

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Химия Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 2000 ГОДА

ГЛАВНОЕ СОБЫТИЕ ЛАБОРАТОРНОЙ ИНДУСТРИИ



VII Международный форум
«Комплексное обеспечение лабораторий»

14-16 октября 2014 года



Украина, Киев
ул. Салютная, 2-Б

При поддержке:

Комитетов Верховной Рады Украины
Министерств и ведомств
Профильных ассоциаций и объединений
Национальной академии медицинских наук Украины
Национальной академии аграрных наук Украины

Организаторы:



Генеральный партнер:



Генеральный спонсор:



Партнеры:



LABComplex

VII Международная специализированная выставка
комплексного обеспечения лабораторий

- МЕЖДУНАРОДНОЕ УЧАСТИЕ
- ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ, НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЕ И БИЗНЕС ПРОГРАММЫ
- НОВЫЕ ТОРГОВЫЕ МАРКИ, МИРОВЫЕ БРЕНДЫ
- УКРАИНСКАЯ ЛАБОРАТОРНАЯ ШКОЛА
- ПОЛНЫЙ СПЕКТР ОБОРУДОВАНИЯ, МЕБЕЛИ, РАСХОДНЫХ МАТЕРИАЛОВ, КОМПЛЕКСНЫХ РЕШЕНИЙ И УСЛУГ ДЛЯ ОСНАЩЕНИЯ И МОДЕРНИЗАЦИИ ЛАБОРАТОРИЙ
- LABDemo-Туры – СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ
- ПРОГРАММА BusinessPoint, БАЙЕРСКАЯ ПРОГРАММА
- ИННОВАЦИИ И ТЕХНОЛОГИИ
- LABInnovation – ЗОНА ОТКРЫТЫХ ПРЕЗЕНТАЦИЙ

ОДНОВРЕМЕННО
СОСТОЯТСЯ



Международная выставка технологий фармацевтической промышленности

Международная специализированная выставка
«Технологии чистых помещений»

Международный специализированный партнер:



Генеральный информационный партнер:



Официальный интернет-партнер:



Международные информационные партнеры:



По вопросам участия в Форуме:
По вопросам участия в научной и бизнес программах:

+380 (44) 361-07-21

lab@imt.kiev.ua
marketing@labcomplex.com

www.labcomplex.com

№21 (339) 1 - 15 декабря 2013 г.



ПОЛУЧИТЕ ПОДАРОК !

NEW! ЭЛЕКТРОННЫЙ ЕЖЕМЕСЯЧНИК
<http://www.business.dp.ua/dm/index.htm>

Деловой Мир
СТАТИСТИКА
АНАЛИЗ
ПРОГНОЗ
 ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ, МАШИНОСТРОИТЕЛЬНАЯ, ХИМИЧЕСКАЯ, ПИЩЕВАЯ, ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

РАЗ В МЕСЯЦ Вы можете получать ежемесячник "ДЕЛОВОЙ МИР: статистика, анализ, прогноз", который выходит 12 раз в году в электронном виде (*.doc, *.pdf или *.html) на русском языке с 2006 года. Объем ежемесячника - более 150 страниц формата А-4. Журнал предназначен для экономистов, маркетологов, аналитиков крупных промышленных предприятий, банков, инвестиционных, консалтинговых, маркетинговых, страховых, юридических компаний, интересующихся процессами, происходящими в горно-металлургической, машиностроительной, химической, пищевой и легкой промышленности, как стран ближнего, так и дальнего зарубежья.

ЖУРНАЛЫ АГЕНТСТВА «ДЕЛОВОЙ МИР»

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21879

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Металл Украины

Журнал выходит с 1997 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 21880

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Химия Украины

Журнал выходит с 2000 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 06727

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Машиностроение Украины

Журнал выходит с 2003 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 90255

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Пищепром Украины

Журнал выходит с 2004 г. дважды в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС 91880

Учредитель и издатель
Деловой Мир
 журналистское агентство

Легпром Украины

Журнал выходит с 2006 г. раз в месяц на русском языке в печатном и электронном (файлы *.doc, *.pdf и *.html) виде

В журналах агентства «Деловой мир» публикуются информационные, аналитические, статистические и прогнозные материалы о событиях в Украине, России, других странах ближнего и дальнего зарубежья.

Аудитория журналов – руководители управлений и отделов внешнеэкономической деятельности и маркетинга, снабжения и сбыта, перспективного анализа крупнейших предприятий – производителей продукции, первые руководители малых и средних предприятий. Журналы выписывают производители, потребители, торговые дома, трейдеры, аналитические и маркетинговые агентства, банки Украины, России и др. стран.

Это не случайно: в журналах публикуется только такая информация, которая необходима им для работы. Вы можете убедиться в этом, ознакомившись с содержанием журналов на нашем сайте:

«ДЕЛОВОЙ МИР»:

статистика, анализ, прогноз»

<http://www.business.dp.ua/dm/dmlast.htm>

«Металл Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metlast.htm>

«Химия Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xulast.htm>

«Машиностроение Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusmach/machlast.htm>

«Пищепром Украины»

<http://www.business.dp.ua/rusprod/prodlast.htm>

«Легпром Украины»

<http://www.business.dp.ua/ruslegprom/legpromlast.htm>

Тираж каждого журнала – около 2000 экземпляров. Журналы распространяются только по подписке (она организована в 46 странах мира) и выставляются на платном сервере Internet Securities Inc. в США.

Подписчик печатного варианта журнала может **БЕСПЛАТНО** получать по e-mail его электронную копию прямо на свой компьютер в любом формате - *.doc, *.pdf или *.html.

Подписчик информпакета «Ежедневные новости горно-металлургических предприятий СНГ», «Ежедневные новости химических предприятий СНГ», «Ежедневные новости машиностроительных предприятий СНГ» или «Ежедневные новости предприятий пищевой промышленности СНГ» может **БЕСПЛАТНО** получить электронный вариант любого журнала в любом формате.

В изданиях агентства «Деловой мир» - самая дешевая реклама среди деловых изданий Украины.

Если Вы заинтересовались каким-либо из наших изданий и хотите познакомиться с ним ближе, предлагаем оформить **БЕСПЛАТНУЮ** месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала.

Журналистское агентство «Деловой мир»

Абон. ящик 127, Днепропетровск, 49000, Украина

Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

E-mail: bw@business.dp.ua <http://www.business.dp.ua/>

ПОДПИСАЛИСЬ СРАЗУ НА ГОД?

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «ХИМИЯ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость ОДНОГО объявления, грн. НДС не облагается				
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 – 1 стр.	20 грн./ кв. см	4500	4200	4800
145x210 – 1/2 стр.	4000	3500	3200	3800

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость ОДНОГО объявления в ОДНОМ номере (НДС не облагается)		
высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 – 1 стр.	2000	1500
130x180 – 1/2 стр.	1000	750
130x90 – 1/4 стр.	500	370
	в 12 номерах	в 22 номерах
260x180 – 1 стр.	1000	800
130x180 – 1/2 стр.	500	400
130x90 – 1/4 стр.	250	200

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади. (PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300dpi, СМУК; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.

ISSN 1606-7304

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
**Деловой
Мир**
журналистское агентство

**Химия
Украины**

▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 2000 г.
▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>
▼ ВЫХОДИТ 22 РАЗА В ГОДУ
▼ 1 – 15 декабря 2013 г.

№21 (339)

Подписной индекс 21880

в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

	Стр.
Цифры и факты	5
Регионы	11
Нефтехимия	11
Природный газ	23
Коксохимия	27
Каучук. Резина. РТИ	28
Полимерные изделия и синтетические смолы	34
Химические волокна и нити	41
Неорганическая химия	41
Органическая химия	47
Минудобрения. Средства защиты растений	48
Лакокрасочная продукция. Красители	54
Строительная химия	56
Бытовая химия	62
Биохимия	63
Фармация	64
Химическое оружие	66
Фондовый рынок	66
Выставки. Конференции. Симпозиумы	66

**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ЖУРНАЛА «ХИМИЯ УКРАИНЫ»**

**- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ
АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»**

Свидетельство о госрегистрации
№4312 серия КВ от 16.06.2000 г.

▼ Абон. ящик 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

▼ Тел.-факсы: +38 056 3701434, 3701435

▼ E-mail: chemistry@business.dp.ua

▼ <http://www.business.dp.ua/index.html>

Генеральный директор Тамара Мальцева
Выпускающий редактор Нона Вакуленко

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Химия Украины» возможны только с разрешения редакции.

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепропетровск, Украина, тел.-факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «ХИМИИ УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21880 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» (1 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	200 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. — в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	150 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик печатного варианта журнала «Химия Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любой кодировке (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://	Просим подписать на Новости химических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на мес.
Журнал «Химия Украины» - печатный вариант с "1" 2013 г. на мес. - электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с "1" 2013 г. на мес.	

В АВГУСТЕ ЖУРНАЛ И НОВОСТИ НЕ ВЫХОДЯТ

Подписной лист надо заполнить и отправить:

- ▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ по e-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «ХИМИЯ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачево	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Дида (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкасы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/ruschem/xupodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Химии Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.htm>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА**КОМПАНИИ НА РЫНКЕ****ПРОБЛЕМЫ НА РЫНКЕ УДОБРЕНИЙ И В ТИТАНОВОЙ ОТРАСЛИ
МОГУТ ЗАСТАВИТЬ GROUP DF ИЗМЕНИТЬ СТРАТЕГИЮ БИЗНЕСА**

Последние месяцы выдались не слишком удачными для Group DF Дмитрия Фирташа, контролирующей в стране производство титановой продукции и большую часть выпуска азотных и комплексных удобрений, а также занимающей ведущее место на отечественном рынке природного газа. Ряд заводов группы простаивает из-за нерентабельности деятельности в нынешних условиях, планы приватизации титановых предприятий в интересах Group DF были отложены. Эти проблемы могут заставить группу изменить стратегию бизнеса, сделав упор на газораспределительные подразделения.

Как заявлял в начале 2013 г. управляющий директор Group DF Борис Краснянский, руководящий сложным и обширным хозяйством украинского "олигарха-тяжеловеса" Дмитрия Фирташа, стратегия группы заключается в долгосрочном инвестировании в приоритетные отрасли, в которых Украина может претендовать на лидирующие позиции в мировом масштабе. Таких отраслей Б. Краснянский насчитал 4 - сельское хозяйство, металлургия, производство удобрений и титановая продукция. Group DF присутствует в 2 из этих отраслей, причем не просто присутствует, а занимает доминирующие позиции. Ей в настоящее время принадлежат 4 из 6 ведущих производителей азотных удобрений в Украине, а пятый, Одесский припортовый завод, она давно собирается приобрести при проведении его приватизации. Группа фактически контролирует все украинское производство комплексных удобрений и титановой продукции, хотя формально большая часть предприятий этих отраслей - "Сумыхимпром", Запорожский титано-магнийевый комбинат, 2 ведущих ГОКа по добыче титановой руды (ильменита) - все еще находятся в собственности государства.

Консолидация украинских производителей удобрений и диоксида титана (самого распространенного белого пигмента) давала Group DF возможность превратиться в крупного игрока международного масштаба на соответствующих рынках. Как сообщал в середине года Б. Краснянский, к 2015 г. планировалось вывести 1-2 подразделения группы на IPO и за счет этого привлечь капиталы западных инвесторов. Однако в 2013 г. реализация данной стратегии оказалась под угрозой срыва. Прежде всего, проблемы возникли у "азотной" части бизнеса группы. Порядка 65-85% себестоимости производства аммиака и азотных удобрений приходится на природный газ, подорожание которого резко снизило рентабельность украинских предприятий. При этом в текущем году на мировом рынке упали цены на азотную продукцию вследствие расширения объема ее производства в США, Китае и странах Ближнего Востока. Сочетание дорогостоящего газа и низкой стоимости конечной продукции заставило руководство Group DF в начале сентября приостановить деятельность всех своих азотных предприятий, а также подконтрольного ей "Сумыхимпрома". И если государственный Одесский припортовый завод после более чем месячной паузы в середине октября возобновил работу, то Group DF ничего не сообщает о повторном пуске своих активов, хотя ранее обещала восстановить их функционирование до конца октября. Пока руководство Group DF заявляет о том, что вынужденная пауза используется для ремонтов оборудования на предприятиях, которые ни в коем случае закрываться не будут. Но стратегическая перспектива азотного направления выглядит для группы достаточно безрадостно. По оценкам экспертов, мировой рынок азотной продукции вступил в период длительного спада, вызванного избытком предложения. А новые мощности, пускаемые в других странах, будут иметь преимущество по сравнению с устаревшими и недостаточно модернизированными украинскими предприятиями благодаря относительно низким ценам на природный газ.

Во второй половине текущего десятилетия можно будет рассчитывать на расширение спроса на азотные удобрения в Украине. Во всяком случае, структуры Д. Фирташа всячески лоббируют создание в стране полноценного рынка земли, после чего, как ожидается, украинское сельское хозяйство окажется под контролем крупных агрохолдингов преимущественно экспортной направленности, которые будут широко использовать минеральные удобрения. Однако продукция Group DF в настоящее время теряет конкурентоспособность даже на внутреннем рынке вследствие конкуренции со стороны более дешевой российской и белорусской продукции - особенно комплексных, более качественных и дорогостоящих удобрений. Скорее всего, Group DF не решится на закрытие своих азотных предприятий из-за понятных социальных последствий, хотя с финансовой точки зрения это, возможно, было бы не самым худшим вариантом. К тому же резкое уменьшение производства азотной продукции в Украине даст желанное для властей сокращение потребления природного газа и, соответственно, его импорта из России. Впрочем, в последние месяцы в информационное пространство страны вброшена идея о возможной ренационализации украинской азотной отрасли.

Так или иначе, будущее "Азотов" выглядит достаточно туманным. Group DF в октябре сократила запланированный на 2013 г. объем инвестиций в предприятия отрасли от ранее озвученных 1,5 млрд. грн. (менее \$200 млн., что для 4 крупных предприятий с не самым современным оборудованием немного) до 1,0-1,3 млрд. грн. Суммы на 2014 г. пока не определены.

Из-за спада на рынке азотной продукции приоритетным направлением для Group DF в первой половине 2013 г., очевидно, стало титановое. По словам Б. Краснянского, до 2017 г. в него планировалось инвестировать до \$2,5 млрд., причем одним из источников средств, очевидно, должно было стать IPO.

Судя по всему, именно с целью закрепления подконтрольных ей предприятий в официальную собственность для подготовки к выходу на мировую арену была инициирована приватизация "Сумыхимпрома", Иршанского и Волногорского ГОКов. Запорожский титано-магнийевый комбинат (ЗМТК) преобразован в ООО, в котором 51% доля принадлежит государству, а остальное плюс оперативный контроль над предприятием - одной из структур Group DF. Впрочем, никаких существенных преимуществ эти изменения, во всяком случае, в краткосрочной перспективе, группе не дают. Нынешний механизм фактического контроля и так давал ей самые широкие возможности для получения прибыли. Проблема в том, что в нынешней экономической ситуации запланированные на ближайшие 5 лет капиталовложения в \$2,5 млрд., беспрецедентно высоком для группы, могут не дать нужной финансовой отдачи.

Сегодня основной продукцией титанового направления Group DF являются титановый концентрат, который поставляет главным образом в Россию, Китай, Казахстан и Великобританию для изготовления губчатого титана, собственно губка, которую в небольших количествах производит ЗМТК, а также пигмент диоксид титана, выпускаемый

заводами "Крымский титан" и "Сумыхимпром". При этом цены на диоксид титана на мировом рынке в 2012-2013 гг. понизились вследствие ввода в строй новых мощностей (главным образом в Китае и США), а также снижения спроса на него в автомобилестроении и строительной отрасли. В январе-сентябре 2013 г. украинский экспорт данной продукции сократился примерно на 5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и, очевидно, продолжит увеличивать отставание в ближайшем будущем из-за простоя "Сумыхимпрома" в сентябре-октябре.

В более долгосрочной перспективе не исключено сокращение поставок украинской титановой продукции в Россию, которая на сегодняшний день является крупнейшим ее покупателем. Сейчас в РФ не ведется добыча ильменита, но недавно обнародованы планы разработки крупного Ярегского месторождения в Республике Коми.

Сомнения вызывают и планы Group DF по расширению производства титановой губки на ЗТМК и освоению там выпуска готовой продукции из этого металла. С одной стороны, титан сейчас пользуется достаточно высоким спросом на мировом рынке. По оценкам компании Roskill, в 2012 г. потребление титановой продукции в мире достигло 165 тыс. т и до 2018 г. будет увеличиваться на 4-5% в год. С другой стороны, на рынке губки в последние годы наблюдается переизбыток, из-за чего ее стоимость относительно невелика, а на рынках авиационного и промышленного титана доминируют американские, российские и китайские компании. Безусловно, вхождение в эту элитную группу сулит немалые дивиденды, но требует значительных затрат и, главное, привлечения высококлассных научных и технических кадров. А Group DF не имеет опыта организации высокотехнологичного наукоемкого производства. Конечно, если группа все-таки получит возможность просто и без особых затрат закрепить титановые предприятия Украины в своей собственности, она это сделает. Но заявленных миллиардных инвестиций в этот бизнес, похоже, ожидать не стоит.

Что же тогда остается в распоряжении Group DF, если 2 ведущих направления ее бизнеса - азотное и титановое - имеют не лучшие перспективы, значимых зарубежных активов у нее нет, а уровень диверсификации химического производства в Украине не слишком высокий, т. е. адекватно заместить выпадающие прибыли от выпуска азотных удобрений не получается? Конечно же, газ. В начале ноября Б. Краснянский заявил о готовящемся к середине 2014 г.

объединении газораспределяющих активов группы в единый холдинг. В настоящее время Group DF принадлежат пакеты акций в более 30 украинских областях, причем в 21 компании ее доля превышает 50%. Соединив все эти активы под единой крышей и с единым менеджментом, Group DF официально превратится в крупнейшего игрока на украинском розничном рынке природного газа, контролирующего до 70% поставок. Такая структура не совсем соответствует европейской модели, предусматривающей, как минимум, выделение в самостоятельный бизнес газовых сетей. Но Group DF никто не мешает передать самостоятельной сетевой компании (можно даже оставить ее под контролем государства) хлопотное и затратное управление газопроводами и сосредоточиться на сбыте газа потребителям. Если Украина все-таки подпишет соглашение об ассоциации с ЕС, ей рано или поздно придется поднимать цены на газ для населения до европейского уровня, так что обороты на отечественном газовом рынке увеличатся в несколько раз, а ценность газораспределяющих компаний, сидящих на этих финансовых потоках и освобожденных от управления сетями, резко возрастет.

К тому же в последнее время Group DF значительно усилила свое влияние в отечественном газовом секторе. В 2012 г. ее подразделение Ostchem Holding самостоятельно приобрело у "Газпрома" около 8 млрд. куб. м газа, причем не только для использования на собственных химических заводах, но и с целью перепродажи другим потребителям. Остановка азотных заводов в сентябре высвобождает для Ostchem дополнительные объемы газа для прибыльного сбыта "на сторону". В 2013 г. компания все более активно отбирает у "Нафтогаза Украины" сектор крупных промышленных потребителей. При этом Д. Фирташ сохраняет партнерские отношения с "Газпромом". Его группа получила в октябре 5 млрд. куб. м газа с более чем 30% скидкой для закачки в украинские газохранилища.

Судя по всему, газовый бизнес становится наиболее важным направлением для Group DF. По крайней мере, перепродажа природного газа при условии отделения этой деятельности от управления локальными сетями газопроводов согласно европейской модели способна принести группе очень значительный приток наличных при задействовании минимального основного капитала. Правда, это требует от Д. Фирташа сохранения очень тесных взаимоотношений с властью, причем не только украинской, но и российской. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ НА 24-25 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА, \$/т (насыпью/наливом)

Товар	Цена	Условия поставки
Аммиак	415-445	FOB порт «Южный»
Карбамид	293-298	FOB порт «Южный»
Аммиачная селитра	265-278	FOB порты Черного моря

(Profercy, «Промышленные грузы», Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПРИ ЭКСПОРТЕ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА

Товар	Фасовка	Валюта	Цена за тонну		Усл. поставки
			min	max	
Карбамид	насыпью	\$	300		FOB
Кислота уксусная синтетическая	налив	\$	390	500	FCA
Кислота уксусная синтетическая пищевая	налив	\$	460		FCA
Натрий азотнокислый технический/натриевая селитра	упаковка	\$	400	469,42	FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	\$	400	485	FCA
Селитра аммиачная	упаковка	\$	221	261	EXW, FCA
Селитра калиевая техническая, не слеживающаяся	упаковка	\$	830		FCA
Сульфат аммония	насыпью	\$	122	130	FOB

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НА НЕКОТОРЫЕ ТОВАРЫ
ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, грн./т, без НДС**

Товар	Фасовка	Цена за тонну		Усл. поставки
		min	max	
Аммиак водный технический	налив	1250	1335	EXW, FCA
Аммиак жидкий технический	налив	3457	5070	EXW, FCA
Ацетилен пиролизный растворенный технический	баллон	52000		EXW
Известково-аммиачная селитра	упаковка	1938,54	2209,35	EXW
Дисперсия поливинилацетата гомополимерная грубодисперсная (ДФМ51/15В)	бочка	20375		EXW
Диоксид углерода газообразный и сжиженный	баллон	1800	1900	EXW
	налив	990	1310	EXW
Карбамид	насыпью	2634	3068	EXW
Карбамид, побочный продукт	насыпью	2454		EXW, FCA
КАС	налив	2025	2292,5	EXW, FCA
Кислород жидкий	налив	1250	1550	EXW
Кислота азотная неконцентрированная	налив	2300		EXW
Кислота уксусная синтетическая	налив	4750	6150	EXW, FCA
Кислота уксусная синтетическая пищевая	налив	6250		EXW
Метанол технический	налив	3435	4500	EXW, FCA
Натрий азотнокислый технический	упаковка	3625	3850	EXW, FCA
Натрий азотнокислый технический, не слеживающийся	упаковка	3850		EXW
Селитра аммиачная	насыпью	1827,95	1857,13	EXW
	упаковка	1868,32	2507,7	EXW, FCA
Селитра калиевая техническая	упаковка	8750		EXW
Соли углеаммонийные пищевые	упаковка	2100		EXW
Сульфат аммония	упаковка	1155	1245	EXW, FCA
Формалин технический	налив	2500	3000	EXW, FCA

Примечание: данные опроса операторов рынка. (Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

РОССИЯ ОДОБРИЛА БЕСПОШЛИННЫЕ ПОСТАВКИ НЕФТЕХИМИЧЕСКИХ ПРОДУКТОВ В ТАДЖИКИСТАН

Правительственная комиссия по законопроектной деятельности одобрила внесенный Министерством энергетики и Министерством иностранных дел РФ законопроект о ратификации соглашения между Россией и Таджикистаном о сотрудничестве в сфере поставок нефтепродуктов в Таджикистан. Соответствующий документ опубликован на официальном портале правительства РФ. Соглашение предусматривает освобождение РФ от вывозных таможенных пошлин на нефтепродукты, поставляемые в Таджикистан. Перечень нефтепродуктов включает автомобильный бензин, дизельное топливо, топливо для реактивных двигателей, мазут топочный, битум и смеси битумные, СУГ, нефтяной кокс. В соглашении определено, что министерства энергетики обеих стран до 1 октября каждого года согласовывают объемы внутреннего потребления нефтепродуктов в Таджикистане на следующий календарный год и подписывают по ним индикативные балансы. Кроме того, документ запрещает реэкспорт поставляемых в Таджикистан на беспошлинной основе нефтепродуктов и наделяет российскую сторону правом приостановить беспошлинные поставки в случае выявления соответствующих фактов.

В 2013 г. между странами действует индикативный баланс, предусматривающий объем поставок в 1 млн. т. Этот объем включает бензины, дизтопливо, мазут, СУГ, битум и др. В общем объеме порядка 70% составляет дизтопливо и бензины, 30% - темные нефтепродукты. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ОРГАНИЗАЦИЯМИ, ВХОДЯЩИМИ В СОСТАВ КОНЦЕРНА «БЕЛНЕФТЕХИМ», ПРОРАБАТЫВАЕТСЯ ВОПРОС О ПЕРЕВОДЕ ВСПОМОГАТЕЛЬНЫХ И ОБСЛУЖИВАЮЩИХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ НА АУТСОРСИНГ

В рамках работы по экономической модернизации производства правительством Республики Беларусь поручено концерну "Белнефтехим" в целях снижения затрат на производство продукции осуществить в организациях концерна перевод на аутсорсинг отдельных структурных подразделений, которые осуществляют функции по обслуживанию основного производства. В настоящее время организациями, входящими в состав концерна, прорабатывается вопрос о переводе вспомогательных и обслуживающих подразделений на аутсорсинг путем создания юридических лиц иных организационно-правовых форм; реорганизации обществ в форме выделения структурных подразделений в унитарные предприятия; передачи функций вспомогательных подразделений на обслуживание другим организациям. Для анализа и обобщения поступающих от организаций вопросов и координации работы в концерне создана рабочая группа. состоялось ее первое заседание, на котором были рассмотрены проблемные вопросы, решение которых будет способствовать поддержке коллективов работников выводимых на аутсорсинг подразделений и снижению социальной напряженности, включая вопросы, требующие внесения изменений в некоторые нормативные правовые акты. Проблемные вопросы обобщены, концерном подготовлены соответствующие запросы в республиканские органы государственного управления с целью их проработки и возможности внесения изменений и дополнений в акты законодательства.

Работа по выводу вспомогательных подразделений на аутсорсинг также проводится организациями концерна. Так, в ОАО "Гродно Азот" созданы унитарные предприятия "АзотСтрой", "АзотРемСтрой" и "АзотСпецТранс". ОАО "Гомельский химический завод" и ОАО "СветлогорскХимволокно" реализуют мероприятия по реорганизации обществ путем выделения унитарных предприятий. В ОАО "Могилевхимволокно" начата работа по реорганизации общества путем выделения унитарного предприятия "Ремонтно-механический завод". (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**С 1 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА СНИЖЕНЫ ЭКСПОРТНЫЕ ПОШЛИНЫ НА НЕФТЕХИМИЧЕСКИЕ ПРОДУКТЫ**

Беларусь с 1 декабря снизила экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты, вывозимые за пределы таможенной территории Таможенного союза. Это предусмотрено постановлением Совета министров от 27 ноября №1021.

Экспортная пошлина на сырую нефть снижена с \$395,9 до \$385,7/т, на прямогонный бензин и бензины товарные - с \$356,3 до \$347,1/т, на легкие, средние дистилляты, дизельное топливо - с \$261,2 до \$254,5/т. Такая же пошлина установлена на бензол, толуол, ксилолы, мазут, масла смазочные, отработанные нефтепродукты, вазелин и парафин, а также нефтяной кокс (кроме кальцинированного) и нефтяной битум. На сжиженные углеводородные газы пошлина повышена с \$154,3 до \$203,5/т. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**ОАО «ЛУКОЙЛ» В III КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ВЫРУЧКУ ОТ НЕФТЕХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ**

"ЛУКОЙЛ" в III квартале увеличил продажи нефтехимической продукции в 1,5 раза по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до \$455 млн. Продажи на внутреннем рынке выросли в 3 раза до \$220 млн. в результате возобновления работы "Ставрополь". Экспорт и продажи на международных рынках увеличились на 3,9% до \$220 млн. По итогам 9 месяцев выручка от нефтехимии выросла в 1,4 раза до \$1,387 млрд.

Продажи газа и продукции его переработки в июле-сентябре увеличились на 2,6% до \$869 млн. По итогам 9 месяцев этот показатель составил \$2,498 млрд., сократившись на 2,8% по сравнению с аналогичным периодом годом ранее.

Оптовая выручка от продаж продукции газопереработки в III квартале снизилась на \$25 млн. (на 8%) и на \$148 млн. (15%) за 9 месяцев. Средние цены оптовой реализации продукции газопереработки увеличились в III квартале на 8,5% и снизились на 4% в январе-сентябре. Розничная выручка от реализации продукции газопереработки увеличилась в III квартале на \$10 млн. (на 6,1%), а в течение 9 месяцев - на \$13 млн. (на 2,9%). ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ВЫПУСК ВАЖНЕЙШИХ ВИДОВ ХИМИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА**

	Январь-октябрь	Октябрь 2013 г. в % к		Январь-октябрь в % к январю-октябрю 2012 г.
		октябрю 2012 г.	сентябрю 2013 г.	
Кокс металлургический из каменного угля, полученный путем карбонизации при высокой температуре, млн. т	21,6	98,1	104,7	96,1
Нефть, поступившая на переработку (первичная переработка нефти), млн. т	230	92,2	101,3	101,9
Прямогонный бензин, млн. т	11,1	94,2	107,5	97,6
Бензин автомобильный, млн. т	32,2	106,3	105,6	102,1
Топливо дизельное, млн. т	59,0	102,2	99,2	103,7
Мазут топочный, млн. т	63,1	85,0	101,0	101,5
Бензин газовый, млн. т	5,3	106,3	94,0	100,7
Битумы нефтяные дорожные, млн. т	4,9	106,4	83,7	102,5
Кислота серная, олеум, млн. т	8,5	84,2	100,6	93,2
Гидроксид натрия (сода каустическая), тыс. т	861	93,1	117,6	95,3
Аммиак безводный, млн. т	11,9	115,2	121,4	104,8
Удобрения минеральные или химические (в пересчете на 100% питательных веществ), млн. т	15,1	109,7	107,2	100,4
Пластмассы в первичных формах, млн. т	5,0	110,6	112,0	114,0
Каучуки синтетические, млн. тонн	1,2	96,6	100,5	105,1
Материалы лакокрасочные, аналогичные материалы и связанные с ними продукты; краски художественные и полиграфические, прочие, тыс. т	300	130,1	87,4	118,4
Химические волокна и нити, тыс. т	120	113,7	102,1	103,7
Шины, покрышки и камеры резиновые новые, млн. шт.	43,1	90,5	102,0	101,9
Трубы, трубки, шланги, рукава и фитинги полимерные прочие, тыс. т	163	90,2	87,6	104,5
Плиты, листы, пленка и полосы (ленты) полимерные, неармированные или не комбинированные с другими материалами, тыс. т	705	101,7	102,7	100,5
Плиты, листы, пленка и полосы (ленты) полимерные, пористые прочие, тыс. т	169	115,7	102,4	116,4
Материалы для покрытия пола, стен и потолка полимерные, в рулонах или в форме плиток, млн. кв. м	299	78,6	96,3	94,1
Окна и их коробки, подоконники полимерные, млн. кв. м	23,9	109,9	109,9	108,5
Фурнитура для мебели, транспортных средств и аналогичные изделия полимерные; статуэтки и прочие декоративные изделия полимерные; прочие изделия полимерные, тыс. т	246	106,5	107,4	124,0
Растворы строительные (сухие), млн. т	3,3	101,8	97,9	98,2
Материалы кровельные и гидроизоляционные рулонные из асфальта или аналогичных материалов (нефтяного битума, каменноугольного пека и т. д.), млн. кв. м	488	89,2	73,0	98,3

(Федеральная служба государственной статистики/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**ОАО «РОСНЕФТЬ» ПРОСИТ ДЛЯ НУЖД ПРОЕКТА «ВОСТОЧНАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» ПЕРЕПИСАТЬ ОБШИРНЫЙ ПЛАСТ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА**

Совет директоров "Роснефти" 8 ноября утвердил новую конфигурацию "Восточной нефтехимической компании" (ВНХК) с мощностью по сырью при полном развитии 30 млн. т/год. В материалах к докладу представителей "Роснефти" на заседании правления Ассоциации нефтепереработчиков и нефтехимиков, которое состоялось 7 ноября (накануне решающего для ВНХК совета директоров), раскрывается итоговая общая технологическая конфигурация, но что важнее - обширный список пожеланий "Роснефти" по государственной поддержке проекта, некоторые из которых спорны.

Материалы весьма неоднозначны и порождают больше вопросов, чем дают ответов. Например, из них следует, что проект является неким гибридом технологических решений и документации (вплоть до рабочей) по Туапсинскому НПЗ (две АВТ-12 и ряд вторичных процессов), ранних вариантов ВНХК (два комплекса пиролиза мощностью 3,4 млн. т по сырью плюс комплекс ароматики и установки этилбензола-стирола) и инженерных изысканий по площадке на мысе Елизарова из проекта Приморского НПЗ 3-летней давности. По сути, проектируемый "с нуля" объектом будет лишь станция смещения бензинов. Видимо, по мысли "Роснефти", подобный подход позволит сэкономить время и средства на этапе проектирования. Однако тот факт, что проектная документация для Туапсинского НПЗ разрабатывалась исходя из состава сырьевой нефти, однозначно отличающегося от состава восточной нефти марки ESPO, ставит под сомнение оптимальность получившейся гибридной технологической схемы ВНХК. Особенно это касается узла гидрокрекинг-гидроочистка, где налицо дисбаланс мощностей установок (проект второй пусковой очереди Туапсинского НПЗ включает комбинированную установку №2, состоящую из комплекса гидрокрекинга на 4000 тыс. т/год и гидроочистки дизеля на 4272 тыс. т/год) и потенциала производства сырья для них из нефти ВСТО и на деструктивных процессах. Кроме того, не совсем понятно, зачем, например, копировать проектные решения по АВТ, ведь это довольно тривиальная установка из каталога.

Не очень понятно также, почему новая конфигурация ВНХК во всех источниках фигурирует с цифрой в 30 млн. т по сырью. Из материалов, в которых приводится материальный баланс каждой из очередей проекта, следует, что суммарная переработка сырья (нефть, природный газ и МТБЭ) на первой стадии составит 12,192 млн. т, на второй стадии (нефть, природный газ, СУГ и нефтя с Комсомольского НПЗ, МТБЭ) - 13,07 млн. т, на третьей стадии (нефть, природный газ, СУГ с Комсомольского НПЗ, МТБЭ) - 24,523 млн. т. Возникающие в контуре второй и третьей стадий объемы прямогонной нефти и сжиженных газов будут перерабатываться внутри проекта на комплексах пиролиза, а потому рассматривать их как входящее сырье нет оснований.

Открытым также остается вопрос, для каких целей в проекте в рамках 2 и 3 очереди сохраняются объемы углеводородного сырья, доставляемые с Комсомольского НПЗ. На второй стадии это 180 тыс. т/год СУГ и 698,6 тыс. т нефти, на третьей стадии - 180 тыс. т сжиженных газов. Где логика в том, чтобы перерабатывать 12 млн. т сырой нефти и при этом 25% от загрузки пиролиза привозить морем и по железной дороге за более чем 1200 км?

На этот и другие вопросы в "Роснефти" не ответили, что оставляет широкое поле для реконструкции мотивов госкомпании. Исходные условия таковы. Во-первых, известно, что "Роснефть" в своем проекте исходит из прогноза дефицита производства автобензинов на Дальнем Востоке в конце 2020-х годов в 1,4-2,1 млн. т в зависимости от сценария развития, в среднем 1,75 млн. т. Закрывать этот дефицит - политическая задача "Роснефти", по сути, одно из

главных обоснований для пересмотра конфигурации ВНХК в сторону увеличения мощности. Это, накладывает требования на объемы производства товарных автобензинов. Во-вторых, проект 2 очереди развития Туапсинского НПЗ предполагает создание следующих "бензиновых" мощностей: каталитического риформинга на 1500 тыс. т/год с гидроочисткой нефти и изомеризации на 800 тыс. т/год. Соответствующие проектные параметры, таким образом, просто перенесены на ВНХК, позволяя исполнить требования по объемам, но получая дефицит собственного сырья для пиролиза в рамках 2 очереди. В-третьих, имеющиеся проектные наработки из раннего варианта проекта ВНХК ориентированы на комплекс пиролиза мощностью по сырью 3,4 млн. т. Очевидно, нет никаких проблем снизить в рамках 1 очереди мощность пиролиза до соответствующих объемов собственного нефтехимического сырья, однако это не укладывается в стратегию унификации проектных решений. В-четвертых, насколько известно, программа модернизации Комсомольского НПЗ не предполагает создание новых установок на облагораживание (только реконструкция риформинга), но предусматривает рост сырьевых компонентов бензина (установка гидрокрекинга на 2000 тыс. т/год). Поэтому нефтя Комсомольского НПЗ (по данным "Альянс-Аналитики", это почти 1 млн. т в 2012 г.) требует дополнительной утилизации.

Сумма различных факторов - политические мотивы по объемам товарных бензинов, стремление унифицировать проектные решения и разгрузить Комсомольский НПЗ от полупродуктов - приводит к парадоксальной ситуации, когда мощный НПЗ вынужден использовать для пиролиза привозное сырье. Но погоня за двумя (и более) зайцами бывает успешной лишь в исключительных случаях. Так что попытка "Роснефти" получить универсальное решение может сыграть злую шутку с итоговой конкурентоспособностью нефтехимической продукции ВНХК.

Проект такого масштаба нуждается в поддержке со стороны государства. Однако запросы "Роснефти", представленные в документах, по размахам беспрецедентны не только для нефтехимии, но и для нефтепереработки. Госкомпания просит государство обеспечить финансирование объектов внешней инфраструктуры ВНХК прямо (через ФЦП) либо вменить в инвестиционные обязательства "субъектов естественных монополий". История с привлечением государственных денег в финансирование объектов внешней инфраструктуры для крупных проектов не нова. Например, "ТАНЕКО" на эти цели государство выделило 16,5 млрд. руб. Однако предварительная оценка стоимости инфраструктуры для ВНХК почти в 7 раз больше - 108,7 млрд. руб. Примерно такими суммами оперирует большинство отраслевых инвесторов, планирующих вкладываться в пиролиз, но оценивая стоимость всего проекта целиком.

Самой затратной позицией в этом перечне является инженерная подготовка площадки с защитой от подтопления - 40 млрд. руб. На втором месте по величине вложений стоит морской терминал в заливе Восток - ключевой объект для ВНХК, без существования которого о промышленной стройке думать нельзя. Он, по предварительным оценкам, стоит чуть более 21 млрд. руб. Почти столько же - 18,4 млрд. руб. - стоит присоединение к железнодорожным путям общего пользования. Есть вероятность, что "Роснефть" попросит государство или выделить на это деньги, или заставить платить РЖД, хотя в подавляющем большинстве случаев в аналогичных ситуациях за создание путей не общего пользования платит инвестор. Существенных инвестиций требует также организация обеспечения ВНХК водой: для этого придется построить гидроузел с водохранилищем на р. Новорудная и магистральные водово-

ды от него за 4,5 и 2 млрд. руб. соответственно, реконструировать действующий водозабор подземных вод у села Екатериновка за 0,45 млрд. и построить водоводы до площадки за 3,2 млрд. руб. Итого на обеспечение комплекса водой может потребоваться 10,2 млрд. руб. Подключение к электросетевому хозяйству с созданием требуемых объектов оценено в 5 млрд. (с пометкой, что это инвестпрограмма "ФСК ЕЭС"), к газопроводам "Газпрома" - 2,5 млрд. Также в около 11,4 млрд. руб. оценены вложения во внеплощадные автодороги и объекты социальной инфраструктуры.

Помимо очевидной проблемы с дорогостоящей инфраструктурой, характерной для большинства "гринфилдов", "Роснефть" просит государство оказать содействие и в части налогов. В частности, госкомпания указывает на необходимость внесения изменений в пока недействующий (вступает в силу с 1 января 2014 г.), но принятый Госдумой и одобренный Советом Федерации в сентябре 2013 г. Федеральный закон №267-ФЗ ("О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации в части стимулирования реализации региональных инвестиционных проектов на территориях Дальневосточного федерального округа и отдельных субъектов Российской Федерации"). Этот закон создавался с целью законодательного закрепления режима налогового благоприятствования инвестиционным проектам в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке в сфере, не связанной с углеводородной промышленностью, то есть изначально он был нацелен на поддержку инвестиций именно в обрабатывающих секторах. В законе вводится внутреннее для Налогового кодекса понятие регионального инвестиционного проекта и указаны критерии соответствия этому понятию. В частности, "региональный инвестиционный проект не может быть направлен на следующие цели: добыча и (или) переработка нефти, добыча природного газа и (или) газового конденсата; оказание услуг по транспортировке нефти и (или) нефтепродуктов, газа и (или) газового конденсата; производство подакцизных товаров". Именно эту формулировку "Роснефть" просит исключить из закона, чтобы ВНХК могла воспользоваться исключительным налоговым режимом.

Если законодатель пойдет на это предложение, он может получить неожиданную отдачу: под критерии регионального инвестиционного проекта попадут все проекты в сфере добычи и транспорта углеводородов в Якутии, Камчатке и Сахалине - там, где нефтегазовые компании (не только "Роснефть") ведут добычу сырья и активно наращивают свое присутствие. Возможно, именно этого госкомпания и добивается. Причем одновременно "Роснефть" предлагает Минэкономразвития и Минфину обеспечить "стабильность (неизменность) на весь срок жизни проекта существующего налогового режима".

Но помимо вполне очевидных и привычных в таких случаях просьб о софинансировании инфраструктуры и налоговых льготах "Роснефть" идет в своих пожеланиях по господдержке дальше и, по сути, просит законодательного признания исключительного статуса своего проекта. Так, пункт 3 перечня дословно выглядит так: "Для цели принудительного изъятия земельных участков у сторонних правообладателей в границах объектов ВНХК необходимо изменение/дополнение федерального законодательства: принятие Федерального закона "О социально-экономическом развитии Дальнего Востока и Байкальского региона и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" с включением норм о принудительном изъятии земельных участков для приоритетных инвестиционных проектов Дальневосточного федерального округа; внесение изменений в Земельный кодекс РФ, Градостроительный кодекс РФ". Кроме того, "Роснефть" для цели перевода земель лесного фонда в земли других категорий для строительства ВНХК предлагает скорректи-

ровать законодательство (Земельный и Градостроительный кодексы) таким образом, чтобы объекты приоритетных инвестиционных проектов федеральных округов получали статус объектов, имеющих государственное значение. Поясним: статус объекта, имеющего государственное значение, позволяет согласно статьи 49 Земельного кодекса принудительное изъятие земель для размещения такого объекта. Согласно действующему законодательству, к таким объектам относятся объекты федеральных энергосистем, атомной энергетики, обороны и безопасности, транспорта, связи и путей сообщения федерального и регионального значения, космической деятельности, объекты, обеспечивающие статус и защиту государственной границы, значимые линейные объекты естественных монополий, значимые объекты ЖКХ.

Иными словами, "Роснефть" просит государство дать ей в руки инструменты для силового отчуждения земель без учета интересов и желаний их собственников (в том числе и самого государства). Исполнение этих пунктов может создать прецедент, узаконив возможности для одних хозяйствующих субъектов получить исключительные права, став перед законом "ровнее" других хозяйствующих субъектов, получив достаточно условный статус "приоритетного проекта".

Помимо собственников земель госкомпания просит правительство помочь в отношениях с другими потенциальными контрагентами по проекту. Так, "Роснефть" предлагает предоставить ей права пользования недрами на участках вдоль трассы ВСТО, "в том числе в Иркутской области, Республике Саха (Якутия) для целей создания дополнительной ресурсной базы ВНХК". Повлиять на "Газпром" и "Транснефть" для обеспечения поставок нефти и газа "для строительства и эксплуатации ВНХК" (то есть предлагается, грубо говоря, транспортным монополиям разрешить подключение и за свой счет "расшить" узкие места на ближних и дальних подступах к комплексу), а также "обеспечения подключения действующих и планируемых к вводу нефтеперерабатывающих активов к системе магистральных трубопроводов". Последнее непонятно как связано с проектом ВНХК, видимо, имеется в виду подключение к "трубе" Комсомольского НПЗ, который также задействован в обеспечении ВНХК сырьем. Также "Роснефть" просит на весь период строительства заморозить транспортные тарифы и разработать "стимулирующие меры, обеспечивающие сокращение транспортных расходов". А расходы обещают быть существенными, ведь помимо обычных для нефтепереработки и нефтехимии "расходников" (катализаторы и т. п.) придется везти и сырье: СУГ из Комсомольска-на-Амуре и МТБЭ, причем самые ближние достаточные мощности его производства находятся в Омске - за 6700 км.

Если обобщить, получается, что феноменально дорогой проект "Роснефти" (по предварительной оценке общие капзатраты с НДС более 1,28 трлн. руб.) с довольно странной технологической конфигурацией и специфическим природоохранным бэкграундом со времен проекта Приморского НПЗ (залив Восток, на берегу которого планируется строительство, в 1989 г. получил статус государственного морского комплексного заказника и является значимой для населения рекреационной зоной) требует и беспрецедентной для отрасли господдержки. Возможно, это и логично, но тогда подобного рода поддержку должны получить и другие проекты, развивающиеся на Востоке России. В таком случае лоббистские усилия госкомпаний пойдут на пользу нефтехимии в целом.

Однако стоит обратить внимание, насколько драматична разница в подходах к выбору, оценке и реализации проектов и просьбах о господдержке у частных инвесторов в нефтехимию и государственных. (gires.ru/Химия_Украины,СНГ,мира)

РОССИЯ

**ПРОЕКТ ЛИКВИДАЦИИ ШЛАМОНАКОПИТЕЛЯ «БЕЛОЕ МОРЕ»
ПРОШЕЛ ОБЩЕСТВЕННУЮ ЭКОЛОГИЧЕСКУЮ ЭКСПЕРТИЗУ**

В конце ноября ВОАО "Химпром" было получено заключение экспертной комиссии общественной экологической экспертизы материалов проекта "Ликвидация химических опасных объектов прошлой деятельности в ВОАО "Химпром". Обезвреживание шламонакопителя "Белое море". Рекультивация загрязненных участков". Заключение передано организации-проектировщику ООО "СибСпецСтрой" для устранения выявленных экспертами замечаний. В экспертную комиссию вошли ученые-экологи и общественники Волгограда, которые, изучив порядка 8 томов проекта, дали оценку методике ликвидации шламонакопителя "Белое море", которую выбрали проектировщики. Экспертами рассматривались состав шламов, технологические приемы по их утилизации, территория и геологическая среда, на которой планируется проектирование, воздействие на окружающую среду, атмосферу и гидросферу. Согласно заключению экспертов, мониторинг всех природных сред возможного загрязнения (атмосфера, гидросфера, почва и грунты) был проведен разработчиком с достаточным для этого объемом наблюдений. Места отбора выбраны корректно, что позволило исполнителю провести анализ возможного распространения загрязнения. В ходе выполнения работ исполнителем проанализировано не только существующее состояние окружающей среды, но и проведена оценка воздействия намечаемой деятельности, определен совокупный размер санитарно-защитной зоны, разработан перечень мероприятий по обеспечению экологической безопасности, даны конкретные предложения по организации программы проведения экологического мониторинга. Отмечено, что неотъемлемой частью обезвреживания шламонакопителя "Белое море" и рекультивации загрязненных участков является строительство биологических очистных сооружений. Эти БОС предназначены для очистки промышленных сточных вод ВОАО "Химпром" (химзагрязненных сточных вод ВОАО "Химпром" и сточных вод с площадки "Белое море"), хозяйственно-бытовых сточных вод предприятия и Кировского района Волгограда до нормативов культурно-бытового водопользования. Экспертная комиссия общественной экологической экспертизы заключила, что разработка и реализация проектно-технологических решений в проекте отвечают всем законодательным и нормативным требованиям в области экологической и промышленной безопасности, регламентируемых международным и российским законодательством. Мероприятия проекта по ликвидации шламонакопителя "Белое море", нацеленные на снижение техногенной нагрузки на окружающую среду в Волгограде, соответствуют поставленной задаче и могут быть приняты к реализации с учетом замечаний и предложений.

По словам главного эколога ВОАО "Химпром" Натальи Воронович, данные экспертами рекомендации по улучшению проекта направлены ООО "СибСпецСтрой", непосредственно занимавшемуся разработкой данного проекта. Со своей стороны "Химпром" проследит за выполнением всех замечаний в процессе сдачи-приемки работ в Министерстве промышленности и торговли РФ, эксперты которого также изучат проект и определят конкретную стоимость работ по его реализации. После этого проект войдет в следующий этап федеральной целевой программы "Национальная система химической и биологической безопасности Российской Федерации (2015-2020 гг.)". (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НЕФТЕХИМИЯ

УКРАИНА

**БИЗНЕСМЕНЫ, БЛИЗКИЕ К ПРЕЗИДЕНТУ, ВЫТЕСНЯЮТ
РОССИЙСКИЕ КОМПАНИИ ИЗ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ**

Украина хочет получить не менее 50% в Лисичанском НПЗ "Роснефти". Об этом заявил президент страны Виктор Янукович. В существующих условиях российским компаниям заниматься переработкой в Украине невыгодно, но источники говорят, что эти условия созданы искусственно. Фактически сейчас идет захват украинской нефтеперерабатывающей отрасли бизнесменами, близкими к Януковичу.

Украина намерена выкупить 50% Лисичанского НПЗ. Об этом заявил президент Виктор Янукович. По его словам, возможно и приобретение 100% предприятия, но, скорее всего, Украина ограничится 50%. По словам Януковича, украинские власти сделают все, чтобы пустить Лисичанский НПЗ, переговоры с собственниками идут к завершению. "Роснефть" от комментариев по возможной продаже Лисичанского НПЗ отказалась. Украинские источники напоминают, что Курченко ранее уже пытался приобрести Лисичанский НПЗ. В октябре 2012 г. руководство ТНК-BP приняло решение продать актив группе компаний "ГазУкраина-2009", подконтрольной Курченко. Сумма сделки, по словам источника, должна была составить около \$300 млн.

Алексей Кокин из ФК "Уралсиб" оценивает актив в \$1,5-2 млрд. "Но это лишь при условии, что "Роснефти" удастся добиться от российских властей особого режима для ввоза нефти на Лисичанский завод, - отмечает эксперт. - Иначе из-за экспортных пошлин бизнес будет нерентабельным. В этом случае предприятие действительно может быть продано за гораздо меньшую цену. Здесь речь идет не столько о продаже бизнеса, сколько о продаже имущественного комплекса".

Компания ВЕТЭК, принадлежащая Курченко, в начале марта 2013 г. приобрела у "ЛУКОЙла" Одесский НПЗ. Сумма сделки не раскрывалась, но, по неофициальным данным, она составила \$200-300 млн. при реальной стоимости актива \$500-600 млн.

Украинский источник говорит, что фактически в Украине сейчас идет захват нефтеперерабатывающей отрасли бизнесменами, близкими к президенту, в число которых входит и Курченко. По словам источника, ситуация, при которой владельцы Лисичанского НПЗ были вынуждены остановить его, была создана искусственно для того, чтобы сбить цену на актив. Источник в российской нефтянке подтверждает, что в существующих условиях перерабатывать нефть в Украине нерентабельно, дело не в российских экспортных пошлинах. "Общая стоимость самой нефти, транспортировки, переработки и логистики действительно такова, что проще закупать нефтепродукты в Беларуси и Румынии, - рассказывает источник. - Но это если речь идет о законопослушных игроках. А в Украине процветает контрабанда нефтепродуктов, контрабандное топливо получается дешевле. Конкурировать с ним честному налогоплательщику нереально". (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗА ОКТЯБРЬ-НОЯБРЬ 2013 ГОДА ПАО «ОДЕССКИЙ НПЗ» СНИЗИЛО СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОЦЕССИНГА

Одесский НПЗ (входит в структуру Восточно-европейской топливно-энергетической компании (ВЕТЭК) в ноябре переработал 160 тыс. т нефтяного сырья. НПЗ переработал 150 тыс. т российской нефти, а также 10 тыс. т украинского газового конденсата. "Поставка нефти происходит морским транспортом. В ноябре выпуск продукции полностью соответствовал производственному плану и требованиям по качеству, предусмотренным стандартами и контрактными обязательствами. Экспортные позиции проходят дополнительный мониторинг на соответствие параметрам качества как на НПЗ, так и на перевалке. Аналогичный контроль качества проходят светлые нефтепродукты перед отгрузкой с завода", - отметили в компании. В ВЕТЭК подчеркнули, что НПЗ продолжает работу по снижению себестоимости переработки за счет оптимизации производственных и административных затрат. За октябрь-ноябрь себестоимость процессинга снижена на \$1,2 млн.

Одесский НПЗ возобновил переработку нефти в третьей декаде сентября 2013 г. По мнению экспертов, для прибыльной работы завода необходимы инвестиции в \$500 млн., а также возобновление трубопроводных поставок нефти. В настоящее время Одесский НПЗ получает нефть, которую "ЛУКОЙЛ" поставляет по морю через Одесский морской торговый порт. НПЗ надеется, что в среднесрочной перспективе будут организованы поставки по трубопроводу. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПАО «ОДЕССКИЙ НПЗ» ГОТОВИТСЯ ПРИНЯТЬ НА ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТЬ URALS ПО СИСТЕМЕ «ДРУЖБА»

ВЕТЭК, владелец Одесского НПЗ, информировала "Транснефть" о том, что проводит мероприятия по вытеснению из нефтепровода Одесса - Броды азербайджанской нефти для организации прокачки нефти Urals в реверсном режиме через систему "Дружба", сообщил официальный представитель нефтетранспортной компании Игорь Демин. По его словам, украинская сторона с лета обсуждает с "Транснефтью" данный вопрос. «Мы предполагаем, что общий объем поставок может в данном направлении может составить около 3 млн. т», - добавил И. Демин.

Он отметил, что остается ряд нерешенных вопросов, главным из которых является отсутствие тарифа на работу нефтепровода Одесса - Броды в реверсном режиме. В случае организации указанных поставок соответствующие объемы будут сняты с Новороссийска, откуда в настоящее время идет перевалка на Одесский НПЗ. При увеличении поставок нефти в Украину по "Дружбе" технические возможности прокачки на Беларусь уменьшаются на соответствующий объем.

Проектная мощность Одесского НПЗ - 2,8 млн. т/год. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПОТРЕБЛЕНИЕ НЕФТЕПРОДУКТОВ ЗА 10 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ

По данным Министерства энергетики и угольной промышленности, потребление мазута в Украине по итогам 10 месяцев сократилось на 44,8% до 151,6 тыс. т. Использование остальных видов нефтепродуктов упало не столь резко. Так, потребление бензина снизилось на 5,8% до 3,3 млн. т, дизтоплива - на 2,7% до 4,8 млн. т. Мазут, потребленный в стране, был произведен на украинских нефтеперерабатывающих предприятиях, его выпуск по итогам 10 месяцев составил 435,1 тыс. т. Снижение потребления мазута произошло за счет перехода части ТЭЦ и ТЭС на уголь, а также более теплой погоды. Продажа мазута значительно влияет на экономику НПЗ, без решения проблемы с его сбытом либо дальнейшей переработкой увеличить загрузку заводов вряд ли удастся, отмечают эксперты. Как рассказали в пресс-службе ОАО "Галичина" (Дрогобычский НПЗ), сокращение спроса на мазут ставит под сомнения планы НПЗ по наращиванию объемов переработки. "Если мазут некуда будет продать, то экономического смысла перерабатывать нефть не будет", - отметили на предприятии. При переработке 1 т нефти мазут составляет до 35% получаемой продукции. Если эти объемы не реализуют или продадут дешево, то нефтеперерабатывающие предприятия будут работать в убыток. Поставлять мазут на экспорт сегодня также затруднительно. Генеральный директор консалтинговой компании "A95" Сергей Куюн отмечает, что внешние рынки не позволяют экспортировать весь производимый заводами продукт по приемлемой цене. "Российские и белорусские заводы на внешних рынках продают мазут по \$550-580/т, то есть дешевле, чем стоит сырая нефть. Если мы будем продавать по такой цене, заводы будут работать с отрицательной рентабельностью", - поясняет эксперт Института энергетических стратегий Юрий Корольчук.

Вице-президент по переработке и нефтехимии компании "Роснефть" Игорь Павлов ранее сообщал о планах по пуску Лисичанского НПЗ весной 2014 г. По его словам, сейчас на заводе проходит плановый капитальный ремонт, в котором задействовано около 800 человек. А глава Минэнергоугля Эдуард Ставицкий заявил, что ведет переговоры с нефтедобывающими компаниями об увеличении поставок сырья на Кременчугский НПЗ в 2014 г. на 3 млн. т.

Ранее Министерство доходов и сборов обнародовало данные, согласно которым сокращение импорта топлива по итогам 9 месяцев составило 19,4%. Это произошло на фоне падения нефтепереработки на треть. Участники рынка объясняли сокращение потребления спадом в экономике и массовым переходом на топливо с высоким содержанием спирта. На снижение официального импорта также повлияло массовое производство неучтенных нефтепродуктов нелегальными мини-НПЗ.

Официально в Минэнергоугля статистику не комментируют. Однако, как рассказал источник в ведомстве, снижение потребления мазута связано с двумя основными факторами - аномально теплой осенью и переходом ТЭЦ и ТЭС на уголь в целях экономии дорогого природного газа. Так, в октябре ТЭС и ТЭЦ увеличили потребление угля на 11,7% (на 363 тыс. т) по сравнению с октябрём 2012 г. - до 3,4 млн. т. "Начатая программа отказа от дорогих видов топлива, таких как газ и мазут, дает плоды", - сообщил источник в Минэнергоугля.

С. Куюн отмечает, что выходом для нефтеперерабатывающих заводов может стать увеличение глубины переработки. В этом случае мазут может быть переработан в светлые нефтепродукты, на которые есть спрос на рынке. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

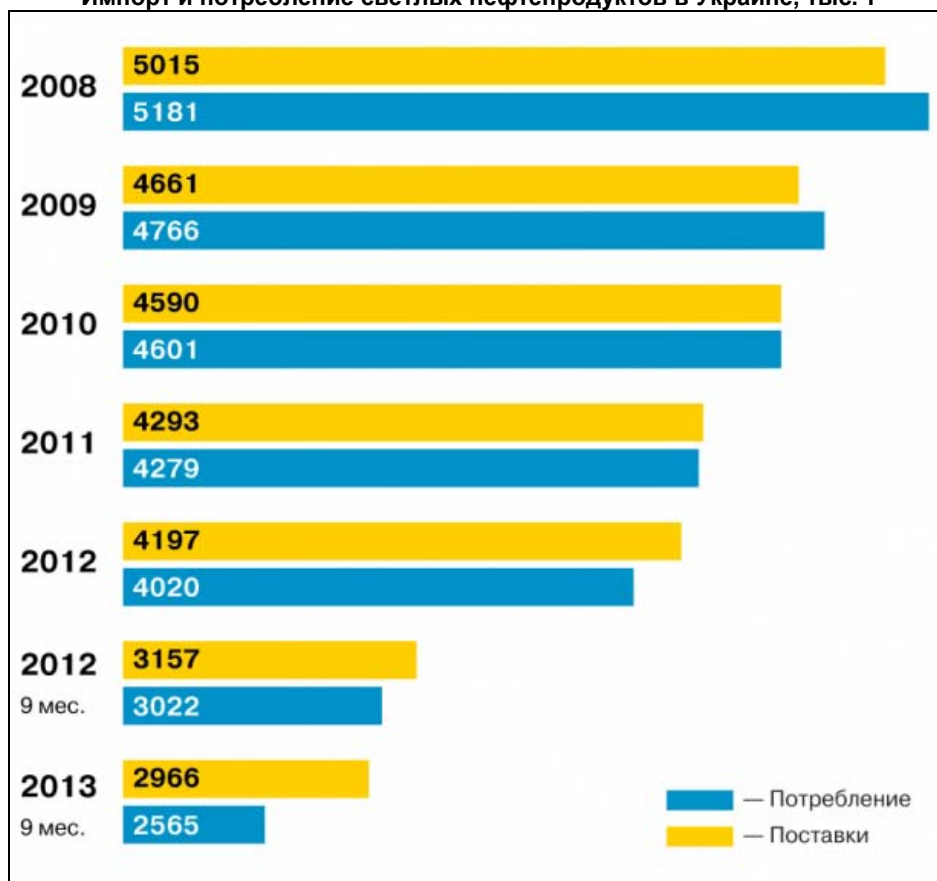
АНАЛИЗ**ТОПЛИВНЫЙ РЫНОК В 2013 ГОДУ**

Контрабанда, фальсификат и порождаемая ими недобросовестная конкуренция - вот краткое описание топливного рынка Украины в настоящее время. Как результат, потери государства, потребителя и ослабление легального бизнеса. Исходя из того, что особых усилий для изменения ситуации власть не предпринимает, а на горизонте появились новые раздражители, 2014 г. станет еще одним испытанием. Главный раздражитель - законодательная норма об обязательном добавлении спирта в автобензины. Что будет после этого с ценами и качеством, пока никто не берется сказать определенно. Но есть и позитивные ожидания. К началу активной работы в Украине готовится крупнейшая нефтедобывающая компания мира "Роснефть", планирующая пустить в работу весной 2014 г. купленный

ею Лисичанский НПЗ. Реализуется ряд инвестиционных проектов и в других сегментах рынка нефтепродуктов, в частности в ритейле. Однако для всех инвесторов ключевая проблема остается прежней - повышенные риски, связанные с рецидивами административного давления, коррупцией и рейдерством. Это не дает уверенности в том, что даже те немногие позитивные подвижки, которыми может похвастаться нефтерынок, будут долговременными.

2013 г. принес немало интересных изменений, большинство из которых было продиктовано ускоренным движением рынка в "тень". Например, согласно официальным данным Минэнергоугля, за 9 месяцев производство бензина в Украине снизилось на 43,4%, дизельного топлива - на 37,8%.

Импорт и потребление светлых нефтепродуктов в Украине, тыс. т



Импорт нефтепродуктов, который должен был компенсировать пикирующее производство, сократился на 20%. При этом потребление бензина и дизтоплива уменьшилось на 6% и 4,1% соответственно. Иными словами, меньше ездить не стали, тогда как поставки нефтепродуктов на рынок резко сократились. Поэтому ключевая проблема украинского топливного рынка - повышенная доля теневых поставок, которая по итогам года, вероятно, достигнет 25%, или около 2,5 млн. т. По данным "Консалтинговой группы "А-95", наибольшая часть "тени" приходится на бензины как более выгодный продукт для контрабанды и фальсификата, поскольку акцизы на него втрое выше, чем на дизтопливо.

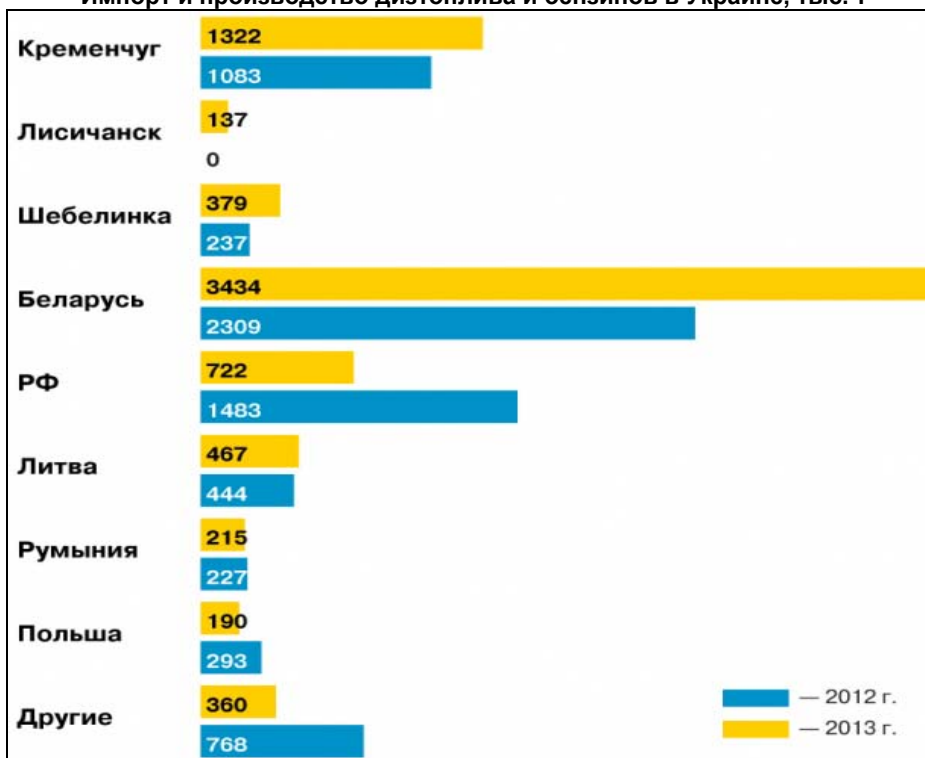
В январе-сентябре 2013 г. на кустарное производство и альтернативные нефтепродукты (освобождены от акцизов и не учитываются Госстатом) пришлось около 400 тыс. т, а по итогам года этот показатель превысит полумиллионную отметку и составит около 13% от потребления бензина. При этом кустарное производство сосредоточено вблизи крупнейших центров потребления топлива - на Востоке и в

Центре страны. Так, два крупнейших в стране пункта "прихода" различного углеводородного сырья и компонентов (газоконденсата, стабильного бензина, отработанных нефтепродуктов, присадок и т. д.) для производства бензина располагается в Переяславе-Хмельницком и Василькове Киевской области.

Номенклатура "приезжающих" в столичный регион нефтегрузов полностью идентична набору компонентов для нефтеперерабатывающих заводов. При этом в Киевской области официально НПЗ нет.

Весьма значительно изменилась и география поставок топлива в Украину. Главная перестановка топливных составляемых заключается в значительном снижении поставок из Беларуси: за 3 квартала 2013 г. поставки сократились на треть по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Итоговый результат 2013 г. будет еще более контрастным, так как часть августа, сентябрь и октябрь Мозырский НПЗ, главный белорусский производитель нефтепродуктов для Украины, простоял на плановом капитальном ремонте, снизив экспортные отгрузки до минимума.

Импорт и производство дизтоплива и бензинов в Украине, тыс. т



Причин белорусского "отступления" несколько. Наиболее весомая - увеличение импорта из России. Если поставки дизтоплива из Беларуси за 9 месяцев сократились на 830 тыс. т, то из России выросли на 730 тыс. т (это второе и, наверное, последнее по значимости событие в изменении структуры поставок). Что касается бензинов, то утрата белорусами почти 30% поставок связана, во-первых, с массированным "уходом" в Россию, которая в 2013 г. жестко потребовала от сябров возврата нефтепродуктов, произведенных из ее нефти, особенно бензинов. Во-вторых, переключились с Беларуси на поставки через отечественные порты отдельные крупные украинские поставщики.

Белорусские экспортеры не теряют оптимизма и заявляют о новых подходах к работе в Украине. "Для нас сегодня важно качество, эффективность продаж, а не количество", - подчеркнул гендиректор ООО "БНК-Украина" Виталий Калугин. В 2013 г. БНК резко снизила продажи на условиях DAF и переключилась на оптовые и мелкооптовые продажи внутри страны. "Мы присматриваемся к розничному рынку логистически близких северных и центральных областей Украины", - обрисовал глава украинской "дочки" "БНК" дальнейшее направление движения компании.

Переориентация украинского рынка на альтернативные Беларуси направления произошла благодаря ключевым персонажам - "ЛУКойлу" и холдингу ВЕТЭК. "ЛУКойл" стал стратегическим партнером компании Сергея Курченко на рынке нефтепродуктов, чем сделал немалый вклад в "достижение" ВЕТЭКом статуса одного из крупнейших дистрибуторов топлива в Украине по итогам 2013 г. Переориентация рынка с севера на юг произошла благодаря массивным поставкам "ЛУКойла" в украинские порты с "лукойловских" НПЗ в России, Болгарии, Румынии и Италии. Кроме того, значительные поставки дизтоплива шли с российских заводов "ЛУКойла" по железной дороге. В Украине распределением этих потоков занялся ВЕТЭК, получив эксклюзивные условия от российского нефтегиганта. Венчает партнерство в уходящем году продажа ВЕТЭКу Одесского НПЗ. Источники на рынке рекомендуют смотреть шире. Есть мнение, что еще одно большое событие для "ЛУКойла" в Украине - возобновление работы калушского

"Карпатнефтехима" - необходимо рассматривать в контексте смены владельца Одесского НПЗ. Для пуска калушского гиганта государству пришлось выполнить объем обязательств, которые пресса расценила как запредельные. Однако есть основания полагать, что временная утрата государством определенных сумм налогов и тарифов останется единственным для решения проблем таких отраслей, как нефтепереработка. В противном случае можно недосчитаться намного больше.

Пока же владельцы НПЗ решили первыми сделать шаг навстречу - состоялось первое после поглощения ТНК-ВР официальное заявление "Роснефти" по стратегии в Украине. Вице-президент "Роснефти" по нефтепереработке и нефтехимии Игорь Павлов сообщил, что начато исполнение поручения президента компании Игоря Сечина по пуску Лисичанского НПЗ весной 2014 г. По неофициальным данным, пуск намечен на 1 мая, хотя объемы переработки и условия распределения продукции пока неизвестны. "На заводе работает свыше 800 человек из подрядных организаций Украины, это говорит о том, что пуск таких предприятий имеет кумулятивный эффект для всего региона", - заявил российский топ-менеджер. Компания также намерена активно работать в Украине с продуктами Мозырского НПЗ, где является крупным акционером и поставщиком давальческой нефти. Такой "набор НПЗ" как внутри, так и за пределами страны делает "Роснефть" потенциально крупнейшим оператором рынка. Однако наибольший эффект будет заключаться в появлении не столько игрока, сколько влиятельной силы, способной поставить перед властями вопрос об исправлении ситуации на рынке ребром, а это может сыграть в плюс для всего рынка. В "Роснефти" считают, что для нормального функционирования в Украине, в частности, необходимо: обеспечение беспрепятственной работы НПЗ в режиме толлинга российской нефти без ограничения объемов (новый Налоговый кодекс перечеркнул этот важный аспект работы НПЗ), обеспечение добросовестной конкуренции на рынке нефтепродуктов с целью пресечения возможных нелегальных схем импорта, введение налоговых льгот на период модернизации НПЗ с предоставлением льготы по налогу на прибыль на период реконструкции предприятия и в течение 5 лет по-

сле ее завершения. "Учитывая ситуацию в отрасли и нынешнее состояние рынка, нам предстоит выработать наиболее эффективные и экономически оправданные решения, которые позволят создать предпосылки для стабильной работы бизнеса "Роснефти" в Украине", - подчеркнул Дидье Касими́ро, вице-президент по коммерции и логистике НК "Роснефть", который долгое время работал в Украине в ТНК-ВР.

Прозвучало заявление и в отношении реанимации другого простаивающего НПЗ - Херсонского. Гендиректор WOG Сергей Корецкий заявил, что инвестпрограмма по заводу требует \$1,1-1,2 млрд., в связи с чем компания ищет финансового партнера. "Для реализации проекта мы готовы к любому взаимодействию - хоть с государством, хоть с частными компаниями", - заявил он. Проект выглядит привлекательно. WOG в 2014 г. хочет нарастить сеть до 600 автозаправочных комплексов и выйти на суммарный объем розничных продаж около 2,5 млн. т/год (а ведь есть еще ОПТ). Также новый НПЗ будет обладать хорошими экспортными возможностями. Однако в условиях украинского инвестиционного климата ни отечественные, ни зарубежные инвесторы не решились на вложения такой размерности как в нефтепереработку, так и где-либо еще.

Возобновление работы "ЛИНИКА" (Лисичанского НПЗ), работа Одесского НПЗ, "Укртатнафты" и Шебелинского ГПЗ могут обеспечить в 2014 г. выравнивание с импортом готовых нефтепродуктов, еще больше обострив конкурентную борьбу. Но если государство не повернется к этой отрасли лицом, вскоре можно будет ожидать рецидива с остановками НПЗ, так как работа в нынешних условиях будет убыточной.

Образцом самостоятельно развивающегося сектора, лишенного господдержки и работающего в условиях острой конкуренции, является розничная торговля нефтепродуктами. В 2013 г. этот сектор вышел на докризисный уровень доходности и продемонстрировал хорошие темпы развития. Однако равноценным сравнение с 2008 г. назвать нельзя, так как объем продаж бензина и ДТ снизился почти на 10%. Правда, во многом это связано с переориентацией автомобилистов на другие виды топлива. Например, немалую часть у бензина отобрал сжиженный газ, растут объемы у производителей и продавцов альтернативного топлива с содержанием более 30% биоэтанола и других ненефтяных компонентов. Лидерами роста остаются вторая и третья национальные розничные сети - соответственно WOG и ОККО (приросли за последний год примерно на 25 комплексов каждая), компанию которым в последние годы составляет сеть "БРСМ-Нафта", удерживающая темпы лидеров. Но если "зеленые" строят, то БРСМ растет благодаря агрессивной скупке небольших региональных сетей. Таким же путем идут 2 новых игрока, оформившихся в последние пару лет, - "Закарпатнефтепродукт-Мукачеве" и UPG. Рынок, на котором в 2009-2010 гг. обанкротилось несколько крупных сетей, понемногу приходит в себя, ощущая приток инвестиций. Правда, последствия кризиса не прошли бесследно, долги тех лет до сих пор портят картину всем крупнейшим игрокам.

В 2014 г. ожидается выход в розницу холдинга ВЕТЭК. В ближайшее время он готовится презентовать собственную заправочную карту, которая будет обслуживаться не только в своей, но и в партнерских сетях. Аналогичный продукт в ноябре пустила "Первая топливная компания" (ПТК), которой в последнее время везет на тендерах госпредприятий, таких, как "Укрзалізниця" и "Укрпошта". По инсайдерской информации, ПТК, скрывающая своих учредителей, получила большой "наряд" по обеспечению топливом СКМ Рината Ахметова. "В некоторых регионах уже наблюдается явный переизбыток АЗС, которые перетягивают друг у друга падающую реализацию, скидки иногда превышают 1 грн./л, это работа без прибыли", - поделились участники рынка.

В Украине действует Закон "Об альтернативной энергетике", который наделяет существенными льготами производителей топлив с содержанием более 30% неуглеводородных компонентов (как правило, это спирты). И если производить, продавать и покупать такое горючее - дело добровольное, то с 1 января 2014 г. биоэтанол в бензине станет обязательным для всех. Так велят дополнения к закону, принятые в середине 2012 г. Согласно этим новшествам, с 2014 г. каждый литр бензина должен содержать не менее 5% биоэтанола. В связи с этим на конференции Petroleum Ukraine 2013 схлестнулись две противостоящие стороны - спиртовики и нефтяники. Первые чувствуют себя превосходно: протолкнув выгодные для себя законы, они просто должны дождаться, когда к ним выстроится очередь из покупателей. При этом цена на биоэтанол в Украине уже составляет 12 тыс. грн./т, тогда как на европейском рынке - \$800/т. На рынке уверены, что как только будет введена "биоэтанольная обязательность", компонент подорожает раза в полтора. Можно привезти по импорту, но нельзя - на таможне придется заплатить акциз на импортный биоэтанол в около 60 тыс. грн. Нельзя привезти и готовый продукт с биоэтанолом - в Украине нет стандарта на такое топливо. Нефтяники говорят: вследствие подобных законодательных неурядиц цена на бензин с биоэтанолом вырастет на 4-5 грн./л, его нельзя будет использовать в машинах до 2000 г. выпуска (немало есть и более "свежих" моделей). Ко всему, большой вопрос с наличием биоэтанола: из необходимых Украине 300 тыс. т в 2014 г. смогут произвести в лучшем случае 100 тыс. т биоконпонента.

В "биоэтанольном" случае действия Украины не уникальны. В Европе тему с добавлением спирта в бензин под знаменем снижения зависимости от российской нефти и борьбы за экологию в свое время протолкнули немецкие производители оборудования для спиртзаводов. Сейчас Европа разочарована в "биоэтанольных" проектах. За последние 2 года политика Евросоюза изменилась под влиянием проблем, связанных с противостоянием по линии "продукты питания - топливо", а также растущих цен на сырье. Из импортера нефти Евросоюз превратился в импортера биоконпонентов. Программа использования топлива E10 (фактически украинский закон с 2014 г. внедряет именно эту марку) прижилась лишь во Франции и Финляндии, где их использование составляет 22% и 57% соответственно. В Германии попытка обязательной продажи E10 натолкнулась на массовые протесты водителей, в связи с чем норма была отменена.

"Программе по добавлению биоэтанола не хватает главного - реалистичной цели" - заявила Алла Сидорович, отвечающая за контроль качества в сети ОККО. "Одна только лаборатория для каждой нефтебазы стоит 2 млн. грн., не меньшего финансирования потребует подготовка каждой нефтебазы к смешению с биоэтанолом, а таких нефтебаз по Украине сотни, - заявил представитель WOG Андрей Пасишник. - Потребитель должен иметь выбор между традиционным и спиртосодержащим топливом, которое подходит не всем автомобилям".

Проблемы, связанные с обязательным добавлением биоэтанола в бензин, показали, что выполнить данный закон с 1 января 2014 г. будет нереально. Абсурд в том, что даже если умудриться произвести бензин с более чем 5% биоэтанола, продавать его будет противозаконно - он не будет отвечать действующим госстандартам, а значит, запрещен к реализации.

Отрасль идет вперед вопреки общей весьма депрессивной обстановке в экономике, хоть и не такими темпами, как хотелось бы. Прогнозы весьма противоречивы и зависят от массы факторов, начиная от зарплат украинцев и заканчивая геополитическим выбором. Однако топливному рынку не привыкать, так как проблем, чиновничьих фаворитов и рисков здесь хватало всегда. (Зеркало недели/Химия Украины, СНГ, мира)

АНАЛИЗ**ПУСК ЧАО «ЛИНИК» МОЖЕТ ВЫЗВАТЬ ВТОРУЮ ВОЛНУ ЭКСПАНСИИ
РОССИЙСКИХ НЕФТЯНЫХ КОМПАНИЙ НА ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ ТОПЛИВНЫЙ РЫНОК**

Пуск "Роснефтью" Лисичанского НПЗ, намеченный на весну 2014 г., может вызвать вторую волну экспансии российских нефтяных компаний на украинский топливный рынок. В частности, такая волна способна накрыть в будущем заводы в Кременчуге и Херсоне. Россияне уже пытаются внести коррективы в правила игры на этом рынке.

"Роснефть" проявляет непрямой интерес к Украине и активно формирует подразделение под названием "РН-Украина", костяк которого составляют бывшие сотрудники ТНК-ВР. Концептуально украинское направление будет курировать бельгийский специалист Дидье Казими́ро, работающий с 2012 г. в "Роснефти" на должности вице-президента по вопросам нефтепереработки. До этого он возглавлял украинскую компанию "ТНК-ВР Коммерс". Вполне возможно, что в ближайшее время к этой команде присоединится и Феликс Лу́нев, который ранее почти 10 лет проработал на разных руководящих должностях в украинских структурах ТНК-ВР. Лисичанский НПЗ с марта т.г. возглавляет Игорь Данчук, работавший там в бытность "танкистов" коммерческим директором. Как видим, принимая от ТНК на баланс ее украинский завод, "Роснефть" решила не разбрасываться кадрами, знакомыми с реалиями украинского рынка. Поскольку для ее центрального офиса он во многих местах все еще terra incognita.

На границе 2012-2013 гг. в "Роснефти" определенное время колебались, что делать с Лисичанским НПЗ, оставленным их предшественниками. Но сейчас решение принято бесповоротное: завод не продается, он будет возвращен в строй под флагом РН. Вице-президент "Роснефти" Игорь Павлов в ноябре очертил временные контуры пуска - весна 2014 г. На предприятии в Лисичанске неофициально называют точную дату - 20 апреля. Согласно внутреннему плану, к этому сроку все заводские установки должны быть в рабочем состоянии. По словам Игоря Павлова, сейчас над их восстановлением бьется около 800 человек из подрядных организаций. Сам же завод начал открывать новые вакансии.

Создание дополнительных рабочих мест - дело хорошее. Но о создании новых производственных мощностей в Лисичанске речь пока не идет. С нынешним технологическим арсеналом продукция этого НПЗ по качеству не сможет конкурировать с качественным импортным топливом, ввозимым в Украину из стран Евросоюза и Беларуси. В "Роснефти" это тоже понимают. Поэтому экономической основой возвращения завода в эксплуатацию видят его ориентацию преимущественно на российский рынок. То есть речь идет о возврате к тем же толлинговым схемам, которые применяла ТНК-ВР в последний период владения Лисичанским НПЗ. Их суть в том, что российская нефть бесповоротно ввозится в Украину на переработку, после чего готовый продукт в полном объеме отправляется в Россию на реализацию. У "танкистов", правда, часть толлингового горючего "терялась" по дороге и оседала на украинских просторах. Власть и в Киеве, и в Москве подобную схему не очень жаловали, поскольку она чревата уменьшением налоговых поступлений. Но, учитывая, что "Роснефть" считается самой прокремлевской во всей российской "нефтянке", ей вряд ли откажут в давальческом коридоре.

Для Лисичанского НПЗ толлинг - тупиковый путь развития. Он позволит предприятию продержаться еще несколько лет на плаву, но не дает перспектив. Тем не менее, толлинговую практику как единственно обеспечивающую рентабельность переработки в Лисичанске всячески поддерживал еще в ТНК-ВР Дидье Казими́ро. Сейчас он ратует за нее и в "Роснефти". В 2011 г., согласно заявлениям Д. Казими́ро, на давальческой переработке завод имел примерно \$2,3 маржи на тонне. Не много, но лучше, чем раньше, которые НПЗ получал, когда ориентировался исключительно на украинский рынок.

Как считает директор энергетических программ центра "Номос" Михаил Гончар, после возобновления работы завод в Лисичанске опять будет ориентироваться главным образом на рынок южного региона России. Там фиксируются одни из самых высоких показателей потребления нефтепродуктов в РФ, а в летний сезон эти области периодически сталкиваются с дефицитом горючего. У "Роснефти" там работает только небольшой и неэффективный Туапсинский НПЗ. Поэтому бензин и ДТ с Лисичанска, по качеству вытесняющие на твердую "еврочетверку", могут пойти на "югах" нарасхват. ТНК отправляла в Россию до 400 тыс. т лисичанских нефтепродуктов в год. При "Роснефти" этот объем может превысить 1 млн. т/год. Но одним толлингом сыт не будешь. Если не сразу после пуска, то в краткосрочной перспективе часть готовой продукции Лисичанский НПЗ вынужден будет продавать в Украине. Перерабатывать менее 2 млн. т нефти в год на этом крупном предприятии нецелесообразно.

Согласно подсчетам "Роснефти", у украинского рынка топлива перспектив для роста больше, чем в сопредельных государствах. Так, суммарный объем потребления топлива в Украине сейчас составляет порядка 10 млн. т/год, в Польше и Центральной России этот показатель достигает 16 млн. т, в Казахстане - 8 млн. т. В пересчете на душу населения Украина потребляет только 0,22 т топлива в год, тогда как в трех вышеназванных регионах на человека приходится 0,41-0,47 млн. т моторных топлив. Соответственно, прогнозируют в "Роснефти", украинский рынок в ближайшие годы должен расти быстрее - почти на 4% за год, тогда как у соседей - в пределах 2-3%. Впрочем, в течение 5 последних лет роста потребления нефтепродуктов в Украине не наблюдалось. Поэтому возвращать свою долю в отечестве Лисичанский НПЗ попытается не так за счет увеличения спроса, как за счет оттирания от потребителя конкурентов.

Проектная мощность Лисичанского НПЗ - 8 млн. т перерабатываемого сырья в год, реальная на сегодня - 6-7 млн. т. В 2011 г. (это был последний год, который завод отработал полностью) он получил 4,9 млн. т нефти. Для "Роснефти" это легкий вес. Компания добывает вдвое больше сырья, чем перерабатывает. И даже после воплощения в жизнь своей программы по масштабной реконструкции корпоративных НПЗ у нее будут оставаться сырьевые излишки. Так, в первом полугодии 2013 г. "Роснефть" добыла около 93 млн. т нефти, переработала - 47 млн. т. Представители компании провели переговоры с "Транснефтью" и "Укртрансгазом" о включении ее нефти в график прокачки по магистральному трубопроводу Самара - Лисичанск. Предварительно речь идет о ресурсе от 2 до 4 млн. т со II квартала 2014 г.

Еще один козырь украинского актива - его возраст. У "Роснефти" в России имеется 7 нефтеперерабатывающих предприятий, но Лисичанский НПЗ моложе любого из них. И, соответственно, эффективнее. По крайней мере, если сравнивать с теми, что расположены в европейской части России. Выход светлых нефтепродуктов (бензина и ДТ) в Лисичанске даже сейчас выше 60%. У Туапсинского НПЗ - 52%, у Саратовского - 42%, у группы самарских заводов - 54-56%. Хотя если поставить в этот же ряд западные заводы, то Лисичанск будет занимать худшие позиции. По словам вице-президента "Роснефти" Игоря Павлова, Лисичанский НПЗ сегодня получает на выходе в 2 раза больше мазута, чем сходный с ним по проектным параметрам Мажейкяйский НПЗ. По технологическим причинам отказаться

от выпуска мазута невозможно, поэтому приходится от-
правлять его на экспорт с низким нетбэком, по цене фак-
тически ниже, чем цена сырой нефти. Парадокс в том, что
"Роснефть" имеет желание бороться с этой проблемой, но
при этом новых установок строить на украинском заводе
пока не собирается. Получается что-то вроде бега на тре-
нажере. Движение вроде как в Лисичанске наблюдается,
но в гонке за лидерами нефтепереработки он продолжает
накапливать усталость.

"Последний раз новую установку в Лисичанске запусти-
ли в 2005 г., - отметил директор консалтинговой компании
"А-95" Сергей Куюн. - Для современной нефтепереработки
это смерть. Посмотрите на Мозырьский НПЗ - там каждый
год делают новую установку, а то и две". ТНК-ВР, по мне-
нию Сергея Куюна, была не слишком рачительным хозяи-
ном для завода, поскольку у нее на первом месте всегда
стоял ритэйл, а переработка - на втором. "Роснефть", воз-
можно, поменяет местами эти приоритеты. Сигналы о том,
что она планирует строить сеть АЗС в Украине, пока не оп-
равдались. Возможно, потому, что до сих пор никому из
россиян (ТНК, "ЛУКОЙЛ", "Газпром Нефти") не удалось по-
строить в Украине по-настоящему эффективную заправоч-
ную сеть. А, может быть, потому, что к заправкам, пере-
шедшим к "Роснефти" по наследству от "танкистов", при-
торговывается группа ВЕТЭК (об этом продолжают суда-
чить на рынке). Развитие отношений между двумя новыми
крупными игроками на украинском топливном поле - одна
из главных интриг 2014 г.

Если бы ВЕТЭК и "Роснефть" во всем стояли заодно,
они могли бы создать довольно сильное перерабатываю-
щее лобби внутри страны. Но хотя каждая из компаний
имеет в своей структуре по НПЗ - в Одессе и Лисичанске
соответственно, - их маркетинговые векторы торчат не в
параллельных направлениях. Для ВЕТЭК Одесский НПЗ -
это пока лишь дорогая игрушка, которая в бизнесе группы
не имеет практического значения. За октябрь он выпустил
всего 50 тыс. т совершенно убыточных нефтепродуктов.
Тогда как в целом группа Курченко поставляет сегодня на

рынок примерно по 200 тыс. т топлива в месяц, являясь
уже крупнейшим игроком в оптовом сегменте. При этом
ВЕТЭК ориентируется в основном на ввоз морских партий
топлива с юга (происхождением из Румынии, Болгарии и
Италии) и от периодически возникающих инициатив за-
крыть внутренний рынок для ввозных нефтепродуктов
держится в стороне.

У "Роснефти" на Лисичанский НПЗ более серьезные
ставки. Компания действительно горит желанием пустить
завод и нацелена на российского потребителя. Но рано
или поздно часть продукции ей придется реализовать в Ук-
раине. И тогда "Роснефть" попробует более напористо
вернуться к теме заградительных пошлин. Например, от-
носительно белорусских топлив, чью нишу легче всего за-
нять продукции как Лисичанского, так и Одесского НПЗ. В
этом моменте ВЕТЭК и "Роснефть" могут проявить соли-
дарность. Так же как и в вопросе фискальных послажек
для компаний, которые, громко говоря, возрождают укра-
инскую нефтепереработку. По мнению вице-президента
"Роснефти" Игоря Павлова, нефтеперерабатывающему за-
воду следует предоставить льготы по налогу на прибыль
(вплоть до нулевой ставки) на весь период модернизации и
еще на 5 следующих лет. В таком тепло-налоговом ре-
жиме и владельцы Одесского НПЗ смогут чувствовать себя
весьма комфортно. И если "Роснефти" удастся продать
в Киеве такую схему, то это способно побудить и другие
нефтяные компании из РФ опять обратить внимание на
Украину. В частности, до конца 2013 г. ожидается решение
международного арбитража по иску "Татнефти" относи-
тельно восстановления своих прав акционера на Кремен-
чугском НПЗ. А по Херсонскому НПЗ группа "Континиум"
Игоря Еремеева ищет партнера-соинвестора и в среде
российских нефтяников. В общем, поле для маневра есть.
А это означает, что 10 лет спустя вполне может повторить-
ся ситуация начала 2000 годов, когда украинский топлив-
ный рынок более чем на 50% зависел от поставок росси-
йской нефти. Хотя сейчас эта нефть здесь практически от-
сутствует. (МинПром/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ ПРОИЗВОДСТВА УКРАИНСКИХ НПЗ НА 28 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

Товар	Цена, грн./т, с НДС	Цена, \$/т, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95	12450-12900	1024-1071
Бензин АИ-92	12300-12700	1008-1050
Дизтопливо	10450-10930	1025-1075

(Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СНГ

РОССИЯ И БЕЛАРУСЬ ПРОДЛИЛИ НА 2014 ГОД СОГЛАШЕНИЕ О ПОШЛИНАХ НА НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ

При осуществлении экспорта за пределы Таможенного союза российской нефти и выработанных из нее нефтепро-
дуктов в 2014 г. сохраняется взимание вывозных пошлин в российский бюджет - соответствующее решение принято
правительством РФ на заседании 5 декабря. В ходе заседания был рассмотрен вопрос о подписании протокола между
правительствами России и Беларуси о продлении действия соглашения о порядке уплаты и зачисления вывозных та-
моженных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие) при вывозе с территории Бела-
руси за пределы таможенной территории Таможенного союза нефти сырой и отдельных категорий товаров, выработан-
ных из нефти, от 9 декабря 2010 г. "Проект протокола предусматривает продление действия соглашения о порядке уп-
латы и зачисления вывозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие)
при вывозе с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории Таможенного союза нефти сырой и
отдельных категорий товаров, выработанных из нефти, от 9 декабря 2010 г. на 2014 г., - сказано в официальном ком-
ментарии. - В соответствии со ст. 17 соглашение прекращает действие одновременно со вступлением в силу соглаше-
ния между Республикой Беларусь, Республикой Казахстан и Российской Федерацией о порядке уплаты вывозных та-
моженных пошлин. В настоящее время такое соглашение не разработано, в связи с этим возникла необходимость про-
лонгации действующего соглашения".

В 2013 г. Россия подписывает с Беларусью поквартальные балансы поставок российской нефти, учитывая послед-
ствия ликвидированной в 2012 г. "растворительно-разбавительной схемы". Данная схема пополняла госбюджет Бела-
руси в ущерб российскому бюджету за счет экспорта с белорусской территории нефтепродуктов, выработанных из рос-
сийской нефти, за пределы Таможенного союза без уплаты вывозных пошлин в бюджет РФ. Добываемую в Беларуси
нефть ("речицкую") белорусская сторона экспортирует в Евросоюз в сыром виде без уплаты экспортных пошлин в рос-
сийский бюджет. Зампредправительства России Аркадий Дворкович и первый зампредправительства Беларуси Влади-
мир Семашко 28 ноября в Москве обсуждали вопросы поставок российской нефти в Беларусь, но не достигли компро-
мисса и решили продолжить переговоры в декабре. По оценкам независимых экспертов, переработка "льготной" рос-

сийской нефти является основной экспортной статьей белорусского бюджета, а запрашиваемые у РФ объемы нефти кратно превышают внутренние потребности постсоветской республики.

Госсекретарь Союзного государства Беларуси и России Григорий Рапота обсудил 4 декабря повестку заседания Совмина Союзного государства с председателем правительства Беларуси Михаилом Мясниковичем, а 5 декабря - с Александром Лукашенко. На рассмотрение Союзного Совмина вынесено около 30 вопросов. Среди них - баланс поставок нефти в Беларусь в 2014 г.: официальный Минск желает получить 23 млн. т российской нефти, а Москва считает целесообразным поставить меньший объем. Будут также обсуждены условия поставок российской нефти в Беларусь.

Внутренние потребности Беларуси в сырой нефти экспертами оцениваются в 7 млн. т, независимые эксперты, а также российские чиновники неоднократно ставили вопрос о целесообразности поставок кратно больших "беспошлинных" объемов российской нефти в Беларусь, а не за пределы Таможенного союза с большей выгодой для российского госбюджета. Кроме того, отмечают эксперты, в рамках Союзного государства Беларуси и России до сих пор не решен ряд важнейших вопросов, таких как: о союзной собственности, о единой валюте, о разблокировании белорусской стороной процессов слияний и поглощений в рамках таких проектов, как, например, "Росбелавто" (на базе "КАМАЗ" и "МАЗ"). По мнению экспертов, на сокращение поставок российской нефти в Беларусь в конце 2013 г. повлиял арест гендиректора российского ОАО "Уралкалий" Владислава Баумгертнера, прибывшего 26 августа по личному приглашению председателя правительства Беларуси Михаила Мясниковича на переговоры и в тот же день оказавшегося в СИЗО КГБ. Под арестом в Беларуси российский бизнесмен пробыл почти 3 месяца: Александр Лукашенко готов был его освободить раньше при условии, что российская сторона компенсирует "ущерб" от сотрудничества "Уралкалия" с "Беларуськалием" в рамках БКК, оцененный на первоначальном этапе в \$100, однако, отмечают эксперты, не дождался "выкупа" и распорядился экстрадировать Баумгертнера в РФ. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МОСКВА И ЕРЕВАН ПОДПИСАЛИ СОГЛАШЕНИЕ ОБ ОТМЕНЕ ЭКСПОРТНЫХ ПОШЛИН НА НЕФТЕПРОДУКТЫ

Москва и Ереван подписали соглашение об отмене экспортных пошлин на поставляемые в Армению газ, нефтепродукты и необработанные алмазы. Подписи под документами поставили глава Минэнерго Александр Новак и министр энергетики и природных ресурсов Армении Армен Мовсисян. Ранее Армения ожидала снижения цены на газ для страны примерно на 30% до \$180 за счет исключения экспортных пошлин. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН

СТАТИСТИКА

ГОСНЕФТЕКОМПАНИЯ (ГНКАР) В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛА ЭКСПОРТ НЕФТЕПРОДУКТОВ

Экспорт нефтепродуктов на мировые рынки Госнефтекомпанией Азербайджана (ГНКАР) в январе-ноябре сократился на 13,6% по сравнению с показателем за аналогичный период 2012 г. и составил 955,08 тыс. т. С начала года ГНКАР отправила на мировые рынки 14,2 тыс. т автомобильного бензина, 824,29 тыс. т дизельного топлива, 115,94 тыс. т авиационного топлива, 657 т топочного мазута. В ноябре компания экспортировала 87,47 тыс. т нефтепродуктов, включая 80,01 тыс. т дизтоплива, 7,29 тыс. т авиатоплива, 163 т бензина.

По словам вице-президента ГНКАР по переработке Давида Мамедова, компания намерена приостановить в 2014 г. экспорт собственной нефти, поскольку ей необходимы дополнительные объемы сырья для переработки из-за роста внутреннего спроса на бензин. "В этих условиях необходимо выпускать больше продукции, для этого нужны дополнительные объемы нефти. В связи с этим со следующего года SOCAR приостановит экспорт собственной нефти и направит ее на переработку", - сказал Д. Мамедов. Он уточнил, что среднегодовой рост спроса на бензин в республике составляет 10%. В 2013 г. ГНКАР уменьшила объемы экспорта нефти, за счет чего удовлетворяет внутренний спрос на бензин.

Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики (ГНКАР) ведет добычу на 57 нефтяных месторождениях, 18 из которых находятся в азербайджанском секторе Каспийского моря. Через подразделение SOCAR Trading компания осуществляет торговлю нефтью в различных регионах мира. Компания управляет двумя НПЗ в Азербайджане (Бакинским НПЗ им. Г. Алиева и НПЗ "Азернефтяг") суммарной мощностью 20 млн. т/год, долями в трубопроводе Баку – Тбилиси – Джейхан (25%), блоке месторождений Азери – Чираг – Гюнешли (10%), владеет розничными сетями в Грузии, Азербайджане, Румынии, Швейцарии, Украине. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

С 3 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА БЕНЗИН И ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО ПОДОРОЖАЛИ

Решением Тарифного (ценового) совета с 3 декабря повысилась розничная цена на бензин, дизельное топливо и оптовая цена на некоторые нефтепродукты. Помимо этого, решением совета увеличился тариф за продажу природного газа предприятиям по производству электроэнергии, алюминия, химической продукции и сталелитейным предприятиям. Розничная цена бензина марки AI-95 определена в 0,8 манатов/л, автомобильного бензина марки AI-92 и AI-80 - 0,7 манатов/л, дизельного топлива - 0,6 манатов/л. Тариф за продажу природного газа предприятиям повысился до 80 манатов/1000 куб. м. До этого времени стоимость 1 л бензина марки AI-95 составляла 0,6 манатов, марки AI-92 и AI-80 - 0,55 манатов, дизельного топлива - 0,45 манатов. Тариф за продажу 1000 куб. м природного газа химическим, сталелитейным а также предприятиям по производству электроэнергии составлял 42 маната. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ЦЕНЫ

С 5 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА КОНЦЕРН «БЕЛНЕФТЕХИМ» ПОВЫСИЛ ЦЕНЫ НА ТОПЛИВО

С 5 декабря 2013 г. концерн "Белнефтехим" утвердил новые отпускные и розничные цены на нефтепродукты, повысив их в среднем на 2%. С 5 декабря 1 л дизельного топлива на АЗС подорожал до Br9,4 тыс. (\$1), бензина А-95-К5 - до Br9,3 тыс. (\$0,99), А-92-К3 - до Br8,4 тыс. (\$0,89). Прежней осталась стоимость бензина Н-80 - Br7,9 тыс. (\$0,84). Пересмотр цен произведен в связи с изменением курса белорусского рубля по отношению к иностранным валютам, отмечается в сообщении концерна. В сентябре цены на нефтепродукты в сети АЗС "Белнефтехим" были повышены на 5% и на 8%. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

ТОО «АТЫРАУСКИЙ НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД» (АНПЗ) ПОДВЕЛО ИТОГИ РАБОТЫ В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2013 ГОДА

ТОО "Атырауский нефтеперерабатывающий завод" (Атырауская обл.) в январе-ноябре переработало 4030,4 тыс. т нефти. Было произведено автомобильных бензинов 445,9 тыс. т, дизельного топлива - 1111 тыс. т, реактивного топлива ТС-1 - 37,7 тыс. т, печного топлива - 118,1 тыс. т, мазута товарного - 1403,4 тыс. т, вакуумного газойля - 577,4 тыс. т, кокса - 81,8 тыс. т, сжиженного газа - 16 тыс. т, серы технической - 1 тыс. т. Доля высокооктановых бензинов от общего объема по итогам 11 месяцев составила 26,5%, доля экологически чистого дизельного топлива - 66,1%

В ноябре на заводе было переработано 397,1 тыс. т нефти и произведено автомобильных бензинов 55 тыс. т, дизельного топлива - 116,2 тыс. т, реактивного топлива ТС-1 - 3,1 тыс. т, печного топлива - 7,6 тыс. т, мазута товарного - 107,5 тыс. т, вакуумного газойля - 62,4 тыс. т, кокса - 12,2 тыс. т, сжиженного газа - 3,8 тыс. т. Доля высокооктановых бензинов от общего объема по итогам ноября составила 38,7%, доля экологически чистого дизельного топлива - 100%. (OilNews.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ТОО «ПАВЛОДАРСКИЙ НЕФТЕХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» ЗАВЕРШЕНО СООРУЖЕНИЕ АЗОТНО-КИСЛОРОДНОЙ СТАНЦИИ

На Павлодарском нефтехимическом заводе завершено сооружение азотно-кислородной станции (АКС). Важный для производства комплекс построен взамен устаревшего объекта, отработавшего 30 лет. Стоимость реализованного объекта - более 1 млрд. тенге. Станция производительностью 1,2 тыс. куб. м/час газообразного азота и 75 куб. м жидкого кислорода оснащена новейшим оборудованием ведущих фирм США, Италии и Китая. На заводе построены криогенные емкости для резервного хранения жидкого азота и кислорода. Новая АКС обеспечит стабильную подачу технического азота на производственные комплексы и решит проблему поставок азота на установки, которые построят по проекту модернизации завода. Она позволит перерабатывать 7 млн. т/год нефти с увеличением глубины переработки до 90%. (Казинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

SHELL ПЛАНИРУЕТ В 2014 ГОДУ УВЕЛИЧИТЬ ПРОИЗВОДСТВО СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ В ТОРЖКЕ

Shell планирует в 2014 г. увеличить производство смазочных материалов на заводе в Торжке более чем в 2 раза, сообщил региональный директор департамента смазочных материалов в Центральной и Восточной Европе Shell Олег Дерий. В 2013 г. объем производства здесь планируется на уровне 39 млн. л. "В 2014 г. надеемся значительно повысить производство, я надеюсь, более чем в 2 раза", - сказал он. Дерий также сообщил, что Shell рассматривает возможность экспорта масел, производимых в Торжке, в Беларусь, для чего в настоящее время проводится процедура сертификации. Кроме того, не исключается начало экспортных поставок в Украину и в другие сопредельные государства. При этом экспорт в Западную Европу не планируется в настоящее время, так как с учетом таможенного режима и действующих мощностей Shell в Европе он может оказаться экономически неэффективным, отметил Дерий.

Комплекс Shell в Торжке рассчитан на производство 200 млн. л (примерно 180 тыс. т) смазочных материалов в год. В настоящее время комплекс работает с производительностью 5 млн. л/месяц, что полностью соответствует конъюнктуре российского рынка, отмечают в Shell. Завод выпускает 26 видов смазочных материалов. Комплекс в Торжке, открывшийся в 2012 г., стал одним из крупнейших предприятий концерна Shell. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ SHELL BRANDS INTERNATIONAL ОТСУДИЛА У «СЕРЫХ» ИМПОРТЕРОВ МАСЕЛ ПРАВО НА ТОВАРНЫЕ ЗНАКИ

Арбитражный суд Москвы по иску компании Shell Brands International решил взыскать компенсацию в 5,3 млн. руб. за нарушение прав на 8 товарных знаков, принадлежащих истцу, с московского ООО "Восток-Логистик", занимающегося "параллельным" импортом продукции Shell, сообщил представитель суда. Кроме того, ответчику было запрещено использовать товарные знаки без согласия истца, в том числе ввозить продукцию Shell на территорию России. Истец требовал запретить ответчику использовать брэнды Shell, Shell Omala, Shell Helix, Spirax, Tellus, Gadus, Rimula и Corena без его согласия и взыскать с ответчика 53 млн. руб. за введение в оборот на территории России без разрешения правообладателя продукции, маркированной данными товарными знаками. Суд признал факт нарушения со стороны импортера, но удовлетворил искивые требования частично. Соответствующее решение было вынесено 27 ноября. Взыскание с параллельного импортера компенсации в 5,3 млн. руб. стало одним из самых крупных в практике арбитражных судов. Группа компаний Shell является мировым лидером по производству смазочных материалов. (Rcc/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМ НЕФТЬ» В 2014 ГОДУ МОЖЕТ ВЫЙТИ НА РЫНОК ПЕРЕРАБОТКИ В ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ

"Газпром нефть" в 2014 г. планирует выйти на рынок переработки в Юго-Восточной Азии, сообщила компания по итогам заседания совета директоров, обсудившего вопросы развития бизнеса. "Переработку нефти за рубежом "Газпром нефть" осуществляет на НПЗ, расположенных на территории Сербии и Беларуси. В 2014 г. планируется выход на рынок Юго-Восточной Азии", - говорится в сообщении. Отмечается, что зарубежные перерабатывающие активы позволяют получить доступ к премиальным рынкам других стран, неэффективным для поставок нефтепродуктов с российских НПЗ.

Ранее "Газпром нефть" сообщила, что планирует приобрести 49% в компании Binh Son Refining and Petrochemical, владеющей и управляющей вьетнамским нефтеперерабатывающим заводом Dung Quat. В настоящее время в портфеле активов "Газпром нефти" более 20 международных проектов. "Газпром нефть" продолжает изучать возможности для входа в новые эффективные добывающие и геологоразведочные проекты, в том числе на Ближнем Востоке, в Африке и на Балканах", - говорится в сообщении.

В 2013 г. совокупный объем розничной реализации нефтепродуктов через сеть АЗС "Газпром нефти" в Казахстане, Кыргызстане и Таджикистане ожидается в 833 тыс. т, что на 23% больше, чем в 2012 г. В активах компании к концу года будет 54 АЗС и 1 нефтебаза в Казахстане, 110 АЗС и 7 нефтебаз в Кыргызстане, 25 АЗС и 1 нефтебаза в Таджикистане. "Газпром нефть" с 2007 г. направила на реализацию программы по повышению качества нефтепродуктов на своих НПЗ 65 млрд. руб. Инвестиции в увеличение глубины переработки нефти до 2020 г. составят 170 млрд. руб. В результате глубина переработки нефти на заводах "Газпром нефти" увеличится с 80% до 94%, выход светлых нефтепродуктов - с 61,9% до 80,6%. (OilNews.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ОРСКНЕФТЕОРГСИНТЕЗ» ИНВЕСТИРУЕТ В РЕКОНСТРУКЦИЮ УСТАНОВКИ ГИДРООЧИСТКИ ДИЗЕЛЬНОГО ТОПЛИВА

ОАО "Орскнефтеоргсинтез" (Орск, Оренбургская обл.) инвестирует 1,5 млрд. руб. в реконструкцию установки гидроочистки дизельного топлива ЛЧ-24-2000. "Согласно требованиям технического регламента, с 2015 г. в стране будет запрещен оборот автомобильных бензинов и дизтоплив ниже Евро-3. Для этого проводится реконструкция установки гидроочистки дизельного топлива ЛЧ-24-2000 стоимостью 1,5 млрд. руб., что позволит с 2014 г. выпускать дизельное топливо Евро-4, а с 2015 г. - Евро-5", - говорится в сообщении предприятия. Реконструкция объекта завершится в 2014 г. На установке планируется заменить и реконструировать оборудование, внедрить систему автоматического управления. Поставщиками оборудования выступают российские компании, а также нидерландско-британская ShellGlobal Solutions/Criterion. Реконструкция ведется на действующей установке, которая работает в штатном режиме.

Установка гидроочистки дизельного топлива введена на Орском НПЗ в 1995 г. Ее проектная мощность - 2 млн. т/год. Завод производит автобензины, дизельное топливо, масла, авиакеросин, битум, мазут. Установленная мощность по переработке нефти превышает 6,6 млн. т/год. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «РН-КОМСОМОЛЬСКИЙ НПЗ» В 2014 ГОДУ СНИЗИТ ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТИ

Комсомольский НПЗ (входит в "Роснефть") в 2014 г. намерен переработать 6,8 млн. т нефти, говорится в сообщении компании. В 2013 г. планируется переработать 7,12 млн. т нефти. Таким образом, в 2014 г. компания снизит объемы переработки на 4,5%. Ожидается, что в 2015 г. НПЗ переработает 7,4 млн. т, что на 4% больше запланированного показателя за 2014 г. С 2016 г. предприятие планирует выйти на полную загрузку и перерабатывать по 8 млн. т/год. По словам заместителя генерального директора Комсомольского НПЗ по производству Дениса Пестрякова, для увеличения глубины переработки нефти с нынешних 61,12% до 95% планируется строительство и ввод в эксплуатацию комплекса гидрокрекинга. Для этих целей были доставлены 4 реактора общим весом 2500 тыс. т. "Привезенные из Японии для комплекса гидрокрекинга реакторы будут установлены в 2014 г. в рамках программы модернизации завода. Помимо улучшения производственных показателей, новый комплекс обеспечит Комсомольску-на-Амуре около тысячи новых рабочих мест", - добавила и. о. заместителя гендиректора Комсомольского НПЗ по развитию Анна Турбина.

Мощность завода составляет 8 млн. т нефти в год. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ТАНЕКО» ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПЕРЕРАБОТКУ НЕФТИ

ОАО "ТАНЕКО" в январе-сентябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. увеличило переработку нефти на 3,7% до 5,6 млн. т. Произведено прямогонного бензина 562 тыс. т, печного бытового топлива - 836,4 тыс. т, керосино-газойлевой фракции (прямой перегонки) - 328,2 тыс. т, мазута - 1,4 млн. т, вакуумного газойля - 1,4 млн. т.

Проектная мощность переработки НПЗ "ТАНЕКО" составляет 7 млн. т сырой нефти в год. Переработка нефти началась в декабре 2011 г. В настоящее время идут пуско-наладочные работы на установке производства водорода на комплексе гидрокрекинга. Проектная мощность установки по сырью (природный газ) - 100 тыс. т/год. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

Объем производства автомобильного бензина в январе-ноябре вырос на 1,9% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. и составил 35,369 млн. т, следует из материалов ЦДУ ТЭК. Выпуск дизельного топлива увеличился на 3,8% до 65,37 млн. т, топочного мазута - на 2,6% до 69,483 млн. т, авиакеросина - на 1,86% до 9,485 млн. т. При этом в ноябре производство автобензинов составило 3,239 млн. т, мазута - 6,372 млн. т, авиакеросина - 817,4 тыс. т.

Поставка нефтяного сырья на переработку возросла в январе-ноябре на 3,14% до 250,148 млн. т, первичная переработка нефти - на 2,59% до 248,3 млн. т. (ИТАР-ТАСС/Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ДОХОДЫ ОТ ЭКСПОРТА НЕФТЕПРОДУКТОВ ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Как сообщила Федеральная таможенная служба, доходы от экспорта нефтепродуктов в стоимостном выражении в январе-октябре выросли по сравнению с тем же периодом 2012 г. на 5,6% до \$88,9 млрд. Физические объемы экспорта нефтепродуктов составили 123,3 млн. т против 114,7 млн. т в январе-октябре 2012 г. При этом в страны дальнего зарубежья за 10 месяцев поставлены 115,03 млн. т нефтепродуктов на \$83,1 млрд. Экспорт нефти в стоимостном выражении снизился в январе-октябре на 4,6% до \$142,8 млрд. Физический объем экспорта нефти составил 198,2 млн. т против 195,3 млн. т годом ранее. Основной объем экспорта нефти пришелся на страны дальнего зарубежья: стоимость поставок составила \$133,6 млрд. против \$140,4 млрд., что на 4,8% ниже показателя 2012 г. Доходы от поставок нефти в СНГ упали на 2,2% до \$9,2 млрд. против \$9,4 млрд. годом ранее. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА 24 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА, с НДС, FIR

Товар	Цена, руб./т	Цена, \$/т*
Нефть сырая	13800	785

* - среднерыночная цена, без НДС, с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОПТОВЫЕ ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ (европейская часть) НА 24 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

Товар	Цена, руб./МТ, с НДС	Цена, \$/МТ*, без НДС и акцизного сбора
Бензин АИ-95/96	37100	1185
Бензин АИ-91/92/93	33500	988
Бензин А-76/80	30100	861
Дизтопливо (0,035%)	31500	932

* - среднерыночная цена с экспортной пошлиной, без затрат на транспортировку. (Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ТАДЖИКИСТАН**МИНИСТЕРСТВО ЭНЕРГЕТИКИ РАССЧИТЫВАЕТ
НА ПОЛУЧЕНИЕ РОССИЙСКИХ НЕФТЕПРОДУКТОВ БЕЗ ПОШЛИНЫ В 2014 ГОДУ**

Министерство энергетики Таджикистана направило российским коллегам индикативный баланс на 2014 г., согласно которому республика намерена получить из РФ 1 млн. т нефтепродуктов без взимания экспортных пошлин. "Доля бензина и дизельного топлива в запрошенном балансе составляет 610 тыс. т, в том числе дизельное топливо - 250 тыс. т и различные марки бензинов - 360 тыс. т", - говорится в сообщении Минэнерго Таджикистана. Ведомство отмечает, что Минэнерго России документ из Таджикистана получило и его рассматривает.

В середине ноября Россия опубликовала подписанное в феврале 2013 г. соглашение с Таджикистаном о поставках в республику российских нефтепродуктов без взимания экспортной пошлины, что означает его вступление в силу. Соглашение предполагает ежегодные поставки в Таджикистан 1 млн. т нефтепродуктов. Долю отдельных нефтепродуктов в этом объеме стороны не сообщали.

По данным Минэнерго Таджикистана, импорт светлых нефтепродуктов в республику в январе-октябре 2013 г. вырос на 2% до 302,5 тыс. т. В денежном выражении импорт светлых нефтепродуктов за этот период снизился на 7,5% до \$317,6 млн. В указанном объеме доля бензина составила 107,7 тыс. т, дизтоплива - 117,58 тыс. т, реактивное топливо (авиационный керосин) - 47,6 тыс. т. Поставки нефтепродуктов осуществлялись из РФ, Кыргызстана, Туркменистана, Беларуси и Казахстана, в небольших объемах - из Азербайджана и Украины. "Экспортные таможенные пошлины Россия для Таджикистана отменила, мы надеемся, что в ближайшее время к нам поступит беспошлинное топливо, что должно отразиться на розничном рынке ГСМ. Мы склонны полагать, что стоимость бензина, как и других видов ГСМ, ввозимых из России, будет снижаться", - отмечается в сообщении Минэнерго Таджикистана.

В середине ноября правительство России приняло решение о беспошлинных поставках нефтепродуктов в Таджикистан до ратификации соответствующего документа. Первые поставки беспошлинного топлива ожидаются в Таджикистане в начале декабря. Согласно проекту соглашения, РФ будет поставлять в Таджикистан беспошлинно такой объем нефтепродуктов, какой необходим для охвата внутреннего потребления страны. Баланс внутреннего потребления Таджикистана согласовывается сторонами до 1 октября каждого года. Топливо, поставляемое сверх объемов, указанных в балансе, будет облагаться пошлиной. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗАКЛЮЧЕНЫ КРУПНЫЕ КОНТРАКТЫ В СФЕРЕ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ

В сфере нефтепереработки Туркменистана иностранными компаниями реализуется ряд крупных проектов. "Имеет перечень объектов, по которым на сегодня подписаны контракты с различными иностранными фирмами, ведутся работы", - говорится в сообщении Министерства нефтегазовой промышленности и минеральных ресурсов Туркменистана. Суммарный объем инвестиций составит более \$800 млн. В частности, при участии турецкой компании Lotus ведется строительство комплекса установки замедленного коксования с деасфальтизацией (УЗК) мощностью соответственно 900 тыс. и 500 тыс. т/год. Строительство установки первичной переработки нефти мощностью 3 млн. т ведется компанией Alliance Engineering and Construction B.V. (Нидерланды). Wesport Trading Europe Limited (США) приступила к строительству установки по производству дорожного битума мощностью 38 тыс. т/год из остатков переработки на Сейдинском нефтеперерабатывающем заводе (НПЗ). Ввод в эксплуатацию данных установок планируется до конца 2014 г. Кроме того, консорциумом компаний LG Internation Corp и Hyundai Engineering Co. LTD (Южная Корея) ведется строительство комплекса, включающего вакуумную установку, установки изомеризации и алкилирования, а также смешения бензинов. Компания Petro Gas LLP (Великобритания) начала строительство объектов экологического проекта, включающих очистные сооружения, реконструкцию канализационной системы и оборотного водоснабжения, а также строительство объектов общезаводского хозяйства. Работы по продолжению строительства установки по производству биориентированной полипропиленовой пленки мощностью 21 тыс. т/год ведет индонезийская PT Istana Karang Laut. "Расчеты специалистов показывают, что завершение строительства новых крупных объектов и ввод их в эксплуатацию обеспечит увеличение мощностей по переработке нефти на 3 млн. т и повышение глубины переработки с 80% до 92%", - сказано в сообщении. (oilnews.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

**КОМПАНИИ ИЗ США ПОДГОТОВИЛИ ПРОЕКТ РЕКОНСТРУКЦИИ
НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ЗАВОДА В ТУРКМЕНБАШИ**

Американские "Exxon Mobil" и "Chemlube INT.Inc" при участии местных специалистов подготовили проект реконструкции нефтеперерабатывающего завода (НПЗ) в Туркменбаши, говорится в сообщении Министерства нефтегазовой промышленности и минеральных ресурсов Туркменистана. Американскими компаниями подготовлен проект реконструкции действующей установки по производству базовых масел путем внедрения процесса каталитической изодепарафинизации. "После реализации данного проекта завод сможет без роста объема перерабатываемого сырья увеличить производство базовых масел на 100 тыс. т/год и наладить выпуск новых видов так называемых гидросинтетических базовых масел", - говорится в сообщении.

В Туркменистане действуют 2 НПЗ в Сейди и Туркменбаши, причем последний является крупнейшим предприятием страны. На НПЗ в Туркменбаши с 90-х годов XX века ведется полномасштабная реконструкция с участием крупных фирм и компаний из Германии, Ирана, Израиля, США, Турции, Франции, Японии. Туркменистан намерен кардинально изменить технологическую схему получения смазочных масел. В настоящее время в стране производится 5 марок базовых масел, а также освоено серийное производство 30 марок товарных масел различного функционального назначения. "Местные специалисты продолжают поиски в сфере расширения ассортимента и улучшения качества масел, разрабатывают рецептуры новых марок, которые способны будут конкурировать на международном рынке", - отмечается в сообщении. В приоритете нефтепереработчиков Туркменистана - увеличение объема производства и повышение качества дорожных битумов. В этой связи был проведен международный тендер, планируется строительство битумной установки мощностью до 300 тыс. т дорожных битумов и 50 тыс. т строительных битумов в год, а также строительство битумной установки на Сейдинском НПЗ. С участием ведущих европейских фирм ведутся научно-технические разработки по подбору присадок и добавок для повышения качества дорожных битумов.

С начала года по комплексу нефтеперерабатывающих заводов Туркменистана объем приведенной в товарный вид сырой нефти достиг более 4,4 млн. т, а темпы роста производства выросли до 101,9%. Наиболее значительные результаты были достигнуты в производстве полипропилена, бензина, нефтяного битума. В 2012 г. комплексом НПЗ Туркменистана было переработано 6,535 млн. т сырья. В настоящее время Туркменистан ежегодно производит около 10 млн. т нефти, значительная часть которой проходит переработку на местных НПЗ. (Тренд/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА НЕФТЬ СЫРУЮ НА 24 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА, \$/т**

Нефть	Цена	Нефть	Цена
Urals Med	765	Brent Dated	805

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**ЕВРОПА****ПРОГНОЗ****НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЕ ЗАВОДЫ ЖДУТ НЕ ЛУЧШИЕ ВРЕМЕНА**

Многим европейским НПЗ грозит закрытие в связи со строительством нефтеперерабатывающих предприятий в развивающихся странах и ростом добычи топлива, не требующего переработки, сообщил старший экономист Международного энергетического агентства Фатих Бирол. По его мнению, значительное число НПЗ в Европе остановлено или работает с неполной загрузкой, так как Индия и Китай все больше предпочитают импортировать нефть, а страны Ближнего Востока повышают экспорт нефтепродуктов. "Растет доля газоконденсата, поступающего на рынок как побочный продукт добычи газа, ему не нужна переработка. На рынке нефтепереработки уже есть свободные и неиспользуемые мощности, строятся дополнительные мощности, особенно в развивающихся странах, - сказал Бирол. - Я считаю, что в ближайшие 20 лет под угрозой закрытия окажется значительное число НПЗ, существенная часть которых находится в Европе". Переработчики в Европе закрываются из-за снижения спроса на бензин на внешних рынках и поставок дизельного топлива из США и Азии. В октябре объем нефтепереработки в Европе снизился на 6% по сравнению с октябрём 2012 г. По оценкам специалистов, с 2009 г. общая мощность европейских переработчиков снизилась на 2 млн. барр./сут., больше всех стоит беспокоиться старым НПЗ, рассчитанным на экспорт бензин. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В 2014 ГОДУ РЫНОК ОЖИДАЕТ ПРОФИЦИТ ДИЗЕЛЬНОГО ТОПЛИВА

Динамика развития рынка дизтоплива за последние несколько недель свидетельствует о том, что своповые (обменные) операции в его европейском сегменте в 2014 г. станут менее прибыльными, сообщают участники рынка. Причина - увеличение глобальной нефтепереработки и прогнозируемый относительно низкий уровень потребления топлива в регионе.

В последние 10 лет дизель был альтернативным видом топлива для нефтепереработчиков во всем мире. Спрос на него со стороны конечных потребителей не всегда соответствовал растущим объемам переработки. По данным ценового агентства Platts, своп на партию низкосернистого дизтоплива на северо-западе Европы в I квартале 2014 г. сократился к фьючерсам на поставку газойля с содержанием серы 0,1% (биржа ICE) и составил плюс \$17/т на условиях базиса CIF (стоимость, страхование, фрахт) порт Rotterdam. Это - минимальный уровень, зарегистрированный в 2013 г. Доходы от других продаж на свопе низкосернистого дизтоплива в 2014 г. останутся на достаточно низком уровне, поскольку нефтеперерабатывающие заводы наращивают производство топлива по завершению осенних регламентных ремонтных работ, говорят источники агентства. 5 ноября премия при физической продаже партии сырья на споте за последние 6 недель сократилась на 48% до годового минимума - \$10,5/т. При этом значение было ниже на \$28,75/т по сравнению с аналогичным показателем 2012 г. "Ситуация на рынке кардинально поменялась. Раньше в период сезонных ремонтных работ на НПЗ премия (на низкосернистое дизтопливо) составляла порядка \$40 и даже \$50/т. Однако в 2013 г. ситуация изменилась", - приводит Platts оценку одного из трейдеров. Снижению премий на дизтопливо на европейском рынке способствуют растущие импортные поставки топлива, прежде всего из США, где маржа переработки нефти гораздо выше по сравнению с Европой. По словам трейдеров, сохранение производства топлива в США в 2014 г. на нынешнем уровне и ввод в строй новых нефтеперерабатывающих мощностей на Ближнем Востоке и в Китае станут основными факторами сокращения премий в 2014 г. Россия, один из основных поставщиков дизтоплива на мировой рынок, поставила рекордный для Европы объем топлива в 2013 г. (oilnews.com.ua/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЦЕНЫ НА НЕФТЕПРОДУКТЫ НА 24 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА, \$/т**

Нефтепродукт	Условия поставки		Нефтепродукт	Условия поставки	
	FOB Med	CIF Med		FOB Med	CIF Med
Бензин			Реактивное топливо		
Premium	920	930	Jet	955	975
Дизельное топливо			Мазут		
Gasoil 0,1%	905	915	1% fuel oil	590	590
Diesel 10 ppm	915	930	3,5% fuel oil	570	570

(Данные международных информагентств/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))**ИНДИЯ****INDIAN OIL (IOС) УВЕЛИЧИТ МОЩНОСТИ НЕФТЕПЕРЕРАБОТКИ**

Компания Indian Oil (IOС) планирует увеличить мощность НПЗ в Панипате (штат Харьяна) с 15 млн. т до 21 млн. т, вложив в его расширение около \$1 млрд. По словам индийского министра нефтегазовой промышленности Марпади Вираппа Мойли, «при мощности новых заводов в Парадипе (15 млн. т) и завода компании Nagarjuna Oil Corp в Куддалоре (6 млн. т) расширение некоторых НПЗ позволит довести суммарную мощность переработки до 271,2 млн. т к 2017 г.». В настоящее время суммарные мощности переработки IOС, составляющие 65 млн. т, наращиваются до 80 млн. т. Глава совета директоров IOС Р. С. Бутла сказал, что планы расширения находятся на стадии проектирования, объемы инвестиций еще не утверждены. IOС также планирует увеличить с 13,7 млн. т до 18 млн. т мощность своего НПЗ в Койяли (штат Гуджарат). Этот проект потребует 5,5 млрд. рупий инвестиций. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ПРИКАЗ О СЕРТИФИКАЦИИ ОСТАНОВИЛ ИМПОРТ СЖИЖЕННОГО ГАЗА

Приказом Министерства экономического развития и торговли Украины с 1 декабря 2013 г. сжиженные углеводородные газы (СУГ) внесены в перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации в Украине, сообщили в Украинской ассоциации сжиженного газа (УАСГ). Приказ МЭРТ датирован 6 ноября 2013 г. и опубликован в Официальном вестнике Украины 29 ноября 2013 г. Сертификации подлежат грузы, проходящие по кодам 271111, 271112, 271113. Документы, в соответствии с которыми проходит сертификация, - ДСТУ 4047-2001 "Газы углеводородные сжиженные топливные для коммунально-бытового потребления. Технические условия", ГОСТ 27578-87 "Газы углеводородные сжиженные для автомобильного транспорта".

По сообщениям участников рынка, о принятии приказа МЭРТ они узнали от органов таможни, потребовавших 1 декабря сертификаты на импортные партии сжиженного газа. Основная проблема, с которой столкнулись импортеры газа, - ограниченные мощности лабораторий, аккредитованных для проведения сертификационных анализов сжиженного газа. Это привело к остановке цистерн с импортным сжиженным газом на границе. По словам участников рынка, в Украине действуют 5 лабораторий, аккредитованных сертификационными центрами. Это лаборатории частных компаний "Инспекторат-Украина" и "СЖС-Украина", все они расположены в Одессе и Керчи. "Отправили пробы в ближайшую для нас лабораторию в Керчи, - сообщил донецкий газотрейдер. - При этом на поезде отправлять не получается - взрывоопасный элемент, везут машиной". По его словам, вся процедура займет 3-4 дня, что увеличит транспортные затраты на \$210-280 по каждой ж/д цистерне (23-24 т). При этом, по словам газотрейдеров, основные затраты для сертификации сжиженных газов несет процедура отбора проб. "Это для отбора проб бензина и ДТ копеечные затраты, а в случае с сжиженным газом каждый пробоотборник - 5-8 тыс. грн. Средняя поставка по импорту для нас - 15 цистерн, пробоотборник нужен на каждую", - говорит газотрейдер.

Как сообщили в УАСГ, ассоциация провела консультации с Минэкономразвития по устранению сложностей с сертификацией сжиженного газа. Там сказали, что проблемы, связанные с новыми требованиями государственных органов Украины, будут устранены.

Обязательной сертификации на территории Украины также подлежат, в частности, автомобильные бензины и дизельные топлива. Большинство производителей импортируемых светлых нефтепродуктов сертифицированы в ГП "ОС "МАСМА-СЕПРО", что делает не обязательным получение сертификата на каждую партию их производства.

По оценкам экспертов, доля контрабанды и фальсификата в общем балансе рынка Украины по итогам 2012 г. составила 26,5%, или около 2,7 млн. т. Для выполнения функций контроля ежегодно нужно отчислять с топливных акцизов около 1% (около 120 млн. грн.). По мнению экспертов, ликвидация теневых сегментов рынка топлив Украины будет способствовать достаточному финансированию строительства дорог, а годовой эффект от регулярных ревизий составит около 3 млрд. грн. поступлений в бюджет. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

УКРАИНА И КИТАЙ ДОГОВОРИЛИСЬ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ В ПРОИЗВОДСТВЕ СИНТЕТИЧЕСКОГО ГАЗА

В ходе государственного визита президента Украины Виктора Януковича в Китай Эдуард Ставицкий подписал соглашение с Китайской национальной химической инжиниринговой корпорацией и ее дочерней компанией "Вухуань Инжиниринг" о сотрудничестве по строительству заводов по производству синтетического газа в Украине. Об этом сообщает пресс-служба Министерства энергетики и угольной промышленности Украины. Подписание соглашения состоялось в рамках выполнения программы замещение потребления природного газа отечественным углем согласно кредитного соглашения между Банком развития Китая и НАК "Нафтогаз Украины", подписанного 25 декабря 2012 г., на общую сумму \$3,656 млрд. "Подписание данного соглашения - это старт практической реализации масштабного совместного проекта, поскольку проектное предложение также готовилось нашими китайскими партнерами. Соглашением определены сроки проведения подготовительных работ для начала строительства. Китайская национальная химическая инжиниринговая корпорация и ее дочерняя компания "Вухуань Инжиниринг" занимают не только доминирующие позиции на рынке Китая, а также являются мировыми лидерами в области углехимии", - отметил министр энергетики и угольной промышленности Эдуард Ставицкий. По его словам, реализация данного проекта позволит Украине ежегодно экономить до 4 млрд. куб. м природного газа, создаст более 2000 новых рабочих мест, обеспечит стабильный рынок сбыта отечественного угля в объеме до 10 млн. т/год. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

БЕЛАРУСЬ

РУП ПО «БЕЛОРУСНЕФТЬ» ПЛАНИРУЕТ ПУСТИТЬ УСТАНОВКУ СЕРООЧИСТКИ СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) НА ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕМ ЗАВОДЕ В РЕЧИЦЕ В 2014 ГОДУ

Белорусский ГПЗ (Речица, Гомельская обл.) планирует в январе-июне 2014 г. пустить установку сероочистки СУГ, что позволит ГПЗ перейти на выпуск газа стандарта EN-589:2008. Об этом заявил начальник управления обеспечения углеводородным сырьем и реализации продукции "Белоруснефти" Андрей Федорович. "В первой половине года мы пустим установку сероочистки, весь газ будет соответствовать европейскому стандарту", - сказал он. Кроме того, в 2015г. ГПЗ планирует освоить выпуск индивидуальных фракций: пропан технического, нормального бутана, нормального пентана, а также изобутановой и изопентановой фракций.

А. Федорович отметил, что на сегодняшний день годовой объем переработки сырья на ГПЗ составляет 480 тыс. т/год. После реализации II этапа реконструкции мощность ГПЗ к 2015 г. составит 585 тыс. т/год.

Белорусский ГПЗ в 2012 г. увеличил выпуск продукции на 12,1% по сравнению с 2011 г. - до 277,89 тыс. т.

Завод входит в состав РУП ПО "Белоруснефть" (концерн "Белнефтехим"), которое ведет поиск, разведку и разработку нефтяных месторождений, бурение скважин, добычу нефти и попутного нефтяного газа. Проектная мощность Белорусского ГПЗ - 480 тыс. т/год. Предприятие занимается переработкой попутного нефтяного газа, поступающего с НГДУ "Речицанефть", а также привозного сырья. Белорусский ГПЗ выпускает сжиженные газы (СПБТ, ПБА, БТ, ПТ), стабильный газовый бензин (СГБ), углеводородный пропеллент, отбензиненный газ. ([oilnews.com.ua/Химия Украины, СНГ, мира](http://oilnews.com.ua/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

С 1 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА ВСТУПИЛ В СИЛУ ЗАКОН О ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ ЭКСПОРТА СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

Президент РФ Владимир Путин 30 ноября подписал закон о либерализации экспорта сжиженного природного газа (СПГ), в результате которого "Газпром" останется монополистом только в части трубопроводных поставок газа за рубеж, сообщается на официальном портале правовой информации. Согласно закону, право экспорта сжиженного газа получают компании, чья лицензия по состоянию на 1 января 2013 г. предусматривала строительство завода СПГ, а также компании с долей участия государства более 50%, разрабатывающие участки недр в границах внутренних морских вод, территориального моря и континентального шельфа, включая Черное и Азовское моря. Таким образом, самостоятельными экспортерами СПГ могут стать проект «НОВАТЭКа» "Ямал СПГ", а также СПГ-заводы, подконтрольных государству "Роснефти" и "Газпрома". Документом предусматривается обязанность экспортеров газа представлять в Минэнерго информацию об экспорте газа в порядке, установленном правительством РФ. Предлагается передать Минэнерго полномочия Минпромторга по лицензированию экспорта углеводородного сырья. Принятие решения по расширению субъектного состава экспортеров природного газа в виде СПГ должно обеспечивать увеличение доли России на газовом рынке и сохранение стабильного уровня цен на газ и сырьевую корзину в целом, недопустимость конкуренции между производителями российского трубопроводного и сжиженного газа.

Закон вступил в силу с 1 декабря 2013 г. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОЕКТ «ПЕЧОРА СПГ» ГОТОВ К ПРОДАЖЕ

Проект "Печора СПГ", оказавшийся за бортом либерализации экспорта сжиженного природного газа (СПГ), ищет в партнеры госкомпанию, причем не исключена продажа контрольного пакета. "Роснефти" проект неинтересен - законодательство позволяет ей экспортировать газ только с шельфа, а "Газпрому" хватает имеющихся СПГ-проектов.

ООО "Печора СПГ", в рамках которого группа Alltech Дмитрия Босова собирается построить завод по сжижению газа в Ненецком автономном округе, пытается привлечь в проект госкомпанию, заявил гендиректор компании Максим Барский. Он пояснил, что ведет переговоры с "Газпромом" и "Роснефтью" 2 года. "Мы рассматриваем разные варианты монетизации газа, в том числе создание производства удобрений или применение технологии GTL ("газ в жидкость")", - заявил он. "Печора СПГ" может рассмотреть продажу госкомпаниям и контрольного пакета, хотя это будет зависеть от предложений.

"Печора СПГ" - проект строительства СПГ-завода мощностью 2,6 млн. т/год с возможностью удвоения. Целевым рынком должна стать Европа. Ресурсная база - Кумжинское и Коровинское месторождения с суммарными запасами 160 млрд. куб. м газа и 3,9 млн. т конденсата по ABC1+C2. Инвестиции оцениваются в \$5-6 млрд.

Либерализация экспорта СПГ могла резко повысить шансы на успех проекта, но в итоге закон разрешил экспорт только "Роснефти" и «НОВАТЭКу» ("Газпром" имел это право раньше). Даже партнерство с ними не поможет "Печоре СПГ", поскольку "Роснефть" может экспортировать газ только с шельфа и СПГ-проектов, а «НОВАТЭК» - в рамках лицензий на Ямале и Гыдане. В "Роснефти" отказались от комментариев, а источник, близкий к компании, заметил: экспорт с "Печоры СПГ" по закону невозможен, смысла в его покупке в "Роснефти" не видят. В "Газпроме" потенциальный интерес к "Печоре СПГ" также не комментируют. Последний раз Максим Барский встречался с главой монополии Алексеем Миллером в апреле. "Контакты были, но без продолжения", - говорит источник, близкий к "Газпрому". У монополии, которая и так поставляет в Европу трубопроводный газ, есть собственные СПГ-проекты на Балтике и Дальнем Востоке.

Капитальные затраты "Печоры СПГ" на доразведку и разработку технической документации невелики, стоимость имеют только запасы. По ним проект можно оценить в \$400-450 млн., подсчитал аналитик "Анкоринвеста" Сергей Вахрамеев. Единственным партнером, который сможет экспортировать СПГ с проекта, остается "Газпром". Цена сделки в этом случае будет зависеть от переговоров, в которых у монополии сильная позиция, добавляет он. Если же "Печора СПГ" решит поставлять газ на внутренний рынок, стоимость компании существенно уменьшится - на объем капложений в газопровод до Единой системы газоснабжения. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ГАЗПРОМ» ПОСТАВИТ ДЕСЯТЬ ПАРТИЙ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ) В АРГЕНТИНУ

"Газпром" выиграл тендер на поставку до 2015 г. десяти партий сжиженного природного газа (СПГ) для аргентинской компании Enarsa. Все партии СПГ поступят на терминал Bahía Blanca, крупнейшими поставщиками СПГ на этот терминал являются Qatargas, Eni и Vitol. Наценка на СПГ составит около \$12/1 млн. БТЕ, Enarsa до этого платила более \$16/1 млн. БТЕ газа. "Основные усилия "Газпрома" по расширению экспорта крупнотоннажного СПГ направлены на быстрорастущий рынок Азиатско-Тихоокеанского региона. Нарастив присутствие на новом рынке компания будет, прежде всего, за счет увеличения собственного производства СПГ", - пояснили в "Газпроме". (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМНЕФТЕГАЗПЕРЕРАБОТКА» В 2014 ГОДУ ВВЕДЕТ ВТОРУЮ ЛИНИЮ ПЕРЕРАБОТКИ ПОПУТНОГО НЕФТЯНОГО ГАЗА (ПНГ)

НК "ЛУКОЙЛ" в мае 2014 г. планирует ввести в эксплуатацию вторую линию по переработке попутного нефтяного газа в ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтегазпереработка", говорится в пресс-релизе компании. Президент "ЛУКОЙЛа" Вагит Алекперов и губернатор Пермского края Виктор Басаргин подписали протокол о взаимодействии края и компании в 2014 г. В соответствии с документом объем дополнительного финансирования инвестиционных проектов «ЛУКОЙЛа» на территории Пермского края составит в 2014 г. 820 млн. руб. Наиболее значимыми проектами года станут строительство комплекса переработки нефтяных остатков на Пермском НПЗ, а также завершение реконструкции установки по переработке газа и строительства второй линии по переработке попутного нефтяного газа на пермском НПЗ. Вывести линию на полную мощность планируется в III квартале 2014 г. После реализации проекта мощность завода вырастет с 560 млн. куб. м до 1,46 млрд. куб. м газа в год. Объем инвестиций в проект превысил 7 млрд. руб.

ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтегазпереработка" занимается переработкой попутного нефтяного газа, поступающего с месторождений ООО "ЛУКОЙЛ-Пермь", и сырья, поступающего от ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез" и ООО "ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь". (гиперссылка/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «РОСНЕФТЬ» ПРОСИТ ДОСТУП К ТРУБЕ ПРОЕКТА «САХАЛИН-2» ДЛЯ ЗАВОДА СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

ОАО "Роснефть" рассматривает возможность использования трубопровода, построенного в рамках проекта "Сахалин-2", для поставок газа с месторождения Чайво на проектируемый завод по производству СПГ на Сахалине с целью удешевления проекта. Направлен соответствующий запрос, рассказали источники, знакомые с ходом обсуждения проекта. "Рассматривают такую возможность, запрос направили, поводов для отказа у Sakhalin Energy (оператора проекта "Сахалин-2") нет", - сообщил чиновник из правительства Сахалинской области. Другой источник, близкий к уполномоченному государственному органу по проекту "Сахалин-2", подтвердил, что такой вопрос обсуждается. Использование существующей инфраструктуры позволит снизить затраты на проект "Роснефти" по строительству завода СПГ на Сахалине, который требует значительных вложений. "Роснефть" оценивает инвестиции в проект по строительству СПГ-завода на Сахалине в \$6,5-8 млрд. Предприятие предполагается ввести в эксплуатацию в 2018 г., его планируемая мощность - 5 млн. т СПГ в год. Партнером "Роснефти" в этом проекте является ExxonMobil. В апреле руководство американской корпорации озвучивало суммарную оценку инвестиций в СПГ-проект на Сахалине, включая инфраструктуру, в \$15 млрд. Окончательного решения по использованию газа с месторождения Чайво пока нет. Один из вариантов - поставки газа на завод СПГ в дальневосточном регионе, сообщил представитель Минэнерго. "После согласования основных условий концепции вопрос реализации газовых ресурсов будет вынесен и рассмотрен на заседании управляющего комитета", - отметил он. "Роснефть" также выступает за передачу трубопровода в госсобственность, что предусмотрено условиями соглашения о разделе продукции после выхода проекта на окупаемость затрат. Такое решение позволит нефтекомпаниям застраховаться от возможного противодействия со стороны "Газпрома" (владеет 51% в проекте "Сахалин-2"), представители которого ранее заявляли о нецелесообразности строительства еще одного завода СПГ на острове. Местные власти не спешат принимать на свой баланс имущество. Для проведения такого рода работ потребуется расширять штат, а имущество все равно останется под управлением оператора проекта, пояснил источник в правительстве Сахалинской области. Он считает, что проблем у "Роснефти" с использованием трубопровода не будет.

Проект "Сахалин-2" вышел на окупаемость затрат в марте 2012 г. Нефть и газ, добываемые морскими платформами на месторождениях в северной части острова Сахалин, транспортируются по трубопроводам на завод по производству СПГ и нефтеналивной терминал на юге. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «СИБУР ХОЛДИНГ» ОТГРУЗИТ ПЕРВУЮ ПАРТИЮ СЖИЖЕННОГО БУТАНА В СЕРЕДИНЕ ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА

"СИБУР" планирует отгрузить первую партию сжиженного бутана, охлажденного на терминале в порту Усть-Луга, в середине декабря, сообщил директор представительства ЗАО "СИБУР-Транс" в порту Усть-Луга Андрей Николаев.

"Мы начали заполнение изотермического резервуара бутаном. Сейчас он заполнен где-то на 20%", - сказал А. Николаев, добавив, что вместимость резервуара составляет 20 тыс. куб. м. Отгружаемый газ предназначен в основном для использования в качестве сырья для химической промышленности, а не как топливо. "Это слишком дорогой газ, чистота у него около 95%", - отметил руководитель представительства. Газ поставляется в Усть-Лугу с завода "Тобольск-Нефтехим". "СИБУР" отгружает сырье из Усть-Луги в Северо-Западную Европу и Польшу, но планирует расширить географию поставок. Есть подписанные контракты. В феврале-марте 2014 г. планируется начать отгрузку пропана в охлажденном виде. Комплекс "СИБУРа" в Усть-Луге является первым на северо-западе России терминалом по перегрузке сжиженных углеводородов. Мощности комплекса позволяют ежегодно переваливать до 1,5 млн. т СУГ и до 2,5 млн. т светлых нефтепродуктов. "СИБУР" совершил тестовую загрузку судна-газовоза сжиженным углеводородным газом на терминале в Усть-Луге в июне 2013 г. Грузооборот комплекса позволяет переваливать до 1,5 млн. т/год СУГ (до 1,1 млн. т/год СУГ в охлажденном виде и до 0,4 млн. т сжатого углеводородного газа) и до 2,5 млн. т светлых нефтепродуктов. По предварительным оценкам, инвестиции в проект строительства терминала составили около 25 млрд. руб. Общая вместимость резервуарного парка изотермического хранения СУГ составляет 40 тыс. куб. м, хранения СУГ под давлением - 10 тыс. куб. м. Вместимость резервуарного парка светлых нефтепродуктов - 100 тыс. куб. м. ([plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ВЫПУСК ПОПУТНОГО НЕФТЯНОГО ГАЗА (ПНГ) ВЫРОС

По данным предприятий, нефтегазовые компании в январе-октябре увеличили выпуск попутного нефтяного газа (ПНГ) на 7,7% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 55,457 млрд. куб. м., в октябре - на 5,6% по сравнению с октябрём годом ранее - до 5,892 млрд. куб. м. Значительней всего выпуск ПНГ за 10 месяцев увеличила "Роснефть" - в 2,2 раза до 17,663 млн. куб. м. "ЛУКОЙЛ" нарастил выпуск ПНГ на 12,2% до 7,591 млрд. куб. м, "Газпром" - в 1,6 раза до 4,139 млрд. куб. м, "Татнефть" - на 2,4% до 722,6 млн. куб. м, "Славнефть" - на 0,4% до 669,5 млн. куб. м, "Башнефть" - на 20% до 347,3 млн. куб. м. "Сургутнефтегаз" в январе-октябре снизил данное производство на 0,9% до 10,042 млрд. куб. м, "Русснефть" - на 2,6% до 594,6 млн. куб. м. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ПРОИЗВОДСТВО СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) В 2013 ГОДУ МОЖЕТ ВЫРАСТИ

По прогнозам ИАЦ "Кортес", производство сжиженных углеводородных газов (СУГ) по итогам 2013 г. может вырасти почти на 15% и достичь 13,5 млн. т. В 2012 г. российские компании выпустили 11,778 млн. т СУГ. На внутреннем рынке будут реализованы 9,2 млн. т СУГ, экспортированы 4,3 млн. т. Производство топливных СУГ (в основном СПБТ - смесь пропана и бутана технических) по итогам года достигнет 8,33 млн. т, из которых 5,72 млн. т будут реализованы на внутреннем рынке. Внутренний рынок топливных СУГ после кризиса практически стагнирует. В последние 5 лет их потребление находится в пределах 5,2-5,6 млн. т. Потребление топливных СУГ в 2013 г. в нефтехимии (в основном на пиролиз) снизится на 29% по сравнению с аналогичным показателем годом ранее. По сравнению с 2009 г. использование топливных СУГ в нефтехимии продемонстрирует снижение на 2%. "Кортес" ожидает, что в 2013 г. Польша перестанет быть единственным приоритетным направлением экспорта для топливных СУГ, доля поставок в Польшу составит немногим более 30% общего экспорта (ранее 42-44%). Экспорт в Турцию вырастет почти до 25% от общих внешних поставок. Ожидается, что выпуск бутана по итогам 2013 г. достигнет 2,76 млн. т, из которых 1,23 млн. т будут реализованы на внутреннем рынке. Производство изобутана составит 1,36 млн. т и 1,26 млн. т соответственно. Выпуск ББФ и ППФ достигнет 1,04 млн. т, реализация в РФ - 960 тыс. т. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ СЖИЖЕННЫХ УГЛЕВОДОРОДНЫХ ГАЗОВ (СУГ) В 2013 ГОДУ УВЕЛИЧИТСЯ

Экспорт сжиженных углеводородных газов (СУГ) из России по итогам 2013 г. может составить 4,8 млн. т, сообщила директор по исследовательским проектам компании "Петромаркет" Александра Зубачева. В 2012 г. экспорт СУГ достиг 4,1 млн. т. Таким образом, в 2013 г. этот показатель продемонстрирует рост на 17%. Экспорт СУГ в Европу по железной дороге составит 2,3 млн. т (рост на 3,6%), через порты Черного моря - 1,85 млн. т (рост на 86,27%), в страны СНГ - 270 тыс. т (снижение на 43,75%), через порты Балтийского моря - 390 тыс. т (рост в 3 раза), в Азию по железной дороге - 20 тыс. т, что соответствует аналогичному показателю 2012 г. По прогнозам эксперта, уровень и структура внутреннего спроса на СУГ в 2013 г. останутся практически неизменными по сравнению с 2012 г. Спрос достигнет 8,2 млн. т, из которых 4,2 млн. т придется на сырье для нефтехимии. В "Петромаркете" ожидают, что производство СУГ по итогам 2013 г. составит 12,9 млн. т, что на 4,9% больше аналогичного показателя годом ранее (12,3 млн. т). ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ

ЭКСПОРТНАЯ ПОШЛИНА НА СЖИЖЕННЫЙ УГЛЕВОДОРОДНЫЙ ГАЗ (СУГ) В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛА

Экспортная пошлина на сжиженный углеводородный газ (СУГ) в декабре составила \$203,5/т. По сравнению с ноябрем она выросла на 32%. Таким образом, размер пошлины на СУГ возвращается к уровню начала года. В январе размер пошлины составил \$198,7/т, в феврале - \$200,3/т. В марте вывозная пошлина на СУГ снизилась до \$131,4/т, в апреле - до \$70,5/т. В мае вывозная пошлина на СУГ выросла до \$71,5/т, в июне - до \$72,2/т, а в июле снизилась до \$45,2. В августе вывозная пошлина на СУГ достигла минимума за год - \$40,5/т. В сентябре пошлина выросла почти в 2 раза до \$75,5/т, в октябре - до \$121,3/т, в ноябре - до \$154,3/т. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

УЗБЕКИСТАН

ОАО «НК «ЛУКОЙЛ» НАМЕРЕНО УЧАСТВОВАТЬ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ ГАЗОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ЗАВОДА В БУХАРЕ

НК "ЛУКОЙЛ" намерена участвовать в строительстве газоперерабатывающего завода в Бухаре. Об этом говорится в сообщении "Узбекнефтегаза" по итогам встречи главы "ЛУКОЙла" Вагита Алекперова с президентом Узбекистана Исламом Каримовым. "Приоритетным направлением работы "ЛУКОЙла" является разработка Кандымской группы месторождений и подготовка создания консорциума по строительству газоперерабатывающего завода. В частности, на встрече были рассмотрены ход проектирования и вопросы строительства современного газоперерабатывающего завода в Бухарской области. Также были обсуждены вопросы активизации сотрудничества на месторождениях Устюрта", - говорится в сообщении.

"ЛУКОЙЛ" инвестировал в нефтегазодобычу в Узбекистане за 9 месяцев 2013 г. около \$500 млн. "С 2007 г. компанией вложено в добычу нефти и газа в Узбекистане, разработку и использование сырья \$3,2 млрд., а по итогам 9 месяцев 2013 г. - около \$500 млн.", - сообщает компания. В настоящее время российская компания реализует в Узбекистане 3 перспективных проекта. В рамках соглашения о разделе продукции проведены геологоразведочные работы на участках Хаузак, Шады, Кунград и Кандымской группы месторождений, в результате чего добыты 18,5 млрд. куб. м газа. А по итогам разработки участков Юго-западного Гиссара и Устюртского региона добыты 368,5 тыс. т нефти и 2 млрд. куб. м природного газа. В составе консорциума инвесторов "ЛУКОЙЛ" ведет сейсморазведочные работы на территории Аральского блока, эффективность которых отражена в росте добычи сырья. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

НА ВОДУ СПУЩЕН КОРПУС ПЛАВУЧЕГО КОМПЛЕКСА PRELUDE ПО ПРОИЗВОДСТВУ СЖИЖЕННОГО ПРИРОДНОГО ГАЗА (СПГ)

Корпус плавучего комплекса Prelude по производству СПГ спущен на воду и покинул сухой док на верфях компании Samsung Heavy Industries (SHI) в Кодже (Южная Корея), где в настоящее время идет строительство плавучего СПГ-завода. Плавучий комплекс Prelude будет добывать газ в отдаленном бассейне в открытом море примерно в 475 км к северо-востоку от Брума, Западная Австралия. Добыча газа рассчитана примерно на 25 лет. Производство СПГ на нем составит около 3,6 млн. т/год. Эксплуатация плавучего комплекса по производству СПГ позволит Shell добывать природный газ в открытом море, получать сжиженный природный газ и перегружать его на суда, которые доставят СПГ покупателям. Реализация проекта сделает возможным добывать газ как на кластерах небольших удаленных месторождений, так и на более крупных месторождениях, использующих множество производственных объектов, освоение которых с берега не представляется возможным. Это позволит ускорить освоение месторождений и снизить затраты, сделает процесс разработки и добычи более гибким, будет способствовать внедрению новых стратегических решений, направленных на освоение ресурсов, которые ранее не подлежали разработке по экономическим соображениям или в силу технических и иных рисков.

Shell является оператором плавучего комплекса Prelude по производству СПГ в рамках совместного предприятия с японской Inpex (17,5%), корейской Kogas (10%) и OPIG (5%) и в сотрудничестве с долгосрочными стратегическими партнерами Technip и Samsung Heavy Industries (консорциум Technip/Samsung Consortium). (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ИНДОНЕЗИЯ

PERTAMINA С 2018 ГОДА БУДЕТ ЗАКУПАТЬ СЖИЖЕННЫЙ ПРИРОДНЫЙ ГАЗ (СПГ) В США

Компания Pertamina подписала контракт с американской Cheniere Energy Partners Inc. на поставку 800 тыс. т/год СПГ в течение 20 лет. Поставки с СПГ-завода в штате Техас на терминалы Pertamina начнутся с 2018 г. Подписанный контракт стал первым соглашением Pertamina по импорту СПГ для удовлетворения растущей потребности Индонезии в энергии. Как ожидается, объем спроса на газ в стране к 2025 г. вырастет примерно на 3,9% и достигнет 7,2 млрд. куб. футов (203 млн. куб. м) в день. Основной рост спроса будет приходиться на газовые электростанции и промышленных потребителей на островах Ява и Суматра. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

КВОТА НА ИМПОРТ КОКСА В 2013 ГОДУ ВЫБРАНА

По состоянию на 1 декабря использование годовой квоты на поставку кокса и полукокса в Украину составило 100% (получено лицензий на поставку 300 тыс. т). По данным Министерства экономики Украины, на 1 августа квота была полностью исчерпана (на 100%) в объеме 210 тыс. т. Но осенью 2013 г. правительство увеличило квоту до 300 тыс. т. Весь объем квоты на импорт кокса выделялся только меткомбинату "Арселор Миттал Кривой Рог". До июля импорт кокса в Украину был запрещен. (UGMK.info/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

УВОЛЕН ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР ПАО «ДОНЕЦККОКС»

Наблюдательный совет ПАО "Донецккокс" уволил генерального директора завода Геннадия Волокиту с 29 ноября по его заявлению, поручив исполнение этих обязанностей директору по производству и инжинирингу Павлу Новикову с 30 ноября по 31 декабря 2013 г. Г. Волокита работал в должности гендиректора с 19 апреля 2006 г., подал заявление об увольнении 28 ноября. "Донецккокс" специализируется на производстве доменного кокса, каменноугольной смолы, сульфата аммония. Ранее производство состояло из 3 технологически самостоятельных коксохимических заводов, расположенных в Донецке: Рутченковского (4 батареи), Донецкого (2 батареи) и Смоляниновского (1 батарея). Первоначально был закрыт Смоляниновский участок. В 2006-2007 гг. поэтапно остановили работу 2 батарей Рутченковского участка. После остановки еще 2 батарей на этом участке действующими остались 2 небольшие по мощности батареи Донецкого участка, которые производят кокс для "Донецкстали". (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ПАО «ЕВРАЗ БАГЛИЙКОКС» СМЕНИЛСЯ НАБЛЮДАТЕЛЬНЫЙ СОВЕТ

Группа Evraz (РФ), контролирующая ряд украинских активов через свою 100%-ную "дочку" Palmrose Limited (Кипр), сократила состав наблюдательного совета ПАО "Евраз Баглийкокс" (Днепропетровский обл.) с 4 до 2 лиц и полностью его обновила. В системе раскрытия информации Нацкомиссии по ценным бумагам и фондовому рынку предприятие сообщило, что кадровый вопрос рассмотрен внеочередным общим собранием акционеров 25 ноября. Как отмечается в сообщении, в связи с "ликвидацией путем присоединения к другому юридическому лицу" прекращаются полномочия председателя и членов набсовета Feribol Holdings Ltd. (глава), Agalios Investments Ltd., Alkiniros Holdings Ltd. и Sinillos Holdings Ltd. (все - Кипр), которые не владеют акциями предприятия. Акционеры избрали в набсовет сроком на год компанию Palmrose Limited, владеющую 94,3740% акций предприятия, а также физическое лицо - генерального директора ООО "Евраз-Украина" Дмитрия Фурманова, не владеющего акциями завода.

ПАО "Евраз Баглийкокс" уведомило ПАО "Национальный депозитарий Украины" о переводе принадлежащих группе суммарно 94,374% на Palmrose Limited. Доли компаний Tollipone Ltd, Heatshine holdings Ltd., Chantusos holdings Ltd. и Bolikviros holdings Ltd. в уставном капитале предприятия снизились до нуля, Palmrose Limited внесли в реестр как собственника 648982,848 тыс. шт. простых именных акций (94,374% УК). (Интерфакс-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ОАО «ВОСТОЧНЫЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УГЛЕХИМИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ»

РАЗРАБОТАНО ИННОВАЦИОННУЮ ПРОГРАММУ РАЗВИТИЯ КОКСОХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ОАО "Восточный научно-исследовательский углехимический институт", входящее в холдинг "РТ-Химкомполит", разработало инновационную программу деятельности на 2014-2016 гг. Программа включает разработку и реализацию новых и усовершенствованных технологий в области коксохимического производства и организацию в опытном производстве института специальных углеродных материалов из коксохимического сырья. По мнению руководства "РТ-Химкомполит", программа деятельности должна обеспечить существенный потенциал для создания, производства и реализации на внутреннем и мировом рынках конкурентоспособной высокотехнологичной инновационной продукции: высококачественного металлургического кокса и специальных химических продуктов, снизить выбросы загрязняющих веществ. В рамках программы планируется разработать большегрузные коксовые батареи с улавливанием и без улавливания химических продуктов. Также будут разработаны технологии биохимической очистки фенольных сточных вод с новыми техническими решениями, технологии улавливания химических продуктов и углубленной переработки каменноугольной смолы и каменноугольного пека, технологии получения специальных химических продуктов. Создание проекта коксовой батареи с объемом камер 59 куб. м предусматривает повышение качества кокса, увеличение производительности до 1,3 млн. т/год кокса (существующие - до 1 млн. т). Данные батареи отсутствуют на территории страны. Новой для России является реализация проекта коксовых батарей без улавливания химических продуктов с производством пара и электроэнергии. Особую значимость в рамках программы приобретает разработка новых технологий углубленной переработки химических продуктов коксования с получением углеродных материалов двойного назначения (модифицированные пеки, прекурсоры углеродных волокон, конструкционные материалы и др.). Это направление позволит решить задачи импортозамещения и повышения эффективности производства за счет собственной недорогой сырьевой базы. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НЕРЕНТАБЕЛЬНОСТЬ МОЖЕТ ПРИВЕСТИ К ЗАКРЫТИЮ ОДНОЙ ИЗ

ПЛОЩАДОК КОКСОХИМИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА КОМПАНИЯ «ЕВРАЗ КОКС СИБИРЬ»

Управляющий директор "ЕВРАЗ ЗСМК" Алексей Юрьев сообщил, что вторая площадка коксохимического производства, расположенная в Новокузнецке, скорее всего будет закрыта в начале 2014 г. Производство кокса на площадке №2 "Евраз Кокс Сибирь" на протяжении последних 4 лет нерентабельно. Коксовые батареи загружены на 50%. После ввода на "ЕВРАЗ ЗСМК" в 2014 г. технологии вдувания пылеугольного топлива (ПУТ) потребность комбината в коксе снизится в среднем на 20%. Эти факторы обусловили возможность принятия решения о закрытии второй площадки. Высокие налоги за вред экологии вынудили собственников остановить производство. "Все понимают, какой большой вред наносит коксохим и экологии города, и экономике предприятия. Мы планируем в 2014 г. очистить от 10-15% вредных выбросов атмосферу Новокузнецка", - рассказал Алексей Юрьев. Он добавил, что компания не допустит социального взрыва и трудоустроит всех работников цеха на предприятии. (MetalTorg/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО АВТОМОБИЛЬНЫХ ШИН В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, тыс. шт.

	Октябрь	Октябрь 2012 г.	Октябрь в % к октябрю 2012 г.	Январь-октябрь	Янв.-октябрь 2012 г.	Янв.-октябрь в % к янв.-октябрю 2012 г.
Всего	380,1	278,7	136,4	3086,9	2956,2	104,4
ЗАО "Росава"	380	252,9	150,3	3086,8	2708,0	114,0
ОАО "Днепрошина"	0,0	25,8	-	0,0	248,2	-
Укр. завод крупногабаритных шин (Днепропетровское ПО "Шина")	0,1	0,0	-	0,1	0,0	-
Для грузовых автомобилей						
Всего	8,8	9,3	94,6	57,4	78,3	73,3
ЗАО "Росава"	8,7	7,2	120,8	57,3	54,1	105,9
ОАО "Днепрошина"	0,0	2,1	-	0,0	24,2	-
Укр. завод крупногабаритных шин (Днепропетровское ПО "Шина")	0,1	0,0	-	0,1	0,0	-
Для легковых автомобилей						
Всего	366,1	252,4	145,0	2978,5	2705,8	110,1
ЗАО "Росава"	366,1	241,4	151,7	2978,5	2599,8	114,6
ОАО "Днепрошина"	0,0	11,0	-	0,0	106,0	-
Для с/х автомобилей						
Всего	5,2	17,0	30,6	51,0	172,1	29,6
ЗАО "Росава"	5,2	4,3	120,9	51,0	54,1	94,3
ОАО "Днепрошина"	0,0	12,7	-	0,0	118,0	-
Для мотоциклов и мотороллеров						
Всего	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
ОАО "Днепрошина"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-

(Украинські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

В 2014 ГОДУ ОАО «БЕЛШИНА» ПРОВЕДЕТ РЕКОНСТРУКЦИЮ ЗАВОДА МАССОВЫХ ШИН

В ОАО "Белшина" планируют весной 2014 г. приступить к очередному этапу техпереворужения завода массовых шин. Намечено реконструировать главный заводской корпус с целью внедрения новых технологий, которые позволят улучшить качество продукции и снизить ее себестоимость. Разрабатываются архитектурный и строительный проекты, объявлен тендер по выбору поставщика строительно-монтажных услуг. Ориентировочная стоимость работ - 69 млрд. руб. Нормативный срок реконструкции - около 15 месяцев. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ПОД КРАСНОЯРСКОМ ПУЩЕНО ПРОИЗВОДСТВО ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ШИН

В п. Березовка под Красноярском пущено производство по переработке использованных автомобильных шин. "Сегодня автотранспортные предприятия тратят на утилизацию 1 кг изношенных шин 1-1,2 руб. Предприятие "Уют" принимает колеса на переработку по 0,8 руб./кг, что делает данный способ утилизации более экологичным и дешевым", - сообщила заместитель директора предприятия Маргарита Мордовская. Мощности предприятия позволяют перерабатывать до 6 тыс. т шин в год. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НК «РОСНЕФТЬ», PIRELLI И КОРПОРАЦИЯ «РОСТЕХ» БУДУТ ПРОИЗВОДИТЬ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЕ СИНТЕТИЧЕСКИЕ КАУЧУКИ

"Роснефть", Pirelli и "Ростех" подписали меморандум о взаимопонимании в отношении совместных исследований и разработок в области производства высокотехнологичных синтетических каучуков. Документ предусматривает совместные исследования и опытно-конструкторские разработки в сфере производства высокотехнологичных синтетических каучуков и сопутствующих материалов, в том числе углеродных нанотрубок. "Реализация данного проекта позволит НК "Роснефть" и ее потенциальным отраслевым партнерам при поддержке Pirelli и корпорации "Ростех" организовать эффективное производство новейших материалов наивысшего качества на базе самых передовых технологий, с улучшенными экологическими и экономическими характеристиками, соответствующих перспективным требованиям потребителей", - отметил глава "Роснефти" Игорь Сечин по итогам подписания меморандума. "Предприятия госкорпорации "Ростех" интегрированы в мировую экономику. Партнерство с Pirelli и "Роснефтью" в сфере разработки новых материалов позволит "Ростеху" занять прочные позиции в этом сегменте глобального рынка. Коммерциализация результатов исследований и разработок является одним из приоритетных направлений деятельности корпорации. Расширение сотрудничества в этой сфере даст возможность реализовать потенциал научно-исследовательских институтов, которые входят в состав "Ростеха", - сказал глава госкорпорации "Ростех" Сергей Чemezov.

ОАО "НК "Роснефть" рассматривает возможность совместного с итальянской компанией Pirelli производства специального редкого каучука (SSBR) для изготовления шин с возможностью тиражирования подобного производства в Дальневосточном регионе. В сентябре "Роснефть" также предложила Pirelli рассмотреть возможность сотрудничества в Армении по химвзводу "Наирит". "Роснефть" продолжает работу над планом по открытию точек розничной продажи продукции Pirelli в периметре розничной сети "Роснефти". В рамках этой работы стороны предварительно обозначили список перспективных объектов для строительства шинных центров, которые, как предполагается, будут располагаться в 9 субъектах РФ. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**В 2013 ГОДУ РОСТ ПРОИЗВОДСТВА УСИЛИЛ КОНКУРЕНЦИЮ НА ШИННОМ РЫНКЕ**

ОАО "Кордиант" подготовил аналитическую справку о развитии шинного рынка и анализ тенденций смежных отраслей по итогам 9 месяцев 2013 г.

В III квартале в России продолжилось снижение темпов развития основных социально-экономических показателей: замедление динамики оборота розничной торговли (на 2,5%) и объемов платных услуг населению (на 1,3%), стагнация промышленного производства (индекс 100,1%), снижение объемов строительства, инвестиций в основной капитал (-1,4%) и коммерческого грузооборота транспорта (-2,1%). По итогам 3 кварталов Министерство экономического развития скорректировало прогноз социально-экономического развития страны до 2030 г. В качестве базового варианта развития страны принят консервативный сценарий, предполагающий рост ВВП в 2013-2030 гг. в среднем на 2,5% в год. По итогам 2013 г. ожидается рост ВВП 1,8%, однако, как признает МЭР, весьма вероятно, что годовой результат будет ниже и может составить 1,5-1,6% в результате снижения крупных инвестиций в инфраструктуру и сложной внешнеэкономической ситуации (в силу отрицательного роста экономики Еврозоны - ключевого торгового партнера России). Российский рынок шин по итогам 9 месяцев 2013 г. сократился на 1% и оценивается в 46,06 млн. шт.

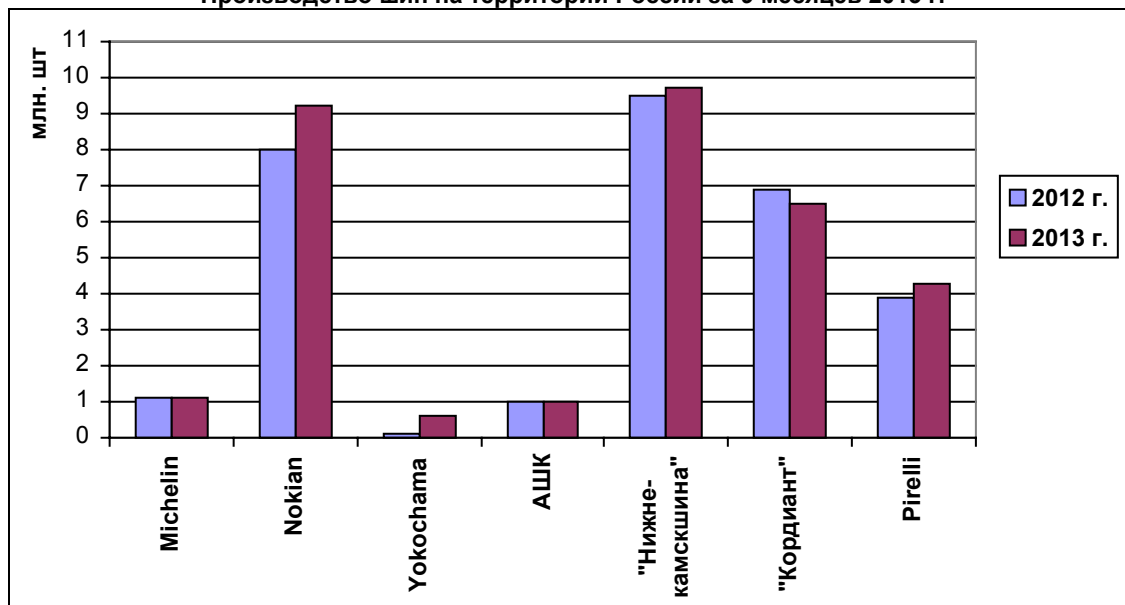


* - производство РФ включает продукцию, произведенную на территории РФ за вычетом экспорта

Производство

Конкуренция на российском шинном рынке продолжает усиливаться во всех сегментах. Наряду с растущим импортом из стран Азии мировые бренды локализуют производство на территории России: компания Continental пустила производство в Калуге с первоначальной мощностью 4 млн. шин в год, компания Bridgestone объявила о начале строительства завода в Ульяновской области, в планах - пуск производства в 2016 г.

Если основным драйвером российского шинного рынка в 2012 г. был растущий импорт, то в 2013 г. ключевой движущей силой рынка выступает производство. За III квартал 2013 г. объемы производства приросли на 7% в основном за счет зарубежных производителей, пускающих или увеличивающих объем производства на территории России. Например, компания Nokian увеличила выпуск продукции на 15%, Pirelli - на 11%. Значительный скачок в силу эффекта "низкой базы" продемонстрировала компания Yokohama - производство увеличилось в 9 раз.

Производство шин на территории России за 9 месяцев 2013 г.

Наибольшее увеличение производства (на 9%) наблюдается в сегментах легковых и OTR шин. Производство грузовых шин сократилось на 5% за счет снижения выпуска грузовых комбинированных шин. В сегменте легковых шин наращивают мощности зарубежные производители, а также ОАО "Нижнекамскшина".

Холдинг "Кордиант" сократил производство легковых шин на 7%, что связано с прекращением производства морально устаревшей продукции и переориентацией продуктового портфеля и производственных мощностей на бренд Cordiant. При этом выпуск продукции под брендом Cordiant увеличился на 6,4% за счет расширения продуктового портфеля новыми суббрендами RoadRunner, WinterDrive, SnowCross, а также типоразмерами 17-18 посадочного дюйма.

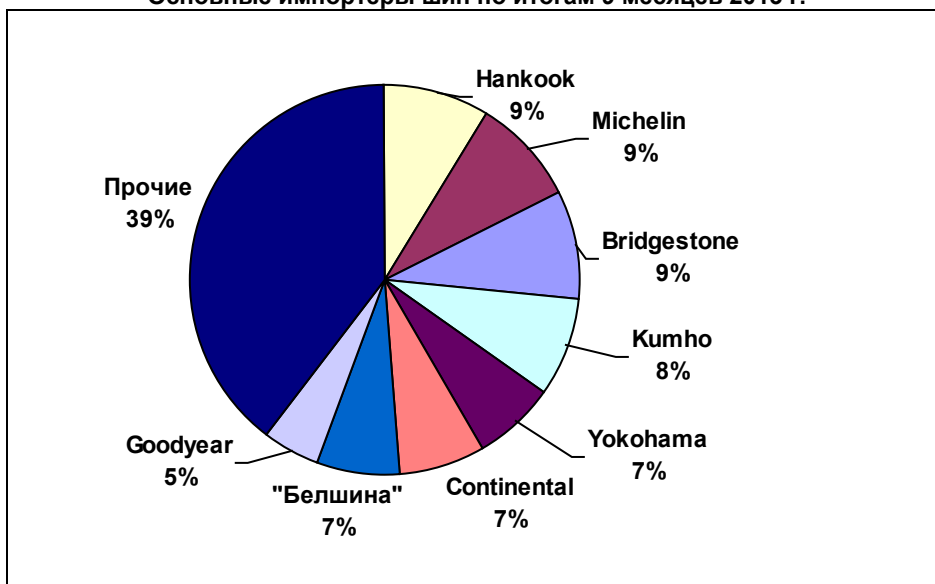
На текущий момент рынок не оправдывает надежд основных игроков. Зарубежные производители, имеющие производство на территории России, снижают прогнозные показатели прибыльности за 2013 г. Так, Nokian сообщает о снижении продаж за 9 месяцев 2013 г. на 4,9%. Pirelli пересматривает планы расширения мощностей на российском рынке, который пока "не оправдывает надежд" итальянского производителя. В соответствии с пересмотренным планом в 2015г. производственные мощности Pirelli составят до 8,9 млн. шин/год (вместо 10,5 млн. шин). Как ожидает Pirelli, российский шинный рынок по итогам 2013 г. сократится на 3,5%. Но в долгосрочной перспективе, как отмечает компания, рынок демонстрирует хороший потенциал.

Оптимистично настроены российские производители, которые инвестируют средства в техническую и технологическую модернизацию производства, научные разработки. Холдинг "Кордиант" наиболее активно развивает 2 приоритетные группы шин (легковые и грузовые ЦМК шины) на площадках в Ярославле и Омске, на которых к 2020 г. суммарно будет производиться до 12 млн. шин/год. Алтайский шинный комбинат устанавливает новое оборудование и развивает продуктовый портфель в целевых для себя группах сельскохозяйственных и легкогрузовых шин. "Нижнекамскшина" реализует инвестиционную программу, направленную на увеличение производства легковых шин Кама Euro и Viatti и расширение совокупных мощностей до 18 млн. шин/год.

Экспорт и импорт

Падение спроса на шины в России и одновременное увеличение производства привело к росту экспорта продукции: за 9 месяцев за пределы страны вывезено на 18% больше шин, чем за аналогичный период 2012 г., увеличились поставки в страны Европы. Основной рост пришелся на Nokian и Pirelli, которые увеличили экспорт на 33%. Холдинг "Кордиант" увеличил экспорт на 21%. Вышеназванные зарубежные компании наряду с увеличением объемов производства и экспорта сократили объемы импорта: Nokian - на 49%, Pirelli - на 23% и Yokohama - на 28%.

Основные импортеры шин по итогам 9 месяцев 2013 г.



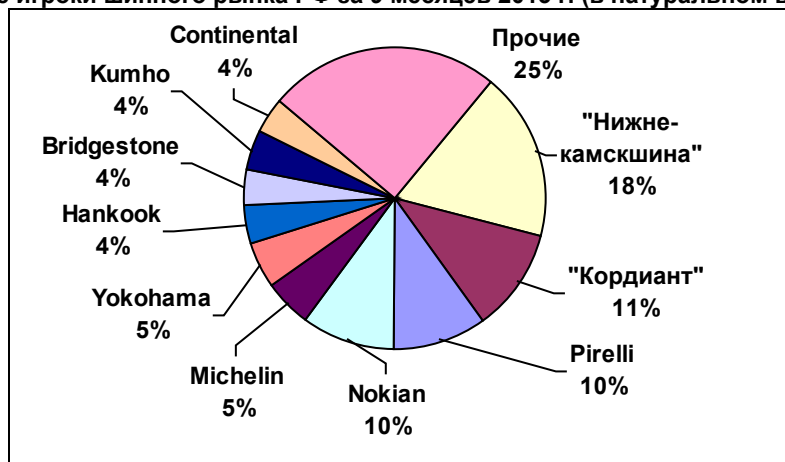
Общий объем импорта (за исключением импорта из стран Азии) в III квартале продолжает сокращаться. По сравнению с аналогичным периодом 2012 г. объемы ввезенной продукции упали на 5% в силу значительного спада импорта легковых шин (-10%) как результат расширения мощностей ведущих мировых производителей на территории России. Значительно вырос объем импорта легкогрузовых (+52%) и OTR (+36%) шин. По-прежнему растет импорт из стран Азии: Китай и Южная Корея в структуре импорта занимают 36%, увеличив долю на 8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Основные торговые марки из Китая Triangle, Goodride и Linglong увеличивают импорт в Россию шин в сегменте B2B.

Особенно ярко выражена данная тенденция на Дальнем Востоке, где китайские шины представляют серьезную угрозу не только российским маркам, но и раскрученным японским брендам. Южно-корейские компании продолжают наращивать совокупные объемы импорта в Россию в сегменте B2C. Однако динамика развития в 2013 г. среди производителей из Южной Кореи разнонаправлена. Так, Hankook, увеличив объемы на 25%, по итогам 9 месяцев стал лидером среди компаний-импортеров. Kumho немного снизила темпы прироста в III квартале и совокупно увеличила объем ввезенной продукции на 16%. Южно-корейская компания Nexen, которая на протяжении 2012 г. также демонстрировала агрессивную политику, в 2013 г. снизила темпы прироста - по итогам 3 кварталов объемы упали на 33%.

Основные игроки и структура рынка

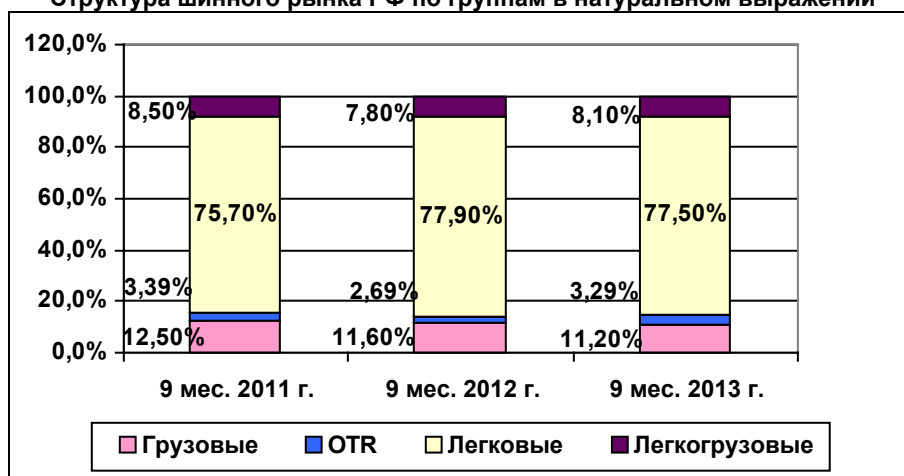
Количественные и качественные изменения в области производства и экспортно-импортных операций отразились на структуре основных игроков российского шинного рынка. Лидерами рынка являются российские компании "Нижнекамскшина" (18%) и "Кордиант" (11%). Значительное увеличение экспорта сместило на 4 место Nokian, которую опередила Pirelli, постепенно наращивающая производство на территории России. Hankook занимает 4% рынка, опередив такие компании, как Bridgestone и Continental.

Основные игроки шинного рынка РФ за 9 месяцев 2013 г. (в натуральном выражении)



Структура рынка по группам шин на протяжении последних лет стабильна. Легковые шины доминируют с долей 77,5%. Незначительно сокращается доля грузовых шин. Значительный прирост продемонстрировала группа OTR шин (+20%), что является результатом реализации крупных проектов на территории страны и развития инфраструктуры.

Структура шинного рынка РФ по группам в натуральном выражении

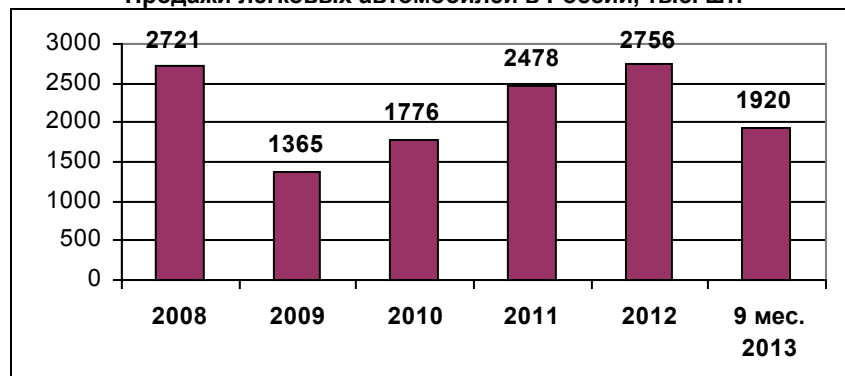


Сокращение спроса на рынке шин привело к образованию значительных складских остатков, которые оцениваются на уровне 10% рынка. Наиболее емкие группы легковых и грузовых шин сократились на 2% и 5% соответственно. Помимо развития производственных мощностей немалое внимание основными игроками уделяется собственной розничной сети: "Кордиант", Nokian, Pirelli, Bridgestone, Michelin и "Нижнекамскшина" расширяют сети розничных магазинов.

Прогноз и перспективы развития

По прогнозам холдинга "Кордиант", в 2013 г. российский шинный рынок сократится на 2,7% и составит 58,2 млн. шин. Говоря о падении показателей рынка и дальнейших перспективах его развития, необходимо упомянуть о непосредственной связи автомобильного и шинного рынков.

Продажи легковых автомобилей в России, тыс. шт.



Автомобильный рынок в 2009-2010 гг. в результате мирового кризиса сократился практически вдвое. Зависимость автомобильного и шинного рынков прямая, однако для вторичного рынка шин существует временная задержка - цикличность замены шин на автомобилях составляет в среднем 3-4 года. Соответственно то сокращение показателей рынка, которое сейчас наблюдается, является следствием падения автомобильного рынка в 2009-2010 гг. В 2011-2012 гг. автомобильный рынок полностью восстановился. В 2013 г., согласно оценке Автостата, российский автомобильный рынок сократится на 5%, что отразится на динамике шинного рынка в 2016-2017 гг. в виде некоторого спада спроса. В следующие годы авторынок ждет стабилизация без значительных колебаний как в сторону роста, так и в сторону сокращения. В долгосрочной перспективе в России прогнозируется положительный тренд развития авторынка.

В 2014 г. на российском шинном рынке не следует ожидать бурного роста - стабилизация будет проходить постепенно. К 2020 г., согласно прогнозу "Кордиант", шинный рынок будет развиваться со среднегодовым темпом прироста

2% и превысит 66 млн. шин. Наиболее активно будут развиваться сегменты грузовых ЦМК и легкогрузовых шин, а также легковых шин среднего ценового сегмента.

Несмотря на падение показателей, шинный рынок России продолжает качественно развиваться. Растет доля среднего ценового сегмента, развиваются качественные характеристики продукции, производители инвестируют средства в модернизацию производственной базы, качественно эволюционирует розничная торговля - сокращается доля продаж на открытых рынках, соответственно растут продажи через специализированные шинные центры, развивается интернет-торговля. Последние 2 года на российском шинном рынке цена является одним из основных факторов борьбы за кошелек клиента. Падение цен на сырье вкупе с волатильностью валютных курсов, проведенная работа по оптимизации себестоимости продукции позволяли многим производителям снижать цены на шины в течение продолжительного периода. При этом ожидается, что в летнем сезоне 2014 г. цены на шины продемонстрируют некоторый рост.

Мировой шинный рынок

На мировых шинных рынках отмечается стабилизация во всех регионах, кроме Европы. Мировой шинный рынок по итогам 9 месяцев вырос на 3% в натуральном выражении. Наибольший рост наблюдался в Южной Америке как в сегменте легковых и легкогрузовых шин (+9% в OEM /первичная комплектация/ и +9% на вторичном рынке), так и в сегменте грузовых шин (+40% в OEM и +5% на вторичном рынке). В Европе (включая Россию и Турцию) в сегменте легковых и легкогрузовых шин рынок упал на 2% в OEM и на 1% на вторичном рынке, в сегменте грузовых шин - OEM без изменений, +9% на вторичном рынке. Необходимо отметить, что второй квартал подряд на европейском рынке начала улучшаться ситуация со складскими остатками в сегменте легковых и легкогрузовых шин (снижение складских остатков).

Ведущие мировые производители шин по итогам 9 месяцев отчитались о положительных результатах деятельности, несмотря на волатильность мирового валютного рынка, которая продолжает оказывать негативное воздействие на прибыльность. Несмотря на по-прежнему слабые рынки Европы и Северной Америки, жесткая политика компаний в области себестоимости продукции, начатая в 2010-2011 гг., принесла свои результаты.

Влияние смежных рынков

Динамика рынка сырья. Мировое потребление каучука в 2013 г., по оценкам экспертов, вырастет на 1,5%. В начале года основные страны-производители каучука - Таиланд, Малайзия и Индонезия - сократили экспорт на 300 тыс. т за 6 месяцев, чтобы удержать падение цен на сырье. В 2014 г. ожидается рост спроса в диапазоне 4,1%, который, по некоторым оценкам, будет сопровождаться повышением цен до \$3,3/кг.

Государственная поддержка автомобильного и банковского секторов. Проблема снижения ставок потребительского кредитования обсуждается в России на государственном уровне. Так, по программе льготного автокредитования запланирована реализация порядка 215 тыс. автомобилей, что позволит пополнить бюджет на 9 млрд. руб. в виде НДС. На конец сентября 2013 г. в рамках программы были реализованы 86 тыс. автомобилей, поступивших заявок - 280 тыс. Если программа будет продлена в 2014 г., то, по оценкам Министерства промышленности и торговли РФ, объем реализованных автомобилей составит 489 тыс. шт. В целях поддержки автопрома, согласно проекту федерального бюджета на 2014 г., государство собирается направить на субсидирование российской автомобильной промышленности рекордные 99,25 млрд. руб.: на субсидии российским автопроизводителям на компенсацию части затрат на содержание рабочих мест (50,4 млрд. руб.), частичную компенсацию производства и гарантийного обслуживания автомобилей, соответствующих экологическим нормам "Евро-4", "Евро-5" (25,2 млрд. руб.), субсидии на перевозку автомобилей с Дальнего Востока, компенсации автопроизводителям процентов по кредитам на инвестпроекты, возмещение банкам расходов по льготным автокредитам.

Перевозки грузов ж/д и автотранспортом. Объем коммерческих перевозок грузов ж/д и автотранспортом за 9 месяцев сократился на 2,1%, коммерческий грузооборот - на 2,6% по отношению к аналогичному периоду 2012 г. Направленные в целях ликвидации последствий осеннего наводнения на Дальнем Востоке средства ранее были предусмотрены на развитие инфраструктуры региона, в результате чего сократился объем государственных субсидий на строительство и реконструкцию региональных и сельских дорог с 7,1 млрд. руб. до 4,1 млрд. руб. Подобная мера, по мнению экспертов, может привести к снижению объемов коммерческих грузов автомобильным транспортом. Одновременно сформировалась неоднозначная обстановка с тарифами на перевозки грузов железнодорожным транспортом - РЖД просит правительство РФ повысить плату за перевозку порожних вагонов либо отдельных категорий грузов в целях привлечения средств на ремонт путей.

Ухудшается социальный климат. Обострившаяся в последнее время в экспертном сообществе и СМИ дискуссия относительно вероятной рецессии "подтачивает" и оказывает дестимулирующее влияние на весь потребительский сектор. В частности, в течение года модель потребления домашних хозяйств постепенно смещалась в формат накопления сбережений (за 9 месяцев 2013 г. прирост составил 9,5% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г.), что свидетельствует о неуверенности и определенной степени волнения в обществе. Население создает "стабилизационный фонд", уменьшая свой бюджет потребления за счет отказа от необязательных услуг и приобретения отдельных товаров, особенно длительного пользования, в число которых попадают автомобили. Всего доля расходов на покупку товаров в январе-сентябре 2013 г. в структуре всех денежных расходов населения сократилась на 0,2% до 58,3%. На шинном рынке эта тенденция находит отражение в выборе потребителем более бюджетных аналогов и увеличении срока ходимости шин.

Снижение платежеспособного спроса. Продолжает наблюдаться понижение активности банков в кредитовании физических лиц. Всплеск массовой доступности кредитования, возникший в предшествующие годы, обусловил не только высокие затраты на обслуживание долгов, но и закредитованность российских потребителей. Объем розничных кредитов на душу населения достиг 2 среднемесячных зарплат. Если учесть, что пользователями займов в том числе выступают малообеспеченные граждане, у которых, как правило, далеко не один кредит, то можно предположить, что реальный размер закредитованности значительно выше 17% (по оценкам Goldman Sachs).

Если изначально покупки в кредит стимулировали потребление, то в отношении возвратов сумм по процентам в конечном счете приведет к снижению платежеспособного спроса и, как следствие, дополнительному охлаждению сектора розничной торговли, что уже находит четкое проявление. Так, несмотря на видимый рост платежеспособного спроса со стороны физических и юридических лиц, а также развитие сборочных производств, объем производства легковых автомобилей сократился на 2,5%, грузовых - на 5,5%. При этом растет экспорт автомобильной техники различных сегментов и сокращается импорт. (INFOline/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ГЕРМАНИЯ

GOODYEAR DUNLOP СОКРАЩАЕТ ПРОИЗВОДСТВО ЛЕГКОВЫХ ШИН В ВИТТЛИХЕ

Немецкое отделение Goodyear Dunlop объявило об увольнении 30 человек на заводе в Виттлихе ввиду снижения спроса на легковые шины. В компании подчеркнули, что не хотят сократить конкретные рабочие места, руководство пытается избежать обязательных увольнений. Уменьшить штат сотрудников планируется при помощи выхода на пенсию рабочих старшего возраста, которые должны получить компенсацию. "Объемы выпуска шин будут сокращены в 2014 г. с нынешних 4 тыс. до 2,5-2,8 тыс./день, - отметил председатель производственного совета предприятия Иоахим Веберскирх. - Причина в том, что сокращение продаж автомобилей в Европе приводит к проблемам со спросом на легковые шины. При этом мощности по производству грузовых шин будут увеличиваться, в дальнейшем в Виттлихе, возможно, будут выпускаться только шины этой категории". Директор по производству завода в Виттлихе Кристиан Маас сообщил: "Это единственный завод Goodyear Dunlop в Германии, который производит и легковые, и грузовые шины. Усиление специализации на грузовых покрышках должно помочь обеспечить будущее завода, который хорошо известен внутри нашей компании". Маас добавил, что пока решения о прекращении производства легковых шин в Виттлихе принято не было, связанных с этим увольнений не планируется. При этом он признал, что из-за ослабления европейского рынка легковых шин порядка 30 человек завода придется сократить.

Завод в Виттлихе был открыт в 1970 г., сейчас там работает 930 человек. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ОТКРЫЛСЯ ПЕРВЫЙ В СТРАНЕ ЗАВОД БУТАДИЕН-СТИРОЛЬНОГО КАУЧУКА

Принадлежащая государству нефтегазовая компания Indian Oil Corporation Ltd. (IOCL) открыла первый в Индии завод бутадиен-стирольного каучука в Панипате рядом со своим нефтеперерабатывающим комплексом. Завод стоимостью 9,58 млрд. рупий (\$154 млн.) является совместным предприятием IOCL, тайванской TSCRC Corp. и японской Marubeni Corp. Проект, который финансируется за счет заемных средств, должен ускорить развитие индийской каучуковой промышленности, а также помочь автомобильному сектору, который вынужден покупать сырье за рубежом. Мощность завода через 2 года должна составить 220000 т, мощности расположенного рядом нефтеперерабатывающего комплекса будут увеличены до 21 млн. т/год. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НИДЕРЛАНДЫ

VREDESTEIN ВОЗВРАЩАЕТ НА РЫНОК ШИНЫ MALOYA

Компания Vredestein возвращает на рынок принадлежащий ей бренд Maloya и выпускает всесезонные шины Maloya Quadris. Бренд, впервые появившийся в Швейцарии и сменивший страну после приобретения Vredestein в 1993 г., 1,5 года назад исчез из портфолио компании. Представители компании заявляли, что он еще вернется на рынок. Всесезонные шины Maloya Quadris первоначально доступны в 14 размерах лишь на рынке Германии, где сегмент всесезонных шин весьма развит. Портфолио всесезонных шин основного бренда Vredestein является одним из самых больших на рынке, возвращение Maloya рассматривается как дополнение к существующему ассортименту. Шины Maloya Quadris выпускаются на заводе Apollo Vredestein в Энсхеде, Нидерланды. Всесезонные шины бренда Apollo будут представлены на европейском рынке в 2014 г. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

КОРПОРАЦИЯ BRIDGESTONE ОБЪЯВИЛА ЦЕЛИ НА 2014-2018 ГОДЫ

Корпорация Bridgestone будет стремиться к "последовательному достижению" 6%-ной рентабельности активов и 10%-ной производственной прибыли в ближайшие 5 лет. Об этом руководство компании сообщило в Плане управления в среднесрочной перспективе, затрагивающем период с 2014 г. по 2018 г. Компания не сообщила конкретных цифр, лишь обозначила намерение стать "по-настоящему глобальной компанией". Представляя план, Bridgestone выделяет 3 приоритетных направления: совершенствование мировой корпоративной культуры; подготовка трудовых ресурсов для глобального менеджмента; модернизация мировой управленческой культуры корпорации.

Что касается мировой корпоративной культуры, Bridgestone выделяет 2 задачи - сделать более ясной и четкой стратегию бренда (которую сейчас компания характеризует как "недостаточную и непоследовательную") и активнее продвигать инновации как в области технологий, так и в управлении. В отношении трудовых ресурсов Bridgestone собирается реструктурировать шинный бизнес и сделать из 6 региональных подразделений 4 за счет интеграции подразделения, занимающегося Ближним Востоком и Африкой, в европейское подразделение, а также объединив китайское и азиатско-тихоокеанское подразделения. Официальным языком компании будет назначен английский; компания продолжит содействовать развитию "разнообразных талантов" и привлечению региональных сотрудников к решению управленческих задач на более глобальном уровне. В целом японский производитель шин намерен стать более ориентированным на международный рынок, а также создать специальные отделы, занимающиеся инновациями и мировой маркетинговой стратегией. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОДАЖИ SUMITOMO RUBBER INDUSTRIES LTD. ЗА III КВАРТАЛ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Компания Sumitomo Rubber Industries Ltd. (SRI) сообщает о значительном росте продаж и прибылей за квартал, завершившийся 30 сентября 2013 г. Производственная прибыль за III квартал поднялась на 13,4% до \$131,3 млн., а продажи выросли на 12% до \$1,88 млрд. Чистая прибыль увеличилась на 27% до \$93,7 млн. Несмотря на рост показателей за квартал, производственная прибыль Sumitomo за 9 месяцев, достигшая \$434,4 млн., все еще отстает от показателей аналогичного периода 2012 г. на 1,7%. Продажи за 9 месяцев выросли на 6,4% до \$5,38 млрд., а чистая прибыль увеличилась на 7,5% до \$250 млн.

Шинное бизнес-подразделение Sumitomo Rubber сообщает о росте производственной прибыли на 16,7% за квартал, до \$12,2 млн. Продажи при этом выросли на 12,4% до \$1,65 млрд. За 3 квартала прибыли шинного бизнеса компании выросли на 0,3% до \$389,5 млн., а продажи улучшились на 6,4% и составили \$4,66 млрд. (Рсс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИСТИРОЛА (ПС) УВЕЛИЧИЛОСЬ

В октябре производство полистирола и сополимеров стирола увеличилось на 58,4%, или на 0,569 тыс. т по сравнению с октябрём 2012 г., до 1,544 тыс. т. В январе-октябре производство полистирола и сополимеров стирола увеличилось на 1,2%, или на 0,188 тыс. т по сравнению с январем-октябрем 2012 г., до 15,230 тыс. т. Концерн "Стирол" (Горловка, Донецкая обл.) является единственным производителем полистирола в Украине. Полистирол - синтетический полимер, продукт полимеризации стирола. Используется для изготовления предметов бытовой техники, упаковки, фурнитуры, пленки, игрушек, для получения пенополистирола. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

СНГ ЦЕНЫ

СЕВЕРОАМЕРИКАНСКИЙ ПОЛИВИНИЛХЛОРИД (ПВХ) ДОРОЖАЕТ ДЛЯ ПОСТАВОК В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА

Североамериканские производители ПВХ повышают цены для рынков стран СНГ на фоне высокого спроса. Ноябрь и декабрь традиционно являются периодом активного роста цен на североамериканский ПВХ. Под давлением высокого спроса со стороны азиатских рынков экспортные цены в США динамично растут. Для рынков стран СНГ цены превысили \$1000/т. Отдельные поставщики начали принимать заказы на февральские отгрузки смолы из США. Так, в конце ноября предложения на отгрузку ПВХ из США во второй половине декабря стартуют с \$1,02 тыс./т, CFR Санкт-Петербург и CIF Одесса. Отдельные участники рынка сообщают, что им еще в октябре удалось договориться о декабрьских отгрузках смолы по \$950-980/т, CFR Санкт-Петербург. Также появились предложения относительно январских отгрузок ПВХ, которые стартуют с \$1,04 тыс./т, что в среднем на \$20/т выше уровня декабря. Некоторые поставщики (Shintech) начали принимать заявки на февральские отгрузки ПВХ. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/))

ЕВРОПЕЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ПОЛИЭТИЛЕНА (ПЭ) В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ПОДНИМАЮТ ЦЕНЫ

Европейские производители объявили о повышении цен на полиэтилен на фоне роста стоимости этилена. Декабрьская контрактная цена на этилен в Европе была согласована на EUR30/т выше уровня ноября. В связи с этим европейские производители объявили о фактически пропорциональном росте цен на полиэтилен для поставок в декабре для рынков стран СНГ. Предложения на поставку полиэтилена низкого давления (ПЭНД) озвучиваются в диапазоне EUR1,18-1,24 тыс./т, FCA. При этом у отдельных европейских производителей для экспорта доступен не весь ассортимент ПЭНД. Предложения на поставки трубного черного полиэтилена-100 озвучиваются в диапазоне EUR1,25-1,3 тыс./т, FCA. Об ограничениях в объемах не сообщается. Предложения на поставки полиэтилена высокого давления (ПЭВД) стартуют с EUR1,26 тыс./т до EUR1,35 тыс./т, FCA. Отдельные участники рынка сообщают, что не у всех европейских производителей есть квоты для экспорта в декабре. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/))

ЕВРОПЕЙСКИЙ ПОЛИПРОПИЛЕН (ПП) В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ПОДРОЖАЛ

Европейские производители заявили о повышении цен на полипропилен для рынка СНГ на EUR25-30/т. Декабрьская контрактная цена пропилена в Европе была согласована на EUR30/т выше уровня ноября, в связи с чем производители объявили о фактически пропорциональном росте цен полипропилена для поставок в декабре для рынков стран СНГ. Предложения на поставку гомополимера пропилена озвучиваются в диапазоне EUR1180-1240/т, FCA. При этом у отдельных европейских производителей для экспорта доступен лишь ПП-гомо сорта рафия. Предложения на поставки блок-сополимеров пропилена (ПП-блок) стартуют с EUR1240/т, FCA. Как отмечают участники рынка, текущее укрепление евро по отношению к доллару и другим национальным валютам, начавшееся во второй половине ноября, привело к еще большему подорожанию европейского полипропилена. ([rures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://rures.ru/))

БЕЛАРУСЬ

ОАО «БЕЛВТОРПОЛИМЕР» ВВЕЛО В СТРОЙ КОМПЛЕКС ПО ПЕРЕРАБОТКЕ ОТХОДОВ ПОЛИМЕРОВ

Комплекс по переработке отходов полиэтилена и полипропилена сдан в эксплуатацию в ОАО "Белваторполимер" в Гродно. Инвестпроект "Создание производства по переработке вторичных полимерных отходов (полиэтилена и полипропилена) с высокой степенью загрязненности мощностью 800-1000 кг/часа" реализован в соответствии с Государственной программой сбора (заготовки) и переработки вторичного сырья в Беларуси на 2009-2015 гг. В проект вложено около Br30 млрд., из которых за счет собственных средств "Белваторполимер" профинансировал 30%. На оставшуюся часть взят кредит в немецком банке на льготных условиях. Сегодня, по оценке ученых, в стране скапливается отходов полимеров от 100 до 120 тыс. т/год, перерабатывается около 30 тыс. т. Все остальное вывозится на свалки. Основная задача сегодня - увеличить количество добычи вторичных полимеров для переработки.

Предприятие может обслуживать Гродненскую, Брестскую и частично Минскую области. Для обслуживания остальной территории целесообразно построить еще 1-2 аналогичных комплекса. Необходим еще один завод по переработке ПЭТ, подобный действующему в Могилевской области. Тогда в стране будет полностью закрыта потребность по переработке отходов полимеров. Аналога гродненскому комплексу по применяемым технологиям нет в Беларуси и на постсоветском пространстве. Предприятие настроено на импортозамещение и экспорт продукции. За счет использования более дешевого вторичного сырья рентабельность на заводе составляет 20%. Мощность комплекса - 3,5 тыс. т переработки сырья в год. На новой линии производится очищение и переработка вторсырья в регрануляты (вторичный гранулированный полиэтилен и полипропилен), из которого предприятие производит полиэтиленовые трубы, пленку, пакеты, различные виды тары, строительные материалы.

По словам директора предприятия Александра Чекеля, ОАО "Белваторполимер" имеет отлаженную систему сбора вторичного полимерного сырья по всей территории Беларуси. Отходы полиэтилена и полипропилена поступают из предприятий потребкооперации, ЖКХ, сельхозпредприятий. Есть четко проработанные намерения и по реализации продукции нового цеха. Около 90% ее намерены экспортировать. В первую очередь проработаны контракты со странами Евросоюза - Германией, Польшей, Австрией. Планируется, что за счет ввода нового производства прирост по экспорту продукции в целом по предприятию в 2014 г. составит 50%. (БЕЛТА/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

РОССИЯ

ОАО «ОБЪЕДИНЕННАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ» И ALPEK ДО КОНЦА 2013 ГОДА СОЗДАДУТ СОВМЕСТНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО СТРОИТЕЛЬСТВУ ЗАВОДА ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ)

ОАО "Объединенная нефтехимическая компания" (ОНК, актив АФК "Система") и мексиканский холдинг Alpek согласовали в антимонопольных органах создание совместного предприятия по производству терефталевой кислоты (ТФК) и полиэтилентерефталата (ПЭТФ) в Уфе. Соглашение с Alpek было заключено в сентябре. Предполагалось, что завод будет выпускать ТФК - ПЭТФ по технологии IntegRex для российского рынка, а его мощности составят до 600 тыс. т ТФК и до 600 тыс. т ПЭТФ. Регистрация СП намечена до конца года. Соглашение с Alpek предусматривало вложение каждой из сторон на первом этапе по \$10 млн. Переговоры с "Башнефтью" (также входит в АФК "Система") о поставках параксилола - сырья для завода - продолжаются.

ОНК - владеет 4 предприятиями в Башкортостане: ОАО "Уфаоргсинтез", ООО "Туймазинское ГПП", ООО "Шкаповское ГПП", ООО "Бисфенол". В 2012 г. суммарная выручка компаний группы достигла 17,9 млрд. руб.

Alpek - крупнейший нефтехимический концерн в Мексике и второй по величине в Латинской Америке. Компания включает 2 бизнес-направления: полиэстер (ТФК, ПЭТФ и полиэфирное волокно), а также пластмассы и химикаты (полипропилен, вспенивающийся полистирол, капролактан, полиуретаны, другие специальные и промышленные химикаты). ([Plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «БАШКИРСКАЯ СОДОВАЯ КОМПАНИЯ» РАСШИРИЛО ЛИНЕЙКУ КАБЕЛЬНЫХ ПЛАСТИКАТОВ

Специалисты ОАО "Башкирская содовая компания" разработали новую рецептуру кабельных пластикатов. Новая марка кабельного пластиката - О-40 БСК. Инновационная рецептура позволила производить кабельные пластикаты белоснежного цвета. Отличительные особенности новой марки - стабильно высокие качественные характеристики кабельных ПВХ-пластикатов, а также улучшенный показатель качества (цвет) - зашифрованы в ее названии: БСК - Бело-Снежное Качество. На сегодняшний день в соответствии с заказами, поступившими от потребителей, производство кабельных пластикатов данной марки ведется в промышленных масштабах.

ОАО "Башкирская содовая компания" производит большой ассортимент кабельных пластикатов на основе поливинилхлорида, которые находят широкое применение для изготовления электрических и электронных приложений. Огнестойкость, диэлектрические свойства, простота монтажа и долговечность делают ПВХ идеальным материалом для производства проводов и кабелей различного назначения, а жесткий контроль качества сырья и полупродуктов в компании, соблюдение технологических параметров на всех стадиях производства обеспечивают высокое качество продукции ОАО "БСК". Конкуренция и возрастающие требования потребителей диктуют необходимость расширения ассортимента полимерных композиций и повышения качества кабельных пластикатов. Специалисты инженерно-производственного центра обеспечивают научное сопровождение производства. Активно ведутся работы по модернизации рецептур марочного ассортимента ПВХ-пластикатов с подбором оптимального состава наполнителей, пластификаторов, смазок и стабилизаторов. ([plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛОСЬ

Химические предприятия в январе-октябре снизили выпуск ПЭТФ-гранулята на 7% относительно аналогичного периода годом ранее - до 354 тыс. т. Резкое падение производства наблюдается с начала августа. Оно было вызвано цепью форс-мажоров и остановок на плановые ремонтные работы мощностей по наработке полиэтилентерефталата. По итогам октября производство ПЭТФ упало на 43% относительно октября 2012 г. и составило 21,9 тыс. т. Причиной столь низких показателей наработки в октябре послужило несколько факторов. Во-первых, в первую неделю октября из-за поломки были остановлены мощности завода "Сенеж". Во-вторых, башкирский завод "Полиэф" возобновил работу во второй половине месяца.

Аналитики ожидают, что в ноябре показатели производства ПЭТФ останутся на низком уровне и не достигнут значений ноября 2012 г. В середине ноября на профилактический ремонт были остановлены мощности калининградского производителя "Алко-Нафта", пуск производства ожидается к концу ноября. Кроме того, в октябре не был завершён ремонт на мощностях завода "Сенеж". Завод не нарабатывал гранулят почти весь ноябрь, что сильно ударит по суммарным показателям производства в стране. Столь длительные остановки осенью позволяют сократить складские запасы игроков рынка. В начале декабря ожидается сезонный рост спроса на спотовом рынке на фоне подготовки к новогодним праздникам и отсутствия свободных объемов на рынке. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ВСПЕНИВАЮЩЕГОСЯ ПОЛИСТИРОЛА (ПСВ-С) В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2013 ГОДА ВЫРОСЛО

По итогам января-октября производство вспенивающегося полистирола (ПСВ-С) в России выросло на 35% относительно аналогичного периода 2012 г. и составило 95,5 тыс. т. Нарботку увеличили "Сибур-Химпром" и "Ангарский завод полимеров" (входит в "Роснефть") на 47% и 6% соответственно, завод "Пластик" (Узловая) сократил производство на 10%. Крупнейшим производителем ПСВ-С в России является "Сибур-Химпром". На долю данного завода приходится 82% от всего выпущенного гранулята ПСВ-С в России с начала 2013 г. В октябре производство ПСВ-С повысилось на 2,2 тыс. т относительно сентября и составило 10,4 тыс. т. Рост был достигнут за счет увеличения загрузки всех трех российских заводов. Увеличение выпуска марок вспенивающегося полистирола национального производства повлекло вытеснение импортного ПСВ-С. Так, за январь-октябрь импорт ПСВ-С в Россию снизился на 17% до около 60 тыс. т. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИМПОРТ ЛИНЕЙНОГО ПОЛИЭТИЛЕНА (ЛПНП) ЗА ЯНВАРЬ-НОЯБРЬ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛСЯ

Суммарный объем импорта линейного полиэтилена (ЛПНП) в Россию по итогам 11 месяцев вырос на 24% и превысил 190 тыс. т. Поставки пленочного линейного полиэтилена в ноябре составили около 17,4 тыс. т, что сопоставимо с показателем октября - около 17,2 тыс. т. По итогам января-ноября импорт пленочного ЛПНП вырос до 167,3 тыс. т против 130,6 тыс. т годом ранее. Более 60% от общего объема импорта приходится на производителей стретч-пленок. Ноябрьский показатель импорта ЛПНП для производства габаритных изделий методом ротационного формования сократился почти в 2 раза по сравнению с октябрём - до 425 т. За 11 месяцев поставки данного вида полиэтилена сократились до 8,3 тыс. т против 9,8 тыс. т годом ранее. Внешние поставки литьевого линейного полиэтилена в ноябре сократились до 360 т против 551 т в октябре. По итогам января-ноября импорт литевых марок ЛПНП вырос до 4,1 тыс. т против 2,6 тыс. т за аналогичный период 2012 г. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ**СТИРОЛЬНЫЕ ПЛАСТИКИ - ЕДИНСТВЕННЫЙ СЕГМЕНТ
КРУПНОТОННАЖНЫХ ПОЛИМЕРОВ С ПРОФИЦИТНОЙ СЫРЬЕВОЙ БАЗОЙ**

Рынок полимеров стирола - один из наиболее стабильных в российской нефтехимии. С 2005 г. по 2012 г. он рос в среднем на 10% в год, причем до кризиса и в посткризисном 2010 г. эта динамика составляла 23-24%. По итогам 2012 г. рынок прибавил 6%, что является в целом неплохим показателем на фоне, например, полиэтилена, который прибавил 3%. Но главное отличие рынка стирольных пластиков в том, что это единственный сегмент российского крупнотоннажного производства полимеров, который с избытком обеспечен сырьем.

Производители

Полистирол и стирольные пластики в России производят "Нижнекамскнефтехим", "Стайровит" (Кириши, Ленинградская обл., входит в холдинг "Пеноплэкс"), "СИБУР-Химпром" (Пермь), "Пластик" (Узловая, Тульская обл., входит в "СИБУР"), "Газпром нефтехим Салават" и Ангарский завод полимеров (входит в "Роснефть"). Общие номинальные мощности по производству полистиролов в 2012 г. находились на уровне 527 тыс. т/год, что на 50 тыс. т превышает уровень 2011 г. Всего можно выделить 4 основных вида стирольных пластиков, производимых в России. Это полистирол общего назначения (ПСОН), ударпрочный полистирол (УПС), вспенивающийся полистирол (ПСВ-С) и акрилонитрил-бутадиен-стирольные сополимеры (АБС).

Крупнейшим производителем полистирола на территории России является "Нижнекамскнефтехим" (НКНХ), мощности которого в 2012 г. составляли 200 тыс. т/год, или 37% от суммарных по России в тот период. Завод по производству полистиролов на промышленной площадке НКНХ был введен в эксплуатацию тремя очередями в 2003, 2005 и 2008 годах путем пуска эквивалентных линий по 50 тыс. т/год каждая. Полимер производится по лицензии компании FINA Technology. По состоянию на конец 2012 г. за счет усовершенствования существующих 3 линий "Нижнекамскнефтехиму" удалось выйти на производительность до 200 тыс. т/год. Летом 2012 г. "Нижнекамскнефтехим" и Тоуо подписали контракт на строительство 4 очереди завода полистиролов. Предприятие специализируется на производстве полистиролов типа ПСОН и УПС. Эти группы являются в России наиболее емким сегментом с точки зрения спроса и производства. Полистиролы ПСОН и УПС производят еще 3 предприятия, суммарная годовая мощность которых на конец 2012 г. составила 178 тыс. т/год. Это "Стайровит" (50 тыс. т/год), "Газпром нефтехим Салават" (32 тыс. т/год) и Завод пластмасс (Омск). Номинальные мощности последнего предприятия составляют 96 тыс. т/год. Оборудование по лицензии американской фирмы Kozden было установлено в 1981 г. Однако в 2010 г. завод прекратил работу по причине нерентабельности производства, хотя предприятие играло важную роль в поставках фреоностойкого УПС. Сейчас потребность в таком УПС удовлетворяется исключительно за счет импорта. Ожидается, что потребности во фреоностойком УПС в будущем можно будет удовлетворить с помощью АБС-пластиков российского производства, так как эти сополимеры устойчивы к фреону.

Несмотря на остановку омского завода, мощности после кризиса растут за счет новых проектов. В 2010 г. «СИБУР» пустил первую очередь производства ПСВ-С в Перми мощностью 50 тыс. т/год. Осенью 2012 г. холдинг завершил этот инвестиционный проект, пустив на "СИБУР-Химпроме" вторую линию производства. В итоге суммарная мощность предприятия достигла 100 тыс. т/год.

ПСВ-С является вторым по размеру мощностей и спроса сегментом рынка стирольных пластиков. Полистирол этого типа производят 3 предприятия общей мощностью 126 тыс. т/год. Это Ангарский завод полимеров (15 тыс. т/год), "Пластик" (Узловая, 11 тыс. т/год) и "СИБУР-Химпром" (100 тыс. т/год). Еще одна установка мощностью 10 тыс. т/год на "Газпром нефтехим Салавате" остановлена.

В конце 2012 г. - начале 2013 г. в "Нижнекамскнефтехим" ввел новый комплекс по производству АБС-пластиков мощностью 60 тыс. т/год.

Мощности по производству полистирола и стирольных пластиков в России

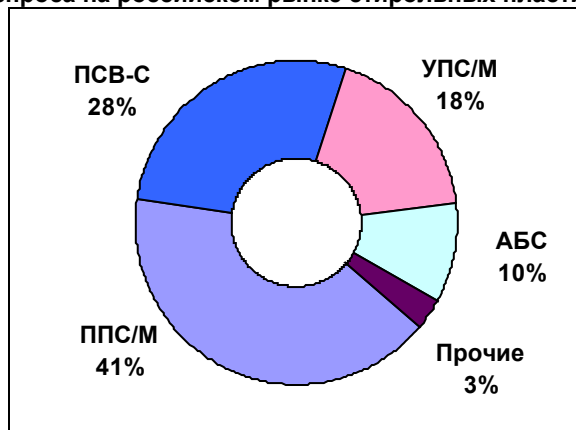
Производитель	Тип полимера	Технология	Год пуска	Мощности на начало 2013 г.	Производство в 2012 г., тыс. т
«Нижнекамскнефтехим»	ПСОН и УПС	Fina technology. Inc.	2003-2008	200	192,0
«Стайровит»	ПСОН	Toyo Engineering Corporation	2004	50	42,9
«Газпром нефтехим Салават»	ПСОН и УПС	н/д	1991	32	23,0
Ангарский завод полимеров	ПСВ-С	н/д	1974	15	13,5
«Пластик»	ПСВ-С	н/д	1967	11	8,7
«Пластик»	АБС-пластик	Asahi Chemical International, LTD	1973	23	
«СИБУР-Химпром»	ПСВ-С	Sunpor	2010-2012	100	67,6
«Нижнекамскнефтехим»	АБС	Polimeri Europa	2013	60	0
Завод пластмасс (Омск)	ПСОН, УПС, ПСВ-С	Kozden	1981	96	0
Всего				587	347,7

Структура рынка

В последние годы рынок стирольных пластиков в России рос высокими темпами. Исключением стали кризисные 2008-2009 гг. Если в 2004 г. потребление полистиролов в России едва приближалось к 130 тыс. т, то к 2012 г. оно увеличилось более чем на 400 тыс. т. Наиболее крупным сегментом рынка полистирола является ПСОН. На его долю в 2012 г. пришлось 217 тыс. т, или около 41% в структуре общего потребления стирольных пластиков. Рост потребления к 2011 г. составил 15%. В этом сегменте в силу масштабов производства доминирует "Нижнекамскнефтехим". А наиболее востребованной маркой ПСОН является 585. В 2012 г. ее потребление составило 42,98 тыс. т. На втором месте по объемам спроса после ПСОН следует ПСВ-С. Поскольку основной сферой применения данного материала является теплоизоляция, то рост потребления в данном сегменте полностью зависит от активности в сфере строительства и ремонта недвижимости, связанной с утеплением. Существенную поддержку спросу оказывает также индивидуальное строительство. В 2012 г. емкость рынка ПСВ-С в России достигла исторического максимума в 151 тыс. т. Важную роль в

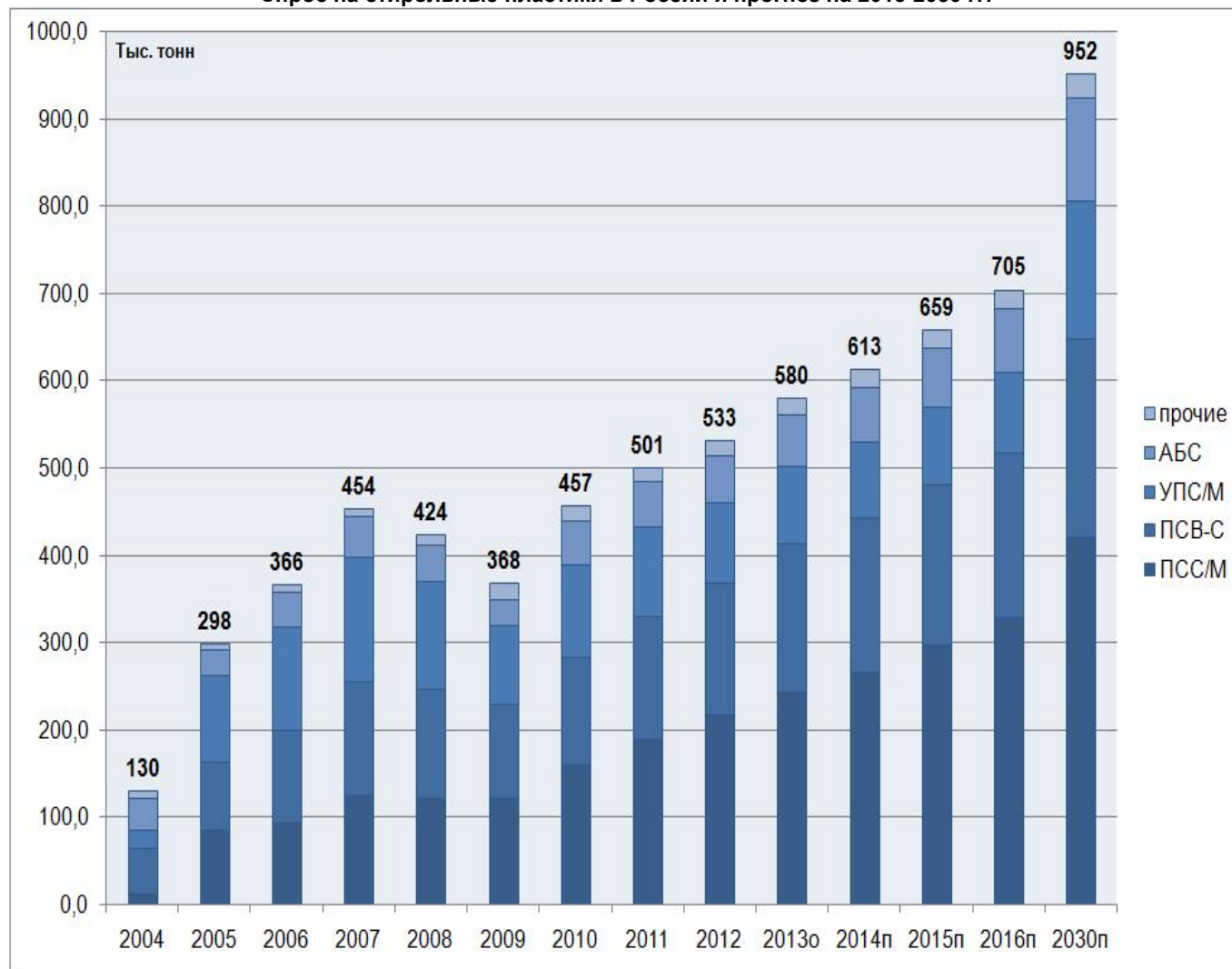
развитии этого сегмента играет появление в России современных мощностей по ПСВ-С. Высокие темпы роста рынок сохраняет и в 2013 г. По итогам 2013 г. объем потребления ПСВ-С в России может достичь 170 тыс. т, то есть прибавить 12-13%. Не так хорошо обстоят дела на рынке УПС, который является третьим по емкости среди стирольных полимеров. В 2012 г. спрос на этот тип полистирола снизился на 10% до 93 тыс. т. Что касается АБС-пластиков, на долю которых приходится 10% рынка стирольных полимеров, то в 2012 г. рост спроса здесь составил 3% до 53 тыс. т. Проблемой сегмента являются слабые темпы развития перерабатывающих мощностей.

Структура спроса на российском рынке стирольных пластиков в 2012 г.



Повышательная тенденция на рынке стирольных пластиков в будущем продолжится. При этом драйверами роста выступают сектора ПСОН и ПСВ-С. Причин для роста именно в этих секторах несколько, в основном это курс как государства, так и отдельных граждан на энергоэффективное строительство и утепление жилья.

Спрос на стирольные пластики в России и прогноз на 2013-2030 гг.



Как отмечается в "Плане 2030", растущий спрос на ПСОН будет удовлетворяться за счет внутреннего производства, а на ПСВ-С - в существенной степени за счет импорта. Точно так же, согласно прогнозам "Плана 2030", преодолеть импортозависимость не удастся и по АБС-пластикам. Возможно, такую цель преследовать и не стоит - это хорошо видно на примере "Нижнекамскнефтехима".

Инвестпроекты

Пуск производства АБС мощностью 60 тыс. т на "Нижнекамскнефтехиме" стал наиболее примечательным событием в сегменте в последнее время. Производство первых партий пришлось на декабрь 2012 г. Таким образом, формально суммарные российские мощности по стирольным полимерам (с учетом простаивающего производства в Омске) выросли до 587 тыс. т/год. Для России с ее хронически зависимым от импорта рынком пуск собственного достаточно крупного производства АБС можно было бы расценивать как событие очень значимое. Тем более, что АБС-пластики являются довольно "модным" нынче материалом, особенно у производителей рекламы и бытовых изделий. В то же время, перспективы новых мощностей для внутреннего рынка далеко не очевидны. Изначально мнения участников рынка относительно целесообразности этого инвестпроекта диаметрально разошлись. Кто-то скептически отнесся к этой инициативе "Нижнекамскнефтехима". Другая часть полагала, что лидер рынка полистиролов ПСОН и УПС хорошо знает, что делает. Однако емкость российского рынка АБС существенно ограничена. В 2012 г. расчетное потребление этого материала составило чуть более 53 тыс. т - то есть меньше номинальной мощности, заложенной в проекте "Нижнекамскнефтехима". При этом в стране уже есть один производитель АБС пластиков - "Пластик" из Тульской области с мощностями в 23 тыс. т/год. Основным потребителем этих АБС-материалов традиционно является автопром. В этом направлении узловое предприятие «СИБУРа» работает давно и можно признать, что для нового игрока дороги здесь нет. Те же сегменты переработки АБС, которые не покрываются возможностями "Пластика", удовлетворяют спрос за счет импортного материала. Казалось бы, потенциал импортозамещения велик, это и есть та ниша, которую займет НКНХ со своим новым производством АБС. Но если разобраться в структуре поставок, становится ясно, что основными импортерами являются южнокорейские компании LG и Samsung, которые хорошо известны как крупнейшие производители бытовой техники и электроники. Имея производства этих товаров в России, они, естественно, предпочитают самостоятельно завозить сырье со своих же заводов на родине. Разорвать новому игроку эту "кровную" связь будет крайне непросто. АБС-пластики, которые производит Южная Корея, превосходного качества и давно хорошо зарекомендовали себя на мировых рынках. Что очень важно для переработчиков, азиатские поставщики дают значительные отсрочки платежа. Они могут достигать 90 дней, что существенно "разгружает" малый и средний бизнес в плане управления оборотными средствами. Сможет ли при таких непростых "правилах игры" "Нижнекамскнефтехим" пробиться со своим АБС на внутренний рынок - покажет время, а успех будет зависеть исключительно от настойчивости и мастерства коммерческого блока компании.

Пока же по сути единственным, но достаточно эффективным каналом реализации для российского АБС остается экспорт. Из потенциальных стран-потребителей привлекательной выглядит Турция. Представители "Нижнекамскнефтехима" ранее заявляли о своих планах наращивать объемы экспорта в этом направлении. Тезис о приоритете на данном этапе экспортных поставок подтверждают данные статистики 2013 г. Общий экспорт АБС-пластиков производства НКНХ за январь-июль превысил 3 тыс. т, в то время как за аналогичный период 2012 г. экспорт узловского АБС из России составил 140 т. То, что турецкие производители техники не прочь работать с российским сырьем, подтверждается географией экспорта: львиная доля материала (2,6 тыс. т) была отгружено именно в Турцию.

Вероятно, со временем и для нижекамского АБС освободится место на российском рынке. Завод намерен пробиваться в этом направлении, вытесняя импорт. Об этом в кулуарных разговорах заявляют представители предприятия. Однако пока импорт АБС в Россию только растет. За 7 месяцев 2013 г. было ввезено на 1,3 тыс. т больше, чем за тот же период 2012 г., всего импорт составил 22,8 тыс. т. В целом на будущее российского рынка АБС-пластиков стоит смотреть положительно. Статистические показатели подтверждают рост основных секторов потребления. Это, в частности, связано с локализацией на территории России производств автокомплектующих и бытовой электротехники иностранными компаниями. По данным Росстата, в 2012 г. в России было произведено на 13,3% больше автомобилей, чем в 2011 г. Выпуск телевизионной аппаратуры и видеомониторов увеличился на 7,4%, холодильников и бытовых морозильников - на 5%. Объем производства стиральных машин на 10,1% превысил уровень 2011 г.

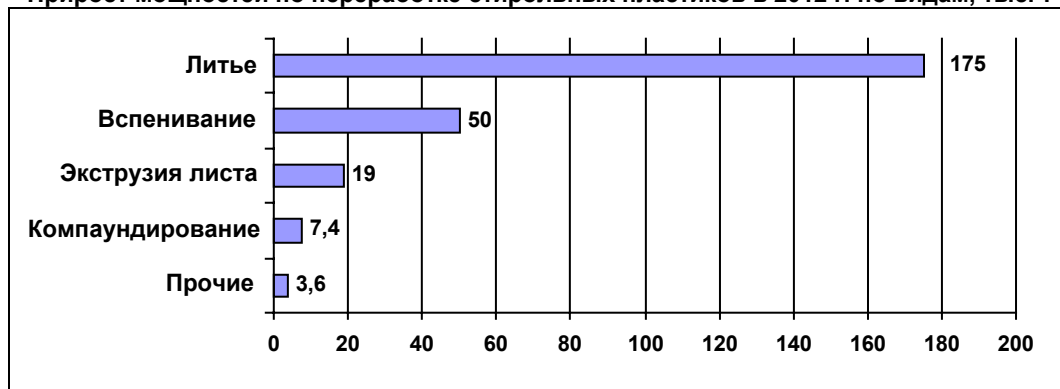
Переработка

Несмотря на то, что емкость рынка стирольных пластиков по итогам 2012 г. на треть ниже емкости рынка полипропилена, объем инвестиций в их переработку в 1,9 раз выше. Поэтому можно говорить, что этот сегмент является весьма привлекательным для инвесторов. В 2012 г. объем инвестиций составил \$141,7 млн., что на 24% ниже, чем в 2011 г.

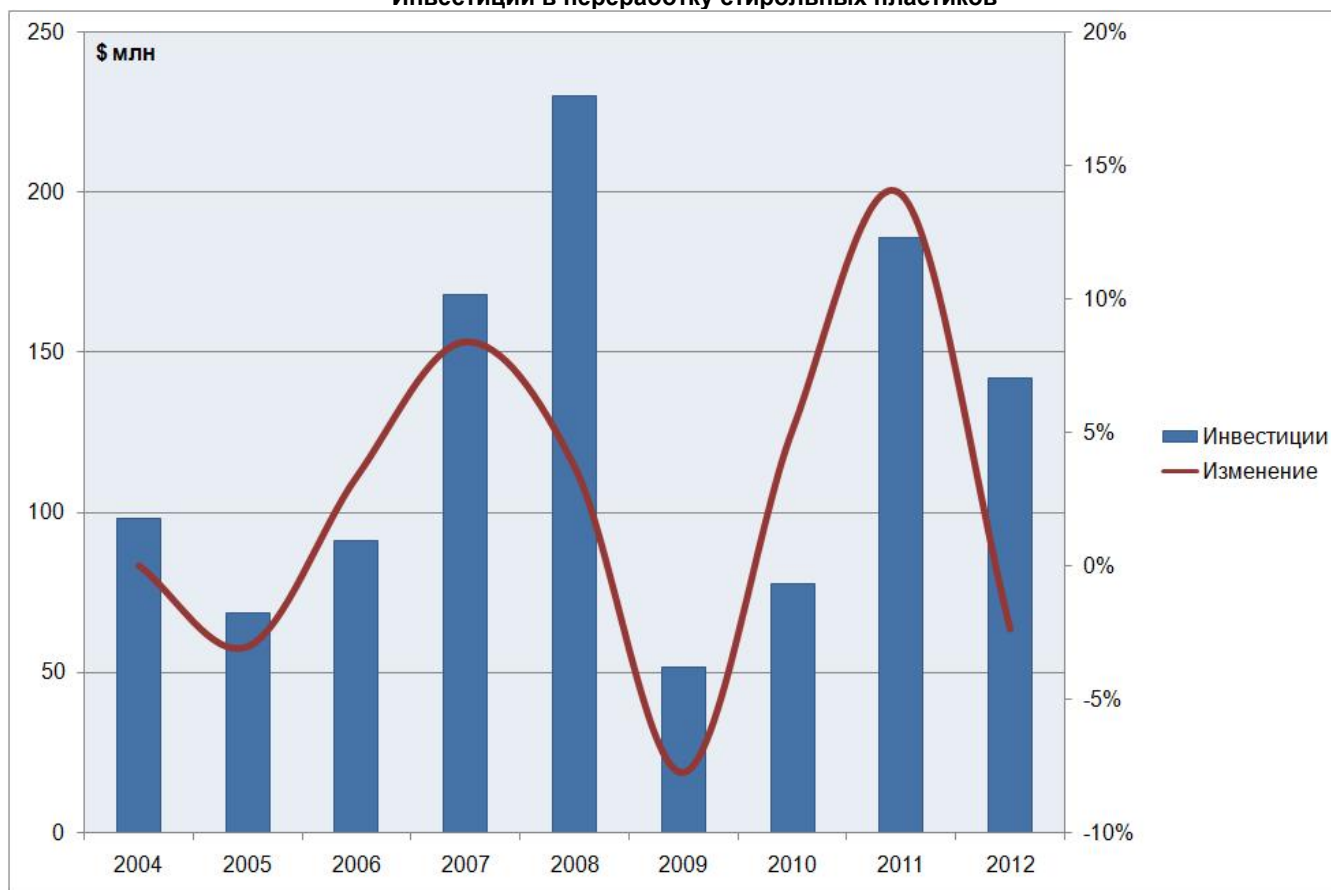
Несмотря на замедление инвестиций в стоимостном эквиваленте, физический прирост новых мощностей по переработке составил 256 тыс. т/год. В рамках этих проектов было поставлено 928 комплектов линий против 775 годом ранее. При этом средняя стоимость одной комплектной линии составила \$153 тыс. Среди технологий переработки наибольшая часть инвестиций в 2012 г. пришлось на литье. Переработчики полистиролов методом литья являются самой многочисленной группой, только за 2012 г. в этом секторе мощности выросли на 175 тыс. т/год.

Однако не литье является наиболее динамичным направлением развития мощностей по переработке. Лидером по темпам остается вспенивание. По итогам 2012 г. объем потребления полистирола в этом направлении равен 293 тыс. т, что на 11% превышает показатели 2011 г. В 2012 г. мощности по вспениванию увеличились на 50 тыс. т/год.

Прирост мощностей по переработке стирольных пластиков в 2012 г. по видам, тыс. т



Инвестиции в переработку стирольных пластиков



Сырье

Рост объемов производства стирольных пластиков влечет повышение спроса на стирол-мономер - основное сырье. Российский рынок пока не испытывает дефицита стирола. Поэтому все проекты в сегменте на ближайшие годы могут быть гарантированы от сырьевых проблем. Текущие мощности по стиrolу составляют примерно 739 тыс. т, при этом в 2012 г. его производство составило 533 тыс. т (рост к 2011 г. 10%). Таким образом, загрузка мощностей составляет 72%. При увеличении потребности отрасли в мономере у производителей не возникнет проблем - достаточно будет увеличить загрузку установок (впрочем, для этого потребуется этилен, а его как раз дефицит).

Получается, что рынок стирольных пластиков принципиально отличается от прочих крупнотоннажных полимеров в России. Здесь сырьем обеспечено не только текущее производство, но и перспективные проекты. Еще одно важное отличие стирола как мономера от, скажем, этилена, является легкость его транспортировки железнодорожным транспортом. Поэтому стирол доступен даже для тех производителей полимеров, у которых нет своего сырья. Это обуславливает существование на рынке таких производителей, как "Стайровит", получающего стирол по железной дороге в полном объеме. Кроме того, в случае негативных колебаний рынка избыток мономера может быть увезен на экспорт, снижая загрузку установок по его получению не потребуются.

Фактор "крепкого тыла" с точки зрения обеспеченности сырьем играет важную роль на рынке стирольных пластиков. Это сулит инвесторам комфортные условия для развертывания новых проектов. Учитывая высокую динамику рынка, особенно в сегменте ПСВ-С, не исключено, что в скором времени могут появиться новые проекты, в том числе со стороны непрофильных инвесторов, каким был в свое время "Пеноплекс", создавший производство в Киришах. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ

ПОЛИВИНИЛХЛОРИД (ПВХ) В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ДЕШЕВЕЕТ

Производители поливинилхлорида (ПВХ) вынуждены пойти на снижение цен для внутреннего рынка под давлением сезонного снижения спроса и сокращения экспортных цен в США. В конце октября начались переговоры относительно уровня контрактных цен на российский ПВХ для поставок в декабре. Сделки на декабрьские поставки российского ПВХ обсуждались в диапазоне 44-45,5 тыс. руб./т, с НДС, СРТ Москва для смолы с точкой K=64/67. Отдельные участники рынка сообщают, что им удалось добиться цен ниже 44 тыс. руб./т, с НДС, СРТ Москва. Контракты на поставку ПВХ с точкой K=70 обсуждались в диапазоне 45,5-47 тыс. руб./т, с НДС, СРТ Москва.

Спрос на готовые изделия из ПВХ в 2013 г. сократился на 5-10% по сравнению с показателем 2012 г. После сезонного пика спроса и цен на ПВХ в сентябре-октябре в ноябре многие переработчики столкнулись с серьезным падением продаж готовых изделий. К декабрю переработчики ПВХ разделились на 2 группы. Первая группа - это компании, которые намерены в 2014 г. войти с минимальными складскими запасами ПВХ и готовых изделий и, как следствие, в декабре не планируют серьезных закупок поливинилхлорида. Вторая группа - это компании, которые, несмотря на спад спроса на готовые изделия, намерены сохранить большие объемы закупок ПВХ, добившись при этом минимального уровня цен. На текущий момент количество таких компаний невелико. Кроме того, в 2013 г. существенно выросло количество компаний, которые в конце декабря остановят мощности на длительную профилактику (вплоть до февраля 2014 г.). ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины,_СНГ,_мира))

НЕДОСТАТОК ПЛЕНОЧНОГО ПОЛИЭТИЛЕНА НИЗКОГО ДАВЛЕНИЯ (ПЭНД) В НАЧАЛЕ ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА ПРИВЕЛ К РОСТУ ЦЕН

Рост покупательской активности в условиях ограниченных поставок со стороны российских производителей в первые дни декабря привел к недостатку пленочного полиэтилена низкого давления (ПЭНД). Покупательская активность на рынке пленочного ПЭНД заметно возросла. Переработчики начали активно формировать дополнительные складские запасы в преддверии новогодних каникул. Отдельные компании сообщили, что столкнулись с ограниченным предложением полиэтилена на рынке. Недостаток пленочного ПЭНД обусловлен временным сокращением объемов поставок со стороны производителей, в частности "Казаньоргсинтеза" (производство сокращено в пользу выдувного ПЭНД) и "Нижнекамскнефтехима" (до середины ноября была наработка линейного полиэтилена, во второй половине месяца стартовала наработка новой экструзионной марки). Разброс цен на российском рынке пленочного ПЭНД 2 декабря был достаточно большим. Предложения на поставку полиэтилена производства "Газпром нефтехим Салавата" стартовали с 61,5 тыс. руб./т, с НДС, СРТ Москва (низкий уровень цены объясняется новизной полиэтилена на рынке). Предложения на поставку полиэтилена производства "Ставролена" стартовали в среднем с 63,5 тыс. руб./т, с НДС, ФСА. Предложения на поставку пленочного ПЭНД производства "Казаньоргсинтеза" озвучивались в среднем на уровне 65 тыс. руб./т, с НДС, ФСА Казань. Отдельные торговые компании временно приостановили продажи полиэтилена из-за необходимости выполнения обязательств перед постоянными покупателями. Аналитики ожидают, что недостаток предложения пленочного полиэтилена на российском рынке сохранится в первой декаде декабря. За это время увеличат объемы производства "Казаньоргсинтеза" и возобновит производство "Нижнекамскнефтехим" (первые отгрузки ожидаются 12 декабря). Пока не исключен небольшой рост цен. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ПОЛИМЕРЫ В ОКТЯБРЕ-НОЯБРЕ 2013 ГОДА РЕЗКО СНИЗИЛИСЬ

Европейские цены на крупнотоннажные термопластические полимеры существенно упали в октябре и ноябре после 4 месяцев роста. Этот нисходящий ценовой тренд последовал за общим понижением затрат на разведку и добычу нефти и газа, а также в результате уменьшения напряженности по сирийскому конфликту. Цены на сырье для промышленности полимеров также снижались в течение предыдущих 2 месяцев. Так, цена на этилен упала в среднем на EUR65/т, пропилен - на EUR70/т, стирол - сразу на EUR177/т.

Производители полимеров первоначально стремились уменьшить цены для клиентов пропорционально снижению затрат на сырье, чтобы поддержать свой размер прибыли на прежнем уровне. В конечном итоге из-за высокой конкуренции и слабого спроса им пришлось уменьшать прибыль, продавая некоторые полимеры еще дешевле. Таким образом, стоимость полиэтилена и полипропилена снизилась в октябре-ноябре на EUR65-70/т, ПВХ - на EUR40/т, а цена полистирола общего назначения GPPS упала на EUR175-180/т от рекордно высокого уровня, достигнутого в сентябре. Цены бутылочного ПЭТФ упали приблизительно на EUR50/т. (ПластЭксперт/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПОЛИПРОПИЛЕН НА 25 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА

Homopolymer Raffa (FOB, NWE, \$/т)	Raffa (FD EU*, EUR/т)
1570-1600	1180-1210

Полипропилен – индекс расплава от 5 до 30, партия от 300 МТ. Цены рассчитаны для 100% содержания пропилена.

* - доставка на склад покупателя. (ICIS Log/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

КОНЦЕРН BASF ПРОДАЕТ БИЗНЕС ПО ПРОИЗВОДСТВУ ПОЛИВИНИЛХЛОРИДНЫХ МОДИФИКАТОРОВ

Концерн BASF заключил контракт о продаже бизнеса по выпуску ПВХ-модификаторов Vinuran фирме Kaneka Belgium N.V., которая является дочерним подразделением японской компании Kaneka Corporation. Контракт охватывает нематериальные активы и товарные запасы, но не предусматривает передачи производственных мощностей и перевода персонала, работающего в Людвигсхафене. С учетом необходимости в получении разрешения от антимонопольных органов предполагается, что сделка будет окончательно закрыта в течение I квартала 2014 г. Стороны договорились о неразглашении цены покупки, а также прочих финансовых условий контракта. Производство ПВХ-модификаторов Vinuran (производные акрилатов) не является профильным направлением деятельности концерна BASF. Данная сделка позволит BASF сосредоточиться на наращивании портфеля предложений по дисперсиям на основе акрилатов. Компания Kaneka сможет получить стратегическую выгоду за счет возможностей распространения ассортимента предоставляемых услуг на сегмент переработки ПВХ. Продукты из линейки Vinuran - ПВХ-модификаторы на основе акрилатов. Они способствуют повышению ударопрочности и способствуют лучшей перерабатываемости прозрачных и полупрозрачных разновидностей ПВХ. Те сорта ПВХ, которые модифицированы добавкой Vinuran, пригодны для изготовления безупрочных и устойчивых к атмосферным воздействиям панелей, пленок и профилированных конструкций, которые широко востребованы в строительной отрасли. (Plastinfo/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ ПОЛИЭТИЛЕНТЕРЕФТАЛАТА (ПЭТФ) В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛСЯ

На фоне ослабления сезонного спроса Китай снизил экспорт полиэтилентерефталата (ПЭТ) на 5% до 126 млн. т в октябре по сравнению с показателями сентября, сообщает аналитическая компания ICIS. В сентябре объем экспорта ПЭТФ в Китае составил 133 млн. т - на 17% меньше по сравнению с показателями августа, что отражает продолжительное падение цен на ПЭТФ вследствие слабого спроса, говорится в сообщении китайской таможни. Октябрь является традиционно мертвым сезоном для производителей ПЭТФ, сообщают аналитики компании. Избыток запасов на фоне слабого спроса вынудило китайских производителей снизить производственную загрузку, при этом некоторые из них закрыли заводы, чтобы сократить финансовые потери. Мощности по выпуску ПЭТФ в Китае были загружены в ноябре 2013 г. примерно на 50%, сообщил один из участников рынка. (РБК-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

**ООО «П-Д ТАТНЕФТЬ-АЛАБУГА СТЕКЛОВОЛОКНО»
ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖИ**

ООО "П-Д Татнефть-Алабуга Стекловолокно" (ОЭЗ "Алабуга", Татарстан) за 9 месяцев увеличило выработку стекломассы по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 14%. Объемы производства возросли на 23%, реализации - на 40% до 17,076 тыс. т. Выручка от реализации составила 793 млн. руб. В 2014 г. планируется объемы продаж увеличить на 11% по сравнению с 2013 г. В 2013 г. предприятие планирует отгрузить потребителям более 22 тыс. т продукции на более чем 1 млрд. руб.

ООО "П-Д Татнефть-Алабуга Стекловолокно" пущено в 2011 г. Его продукция поставляется 180 потребителям в России, странах СНГ и дальнего зарубежья. На долю завода приходится более 40% продукции российских производителей стекловолокна. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

НЕОРГАНИЧЕСКАЯ ХИМИЯ

УКРАИНА

ЧЕРКАССКОЕ ПАО «АЗОТ» МОДЕРНИЗИРОВАЛО ЦЕХ А-5 ПО ПРОИЗВОДСТВУ АММИАКА

"Азот" (Черкассы) пустил цех по производству аммиака А-5. "В конце августа мы приостановили цех А-5 по производству аммиака на капитальный ремонт. После завершения запланированных работ провели ряд дополнительных мероприятий, направленных на снижение расходных коэффициентов и обеспечение надежной работы оборудования. Таким образом, мы эффективно воспользовались вынужденным простоем производства в связи с неблагоприятной конъюнктурой рынка. Как только на рынке минеральных удобрений наметились позитивные тенденции, мы приняли решение возобновлять производство. В настоящее время "Азот" пустил цех А-5, следующим будет цех по производству карбамида", - рассказал председатель правления предприятия Виталий Скляр. За время капремонта "Азот" провел ремонтно-восстановительные работы печи первичного риформинга и котлов-утилизаторов, заменил трубные пучки в теплообменных аппаратах, дополнительно установил секцию холодильника-конденсатора синтез-газа. Провел детальную диагностику состояния аппаратов с целью определения ресурса их работы и своевременного ремонта. Работы проводились с привлечением подрядных организаций, в том числе зарубежных - ОАО "НИИК" (Россия), MOURIK International B.V (Нидерланды). В результате проведенных работ предприятие получит существенное снижение затрат. "Мы ожидаем, что теперь на производство аммиака будем расходовать электроэнергию на 0,6 кВт-ч/т меньше, обессоленной воды - на 0,09 куб. м/т", - прокомментировал технический директор "Азота" Виктор Олейниченко.

Также в ходе ремонта проведены подготовительные работы по внедрению нового инновационного проекта на агрегате аммиака в цехе А-5, который будет реализовываться в 2014 г. "Это проект по установке двух испарительных конденсаторов аммиака компании Baltimor Air Coil", - объяснил Скляр.

На черкасском "Азоте" работают 2 цеха аммиака: А-3 (2 агрегата) и А-5 (1 агрегат). Мощность цеха А-3 составляет 1200 т/сутки, цеха А-5 - 1700 т/сутки. В 2013 г. холдинг Ostchem инвестировал в "Азот" 222 млн. грн.

Черкасский "Азот" входит в холдинг Ostchem, объединяющий предприятия азотной химии Group DF, и специализируется на производстве азотных минеральных удобрений (аммиак, карбамид, аммиачная селитра, КАС), капролактама, ионообменных смол и другой продукции. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

ОАО «КРЕМЕНЧУГСКИЙ ЗАВОД ТЕХУГЛЕРОДА» В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛО ПРОИЗВОДСТВО

ОАО "Кременчугский завод технического углерода" (КЗТУ, Полтавская обл.) в январе-ноябре снизило производство на 13,2% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 48,067 тыс. т, сообщили на предприятии. КЗТУ специализируется на производстве углерода технического (сажа). Выпускает технический углерод, используемый в шинной и резинотехнической промышленности, а также в лакокрасочном производстве. Большую часть продукции предприятие экспортирует. Покупателями являются ведущие мировые производители шин Michelin (Франция), Goodyear Tire & Rubber Co. (США), Continental AG (Германия) и др. (Укррудпром/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

**ЧАО «КРЫМСКИЙ ТИТАН» ПЛАНИРУЕТ ПОСТРОИТЬ ЦЕХ
ГИДРОМЕТАЛЛУРГИИ НА ВОЛЬНОГОРСКОМ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОМ КОМБИНАТЕ**

"Крымский Титан" (Армянск, Крым) в течение 2 лет планирует построить современный цех гидрометаллургии на Вольногорском ГМК (Днепропетровская обл.). Как сообщил генеральный директор Вольногорского ГМК Александр Лазников, пуск нового цеха позволит предприятию выпускать химические соединения ряда редкоземельных металлов. На данном этапе проводятся работы по разработке проекта нового производства, а также исследуется технология производства металлов. Строительство цеха проводится в рамках масштабной модернизации предприятия.

Ранее "Крымский Титан" заключил контракт с концерном Zepelin GmbH на поставку карьерной техники Caterpillar на общую сумму \$14,286 млн. "Предприятие динамично развивается и нуждается в новых сотрудниках. На сегодняшний день открыты 245 вакансий", - отметил Лазников. Сегодня на предприятии работают 4800 человек, за последние 2 года количество сотрудников ГМК возросло на 300 человек. С 2011 г. средняя заработная плата выросла на 25% и превышает среднюю зарплату по Днепропетровской области на четверть.

Вольногорский ГМК является филиалом "Крымского Титана". Ежегодно производит до 200000 т ильменита, 65000 т рутила, 35000 т циркона и другую продукцию. Ильменит и рутил используется для производства диоксида титана и металлического титана.

"Крымский Титан" - крупнейший производитель диоксида титана на территории Восточной Европы. Входит в Group DF, основателем и собственником которой является бизнесмен Дмитрий Фирташ. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](http://ukrchem.dp.ua/))

СТАТИСТИКА**ПРОИЗВОДСТВО КАЛЬЦИНИРОВАННОЙ СОДЫ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ**

В октябре производство кальцинированной соды сократилось на 29,5%, или на 17 тыс. т по сравнению с октябрём 2012 г., до 40,7 тыс. т (100%, без поташа). В январе-октябре производство кальцинированной соды сократилось на 13,6%, или на 74,1 тыс. т по сравнению с январем-октябрем 2012 г., до 545,5 тыс. т.

"Крымский содовый завод" - единственный производитель кальцинированной соды в Украине, снабжает около 80% украинского рынка потребления кальцинированной соды, а также более 2% ее мирового потребления. (Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО АММИАКА В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Октябрь	Октябрь 2012 г.	Октябрь в % к октябрю 2012 г.	Январь-октябрь	Янв.-октябрь 2012 г.	Янв.-октябрь в % к янв.-октябрю 2012 г.
Всего	158,2	355,8	44,5	3483,0	3656,8	95,2
ОАО "Одесский припортовый завод"	99,8	95,7	104,3	990,1	767,8	129,0
Черкасское ПАО "Азот"	38,3	71	53,9	703,7	683,2	103,0
ОАО "Ривнеазот"	20,1	40,1	50,1	303,6	283,2	107,2
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	0,0	56	-	678,6	855,2	79,3
ПАО "ДнепроАзот"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
ПАО "Концерн "Стирол"	0,0	93	-	807	1067,4	75,6

(Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО СЕРНОЙ КИСЛОТЫ ХИМИЧЕСКИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА (без учета данных ОАО «Ривнеазот»), тыс. т

	Октябрь	Октябрь 2012 г.	Октябрь в % к октябрю 2012 г.	Январь-октябрь	Янв.-октябрь 2012 г.	Янв.-октябрь в % к янв.-октябрю 2012 г.
Всего	58,800	95,092	61,8	792,387	933,199	84,9
ЧАО "Крымский Титан"	51,350	63,741	80,6	535,314	508,408	105,3
ПАО "Сумыхимпром"	7,428	31,351	23,7	256,910	370,900	69,3
Константиновский гос. химический завод	0,022	0	-	0,163	53,891	0,3
ПАО "Концерн "Стирол"	0,0	0,0	-	0,0	0,0	-
ОАО "Ривнеазот"	н. д.	н. д.	-	н. д.	нет данных	-

(Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ДВУОКИСИ ТИТАНА В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, тыс. т

	Октябрь	Октябрь 2012 г.	Октябрь в % к октябрю 2012 г.	Январь-октябрь	Янв.-октябрь 2012 г.	Янв.-октябрь в % к янв.-октябрю 2012 г.
Всего	9,829	12,301	79,9	119,137	125,338	95,1
ЧАО "Крымский Титан"	9,404	9,297	101,2	89,895	91,429	98,3
ПАО "Сумыхимпром"	0,425	3,004	14,1	29,242	33,909	86,2

(Украински новины/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ**СОЮЗ ХИМИКОВ (РСХ) ВЫСТУПАЕТ ЗА ГОСПОДДЕРЖКУ ЭКСПОРТЕРОВ КАУСТИЧЕСКОЙ СОДЫ**

Российский союз химиков считает необходимым применение финансовых мер господдержки экспортеров каустической соды. По мнению главы РСХ Виктора Иванова, на российском рынке все более значителен импорт каустика, который достигает 100 тыс. т/год. В связи с этим РСХ считает целесообразным применение финансовых мер господдержки экспорта. В частности, организация призывает Внешэкономбанк предоставлять экспортные кредиты иностранным покупателям каустической соды. "На наш взгляд, сложной останется ситуация в спросе на каустическую соду. Такие потребляющие отрасли экономики, как целлюлозно-бумажная промышленность, производство поверхностно-активных веществ, химических волокон, цветная и черная металлургия, находятся не в лучших позициях на сегодняшний день", - отмечает В. Иванов. В то же время, по мнению главы РСХ, у хлорной промышленности большие перспективы для роста, так как на российском рынке растет потребление ПВХ - по 3-4% в год. Также возрастает потребление хлора в таких динамично развивающихся сегментах, как производство полиуретана и пенополиуретана. Еще одним важным фактором развития хлорного производства должна стать фиксация тарифов на грузовые железнодорожные перевозки. Союз химиков приветствует принятое правительством решение о заморозке тарифов на 2014 г., а в 2015-2016 гг. поднимать тарифы на уровень инфляции предыдущего года. (gires.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРЕТЕНДОВАТЬ НА СУБСИДИИ СМОГУТ ОАО «АКРОН», ОАО «ФОСАГРО» И ОАО «УРАЛХИМ»

Минпромторговли рассчитало объем субсидий, которые потребуются на инвестпроекты в области редкоземельных металлов (РЗМ). Помимо госкорпораций претендовать на субсидии могут коммерческие структуры, в том числе крупные агрохимические компании "Акрон", "Фосагро" и "Уралхим". По словам председателя совета директоров компании "Акрон" Александра Попова, она рассчитывает на 50 млн. руб. субсидий на инвестпроект по извлечению редкоземельных элементов из апатитового концентрата. О намерении вложить \$25 млн. в пуск мощностей по извлечению РЗМ "Акрон" объявил весной 2012 г., строительство продолжается. Группа "Фосагро" совместно с бельгийской Prayon пустила демонстрационную установку по извлечению РЗМ из фосфогипса, в будущем мощность "Фосагро" по производству редкоземельных оксидов может составить 7 тыс. т/год. В "Фосагро" рассказали, что потенциально заинтересованы в получении господдержки, но для начала нужно проанализировать условия ее предоставления. "Уралхим" на своих "Воскресенских минудобрениях" также оборудовал опытную установку, позволяющую извлекать 1,7 т РЗМ в год. Пуск крупнотоннажного производства ожидается в конце 2015 г. - начале 2016 г. "Уралхим" также будет претендовать на получение госсубсидий. (MinerJob.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

БЕРЕЗНИКОВСКОЕ ОАО «АЗОТ» МОДЕРНИЗИРУЕТ ПРОИЗВОДСТВО АЗОТНОЙ КИСЛОТЫ

"Азот" реализует проект по увеличению производительности и энергоэффективности агрегата азотной кислоты цеха N5. Цель проекта - увеличение выработки слабой азотной кислоты и снижение потребления газа. Предусматривает внесение изменений в технологическую схему агрегата путем установки дополнительного аппарата - титанового подогревателя "хвостовых" газов. Это позволит повысить степень рекуперации тепла нитрозных газов и стабильность работы узла охлаждения нитрозных газов в холодильниках-конденсаторах. Экспертные работы и подготовка проектной документации по проекту началась в 2011 г. Пуск аппарата намечен на 25 декабря. В результате экономия газа составит до 2 тыс. куб. м/год, рост производства азотной кислоты - до 6 тыс. т/год. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

НОВОЧЕБОКСАРСКОЕ ОАО «ХИМПРОМ» В ЯНВАРЕ-СЕНТЯБРЕ 2013 ГОДА СНИЗИЛО ВЫРУЧКУ

Чистая прибыль "Химпрома" (Новочебоксарск) в январе-сентябре упала в 37,7 раза по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. - до 4,108 млн. руб., говорится в отчете компании. Выручка сократилась на 2,6% до 4,08 млрд. руб. На изменение размера выручки повлияло снижение спроса на отдельные виды продукции, рост цен на сырье и энергоносители, высокая энергоемкость производства. Себестоимость выросла на 0,2% до 3,08 млрд. руб. Валовая прибыль сократилась на 10,3% и достигла 1 млрд. руб. Прибыль от продаж упала на 45,6% до 172,719 млн. руб., прибыль до налогообложения - в 17,3 раза до 12,356 млн. руб. Основным рынком сбыта продукции "Химпрома" является Россия, за 9 месяцев на внутренний рынок была отгружена продукция на 3,465 млрд. руб. (84,9% от общего объема отгрузки), говорится в отчете. ОАО "Химпром" - одно из крупнейших предприятий химического комплекса РФ, выпускает более 150 наименований химической продукции. ([gures.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://gures.ru/Химия_Украины_СНГ_мира))

АНАЛИЗ

ОТКАЗ ОТ ИНВЕСТИЦИЙ В ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИЧЕСКИХ ГАЗОВ ПРИВЕЛ К РОСТУ АУТСОРСИНГА

Уральские заводы активно отказываются от инвестиций в производство газов, необходимых для обеспечения технологических процессов. Результат - бурный рост аутсорсинга в сегменте

В начале 2014 г. на Нижнетагильском металлургическом комбинате (входит в "Евраз") и химзаводе "ГалоПолимер Пермь" планируется пустить новые установки производства технических газов, построенные на средства крупных мировых игроков этого рынка. На очереди - несколько промпредприятий в Челябинской, Оренбургской, Тюменской областях и Республике Башкортостан. За крупные контракты игроки рынка технических газов ведут борьбу. Воевать есть за что.

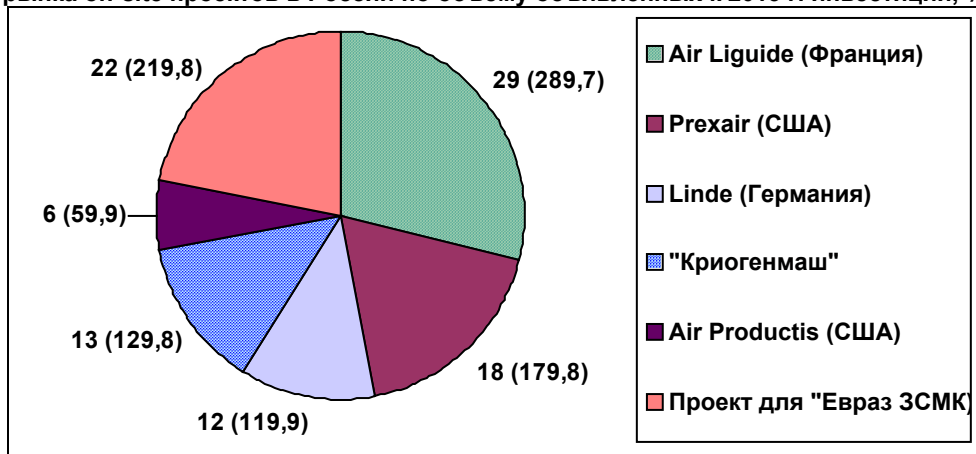
Технические газы - критически важная составляющая технологического процесса в металлургии, химии и нефтехимии, в большинстве случаев прекращение их поставки приводит к остановке производства. До последнего времени крупные предприятия региона, как правило, самостоятельно производили необходимые им техгазы (кислород, азот, водород, сжатый воздух). Теперь, следуя общемировой тенденции, они передают эти функции на сторону, заключая долгосрочные контракты на реализацию так называемых on-site supply (OSS) проектов. По ним поставщик газов получает право не только эксплуатировать имеющуюся на территории промпредприятия воздухоразделительную установку (ВРУ), но и построить вместо нее собственную. Заказчик обеспечивает его землей, инженерной инфраструктурой, не претендует на право владения, но обязуется закупать определенный объем техгазов по схеме take-or-pay (бери или плати). По сути, это глубокий промышленный аутсорсинг.

На территории Большого Урала действует 2 производства техгазов on-site: на Северском трубном (СТЗ, входит в

ТМК) и Первоуральском новотрубном (входит в ЧТПЗ) заводах. Обе установки, полностью обеспечивающие потребности трубников в техгазе, спроектированы, построены и пущены компанией "Криогенмаш" (Москва) 5 лет назад. По словам главного энергетика «Трубной металлургической компании» Владимира Дворкина, опыт такого сотрудничества на СТЗ оказался позитивным: "Поэтому в 2014 г. ТМК планирует ввести аутсорсинг технических газов и на Тагмете, где пущена в эксплуатацию дуговая сталеплавильная печь". Инвестором также выступит "Криогенмаш".

В 2014 г. ожидается волна пусков ВРУ в рамках on-site проектов. Первый - на промышленной площадке "ГалоПолимера" в Перми (выпускает фторопласты). Здесь взамен старых мощностей готовят к пуску азотную станцию на 500 куб. м газа в час (азот используется в работе криогенной техники). Инвестором, взяв поставки техгаза на аутсорсинг, выступила компания Linde Gaz Rus. Объем вложений не оглашается. Аутсорсером второго проекта, для Нижнетагильского металлургического комбината, выступила Praxair. В конце 2010 г. в рамках долгосрочного контракта она взяла на себя функции обеспечения НТМК промышленными газами и обязалась построить на его территории воздухоразделительное производство взамен старого, чтобы поставлять на комбинат более 3 тыс. т/сут. кислорода, азота и аргона. Кроме того, здесь должны быть построены 2 резервуара для хранения жидких криогенных продуктов объемом 1,5 тыс. куб. м каждый, чтобы обеспечить бесперебойную работу комбината в случае остановки ВРУ.

Структура рынка on-site проектов в России по объему объявленных к 2013 г. инвестиций, % (млн. EUR)



Источник: оценки группы Creon.

Спрос на OSS на Урале будет расти, утверждают производители техгазов. Идет активная тендерная борьба лидеров рынка за реализацию 2 новых проектов: на металлургических производствах в Челябинске и Новотроицке. "Есть интерес к этому направлению и среди нефтехимиков Башкортостана, и у производителей стройматериалов в Тюменской области", - добавляет директор по стратегическим проектам Air Liquide в России Дмитрий Кузнецов.

Задача внешних поставщиков техгазов понятна: за счет крупных on-site проектов они могут резко увеличить долю на растущем рынке, получить стабильный сбыт (сроки контрактов - от 15 до 20 лет). В чем интерес промышленников? Причин, по которым промышленники готовы отдавать производство техгазов на аутсорсинг, несколько. Основными уральские производители называют возможность существенно снизить энергозатраты на непрофильные виды деятельности (для НТМК, в частности, они должны сократиться более чем на 30%) и сконцентрировать силы на развитии основного бизнеса.

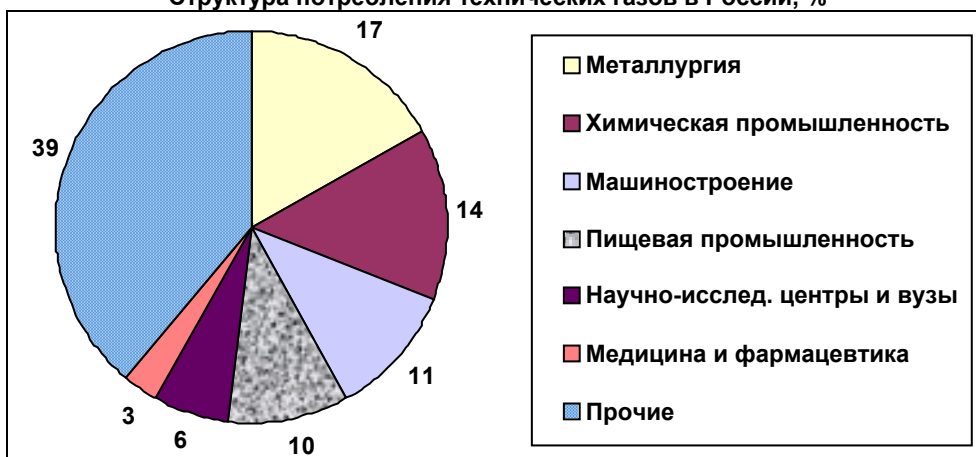
Криогенщики полагают, что проблема глубже. Первая предпосылка для активного развития направления OSS - необходимость модернизации огромного парка устаревших мощностей по производству техгазов на промпредприятиях. "В России сложилась ситуация, когда основное кислородное оборудование (около 80%) давно работает в критичной области: за 20 лет оно выработало нормативный ресурс, но продолжает эксплуатироваться", - поясняет главный технолог компании "Кислородмонтаж" Владимир Васюк. По оценкам производителей оборудования, около 70% технических газов в стране производится на установках старше 30-40 лет, которые потребляют в 2-3 раза

больше электроэнергии, чем современные ВРУ. Вторая предпосылка - промышленники и в первую очередь металлурги весьма ограничены в средствах. А новое производство требует значительных инвестиций (чаще всего от EUR100 млн.), срок окупаемости которых достаточно долг. В результате перед акционерами металлургических и химических компаний встает вопрос - вкладывать средства в обновление непрофильного производства с непонятным сроком окупаемости или направить их на развитие основного бизнеса.

«Передача снабжения промышленными газами на аутсорсинг позволяет не только сокращать собственные затраты на поддержание и ремонт основных фондов, но и повышать надежность обеспечения профильных предприятий промышленными газами за счет использования нового современного производства без дополнительных инвестиций с их стороны, - соглашается управляющий директор «Сибур» Василий Номоконов.

На предприятиях нефтехимического холдинга реализуются сразу 3 on-site проекта: на "Воронежсинтезкаучуке" (инвестор - компания Air Products), "Сибур-Нефтехиме" (Linde Gas) и "Томскнефтехиме" ("Криогенмаш"). По проекту в Воронеже положительный экономический эффект компания уже ощутила. Но Василий Номоконов утверждает, что даже при нулевом эффекте подобные проекты выгодны: "Аутсорсинг несет и много не прямых эффектов, большая часть которых связана с надежностью обеспечения газами и возможностью сконцентрировать ресурсы на профильной деятельности". Поэтому «Сибур» рассматривает возможность реализации подобных проектов и на других площадках.

Структура потребления технических газов в России, %



Поставщики промышленных газов уверены в перспективах рынка. Стремиться есть куда: практика on-site проектов в сфере техгазов для крупной промышленности по всему миру развивается почти 30 лет. По оценкам производителей оборудования для ВРУ, в мировом масштабе на OSS приходится около 30% поставок технических газов (общая емкость рынка - свыше EUR50 млрд.), остальное примерно поровну делится между доставкой техгазов в жидком виде цистернами (по железным и автомобильным дорогам) и в баллонах. Наибольшую популярность аутсорсинг получил в Северной Америке (в 2012 г. на него приходилось около 90% потребления техгазов) и Западной Европе (80%).

В России, промышленность которой начала переходить на новую схему лишь 10 лет назад, пропорция пока принципиально иная: 2/3 суммарного потребления техгазов производственники закрывают сами и только 1/3 отдана на аутсорсинг, в том числе в рамках OSS. Сегодня пущенных и находящихся на разных стадиях реализации (от подписания соглашения до проектирования и монтажа) проектов около 30. С подачи разработчиков и производителей обо-

рудования (на российском рынке представлены все лидеры мирового рынка поставок техгазов для промышленности - Linde, Air Liquide, Praxair и Air Products) в процесс втянулись не только металлурги и нефтехимики, но и стекольщики с цементниками.

«По некоторым оценкам, в ближайшие 3-5 лет до двух третей воздухоразделительного оборудования на российском рынке будет не продаваться, а поставляться по принципу on-site», - прогнозируют на "Криогенмаше". Криогенщиков обнадеживает то, что контракты на OSS не переставали заключать даже в кризисный 2009 г. Хотя часть из них все-таки потеряла актуальность, как это случилось с планами внедрить новую установку разделения воздуха на площадке Златоустовского металлургического завода (с 2009 г. он находится в предбанкротном состоянии). Тем не менее, общий объем вложенных и только заявленных инвестиций в on-site проекты на конец 2013 г. оценивается в EUR0,85-1 млрд. (разногласия в оценках связаны с проектом строительства новой ВРУ для "Евраз ЗСМК": по неофициальной информации, тендер давно прошел, но дальше намерений дело не сдвинулось).

Производители техгазов и оборудования готовы и дальше вкладываться в создание новых производств на чужих промплощадках. Именно это направление они рассматривают для себя как стратегическое. Так, Air Liquide заявила о намерении с 2012 г. по 2015 г. увеличить объем инвестиций в сектор OSS в России в 2,5 раза до EUR1 млрд. Окупать длинные инвестиции криогенщики намерены за счет долгосрочных контрактов по модели take-or-pay. При этом в контрактах устанавливается формула переосмотра цены, которая зависит от стоимости электроэнергии (нужна для криогенной дистилляции из воздуха кислорода, аргона, азота) и природного газа (необходим для парового реформинга водорода). Хотя криогенщики признаются: даже при том что мощности новой установки позволяют продавать излишки техгазов на местных рынках (это делают собственники большинства пущенных on-site проектов), срок окупаемости инвестиций не короче 7-10 лет. Одна из причин - перегруженность железных и неразвитость автомобильных дорог, что существенно сокращает расстояние, на котором рентабельна продажа излишков. "На зарубежных рынках плечо - 1,5 тыс. км от производства, что обеспечивает маржу в 30-40%. В России радиус сокращается до 1 тыс. км, а порой и до 500 км. Доходы уже не те", - пояснили на одном из машиностроительных заводов. Конкуренция на внутреннем рынке техгазов иначе как "злой" сегодня не называют. По предварительным оценкам, если перевести весь объем потребления технических газов в России на аутсорсинг, емкость такого рынка может превысить 2 млрд. руб./год, а в перспективе 5-10 лет она может увеличиться до EUR3 млрд. Но добиться уровня аутсорсинга производства техгазов аналогичного европей-

скому в России вряд ли удастся. Для активного развития этого направления существует несколько препятствий.

«Первая сложность связана с необходимостью заключения долгосрочного договора - нужно учесть все нюансы на 15-20 лет вперед. Вторая - чисто ментальная: в России подобные аутсорсинговые проекты только начинают развиваться, пока бывает психологически непросто передавать производство стратегических ресурсов стороннему поставщику», - поясняет Василий Номоконов. Третья проблема - технологическая. Далеко не всегда потенциальный поставщик способен обеспечить требуемое качество технического газа. Как сообщили в пресс-службе ЧТПЗ, компания пока не планирует выводить на аутсорсинг поставку промышленного газа: "Подобный вопрос рассматривался, но, оценив предложения поставщиков, специалисты ЧТПЗ пришли к выводу, что ни одна установка технических газов подрядных организаций не может обеспечить 99,9999%-ную чистоту необходимого трубникам промышленного газа - азота, который применяется при закалке и отпуске труб в шахто-закалочном агрегате трубопрокатного цеха". Поэтому ЧТПЗ продолжает эксплуатировать собственную азотно-кислородную станцию. Последнее - в России есть пул промышленных гигантов (таких как группа ММК или "Норильский никель"), которые принципиально не отдают производство техгазов на аутсорсинг, а развивают это направление самостоятельно, привлекая крупнейших игроков рынка только в качестве разработчиков и поставщиков оборудования. Правда, у криогенщиков есть аргумент: "Челябинский металлургический комбинат тоже говорил, что никогда и ни за что не выведет техгазы на аутсорсинг, но сдался". (Эксперт/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИНТЕРВЬЮ

ОАО «ЛИНДЕ ГАЗ РУС» УКРЕПЛЯЕТ ПОЗИЦИИ НА РЫНКЕ ТЕХНИЧЕСКИХ ГАЗОВ И ВНЕДРЯЕТ НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА

Спрос на продукцию разделения воздуха в России существенно растет, но парк ВРУ крайне изношен, а для замены оборудования требуются не всегда доступные для предприятий значительные инвестиции. Аутсорсинговые проекты по системе on-site могут стать оптимальным выходом из положения, убежден генеральный директор ОАО "Линде Газ Рус" Александр Звонов.

- С чем связано активное развитие рынка аутсорсинга технических газов в России и в чем его экономическая эффективность?

- Аутсорсинг производства техгазов как непрофильного производства - давно принятая и зарекомендовавшая себя практика на Западе. Такая схема позволяет предприятию сконцентрировать силы на основном виде деятельности, отдав непрофильные вопросы в руки специализированных организаций. В результате выигрывают все: заказчик оптимизирует производство, экономя средства и ресурсы, а аутсорсер получает долгосрочную перспективу выгодного сотрудничества. Система аутсорсингового газоснабжения основана на использовании рабочей установки и резервного блока, где газ хранится в сжиженном виде. Это позволяет решить проблему газообеспечения с минимальными капитальными и эксплуатационными затратами и минимальным потреблением энергии и воды. Преимущество поставок технических газов на условиях on-site становятся очевидными сегодня все большему количеству российских компаний, особенно в условиях кризиса, возросшей конкуренции и проблем с финансированием. Ведь в этом случае немалые инвестиции в проект, а также все проблемы, связанные с эксплуатацией производства техгазов, риски и ответственность берет на себя сторонняя компания, а заказчик может распределять прибыль в соответствии с прозрачными правилами оплаты по договору. В России этот рынок только развивается, перспективы здесь большие.

- Linde входит в число крупнейших мировых игроков сегмента. Какие успехи и перспективы компании на российском рынке?

- Этой весной мы ввели в строй воздухоразделительную установку в Калужской области, построенную для металлургического завода «НЛМК-Калуга». В ближайшее время готовится к открытию азотная установка на площадке ОАО "ГалоПолимер Пермь". Также в этом году мы заложили основу для новых проектов. Весной между Linde и ОАО "КуйбышевАзот" подписано соглашение о создании СП по производству аммиака и водорода в Самарской области. Летом подписан договор с компанией «Сибур» на управление газовой инфраструктурой ее производства в Дзержинске, а также строительство 2 воздухоразделительных установок. Инвестиции Linde составят около EUR70 млн. Реализация проекта будет проходить в 2 этапа. На первом этапе Linde берет в эксплуатацию существующий цех разделения воздуха «Сибур», с помощью которого производство обеспечивается кислородом, азотом и сжатым воздухом до момента пуска новых ВРУ Linde в конце 2015 г. Новые установки позволят увеличить надежность и гибкость обеспечения техническими газами производство на "Сибур-Нефтехиме". Производимые установками газовые продукты будут поставляться и другим потребителям дзержинского нефтехимического узла, а также предприятиям Нижегородской области и других регионов. При этом мы стремимся не только укрепить позиции на российском рынке, но и внедрить здесь новые технологии. Предлагая переход на новые продукты или внедрение новой технологии клиентам, мы помогаем им повышать конкурентоспособность, эффективность производства, качество продукции, а также открывать новые рынки. (Эксперт/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

SOLVAY, CAFFARO И SNIA ВЫПЛАТЯТ ШТРАФ ЗА УЧАСТИЕ В СГОВОРЕ О ФИКСИРОВАНИИ ЦЕН НА ПЕРОКСИД ВОДОРОДА

Европейский суд отклонил апелляцию бельгийской компании Solay и итальянских Caffaro и SNIA и оставил в силе решение Европейской комиссии, принятое в 2006 г. Комиссия постановила оштрафовать компании за участие в сговоре о фиксировании цен на пероксид водорода (H_2O_2). Другие компании были оштрафованы в соответствии с первоначальным решением комиссии. Среди них - компании Edison (и позже ее дочерняя компания Ausimont, которую Solvay приобрела в 2002 г. для создания Solvay Solexis), FMC, AkzoNobel; Arkema и Kemira. Общая сумма штрафов компаний-участниц составила \$527 млн. Фирма Air Liquide избежала наказания, так как покинула картель более чем за 5 лет до расследования комиссии, отказавшись от бизнеса H_2O_2 . Компания Degussa тоже не была оштрафована, потому что предупредила комиссию о деятельности по фиксированию цен.

По решению суда Solvay должна выплатить штраф в \$190 млн. (изначально он составлял \$228 млн.). Сумма была уменьшена благодаря отказу компании от участия в сговоре и тому, что информация, предоставленная Solvay, используется судом в деле о наложении штрафов. SNIA и ее дочерняя компания Caffaro оштрафованы на \$1,5 млн. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АЛЖИР

СФОРМИРОВАНА БАРИТОВАЯ КОМПАНИЯ ДЛЯ РАЗРАБОТКИ МЕСТОРОЖДЕНИЯ ДРАИССА

В Алжире образована новая баритовая компания для разработки месторождения Драисса с целью производства баритовых концентратов буровых сортов. Компания называется National Company for Barium (Barytal). Ее капитализация - \$2,5 млн. Ресурсы месторождения Драисса составляют 10,4 млн. т при среднем содержании $BaSO_4$ 74,7% и удельном весе барита 4,2 г/куб. см. Построить рудник мощностью 100 тыс. т бурового барита в год планируется в течение 2 лет. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СФОРМИРОВАНА КРУПНЕЙШАЯ БАРИТОВАЯ КОМПАНИЯ

Совместное предприятие Tianzhu Chemical Mining Corp. сформировано между Nao Hua Chemical Group (82%) и Rocky Mountains Industrial Development Company (18%) с целью разработки барита для производства концентратов химического и бурового сортов в районе Тианжу провинции Гуйчжоу. Доказанные запасы барита, принадлежащие новой компании, составляют 15,45 млн. т. Согласно оценке, в данном районе ресурсы баритовой руды могут составить 50 млн. т. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОНГО

ПОДСЧИТАНЫ ЗАПАСЫ ФОСФАТОВ ПО ПРОЕКТУ ХИНДА

Компания Cominco Resources Ltd. завершила подсчет запасов по стандарту JORC при бортовом содержании 5% P_2O_5 для своего фосфатного проекта Хинда. По состоянию на 4 ноября 2013 г. доказанные запасы составили 164,7 млн. т с содержанием P_2O_5 11,8%, вероятные запасы - 268,1 млн. т с содержанием 9,9% P_2O_5 . Оценены также предполагаемые ресурсы руды в 31 млн. т при содержании 8,4% P_2O_5 . По данному проекту Cominco предполагает получать 8,7 млн. т/год просеянной руды с содержанием 19,2% P_2O_5 , производить обезвоживание, сушку и экспортировать 4 млн. т/год фосфорного концентрата с содержанием 32% P_2O_5 . (ИАЦ "Минерал" по материалам Cominco/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

САУДОВСКАЯ АРАВИЯ

НОВЫЙ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ ФОСФОРНЫХ КОНЦЕНТРАТОВ ВСТУПИТ В СТРОЙ В КОНЦЕ 2016 ГОДА

Компания Saudi Arabian Mining Co. присудила контракт на строительство завода по производству фосфорных концентратов по проекту Ваад аль Шамаль стоимостью \$600 млн. инженеринговой фирме из Испании Intecsa Industrial. Мощность предприятия составит около 1,5 млн. т/год фосфорных концентратов (в пересчете на P_2O_5). Строительство намечено завершить в IV квартале 2016 г. и начать производство в конце 2016 г. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ POTASH RIDGE CORP. ЗАВЕРШИЛА

ПОДГОТОВКУ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО ТЭО ПО ПРОЕКТУ ОСВОЕНИЯ МЕСТОРОЖДЕНИЯ СУЛЬФАТА КАЛИЯ

Компания Potash Ridge Corp. завершила подготовку предварительного ТЭО по проекту освоения месторождения сульфата калия Блаун Монтейн в штате Юта, которое подтвердило целесообразность его осуществления. Разработку предполагается производить открытым способом с использованием при обогащении процессов дробления, прокаливания, выщелачивания и кристаллизации, которые технически и экономически пригодны к применению. При подготовке пред-ТЭО учитывались подтвержденные запасы в количестве 426 млн. т, что обеспечит рудник на 40 лет эксплуатации. В течение первых 10 лет производство возможно на уровне 770 тыс. т сульфата калия в год, а средний уровень производства в целом составит 645 тыс. т/год.

Подготовку полного ТЭО проекта планируется начать в первые месяцы 2014 г. К строительству рудника намечено приступить в конце 2015 г., первую продукцию выдать в 2017-2018 гг. с выходом на проектную мощность к 2019 г. Стоимость инвестиций оценивается в \$1,1 млрд. Объект имеет перспективы наращивания ресурсов за счет 2 дополнительных зон, где выявлена минерализация. (ИАЦ "Минерал" по материалам Industrial Minerals/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

**ОАО «СИБУР-НЕФТЕХИМ» ОТКАЗАЛОСЬ ОТ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ЛЬГОТ
НА РЕАЛИЗАЦИЮ ПРОЕКТА «РЕКОНСТРУКЦИЯ ЭТИЛЕНОВОЙ УСТАНОВКИ ЭП-300» В КСТОВО**

18 декабря 2008 г. депутаты ЗС НО одобрили заключение инвестиционного соглашения между региональным правительством и ОАО "Сибур-нефтехим" по реконструкции этиленовой установки ЭП-300 в Кстово. В рамках проекта инвестсовет предоставил ОАО "Сибур-Нефтехим" налоговую льготу на 650 млн. руб. в течение 60 месяцев. Стоимость реконструкции этиленовой установки ЭП-300 составляет 7 млрд. руб. Срок окупаемости проекта - 116 месяцев. Поступления в консолидированный бюджет Нижегородской области на время действия договора составят 102,7 млн. руб., без НДС. По окончании действия инвестдоговора ежегодно в консолидированный бюджет региона будет поступать дополнительно 116 млн. руб. налоговых отчислений. Также 18 декабря 2008 г. ЗС НО одобрил законопроект о подписании инвестиционного соглашения между правительством региона и ООО "РусВинил" (совместное предприятие ОАО "Сибур Холдинг" и компании SolVin). 4 июня 2008 г. инвестиционный совет при губернаторе Нижегородской области присвоил статус приоритетного проекту ООО "РусВинил" по строительству комплекса поливинилхлорида (ПВХ) мощностью 330 тыс. т/год. Инвестсовет одобрил заявку ООО "Русвинил" на предоставление льгот по налогу на прибыль и на имущество в 2,8 млрд. руб. в течение 84 месяцев реализации проекта. (НТА-Приволжье/Advis/[Химия Украины](#), СНГ, мира)

**ВОЛАТИЛЬНОСТЬ ЦЕН НА СЫРЬЕ ОСТАЕТСЯ ГЛАВНЫМ
ОГРАНИЧИТЕЛЕМ РАЗВИТИЯ РЫНКА САМОКЛЕЮЩИХСЯ МАТЕРИАЛОВ**

Рынок самоклеющихся материалов регулируется достаточно строгими международными и национальными нормативами и стандартами, в особенности это касается сегментов этикетки для пищевых товаров и складских применений. В стремлении соответствовать этим стандартам многие производители в последние годы переходят от сольветных адгезивов к использованию клеев на водной основе. ([Print-forum/Advis/Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИЯ BASF ОБЪЯВИЛА О ПОВЫШЕНИИ ЦЕН НА ПРОДУКЦИЮ С ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА

9 декабря компания объявила о поднятии цен на неопентилгликоль (НПГ) и триметилпропан. Эти продукты станут дороже на \$116,6/т на рынках Европы. Вырастут также цены на бутандиол и его производные 1 января 2014 г. На этот раз изменения коснутся клиентов Северной Америки. Цены на 1,4-бутандиол вырастут на \$0,05/0,45 кг, тетрагидрофуран и политетрагидрофуран подорожают на \$0,07/0,45 кг. (ЛКМ портал/[Химия Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

УКРАИНА

РОСТ ЦЕН В 2013 ГОДУ ПОЗВОЛИЛ
ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ ВОЗОБНОВИТЬ ЭКСПОРТ

Стратегия украинских производителей удобрений, направленная на то, чтобы добиться роста мировых цен на продукцию за счет остановки заводов, начала себя оправдывать. В конце ноября стоимость украинского карбамида выросла на 5% и в дальнейшем будет повышаться. Теперь химики вновь пустят простаивающие мощности. Впрочем, в будущем производители смогут застраховать себя от резкого падения цен на продукцию и остановки заводов, создав собственную розничную сеть по продаже удобрений, отмечают эксперты.

Как заявили в ГП "Госвнешинформ", стоимость украинского карбамида в конце ноября увеличилась почти на 5% до \$310-315/т (на условиях FOB "Южный"). "Причинами изменений являются увеличение сезонного спроса, в частности со стороны стран Латинской Америки, и переориентация покупателей на более качественный российский и украинский товар по сравнению с главным конкурентом - китайским карбамидом", - говорится в сообщении. Цены будут расти и дальше, поскольку спрос на удобрения увеличивается не только в Латинской Америке, но и в Индии, менеджер по маркетингу "ЕвроХим-Украина" Владимир Барабаш.

Главный аналитик компании "Инфоиндустрия" Дмитрий Гордейчук говорит, что рост цен позволил украинским производителям минеральных удобрений возобновить их экспорт. Так, возобновили отгрузки удобрений Одесский припортовый завод, черкасский и северодонецкий "Азот". В пресс-службе "ДнепроАзота" рассказали, что при нынешнем уровне цен заводы могут работать, покрывая постоянные издержки. "Если же цены и дальше будут идти вверх, как прогнозируют аналитики, рентабельность продаж будет положительной", - сообщили в пресс-службе.

Принадлежащий Group DF бизнесмена Дмитрия Фирташа холдинг Ostchem 1 сентября приостановил выпуск минеральных удобрений в концерне "Стирол" вследствие снижения цен на азотные удобрения на мировых рынках. Крупный производитель аммиака и азотных удобрений - компания "Северодонецкое объединение "Азот" - 5 сентября остановил цех по производству карбамида для проведения планового ремонта. Остановился на ремонт и Одесский припортовый завод. Основные причины остановки - рост цены газа на фоне снижения спроса и цен на азотную группу на мировых рынках. Фирташ ранее заявлял, что в результате остановки украинских предприятий он ожидает роста цен на удобрения в мире, и ему удастся возобновить их работу в начале 2014 г. Следует отметить,

что Украина контролирует 6,5% мирового рынка минеральных удобрений.

В пресс-службе Ostchem подтвердили, что в настоящее время на ключевых мировых рынках наблюдается оживление спроса и рост цен, но пока рано говорить об окончательной стабилизации рынка. "Сохраняются угрозы его разбалансировки в ближайшие месяцы как в связи с возможными недостаточными объемами потребления в ключевых импортозависимых регионах, таких как Пакистан и Индия, так и с избыточными экспортными объемами из таких стран, как Иран и Китай", - говорят в пресс-службе компании, отмечая, что эти факторы могут остановить рост цен. Решение о полном восстановлении объемов производства холдинга будет зависеть от мировых тенденций.

В перспективе украинские химики не застрахованы от новых резких падений цен на удобрения в мире. "В этом году рынок удобрений обвалил Китай. Власти этой страны решили поддержать шахтеров, и чтобы не допустить снижения добычи угля, направили его на заводы по производству газа, а газ - на предприятия по производству удобрений. В результате значительные объемы удобрений были выставлены на продажу и обвалили рынок", - говорит эксперт Института энергетических стратегий Юрий Корольчук. По его словам, нет никаких гарантий, что аналогичная ситуация не повторится в будущем. Для того, чтобы застраховаться от резких колебаний цен, украинским производителям следует выходить в розничный сегмент рынка минеральных удобрений, что позволит увеличить маржу и подстраховаться от колебаний на биржах, отмечает глава аналитического департамента ИК Eavex Capital Дмитрий Чурин.

Ранее источник в Ostchem заявлял, что в компании рассматривают возможность создания собственных супермаркетов по продаже удобрений на всех ключевых рынках присутствия. (Коммерсант-Украина/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЧЕРКАССКОЕ ПАО «АЗОТ» ПУСТИЛО ЦЕХ ПО ПРОИЗВОДСТВУ КАРБАМИДА М-6

"Азот" (Черкассы) пустил цех по производству карбамида М-6. "Вслед за возобновлением работы цеха по производству аммиака мы пускаем цех по производству карбамида. В ближайшем будущем также планируем увеличить объемы выработки аммиачной селитры, поскольку на внутреннем рынке возрастает потребность в этих удобрениях", - сообщил председатель правления "Азота" Виталий Скляр. За время остановки цеха были отремонтированы уплотнительные поверхности инжекторов высокого давления, электромотор турбокомпрессора и скруббер высокого давления. Также предприятие реконструировало испарители узла выпарки, трубо диагностику и ремонт газопроводов высокого давления. Параллельно с ремонтом основных производственных узлов и агрегатов "Азот" реконструировал железнодорожные весы и маневровые устройства на станции отгрузки карбамида.

Мощности "Азота" включают 2 цеха по производству карбамида: М-2 и М-6. В августе предприятие провело плановый капитальный ремонт цеха М-2, в который вложило 17 млн. грн. В результате ремонта производительность данного цеха увеличилась с 1110 до 1130 т/сутки.

Черкасский "Азот" входит в холдинг Ostchem, объединяющий предприятия азотной химии Group DF, и специализируется на производстве азотных минеральных удобрений (аммиак, карбамид, аммиачная селитра, КАС), капролактама, ионообменных смол и другой продукции. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

SYNGENTA AG ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ПРОДАЖИ СРЕДСТВ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

Швейцарская компания Syngenta AG намерена в 2017 г. увеличить объем выручки в Украине на 38,8% до \$500 млн. по сравнению с ожидаемым показателем по итогам 2013 г. в \$360 млн. Как уточнил менеджер по развитию бизнеса Syngenta в Украине Роман Хрипко, в настоящее время доля компании на украинском рынке средств защиты растений (СЗР) и семян сельскохозяйственных культур составляет около 24%. К 2018 г. она может увеличиться на 2-3 п. п. В структуре продаж Syngenta в Украине СЗР и сегмент семян занимают одинаковые позиции. Менеджер предположил, что рынок СЗР и семян в Украине будет расти на 10-15% в год, по итогам 2013 г. он оценивается в \$1,5 млрд.

Syngenta является одним из мировых лидеров в сфере семеноводства и производства средств защиты растений. Объединяет более 27 тыс. сотрудников в более чем 90 странах. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**ВЫПУСК АММИАЧНОЙ СЕЛИТРЫ В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, тыс. т**

	Октябрь	Октябрь 2012 г.	Октябрь в % к октябрю 2012 г.	Январь-октябрь	Янв.-октябрь 2012 г.	Янв.-октябрь в % к янв.-октябрю 2012 г.
Всего	123,9	159,9	77,5	1921,9	2069,5	92,9
Черкасское ПАО "Азот"	80,0	43,1	185,6	794,3	703,1	113,0
ОАО "Ривнеазот"	43,9	49,8	88,2	440,9	402,1	109,6
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	0,0	47,5	-	312,5	482,2	64,8
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	0,0	19,5	-	374,2	482,1	77,6

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))**ПРОИЗВОДСТВО КАРБАМИДА В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, тыс. т**

	Октябрь	Октябрь 2012 г.	Октябрь в % к октябрю 2012 г.	Январь-октябрь	Янв.-октябрь 2012 г.	Янв.-октябрь в % к янв.-октябрю 2012 г.
Всего	51,3	278,8	18,4	2593,6	3026,3	85,7
ОАО "Одесский припортовый завод"	49,2	81,8	60,1	591,6	766,5	77,2
ПАО "ДніпроАзот"	2,1	68,9	3,0	567,5	571,3	99,3
Черкасское ПАО "Азот"	0,0	72,1	-	543,6	632,3	86,0
ЧАО "Северодонецкое объединение "Азот"	0,0	9,1	-	314,0	329,4	95,3
Горловское ПАО "Концерн "Стирол"	0,0	46,9	-	576,9	726,8	79,4

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))**ИМПОРТ И ЭКСПОРТ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ В ЯНВАРЕ-ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА, млн. \$**

	Импорт		Экспорт	
	октябрь	январь-октябрь	октябрь	январь-октябрь
Всего	40,33	710,73	22,39	1 044,51
Азотные				
Всего	14,91	162,55	22,22	1 017,37
Россия	14,48	157,67	-	-
Узбекистан	0,23	1,06	-	-
Польша	0,13	1,59	-	-
Другие	0,07	2,23	14,92	574,75
Турция	-	-	7,30	249,59
Бразилия	-	-	-	107,05
Италия	-	-	-	85,99
Фосфорные				
Всего	0,04	0,30	-	-
Россия	0,04	0,30	-	-
Калийные				
Всего	7,74	64,01	0,02	0,77
Беларусь	7,54	60,57	-	-
Другие	0,09	1,21	-	0,02
Россия	0,07	1,14	0,01	0,15
Бельгия	0,04	1,09	-	-
Литва	-	-	0,02	0,57
Турция	-	-	-	0,04
Смешанного типа в упаковках не более 10 кг				
Всего	17,64	483,87	0,15	26,37
Россия	13,95	354,43	-	-
Беларусь	2,52	75,30	-	-
Другие	0,91	44,96	-	7,95
Финляндия	0,25	9,18	-	-
Молдова	-	-	0,15	4,66
Бенин	-	-	-	11,26
Грузия	-	-	-	2,51

(Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))**ПРОИЗВОДСТВО АММОФОСА В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛОСЬ**

В октябре 2 производство аммофоса уменьшилось на 82,1%, или на 8,7 тыс. т по сравнению с октябрем 2012 г., до 1,9 тыс. т. Единственным производителем данного удобрения в октябре было ЧАО "Днепропетровский завод минудобрений", которое увеличило его производство по сравнению с октябрем 2012 г. в 2,1 раза до 1,9 тыс. т. ПАО "Сумыхимпром" и ЧАО "Крымский Титан" в октябре не производили аммофос. В январе-октябре производство аммофоса сократилось на 35,6%, или на 21,9 тыс. т по сравнению с январем-октябрем 2012 г., до 39,7 тыс. т. Аммофос - эффективное фосфорно-азотное удобрение, содержит 51-52% фосфора и 11-12% азота. Применяют его для основной заправки достаточно увлажненных почв, богатых калием. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

В ОКТЯБРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДСТВО НИТРОАММОФОСКИ СОКРАТИЛОСЬ

В октябре производство нитроаммофоски сократилось на 64,8%, или на 18,4 тыс. т по сравнению с октябрём 2012 г., до 10 тыс. т. Единственным производителем нитроаммофоски в октябре был "Сумыхимпром", который сократил ее выпуск на 64,3%. Днепровский завод минеральных удобрений это удобрение не производил. В январе-октябре производство нитроаммофоски сократилось на 49,1%, или на 158,3 тыс. т по сравнению с январем-октябрем 2012 г., до 163,9 тыс. т. (Українські новини/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

В НОЯБРЕ 2013 ГОДА СТОИМОСТЬ КАРБАМИДА ПОВЫСИЛАСЬ

Объём экспорта карбамида за 9 месяцев составил порядка 2200 тыс. т, что на 17% ниже показателя за аналогичный период 2012 г. "Український карбамід росте в ціні. Його ціномість за листопад підвищилася майже на 5% відносно жовтня. Причиною змін є збільшення сезонного попиту і переорієнтація покупців на більш якісний російський і український товар порівняно з головним конкурентом - китайським карбамідом", - повідомила начальник відділу хімічної промисловості ГП "Держзовнішінформ" Ольга Хмеленок.

Снижение объёмов экспорта карбамида обусловлено значительным дисбалансом спроса и предложения на мировом рынке, который спровоцировал Китай, поставляя миллионы тонн дешевого карбамида на экспорт, вытесняя демпинговыми методами производителей стран СНГ, Ближнего Востока и Северной Африки. При этом качество китайского продукта оставляет желать лучшего. С начала ноября негативная ситуация, которая сложилась на мировом рынке карбамида, постепенно начала демонстрировать признаки улучшения. За ноябрь цены на карбамид выросли почти на всех мировых торговых площадках, благодаря повышению сезонного спроса со стороны стран Латинской Америки.

"Неудовлетворительное качество китайского продукта переориентировало покупателей на российский и украинский карбамид. Отечественный карбамид за ноябрь по сравнению с октябрём подорожал почти на 5%. Сейчас ценовые показатели находятся на уровне \$310-315/т, FOB Южный", - рассказала эксперт ГП "Держзовнішінформ". (РБК-Україна/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ НА 25 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА, грн./т (с НДС, ФСА - склад поставщика)

Удобрение	Цена
НРК (15:15:15)	3750-3850
НРК (16:16:16)	3800-4500
Диаммофоска (10:26:26)	5150-5650
Хлорид калия	4050-4300
Карбамид	2800-3800
Моноаммонийфосфат	4850-5600
Сульфат аммония, белый	1600-1900
Аммиачная селитра	2550-2950
КАС	2500-2830
Аммиак	4730-5500

(Держзовнішінформ/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ ПРИ ИМПОРТЕ НА 25 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА, DAT/DAP, ГРАНИЦА УКРАИНЫ, \$/т

Товар	Цена
Нитроаммофоска 16:16:16 (насыпью/в мешках)*	320-410
Нитроаммофоска 16:16:16 (в мешках, пр-ва Беларуси)	370-375
Аммиачная селитра (в мешках)	229-245
Аммофос (насыпью, пр-ва России)	420-510
Аммофос (в мешках, пр-ва России)	430-520
Аммофос 10:46 (происхождением из Средней Азии)	420-450

* - стоимость фасовки минеральных удобрений в мешках по 50 кг составляет \$8-10/т.

В случае предварительной оплаты товара импорт осуществляется по ценам на момент оплаты. (Держзовнішінформ/[Хімія України, СНГ, мира](#))

БЕЛАРУСЬ

ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ КАЛИЙНАЯ КОМПАНИЯ» НАРАЩИВАЕТ КОНТЕЙНЕРНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ КАЛИЯ

ЗАО «Белорусская калийная компания» вынуждено наращивать контейнерные поставки небольших партий калийных удобрений, поскольку считает их наиболее выгодными в сложившихся на рынке условиях, заявил начальник отдела продаж БКК Андрей Чушев. "Те, кто раньше брал большие партии, сейчас заказывают мелкие, но регулярно, практически еженедельно. Из-за колебаний цены на рынке никто не хочет рисковать деньгами. Действуют по формуле "купил - сразу продал". Для всех сейчас это выгодно и удобно", - сказал Чушев. По его словам, контейнерные поставки БКК в настоящее время востребованы в 60 странах. Для БКК они выгодны еще и потому, что компании-перевозчики делают значительные скидки. "Из стран Юго-Восточной Азии и из Китая в Европу идут товары в контейнерах. Ранее они пустыми возвращались назад и компании-экспортеры тратили лишние деньги на их доставке порожняком. Теперь мы укладываем в них наши мешки, контейнеры развезаются по всему миру, они идут в Бразилию, Японию, на Филиппины. А мы имеем колоссальные скидки на фрахт от поставок товара", - рассказал начальник отдела продаж. Он добавил, что БКК входит в десятку топ-клиентов мировых контейнерных линий.

В БКК считают, что таким образом компании удастся поддерживать деловые контакты с клиентами. "Когда рынок стабилизируется, мы полагаем, это приведет к тому, что во всех странах, где практиковались контейнерные отгрузки БКК, у нас будут налажены более прочные отношения и объемные поставки", - сказал Чушев. (Прайм/Advis/[Хімія України, СНГ, мира](#))

ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ КАЛИЙНАЯ КОМПАНИЯ» НЕ НАМЕРЕНА СНИЖАТЬ ЦЕНУ НА КАЛИЙНЫЕ УДОБРЕНИЯ РАДИ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМОВ ПРОДАЖ

ЗАО «Белорусская калийная компания» не намерено снижать цену на калийные удобрения ради увеличения объемов продаж, заявил первый заместитель генерального директора БКК Александр Поляков. "Мы не поддерживаем идею того, чтобы продавать максимальные объемы по любой минимальной цене, оставляя тем самым производителей без прибыли. Хотя по цене, граничащей с убытками, значительные объемы можно продать прямо сейчас", - сказал Александр Поляков. По его словам, эксперты прогнозируют в ближайшем будущем стабилизацию рынка калийных удобрений, так как ситуация, сложившаяся после громкого "хлопанья дверью" "Уралкалием", не устраивает никого из участников рынка. "Продавать себе в убыток - какие-то предприятия могут себе это позволить, но в очень краткосрочный период времени. Та цена, которая сформировалась, позволяет для большинства производителей выходить на минимальную прибыль. Никто не будет длительное время с этим мириться. Поэтому в любом случае будет консолидация. По нашим прогнозам, с начала 2014 г. цена будет идти постепенно вверх", - считает представитель БКК. Какой именно будет цена на калийные удобрения в 2014 г., пока сказать сложно. "Все участники рынка ждут, когда оживет китайский рынок. Ведь именно цена китайского контракта считается своеобразным индикатором для всех остальных. Пока ее нет, все действуют в меру своего понимания и риска, не закупая больших объемов", - пояснил Александр Поляков.

В БКК подчеркивают, что к любым заявлениям о цене на белорусские калийные удобрения относятся с большой осторожностью. Рынок весьма специфичен, он характеризуется ограниченным количеством производителей и высокой степенью конкуренции, которая возросла многократно в свете последних событий, в частности, прекращения продаж "Уралкалия" через БКК и агрессивной политики, которую он проводит сейчас на внешних рынках. "В сложившихся условиях производители вынуждены защищаться, в том числе используя СМИ. Любая публикация, любое освещение событий, которые происходят на рынке (ценовые индикации, указание конкретных объемов и т.п.), могут интерпретироваться конкурентами в своих целях. В этой связи БКК старается очень сдержанно подходить к комментариям. Основные задачи сейчас - не допустить ошибок, не допустить выхода информации, которая может нам навредить. Мы предпочитаем в данный момент больше делать, чем говорить", - отметил Александр Поляков.

Например, неосторожно озвученная цифра - минимальная стоимость тонны белорусских калийных удобрений по прогнозам Минэкономики на 2014 г. - была расценена партнерами как инициатива БКК по снижению цены в 2014 г. на \$30-40. "Это в корне не соответствует нашему видению рынка", - заверил представитель БКК. Он также считает преждевременным озвучивать конкретные цифры по объемам поставок в 2014 г.: "На данном этапе ситуация сложно прогнозируемая. Мы понимаем, как будем действовать на рынке, но не готовы говорить о действиях партнеров-конкурентов. Как в дальнейшем поведет себя "Уралкалий" с учетом последних новостей о смене собственника? Как поведут себя канадские производители и другие? От этого и будут зависеть наши планы на 2014 г. Сейчас преждевременно говорить о конкретных прогнозах по объемам продаж. Все будет зависеть от того, как сложится ситуация на рынке". (БЕЛТА/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «БЕЛАРУСЬКАЛИЙ» В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ВОЗОБНОВЛЯЕТ РАБОТУ ВСЕХ РУДОУПРАВЛЕНИЙ

ОАО "Беларуськалий" в декабре возобновляет работу всех 4 рудоуправлений и рассчитывает на рост экспорта. "На очередном производственном совещании руководством предприятия были обозначены производственные планы на ближайшее время: в декабре будет осуществляться деятельность всех 4 рудоуправлений", - сообщил представитель "Беларуськалия". По его словам, четвертое рудоуправление было пущено в работу 29 ноября. "Сегодня есть все основания говорить о том, что в декабре объемы экспорта белорусского хлоркалия возрастут, на последний месяц года запланирована работа всех рудоуправлений", - сказал собеседник.

"Беларуськалий" в августе, после развала белорусско-российского калийного картеля, приостановил работу 2 из 4 рудоуправлений. Предприятие получило возможность в период падения мирового рынка хлоркалия провести ремонт этих мощностей и не допустить затоваривания складов. В конце октября "Беларуськалий" пустил в работу третье рудоуправление. В сентябре Беларусь начала постепенно наращивать экспорт хлоркалия после его падения в июле на фоне "калийного скандала", повлекшего обвал мирового калийного рынка. Так, по данным Белстата, в январе-сентябре Беларусь экспортировала 2686,7 тыс. т хлоркалия (в пересчете на 100% действующего вещества), что на 10,6% меньше по сравнению с тем же периодом 2012 г. По данным ведомства, в январе-августе экспорт хлоркалия составил 2499,9 тыс. т (-9,6%), в январе-июле - 2328,5 тыс. т (-4,1%), в январе-июне - 1997,4 тыс. т (+0,4%). Таким образом, в сентябре экспорт хлоркалия составил 186,8 тыс. т против 171,4 тыс. т в августе и вырос на 8,9%. В июле республика экспортировала 331,1 тыс. т калийных удобрений. В октябре экспорт хлоркалия составил более 400 тыс. т. С учетом данных официальной статистики, в октябре республика не только восстановила докризисные объемы экспорта, но и существенно их увеличила.

Доля ПО "Беларуськалий" в мировом производстве калийных удобрений составляет около 15%, в мировом экспорте калия - свыше 16%. Предприятие реализует продукцию через ЗАО "Белорусская калийная компания" (БКК, ранее совместный трейдер "Уралкалия" и "Беларуськалия" на зарубежных рынках). БКК была учреждена на паритетных условиях РУП ПО "Беларуськалий" и ОАО "Уралкалий" в декабре 2005 г. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ООО «БАЛАКОВСКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ» В РАМКАХ СЛИЯНИЯ АКТИВОВ ХОЛДИНГА «ФОСАГРО» 1 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА ПРЕОБРАЗОВАНО В ЗАО

"Балаковские минеральные удобрения", на 100% принадлежащие "Фосагро", преобразовано из ООО в ЗАО в рамках предстоящего слияния производственных активов холдинга, следует из материалов компании. "Смена организационно-правовой формы "Балаковских минеральных удобрений" была необходима для присоединения предприятия к ОАО "Апатит", от которого мы ожидаем получить существенный синергетический эффект", - пояснили в "Фосагро". Соответствующая запись в единый государственный реестр юридических лиц сделана 1 декабря. После оценки функционирования объединенного предприятия "Фосагро" рассмотрит целесообразность слияния остальных производственных активов в одно юридическое лицо.

"Балаковские минудобрения" расположены в Саратовской области, являются одним из крупнейших в Европе производителей кормовых фосфатов и одним из крупнейших в России производителей фосфорсодержащих удобрений.

В холдинг "Фосагро" также входят ОАО "Апатит", ОАО "Фосагро-Череповец", ЗАО "Агро-Череповец", ООО "Метакхим" и ряд других активов. (Прайм/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛХИМ» И ГРУППА ОНЭКСИМ, ПРИОБРЕТАЮЩИЕ АКЦИИ ОАО «УРАЛКАЛИЙ», БУДУТ СОТРУДНИЧАТЬ В РАМКАХ СОВЕТА ДИРЕКТОРОВ

Сделку по приобретению компанией "Уралхим" 20% пакета акций "Уралкалия" финансирует крупнейший российский банк, сообщил с гендиректор "Уралхима" Дмитрий Коняев. По его словам, сотрудничество с группой ОНЭКСИМ Михаила Прохорова, которая выкупает 21,75% пакета "Уралкалия" у фонда сенатора Сулеймана Керимова, будет осуществляться лишь в рамках совета директоров.

О том, что новыми акционерами "Уралкалия" станут группа ОНЭКСИМ Михаила Прохорова и "Уралхим" Дмитрия Мазепина, стало известно в конце ноября - начале декабря 2013 г. ОНЭКСИМ договорился о покупке 21,75% акций "Уралкалия" у фонда сенатора Сулеймана Керимова, а "Уралхим" - о выкупе 4,8% акций у структур Филарета Гальчева, 7% - у структур Анатолия Скурова, 8,2% - у миноритарных акционеров, владеющих более мелкими пакетами. Сделки по вхождению ОНЭКСИМа и "Уралхима" в уставный капитал "Уралкалия" оценивались аналитиками в \$4,1-4,3 млрд. и \$2,96 млрд. соответственно, а вся компания - в \$19-20 млрд. СМИ со ссылкой на "информированные источники" сообщали, что Мазепин выступает в тандеме с Михаилом Прохоровым, после завершения сделок структуры двух бизнесменов станут владельцами контрольного пакета. Однако гендиректор "Уралхима" опроверг эти сообщения, подчеркнув, что узнал о предполагаемом сотрудничестве с ОНЭКСИМом при покупке акций "Уралкалия" из прессы. "Это две самостоятельные сделки", - заявил он. По его словам, сотрудничество с ОНЭКСИМом для "Уралхима" возможно только в рамках совета директоров. Профинансирует сделку по приобретению акций "Уралкалия" крупнейший российский банк, заявил Дмитрий Коняев, не уточнив какой именно. По его словам, часть средств привлекается под залог акций "Уралкалия", часть - под обеспечение "Уралхима". Как пояснил Коняев, 8,2% акций, не входящие в пакеты Гальчева и Скурова, на открытом рынке для "Уралхима" скупают привлеченные инвесткомпании. "Сделка может быть завершена до конца года, а может перейти на январь", - добавил гендиректор. Заключаемая сделка, по его словам, не связана с планами будущего объединения 2 производителей минеральных удобрений. Слиянию "Уралхима" и "Уралкалия" невозможно, подчеркнул Коняев. Будущие собственники пока не заявляли о своих планах в отношении руководства компании. Генеральным директором "Уралкалия" остается Баумгертнер, экстрадиции которого из Беларуси добились российские правоохранительные органы. В настоящее время он находится в московском СИЗО, ему инкриминируется злоупотребление полномочиями. Вопрос о смене менеджмента "Уралкалия" не поднимался, сообщил гендиректор "Уралхима", подчеркнув, что "для компании плохо, что гендиректор не управляет ей, а сидит в СИЗО". При этом Коняев пообещал, что после закрытия сделки по покупке пакета акций "Уралкалия" и вхождения в совет директоров "Уралхим" будет "принимать активное участие в разрешении текущей ситуации с Владиславом Баумгертнером". (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ЕВРОХИМ - БЕЛОРЕЧЕНСКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ» ЗАВЕРШИЛО ПЛАНОВУЮ МОДЕРНИЗАЦИЮ ЦЕХОВ

В ООО "Еврохим-БМУ" завершилась плановая модернизация цехов. Общая стоимость проекта - порядка 1,4 млрд. руб. Результатом реконструкции стало не столько наращивание мощностей, сколько повышение эффективности и экологичности. "По итогам капитального ремонта "ЕвроХим-БМУ" сможет увеличить производство конечной продукции, повысить надежность и эксплуатационные показатели основного оборудования. Предприятие повысит внутривозвратное потребление серной кислоты, что скажется на объеме выпуска минеральных удобрений. Реконструкция позволит снизить объемы потребления сторонних энергоресурсов. Уменьшится как отрицательное воздействие на окружающую среду, так и содержание вредных веществ в рабочей зоне", - рассказывает директор по техническому развитию "ЕвроХим-БМУ" Рубен Папазян. Одним из главных мероприятий в рамках капремонта стал пуск системы HRS, разработанной американской компанией MECS. Она позволяет сократить расход природного газа почти в 2 раза. Стоимость системы - 800 млн. руб. В полном объеме она начнет работать с 1 января 2014 г. В цехе фосфорной кислоты приступили к внедрению новой системы упаривания фосфорной кислоты. Это позволит увеличить производство удобрений на 12,5% в год. К концу 2013 г. цех выйдет на проектную мощность. В 2014 г. компания начнет проектирование цеха по производству NPK. Это сложное минеральное удобрение, содержащее азот, фосфор и калий. Пока ведутся переговоры с испанскими и французскими проектными фирмами. В перспективе "Еврохим БМУ" будет выпускать жидкие удобрения. Сроки в компании не уточнили. "Пока цех жидких комплексных удобрений законсервирован. В ближайших планах - пустить его снова", - рассказали на предприятии.

Эксперты полагают, что схема, по которой проведена реконструкция предприятия, интересна как с точки зрения минимизации издержек, так и в части дальнейших перспектив компании. "Снижение зависимости предприятий от сторонних энергоресурсов - это уже тенденция для отечественного рынка. Это мощный инструмент снижения издержек. Подобные проекты дают понятный, прозрачный эффект. Они, как правило, интересны и собственникам, как в случае с "Еврохимом", так и внешним инвесторам. Что касается экологичности производств - это еще не тренд. Об этом обычно думают, когда по-другому уже нельзя - например, когда есть предписание контролирурующих органов. Или же когда проект делается с нуля. Предприятия редко проявляют инициативу в данном вопросе. Впрочем, иногда экологичность производства становится значимым фактором при планировании проектов, когда нужно выходить на новые уровни", - комментирует генеральный директор ОАО "Крахмальный завод "Гулькевичский" Сергей Клыков.

"Еврохим-БМУ" производит серную и фосфорную кислоты, азотно-фосфорные удобрения. В 2013 г. планируется произвести 391,3 тыс. т аммофоса и 115,3 тыс. т сульфоаммофоса. (РБК/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛКАЛИЙ» СОЗДАЕТ СОВМЕСТНОЕ С МАЛАЙЗИЕЙ ПРЕДПРИЯТИЕ ПО ПРОДАЖЕ УДОБРЕНИЙ

"Уралкалий" подписал соглашение с Федеральным агентством по развитию земель Малайзии (FELDA) о создании совместного предприятия для продажи калийных удобрений. Планируется, что совместное предприятие начнет работу с 1 января 2014 г. Основным направлением его деятельности будет обеспечение поставок хлористого калия для плантаций Федерального агентства по развитию земель и других государственных плантаций в Малайзии и в других странах. "Создание совместного предприятия является дальнейшим шагом по развитию сети продаж компании в стратегически важном для "Уралкалия" регионе Юго-Восточной Азии и служит укреплению отношений с покупателями в государственном секторе региона. Страны Юго-Восточной Азии уделяют большое внимание расширению производства сельскохозяйственной продукции. Развитие таких совместных проектов является хорошей возможностью для реализации долгосрочных целей потребителей и поставщиков удобрений по повышению урожайности, укреплению продовольственной безопасности региона и, соответственно, росту потребления удобрений", - сообщил и. о. гендиректора "Уралкалия" Виктор Беляков. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ХОЛДИНГ «ФОСАГРО» ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УХУДИЛ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ И СОКРАТИЛ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРОГРАММУ

Химики продолжают активно терять прибыли на фоне ухудшения конъюнктуры рынка. Холдинг "Фосагро" в январе-сентябре снизил прибыль почти вдвое, а EBITDA - на 27%. Основная причина - падение цен на основную продукцию. В результате "Фосагро" спешно сокращает инвестиционную программу, которая в 2013 г. снизится на 14%. Конец года также ничего хорошего химикам не сулит.

Холдинг "Фосагро" опубликовал отчетность, продемонстрировав ухудшение всех финансовых показателей. Чистая прибыль "Фосагро" по МСФО упала в 1,9 раза до 3,96 млрд. руб. за III квартал и до 8,18 млрд. руб. за 9 месяцев. Выручка снизилась на 4,5% до 27,56 млрд. руб. и на 3% до 81,28 млрд. руб. соответственно, EBITDA - на 35% до 6,5 млрд. руб. и на 27% до 19,9 млрд. руб. Рентабельность по EBITDA за 9 месяцев сократилась до 24% по сравнению с 34% годом ранее. Чистый долг при этом вырос на 48,1% до 39,7 млрд. руб. Его отношение к EBITDA составило 1,5 против 0,77 на конец 2012 г. Основной причиной падения стали низкие цены на основные химические удобрения. Так, по словам гендиректора "Фосагро" Андрея Гурьева, цены на DAP (диаммонийфосфат) с поставкой FOB Тампа упали на 21% - с \$493/т в начале года до \$390 в конце сентября. "Падение продолжается, сейчас цены составляют около \$350/т, преобладающая часть предприятий отрасли работает на нулевом уровне рентабельности", - добавил он. Выручку "Фосагро" поддерживали продажи продукции с консолидированного в конце 2012 г. ООО "Метакхим" и рост продаж карбамида на 28% после пуска новых мощностей в Череповце.

Сложная ситуация на рынке вынудила "Фосагро" сократить инвестпрограмму. Андрей Гурьев сообщил, что холдинг в 2013 г. снизит капиталовложения на 14,3% от запланированных - до 15 млрд. руб., в первую очередь за счет пересмотра сроков финансирования ряда проектов. В 2014 г. "Фосагро" ожидает, что капиталовложения будут ниже 50% EBITDA, в то время как в 2013 г. они превысят показатель.

Константин Юминов из Raiffeisenbank считает, что в IV квартале показатели химических компаний, в том числе "Фосагро", могут быть хуже. В июле-сентябре, отмечает он, их поддержал сильный спрос со стороны российского рынка, а в IV квартале будет низкий сезон. Ситуация в 2014 г. будет сильно зависеть от обстановки на основном рынке сбыта - Индии, но, говорит эксперт, в любом случае ждать существенного роста цен не стоит. (Коммерсант/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ФОСАГРО» ПЛАНИРУЕТ ПЕРЕЙТИ НА ПРОИЗВОДСТВО СЛОЖНЫХ УДОБРЕНИЙ

ОАО "Фосагро" в долгосрочной перспективе не исключает возможности полного перехода на производство сложных удобрений (NPK и PKS), при котором их выпуск может быть увеличен в 7,5 раз до 12 млн. т. В этом случае холдинг станет крупнейшим мировым производителем комплексных удобрений. "Это долгосрочный потенциал развития компании с учетом полной переработки собственного сырья и строительства новых мощностей по производству аммиака и минеральных удобрений", - пояснили в пресс-службе "Фосагро". Для производства 12 млн. т комплексных удобрений "Фосагро" необходимо увеличить производство фосфорной кислоты на 4,3% до 1,94 млн. т, аммиака - на 72,7% до 1,9 млн. т, закупки калия - в 5 раз до 3 млн. т. Согласно озвученной ранее стратегии развития в среднесрочной перспективе, объем производства компании может быть увеличен в течение 4 лет на 31,5% до 7,1 млн. т, при этом выпуск NPK-удобрений может вырасти на 50% до 2,4 млн. т, карбамида - на 42,9% до 1 млн. т, аммиака - на 27% до 1,46 млн. т. "Фосагро" ранее заявляло о планах сфокусироваться на производстве сложных удобрений, которые в последние годы стали пользоваться большим спросом на внутреннем и внешних рынках. Такая переориентировка возможна для компании благодаря тому, что "Фосагро" может менять производственную программу и на тех же производственных линиях выпускать разные виды удобрений. (Росс/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ УДОБРЕНИЙ ЗА ДЕСЯТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

По сообщению Федеральной таможенной службы (ФТС), в январе-октябре по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Россия снизила экспорт калийных удобрений на 27% до 5,18 млн. т. Общая стоимость поставок за отчетный период упала на 36,5% до \$1,84 млрд. Экспорт азотных удобрений вырос на 2,7% до 9,58 млн. т при снижении стоимости поставок на 5,5% до \$2,8 млрд. Экспортированы 7,37 млн. т смешанных удобрений, это на 3% меньше, чем годом ранее. Сумма поставок снизилась на 9% до \$3,08 млрд. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ НА 24-25 ОКТЯБРЯ 2013 ГОДА, насыпью, \$/т

Товар	Цена	Базис цены
Нитроаммофоска (16:16:16)	310-320	FOB Черное море/Балтика
КАС	210-220	FOB Черное море/Балтика
Кальцинированная селитра, EUR/т	205-210	CIF Германия
Аммофос	370-385	FOB Балтика/Черное море
Аммиак, налив	480	CFR Тампа
Диаммонийфосфат	370-385	FOB Балтика/Черное море
Сульфат аммония, белый	130-135	FOB Черное море
Сера	60-65	FOB Черное море

(Profercy, «Промышленные грузы»/Держзовнишинформ/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

УТВЕРЖДЕНО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НОВОГО ФУНГИЦИДА КОМПАНИИ BAYER CROPSCIENCE

Австралия одобрила новый фунгицид Брамби 480 SC компании Bayer CropScience. Его будут использовать на арагисе для контроля пятнистости листьев. Активный ингредиент в Брамби 480 SC - протриоксазол, является системным фунгицидом с длительным лечебным и профилактическим действием. (Инфоиндустрия/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

РОССИЯ**ЗАО «РОСТОВСКИЙ ЛАКОКРАСОЧНЫЙ ЗАВОД» НАЧАЛО КОММЕРЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО**

Ростовский лакокрасочный завод начал коммерческое производство. О строительстве завода, в которое инвестировали более 200 млн. руб., было объявлено в 2012 г. Сотрудники РЛКЗ будут работать в 4 смены, что обеспечит более высокую производительность. Предприятие соответствует экологическим требованиям. Технологии, применяемые в процессе производства, позволят сделать его энергосберегающим и безотходным. Как сообщил генеральный директор завода Сергей Никитин, к выпуску водно-дисперсионных красок, готовых к реализации, приступили в начале ноября, есть первые продажи. "Продукцию мы будем поставлять во все регионы страны, - рассказал он. - С компаниями, которые находятся на юге России, заключили договоры и продаем им лакокрасочные материалы. С клиентами других регионов будем активно работать с начала зимнего сезона. Сейчас ведется кампания по заключению договоров с дистрибуторами, региональными и федеральными строительными сетями". По словам С. Никитина, в планах на ближайшие 3 года - выйти на проектную мощность: 30 тыс. т/год. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**НАНОЧАСТИЦЫ УЛУЧШАЮТ МЕХАНИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА ПОКРЫТИЙ**

Специалисты иранского Института полимеров и нефтехимии и американского Института исследования ЛКМ изучили влияние микро- и наночастиц на механические и адгезионные свойства порошковых покрытий. Исследователи подготовили смеси, отличающиеся долей содержания частиц гидроксида алюминия, диоксида титана и различных типов высокодисперсного диоксида кремния. Для оценки механических и адгезионных свойств порошковых покрытий были проведены измерения предела прочности, динамический механический термоанализ (ДМТА), вертикальное определение адгезии методом отслаивания. Результаты показали, что механические свойства порошкового покрытия были улучшены благодаря добавлению в состав частиц в объеме до 2% от общей массы. Степень эффекта зависела от весовой доли и размера частиц. Высокодисперсный диоксид кремния с добавлением диметилдихлорсилана оказался более эффективным в улучшении механических и адгезионных свойств. Изменение механических свойств наблюдалось также при последующем увеличении содержания частиц до 3% от общей массы. Причина неустойчивости свойств - нежелательная дисперсия, а также скопление наночастиц, включения воздуха и разрывы пленки.

Ученые пришли к выводу, что предварительная дисперсия частиц в соответствующем растворителе (например, в этаноле с помощью ультразвукового облучения) перед добавлением их в состав порошковых красок - эффективный способ улучшения свойств покрытия. Кроме того, ультразвуковое облучение позволяет разбивать скопления наночастиц до необходимых размеров. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

СЕВЕРНАЯ АМЕРИКА**КОМПАНИЯ PROTECH CHEMICALS ЗАКРЫЛА СДЕЛКУ С NPA COATINGS ПО ПРИОБРЕТЕНИЮ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ ПОРОШКОВЫХ ПОКРЫТИЙ**

Канадская компания Protech Chemicals объявила о закрытии сделки с NPA Coatings по приобретению бизнес-подразделения порошковых покрытий Seibert Powder Coatings. Protech продолжит производство на заводе в Кливленде (США) и будет стремиться получить максимальную выгоду из синергии этого предприятия с другими заводами компании в Северной Америке. Дэвид Эдис, управляющий директор Protech, отметил: "Приобретение порошкового бизнеса NPA позволит нам освоить новые рынки, в основном в автомобильном секторе, где NPA выступает лидером. Мы будем стремиться поддерживать заслуженную этой компанией репутацию". (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ**GREENKOTE PLC И ANOCHROME TECHNOLOGIES ЗАКЛЮЧИЛИ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ В СФЕРЕ АНТИКОРРОЗИОННЫХ ПОКРЫТИЙ**

Greenkote PLC и Anochrome Technologies заключили лицензионное соглашение о поставке антикоррозионных покрытий Greenkote клиентам Великобритании. Greenkote - запатентованная технология нанесения покрытий на черные металлы и сплавы, а также сами покрытия. В основе технологии лежит процесс термодиффузии. Технология Greenkote обеспечивает антикоррозионную защиту, улучшает износостойкость и адгезионные свойства ЛКМ, устраняет водородную хрупкость металла. Технология получила название Greenkote благодаря своей экологичности. В процессе нанесения покрытий не используются кислоты, хром, тяжелые металлы и другие вредные вещества, не выделяются побочные токсичные продукты. "Компания Anochrome Technologies завоевала доверие на рынках Великобритании и имеет хороший опыт в автомобильной отрасли, где Greenkote играет важную роль", - сказал Марк Горе, генеральный директор Greenkote. Директор Anochrome Стюарт Роллс ответил: "Greenkote - это естественное дополнение нашего портфеля антикоррозионных покрытий. Недавно мы занялись гальванизацией, механическими способами нанесения покрытий, покрытиями на основе цинковых хлопьев и им подобных. Технология Greenkote позволит повысить качество продуктов и обеспечивать более эффективную защиту от коррозии". (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ**КОМПАНИЯ CLARIANT ОТКРЫЛА «ПРОЕКТНЫЙ ДОМ» ДЛЯ РАЗРАБОТКИ НОВЫХ ПРОДУКТОВ И ТЕХНОЛОГИЙ**

Компания Clariant инвестировала EUR2 млн. в новый объект - "Проектный дом", который открылся в Польяно. Основная его цель - разработка новых продуктов и технологий для подразделения суперконцентратов Clariant. В рамках этой инициативы Clariant сможет объединить команды экспертов со всего мира: ученых, технологов и маркетологов, разработчиков различной специализации, а также поставщиков для обмена опытом и разработки передовых идей, которые можно было бы вывести на рынок. "Проектный дом" будет интегрирован в сеть Clariant Masterbatches и иметь связь с другими подразделениями компании, научно-техническими центрами и Инновационным центром во Франкфурте (Германия). В планах руководства компании - открытие второго "Проектного дома", который будет расположен за пределами Европы и сосредоточится на исследованиях в других областях. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

WACKER РАСШИРИТ ПРОИЗВОДСТВО ДИСПЕРСНЫХ ПОРОШКОВЫХ ПОЛИМЕРОВ В НАНКИНЕ

Компания Wacker планирует расширить производство дисперсных порошковых полимеров в Нанкине в 2014 г. Оптимизируя процессы производства, компания намерена увеличить его объем до 60 тыс. т/год для удовлетворения растущего спроса клиентов в Китае. В связи с урбанизацией и растущей потребностью в экологически чистых сухих строительных смесях в Китае, по прогнозам компании, спрос на дисперсные полимерные порошки Wacker в течение ближайших нескольких лет будет расти. "После успешного увеличения объема производства дисперсий на основе сополимера ВАЭ (винилацетата и этилена) на заводе в Нанкине в начале 2013 г. мы готовы увеличить также объем производства дисперсных полимерных порошков, - сказал Арно ван дер Эльц, президент подразделения "Полимеры" Wacker. - Рыночный спрос в Китае непрерывно растет, в частности в сегменте жилищного строительства. Более востребованными становятся плиточные клеи, для производства которых необходимы высококачественные дисперсные полимерные порошки. Расширение нашего производства поддержит рост рынка и позволит Wacker укрепиться на позиции ведущего производителя этих материалов в Китае".

Завод выпускает ВАЭ-дисперсии и дисперсные полимерные порошки, применяемые в строительстве, производстве ЛКМ и клеев, в других отраслях промышленности. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОРПОРАЦИЯ VALSPAR СТАНЕТ ПОСТАВЩИКОМ MAERSK CONTAINER INDUSTRY ВОДООСНОВНЫХ ПОКРЫТИЙ

Корпорация Valspar и компания Maersk Container Industry (MCI) подписали соглашение о долгосрочных поставках. Valspar предоставит MCI водоосновные покрытия Valspar Aquaguard для транспортных контейнеров, производимых в Китае на заводе в Дунгуане. Благодаря этому сотрудничеству производители тары перейдут с органорастворимых красок, которыми сейчас покрывается их продукция, на водоосновные. Компании планируют начать совместную работу в 2014 г. и в будущем полностью отказаться от органорастворимых покрытий.

"Мы рады сотрудничеству с Valspar, - сказал Ирвин Хультергрэн, финансовый директор Maersk Container Industry. - Объединение усилий позволит нам создавать более надежные контейнеры. Используя инновационные ЛКМ Valspar, мы удовлетворим требованиям потребителей и уменьшим негативное воздействие на окружающую среду".

У компании Valspar уже есть опыт производства специальных покрытий для контейнеров. Valspar Aquaguard - инновационное двухслойное покрытие полностью на водной основе, способное заменить сольвентные ЛКМ с высоким уровнем содержания ЛОС. В покрытиях этой марки содержание летучих органических веществ снижено на 94%. Кроме того, они обладают повышенной антикоррозионной стойкостью. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

CHROMAFLO TECHNOLOGIES И CPS COLOR ОБЪЕДИНЯТСЯ, ЧТОБЫ ЛИДИРОВАТЬ В СЕГМЕНТЕ КОЛЕРОВОЧНЫХ СИСТЕМ И ПИГМЕНТНЫХ ДИСПЕРСИЙ

Компания Chromaflo Technologies, поставщик пигментов и химических дисперсий, и CPS Color решили объединить усилия, чтобы создать компанию, которая станет лидером в сегменте колеровочных систем и пигментных дисперсий, а также термоактивных пластиков. Объединенная компания Chromaflo Technologies сфокусируется на дисперсиях и красителях. Ее головной офис расположится в штате Огайо, а производственные мощности - в США, Канаде, Нидерландах, Финляндии, Австралии и Китае. Кроме того, продукция будет поставляться на рынки Северной и Южной Америки, Европы, Индии и Юго-Восточной Азии. Руководство Chromaflo Technologies рассчитывает, что доход компании превысит \$400 млн./год. "Сочетание подразделения красителей CPS с компанией Chromaflo Technologies - это идеальное решение для обоих игроков различных сегментов индустрии ЛКМ, - заявил Скотт Беккер, главный исполнительный директор обновленной компании Chromaflo Technologies. - Это объединение предоставит нам дополнительные производственные мощности, увеличит технологическую базу и расширит присутствие по всему миру. Все это в сочетании с четкой ориентацией на потребителя позволит новой опытной команде удовлетворить запросы как местных клиентов, так и клиентов во всему миру". Питер Багген, бывший исполнительный вице-президент подразделения "Красители" CPS Color, подчеркнул, что в центре внимания компании останется комплексная тонировка, позволяющая добиться лучшего качества на каждом этапе производства.

Подразделение оборудования компании CPS Color не войдет в состав Chromaflo Technologies и продолжит работать самостоятельно под именем Corob. Бывший исполнительный вице-президент этого подразделения и нынешний генеральный директор Corob Тепо Теларанта прокомментировал: "Будучи независимой компанией, Corob сосредоточится на основном направлении бизнеса - производстве оборудования для тонировки". (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЦИЯ

PERSTORP GROUP УВЕЛИЧИВАЕТ ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ В СЕВЕРО-ВОСТОЧНУЮ АЗИЮ, ЧТОБЫ УДОВЛЕТВОРЯТЬ СПРОС ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПОКРЫТИЙ

Perstorp Group, производитель специальных химикатов, увеличивает объем инвестиций в Северо-Восточную Азию. Крупные вложения уже сделаны в завод неопентилгликоля в г. Цзыбо, а также в производство триметилпропана, чтобы удовлетворять спрос производителей покрытий. Сейчас компания увеличивает объем продаж и уделяет больше внимания поддержке региональных клиентов. Кроме того, Perstorp заботится об экологии. "За последние 5 лет мы выделили более 7% наших капитальных вложений на вопросы защиты окружающей среды", - заявил Ян Сечер, президент и главный исполнительный директор Perstorp. Сечер уверен, что северо-восточный регион Азии продолжит развиваться. "Северо-Восточная Азия стратегически важна для нас не только из-за быстрого роста рынков в этом регионе в настоящее время, но также потому, что мы видим еще больший его потенциал в будущем", - прокомментировал он.

Perstorp становится сильным игроком на азиатском рынке специальных химикатов. Компания увеличивает объемы местного производства, открывает склады, совершенствует инфраструктуру. Завод неопентилгликоля, пущенный в сентябре 2013 г., выпускает полиолы, востребованные в производстве порошковых и вододисперсионных красок, эмалей горячей сушки. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

ЧАО «ТЕРМОЛАЙФ» ПРИСТУПАЕТ К СЕРИЙНОМУ ВЫПУСКУ НОВОГО ИЗОЛЯЦИОННОГО МАТЕРИАЛА

ЧАО "Термолайф" приступает к серийному выпуску оригинального продукта на основе каменной ваты. Новинка, получившая название ТЛ "Акустик", представляет собой обладающую звукопоглощающими свойствами высококачественную плиту, предназначенную для проведения звукоизоляционных работ. Основные сферы применения данного материала - дополнительная звукоизоляция потолков и стен, использование в качестве среднего слоя в каркасно-обшивных перегородках, а также при обустройстве межэтажных перекрытий, фальш-стен и прочих строительных конструкций.

Звукоизоляционные плиты ТЛ "Акустик", изготовленные на основе 100%-ной каменной ваты "Termolife", отличаются гидрофобностью и паропроницаемостью, высокой устойчивостью к деформации, экологичностью и безопасностью. Негорючий материал способен надежно защитить здания от шума и пожара. Компания "Термолайф" провела испытания нового продукта и получила на плиты ТЛ "Акустик" сертификаты. Первая партия материала отправлена местным и российским потребителям. (Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

ТОО СП «CASPY BITUM» ПРИНЯЛО НЕФТЬ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ПРОБНОЙ ПАРТИИ БИТУМА

Актауский битумный завод (Мангистауская обл.) принял в резервуары 25 тыс. т нефти с месторождения Каражанбас для получения первой пробной партии битума, сообщил Сеильхан Джусупбеков, технический директор ТОО СП "Caspy Bitum". По его словам, на технологических блоках завода завершены монтажные работы, проводится обкатка технологической линии нефтью ("горячая циркуляция") и работы по наладке приборов КИПиА. Первый заместитель гендиректора, главный инженер ТОО СП "Caspy Bitum" Серик Байсекенов отметил, что ежегодно завод будет производить около 400 тыс. т окисленных и 120 тыс. т модифицированных дорожных битумов, а также 15 тыс. т бензиновой фракции, 230 тыс. т керосиново-дизельной фракции, 220 тыс. т вакуумного газойля. Полимерно-модифицированные битумы за счет улучшенных характеристик по тепло-, морозо- и износостойкости продлевают срок службы дороги, значительно сокращают затраты на ремонт. Во избежание потери качества битума на пути битумный завод - заводы по производству асфальтобетона - место укладки асфальтобетона впервые на Актауском битумном заводе предусмотрена инновационная технология по расфасовке дорожного битума в одноразовую транспортную тару двух видов - биг-бэги (1000 кг) и пластиковые мешки (40 кг). Применение фасованного холодного битума позволит сохранить исходные физико-химические показатели материала и получить экономию на асфальтобетонных заводах за счет сокращения расходов на поддержание битума в расплавленном состоянии в хранилищах большого объема. На заводе будет перерабатываться высокосмолистая нефть месторождения Каражанбас (порядка 1 млн. т/год), поставка которой осуществляется по магистральному нефтепроводу Каражанбас - Актау - Актауский битумный завод. Завод будет работать по давальческой схеме на основе договора процессинга с поставщиком нефти. Численность работников завода по штатному расписанию - 286 единиц. Официальная церемония открытия Актауского битумного завода запланирована на декабрь 2013 г.

В 2008 г. подписан меморандум о взаимопонимании на поставку сырья для битумного завода между НК "КазМунайГаз" и АО "Каражанбасмунай". 26 августа 2009 г. подписано соглашение об основных принципах по созданию и участию в совместном предприятии в целях строительства и управления битумным заводом между "Citic Group" (КНР) и АО "KazakhstanPetrochemicalIndustries" (дочерняя организация НК "КазМунайГаз"). 6 октября 2009 г. произведена госрегистрация совместного предприятия - ТОО "СП "Caspy Bitum". Его учредителями являются АО "КПИ" и ТОО "Ситик Казахстан" (дочерняя организация "Citic Group"). Создан консорциум подрядчиков между АО "НГСК "КазСтройСервис" и ТОО "Citic Construction" с целью строительства объектов битумного завода. 3 июня 2010 г. подписан ЕРС-контракт на строительство объектов проекта между СП и консорциумом подрядчиков. (Oilnews.kz/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ФИНСКАЯ PAROS GROUP ОТКРЫЛА ПЕРВЫЙ В СТРАНЕ ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ СТРОИТЕЛЬНОЙ И ТЕХНИЧЕСКОЙ ИЗОЛЯЦИИ

Церемония открытия завода по производству строительной и технической изоляции состоялась 3 декабря на территории завода, который расположен в пос. Изоплит Конаковского района Тверской области. "Paros в России уже 20 лет, - рассказывает президент Paros Group Кари Лехтинен. - До настоящего времени мы поставляли в Россию изоляционные материалы, произведенные на собственных заводах в Финляндии, Польше и Литве. Объем экспорта составлял около 7% от общего объема производства заводов Paros Group. С пуском завода в России мы укрепим позиции на рынке и увеличим экономическую эффективность, избегая таможенных пошлин на импорт и уменьшив затраты на логистику. Производимая в России продукция будет отвечать всем стандартам качества Paros". "В основном продукция завода предназначена для российского рынка. Наша цель - к 2015 г. удвоить продажи в России", - говорит генеральный директор ЗАО "Парок" в России Игорь Шатц.

Инвестиционный проект разбит на 3 этапа. В декабре была пущена первая линия по производству строительной изоляции. В ее пуск вложены EUR60 млн. По завершении первого этапа на заводе будут работать 150 человек, а производимая продукция составит около 10% от общего объема производства Paros Group. На завершающей стадии проекта (к 2020 г.) на заводе будут работать 3 линии, а количество персонала достигнет 600 человек - в основном это будут жители Тверской области. К этому времени общий объем инвестиций в проект составит EUR170 млн. По завершению 3 очередей проекта завод будет обеспечивать почти 30% общего объема производства Paros Group.

Завод в Тверской области - это девятый завод Paros, самый современный и технологичный. Он будет оказывать ограниченное влияние на окружающую среду, так как использует лучшую технологию, его работа будет отвечать строгим экологическим нормам. Экологический и правовой аудит был завершен в соответствии с законодательством России. Как часть проекта Paros инвестировал в городские системы канализации и сырой воды. Благодаря этому местный поселок городского типа Изоплит имеет обновленную канализационную и водопроводную систему.

Paros Group является ведущим производителем энергоэффективных изоляционных решений в странах Балтийского региона. В 2012 г. валовой доход компании составил EUR430 млн., численность персонала превысила 2000 человек. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В ПОДМОСКОВЬЕ ПУЩЕН ЗАВОД ПО ПРОИЗВОДСТВУ МЕМБРАН TEGOLA

На территории современного промышленного комплекса группы «Тегола» в Московской области пущен самый современный завод по производству битумно-полимерных кровельных и гидроизоляционных материалов. Полностью автоматизированный производственный комплекс, не имеющий аналогов в мире, разработан и установлен ведущими европейскими специалистами отрасли. Проектная мощность завода (более 20 млн. кв. м/год) позволяет оперативно реагировать на возрастающие потребности клиентов и осуществлять бесперебойные поставки ультрасовременных материалов.

Высокотехнологичные мембраны Safety на основе модификаторов СБС и АПП разработаны для устройства плоских, зеленых и эксплуатируемых крыш; для гидроизоляции перекрытий, фундамента зданий и сооружений различного назначения. В качестве защитного покрытия кровельных материалов используется базальтовый гранулят, окрашенный и керамизированный по эксклюзивной технологии Tegola. Гидроизоляционные мембраны доступны в 2 вариантах - с мелкозернистой посыпкой или термочувствительной пленкой.

Появление новой линии стало одним из этапов реализации программы развития производства Tegola Group на территории России и стран СНГ, освоением новых рынков и перспективами роста потребностей в высококачественных кровельных и гидроизоляционных материалах с улучшенными свойствами по доступным ценам. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРИЙСКАЯ КОМПАНИЯ ПУСТИТ В УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ ПРОИЗВОДСТВО СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Производство строительных материалов пустит в Ульяновской области австрийская компания, сообщил первый заместитель председателя правительства - министр стратегического развития и инноваций региона Александр Смекалин. Он отказался назвать компанию, отметив, что объем инвестиций в проект составит 1 млрд. руб. и в результате реализации будет создано около 200 рабочих мест. "Мы планируем, что в течение февраля-марта 2014 г. будет подписано инвестиционное соглашение с данной компанией, - уточнил Смекалин. - Ожидаем, что весной проект войдет в активную фазу, летом начнется строительство, а в 2015 г. начнет действовать производство". В ближайшее время в регион для выбора инвестиционной площадки прибудут специалисты австрийской компании. "Сейчас мы ведем переговоры по определению площадки, - уточнил министр. - Есть два варианта: либо в рамках промышленной зоны Заволжья, либо на правом берегу города". Для производства будут использованы полезные ископаемые, добываемые на территории области. Рынками сбыта продукции станут регионы, расположенные в радиусе 1000 км от Ульяновска.

Перспективы создания в Ульяновской области производства стройматериалов министр обсудил с австрийской стороной в рамках рабочей поездки в Вену. (Regnum/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ СТРОИТСЯ ЗАВОД ПОЛИЭТИЛЕНОВЫХ ТРУБ

Группа компаний "Триал" (Москва) инвестирует 400 млн. руб. в строительство в Новошахтинске (Ростовская обл.) завода по производству полиэтиленовых труб. С начала реализации проекта в 2013 г. объем инвестиций составил 130 млн. руб. Завершить строительство завода планируется в 2014 г. Его мощность составит до 600 км труб диаметром 160-630 мм и до 700 км труб диаметром 20-16 мм/год. До конца года будет поставлено оборудование из Финляндии. Для реализации проекта в апреле 2013 г. в Новошахтинске зарегистрировано ООО "Завод ТермоПласт". Как сообщил его учредитель Борис Шарошенко, из 400 млн. руб. инвестиций 300 млн. руб. - кредитные средства.

ГК "Триал" специализируется на поставках сложного теплоэнергетического оборудования. (rures.ru/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГК «АРМАКС» НЕ УЛОЖИЛАСЬ В ЗАЯВЛЕННЫЕ СРОКИ ПУСКА ЗАВОДА МИНЕРАЛЬНОЙ ВАТЫ ПОД ВОРОНЕЖЕМ

ГК "Армакс", намеревавшаяся в октябре пустить в Масловском индустриальном парке завод минеральной ваты, не уложились в заявленные, сообщили в Воронежской индустриальной корпорации, курирующей Масловский ИП. В компании новые сроки пуска назвать затруднились. "У нас ведется очень сложная подготовка к пуску. Все зависит от того, как пройдут пуско-наладочные работы", - рассказал руководитель завода.

В марте представители "Армакса" сообщали, что на предприятии завершается монтаж оборудования, а готовность всего объекта оценивается на 90%. Пуск предприятия изначально анонсировался на начало лета, затем на конец августа - сентябрь, а потом на октябрь, но и в октябре ввода не произошло. В "Армаксе" объясняли, что сроки пуска могут корректироваться в зависимости от того, как быстро итальянский поставщик оборудования сможет справиться с установкой и наладкой техники.

Мощность завода составит 5,5 т готовой продукции (теплоизоляционного материала на синтетической основе) в час, или 40 тыс. т/год. Завод минеральной ваты станет одной из 3 составляющих строительства производственно-логистического комплекса под Воронежем. Проект включает также заводы по производству 1,4 тыс. кв. м сэндвич-панелей и более 22 тыс. вентиляционных установок в год. Реализация проекта ведется с 2009 г., летом 2011 г. руководство компании решило срок пуска проекта перенести на 1-1,5 года, а его стоимость увеличить примерно на 300 млн. руб. до 3,5 млрд. руб. Представители "Армакс Групп" тогда пришли к выводу, что сейчас на рынке востребованы сборные конструкции, в связи с чем было принято решение добавить в проект предприятие по производству таких изделий. В конце 2012 г. "Армакс Групп" в рамках проекта пустила завод по выпуску ограждающих конструкций - стеновых и кровельных теплоизоляционных панелей. (Abireg/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ПРЕДПРИЯТИЯ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 11 МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА УВЕЛИЧИЛИ ПРОИЗВОДСТВО СТРОЙМАТЕРИАЛОВ

По данным регионального минстроя, за 11 месяцев в Омской области введены в действие 10 технологических линий по производству строительных материалов. В списке наиболее значимых объектов стройиндустрии - открытие в Колосовском районе предприятия по производству пенобетона, в Большеречье налажен выпуск теплоизоляционных плит, в других сельских районах появилось несколько вспомогательных производств.

Предприятия стройиндустрии произвели продукции на более чем 8,6 млрд. руб., что уже сейчас превышает показатель 2012 г. Среднемесячная зарплата работников сектора стройиндустрии за 11 месяцев увеличилась почти на 10%. По прогнозам специалистов, индекс промышленного производства строительных материалов в 2013 г. составит около 109% по сравнению с 2012 г. за счет роста выпуска железобетонных конструкций и стеновых материалов. (Омская губерния/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

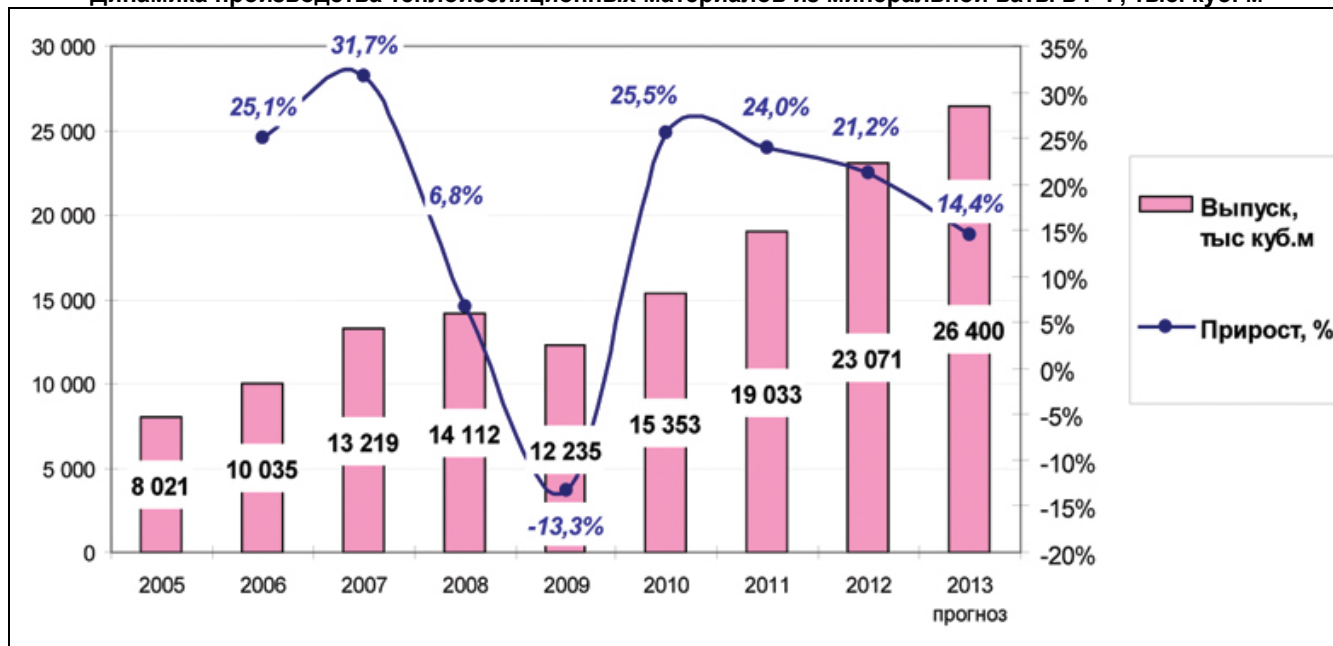
ЭКСПОРТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЫНКА МИНЕРАЛЬНОЙ ВАТЫ

Динамика производства минеральной ваты

В течение 7 лет ежегодного мониторинга рынка теплоизоляционных материалов специалисты ABARUS Market Research отмечают все возрастающую разницу между официальной статистикой производства минеральной ваты и ее реальным объемом выпуска. Если в 2005 г. эта разница составляла 600 тыс. куб. м (8000 против 7400), то в 2010 г. - 4600 тыс. куб. м (15400 против 10800), а в 2012 г. практически 7000 (23100 против 16100). Такой разрыв свидетельствует о несовершенстве статистического учета. Росстат "не видит" многие из крупных заводов, например «Минплита» (Linerock), Троицкий завод («Роквул-Урал») и др. С другой стороны, этот разрыв говорит о том, что на российском рынке теплоизоляции по-прежнему работает множество небольших компаний, не отчитывающихся должным образом ни перед налоговыми органами, ни перед местными статистическими организациями.

Однако некоторые из этих организаций растут, предпринимают более активные маркетинговые усилия на рынке, что впоследствии делает возможным их обнаружение "в ручном режиме". Так, практически ежегодно список производителей минеральной ваты пополняется несколькими компаниями, которые работали и до кризиса, просто не попадали в фокус зрения исследователей. Также регулярно появляются новички. Всего в России, по последним подсчетам, работает порядка 45-50 заводов различного масштаба.

Динамика производства теплоизоляционных материалов из минеральной ваты в РФ, тыс. куб. м



Источник: Расчеты ABARUS Market Research.

В 2006 г. российскими предприятиями было произведено 10 млн. куб. м теплоизоляционных материалов на основе минеральной ваты, что на 25,1% больше показателя 2005 г. В 2007 г. выпуск составил 13,2 млн. куб. м, прирост - 31,7%. Несмотря на это, в 2006-2007 гг. на рынке минераловатной теплоизоляции отмечался дефицит продукции. В 2008 г. прирост составил 6,8% - всего было произведено 14,1 млн. куб. м минеральной ваты. В 2009 г. впервые за весь период имел место спад: выпуск сократился на 13,3% до 12,2 млн. куб. м. В 2010 г. был зафиксирован прирост на 25,5%, в 2011 г. - на 24%. В отношении 2012 г. в прогнозах преобладали пессимистичные ожидания, предполагалось, что российское производство выдаст в районе 20,5 млн. куб. м. В действительности же ситуация оказалась гораздо лучше: прирост составил 21,2%, а в количественном выражении - 23,1 млн. куб. м.

Сезонные показатели производства

Помимо сокращения темпов роста в 2008 г. и 2009 г. особенностью этого периода стала иная, чем в 2007 г., динамика выпуска по месяцам. Так, если в 2007 г. наиболее продуктивными были весенние и летние месяцы года, то в 2008-2009 гг. производство активизировалось только к осени. 2010 г. и 2011 г. повторяют эту динамику, но более высокой линией. Также стоит обратить внимание на снижение объемов производства в I квартале 2009 г.: лишь в апреле объем выпуска минераловатной теплоизоляции сравнялся с показателями 2008 г., но затем снова упал.

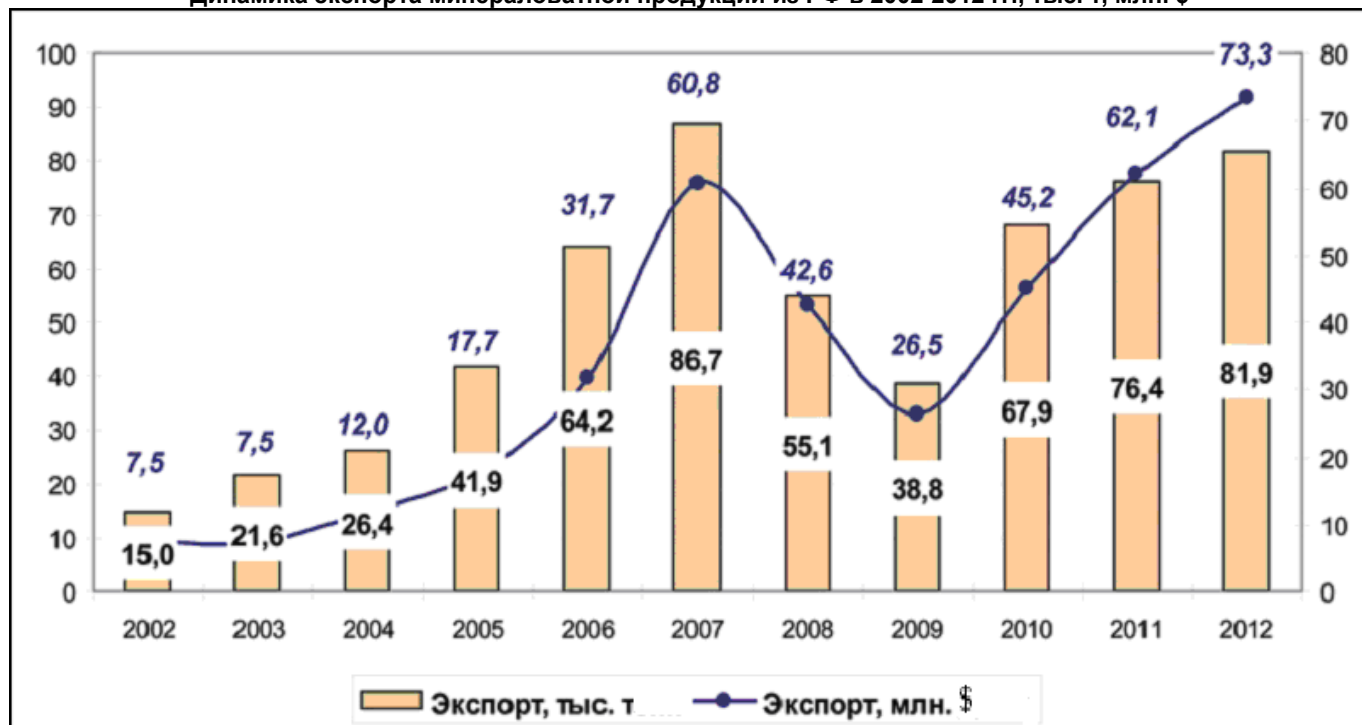
Весь 2011 г. смотрится хорошо - в январе произведено столько же, сколько в самом удачном январе всего рассматриваемого периода, а именно - 2007 г. Затем линия уверенно идет вверх, даже в декабре растет в расчете на удачный строительный сезон наступающего года. Начало 2012 г. также выглядит оптимистичным - в январе-марте было произведено на 28,7% больше, чем за аналогичный период 2011 г.

В 2012 г. сезонная картина производства возвращается к нормальной - рост в I полугодии наблюдается стабильный, кроме того, становятся все заметнее летние всплески производства.

Экспорт минераловатных теплоизоляционных изделий

Экспорт минеральной ваты в 2008 г. составил 55096 т, или \$42599 тыс. По сравнению с 2007 г. экспорт сократился в натуральном выражении на 36,47%. В 2009 г. вышеперечисленные показатели составили 38776 т - минус 29,62% соответственно. Экспорт начал активно увеличиваться с 2004 г., достигнув в 2007 г. своего максимума - 86,7 тыс. т минеральной ваты. После июня 2010 г. наблюдение за экспортными потоками усложнилось вступлением Казахстана в Таможенный союз, после чего поставки в эту страну исчезли из таможенной статистики (как и Беларуси). В связи с этим в 2010-2011 гг. приходится рассчитывать экспорт оценочным путем, это при том, что в Казахстан идет подавляющая часть минеральной ваты.

Динамика экспорта минераловатной продукции из РФ в 2002-2012 гг., тыс. т, млн. \$

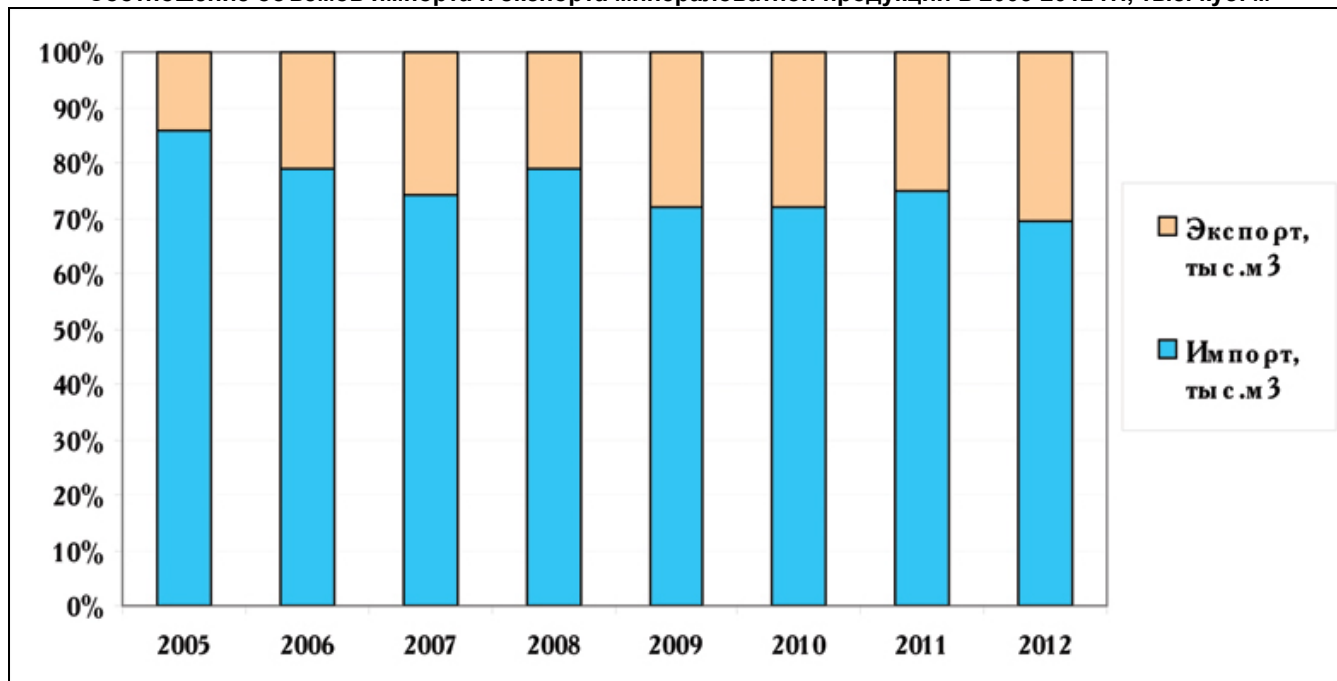


Источник: ABARUS Market Research по данным ФТС РФ.

Соотношение импорта и экспорта в последние 3 года подвержено сильным колебаниям: в 2007 г. оно составило 2,86; в 2008 г. - 3,77; в 2009 г. - 2,59; но общее движение объемов смещается в пользу увеличения экспорта.

Эти цифры свидетельствуют о том, что до кризиса экспортные поставки росли активнее импортных. В период кризиса эта тенденция была приостановлена, так как российские потребители минераловатной теплоизоляции увеличили долю российской продукции в общей структуре спроса. Однако с большой долей вероятности, когда мир восстановится от кризисных потрясений, экспортные поставки из России снова начнут расти темпами, опережающими импорт.

Соотношение объемов импорта и экспорта минераловатной продукции в 2005-2012 гг., тыс. куб. м



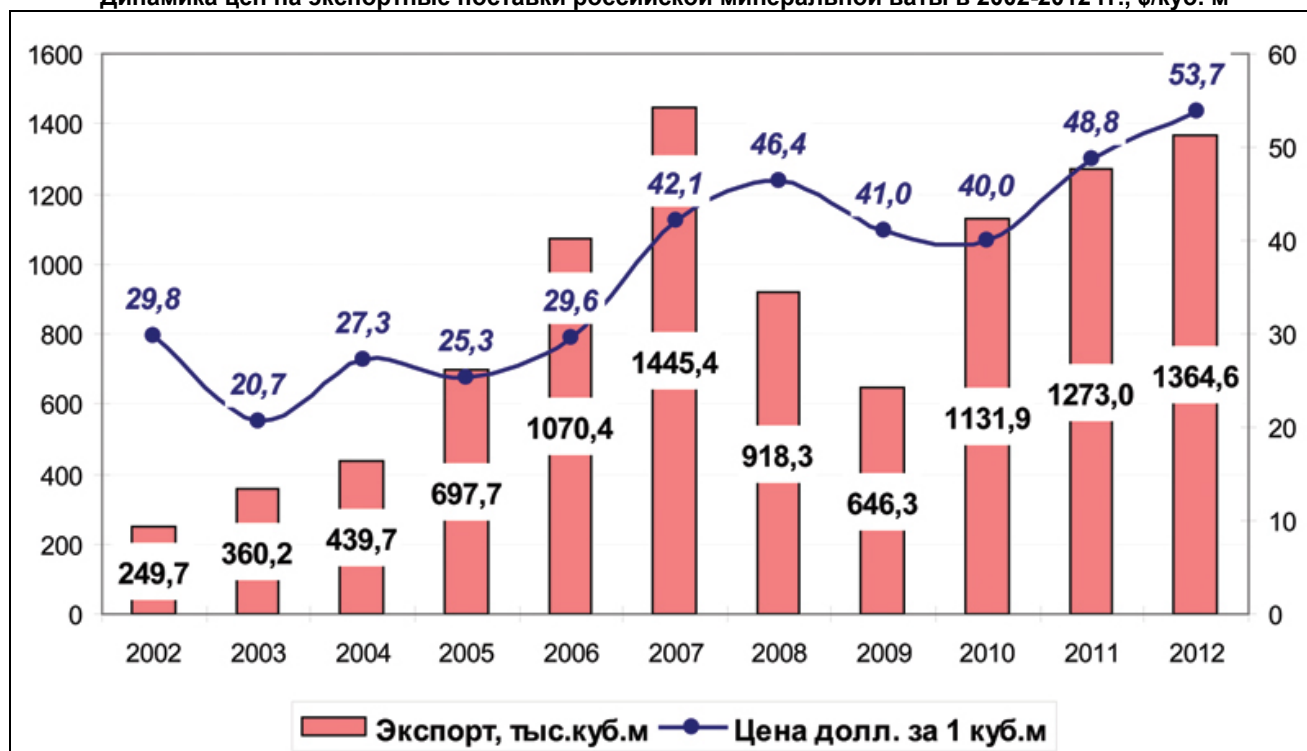
Источник: ABARUS Market Research по данным ФТС РФ.

Ценовая динамика экспорта

В 2004-2006 гг. цены на экспортную продукцию были достаточно постоянны и составляли в среднем \$25-26/куб. м.

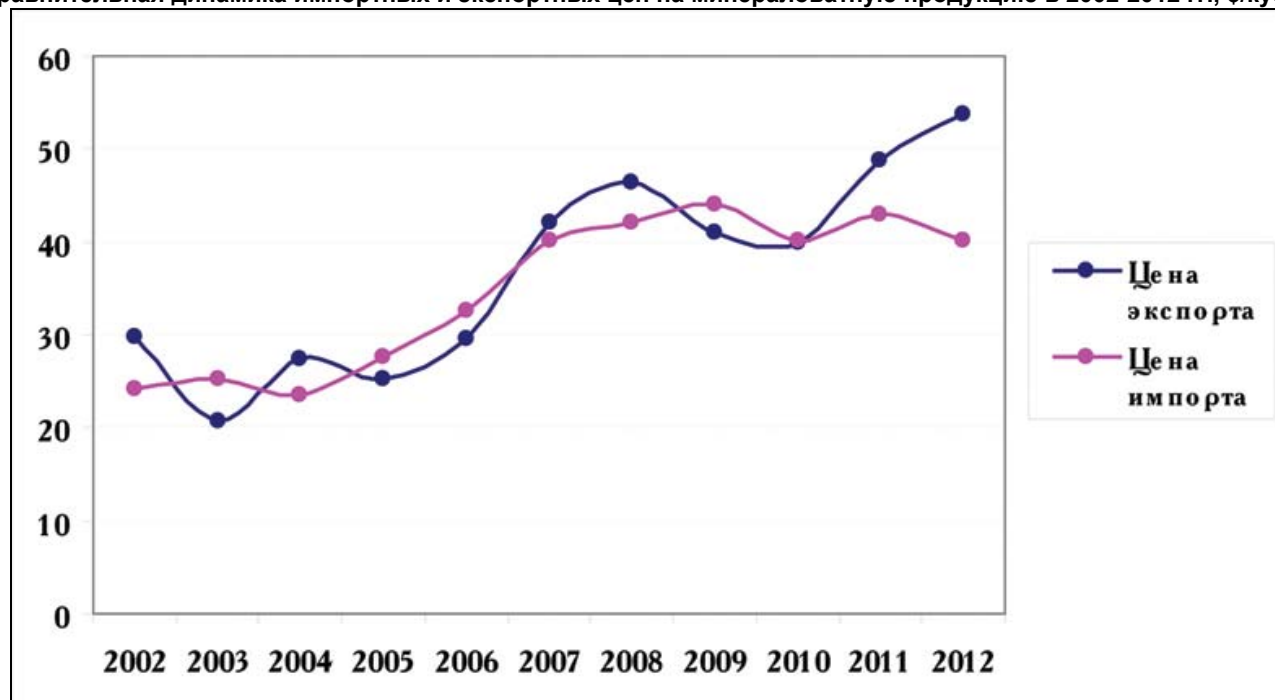
Однако в 2007 г. стоимость увеличилась до \$42,1/куб. м. В 2008 г. также имел место рост (до \$46,4/куб. м). В 2009-2010 гг. общий уровень цен снизился и составил в первом случае \$41, во втором - \$36/куб. м. Как видно из представленных данных, цены импорта и экспорта вполне сопоставимы. Это говорит о том, что качество минеральной ваты, производимой в России, находится на европейском уровне, внешнеэкономический оборот минераловатных утеплителей - редкий для России случай, когда ввозится и вывозится товар, практически одинаковый по качеству и цене.

Динамика цен на экспортные поставки российской минеральной ваты в 2002-2012 гг., \$/куб. м



Источник: ABARUS Market Research по данным ФТС РФ.

Сравнительная динамика импортных и экспортных цен на минераловатную продукцию в 2002-2012 гг., \$/куб. м



Источник: ABARUS Market Research по данным ФТС РФ.

Основные рынки сбыта

Если Россия импортирует минераловатную продукцию в основном из Европы (более 50%), то экспорт направлен преимущественно на страны Азии. Больше половины, как правило, идет в Казахстан). Доля Казахстана в совокупном экспорте была значительно выше в 2005-2007 гг. Возможно, снижение поставок в Казахстан связано с активным развитием собственного производства в стране, в том числе альтернативных утеплителей (главным образом, экструдированного пенополистирола). Однако в большей степени небольшая отрицательная динамика обусловлена экономическим кризисом, который в Казахстане начался значительно раньше, чем в России. Кроме того, на объеме поставок сказался рост стоимости российской минеральной ваты.

К числу лидеров также стоит отнести Финляндию, чья доля за 2 года возросла с 11% до 20%, правда, в 2011 г. снова снизилась. Вес Украины, составлявший по итогам 2008 г. 20%, сократился до 2-3%. Поставки в Украину и Финляндию возросли лишь в последние несколько лет, причем экспорт в Украину превышал финский лишь в 2008 г. Поставки в Польшу еще недавно имели достаточно небольшой масштаб, но в 2010-2011 г. доля экспорта в эту страну увеличилась до 11%. Также растет экспорт в Великобританию, Арабские Эмираты, США.

Основные рынки сбыта российской минераловатной продукции в 2012 г., %



Источник: ABARUS Market Research по данным ФТС РФ.

В целом можно сказать, что поставки минераловатной продукции в страны Западной Европы и США стали актуальными в последние годы за счет открытия заводов иностранных производителей на территории России (Rockwool) и появления высококачественной российской продукции (Изорок, Техно, Термо, Лайнрок, Изомин, Изовол, Евроизол). Наиболее дорогая продукция поступает в настоящее время в Финляндию и Украину, наиболее дешевая - в Польшу. ([stroyka.ru/Химия Украины, СНГ, мира](http://stroyka.ru/Химия_Украины, СНГ, мира))

АВСТРИЯ

КОМПАНИЯ WIENRBERGER ВЫПУСТИЛА НОВУЮ ЛЕГКУЮ ШТУКАТУРКУ

Компания Wienerberger разработала и выпустила на рынок новый продукт - легкую штукатурку "Porotherm LP", основная сфера использования которой - качественное выравнивание различных поверхностей, созданных из керамических камней "Porotherm". Легкая штукатурная смесь от Wienerberger прекрасно подходит для выполнения как наружных, так и внутренних отделочных работ. Материал "Porotherm LP" может применяться для отделки внешних стен зданий, фасадов, а также саун, ванных комнат, душевых кабин и прочих помещений с повышенной относительной влажностью воздуха. Кроме того, новинка годится для обустройства подкладочного слоя, на который будет наноситься финишная декоративная штукатурка. Легкая штукатурная смесь "Porotherm LP" при замешивании с водой образует легкий в обработке однородный раствор. После затвердевания покрытие приобретает высокие морозо- и влагостойкие характеристики. Среди достоинств нового материала от Wienerberger - возможность ручного и машинного нанесения, энергоэффективность, выраженная в отличных теплоизоляционных свойствах, а также легкость укладки и превосходная адгезия с камнями "Porotherm" крупных форматов. Слой раствора из смеси "Porotherm LP" толщиной до 2 см не требует армирования. (Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины, СНГ, мира))

ДАНИЯ

ГРУППА КОМПАНИЙ ROCKWOOL ПОДВЕЛА ИТОГИ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

Группа компаний ROCKWOOL опубликовала отчет за 9 месяцев, согласно которому прогноз чистой прибыли по итогам года увеличился до 800 млн. датских крон. Наблюдается постепенное восстановление западноевропейского рынка с ростом продаж в 1% по сравнению с 2012 г. и улучшение ситуации на рынке Восточной Европы благодаря стабильному позитивному развитию в России и небольшому оживлению в Польше. Продажи в Северной Америке в III квартале уверенно растут, хорошие показатели также демонстрируют рынки Дальнего Востока и Юго-Восточной Азии. Финансовые результаты группы компаний ROCKWOOL за 9 месяцев: продажи находятся на уровне того же периода 2012 г.; EBIT равняется 886 млн. датских крон, что на 9% выше соответствующего показателя 2012 г.

Группа подтверждает ожидания, что в 2013 г. показатель чистого оборота незначительно превзойдет уровень 2012 г. Прогноз чистой прибыли на 2013 г. ожидается на уровне 800 млн. датских крон, что выше предыдущих ожиданий в интервале 700-750 млн. датских крон. Капитальные затраты, помимо сделок по слиянию и поглощению, составят примерно 1350 млн. датских крон, что ниже предыдущих ожиданий в 1500 млн. датских крон. (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](http://Химия_Украины, СНГ, мира))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

УКРАИНА

**КОРПОРАЦИЯ «БИОСФЕРА» ВЫВЕЛА НА РЫНОК
НОВЫЙ ПРОДУКТ - ТАБЛЕТКИ ДЛЯ ПОСУДОМОЕЧНЫХ МАШИН**

Корпорация "Биосфера" вывела на рынок новый продукт в категории "Бытовая химия" - таблетки для посудомоечных машин All in 1 TM Vortex. Рынок таблеток для посудомоечных машин, является новым для компании и для Украины в целом. Данный шаг продиктован активным ростом рынка посудомоечных машин, что сказывается и на росте потребления товаров данной категории. По данным компании, за 9 месяцев импорт таблеток для посудомоечных машин в Украину увеличился в более чем 2 раза по сравнению с 2012 г. Это подчеркивает, что рынок интересен крупным игрокам, в будущем прогнозируется значительное увеличение потребления данных моющих средств. По словам Натальи Ахмеровой, директора по маркетингу бизнес-направления Household, компания рассчитывает на увеличение доли продаж и прибыли TM Vortex путем выведения на рынок новой категории, которая отвечает тенденциям развития рынка. "Одним из главных приоритетов корпорации "Биосфера" является развитие новых товарных категорий и инновационных продуктов. Рынок таблеток для посудомоечных машин - один из наиболее перспективных не только в Украине, но и в СНГ. Мы рассчитываем, что вывод на рынок таблеток TM Vortex будет способствовать более активному росту данного сегмента и развитию культуры потребления. И, конечно же, мы уверены в повышении лояльности покупателей к нашему бренду, который зарекомендовал себя на рынке товаров Household как инновационный и удовлетворяющий требованиям наиболее взыскательных покупателей".

Новинка TM Vortex - таблетки для посудомоечных машин All in 1 - универсальное средство для автоматического мытья посуды, которое объединяет действие порошка, соли и ополаскивателя. Формула таблеток содержит соединения активного кислорода - O2XYGEN Power. Формула таблеток разработана с учетом особенностей жесткой воды в Украине, а производство продукции обеспечивают крупнейшие европейские производители. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

ЛИНЕЙКА «FA MEN СИЛА ПРИТЯЖЕНИЯ» С ФЕРОМОНАМИ ПРОТЕСТИРОВАНА НА ЖЕНЩИНАХ

Fa MEN представляет новую линию продуктов «Fa MEN Сила притяжения», в которую входят гель для душа и дезодоранты с феромонами. Притягательный и экстрастойкий аромат подарит ощущение свежести и уверенности в себе. В линейку входят: гель для душа, который подходит как для тела, так и для мытья головы; дезодорант-спрей; роликовый дезодорант; дезодорант-стик. Это первая линия мужских средств в ассортименте Fa MEN, в формулу которых входят феромоны - вещества, которые действуют на подсознательном уровне, усиливая привлекательность представителей противоположного пола. Помимо ярко выраженного маскулинного аромата новая линия средств предлагает мужчинам максимальную заботу о коже, 48-часовую защиту от пота и неприятного запаха.

Гель для душа для тела и волос «Fa MEN Сила притяжения» защищает кожу мужчины от сухости, а также подходит для волос. Он придает коже мягкость и 100%-ное увлажнение. Подходит для ежедневного ухода. Хорошая переносимость средства кожей подтверждена дерматологами.

Дезодоранты-антиперспиранты для тела - деозащита на 48 часов и секрет обаяния благодаря особой формуле с феромонами. На 2 суток мужчине гарантирована эффективная защита против запаха пота и притягательная свежесть. Дезодорант-антиперспирант не оставляет белых пятен на одежде. Бережная формула средства защищает и заботится о коже. Хорошая переносимость дезодоранта подтверждена дерматологами. (MyCharm/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

КОНТРОЛЬНАЯ ЗАКУПКА - СРЕДСТВА ДЛЯ МЫТЬЯ ПОСУДЫ С ЦИТРУСОВЫМ АРОМАТОМ

Участники: "Aos", "Dosia", "Sorti", "Fairy", "Миф", "Пемолюкс". Победитель - "Fairy". Наибольшее количество голосов было отдано за средства торговых марок "Aos", "Fairy" и "Миф". По результатам народного голосования лидирует продукция торговой марки "Миф". Е. Гришаева, эксперт испытательного центра: «Нарушение установленных стандартов норм по уровню PH может вызвать раздражение кожи рук. Все образцы соответствуют основным требованиям безопасности. Важный показатель при оценке качества средства для мытья посуды - моющая способность. Чем выше значение этого параметра, тем лучше средство будет справляться с различными видами загрязнений. Лучшие результаты показало средство торговой марки "Fairy". Цена средства для мытья посуды зависит от количества ПАВов в составе. ПАВы - это поверхностно-активные вещества, которые борются с жиром и другими загрязнениями. Чем выше концентрация ПАВов, тем выше эффективность средства и его цена. Если ПАВов от 5% до 15%, перед вами эффективное моющее средство, свыше 15% - уже концентрат. Мы сравнили дешевое отечественное средство для мытья посуды и дорогое импортное. Концентрация ПАВов в обоих средствах одинакова - от 5% до 15%. Павы безжалостны к коже рук, используйте перчатки. Слишком густое средство плохо впитывается в губку и быстро расходуется, жидкое может выливаться в большом количестве». (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ AMWAY ОБНОВИЛА ФОРМУЛУ ПОРОШКА ДЛЯ СТИРКИ ЦВЕТНЫХ ТКАНЕЙ

Компания Amway обновила формулу SA8 порошка для стирки цветных тканей. Основные изменения коснулись состава средства: pH-сбалансированная формула обогатилась новыми полимерами, которым дано название "Взрывающиеся кристаллы". Новые вещества защищают ткани от вымывания красителя, тем самым сохраняя их цвет: белое становится белее, а цветная одежда сохраняет яркость оттенка. Теперь перед стиркой вещи не обязательно сортировать. Ученые Amway также усовершенствовали ряд других потребительских качеств порошка. В частности, он стал более рассыпчатым, при правильном хранении не слеживается. Сохранились и прочие свойства. Средство сертифицировано как безопасное и экологичное. Минимизирует выцветание тканей, благодаря чему они дольше выглядят как новые. Его активные ингредиенты удаляют загрязнения и пятна при любой температуре (35-95°C), а благодаря концентрированному составу трехкилограммовой упаковки хватает на 88 стирок. (Ruhim/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЕВРОПА

ПРОИЗВОДИТЕЛИ БИОДИЗЕЛЯ ДОБИЛИСЬ ОТМЕНЫ ФИКСИРОВАННОГО НАЛОГА НА ЕГО ПОСТАВКИ

Некоммерческая организация The European Biodiesel Board (EBB), членами которой являются основные региональные производители биодизеля, одобрила решение Европейской комиссии об отмене фиксированного налога на поставку этого вида биотоплива. Этот шаг оправдан, поскольку условия импорта из Аргентины и Индонезии произведенного из соевого и пальмового масел биодизеля, по их мнению, являются "несправедливыми". Данные меры стали возможны после успешного разрешения судебного иска, поданного EBB в 2012 г., и способствуют расширению ограничительных мер, введенных в отношении топлива, произведенного из возобновляемых источников энергии в 2009 г. Кроме того, ограничения коснулись этанола производства США, вступившие в силу ранее в 2013 г. Согласно заявлению группы, введение на пятилетний срок налогов в диапазоне EUR76/т (\$103/т) - EUR245/т (в зависимости от производителя и страны поставщика), отвечает реалиям мирового рынка биодизеля и сопутствующих продуктов. Из заявления EBB следует, что в последние годы европейские производители биодизеля приложили существенные усилия в становление отрасли. "В то же время, все эти усилия были сведены "на нет" из-за "несправедливой конкуренции". Введение "компенсационных" пошлин позволит европейским производителям биодизеля, крупнейшим в мире, в полной мере реализовать свой потенциал и внести вклад в устойчивое развитие "зеленой энергетики", говорится в сообщении.

По словам аргентинских компаний, крупнейших в мире производителей и экспортеров биодизеля, меры предпринятые ЕС, являются дискреционными и ущербными по отношению к "более конкурентоспособной отрасли".

Импортные поставки биодизеля в последние годы привели к простоя более чем 50% европейских мощностей по его производству, говорят источники рынка. Только в Испании в производстве биодизеля в настоящее время задействованы лишь 10% установленной мощности. Европейские производители биодизеля в качестве сырья используют в основном рапсовое и использованное в кулинарии масло. Однако эта технология дороже по сравнению с производством топлива из соевого и пальмового масел, применяемой в Аргентине и Индонезии. В мае ЕС ввел временные пошлины на импорт продуктов из этих стран. До этого поставки биодизеля из Аргентины в Европу составляли почти 90% от общего экспорта этого топлива из южноамериканской страны. Объем стал сокращаться с конца 2012 г. (Нефть России/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

КОНЦЕРН BASF ПУСТИЛ ПРОИЗВОДСТВО БУТАНДИОЛА ИЗ ВОЗОБНОВЛЯЕМОГО СЫРЬЯ

Концерн BASF выпустил первую партию 1,4-бутандиола (БДО) из возобновляемого сырья для растворителей и других материалов. Производственный процесс основан на запатентованной ферментационной технологии американской компании Genomatica. В качестве возобновляемого сырья в процессе ферментации используется декстроза. Качество БДО, произведенного таким способом, сопоставимо с качеством БДО на нефтехимической основе. BASF планирует расширить портфель производными бутандиола на основе возобновляемого сырья, например такими как политетрагидрофуран. БДО и его производные используются в нефтехимической промышленности, полимерной индустрии, агрохимии, фармацевтике. В настоящее время бутандиол производится на заводах BASF в Германии, США, Японии, Малайзии, Китае. В июле 2013 г. компания объявила о намерении увеличить объем производства БДО до 650 тыс. т/год, политетрагидрофуран - до 350 тыс. т/год в течение ближайших 2 лет. (ЛКМ портал/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

НИДЕРЛАНДЫ

ПЛАСТИК ИЗ НАСЕКОМЫХ СМОЖЕТ КОНКУРИРОВАТЬ С ТРАДИЦИОННЫМИ ПЛАСТМАССАМИ

Пластик, изготовленный из кутикулы мучных жуков (*Tenebrio molitor*), может произвести революцию в отрасли. Специалист по дизайну продуктов из Нидерландов Аагжи Хокстра нашла дешевый способ превратить мусор в полезный продукт и существенно сократить экологический вред, наносимый окружающей среде. "Сегодня личинки мучного жука - своего рода хлеб в индустрии животных кормов, - говорит Аагжи Хокстра. - В течение нескольких месяцев после откладки яиц взрослые особи мучников погибают, оставляя после себя тонны не востребованного сырья". Мучной жук, поначалу большому мучной хрущак, известен с античных времен как враг мукомолов и пекарей. В настоящее время это насекомое активно используется человеком в качестве рыболовной приманки, кормовой добавки или корма для разных животных. Мертвые тельца имаго мучников голландский дизайнер предлагает использовать в качестве источника хитина - природного полисахарида, из которого получают хитозан, основу будущей биопластмассы. По словам Аагжи, ей понадобилось полгода, чтобы проложить технологическую тропинку между бесполезным мусором из насекомых и дешевой экологически чистой пластмассой. Тяжелый пресс и высокие температуры буквально плавят останки жуков, производя материал однородной консистенции. Для изготовления 1 кв. см требуется порядка 250 особей.

Свой продукт дизайнер окрестила Coleoptera, что в переводе с латыни означает "жук". Еще одной причиной для выбора такого названия послужило научное обозначение словом Coleoptera отряда жесткокрылых, к которым принадлежат и мучники. Новый материал водонепроницаем, устойчив к температурам до 200°C и легко разлагается в естественных условиях. Дизайнер считает, что благодаря этим качествам Coleoptera сможет конкурировать с традиционными пластмассами. Пока Аагжи Хокстра делает из биопластмассы симпатичные украшения и осветительные приборы. ([plastinfo/Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно БЕСПЛАТНО опубликовать в журнале «Химия Украины» аналитические материалы, подготовленные Вашим отделом маркетинга, с контактными реквизитами Вашей фирмы? Это действенная скрытая БЕСПЛАТНАЯ реклама. Попробуйте!

УКРАИНА

СТРАНА ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ ПЕРСПЕКТИВНЫХ МИРОВЫХ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ РЫНКОВ

Агентство Eyeforpharma опубликовала доклад *Emerging Markets: The Second Tier*, в котором отметила, что внимание глобальных игроков фармрынка смещается от группы стран БРИКС в сторону стран "второго эшелона" - Вьетнама, Индонезии, Таиланда, Пакистана и Украина.

Украина является одним из наиболее перспективных мировых фармацевтических рынков, сообщает агентство Eyeforpharma в докладе *Emerging Markets: The Second Tier*. По официальным данным, в 2012 г. общий объем продаж в Украине составил \$3,75 млрд., а в первом полугодии 2013 г. - около \$1,75 млрд. В совместном отчете Invest Ukraine и Deloitte прогнозируют, что общая сумма расходов на здравоохранение будет расти в среднем на 13,9% в год до 2015 г.

По мнению Eyeforpharma, фармацевтический бизнес в Украине может быть весьма успешным для иностранных производителей. Несмотря на то, что расходы на душу населения в сфере здравоохранения пока остаются низкими по сравнению с другими странами региона, ожидается рост уровня доходов. Кроме того, доля импортных лекарств в Украине сегодня составляет более половины. Тем не менее, политическая и экономическая нестабильность сдерживают массовый приход крупных игроков.

Агентство Eyeforpharma попросило прокомментировать ситуацию в Украине Оксану Колосову, управляющего партнера компании iVrach.com, профессиональной площадки, объединяющей русскоязычных врачей из России, Украины и других стран. Как отмечает Колосова, на сегодня основными сдерживающими факторами для развития медико-фармацевтического рынка Украины являются 2 проблемы: недофинансирование и организационно-правовые проблемы национальной системы здравоохранения. Эксперт замечает, что аналогичные проблемы являются типичными для большинства рынков Центральной и Восточной Европы, в том числе и России. Важным аспектом, по мнению Колосовой, который нужно учитывать любому игроку, стремящегося попасть на украинский фармрынок, является слабо развитая система государственного медицинского страхования. "Государственная система здравоохранения покрывает небольшую часть расходов, поэтому большинство продаж лекарственных средств финансируются из кармана конечного потребителя, значит, население обращает внимание в первую очередь на цену лекарства", - отмечает Колосова. Это предопределяет смещение в сторону выбора недорогих дженерических препаратов. Однако, как замечает Колосова, "большинство крупных международных фармацевтических компаний имеет свои представительства в Украине. Фармгиганты учитывают то обстоятельство, что врачи в первую очередь стремятся подобрать наиболее эффективную и безопасную терапию для пациентов, а потому помимо экономической составляющей в ряде случаев склоняются к выбору оригинальных препаратов, несмотря на их более высокую цену.

Также Колосова отметила тот факт, что исторически, специфика формирования мнения о лекарственных препаратах среди специалистов в странах бывшего СССР тяготеет к формату "авторитетного мнения", то есть когда есть некая точка зрения, признанная профессурой, и она является единственно правильной, не подлежащей сомнению. Западно-европейская же школа опирается не на мнение одного, пусть даже и именитого специалиста, а на доказательную медицину, когда эффективность и безопасность препаратов или методики лечения проходит проверку в очень длительных и сложных по структуре клинических испытаниях, и только на основе результатов таких испытаний принимается решение о включении в стандарты оказания медицинской помощи.

"Нужно отметить, что в последние годы в Украине произошли значительные сдвиги в пользу доказательной медицины, поэтому одна из лучших вещей, которую иностранная фармацевтическая компания может сделать в Украине, чтобы заручиться поддержкой врачей, является предоставление максимально беспристрастной и объективной информации", - говорит Колосова. Кроме того, по мнению эксперта, необходимо учитывать и то, что развитие частного здравоохранения в Украине, позволило не только улучшить качество медицинской помощи, но и воспитать новое поколение молодых и талантливых врачей. "Мы видим, что в Украине большой процент медиков, которые очень мотивированы к тому, чтобы учиться и иметь доступ к качественной профессиональной информации. Они стремятся к лучшему и требуют уважительного, партнерского отношения к себе. Это обязательно нужно учитывать тем фармацевтическим компаниям, которые рассчитывают на строительство успешного и долгосрочного бизнеса в Украине", - подчеркнула Оксана Колосова. (Remedium/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЗАО «ИНДАР» ВЫИГРАЛО ТЕНДЕР НА ПОСТАВКУ ВАКЦИН МИНИСТЕРСТВУ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ ДО 2014 ГОДА

Производитель инсулина "Индар" (Киев) поставит Министерству здравоохранения вакцины для профилактики коклюша, дифтерии и столбняка с ацеллюлярным коклюшным компонентом на 7,822 млн. грн. (без НДС) до 2014 г. "Индар" выиграл соответствующий тендер. Договор заключен 18 ноября.

Минздрав инициирует временную отмену GMP-сертификации иммунобиологических препаратов, что повысит обеспеченность вакцинами. Партия "Всеукраинское объединение "Батьківщина" просит премьер-министра Николая Азарова не допустить отмены GMP-сертификации вакцин. (Українськи новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

АРМЕНИЯ

В ДЕКАБРЕ 2013 ГОДА ЗАО «ЛИВОР» СТАЛО ПЕРВЫМ В СТРАНЕ ОБЛАДАТЕЛЕМ СЕРТИФИКАТА GMP

Фармацевтическая компания «Ликвор» 10 декабря первой в Армении получила сертификат соответствия стандарту GMP. Это даст возможность компании экспортировать продукцию не только в страны СНГ, но и в Европу. Первыми за получением сертификата обратились компании «Архимед», «Ликвор» и «Фарматек». Хотя пока на местном рынке реализуется лишь 10% лекарств, производимых в Армении, 90% - импортируется. Директор Экспертного центра лекарственных препаратов и медицинских технологий Министерства здравоохранения РА Акоп Топчян выразил уверенность, что за 2 года армянская фармацевтическая продукция станет конкурентной как на европейском, так и на азиатском рынках.

Согласно решению правительства РА, принятому в октябре 2010 г., внедряемые стандарты призваны обеспечить качество и безопасность препаратов армянского производства. По данным Национальной статистической службы Армении, в январе-октябре 2013 г. по сравнению с тем же периодом 2012 г. объем производства лекарственных препаратов в Армении вырос на 33,2%, составив 4,24 млрд. драмов. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

У ИННОВАЦИОННЫХ БИОТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ РАЗРАБОТОК ПРЕПАРАТОВ НЕТ БУДУЩЕГО БЕЗ КОМПЕТЕНТНОЙ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ

В конце ноября 2013 г. в Москве прошел IV ежегодный форум Института Адама Смита, посвященный исследованию и разработке инновационных препаратов в России. В работе форума приняли участие руководители ведущих зарубежных и российских биофармацевтических компаний, а также эксперты, вовлеченные в развитие российского рынка инновационных препаратов, представители венчурных фондов.

Участники форума обсудили текущую регуляторную ситуацию в секторе R&D, рассмотрели планируемые государственные инициативы, направленные на стимулирование развития российских фарминноваций, проанализировали достижения в области сотрудничества бизнеса и науки, шаги, которые необходимо предпринять обеим сторонам для того, чтобы дальнейшее развитие отношений стало наиболее продуктивным. Особое внимание участники форума уделили вопросам стратегического государственно-частного партнерства в области R&D и формированию в России рынка сервисной инфраструктуры. До получения официального регистрационного удостоверения на инновационный препарат компания-разработчик должна пройти длительный и дорогостоящий путь, включающий разработку препарата, защиту интеллектуальной собственности, оценку эффективности и безопасности препарата, проведение клинических исследований. Мировая практика показывает, что для выполнения этого широкого спектра работ инновационные компании привлекают сервисные организации, аккредитованные по международным стандартам. В России такие полноценные инфраструктурные контрактные площадки на данный момент отсутствуют.

Практические примеры российских компаний в сфере создания новых лекарственных препаратов были представлены в сессии "Составляющие успеха создания инновационного препарата - от открытия молекулы до коммерциализации". Участники сессии в докладах и дискуссии особое внимание уделили трудностям, возникающим на пути развития и вывода новых препаратов на российский рынок. Генеральный директор ОАО "Институт стволовых клеток человека" (ИСКЧ) Артур Исаев на примере разработанного в ИСКЧ first in class препарата Неоваскулген, предназначенного для лечения ишемии нижних конечностей, рассказал, что существующие в России государственные меры поддержки не направлены на девелопмент "первых в классе" препаратов, а часто меняющаяся регуляторика серьезно усложняет и без того непростой путь создания инновационных биотехпродуктов. "У нас нет контрактных производств, нет центров доклинических исследований. И даже если компания преодолет все сложности и доведет продукт до российского рынка, то его девелопмент на других рынках потребует повтора многих, уже пройденных этапов. По этим причинам перед инвесторами встает серьезный вопрос: А стоит ли вкладывать средства в развитие новых препаратов на территории России, если полученные данные являются не валидными для продвижения на международных рынках? Российский рынок находится только в начале своего развития, - отметил Артур Исаев. - Он в десятки и сотни раз меньше развитых рынков США, Европы. Прилагая равные усилия при разработке препарата и внедрении его в практическое здравоохранение, компании в России получают значительно меньше возможностей и спроса на свой продукт, чем компании на развитых рынках. Первые в классе препараты нуждаются в дополнительных возможностях по внедрению в практическое здравоохранение, которые существуют во многих странах. В нашей стране у первых в классе препаратов, к сожалению, нет никаких преимуществ при включении в стандарты лечения, списки ЖНВЛП, в различные программы здравоохранения. Для решения этих, а также большого количества других не менее важных задач, и для развития всего направления в целом государство сейчас реализует «Комплексную программу развития биотехнологий 2020». Однако людей с опытом развития и внедрения инновационных разработок в этой программе практически нет. Хотелось бы, чтобы к реализации программы Биотех-2020 активно привлекались представители бизнеса, биотехнологические компании, обладающие необходимыми компетенциями и практическим опытом". (INFOLine/Advis/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЗА ЯНВАРЬ-НОЯБРЬ 2013 ГОДА ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ЦЕНЫ НА МЕДИКАМЕНТЫ ВЫРОСЛИ

По данным Росстата, в ноябре индекс потребительских цен на медикаменты составил 100,4%, с начала года - 108,4% (в ноябре 2012 г. - 100,3%, с начала года - 105,9%). Увеличились цены на сульфацил натрия на 9,6%, поливитамины без минералов российские - на 3,1%, бромгексин - на 2,6%, бинт, нимесулид, колдрекс, настойку пустырника, диазолин, ренни - на 0,8-1,2%. На 0,6-1,4% снизились цены на аллохол, галазолин, таурин, левомеколь, аспирин, биспролол, валокордин, корвалол. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

СОГЛАСОВАН ДОКУМЕНТ, РЕГУЛИРУЮЩИЙ ЦЕНЫ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ

Правительство Великобритании и Британская фармацевтическая ассоциация (ABPI) согласовали документ, регулирующий цены на фармпродукцию - Pharmaceutical Price Regulation Scheme (PPRS). "Документ обеспечит стабильность не только британской службе здравоохранения, но и представителям фарминдустрии в вопросах ценообразования, а также простимулирует использование инновационных и дешевых препаратов", - заявили в правительстве. В документе, который будет действовать в течение 5 лет, прописан лимит затрат государства на покупку брендируемых препаратов. При этом затраты, превышающие государственный лимит, будут оплачивать фармкомпании в оговоренных пределах. Государственный лимит будет оставаться неизменным в течение первых 2 лет, после чего будет постепенно повышаться. Маленькие и средние компании, чей ежегодный объем продаж составляет от 5 до 25 млн. фунтов стерлингов, будут вынуждены оплачивать превышение лимита из собственного бюджета. Данный факт вызвал недовольство ряда представителей фармацевтического сообщества, которые, имея небольшой ежегодный доход, рассчитывали на получение льгот от государства. (Фармацевтический вестник/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Химии Украины, СНГ, мира» (<http://ukrchem.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно обменяться баннерами с блогом «Химии Украины» (<http://ukrchem.dp.ua/>) ? Доступ к блогу - БЕСПЛАТНЫЙ

РОССИЯ

ПУСК ОБЪЕКТА ПО УНИЧТОЖЕНИЮ ХИМИЧЕСКОГО
ОРУЖИЯ В УДМУРТИИ НАМЕЧЕН НА 19 ДЕКАБРЯ 2013 ГОДА

Пуск последнего российского объекта по уничтожению химоружия "Кизнер" (Удмуртия) намечен на 19 декабря. Об этом сообщил полпред президента РФ в Приволжском федеральном округе Михаил Бабич на заседании Госкомиссии РФ по химразоружению 27 ноября. "Россия выполняет все международные обязательства по уничтожению химического оружия на своей территории. Работают 6 комплексов. 19 декабря мы предполагаем пустить седьмой объект "Кизнер" и выйти на полный цикл технологических процессов по ликвидации химического оружия", - отметил полпред. По его словам, чем ближе сроки завершения ликвидации химического оружия, тем активнее встает вопрос вовлечения объектов химразоружения в гражданский оборот. Поэтому вторая задача - вовлечение этих комплексов, их производственных мощностей в дальнейший хозяйственный оборот. "Необходимо, чтобы к этому процессу подключились органы исполнительной власти регионов, где находятся объекты. Когда закончится ликвидация химоружия, необходимо будет провести санацию этих территорий, ликвидацию последствий уничтожения оружия и другое. Важно, чтобы деньги, которые государство вложило, не были потрачены впустую, они могут быть использованы для создания предприятий промышленности в нефтехимии, агропроме", - отметил Бабич. "Кизнер" - последний российский объект по уничтожению химоружия в России, где на складах находится 2,18 млн. единиц боеприпасов для ствольной и реактивной артиллерии, снаряженных фосфорорганическими отравляющими веществами ви-икс, зарин, зоман, а также люизитом. Другие объекты введены в эксплуатацию в пос. Горный Саратовской обл., в Камбарке (Удмуртия), "Леонидовка" в Пензенской, "Марадыковский" в Кировской, "Щучье" в Курганской и "Почеп" в Брянской областях.

Россия ведет уничтожение запасов оружия массового поражения в 4 этапа. Первый этап был завершен 29 апреля 2003 г. в Горном. Объем ликвидированных боеприпасов составил 400 т. Второй этап в объеме 8 тыс. т выполнен до апреля 2007 г. Третий этап с расчетным объемом 18 тыс. т, или 45% всей национальной программы утилизации, был завершен 25 ноября 2009 г. Сейчас идет завершающий, четвертый этап реализации программы, в котором ведущая роль отводится объекту в Кизнере. По состоянию на 25 ноября Россия уничтожила 77,2% от имевшихся запасов. Весь запас химоружия будет уничтожен к 31 декабря 2015 г. (ИТАР-ТАСС/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

УКРАИНА

ФОНД ГОСУДАРСТВЕННОГО ИМУЩЕСТВА ВЫСТАВИЛ НА ТОРГИ 2% АКЦИЙ ПАО «СУМЫХИМПРОМ»

Фонд госимущества выставил на торги 2,242% акций крупнейшего производителя фосфатных удобрений "Сумыхимпром" (Сумы) с 26 декабря. На продажу выставлены 38,984 млн. акций номинальной стоимостью 0,25 грн. Начальная стоимость пакета акций по акту оценки - 9,746 млн. грн. Пакет акций будет выставлен на продажу на Восточно-Европейской фондовой бирже. Торги начнутся 26 декабря. (Українські новини/[Химия Украины, СНГ, мира](#))

ВЫСТАВКИ. КОНФЕРЕНЦИИ. СИМПОЗИУМЫ

РОССИЯ

II МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ВСПЕНЕННЫЕ ПОЛИМЕРЫ»

Недостаток консолидации между производителями вспененных полимеров приводит к тому, что несмотря на более высокую цену, минеральная вата продолжает занимать лидирующие позиции на рынке теплоизоляционных материалов.

Компания Inventra, входящая в группу Creon, организовала II международную конференцию "Вспененные полимеры". Открывая официальную часть программы, генеральный директор Inventra Анна Даутова отметила, что основная цель данной конференции, на которой собрались производители конкурентных материалов, обсудить возможные перспективы развития рынка: "Некоторые игроки рынка отмечают снижение продаж и маржи. Носят ли эти события случайный и единичный характер или нужно говорить о системной наступающей проблеме рынка - предлагаем обсудить".

Первое выступление конференции было посвящено обзору рынка экструзионного пенополистирола. Алексей Касимов, коммерческий директор стратегической бизнес-единицы "Полимерная изоляция" компании "ТехноНиколь", рассказал о тенденциях и перспективах сегмента. Он отметил, что лидером на рынке теплоизоляции России является каменная вата: 14 млн. куб. м, или 38% рынка. Далее идут стекловата (27%), вспененный полистирол (EPS) (22%), экструзионный пенополистирол (XPS) (10%) и новые сегменты, в частности, полиуретановые пеноизоляции PIR и PUR, которые оценочно занимают до 3% объема продаж. По мнению европейских экспертов, в 2011 г. в России объем продаж XPS составил 1,3 млн. куб. м, в Германии и Италии - около 1,6 млн. куб. м. Для сравнения: в Ки-

тае эта цифра оценивалась в 15 млн. куб. м. Средняя стоимость китайского XPS составляет 1400 руб./куб. м. Связано это с дешевизной вторичного полистирола. По мнению Касимова, несмотря на сомнительное качество, китайский XPS за счет низкой себестоимости может представлять угрозу для рынков приграничных территорий Восточной Сибири и Дальнего Востока. По оценкам корпорации "ТехноНиколь", в 2012 г. рынок XPS в России составил 3,8 млн. куб. м, СНГ - 4,5 млн. куб. м. Потребление XPS в России составило 27 куб. м на 1000 чел., в СНГ - около 16 куб. м на 1000 чел. Лидерами рынка XPS СНГ по объему продаж являлись компании "ТехноНиколь" и "Пеноплекс". В 2013 г. ожидается прирост рынка XPS на 10-15% в России, 3-7% в Украине, 15-20% в Беларуси и 25-30% в Казахстане. За 2012-2014 гг. введены или будут введены новые мощности общим объемом до 2,8 млн. куб. м производителями "ТехноНиколь", "Пеноплекс", "Экстрол", "Теплекс", "Пеноборд" (Украина), "Раваго", "Полпан" (Казахстан) и БАТЭ (Беларусь). В качестве основных тенденций рынка Касимов выделил кризис перепроизводства, который приведет к консолидации рынка и исчезновению мелких производителей, а также падение доходности у всех производителей - сокращение маржи в 1,5-2 раза от уровня 2011 г. Далее - изменение продукта и технологии: ведется работа над снижением теплопроводности, повышением прочности

на сжатие за счет улучшения структуры ячеек материала и применения наногрифта, уменьшением себестоимости продукта за счет снижения плотности, отказом от фреона. В качестве положительных моментов рынка были отмечены планируемое введение национального стандарта XPS, увеличение предложения основного сырья за счет ввода 4 линии на "Нижнекамскнефтехиме", популяризация композитных продуктов с использованием XPS, а также освоение новых сфер применения: агрокомплексы, полигоны, плотины, взлетно-посадочные полосы. Существует и ряд угроз для рынка XPS, в частности, ухудшение макроэкономических показателей в стране, следовательно, и сворачивание бюджетного финансирования крупных проектов, падение в строительной отрасли в целом, снижение частного потребительского спроса, замещение XPS на полиуретановую теплоизоляцию в ряде конструкций. В связи с желанием удешевить себестоимость продукта некоторые производители XPS декларируют одни характеристики на товар, а на рынок поставляют с другими. Также эксперт назвал в числе угроз для рынка экструзионного пенополистирола зависимость производителей от стоимости сырья, возможную консолидацию рынка EPS вокруг сильных игроков и повышение качества обычных пенопластов до европейского уровня.

В продолжение дискуссии своими оценками российского рынка теплоизоляционных материалов поделился Юрий Савкин, директор Ассоциации производителей и поставщиков пенополистирола. По его данным, в 2012 г. 16,5 млн. куб. м приходилось на каменную вату, 15,5 млн. куб. м - стекловату, 7 млн. куб. м - EPS, 3,5 млн. куб. м - XPS, 0,5 млн. куб. м - другие материалы. Рынок EPS после проседания на 30% в 2009 г. продемонстрировал двузначный прирост. По оценкам 2012 г. рынок увеличился на 11%. Его емкость в денежном выражении составила 12% от 120 млрд. руб. - общего объема рынка теплоизоляционных материалов. В качестве сырья производители используют полистирол, поставляемый "Сибуром" (порядка 100 тыс. т), остальной объем (50-70 тыс. т) импортируется. Среди особенностей развития рынка пенополистирола в 2012-2013гг. Савкин выделил увеличение доли средних и тяжелых марок, открытие небольших производств, рост цен на сырье. По прогнозам ассоциации, объемы производства EPS в 2013 г. вырастут приблизительно на 7%. Производителям пенополистирола необходимо продолжать активную работу по созданию благоприятного имиджа своей продукции среди потребителей, готовить рекомендации о способе ее применения. К сожалению, некачественный монтаж зачастую формирует негативное мнение о самом материале. В целом контрафакта в сегменте нет, но существует проблема с подделками марок.

О развитии рынка пенополиуретана рассказал руководитель проектов Национальной ассоциации производителей панелей из ППУ (НАППАН) Алексей Горохов. В целом рынок ППУ панелей (PIR, PUR) демонстрирует весьма высокий темп прироста: в 2010 г. - 65%, в 2011 г. - 47%, в 2012г. - 25%. Подобный рост привлекает большое количество новых игроков, в перспективе двух следующих лет прогнозируется серьезное перепроизводство в данном сегменте. Рынок пенополиуретановых панелей потенциально мог бы показывать более высокий рост, однако несовершенство технического регулирования тормозит процветание сегмента. Речь идет о противоречиях и неточностях в нормативных документах по пожарной безопасности и политике энергосбережения. Со своей стороны НАППАН в целях преодоления этих барьеров ведет работу по разработке стандарта ассоциации на ППУ панели, совместно с ВНИИПО МЧС ведет исследования о допустимости применения сэндвич-панелей ППУ на объектах различных классов функциональной пожарной опасности, а также разрабатывает методические указания по применению сэндвич-панелей ППУ.

В продолжение дискуссии исполнительный директор ассоциации "Анфас" Михаил Александрия отметил: в целом исследования показывают, что потребитель, выбирая систему фасадной теплоизоляции здания, в первую очередь ориентируется на ее стоимость, затем - на энергосберегающие качества, внешний вид, долговечность, прочность и надежность. Несмотря на то, что пенополистирол значительно дешевле минеральной ваты, потребитель отдает предпочтение минеральной вате как теплоизоляционному материалу в составе системы фасадной изоляции штукатурного типа. По данным "Анфаса", в 2012 г. в России было установлено около 19,4 млн. кв. м систем фасадной теплоизоляции штукатурного типа (СФТК), в том числе 9,3 млн. кв. м на основе EPS, 10,1 млн. кв. м - минеральной ваты. Темпы прироста объемов установки СФТК с минватой составили 39% против 12% с пенополистиролом в качестве утеплителя. Примерно 52% от объема установки приходится на СФТК с минватой. В том же году около 15,9 млн. кв. м было утеплено системами навесных фасадов (НФС). Темп прироста рынка составил 25% по СФТК и 12% по НФС. В 2013 г. прогнозируется прирост на 17% в сегменте СФТК и 10% - НФС.

По мнению Алексея Касимова, значительная доля ваты на рынке теплоизоляции РФ во многом объясняется продуктивной работой объединения производителей минеральной изоляции в ассоциации «РосИзол», которая прикладывает немало усилий в продвижении и популяризации этого продукта, совместных маркетинговых усилий крупных игроков и GR-продвижения. В отличие, к примеру, от ассоциации XPS (РАПЭК), результаты деятельности которой почти не видны на рынке утеплителей.

Высокий класс горючести теплоизоляционных материалов из вспененных полимеров остается главным барьером к их широкому применению в строительстве. Как сообщил Николай Смирнов, заместитель начальника Научно-исследовательского центра профилактики пожаров и предупреждения ЧС с пожарами ВНИИПО МЧС России, в стране ежегодно происходят десятки тысяч пожаров, прямые ущербы от которых составляют десятки миллиардов рублей. Погибает порядка 12 тыс. человек в год. В качестве основных причин пожаров могут быть легковоспламеняемые материалы и короткие замыкания электропроводки. Потребители часто не обращают внимания на класс горючести покупаемых материалов. Кроме того, отмечается недостаточность пожарной профилактики. С введением ФЗ №123 наметилась тенденция к снижению числа погибающих людей. Между тем, до сих пор имеется путаница с нормативными актами по пожарной безопасности. В России около 100 испытательных лабораторий, в то время как в Международной ассоциации специальных испытательных лабораторий, в которую входят страны Западной Европы, США и Израиль, их всего 60. Отсюда возможны ситуации, когда одна лаборатория присваивает материалу класс Г-1, а другая - Г-3. Смирнов добавил, что существуют планы расширения номенклатуры по определению класса горючести теплоизоляционных материалов путем добавления таких показателей, как температуры воспламенения, температура самовоспламенения и теплоты сгорания. Сейчас Россия постепенно приближается к гармонизации норм с европейскими. Однако не все российские лаборатории обладают необходимым для этого оборудованием. Отвечая на вопрос относительно лояльности системы пожарной безопасности в Европе, Смирнов сказал, что в России нет практики страхования пожарной безопасности, которая широко применяется на Западе.

В продолжение темы пожаробезопасности вспененных полимеров Эдуард Замыслов, технический директор International Plastic Guide, рассказал о современных тенденциях рынка антипиренов для XPS, EPE, EPP. Российский рынок антипиренов перенасыщен галогеносодержащими продуктами. Высокая эффективность при относи-

тельно небольшом расходе делает их наиболее популярными, особенно во вспененных изделиях. Тем не менее, идет поиск новых решений получения самозатухающих пластиков ввиду опасности галогенсодержащего вещества для экологии. Так, на рынке появляются новые антипирены: бромированные полимеры, фосфор- и азотсодержащие антипирены, расширенный графит, фторсодержащие добавки, неорганические наполнители (глины, двуокись титана) с адсорбированными на их поверхности различными веществами. Замыслов подробно остановился на свойствах и особенностях применения расширенного (вспениваемого) графита, описав принципы его работы по подавлению огня. По словам докладчика, объем российского рынка антипиренов определить сложно. Были случаи, когда компании проходили тестирование материала с определенным антипиреном, получали нужный класс горючести, но потом его не применяли. По его мнению, подобные ситуации возникают из-за отсутствия утвержденных норм и правил. Доля импорта на российском рынке антипиренов достигает 70%. Основные поставщики - Great Lakes, Albemarle, Chemtura. Ввозятся высококачественные гидроксиды алюминия и магния, некоторые виды бромсодержащих и фосфорных антипиренов. Собственное производство высококачественных антипиренов в России практически отсутствует. Однако есть несколько проектов строительства. Один из них курирует "РосНАНО". В 2014-2016 гг. в Волгоградской области планируют пустить производство наноструктурированного гидроксида магния с модифицированной поверхностью.

В развитие дискуссии руководитель отдела "Специальная химия" Albemarle Chemicals Павел Менделев рассказал, что их компания начинает вводить на рынок новые бромидные марки антипиренов. Менделев отметил, что галогенсодержащие антипирены будут держать свои позиции на российском рынке как наиболее дешевые и эффективные в области самозатухания добавки.

Главный технолог "Завода "ЛИТ" Игорь Мамаев добавил, что в их производстве используются галогенсодержащие антипирены, так как с применением негалогенсодержащих добавок возникают сложности. В целом завод развивает основные направления деятельности: производство отражающей теплоизоляции, пенофола, технической теплоизоляции, строительной изоляции, обработку стекла. Разрабатывает новые виды продукции. В 2013 г. освоен выпуск нового материала для защиты тепловой изоляции оборудования, трубопроводов и воздуховодов.

Следующий доклад конференции был посвящен рынку вспененных эластомеров. По словам Дениса Жучкова, заместителя генерального директора Armacell, мировой рынок технической изоляции из вспененных эластомеров оценивается в EUR970 млн. Крупнейшими компаниями-поставщиками являются Armacell (EUR450 млн.) и Isolante (EUR160 млн.). Российский рынок оценивался в EUR31 млн. в 2009 г., EUR36 млн. в 2011 г., EUR39 млн. в 2012 г. По прогнозам, его объем в 2014 г. составит EUR41 млн., в 2015 г. - EUR56 млн. Говоря о технической изоляции из вспененного каучука, Жучков отметил ее превосходную

атмосферо- и озоностойкость, высокую термо-, масло- и износостойкость, устойчивость в агрессивных средах, хорошие диэлектрические, тепло- и пароизоляционные свойства. Теплоизоляционные изделия из эластомерных материалов на основе вспененных синтетических каучуков применяют в качестве изоляции трубопроводов, инженерных сетей и оборудования при строительстве (реконструкции, ремонте, эксплуатации) зданий и сооружений различного назначения.

Павел Корниенко, научный сотрудник "НИИ Полимеров", сделал доклад о термостойких конструкционных пенопластах на основе (мет)акриловых сополимеров на примере листового пенопласта, разработанного их институтом. Данный материал обладает более высокой термостойкостью по сравнению с пенопластами на основе ПВХ, ПС и ПУ, а также стабильной прочностью при большом давлении и высокой температуре. Марочный ассортимент продукта отличается широким диапазоном плотностей. Его можно подвергать термоформованию, а также использовать в различных технологиях склейки. Основные направления применения разработанных институтом пенопластов включают вертолетные и ветрогенераторные лопасти, корпусные детали кораблей, сэндвич-панели различного назначения, автомобильные обтекатели, акустические и измерительные приборы, авиационные и космические технологии, а также профессиональный спортивный инвентарь.

Матвей Акимов, инженер по качеству Karelia-Upofloor CIS, рассказал об особенностях применения полимерных подложек под напольные покрытия. По его словам, практика показала, что подложка из химически сшитого пенополиэтилена зарекомендовала себя как наиболее оптимальный материал по таким параметрам, как отсутствие остаточных деформаций с течением времени в местах наибольшей проходимости, сглаживание неровностей пола, обязательная пароизоляция, стойкость к гниению и плесени, удобство монтажа и достаточная звукоизоляция. По цене подложка из несшитого пенополиэтилена обходится примерно в 5 раз дешевле, чем химически сшитый ППЭ при аналогичной толщине, но с большей плотностью материала. Стоимость материала на основе пенополистирола примерно равна химически сшитому ППЭ или немного ниже. Подложки из натуральной пробки обходятся на 30-60% дороже относительно ППС в схожей толщине.

В России в отличие от европейского рынка увеличение доли вспененных полимеров происходит за счет сокращения потребления других полимерных материалов. В то время как традиционная теплоизоляция на основе минеральной ваты уверенно занимает лидирующие позиции в сегменте, несмотря на ее недостатки с точки зрения цены и эффективности использования, резюмировала Анна Даутова. Она отметила, что полиуретановая изоляция демонстрирует высокие темпы прироста и за счет своей высокой стоимости может в скором времени занять весомую долю рынка в денежном выражении. (Рсс/Химия Украины, СНГ, мира)

МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ «ГЕЛИЙ 2013»

В отеле "Балчуг Кемпински Москва" состоялась международная конференция "Гелий 2013", организованная компанией "Креон Энерджи". С приветственным словом к участникам конференции обратился председатель совета директоров "Креон Энерджи" Фарес Кильзие. "Гелий является уникальным и стратегически важным продуктом, без которого невозможно развитие высокотехнологичных отраслей промышленности". Также он отметил положительное значение сохранения Федерального запаса гелия (FHR) в США, устранения ограничений по хранению и продолжения эксплуатации Клиффсайда. В России развитие гелиевой промышленности напрямую связано с реализацией

крупнейшего газового проекта по разработке месторождений Восточной Сибири. Таким образом, Россия становится значимым игроком рынка гелия, а Москва на мировом уровне приобретает статус центра определения и принятия решений по гелию.

Независимый консультант по вопросам технологий и природных ресурсов (Оксфорд, Англия) Ричард Кларк рассказал об изменении конфигурации мирового рынка гелия. Что касается разницы между спросом и предложением на мировом рынке гелия, то в зависимости от рыночной ситуации можно прогнозировать три варианта развития событий в 2014-2020 гг. Если рынок сохранит нынешние объ-

емы, будет наблюдаться переизбыток предложения. В случае роста рынка на 2% можно ожидать нехватки предложения в 30 млн. куб. м. Рост рынка на 4% удвоит эту нехватку. Наиболее вероятным представляется второй вариант. К основным потребителям гелия относятся компании по производству аппаратов МРТ, кремниевых пластин, а также работающие в авиакосмической области, физике, индустрии развлечений (воздушные шары и дирижабли), предоставляющие доступ в Интернет. Главные производители гелия расположены в России ("Газпром добыча Оренбург"), Польше, Алжире, Катаре, Австралии, США, Индии, потенциальным производителем является Иран. По прогнозу эксперта, к 2015 г. географический центр производства гелия сместится из США в страны Ближнего Востока, а к 2030 г. сформируется новый центр гелиевого рынка - в России, что обусловлено крупными запасами гелийсодержащих газов в Восточной Сибири, прежде всего на Ковыктинском и Чаандинском месторождениях.

Заместитель генерального директора по реализации "Газпром газэнергосеть" Дмитрий Миронов рассказал, что на сегодняшний день единственным источником гелия в России является Оренбургское нефтегазоконденсатное месторождение, разработку которого ведет "Газпром добыча Оренбург". Для группы "Газпром" реализация гелия являлась убыточным видом деятельности, в связи с чем было принято решение о передаче полномочий по реализации газообразного гелия на внутреннем рынке с января 2012 г. единому специализированному оператору - компании "Газпром газэнергосеть". К стратегическим покупателям данного продукта относятся медицинские учреждения, предприятия ВПК, ядерной энергетики, научные центры и институты, промышленные предприятия. Прочие покупатели - это компании индустрии развлечений и рекламы. В 2012 г. в России "Газпром газэнергосеть" реализовало 2,69 млн. куб. м газообразного гелия, что на 15% больше, чем в 2011 г. В 2013 г. планируется реализация на уровне 2,78 млн. куб. м с аналогичным прогнозом на 2014 г. В целях гарантированного обеспечения потребностей рынка компания приступила к строительству установки по сжижению гелия на территории гелиевого завода "Газпром добыча Оренбург" с проектной мощностью 4,2 млн. л/год. По предварительной оценке, в первый год работы установка будет загружена на 75%. Полученный жидкий гелий в первую очередь будет поставляться на внутренний рынок. Пуск объекта запланирован на конец I квартала 2014 г.

Перспективы российского рынка чистого гелия озвучил Олег Ганушкин, директор по развитию компании "НИИ КМ". В первую очередь им была отмечена тенденция сокращения на российском рынке в 2013 г. объемов потребления чистого гелия, несмотря на отмеченный всплеск продаж в начале года, последовавший сразу после преодоления дефицита гелия, когда предприятия закупали гелий впрок. Сокращается потребление и жидкого гелия. Все сокращение связано с незначительным ростом российской экономики, отсутствием новых технологий, предполагающих использование гелия, а также с выходом в свет нового поколения МРТ, оснащенного рефрижераторами, не требующими дозаправок гелием. Прогноз роста на 5-7% до 2015 г. будет считаться весьма благоприятным, общий объем потребления оценивается в 110-115 тыс. куб. м. Перспективы роста "НИИ КМ" связывает с растущим потреблением чистых марок гелия в странах Таможенного союза (Беларусь, Казахстан), в России - в атомной отрасли (переход к маркам гелия 55, 60, 70) и металлообработке (в первую очередь в составе сварочных смесей).

Представители Air Liquide, руководитель научных исследований Паскаль Догэ и руководитель по разработке продуктов Бруно Вайс, рассказали о деятельности компании на глобальном рынке в целом и более подробно остановились на проекте, реализованном в Катаре. В 2003 г. между Air Liquide и RasGas был подписан контракт на

строительство двух установок по переработке и сжижению гелия Ras Laffan I и Ras Laffan II мощностью 9 т и 20 т жидкого гелия в день соответственно. Первая установка была пущена в 2005 г., вторая - в 2013 г. На сегодняшний день Катар поставляет 13% мирового объема гелия, в 2014 г. этот показатель должен увеличиться до 25%.

Назим Халли, менеджер по развитию направления Medal, подготовил презентацию, посвященную дочернему подразделению компании Air Liquide, специализирующемуся на разработке и внедрении технологий мембранной сепарации. В ходе презентации были озвучены основные технологические характеристики и типовые варианты применения разработанных технологий, которые были внедрены на предприятиях ExxonMobil, BP, Shell, ConocoPhillips, Aramco и др.

Перспективы развития гелиевых производств Восточной Сибири озвучила заведующая отделом экономики переработки углеводородов "НИИГазэкономик" Ольга Маслова. По ее словам, данные перспективы определяются наличием рыночной ниши, сырьевой базы, возможностью создания экономически эффективного производства гелия, включая его добычу, выделение и транспортировку. Последние 2 года объем добычи гелия в мире превышает 170 млн. куб. м. Основным производителем являются США: их доля в общем производстве (с учетом откаты гелия из хранилища Клиффсайд) в предшествующее десятилетие составляла от 74% до 86%, но она сокращается из-за создания крупных производств в Катаре и Алжире, доля которых составила в 2012 г. 11,6% и 8,7% соответственно. В структуре мирового потребления гелия также доминируют США, но и тут их доля сокращается: с 60% в 2005 г. до 36% в 2011 г. В основном это обусловлено интенсивным ростом потребления гелия в странах АТР (особенно в Китае), увеличившегося с 14% в 2005 г. до 28% в 2011 г. В результате роста мировых объемов потребления и истощения запасов гелия в хранилищах США к 2020 г. вероятно возникновение дефицита гелия в 30-35 млн. куб. м, который к 2030г. может составить 90-140 млн. куб. м, что откроет рыночную нишу для дополнительных объемов гелия из Восточной Сибири. Запасы гелия на территории РФ учтены в недрах 210 месторождений углеводородов и оцениваются в 9,2 млрд. куб. м. Около 90% российских запасов гелийсодержащих газов находятся в месторождениях Восточной Сибири (Иркутская обл. - 38%, Республика Саха (Якутия) - 42%, Красноярский край - 10%). Проекты создания гелиевых производств связаны с разработкой Чаандинского и Ковыктинского месторождений. Доля гелия, поступающего в подземное хранилище гелиевого концентрата с месторождений, может составить 50-70%, а на Белогорский НПЗ - около 30-50% от общего объема добычи. Хранение гелиевого концентрата, не приносящее прибыли, является отдельным видом деятельности. Учитывая опыт США, представляется целесообразным принять закон о гелии, в котором стоит предусмотреть создание государственного резерва гелия (неснижаемого суммарного запаса), и, соответственно, государственное финансирование или софинансирование с частными компаниями создания хранилищ и закупок гелия.

Об обновленном законодательстве регулирования гелиевой программы США рассказал Ник Хайнс, директор по мировому рынку гелия компании Linde Global Helium. В 1996 г. государственные запасы гелия оценивались в 1 млрд. куб. м. В этом же году Конгресс США принял "Акт о приватизации гелия", предписывающий Бюро по управлению государственными и общественными землями продать весь запас до декабря 2014 г. на основе равномерных отчислений. Данные объемы (по 60 млн. куб. м/год) обеспечивали свыше 30% мировых поставок гелия на надежной регулируемой основе. По данным на ноябрь 2013 г., резервы Клиффсайда оцениваются в 300 млн. куб. м. К октябрю 2013 г. вся сумма долга за приобретение гелия из Клифф-

фсайда должна была быть выплачена. Но Акт 1996 г. не предусмотрел ни дальнейшего финансирования бюро на случай, если некоторый объем гелия не будет реализован, ни его полномочия по поставке уже проданного гелия. Поэтому в 2013 г. был принят новый закон - "Акт о гелии 2013" (The Helium Stewardship Act). Согласно ему, закрытие Клиффсайда будет реализовано следующим образом: с октября 2014 г. - постепенное увеличение объемов гелия, реализуемых через аукционы. Когда резервы снизятся до 100 млн. куб. м, продажи будут осуществляться только федеральным потребителям.

Помимо ресурсов Клиффсайда основным и практически единственным источником гелия является природный газ. Генеральный исполнительный директор Linde Kryotechnik Клаус Олиг рассказал об опыте компании в создании современных установок для получения гелия и фракций C2+ из природного газа. По его словам, инжиниринговое подразделение, входящее в состав компании Linde, является ведущим игроком на международном рынке проектирования заводов и осуществляет все этапы работ: дизайн, управление проектом и строительство промышленных предприятий "под ключ". Компанией построено более 4000 заводов по всему миру, в том числе реализованы проекты в России в отдаленных частях Сибири. Запланированы проекты создания современных установок для получения гелия и фракций C2+ из природного газа, например, в Белогорском районе Амурской области. Сейчас компания осуществляет проект по ожижению гелия для "Газпром газэнергосеть" в Оренбурге, который вскоре будет введен в эксплуатацию.

По словам Сергея Молчанова, директора гелиевого завода "Газпром добыча Оренбург", концентрация гелия на Оренбургском нефтегазоконденсатном месторождении колеблется от 0% до 0,055%. Современные заводы, производящие гелий, работают на природных газах, содержащих от 0,1% до 0,6% гелия. Компания "Газпром добыча Оренбург" имеет опыт работы с сырьевым газом с содержанием гелия 0,055%, проектная мощность по сырьевому газу - 15 млрд. куб. м/год. Таким образом, технология извлечения, принятая на заводе, является уникальной в мире. Также как и технология хранения гелия в подземных емкостях, образованных путем размыва соляных пластов на глубине примерно 1500 м, впервые в России и в мире использованная на базе Оренбургского гелиевого завода. В 2012 г. с целью увеличения мощности по отгрузке товарного гелия были смонтированы 2 дополнительных поста для заполнения специальных агрегатов и емкостей.

На Ковыктинском ГКМ в настоящее время идет создание опытно-промышленной мембранной установки для извлечения гелия в промышленных условиях. Об этом рассказал Тимофей Семиколонов, заместитель начальника управления перспективных технологий и прединвестиционных исследований компании "Газпром развитие". При освоении месторождений гелийсодержащего природного газа в Восточной Сибири и на Дальнем Востоке "Газпром" принял схему гибкого регулирования объемов производства товарного гелия в соответствии с рыночной потребностью. Объем добычи гелия на месторождениях Якутского и Иркутского центров газодобычи к 2030 г. составит около 240 млн. куб. м/год. При этом объемы производства товарного гелия, реализация которых возможна в странах АТР, оцениваются в 60-100 млн. куб. м/год. Предусматривается, что избыточные объемы гелия, которые не смогут быть реализованы, будут выделены из газа в промышленных условиях и направлены на долгосрочное хранение в продук-

тивную залежь Чаяндинского НГКМ, а позднее - в одно из частично выработанных месторождений гелийсодержащего газа. Для этого потребуются закачка в подземные хранилища 9-12,4 млрд. куб. м гелийсодержащего газа (в т. ч. гелия 2,9-3,7 млрд. куб. м) за 32-летний период. Для извлечения гелия в промышленных условиях будет применяться двухступенчатая схема на мембранах в соответствии с технологическими решениями, запатентованными "Газпром". В настоящее время опытно-промышленная мембранная установка изготовлена НПК "Грасис" и поставлена на площадку Ковыктинского ГКМ. Пуско-наладочные работы и начало испытаний установки запланированы на ноябрь. Весь объем работ по испытаниям ОПМУ планируется завершить в 2015 г.

Генеральный директор НПО "Гелиймаш" Вадим Удут привел статистику, согласно которой мировой рынок готов принять гелий из новых российских источников. До 2030 г. возможна реализация жидкого гелия из Восточной Сибири на рынках сбыта: Европы - 15-20 млн. куб. м/год; Азии - 45-55 млн. куб. м/год; США - 20-30 млн. куб. м/год; внутренний рынок России - 5-10 млн. куб. м/год. Главными конкурентами России по экспорту гелия будут Катар, Алжир, Австралия. США большую часть производимого гелия планируют использовать для собственных нужд. Конкурентная среда очень высокая, поэтому нельзя опаздывать со сроками реализации восточносибирских гелиевых проектов. Новые российские проекты могут быть реализованы российским научно-промышленным комплексом. Для проведения гелиевой политики России необходимо освоить тиражное производство крупногабаритного технологического и транспортного оборудования, создать новые распределительные гелиевые центры. Также необходимо создание национальных стратегических хранилищ гелия под контролем Росрезерва, который должен обеспечить баланс производства и потребления гелия на долгосрочный период. НПО "Гелиймаш" наряду с другими компаниями является базовым предприятием РФ в российском гелиевом направлении и готово приложить усилия по координированию совместной работы российских предприятий для реализации гелиевых проектов в Восточной Сибири.

В Дубне (Московская обл.) крупномасштабное производство жидкого гелия осуществляется на эксплуатируемом с 1992 г. криогенном комплексе сверхпроводящего ускорителя Нуклотрон. Об этом рассказал главный инженер лаборатории физики высоких технологий международной межправительственной организации "Объединенный институт ядерных исследований" Николай Агапов. В ближайшее время на базе Нуклотрона будет создан новый комплекс ускорителей - коллайдер тяжелых ионов NICA. Сейчас идет сборка и испытания головных образцов криогенного оборудования. Пущенное в серийное производство, оно может стать основой для технологии промышленного ожижения гелия при освоении новых месторождений Восточной Сибири.

Подводя итоги конференции, глава "Креон Энерджи" Фарес Кильзие выразил уверенность, что существующие разногласия на гелиевом рынке - это издержки его переформатирования в процессе выхода на мировой уровень, в будущем они исчезнут. "В целом хотелось бы, чтобы Россия переняла американский опыт, где существует хранилище Клиффсайд, которое субсидируется государством. Однако пока можно сказать, что мировой рынок испытывает дефицит, у России с 2018 г. появляется возможность постепенно влиться в мировые потоки гелия с объемом не менее 60 млн. куб. м/год". (Рсс/Химия Украины, СНГ, мира)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики печатного варианта журнала «Химия Украины» могут получать его электронный вариант по e-mail прямо на свой компьютер БЕСПЛАТНО