Специалисты "Грасис" предложили доочищать азот с использованием специальных сорбентов. При очистке азота таким способом не происходит его загромождения вспомогательными и побочными продуктами. Важной задачей в данном проекте была необходимость максимизации использования действующего оборудования "Тобольск-Нефтехима", выступающего поставщиком азота на предприятие. Азот, получаемый на оборудовании "Грасис", используется в непрерывном технологическом процессе на производствах дегидрирования пропана и полипропилена. ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ СУСПЕНЗИОННОГО ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ-С) В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОС

Импорт суспензионного поливинилхлорида в январе-сентябре вырос на 6% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее - до 317,8 тыс. т. После рекордных показателей в марте-апреле внешние поставки суспензии в Россию начали постепенно сокращаться на фоне избыточного предложения и снижения спроса со стороны основных потребителей - производителей профильно-погонажных изделий из ПВХ, отмечают аналитики. В сентябре в РФ было импортировано 16,4 тыс. т, что является наименьшим объемом импорта суспензионного ПВХ с марта 2010 г. Ключевыми поставщиками суспензионного поливинилхлорида в Россию являются производители из США и Китая. За 9 месяцев суммарный объем импорта североамериканского ПВХ превысил 158 тыс. т против 131,2 тыс. т годом ранее. Импорт ацетиленового ПВХ из Китая вырос до 118,7 тыс. т против 64,8 тыс. т в 2012 г. Европейские производители также сократили объемы поставок суспензионного поливинилхлорида в Россию. За 9 месяцев показатель импорта снизился до 23,2 тыс. т против 30,2 тыс. т в 2012 г. В IV квартале ожидается дальнейшее сокращение объемов импорта поливинилхлорида на фоне сезонного снижения спроса. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ПРОИЗВОДСТВО КОМПОЗИЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ К 2016 ГОДУ МОЖЕТ ВЫРАСТИ В ТРИ РАЗА**

Минэкономразвития РФ ожидает к 2016 г. рост индекса производства резиновых и пластмассовых изделий на 29,1% относительно 2012 г. При этом среднегодовой темп инвестиций в данном секторе за 2013-2016 гг. составит 109,5%, говорится в Прогнозе социально-экономического развития Российской Федерации на 2014 г. и на плановый период 2015-2016 гг. В среднесрочной перспективе намечаются мероприятия по расширению использования полимерных композиционных материалов в различных отраслях экономики. До 2016 г. ожидается двукратный рост мирового рынка композиционных материалов, при этом традиционные конструкционные материалы (металл, стекло, пластик) начнут постепенно замещаться композиционными. Наиболее быстрыми темпами замещение традиционных материалов будет осуществляться в таких высокотехнологичных секторах, как авиация, электроника, энергетика, автомобиле- и судостроение. На сегодняшний день в России сегменты рынка конструкционных композиционных материалов и изделий из них за исключением авиации, космонавтики и атомной промышленности практически не освоены, несмотря на то, что имеются благоприятные технологические и научные предпосылки для этого.

Мероприятия по развитию производства композиционных материалов предусмотрены подпрограммой "Развитие производства композиционных материалов (композитов) и изделий из них" в составе утвержденной правительством Российской Федерации государственной программы "Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности до 2020 г."

Кроме того, распоряжением правительства от 24 июля 2013 г. утвержден план мероприятий ("дорожная карта") "Развитие отрасли производства композиционных материалов", в соответствии с которым объем внутреннего производства композиционных материалов в 2016 г. по отношению к 2012 г. увеличится в 3 раза и составит 50 млрд. руб., объем потребления композиционных материалов на душу населения возрастет с 0,28 кг/чел. до 0,68 кг/чел., доля экспорта композиционных материалов увеличится в 5 раз и составит 5%.

В условиях сценария с более динамичным ростом спроса прогнозируется увеличение объемов потребления резиновых и пластмассовых изделий на внутреннем и внешнем рынках, а также выполнение в полном объеме мероприятий подпрограммы "Развитие производства композиционных материалов (композитов) и изделий из них" и достижение показателей плана мероприятий ("дорожной карты") "Развитие отрасли производства композиционных материалов". В 2013-2016 гг. на реализацию данных направлений в рамках подпрограммы предполагается финансирование за счет средств федерального бюджета в 5,46 млрд. руб. В прогнозе учтены итоги социально-экономического развития Российской Федерации в январе-июле 2013 г., а также прогнозные показатели федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации и Банка России. ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ПРОИЗВОДИТЕЛИ В НОЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛИ ЦЕНЫ НА ПОЛИВИНИЛХЛОРИД (ПВХ) ДЛЯ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА**

Российские производители поливинилхлорида (ПВХ) под давлением сезонного фактора и снижения цен на внешних рынках вынуждены были пойти на снижение цен в ноябре для внутреннего рынка.

Обсуждения контрактных цен на российский ПВХ для поставок в ноябре начались во второй половине октября. Многие местные переработчики сообщают, что им удалось добиться снижения контрактных цен на 500-1200 руб./т по сравнению с октябрьским уровнем, мотивируя это сезонным сокращением спроса на готовые изделия и снижением цен на ПВХ в США и Китае. Контракты на ноябрьские поставки российского ПВХ заключаются в диапазоне 44,8-46,5 тыс. руб./т, с НДС, СРТ Москва для смолы с К=64/67. Некоторые переработчики не спешат контрактовать смолу, надеясь добиться более серьезного снижения цен. Предложение смолы со стороны российских производителей достаточное, несмотря на серьезное падение объемов импорта и череду плановых остановок на профилактику в августе - октябре. На рынке ПВХ с точкой К=70 недостаток предложения со стороны российских производителей сохраняется. Уровень контрактных цен остается достаточно высоким и находится в диапазоне 46,5-48,5 тыс. руб./т, с НДС, СРТ Москва. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

С 1 НОЯБРЯ 2013 ГОДА ОАО «УФАОРГСИНТЕЗ» ПОВЫСИЛО ОТПУСКНЫЕ ЦЕНЫ НА ПОЛИМЕРЫ

С 1 ноября "Уфаоргсинтез" повысил отпускные цены на полипропилен (ПП) и полиэтилен высокого давления (ПВД).

Последний квартал года не принес облегчения ситуации на рынке полипропилена и полиэтилена высокого давления. Ощущается недостаток предложения материалов, особенно ПВД, что приводит к очередному витку роста цен. Так, на заводе "Уфаоргсинтез" с 1 ноября стоимость ПВД выросла на 800 руб./т, ПП - на 450-550 руб./т в зависимости от марки. ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА ПОЛИПРОПИЛЕН НА 20 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА**

Homopolymer Raffa (FOB, NWE, \$/т)	Raffa (FD EU*, EUR/т)
1620-1641	1270-1300

Полипропилен – индекс расплава от 5 до 30, партия от 300 МТ. Цены рассчитаны для 100% содержания пропилена.

* - доставка на склад покупателя. (ICIS Lor/Держжзовнишнформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США**КОНЦЕРН LUBRIZOL УСИЛИВАЕТ ПОЗИЦИИ В СЕГМЕНТЕ ПОЛИХЛОРВИНИЛА (ПХВ)**

Американский химический концерн Lubrizol намерен повысить качество продуктов из полихлорвинила. На заводе в штате Кентукки планируется расширить сектор производства смол и сектор пропиточных составов. По предварительным данным, инвестиции компании составят \$108 млн. (EUR80 млн.). Намерение расширить производство полихлорвинила, смол и пропиточных составов было анонсировано правительством штата Кентукки. Руководство штата пообещало оказать помощь компании и предоставить налоговые послабления. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ DOW CHEMICAL ПРЕДСТАВИЛА ТЕХНОЛОГИЮ СОВМЕЩЕНИЯ НЕПОЛЯРНЫХ И ПОЛЯРНЫХ ПОЛИМЕРОВ С ПОЛИПРОПИЛЕНОМ

Компания Dow Chemical представила новые материалы и новую технологию компатибилизации, при помощи которой можно совместить неполярные и полярные полимеры с полипропиленом. В новых решениях используются блоксополимеры полипропилена марки Intune, которые совмещаются с полиэтиленом, полиолефиновыми эластомерами (POE) и некоторыми полярными материалами, такими как сополимер этилена и винилового спирта (EVON) и полиамид. "Показана прогрессивная технология, которая позволяет использовать лучшие качества каждого материала," - сообщил Ким Энн Минк, президент подразделения Dow Chemical. Полипропилен Intune предназначен для различных рынков изделий из пластмасс, например для упаковки, потребительских товаров длительного пользования, компонентов транспорта, изделий строительного назначения, компонентов проводов и кабелей и др. Сополимер Intune позволяют создавать уникальные решения по получению желаемых механических, химических и оптических свойств соединений ПП с ПЭ, POE и полярными материалами. Новые материалы могут существенно изменить промышленность пластмасс, позволяя совмещать полярные и неполярные полимеры. Технология и новые материалы, как оценивает компания, будут доступны для заказа в начале 2014 г. (ПластЭксперт/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

DOW CHEMICAL ПРОДАЕТ БИЗНЕС ПОЛИПРОПИЛЕНОВЫХ КАТАЛИЗАТОРОВ КОМПАНИИ GRACE

Компании W. R. Grace и Dow Chemical достигли соглашения в вопросе о приобретении подразделений катализаторов и полипропиленов Unipol, принадлежащих Dow. Ожидается, что сделка завершится к концу года и принесет Dow \$500 млн. "Расширение полипропиленовой продукции и использование новых технологий укрепит лидерскую позицию Grace на рынке, - сказал Фред Феста, исполнительный директор Grace. - Достигнутое соглашение подтверждает стремление нашей компании инвестировать в бизнес катализаторов, в частности в технологии". По условиям сделки Grace станет владельцем завода по производству катализаторов, который расположен в Лос-Анджелесе. Компании также перейдут контракты, заключенные ранее с клиентами, лицензии, интеллектуальная собственность и оборудование. В настоящее время катализаторы Grace выходят под маркой Polytrack.

О планах отказаться от бизнеса полипропиленовых катализаторов руководство Dow Chemical объявило в марте 2013 г. "Наша стратегия состоит в сужении присутствия на рынке и финансировании конкретных растущих бизнес-направлений", - прокомментировал Эндрю Ливерис, глава Dow Chemical. К середине 2014 г. компания планирует отказаться и от других активов и получить \$1,5 млрд. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

КОМПАНИЯ SIDEL ВЫПУСТИЛА СВЕТОНЕПРОНИЦАЕМУЮ ПОЛИМЕРНУЮ БУТЫЛКУ ДЛЯ МОЛОКА

Компания Sidel объявляет о создании полностью светонепроницаемой ПЭТФ-бутылки для защиты молока и других чувствительных к свету напитков. В основе лежит использование светонепроницаемой многослойной преформы, разработанной Sidel совместно с Kortec LB, мировым лидером в предоставлении комплексных инъекционных систем для упаковочной индустрии. Инновационная технология позволяет использовать ПЭТФ-преформу из 3 слоев: с двумя белыми внешними слоями и внутренним черным слоем. Благодаря черному слою происходит полное поглощение света, обеспечивая защиту чувствительного к свету молока и других продуктов. Черный слой располагается по всему периметру бутылки, включая донышко. Преформа превосходно подходит под дизайн бутылки, специально разработанный Sidel, что гарантирует безопасность продукта и привлекательность бренда.

Менеджер по упаковочным решениям Sidel Naima Boutroy комментирует: "Более 40 лет компания Sidel занимается разработками упаковочных решений для молочных продуктов и поиском инновационных технологий. Наша новая бутылка защищает продукт на протяжении всего жизненного цикла, от розлива до конечного потребителя. Благодаря применению преформ Kortec и дизайна бутылки, разработанного Sidel, мы имеем решение, гарантирующее качество продукта, с одной стороны, и привлекательный вид упаковки, с другой."

Russell Bennett, вице-президент по продажам и маркетингу Kortec, говорит: "Это настоящий прорыв в технологии упаковки молока и других напитков, чувствительных к свету. Невозможность проникновения света полностью защищает молоко, а упаковка, имеющая белый слой как снаружи, так и внутри, соответствует ожиданиям потребителей."

Использование барьерного слоя является важнейшим фактором в блокировании световых волн определенной длины. Используя преформу Kortec весом 25 гр., дизайнеры Sidel разработали дизайн литровой бутылки для розлива молока, молочных продуктов, соков и других чувствительных напитков. Дизайн новой преформы предлагает самую низкую совокупную стоимость владения по сравнению с подобными технологиями, существующими на сегодняшнем рынке. Кроме того, новая технология наряду со 100%-ной защитой от света использует минимум ПЭТФ, минимум красящих веществ, а преформы полностью совместимы с пресс-формами. "Компания Sidel всегда искала возможности сотрудничества с поставщиками, разрабатывать инновации, в конечном счете, обеспечивать добавочную ценность заказчикам и конечным потребителям", - комментирует вице-президент по упаковочным решениям Sidel Vincent Le Guen. "Последняя разработка - это превосходный пример такого сотрудничества, что явилось результатом создания ПЭТФ-бутылки, которую нам не терпится представить. Наряду с проектом Kortec, мы продолжаем исследования по получению добавочной ценности и с другими поставщиками". (plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

HYOSUNG GROUP РАЗРАБОТАЛА СУПЕРПРОЧНЫЙ ПЛАСТИК

Южнокорейская Hyosung Group разработала новый вид термопластичного полимера высокой эффективности. Новый вид пластика, который компания назвала "поликетон", демонстрирует устойчивость к химическим веществам и растворителям. Он также может удерживать кипящую нефть при температуре 200 С. Новый материал может заменить нейлон, отмечает компания. Химическая устойчивость поликетона подойдет для использования в автомобильной промышленности и производстве синтетических волокон. В компании уверены, что благодаря прочности и долговечности материала поликетону обеспечено большое будущее. Hyosung Group инвестировала около \$50 млн. за последние 10 лет в разработку и коммерциализацию нового вида пластика, который называет "материалом мечты". К 2015 г. она планирует производить 50 тыс. т поликетона в год. (gures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ

ООО «КУРСКИМВОЛОКНО» В 2014 ГОДУ УВЕЛИЧИТ ВЫПУСК НИТЕЙ ЗА СЧЕТ МОДЕРНИЗАЦИИ

ООО "Курскхимволокно" в 2014 г. намерено вдвое увеличить производство технической и текстильной нити за счет модернизации предприятия. Всего в закупку оборудования для производства нитей планируется до 2015 г. вложить 1,2 млрд. руб. Модернизация будет проходить в рамках программы развития предприятия до 2020 г., предполагающей увеличение общего объема производства всех видов продукции в 1,9 раза. Эксперты говорят о проекте как о "перспективном", связывая это с возможностью увеличения экспорта и "значительным потенциалом роста" российского рынка.

О предстоящем увеличении производства технической и текстильной нити в ООО "Курскхимволокно" рассказали на предприятии. Увеличения объема производства нитей вдвое в 2014 г. (с 700-800 т каждого вида продукции в месяц в 2013 г.) планируется достичь за счет "полной замены оборудования". В частности, будут закуплены машины совмещенного формования технической нити и машины двойного кручения нитей с термофиксацией крутки. Также в 2014 г. на предприятии появится комплекс крутильно-ткацкого оборудования для увеличения выпуска кордных тканей, планируется освоить выпуск высокопрочных нитей низких линейных плотностей специального назначения за счет приобретения машин совмещенного формования. В модернизацию производства до 2015 г. планируется вложить 1,2 млрд. руб., контракты на поставку оборудования заключены.

Модернизация производства проходит в рамках программы развития предприятия до 2020 г. Она начала реализовываться в 2008 г., когда ООО "Курскхимволокно", ранее принадлежавшее Виктору Бордунову и Дмитрию Логвинову, приобрело тольяттинское ОАО "Куйбышевазот". Аналитики тогда оценивали сделку по приобретению убыточного предприятия в \$1 млн. До 2012 г. на техническое перевооружение "Курскхимволокна" было направлено 1,7 млрд. руб. (в том числе 714,1 млн. руб. в 2012 г.), а объем производства продукции вырос с 4,8 тыс. т в 2007 г. до 16,2 тыс. т в 2012 г. К 2015 г. планируется полностью завершить замену оборудования на всех производственных потоках и перейти на "соответствующие мировым стандартам" технологии. К 2020 г. должно вырасти в 1,9 раза производство всех видов продукции, в том числе штапельного волокна, полиамидного фиброволокна и кордной ткани. Гендиректор ОАО "Куйбышевазот" Виктор Герасименко ранее отмечал, что современное оборудование "позволит компании конкурировать не только на российском, но и на турецком, китайском и европейском рынках".

Большинство экспертов считает проект "перспективным", однако расходятся во мнениях о причинах этого. Один из участников рынка связывает перспективы с "наличием госзаказа, без которого компании будет тяжело выдерживать ценовую конкуренцию с азиатскими производителями". Профессор ВГПУ Александр Могилев считает, что на рынке "существует высокая потребность в технической и текстильной нитях": "В стране растет спрос на товары с использованием нитей - промышленные фильтры, спецодежду, другие товары. Значительную долю российского рынка такой продукции занимают китайские товары, но их цена начинает расти, в этих условиях продукция курского завода получает преимущество". Аналитик "Инвесткафе" Игорь Арнаутков отмечает, что "Курскхимволокно" занимает большую часть рынка технических нитей, удвоение мощностей приведет в первую очередь к увеличению экспортных поставок. По мнению Арнаутова, компания сможет "освоить новые европейские рынки технических и текстильных волокон, а также нарастить сбыт полиэфирных текстильных нитей за счет роста их потребления в секторе верхней одежды". Аналитик компании "Альпари" Анна Кокорева и ведущий эксперт УК "Финам Менеджмент" Дмитрий Баранов видят перспективы роста и в России. "Нефтехимическую отрасль практически не затронула та стагнация, которая наблюдается в других отраслях российской экономики, в стране сохраняется значительный потенциал роста для химической промышленности в целом", - полагает Баранов. (kommersant.ru/Химия_Украины_СНГ_мира)

ХОЛДИНГ «РТ-ХИМКОМПОЗИТ» РАЗРАБОТАЛ ТЕХНОЛОГИЮ ПЕРЕРАБОТКИ ВЫСОКОПРОЧНЫХ ПОЛИЭТИЛЕНОВЫХ (ПЭ) НИТЕЙ В ЛЕГКИЕ КОНСТРУКЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Специалисты тверского предприятия "ВНИИСВ", входящего в холдинг "РТ-Химкомпозит", разработали уникальную технологию получения высокопрочных армирующих нитей из сверхвысокомолекулярного полиэтилена (ПЭ). Сочетание высокой прочности, низкой плотности, а также прозрачность в широком диапазоне электромагнитного излучения создают благоприятные перспективы для переработки высоко- и суперпрочных ПЭ нитей в легкие конструкционные материалы (ПЭ-пластики). "Применение нового уникального материала при создании беспилотных летательных аппаратов уменьшит вес планера в 2-2,5 раза и обеспечит его радиопрозрачность", - отметил гендиректор холдинга "РТ-Химкомпозит" Сергей Сокол.

К эксплуатационным достоинствам конструкционного ПЭ-пластика следует отнести низкое влагопоглощение, что предохраняет изделия на его основе от обледенения и образования трещин, устойчивость к вибрационным воздействиям, химическую инертность, а также более высокую ударную прочность.

ОАО "ВНИИСВ" ("Научно-исследовательский институт синтетического волокна с экспериментальным заводом") - научно-производственное предприятие, входящее в состав холдинга "РТ-Химкомпозит", отраслевого профиля в области синтетических волокон, имеющее в составе институт и экспериментальный завод.

ОАО "РТ-Химкомпозит" - холдинговая компания Ростеха, в состав которой входят предприятия и научные центры, специализирующиеся на инновационных разработках в области создания новых материалов, уникальных конструкций, технологий. (Rsc/Химия_Украины_СНГ_мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Химия Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая БЕСПЛАТНАЯ реклама. Попробуйте!

УКРАИНА**ОАО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ ЗАВОД ТЕХУГЛЕРОДА» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ**

В июле-сентябре Кременчугский завод технического углерода (Полтавская обл.) увеличил производство по сравнению с апрелем-июнем на 14,01%, или на 1,664 тыс. т до 13,538 тыс. т. По сравнению с III кварталом 2012 г. завод увеличил производство на 22,65%, или на 2,5 тыс. т. В январе-сентябре по сравнению с соответствующим периодом 2012 г. производство снижено на 13,76%, или на 6,11 тыс. т до 38,293 тыс. т. Сейчас завод работает в нормальном режиме с учетом сформированного портфеля заказов. Завод производит техуглерод 10 марок, используемый в шинной и резино-технической промышленности, а также в лакокрасочном производстве. Покупателями продукции являются ведущие мировые производители шин, среди которых Michelin (Франция), Goodyear Tire & Rubber Co. (США) и Continental AG (Германия). (Українськи новини/[Хімія України, СНГ, міра](#))

СТАТИСТИКА**ПРОИЗВОДСТВО ДВУОКИСИ ТИТАНА В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛОСЬ**

В сентябре производство двуокиси титана (пигментной) уменьшилось на 3,7%, или на 0,441 тыс. т по сравнению с сентябрем 2012 г., до 11,412 тыс. т. ЧАО "Крымский Титан" увеличило его производство на 3,5% до 9,254 тыс. т, ПАО "Сумыхимпром" - уменьшило на 25,9% до 2,158 тыс. т. В январе-сентябре выпуск двуокиси титана упал на 3,3%, или на 3,729 тыс. т по сравнению с январем-сентябрем 2012 г., до 109,308 тыс. т. Двуокись титана используется для производства лакокрасочных материалов, бумаги, пластмасс, резины, в строительстве. (МинПром/[Хімія України, СНГ, міра](#))

В СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО СИНТЕТИЧЕСКОГО АММИАКА СНИЗИЛОСЬ

Производство синтетического аммиака в сентябре относительно сентября 2012 г. снизилось на 62,6% до 163 тыс. т. Об этом сообщает Государственная служба статистики. По сравнению с августом производство синтетического аммиака уменьшилось на 46,5%. За 9 месяцев Украина уменьшила производство синтетического аммиака по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 1,6% до 3655 тыс. т. (РБК-Україна/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ЭКСПОРТ ДИОКСИДА ТИТАНА ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СОКРАТИЛСЯ

Экспорт диоксида титана рутильной формы в январе-сентябре сократился на 5% относительно этого же периода в 2012 г. и составил около 100 тыс. т. Наибольшее снижение поставок демонстрирует "Сумыхимпром". Всего за 9 месяцев экспорт диоксида титана производства "Сумыхимпрома" упал на 15,6% до 4,8 тыс. т. Экспортные отгрузки "Крымского Титана" остались на уровне показателей 2012 г. и составили 74,7 тыс. т (75,2 тыс. т в 2012 г.). Наиболее востребованным на внешних рынках остается диоксид титана под маркой Crimea TiO₂-230 (производства "Крымский Титан"). За январь-сентябрь экспорт данного материала составил 27,8 тыс. т. За этот же период 2013 г. экспортные отгрузки титан-содержащих пигментных красителей упали на 1% и составили 960 т. (РБК-Україна/[Хімія України, СНГ, міра](#))

КАЗАХСТАН**ОАО «МХК «ЕВРОХИМ» ПРИСТУПИЛО К РАБОТАМ НА МЕСТОРОЖДЕНИИ ФОСФОРИТОВ КОК-ДЖОН**

«МХК «ЕвроХим» сообщила о начале буровзрывных работ на месторождении фосфоритов Кок-Джон в Сарысском районе Жамбылской области Казахстана. Разработку месторождения осуществляет ТОО "ЕвроХим-Удобрения". Выпуск готового продукта - фосфоритной муки - на предприятии, расположенном в Жанатасе, запланирован на 2014 г. Мощность завода составит ориентировочно 640 тыс. т готовой продукции в год. Проект "ЕвроХима" в Казахстане состоит из 2 частей - строительства горнорудного и химического комплексов. На первом этапе строительства горнорудного комплекса компанией "ЕвроХим" будет инвестировано около \$120 млн. Реализация проекта позволит решить проблему дефицита минеральных удобрений в Казахстане, тем самым увеличить урожайность и улучшить качество сельскохозяйственных культур. Разработка месторождения Кок-Джон также сыграет важную роль в реализации сырьевой стратегии "ЕвроХима". В настоящее время компания обеспечивает свои потребности в сырье для производства фосфорных удобрений на 75% и стремится к увеличению ресурсной базы.

Деятельность компании в регионе также позволит решить комплекс проблем социально-экономического характера в Жамбылской области, в частности, в Каратау и Жанатасе, где будут расположены предприятия компании. "ЕвроХим" окажет активное содействие в развитии инфраструктуры региона, финансируя строительство и реконструкцию объектов социального значения. «С приходом "ЕвроХима" в наш регион решается много проблем и задач. В первую очередь это решение социальных вопросов, - отметил аким Жамбылской области Канат Бозумбаев. - Помимо создания рабочих мест и участия в социальных проектах, "ЕвроХим" становится главным катализатором в развитии 2 моногородов - Каратау и Жанатас. Проект включен в государственную программу индустриализации. Так что в ближайшие 4 года "ЕвроХим" станет частью отечественного химического кластера». "ЕвроХим" серьезно относится к социальной миссии в регионе, нами выделены \$10 млн. для решения ряда проблемных вопросов района", - подчеркнул генеральный директор ТОО "ЕвроХим-Удобрения" Еркебулан Мурзагалиев. (INFOLine/Advis/[Хімія України, СНГ, міра](#))

ЧЕШУЙЧАТАЯ СЕРА ПРОИЗВОДСТВА**ТОО «КАСПИАН САЛФА КОМПАНИИ» ПОЛЬЗУЕТСЯ СПРОСОМ НА МИРОВОМ РЫНКЕ**

В Атырауской области мощность завода по переработке серы ТОО "Каспиан Салфа Компании" достигла 400 тыс. т/год. Завод работает на базе Тенгизского месторождения, перерабатывая серу, которую получают при очистке добытой нефти. Предприятие, на котором используются современные западные технологии, ориентировано на выпуск чешуйчатой серы. Объем производства этого продукта - около 1200 т/сут. Вся чешуйчатая сера отправляется на экспорт. "Выпускаемая заводом чешуйчатая сера хорошо зарекомендовала себя на мировом рынке. Это стало одной из основных причин, по которой предприятие, не останавливая производства, занялось расширением мощностей, внедряя самые современные в мире технологии. В итоге мощности завода были доведены до 400 тыс. МТ серы в год", - сообщил начальник производства ТОО "Каспиан Салфа Компании" Мергасим Давлетчин. "Атырауский завод - самый крупный в мире по объемам производства чешуйчатой серы. Он уникален и по кадровому потенциалу. Сегодня на нем работает 121 человек. И хотя все оборудование и технологии западные, в штате всего 1 иностранец. Остальной штат - это жители Атырауской области, преимущественно из Жылыйского района, на территории которого мы работаем", - говорит исполнительный директор ТОО "Каспиан Салфа Компании" Дюсенбай Елсеитов. (OilNews.kz/[Хімія України, СНГ, міра](#))

РОССИЯ

ГРУППА «АКРОН» БУДЕТ ПРИВЛЕКАТЬ НОВЫХ ИНВЕСТОРОВ В КАЛИЙНЫЙ ПРОЕКТ В ПЕРМСКОМ КРАЕ

Группа "Акрон" планирует привлечь новых инвесторов в развитие Талицкого участка Верхнекамского месторождения калийно-магниевых солей в Пермском крае, готовых вложить более \$100 млн. "Мы открыты для общения с инвесторами, но на сегодняшний день инвестиции в \$3-5 млн. нас не интересуют, интересуют инвестиции от \$100 млн., - сообщил председатель совета директоров "Акрона" Александр Попов. - Те условия, на которых банки входили 2 года назад, на сегодняшний момент кажутся компании не такими выгодными по сравнению с тем, на каких условиях нужно привлекать финансирование сейчас, поэтому не хочу предвосхищать события, но переговоры ведутся. Я думаю, что часть наших инвесторов будет в проекте замещена". В рамках привлечения долевого финансирования проекта Талицкого участка, осуществляемого ЗАО "Верхнекамская калийная компания" (ВКК, входит в "Акрон"), уставный капитал ВКК был увеличен до 16,4 млрд. руб., из которых 12,8 млрд. руб. были привлечены от сторонних инвесторов в лице Внешэкономбанка, доля участия которого составила 20%-1 акция, Евразийского банка развития - 9,1% и ЗАО "Райффайзенбанк" - 8,95%. Группе "Акрон" через ОАО "Акронит" принадлежит 61,95% ВКК. Средства были привлечены путем размещения дополнительного выпуска акций по закрытой подписке среди заинтересованных инвесторов. В августе 2013 г. компания заявляла о планах по привлечению в 2014 г. долгового финансирования от ВЭБа в форме кредитной линии на \$1,1 млрд. на условиях, согласованных сторонами. Общий объем необходимых инвестиций в проект оценивается в \$2 млрд. (без учета стоимости лицензии на разработку участка в \$700 млн.).

Группа снижает планы по капитальным затратам на 2013 г. на 25% до \$450 млн. при первоначальном бюджете в \$600 млн. По словам Александра Попова, сокращение инвестиций связано с решением о переносе срока ввода в эксплуатацию Талицкого участка с 2017 г. на 2021 г. Ранее инвестиции в освоение Талицкого участка до 2018 г. оценивались в \$2,2 млрд. В рамках проекта планируется строительство рудника мощностью 2 млн. т хлористого калия в год. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «ГХК «БОР» В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ПРОИЗВОДСТВО БОРНОЙ ПРОДУКЦИИ

ЗАО "ГХК "Бор" в январе-сентябре произвело 56,43 тыс. т борной кислоты, что на 17,3% меньше, чем за аналогичный период 2012 г., следует из материалов Минприроды РФ. Мощности предприятия в течение 9 месяцев были задействованы в среднем на 2/3, за год износ оборудования по производству борной кислоты вырос с 62% до 64%. Объемы производства бората кальция за отчетный период снизились на 9,5% до 19 т, борного ангидрида гранулированного - в 3,6 раза до 40 т. (Интерфакс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА «ФОСАГРО» НАЧАЛА ПРОЕКТ СТРОИТЕЛЬСТВА ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОГО ПРОИЗВОДСТВА АММИАКА В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Группа "ФосАгро" начала проект строительства энергоэффективного производства аммиака мощностью 760 тыс. т/год на площадке ОАО "ФосАгро-Череповец" в Вологодской области. Контракт с подрядчиком - международным консорциумом во главе с японской корпорацией Mitsubishi Heavy Industries Ltd. - был подписан в июне. В состав консорциума также вошли Sojitz и "Ренессанс Констракшн". Лицензиаром является инженеринговая компания Haldor Topsoe (Дания), имеющая мировое признание в области технологии аммиака и катализаторов для его производства. Мощность нового производства аммиака составит 2200 т/сутки (760 тыс. т/год). Это первый агрегат аммиака подобной мощности в России, подчеркивают в "ФосАгро". Общий объем инвестиций в проект с учетом строительства объектов инфраструктуры превысит 25 млрд. руб. Ввод в эксплуатацию запланирован на 2017 г.

Строительство третьего агрегата аммиака в ОАО "ФосАгро-Череповец" является одним из ключевых проектов долгосрочной модернизационной стратегии развития группы "ФосАгро", направленной на обновление мощностей. "Благодаря реализации инвестиционных программ компании "ФосАгро" череповецкое предприятие в течение последних лет вышло на лидирующие позиции не только в России, но и в Европе по мощностям и объемам производства минудобрений. Пуск нового агрегата полностью обеспечит ОАО "ФосАгро-Череповец" в аммиаке и создаст основу для дальнейшего развития мощностей удобрений", - заявил гендиректор ОАО "ФосАгро-Череповец" Алексей Григорьев. По его словам, по технико-экономическим показателям новое производство будет соответствовать лучшим мировым аналогам по потреблению сырья и энергоресурсов, производительности труда. Удельный расход природного газа на новом агрегате аммиака будет примерно на 20% меньше среднеотраслевого показателя в РФ (945 куб. м/т). Эксплуатационные затраты будут на 20% ниже аналогичных показателей 2 действующих на площадке ОАО "ФосАгро-Череповец" производств аммиака. Агрегат будет соответствовать высоким стандартам экологической и производственной безопасности.

Реализация проекта должна позволить группе увеличить мощности по выпуску аммиака на 70%, выйти на полную обеспеченность данным видом сырья и создать задел для дальнейшего развития череповецкого химического комплекса "ФосАгро". Часть произведенных объемов аммиака будет поставляться на рынок. Как подчеркнул заместитель председателя совета директоров ОАО "ФосАгро" Андрей Гурьев, первый этап реализации проекта, в рамках которого определялись экономические параметры и происходил выбор подрядчика, успешно завершен, подписан договор с международным консорциумом. "Сегодня мы приступили к реализации второго этапа - фактически начали работы по строительству нового агрегата аммиака. Экономическая ситуация сегодня не простая, но в кризис самое главное - не останавливаться и продолжать развитие. Новое производство, новые технологии, обеспечивающие высокое качество продукции, новые рабочие места - все это даст нам уверенность в завтрашнем дне, позволит не просто пережить кризис, а выйти из него с новыми силами, наполнить бюджет Вологодской области и России в целом", - сообщил он.

По мнению губернатора области Олега Кувшинникова, строительство нового агрегата аммиака должно войти в число приоритетных проектов Северо-Западного ФО. "ФосАгро", - подчеркнул губернатор, - является крупнейшим налогоплательщиком области и крупнейшим инвестором в Северо-Западном округе. За последние годы инвестиции компании в развитие череповецкой площадки с учетом сегодняшнего проекта превышают 60 млрд. руб. Необходимо отметить и объем социальных инвестиций компании - строительство корпоративного жилья, поддержка детского спорта, реализация проектов в образовательной сфере, содействие в возведении православного храма - все это проекты важные не только для компании и ее работников, но и для Череповца в целом".

По словам гендиректора ОАО "ФосАгро" Андрея Гурьева, реализация данного приоритетного проекта позволит группе "ФосАгро" укрепить лидирующие позиции в качестве одного из ведущих вертикально интегрированных производителей фосфорсодержащих удобрений в мире и увеличить рыночную стоимость компании. "Кроме того, - добавил он, - после завершения строительства будут созданы высокопроизводительные рабочие места, увеличатся отчисления в бюджеты разных уровней". (Regnum/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ХИМПРОМ» ГОТОВЯТ К ЛИКВИДАЦИИ

В кампании по спасению обанкротившегося волгоградского завода "Химпром" государство может и надеется на лучшее, но готовится к худшему. Вице-премьер Аркадий Дворкович поручил госкорпорации "Ростехнологии", Минпромторгу и другим профильным ведомствам подготовить согласованный план остановки и ликвидации производственного комплекса "Химпрома".

"Ростех", контролирующий "Химпром", летом принял принципиальное решение остановить и ликвидировать производственный комплекс завода. Госкорпорацию в этом поддержал Минпромторг, следует из протокола совещания у Аркадия Дворковича 23 октября. До 15 декабря Минпромторг, "Ростех", Минфин и Ростехнадзор должны подготовить план мероприятий по сворачиванию производства, в том числе найти источники финансирования разработки проекта. Ранее сообщалось, что Минпромторг выделит "Ростеху" 950 млн. руб. на "Химпром" (по словам пресс-службы завода - "на решение экологических проблем").

ВАО "Химпром" убыточно (по итогам 2012 г. убыток от продаж составил 1,3 млрд. руб.) и находится в стадии банкротства. Задолженность завода перед кредиторами превышает 9 млрд. руб., большая часть этой суммы - долги за электроэнергию (около 6,5 млрд. руб.). В том числе гарантирующему поставщику - "Волгоградэнергосбыту" - "Химпром" задолжал 3,5 млрд. руб. Дворкович поручил "Ростеху" совместно с энергетиками до конца октября поискать способы оптимизации электроснабжения "Химпрома" и сокращения электропотребления, однако чем закончились эти исследования в "Ростехе" не сообщили. Доля затрат на энергетику в себестоимости "Химпрома" составляет около 25%. "Химпром" производит хлор, каустик, ПВХ и другую химическую продукцию. В советское время предприятие производило химическое оружие. До 25 ноября Минпромторг и "Ростех" должны подготовить предложения о передаче установленного ВАО мобилизационного задания "в части производства отдельных видов сырья, используемых в производстве специальных изделий" на другие предприятия российского химического комплекса.

Кроме того, необходимо решить вопрос с занятостью работников. В Волгоградской областной организации Росхимпрофсоюза рассказали, что пока от "Химпрома" не поступало сообщений о предстоящем сокращении сотрудников. Однако в протоколе совещания у Дворковича сказано, что Минтруда и Минфину совместно с правительством Волгоградской области необходимо до 11 ноября проанализировать возможность трудоустройства "высвобождае-

мых" работников "Химпрома" и при необходимости предложить дополнительные мероприятия по их занятости. На конец 2012 г. на предприятии работало около 4,9 тыс. человек. В правительстве Волгоградской области рассказали, что ни в Минтруда, ни в Центр занятости официального заявления от собственника "Химпрома" о грядущих сокращениях не поступало. Однако, зная о решениях, принятых на совещании у Дворковича, областное министерство труда проводит предупредительные мероприятия. Прорабатывается несколько вариантов трудоустройства работников "Химпрома", если они будут "высвобождаться": на подходящие вакантные должности в других волгоградских компаниях, в том числе малого бизнеса, а также на заводы "Волготехмаш" и "Каустик". Также возможно переобучение сотрудников "Химпрома". Средства на это будут выделены из областного бюджета в полном объеме (точная сумма будет зависеть от количества людей, которым понадобится переобучение). Возможен досрочный выход на пенсию, о чем ведутся переговоры с местным отделением пенсионного фонда.

Ни "Ростех", ни Минпромторг итоги совещания у вице-преьера не комментируют. Представитель Дворковича переадресовал вопросы к ним. В пресс-службе "Химпрома" говорят, что о планах полной ликвидации производства и увольнениях пока не слышали. Не стал комментировать информацию и замминистра экономического развития Андрей Клепач, который входит в наблюдательный совет "Ростехнологий". «Сейчас, когда "Химпром" проходит процедуру конкурсного производства, ведется проработка возможных путей реструктуризации предприятия в рамках межведомственной рабочей группы. В том числе на предыдущих заседаниях поднимался вопрос о создании на базе промышленной площадки "Химпрома" химического кластера», - говорит представитель завода.

В рамках создания на площадке "Химпрома" современного химического комплекса наиболее устаревшие активы должны были быть замещены, а эффективно работающие - сохранены. Особые усилия должны быть направлены на реализацию предписаний Ростехнадзора в интересах обеспечения безопасности, подчеркивают в пресс-службе. Из-за сложной экономической ситуации "Химпром" не имел возможности соответствовать новым требованиям безопасности на химическом предприятии, которые были введены Ростехнадзором в 2006 г. В апреле "Химпром" устранил примерно 50% нарушений, которые были выявлены в конце 2012 г. (izvestia.ru/Химия_Украины, СНГ, мира)

СТАТИСТИКА

СНИЖЕНИЕ ВЫПУСКА КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ПРИВЕЛО К РОСТУ ЕЕ ИМПОРТА

Производство каустической соды по итогам января-сентября снизилось на 6% относительно аналогичного периода годом ранее и составило 757,6 тыс. т. Российские производители снизили наработку каустической соды на фоне снижения спроса на внутреннем рынке. При этом экспортные отгрузки увеличились на 1% до 118 тыс. т. Падение производства сопровождается ростом импортных поставок. Всего за январь-сентябрь импорт каустической соды вырос на 34% и составил около 37 тыс. т. (gures.ru/Химия_Украины, СНГ, мира)

УЗБЕКИСТАН

ФРАНЦУЗСКАЯ AIR LIQUIDE ПОСТРОИТ ЗАВОД ПРОМЫШЛЕННЫХ ГАЗОВ

Французская Air Liquide планирует построить в Узбекистане завод по производству промышленных газов. Air Liquide и НХК "Узбекнефтегаз" подписали меморандум о сотрудничестве в сфере производства промышленных газов. "До конца года инвестор подготовит предпроект, после чего стороны приступят к обсуждению перспектив реализации сотрудничества", - сообщил источник. Проект предусматривает строительство современного воздуходелительного комплекса Air Liquide мощностью более 300 т кислорода в сутки и его дальнейшую эксплуатацию французской компанией. Предприятие также будет производить жидкие продукты разделения воздуха (кислород, азот, аргон) для нужд промышленных потребителей республики. Инвестиции Air Liquide в производственные мощности и систему логистики могут составить \$50 млн.

Air Liquide - мировой лидер производства инновационных технологий и оборудования в сфере применения промышленных газов; присутствует на рынках более 70 стран. Мощности НХК "Узбекнефтегаз" позволяют обеспечивать добычу 70 млрд. куб. м природного газа и 8 млн. т/год жидких углеводородов. (OilCapital.ru/Химия_Украины, СНГ, мира)

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

Химия Украины, СНГ, мира – <http://ukrchem.dp.ua/>

УКРАИНА

ПАО «КОНЦЕРН «СТИРОЛ» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ЧИСТЫЙ УБЫТОК

ПАО "Концерн "Стирол" (Горловка Донецкой обл.), подконтрольное Group DF Дмитрия Фирташа, в январе-сентябре сократило чистый убыток по международным стандартам финансовой отчетности на 17,1% (на 289,297 млн. грн.) по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 1400,139 млн. грн., сообщила компания в системе раскрытия информации Национальной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку. Чистый доход от реализации продукции уменьшился на 10,9% (на 522,219 млн. грн.) до 4278,212 млн. грн., валовый убыток - на 35,1% (на 426,192 млн. грн.) до 789,039 млн. грн. В июле-сентябре "Стирол" сократил чистый убыток на 5,6% (на 23,652 млн. грн.), чистый доход - на 63,4% (на 1020,209 млн. грн.) до 589,082 млн. грн., валовый убыток - на 10,5% (на 28,52 млн. грн.) до 242,145 млн. грн. (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ИМПОРТНАЯ ПОШЛИНА НА СЭВИЛЕН С 31 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА СНИЗИТСЯ

Ставка импортной пошлины на сополимеры этилена с винилацетатом (код ТН ВЭД ТС 3901 30 000 0) снижается с 8,8% до 6,5% в связи со вступлением России в ВТО. Соответствующее решение Евразийской экономической комиссии вступает в силу с 31 декабря. Единственным в России производителем сополимера этилена с винилацетатом (сэвилен) является ОАО "Нефтехимсэвилен". Его акционеры в августе приняли решение о ликвидации общества. Производство сэвилена будет работать в составе "Казаньоргсинтеза", входящего в группу "ТАИФ". (rures/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЕХИМ САЛАВАТ» УВЕЛИЧИТ ВЫПУСК ЭТИЛБЕНЗОЛА

Новая технология, разработанная компанией "Газпром нефтехим Салават", позволит увеличить выпуск продукции. На заводе "Мономер" завершается техническое перевооружение блока трансалкилирования, после его пуска компания будет перерабатывать побочный продукт диэтилбензол и дополнительно получать до 16 тыс. т этилбензола в год.

Суть нововведения - в переводе блока трансалкилирования бензола диэтилбензолами с газофазного метода на жидкофазный. Это позволит снизить энергозатраты и существенно стабилизировать работу катализатора, поскольку процесс ведется при более низких (на 200-240 °C) температурах. Основой для проекта технического перевооружения блока стали результаты научно-исследовательских работ, которые были выполнены специалистами ООО НТЦ "Салаватнефтеоргсинтез", Институтом нефтехимического синтеза РАН, ИНК РАН. В результате исследований был разработан процесс жидкофазного трансалкилирования и собственный высокоэффективный цеолитный катализатор КТ-БС-1, обеспечивающий высокие показатели по конверсии, выходу, селективности. Результаты НИОКР легли в основу исходных данных по проектированию технического перевооружения блока трансалкилирования.

В сентябре были завершены все строительно-монтажные работы по проекту, в октябре проведены индивидуальные испытания оборудования и систем, устранены замечания. На данный момент подписывается акт приемки оборудования после индивидуальных испытаний, ведется подготовка к проведению комплексного опробования объекта. Окончательные результаты по экспериментальному проекту будут получены в ходе ноябрьских испытаний блока трансалкилирования.

ОАО "Газпром нефтехим Салават" - один из крупнейших в России производственных комплексов нефтепереработки и нефтехимии. Осуществляет полный цикл переработки углеводородного сырья. В числе производимой продукции - бензины, дизельное топливо, керосин, другие нефтепродукты, сжиженные газы, бутиловые спирты, пластификаторы, полиэтилен, полистирол, аммиак, карбамид и др. Является крупнейшим экспортером страны. Компания осуществляет реконструкцию действующих и строительство новых производств, внедряет автоматизированные системы управления технологическими процессами, совершенствует структуру управления с целью оптимизации деятельности предприятия. (plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «КАЗАНЬОРГСИНТЕЗ» В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль ОАО "Казаньоргсинтез" в январе-сентябре по РСБУ сократилась на 33% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составила 1,739 млрд. руб., говорится в документах компании. Выручка за 9 месяцев выросла на 2,3% до 34,171 млрд. руб. Себестоимость продаж составила 26,9 млрд. руб. (рост на 4,47%), валовая прибыль - 7,261 млрд. руб. (снижение на 5,3%), управленческие расходы - 2,1 млрд. руб. (рост на 3,75%). Прибыль от продаж снизилась на 9,6% и составила 4,634 млрд. руб. Прибыль до налогообложения составила 2,329 млрд. руб. (снижение на 29%). "Казаньоргсинтез" выпускает более 170 наименований нефтехимической продукции общим объемом производства 1,5 млн. т. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МЕТАФРАКС» ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА

Совет директоров ОАО "Метафракс" (Губаха, Пермский край) утвердил итоги работы компании за январь-сентябрь. За этот период произведено товарной продукции на 9099 млн. руб. - это на 1045 млн. руб. или на 13% выше соответствующего показателя 2012 г. Выручка от реализации готовой продукции, работ, услуг составила 9873 млн. руб., что на 1712 млн. руб. или на 21% превышает соответствующий показатель 2012 г. Доля экспорта в объеме продаж составила 41,2% (+2% к уровню 2012 г.) Рентабельность производства возросла до 46,4% (+12,8%).

Выпуск метанола в январе-сентябре составил 756 тыс. т (соответствует уровню 2012 г.), формалина - 232,2 тыс. т (+0,1%), карбамидоформальдегидного концентрата (КФК) - 138 тыс. т (-2,2%), пентаэритрита - 16,6 тыс. т (-6,7%).

По предварительным данным, чистая прибыль за январь-сентябрь составила 2486 млн. руб. (+813 млн. руб., +49%) и превысила годовой показатель чистой прибыли, полученной в 2012 г. Социальный пакет компании достиг 128 млн. руб., что на 27% выше показателя 2012 г. «Рост показателей связан с увеличением цен на метанол и его производные, а также со снижением затрат. При этом предприятие работает со 100%-ной загрузкой по основным видам продукции», - прокомментировал итоги работы председатель совета директоров компании Армен Гарслян.

Структура товарной продукции предприятия включает формалин, пентаэритрит, уротропин, карбамидоформальдегидный концентрат, полиамид, изделия из полиамида, формат натрия, фильтрат технического пентаэритрита. Продукты и сырье, произведенные в ОАО "Метафракс", используются в производстве пластмасс, красок, синтетических смол и клеев, изоляционных материалов, дезинфицирующих и лекарственных средств, уксусной кислоты, ДМЭ, МТБЭ, а также в органических синтезах. (plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» ПРИНЯЛО РЕШЕНИЕ СТРОИТЬ КОМПЛЕКС ПИРОЛИЗА НА СМЕШАННОМ СЫРЬЕ

"Нижнекамскнефтехим" принял решение строить комплекс пиролиза мощностью 1 млн. т на смешанном сырье: основным сырьем станет нефть (80%), еще 20% придется на пропан и бутан. Нефть будет поступать в основном с соседних НПЗ. В настоящее время "Нижнекамскнефтехим" получает нефть с завода "ТАИФ-НК". Также нефть производит "ТАНЕКО" (входит в "Татнефть"), а в 2016 г. "ТАИФ-НК" планирует пустить комплекс переработки тяжелых нефтеостатков, который будет выпускать 600 тыс. т нефти в год. Поставки пропана и бутана будут обеспечены существующими производствами НКНХ или закупаться у крупных российских производителей.

Пуск комплекса запланирован на конец 2016 г. - начало 2017 г. Комплекс будет состоять из 4 основных технологических установок: производство этилена, экстракция бутадиена, установка гидрирования бензина пиролиза и установка Pyrotol. НКНХ в настоящее время находится в прединвестиционной фазе проекта. В ноябре компания планирует получить FEED (базовое проектирование), разработка финансовой модели должна быть завершена к концу года.

В 2012 г. НКНХ выбрал лицензиаров проекта, заключив соглашения с Lummus на производство этилена (мощность 1 млн. т/год), Ineos - полиэтилена (600 тыс. т/год), Basell - полипропилена (400 тыс. т/год). В настоящее время мощности НКНХ по производству этилена составляют 600 тыс. т/год. Стоимость строительства оценивается в \$3 млрд. (gures.ru/ [Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА «САНОРС» НАМЕРЕНА ПОСТРОИТЬ ЗАВОД ОРГАНИЧЕСКОГО СТЕКЛА

Новокуйбышевская группа «САНОРС» может перехватить у "Корунда" Якова Голдовского монополию по выпуску используемого в автопроме и электронной промышленности оргстекла. Компания намерена начать на своих площадках выпуск полуфабрикатов для акриловых стекол.

До сих пор российское оргстекло из-за слабых оптических свойств закупала только оборонка, но за счет импортных технологий «САНОРС» может получить и гражданские заказы. Нефтехимическая группа «САНОРС» намерена стать единственным в России производителем оргстекла. Президент группы Игорь Соглаев сообщил, что компания подписала соглашение о покупке лицензии на выпуск полиметилметакрилата (ПММА, оргстекло) у тайваньской Maxiglas Corp. Ранее была куплена лицензия на производство метилметакрилата (ММА) у японской Mitsubishi Gas Chemical. На основе этих технологий группа собирается построить на площадке в Новокуйбышевске к 2018 г. комплекс мощностью 70 тыс. т/год ММА и 50 тыс. т ПММА. В «САНОРС», подконтрольную Игорю Соглаеву и его партнерам, входят нефтехимические заводы Новокуйбышевска, выкупленные у СИБУРа и "Реновы". В составе группы - УК "Самаранефтеоргсинтез", Новокуйбышевская нефтехимическая компания, ЗАО "Нефтехимия", "Самараоргсинтез".

Потребление ММА в мире составляет более 3 млн. т/год, более 50% используется при выпуске акриловых полимеров. Он нужен для выпуска акрилового стекла и смол для автопрома (фары, фонари, отделка), оптики и электронной промышленности (LCD-дисплеи). Композиты на основе ПММА применяются для изготовления авиационных стекол. Ожидается, что к 2025 г. спрос на ММА и ПММА вырастет в 2,8 раза, сейчас более 77% мирового производства ММА приходится на США и страны АТР. Спрос на ММА в России к 2030 г., по оценкам IHS/CMAI, вырастет до 30 тыс. т. Сейчас сырье полностью импортируется.

Объем инвестиций в проект в Новокуйбышевске, по словам Соглаева, оценивается в \$400 млн., включая затраты на приобретение лицензий. Финансироваться проект будет при помощи фондирования в Japan Bank for International Cooperation, с российской стороны могут принять участие ВЭБ, ВТБ, Сбербанк или Газпромбанк. Строительство начнется в 2015 г. Игорь Соглаев говорит, что основными рынками сбыта ММА для «САНОРСа» станут страны Центральной и Восточной Европы, Китай, Турция, Корея и Россия. «САНОРС» может стать единственным производителем ММА в России, сменив в этой роли "Дзержинское оргстекло" (ДОС), входящее в структуру "Корунда" Якова Голдовского. Годовая мощность ДОС - 22,5 тыс. т, но у завода в последние годы возникали перебои с сырьем, а в июле ДОС остановил выпуск ММА, ссылаясь на нерентабельность.

По сути, единственным заказчиком для оборонных нужд выступало государство, говорит источник на рынке. На "Дзержинском оргстекле" ситуацию не комментируют. Эксперт рынка полагает, что сегмент фенола и ацетона, которые выпускает «САНОРС», малопривлекателен из-за ограниченности внутреннего рынка и невысоких цен. Он считает планы компании использовать ресурс ацетона для производства более дорогой импортозамещающей продукции верными. Можно предполагать, добавляет эксперт, что в силу более высокого качества ПММА на продукцию нового комплекса будет спрос на внутреннем рынке, и не только в оборонной промышленности. ([Rscs/](http://rscs.ru/) [Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «СТЕРЛИТАМАКСКИЙ НЕФТЕХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ИСПЫТАЛО НОВЫЙ БУТАДИЕН МАРКИ «А»

В цехе Д-4-10 ЗАО "СНХЗ" успешно завершили промышленные испытания по производству товарного бутадиена-1,3, цеховики готовы предложить потребителям свыше 1000 т в месяц востребованного углеводородного сырья.

2013 г. стал новым этапом развития существующих проектов по получению дополнительных источников сырья. Он вошел в историю компании как год рациональной деятельности нефтехимических предприятий, направленной на расширение номенклатуры отходов, применяемых в производстве, комплексное использование, глубокую переработку поступающего сырья.

«Проблема наиболее полного использования всех полезных компонентов, содержащихся в сырье, имеет большое значение как с экологической, так и с экономической точек зрения. Во многих отраслях промышленности до 60-70% себестоимости продукции приходится на долю сырья, поэтому вовлечение в производство вторичных ресурсов и более глубокая переработка сырья для производства товарной продукции с высокой добавленной стоимостью являются сегодня важнейшими задачами, над решением которых работают наши технологи и специалисты центральной заводской лаборатории, - отметил технический директор-главный инженер ОАО "СНХЗ" Павел Кубряков. - С вводом новой линейки продуктов решается вопрос зависимости благополучия предприятий от колебаний рынка синтетических каучуков и сырья».

«Для коллектива подразделения задача, поставленная руководством компании, была вполне решаемой, - пояснил начальник цеха Д-4-10 Юрий Герасимов. - Для цеха по производству синтетических каучуков и сложных фенолов - Н-4-5 - мы уже перерабатывали пиролизную фракцию, поступающую с ОАО "Газпром нефтехим Салават", чтобы получить бутадиен с концентрацией до 99,3% масс., так называемую марку "В". Оставалось предпринять определенные практические шаги для увеличения концентрации продукта выше этого показателя и очистки его от микропримесей. Поясню, во всех процессах бутадиен получается в смеси с другими углеводородами, близкими к нему по летучести. Выделение из таких смесей концентрированного бутадиена, используемого для производства каучука, является весьма сложной

задачей. Для стереоспецифической полимеризации необходим бутадиен, тщательно очищенный от примесей других углеводородов диенового и ацетиленового ряда и неорганических соединений».

Чтобы поднять концентрацию до нужного уровня и очистить бутадиен от микропримесей, следовало изменить действующую технологическую схему, включив в нее резервную колонну хемосорбции. В короткие сроки проектно-конструкторский отдел разработал проект, а в остановочный ремонт сополимерного производства произвели основные монтажные работы по подключению колонны и обвязке оборудования. Последовавшие за этим промышленные испытания оправдали ожидания - первые 80 т бутадиена-1,3 (марки "А" высший сорт) соответствовали требуемым стандартам качества, теперь цеховики готовы увеличить объемы производства до 1000 т/мес. и более. На данный момент проводится паспортизация продукта, определяются потребители из числа российских заводов, производящих растворные бутадиеновые каучуки. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

КОМПАНИЯ BAERLOCHER ПУСТИЛА ЗАВОД ЖИРНЫХ КИСЛОТ

Компания Baerlocher объявила о пуске нового завода жирных кислот в Бразилии. Продукция завода стеариновых кислот мощностью 35 тыс. т/год будет поставляться компаниям Латинской Америки и использоваться для производства стабилизаторов ПВХ и стеаратов металлов. Бразильская площадка стала третьим предприятием такого рода в группе компаний после заводов в Лингене (Германия) и Кремоне (Италия). (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ

КОМПАНИЯ NIPPON SHOKUBAI ОТКРЫЛА ПРОИЗВОДСТВО АКРИЛОВОЙ КИСЛОТЫ И СУПЕРАБСОРБЕНТОВ

Японская компания Nippon Shokubai открыла производственный комплекс акриловой кислоты и суперабсорбентов в Индонезии. В предприятие было вложено \$300 млн. Спрос на суперабсорбенты продолжает расти. Компания активно работает с клиентами рынков Японии, Китая, Европы, Северной и Южной Америки. Новые заводы позволят Nippon Shokubai укрепиться на рынке Индонезии. Мощность построенного комплекса - 80 тыс. т акриловой кислоты и 90 тыс. т суперабсорбентов в год. С пуском заводов в Индонезии общая производительность Nippon Shokubai достигнет 700 тыс. т акриловой кислоты и 560 тыс. т суперабсорбентов в год. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НИДЕРЛАНДЫ

AKZONOBEL ОТКАЖЕТСЯ ОТ ХИМИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА В ДЕВЕНТЕРЕ К КОНЦУ 2016 ГОДА

AkzoNobel объявила о планах поэтапного отказа от производства органических пероксидов в Девентере к концу 2016 г. Компания намерена переместить производственную деятельность в Нидерландах на другие заводы в Европе, Северной Америке и Китае в течение 3 ближайших лет. В отчете за первое полугодие 2013 г. AkzoNobel объявила о реструктуризации деятельности с целью повышения прибыли в 2014 г. Остановка производства в Девентере станет частью этой программы и нацелена на повышение эффективности и производительности труда и увеличение присутствия на рынке. "Мировой спрос на органические пероксиды постепенно падает на зрелых европейских рынках и концентрируется в Азии и Северной Америке, - прокомментировал Вернер Фурман, член исполнительного комитета AkzoNobel. - Рынок органических пероксидов сталкивается с избытком производства. Объединив производство и следуя запросам рынка, мы сможем снизить затраты на обслуживание клиентов и повысить конкурентоспособность".

Завод в Девентере - один из 11 заводов компании по производству органических пероксидов. Остановка производства скажется на 215 рабочих. Для обеспечения плавного перехода на другие предприятия, в том числе чтобы персонал мог найти новые рабочие места, процесс остановки производства будет осуществляться в течение 3 лет. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ CELANESE СООБЩИЛА О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ III КВАРТАЛА 2013 ГОДА

Компания Celanese опубликовала финансовую отчетность за III квартал. По данным компании, чистый доход составил \$172 млн., что в годовом исчислении на 47% больше суммы, полученной в III квартале 2012 г. Показатель EBITDA зафиксировал рост на 19% в годовом исчислении: он достиг \$355 млн., превывсив прогнозируемые аналитиками \$341 млн. Продажи, принесшие компании \$1,64 млрд., увеличились на 2%. "Мы довольны результатами деятельности Celanese в III квартале, они позволили нам вернуться на путь к достижению цели, поставленной на 2013 г., - заявил Марк Рор, исполнительный директор компании. - Мы увеличили маржу на 17,1%, сосредоточив внимание на важных направлениях бизнеса и предложив клиентам продукты с дополнительной функциональностью".

Объем продаж компании изменился незначительно. Продажи в сегменте потребительских товаров снизились на 1% и составили \$310 млн. В этом сегменте показатель EBITDA увеличился на 36% до \$118 млн. В сегменте промышленных товаров продажи показали \$299 млн. (на 1% выше по сравнению с III кварталом 2012 г.), EBITDA вырос на 6% до \$38 млн. Объем продаж ацетильных производных также увеличился на 1% и достиг \$795 млн. EBITDA поднялся на 3% до \$94 млн. "Мы ожидаем, что доходы Celanese в 2014 г. продолжат расти в результате мер, предпринимаемых компанией, а не в зависимости от мировой экономики", - добавил Рор. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЙЦАРИЯ

ФИРМА UREA CASALE ПРИОБРЕЛА ПРАВА НА ТЕХНОЛОГИЮ ПРОИЗВОДСТВА МЕЛАМИНА У BOREALIS

Химическая компания Borealis продала права на технологию производства меламина фирме Urea Casale в рамках плана по отказу от работы на рынке лицензий на меламиновые технологии.

Швейцарская Urea Casale проектирует и реконструирует заводы по производству и переработке мочевины. Borealis производит меламин на двух площадках в Линце (Австрия) и Пистерице (Германия). Сделка не повлияет на работу этих заводов. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

III КВАРТАЛ 2013 ГОДА ПАО «ДНПРОАЗОТ» И «ОДЕССКИЙ ПРИПОРТОВЫЙ ЗАВОД» ЗАКОНЧИЛИ С УБЫТКОМ

Июль-сентябрь "ДнипроАзот" (Днепродзержинск, Днепропетровская обл.) по международным стандартам финансовой отчетности, закончил с убытком 70,524 млн. грн. Компания сократила чистый доход на 33,23%, или на 244,583 млн. грн. до 491,433 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Январь-сентябрь "ДнипроАзот" закончил с прибылью 0,427 млн. грн., сократив чистый доход на 0,2%, или на 4,219 млн. грн. до 2 088,131 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. "ДнипроАзот" контролируется группой Приватбанка. Специализируется на производстве аммиака, карбамида, каустической соды, хлора, соляной кислоты, входит в шестерку крупнейших химических предприятий.

Июль-сентябрь Одесский припортовый завод (ОПЗ, Одесская обл.), согласно международным стандартам финансовой отчетности, закончил с убытком 365,913 млн. грн. Предприятие сократило чистый доход на 38,53%, или на 596,383 млн. грн. до 951,374 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Январь-сентябрь ОПЗ закончил с убытком 606,204 млн. грн., увеличив чистый доход на 4,6%, или на 170,499 млн. грн. до 3 892,121 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. 100% акций ОПЗ принадлежат государству и управляются Фондом государственного имущества. Завод специализируется на производстве аммиака и карбамида, перегрузке химической продукции, поступающей из стран СНГ на экспорт. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ-ЭКСПОРТ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА, млн. \$

	Импорт		Экспорт	
	сентябрь	январь-сентябрь	сентябрь	январь-сентябрь
Всего	73,28	670,38	66,00	1022,12
Азотные				
Всего	14,33	147,64	51,09	995,15
Россия	14,00	143,19	-	-
Польша	0,14	1,46	-	-
Норвегия	0,10	0,99	-	-
Другие	0,09	2,00	13,96	559,83
Бразилия	-	-	17,18	107,05
Турция	-	-	12,04	242,29
Италия	-	-	7,90	85,99
Фосфорные				
Всего	0,12	0,26	-	-
Россия	0,12	0,26	-	-
Калийные				
Всего	10,45	56,25	0,05	0,75
Беларусь	10,07	53,01	-	-
Россия	0,19	1,07	0,01	0,14
Бельгия	0,14	1,04	-	-
Другие	0,05	1,12	0,02	0,02
Литва	-	-	0,02	0,55
Турция	-	-	-	0,04
Смешанного типа в упаковках не более 10 кг				
Всего	48,38	466,23	0,90	26,22
Россия	34,65	340,48	-	-
Беларусь	11,22	72,78	-	-
Другие	2,03	44,05	0,11	7,95
Финляндия	0,49	8,93	-	-
Молдова	-	-	0,79	4,51
Бенин	-	-	-	11,26
Грузия	-	-	-	2,51

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

РАСТЕТ АССОРТИМЕНТ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

Продовольственный кризис последних лет заставил человечество уделять больше внимания сельскому хозяйству. Новые системы земледелия, разнообразные удобрения, суперсовременная техника, сверхэффективные средства защиты растений призваны помогать аграриям получать высокие урожаи сельскохозяйственных культур. Наука и техника не стоят на месте, конкуренция во всех сферах промышленности и экономики очень большая.

На мировом рынке пестицидов давно есть признанные лидеры. Каждый год выходят новинки средств защиты растений, регистрируется все больше новых препаратов и препаративных форм. Средства защиты растений стано-

вятся популярнее и доступнее. Кто-то является поклонником давно проверенных и испытанных на собственных полях препаратов, которые могут иметь более высокую цену. Кто-то, увидев разницу в цене, но не обнаружив разницы в описании на упаковке препаратов, купит более дешевый препарат в надежде, что качество его так же высоко, как и у проверенного товара. Возможно - не прогадает, возможно - заплатит дважды.

Дженерические компании с каждым годом производят все больше пестицидов. Их товары востребованы и достаточно популярны. Некоторые дженерики находят практически на одном уровне с некогда незаменимыми и безаль-

тернативными препаратами. Эти компании практически не ведут научную работу по открытию новых действующих веществ или совершенствованию старых. Они изготавливают пестициды на базе действующих веществ, которые давно известны во всем мире. К числу таких производителей относят «Мактешим Аган», «Август», «Щелково Агрохим» и др.

Владельцы крупных мултинациональных компаний выделяют огромные финансовые средства на развитие науки, новые открытия и испытания ранее неизвестных действующих веществ. Резкое изменение климатических условий, необходимость отказываться от привычных систем земледелия, резистентность патогенов к старым химическим средствам защиты растений заставляют аграриев отказываться от пестицидов, которыми они пользовались. Патогены начали воспринимать пестициды как неотъемлемую часть своего существования и со временем стали резистентными (стойкими) к этим препаратам. Решением является использование нового действующего вещества.

С момента использования первого химического средства защиты растений прошло чуть менее столетия, за это время пестициды сменяли друг друга. В процессе эволюции они становились более эффективными, дозы - все меньше, цены - выше. Эволюция средств защиты растений продолжается и сегодня.

Чтобы оставаться лидером на рынке СЗР, компаниям недостаточно просто осуществлять продажи в больших количествах и присутствовать во всех странах. Они должны быть готовы предложить сельхозтоваропроизводителю новый, более эффективный, более безопасный, желательно не очень дорогой препарат, который позволит защитить посевы и получить высокий и качественный урожай.

На мировом рынке средств защиты растений присутствуют тысячи компаний из десятков стран. Но с резистентностью готовы бороться не больше десятка компаний, которые тратят ежегодно десятки и сотни миллионов долларов на исследования. А испытания новых продуктов длятся годами. За последнее пятилетие в мире было выпущено и зарегистрировано более 70 новых действующих веществ. В 2011 г. было выпущено и зарегистрировано 20 новых действующих веществ. Компании Arysta LifeSciences, BASF, Bayer CropScience, DuPont/Mitsui Chemicals, Syngenta, Dow AgroSciences давно лидируют на мировом агрохимическом рынке, продолжают открывать и регистрировать новые действующие вещества, что говорит о стабильности их процветания.

В Украине ежегодно увеличивается количество регистраций новых препаратов. Но эти препараты сделаны в основном на старых действующих веществах, представленных в других концентрациях и препаративных формах. С увеличением потребности в средствах защиты растений растет их ассортимент. По данным Министерства экологии и природных ресурсов Украины, в 2000-2011 гг. было зарегистрировано (перерегистрировано) 3316 пестицидов и агрохимикатов:

Год	Количество зарегистрированных (перерегистрированных) препаратов
2000	63
2001	247
2002	183
2003	261
2004	334
2005	304
2006	362
2007	447
2008	459
2009	656
2010	888
2011	795

Государственные испытания и регистрация пестицидов и агрохимикатов проводятся для минимизации вредного воздействия пестицидов и агрохимикатов и соблюдения требований относительно высокой биологической эффективности, целевого использования, безопасности для здоровья человека и окружающей среды при условии соблюдения регламентов их применения и соответствия государственным стандартам, санитарным нормам и другим нормативным документам. Правовые отношения, связанные с государственными испытаниями и регистрацией пестицидов и агрохимикатов для безопасности здоровья человека и окружающей среды, регулируются Законом Украины "О пестицидах и агрохимикатах". Государственные испытания пестицидов и агрохимикатов отечественного и иностранного производства проводят для биологической, токсикологической и экологической оценки и разработки регламентов их применения в соответствии с планом государственных испытаний. Государственные исследования препаратов проводят в научно-исследовательских учреждениях, на предприятиях и в организациях, входящих в сеть государственных испытаний, согласно единых методических указаний, утвержденных Министерством экологии и природных ресурсов Украины, а токсикологические и гигиенические (медико-биологические) исследования - в учреждениях Министерства здравоохранения Украины по порядку, утвержденному Кабинетом министров Украины. Порядок проведения государственных испытаний, государственной регистрации и перерегистрации, издания перечней пестицидов и агрохимикатов, разрешенных к использованию в Украине, утвержден постановлением Кабинета министров Украины от 04.03.1996 г. №295 (далее порядок)

Государственная регистрация пестицидов и агрохимикатов отечественного и иностранного производства осуществляется на основании положительных результатов испытаний и материалов исследований. Относительно препаратов должны быть разработаны регламенты использования, включая постоянные и расчетные гигиенические нормативы и методы контроля за их соблюдением. В 2011 г. отделом контроля за оборотом пестицидов и агрохимикатов зарегистрированы (перерегистрированы) 795 пестицидов и агрохимикатов. Стабильно растет удельный вес препаратов постоянной регистрации после проведения экспериментальной:

Год	Постоянная регистрация	Экспериментальная регистрация
2008	198	261
2009	289	367
2010	391	497
2011	449	346

В соответствии с требованиями порядка оформлено и выдано 61 разрешение на ввоз и применение 478 препаратов незарегистрированных препаратов для научных и исследовательских целей. Пестициды на базе новых действующих веществ всегда более дорогие, к тому же большая часть украинских аграриев с осторожностью относится ко всему новому, поэтому на украинский рынок попадают только те пестициды, которые предварительно сделали себе имя за границей. Правда, в последние годы в Украину стали чаще ввозить новинки, но это делают в первую очередь дженерические компании, чтобы быстрее захватить потребителя.

Сегодня новые действующие вещества в средствах защиты растений - острая необходимость для мирового агропромышленного комплекса. В недалеком прошлом это считалось роскошью и неоправданной тратой финансовых ресурсов. Сейчас понятно: тот, кто начал заниматься разработкой новых действующих веществ в пестицидах вчера - лидер мирового рынка средств защиты растений сегодня. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ПРИ ИМПОРТЕ
НА 20 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА, DAT/DAP, ГРАНИЦА УКРАИНЫ, \$/т**

Товар	Цена	Товар	Цена
Нитроаммофоска 16:16:16 (насыпью/в мешках)*	385-410	Аммофос (насыпью, пр-ва России)	454-510
Нитроаммофоска 16:16:16 (в мешках, пр-ва Беларуси)	370-395	Аммофос (в мешках, пр-ва России)	464-520
Аммиачная селитра (в мешках)	245-260	Аммофос 10:46 (происхождением из Средней Азии)	420-450
		Диаммонийфосфат (в мешках)	464-520

* - стоимость фасовки минеральных удобрений в мешках по 50 кг составляет \$8-10/т. В случае предварительной оплаты товара импорт осуществляется по ценам на момент оплаты. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ
НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ НА 20 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА, грн./т (с НДС, FCA - склад поставщика)**

Удобрение	Цена	Удобрение	Цена
НРК (15:15:15)	3850-4100	Моноаммонийфосфат	5050-5600
НРК (16:16:16)	3900-4500	Сульфат аммония, белый	1600-1900
Диаммофоска (10:26:26)	5180-5650	Аммиачная селитра	2600-2950
Хлорид калия	4100-4300	КАС	2500-2750
Карбамид	3000-3800	Аммиак	4730-5500

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ**ОАО «БЕЛАРУСЬКАЛИЙ» МОЖЕТ СКОРРЕКТИРОВАТЬ ПЛАН
ВЫПУСКА НРК-УДОБРЕНИЙ НА 2013 ГОД ИЗ-ЗА КРИЗИСА НА РЫНКЕ**

ОАО "Беларуськалий" может внести коррективы в планы по объему выпуска сложно-смешанных азотно-фосфорно-калийных удобрений (НРК) на 2013 г. из-за кризиса на рынке калийных удобрений. Компания начала производство НРК-удобрений в апреле и до конца года планировала выпустить около 150 тыс. т. На 1 сентября были произведены 18,9 тыс. т НРК-удобрений. Проектная мощность производства - 240 тыс. т удобрений в год. Выход на нее запланирован на 2014 г. В июне источник в "Беларуськалии" сообщал, что компания планирует построить еще один цех по производству НРК-удобрений мощностью 720 тыс. т/год, увеличив их производство к 2014 г. до 960 тыс. т.

ОАО "Беларуськалий" - один из крупнейших в мире производителей калийных минеральных удобрений. 100% акций предприятия принадлежат государству. Предприятие функционирует на базе Старобинского месторождения калийных солей и включает 4 рудоуправления, вспомогательные цеха и обслуживающие подразделения. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ КАЛИЙНАЯ КОМПАНИЯ» (БКК) ДОГОВОРИЛОСЬ
С КИТАЙСКОЙ SINO FERT О ПОСТАВКАХ ХЛОРКАЛИЯ В 2014-2016 ГОДАХ**

Меморандум о поставках калийных удобрений, заключенный между ЗАО "Белорусская калийная компания" и китайской Sinofert, предполагает продажи 250-350 тыс. т/год в 2014-2016 гг., сообщил источник в калийной отрасли Беларуси. По его словам, меморандум предусматривает поставку в 2014 г. 250 тыс. т хлоркалия плюс опцион на такой же объем, в 2015 г. - 300 тыс. т плюс такой же опцион, в 2016 г. - 350 тыс. т и такой же опцион.

В начале августа ОАО "Беларуськалий" подписало рамочное соглашение с катарской Muntajat о совместных продажах минудобрений. Muntajat - основной экспортер химической и нефтехимической продукции Катар - выразил готовность продавать до 3 млн. т калийных удобрений производства "Беларуськалия" в год. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «ДОРОГОБУЖ» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРИБЫЛЬ**

ОАО "Дорогобуж" увеличило чистую прибыль по РСБУ за 9 месяцев на 12,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 3,367 млрд. руб., свидетельствует отчетность компании. Выручка выросла на 27,4% до 13,44 млрд. руб., валовая прибыль - на 17,5% до 6,3 млрд. руб., прибыль от продаж - на 23,5% до 3,8 млрд. руб., прибыль до налогообложения - на 12,3% до 4,25 млрд. руб. ОАО "Дорогобуж" входит в холдинг "Акрон", который является одним из ведущих производителей минеральных удобрений в России. (Прайм/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОАО «ЗАВОД МИНУДОБРЕНИЙ КИРОВО-ЧЕПЕЦКОГО ХИМИЧЕСКОГО КОМБИНАТА»
ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА**

ОАО "Завод минеральных удобрений Кирово-Чепецкого химического комбината" (ОАО "ЗМУ КЧХК" является аффилированным лицом и входит в группу ОАО "ОХК "Уралхим") подвело производственные и финансовые итоги за январь-сентябрь. Объем производства готовой продукции составил 1679,2 тыс. т и на 4% превысил аналогичный показатель 2012 г. Выпуск продукции цеха аммиачной селитры и азотфосфата составил 783,6 тыс. т (рост на 14%). Валовый объем производства аммиака увеличился на 1% до 831,2 тыс. т (821,7 тыс. т за 9 месяцев 2012 г.). Выпуск сложных минеральных удобрений в целом остался на уровне 2012 г., составив 605,4 тыс. т. Наибольшим спросом за отчетный период пользовались азотфоска NPKS 27:6:6:2, нитроаммофоска NPKS 22:7:12:2, известково-аммиачная селитра и азотосульфат NS 30:6.

По итогам работы за 9 месяцев выручка ОАО "ЗМУ КЧХК" составила 17,24 млрд. руб., что на 2% улучшило результат аналогичного периода 2012 г. Показатель EBITDA сократился на 5%, составив 5,9 млрд. руб.

Директор филиала КЧХК ОАО "ОХК "Уралхим" Сергей Момцемлидзе так прокомментировал итоги работы предприятия: "Достижение высоких показателей "ЗМУ КЧХК" позволила проводимая в течение нескольких лет масштабная программа модернизации производства. Она позволяет поддерживать на стабильно высоком уровне качество продукции, увеличивать производительность агрегатов и добиваться снижения нагрузки на окружающую среду". (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГРУППА «ФОСАГРО» ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛА ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖИ УДОБРЕНИЙ

Группа "ФосАгро" за 9 месяцев увеличила выпуск азотных удобрений на 17% относительно аналогичного периода 2012 г. - до 921,4 тыс. т, продажи - на 18% до 930,6 тыс. т. В III квартале выпуск азотных удобрений снизился на 23% до 246 тыс. т, продажи - на 12% до 271 тыс. т, в том числе карбамида - на 17% до 177,5 тыс. т. В целом за 9 месяцев предприятия группы произвели 4,348 млн. т удобрений, что на 8,6% выше показателя 2012 г. Продажи удобрений выросли на 9,8% до 4,41 млн. т. Объем продаж фосфорсодержащих удобрений и кормовых фосфатов вырос на 7,7% до 3,479 млн. т, их производство увеличилось на 6,5% до 3,426 млн. т. "Являясь производителем с относительно низкими издержками производства, мы смогли достичь столь значительного роста объемов производства и продаж, в то время как в мировой отрасли минеральных удобрений наблюдается сокращение загрузки мощностей из-за существенного снижения цен на удобрения. Продолжая наращивать гибкость производственных мощностей, в отношении продаж мы сосредоточились на поставках на быстроразвивающиеся рынки с основным упором на внутренний рынок, увеличив продажи минудобрений в России до 1,1 млн. т за 9 месяцев 2013 г.", - сообщил гендиректор ОАО "ФосАгро" А. Гурьев. В отчетный период "ФосАгро" сохраняло загрузку мощностей, близкую к 100%. (гирес/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ОАО «ВОСКРЕСЕНСКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ» С НАЧАЛА 2014 ГОДА МОЖЕТ ОСТАНОВИТЬ ПРОИЗВОДСТВО

Вокруг ОАО "Воскресенские минеральные удобрения" (ВМУ), входящего в холдинг "Уралхим" Дмитрия Мазепина, сложилась трагикомическая ситуация. Предприятие не платит долг в 250 млн. руб. за электроэнергию. Судебные приставы безуспешно пытаются вручить гендиректору ВМУ исполнительный лист. Предприятие, исчерпавшее мощности по складированию отходов производства, может быть остановлено с начала 2014 г., поскольку у Росприроднадзора нет легальных оснований для выдачи разрешения на увеличение полигона токсичных отходов.

Неприятности ВМУ уходят корнями в кризисный 2008 г., когда предприятие стояло на грани банкротства, а холдинг "Уралхим" оброс долгами. Тогда у комбината образовалась задолженность перед ОАО "Энергосбытовая компания Московской области" (ЭСКМО) по договору энергоснабжения. Несколько лет ЭСКМО и ВМУ судились в судах разных инстанций, пока в мае 2013 г. Федеральный арбитражный суд Московского округа не постановил взыскать с завода в пользу энергетиков 195 млн. руб. задолженности и почти 48 млн. руб. в виде процентов за пользование чужими денежными средствами. Еще 17 млн. руб. составляет исполнительский сбор (штраф за просрочку).

Как отметил в этой связи директор Института проблем глобализации Михаил Делягин, ОАО "Воскресенские минеральные удобрения" - успешное экспортно-ориентированное предприятие. Это дочерняя структура "Уралхима" Дмитрия Мазепина, депутата Заксобрания Кировской области от "Единой России", отказавшегося от возможности занять место в Совете Федерации из-за введения запрета на счета в западных банках. За 2 года он поднялся в российском рейтинге "Форбс" с 70 на 33 место с состоянием в \$3,2 млрд. "Неужели у предприятия нет средств на оплату счетов за электроэнергию?" - задается резонным вопросом Делягин. В том, что предприятие длительное время пыталось избежать выплаты долга путем судебного разбирательства, ничего удивительного нет. Но, проиграв и в суде, крупный бизнес упорно не хочет платить по счетам. "Доходит до анекдотичных ситуаций, - отмечает Михаил Делягин. - Даже выиграв арбитражный суд, энергетики не могут вручить должнику - крупному и вполне успешному заводу - исполнительный лист: руководство "в отъезде", а сотрудники "не имеют права брать на себя ответственность", расписываясь в его получении".

Как утверждают источники на предприятии, генеральный директор ВМУ Сергей Дринецкий действительно успешно скрывается от судебных приставов-исполнителей, которые больше месяца не могут вручить ему исполнительный лист. Похоже, никуда он не уезжал и штурвал не бросал. Во избежание нежелательных встреч директору, судя по всему, временно оборудовали альтернативное рабочее место - в соседнем корпусе завода. В отличие от легко доступного для визитов непрошенных гостей здания заводоуправления, где в "мирное время" располагается директорский кабинет, нынешний кабинет расположен в блоке, находящемся внутри охраняемого периметра, на территории завода. Добраться до него, минуя пост охраны центральной проходной, невозможно. Так что приставы могут еще долго обивать пороги заводоуправления - вручить Сергею Дринецкому исполнительный лист в обозри-

мой перспективе у них вряд ли получится, как не получится и помешать его дальнейшей работе во главе предприятия.

Приставы и долги перед энергетиками - не единственная и не главная «головная боль» руководства ВМУ. Предприятие исчерпало мощности полигона отходов и ему негде сваливать отходы производства (фосфогипс). Проекты расширения и наращивания полигона, предложенные ВМУ в 2012 г., были забракованы на этапе общественного обсуждения. В сентябре 2013 г. ВМУ, уже без общественных обсуждений, подало на государственную экологическую экспертизу в Росприроднадзор новую редакцию проекта наращивания полигона. Однако департамент Росприроднадзора по ЦФО (он проводит государственную экологическую экспертизу проекта ВМУ) вряд ли сможет выдать положительное заключение, так как выдача такого заключения невозможна без нарушения закона - в санитарно-защитную зону полигона попадает жилая застройка. Менеджмент ВМУ пытался утаить этот факт от экспертов департамента Росприроднадзора по ЦФО. Забили тревогу местные жители, написавшие письма не только в Росприроднадзор, но и в Генпрокуратуру. В своих обращениях жители приводят обширный перечень серьезных нарушений экологического законодательства со стороны ОАО "Воскресенские минеральные удобрения", каждого из которых достаточно для остановки предприятия и закрытия полигона от отходов. Таким образом, можно предполагать, что руководитель департамента Росприроднадзора по ЦФО Гивриз Санакоев осведомлен обо всех нарушениях законодательства, допущенных ВМУ при направлении проекта наращивания полигона на государственную экологическую экспертизу. И если, несмотря на это, департамент Росприроднадзора по ЦФО все же решится выдать ВМУ положительное заключение по проекту, громкого скандала не избежать. Тогда в ситуацию придется вмешаться правоохранительным органам, которые сейчас пристально наблюдают за деятельностью предприятия.

Все это еще больше осложняет перспективы ОАО "Энергосбытовая компания Московской области" по взысканию с ВМУ долга за поставленную электроэнергию. Тем более, что менеджмент предприятия на деле доказал, что может годами не отдавать долги, когда не хочет. И даже решение суда для него не указ. Похоже, в случае остановки ВМУ у руководства предприятия и управляющей компании "Уралхим" будет еще меньше энтузиазма для возвращения старых долгов за электроэнергию. К тому же гендиректор доказал, что способен исполнять свои обязанности, находясь на "нелегальном положении" сколько угодно, вплоть до возможной остановки предприятия. (Новые извещения/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УЗБЕКИСТАН

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

ГАК «УЗКИМЕСАНОАТ» УДЕЛЯЕТ ВНИМАНИЕ БЕЗОПАСНОМУ УПРАВЛЕНИЮ ХИМИЧЕСКИМИ ВЕЩЕСТВАМИ

Современные аспекты экологической безопасности в рамках химической промышленности были обсуждены в рамках пресс-конференции, организованной Государственным комитетом Республики Узбекистан по охране природы и ГАК "Узкимесаноат". В ходе мероприятия было отмечено, что химическая промышленность является важной отраслью экономики Узбекистана. В связи с этим в республике уделяется большое внимание безопасному управлению химическими веществами. Развивается нормативно-правовая база, соответствующая национальным приоритетам и обеспечивающая исключение негативного воздействия химических веществ. Около 20 законов, постановлений президента и правительства и других правовых инструментов регулируют экологические требования при обращении с химическими веществами, соблюдение санитарных норм, правил и гигиенических нормативов, обеспечивающих санитарно-эпидемиологическое благополучие населения при хранении, применении, обезвреживании, утилизации и захоронении химических веществ, биологических средств и материалов. На этой правовой основе деятельность, связанная с обеспечением безопасности обращения химических веществ, осуществляется Кабинетом министров, хокимиятами, министерствами и ведомствами, органами самоуправления граждан. Экспертизу, испытания и регистрацию новых видов минеральных удобрений, химических и биологических средств борьбы с вредителями, болезнями растений, сорняками и других агрохимбиопрепаратов, применяемых в сельском хозяйстве республики, осуществляет Госхимкомиссия.

Предприятия и компании, производящие химикаты и использующие их в производственном цикле, несут ответственность за соблюдение требований безопасности и обеспечивают их непосредственное выполнение. Основная часть химических предприятий входит в состав ГАК "Узкимесаноат": 13 предприятий и 13 территориальных акционерных обществ "Кишлохужаликкиме", 1 проектный и 1 научно-исследовательский институты. Предприятиями компании производится продукция бытовой и промышленной химии, которая широко используется в химической, металлургической, золотодобывающей, текстильной, легкой, пищевой промышленности и в сельском хозяйстве. Осуществляется поставка химических средств защиты растений и утилизация пришедших в негодность препаратов. Одной из основных задач предприятий ГАК на ближайшую перспективу является осуществление технического перевооружения, направленного на улучшение экологической обстановки предприятий с внедрением эффективных, современных ресурсо- и энергосберегающих безотходных технологий. В связи с этим на предприятиях компании разработана и действует комплексная система работы по охране природы, включающая наблюдение и контроль, разработку и утверждение нормативов, экологическое обучение и пропаганду, а также принятие решений по снижению выбросов, сбросов загрязняющих веществ, совершенствование процессов на стадии разработки новых проектов и др. В составе предприятий компании имеются лаборатории, которые осуществляют постоянный мониторинг окружающей среды: воздух рабочей зоны, атмосферный воздух санитарно-защитной зоны, газовые выбросы из источников предприятий. Осуществляется мониторинг сточных вод предприятий, качественный состав водных объектов до и после сброса сточных вод предприятиями. Для мониторинга грунтовых вод действуют сети наблюдательных скважин.

Предприятиями компании ежегодно разрабатываются и согласовываются с Госкомприроды мероприятия по охране атмосферы, водных ресурсов, земельных ресурсов и раз-

мещению отходов. Выполнен ряд природоохранных мероприятий. Так, в ОАО "Максам-Чирчик" проведена реконструкция и модернизация крупнотоннажного агрегата аммиака АМ-76. В результате сокращен сброс сточных вод на 140 тыс. куб. м/год и выброс окислов азота в атмосферу на 8,05 т/год. Общие затраты составили \$20,3 млн. По проекту модернизации и технического перевооружения производства карбамида проведен ремонт абсорбера с доведением эффективности очистки до 91,6%. Установлены колонны дистилляции I-степени взамен существующей ректификационной колонны, что привело к снижению водопотребления на производственные нужды с 150 тыс. куб. м/год до 119,880 тыс. куб. м/год. Общие затраты составили \$19,8 млн. Особое внимание уделялось реализации водосберегающих технологий, снижающих водопотребление и сбросы стоков в р. Чирчик. С 2009 г. за счет внедрения таких технологий на аммиачном производстве и введения режима экономии снижено потребление промышленной воды на 15,546 млн. куб. м. Вследствие проведения всех мероприятий за последние годы влияние производственной деятельности предприятия на окружающую среду значительно снизилось. Выбросы загрязняющих веществ сократились с 2408,1 т в 2009 г. до 1898,7 т в 2012 г. За 6 месяцев 2013 г. выбросы загрязняющих веществ составили 938,7 т.

Предприятиями "Узкимесаноат" выполнена значительная работа в рамках Программы действий по охране окружающей среды Республики Узбекистан на 2008-2012 гг. Это монтаж аварийных емкостей для сбора медьсодержащих стоков цехов Очистка-1 и Очистка-2 аммиачного производства. Успешно реализован проект по механизму чистого развития (МЧР) - сокращение выбросов закиси азота в ОАО "Максам-Чирчик", ОАО "Навоиазот" и ОАО "Ферганаазот". Реализация проекта МЧР с 2008 г. по 2012 г. позволило снизить выбросы закиси азота в СОг-экв. на 3,6 млн. т. Проведена реконструкция цеха по производству серной кислоты в ОАО "Аммофос-Максам". Установлены абсорбционные башни, теплообменники. В результате реконструкции цеха по производству серной кислоты выбросы в атмосферу окислов серы снижены на 10 т/год.

На предприятиях ГАК "Узкимесаноат" на 2013 г. был запланирован перевод на газовое топливо 95 единиц автотранспорта. В настоящее время переоборудованы 611 единиц, или 42% от общего количества автотранспорта. Экономия ГСМ составила более 1000 т. На реализацию вышеуказанных мероприятий было затрачено \$14,1 млн. и 906,460 млн. сумов. Применяются экономические методы регулирования в области охраны окружающей среды в виде компенсационных выплат за загрязнение окружающей среды, согласно постановлений Кабинета министров Республики Узбекистан "О совершенствовании системы платежей за загрязнение окружающей природной среды и размещение отходов на территории Республики Узбекистан" и "О совершенствовании системы платежей за специальное природопользование". Так, суммы компенсационных выплат за загрязнение окружающей природной среды и размещение отходов за 9 месяцев 2013 г. по предприятиям ГАК "Узкимесаноат" составили 69,43 млн. сумов. За тот же период 2012 г. - 96,94 млн. сумов. Текущие затраты на природоохранные мероприятия за 9 месяцев 2013 г. составили 5,617 млрд. сумов, что в 7,2 раз больше, чем за тот же период 2012 г.

На пресс-конференции подчеркивалось, что не менее важным аспектом обеспечения экологической безопасности и управления химическими веществами является повышение эколого-правовой грамотности населения. (uzreport.uz/Химия_Украины,_СНГ,_мира)

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА 19-20 СЕНТЯБРЯ 2013 ГОДА, насыпью, \$/т**

Товар	Цена	Базис цены
Нитроаммофоска (16:16:16)	360-370	FOB Черное море/Балтика
КАС (карбамидно-аммиачная смесь)	200-210	FOB Черное море/Балтика
Кальцинированная селитра, EUR/т	225-227	CIF Германия
Аммофос	395-400	FOB Балтика/Черное море
Аммиак, налив	485	CFR Тампа
Диаммонийфосфат	395-400	FOB Балтика/Черное море
Сульфат аммония, белый	120-125	FOB Черное море
Сера	70-80	FOB Черное море

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**ЕВРОПА****ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ УТВЕРДИЛ НОВЫЙ ФУНГИЦИД КОМПАНИИ BAYER CROPSOURCE**

Европейская комиссия по регистрации агрохимикатов решила утвердить фунгицид - пенфлуфен производства компании Bayer CropScience. Этот фунгицид предназначен для обработки картофеля перед высадкой в почву. Пенфлуфен будет официально включен в реестр пестицидов и агрохимикатов 1 февраля 2014 г. Срок регистрации - до 2024 г. Еврокомиссия обращает внимание на то, что в зависимости от почвы и других факторов данный препарат может загрязнять подземные воды. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АРГЕНТИНА**КОМПАНИЯ SYNGENTA ЗАРЕГИСТРИРОВАЛА НОВЫЙ ИНСЕКТИЦИД**

Компания Syngenta зарегистрировала инсектицид Fortenza (д. в. циантранилипрол). Новый инсектицид принадлежит к группе протравителей семян и будет использоваться для обработки семян сои, кукурузы и подсолнечника. Применение нового препарата возможно и при вегетации культур для уничтожения широкого спектра насекомых-вредителей. Циантранилипрол относится к второму поколению диаминов. Скоро компания выпустит препарат Fortenza Duo (д. в. циантранилипрол + тиаметоксам). Планируемые объемы продаж препаратов линейки Fortenza превышают \$300 млн. Регистрация в других странах находится на рассмотрении. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЛАКОКРАСОЧНАЯ ПРОДУКЦИЯ. КРАСИТЕЛИ**РОССИЯ****СОЗДАНО НЕКОММЕРЧЕСКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «АССОЦИАЦИЯ КАЧЕСТВА КРАСКИ»**

30 октября ведущие производители лакокрасочной промышленности и поставщики сырья подписали учредительные документы о создании некоммерческого добровольного объединения "Ассоциация качества краски". В число учредителей организации вошли ООО "Тиккурила", ЗАО "Акзо Нобель Декор", Dow Chemical, ООО "Дюпон Наука и технологии" и ОАО "Объединение "Ярославские краски". В числе основных направлений деятельности ассоциации представители компаний назвали повышение осведомленности конечных потребителей о качестве материалов, работа над совершенствованием технических стандартов и разработка регламентов регулирования лакокрасочной отрасли в России.

Работа над созданием документации ассоциации велась с января 2013 г. В начале 2014 г. учредители намерены пройти процедуру окончательной регистрации, вступить в права и начать полноценную работу в рамках организации.

Условия вступления в ассоциацию просты. Компания платит первоначальный взнос. Точный размер пока не определен, ориентировочно он составит EUR10 тыс./год. По мнению Кирилла Лисеева, директора "Акзо Нобель Декор", это достаточно небольшой взнос для того, чтобы привлечь как можно больше компаний. Однако игроки рынка ЛКМ не спешат становиться членами ассоциации. Иначе как объяснить, что пока только одна российская компания - ОАО "Объединение "Ярославские краски" - изъявила желание выступить в число ассоциации. Отвечая на вопрос, в чем причина такой слабой заинтересованности российских компаний, Николай Яковлев, генеральный директор ОАО "Объединение "Ярославские краски", отметил: "Российский рынок очень устал от дешевых красок. Сегодня на отечественном рынке производится много материалов, которые не отвечают ни ГОСТам, ни элементарным базовым требованиям. Люди занимаются погоней за сиюминутной прибылью, не оставляя себе шансов для дальнейшего развития". Именно поэтому одним из главных условий вступления в ассоциацию стала готовность компаний соблюдать все технические стандарты производства ЛКМ. И если европейские компании уже привыкли к жестким правилам игры, российские все еще стараются "обмануть" рынок. "Все российские компании я бы разделила на две группы, - рассказывает Н. Яковлев. - Первая - это те, кто работает абсолютно легально, платит налоги, подвергается различным проверкам. Вторая - компании, не заинтересованные в наведении порядка на российском рынке ЛКМ. И таких, к сожалению, большинство".

По мнению учредителей ассоциации, технический регламент, который будет разработан совместными усилиями представителей организации, станет первым шагом на пути упорядочивания российского рынка ЛКМ. Но и здесь, по мнению Н. Яковлева, усилиями ассоциацией не обойтись. Рынку нужны жесткие директивы со стороны государства РФ. Только таким путем компании из второй группы рано или поздно будут обязаны легализоваться на рынке, чтобы иметь возможность развиваться. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «АКРИЛАН» УТРОИЛО ОБЪЕМЫ ВЫПУСКА ВОДНЫХ НАНОДИСПЕРСИЙ

Проектная компания РОСНАНО "Акрилан" объявила о вводе в эксплуатацию второй линии в рамках расширения выпуска полимерных дисперсий, используемых в качестве основы для изготовления красок, лаков, герметиков, клеевых составов и строительных смесей. Объем инвестиций в проект со стороны РОСНАНО составил 600 млн. руб. Основная цель проекта - замещение на российском рынке импортных водных дисперсий, применяемых в лакокрасочной и строительной индустрии, производстве упаковочных и нетканых материалов. На данный момент доля импорта в России составляет, по разным оценкам, от 25% до 50%. Ввод в эксплуатацию второй линии позволит "Акрилану" выпускать 30 тыс. т продукции в год. После выхода на проектную мощность в 2015 г. этот показатель должен удвоиться, а доля на рынке в натуральном выражении должна составить 40%. Основные марки дисперсий, выпускаемые компанией (90% всего объема), имеют размер частиц 65-95 нанометров. Использование наноразмерных дисперсий позволяет производителям лакокрасочных материалов снизить себестоимость продукции, а также улучшить ее потребительские свойства. Важным отличием продукции от предложения конкурентов является отсутствие в ее составе ряда вредных веществ (алкилфенол этоксилатов, используемых в качестве эмульгаторов), запрещенных к использованию в странах ЕС, но еще присутствующих в ряде дисперсий, ввозимых в Россию. Уменьшение размера частиц, а также модификация их поверхности функциональными группами придает дисперсиям дополнительные свойства. В частности, лакокрасочные материалы на их основе образуют покрытия, долговечность которых значительно превышает срок службы аналогов, что позволяет с большей эффективностью применять их в качестве покрытий для металлов и пластиков.

Сейчас в Европе на основе водных дисперсий изготавливается более 85% всех лакокрасочных материалов, в то время как в России - не более 30%. На сегодняшний день "Акрилан" занимает лидирующее положение на рынке водорастворимых дисперсий РФ - его доля составляет порядка 27% и продолжает увеличиваться. Клиентами компании являются крупнейшие производители красок, лаков и строительных смесей в России - ЗАО "Эмпилс", ООО "Предприятие ВГТ", ООО "Тиккурила", ООО "Хенкель Баутехник", ООО "Лакра-Синтез". (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ПИГМЕНТ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ЭМУЛЬСИЙ

Объем производства ОАО "Пигмент" (Тамбов) в III квартале значительно превысил показатели предыдущих периодов года. С июля по сентябрь предприятие выпустило 29 тыс. т продукции, что на 32% больше, чем в I квартале, и на 16% больше, чем во II. Рекордные показатели производства для 2013 г. отмечены в августе и сентябре - по 9,8 тыс. т. В целом за 9 месяцев наработано около 76 тыс. т продукции на 3,7 млрд. руб. Отгружено готовой продукции с начала года на более чем 3,6 млрд. руб., что соответствует уровню 2012 г. Экспортные поставки по сравнению с 3 кварталами 2012 г. увеличились на 10%. Прибыль от отгрузки составила 193 млн. руб. Стабильный прирост объемов производства демонстрирует ряд товарных групп. За 9 месяцев лучший показатель у оптических отбеливателей - увеличение на 28%. Также выросли объемы производства добавок для бетонов - на 16%, синтетических смол - на 12%, сульфаминовой кислоты - на 10%, акриловых эмульсий - на 2%. В техническое перевооружение производства за III квартал "Пигмент" инвестировал почти 95 млн. руб. Основная часть средств направлена на модернизацию энергетической системы предприятия. Всего за 9 месяцев объем капиталовложений составил 180 млн. руб.

ОАО "Пигмент" входит в состав промышленной группы "Крата". В ассортименте - более 350 видов продукции для полиграфической, нефтеперерабатывающей, целлюлозно-бумажной, лакокрасочной, строительной, химической, легкой отраслей промышленности. (plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ТПК «ИНФРАХИМ» ПРИСТУПИЛО К СЕРИЙНОМУ ПРОИЗВОДСТВУ ЛАКОКРАСОЧНОГО МАТЕРИАЛА НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Торгово-промышленная компания «Инфрахим» приступило к серийному выпуску алкидной быстросохнущей грунт-эмали по ржавчине "Инфрахим-антикор" 3 в 1 (ТУ 2312-001-47145510-2013). Данный вид ЛКМ совмещает свойства активного преобразователя ржавчины, антикоррозионной грунтовки и декоративной износостойкой эмали. По защитным и декоративным свойствам превосходит многие дорогостоящие аналоги российского и зарубежного производства. "Инфрахим-антикор" надежно защищает металл от агрессивного воздействия атмосферы, влажности, солнечных лучей. Продлевает срок службы и межремонтный эксплуатационный срок эксплуатации металлических изделий. Прост в применении. Перед покраской стальных поверхностей, подверженных коррозии, нет необходимости удалять с них плотно держащуюся ржавчину, так как материал остановит коррозионные процессы и модифицирует ржавчину в стабильные и нерастворимые металлоорганические соединения с барьерными свойствами. Может применяться для окраски металлических труб, трубопроводов, строительных конструкций, оборудования, станков, строительной техники, радиаторов отопления, металлических гаражей, ворот, оград и других изделий из черных металлов. Обладает повышенной атмосферостойкостью в температурных режимах от -40 до +120 °С. Покрытие обеспечивает надежную защиту металла и сохраняет свойства в течение не менее 5-7 лет в условиях умеренно холодного и холодного климата (УХЛ 1, ХЛ 1 по ГОСТ 9.104). Краска по ржавчине "Инфрахим-антикор" выпускается двух видов: глянцевая и матовая. Производство грунт-эмали возможно любых цветов, в т. ч. по международному каталогу RAL. Материал упаковывается в металлическую тару (по ГОСТ 9980.3) по 50 или 25 кг. Планируется также выпуск в мелкой фасовке для розничных потребителей. Маркировка продукции осуществляется по ГОСТ 9980.4. Класс опасности при транспортировке - по ГОСТ 19433 (класс 3). Цена грунт-эмали "Инфрахим-антикор" существенно ниже аналогичных материалов, существующих на рынке ЛКМ в настоящее время. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК ПРОГНОЗ

РЫНОК ДОБАВОК ДЛЯ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) К 2018 ГОДУ ВЫРАСТЕТ

Рынок добавок для покрытий, по прогнозам аналитиков, вырастет с \$6 млрд. в 2013 г. до \$8,7 млрд. к 2018 г. Среднегодовой темп роста составит около 6,4%. По оценкам экспертной группы Markets and Markets, Азиатско-Тихоокеанский регион лидирует на мировом рынке добавок для лакокрасочных материалов в последние годы. Так, в 2012 г. его доля составила 40,8%. С большим отставанием за ним шли Северная Америка (26,9%), Европа (20,2%) и Южная Америка (8,1%). На страны других регионов пришлось 4,1%.

По данным исследования, наибольшим спросом пользовались добавки для покрытий на акриловой основе. За ними следовали уретановые, металлические и фторполимерные аддитивы. Растущий спрос на многофункциональные добавки способствует развитию этого сегмента. Однако трудности, с которыми сталкиваются разработчики, и жесткие экологические нормы становятся основными сдерживающими факторами. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РЫНОК «ЗЕЛЕННЫХ» ПОКРЫТИЙ БУДЕТ РАСТИ В БЛИЖАЙШИЕ ПЯТЬ ЛЕТ

Исследовательская группа компании MarketsandMarkets проанализировала рынок "зеленых" ЛКМ. В поле зрения попали покрытия на водной основе, порошковые, высокотвердые и радиационно-отверждаемые покрытия, применяемые в различных отраслях. Покрытия на водной основе пользуются высоким спросом на мировом рынке. По оценкам специалистов, их производство преобладает в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Основные рынки находятся в Китае, Японии и Индии. Производители "зеленых" ЛКМ и исследовательские институты инвестируют крупные суммы в разработку экологически чистых и безопасных технологий. Цель вложений - создание экологических покрытий, производительностью не уступающих покрытиям с обычным содержанием ЛОС. Лидер в этой сфере - АТР, за ним следуют Северная Америка и Европа. Китай, Индия, Япония, Малайзия, Таиланд, Индонезия, Вьетнам активно развиваются на рынке "зеленых" лакокрасочных материалов. Главными игроками были признаны компании AkzoNobel, PPG Industries, Henkel, Sherwin-Williams, Axalta, Valspar, BASF, Kansai. Северная Америка - мировой центр основных производителей экологических материалов. Большая часть их штаб-квартир расположена в США. В АТР головные офисы крупных компаний сосредоточены в Японии. По результатам исследования MarketsandMarkets, объем мирового рынка покрытий в 2012 г. насчитывал \$83,3 млрд. Ожидается, что к 2018 г. он достигнет \$116,4 млрд. со средним ежегодным ростом на 5,6%. Высокий спрос на экологичные материалы в строительном и декоративном сегментах, в сегментах автомобилестроения, деревообработки, отделочных материалов и упаковки способствует увеличению объемов производства "зеленых" ЛКМ. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

КОМПАНИЯ ALTANA ПРИОБРЕЛА БИЗНЕС ПОКРОВНЫХ ЛАКОВ КОРПОРАЦИИ VALSPAR

Компания Altana заключила сделку с корпорацией Valspar о приобретении бизнеса покровных лаков на водной основе и УФ-лаков. В 2012 г. он принес Valspar менее EUR 8 млн, преимущественно в Европе. Подразделение войдет в состав компании Actega, принадлежащей Altana. Управлять им будет дочерняя компания Actega Terra. "С этим приобретением мы получаем доступ к новым разработкам и технологиям, а также к новым клиентам для быстро развивающегося бизнеса, - прокомментировал сделку доктор Роланд Питер, президент подразделения Actega. - В будущем мы сможем поставлять продукцию на европейские рынки, в частности во Францию, Польшу и Россию. Мы будем работать над индивидуальными решениями и укрепим позицию лидирующего поставщика покровных лаков".

В августе Altana приобрела бизнес специальных покрытий Henkel, который также был интегрирован в компанию Actega. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

КОМПАНИЯ AKZONOBEL ОТКРЫЛА ЗАВОД ЭКО-ЭФФЕКТИВНЫХ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)

Компания AkzoNobel расширила производство в Индии, открыв завод декоративных красок в Гвалиоре. В завод были инвестированы EUR20 млн. Мощность предприятия - 55 млн. л ЛКМ в год. Эко-эффективный завод Greenfield - шестой завод AkzoNobel в Индии - будет производить декоративные краски и займется распределением продукции марки Dulux. Близость к потребителям позволит сократить время транспортировки и снизить расходы на логистику.

Главный исполнительный директор AkzoNobel Тон Бюхнер заявил: "Индия играет чрезвычайно важную роль в нашей стратегии роста, мы заинтересованы в этом регионе. Политикой производства будет сбережение энергии, водных и других ресурсов. Это позволит создать более ценную продукцию с меньшими затратами". Экономии ресурсов будут способствовать специальные насосные системы и использование дождевой воды. Кроме того, завод спроектирован таким образом, что некоторые его площадки освещаются дневным светом, снижая потребность в искусственном освещении. Амит Джейн, управляющий директор AkzoNobel в Индии, добавил: "Завод в Гвалиоре обеспечит экономически эффективный доступ к ключевым рынкам в Центральном и Северном регионах Индии. Это укрепит нашу стратегию по расширению реализации продукции Dulux и повысит качество обслуживания клиентов". (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЬНЫХ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ) ВЫРАСТЕТ

В конце октября компания Henkel открыла научно-исследовательский центр в Пуне. В это же время компания AkzoNobel пустила производство декоративных покрытий в Гвалиоре, расширив присутствие на индийском рынке. По мнению специалистов, внимание крупных игроков к этой стране не случайно.

Исследовательская компания Frost and Sullivan изучила ситуацию на индийском рынке ЛКМ. По результатам исследования, в 2012 г. в Индии было произведено 76,1 тыс. т автомобильных покрытий. К 2017 г. цифра достигнет 134,7 тыс. т/год, считают ученые. Хотя на сегмент OEM-покрытий приходится 75% от общей доли рынка, сектор финишных покрытий продолжает наращивать темпы роста. "Появление новых технологий, таких как ЛКМ на водной основе, технологии, позволяющие наносить меньше слоев покрытия, эффективные системы напыления, стимулируют спрос на ЛКМ, используемые в автомобилестроении, расширяя тем самым охват рынка", - прокомментировал аналитик Frost & Sullivan's Chemicals.

Тем не менее, увеличение расходов на нефть приводит к росту цен на ключевое сырье, в том числе на смолу и диоксид титана, и "съедает" прибыль производителей ЛКМ. Тенденция к использованию автомобильных пластмасс в качестве внутренних и наружных компонентов транспортных средств постепенно уменьшает количество покрытий, необходимых для создания автомобилей. Обеспокоенность влиянием ЛОС на окружающую среду и ценовое давление со стороны автопроизводителей также накладывают отпечаток. Таким образом, сейчас в первую очередь необходимо развитие пластмассовых покрытий и разнообразие ЛКМ с акцентом на экономически эффективные экологичные продукты, включая покрытия на водной основе и УФ-отверждаемые.

Индийский рынок автомобильных покрытий за последние 2-3 года наблюдал значительный рост, вызванный ростом автопрома (в сегментах как новых, так и подержанных транспортных средств), и, по прогнозам, до 2017 г. будет увеличиваться на 10% в год. Инвестиции крупных зарубежных и местных производителей в исследования и разработки способствуют значительному росту рынка. "Тенденции роста в автомобилестроении открывают новые перспективы производителям ЛКМ в Индии", - утверждают исследователи. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МЕКСИКА

ВЛАСТИ ЗАПРЕТИЛИ SHERWIN-WILLIAMS ПРИОБРЕСТИ COMEX, ЧТОБЫ НЕ ДОПУСТИТЬ КОНТРОЛЯ НА РЫНКЕ ЛАКОКРАСОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ (ЛКМ)

Федеральная комиссия по конкуренции Мексики второй раз за последние 4 месяца отказала компании Sherwin-Williams в приобретении фирмы Comex - производителя архитектурных красок, чей бизнес в 2011 г. принес \$14 млрд. Comex владеет 3300 магазинами в Мексике и широко представлена в других странах Латинской Америки.

О заключении сделки, которая оценивалась в \$2,34 млрд., было объявлено в ноябре 2012 г. В случае благоприятного для компаний исхода она удвоила бы масштабы бизнеса Sherwin-Williams в Латинской Америке и стала бы самой крупной сделкой за всю 147-летнюю историю компании. Sherwin-Williams и Comex были уверены, что продажа состоится. Объявив о подписании соглашения в 2012 г., главный исполнительный директор Sherwin-Williams Кристофер Коннор назвал его "значительным шагом вперед на пути к объединению усилий двух уважаемых компаний".

Запретив заключить сделку первый раз (в июле), комиссия сказала, что Sherwin-Williams контролировала бы львиную долю мексиканского рынка ЛКМ - 48-58%, что в 10 раз больше, чем ближайший конкурент. "Это привело бы к неоправданному завышению цен и антиконкурентной политике в ущерб потребителям", - добавили члены комиссии. Компании обжаловали это решение.

С целью поддержания конкуренции на мексиканском рынке декоративных покрытий антимонопольное ведомство отклонило апелляцию компаний, о чем было объявлено через 5 дней после публикации финансовой отчетности Sherwin-Williams за III квартал 2013 г. Кристофер Коннор прокомментировал: "Я не ожидал такого решения и разочарован им". По словам руководства Sherwin-Williams, "компания сейчас обдумывает решение ведомства и рассмотрит все варианты, в том числе повторное обращение к мексиканским властям". (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НИДЕРЛАНДЫ

AKZONOBEL РЕСТРУКТУРИРУЕТ БИЗНЕС ДЕКОРАТИВНЫХ ПОКРЫТИЙ

Руководство компании AkzoNobel планирует реструктурировать бизнес декоративных покрытий, чтобы способствовать его росту в Европе и развивающихся регионах. Компания намерена начать работу по "новой операционной модели" 1 января 2014 г. Объявление о реструктуризации стало последней мерой по оптимизации работы подразделения, которое включает архитектурные покрытия и покрытия для деревянных поверхностей, а также продукты для подготовки поверхности к обработке, такие как герметики и шпатлевки.

У подразделения декоративных покрытий был богатый год. В апреле AkzoNobel закрыла сделку по приобретению североамериканского подразделения декоративных красок компанией PPG. В июне было объявлено о продаже 72 немецких магазинов. В августе компания продала бизнес строительных клеев концерну Sika. Завершение последней сделки открыло путь для глобальной реорганизации. Как было сказано в заявлении компании, планируемые изменения будут направлены на упрощение организации. Следовательно, сократится количество управляющих групп и уменьшится количество бизнес-подразделений в регионах с 8 до 5.

"Мы отказались от деятельности в Северной Америке, чтобы сосредоточиться на ключевых рынках Европы и развивающихся регионах, - сказал Рууд Йостен, член исполнительного комитета компании, ответственный за сегмент декоративных покрытий. - Нам необходимо создать компактную организацию, которая будет соответствовать стратегическим амбициям компании и поможет ей продвинуться на пути достижения прибыли, запланированной на 2015 г. Это также способствует улучшению оснащения производственных площадок, поможет нам проникнуть глубже в рынок и стать более конкурентоспособными". (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ PPG INDUSTRIES В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ДОСТИГЛА РЕКОРДНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ

Компания PPG сообщила о рекордных показателях, достигнутых в III квартале. Чистая сумма продаж составила \$4 млрд. Это на 17% больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Чистая прибыль достигла \$220 млн.; скорректированная прибыль - \$353 млн. В III квартале 2012 г. чистая прибыль составляла \$288 млн.

Приобретенное у компании AkzoNobel североамериканское подразделение архитектурных покрытий развивается, PPG продолжает уверенно захватывать целевую аудиторию. Через полгода после завершения сделки компания достигла 50% намеченной прибыли, составляющей \$ 200 млн. Что касается региональных тенденций, руководство PPG ожидает последовательного роста экономики США, поддерживаемой увеличением рыночного спроса. Рост в развивающихся регионах также будет замечен, но будет менее последовательным в зависимости от рыночного сегмента и страны. В Европе, где показатели PPG по-прежнему на 20% ниже докризисных, спрос, по прогнозам специалистов, стабилизируется.

Прибыль с начала года достигла \$1,3 млрд., примерно на 25% превысив показатели аналогичного периода 2012 г. Краткосрочные вложения на 20 сентября 2013 г. насчитывали \$2,2 млрд. (на \$0,2 млрд. больше суммы, потраченной в 2012 г.).

В сегменте специальных покрытий объем продаж увеличился на \$409 млн. (34%) до \$1,6 млрд. Был отмечен рост в аэрокосмической и автомобильной отраслях, а также в отрасли архитектурных покрытий. Прибыль в этом сегменте выросла на \$49 млн., или на 24%, достигнув \$252 млн. Сегмент промышленных покрытий зафиксировал рост объема продаж на \$109 млн. (10%) до \$1,2 млрд. Прибыль этого сегмента увеличилась на 18%, достигнув \$181 млн. Продажи в сегменте архитектурных покрытий в странах Европы, Африки и Ближнего востока достигли \$571 млн. Несмотря на снижение объемов, прибыль в этом сегменте выросла на 30% до \$73 млн.

"По сравнению с предыдущими кварталами годовой объем продаж увеличился в каждом крупном регионе, - прокомментировал Чарльз Банч, главный исполнительный директор PPG. - В Европе были отмечены первые признаки стабильности. Мы уменьшили затраты и учли тенденции рыночного спроса, что позволило компании достичь рекордных показателей". По словам Банча, наиболее последовательными драйверами роста остались аэрокосмические и автомобильные OEM-покрытия. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ

КОМПАНИЯ Sika ПРОВЕЛА ИССЛЕДОВАНИЕ ПО АКТУАЛЬНОСТИ И ВОСТРЕБОВАННОСТИ ПОЛИМЕРНЫХ ПОЛОВ

Sika, международный концерн по производству материалов и технологий строительной химии, и ее партнеры в России провели в рамках проекта Quality Push исследование по актуальности и востребованности полимерных полов.

Полимерные полы - одно из самых высокотехнологичных покрытий, используемых на промышленных предприятиях, в торговых центрах, медицинских учреждениях и не только. Они позволяют достичь высоких эксплуатационных показателей, как правило, невозможных при использовании традиционных строительных материалов. Тем не менее, уровень продаж полимерных полов на российском рынке остается на низком уровне: их выбирают в 9% случаев. Исследование показало, что основной причиной является невысокая осведомленность тех, кто принимает решение по выбору покрытия.

Среди ключевых результатов исследования можно выделить следующее:

- чаще всего (примерно в 40% случаев) решение о выборе полимерных полов принимают владельцы зданий, при этом они наименее осведомлены о продукте. Инженеры принимают решение почти в каждом третьем случае, но их знания о полимерных полах также недостаточны для выбора технологии. Кто много знает о полимерных полах - это укладчики (около 15%), но они не решают - покупать или не покупать;
- среди ключевых факторов, определяющих выбор напольного покрытия, выделяются его функциональные характеристики (27%) и стоимость (21%). Также важны безопасность, стоимость владения и эстетичность внешнего вида;
- препятствий для развития рынка много, самые серьезные - дороговизна (21%) и недостаток информации (19%) о полимерных полах. 15% представителей строительного бизнеса отмечают невысокий профессионализм укладчиков (особенно в регионах), а 13% ссылаются на отсутствие уверенности в положительном результате;
- участники рынка верят в постепенный рост рынка до уровня Европы (60%). Для этого самые крупные игроки рынка полимерных полов объединяются, чтобы создать единое информационное поле.

В исследовании приняли участие представители целевой аудитории: инженеры-проектировщики, владельцы зданий, сотрудники строительных компаний, укладчики и представители различных сегментов рынка. (Росс [Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ООО «ЛОДЖИКРУФ» ПУЩЕНА ВТОРАЯ ЛИНИЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ СИНТЕТИЧЕСКИХ ГИДРОИЗОЛЯЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ

На заводе "Лоджикруф" (Рязань) состоялся пуск второй линии по производству передовых синтетических гидроизоляционных материалов на основе пластифицированного ПВХ. Мощность новой линии аналогична первой и составляет 10 млн. кв. м гидроизоляционных мембран в год. Увеличенные мощности позволят полностью удовлетворить спрос на полимерные мембраны на российском рынке в ближайшие 3-4 года. Инвестиции в расширение производства составили 350 млн. руб. Оборудование было разработано итальянскими специалистами. Высокий уровень автоматизации производства не требует большого количества рабочих - существующая команда будет обслуживать обе линии. При этом производительность труда на заводе "Лоджикруф" выше, чем на подобных производствах в Европе. "Пуск новой линии на заводе "Лоджикруф" стал логичным шагом в рамках реализации корпорацией «ТехноНИКОЛЬ» стратегии вывода на рынок стран СНГ инновационных решений на основе полимерных мембран, - комментирует расширение производства Евгений Спиряков, операционный директор стратегической бизнес-единицы "Полимерные мембраны" - Кроме того, мы планируем активно наращивать продажи передовых продуктов в странах Европы и Азии, чему должен способствовать пуск новой линии. Следующий шаг компания «ТехноНИКОЛЬ» намерена сделать в сторону пуска производства ТПО мембран".

Корпорация "ТехноНИКОЛЬ" имеет 35 производственных площадок в России и ближнем зарубежье, 140 торговых отделений в 33 странах. Представляет широкий ассортимент продуктов для строительства - рулонные кровельные материалы, полимерные мембраны для плоской кровли, теплоизоляционные материалы, композитная и битумная черепица, рубероид. ([plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СИБУР» И ГК «АВТОДОР» ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ В СФЕРЕ ПРИМЕНЕНИЯ ПОЛИМЕРНО-БИТУМНЫХ ВЯЖУЩИХ МАТЕРИАЛОВ В ДОРОЖНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ

"СИБУР" и госкомпания "Российские автомобильные дороги" (ГК "Автодор") подписали соглашение о сотрудничестве в сфере дорожного строительства, производства и применения современных дорожных материалов. Документ подписан заместителем председателя правления "СИБУРа" Кириллом Шамаловым и первым заместителем председателя правления по технической политике ГК "Автодор" Игорем Урмановым. В соответствии с соглашением стороны намерены сотрудничать в реализации совместных мероприятий, направленных на развитие транспортной отрасли в части обеспечения строительства, капитального ремонта и содержания автомобильных дорог РФ современными полимерными дорожно-строительными материалами. "СИБУР" и ГК "Автодор" также планируют организовать совместную работу по нормативно-техническому обеспечению применения современных дорожных материалов в строительстве дорог, в том числе на объектах ГК "Автодор". Стороны в рамках соглашения планируют вести работу по поддержке и развитию научно-технического потенциала в сфере дорожного строительства, производства и применения полимерных материалов. Компании также изучат вопрос формирования информационных общепрофессиональных баз данных результатов применения геосинтетических материалов и полимерно-битумных вяжущих на конкретных объектах строительства и реконструкции автомобильных дорог и искусственных дорожных сооружений. "В настоящее время ведется активная работа по совершенствованию законодательства и технических норм, что стимулирует использование современных материалов для улучшения качества российских дорог. "СИБУР" совместно с другими участниками рынка участвует в строительстве экспериментальных участков, ведет мониторинг и собирает статистические данные для актуализации нормативной базы в этой области. Уверен, что сотрудничество с ГК "Автодор" позволит расширить применение современных полимерных материалов в дорожном строительстве", - сказал Кирилл Шамалов. "Заключение соглашения с одним из крупнейших производителей современных геосинтетических материалов будет способствовать улучшению качества дорожного строительства и развитию транспортной отрасли", - отметил Игорь Урманов. Соглашение действует до конца 2016 г., в дальнейшем может быть продлено по соглашению сторон. ([plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОРПОРАЦИЯ «ТЕХНОНИКОЛЬ» ИНВЕСТИРУЕТ В ПРОИЗВОДСТВО ТЕПЛОИЗОЛЯЦИИ В РАСЧЕТЕ НА КЛИЕНТОВ В СКАНДИНАВИИ И ПРИБАЛТИКЕ

"Технониколь" построит в Ленинградской области предприятие по производству пенополистирола. Завод будет построен в 2 очереди в индустриальном парке "Федоровское". Первая очередь будет пущена в апреле 2014 г., вторая - в 2016 г. Объем производства на каждой очереди составит 300 тыс. куб. м пенополистирола в год. Объем инвестиций в строительство первой очереди составит 700 млн. руб. Завод будет производить экструзионный пенополистирол, который используется для изоляции фундаментов, фасадов, кровли, полов, применяется в дорожном строительстве. "Пуск завода позволит обеспечивать рынок экструзионного пенополистирола не только Северо-Западного региона, но и рынки Скандинавии и Прибалтики. Ключевым конкурентным преимуществом производителя является скорость доставки товаров, так как качество продукции и цены сейчас примерно равны у всех основных производителей. Поэтому для нас важно иметь развитую логистическую инфраструктуру", - рассказал руководитель направления "Полимерная изоляция" компании Василий Ткачев. Корпорация "Технониколь" является одним из крупнейших производителей и поставщиков кровельных, гидроизоляционных и теплоизоляционных материалов. В группу входят 37 производственных площадок в России, Украине, Беларуси, Литве и Чехии, торговая сеть из 180 отделений и представительства в 36 странах.

Аналитик "Инвесткафе" Роман Гринченко отмечает, что объем производства пенополистирола в России в 2012 г. составил 5,6-5,7 млн. куб. м, при этом в Северо-Западном округе было произведено около 8% от всероссийского объема. С объявленными объемами производства компания "Технониколь" сможет занять 2/3 рынка Северо-Запада, полагает Гринченко. Затраты в 700 млн. руб. компания сможет окупить за 4-5 лет при почти полной загрузке мощностей.

По словам гендиректора компании "Парплекс" Вадима Торопова, рынок пенополистирола Северо-Запада - высококонкурентный. В Петербурге лидерами по объему производства являются заводы Knauf, "Паркон" и "Мастер-терм". Завод "Технониколь" станет самым крупным. На рынке сейчас нет места для нового игрока, поэтому компании придется отвоевывать свою долю у конкурентов. ([kommersant.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://kommersant.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

ООО «ЭКСПРОФ» РАСШИРИЛО АССОРТИМЕНТ ПРОФИЛЕЙ ИЗ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДА (ПВХ)

Завод "ЭксПроф" в Тюмени, выпускающий системные ПВХ-профили для изготовления окон, дверей и других светопрозрачных конструкций, начал производство коричневой версии системы Profecta Plus. Окрашенные в массе в коричневый цвет профили предназначены для ламинации декоративной пленкой, имитирующей цвет и текстуру ценных пород древесины. Таким образом, компания "ЭксПроф" расширила ассортимент систем, доступных в цветном исполнении. На сегодня это оконные системы Practica, AeroTherma, Profecta, AeroProfecta и Profecta Plus, дверные системы EXPROF, а также ассортимент вспомогательных профилей. Услуги по ламинации оказывает производственный цех в составе завода. Компания "ЭксПроф" - один из первых и крупнейших в России производителей системных ПВХ-профилей для окон, дверей и других светопрозрачных конструкций. Компания является соучредителем и членом Союза производителей полимерных профилей России. ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](http://Plastinfo/Химия_Украины, СНГ, мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

ROCKWOOL ПОКУПАЕТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ПОТОЛОЧНЫХ КОНСТРУКЦИЙ CHICAGO METALLIC COMPANY

Группа компаний Rockwool заключила сделку по приобретению американского производителя потолочных конструкций Chicago Metallic Company (СМС), которая позволит Rockfon, подразделению Rockwool, занимающемуся акустическими потолочными и стеновыми панелями из каменной ваты, предлагать комплексные решения клиентам на глобальных рынках. Данная сделка состоялась в рамках реализации стратегии группы компаний Rockwool, направленной на глобализацию и развитие бизнеса по производству потолочных решений, на сегодняшний день приносящий группе около 10% ее суммарного дохода. Акустические стеновые и потолочные решения Rockfon, сырьем для которых служит каменная вата, позволяют создавать красивую, комфортную и здоровую среду в помещениях, соответствующую современным стандартам экологичности. Компания Rockfon, штаб-квартира которой расположена в Хедехусене (Дания), имеет торговые представительства в 15 странах Северной, Центральной, Восточной и Южной Европы, Северной Америки, Канаде и Китае. Через торговых партнеров ее продукция также распространяется в Юго-Восточной Азии, Тихоокеанском регионе, на Ближнем и Дальнем Востоке. Компания СМС со штаб-квартирой в Чикаго является глобальным поставщиком потолочных решений, в числе которых подвесные системы и металлические потолочные панели. Этот производитель уверенно лидирует на рынках Северной Америки и Европы и активно растет в Восточной Азии. Производственные предприятия СМС в Бельгии, США, Китае и Малайзии обеспечивают продукцию для торговой дистрибуторской сети компании в Европе, Северной Америке и Азии. Комментируя сделку, управляющий директор подразделения системных решений группы компаний Rockwool Херман Вуртман сообщил: "Это приобретение стало отличным дополнением существующей концепции бизнеса Rockfon. Оно позволит создавать и развивать более совершенные решения, так как теперь мы сможем предлагать клиентам не только потолочные панели, но и металлические подвесные системы, имеющие важнейшее значение в конструкции подвесных потолков. Кроме того, сделка даст мощный импульс роста бизнеса в области потолочных решений в Северной Америке и Азии и позволит группе значительно ускорить темпы экспансии в данных регионах. Компания СМС обладает устойчивыми позициями и широкой сетью дистрибуции в обоих регионах, у нас заняло бы много времени создать подобное".

Группа компаний Rockwool и СМС обладают более чем столетней историей. Rockfon и СМС имеют опыт сотрудничества в прошлом, руководство обеих организаций позитивно оценивает сделку, полагая, что она позволит удачно дополнить товарный ассортимент и будет способствовать амбициозным целям производителей на рынках, где работают обе компании. Бизнес Rockfon и СМС имеет много сходства, в частности, обеим компаниям присущ фокус на производственные инновации в сочетании с высоким уровнем технической поддержки и клиентского обслуживания. После совершения сделки стратегия Rockfon заключается в том, чтобы проанализировать потенциал новых совместных разработок и усовершенствования продукции за счет интеграции и взаимодействия. "Дополняющая друг друга продукция и услуги Rockfon и СМС позволят предложить клиентам по всему миру более широкий и полный ассортимент. Мы с оптимизмом смотрим на возможности, открывающиеся для нас с этой сделкой", - прокомментировал сделку Чарльз Ян, бывший председатель совета директоров и CEO СМС. Руководство компании в настоящее время работает над тем, чтобы интеграция прошла эффективно, пошла на пользу сотрудникам и потребителям на всех рынках, где работают обе компании. ([INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](http://INFOLine/Advis/Химия_Украины, СНГ, мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

АРМЕНИЯ
СТАТИСТИКА**ЗА ЯНВАРЬ-СЕНТЯБРЬ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО МОЮЩИХ СРЕДСТВ ВЫРОСЛО**

Выпуск моющих средств за январь-сентябрь по сравнению с тем же периодом 2012 г. возрос на 23,3% до 1747,9 т. В январе-сентябре 2012 г. было выработано 1418 т средств для мытья, стирки и крахмаления. Производство мыла возросло в 2,2 раза, составив 136,1 т. За I полугодие по сравнению с тем же периодом 2012 г. выпуск моющих средств вырос на 66,2% до 275,5 т. Таможенная стоимость экспорта составила \$166200. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ООО «КОМПАНИЯ КЛЕВЕР» ВЫПУСТИЛА ЛИНЕЙКУ
ОТТЕНОЧНЫХ БАЛЬЗАМОВ «ТОНИКА» С ЭФФЕКТОМ БИОЛАМИНИРОВАНИЯ**

Новая линейка состоит из 5 темных, 3 светлых оттенков и шампуня нейтрализатора желтизны с эффектом биоламинирования. Эффект достигается за счет входящего в состав компонента, разработанного специалистами американской компании Dow Corning, улучшает распределение пигмента на волосах, уменьшает спутанность во время окрашивания, облегчает расчесывание, придает волосам здоровый блеск и защищает волосы, позволяя дольше сохранять оттенок. Линейка получила новое визуальное решение: изменен дизайн этикетки, создан флакон серебряного цвета для светлых тонов. Благодаря разработкам научного центра "Компании Клевер" в области красителей для волос, продукты новой линии для светлых волос обладают легким тонирующим эффектом и максимально подходят для снятия желтизны блондированных волос. В состав оттеночных бальзамов входит льняное масло и экстракт льна, которые укрепляют структуру волос, насыщают витаминами А, Е и F. Благодаря этому волосы становятся более послушными и шелковистыми. В линейке отсутствуют аммиак и перекись водорода.

Принципиально новый продукт в линейке - шампунь нейтрализатор желтизны. Его регулярное использование вместо обычного шампуня позволит блондинкам навсегда забыть о желтом оттенке окрашенных волос. Шампунь содержит натуральные добавки для улучшения здоровья волос. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТИРАЛЬНЫЙ ПОРОШОК НОВОГО КЛАССА ВЫПУЩЕН ГК «НЭФИС»

ГК "Нэфис" выпустила стиральный порошок нового класса "AOS Концентрат" - свой первый стиральный порошок, в полной мере относящийся к классу концентрированных моющих средств. Отличие "AOS Концентрат" - в обновленной рецептуре по сравнению с обычным стиральным порошком. Основное преимущество новинки заключается в высокой концентрации активных моющих компонентов в каждой грануле. Достаточно всего 50-70 гр. порошка для получения отличного результата, только при сильных загрязнениях и использовании очень жесткой воды рекомендуется увеличивать дозировку. Дозировать порошок легко, поскольку в каждой пачке есть мерная ложка. Ассортиментная линейка "AOS Концентрат" представлена 3 сериями, удовлетворяющими наиболее актуальные запросы потребителей: "Белое и белоснежное" - для белых и светлых тканей с усиленной функцией отбеливания, "Color для сложных пятен" - удаление сложных загрязнений без повреждения яркости красок, "Для сложных пятен" - нацелен на удаление различного типа загрязнений по сложности и происхождению на светлых и белых тканях. "Концентрированные моющие средства - новый этап развития рынка бытовой химии. Они широко распространены за рубежом и постепенно набирают популярность в России. Покупатели ценят в концентратах то, что их требуется покупать значительно реже, а их эффективность выше. Концентраты также удобны для дистрибуторов и торговых сетей, так как существенно упрощается логистика", - комментирует событие директор по маркетингу "Нэфис Косметикс" Сергей Лебедев. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «РЕНЕССАНС КОСМЕТИК» ВЫПУСТИЛО НОВИНКУ - ЖИДКОЕ МЫЛО «ЭКОТЕРАПИЯ» RUSSIAN STYLE

ООО "Ренессанс Косметик" выпустило новинку в преддверии грядущих зимних спортивных мероприятий - жидкое мыло "Экотерапия" Russian Style. Компания дополнила линейку жидкого мыла "Экотерапия" 3 видами: Голубой лен, Сочная рябина, Жемчужные кружева. Жидкое мыло "Экотерапия" Russian Style дарит мягкое эффективное очищение и увлажнение. Является отличным гигиеническим средством, которое смягчает и успокаивает кожу рук.

Концепция дизайна была разработана в традиционном русском стиле. В основу легли мотивы основных фольклорных стилей, которые являются визитной карточкой русского народного искусства. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОБЪЯВЛЕНЫ ПОБЕДИТЕЛИ ОБЩЕНАЦИОНАЛЬНОГО ГОЛОСОВАНИЯ ПРЕМИИ
НАРОДНОГО ДОВЕРИЯ «МАРКА №1 В РОССИИ-2013» В ОБЛАСТИ БЫТОВОЙ ХИМИИ**

Ежегодная национальная премия "Марка №1 в России" существует с 1998 г. и представляет собой одну из самых значимых на рынке систем оценки известности брендов и уровня доверия к ним покупателей. Торжественная церемония награждения лауреатов премии пройдет 14 декабря в Государственном Кремлевском Дворце. Вручать заслуженную награду победителям общенационального голосования будут политики, спортсмены и общественные деятели. Список лауреатов был оглашен 25 октября в ходе пресс-конференции "Успех торговой марки: как завоевать потребителя". Лауреаты премии "Марка №1 в России-2013" в области бытовой химии, средств гигиены, косметики: подгузники для детей – Libero; шампунь - Чистая линия; гель для душа – Dove; крем для рук - Бархатные ручки; зубная паста – Lacalut; средство для посудомоечных машин - Somat. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В 2013 ГОДУ В СЕКТОРЕ МЫЛА НАБЛЮДАЕТСЯ ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ОБЪЕМОВ ПРОИЗВОДСТВА**

По данным исследования ID-Marketing, в секторе мыла наблюдается перераспределение объемов производства в сторону туалетного мыла, в то время как предприятия постепенно сокращают производство хозяйственного мыла. Например, ОАО "Нэфис Косметикс", ведущий игрок на данном рынке, в 2013 г. полностью отказалось от производства хозяйственного мыла и олеиновой кислоты марки "Б". По данным ID-Marketing, производство жидкого туалетного мыла в 2012 г. выросло на 44%, туалетного мыла твердого - на 10,6% к 2011 г. Производство синтетических моющих средств росло из года в год вплоть до 2012 г., в 2012 г. наблюдается снижение объемов на 3,6% к 2011 г. При этом импорт синтетических моющих средств в Россию в 2012 г. вырос на 20,8% в натуральном выражении. В первой половине 2013 г. показатели выпуска СМС внутри страны выше аналогичного периода 2012 г. на 4,6%.

Основная часть производимой продукции приходится на предприятия масложировой промышленности. Развитие данной ниши выступает одним из перспективных направлений отрасли. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ПРИЧИНЫ РОСТА ЦЕН НА ПРОДУКЦИЮ БЫТОВОЙ ХИМИИ В 2012 ГОДУ И В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2013 ГОДА**

С января по ноябрь 2013 г. стоимость продукции бытовой химии и средств гигиены не раз повышалась, что объясняется, прежде всего, макроэкономическими причинами. В рассматриваемый период 138 компаний в совокупности не менее 140 раз повышали стоимость на выпускаемую продукцию. Больше всего таких повышений цен было зафиксировано в июле, апреле и сентябре, меньше - в январе и июне. Но те или иные колебания цен происходили каждый месяц на протяжении всего времени.

Наиболее часто повышались цены на продукцию компаний "Хайджин Текнолоджис" и "Хенкель" - не менее 5 раз в течение рассматриваемого периода. Не менее 4 раз повышали стоимость продукции ЗАО "Тайди" и компания «Аванта». Не менее, чем по 3 раза увеличивали стоимость продукции ООО "Эста", Procter & Gamble, ООО "Белла-Восток", ООО "Юнилевер Русь", ОАО "Компания Арнест", концерн "Калина". Компании UPECO, GlaxoSmithKline, Reckitt Benckiser, "Тюменские аэрозоли", ООО "Эс. Си. Джонсон", ООО "Ти-трейд", ЗАО "Колгейт-Палмолив", ООО "Грейт Дистрибьюшн", ООО "Торговая компания "Парис", ООО "ТК "Р.О.С.Т. XXI", ООО "Торговая компания "Финист", ОАО "Невская Косметика" поднимали цены не менее 2 раз.

Цены повышались практически на все виды товаров, при этом нельзя сказать однозначно, на какие виды товаров цены повысились наиболее существенно, тем не менее, при прочих равных условиях очевидно, что наиболее существенно подорожала косметика, средства для ухода за волосами, в наименьшей степени подорожание затронуло средства бытовой химии. В то же время, есть настоящие рекордсмены по росту стоимости, это решетка для раковины эластичная York, на которую в июне ООО "ТК "Химик" повысило цены на 41%, на 21-24% повышения цен были и на другие товары York - губки для мытья автомобиля, губки для посуды профилированные, салфетки для пола, салфетки для уборки дома, губки для мытья посуды. Аналогичные товары других марок повысились на 16-20%. Кроме того, на 23% увеличило цены ООО "Перфект" на освежители для полости рта "Brilard", компания "Байерсдорф" - на ту же величину на некоторые товары торговой марки NIVEA. В рассматриваемый период на 20% увеличивали цены компания "Натура Сибирика" на органическую косметику детской серии; компания "Тон" - на всю продукцию; ЗАО "Колгейт-Палмолив" - на часть продукции; компания "Эколла-Био" - на часть продукции.

Преобладающая часть компаний повышала стоимость товаров от 5% до 10%. Вторая по численности группа - компании, повысившие цены менее чем на 5%. В среднем общая стоимость всей продукции в анализируемый период повысилась на 7,1%, при этом максимальный рост цены составил 41%, минимальный - 0,35%.

Компании объясняли повышение цен различными причинами. В частности, декабрьское 2012 г. повышение цен на 4% ООО "Хенкель Рус" объяснило отсроченным влиянием увеличения стоимости нефтепродуктов и сырья, произведенного на их основе. В начале января 2013 г. компания UPECO увеличила стоимость продукции ТМ Раптор на 4-8%, видимо, по той же причине, что и ранее "Хенкель Рус", по крайней мере, стоимость нефти в январе продолжала расти. В течение всего 2012 г. стоимость нефти (цена нефти сорта Brent увеличилась на 3,5% в течение года, цена нефти марки Urals увеличилась в 2012 г. на 1,08%) и нефтепродуктов была высока и постоянно росла (кроме 2 летних месяцев). Фактор цены на нефть, надо полагать, влияет и на аналогичную продукцию других компаний. Следует, впрочем, заметить, что стоимость нефти в середине апреля 2013 г. значительно снизилась, но к снижению цен на товары это не привело.

Также среди факторов, влияющих на цены, компании называют колебания рубля по отношению к доллару и ев-

ро. Однако курс национальной валюты в 2012 г. пережил довольно резкое повышение в мае и далее постепенно снижался, к концу года курс доллара опустился практически до значений начала года, а курс евро - ненамного выше, чем в начале 2012 г. То есть колебание курса рубля относительно доллара и евро вряд ли могло оказать серьезное влияние на стоимость товаров внутри России в конце 2012 г. и начале 2013 г. Однако на повышение цен в 2013 г., начиная с апреля, постоянно растущий курс рубля действительно может существенно повышать цены на товары. Стоимость национальной валюты увеличилась примерно тогда, когда наблюдался наибольший скачок цен на химическую продукцию: в апреле, а затем - в июле. И рубль продолжает укрепляться.

Компании указывали более важную связь повышения стоимости продукции с отсроченным влиянием инфляционных изменений. Так, повышение стоимости на ассортимент с 1 февраля 2013 г. ООО "Юнилевер Русь" объяснило инфляционными изменениями в экономике в 2012 г., из-за которых выросла стоимость сырья и материалов для производства. Инфляция по итогам 2012 г. в России достигла 6,6%, это значительно больше, чем в 2011 г., и привело к росту цен практически на все товары. Например, общий рост потребительских цен в целом за 2012 г. составлял от 6,5% до 7% и выше по некоторым категориям товаров. На товары бытовой химии цены также повышались. В 2013 г. рост цен продолжился, динамика роста цен на продукцию бытовой химии соответствует общему росту цен.

К основным причинам, по которым увеличивается стоимость товаров и услуг в России, можно отнести постоянный рост тарифов естественных монополий - электроэнергию, газ, железнодорожные перевозки и рост цен на нефтепродукты (в данном случае не используемые в качестве сырья, а топливо). В частности, с 1 января 2013 г. тарифы на грузовые железнодорожные перевозки повысились на 7%, независимо от направления и вида отправки (в 2012 г. - на 6%, впрочем, это регулярная, ежегодная индексация). Неустойчива динамика цен на автомобильное топливо, оно незначительно дешевеет, затем растет в цене, но в конечном итоге его стоимость к концу года будет больше, чем в 2012 г. Все это закладывается в цены российских производителей.

Одна из компаний при повышении цены на продукцию указала в качестве причины введение в действие новых регламентов на упаковку. Вероятно, имеется в виду технический регламент Таможенного союза "О безопасности упаковки" (ТР ТС 005/2011), который утвержден решением комиссии Таможенного союза 16 августа 2011 г. Предполагается, что вся упаковка на территории Таможенного союза должна соответствовать этому регламенту, установлен переходный период, в течение которого нужно добиться данного соответствия. Однако вопрос с регламентами не совсем ясен, не так давно состоялись публичные обсуждения проектов изменений в технические регламенты Таможенного союза "О безопасности упаковки" ТР ТС 005/2011. Но если компания сейчас столкнулась с необходимостью повысить цены из-за регламента, значит тоже самое ждет и других участников рынка, которые еще к новой упаковке не перешли.

И это хороший повод сказать о том, что будет в 2014 г. Относительно динамики цен будущее вполне прозрачно: цены, скорее всего, будут расти дальше, поскольку существенных изменений в российской экономике не происходит, существующие проблемы кардинально не решаются и продолжают углубляться. Тем не менее, есть факторы, которые при благоприятном развитии ситуации могут задерживать повышение цен или снизить его. Это заморозка тарифов естественных монополий для промышленных предприятий, которая планируется на 2014 г., и снижение по-

шлин на некоторые виды импортной продукции в связи с тем, что РФ вступила в ВТО в 2012 г. В частности, существующая таможенная ставка в 15% на шампуни поэтапно снизится к 2015 г. до 6,5%. Кроме того, цена на нефть остается высокой довольно давно и большинство экспертов считает, что в 2014 г. она начнет снижаться. Это также может снизить цену на товары. Хотя макроэкономический эффект снижения стоимости нефти для экономики страны в целом трудно прогнозировать. Из предстоящих событий, которые однозначно будут способствовать повышению стоимости товаров, - введение с 1 ноября 2014 г. платы с большегрузных автомобилей массой свыше 12 т - 3,5 руб. за каждый километр пройденного машиной пути. Рост расходов на перевозку может быть существенным.

В рассматриваемом периоде ряд компаний проводил и снижение цен на продукцию. Чаще всего это делала компания Procter & Gamble - практически ежемесячно, кроме марта. Также снижали цены компании "Коттон Клуб", "Белла Восток", "Колгейт-Палмолив", "Хенкель", ПК "Семья и Комфорт", ООО "Эста". Как минимум дважды уменьшала цены компания "Лилия". Наиболее "урожайным" для скидок был февраль. В общей сложности уменьшение стоимости коснулись более 100 наименований продукции. Снижение

цен в среднем составило 17%. При этом максимальное снижение - 51,86%, минимальное - 1,5%. Не менее 21% от всех скидок были временными, порядка 40% - постоянными. Для остальных случаев временные ограничения указаны не были. Большинство временных снижений цены осуществлялись в диапазоне от 10% до 50%, постоянные скидки от 5% и выше, но преимущественно в пределах 10-20%. Рекордсменом упавшей цены была электрическая зубная щетка Oral-B ProfCare 1000/D20 от Procter & Gamble, при этом снижение было постоянным. P&G осуществляла самые большие скидки и на самое большое количество товаров. Например, на 50% временно снижались цены на освежители воздуха "Амби пюр", такое же, но постоянное, снижение было установлено для одного из видов зубной пасты "Бленд-а-Мед ProExpert".

Среди причин снижения, которые называли производители и поставщики, - увеличение мощностей, завершенная автоматизация производственного процесса, уменьшение стоимости закупки сырья, необходимость повысить продажи и оказать поддержку дистрибуторам во время не самого активного сезона. В данном случае маркетинговая версия снижения цен выглядит более основательно. ([ruhim/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

МАРКА FA MEN СОЗДАЛА ПЕРВЫЙ ДЕЗОДОРАНТ, РЕАГИРУЮЩИЙ НА СТРЕСС

Новая линия мужских антиперспирантов Fa MEN Xtreme Activated содержит в основе инновационную формулу, которая, реагируя на адреналин, активируется и борется с естественным запахом. Его высокоэффективная формула обеспечивает защиту от пота на 72 часа. Дезодорант Fa MEN Xtreme Activated Stress Proof разработан в форматах аэрозоль, ролик и стик. Новинка не содержит спирта.

Гель для душа Fa MEN Xtreme Muscle Relax снимет мышечное напряжение после физических нагрузок. Гель помогает мышцам снять напряжение после тяжелых физических нагрузок благодаря ухаживающей формуле, которая поддерживает естественный баланс кожи и дарит ощущение свежести. Кроме того, гель можно использовать в качестве шампуня для волос. Он бережно очищает волосы и надолго сохраняет их свежесть. Комбинация магниевых солей и ментола в сочетании с массажем под теплым душем помогает мышцам расслабиться. Магниево-солевые соли предотвращают мышечные спазмы, а ментол хорошо известен охлаждающим и освежающим эффектом. ([MyCharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

БРЭНД САМАУ СОЗДАЛ КОЛЛЕКЦИЮ VINTAGE ПО УХОДУ ЗА ТЕЛОМ

Samay представляет новую коллекцию Vintage, созданную при участии французского парфюмера Зерлины Дюбуа. Особое внимание было уделено аромату и стойкости средств. В парфюмерной композиции Vintage тепло древесных ноток соединяется с цветочными мотивами. В коллекции Vintage от Samay вошли гель для душа и мыло. Душистая пена геля очищает кожу, сохраняя ее естественный защитный слой. Кожа остается мягкой и нежной, благоухающей изысканным и тонким ароматом, который можно почувствовать в течение всего дня. Мыло Samay Vintage великолепно пенится, окутывая тело терпко-нежным флером. Благодаря запатентованной технологии Samay, аромат остается на коже гораздо дольше, чем при использовании обычного мыла. ([intercharm/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЙЦАРИЯ

CLARIANT НАЧИНАЕТ ПРОИЗВОДСТВО НОВОЙ ЛИНИИ ОПТИМИЗИРОВАННЫХ СМЕСЕЙ КОНСЕРВАНТОВ

Clariant начинает производство новой линии оптимизированных смесей консервантов Nipaguard Zero, которые не содержат парабенов, позволяя достигнуть сопоставимой с традиционными консервантами производительности.

На основе глубокого понимания рынка и в связи с ростом спроса конечных пользователей на альтернативу консервантам с парабенами, компания разработала 4 смеси Nipaguard Zero для использования в смываемых и несмываемых составах, влажных салфетках и трудных для сохранения составах, в том числе вариант, утвержденный Ecocert. Тщательное тестирование смесей гарантирует, что разработчики могут иметь полную уверенность в эффективности всех 4 составов для достижения такого же высокого уровня производительности, как и при использовании традиционных консервантов.

Nipaguard Zero разработан на основе нового синергетического усилителя, разработанного компанией Clariant - Velsan SC, который позволяет использовать меньшее количество консервантов, чтобы обеспечить надежную защиту против бактерий, дрожжей и грибов. Nipaguard Zero прост в использовании, безопасен и эффективен при низких концентрациях, а также соответствует всем нормативным требованиям. Продукты, основанные на Velsan SC, - Nipaguard SCE, Nipaguard SCM, Nipaguard SCP и Nipaguard SCV.

Представляя новые смеси, Ану Десикан, Global Marketing Manager for Personal Care, сказал: "Мы понимаем, что клиенты сталкиваются с проблемами при навигации по часто меняющимся тенденциям, правилам и требованиям, в поисках безопасного и надежного консерванта для их формул. Мы работаем с клиентами, чтобы обеспечить решения этих проблем инновационными, устойчивыми и эффективными средствами для их уверенности в сохранности продуктов". ([Ruhim/Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ПРАВИТЕЛЬСТВО ВКЛЮЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО БИОТОПЛИВА В ПЕРЕЧЕНЬ ПРИОРИТЕТНЫХ ОТРАСЛЕЙ

Кабинет министров включил производство биотоплива в перечень приоритетных отраслей экономики с ориентацией на импортозамещение. Об этом говорится в распоряжении Кабмина №843-р от 14 августа, опубликованном на правительственном портале. Проекты приоритетных отраслей могут освобождаться от налога на прибыль, а также ввозной пошлины. Согласно принятому в июле 2012 г. закону, в Украине предусматривается поэтапное увеличение нормативно определенной доли производства и применения биотоплива и смесового топлива моторного. В частности, документом регламентировано, что содержание биоэтанола в бензинах моторных, производимых и/или реализуемых на территории Украины, в 2013 г. рекомендуется на уровне 5%, в 2014-2015 гг. - обязательно не менее 5%, с 2016 г. - обязательно на уровне 7%. По данным Государственной службы статистики, потребление бензина в 2012 г. составило 4,2 млн. т. С учетом теневого рынка эксперты оценивают годовое потребление бензина в 4,5-5,0 млн. т. Таким образом, потребность страны в биоэтаноле составляет около 300 тыс. т/год. При этом ГП "Укрспирт" к 1 января 2014 г. будет готово к выпуску около 50% от годовой потребности рынка в биоэтаноле.

Согласно выводам Минэнергоугля, Мининфраструктуры, Минэкономразвития, а также профильных институтов, Украина не готова к переходу с 2014 г. на бензины с добавлением от 5% биоэтанола. Эксперты и участники топливного рынка также считают, что Украина не готова к реализации бензинов с 5% биоэтанола и более в 2014 г. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

БИОЭТАНОЛ ПЛАНИРУЕТСЯ ПРОИЗВОДИТЬ СОВМЕСТНО СО СЛОВАКИЕЙ

Украина и Словакия планируют разработать первый совместный инвестиционный проект по производству биоэтанола. Об этом заявил министр аграрной политики и продовольствия Украины Николай Присяжнюк во время встречи с послом Словацкой республики в Украине Павлом Гамжиком. "Нам нужно максимально использовать потенциал отечественной сахароперерабатывающей и зерновой отраслей. Производство биоэтанола особенно для этого подходит. Первый совместный со Словакией инвестиционный проект поможет привлечь новейшие технологии в производство биотоплива на территории Украины", - отметил Николай Присяжнюк.

Планируется, что реализация проекта начнется на одном из украинских спиртзаводов к концу 2013 г. Этим займется специальная рабочая группа, которая будет создана в ближайшее время.

Павел Гамжик отметил, что словацкая сторона готова к разработке инвестпроекта с Украиной. "Словакия заинтересована инвестировать в украинские предприятия для производства биоэтанола. Мы имеем хороший опыт, а также необходимые технологии. Поэтому сотрудничество в этом направлении будет эффективным", - отметил посол.

Кроме того, во время переговоров словацкая сторона выразила готовность в оказании помощи Украине в гармонизации законодательства в аграрной сфере после подписания соглашения об ассоциации с Евросоюзом.

С 2005 г. до I полугодия 2013 г. Словакия инвестировала в сельское хозяйство Украины более \$14 млн. Товарооборот между двумя странами в 2012 г. составил более \$1 млрд. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

В ДОНЕЦКОЙ ОБЛАСТИ НАЧАТО СТРОИТЕЛЬСТВО БИОГАЗОВОГО ЗАВОДА

Компания "Экопрод" начала строительство биогазового завода в Волновахе (Донецкая обл.). Строительство ведется за счет кредита Европейского банка реконструкции и развития в EUR4,2 млн. Технологический проект разработала немецкая фирма CarboCycle Ingenieurbyro, сообщает ГП "ЦДУ ТЭК". Как считают в руководстве фирмы "Экопрод", этот вариант утилизации отходов сельхозпроизводства и получение электроэнергии из биогаза - наиболее оптимальный. Возобновляемым источником энергии на заводе станут солома и пожнивные остатки, шелуха подсолнечника, отходы от очистки семян, вторичное сырье маслоцеха и навоз на фермах - всего 40 тыс. т/год.

Завод в Волновахе будет производить биометан как сжатый в баллонах, так и очищенный, пригодный к поставке в газотранспортную систему. Ожидается, что производство газа на заводе составит 6 млн. куб. м, это даст возможность вырабатывать 10 тыс. МВт электроэнергии. Кроме того, переработка фуражного зерна даст 3500 т дрожжей и 1500 т биоэтанола. Предполагается отсутствие отходов. Завод в Волновахе может стать первым в Украине, который будет отпущать электроэнергию в энергорынок. ([angi.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://angi.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

НА ЯМАЛЕ ПОСТРОЯТ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ БИОЛЕКАРСТВ

Из крови ямальных оленей начнут выпускать биопрепараты. Специалистами ямальского департамента АПК, торговли и продовольствия разрабатывается инвестиционный проект по строительству фармакологического завода по производству биопрепаратов. Совместно с партнерами из научно-производственной компании "Фермент" выпущены новые продукты из дефибринированной крови северного оленя ("Пантогематоген Северный", "Пантел" и др.). Сейчас, по информации правительства региона планируется создание новых продуктов и препаратов. В автономном округе разработали и успешно внедряют в производство технологию практически полной (до 95%) переработки ценного сырья северного оленя с применением инновационных биометодик. Предложенная Ямалом фармакологическая продукция заинтересовала представителей китайского бизнеса. (Вести/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

БЕЛГОРОДСКИЙ ЗАВОД ЛИЗИНА ПУСТЯТ К КОНЦУ 2013 ГОДА

Министр сельского хозяйства РФ Николай Федоров в рамках визита в Белгородскую область посетил завод лизина. Это единственное предприятие в России, пусть его планируют в декабре. Завод с лабораторией построил один из крупных птицеводческих агрохолдингов. Его генеральный директор Геннадий Бобрицкий заявил, что объем инвестиций в новое производство превысит 7,5 млрд. руб. «Производство лизина в минимальных количествах начато в нашей лаборатории», - отметил Геннадий Бобрицкий. - Мы планируем обеспечить 60% потребности российского рынка своей продукцией». В настоящее время в лаборатории предприятия, которую называют мини-заводом, работают как российские, так и иностранные специалисты. Здесь же обучаются студенты биолого-химических специальностей, которым, по словам Бобрицкого, предстоит работать на будущем производстве. Лизин - незаменимая аминокислота, которая не синтезируется человеческим организмом. Аминокислота входит в состав большинства белков, синтетический лизин применяют для обогащения кормов сельскохозяйственных животных. (Российская газета/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

GUNVOR ПОСТАВИТ В ЕВРОПУ БИОТОПЛИВО ИЗ США

Нефтетрейдер Gunvor поставит в Европу 38 тыс. т биотоплива из США. Поставка будет осуществлена дочерней компанией трейдера - Clearlake. Партия будет отгружена на танкер "Torm Platte" 10 ноября. Стоимость фрахта - 115 ед. по шкале Worldscales (отражает отношение цены на перевозку к базовому тарифу, устанавливаемому Worldscales Association раз в год) - \$26,64/т. По словам трейдеров, скорее всего, топливо будет смешено с газойлем в Европе и направлено основным потребителям дизеля в Африке и Азии по схеме "дискреционного (свободного) блендинга".

Экономика арбитражных поставок биодизеля из США в Европу перестала быть привлекательной в 2009 г. после того, как Евросоюз упразднил налоги на импорт американского топлива. В настоящее время ставка налога в ЕС колеблется между EUR213,8 и EUR409,2/т, что не может привлечь региональных инвесторов. Вместе с тем, поставки топлива из США отдельным потребителям могут быть достаточно привлекательными. Действующая система налогообложения регулирует размер выплат экспортного налога на биотопливо, произведенного в стране. Ставка составляет \$1 за галлон биодизеля. Судовладельцы могли бы получить прибыль, экспортируя дизель B99 (смесь биодизеля и дизеля в пропорции 99%/1%) в соответствии с дотационным законом, срок действия которого истекает 31 декабря.

В 2013 г. экспорт биотоплива из США в Европу достиг рекордного уровня. За 8 месяцев экспорт сырья в Испанию составил 69,131 тыс. т. Всего из США в указанный период было экспортировано 406,539 т. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ УТВЕРДИЛ НОВЫЙ ИНГРЕДИЕНТ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА БИОЦИДОВ

Еврокомиссия опубликовала решение о добавлении порошкообразного вещества на основе початков кукурузы. Новый ингредиент обладает низким риском для нецелевых организмов. Новый биоцидный препарат будет входить в основу родентицидов. Регистрация действительна до 31 января 2025 г. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

AGBITECH ОТКРЫВАЕТ ВТОРОЙ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПРЕПАРАТОВ ДЛЯ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ НА БИОЛОГИЧЕСКОЙ ОСНОВЕ

Компания AgBiTech открывает второй завод по производству препаратов для защиты растений на биологической основе. Новый завод построят в Тувумбе. Компания прогнозирует увеличение производственных мощностей в 30 раз к середине 2014 г. Производство компании специализируется на биоинсектицидах против различного вида совок и других вредителей. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПОЛЬША

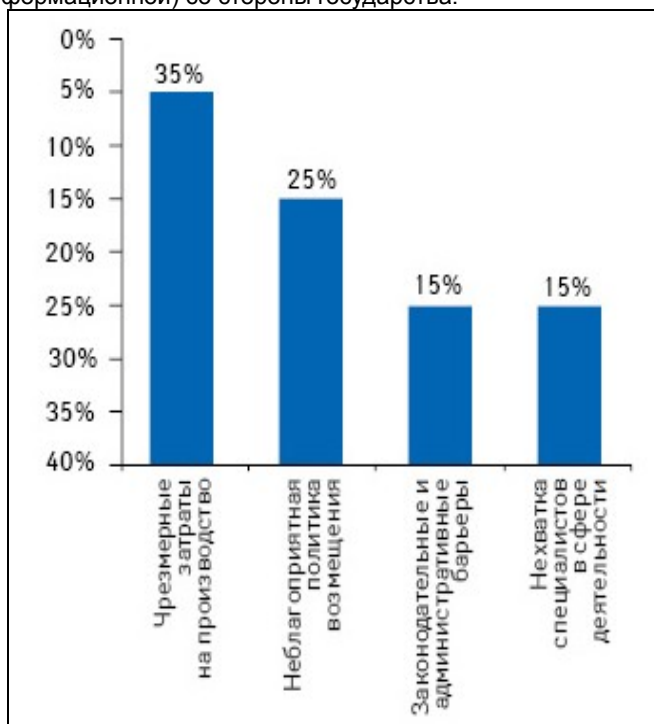
СТАТИСТИКА

РЫНОК БИОПРЕПАРАТОВ И БИОСИМИЛЯРОВ СТРЕМИТЕЛЬНО РАСТЕТ

Исследовательская и консалтинговая компания "PMR" подготовила отчет под названием "Biological and biosimilar drugs market in Poland 2013. Development forecasts for 2013-2015". Объем польского рынка биопрепаратов и биосимиляров, приобретаемых в рамках программы обеспечения препаратами в 2012 г., достиг отметки 3,2 млрд. польских злотых (EUR0,8 млрд.). Польша относится к региону Центральной и Восточной Европы, который является одним из быстро растущих рынков биопрепаратов. Это связано с тем, что рынок ненасыщен, недавно пациенты получили возможность лечения дорогостоящими биопрепаратами в рамках новых программ обеспечения лекарственными средствами. В 2012 г. рост объема расходов на приобретение лекарственных средств в рамках терапевтических программ являлся драйвером развития данного рынка, в то время как темпы его роста несколько снизились из-за сокращения расходов на химиотерапию и уменьшения объема аптечных продаж. Согласно прогнозам относительно обеспечения лекарственными средствами в рамках программ в 2013-2015 гг., среднегодовой темп роста расходов на биопрепараты ожидается на уровне 10% в денежном выражении. Также ожидается, что в 2015-2016 гг. драйвером такого роста станут биосимиляры.

В ходе исследования были опрошены 60% производителей и дистрибуторов, представленных на польском рынке. Респондентам был задан вопрос «Что они считают главным препятствием для развития их компаний в Польше»? Результаты опроса показали, что в настоящее время крупнейшими барьерами для компаний являются: высокие расходы на производство биологических/биоаналогичных препаратов (одна из причин такой ситуации - необходимость проведения дополнительных клинических исследований); нестабильность цен на данном рынке, которая осложняет долгосрочное планирование; законодательные нормы, продлевающие время ожидания решения о реим-

бурсации, и сравнительно высокие налоговые ставки; дефицит квалифицированных работников в анализируемом сегменте, а также центров для разработки биологических/биоаналогичных препаратов; отсутствие законодательного определения понятия "биологический препарат", что не позволяет отличить его от низкомолекулярного препарата; отсутствие поддержки (как финансовой, так и информационной) со стороны государства.



(Аптека Онлайн/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

**ПАО «БОРЩАГОВСКИЙ ХИМИКО-ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ ЗАВОД»
В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ПОЛУЧИЛО ПРИБЫЛЬ**

Июль-сентябрь Борщаговский химико-фармацевтический завод (Киев), согласно международным стандартам финансовой отчетности, закончил с чистой прибылью 28,656 млн. грн. Об этом говорится в квартальном отчете предприятия. Завод увеличил чистый доход на 12,1%, или на 16,515 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., до 153,23 млн. грн. Январь-сентябрь завод закончил с прибылью 58,67 млн. грн., увеличив чистый доход на 11,47%, или на 45,024 млн. грн. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г., до 437,676 млн. грн. Завод входит в десятку крупнейших производителей лекарственных препаратов, выпускает более 120 наименований лекарственных средств. (Украински новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

**АМЕРИКАНСКАЯ КОМПАНИЯ «АМДЖЕН» И ЗАО «Р-ФАРМ» ОБЪЯВИЛИ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ
С ЦЕЛЬЮ РАЗРАБОТКИ ЛЕКАРСТВЕННОГО ПРЕПАРАТА ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ РАКА ЖЕЛУДКА**

Американская биотехнологическая компания "Амджен" и российская фармацевтическая компания "Р-Фарм" объявили о подписании соглашения о сотрудничестве с целью создания и вывода на рынок новой молекулы AMG 337 в России. AMG 337 является ингибитором тирозин-киназы C-Met и в настоящее время проходит первую фазу клинических исследований как потенциальный лекарственный препарат для лечения рака желудка и некоторых других видов онкологических заболеваний. По условиям соглашения, компания "Р-Фарм" будет заниматься коммерциализацией препарата AMG 337 в России и странах СНГ с сохранением потенциальной возможности его совместного продвижения в Турции. Компания "Амджен" оставляет за собой возможность совместной коммерциализации продукта в России. Соглашение предусматривает, что при определенных обстоятельствах стороны также могут принять решение о совместном продвижении в России, Турции и странах СНГ моноклонального антитела к C-Met рилотумаба (AMG 102), которое в настоящее время находится в поздних фазах клинических исследований по лечению рака желудка.

"Учитывая научные возможности и репутацию компании "Р-Фарм", уверены, что наше партнерство в области исследования и разработки новых молекул для лечения рака желудка в будущем способно ускорить доступ пациентов России и СНГ к новым терапевтическим возможностям, что является важным элементом нашей долгосрочной стратегии в этом ключевом регионе, - заявила Виктория Анашкина, генеральный директор компании "Амджен" в России и СНГ. - Мы рады, что наши совместные усилия будут направлены на решение одной из основных неудовлетворенных медицинских потребностей в нашей стране, и результатом этого партнерства может стать появление нового лечения для пациентов, страдающих от этого тяжелого заболевания". "По данным Всемирной организации здравоохранения, в России наблюдается один из самых высоких в Европе показателей смертности от онкологических заболеваний, особенно от рака желудка. Сотрудничество с компанией "Амджен", несомненным лидером и экспертом в области разработки высокоэффективных препаратов для лечения онкологических заболеваний, будет иметь неоценимый результат в борьбе с этой тяжелой болезнью. Совместные усилия компаний демонстрируют приверженность созданию уникальных инновационных продуктов и повышению их доступности для российского населения", - комментирует подписанное соглашение Алексей Репик, председатель совета директоров группы компаний "Р-Фарм". (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ЗАО «Р-ФАРМ» ПОЛУЧИЛО ЛИЦЕНЗИЮ ОТ PAlON AG
НА ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖУ ПРЕПАРАТА РЕМИМАЗОЛАМ**

Компании PAlon Ag и ЗАО "Р-Фарм" объявили о заключении лицензионного соглашения, в рамках которого «Р-Фарм» получает исключительное право на разработку, производство и коммерческую реализацию лекарственного препарата Ремимазолам на территории России и СНГ. В соответствии с соглашением PAlon получит авансовый платеж в EUR1 млн., а также поэтапные платежи до EUR3 млн. и лицензионные платежи в процентах от совокупного объема продаж лицензионного продукта. «Р-Фарм» будет отвечать за разработку и регистрацию препарата в России и СНГ. Компания намерена продавать Ремимазолам по всему спектру действия препарата с основным показанием - анестезия. В ближайшее время запланирован пуск дополнительных клинических исследований по использованию препарата для обезболивания. Согласно прогнозу, продажи препарата начнутся в 2016 г. Ремимазолам - инновационное обезболивающее/седативное средство кратковременного действия. Благодаря короткой продолжительности действия и хорошей управляемости эффекта, оно обладает преимуществами по сравнению с другими обезболивающими препаратами, доступными сегодня на рынке. Быстрое окончание действия Ремимазолам обусловлено метаболизмом препарата ферментами - эстеразами, которые присутствуют в органах и тканях по всему организму. Препарат может использоваться по следующим показаниям: процедурная седация, общая анестезия, седация в интенсивной терапии. Ремимазолам доступен для лицензирования во всех странах, кроме Японии, Китая, России и Южной Кореи, где исключительные права на производство и продажу препарата получили компании Ono Pharmaceutical, Yichang Humanwell, "Р-Фарм" и Hana Pharm соответственно. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ХОЛДИНГ «ПРОТЕК» ПО ИТОГАМ 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ПОВЫСИЛ ВЫРУЧКУ

Консолидированная выручка группы компаний "Протек" по итогам 9 месяцев увеличилась на 14,9% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и достигла 100,3 млрд. руб. Рост выручки был обеспечен за счет всех сегментов бизнеса, каждый из которых продемонстрировал рост. Выручка "Протека" в сегменте дистрибуции по итогам 9 месяцев выросла на 12,8% до 85,95 млрд. руб. Доля данного сегмента в общем объеме выручки ГК за отчетный период составила 81,5%. Выручка в сегменте розница за отчетный период достигла 14,3 млрд. руб., увеличившись по сравнению с 9 месяцами 2012 г. на 23%. Доля данного сегмента в общем объеме выручки группы составила 13,5%. В течение 9 месяцев "Протек" открыл 151 аптеку и закрыл 31. Рост выручки сопоставимых аптек (like-for-like) за отчетный период достиг 9,4%. На 30 сентября сегмент розница насчитывал 580 сопоставимых аптек. Брэнд аптек-дискаунтеров "Будь здоров!" под управлением ООО "Ригла" на 30 сентября был представлен 279 аптеками (годом ранее - 171 аптека). Рост выручки в аптеках "Будь здоров!" за 9 месяцев составил 11,9%. Выручка ГК в сегменте производство выросла на 25,4% до 5,3 млрд. руб. Доля данного сегмента в общем объеме выручки составила 5%. При этом выручка собственных брэндов по итогам 9 месяцев выросла на 79,6% и составила 2,7 млрд. руб. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ОБЪЕМ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО
РЫНКА ВЫРОС В ДЕНЕЖНОМ ВЫРАЖЕНИИ И УПАЛ В НАТУРАЛЬНОМ**

Объем фармацевтического рынка России по итогам 9 месяцев в денежном выражении вырос на 13,07% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составил 755,4 млрд. руб. Такие данные приводятся в отчете DSM Group. При этом в натуральном выражении данный показатель снизился на 0,72% до 4,039 млрд. упаковок против 4,069 млрд. за 9 месяцев 2012 г. По оценке DSM Group, объем коммерческого сегмента готовых лекарственных средств увеличился на 13,61% в денежном выражении и снизился на 0,62% в натуральном - до 434,3 млрд. руб. (3,258 млрд. упаковок). Рынок парафармацевтики (биологически активные добавки) вырос на 14% до 122,1 млрд. руб. Сегмент лекарств, участвующих в программе дополнительного лекарственного обеспечения, вырос на 13,48% до 73,3 млрд. руб. В натуральном выражении данный показатель достиг 60,1 млн. упаковок, показав падение на 9,33%. Госпитальные закупки выросли на 10,15% в денежном выражении и снизились на 0,41% в натуральном - до 125,7 млрд. руб. (721,1 млн. упаковок). (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**МИРОВОЙ РЫНОК
РЕЙТИНГ****ТОП-10 ПРОДУКТОВ - ДРАЙВЕРОВ РОСТА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА ДО 2017 ГОДА**

В настоящее время многие отрасли мировой экономики испытывают сложности. В период кризиса только некоторые из них демонстрируют стабильное увеличение объема продаж. Исключением может стать фармацевтическая отрасль благодаря перспективным лекарственным средствам, способным обеспечить заметный прирост объема продаж. Согласно прогнозам FirstWord Pharma, в топ-10 драйверов роста фармрынка вошли наиболее успешные препараты по абсолютному показателю роста объема продаж в мире, который может быть достигнут в 2017 г. по сравнению с 2012 г. Больше всего мест в рейтинге занимают препараты для терапии онкологических заболеваний и хронических заболеваний в целом, что свидетельствует о перспективности развития этих направлений на мировом фармацевтическом рынке.

Sofosbuvir (софосбувир) - препарат для лечения гепатита С, рост объема продаж в 2017 г. по отношению к 2012 г. - \$4,3 млрд. Кандидат в препараты софосбувир включен в продуктовый портфель компании "Gilead" кандидатов в препараты, находящихся в стадии разработки, благодаря сделке о приобретении компании "Pharmasset" на \$11 млрд. Полимеразы NS5B вируса гепатита С софосбувир позиционируется в качестве передовой терапии, которая будет способствовать лечению гепатита С без применения интерферона и рибавирина. В комбинации с ингибитором NS5A компании "Gilead" - GS-5885 - sofosbuvir готов предоставить эффективный у большинства пациентов вариант терапии гепатита С, при котором пациент должен принимать перорально 1 таблетку в сутки. В случае, если лечение окажется неэффективным, целесообразно комбинирование с традиционными методами.

Perjeta (пертузумаб) - препарат для лечения HER2-позитивного рака молочной железы, рост продаж в 2017 г. - \$3,5 млрд. Perjeta (пертузумаб) компании "Roche" одобрен Управлением по контролю за пищевыми продуктами и лекарственными средствами США в середине 2012 г. в качестве первой линии терапии HER2-позитивного метастатического рака молочной железы в комбинации с Herceptin/Герцептин (трастузумаб). Perjeta представляет собой ключевой лонч швейцарского производителя лекарственных средств. В долгосрочной перспективе Perjeta, вероятно, укрепит статус терапии первой линии для пациентов с HER2-позитивным раком молочной железы, благодаря комбинированному использованию с Kadcyla (трастузумаба эмтансин) компании "Roche".

Januvia(tm)/Янувия (ситаглиптин) - препарат для лечения сахарного диабета компании Merck & Co.; рост объема продаж в 2017 г. - \$3,4 млрд. Januvia выделяется среди препаратов - драйверов роста фарминдустрии как возврат к золотой эре блокбастеров, определявших развитие отрасли в прошлом десятилетии. Ожидается, что темпы прироста объема продаж препарата Januvia будут сопоставимы с его предшественниками и могут достигнуть \$8 млрд. в 2017 г. Препарат может стать одним из наиболее продаваемых продуктов в истории фармацевтической отрасли.

Tecfidera (диметилфумарат) - препарат для терапии рассеянного склероза компании Biogen Idec; прирост объема продаж в 2017 г. - \$3,3 млрд. Одобренный в марте 2013 г. препарат Tecfidera может выступить в качестве первой линии терапии рассеянного склероза в течение ближайших нескольких лет, несмотря на его более позднее появление на рынке после Gileya(tm) (финголид, Novartis International AG) и Aubagio(tm) (терифлуномид, Sanofi). Ожидается, что объем продаж препарата в мире составит около \$3,3 млрд. к 2017 г. Аналитики Reuters полагают, что Tecfidera может стать одним из самых успешных лончей 2013 г. наряду с Tysabri (натализумаб), полностью приобретенным Biogen Idec. Это позволит компании значительно усилить свои позиции на рынке терапии рассеянного склероза.

Humira(tm)/Хумира(tm) (адалимумаб) - препарат для терапии ревматоидного артрита компании AbbVie; прирост объема продаж в 2017 г. - \$3,0 млрд. Среди 10 крупнейших продуктов, которые могут стать драйверами роста фарминдустрии до 2017 г., Humira является старейшим продуктом, одобренным в 2003 г. Свою долговечность, обусловленную стремительным ростом в следующие 5 лет, препарат обрел благодаря быстрому захвату доли рынка препаратов для терапии воспалительных заболеваний по сравнению с Enbrel(r)/Энбрел(r) (этанерцепт, Amgen Inc., Stiefel Laboratories Inc., Pfizer Inc. и Takeda Pharmaceutical Company) и Remicade(r)/Ремикейд(r) (инфликсимаб, Merck & Co). Учитывая ожидаемое увеличение доходов от продаж до 2017 г., Humira, по мнению экспертов компании Pmlive, может стать одним из самых продаваемых в отрасли продуктов всех времен.

Eliquis/Эликвис (апиксабан) - препарат для терапии венозной тромбоземболии, прирост продаж в 2017 г. - \$2,9 млрд. Руководства компаний "Bristol-Myers Squibb" и "Pfizer" надеются, что антикоагулянт Eliquis реализует многомиллиардный потенциал, который ему приписывают аналитики. Для "Pfizer", в частности, роль Eliquis и Xeljanz (тофацитиниб), препаратов для лечения ревматоидного артрита как новых факторов развития, рассматривается в качестве критической, учитывая недавнюю потерю патентной защиты препарата Lipitor(r)/Липримар/Липитор (аторвастатин). Хотя рынок антикоагулянтов нового поколения до сих пор не обеспечил тот уровень дохода, на который многие рассчитывают, Eliquis позиционируется как потенциально лучший в своем классе продукт, который сможет успешно конкурировать с варфарином. Другие - не так уверены в этом.

Eylea(r) (афлиберцепта) - терапия влажной формы возрастной макулярной дегенерации, прирост объема продаж в 2017 г. - \$2,8 млрд. Одобренный в конце 2011 г., препарат компании Regeneron для терапии влажной формы возрастной макулярной дегенерации Eylea(r) в течение 2012 г. стал одним из самых успешных лончей препаратов всех времен. Эти показатели были еще более впечатляющими, учитывая, что Eylea(r) конкурировал с блокбастером Roche

Lucentis (ранибизумаб). Увеличение объема продаж франшизы до 2017 г. будет зависеть от продолжения расширения присутствия на рынке США и лонча в Европе, где Eylea(r) будет продаваться компанией Bayer.

Revlimid(r) (леналидомид) - терапия множественной миеломы, прирост объема продаж в 2017 г. - \$2,8 млрд. Продолжающееся увеличение доходов от продаж препарата Revlimid компании Celgene аналитики связывают с утверждением данного препарата в ЕС в качестве терапии первой линии при множественной миеломе, в то время как руководство компании продолжает обсуждать то, как официальный статус препарата первоочередной терапии в США повлияет на финансовую ситуацию. Решения регуляторных органов в обоих регионах будут зависеть от результатов клинических исследований, окончание которых ожидается в 2013 г.

Stribild (элвитегравир + кобисистад + эмтрицитабин + тенофовир) - терапия вируса иммунодефицита человека, прирост объема продаж в 2017 г. - \$2,7 млрд. Особый интерес для инвесторов представляет программа разработки препарата для терапии гепатита С компании Gilead, находящаяся на конечной стадии, благодаря ее коммерческим возможностям. Как отмечают аналитики компании JP Morgan, темпы прироста объема продаж Stribild должны ускориться в 2013 г., на сегодня он достиг лучших показателей, чем ожидалось.

Xtandi (энзелутамид) - лечение рака предстательной железы (Medivation и Astellas); прирост объема продаж в 2017 г. - \$2,4 млрд. Рынок препаратов, предназначенных для терапии рака предстательной железы, находится в состоянии трансформации, что обусловлено в немалой степени большим спросом на Zytiga(r) (аберагерон) компании Johnson & Johnson - один из ключевых лончей 2011 г., и новым препаратом Xtandi. ([apteka.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://apteka.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПА

ЕВРОПЕЙСКОЕ АГЕНТСТВО ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ (ЕМА) ПРИЗВАЛО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ КОМПАНИИ РАССЕКРЕТИТЬ ДАННЫЕ О КЛИНИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

Европейское агентство лекарственных средств (ЕМА) призывает фармацевтические компании предоставить открытый доступ к результатам клинических исследований, утверждая, что это благоприятно отразится на работе всех производителей лекарственных средств. Исследователи и пациенты заинтересованы в доступности информации для обеспечения возможности проведения экспертизы сторонними организациями. Однако многие фармкомпании считают, что такая открытость нанесет ущерб их бизнесу и усложнит работу по защите патентов. Более того, производители опасаются, что публикация точных данных о действии экспериментальных препаратов на отдельных пациентов позволит конкурентам не проводить соответствующих исследований, снизив тем самым стоимость ЛС.

По словам Гвидо Рази, исполнительного директора ЕМА, опасения производителей безосновательны. Он утверждает, что открытый доступ к подробной информации о результатах испытаний увеличит эффективность и сократит затраты на исследования по разработке новых лекарственных средств. Требования об открытости данных, полученных во время клинических испытаний, все чаще раздаются в Европе, дебаты о необходимости предоставления информации начали звучать и в США. ([Remedium/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](http://Remedium/Advis/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ GLAXOSMITHKLINE ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СНИЗИЛАСЬ

Чистая прибыль GlaxoSmithKline, одной из крупнейших фармкомпаний мира, за 9 месяцев уменьшилась по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 18,5% и составила 2,98 млрд. фунтов стерлингов (почти \$4,8 млрд.), говорится в финансовом отчете компании. Прибыль в расчете на 1 обыкновенную акцию за отчетный период составила 61,4 пенса против 74 пенсов годом ранее. Выручка за отчетный период уменьшилась на 1,33% и составила 13,54 млрд. фунтов (\$21,84 млрд.). Чистая прибыль GlaxoSmithKline за III квартал составила 970 млн. фунтов (\$1,56 млрд.), уменьшившись на 37% по сравнению с показателем за аналогичный период 2012 г. В пересчете на акцию прибыль составила 20 пенсов против 22,6 пенса в июле-сентябре 2012 г. Аналитики ожидали квартальную прибыль в 27,23 пенса на акцию. Выручка сократилась на 0,88% до 4,4 млрд. фунтов (\$7,1 млрд.). ([Прайм/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](http://Прайм/Advis/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ГЕРМАНИЯ

STADA ARZNEIMITTEL AG ПРИОБРЕЛА ЛИЦЕНЗИЮ НА ПРЕПАРАТ FILGRASTIM У КАНАДСКОЙ КОМПАНИИ APOTEX INC.

Компания STADA Arzneimittel AG приобрела лицензию на препарат filgrastim у крупнейшей канадской фармацевтической компании Apotex Inc. Препарат, выпускаемый под торговым наименованием Grastofil, был одобрен Европейской комиссией в качестве средства для лечения нейтропении у взрослых пациентов. Заболевание развивается при аномально низком содержании нейтрофильных гранулоцитов в крови, необходимых для нормального функционирования иммунной системы. STADA будет заниматься продажей данного препарата практически во всех странах ЕС. Планируется, что продажи начнутся с 2014 г. "Включение препарата Grastofil в портфель STADA - еще один шаг в рамках нашей стратегии по приобретению биоподобных препаратов у хорошо известных и авторитетных партнеров, - говорит Доктор Михаэль Мак, вице-президент STADA по биотехнологиям. - Соглашение с компанией Apotex позволит расширить наш портфель биоподобных препаратов на очень выгодных условиях. Для достижения взаимовыгодных результатов STADA задействует обширный опыт в продвижении и разветвленную сеть представительств компании".

Препарат Grastofil поступит на рынок в форме предварительно заполненных шприц-ручек в двух дозировках для внутривенного или подкожного введения. "Эффективность, переносимость и качество препарата Grastofil сравнимы с оригинальным продуктом, - объясняет Доктор Мак. - Такие данные получены в ходе масштабных сравнительных исследований и теперь подтверждены положительным заключением Европейской комиссии. Благодаря препарату Grastofil мы сможем предложить клиентам недорогой альтернативный способ лечения, который окажется полезным как для врачей и пациентов, так и для государственной системы здравоохранения в целом".

Нейтропения может развиваться, например, как следствие цитотоксической химиотерапии. Препарат Grastofil способствует выработке нейтрофильных гранулоцитов и их высвобождению из костного мозга. Таким образом, препарат может быть использован при прохождении курса химиотерапии как вспомогательное средство, снижающее риск развития нейтропении, а также при лечении данного заболевания с помощью антибиотиков. Полученное заключение также включает разрешение на использование препарата для мобилизации стволовых клеток периферической крови. ([INFOLine/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](http://INFOLine/Advis/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИЗРАИЛЬ

КОМПАНИЯ TEVA ОБЪЯВИЛА О СОКРАЩЕНИИ РАБОЧИХ МЕСТ

Израильская фармацевтическая компания Teva объявила о сокращении 5 тыс. рабочих мест (10% штата) в рамках программы реструктуризации, принятой в 2012 г. Основная масса сокращаемых сотрудников останутся без работы к концу 2014 г. В результате этой меры ожидается достижение экономии около \$2 млрд. к концу 2017 г. Ранее размер экономии оценивался в \$1,5-2 млрд. Программа реструктуризации подразумевает также продажу непрофильных активов, повышение эффективности организации производства, сокращение избыточных производственных мощностей и др. Кроме того, компания намерена наращивать производство дженериков и развивать собственное научно-исследовательское направление. В Teva отметили, что компания планирует добиться сокращения затрат в \$1 млрд. к концу 2014 г. Компания подтвердила прогноз на 2013 г., согласно которому объем продаж составит \$19,5-20,5 млрд., прибыль на акцию - \$4,85-5,15. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

ВЫДЕЛЕНЫ СРЕДСТВА НА РАЗРАБОТКУ ОРФАННЫХ ПРЕПАРАТОВ

Администрация по контролю за продуктами и лекарствами США (FDA) объявила о предоставлении 15 грантов на разработку орфанных препаратов, предназначенных для лечения редких видов заболеваний. Общая сумма грантов составляет более \$14 млн. В этот раз FDA приняла решение о субсидировании клинических испытаний препаратов и средств для диагностики, профилактики и лечения болезни Штаргардта, анемии Фанкони, врожденного гиперинсулинизма, синдрома Вискотта-Олдрича, болезни Помпе, бокового амиотрофического склероза, идиопатического сколиоза, порфирии, муковисцидоза, злокачественных бета-клеточных новообразований, гемоцистинурии, эозинофильного эзофагита, серповидноклеточной анемии.

В США в 1983 г. был принят закон об орфанных препаратах, поощряющий фармацевтические компании, разрабатывающие лекарственные средства для редких заболеваний, которыми страдают менее 200000 человек на территории США. С момента вступления в силу закона на разработку новых препаратов было направлено более \$300 млн. В настоящее время существует около 6800 редких заболеваний. (Remedium/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ПРИБЫЛЬ MERCK & CO СОКРАТИЛАСЬ

Чистая прибыль американского фармацевтического гиганта Merck & Co по US GAAP за 9 месяцев составила \$3,62 млрд., что на 31% хуже результата за аналогичный период 2012 г., следует из отчетности компании. Прибыль на акцию сократилась до \$1,2 с \$1,71, а объем продаж уменьшился на 8% до \$35,53 млрд. В III квартале чистая прибыль сократилась на 35% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составила \$1,12 млрд. В пересчете на 1 обыкновенную акцию показатель составил \$0,38 против \$0,56 в июле-сентябре 2012 г. Аналитики ожидали прибыль на акцию в \$0,88. Объем продаж компании в отчетный период снизился на 4% и составил \$11,03 млрд. "В этом квартале мы продемонстрировали хорошие финансовые результаты, управление затратами оказалось эффективным", - заявил гендиректор компании Кеннет Фрейзер. (Прайм/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРИБЫЛЬ КОМПАНИИ PFIZER INC. ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Чистая прибыль крупнейшей по объему продаж в мире фармацевтической компании Pfizer Inc. за 9 месяцев выросла на 135% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до \$19,4 млрд., следует из финансовой отчетности американской корпорации. Чистая прибыль в пересчете на 1 обыкновенную акцию составила \$2,77 против \$1,09 на акцию годом ранее. Выручка Pfizer по итогам января-сентября сократилась на 7% до \$38 млрд. По итогам III квартала чистая прибыль фармкомпания понизилась на 19% до \$2,59 млрд. В пересчете на 1 обыкновенную акцию прибыль составила \$0,39 против \$0,43 за июль-сентябрь 2012 г. Аналитики ожидали показатель на уровне \$0,56 на акцию. Выручка за квартал составила \$12,6 млрд., что на 2% меньше показателя за аналогичный период годом ранее.

Pfizer Inc. является одним из мировых лидеров фармацевтической отрасли. Штаб-квартира компании находится в Нью-Йорке, а главный исследовательский центр - в Гротоне, штат Коннектикут. (Прайм/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

КОМПАНИЯ SANOFI ЗА 9 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ПРИБЫЛЬ

Чистая прибыль третьей по величине в мире фармацевтической компании Sanofi за 9 месяцев снизилась на 25,6% и составила EUR4,87 млрд., говорится в финансовом отчете компании. Прибыль на акцию уменьшилась до EUR3,68 с EUR4,97 за тот же период 2012 г. Объем продаж снизился на 7,3% до EUR24,49 млрд. В III квартале чистая прибыль компании сократилась на 18,7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до EUR1,78 млрд. Прибыль в пересчете на 1 обыкновенную акцию уменьшилась до EUR1,35 с EUR1,67 годом ранее. Объем продаж сократился на 6,7% до EUR8,43 млрд. Sanofi - одна из крупнейших мировых фармацевтических корпораций, первая по величине в Европе. Компания работает более чем в 100 странах и занимает лидирующие позиции в 7 основных терапевтических областях - лечении сердечно-сосудистых заболеваний, тромбоза, онкологии, заболеваний центральной нервной системы, метаболических нарушений и сахарного диабета, различных внутренних болезней, - а также в производстве вакцин. (Прайм/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЙЦАРИЯ

ПРИБЫЛЬ NOVARTIS INTERNATIONAL AG В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛАСЬ

Чистая прибыль швейцарского фармацевтического гиганта Novartis International AG по итогам III квартала сократилась на 6% до \$2,264 млрд. против \$2,417 млрд. по итогам аналогичного периода 2012 г., сообщает компания. При этом чистая прибыль Novartis в перерасчете на одну обыкновенную акцию в отчетный период оказалась на уровне \$0,91 против показателя аналогичного периода 2012 г., составлявшего \$0,99. Объем продаж группы за отчетный период увеличился на 4% до \$14,3 млрд., совпав с прогнозами аналитиков. Чистая прибыль за 9 месяцев уменьшилась на 2% и достигла \$7,23 млрд. Прибыль на акцию сократилась до \$2,92 с \$3,01 по итогам того же периода 2012 г. Объем продаж компании за этот период увеличился на 2% и составил \$42,84 млрд. (Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ**CLINIQUE ВЫВОДИТ НА РЫНОК ТОНАЛЬНЫЙ КРЕМ CLINIQUE ДЛЯ КОЖИ, СКЛОННОЙ К ПОКРАСНЕНИЯМ**

Clinique представляет новинку - тональный крем, созданный специально для кожи, страдающей от покраснений и розacea в легкой и средней форме. Новый Clinique Redness Solutions Makeup SPF 15 with Probiotic Technology - жидкий тональный крем с ухаживающим действием, который успокаивает кожу и снимает раздражение, при этом скрывая покраснения и способствуя их сокращению. В его состав входят ингредиенты, которые помогают снять покраснения и вернуть коже ощущение комфорта. Redness Solutions Makeup SPF 15 with Probiotic Technology содержит перламутровые частицы с желто-зеленым полутонem, которые моментально скрывают покраснения, придают коже однородность, улучшают и выравнивают ее тон. Этот крем обеспечивает многосторонний подход к сокращению красноты. Экстракт коры магнолии и грибной экстракт успокаивают кожу. Кофеин помогает снять раздражение, а масло мурумуру помогает защитить барьер влажности кожи. Покраснения могут повреждать кожный барьер. Для его укрепления Clinique использует профилактический подход, который обеспечивается пробиотической технологией. Пробиотическая технология Clinique представляет собой экстракт специально выращиваемой молочной бактерии *Lactobacillus plantarum*, которая обычно присутствует в ферментированных продуктах питания. Эта технология позволяет повысить прочность кожного барьера и улучшить состояние кожи. А для защиты кожи, страдающей от покраснений, в состав Redness Solutions Makeup SPF 15 with Probiotic Technology включены такие антиоксиданты, как витамин E, и комплекс солнцезащитных агентов, обеспечивающих защиту от лучей UVB и UVA в соотношении 3:1.

Clinique Redness Solutions Makeup SPF 15 with Probiotic Technology идеально подходит для I, II и III типа кожи, страдающей от легких и средних покраснений. Тональный крем предлагается в 4 оттенках, которые нейтрализуют покраснения. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ**ПАРФЮМЕРНЫЙ ДОМ FLORIS ВЫПУСТИЛ АРОМАТ CAMBRIDGE В ЧЕСТЬ ДЖОРДЖА - ПРИНЦА КЭМБРИДЖСКОГО**

Британский парфюмерный дом Floris выпустил аромат Cambridge, посвященный рождению и крестинам сына Кейт Миддлтон и принца Уильяма. Это свежий морской парфюм с нотами древесины и амбры. Аромат раскрывается чистым морским аккордом и смолистыми зелеными нотами гальбанума и бергамота. В сердце аромата - жасмин, лаванда, кедр и пихтовый бальзам. База звучит нотами амбры и мускуса с нежным намеком на ваниль. В аромате также можно почувствовать ягоды можжевельника и мох. Floris Cambridge выпускается во флаконе объемом 100 мл, концентрация - Eau de Parfum. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ**БРЭНД ROSA GRAF ВЫПУСТИЛ РОЛИКОВЫЙ КАРАНДАШ ДЛЯ УХОДА ЗА КОЖЕЙ ВОКРУГ ГЛАЗ**

Новинка в косметической серии Rosa Graf - роликовый карандаш для ухода за кожей вокруг глаз. Это специальный продукт для устранения следов усталости нежной кожи. Интенсивно увлажняет кожу, придает ей мягкость, замедляет клеточное старение, повышает устойчивость к стрессам. Карандаш создает омолаживающий и лимфодренажный эффект, уменьшает выраженность темных кругов и мешков под глазами. Оказывает освежающее и охлаждающее действие. Особый компонент Proteolea активизирует клеточные протеасомы и тем самым улучшает клеточную регенерацию. (intercharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ**В ФЕВРАЛЕ 2014 ГОДА ВЫЙДЕТ ЭЛЕГАНТНАЯ ВЕРСИЯ «СИНЬОРИНЫ» ОТ БРЭНДА SALVATORE FERRAGAMO**

В феврале 2014 г. выходит новый аромат - Signorina Eleganza от Salvatore Ferragamo. Он анонсируется как "более зрелая и серьезная" версия оригинального запаха Signorina. Signorina выпускается с 2012 г., после этого был выпущен облегченный фланкер Signorina Eau de Toilette. В 2014 г. выйдет сложный, элегантный и роскошный аромат. Композиция: верхние ноты - грейпфрут, груша; сердце - османтус, миндаль; база - пачули, белая кожа. Дизайн аромата повторяет оригинальный аромат, но цвет изменен - теперь флакон в золотых и обнаженных оттенках. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США**НОВЫЕ АРОМАТЫ ОТ БРЭНДА DONNA KARAN УВЛАЖНЯЮТ КОЖУ**

Donna Karan расширяет линию DKNY Be Delicious (первый аромат был представлен в 2004 г.). Новые выпуски - инновационные и необычные, они увлажняют и питают кожу, делают ее мягкой и светящейся. "Ароматы с преимуществами", - так говорят создатели новинок. Увлажняющие кожу ароматы созданы в трех версиях: DKNY Be Delicious Skin Hydrating Eau de Toilette, DKNY Be Delicious Fresh Blossom Skin Hydrating Eau de Toilette, DKNY Golden Delicious Skin Hydrating Eau de Toilette. Все ароматы обогащены смесью ингредиентов под названием Apple Fusion Complex, которая помогает увлажнять, разглаживать и осветлять кожу. Это клинически доказано. Флаконы по-прежнему в форме яблока, но силуэт стал более пышным, а стекло - с чуть запотевшим эффектом. Ароматы выйдут в виде туалетной воды (50 и 100 мл). (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОРПОРАЦИЯ CND ВЫПУСТИЛА КОЛЛЕКЦИЮ INTIMATES ИЗ ЧЕТЫРЕХ ТОНОВ

Американская корпорация CND для поклонников гибрида лака и геля Shellac выпустила осенне-зимнюю коллекцию Intimates, которая воплотила чувственность и нежность. Shellac Intimates Collection включает 4 женственных тона - розово-розовый Bare Chemise, персиковый Blush Teddy, кремово-бежевый Nude Knickers и какао Satin Pajamas. Каждый из этих оттенков соответствует определенному цветотипу человека. Они идеально подчеркивают природную красоту рук и ногтей, придавая им особую изысканность и утонченность. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

БРЭНД L'OCCITANE ВЫПУСКАЕТ АРОМАТ LOCCITANE ROSE & OSMANTHUS

L'Occitane представляет еще один аромат в составе коллекции La Collection de Grasse - цветочно-фруктовый парфюм, созданный на основе цветов Грасса и Китая. Аромат L'Occitane Rose & Osmanthus открывается нотами бергамота и листьев розы. В сердце звучит стилизованная роза центифолия из Грасса в сочетании с абсолютом османтуса из Китая. В базе на первый план выходят ноты белого мускуса, белого ириса и ванили. Аромат L'Occitane Rose & Osmanthus будет выпускаться во флаконах объемом 75 мл, концентрация - Eau de Toilette. Также в коллекцию войдет одноименная линия ароматизированных продуктов по уходу за телом. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ VICHY РАЗРАБОТАЛА СЫВОРОТКУ LIFTACTIV ДЛЯ РЕСНИЦ И КОЖИ ГЛАЗ

Возраст выдают не только мелкие морщинки в уголках глаз, провисание век, но и густота ресниц. С возрастом ресницы ослабевают - теряют блеск и упругость, становятся хрупкими и ломкими, визуально их становится меньше. Не только кожа вокруг глаз, но и ресницы нуждаются в уходе. К зиме брэнд VICHY представит инновацию: одну сыворотку для ухода за кожей глаз и ресницами. Эффект лифтинга создает запатентованная молекула Рамноза (растительный полисахарид) в максимальной концентрации (10%). Рамноза - эффективный омолаживающий компонент, прицельно воздействующий на дерморесурс. Эффективность Рамнозы была доказана VICHY посредством исследований как в глубоких слоях кожи (биопсия), так и на ее поверхности (7 клинических тестов). Светоотражающие частицы сыворотки придают взгляду свечение и открытость. Входящие в состав сыворотки керамиды - межклеточный цемент, сохраняющий кутикулу ресниц плотной и равномерной. Легкая текстура мгновенно тает на веках и ресницах. Удобный дозатор позволяет отмерить необходимое количество средства на один раз.

Средство протестировано под контролем дерматологов и офтальмологов. Подходит для чувствительной кожи. Без парабенов. Содержит термальную воду VICHY SPA. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРЕДСТАВЛЕН НОВЫЙ АРОМАТ ROSABOTANICA ОТ ДОМА BALENCIAGA

В 2012 г. Дом Balenciaga выпустил духи Florabotanica, а в конце 2013 г. представлен второй аромат с аналогичной идеей. Он называется Rosabotanica и посвящен королеве цветов - розе. Цветочный запах Rosabotanica строится вокруг особой, пряной розы. Новинка открывается соцветием из синего гиацинта, зеленого фигового листка и румяного помаранца. Центральную ноту розы окружают кардамон, розовый перец и грейпфрут. База состоит из белой амбры, кедр, ветивера, пачули и окутана чистыми древесными нотами.

Rosabotanica от Balenciaga выходит в виде парфюмированной воды (50 и 100 мл). (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

БРЭНД SHISEIDO ПРЕЗЕНТОВАЛ НОВУЮ ЛИНИЮ КОСМЕТИКИ IBUKI

В сентябре японский брэнд Shiseido выпустил в продажу новую линию косметики Shiseido Ibuki Skin Care, созданную для женщин возрастной категории от 25 до 34 лет. Линия продуктов, состоящая из 7 средств и одного набора, призвана решать такие проблемы, как жирность, расширенные поры и неровность кожи. Эта линия является отправной точкой для перехода к более серьезной косметике других линий Shiseido. Состав линии Shiseido Ibuki Skin Care: мягкое очищающее средство Gentle Cleanser, 125 мл; очищающее средство Purifying Cleanser, 125 мл; смягчающий концентрат Softening Concentrate, 75 мл; увлажняющее средство Refining Moisturizer, 75 мл; обогащенное увлажняющее средство Refining Moisturizer Enriched, 50 мл; защитное увлажняющее средство Protective Moisturizer, 75 мл; корректирующий крем для век Eye Correcting Cream, 15 мл. Набор Starter Kit рассчитанные на 2-недельное использование: Gentle Cleanser, Softening Concentrate и Refining Moisturizer. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ДИЗАЙНЕР MASAKI MATSUSHIMA ПРЕДСТАВИЛ АРОМАТ TOKYO DAYS

Японский дизайнер Masaki Matsushima представил новый женский аромат, посвященный Токио - Tokyo Days.

Оживленность Токио в аромате символизируется свежими нотами японских цитрусов: юзу, мандаринов Сацума и дыни Юбари. В сердце - икебана из пионов, жасмина Самбак, белой розы и цветущей вишни. Все это приправлено легким персиковым "намеком". Сердце аромата выражает чистоту и прозрачность, мягкость восходящего солнца. В базе раскрывается белый мускус, традиционный для ароматов Masaki. Masaki Matsushima Tokyo Days выпускается во флаконах объемом 40 и 80 мл, концентрация - Eau de Parfum. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

УКРАИНА

ФОНД ГОСИМУЩЕСТВА (ФГИ) В РАМКАХ ЛЬГОТНОЙ ПРОДАЖИ РЕАЛИЗОВАЛ 82,62 ТЫС. АКЦИЙ ПАО «СУМЫХИМПРОМ»

Фонд госимущества в рамках льготной продажи реализовал 82,62 тыс. акций ПАО "Сумыхимпром" на 20,655 тыс. грн. Как говорится в уточненном плане размещения акций общества, утвержденном ФГИ 31 октября, на льготную продажу пришлось 0,00475% от уставного капитала при первоначальном плане 2,25%. В результате фонд решил выставить дополнительно 2,242% акций на фондовую биржу до 30 июня 2014 г. Остальные пункты плана остались неизменными: продажа до конца 2013 г 5% на бирже, 92,75% - на конкурсе по принципу аукциона.

"Сумыхимпром" специализируется на выпуске двуокиси титана, серной кислоты, желтых и красных железистых пигментов, сложных минеральных удобрений и коагулянта для очистки воды.

В январе-сентябре 2013 г. предприятие получило чистый убыток по украинским стандартам бухгалтерской отчетности (УСБУ) в 136,68 млн. грн. при чистом доходе 1185,14 млн. грн. Об интересе к приватизации этого объекта неоднократно заявляла Group DF Дмитрия Фирташа. (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ФОНДЫ РАСПРОДАЮТ БУМАГИ ОАО «УРАЛКАЛИЙ»

Зарубежные инвестиционные фонды сокращают вложения в бумаги "Уралкалия" на фоне конфликта с властями Беларуси и переговоров о смене акционеров компании. За сентябрь - начало ноября доли в капитале "Уралкалия" сократили 9 фондов, инвестирующих в компанию. Почти полностью вышел из "Уралкалия" германский фонд DWS Investments, продавший 695 тыс. бумаг (GDR). Шведские Swedbank Robur Fonder и SEB Investment Management сократили вложения на 43% (460 тыс. бумаг) и 57% (более 360 тыс. расписок) соответственно. Trilogy Global Advisors продал 238,5 тыс. бумаг (снижение инвестиций на 36,6%). Northern Trust распродал больше 40% входивших в его портфель GDR "Уралкалия" (около 102 тыс. бумаг). Фонды группы Van Eck продали 266 тыс. расписок, сократив вложения на 4,49%. Также среди продавцов один из фондов BlackRock (продано около 58 тыс. бумаг) и SEI Investments Management, сократившая портфель на 32 тыс. бумаг. В целом с сентября по ноябрь фонды продали больше 2,2 млн. бумаг "Уралкалия" (около 0,4%).

Покупали бумаги "Уралкалия" в указанный период - фонд группы ING (+92 тыс. бумаг), Guggenheim Funds Investment Advisors (купил 65 тыс., ранее в "Уралкалий" не инвестировал), Swiss & Global (+47 тыс. ПВК), лондонский фонд Renaissance Asset Managers (+39 тыс. бумаг), Erste-Sparinvest (+23 тыс. GDR) и фонд шотландских вдов Scottish Widows Inv Partnership (+22,5 тыс. бумаг). В целом за сентябрь - октябрь фонды купили около 280 тыс. бумаг.

Сделки проходили на фоне претензий властей Беларуси к топ-менеджменту калийной корпорации и ее основному акционеру Сулейману Керимову. Официальный Минск обвиняет их в злоупотреблении полномочиями и нанесении ущерба совместному трейдинговому предприятию "БКК". Источники ранее сообщали, что Керимов ведет переговоры о возможной продаже доли в "Уралкалии", называя в числе потенциальных покупателей финансиста Владимира Когана, владельца "РуссНефти" Михаила Гучериева в альянсе с АФК "Система", группу "ОНЭКСИМ", а также суверенный фонд Абу-Даби ADIA при поддержке РФПИ. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕХИЯ

КОМПАНИЯ UNIPETROL УВЕЛИЧИЛА ДОЛЮ В CESKA RAFINERSKA

Чешская Unipetrol, одним из акционеров которой является PKN Orlen, подписала соглашение с Shell Overseas Investments BV о приобретении акций компании Ceska Rafinerska в 16,335% от уставного капитала. Общая сумма сделки составила \$27,2 млн., говорится в сообщении PKN Orlen. На данный момент акции компании распределяются следующим образом: 51,22% у Unipetrol, 32,445% у ENI International BV, 16,335% у Shell Overseas Investments BV. В результате сделки, которая будет завершена в начале 2014 г., доля Unipetrol в уставном капитале Ceska Rafinerska увеличится до 67,555%. "Сделка обеспечит более высокий уровень доступности и безопасности поставок сырья для нефтехимического сегмента Unipetrol, способствуя его дальнейшему развитию. Согласно стратегии развития нефтехимического производства, компания намерена укрепить свои конкурентные позиции на чешском и соседних рынках", - говорится в сообщении PKN Orlen.

Ceska Rafinerska принадлежит единственный в настоящее время действующий нефтеперерабатывающий завод в Чехии мощностью переработки 8,7 млн. т нефти в год. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЫСТАВКИ. КОНФЕРЕНЦИИ. СИМПОЗИУМЫ

РОССИЯ

У МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ПОЛИМЕРНЫЕ ДОБАВКИ»

Для повышения конкурентоспособности российских полимерных изделий необходимы качественные и выгодные по цене составляющие, в том числе добавки, производство которых в России отсутствует. Локализация иностранных предприятий, выпускающих добавки, экономически нецелесообразна, так как объемы российского рынка небольшие, а спрос узко сегментирован. Для индустрии переработки полимеров, набирающей обороты, пуск такого производства был бы оправдан.

В Москве состоялась V международная конференция "Полимерные добавки", организованная компанией Inventra группы Сгеоп. Генеральный директор Inventra Анна Даутова отметила, что в России представлены практически все мировые поставщики добавок, в целом сегмент развивается стабильно. Однако отсутствие их производств внутри страны отрицательно сказывается на конкурентоспособности российских товаров. В целях выхода российской промышленности на качественно новый уровень пуск производства добавок массового потребления был бы оправдан. Насколько предприниматели готовы инвестировать в данный сегмент, есть ли планы по локализации у западных игроков, что таким проектам потенциально препятствует выясняли на конференции.

В соответствии со статистическими данными 2012 г., на европейском рынке полимерных добавок, который занимает порядка 20% от мирового, по объему потребления лидировали антипирены - 450 тыс. т (\$1024 млн.). По словам Леонида Смоляка, эксперта по маркетингу Inventra, их популярность вызвана европейским регулированием, которое обязывает, чтобы большинство компаундов для использования в электронной промышленности, строительстве и на транспорте (внутренняя отделка вагонов, детали

автомобиля) было негорючими. Так что при локализации производства компаундов потребление антипиренов в России также возрастет. В настоящее время, как отметил Иван Лобанов, руководитель отдела "Полимерные добавки" SBK, объем российского рынка антипиренов составляет примерно 30-40 тыс. т, где львиная доля приходится на гидроксид алюминия, используемый в металлургии. По уровню потребления из полимерных добавок в России лидируют пластификаторы, второе место делят антипирены, антиоксиданты и светостабилизаторы. Возвращаясь к европейскому рынку, Смоляк подробно остановился на 3 видах добавок: антиоксидантах, светостабилизаторах и антистатиках. По данным 2012 г., потребление антиоксидантов достигло 90 тыс. т (\$500 млн.), где больше половины приходилось на фенольные антиоксиданты. Рынок светостабилизаторов оценивался в 21 тыс. т (\$331 млн.), из которых 2/3 - пространственно-затрудненные амины (HALS). Спрос на антистатик достиг 12 тыс. т (\$45 млн.), наиболее востребованы были алкиламины, глицериды и алкилсульфонаты. Основными поставщиками антиоксидантов являлись BASF, Songwon, Addivant, Dover, Albemarle, Clariant, Everspring, светостабилизаторов - BASF, Sabo, Addivant, Cytec, 3V Sigma, Clariant, Everlight, антистатиков - Croda,

Akzo Nobel, Sanyo и Clariant. В Европе и Азии существует избыток мощностей по производству полимерных добавок, возникает переизбыток антиоксидантов, которые необходимо куда-то продавать. По этой причине иностранным производителям нет смысла строить новые заводы на территории России, где недостаточно высок спрос для быстрого выхода производства на уровень рентабельности. По мнению эксперта, также остается вопрос, готовы ли такие крупные игроки, как "Сибур" или "Нижнекамскнефтехим", инвестировать в производство добавок в России, где они продаются по весьма завышенной цене. В настоящее время российские переработчики покупают добавки из Китая, Тайваня, Швейцарии, нет уверенности, что они захотят перейти на продукт российского производства. Тем не менее, с вводом новых мощностей по производству ПП и ПЭ в 2014-2020 гг. вопрос о российском производстве стандартных антиоксидантов приобретает все большую актуальность, поскольку заводы рискуют находиться в полной зависимости от импорта, при том что добавление антиоксидантов обязательно при производстве основных марок полиолефинов.

Кроме того, как отметил менеджер по продажам полимерных добавок BASF Кирилл Кузьменков, не весь рынок готов к нишевым продуктам. В России задействовано не все портфолио добавок. При рассмотрении вопроса инвестирования в их производство надо ориентироваться на разные рынки сбыта, в том числе топливные.

"Компания 3M не планирует локализовывать производство фторопластовых добавок в России, так как на сегодняшний день это экономически нецелесообразно", - заявил Алексей Шевченко, специалист отдела Advanced Materials. Он отметил, что на рынке наблюдается большой спрос на мастербатчи, появилось первое локализованное производство компании Ampacet. Между тем, из-за дороговизны российского полимерного сырья экспорт суперконцентратов из Турции, например, обходится дешевле. Отвечая на вопрос генерального директора Creon Energy Санджара Тургунова относительно того, какие ниши могли бы быть интересны для производителей добавок на российском рынке и что необходимо для стимулирования локализации иностранных производств на территории России, Шевченко отметил, что для развития рынка полимерных добавок необходимо повышение конкуренции производителей базовых полиолефинов как на российском рынке, так и на международном. Когда таможенные барьеры будут полностью устранены, интерес к добавкам у производителей сырья возрастет, так как появится необходимость существенно повышать качество продукции.

По этому же вопросу высказался представитель по продажам и маркетингу отдела конструкционных полимеров и эластомеров компании "Дюпон Наука и Технологии" (представительство DuPont) Евгений Блохин. По его словам, необходимо развивать понимание для чего используются добавки, создать техническое грамотное их применение. Когда объемы спроса возрастут, европейские мощности будут перезагружены, тогда можно говорить о рассмотрении целесообразности локализации производства добавок в России.

Леонид Смоляк считает, что имеет смысл производить в России массовые добавки, под которые есть местное сырье и постоянный спрос (антиоксиданты и светостабилизаторы), так как они необходимы для переработки полиолефинов. Если же говорить о так называемой "экзотике" (нишевых добавках), то здесь большие объемы сбыта маловероятны, так как любую дорогую добавку можно заменить более дешевым аналогом.

В развитие темы нишевых продуктов Алексей Шевченко сделал презентацию инновационных полимерных добавок компании 3M. Добавка на основе политетрафторэтилена для композиционных материалов благодаря уникальным свойствам применяется при изготовлении приводов,

опор, колес и других изделий, где требуется высокая износостойчивость. Антипиреновая добавка для поликарбоната FR2025 придает полимеру огнестойкость и прозрачный, пригодный для окрашивания внешний вид. Антидриппинговые добавки MM5935 и TF2071 за счет ослабления волокон PTFE в расплавленной пластмассе создают эффект сжатия и подавляют растекание. Отвечая на вопрос инженера-технолога компании "Политар" Азата Гизетдинова, представитель 3M пояснил, что экономическая эффективность от применения той или иной добавки зависит от качества и состояния оборудования, базового сырья, проверяется как в лабораториях заказчика, так и путем испытаний на европейской базе 3M. В заключение презентации Шевченко рассказал о процессинговой добавке Dynapar, благодаря которой на оборудовании облегчается переработка полимера с существенным улучшением качества продукции.

О технологической добавке на основе фторэластомеров Viton(r) компании DuPont был доклад Евгения Блохина. Технологическая добавка позволяет избавиться от дефекта "акульей кожи" на изделии в широком диапазоне скоростей экструзии, улучшает стабильность толщины пленки/оболочки, уменьшает отложения/пригары на экструзионных головках, расширяет технологическое окно переработки, снижает давление на головке экструдера. Таким образом, у переработчика полимера увеличивается производительность либо экономится электроэнергия, улучшается качество продукта, при этом расходуется меньше исходного сырья. Более того, применение технологической добавки позволяет выпускать продукцию лучшего качества на новом оборудовании. Однако не все технологические добавки одинаково эффективны, поэтому в России необходимо совместно разрабатывать методики, определяющие это и уточняющие необходимое либо достаточное количество в рецептурах полиолефинов. С этой целью испытания добавок, как правило, проводятся на оборудовании клиента с непосредственной консультацией технических специалистов DuPont. Компания DuPont выпустила новое поколение добавок, так называемая "Z"-технология больших частиц, которое включает марки Viton(r)FreeFlow(tm) Z200 и Viton(r)FreeFlow(tm) Z210. Представитель DuPont добавил, что продукция компании в России имеет свидетельство о государственной регистрации с экспертным заключением, позволяющее использовать технологические добавки их производства в полиолефинах, предназначенных для контакта с пищевыми продуктами, питьевой водой, производства игрушек. Данные документы передаются клиенту по запросу.

Положительно о технической добавке Viton компании DuPont отзывался эксперт НТЦ "Томскнефтехима" Александра Агафонова. Названная добавка повысила производительность трубной марки ПП на 200-400 кг/час, несмотря на устаревшее оборудование заводов. В планах - внедрить эту добавку в производство пленочных материалов.

Учитывая, что производители добавок в своих разработках отталкиваются от существующих проблем переработчиков, представители "Исратэк С", "Роспласт", "Светлогорскимволокно", "Троцеллен рус", "Полимак", НКНХ в рамках круглого стола поделились проблемами и задачами, с которыми сталкиваются их предприятия, пытаясь повысить эффективность производства. В ходе дискуссии заместитель технического директора "Барс-2" Татьяна Поствнова отметила, что на их предприятие влияет курс иностранных валют, так как сырьевые составляющие поставляются по импорту.

Иван Лобанов сделал презентацию о добавках для переработки ПВХ, где основная доля приходится на пластификаторы. По оценкам трейдинговой компании SBK, в 2012 г. порядка 82% рынка (160 тыс. т) занимали фталатные пластификаторы, которые поставлялись главным образом российскими производителями ("Газпром нефтехим

Салават", Уральский завод пластификаторов, "Камтекс-Химпром" и Рошальский завод пластификаторов). Импорт пластификаторов не превышал 63,5 тыс. т, поставщиками выступали Evonik (57%, 36 тыс. т), ExxonMobil (20%, 13 тыс. т) и BASF (15%, 9,5 тыс. т). Говоря об антипиренах для ПВХ, докладчик отметил, что практически не одна рецептура не обходится без трехоксида сурьмы. В России ее производство составило лишь 300-400 т. Импорт достигал порядка 2 тыс. т. Ввозилась продукция таких производителей, как Polymet (720 т), Twinkling Star (450 т), Minmetals (140 т) и др. Более половины импорта поставлялось на завод "ГПМ-Химресурс". Импорт гидроксида алюминия составил 85 тыс. т. Основными поставщиками были производители из Турции (43%), Франции (20%) и Греции (15%). Спрос на борат цинка оценивался в 1,55 тыс. т, половина которого была поставлена компанией Zibo. Российский рынок модификаторов ударной вязкости составил 21 тыс. т, на нем превалировала продукция Dow (24%, 5,1 тыс. т), Kaneka (17%, 3,6 тыс. т) и Weifang Tianrui Chemical (13%, 2,7 тыс. т). Объем рынка модификаторов переработки не превысил 1,5 тыс. т. Компания ИКА являлась основным поставщиком (84%) комплексных стабилизаторов, рынок которых оценивается почти в 14 тыс. т. Металлосодержащие синглы поставлялись компанией ТООС (81%, 3 тыс. т). Фенольные и фосфоритные антиоксиданты поставлялись в объемах свыше 4 тыс. т, стеараты металлов - более 6 тыс. т. Рынок фосфитов для ПВХ оценивался в 1,8 тыс. т, эпоксицированное соевое масло - 4 тыс. т. Лобанов также озвучил данные по объемам импорта остальных добавок, используемых в переработке поливинилхлорида.

Про анаэробные композиции (АК) рассказал старший научный сотрудник НИИ Полимеров Александр Мурох, который привел данные по модификации свойств клеевых и герметизирующих композиций на основе акриловых олигомеров. Внедрение АК привело к созданию новых технологий фиксации, стопорения и уплотнения механических со-

единений, пропитки пористого литья и конструкционного склеивания.

В заключительной части конференции Иван Крупей, руководитель группы наполнителей для полимеров компании "Химпэк", рассказал об использовании тальков в качестве полимерных добавок. Тальки являются функциональными минералами. Это означает, что их использование в первую очередь преследует цель придать конечному продукту новые свойства. Новые высокотехнологичные сорта тальков обладают мелким размером частиц и низкой насыпной плотностью (0,2-0,3 г/мл), поэтому для более легкого их введения в пластик ведущие производители талька выпускают эти марки в уплотненном виде. Основным объемом талька используется для производства компаундов на основе полипропилена (90%), в меньшей степени - полиамидов (8%) и полиэтилена (1%). Тальки способствуют увеличению модуля упругости, повышению температуры размягчения, приданию пространственной стабильности, также их добавляют для нуклеации. В настоящее время тальки используются при изготовлении деталей автомобилей, корпусов стиральных и посудомоечных машин, холодильников, ПП/ПЭ труб, пленок и упаковки. Тальки также применяются в лакокрасочных изделиях и пищевой промышленности. Стоимость российского рынка тальков, по оценкам эксперта, составляет порядка 300 тыс. т, из них около 40 тыс. т - микротальки. Импортируется примерно 15-16 тыс. т/год.

"В условиях ослабленного рубля импорт добавок становится крайне тяжелым. Возможно, именно это подтолкнет мировых лидеров отрасли создать совместное предприятие по производству добавок для синтеза с одним из крупных российских производителей базовых полимеров. Такой проект мог бы стать настоящим джек-потом, учитывая его уникальность на рынке России", - подвела итоги конференции Анна Даутова. ([Rsc/Химия Украины, СНГ, мира](http://rsc.chemistry-ukraine.com))

VIII МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «МЕТАНОЛ»

Конкуренция на мировом рынке метанола возрастает. Помимо ближневосточных производителей наращивает обороты Китай. США в результате сланцевой революции могут превратиться в крупнейшего экспортера. Будет ли Россия продавать метанол за границу по демпинговым ценам или сделает упор на увеличение внутреннего спроса и выпуск товаров с высокой добавленной стоимостью?

Компания Creon Energy провела в Москве VIII международную конференцию "Метанол". Отступить от традиционных канонов ежегодной встречи и посмотреть на метанол не только с точки зрения монетизации газа, но и как на перспективный энергетический ресурс, предложил генеральный директор Creon Energy Санджар Тургунов.

С обзорным докладом по глобальному рынку метанола и его производных выступил Вольфганг Зойзер, вице-президент JJ&A по метанолу и альтернативной энергетике Европы, Ближнего Востока и Африки. Мировой спрос на метанол превысил 60 млн. т/год (увеличившись более чем на 20 млн. т с 2007 г.) и продолжает расти: согласно прогнозам, к 2017 г. в мире будет потребляться около 80 млн. т метанола в год. Потребление растет по большей части за счет азиатского региона, локомотивом производства и потребления является Китай. Приблизительно третья часть метилового спирта используется в качестве сырья для производства формальдегидов, возрастает доля топливных производных метанола (ДМТ и др.), МТБЭ, а также переработки в olefiny. Производственные мощности прирастают опережающими спрос темпами, на сегодняшний день их совокупный объем составляет около 100 млн. т. Очень крупные инвестиции в производство делает Китай, используя при создании заводов технологии, позволяющие выпускать не только метанол, но и другие продукты. Поэтому процент загрузки на сегодняшний день составляет порядка 50% паспортной мощности установок. При этом китайский рынок, также как и рынки Европы и США, считается импортозависимым. Производство метилового спирта

из природного газа в Китае запрещено (в качестве сырья используется уголь), Поднебесная вынуждена закупать порядка 6 млн. т метанола в год. В США наблюдается другая картина - развитие добычи и переработки сланцевого газа снижает стоимость природного газа, дает возможность инвестировать в производство метанола и в будущем превратиться из импортера в экспортера. На рынке Европы наблюдается некоторое "затишье" на фоне замедления темпов роста экономики и падающего ВВП. Производство и потребление метанола колеблется на стабильном уровне в 10 млн. т/год. Россия - единственная в данном регионе страна, которая понемногу инвестирует в создание новых мощностей. Относительно ценовой составляющей рынка спикер сообщил, что корреляция стоимости метанола с ценами на нефть по-прежнему сохраняется. Однако из-за санкций в отношении Ирана баланс спроса и предложения был нарушен, наблюдался некоторый дефицит продукта, европейские цены на метанол подросли. Такая ситуация дала возможность китайским производителям наполнить европейские рынки инженерными пластиками на основе собственного дешевого метанола, а также импортировать метиловый спирт по более низкой по сравнению с рынками США и Европы стоимости. Сейчас мировые цены на метанол находятся в пределах \$400-480/т. По словам Зойзера, значимость метанола для международного рынка возрастает. Если раньше метиловый спирт использовался только как химическое сырье, то теперь он признан энергетическим ресурсом - это ключевое изменение во взглядах на данный продукт. На сегодняшний день среди основных иг-

роков метанольного рынка - компаний Helm, LG, Sabic, Mitsubishi, Mitsui, уже есть понимание, что будущее метанола за производством олефинов и использованием в качестве энергоносителя. В частности, эксперт отметил перспективность потребления метилового спирта как экологически чистого, удобного для транспортировки и экономически выгодного бункеровочного топлива - необходимой альтернативы мазутам и СПГ. В качестве примера он привел одну из шведских судоходных компаний. Согласно прогнозам спикера, замена топлива на метанол в случае единичного крупного перевозчика позволяет к 2017-2018 гг. выйти на использование 1 млн. т метанола в год. Также Зойзер уверен в эффективности автотранспорта, работающего на метаноле. Однако, по его словам, для масштабного внедрения метанола в сферу автомобильных перевозок необходимы серьезные политические решения. Докладчик рассказал об альтернативных способах получения и применения метилового спирта в комбинации с возобновляемыми источниками энергии, "зелеными технологиями" и топливным газом, аккумулировании избытков электроэнергии с помощью метанола и его использовании для выработки электричества. Подводя итог выступления, Зойзер отметил, что западноевропейский рынок метанола будет развиваться очень медленно (около 1% в год). Спрос будет повышаться по мере переклечения производителей топлива с ЭТБЭ на МТБЭ. Рынок Поднебесной будет интенсивно расти, выпуская из метанола олефины и, в меньшей степени, топливо. Китайская нефтехимическая промышленность активно развивается на фоне растущего ВВП. Однако осуществление грандиозных планов по развитию применения метанола несколько осложняется проблемой местной логистики. Китай также заинтересован инвестировать в разработку американского сланцевого газа и его переработку в метанол с целью дальнейшей транспортировки метилового спирта на свои предприятия. Российским производителям эксперт порекомендовал обратить внимание на собственный рынок, а не концентрироваться на экспортном направлении. Ожидаемая волна сланцевого газа может привести к понижению европейских цен на природный газ и негативно повлиять на экспорт российских энергоносителей. Производство и потребление метанола - одна из прекрасных возможностей монетизировать огромные природные запасы энергоресурсов. При этом потребуются уделить серьезное внимание вопросам транспортировки. Зойзер добавил, что и выгодная продажа метилового спирта в Китай возможна, все будет зависеть от стоимости и доступности логистики.

Обзор российского рынка метанола представила Надежда Селиванова, ведущий специалист отдела нефтехимии и химии ИАЦ "Кортес". По ее словам, в настоящее время внутреннее потребление метилового спирта в России превышает экспорт (58% к 42% соответственно). Из переработанного внутри страны метанола 21% составляет собственное потребление, 37% - рыночные продажи. Тем не менее, рынок остается в значительной степени экспортоориентированным, основным двигателем роста производства можно назвать продажу метанола за рубеж. За 2012 г. российские производственные мощности увеличились на 90 тыс. т (на 2,4% относительно 2011 г.) и составили 3,86 млн. т, их суммарная загрузка была равна 86%. Более 77% от общего объема прироста выпуска метилового спирта было отправлено за границу. Основным зарубежным рынком сбыта для российского метанола остаются страны Западной Европы. 1,4 млн. т метанола в 2012 г. было отгружено в Финляндию, Польшу, Румынию, Эстонию, Словакию и Турцию. Крупнейшие российские производители "Метафракс" и "Сибметакхим" поставляют свои объемы только в Финляндию, на которую приходится 52% экспорта. "Томет", "Щекиноазот" и НАК "Азот" имеют более широкую географию поставок. Двумя основными секторами применения метанола в России традиционно являются выпуск фор-

мальдегида и его производных (47% в 2012 г.) и высокооктановых добавок (27%). На нефтегазовую отрасль приходится 14% производства. Во второй половине 2012 г. введено в строй новое производство ТАМЭ на "Санорс", в связи с чем в 2013 г. ожидается ощутимый рост потребления в секторе топливных присадок. Внутророссийские цены на метанол находятся на одном уровне со спотовыми западноевропейскими ценами. На экспорт российский продукт поставляется по более низкой стоимости, что позволяет ему конкурировать с мировыми производителями. До 2020 г. в РФ запланировано строительство новых метанольных заводов и расширение действующих мощностей. Большая часть проектов сосредоточена в Сибири и на Дальнем Востоке, один завод - в Северо-Западном ФО. При условии ввода хотя бы части проектов выпуск метанола может превысить 10 млн. т, что приведет к значительному увеличению экспортной составляющей рынка (до 70% при 100% загрузке мощностей). Наиболее вероятным экспортным направлением Селиванова назвала страны Азии, в частности Китай.

Начальник отдела продаж "Сибметакхима" Наталья Вахитова отметила проблему логистики в заданном направлении. Отгружать метанол через Восточный порт невозможно из-за высоких затрат на транспортировку по железной дороге и отсутствия возможности перевалки продукта через этот порт. И хотя Восточный был задуман для отправки метанола, в настоящее время предназначенные для метилового спирта емкости используются для перевалки нефтепродуктов. Представитель "Сибметакхима" подчеркнула, что компанией было предпринято несколько попыток экспортировать метанол в Азию, однако ни одна из них не оказалась коммерчески успешной.

Генеральный директор "ИнфоТЭК-Консалт" Тамара Канделаки высказала мнение, что экспорт в Китай не является перспективным для России. Во-первых, у китайских производителей существует план развития собственных мощностей. Кроме того, по мере переработки сланцевого газа рынок сбыта будут искать США. Чтобы выжить в конкурентной борьбе, РФ придется серьезно демпинговать. Оптимальным выходом для России эксперт считает развитие внутреннего рынка и стимулирование потребления внутри страны.

Главный специалист управления реализации ПБХ "Еврохим" Евгения Сабина сообщила, что компания не рассматривает Азию в качестве экспортного направления. Сбытовая политика остается стабильной: 50% продукции идут по отработанным маршрутам за рубеж, 50% закрывают потребности внутреннего рынка.

В рамках круглого стола участники мероприятия поделились планами и достижениями своих компаний, высказали мнение по поводу различных аспектов метанольного рынка. Так, Эмиль Мамедов, руководитель департамента инвестиций AzMeCo, сообщил, что анонсированный на конец 2012 г. пуск метанольного завода в Азербайджане сместился на 2013 г. При этом открытие производства будет совмещено с пуском собственного порта Поти на Черном море. Сначала весь произведенный объем метилового спирта будет поступать на экспорт по заключенному долгосрочному контракту. Однако по истечении 4-5 лет AzMeCo рассматривает возможность конвертации некоторых объемов метанола в формальдегид, уксусную кислоту и олефины по технологии МТО.

Маттиас Штайн, директор по глобальному рынку химической промышленности Lurgi, одной из лидирующих компаний по методам МТО, рассказал, что в настоящее время в Китае функционируют 3 завода по лицензированным технологиям Lurgi, обсуждается продажа четвертой лицензии. Эксперт отметил, что его компания специализируется на выпуске пропилена, тогда как китайские производители больше заинтересованы в методах, совмещающих получение этилена и пропилена.

На вопрос участников о создании "Газпромом" в районе Белогорска мощностей по выпуску метанола инженер-технолог "Газпром переработка" Виталий Янин ответил, что в проекте нового газохимического комплекса производство метилового спирта не предусмотрено. В настоящее время на Сургутском ЗСК существуют три площадки по метанолу: сырьевая, регенерации (21 тыс. т/год) и хранения, их расширение не планируется. Заместитель главного инженера по управлению Восточными проектами "ВНИПИ-газдобыча" Сергей Милованов подтвердил, что решения по белогорскому проекту не предусматривают метаноловую химию. Единственный возможный вариант по выпуску метанола - создание малотоннажных производств непосредственно на промыслах, в частности на Чаяндинском, в перспективе на Ковыктинском месторождениях установленной мощностью около 15 тыс. т/год.

Менеджер по продуктам швейцарской "Колмар Груп" Елена Егорова рассказала, что с метанолом компания пока не работает, но присматривается к данному продукту. Она выразила заинтересованность в заключении контрактов на экспорт российского метилового спирта.

Юрий Жигадло, заместитель гендиректора по материально-техническому обеспечению группы компаний "Титан" ("Омский каучук", входящий в состав группы, является крупным производителем МТБЭ в России), выразил обеспокоенность постоянным повышением цен на метанол, подчеркнув, что понимает корреляцию стоимости этого продукта с ценой природного газа. Он отметил снижение стоимости топливных добавок, а также уменьшение потребления МТБЭ в течение последних месяцев российскими нефтеперерабатывающими комбинатами по причине сокращения спроса на высокооктановые бензины. "Рынок МТБЭ в настоящий момент не маржинален", - добавил эксперт.

Далее вниманию участников конференции была представлена серия докладов, посвященных применению метанола. О потреблении СНЗОН в деревообрабатывающей промышленности рассказал заместитель генерального директора НИИ "ВНИИДРЕВ" Виталий Стрелков. В 2012 г. общее потребление формальдегидсодержащих смол предприятиями лесопромышленного комплекса составило примерно 1,5 млн. т, при производстве которых было задействовано около 450 тыс. т метилового спирта. По мнению эксперта, спрос на метанол в ближайшее время возрастет в соответствии с ожидаемым ростом потребления смол. Производители ДСП, ДВП, МДФ, ОСБ и фанеры, а также бумажно-смоляных пленок и пластиков для отделки поверхности являются основными потребителями формальдегидных смол. За последние 10 лет объемы выпуска древесных плит удвоились, отрасль продолжает развиваться. Проекты в данной области остаются инвестиционно привлекательными в свете ненаполненности внутреннего рынка и наличия большого количества экономических доступной низкосортной древесины. Суммарный импорт плит в 2012 г. составил 1,3 млн. куб. м. На российском рынке имеется неудовлетворенная потребность по древесным плитам, в том числе по ДСП на 2,5 млн. куб. м, по МДФ - на 500 тыс. куб. м, по ОСБ - до 1,2 млн. куб. м. Согласно прогнозам эксперта, запланированное наращивание производства позволит увеличить потребление формальдегидных смол с нынешних 1,5 млн. т до 2,3 млн. т к 2020 г. и переработку метанола до 700 тыс. т.

Насколько перспективен метанол в качестве топлива для электрохимических преобразователей энергии оценил заместитель директора ЦФХТ по научной работе НИЦ

"Курчатовский институт" Владимир Фатеев. Метанол полностью окисляется на катализаторах, то есть показывает 100%-ную эффективность, имеет высокую энергоемкость и доступен в массовых количествах. Однако, несмотря на хорошие топливные характеристики, существует ряд проблем, сдерживающих развитие топливных элементов на его основе. Высокая токсичность метилового спирта, способная привести к летальному исходу при его утечке, а также низкая температура кипения и высокая проницаемость перфторированных мембран по метанолу не дают пока возможности говорить о широком промышленном применении топливных элементов на основе СНЗОН. В качестве альтернативы метанолу рассматриваются различные углеводороды и их производные, борогидрид натрия и водород.

Заместитель директора по развитию "Химтехнологии" Леонид Родин рассказал о совмещенном производстве ацетилена и метанола. Среди важных преимуществ технологии докладчик отметил полное использование энергетического потенциала природного газа, экономию капитальных вложений за счет исключения конверсии природного газа для производства метанола при строительстве новых производств и снижение потребления газового сырья или возможность наращивания мощности существующих установок. Совместное производство ацетилен-метанол является сырьевой базой для уксусной кислоты, винилхлорида, 1,4-бутандиола и продуктов его переработки. Технология получила признание в Китае. Российские предприятия разработкой интересуются, в частности новгородский "Акрон" и омский "Титан", проекты находятся на стадии технико-экономических обоснований.

С докладом на тему использования метанола в моторном топливе выступил заместитель генерального директора "ВНИИ НП" Александр Данилов. В качестве топлива может использоваться 100%-ный метиловый спирт и метанол с 15%-ной добавкой бензина для улучшения пусковых свойств. В США также разрешен к применению оксинол - смесь в равных долях метилового и третбутилового спиртов с добавкой не более 10% бензина. Однако, по мнению докладчика, ряд химических свойств метанола, таких как токсичность, коррозионная агрессивность, низкая теплотворная способность, а также необходимость создания новых конструкций двигателя и инфраструктуры заправок, сводит на нет перспективы метанольного моторного топлива в РФ. Наиболее востребованы на рынке синтезированные из метанола высокооктановые бензиновые добавки. Российские мощности по производству МТБЭ составляют порядка 1 млн. т/год, по ММА - до 100 тыс. т. По словам эксперта, данного количества достаточно, чтобы обеспечить выработку всего количества автомобильных бензинов с октановым числом 95. Для производства обозначенного объема присадок требуется 400 тыс. т и 30 тыс. т метанола соответственно. Данилов отметил, что получение жидкого синтетического топлива из метанола может стать интересным направлением, все будет зависеть от благоприятной ценовой конъюнктуры.

Создание припортовых мощностей по метанолу в РФ всегда было главной рекомендацией. Сегодня растущие потребности западной части Китайской Народной Республики по производству топлив М-15 и М-25 могут легко удовлетворяться новыми крупными мощностями в Приморском крае, а Находка стала бы "находкой" для производства и экспорта метанола и его производных в больших объемах, резюмировал глава группы Creon Фарес Кильзие. (Росс/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Химии Украины» (<http://ukrchem.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Химия Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**