

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ

**Деловой
Мир**

журналистское агентство

Металл Украины

ЖУРНАЛ ВЫХОДИТ ДВА РАЗА В МЕСЯЦ С 1997 ГОДА

№1 (540) 1 - 15 января 2013 г.

"UZBEKISTAN INDUSTRIAL FORUM"

**UZ METAL/MASH
expo**

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
"UZMETALMASHEXPO-2013"
МЕТАЛЛУРГИЯ И МЕТАЛЛООБРАБОТКА.
МАШИНОСТРОЕНИЕ

27 - 29 Марта 2013
Узбекистан, Ташкент, Узэкспоцентр

ОДНА ВЫСТАВКА – ГОРЫ ВОЗМОЖНОСТЕЙ!

Машиностроение

- Станки и обрабатывающие центры, станочные приспособления
- Металлорежущие инструменты
- Смазочные материалы, смазочно-охлаждающие технологические среды
- Сборочное производство
- Конвейеры, подъемно-транспортное оборудование
- Оборудование для строительства и монтажно-технологических работ
- Оборудование для обработки поверхностей
- Лазерная техника и оборудование
- Промышленное холодильное и вентиляционное оборудование
- Гидравлическое, пневматическое и прессовое оборудование
- Компрессоры, Насосы, Арматура
- Приводы и двигатели
- Контрольно-измерительное оборудование
- Подшипники для станков и оборудования
- Конструкционные и инструментальные материалы
- Комплекующие изделия, узлы и устройства
- Автоматизированные комплексы
- Охрана труда и средства индивидуальной защиты

Металлургия и металлообработка

- Черная, цветная, порошковая металлургия
- Сырье и материалы для металлургической промышленности
- Оборудование и технологии для металлургических производств
- Кузнечно-прессовое, литейное и прокатное производство
- Оборудование, станки и инструменты для металлообработки
- Переработка ломов цветных и черных металлов
- Листо- и сортообработка: резка, профилирование, гибка, сварка
- Сварочные материалы, оборудование и технологии
- Продукция: трубы, лист с покрытием, метизы, металлоизделия, спецстали, спецсплавы и др
- Контрольно-измерительная аппаратура
- Транспорт, логистика, ИТ-технологии, страхование, лизинг



Организатор: IEG Uzbekistan
Узбекистан, 100084, Ташкент,
ул. А.Темура, 107 Б, офис 4С-02
Тел/факс: +998 71 238 59 87
E-mail: sales3@ieg.uz
www.ieguzexpo.com

СКИДКА 10%* VIP КОД AS222MU

*Условия и ограничения

САММИТ МЕТАЛЛЫ РОССИИ И СНГ



Единственная стратегическая конференция
для лидеров горно-металлургической отрасли в России и СНГ

включая 8-й ежегодный **Саммит «Драгоценные металлы России и СНГ»**

12–14 February 2013, Marriott Grand Hotel, Moscow | 12–14 февраля 2013, Марриотт Гранд отель, Москва

ОСНОВНОЙ ДОКЛАД:



Роберт Фридланд
Исполнительный
председатель
и основатель Ivanplats
Limited

В СОСТАВЕ ДОКЛАДЧИКОВ САММИТА «ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ»



Сергей Васильев
Генеральный директор
GV Gold - Высочайший



Иан Аткинсон
Президент
и Генеральный
Директор
Centerra Gold



Сергей Кашуба
Председатель
Союз Золото-
промышленников
России

В СОСТАВЕ ДОКЛАДЧИКОВ САММИТА «ПРОМЫШЛЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ»



Вячеслав Полтавец
Заместитель
генерального директора
Норильский Никель



Дэвид Фактор
Управляющий директор
Stemcor Group



Евгений Радин
Директор по развитию
бизнеса MMK



Александр Старченко
Директор
по Энергетике
НЛМК



Александр Сидорин
Директор
по закупкам
ОМК Сталь



Геннадий Скопов Зам.
технического директора
по металлургии
УГМК



Сергей Бельский
Директор по сбыту ОК
Русал



Сергей Дяченко
Генеральный
операционный
директор
Kazakhmys

Особенности Саммита 2013:

- **ДЕБАТЫ ЛИДЕРОВ ИНДУСТРИИ:** директора компаний в откровенной дискуссии
- **ВСТРЕЧИ «ОДИН НА ОДИН»:** у делегатов будет возможность встретиться с директорами по инвестициям ведущих российских производителей стали
- **ВРЕМЯ ВОПРОСОВ:** директора ключевых компаний индустрии драгоценных металлов ответят на вопросы из зала во время дебатов
- **ДЕБАТЫ ЭКСПЕРТОВ «МИР ЗАВТРА»:** глобальные макро-тренды
- **НОВЫЕ ПРОЕКТЫ КОМПАНИЙ:** ключевые проекты ведущих горно-металлургических компаний

Knowledge partner:

McKinsey&Company

Спонсор:

NORTON ROSE

AURIANT
METAL

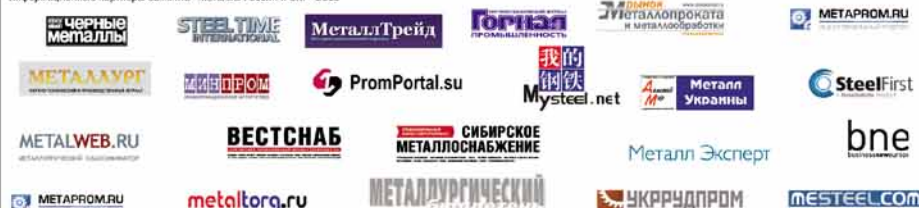
Поддерживающие организации:

Союз золотопромышленников

Информационные партнеры
Саммита «Драгоценные
Металлы России и СНГ»
2013



Информационные партнеры Саммита «Металлы России и СНГ» 2013



Официальное информационное агентство:

Interfax

Медиа мониторинг партнер:

СКАН

Аналитическая система:

SPARK

Tel: +44 20 7017 7444 Fax: +44 20 7017 7447 metals@adamsmithconferences.com www.russianmetalsummit.com

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

№1 (540)

1 - 15 января 2013 г.

КАК ОПУБЛИКОВАТЬ РЕКЛАМУ В ЖУРНАЛЕ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ОБЛОЖКЕ

Стоимость **ОДНОГО** объявления (НДС не облагается)

высота/ширина (мм), часть страницы А-4	I страница обложки	II страница обложки	III страница обложки	IV страница обложки
297x210 - 1 стр.		EUR450	EUR420	EUR480
145x210 - 1/2 стр.	EUR450	EUR350	EUR320	EUR380

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА ВРЕЗЕ (35 - 38 стр. журнала)

260x180 (4 страницы формата А-4)	EUR999
260x180 (2 стр. формата А-4 - 35-я и 36-я или 37-я и 38-я стр.)	EUR500
Объявления размером 1/2, 1/4 и 1/8 на 35-й и 38-й стр.	минус 10% стои- мости рекламы на развороте

ПОЛНОЦВЕТНУЮ НА РАЗВОРОТЕ (36 - 37 стр. журнала)

260x180 (2 стр. формата А-4 - 35-я и 36-я - разворот)	EUR750
260x180 (1 стр. формата А-4)	EUR300
260x90 или 130x180 - 1/2 стр.	EUR200
130x90 или 65x180 - 1/4 стр.	EUR125
65x90 - 1/8 стр.	EUR75

ЧЕРНО-БЕЛУЮ НА ВНУТРЕННИХ СТРАНИЦАХ

Стоимость **ОДНОГО** объявления в **ОДНОМ** номере
(НДС не облагается)

высота/ширина (мм), часть страницы А-4	в 1 номере	в 6 номерах
260x180 - 1 стр.	EUR200	EUR150
130x180 - 1/2 стр.	EUR100	EUR75
130x90 - 1/4 стр.	EUR50	EUR37
	в 12 номерах	в 24 номерах
260x180 - 1 стр.	EUR100	EUR80
130x180 - 1/2 стр.	EUR50	EUR40
130x90 - 1/4 стр.	EUR25	EUR20

Стоимость изготовления оригинал-макета рекламы – 10% стоимости рекламной площади.

Стоимость PR рекламы – 1/2 стоимости рекламной площади.
(PR реклама может быть только черно-белой).

СКИДКИ РЕКЛАМНЫМ АГЕНТСТВАМ И ВЫСТАВКОМАМ – ОТ 20%

Предоплата производится в долларах США или евро, российских рублях по официальному курсу ЦБР или в украинских гривнях по официальному курсу Нацбанка Украины.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

Отправьте текст рекламного объявления по тел.-факсу: +38 056 3701434, 3701435 или e-mail: bw@business.dp.ua, указав его размер и количество публикаций. После поступления предоплаты Ваше объявление будет опубликовано в следующем номере журнала.

Текст рекламного объявления можно передать нам различными способами:

- просто как текст факсом или по e-mail - мы сами сделаем объявление и согласуем его с Вами;
- в виде графического файла *.tif, 300 dpi, CMYK; Ваш логотип, если он должен присутствовать в объявлении, тоже надо прислать в виде такого же графического файла;
- само объявление можно прислать в виде графического файла.

Ответственность за достоверность объявлений несет рекламодатель, который отвечает за содержание предоставленных данных, за соблюдение авторских прав и прав третьих лиц, за наличие ссылок на лицензии и указаний на сертификацию продукции и услуг в порядке, предусмотренном законодательством.

Предполагается, что рекламодатель имеет право и предварительно получил все необходимые для публикации разрешения. Передачей материалов рекламодатель также свидетельствует о передаче журналу права на изготовление, тиражирование и распространение рекламы.

Материалы, отмеченные знаком ®, публикуются на правах рекламы.



Металл Украины

- ▼ ЖУРНАЛ ИЗДАЕТСЯ С 1997 г.
- ▼ ЭЛЕКТРОННАЯ И ПЕЧАТНАЯ ВЕРСИИ
- ▼ <http://www.business.dp.ua/index.htm>
- ▼ ВЫХОДИТ 24 РАЗА В ГОДУ
- ▼ 1 - 15 ЯНВАРЯ 2013 г.

№1 (540)

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

ОГЛАВЛЕНИЕ НОМЕРА

Горно-металлургический комплекс	5
Ценовой мониторинг горно-металлургических рынков Украины и России	11
Драгоценные металлы	18
Литье	22
Лом	23
Прокат, сталь, чугун	26
Руда	47
Трубы	53
Уголь, кокс	56
Уран	62
Ферросплавы	63
Цветные металлы	65
Финансы, тарифы	70

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ ЖУРНАЛА «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ»

- ЮЖНО-УКРАИНСКОЕ ЖУРНАЛИСТСКОЕ АГЕНТСТВО «ДЕЛОВОЙ МИР»

Свидетельство о госрегистрации
№4313 серия КВ от 16.06.2000 г.

- ▼ Абон. ящик 3749, Днепрпетровск, 49064, Украина
- ▼ Тел.факс: +38 056 3701434, 3701435
- ▼ E-mail: bw@business.dp.ua
- ▼ <http://www.business.dp.ua/>

Главный редактор Тамара Мальцева

Выпускающий редактор Елена Суздалева

Последующие перепечатка и распространение материалов журнала «Металл Украины» возможны только с разрешения редакции

Тиражирование печатного варианта журнала выполнено с оригинал-макетов редакции на оборудовании ООО «Акцент ПП» (Запорожское шоссе, 40/194, Днепрпетровск, Украина, тел.факс: +38 056 7946105)

КАК ПОДПИСАТЬСЯ НА ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ «МЕТАЛЛА УКРАИНЫ»

Подписной индекс

21879 в «Каталоге изданий Украины» ГП «Пресса».

НОВОСТИ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ СНГ (1 РАЗ В ДЕНЬ)	
СТОИМОСТЬ (НДС не облагается)	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 1 мес.	300 грн.
подписка на 2 мес.	600 грн.
подписка на 3 мес.	900 грн.
ЖУРНАЛ "МЕТАЛЛ УКРАИНЫ" (2 РАЗА В МЕСЯЦ)	
	ПЕЧАТНЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 3 мес.	600 грн.
подписка на 6 мес.	1200 грн.
подписка на 9 мес.	1800 грн.
подписка на год	2400 грн.
* - при подписке в редакции дополнительно 30 грн. за доставку 1 экз. в страны ближнего зарубежья, 50 грн. - в страны дальнего зарубежья.	
	ЭЛЕКТРОННЫЙ ВАРИАНТ
подписка на 3 мес.	450 грн.
подписка на 6 мес.	900 грн.
подписка на 9 мес.	1350 грн.
подписка на год	1800 грн.

Подписка для иностранных граждан организована в редакции.

Подписчик ежедневных новостей может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

Подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может также **БЕСПЛАТНО** получать и электронный вариант журнала по e-mail в в любом формате (*.doc, *.pdf или *.html).

РЕДАКЦИОННЫЙ ПОДПИСНОЙ ЛИСТ

Организация: Контактное лицо: Почтовый адрес: Тел.: Факс: E-mail: http://
Новости горно-металлургических предприятий - электронный вариант (файл *.doc) с " " 2013 г. на " мес.
Журнал «Металл Украины» - печатный вариант с " " 2013 г. на 3 мес. 6 мес. 9 мес. ГОД
- электронный вариант в виде файла *.doc, *.pdf, *.html с " " 2013 г. на 3 мес. 6 мес. 9 мес. ГОД (обвести)

Подписной лист надо заполнить и отправить:

▼ по факсу: +38 056 3701434, 3701435

▼ по e-mail: bw@business.dp.ua

▼ http://www.business.dp.ua/

▼ почтой: а/я 3749, Днепропетровск, 49064, Украина.

Возможна оплата с расчетного счета на расчетный счет, с расчетного счета на кредитную карточку, с кредитной карточки на кредитную карточку, с помощью WebMoney и т.д.

ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ «МЕТАЛЛ УКРАИНЫ» С КУРЬЕРСКОЙ ДОСТАВКОЙ В УКРАИНЕ

Алчевск	KSS (06442) 22244, 29294
Бердянск	KSS (06153) 37725
Винница	KSS (0432) 579324
Горловка	KSS (06242) 27055, 27073
Днепропетровск	1. KSS (0562) 335289 2. Меркурий (056) 7219393, 7219394 3. САММИТ (056) 3704423 4. Статус (056) 2385032
Донецк	1. KSS (062) 3450359, 905899 2. Меркурий (062) 3451592, 3451594 3. Идея (062) 3810932, 3042022 4. Статус (062) 3119483
Евпатория	KSS (06569) 35532
Житомир	KSS (0412) 412795
Запорожье	1. KSS (061) 2209338 2. Статус (061) 2702935
Ивано-Франковск	KSS (03422) 25787, 501510, (0342) 775959, -54, -56
Измаил	KSS (04841) 20335
Ильичевск	KSS (048) 7770355
Керчь	KSS (097) 9311937
Киев	1. KSS (044) 2706220 2. САММИТ (044) 5214050 3. Статус (044) 3917451 4. Блиц-информ (044) 2518161 5. Меркурий (044) 2488808, 2499888
Кировоград	KSS (0522) 301185
Комсомольск	KSS (067) 7767104
Кременчуг	1. KSS (05366) 56927 2. САММИТ (05366) 32188
Кривой Рог	KSS (0564) 400759
Луцк	KSS (03322) 55411
Львов	1. KSS (0322) 419165, 419166 2. САММИТ (0322) 743223
Мариуполь	KSS (0629) 412843
Мелитополь	KSS (0619) 426390, 426380
Мукачеве	KSS (03131) 22133
Николаев	1. KSS (0512) 479227, 580099 2. САММИТ (0512) 561069
Одесса	1. KSS (0482) 7770355 2. Статус (048) 7342485
Павлоград	Меркурий (05632) 61428
Полтава	САММИТ (0532) 636840
Ровно	KSS (0362) 290832, 290837
Севастополь	KSS (0692) 549064
Симферополь	1. KSS (0652) 248579, 248974 2. САММИТ (0652) 516355
Сумы	1. KSS (0542) 219550 2. Диана (0542) 370355, 370656
Тернополь	KSS (0352) 235151, 430427
Ужгород	KSS (0312) 614235, 615127
Феодосия	KSS (06562) 72723
Харьков	1. KSS (057) 543937, 546265 2. САММИТ (0577) 142260 3. Статус (057) 7524138
Херсон	KSS (0552) 264232, 282169
Хмельницкий	KSS (03822) 32931, 795364
Черкассы	KSS (0472) 320847, (067) 7126999
Черновцы	KSS (0372) 584057
Ялта	1. KSS (0654) 324008 2. САММИТ (0654) 324135

ON-LINE ПОДПИСКА В УКРАИНЕ

<http://www.business.dp.ua/rusmet/metpodp.htm>

Подписка в других странах

ALBANIA	AUSTRALIA	GERMANY
AUSTRIA	AZERBAIDJAN	HOLLAND
BELARUS	BELGIQUE	HUNGARY
BRASIL	BULGARIA	INDIA
CANADA	CHINA	ITALY
CROATIA	CYPRUS	KOREA
CZECH REPUBLIC	DENMARK	LUXEMBOURG
ENGLAND	ESPAÑA	NEW ZEALAND
ESTONIA	FINLAND	POLSKA
FRANCE	ICELAND	SUISSE
GREECE	ISRAEL	SERBIJA
HONG KONG	JAPAN	SLOVENIJA
LATVIJA	MAKEDONIJA	VIETNAM
NORWAY	ROMANIA	SLOVAKIJA
USA	SWEDEN	YUGOSLAVIA

Координаты подписных агентств - на сайте «Металл Украины» (<http://www.business.dp.ua/index.html>) и в редакции журнала. Вы можете получить их по e-mail или факсу.

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2012 ГОДА,
млн. \$ (по данным Государственной службы статистики)

	Экспорт		Импорт	
	январь- октябрь 2012 г.	январь-октябрь 2011 г.	январь-октябрь 2012 г.	январь-октябрь 2011 г.
Всего	57199,0	55660,7	69968,7	67039,1
Драгоценные металлы и изделия из них	111,1	80,2	397,7	621,8
Неблагородные металлы и изделия из них	16124,7	18382,2	4435,5	4728,0
- черные металлы	13099,9	15357,5	1986,3	2320,0
- изделия из черных металлов	2432,4	2342,4	1086,7	969,9
- медь и изделия из нее	155,1	223,1	144,3	183,7
- никель и изделия из него	13,1	17,0	175,1	213,8
- алюминий и изделия из него	122,4	161,6	397,6	404,3
- свинец и изделия из него	15,3	12,4	47,7	58,5
- цинк и изделия из него	12,8	9,9	42,4	42,4
- олово и изделия из него	0,1	0,6	7,6	12,5
- другие цветные металлы	132,2	118,7	95,0	98,0
- инструмент, ножевые изделия	27,9	32,4	208,0	209,2
- другие изделия из неблагородных металлов	113,5	106,6	244,8	215,7

(Українські новини/Металл Украины, СНГ, мира)

ПРОИЗВОДСТВО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2012 ГОДА
(по данным Государственной службы статистики)

	Ноябрь 2012 г.	В % к нояб- рю 2011 г.	Янв.- нояб. 2012 г.	В % к янв.- нояб. 2011 г.
Добывающая промышленность				
Уголь готовый, всего, млн. т	5,6	107,6	59,3	105,4
Руды и концентраты железные неагломерированные, млн. т	6,6	99,1	73,9	100,2
Руды и концентраты железные агломерированные, млн. т	5,0	90,6	59,6	101,1
Обрабатывающая промышленность				
Кокс и полукокс из угля каменного, кокс газовый, млн. т	1,5	93,6	17,4	97,0
Чугун, тыс. т	2430	100,1	26171	98,7
Сталь без полуфабрикатов, полученных непрерывным литьем, тыс. т	1431	98,8	15395	94,8
Полуфабрикаты, полученные непрерывным литьем, тыс. т	1395	95,6	15166	92,2
Прокат готовый черных металлов, всего, тыс. т	1495	99,9	17018	94,9
В том числе, прокат плоский горячекатаный из нелегированной и легированной стали, кроме нержавеющей и быстрорежущей	629	94,7	7380	88,4
Стержни и прутки другие (не в бухтах), уголки и профили фасонные и специальные горячекатаные из нелегированной и легированной стали, кроме изготовленных из нержавеющей и быстрорежущей стали	412	112,4	4414	98,5
Трубы большого и маленького диаметров; профили пустотелые из металлов черных, тыс. т	161	81,0	2071	93,9
Проволока из стали, тыс. т	29,3	103,3	312	86,0
Конструкции сборные строительные из чугуна или стали, тыс. т	3,6	62,2	48,6	87,4
Конструкции другие, части конструкций, плиты, панели и изделия аналогичные из черных металлов или алюминия, тыс. т	42,4	120,0	484	106,5

Примечание: 1. Здесь и в дальнейшем данные изъятые с целью обеспечения выполнения Закона Украины "О государственной статистике" в части конфиденциальности информации. 2. Здесь и в дальнейшем информация конфиденциальна согласно Закону Украины "О государственной статистике". (Українські новини/Металл Украины, СНГ, мира)

АНАЛИЗ

2012 ГОД БЫЛ ТРУДНЫМ ДЛЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

Кто-то к борьбе за рынки в условиях глобального кризиса оказался готов лучше, кто-то хуже. Но избежать потерь не удалось никому. За январь-ноябрь 2012 г. выплавка стали снизилась на 7% до 29,828 млн. т. А ведь какие радужные были сначала планы! ПО "Металлургпром" ожидал в 2012 г. прирост стального производства на 4-5%, Кабинет министров - и вовсе на 8,7%, до 37,5 млн. т. Пессимисты же, как обычно, оказались более информированы.

Как и следовало ожидать, лучше всех к превратностям рыночной стихии оказался готов холдинг "Метинвест".

Вертикальная интеграция по цепочке "руда-металл-прокат" в 2012 г. позволила оставить отрасль в лидерах.

Впрочем, это не означает, что проблем не было вовсе. Незначительные потери понесли мариупольские комбинаты им. Ильича и "Азовсталь". Снижение стальной выплавки к аналогичному периоду 2011 г. составило 16,5% и 18,1% до 4,74 и 4,252 млн. т соответственно. Та же картина наблюдается и по выпуску проката: снижение на 15,6% и 22,6% до 3,681 и 3,822 млн. т.

При этом выделился Енакиевский метзавод. В Енакиеве за 11 месяцев нарастили выплавку стали на 4,1% до

2,551 млн. т, а выпуск проката вместе с Макеевским металлургическим заводом подняли на 6,5% до 2,491 млн. т. В то же время ЕМЗ уверенно продолжал и ранее взятый курс на модернизацию. После пуска в 2011 г. новой доменной печи предприятие в 2012 г. начало строительство воздухооделительной установки ВРУ-1400 стоимостью 130 млн. евро, из которых "Метинвест" потратит лишь 26 млн. евро. Остальные расходы несет французская компания Air Liquide.

"Стерпится - слюбится" - гласит известная поговорка. И работа Алчевского и Днепропетровского им. Дзержинского металлургического комбинатов, входящих в корпорацию "Индустриальный союз Донбасса", тому яркий пример.

Выход в январе 2010 г. тогдашнего руководителя группы советников премьер-министра Виталия Гайдуга из акционеров ИСД был болезненно воспринят его компаньонами Сергеем Тарутой и Олегом Мкртчяном. Весь последующий год корпорацию лихорадило от конфликтов с новыми российскими совладельцами доли В. Гайдуга. Это выразилось и в ухудшении производственных результатов АМК и ДМКД, и в громком уходе близкого к украинским акционерам Александра Пилипенко с должности вице-президента ИСД.

Разногласия возникали и по финансированию проблемной задолженности корпорации, и по другим вопросам. Практически все эксперты тогда сходились во мнении, что конфликт будет продолжаться вплоть до полного выдавливания С. Таруты и О. Мкртчяна, позиции которых выглядят более уязвимо.

Тем не менее, этого так и не произошло. АМК и ДМКД не имея собственного железорудного сырья и коксующегося угля, заканчивают год практически без потерь. Выплавка стали на ДМКД сократилась всего на 4% до 2,885 млн. т, а на АМК выросла на 1,7% до 3,5 млн. т, за счет поставок сляба на перекачку своему польскому комбинату ISD-Huta Czestochowa и венгерскому Dunafer.

По крайней мере, в I квартале 2013 г. работа на Польшу и Чехию будет продолжаться. А, значит, снижение выплавки на старте 2013 г. АМК точно не грозит. По прокату все наоборот: АМК сократил выпуск на 5,6% до 3,146 млн. т, ДМКД увеличил на 3% до 2,9 млн. т. Это означает, что российским и украинским акционерам ИСД, наконец, удалось наладить эффективную модель взаимодействия. Конечно, не обошлось без жертв. О. Мкртчян в августе был вынужден уступить россиянам Краматорский ферросплавный завод - небольшое предприятие, созданное ранее путем реструктуризации Краматорского металлургического завода. Зато, кажется, теперь в ИСД наступило равновесие. Особой активностью в вопросах модернизации комбината ИСД не отличались.

Тем не менее, долгоиграющий проект по созданию газовой электростанции на АМК в 2012 г. все же вытянули на финишную прямую. Ресурсом для энергоблока послужит коксовый, дрипный и конвертерный газы. До пуска в эксплуатацию осталось всего ничего, если верить гендиректору комбината Тарасу Шевченко. По его словам, это будет первый месяц наступающего 2013 г.

Крупнейший в Украине производитель длинномера "Арселор Миттал Кривой Рог" 2012 г. начал с новым генеральным директором. По сравнению с остальными предприятиями отрасли на АМКР первые руководители меняются довольно часто, конкурировать тут может разве что запорожская "Днепропетросталь". Еще одна характерная особенность криворожского комбината - постоянное противостояние между администрацией и профсоюзом в связи с сокращениями трудового коллектива. Год 2012 г. не стал исключением.

Очередные открытые письма к президенту, премьеру и спикеру Верховной Рады с просьбой вмешаться в ситуацию на предприятии были направлены как раз в декабре. При этом на протяжении года на АМКР прошло две волны

увольнений. Несмотря на это, а также проблемы с Государственной налоговой администрацией в части возврата НДС, комбинат под руководством А. Полякова нарастил выплавку стали на 13,85% до 5,869 млн. т, проката - на 14,3% до 5,109 млн. т. Что же, неплохо. А могло быть гораздо хуже.

Смена руководства произошла в минувшем году на комбинате "Запорожсталь" - на заслуженный отдых в конце июля отправился его многолетний генеральный директор Василий Сацкий. 50% акционерного капитала ПАО "Запорожсталь" перешло к группе СКМ. Новому гендиректору "Запорожстали" Ростиславу Шурме удалось с ходу войти в курс дела. Благодаря этому поставленная перед ним задача сохранить объемы производства была выполнена: по выплавке она составила 3,476 млн. т, по прокату - 2,887 млн. т.

Глобальные изменения коснулись и группы "Интерпайп". Ее владелец Виктор Пинчук в октябре, наконец, пустил в эксплуатацию электросталеплавильный комплекс "Днепросталь" на базе Нижнеднепровского трубопрокатного завода, попутно закрыв там мартеновский цех. Праздник со слезами на глазах - точнее, пожалуй, и не скажешь. И дело даже не в том, что изначально промпредприятие на "Днепростали" должно было состояться в августе 2011 г., а потом постоянно переносилось, в том числе из-за проблем с поставками оборудования. Без подобных шедевров не обходится ни один крупный проект.

Иное дело, что, вложив в него порядка \$700 млн., В. Пинчук загнал "Интерпайп" в долги, включая выпуск корпоративных облигаций на \$200 млн. Еще в конце 2011 г. Виктор Михайлович добился от кредиторов пролонгирования всех займов еще на 5 лет, до 2017 г. И только он сам достоверно знает, каких усилий и потерь это стоило.

Но ожидать приемлемой окупаемости проекта в нынешних условиях не приходится. К примеру, в октябре средняя экспортная стоимость украинских стальных труб снизилась на 9,8% к аналогичному периоду 2011 г. до \$1160/т. Поэтому "Днепросталь" теперь есть, а вот что с ней дальше делать - не до конца понятно. Особенно в условиях исподволь нарастающего в Украине дефицита металлолома. И даже без консультаций с ясновидами можно утверждать, что заниматься второй очередью ЭСПК, позволяющей поднять производительность с нынешних 1,32 млн. т до более чем 2 млн. т в год, В. Пинчук в обозримом будущем точно не станет.

Подобный проект сейчас находится в стадии реализации и на заводе "Донецксталь" Виктора Нусенкиса. Который по-ленински решил идти иным путем и сначала закрыл в мае 2012 г. мартеновский цех. А ЭСПК ему на замену теперь рассчитывает пустить лишь в мае 2013 г. Но, помня об одной вышеупомянутой особенности всех крупных проектов, не будем утверждать, что так оно непременно и получится.

В любом случае надо отметить, что заодно с мартеном на "Донецкстали" остановился и прокатный цех. Так что с мая и до настоящего времени В. Нусенкис сосредоточен исключительно на выплавке чугуна, нарастив ее на 7,9% до 1,195 млн. т. Хорошо это или плохо - ему, конечно, виднее. Обращает на себя внимание лишь факт, что из всех видов продукции ГМК по чугуну в 2012 г. произошло самое большое проседание цены.

По данным Государственной таможенной службы, в октябре средние цены на стальную заготовку по экспортным контрактам сократились на 17% к аналогичному периоду 2011 г., на длинномерный прокат - на 13%, на плоский - на 20%, на чугун - на 24%. Кроме того, на Днепропетровском металлургическом им. Петровского ранее отмечали, что за счет изменений в структуре продаж в сторону продукции с более высокой добавленной стоимостью удалось дополнительно получить 261 млн. грн. в год. "Донецксталь" и ДМЗП являются основными экспортерами товар-

ного чугуна, так что сравнение может считаться вполне корректным.

Хотя для днепропетровцев 2012 г. тоже сложился не слишком удачно. ДМЗП за январь-ноябрь снизил производство стали и проката на 6% до 746 тыс. и 644 тыс. т соответственно, снижение выплавки чугуна было символическим - на 2% до 785 тыс. т. Поэтому все надежды у них на грядущий 2013 г., в котором материнская компания, российский "Евраз-холдинг" Романа Абрамовича, готовится пустить металлопрокатный завод "Южный стан" в Усть-Донецке (Ростовская обл.). Ожидается, что обеспечивать его стальной заготовкой будет ДМЗП, который таким образом сможет нарастить производство.

В том, что так оно и есть, все в очередной раз смогли убедиться на примере Донецкого электрометаллургического завода, который в ноябре полностью остановил производство и был выставлен на продажу российской группой "Мечел" Игоря Зюзина. Кажется, в этом есть некая непонятная насмешка судьбы - столько злоключений выпало на долю одного из самых современных (то есть - инвестиционно привлекательных) металлургических предприятий Украины!

После почти двух лет успешной работы под крылом чернябинской бизнес-группы в 2012 г. ДЭМЗ начал снижать обороты из-за перебоев с поставками лома, вернувшись к

ситуации 2008-2009 гг., когда он находился под холдингом "Электросталь России" и российским "Альфа-банком". Пока что никто открыто не выразил заинтересованности в приобретении актива, и его перспективы на 2013 г. выглядят самыми туманными среди всех участников украинского рынка ГМК.

В целом по отрасли ПО "Металлурпром" традиционно преисполнен оптимизма, обещая рост стальной выплавки на 5,52% к прогнозируемому результату уходящего года, до 34,4 млн. т. Гораздо сдержаннее смотрит на 2013 г. ГП "Укрпромвнешэкспертиза", ожидая прирост на 3% до 33,7 млн. т. При этом, по ее оценкам, внутреннее потребление металлопродукции возрастет до 8,6 млн. т против прогнозируемых 8,4 млн. т по итогам 2012 г., а экспорт увеличится на символические 2,2% до 23,1 млн. т.

"Укрпромвнешэкспертиза" полагает, что сползание цен на продукцию ГМК в 2013 г. продолжится. Например, среднегодовая экспортная цена квадратной заготовки снизится на 5,4% по сравнению с 2012 г. - до \$530/т, горячекатаного рулона - на 5,81% до \$535/т. Вместе с тем за счет снижения стоимости сырьевых составляющих рентабельность стального производства Украины удастся сохранить на уровне 2012 г., т. е. в пределах 3%. Исходя из сложившихся на рынке реалий - и на том спасибо. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО В 2012 ГОДУ

Объемы производства стального проката в Казахстане в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократились на 23,6%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. В частности, выпуск продукции в стране составил в 2012 г. 2,4 млн. т. Объемы производства стали в Казахстане в январе-ноябре 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. сократились на 21%. В особенности выплавка металла в стране в заданный период составила 3,553 млн. т. Производство ферросплавов в Казахстане в 2012 г. выросло на 3,3% и составило 1,724 млн. т, указывается в ежемесячном отчете агентства РК по статистике, на который ссылается КАЗТАГ. Согласно документу, производство плоского проката составило 2,373 млн. т (-23,6%), рафинированной меди - 367177 т (+8,5%), производство цинка осталось на прежнем уровне - 319847 т. ([МинПром/Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

АНАЛИЗ

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКАЯ ОТРАСЛЬ В 2012 ГОДУ НАХОДИЛАСЬ В ТЯЖЕЛОМ ПОЛОЖЕНИИ

Металлургическая отрасль России с конца 2011 г. и на протяжении всего 2012 г. находилась в тяжелом положении, прежде всего из-за глобальных экономических проблем, в том числе разрастающегося долга стран еврозоны. Несмотря на прогнозы большинства экспертов, что результаты металлургических компаний в 2012 г. будут на уровне 2011 г., никто не ожидал, что их акции и цены на сырье достигнут "дна" - 2012 г. окончательно развеял иллюзию стабильности стран еврозоны. После августовского провала, аналитики надеялись, что рынок все-таки восстановится в течение двух следующих месяцев на фоне возможного повышения цен на сырье, а также ожидаемого экономического роста в Китае, но в октябре все убедились, что в 2012 г. ничего позитивного уже не будет.

Рассматривая события 2012 г., его можно назвать годом несбывшихся ожиданий и надежд. Неоднократно обсуждаемая сделка по слиянию Polyus Gold и Polymetal Int так и не случилась. Государственный алмазный гигант АК "Алроса" так и не разместила акции на бирже. В 2012 г. не произошло ни одного первичного размещения (IPO) горнодобывающих и металлургических компаний. Аукцион на Сухой Лог - одно из крупнейших золоторудных месторождений России, правительство так и не объявило. Миллиардер Михаил Прохоров не продал свою долю в Polyus Gold. После появления новостей о возможной продаже Прохоровым своей доли (37,8%) другому крупному акционеру компании Сулейману Керимову в сентябре, многие инвестиционные банки долгое время активно спекулиро-

вали акциями компании, но к концу года ажиотаж поутих на фоне отсутствия официальной информации. После тяжелой попытки переезда в Лондон, компании удалось получить премиальный листинг на Лондонской фондовой бирже (LSE), последней из трех переселенцев - Evraz, Polymetal и Polyus, тогда как двое других его получили в конце 2011 г. Основываясь на мнениях аналитиков и экспертов рынка, "Вестник Золотопромышленника" (ВЗП) составил рейтинг событий в металлургическом секторе России, учитывая производственные и финансовые достижения компаний, а также выполнение поставленных ими задач.

Сделка года - мировое соглашение акционеров ГМК "Норильский никель". "По завершении конфликта акционеров "Норникеля", компания стала уникальной для российского фондового рынка и металлургического сектора с дивидендной доходностью выше 10%, а за 2012 г. доходность может подняться до 15%", - отмечает аналитик Олег Петропавловский из БКС. Наконец завершился продолжительный, долголетний конфликт основных акционеров компании - Олега Дерипаски (гендиректор ОК "Русал") и Владимира Потанина (президент ХК "Интеррос"). Конфликт начался практически сразу после приобретения акций "Норникеля" в апреле 2008 г. У "Русала" всегда были претензии к компании, начиная с состава совета директоров, непрофессиональной работы менеджмента, стратегии развития компании, снижения ее капитализации, ущемления интересов миноритарных акционеров. алюми-

ниевый гигант оспаривал обратные выкупы акций "Норникеля" и затеял многочисленные судебные разбирательства по ряду вопросов, касающихся деятельности компании. Рынок высоко оценил соглашение между акционерами "Норникеля", акции компании на 20 декабря 2012 г. закрылись на Московской бирже по 5,75 тыс. руб. (+14,7% с начала года и +24,5% с 15 ноября - первого объявления о возможном соглашении). Андрей Шенк, аналитик "Инвесткафе", считает сделкой года покупку Evraz доли в "Распадской", в результате которой доля Evraz стала 82%, и компания стала крупнейшим производителем металлургического угля в России. На 20 декабря акции Evraz закрылись на LSE на уровне 267 пенсов каждая (-28,7% к началу года).

В рейтинге ВЗП компания года - Polymetal Int. Несмотря на рыночные негативные настроения и экономические события, компания продолжает успешно развиваться, пускать новые месторождения, покупать и вести переговоры о новых приобретениях, демонстрировать стабильный рост производства, финансовых показателей, а также уверенно чувствовать себя на фондовом рынке. Компания смогла вернуться к показателям начала года и даже превысить их, несмотря на всеобщий спад стоимости акций в середине года. На 20 декабря акции компании стоили 116,9 фунта на LSE (+7,86% к началу года).

Если в 2011 г. мнения по поводу аутсайдера года разделились, то в 2012 г. все лавры достаются "Мечелу". Как и в 2011 г., компания получила это место в рейтинге за серьезную долговую нагрузку, которая продолжала расти и в 2012 г., хоть и не настолько масштабными темпами. "После падения цен на коксующийся уголь более чем на треть с начала года, компания объявила о намерении продать часть своих активов, производство на которых потом начала останавливать. По итогам года "Мечел" нарушил ковенанты по кредитам, а ситуация с долгом становится все более критичной", - отмечает Петропавловский из БКС. "Больше всего в цене потеряли акции "Мечела", который потерял 30% своей капитализации из-за неблагоприятной конъюнктуры рынка. Причиной падения стали высокие кредитные риски", - добавляет Шенк из "Инвесткафе". Несмотря на такой отрицательный фон, программа "Мечела" по продаже непрофильных и других активов находится в активной стадии и, в будущем, хоть и частично, но поможет компании снизить объем долга. Компания пообещала распродать все обозначенные в программе активы, а также разместить 25%-ную долю добывающего подразделения "Мечел-майнинг" до середины 2013 г. Также к концу 2012 г. "Мечел" блеснул крупной сделкой. Компания выиг-

рала аукцион на приобретение государственного пакета (55%) ОАО "Ванинский морской торговый порт". При стартовой цене в 1,5 млрд. руб. "Мечел" в консорциуме с иностранными инвесторами предложил за актив 15,5 млрд. руб. Несмотря на такую цену, она не повлияет на долговую нагрузку компании, что является важной составляющей сделки. На 20 декабря акции компании на Московской бирже стоили 208,5 руб. (-26,3% с начала года). Ленар Хафизов, аналитик "Прайм марк", считает, что в категорию аутсайдер года и провал года нужно отнести двух российских золотодобытчиков - Highland Gold Mining (HGM) и Petropavlovsk Plc. "Обе компании за год провалились на рынке по стоимости более чем на 50%. Причем акции Petropavlovsk упали из-за внешней конъюнктуры рынка, а акции HGM снизились на внутренних проблемах - таких как планы производства, пуск новых проектов, а также выход крупного акционера из компании", - отмечает Хафизов. В конце апреля канадская Barrick Gold Corp, крупнейший в мире производитель золота, продала весь свой пакет (20,37%) в HGM институциональным инвесторам из-за того, что этот пакет, как она объясняла тогда, не является ключевым в дальнейшей стратегии развития. В ноябре HGM сообщила, что пуск горно-обогатительного комбината на Белой Горе откладывается до апреля 2013 г. вместо ранее запланированного конца 2012 г.

Что касается новичков года, ВЗП согласен с Петропавловским из БКС, - это Nordgold. Компания стала полностью самостоятельной в 2012 г. (выделена из "Северстали"). "По сути, Nordgold является единственной разместившейся на бирже компанией в 2012 г., и то нельзя сказать что успешно, так как ее акции снизились на 40% с момента размещения", - отмечает Петропавловский. На 20 декабря акции Nordgold на LSE закрылись по \$4,6 (-41% к началу 2012 г.).

Падение цен на сырье - уголь и железную руду - привело к снижению цены на сталь, что стало причиной провала стоимости практически всех металлургических компаний, отмечает аналитик БКС Петропавловский. "Отрицательным событием я бы назвал общую неблагоприятную конъюнктуру на рынках. Конкретно ярких негативных событий в металлургическом секторе не происходило", - добавляет Шенк. Как уже отмечалось, четвертый квартал традиционно является слабым для металлургов, и тренда на восстановление пока не видно. Большинство экспертов придерживаются мнения, что ничего положительного ожидать раньше марта 2013 г. пока не стоит. В настоящее время инвесторы находятся в стадии реальной оценки положения дел. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА НЕМЕТАЛЛИЧЕСКИЕ ИСКОПАЕМЫЕ В НОЯБРЕ 2012 ГОДА, \$/т

Товар	Цена
Алюминиевое сырье	
Глинозем обожженный, 98,5-99,5%, FOB, навалом, рафинированный	675-725
Глинозем обожженный, FOB, меленый навалом, рафинированный	750-850
Оксид алюминия плавный	
Коричневый, 95% Al ₂ O ₃ , FEPA 8-220 меш., FOB, Китай	800-840
Коричневый, 95,5% Al ₂ O ₃ , огнеупорный, кусковой, FOB, Китай	660-730
Белый, поставка меш. по 25 кг, CIF, Европа, EUR/т	850-890
Бокситы огнеупорного сорта, из Китая, Al₂O₃/Fe₂O₃/CD, куски 0-25 мм	
пров. Шаньси, FOB, Xingang	
Round kiln 87/2,0/3,20	395-430
Round kiln 86/2,0/3,15-3,20	360-440
Round kiln 85/2,0/3,15	370-410
Rotary kiln 86/1,8/3,15	365-435
Rotary kiln 85/1,8/3,15	350-450
пров. Гуйчжоу, FOB	
Round kiln 87/2,0/3,20 Zhanjiang/Fangcheng	470-525

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

Товар	Цена
RASC, из Гайяны, навалом, FOB, Linden	460-510
Бокситы абразивные	
FOB, порты Китая	320-350
Бокситы литейного сорта	
FOB, порты Китая	470-480
Гайяна, FOB	450-510
Бентонит	
ОСМА/литейного сорта, неочищенный, сушеный, навалом, FOB Милос, EUR/т	60-80
С предприятия в Вайоминге (США), \$/кор. т	90-130
API сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	97-124
Литейного сорта, в мешках, поставки ж/д вагонами	
Хромит	
Трансваальский, 46% Cr ₂ O ₃ , влажный, навалом, FOB, ЮАР	330-360
химического сорта	425-500
огнеупорного сорта	360-380
литейного сорта, 45% Cr ₂ O ₃	
металлургического сорта	160-185
ЮАР, юго-западный, хрупкий, кусковой, 40% Cr ₂ O ₃ , FOB	
Плавленый шпат металлургического сорта	
из Китая, мин. 85% CaF ₂ , CIF, Роттердам	355-375
мексиканский, FOB, Tampico	230-270
мин. 85% CaF ₂ , навалом, во влажном состоянии, FOB, порты Китая	305-325
из Китая, 85% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	355-375
из Китая, 90% CaF ₂ , навалом, FOB, порты Китая	365-385
Графит	
Из Китая, порошковый, аморфизированный, 80/85% C, FCL, Ккисталлический поставле- но в Европу	600-800
средний, 85-87% C, +100 -80 меш., CIF, порты Европы	900-1150
средний, 94-97% C, + 100 -80 меш., CIF, порты Европы	900-1200
Литиевые руды	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, FOB, Дурбан	165-260
Сподумен, более чем 7,255% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	720-770
Сподумен, стеклянного сорта, 5% Li ₂ O, FOB, Зап. Виргиния, \$/кор. т	460-510
Магнезит	
Обоженный кусковой, 90-92% MgO, FOB Китай	320-360
Обоженный, сельскохозяйственного сорта, CIF Европа, EUR/т	240-350
Обоженный до спекания, кусковой	
90% MgO, FOB, Китай	350-400
92% MgO, FOB, Китай	430-470
94-95% MgO, FOB, Китай	410-480
97,5% MgO, FOB, Китай	560-600
Плавленый, кусковой	
96% MgO, FOB, Китай	790-860
97% MgO, FOB, Китай	930-1050
98% MgO, FOB, Китай	1080-1210
Греческий, сырьевой, до 3,5% Si ₂ , FOB, порты восточного Средиземноморья, EUR/т	65-75
Титановые минералы	
Австралийские концентраты	
Ильменит , мин. 54% Ti ₂	
навалом, FOB	250-350
ильменит, мин. 54% Ti ₂ , FOB, цена разовых сделок	250-350
Рутил , мин. 95% TiO ₂	
В мешках, FOB	2500-2800
пигментного сорта, навалом (крупные партии), FOB	2050-2400
TiO₂, пигмент , навалом	
Азия, CFR	4300-4850
Европа, CIF, северные потоки, евро/т	3260-3750
США, CIF, порты	3550-4000
Циркон	
FOB, из Австралии, навалом	
премиум	2100-2300
стандарт	2000-2150
FOB, США, навалом	
премиум	2600-3000
стандарт	2550-2750
из ЮАР, керамического сорта, FOB, навалом	2300-2650
Циркон (микроинирированный)	
99,5% до 4 мкм, в среднем размер частиц до 0,95 мкм, C&F, Азия	2750-2800

1 кор. т (s.ton) = 907,185 кг. Источник: Industrials Minerals. (Госвнешинформ/Металл Украины, СНГ, мира)

Металл Украины, СНГ, мира – <http://ukrmet.dp.ua/>

ИНДИЯ

ПОТЕНЦИАЛ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ ДОСТАТОЧНО ВЕЛИК

Индия, четвертая в мире по производству и третья по потреблению стали страна, демонстрирует устойчивость к кризису и стабильные показатели рыночного спроса. Большой потенциал экономики и активизирующийся процесс урбанизации страны давно обещают сделать из Индии "второй Китай", но для этого необходим значительный рывок.

Индия, вторая по населению страна мира, активно развивает открытую рыночную экономику. Благодаря сильному внутреннему спросу страна быстро восстановилась после кризиса 2009 г. и уже в 2010 г. рост ее ВВП составил 10,1%. Однако вследствие торможения внутренних реформ в 2011 г. прирост ВВП Индии замедлился до 6,8%. По последнему прогнозу Азиатского банка развития ВВП страны в 2011-2012 финансовом году снижен с 5,6 до 5,4%, а в 2012-2013 ф.г. - с 6,7 до 6,5%.

Показательно, что в индийской структуре ВВП-2011 на сельское хозяйство пришлось 17,2%, на промышленность - 26,4% и на услуги - 56,4%. По объему экспорта в 2011 г. Индия занимает 20-е место в мировом рейтинге, а по импорту - 12-е. Крупнейшими торговыми партнерами страны являются ОАЭ, Китай и США.

В товарной структуре экспорта и импорта товаров Индией в 2011 г. первые две позиции занимают топливо и драгоценные металлы. Что касается металлов и продукции из них, то в экспорте черные металлы занимают 10 место (2,6% в общем объеме экспорта в денежном выражении), а в импорте - 6-е (2,8%). При этом в индийском экспорте за 2011 г. суммарная доля металлов и руд составляет 8,2%, а в импорте - 6,7%.

В структуре индийского экспорта черных металлов (код 72) в количественном измерении преобладают ферросплавы (18,8%), прокат плоский углеродистый с покрытием (17,5%), прокат плоский г/к углеродистый (17,4%) и чугун передельный (15,0%). В импорте Индией черных металлов (код 72) в тоннаже преобладает лом черных металлов (40,7%). На последующих четырех местах разместился плоский прокат (коды 7208, 7225, 7209 и 7210) с суммарной долей 41,2%. Индия импортирует также изделия из черных металлов (код 73), в том числе бесшовные трубы (45,5% в тоннаже), винты, болты, гайки и другой крепеж (10,7) и металлоконструкции (10,3).

С результатом 72,2 млн. т Индия уверенно занимает четвертое место в рейтинге производителей стали за 2011 г. При этом 43% стали производится в конвертерах, 31% в индукционных печах и 26% в электродуговых печах. Государственные металлургические компании Индии производят 23% стали, а частные - 77%. Индия является мировым лидером в производстве железной губки. При мощности 35 млн. т, за отчетный период страна выпустила 21,2 млн. т этой продукции.

Индия также является значительным игроком в производстве ферросплавной продукции. Из базовых ферросплавов Индия производит феррохром, ферросиликохром, ферромарганец, ферросилиций и ферросиликомарганец. Причем на рынке марганцевых и кремниевых сплавов Индия является конкурентом Украины, произведя в 2010 г. 1170 тыс. т ферросиликомарганца, 413 тыс. т ферромарганца и 101 тыс. т ферросилиция.

Кроме того, что Индия помимо черных металлов производит достаточно большую линейку цветных металлов. Среди них такие базовые металлы, как алюминий (1450 тыс. т в 2010 г.), медь (665), цинк (603), свинец (146). Следует отметить, что индийская алюминиевая промышленность имеет возможность производить 2,7 млн. т продукции, что составляет 5% мирового потенциала. Прогнозно к 2014 г. производство алюминия в Индии достигнет 4 млн. т, что составит 8% мирового производства.

За 10 месяцев 2012 г. страна увеличила производство стали на 3,8% против АППГ. В двадцатке основных производителей стали по приросту производства Индия занимает шестое место, опережая Республику Корею и Китай. Согласно планов Министерства стали Индии к 2015 г. страна выйдет на второе место в мире по производству стали. С этой целью будет реализован 301 бизнес-проект в различных штатах страны, что позволит увеличить производственные мощности до 480 млн. т стали.

Примерно 90% производимой в Индии стальной продукции поступает на внутренний рынок. По итогам 2011 г., согласно данным Worldsteel, видимое потребление готовой сталепродукции составило почти 68 млн. т, на 5 млн. т выше показателей предыдущего года. На 2012 г. ассоциация прогнозирует потребление на уровне 73,6 млн. т (+5,5 к АППГ), на 2013 г. - 77,3 млн. т (+5%).

За 10 месяцев 2012 г. рост спроса замедлился до 5%, что стало следствием замедления развития экономики страны. Однако уже в 1 квартале 2013 г. ожидается ускорение прироста стального спроса до 8-10%. Потенциал стального рынка в Индии очень высок, учитывая что текущее потребление сталепродукции на душу населения пока остается крайне низким - всего 57 кг. Повышение этого показателя хотя бы до среднемирового уровня (215 кг) будет означать четырехкратное увеличение объема потребления. Вопрос только в том - сколько лет понадобится для этого стране, если Китай, с которым часто сравнивают Индию, за последние 6 лет свое потребление удвоил. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ФРАНЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТИРОВАНО СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ И ФЕРРОСПЛАВОВ НА 9,5 МЛРД. ЕВРО

Франция в январе-ноябре 2012 г. экспортировала стальной продукции и ферросплавов на 9,5 млрд. евро, что на 2,9% меньше по сравнению с 2011 г. Об этом свидетельствуют данные французского Министерства экономики, финансов и промышленности. В заданный период экспорт французских стальных труб упал на 10,6%, до 2 млрд. евро, холоднокатаного стального проката - на 8% до 354 млн. евро, холоднокатаной стальной полосы - на 10,4% до 450 млн. евро, а других металлических изделий и деталей - на 6,9% до 621 млн. евро. В свою очередь, импорт стальной продукции и ферросплавов во Францию в отчетный период снизился на 14,6% до 8,4 млрд. евро.

Импорт обычных и стальных труб упал на 6,3% до 1,6 млрд. евро, холоднокатаного стального проката - на 14,8% до 397 млн. евро, а холоднокатаной стальной полосы - на 13,3% до 546 млн. евро. Поставки других металлических изделий и деталей уменьшились на 5% до 1,27 млрд. евро. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

СНГ

ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕН В НОЯБРЕ-ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ПЕРЕДЕЛЬНЫЙ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	388,25	512,48	513,15	525,67	380,00	385,00	400,00	400,00
Декабрь	388,25	512,48	513,15	525,67	370,00	380,00	390,00	400,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.



В декабре в России и Украине изменений цены на переплавочный чугун заявлено не было.
Экспортные цены снизились по Украине на \$5-10, по России - на \$10.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЧУГУН ЛИТЕЙНЫЙ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Ноябрь	496,95	590,13	563,22	588,25
Декабрь	496,95	590,13	563,22	588,25

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

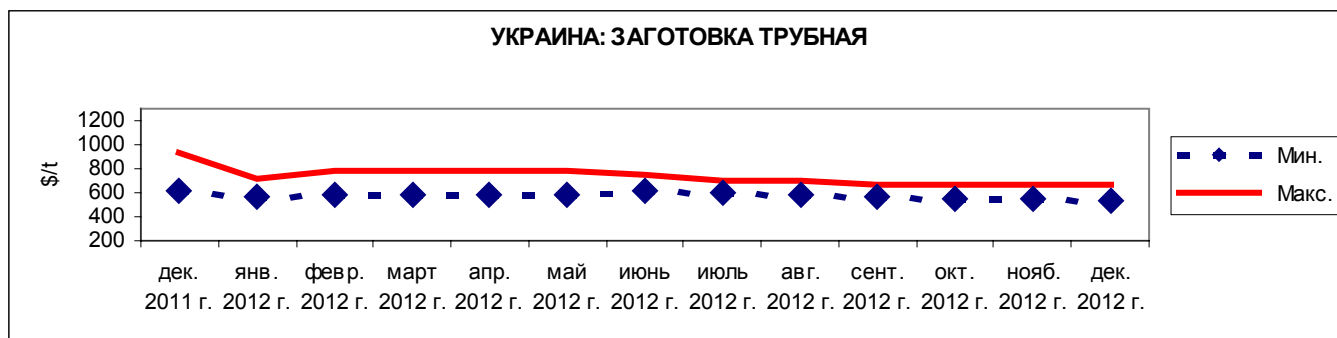


В декабре в России и Украине изменений цены на литейный чугун заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ТРУБНАЯ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max
Ноябрь	546,48	658,39
Декабрь	531,56	660,13

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.



В декабре в Украине цены на заготовки трубные снизились по среднему минимуму и несколько выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 4366,27-4446,43 до 4247,08-4729,82 грн./т, ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" - с 5260 до 5274,31 грн./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	593,24	602,56	467,81	647,08	525,00	525,00	525,00	533,00
Декабрь	593,24	602,56	444,32	651,25	515,00	525,00	510,00	510,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: ЗАГОТОВКА ДЛЯ ПЕРЕКАТА



В декабре в России изменений цены на заготовки для переката заявлено не было.

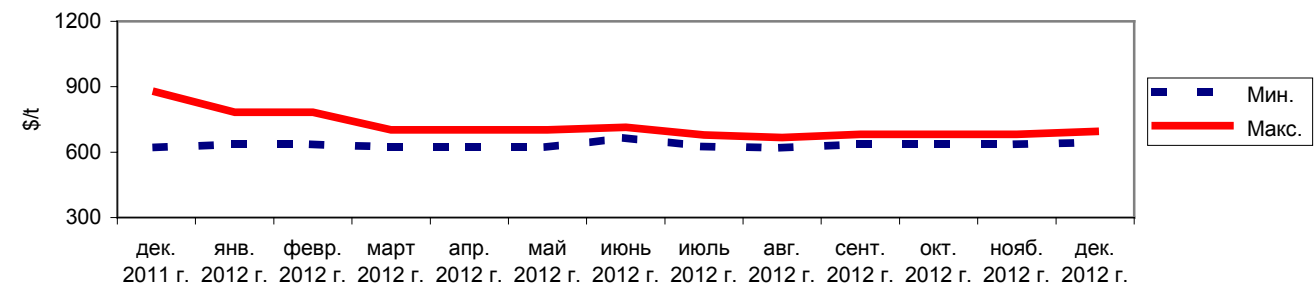
В Украине цены на заготовки для переката снизились по среднему минимуму и несколько выросли по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского» - с 3738-4045 до 3550-3936 грн./т, ПАО "Евраз - Днепропетровский металлургический завод им. Петровского" - с 5170 до 5203 грн./т. Экспортные цены снизились по Украине на \$10, по России - на \$13-15.

УКРАИНА - РОССИЯ: КАТАНКА, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	608,77	782,70	635,81	681,87	580,00	608,00
Декабрь	593,24	782,70	643,82	694,51	570,00	600,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КАТАНКА



В декабре в России цены на катанку снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО «Челябинский металлургический комбинат» - с 20800 до 19100 руб./т.

В Украине в декабре цены на катанку в среднем выросли. Изменения по предприятиям: ПАО «Арселор Миттал Кривой Рог» - с 5080-5448 до 5144-5549 грн./т.

Экспортные цены снизились на \$8-10.

УКРАИНА - РОССИЯ: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	583,92	843,27	635,81	783,00	600,00	610,00
Декабрь	583,92	843,27	643,82	769,48	570,00	595,00

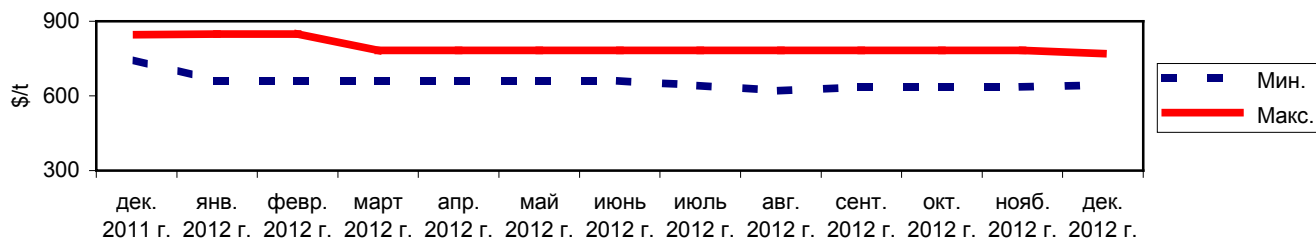
* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

В декабре в России изменений цены на арматуру заявлено не было.

В Украине в декабре цены на арматуру выросли по среднему минимуму и снизились по среднему максимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Арселор Миттал Кривой Рог» - с 5080-6256 до 5144-6148 грн./т.

Экспортные цены снизились на \$15-30.

УКРАИНА: АРМАТУРА КЛАССА А1, А3



УКРАИНА - РОССИЯ: КРУГ, КВАДРАТ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Ноябрь	559,07	860,35	689,88	857,34
Декабрь	559,07	860,35	689,88	857,34

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КРУГ, КВАДРАТ



В декабре в России и Украине изменений цены на круги, квадраты заявлено не было.

В Украине в декабре изменений цены на круги, квадраты заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: УГОЛОК, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Ноябрь	618,09	878,99	679,87	832,31
Декабрь	618,09	878,99	646,82	832,31

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: УГОЛОК



В декабре в России изменений цены на уголок заявлено не было. В Украине в декабре цены на уголок снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ПАО «Арселор Миттал Кривой Рог» - с 5432-5552 до 5168-5289 грн./т.

УКРАИНА - РОССИЯ: БАЛКА, ШВЕЛЛЕР, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	639,67	1066,90	657,59	843,83	635,00	645,00
Декабрь	639,67	1066,90	657,59	843,83	635,00	645,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

В декабре в России и Украине изменений цены на балки и швеллеры заявлено не было.
Экспортные цены на балки и швеллеры не изменились.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	512,48	736,11	563,22	605,77	515,00	550,00	515,00	523,00
Декабрь	512,48	736,11	563,22	605,77	520,00	560,00	530,00	550,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

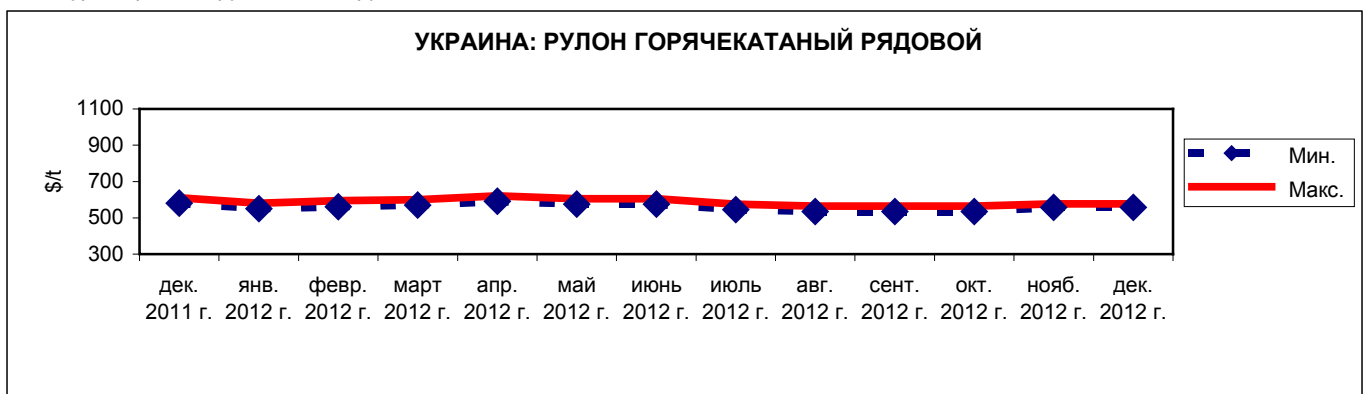


В декабре в России и Украине изменений цены на лист горячекатаный рядовой заявлено не было.
Украинские экспортные цены выросли на \$5-10, российские - на \$15-27.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ГОРЯЧЕКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	558,14	709,09	557,59	577,86	515,00	526,00	520,00	533,00
Декабрь	519,63	703,81	557,59	577,86	520,00	520,00	535,00	550,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.



В декабре в России цены на горячекатаные рулоны в среднем снизились. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 17970-22010 до 16730-20730 руб./т, ОАО "Новолипецкий металлургический комбинат" - с 18580-19880 до 17660-18960 руб./т. В Украине в декабре изменений цены на горячекатаные рулоны также заявлено не было. Экспортные цены по Украине выросли на \$5-6, по России - на \$15-17.

УКРАИНА - РОССИЯ: ЛИСТ ХОЛОДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	644,18	862,22	679,62	732,81	590,00	595,00	605,00	610,00
Декабрь	609,39	862,22	679,62	732,81	595,00	600,00	615,00	620,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.



В декабре в России цены на холоднокатаный лист снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 20740-22830 до 19620-21690 руб./т.

В Украине в декабре изменений цены на холоднокатаный лист заявлено не было.

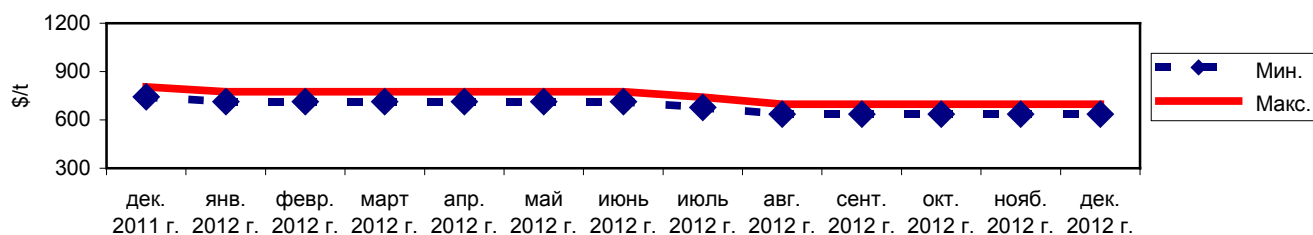
Экспортные цены по Украине выросли на \$5, по России - на \$10.

УКРАИНА - РОССИЯ: РУЛОН ХОЛДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря		Экспорт, Россия, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	644,18	862,22	635,81	697,89	590,00	595,00	605,00	610,00
Декабрь	609,39	862,22	635,81	697,89	595,00	600,00	615,00	620,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: РУЛОН ХОЛДНОКАТАНЫЙ РЯДОВОЙ



В декабре в России цены на холоднокатаные рулоны снизились по среднему минимуму. Изменения по предприятиям: ОАО "Магнитогорский металлургический комбинат" - с 20740-22830 до 19620-21690 руб./т.

В Украине в декабре изменений цены на холоднокатаные рулоны заявлено не было.

Украинские экспортные цены выросли на \$5, российские - на \$10.

УКРАИНА - РОССИЯ: ШТРИПС РЯДОВОЙ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Ноябрь	501,61	916,26	618,91	618,91
Декабрь	501,61	916,26	618,91	618,91

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

В декабре в России и Украине изменений цены на штрипсы заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОНЦЕНТРАТ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	46,47	74,05	103,00	115,00	105,00	115,00
Декабрь	41,68	70,94	103,00	115,00	105,00	115,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в декабре цены на концентрат снизились. Изменения по предприятиям: ОАО "Комбинат "КМАруда" - с 2100 до 1804 руб./т, ОАО «Коршуновский горно-обогатительный комбинат» - с 1496 до 1342 руб./т, ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 2384 до 2284 руб./т. Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: ОКАТЫШИ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	104,14	104,14	122,00	132,00	122,00	132,00
Декабрь	79,64	79,64	122,00	132,00	122,00	132,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

В России в декабре цены на окатыши снизились. Изменения по предприятиям: ОАО «Качканарский горно-обогатительный комбинат» - с 3349 до 2564 руб./т.

Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: АГЛОРУДА, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Экспорт, Украина, \$/т, DAF гр. Украины		Экспорт, Россия, \$/т, DAF гр. России	
	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	55,50	55,50	66,00	75,00	50,00	55,00
Декабрь	48,42	48,42	66,00	75,00	50,00	55,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

В декабре в России цены на аглоруду в среднем снизились. Изменения по предприятиям: ОАО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» - с 1787 до 1559 руб./т.

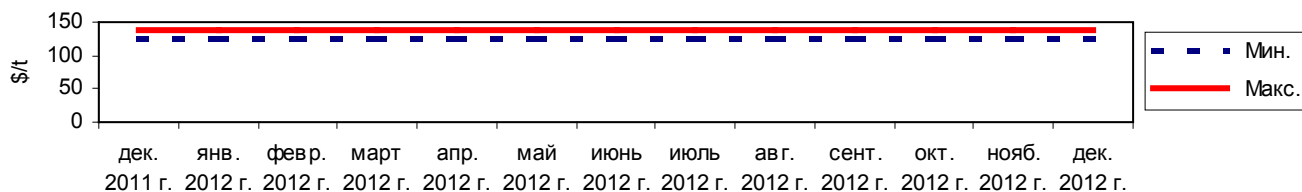
Экспортные цены - без изменений.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 0-10 мм, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Ноябрь	93,18	93,18	125,16	137,68
Декабрь	93,18	93,18	125,16	137,68

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КОКС ФРАКЦИЯ 0-10 мм



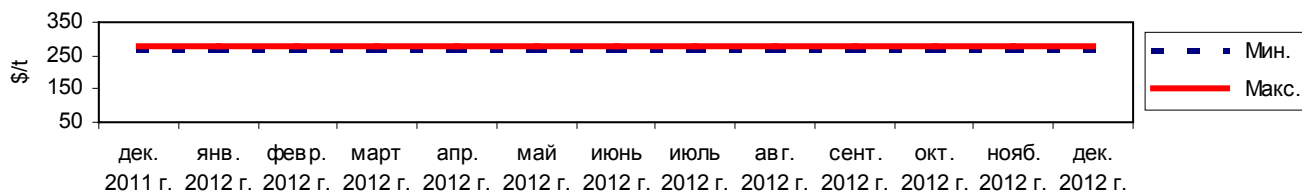
В декабре в России и Украине изменений цены на кокс фракции 0-10 мм заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 10-25 мм, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Ноябрь	248,48	264,01	270,34	277,85
Декабрь	248,48	264,01	270,34	277,85

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КОКС ФРАКЦИЯ 10-25 мм



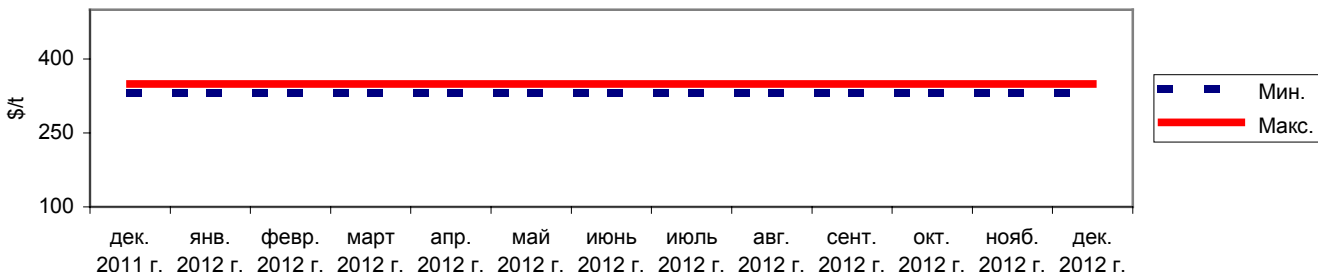
В декабре в России и Украине изменений цены на фракцию 10-25 мм заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: КОКС ФРАКЦИЯ 25+ мм, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*		Экспорт, Украина, \$/т, FOB порты Черного моря	
	min	max	min	max	min	max
Ноябрь	285,75	295,07	330,92	349,20	240,00	250,00
Декабрь	285,75	295,07	330,92	349,20	230,00	240,00

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

УКРАИНА: КОКС (фракция 25+ мм)



В декабре в России и Украине изменений цены на кокс фракции 25+ мм заявлено не было.
Экспортные цены снизились на \$10.

УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОМАРГАНЕЦ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Ноябрь	1112,01	1208,71	1171,30	1267,17
Декабрь	1097,25	1192,67	1171,30	1267,17

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.



В декабре в России цены на ферромарганец в среднем снизились. В Украине изменений цены на ферромарганец заявлено не было.

УКРАИНА - РОССИЯ: ФЕРРОСИЛИЦИЙ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*	
	min	max
Ноябрь	1276,39	1353,75
Декабрь	1259,46	1335,79

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.

В декабре в России цены на ферросилиций снизились по среднему минимуму.

УКРАИНА - РОССИЯ: СИЛИКОМАРГАНЕЦ, ДЕКАБРЬ 2012 ГОДА

Месяц	Российский рынок, \$/т, \$1/32,1961 руб.*		Украинский рынок, \$/т без НДС, \$1/7,9898 грн.*	
	min	max	min	max
Ноябрь	1276,39	1373,09	1204,65	1304,69
Декабрь	1259,46	1354,87	1204,65	1304,69

* - курсы гривни и рубля к доллару взяты на 31.12.12 по данным НБУ и ЦБРФ.



В декабре в России цены на силикомарганец в среднем снизились. В Украине изменений цены на ферромарганец заявлено не было. ([Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно получить из архива любой номер журнала "Металл Украины" в виде файла, заказав его любым удобным Вам способом ([e-mail](#), факс, почта) и сделав 100-процентную предоплату. Номера журнала за 1997 - 2002 гг. находятся в свободном доступе на нашем сайте.

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчик печатного варианта журнала «Металл Украины» может **БЕСПЛАТНО получать его электронный вариант?**

УКРАИНА**В 2012 ГОДУ ИСПОЛЬЗОВАНО 94,55% КВОТЫ НА ЭКСПОРТ ЛОМА ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ**

Украина по состоянию на 2 января 2013 г. использовала 94,55% квоты на экспорт отходов и лома драгоценных металлов или металлов, плакированных драгоценными металлами, других отходов или лома с содержанием драгоценных металлов или соединения драгоценных металлов, используемых главным образом для извлечения драгоценных металлов. Об этом сообщает пресс-служба Министерства экономического развития и торговли.

Объем квоты составляет 500 тыс. г., экспортировано 472754,55 г, так что остаток квоты составил 27245,45 г. Квота на экспорт серебра не использована, ее объем - 1 млн. г. Не использована также экспортная квота на золото (80 тыс. г). Квота на экспорт шлака, золы и остатков, содержащих в основном цинк, использована на 83,64% - ее объем составляет 2750 т, экспортировано 2300 т. Квота на экспорт шлака, золы и остатков, содержащих в основном медь, использована на 62,36% - ее объем составляет 7200 т, экспортировано 4490 т. (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СНГ**КИТАЙСКАЯ ZIJIN MINING GROUP CO LTD ПЛАНИРУЕТ ЕЖЕГОДНО ВЫПУСКАТЬ БОЛЕЕ 6 Т ЗОЛОТА В ТАДЖИКИСТАНЕ И КЫРГЫЗСТАНЕ**

Китайская золотодобывающая госкорпорация Zijin Mining Group планирует ежегодно производить более 6 т золота в Таджикистане и Кыргызстане после выхода двух проектов компании на проектную мощность. Об этом говорится в сообщении Zijin.

В Таджикистане Zijin уже добывает золото в рамках СП "Зарафшан" (75% принадлежит Zijin, 25% - правительству Таджикистана). В 2011 г. СП "Зарафшан" произвело 46,669 тыс. унций (1,45 т) золота. Планируется, что после выхода на проектную мощность СП будет выпускать около 160 тыс. унций (5 т) золота в год.

В Кыргызстане Zijin ведет строительство на золоторудном месторождении Талды-Булак Левобережный (60% принадлежит Zijin, 40% - Кыргызстану), которое планируется завершить до конца 2013 г., а производство начнется в начале 2014 г. Запасы месторождения по категории C1+C2 составляют 2,08 млн. унций (64,6 т) золота при среднем содержании 7,23 г/т. Кроме того, Zijin сообщила об увеличении ресурсов СП "Зарафшан" в результате геологоразведки в 2012 г. на 12,7 т золота, 2,04 млн. т свинца и цинка, 5,06 млн. т железной руды, 2,08 млн. т марганцевых руд и на 14,15 млн. т бедных магнетитовых руд. Таким образом, СП "Зарафшан" увеличило ресурсы до 184 т золота (5,9 млн. унций).

Китайская Zijin Mining Group Co Ltd занимает в Китае первое место по добыче полиметаллических руд. Компания работает в 20 провинциях по всей стране и в девяти странах за рубежом. Zijin является крупнейшим производителем золота, вторым по объему производителем меди и пятым производителем цинка в Китае. Zijin в 2011 г. увеличила производство золота на 25% до 86,17 т по сравнению с 2010 г. В том числе добыча золота в 2011 г. снизилась на 1,9% до 28,628 т. Кроме того, Zijin по итогам 2011 г. произвела 88,07 тыс. т меди, 222,702 тыс. т цинка, 3,59 тыс. т концентрата свинца, 145,509 т серебра и 1,957 млн. т железорудного концентрата.

В России Zijin владеет ООО "Лунсин", которое разрабатывает Кызыл-Таштыгское полиметаллическое месторождение в Туве. На сегодняшний день "Лунсин" уже инвестировала в проект с 2007 г. более 3,6 млрд. руб. До 2015 г. компания планирует еще инвестировать в развитие месторождения более 3 млрд. руб. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АЗЕРБАЙДЖАН**ANGLO ASIAN MINING PLC В 2012 ГОДУ СНИЗИЛА ПРОИЗВОДСТВО ЗОЛОТА**

Азербайджанская Anglo Asian Mining Plc, зарегистрированная в Великобритании, снизила в 2012 г. производство золота на золотомедном месторождении Гедабек по сравнению с 2011 г. на 12% до 50,215 тыс. унций (1,56 т). Об этом говорится в сообщении Anglo Asian. Продажи золота в 2012 г. составили 42,743 тыс. унций (1,33 т) при средней цене реализации \$1660/унция. В сообщении отмечается, что 6,246 тыс. унций (194 кг) золота были переданы в 2012 г. правительству Азербайджана в рамках ранее подписанного соглашения. Производство золотосеребряного сплава доре составило 20,133 тыс. унций (626 кг).

Кроме того, производство меди, серебра и золота из сульфидных руд составило за отчетный период 502 т, 98,158 тыс. унций (3,05 т) и 86 унций (2,7 кг) соответственно. Чистый долг компании по состоянию на конец отчетного периода составляет \$29 млн. Запасы месторождения Гедабек по состоянию на 30 декабря 2011 г. по кодексу JORC составляют 20,3 млн. т руды с содержанием 744,038 тыс. унций (23,1 т) золота (1,139 г на 1 т), 59,479 тыс. т меди и 6,176 млн. унций (192 т) серебра (9,456 г на 1 т).

Первое золото на месторождении Гедабек добыто в мае 2009 г. методом кучного выщелачивания. Добытое золото Азербайджан экспортирует в Швейцарию. По итогам 2011 г. на месторождении Гедабек было добыто 57,068 тыс. унций золота (1,8 т). Кроме того, компания планирует построить на месторождении Гоша рудник производственной мощностью 10-15 тыс. унций золота в год (0,3-0,5 т). Помимо месторождения Гедабек, на территории Азербайджана Anglo Asian Mining имеет лицензии на месторождения Гоша, Ордубад, Пьяжбаши, Шакардара, Мисдаг. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО НЕОБРАБОТАННОГО ЗОЛОТА И СЕРЕБРА В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛО**

Производство необработанного золота в Казахстане в 2012 г. составило 40006 кг, что на 8,6% больше, чем в предыдущем году, указывается в ежемесячном отчете агентства РК по статистике, который цитирует КазТАГ. Согласно документу, производство необработанного серебра составило 963137 кг, что на 48% больше, чем в 2011 г. ([Forbes.kz/Металл Украины, СНГ, мира](#))

РОССИЯ

КАМЧАТКА К 2020 ГОДУ БУДЕТ ДОБЫВАТЬ 18 ТОНН ЗОЛОТА В ГОД

Объем добычи золота в Камчатском крае к 2020 г. может вырасти, по меньшей мере, в шесть раз - до 18 т в год, заявил в интервью губернатор края Владимир Илюхин. "Мы планируем к 2020 г. выйти на добычу 18 т золота в год. При этом сейчас добывается две-три ты золота - это мало.

В целом, разведанные еще в советские времена запасы горнорудного золота составляют около тысячи тонн. В развитии горнорудной промышленности я вижу один из векторов развития территории", - сказал он. Илюхин отметил, что в регионе должны появиться пять горно-обогатительных комбинатов. В Карагинском районе компания "Сигма" (владеют братья Зингаревичи) ведет активные геологоразведочные работы и подготовку к опытной эксплуатации Озерновского месторождения, где подтверждено наличие 50 т золота и 50 т серебра

ГК "Ренова" Виктора Вексельберга намерена к 2024 г. начать промышленную эксплуатацию трех золоторудных месторождения в Камчатском крае. В настоящее время на территории Камчатки добычу благородных металлов ведут шесть предприятий: ЗАО "Корякгеолдобыча", ОАО "Золото Камчатки" (Kamgold, оба принадлежат ГК "Ренова"), ЗАО "Тревожное Зарево" (принадлежит британской Trans-Siberian Gold), предприятие "Северное", ОАО "А/С Камчатки" и ООО "Карагинская ГК".

В ближайшие 10 лет на Камчатке планируется построить пять рудников на месторождениях: Аметистовое - 2014 г.; Озерновское - 2014 г.; Родниковое - 2016 г., принадлежит Trans-Siberian Gold; Бараньевское - 2017 г.; Кумроч - 2023 г.. По результатам 2012 г. на Камчатке выросла добыча золота на 10% по сравнению с 2011 г. - до 3,1 т (99,7 тыс. унций). В том числе добыто 143 кг россыпного золота. ЗАО "Корякгеолдобыча" за девять месяцев 2012 г. добыла 611 кг россыпной платины. По сравнению с аналогичным периодом 2011 г. объем добычи не сократился. (Прайм/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «ВЫСОЧАЙШИЙ» В 2012 ГОДУ УВЕЛИЧИЛО ВЫПУСК ЗОЛОТА

ОАО "Высочайший" (GV Gold) в 2012 г., по предварительным данным, увеличило производство золота на всех своих активах на 18,6% до 5,23 т по сравнению с аналогичным периодом 2011 г., сообщил генеральный директор компании Сергей Васильев. Выручка от продаж выросла на 29%, составив 8,672 млрд. руб. "Новый год начинается тоже очень неплохо, на сегодня наш результат - 228 кг золота, это выше нашего плана на 65%, и на 8% - больше аналогичного показателя за 2012 г.", - сказал Васильев.

По его словам, рост неплохой - компания выполнила практически все, что планировалось на 2012 г. "На 16,8% (до 4,866 т) у нас выросла добыча по иркутским проектам, почти на 50% - в Якутии (до 353,5 кг), но самым главным событием года для нас был Угахан. Всего за два года из поисковой площади с прогнозными ресурсами около 16 т мы сделали месторождение с запасами в 50 т золота, при общих затратах порядка \$20 млн.", - сказал он.

Компания в отчетный период увеличила переработку руды на 19,4% до 4,043 млн. т; извлечение золота выросло на 2,65% до 75,51% при снижении на 4,8% среднего содержания драгметалла в руде (с 1,67 г на 1 т - до 1,59 г); реализацию золота - на 17,3% до 5,215 т.

На 2013 г. "Высочайший" планирует общую добычу не менее 5,5 т золота: на якутских проектах компания намерена получить около 500 кг золота, и плюс иркутские - 5 т. Капитальные затраты ожидаются на уровне \$100-120 млн. без учета (порядка 600 млн. руб.) расходов на недавно приобретенное месторождение Дрожное.

"Основные наши события в 2013 г., которые мы ожидаем, - это внедрение флотации на фабрике месторождения Голец Высочайший, благодаря чему до 90% повысится извлечение золота (с нынешних 80-82%). Если сейчас у нас в отвалах 0,6 г на 1 т, то станет всего - 0,3 г на 1 т; после утверждения запасов на Угахане, - это проектные работы, и начало строительства ГОКа; В Якутии, - это активное строительство второй драги глубокого черпания на Алдане, и начало работ на Тарыне (Дрожное)", - отметил гендиректор компании. По итогам 2011 г. ОАО "Высочайший" произвел всего 4,402 т драгметалла, в том числе 4,165 т в Иркутской области, и 237,1 кг - в Якутии. (Прайм-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НАТАЛКИНСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ ОАО «ПОЛЮС ЗОЛОТО» СТАНЕТ САМЫМ КРУПНЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ ПО ОБЪЕМУ ПЕРЕРАБОТКИ

Наталкинский горно-обогатительный комбинат мощностью 10 млн. т руды в год станет самым крупным предприятием в компании "Полюс Золото" по объему переработки. Об этом сообщил генеральный директор ОАО "Полюс Золото" Герман Пихоя. По его словам, Наталкинский ГОК будет самым крупным золотодобывающим предприятием в России.

"По нашему мнению, сегодня "Полюс Золото" реализует на Дальнем Востоке один из самых крупных проектов, инвестируемых из акционерных средств", - уточнил он. Капитальные затраты, которые будут направлены "Полюсом Золото" до конца 2013 г. на строительство первой очереди комбината, составляют \$1,1 млрд.

"Наталка и в целом Колыма, Магаданская область - это уникальная возможность для роста, это то место, где должны находиться ведущие золотодобывающие компании мира", - считает Пихоя. "Для нас строительство Наталки и реализация этого проекта являются абсолютно приоритетными", - заключил он. Пуск в эксплуатацию Наталкинского ГОКа запланирован на конец 2013 г., добыча составит 13-15 т золота в год. Планируется, что в 2014 г. Наталка выйдет на проектную мощность в 500 тыс. унций золота в год (15,55 т).

92,95% акций ОАО "Полюс Золото" принадлежит Polyus Gold, которая является международной компанией, осуществляющей добычу и производство золота в России и Казахстане. Штаб-квартира Polyus Gold расположена в Лондоне. В 2011 г. Polyus Gold произвела 1,497 млн. унций золота (46,56 т) Согласно стратегии развития компании, в 2015 г. планируется производство 2,8 млн. унций золота (87,1 т), к 2020 г. намечено выйти на уровень производства 4,1 млн. унций золота в год (127,5 т). Основными акционерами Polyus Gold являются группа "Он-эксим" Михаила Прохорова (37,8%) и "Нафта Москва" Сулеймана Керимова (40,2%). (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАДЖИКИСТАН

ОПРЕДЕЛЕНЫ ПРОГНОЗНЫЕ ЗАПАСЫ РОССЫПНОГО ЗОЛОТА

Таджикские геологи завершили составление карты месторождений золота в республике, определив прогнозные запасы благородного металла более чем в 100 т. Этой новостью поделился начальник Главного управления геологии Таджикистана Азим Иброхим. По его словам, наиболее богатые месторождения расположены в долине реки Зерафшан, Аштском районе (север страны) и южном Бальджуванском регионе.

"Новые запасы золота в пределах 10 т разведаны на месторождении Хирсхон (Медвежья берлога) на севере страны, где добычей занимается крупнейшее в республике совместное таджикско-китайское предприятие "Зерафшан", - отметил Иброхим. Пробы показали, что содержание золота здесь на 1 т руды колеблется в пределах 2-3 г, что считается хорошим показателем. В настоящий момент производством золота в республике занимаются пять компаний (в том числе с участием иностранного капитала), которые добывают в год до двух т благородного металла. Интерес к золотодобыче в Таджикистане проявили еще несколько иностранных инвесторов, в том числе британская Kryso Resources Plc, через год с небольшим она планирует начать добычу на перспективном месторождении Пакрут. (Бизнес-ТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

ЗА 11 МЕСЯЦЕВ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ ДРАГОЦЕННЫХ МЕТАЛЛОВ УВЕЛИЧИЛСЯ

Таджикистан увеличил экспорт драгоценных металлов на 34,9%. За 11 месяцев 2012 г. экспорт драгоценных и полудрагоценных камней и металлов, сложился на общую сумму около \$77,1 млн., что превысило показатели за аналогичный период 2011 г. более чем на \$20 млн. По данным Министерства энергетики и промышленности страны, производство золота в Таджикистане в первом полугодии 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. увеличилось всего на 7 кг, составив в январе-июне 927,9 кг. До конца 2012 г. республика планировала произвести 2441 кг золота. По данным Министерства финансов Таджикистана, в настоящее время в республике функционируют 8 золотодобывающих предприятий с участием иностранных инвесторов. Основными покупателями драгоценных металлов внутри республики являются министерство финансов и Национальный банк. (Авеста/Regnum/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

ANGLO AMERICAN ВОЗГЛАВИТ РУКОВОДИТЕЛЬ ЮЖНОАФРИКАНСКОЙ ANGLOGOLD

Ведущую мировую горнорудную компанию Anglo American возглавит Марк Катифани, который ранее занимал должность исполнительного директора южноафриканской AngloGold, передает Reuters. Должность руководителя южноафриканской AngloGold М. Катифани покинет в марте, а до его вступления в новую должность 3 апреля 2013 г., руководить компанией будут главный финансовый директор и глава департамента развития.

Акции Anglo American выросли на 2% после назначения М. Катифани, что отразило ожидания инвесторов относительно реструктуризации активов компании. Основными заданиями М. Катифани на новой должности станут решение проблем с южноафриканскими профсоюзами, развитие бразильского рудника Minas Rio и операционные проблемы на чилийских медных рудниках. М. Катифани уже намекнул о пересмотре портфеля активов компании, однако отказался комментировать относительно возможного отделения проблемных активов Anglo American в Южной Африке.

Осенью 2012 г. Anglo American столкнулась с забастовками южноафриканских профсоюзов, которые привели к проблемам с персоналом, притом, что на этот регион приходится более половины прогнозируемых доходов компании. Бразильский проект Minas Rio в 2008 г. Anglo American выкупила у MMX Mineracao e Metais миллиардера Эйке Батисты, однако его реализация серьезно затянулась, а смета строительства выросла с \$5,5 млрд. до \$8 млрд. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ РОСТ ЦЕН НА ЗОЛОТО И СЕРЕБРО ПРОДОЛЖИТСЯ

В 2013 г. рост цен на золото и серебро продолжится до достижения новых исторических максимумов. Об этом сообщает Market Watch. При этом часть экспертов считает, что 2013 г. завершит "бычий" тренд на драгметаллы, и, пройдя пик, они начнут падение. В 2001 г. цены на большинство драгоценных металлов прошли "дно" цикла и перешли к росту: золото за это время подскочило на 580%, серебро - на 725%.

В 2012 г. золото достигло своего максимума в октябре на уровне почти \$1800/тр. унция, не дотянув до исторического рекорда - \$1921,15/унция в сентябре 2011 г. Средняя цена золота в 2012 г. равнялась чуть более \$1665/унция, серебра - \$31,1/унция. Главный редактор Agora Financial и редактор вестника Capital & Crisis Крис Майер ожидает, что золото "с легкостью пробьет \$2000/унция" в 2013 г. По оценкам Resource Investor, серебро в 2013 г. достигнет максимума на отметке \$54/унция, а золото может подорожать до \$2,2 тыс./унция. Глава отдела сырьевых исследований Barclays Пол Хорснелл видит среднюю цену золота на уровне \$1860/унция в 2013 г. в целом, \$1900/унция в четвертом квартале.

Средняя цена золота в 2013 г., по оценкам экспертов Morgan Stanley, может составить \$1853/унция, серебра - \$35/унция. Одним из важнейших факторов спроса на драгметаллы будет дальнейшая поддержка экономики США и Евросоюза. Однако не следует забывать и о физическом спросе. (Минерал/Интерфакс-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

ЗОЛОТОЕ МЕСТОРОЖДЕНИЕ ЧАРТЕРС-ТАУЭРС ПРИВЛЕКЛО \$8 МЛН.

Citigold планирует увеличение золотодобычи на крупном месторождении золота Чартерс-Тауэрс в Квинсленде (Австралия), после того, как компании удалось успешно привлечь \$8 млн. Источником финансирования стала Сингапурская компания LionGold Corp, которая имеет 18% долю в Citigold.

Как сообщает Theaustralian, ранее в 2012 г. LionGold инвестировала \$10 млн. в Citigold. Управляющий директор Citigold Марк Линч сообщил о том, что компания планирует агрессивную политику развития в наступающем 2013 г. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

К 2014 ГОДУ ОБЪЕМ ДОБЫЧИ ЗОЛОТА НА МУРЧИСОН ВЫРАСТЕТ ДО 100 ТЫС. УНЦИЙ В ГОД

По данным Zolotonews.ru, у горнодобывающей компании Silver Lake практически все готово для ввода в эксплуатацию золотого проекта Мурчисон в Западной Австралии. Как сообщает Goldinvestingnews, золотодобычу на проекте планируется начать в марте 2013 г. Ожидается, что к 2014 г. объем добычи валютного металла на Мурчисон вырастет до 100 тыс. унций в год. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЗИМБАБВЕ

ПРАВИТЕЛЬСТВО ВЫКУПИТ У IMPALA PLATINUM HOLDINGS LTD КОНТРОЛЬ НАД ПЛАТИНОДОБЫВАЮЩЕЙ ZIMPLATS HOLDINGS LTD

Правительство Зимбабве выкупит у южноафриканской Impala Platinum Holdings Ltd (Implats), второго по величине производителя платины в мире, контроль над платинодобывающей Zimplats Holdings Ltd за \$971 млн. Об этом говорится в сообщении Implats. На сегодняшний день Implats владеет 87% акций Zimplats, после завершения сделки доля сократится до 49%. Средства от продажи данного пакета акций будут направлены на дивиденды или на развитие Zimplats, в соответствии с долей владения. Сделка осуществляется в рамках программы правительства Зимбабве по национализации иностранных активов. В рамках данной сделки 31% акций Zimplats будет продано государственной компании и еще по 10% - сотрудникам и сообществам.

Ежегодно Zimplats производит порядка 190 тыс. унций (около 6 т) платины. Запасы Zimplats составляют 10,2 млн. унций платины (317 т), ресурсы, в том числе прогнозные, - 92,9 млн. унций (2,9 тыс. т). Implats - второй по величине производитель платины в мире и третий - по производству палладия. На долю Implats приходится 25% общемирового производства платины. (БизнесТАСС/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СУДАН

ЭКСПОРТ РУДНОГО ЗОЛОТА ПОД ЗАПРЕТОМ

По данным Zolotonews.ru, центральный банк Судана наложил запрет на экспорт рудного золота с января 2013 г. Как сообщает Sudantribune, золотодобывающие компании смогут экспортировать золото только после того, как руда будет переработана на недавно построенном заводе Khartoum. Государственный золотоперерабатывающий завод Судана открылся в сентябре 2011 г. Он был построен в целях борьбы с контрабандой рудного золота. По данным правительства, с января по сентябрь 2012 г. Судан выпустил 34 т золота, по сравнению с 10 т за тот же период 2011 г. (Zolotonews/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

CENTERRA ПРИОБРЕТАЕТ АКТИВЫ STRATEX INTERNATIONAL PLC.

"Центерра Голд Инк." заключила соглашение о приобретении 30% акций Stratex International Plc. в проекте Oksut Gold, расположенном в Турции. После завершения сделки "Центерра Голд" станет абсолютной владелицей проекта "Oksut Gold". Интересы Stratex в проекте оцениваются в \$20 млн., которые будут выплачены по завершению сделки. Сделка также предусматривает ежегодные выплаты роялти с золотоперерабатывающего завода в 1% от чистой прибыли предприятия. "Центерра Голд" и Startex являются участниками совместного предприятия, образованного в 2009 г. для исследования месторождения Оксут. В октябре 2011 г. "Центерра Голд" стала владелицей 50% доли в проекте, вложив \$3 млн. в совместный проект. В октябре 2012 г. "Центерра Голд" внесла дополнительный взнос в \$3 млн. и приобрела 20% акций в проекте. В ноябре "Центерра Голд" инвестировала \$6,8 млн. в геологоразведочные работы на месторождении Оксут. Компания планирует завершить первоначальную оценку ресурсов в начале 2013 г. (Infogeo.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ИМПОРТ ЗОЛОТА И СЕРЕБРА ВЫРОС

В 2012 г. импорт Турцией золота вырос в 1,5 раза относительно предыдущего года, серебра - в 3,4 раза, сообщается на сайте Стамбульской золотой биржи. В 2012 г. закупки золота за рубежом превысили 120,78 т по сравнению с более чем 79,704 т в 2011 г. Таким образом, объем импорта в 2012 г. стал максимальным с 2008 г., когда показатель составил почти 165,937 т. Импорт Турцией в 2012 г. составил около 142,199 т против чуть более 42,089 т годом ранее. В результате объем 2012 г. стал рекордным с 2005 г., когда он равнялся 207,9 т. В декабре импорт золота составил около 3,583 т против примерно 2,332 т за тот же месяц 2011 г. При этом в декабре в Турцию было ввезено порядка 9,458 т серебра по сравнению с чуть менее 7,513 т в декабре годом ранее, говорится в сообщении биржи. Турция является крупнейшим производителем золотых ювелирных изделий в Европе, она также входит в пятерку мировых лидеров. По итогам 2011 г. страна увеличила импорт золота на 87,6%, серебра - более чем вдвое. (Финмаркет/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮАР

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2012 ГОДА ДОБЫЧА ПЛАТИНОИДОВ ВЫРОСЛА

ЮАР снизила добычу золота в октябре на 45,7%, металлов платиновой группы (МПГ) - увеличила на 17,6% по сравнению с октябрём 2011 г., сообщает национальное агентство статистики страны. Абсолютные показатели добычи в физическом выражении не приводятся. В совокупности добыча горнодобывающих предприятий ЮАР в октябре 2012 г. снизилась в годовом исчислении на 7,7%. Снижение произошло на фоне массовых протестов работников добывающей промышленности в Южной Африке. Добыча железной руды в октябре снизилась на 22,8%, угля - увеличилась на 10,6%, марганца - упала на 2,9%. Добыча никеля увеличилась на 91,5%, хромовой руды - снизилась на 19%, меди - упала на 56,4%. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

РОССИЯ

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «АРМАЛИТ-1» ПРИВЛЕКАЕТ КРЕДИТ НА 450 МЛН. РУБ.

ОАО "Армалит-1" привлекло кредитную линию банка "Санкт-Петербург" лимитом задолженности 450 млн. руб., говорится в материалах компании. Кредитная линия привлекается сроком на год для финансирования текущей деятельности, процентная ставка - 11% годовых. ОАО "Армалит-1" производит судовую арматуру, поставляя ее в том числе петербургским судовладельцам. (Interfax.ru/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «АРМАЛИТ-1» ПОДВЕЛО ИТОГИ 2012 ГОДА

ОАО "Армалит-1" подводит итоги своей деятельности за 2012 г. Несмотря на то, что ситуация с ГОЗ в 2012 г. была стабилизирована, объем продаж ОАО "Армалит-1" так и не вышел на докризисный уровень. По сравнению с 2011 г. выручка компании выросла на 17,5% и составила 1,39 млрд. руб. Предприятие продолжает инвестировать средства в производство и готовится к выпуску новой линейки продукции.

В 2012 г. ОАО "Армалит-1" расширило сферу своей деятельности. Предприятие открыло новое направление - производство трубопроводной арматуры общепромышленного и специального назначения для предприятий нефтяной, газовой, химической и других отраслей промышленности. В компании организована собственная конструкторская служба, которой за 2012 г. было разработано 4 новые серии трубопроводной арматуры различного назначения, в том числе клапаны для высокотемпературного крекинга.

Предприятие продолжает активно развивать свое основное направление - производство судовой трубопроводной арматуры. На регулярной основе ведется работа с проектными организациями: ОАО "ЦКБ МТ "Рубин", ОАО "Северное ПКБ" и ОАО "СПМБМ "Малахит". В ноябре 2012 г. прошла встреча нового конструкторского бюро ОАО "Армалит-1" с представителями ОАО ЦМКБ "Алмаз", в 2013 г. планируется провести ряд встреч с другими ведущими конструкторскими бюро судостроительной отрасли. Учет требований проектантов позволит определить наиболее актуальные направления развития производства СТПА на предприятии.

На предприятии возобновилась деятельность по модернизации оборудования. В 2012 г. обновился станочный парк в механосборочном, модельном цехах, закуплено современное оборудование в заводскую лабораторию. Инженерная служба ОАО "Армалит-1" была автоматизирована программным комплексом SolidWorks. Не осталось в стороне и развитие кадровой политики ОАО "Армалит-1". Треть кадрового состава за счет предприятия повысило квалификацию. Заработная плата сотрудников проиндексирована в среднем на 17% и на конец года составила 34766 руб.

Наиболее значимыми в 2012 г. для ОАО "Армалит-1" стали проекты по укомплектованию судовой трубопроводной арматурой многоцелевых корветов "Стойкий", модернизированного проекта 20380; десантных катеров проекта 21820 (шифр "Дюгонь") "Денис Давыдов", "Мичман Лермонтов" и "Лейтенант Римский-Корсаков"; фрегатов проекта 11356 "Адмирал Эссен" и "Адмирал Макаров"; судна связи проекта 18280 "Юрий Иванов"; серии подводных лодок проекта 636.6 ("Варшавянка"). Кроме этого стоит отметить производство предприятием декоративных элементов для висячего сада Эрмитажа, литых изделий для Валаамского монастыря. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ООО «ОМЗ-ЛИТЕЙНОЕ ПРОИЗВОДСТВО»

УСПЕШНО ПРОШЛО СЕРТИФИКАЦИЮ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА

Предприятие «ОМЗ-Литейное производство», входящее в группу ОМЗ, успешно прошло сертификационный аудит системы менеджмента качества на соответствие требованиям ISO 9001:2008 и ГОСТ Р ИСО 9001-2008. Аудит проводила ассоциация по сертификации "Русский Регистр" - крупнейший и наиболее признанный в России и за рубежом российский независимый орган по сертификации систем менеджмента, продукции и персонала. «Русский Регистр» является также членом сертификационного общества IQNet и имеет международную аккредитацию, поэтому вместе с сертификатами «Русского Регистра» получен международный сертификат IQNet, признанный во всем мире.

По результатам аудита полностью была подтверждена область сертификации: проектирование и разработка технологических процессов производства слитков, отливок, производство стали для слитков и отливок, производство слитков и отливок, оказание услуг по термообработке. Срок действия сертификатов составляет 3 года.

Полученные сертификаты являются подтверждением высокого качества и полного соответствия всем необходимым требованиям выпускаемой «ОМЗ-Литейное производство» продукции и способствует повышению конкурентоспособности и дальнейшему укреплению позиций компании на внутреннем и внешнем рынках. (ОАО «ОМЗ»/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что можно **БЕСПЛАТНО оформить месячную ознакомительную подписку на электронный вариант журнала «Металл Украины», а потом определиться: стоит подписываться на него или нет. Попробуйте!**

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) представлено краткое содержание обзоров, опубликованных в журнале «Металл Украины»? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**

УКРАИНА**СТАТИСТИКА****ЭКСПОРТ-ИМПОРТ МЕТАЛЛОЛОМА В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2012 ГОДА СНИЗИЛСЯ**

В январе-ноябре 2012 г. украинские ломозаготовительные предприятия сократили экспорт металлолома по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 50,3% до 366,5 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине.

В ноябре 2012 г. Украина не экспортировала металлолом, тогда как в октябре этот показатель составил 0,2 тыс. т, в ноябре 2011 г. - 62,9 тыс. т. За 11 месяцев импорт металлолома снизился к АППГ на 16,6% до 96,9 тыс. т.

Экспорт-импорт металлолома в январе-ноябре 2011-2012 гг., тыс. т

	2011 г.	2012 г.
Экспорт	736,9	366,5
Импорт	116,2	96,9

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ДЕФИЦИТ ЛОМА ДО 2015 ГОДА ВЫРАСТЕТ БОЛЕЕ ЧЕМ ВДВОЕ**

В течение ближайших трех лет дефицит лома в Украине вырастет более чем вдвое - с 537 тыс. т в 2012 г. до 1,1 млн. т в 2015 г., до 2020 г. достигнет 3,4 млн. т. Таким является прогноз специалистов ГП "Укрпромзвнешэкспертиза", передает пресс-служба организации. "Уже за несколько лет Украина превратится из нетто-экспортера в нетто-импортера металлолома", - заявил аналитик проекта Delphica Юрий Добровольский.

Согласно прогнозным показателям, заготовка лома на внутреннем рынке будет увеличиваться очень медленно и достигнет наибольших объемов в 2018 г. - 5,8 млн. т. При этом общая потребность в нем вырастет к более чем 9 млн. т в 2020 г., что предопределено ростом объемов выплавки стали в Украине.

"Рост потребности в ломе в стратегической перспективе повлечет значительный рост цен на внутреннем рынке. При этом заострение дефицита приведет к усилению мероприятий квотирования экспорта. Из-за этого Украина постепенно будет сокращать объемы вывоза лома - уже в конце 2012 г. экспорт почти прекратился", - отмечается в сообщении. Добровольский добавил: "Период 2015-2017 гг. будет поворотными. Единственной возможностью перекрыть недостающие объемы этого сырья станет импорт лома и использование альтернативных сырьевых материалов, таких как DRI". (РБК-Украина/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА НА СТАЛЬНОЙ ЛОМ, \$/MT (на 26.11.2012 г.)**

Вид лома (согласно ДСТУ 4121-2002)	Условия поставки			
	FOB, морские порты	FOB, речные порты	DAF, граница Украины	DAF, граница Украины-Молдовы
Стальной лом вида 3 (№3)	362-370	357-365	347-355	347-355
Стальной лом вида 4 (№4) с отклонением от требований стандарта: размер куска не более 1500х600х600 мм, толщ. От 4 мм	357-365	347-355	337-350	337-350
Стальной лом вида 16 (пакеты №1)	347-355	337-345	337-347	337-347

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**ЦЕНЫ****ДИНАМИКА ЦЕН НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ (15 ноября - 24 декабря 2012 года)**

В конце ноября 2012 г. мировые цены на металлолом двигались разнонаправленно. Если в Европе котировки лома проседали на ожиданиях возможного дальнейшего падения цен, то в Азии, наоборот, сырье дорожало на фоне его дефицита.

Европа

После заметного удорожания металлолома в первой половине ноября, котировки европейского лома двигались преимущественно в нисходящем направлении. Несмотря на незначительное предложение материала на рынках Германии, Франции, Великобритании и Нидерландов, экспортеры охотно шли на уступки из-за опасения возможного дальнейшего падения цен. В свою очередь турецкие металлурги не спешили выходить на рынок с закупками, так как, по их мнению, котировки еще не достигли дна. В условиях жесткого ценового противостояния аргументы покупателей были более весомыми, в результате чего котировки до второй половины декабря двигались в нисходящем направлении. Однако в начале второй половины декабря спрос на европейский лом увеличился, преимущественно на турецком направлении. К тому же, котировки лома на внутреннем рынке европейских стран начали увеличиваться, что оказывало существенную поддержку экспортным ценам. В результате стоимость европейского сырья к началу третьей декады декабря вышла на следующий уровень: лом HMS1&2 80:20 (примерный аналог украинского лома №3) - \$360-370/т, FOB; лом HMS1&2 70:30 - \$348-358/т, FOB; измельченный лом (Shredded) - \$370-380/т, FOB.

Азия

Во второй половине ноября котировки стального лома в Азии планомерно повышались, причем главным фактором этого выступал рост цен на внутреннем рынке Японии, где крупнейший местный потребитель - Tokyo Steel - повышал закупочные цены ввиду слабого ломопотока внутри страны. Дополнительное повышательное влияние на стоимость лома оказывала необходимость пополнения запасов заводами Тайваня и Вьетнама. Так сделки с вьетнамскими заводами подписывались по \$400 и \$405/т, CIF за лом HMS 1&2 (80:20) и Shredded соответственно. Тайваньские металлурги также охотно приняли рост цен, заключив несколько сделок по \$370/т, CIF за лом HMS 1&2 (80:20).

В первой половине декабря котировки лома на рынке Азии двигались разнонаправленно. Так японский лом продолжал дорожать на фоне дефицита на внутреннем рынке Японии. В то же время ближе к окончанию месяца американские поставщики таки пошли на уступки ввиду длительного отсутствия на рынке южнокорейских и тайваньских импортеров. Так было отгружено две крупные партии сырья марки HMS1 американского происхождения по \$384-394/т. В то же время американский лом марки HMS 1&2 (80:20) снизился в цене до \$365/т, CIF, хотя цены спроса большинства покупателей находились на \$10/т ниже. На внутреннем рынке Китая цены двигались разнонаправленно. Так в северных провинциях Китая котировки лома увеличились на \$5-10/т ввиду восстановления спроса на сталь и сокращения предложения. В то время как в других регионах цены были неизменными.

В начале второй декады декабря котировки на рынке Азии синхронно двинулись вверх. При этом, если японские экспортные котировки увеличились на \$12 под влиянием роста закупочных цен со стороны крупнейшего потребителя сырья на внутреннем рынке Японии (Tokyo Steel), то рост цен в Тайване был обусловлен сокращением предложения со стороны американских поставщиков и наметившимся оживлением в сегменте длинного проката. Так последние сделки с трейдерами США заключались по \$368/т, CIF Тайвань за лом HMS 1&2 (80:20). В то же время на южнокорейском направлении американские поставщики не соглашались реализовывать сырье HMS1 дешевле \$395/т, CIF.

Турция

До второй половины декабря ситуация на турецком рынке лома всецело развивалась под диктовку импортеров, которые сократили закупки до минимума ввиду сложностей с реализацией плоского и длинного проката. К тому же постоянное давление на котировки оказывало ожидание дальнейшего снижения цен, что стимулировало покупателей повременить с покупками. В итоге котировки европейского сырья просели до \$385-390/т, CIF, в то время как стоимость американского лома оставалась неизменной (\$410/т, CIF) ввиду низких показателей ломосбора внутри страны. В начале декабря даже американские поставщики были вынуждены пойти на уступки ввиду низкой активности турецких металлургов и падения спроса на внутреннем рынке США. Однако снижение цен не было значительным из-за низких складских запасов у заводов Турции. В результате сделки на поставку американского сырья заключались по \$395/т, CIF за лом HMS 1&2 (80:20), \$400/т за Shredded и \$405/т за лом P&S. После снижения цен на американское сырье многие поставщики еще более сократили активность, ожидая предоставления дальнейших скидок. И такая тактика в конечном итоге принесла результаты. Так европейские трейдеры понизили цены предложения до \$380/т, CIF за лом HMS 1&2 (80:20), в то же время американский материал аналогичной марки просел в цене до \$380-390/т, CIF. После этого экспортеры наотрез отказались идти на уступки ввиду падения предложения на внутренних рынках своих стран и очень низких складских запасов у турецких импортеров.

В начале второй половины декабря импортеры Турции значительно активизировались на фоне необходимости пополнения истощившихся складских запасов. К тому же покупатели испытывали необходимость в контрактации материала на вторую половину января. Однако успешная диверсификация источников поступления лома позволила им избежать существенного удорожания лома. Смешанная партия материала, состоящая из 35 тыс. т HMS 1&2 (80:20) и 5 тыс. т P&S, была реализована по \$393/т, CIF. В то же время лом марки bonus был продан по \$406/т, CIF. Трейдеры не намеревались отступать от ценоповышательной тактики, даже несмотря на слабый спрос в сегменте длинного проката. И причиной такой настойчивости являлось падение показателей ломосбора и рост цен на внутренних рынках их стран.

Россия

В начале второй половины ноября котировки лома на внутреннем рынке России снижались в большинстве регионов, что было обусловлено перепоставками сырья на фоне падения потребностей в ломе меткомбинатов. Так в Центральном регионе котировки просели до 8950-9950 руб./т, при этом инициатором понижательной коррекции котировок выступал завод «ОМК-Сталь». В Уральском регионе цены вновь просели до 8500-9500 руб./т ввиду ограничения закупок сырья на свободном рынке. На Юге России, несмотря на падение цен на внешних направлениях, стоимость лома осталась неизменной ввиду сохранившейся высокой конкуренции между местными заводами и экспортерами сырья. Так диапазон цен был довольно широк - 9300-10550 руб./т. В начале декабря удешевление сырья сохранилось, однако покупатели очень осторожно проводили коррекцию цен опасаясь нарушить баланс рынка. В Центральном регионе котировки просели до 8900-9750 руб./т. В то же время на Урале и Юге страны диапазон цен остался неизменным, хотя некоторые покупатели все же снижали котировки ввиду достаточных складских запасов.

Однако ближе к началу второй половины декабря, многие металлурги были вынуждены перейти к повышению цен на фоне снижения показателей складских запасов и опасений относительно дальнейшего ухудшения ломопотока внутри страны. Так в Центральном регионе котировки увеличились до 9000-9950 руб./т, на Урале диапазон цен остался неизменным - 8500-9500 руб./т. На Юге России диапазон котировок составлял 9400-10550 руб./т.

В начале третьей декады декабря спрос на лом на внутреннем рынке России заметно подрос ввиду необходимости поддержки баланса поставок на комбинаты. Однако многие покупатели сдержано подходили к повышению цен, так как в их среде не было уверенности относительно стойкости восходящего ценового тренда на рынке готового проката. В результате в Центральном регионе нижняя граница цен спроса выросла, в результате диапазон котировок составил 9650-9950 руб./т. На Урале диапазон цен сохранился в пределах 8500-9500 руб./т, при этом активные действия Ашинского МЗ на рынке обусловили увеличение среднерыночной котировки до 9920 руб./т. (Delphicasteel.com/Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира)

ЦЕНЫ НА ЛОМ ЧЕРНЫХ МЕТАЛЛОВ, \$/Т, FOB (на 26.11.2012 г.)

Товар	Цена
HMS-1	
Европейский рынок	370-380
Американский рынок	375-388
HMS-1&2	
Европейский рынок	356-361
SHREDDDED	
Европейский рынок	376-386
Американский рынок	395-405

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/Металл Украины, СНГ, мира)

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ СВОБОДНОГО РЫНКА НА ЛОМ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, НОЯБРЬ 2012 ГОДА, EUR/T, CIF, Rotterdam

Вид лома	25.10.12	28.11.12
Лом алюминия		
FLOATED FRAG (обрезки, кусковой лом)	1330-1400	1320-1390
CAST (лом литья)	1180-1300	1190-1350
TURNINGS (стружка)	1140-1220	1120-1200
Лом меди и латуни (Германия)		
Berry (медная проволока)	5800-5950	5800-5900
Медный лом кусковой	5400-5660	5380-5620
Латунный лом кусковой	3250-3470	3210-3410
Латунная стружка	3460-3700	3430-3670

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ЛОМ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ 18/8 В НАЧАЛЕ ЯНВАРЯ 2013 ГОДА БЫЛИ СТАБИЛЬНЫ

Цены на брикетированный лом нержавеющей стали в Британии на неделе 7-11 января оказались стабильными, на уровне, наблюдаемом до наступления Рождества. На внутреннем рынке цена на лом 18/8 осталась на уровне 1000-1120 фунтов стерлингов (\$1605-1798) за 1 т. "Все сделки, которые сейчас проводятся, были заключены ранее. Мы заняты поставками материала, который, в основном, был заказан еще до Рождества", заявил один из трейдеров. При этом импортные цены на европейский лом 18/8 снизились до 1280-1290 фунтов стерлингов (\$1679-1692) за 1 т по сравнению с прошлым уровнем в 1280-1300 фунтов стерлингов/т из-за слабости спроса. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ЛОМ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПЕРЕСТАНУТ РАСТИ

Цена на лом в Британии в январе, скорее всего, не будет расти, поскольку торговцы не видят возможности для их повышения. В течение нескольких последних лет январские цены на лом превышали декабрьские, но в 2013 г. торговцы не ожидают продолжения этой тенденции, в том числе и по причине "сложностей продаж готовой продукции". Кроме того, турецкие предприятия сейчас покупают больше материала в США, что, по словам торговцев, также снижает спрос на британский материал. Контейнеризированный лом HMS 1&2 (80:20) продается по 200 фунтов стерлингов/т (\$324), Ex-Works в первых числах января 2013 г. по сравнению с 193-204 фунтов стерлингов/т до Рождества. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

КОМПАНИЯ ALERIS ЗАКРОЕТ ЛОМОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИЙ ЗАВОД

Американская компания Aleris планирует в следующем году полностью остановить рециклинговый завод Bens Run, уволив всех его сотрудников. По словам представителя Aleris Джейсона Сарадгайна, продолжение функционирования предприятия не входит в бизнес-планы Aleris.

Bens Run был пущен в 1989 г. и производил раскислители для черной металлургии и слитки из различных алюминиевых сплавов. Завод будет закрыт до 1 марта 2013 г., рабочие места потеряют порядка 40 человек. (The Associated Press/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ИМПОРТ МЕТАЛЛОЛОМА СОКРАТИЛСЯ

Турция в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2011 г. сократила импорт металлолома на 9,4%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В частности, поставки продукции в страну составили в указанный период 1,7 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем импорт металлолома в Турцию упал на 14,4%. В целом по итогам января-ноября 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года поставки продукции в Турцию повысились на 6,6% и достигли 20,6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

ЦЕНЫ

ТОКУО STEEL MANUFACTURING СО ПОСЛЕ ПРАЗДНИКОВ ПОДНЯЛА ЦЕНЫ

Японская металлургическая компания Tokyo Steel объявила о повышении цен на черный лом для поставок с пяти своих предприятий. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции выросла на 500-1500 иен/т (\$5,67-17/т) и достигает теперь 27,5-29 тыс. иен/т. Tokyo Steel приняла решение не менять цены на стальную продукцию. В частности, речь идет о стоимости металла для поставок в январе 2013 г. Таким образом, цены на сталь остаются на прежнем уровне четвертый месяц подряд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что подписчики «Металла Украины» БЕСПЛАТНО рекламируют свои сайты на сервере и блоге журнала в Internet?

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2012 ГОДА ИМПОРТ-ЭКСПОРТ МЕТАЛЛОПРОДУКЦИИ СОКРАТИЛСЯ

В январе-ноябре 2012 г. Украина сократила импорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 1,67% до 1,662 млн. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В ноябре 2012 г. импорт металлопродукции упал по сравнению с октябрём на 24,5% до 121,3 тыс. т, по сравнению с ноябрем 2011 г. - на 26,8%.

	Октябрь 2012 г.	Ноябрь 2012 г.	%	11 мес. 2011 г.	11 мес. 2012 г.	%
Полуфабрикаты	17,6	12,3	-30,1	443,2	342,8	-22,7
Листы	105,9	78,9	-25,5	849,7	937,8	10,4
Длинномеры	37,2	30,2	-18,8	397	381,2	-3,98
Украина	160,6	121,3	-24,5	1689,9	1661,7	-1,67

В январе-ноябре 2012 г. украинские металлургические предприятия снизили экспорт металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 5,3% до 20,711 млн. т. В ноябре 2012 г. экспорт металлопродукции вырос по сравнению с октябрём на 6,5% до 1,824 млн. т, но по сравнению с ноябрем 2011 г. снизился на 9,1%.

	Октябрь 2012 г.	Ноябрь 2012 г.	%	11 мес. 2011 г.	11 мес. 2012 г.	%
Полуфабрикаты	787,2	900,9	14,4	9723,8	9355,6	-3,8
Листы	456,5	478,7	4,9	6877,2	6115,2	-11,1
Длинномеры	469	444,6	-5,2	5278,9	5240,1	-0,7
Украина	1712,8	1824,2	6,5	21879,9	20710,9	-5,3

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ СТАЛЬНЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ УВЕЛИЧИЛСЯ, ИМПОРТ - СОКРАТИЛСЯ

В ноябре экспорт стальных полуфабрикатов из Украины увеличился на 18,1%, или на 137,87 тыс. т по сравнению с октябрём - до 901,43 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Выручка от экспорта увеличилась на 14,8%, или на \$57,77 млн. до \$447,5 млн. По сравнению с ноябрем 2011 г. экспорт стальных полуфабрикатов в ноябре 2012 г. уменьшился на 7,8%, или на 76,06 тыс. т. В январе-ноябре 2012 г. по сравнению с январем-ноябрём 2011 г. экспорт стальных полуфабрикатов сократился на 3,8%, или на 371,67 тыс. т до 9351,43 тыс. т на \$5094,86 млн.

В ноябре импорт стальных полуфабрикатов в Украину сократился на 29,8%, или на 5,23 тыс. т по сравнению с октябрём - до 12,32 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Затраты на импорт стальных полуфабрикатов уменьшились на 23,9% или на \$3,38 млн. до \$10,75 млн. Основным поставщиком стальных полуфабрикатов в Украину в ноябре стала Россия, доля которой в общем объёме импорта составила 11,82 тыс. т, или 95,9%. В ноябре импорт стальных полуфабрикатов уменьшился на 65,4%, или на 23,32 тыс. т по сравнению с октябрём 2011 г. В январе-ноябре 2012 г. по сравнению с январем-ноябрём 2011 г. импорт стальных полуфабрикатов сократился на 24,5%, или на 111,17 тыс. т до 343,21 тыс. т на \$254,33 млн. (Украинські новини/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ЧУГУНА В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2012 ГОДА

В январе-ноябре 2012 г. украинские металлургические предприятия увеличили экспорт чугуна по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 15,1% до 1,758 млн. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В ноябре 2012 г. экспорт чугуна снизился по сравнению с октябрём на 22,9% до 180,2 тыс. т, а по сравнению с октябрём 2011 г. вырос на 1,2%.

За 11 месяцев импорт чугуна сократился к АППГ на 26% до 30,8 тыс. т.

Экспорт-импорт чугуна в январе-ноябре 2011-2012 гг., тыс. т

	2011 г.	2012 г.
Экспорт	1526,8	1757,8
Импорт	41,6	30,8

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДСТВО ПРОКАТА В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА СОКРАТИЛОСЬ

За 2012 г. украинские металлургические предприятия сократили производство готового проката по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 11,9% до 26,819 млн. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В декабре 2012 г. выпуск готового проката снизился по сравнению с октябрём 2012 г. на 5,1% до 2,073 млн. т, по сравнению с октябрём 2011 г. снизился на 16,4%. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ СНИЗИЛОСЬ

В 2012 г. украинские металлургические предприятия сократили производство стали по сравнению с 2011 г. на 6,6% до 32,394 млн. т, чугуна - на 1,3% до 28,513 млн. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В декабре 2012 г. выплавка стали снизилась по сравнению с октябрём 2012 г. на 4,5% до 2,566 млн. т, по сравнению с октябрём 2011 г. - на 7%. (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ПАО «АЛЧЕВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (АМК)

НАМЕРЕНО В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА СУЩЕСТВЕННО УВЕЛИЧИТЬ ПРОИЗВОДСТВО И ЭКСПОРТ

В январе 2013 г. Алчевский меткомбинат планирует экспортировать около 266 тыс. т стальных полуфабрикатов (с учетом поставок на зарубежные активы ИСД), что на 22% превышает результат декабря 2012 г. Об этом говорится в обзоре инвесткомпания "Арт-Капитал". Положительная динамика показателей намечена в сегменте слябов - увеличение на треть, до 204 тыс. т. Отгрузки квадратной заготовки предполагается снизить до 62 тыс. т (-8%). Производство сортового проката на стане-600 предполагается в объёме 38 тыс. т (+49%). В целом выпуск металлопродукции на комбинате в январе намечен на уровне 389 тыс. т (+18%). (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

**ПАО «ДНЕПРОВСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ ИМ. ДЗЕРЖИНСКОГО»
ЗАВЕРШИЛО КАПРЕМОНТ АГЛОМАШИНЫ**

ПАО "Днепропетровский металлургический комбинат им. Дзержинского" (Днепропетровск, Днепропетровская обл.) завершило капитальный ремонт агломашины №11. Об этом сообщили в пресс-службе ДМКД. Ремонт проводился в течение 15 суток. В числе основных работ - выполнены ремонты технологического и очистного оборудования, заменен циклон зоны спекания, вакуум-камеры, спекательные тележки, запорная арматура, проведена замена ротора эксгаустера, барабана тушения. Отмечается, что в ходе капремонта особое внимание было уделено снижению экологической нагрузки от работы аглодоменного производства. В проведении капитального ремонта были задействованы подрядные организации "Укрдомнасервис", "Металлургспецремонт". В последний раз капремонт агрегата проводился в 2008 г. ([Ugmik.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmik.info/Металл_Украины_СНГ_мира))

РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «ЗАПОРОЖСТАЛЬ» В 2012 ГОДУ

МК "Запорожсталь" завершил 2012 г. с высокими производственными показателями. Производство чугуна в 2012 г. выросло более чем на 5%, по сравнению с 2011 г. Объемы производства стали и проката по итогам 2012 г. составили 3,81 млн. т и 3,17 млн. т, что практически соответствует итогам 2011 г. - отклонение составило порядка 0,5%.

В 2012 г. металлургические предприятия Украины сократили производство общего проката, по сравнению с 2011 г. на 8%. Производство чугуна сократилось на 1%, стали - на 6%. По итогам 7 месяцев 2012 г. производство стали на МК "Запорожсталь" было уменьшено на 2,2%, по сравнению с аналогичным периодом 2011 г., а производство проката - на 3,7%. Устойчивость позиций и положительная динамика производства были зафиксированы, начиная с августа 2012 г., после смены менеджмента на комбинате "Запорожсталь".

Динамика объемов производства

Наименование показателя	Ед. изм.	2012 г.	2011 г.	2012 г. к 2011 г., %
Объем производства чугуна	млн. т	3,194	3,038	105,1
Объем производства стали	млн. т	3,785	3,812	99,3
Объем отгрузки проката	млн. т	3,149	3,171	99,3

Повышение эффективности, рост производства МК "Запорожсталь" по итогам 2012 г., на фоне негативной ситуации, сложившейся в национальной и мировой горно-металлургической отрасли, стали возможными благодаря системной оптимизации работы предприятия, за счет активной инвестиционной политики и принятия ряда стратегических решений новым менеджментом комбината.

Основные показатели работы ОАО «Запорожсталь» в декабре 2012 г.

Наименование показателя	Ед. изм.	Декабрь 2011 г.	Декабрь 2012 г.	Декабрь 2012 г. к декабрю 2011 г., тыс. т	Декабрь 2012 г. к декабрю 2011 г., %
Объем производства чугуна	тыс. т	268,547	251,381	-17,166	93,6
Объем производства стали	тыс. т	303,850	308,918	5,068	101,7
Объем отгрузки проката	тыс. т	281,120	262,190	-18,930	93,3

В декабре 2012 г. комбинат произвел 308,9 тыс. т стали, что выше уровня декабря 2011 г. на 1,7%. Увеличение объемов производства стали обусловлено, в основном, внедрением организационных и технологических мероприятий. В декабре в аглоцехе достигнуто рекордное за последние 5 лет формирование веса железорудного штабеля (99,2 т - для сравнения: в июле 2012 г. вес штабеля составлял 17 тыс. т), что обеспечило стабильность и повышение качества работы аглодоменного передела. В цехе горячей прокатки тонкого листа в декабре 2012 г. достигнут рекордный за всю историю комбината уровень прокатанных двойных рулонов - 86,2% от общей массы, или 209,8 тыс. т, что позволило предприятию дополнительно снизить расход металла на прокат (для сравнения: в среднем за 2012 г. фактический уровень прокатанных двойных рулонов в цехе составил 70,5% или 191,3 тыс. т). "Наше самое большое достижение, на фоне очень плохой конъюнктуры внешнего рынка и повального сокращения производства в Украине и в Европе, - отмечает Ростислав Шурма, генеральный директор МК "Запорожсталь". - Плюс к этому, начиная с августа, в среднем на 6-7% мы подняли производительность по всем основным агрегатам, возобновили инвестиционную программу, которая была заморожена и результаты которой уже всем видны. На 2013 г., с учетом негативного прогноза рынков, мы планируем сохранить эти же объемы производства". ([Zaporizhstal.com/Металл Украины, СНГ, мира](http://Zaporizhstal.com/Металл_Украины_СНГ_мира))

ЗАВОД «ИНТЕРПАЙП СТАЛЬ» ПРОИЗВЕЛ 500 ТЫС. Т СТАЛИ

На инновационном заводе «Интерпайп Сталь» состоялась плавка полумиллионной тонны стали. Завод планомерно набирает мощность, достигнув в декабре месячного производства около 85 тыс. т круглой стальной заготовки. "17 января 2012 г. на «Интерпайп Стали» состоялась первая плавка. Почти за год произведено 500 т стали. Каждый месяц объемы производства увеличиваются. Мы последовательно движемся к выходу на проектную мощность, - комментирует Геннадий Есаулов, директор «Интерпайп Стали». Следующие 500 т стали завод планирует выпустить за вдвое меньший промежуток времени. "Металлурги «Интерпайп Стали» показали себя квалифицированной и профессиональной командой, работающей как единый механизм. Они освоили новое оборудование и технологические процессы. И готовы обеспечить плановые производственные и экономические параметры работы нового завода", - говорит Андрэа Микельлан, операционный директор «Интерпайп Стали». Проектная мощность завода «Интерпайп Сталь» составляет 1 млн. 320 тыс. стали в год. В месячном значении достижение этого показателя планируется в 2013 г., в годовом значении - в 2014 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

СУД НАЧАЛ ЛИКВИДАЦИЮ ОАО «КРАМАТОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД ИМ. КУЙБИШЕВА»

Хозяйственный суд Донецкой области 24 декабря 2012 г. начал процедуру ликвидации Краматорского металлургического завода им. Куйбышева (Донецкая обл.). Об этом говорится в сообщении предприятия. Руководителем процедуры назначен бывший распорядитель имущества предприятия арбитражный управляющий Михаил Кинищенко. При этом освобожден от обязанностей председатель совета директоров завода Михаил Манцов. 21 марта 2011 г. Хозсуд Донецкой области ввел процедуру санации Краматорского метзавода на 12 месяцев, а в декабре 2011 г. данная процедура, а также производство по возбужденному в 2006 г. делу о банкротстве предприятия были прекращены. В мае 2012 г. Хозсуд Донецкой области ввел процедуру распоряжения имуществом Краматорского метзавода. 2010 г. предприятие закончило с убытком 59,817 млн. гривен, увеличив чистый доход в 2,13 раза, или на 97,502 млн. до 183,926 млн. грн. по сравнению с 2009 г. Краматорский метзавод специализируется на производстве чугуна, а также сортового проката, производя продукцию из сырья. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

АНАЛИЗ**В 2012 ГОДУ НАБЛЮДАЛОСЬ СНИЖЕНИЕ СТОИМОСТИ МЕТАЛЛОПРОКАТА**

В 2012 г. стоимость металлопроката снижалась, лишь изредка "отскакивая" вверх под влиянием временных факторов. Декабрь стал одним из таких исключений в нисходящем тренде, что позволило металлургам незначительно увеличить стоимость готовой продукции перед новогодними каникулами.

В конце 2011 г. отраслевые аналитики прогнозировали, что в 2012 г. металлопрокат будет дешеветь. Однако в их отчетах говорилось, что среднегодовая стоимость украинского металлопроката снизится на \$30-40/т. В первом полугодии 2012 г. ситуация развивалась близко к такому сценарию, однако в третьем и четвертом кварталах произошел настоящий рыночный провал (особенно в сегменте слэбов и плоского проката). Уже можно констатировать, что среднегодовая цена снизилась на \$70-80, то есть реалии оказались гораздо хуже прогнозов. Параллельно снижалась стоимость основных видов сырья - железной руды и угля, что оказалось небольшим позитивом для металлургов, но вряд ли порадовало сырьевиков.

Уже практически никто не ожидал, что в декабре возможны рост цен и увеличение продаж: закончился сезон активного потребления металлопроката, а в конце месяца начались продолжительные новогодние каникулы на многих рынках сбыта украинского металлопроката. Планы ОП "Металлургпром", а также фактические результаты работы отрасли в первой декаде позволяют сделать вывод, что по итогам декабря произойдет существенное снижение выплавки стали по сравнению с ноябрем. В целом по 2012 г. ожидается сокращение этого показателя на 5,8% до 32,7 млн. т, а загрузка основных производственных мощностей в Украине сейчас даже ниже, чем в среднем по миру (69% против 76,5%).

Сортовой прокат

В декабре 2012 г. квадратная заготовка и сортовой прокат продолжили дешеветь. По данным ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПЭ), к середине декабря стоимость квадратной заготовки, экспортируемой из Украины, снизилась до \$510/т (почти минус 4% к пиковому значению ноября). Ближе к концу месяца заготовка подорожала на \$3, что уже традиционно объяснялось ростом цен на стальной лом, поставляемый на турецкие электрометаллургические предприятия и действиями некоторых экспортеров, которые ограничили январское предложение металлопроката.

Схожая тенденция просматривается и в статистике ИА "Металл-Курьер" (МК): к середине декабря квадратная заготовка подешевела до \$513, после чего подорожала на \$7 до \$520, к концу второй декады месяца.

Стоимость готовой длинномерной продукции после небольшого снижения в начале месяца практически не менялась. По данным УПЭ, котировки арматуры в декабре находились на уровне \$585/т (минус \$10 к последним котировкам ноября). Катанка с конца декабря подешевела на \$15 до \$585/т.

Четвертый квартал 2012 г. оказался худшим на рынке сортового проката. В октябре - в разгар строительного сезона - стоимость экспортируемых квадратной заготовки, арматуры и катанки достигла годового минимума - \$503, \$565 и \$570 соответственно. На основных для Украины рынках сбыта объемы строительства существенно сократились, что привело к резкому сокращению спроса и объемов экспорта украинского металлопроката. Максимальные цены сортового проката, зафиксированные в апреле 2012 г., были на \$95-115 выше октябрьского минимума.

Плоский прокат

Если снижение цен на длинномерный прокат в 2012 г. несколько раз прерывалось кратковременным конъюнктурным ростом, то плоский прокат и слэбы дешевели практически без остановки. В результате стоимость г/к рулонов оказалась практически на одном уровне с квадратной заготовкой. А ведь это продукция разных переделов, и в стальных рулонах должно быть гораздо больше добавленной стоимости.

В конце ноября - начале декабря впервые с марта 2012 г. начался осторожный рост стоимости плоского проката, который сохранялся в течение первого месяца зимы. Основным потребителем украинских слэбов и плоского проката - Европа, экономика которой находится в очень непростой ситуации. К сожалению, декабрьский рост цен на европейском рынке плоского проката был вызван не увеличением спроса, а уменьшением предложения после того, как несколько европейских производителей остановили или ограничили объемы выплавки стали.

По данным УПЭ, в декабре стоимость слэбов увеличилась на \$20 с \$445 до \$465/т. В МК отмечают еще больший рост - на \$48 до \$493/т. Г/к рулон, поставляемый из Украины на экспорт, подорожал на \$20 до \$540/т, стоимость толстого листа в течение месяца находилась на уровне \$560 (статистика УПЭ). Данные МК по этим видам продукции несколько меньше - \$548/т толстого листа, \$520/т для г/к рулонов.

Статистика УПЭ демонстрирует, что стоимость плоского проката практически безостановочно снижалась, начиная с весны. С апреля по ноябрь слэбы подешевели на \$145 с \$585 до \$440/т. Г/к рулоны - на \$115 с \$625 до \$510/т, толстый лист - на \$125 с \$675 до \$550/т. Небольшой отскок в декабре практически не отразился на годовом тренде.

Существенное удешевление готовой продукции и полуфабрикатов позволило украинским металлургам остаться конкурентоспособными на экспортных рынках - их продукция пользовалась спросом, когда местные металлурги (например, в Турции) не могли снизить себестоимость из-за дороговизны привозного сырья (в частности, стального лома). Однако отраслевые аналитики отмечают, что, несмотря на высокий уровень вертикальной интеграции, отечественные компании в 2012 г. проигрывали в темпах снижения себестоимости производителям из КНР. В Украине сырье преимущественно закупается по долгосрочным контрактам, а в КНР существенная часть ЖРС поставляется со спотового рынка, который более оперативно реагирует на изменение рыночной конъюнктуры. С апреля по ноябрь руда, импортируемая по споту из Австралии в Китай, подешевела почти на \$30 с \$149 до \$119/т. Но в декабре австралийское сырье неожиданно подорожало, отыграв за неполный месяц более \$20 и достигнув \$149/т. Если этот тренд сохранится, то себестоимость выплавки стали в КНР увеличится, а конкурентоспособность китайского проката на внешних рынках уменьшится.

Большинство отраслевых аналитиков сходятся во мнении, что 2013 г. может оказаться не менее сложным для украинских металлургов, чем 2012 г. В УПЭ предполагают, что среднегодовая стоимость отечественного металлопроката снизится приблизительно на \$30. По отдельным товарным позициям прогнозируется снижение цен на 5,3-7,8%. Но при этом ожидается уменьшение стоимости коксующегося угля и ЖРС, что позволит металлургам снизить себестоимость и пережить очередной трудный год. Но спасательным кругом в очередной раз станут внешние рынки, на которых во второй половине 2013 г., как ожидается, увеличится потребление металлопроката. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ПРОКАТ С 3 ПО 10 ЯНВАРЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ**

Экспортные цены на металлопрокат украинского производства с 3 по 10 января по большинству позиций несколько выросли. Об этом свидетельствуют данные ГП "Укрпромвнешэкспертиза" (УПВЭ). По данным УПВЭ, стоимость заготовки на условиях FOB Черное море выросла на 2,9% (+\$15/т) до \$533/т, арматуры - на 1,7% (+\$10/т) до \$590/т, катанки - на 0,9% (+\$5/т) до \$593/т, стоимость сортового проката (\$625/т) осталась без изменений.

Стоимость сляба (\$465/т), горячекатаного рулона (\$533/т) и холоднокатаного рулона (\$620/т) не изменилась, толстолистовой прокат подорожал на 0,9% (+\$5/т) до \$565/т. Запасы метпродукции в украинских портах за неделю выросли на 2 тыс. т до 1,651 млн. т, в том числе украинского производства - на 6 тыс. т до 1,139 млн. т.

В целом за месяц (с 13 декабря 2012 г. по 10 января 2013 г.) стоимость заготовки на условиях FOB Черное море выросла на 4,5% (+\$23/т), арматуры - на 0,9% (+\$5/т), катанки - на 1,4% (+\$8/т), сортовой прокат подешевел на 1,6% (-\$10/т). Цена на сляб (\$465/т) в этот период не изменилась. Г/к рулон, после повышения цены во второй декаде декабря на \$7/т, до \$540/т, в конце месяца вновь вернулся на прежнюю позицию. Х/к рулон подорожал на 0,8% (+\$5/т), толстолистовой прокат - на 0,9% (+\$5/т). (Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира)

ПАО «АРСЕЛОР МИТТАЛ КРИВОЙ РОГ» (АМКР)**СНИЗИЛО ЦЕНЫ НА АРМАТУРУ ДЛЯ ПОСТАВОК НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК**

Комбинат "Арселор Миттал Кривой Рог" снизил базовые цены на арматуру для поставок на внутренний рынок. В прайс-листе от 1 января 2013 г. прокат подешевел на 720 грн./т с учетом НДС. При этом, по данным рыночных источников, еще в 20-х числах декабря 2012 г. АМКР определил цены на арматуру для крупнейших дилеров на условиях консигнации. В частности, арматура 12-32 мм для одного из крупнейших трейдеров доступна по 5103 грн./т с НДС (в пересчете на EXW). Стоит отметить, что в долларовом эквиваленте этот уровень соответствует 525 \$/т (без НДС, EXW, при курсе 8,1 грн./\$), в то время как январский объем арматуры, отгружаемой на экспорт (рядовые марки стали), в портах Черного моря котируется по 565-570 \$/т, FOB.

По мнению участников рынка, причиной снижения заводских цен, вплоть до появления столь существенного дисбаланса с FOB-котировками, остается острая конкурентная борьба за внутренний рынок. По оценкам М-К, в ноябре на арматуру АМКР пришлось 67% (38 тыс. т) от объема видимого потребления. Как следствие, доля "Метинвеста" уменьшилась до 33% (19 тыс. т) против традиционных показателей в 45-50%. Однако в декабре ситуация изменилась: согласно планам "Метинвеста", объемы отгрузки арматуры на внутренний рынок должны были сохраниться на уровне показателей ноября (около 20 тыс. т), в то время как поставки арматуры АМКР вряд ли превысят 10 тыс. т. ([Stalintex](http://Stalintex.com)/Металл Украины, СНГ, мира)

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА ИМПОРТИРУЕМЫЙ МЕТАЛЛОПРОКАТ В НОЯБРЕ 2012 ГОДА, \$/т, DAF/C&F, граница Украины

Товар	28.08.12	26.09.12	25.10.12	26.11.12
Арматура А400/500, диам. 8-12 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	650-660	660-680	660-680	660-680
Арматура А400/500, диам. 14-40 мм, марка стали 3 сп/пс, мдл	640-665	650-670	650-670	650-670
Катанка диам. 6-6,5 мм, марка стали - 3 сп/пс	660-675	680-690	680-690	680-690
Круг г/к, разм. 30-75 мм, марка стали - 20-50, мдл	580-585	580-585	570-585	530-535
Уголок, 25-50 мм, марка стали - 3 сп/пс, мдл	600-625	620-640	620-640	630-640
Швеллер, №8-18, марка стали - 3 сп/пс, мдл	600-645	635-640	635-640	635-640
Г/к лист, толщ. 2-8 мм, марка стали - 3 сп/пс	525-540	545-555	545-555	535-540
Г/к лист, толщ. 10-16 мм, марка стали - 3 сп/пс	575-580	580-610	580-610	540-554
Х/к лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 0,8 кп	590-610	600-610	600-610	620-625
Оцинкованный лист, толщ. 0,5-1 мм, марка стали - 3 сп/пс, 08 кп, Zn=180 г/кв. м	770-850	780-850	780-840	780-800

(Госвнешинформ/Металл Украины, СНГ, мира)**СНГ****АНАЛИЗ****ПЕРСПЕКТИВЫ МАЛОЙ МЕТАЛЛУРГИИ**

Преимущества мини-металлургических предприятий перед "большими" комбинатами особенно очевидны в настоящее время, когда большинство крупных компаний несет убытки из-за неполной загрузки мощностей. Парадоксально, но Украина, располагая всеми возможностями для развития мини-металлургии, сильно отстает от мировых тенденций - мини-заводы пока дают менее 5% от выплавки стали в стране.

Мировая мини-металлургия активно развивается уже более четырех десятилетий, имея ряд существенных преимуществ по сравнению с крупными комбинатами:

- быстрая реакция на меняющийся спрос на различные виды продукции (от подготовки сырья до прокатки товарной продукции на мини-заводе проходит 10-16 ч, тогда как на крупном металлургическом комбинате - от полутора до трех дней;

- возможность выполнения мелких заказов для конкретного заказчика;

- более низкую ресурсо- и энергоемкость собственного производства, что делает их более рентабельными по сравнению с предприятиями полного цикла выплавки стали;

- расположение в непосредственной близости к потребителям готовой продукции и ресурсам позволяет таким заводам активно использовать уже готовую инфраструктуру региона и, как следствие, сокращать транспортные расходы и капиталовложения до 4-7 раз;

- отсутствие в технологической цепочке таких вредных промежуточных переделов, как подготовка угля и железорудного сырья, аглодоменное и коксовое производства, позволяя достигать более высоких экологических показателей;

- сравнительно низкую себестоимость и меньший период времени, затраченный на строительство металлургического мини-завода;

- меньший, чем у крупных металлургических предприятий, срок окупаемости, и использование небольших производственных площадей (в пять и более раз меньше крупных металлургических предприятий).

В настоящее время в мире насчитывается уже более тысячи металлургических мини-заводов различных модификаций и производительности.

По мнению аналитиков, выгодней строить производственные мощности в развивающихся странах, таких как Ки-

тай, Бразилия и Индия, где продолжается стабильный рост спроса на стальную продукцию. В течение ближайшего времени в мире планируется пуск ряда новых мини-заводов, а именно:

- в Беларуси до 2015 г. пустят завод листового проката (годовой мощностью 600 тыс. т, инвестиции - \$650-700 млн.) и завод чугунолития (инвестиции - \$300-400 млн.).

- в Северном Ираке в I квартале 2013 г. иорданская Mass Global Investment пустит завод по производству арматуры 10-32 мм (мощность 1 млн. т в год).

- в Японии шесть крупнейших металлургических и машиностроительных концернов Японии, включая Kobe Steel Ltd., Hitachi Metals Ltd., IHI Corp. и Kawasaki Heavy Industries Ltd. собираются в 2013 г. создать совместное предприятие по производству титана для авиационной промышленности, потратив 20 млрд. иен (\$240 млн.).

- в США до 2016 г. крупнейший в мире производитель стальных труб Tenaris собирается построить завод бесшовных труб стоимостью \$1,5 млрд. (мощностью 650 тыс. т в год).

- в Алжире до 2017 г. компания Qatar International, совместное предприятие Qatar Steel и Qatar Mining построит завод стоимостью \$2 млрд. (мощностью до 5 млн. т).

- в Китае Nippon Steel и Sumitomo построят завод по выпуску листового проката.

Однако в Украине, несмотря на ряд существенных преимуществ для развития таких производств, мини-металлургия слабо развита. В 1999 г. появился первый металлургический мини-завод, созданный на базе электросталеплавильного, обжимного и копрового цехов Донецкого металлургического завода ЗАО "ММЗ "Истил (Украина)", сегодня известный под названием ЧАО "Донецкий электрометаллургический завод" (ДЭМЗ). Его мощность составляет 1 млн. т стали в год. В настоящее время завод остановлен и дальнейшая его судьба пока не известна.

В 2008 г. построен второй украинский мини-завод - сталеплавильный комплекс ООО "Электросталь" в Курахово Донецкой области, инвестором которого стал Донецкий металлопрокатный завод (ДМПЗ), столкнувшийся с

дефицитом стальной заготовки. Преимуществом "Электростали" является использование нового современного оборудования и расположение в непосредственной близости от тепловой электростанции. На сегодняшний день, несмотря на трудности с рынком сбыта и даже на какое-то время приостановку выпуска продукции, предприятие функционирует.

В 2009 г. список украинских мини-заводов пополнил обновленный завод "АзовЭлектроСталь". Реконструкция предприятия проводилась с целью обеспечения стальным литьем машиностроительных цехов концерна "Азовмаш", а также для работы со сторонними потребителями.

В конце того же 2009 г. ООО "ТСА-Стил Групп" на базе бывшего Павлоградского завода технологического оборудования построило сталеплавильный комплекс годовой мощностью около 250 тыс. т. В настоящее время из-за ряда организационных и технических причин работа предприятия приостановлена.

Наконец, в октябре 2012 г. был торжественно пущен последний из существующих в Украине "мини-заводов" и самый крупный среди них - электросталеплавильный комплекс "Интерпайп Сталь" мощностью 1,32 млн. т стали в год. Он построен на промплощадке ОАО "Нижнеднепровский трубопрокатный завод", входящем в группу "Интерпайп" с целью замены устаревших мартеновских печей и обеспечения трубного и колесного производства собственной стальной заготовкой.

В перспективе есть несколько проектов строительства мини-заводов в Украине, которые находятся на стадии переговоров. Один из наиболее реальных проектов может стать строительство в 2014 г. Белоцерковского электросталеплавильного завода, который много лет пытается реализовать компания "Евро Финанс".

В России по сравнению с Украиной на сегодняшний день более развита мини-металлургия и в ближайшем будущем планируется реализация ряда проектов мини-заводов. В 2013 г. планируется введение в эксплуатацию 3 мини-заводов по выпуску строительного металлопроката - заводы "Северстали", НЛМК и "Евраз (стан "Южный").

Проекты мини-металлургических заводов в РФ

Наименование и расположение	Инвестор	Выпускаемая продукция	Годовая мощность	Сумма инвестиций	Год пуска
Балаково Саратовской области	"Северсталь СМЦ-Колпино"	Сортовой прокат	1 млн. т	\$700 млн.	2 квартал 2013 г.
"НЛМК-Калуга" в Калужской области	Новолипецкий МК	Профиль	3 млн. т	\$1 млрд.	2013 г.
"Южный Стан" г. Усть-Донецк Ростовской области	Evraz Group	Сортовой прокат	450 тыс. т	\$165 млн.	2013 г.
Ставропольский край	"СтавСталь" и инвесторы из Германии и Турции	Арматура и катанка	Более 850 тыс. т	\$100 млн.	2013 г.
Татарстан	"Макси-Инвест"	Прокат строительного назначения	1-1,1 млн. т	\$500 млн.	Проект заморожен
Воронежская область	компания "Союзкомплект"	Сортовой прокат	-	\$30 млн.	2014 г.
Ковров Владимирской области	нет данных	Переработка вторичного сырья - металлолома	1,2 млн. т	\$800 млн.	2014 г.
ЛПК "Цимлянский литейно-прокатный завод" (Калач-на-Дону и Суrowикино Волгоградской области)	-	Арматурная сталь	200 тыс. т	\$80 млн.	2014 г.
Нижегородская область	"Русполимет" и итальянская Danieli	Арматура и сортовой прокат	свыше 300 тыс. т	\$200 млн.	Лето 2015 г.
Рязанская область	"Трабикум Лимитед"	Г/к листовой прокат	2,5 млн. т	\$1,5 млрд.	Декабрь 2015 г.
Южнорусский металлургический завод (Шахты Ростовской области)	ГК "ЭСТАР"	Строительная балка, швеллер и уголок	960 тыс. т	350 млн. евро	2,5 года с начала строительства
Красноярский край	"Интергео" (входит в состав ОНЭКСИМ)	Производство никеля, меди, платиноидов и золота	-	-	2016 г.
Ростовская область	"Дон-Металл"	Арматуры	130 тыс. т	\$80 млн.	2015-16 гг.

(Светлана Стасовская, [Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЦЕНЫ**В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЭКСПОРТЕРЫ ПОВЫШАЮТ ЦЕНЫ НА КВАДРАТНУЮ ЗАГОТОВКУ**

Экспортеры квадрата СНГ повышают цены на продукцию в среднем на \$20/т на фоне роста спроса в Турции. Также интерес к квадрату СНГ наблюдается из Саудовской Аравии, Омана, ОАЭ, Северной Африки. Сделки на квадрат из азово-черноморских портов в начале января подписывались в диапазоне \$525-540/т, FOB Черное/Азовское море в зависимости от продавца и условий поставки.

На Дальнем Востоке объем предложения материала СНГ ограничен, так как на рынке пока можно приобрести квадрат лишь из черноморских портов. Интерес к данной продукции наблюдается в Таиланде и Индонезии, но о сделках не сообщалось, поскольку встречные предложения контрагентов значительно ниже. В частности, покупатели из Таиланда готовы contracting материал по \$555/т, CFR, однако такой уровень цен не устраивает поставщиков, которые могут реализовать квадрат на альтернативных направлениях по более высоким ценам.

В данных условиях в начале января торги февральским материалом начал Белорусский МЗ на уровне \$530/т, FOB Одесса при условии 100% предоплаты, что на \$26/т выше сделок на январский квадрат. Однако после получения встречных предложений производитель снизил планку до \$525/т, FOB Одесса при условии 100% предоплаты и закрыл продажи, реализовав порядка 50 тыс. т.

Arcelor Mittal Kryvyi Rih предлагает февральский материал по \$545/т, FOB Черное море, тогда как последние контракты на данный материал в течение недели 7-11 января 2013 г. подписывались по \$535-540/т, FOB Черное море. Metinvest International S.A. котирует февральскую квадратную заготовку по \$545/т, FOB Черное море, однако объем предложения ограничен.

Компания "Электросталь", законтрактовав в начале января оставшиеся объемы январского квадрата по \$528/т, FOB Мариуполь, анонсировала цены на февральский материал на уровне \$535/т, FOB Мариуполь. При этом о контрактах на заявленном уровне информация не поступала, а встречные предложения покупателей находятся на \$5/т ниже. Также на рынке доступен небольшой объем февральского материала производства ИСД по \$540/т, FOB Черное море.

Кроме того, стало известно, что на второй неделе января сделки на российский квадрат с отгрузкой в феврале с турецкими покупателями заключались по \$550-565, C&F (порядка \$535-545/т, FOB Черное море) и теперь данная продукция доступна по \$560-565/т, C&F (порядка \$545/т, FOB Черное море).

Компания "Металлоинвест" пока официально не вышла на рынок с предложением февральской продукции. Однако, по предварительным данным, поставщик рассматривает в качестве желаемого уровень не ниже \$550/т, FOB Черное море. Также сообщается, что на рынке присутствует "Новоросметалл" с небольшим объемом январского квадрата, однако цены поставщик не озвучивает, ожидая встречные предложения покупателей.

На дальневосточном направлении о поступлении предложений квадрата от компании "Евразхолдинг" не сообщалось.

СНГ: экспортные цены предложения квадрата, \$/т, FOB Черное море

Поставщик	Состояние портфеля заказов	Цены
Arcelor Mittal Kryvyi Rih	Доступен февраль	545
Metinvest International S.A.	Доступен февраль	545
ИСД	Доступен февраль	540
«Электросталь»	Доступен февраль	535*
БМЗ	Закрыт февраль	525

* - FOB Мариуполь. (Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ НА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЮ НА ВНУТРЕННИХ РЫНКАХ УКРАИНЫ И РОССИИ
 по состоянию на 28.11.2012 г.

	Средняя цена (с учетом НДС), EXW			
	Украина		Россия	
	грн./т	\$/т	\$/т	руб./т
Плоский прокат				
Лист г/к 2,0-4,0	5800-6250	725-785	665-705	20500-21800
Лист г/к 5,0-8,0	5700-6150	715-770	630-665	19500-20500
Лист г/к 10,0-20,0	6100-6200	765-775	725-750	22500-23100
Лист х/к 0,5-0,7	7150-7700	895-965	820-850	25400-26300
Лист х/к 1,0-2,0	7000-7500	875-940	810-840	25000-26000
Лист оцинкованный 0,5-0,6	8700-8800	1085-1100	1210-1215	37500-37600
Арматура				
Арматура А-III, А500С, А400С, 8, 10	6100-6300	765-790	810-840	25100-25900
Арматура А-III, А500С, А400С, 12-25	6150-6200	770-775	800-825	24700-25500
Балка 10-22	7900-8050	990-1010	890-1000	27500-30900
Балка 24-30	8700-9100	1090-1140	920-1025	28500-31700
Катанка 6,5; 8	6200-6300	775-790	830-835	25700-25800
Уголок 20-40	6500-7150	815-895	815-835	25200-25900
Уголок 45-75	7100-7450	885-935	810-820	25100-25300
Уголок 100	7300-7450	915-935	815-820	25200-25400
Швеллер №6,5-12	6950-7500	870-940	815-820	25200-25300
Швеллер №18-24	7510-8470	940-1060	820-950	25300-29400
Швеллер №30	8450-8470	1055-1060	950-955	29400-29500

Курс иностранных валют НБ Украины на 28.11.12: \$100 – 799,300 грн., 10 руб. - 2,5833 грн. (Госвнефинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ**ОАО «АШИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (АМЗ) В 2012 ГОДУ ПРОИЗВЕЛО 652,077 ТЫС. Т СТАЛИ**

Ашинский металлургический завод в 2012 г. произвел 652,077 тыс. т стали. Об этом свидетельствуют данные компании. Выпуск металлопроката достиг по итогам 2012 г. 573,354 тыс. т. Завод в III квартале 2012 г. получил чистый убыток в 96,5 млн. руб. Во II квартале АМЗ получил чистую прибыль в 111 млн. руб. В целом по итогам января-сентября 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года прибыль АМЗ поднялась в 2,2 раза до 248,39 млн. руб. Выручка производителя в III квартале выросла на 4% до 3,927 млрд. руб., а с начала года снизилась на 8% до 12 млрд. руб. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «МАГНИТОГОРСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ММК) СЭКОНОМИТ БОЛЕЕ 17,5 МЛН. РУБ. ЗА СЧЕТ ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ

На Магнитогорском металлургическом комбинате подведены итоги выполнения мероприятий по сокращению расходов энергетических ресурсов в обществах группы ММК и подразделениях комбината за девять месяцев 2012 г. За отчетный период были выполнены 142 мероприятия, направленные на снижение расходов энергоресурсов - электроэнергии, топлива, пожарно-питьевой и технической воды, тепловой энергии, продуктов разделения воздуха. Еще 15 мероприятий, согласно установленным графикам, находятся в стадии выполнения. В результате предпринятых за девять месяцев 2012 г. мер, экономия электрической энергии превысит 5,8 млн. кВт-ч в годовом выражении, что соответствует сумме более 17,5 млн. руб. Ряд мероприятий направлен на снижение водопотребления - технической и пожарно-питьевой воды. В их числе - замена и ремонт трубопроводов и запорной арматуры, установка приборов учета, ремонт душевых, и многое другое. Результатом всех этих мероприятий станет снижение на комбинате и в обществах Группы ММК расхода питьевой воды (в пересчете на год) почти на 47 тыс. куб. м, а технической воды - более чем на 2 млн. куб. м. Для сравнения - средний расход воды в нижнем течении реки Урал составляет 250 куб. м/с. Таким образом, сэкономленная вода могла бы более чем на два часа заменить сток одной из крупнейших рек России. Также результатом выполнения мероприятий по экономии энергетических ресурсов на ММК за девять месяцев 2012 г. станет экономия (в пересчете на год) 3967 т условного топлива, 8451 Гкал тепловой энергии, 3190 тыс. куб. м сжатого воздуха и продуктов разделения воздуха. Общий экономический эффект от реализованных мероприятий превысит 38 млн. руб. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «НОВОЛИПЕЦКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (НЛМК) ДО 2015 ГОДА УВЕЛИЧИТ РЫНОЧНУЮ ДОЛЮ СОРТОВОГО ПРОКАТА

Как сообщает Steel Business Briefing, Новолипецкий МК планирует увеличить свою рыночную долю сортового проката до 2015 г. Новолипецкий металлургический комбинат анонсировал, что намерен увеличить свою долю на рынке арматуры до 23% в 2015 г., по сравнению с 17% в 2012 г. Кроме того, планируется обеспечить 12% долю на рынке строительных секций с расширением своего нового завода металлоконструкций. Таким образом, компания планирует занять 1/3 рынка, что составляет 40% от потребности строительства в стране на длинномерную продукцию в Центральном федеральном округе РФ. По оценкам, отгрузки сортового проката компании, вероятно вырастут к 2015 г. на 2,85%. К обновленным проектам НЛМК относит новый Калужский стальной мини-завод, который, как ожидается, будет сдан комиссии во втором квартале 2013 г. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «УРАЛЬСКАЯ СТАЛЬ» ГАСИТ МАРТЕНА

На директорском совещании в ОАО "Уральская сталь" (ХК "Металлоинвест") объявлено о прекращении мартеновского производства. Закрытие цеха будет проводиться поэтапно. Решение связано с тем, что применяемая в цехе технология устарела, и ее использование ведет к снижению эффективности производства и высокой нагрузке на окружающую среду. Часть персонала перейдет в измененную структуру доменного и электросталеплавильного цеха. С целью стимулирования выхода на заслуженный отдых работников, достигших пенсионного возраста (таких на предприятии сегодня 550 человек), предприятие выплачивает выходное пособие в размере 5 среднемесячных заработных выплат. Выходное пособие получит и персонал, попавший под сокращение, предприятие гарантирует первоочередное трудоустройство при возникновении вакансий в 2013 г., при этом непрерывный трудовой стаж будет сохранен. Все мероприятия по высвобождению работников будут проведены в строгом режиме с ТК РФ. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ОАО «ЧЕЛЯБИНСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» (ЧМК) ПРОИЗВЕДЕНА 120-МИЛЛИОННАЯ ТОННА АГЛОМЕРАТА

В агломерационном производстве (АГП) Челябинского металлургического комбината, входящего в компанию "Мечел", произведена 120-миллионная тонна агломерата. Начало юбилейного для ЧМК года - года 70-летия предприятия, работники аглопроизводства отметили выпуском 120-миллионной тонны агломерата за всю историю АГП, которая была произведена на аглофабрике №2. Это современный комплекс, введенный в эксплуатацию в 2005 г. Благодаря его пуску доля обеспечения доменного цеха комбината собственным агломератом достигла 80% общего потребления. За время своей работы аглофабрика №2 достигла значительных результатов в повышении качественных и объемных показателей, а также в снижении нагрузки на окружающую среду. Первоначальная проектная мощность аглофабрики №2 составляла 4,5 млн. т агломерата. Данный показатель был достигнут уже в 2009 г., а в 2010 г. превышен. Рост объемов производства позволил отказаться от производства горячего агломерата на аглофабрике №1 с менее прогрессивными системами очистки, работавшей на предприятии с 1956 г. В 2012 г. новой аглофабрикой было произведено 5,25 млн. т агломерата. Достижение такого роста объемных показателей стало возможным благодаря мероприятиям по модернизации аглопроизводства, реализованным в рамках программы ЧМК по наращиванию годового выпуска агломерата с повышением его качества. При строительстве новой аглофабрики в проект были включены природоохранные меры. Все агломашины оснащены современными пылегазоочистными установками и электрофильтрами. В итоге на 1 т произведенной продукции теперь приходится в 8-10 раз меньше выбрасываемой в атмосферу пыли. Специалисты комбината продолжают внедрение передовых мировых достижений в области спекания железорудных материалов с целью дальнейшего увеличения производства чугуна и агломерата, повышения их качества, а также снижения потребления энергоресурсов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАЛЬНЫЕ КОМПАНИИ НАДЕЮТСЯ НА ВНУТРЕННЕГО ПОТРЕБИТЕЛЯ

Российские стальные концерны закрывают сложный для промышленности год с надеждой на внутреннего потребителя, готовясь бороться за спрос на продукцию с добавленной стоимостью.

В 2012 г. Европа так и не смогла выйти из затяжного экономического кризиса, вызванного неспособностью ряда стран обслуживать накопленные долги, а локомотив мировой экономики Китай замедлил темпы роста, хотя и несколько воспрянул под конец года.

"В результате реальностью, в которой мы жили большую часть 2012 г., стало одновременное снижение спроса на сталь и значительное падение цен на сырье (железную руду и уголь) - очень болезненное сочетание индустриальных факторов для всех игроков рынка", - сказал Рейтер начальник управления корпоративной стратегии одного из крупнейших производителей стали в РФ Северстали Андрей Лаптев. "Тем не менее опыт 2012 г. показал, что даже в этих условиях компании с сильной бизнес-моделью могут зарабатывать хорошую маржу", - добавил он.

Проблемы Европы и китайский фактор не прошли бесследно для тяжелой промышленности в разных регионах мира, компании и госучреждения сокращали инвестиции в производство оборудования и строительство инфраструктуры ради снижения долгов. Столкнувшиеся с падением спроса в Европе стальные концерны сокращали производство, закрывали заводы и урезали расходы.

Сталелитейный гигант Arcelor Mittal в декабре объявил о списании своего европейского бизнеса на \$4,3 млрд. из-за подавившего спрос кризиса Старого света. По подсчетам компании - крупнейшего в мире производителя стали, спрос на сталь в Европе в 2012 г. упал на 8%. Новоліпецкий меткомбинат готовится закрыть бельгийский прокатный завод, «Евраз» остановил выплавку стали в Чехии. Останавливать производство в Европе пришлось и «Мечелу».

Крупнейший в мире производитель стали Китай стал меньше ее использовать вслед за спадом экономического роста и больше экспортировал, оказав дополнительное понижающее давление на мировые цены, считает президент НЛМК Олег Багрин. "Важную роль продолжает играть фактор Китая, чья экономика замедляется, снижая собственное потребление стали и одновременно высвобождая экспортный потенциал", - сказал он в интервью корпоративному изданию.

Аналитик Ренессанс Капитала Борис Красноженов не считает происходящее в Китае экономическим спадом. Китай активно плавит сталь, увеличивает как ее потребление, так и экспорт, захватывая все большую часть мировой экономики. "По рынку в 2012 г., кроме кризиса Европы, ударило и перенасыщение из-за китайского экспорта, в результате чего упали цены на сталь, - сказал аналитик. - Китай выбросил больше объемы на рынки Юго-Восточной Азии, а также Ближнего Востока, отсюда в результате была выдвинута турецкая сталь, которая вернулась на европейские рынки, где и так уже избыточные мощности".

Юго-Восточная Азия наряду с Ближним Востоком и Европой - ключевые рынки для российской стали. Одним из индикаторов низкого спроса на турецкую сталь в 2012 г. были незначительные финансовые показатели Магнитогорского металлургического комбината в этой стране. Построенный в Турции завод Магнитки - MMK Metalurji - никак не может выйти в прибыль в условиях обвала цен на сталь на фоне слабого спроса, особенно на юге погрязшей в долгах Европы.

Китай экспортировал в основном плоский прокат - базовую стальную продукцию, которая традиционно служит коммерческим товаром для международной торговли. Этим Китай отчасти повлиял на ценовую структуру рынка,

сказал Красноженов. Цены на горячекатаную сталь на внутреннем рынке СНГ опустились к декабрю до порядка \$520/т с пиковых значений года в районе \$700/т в марте, свидетельствуют данные отраслевого издания Metal Bulletin.

Компаниям следует ставить на внутренний рынок РФ, где спрос по-прежнему хороший, считают аналитики. Ряд компаний, включая НЛМК и «Северсталь», высказывают созвучные оценки. "Сегодня мы видим локализацию потребления, импортозамещение на национальных рынках, прежде всего в Европе и Америке, - сказал президент НЛМК Олег Багрин в интервью корпоративному изданию. - Сталь снова становится региональным продуктом - это четкий тренд".

«Северсталь», показавшая наибольшую доходность по EBITDA среди стальных компаний РФ по итогам 6 месяцев, ждет от российского рынка хорошей динамики, сказал топ-менеджер компании Лаптев. "Для нас главным позитивным фактором остается спрос на сталь в России, который будет продолжать демонстрировать неплохие темпы роста, особенно за счет строительства и инфраструктуры", - сказал он.

Экономисты агентства Fitch обещают производителям стали в СНГ стабильный год, несмотря на падение спроса в мире. Они называют в числе сильных сторон компаний региона вертикальную интеграцию (наличие активов по производству сырья для выплавки стали), сравнительно низкую себестоимость производства, а также ослабление курса рубля. "Эти факторы вкупе обещают горно-металлургическому сектору СНГ стабильный 2013 г.", - написали аналитики Fitch в обзоре, добавив, что внутренний спрос, а не экспорт, будет играть ключевую роль для российских производителей.

"Рост доходов (в России) стимулирует увеличение строительной активности и продаж автомобилей, тогда как необходимость в замене старых труб также поддержит спрос", - считает Fitch. В расчете на российский рынок НЛМК и «Северсталь» в 2013 г. хотят пустить по минизаводу в Калуге и Саратовской области соответственно.

За счет калужского завода НЛМК хочет поставить новый рекорд производства стали в России в 2013 г. на уровне 16 млн. т по сравнению с ожидаемым рекордом в 15 млн. т в 2012 г. «Северсталь» намерена также в 2013 г. добавить 1 млн. т мощности по выпуску сортового проката за счет завода в Балаково. Россия экспортирует примерно половину производимой стали и в основном базовые виды продукции - полузаготовку, горячекатанный прокат.

Рынок базовой стальной продукции (плоский прокат без покрытий, полузаготовки для плоского проката) в России уже насыщен, поэтому ориентироваться стоит на продукцию с высокой добавленной стоимостью, считает Красноженов из «Ренессанс Капитала». "Уходящий год показал, что гораздо лучше цены держались на сортовой прокат, чем на плоский. Причина в том, что плоский прокат - во многом коммерческий товар для международной торговли, а сортовой гораздо более ориентирован на внутренние рынки", - сказал аналитик. По его мнению, компаниям нужно уходить в более нишевые виды деятельности - производство продукции с высокой добавленной стоимостью, развитие сервисных металлоцентров. «Северсталь» двигается в этом направлении, сказал Лаптев. "Мы планируем увеличивать среднюю цену продаж стальной продукции за счет точечных стратегически выверенных инвестиций в продукцию высоких переделов и переработки стали", - сказал он.

Аналитик Societe Generale Сергей Донской считает, что ориентация компаний на высокий передел довольно легко может привести к перенасыщению. "Рынок этот растущий, но не очень большой. Пара лишних проектов могут его

легко разрушить, перенасытить предложением, что повлечет за собой снижение маржи для производителя", - предостерегает он.

К концу 2012 г. цены на железную руду - один из двух ключевых ингредиентов для производства стали - существенно выросли на фоне оживления ряда макроэкономических показателей Китая, который импортирует две трети потребляемого железа. Индикативные фьючерсы на руду выросли до порядка \$135/т к концу декабря с сентябрьского дна в \$86/т. Вслед за восстановлением с минимумов цен на руду и уголь Красножонов прогнозирует небольшой рост цен на сталь в 2013 г., до значений ниже \$600/т горячекатаного листа.

"Так же как мы получили понижательную динамику цен на сталь из-за падения цен на сырье, сейчас мы, вполне возможно, получим в начале года динамику повышатель-

ную за счет роста цен на сырье", - сказал он. Донской из Societe Generale считает, что цены могут в среднем оказаться еще ниже, чем среднее значение в 2012 г.

"Динамика цен в 2013 г. может повторить картину 2012 г.: бодрое начало с ростом цен в большинстве регионов с неплохим спросом, - сказал аналитик. - Ближе к середине года многое будет определяться ростом спроса и экономики вообще в Китае, ну и в Европе, конечно". Fitch может пересмотреть прогноз для рынка стали в СНГ на негативный со стабильного в случае сильных потрясений в мировой экономике, например, "бюджетного обрыва" в США, говорится в обзоре агентства. Донской считает, что бояться стоит резкого замедления внутреннего спроса РФ, особенно со стороны строительства, а также очередного замедления китайской экономики. (Reuters/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО НЕРЖАВЕЮЩЕЙ СТАЛИ В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛО

Мировое производство нержавеющей стали в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличилось на 2,5%. Об этом свидетельствуют данные CRU, сообщает Yieh.Corp. В частности, выпуск нержавеющей стали на мировом рынке по итогам 2012 г. достиг 34,2 млн. т. Согласно подсчетам экспертов Западная Европа понизила производство металла на 1,6% до 7,418 млн. т, американский регион - на 1,2% до 2,45 млн. т. При этом производство в Азии выросло на 3,7% до 23,46 млн. т, а в Южной Африке - на 18,2% до 525 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

ИТОГИ ДЕКАБРЯ 2012 ГОДА НА РЫНКЕ СТАЛИ

Мировая металлургическая отрасль завершила 2012 г. не в самом лучшем состоянии. Цены на основные виды стальной продукции сократились на 15-20% по сравнению с максимальными значениями первого полугодия, и не известно, когда они смогут вернуться на прежний уровень. Выплавка стали в странах "остального мира" без учета Китая и Индии в январе-ноябре сократилась на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. В такой ситуации трудно воспринимать с оптимизмом ближайшие перспективы, даже если многие специалисты прогнозируют на 2013 г. некоторое улучшение.

В декабре на большинстве региональных рынков был отмечен незначительный рост цен на стальную продукцию. По сравнению с концом ноября котировки практически везде увеличились на \$10-20/т, а в Южной Европе подорожание превысило 40 евро/т для плоского проката. Однако этот результат вряд ли обрадовал металлургов, поскольку они рассчитывали на большее.

Традиционно в декабре цены на стальную продукцию идет вверх. Это связано с тем, что в декабре потребители закупают прокат перед длительной праздничной паузы и заключают новые контракты с поставкой в начале 2013 г., чтобы пополнить запасы, которые обычно находятся перед Новым годом на минимальном уровне. Но в 2012 г. потребительская активность была заметно слабее обычного. Большинство покупателей не собираются отказываться от прежней политики "точечных" закупок под текущие потребности, поскольку не уверены в скором оживлении на рынке и в экономике в целом.

Кризис в экономике западных стран продолжается. Правительства пытаются смягчить его действие, накачивая новые миллиарды в финансовую систему. В течение года Европейский центральный банк предоставил региональным финансовым учреждениям более триллиона евро трехлетних кредитов, которые, в основном, пошли на выплату прежних долгов и компенсацию потерь прошлых лет.

В США Федеральная резервная система стартовала новую программу выкупа ценных бумаг из банков, направляя на эти цели \$45 млрд. в месяц. Однако для реального сектора все эти мероприятия практически бесполезны.

Скорее, наоборот, потому что раздача денег поддерживает на относительно высоком уровне цены на биржевые товары, в частности, энергоносители, тогда как спрос на стальную продукцию остается низким, а стоимость металла падает.

Еще более серьезное отрицательное воздействие оказывают на реальный сектор экономики действия правительств многих стран по сокращению бюджетных дефицитов. Происходит это за счет уменьшения государственных и частных инвестиций, что также резко негативно сказывается на состоянии металлургической отрасли. В Европе, которая находится в эпицентре кризиса, потребление стальной продукции в 2012 г., по оценкам региональной металлургической ассоциации Eurofer, было на 27% меньше, чем в докризисном 2007 г.

При этом каких-либо изменений данной политики в 2013 г. не предвидится. Эксперты, предсказывающие на новый год улучшение состояния экономики и некоторый рост потребления стальной продукции, исходят просто из того, что рано или поздно кризис дойдет до крайней точки, и тогда можно будет оттолкнуться ото дна и постепенно всплывать вверх. Однако кто сказал, что это дно будет скоро достигнуто?

Реальное улучшение рыночной ситуации произошло в последние месяцы только в Китае. Действительно, национальный товарный экспорт с октября начал расти. Оживились промышленные отрасли, работающие, преимущественно, на внутренний рынок. Правительство собирается пускать в 2013 г. ряд крупных инвестиционных программ, т.е. продолжает прежнюю политику стимулирования экономики посредством капиталовложений из бюджета.

Тем не менее, подорожание стальной продукции в Китае в декабре было относительно небольшим, потому что вызывалось не столько реальным прогрессом, сколько появлением благоприятных ожиданий. К тому же, национальная металлургическая отрасль имеет ахиллесову пятую - избыточный объем мощностей. Их совокупный размер, по данным китайской металлургической ассоциации CISA, достигает миллиарда т в год.

Если год назад китайские сталелитейные компании смогли сократить выпуск и тем самым сбалансировать

спрос и предложение, то теперь заводы работают с максимальной возможной загрузкой. Этот фактор, очевидно, и в ближайшие месяцы будет препятствовать подъему цен на прокат в стране. Не зря ведущие металлургические компании Китая ограничились на январь минимальным повышением котировок.

Избыток предложения характерен, впрочем, для всей Восточной Азии. Японская экономика находится в привычном для себя состоянии стагнации. К тому же, правительство, опрометчиво остановившее все 54 атомных реактора страны после аварии на станции "Фукусима", так и не смогло пустить их вновь. Вследствие этого стране приходится тратить огромные средства на импорт угля и сжиженного природного газа, а тарифы на электроэнергию резко подскочили вверх, поставив в неблагоприятное положение национальную промышленность.

Падение темпов экономического роста произошло и в Корее. В наибольшей степени пострадало судостроение: компании отрасли по данным за первые десять месяцев 2012 г. получили на 55% меньше заказов (по тоннажу), чем тот же период годом ранее. В глубоком кризисе находится и строительство.

Чтобы компенсировать недостаточный спрос внутри страны, китайские, японские и корейские компании вынуждены форсировать экспорт. А для привлечения внимания покупателей им приходится идти на уступки. В декабре металлургические компании из Восточной Азии пытались прекратить демпинг и, наконец, добиться повышения котировок на плоский прокат.

Первое им в некоторой степени удалось: минимальный уровень цен на японские и корейские горячекатаные рулоны поднялся от \$500-520/т, FOB в ноябре до \$520-530/т, FOB в декабре. Второе - пока нет. Как и в предыдущие месяцы, большинство потребителей игнорируют предложения о поставках листовой стали в февралемарте по ценам, на \$20-40/т превышающим январские.

Низкий спрос и избыток предложения, препятствующие росту цен, были в декабре не только азиатскими проблемами. В некоторых вариациях, это сочетание наблюдалось в последний месяц 2012 г. на всех региональных рынках.

Пожалуй, наиболее красноречивый пример слабости нынешнего рынка стали продемонстрировала в декабре Европа. В самом конце ноября вспыхнул новый скандал, связанный с крупнейшим итальянским меткомбинатом Ilva, уличенном в повышенном уровне загрязнения окружающей среды.

Судебные органы потребовали прекращения производства агломерата, кокса, чугуна и стали на предприятии, что, очевидно, должно было привести к его закрытию, а также наложили арест на 1,5 млн. т его продукции. Сотни компаний столкнулись с перспективой остаться без ведущего поставщика проката.

Во второй половине декабря итальянский парламент утвердил декрет, позволяющий Ilva продолжать работу, пока на нем будет продолжаться модернизация, направленная на радикальное сокращение выбросов вредных веществ. Тем не менее, судьба завода несколько недель оставалась неопределенной, а спрос на плоский прокат в стране приобрел характер ажиотажа.

Несмотря на все это дело ограничилось тем, что стоимость этой продукции в Италии, ранее находившаяся на значительно меньшем уровне, чем в других европейских странах, вышла на среднерегиональные показатели. В Германии или Центральной Европе котировки на плоский прокат в декабре практически не изменились.

По мнению аналитиков, отсутствие видимой реакции было вызвано как крайне слабым спросом, так и повы-

шенной активностью поставщиков из-за рубежа (преимущественно, из Индии, Китая, Турции, СНГ), поспешившими покрыть дефицит на итальянском рынке.

Как ни странно, от истории с Ilva выиграли, скорее, турецкие металлурги, которым во второй половине декабря все-таки удалось получить согласие потребителей на увеличение стоимости плоского проката, в среднем, на \$20/т по сравнению с концом ноября. Впрочем, в немалой степени этому, очевидно, способствовала приостановка выпуска продукции на местном предприятии MMK Metalurji, остановленном в начале декабря из-за неблагоприятной конъюнктуры.

Смогли поправить свои дела и экспортеры из стран СНГ, в декабре также поднявшие котировки для Турции на \$10-20/т. Правда, вряд ли им удастся продолжить эту тенденцию в январе.

В прошлые годы металлургические компании достаточно часто прибегали к выводу из строя избыточных мощностей с целью балансировки рынка. Однако в 2012 г. мало кто из производителей плоского проката (производство длинномерной продукции является более гибким, и там ограничение выпуска достаточно широко используется) могли последовать примеру MMK Metalurji, даже в кризисной Западной Европе.

Проблема в том, что приостановка производства приводит к потере рабочих мест, а к этому крайне отрицательно относятся власти. Закрытие двух доменных печей на французском меткомбинате Florange компанией Arcelor Mittal вызвало скандал, замешанным в который оказался даже президент Франции. И этот кризис еще не разрешен. Многие компании хотят продать убыточные активы, но в последние месяцы никому не удавалось решить эту задачу.

Сырьевой фактор в этой обстановке работает, скорее, против металлургов. При низком спросе им трудно поднять цены до такого уровня, чтобы компенсировать затраты. В декабре, в частности, произошел мощный скачок на спотовом рынке железной руды, стоимость которой в течение месяца возросла более чем на 12%. Китайские металлургические компании практически не смогли отреагировать на этот шаг.

Впрочем, подорожание руды, судя по всему, имеет достаточно кратковременный характер. С более серьезной проблемой столкнулись во второй половине декабря производители длинномерного проката в Турции и Восточной Азии. Необходимость перенесения на стоимость конечной продукции даже относительно небольшого повышения котировок на металлолом вызвала у них немалые трудности.

Турецкие компании довольно быстро подняли цены на арматуру до \$575-585 до \$590-605/т, FOB, но дальнейший рост оказался под вопросом из-за сопротивления потребителей. Точно так же подорожание японского и американского металлолома в Азии так и не нашло адекватного отражения в региональных котировках на длинномерный прокат вследствие кризиса в строительной отрасли и наличия на рынке дешевой китайской продукции.

Судя по всему, эта проблема несоответствия желаний и возможностей останется актуальной для мировой металлургической отрасли и в 2013 г.

Сталелитейные компании будут стремиться к повышению котировок, чтобы компенсировать увеличение затрат на энергоносители и сырье и просто улучшить свои финансовые показатели. Однако низкий спрос будет постоянно препятствовать этому и сдерживать подъем цен. Добиться существенных изменений здесь можно будет только в случае положительных перемен в мировой экономике. (Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира)

ЭЛЕКТРОМЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ ЗАВОДЫ НУЖДАЮТСЯ В НАДЕЖНЫХ КАНАЛАХ ПОСТАВОК СЫРЬЯ И ИХ ДИВЕРСИФИКАЦИИ

Сенсационную информацию о рентабельности электросталеплавильных заводов распространил в начале десятилетия Международный институт чугуна и стали: на метпредприятиях полного цикла США уровень рентабельности в 2000 г. составил 7%, в то время как рентабельность электросталеплавильных производств превысила 22%. Но перспективны ли эти заводы в посткризисном мире?

Различные форматы электросталеплавильных заводов предусматривают объемы производства от 0,1 до 3 млн. т стали в год. В них отсутствует самый энергоемкий аглодоменный передел: вместо железорудного концентрата и коксующихся углей в качестве сырья используется металлолом или железо прямого восстановления (DRI). Основные производственные мощности по выплавке стали представлены на таких предприятиях электродуговыми сталеплавильными печами, установками для внепечной обработки и машинами непрерывной разливки.

В докризисную эпоху при строительстве предприятий с нуля этот набор агрегатов позволял снизить удельные капиталовложения в 3-4 раза по сравнению с интегрированным заводом. Капиталовложения в электросталеплавильный завод составляли \$150-300 на 1 т готовой продукции в год, в то время как заводы с полным циклом требовали \$650-1000. При этом сооружение таких предприятий занимало вдвое меньше времени (до 24 месяцев), чем в случае с мегапроектами. Поэтому считалось, что электросталеплавильные предприятия могли быстрее выйти на точку безубыточности и приносить своим акционерам прибыль.

Для пуска подобного проекта необходимыми условиями были источники "свободного" металлолома в регионе, электроэнергия и удобные транспортные развязки. В докризисный период в мире построили более тысячи электросталеплавильных предприятий различной производительности и уровня технологии, которые выплавливали четверть мирового производства стали (в частности, 51% арматуры). В таких странах, как США, Япония, Италия и Испания, на их долю приходилось более 30% общего объема металлопродукции, а в Турции эта цифра превысила 50%. Довольно быстро формат прижился и в Бразилии, Индии, Китае и Тайване.

До кризиса в Украине успешно работали "Днепроспецсталь", "Энергомашпецсталь", Донецкий электрометаллургический завод, ООО "Электросталь". Минимальные затраты на производство, быстрый производственный цикл при максимальной производительности, продажах и рентабельности сделали электрометаллургические проекты "модной фишкой" докризисного периода. В Украине в самые сжатые сроки "нарисовались" десятки проектов строительства таких предприятий.

Однако финансово-экономический кризис внес свои коррективы в планы промышленников. В условиях низкого спроса на рынке более или менее уверенно работали те электрометаллургические заводы, которые были аффилированы с предприятиями, выпускающими продукцию с высокой добавленной стоимостью.

Из массы запланированных проектов в Украине пока реализован только один. После пяти лет напряженного строительства в 2012 г. был открыт электрометаллургический комплекс "Интерпайп Сталь" в Днепропетровске, способный производить 1,32 млн. т стали в год. Стоимость его создания оценивается в \$700 млн. Его владелец, украинский бизнесмен Виктор Пинчук, рассчитывает окупить эти инвестиции за 3-4 года. Благо рынок сбыта у нового завода имеется: заготовка, произведенная на его мощностях, в полном объеме будет поступать на трубные предприятия ТКК "Интерпайп".

Почти одновременно с осенним стартом "Интерпайп Сталь" было объявлено об остановке Донецкого электрометаллургического завода, который стал жертвой больших долгов материнской компании ("Мечел", Россия), дефицита металлолома, высоких тарифов на электроэнергию и слабого спроса на внешних рынках.

В то же время российская "Магнитка" заморозила работу комплекса горячей прокатки на турецком ММК Metalurji, в строительство которого инвестировали около \$2 млрд. Новейший электрометаллургический комбинат, чьи производственные мощности составляют 2,3 млн. т стали, оказался чрезмерно зависим от ситуации на рынке металлолома. В 2011 г. предприятие выплавило всего 505 тыс. т стали. Недостижимой осталась для него отметка в 1 млн. т стали и в 2012 г.

Поговаривают о том, что инвестор выставит ММК Metalurji на продажу, причем с существенным дисконтом к стоимости его реализации - в \$1 млрд. При этом стоимость выставленного на продажу ДЭМЗа, которую сейчас озвучивают аналитики отрасли, можно считать неприлично низкой - всего \$200-300 млн.

В связи с этим закономерен вопрос: какие факторы служат залогом успеха или провала проектов в электрометаллургии в современных рыночных условиях?

"Неудачных примеров работы электрометаллургических заводов немало, - отмечает Александр Сирик, вице-президент консалтинговой компании RCG AG. - Одной из основных причин можно назвать неэффективное снабжение сырьем. Многие из предприятий потребляют только один вид сырья - металлолом (в то время, как самые современные печи могут принимать в качестве сырья и железо прямого восстановления (DRI). Соответственно, перебои с поставками и рост цен на лом прямо отражаются на себестоимости продукции. Такое же негативное влияние на работу электрометаллургических производств оказывает проблемное или дорогое снабжение электричеством. Например, многие предприятия в Юго-Восточной Азии вынуждены работать только в ночное время суток, в связи с чем недогрузка их мощностей составляет около 50%. Работать днем, когда электросети испытывают пиковые нагрузки, экономически невыгодно по причине высоких тарифов на электроэнергию. И если у предприятия наполовину снижаются объемы производства, то резко возрастает доля фиксированных затрат".

Вторая причина, которую называет А. Сирик, - ошибки стратегического характера. Например, инвестиции в турецкий ММК Metalurji в немалой степени были обусловлены радужными прогнозами роста потребления стали в регионе, которые впоследствии не оправдались.

Но А. Сирик выделяет среди электрометаллургических предприятий стратегию американской Nucor - как наиболее успешную. Эта компания владеет около 40 мини-заводами по всей территории США, производящими почти все виды проката. Стальные заводы Nucor оборудованы новыми электродуговыми печами и системами непрерывной разливки стали и считаются наиболее эффективными в США.

В период крупного экономического спада 2001-2003 гг. Nucor получила прибыль в \$339,8 млн. Во время еще более глубокого спада 2009-2011 гг. Nucor заработала \$618,7 млн. Прибыль компании в 2011 г. увеличилась более чем в пять раз по сравнению с 2010 г. - до \$778,2 млн.

2012 г. не обещает быть столь же успешным - чистая прибыль Nucor во II квартале сократилась на две трети и составила \$112,3 млн., а рейтинговое агентство Moody's прогнозирует сохранение давления на стальные цены ввиду вялости американской экономики, высоких объемов импорта металла и непредсказуемости затрат на лом. Но

все же положение компании выглядит устойчивым и стабильным. Руководство Nucor не устает твердить: компания использует каждый экономический спад как возможность роста. Собственно, даже в плохие времена компания не скупится на инвестиции. В 2004 г. она инвестировала средства в железорудный сектор, и теперь использование железа прямого восстановления в качестве сырья помогает ее заводам поддерживать операционную прибыль даже в периоды пикового роста цен на металлолом (только в 2011 г. затраты Nucor на производство ты продукции по причине подорожания металлолома увеличились на 25%, с \$439 от \$351/т).

Несмотря на то, что общий долг компании по итогам 2011 г. составлял \$4,28 млрд. (36% по отношению к капиталу), и необходимость погасить в 2012 г. \$650 млн. долга, в Nucor говорят, что в самом скором времени они ожидают увидеть все преимущества семимиллиардных инвестиций, сделанных в 2007-2013 гг. Инвестиции компании в основном были направлены на обновление производственных мощностей на ряде предприятий. Также немалые средства идут в обеспечение поставок природного газа, который необходим при производстве железа прямого восстановления из железорудных окатышей. Только в 2012 г. Nucor заключила соглашение стоимостью \$3 млрд. с канадской компанией Enbridge, согласно которому производителю стали будет получать природный газ в течение 20 лет. За

счет этой сделки Nucor смогла обеспечить газом все свои стальные активы, а также производство DRI.

Собственно, путем Nucor продвигаются и все новейшие проекты в соседней России - там, как отмечает А. Сирик, вместо огромных сталеплавильных цехов и прокатных станов сооружают относительно компактные литейно-прокатные комплексы. Это оборудование позволяет разливать жидкую сталь сразу в конечный продукт - тонкий лист/рулон, минуя этап слябового производства. "Для сооружения ЛПК годовой мощностью в 1,2 млн. т листового проката необходимо от \$600 млн. до \$1,2 млрд. инвестиций. Качество получаемого на ЛПК продукта несравнимо с продукцией большинства украинских прокатных станов. Он всегда находит сбыт и внутри страны, и за рубежом", - говорит эксперт.

Таким образом, при нынешней конъюнктуре рынков для электрометаллургических заводов приобретают особый смысл надежные каналы поставок сырья и их диверсификация - использование не только металлолома, но и более современной технологии DRI. Это подразумевает новые немалые финансовые вливания, к которым большинство производителей сегодня не готовы. Кроме того, все более острым становится вопрос стратегии: выпуск специфической продукции под конкретного потребителя с целью избежать выхода на свободные рынки с их высокой конкуренцией. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В 2013 ГОДУ ПОТРЕБЛЕНИЕ СТАЛИ ВЫРАСТЕТ

Крупнейший в мире сталепроизводитель Arcelor Mittal ожидает, что в 2013 г. мировое потребление стали вырастет на 2-3%, в основном, за счет роста американского и развивающихся рынков. Такой прогноз озвучил CEO компании Лакшми Миттал. По его словам, европейское стальное потребление останется на том же уровне с возможными колебаниями в диапазоне от -0,5% до 0,5%.

Согласно прогнозу Мировой ассоциации стали (WSA), глобальный стальной спрос в 2013 г. вырастет на 3,2%. При этом, рост в ЕС составит 2,4%, в остальной Европе - 4,5%. Свой прогноз также опубликовало Австралийское экономическое бюро по изучению ресурсов и энергетики (BREE), согласно которому в 2013 г. мировое потребление стали увеличится по сравнению с 2012 г. на 4% до 1,55 млрд. т. При этом рост спроса на сталь в Китае в 2013 г. составит 4% до 668 млн. т. В Индии внутреннее потребление стали вырастет на 7%. В то же время, стальное потребление в ЕС в лучшем случае останется на уровне 2012 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ДЕШЕВЫЕ ЗАГОТОВКИ НА ЛОНДОНСКОЙ БИРЖЕ МЕТАЛЛОВ (ЛБМ) НЕ ПОЛЬЗУЮТСЯ СПРОСОМ

Ведущие международные товарные биржи давно мечтали расширить свою сферу влияния на мировой рынок черных металлов. Его годовой оборот составляет несколько сотен миллионов тонн одной только стальной продукции на общую сумму до \$1 трлн. в год. Правда, наличие большого числа спецификаций и налаженный механизм физической торговли прокатом и полуфабрикатами препятствовали переносу торгов на биржевые площадки. В отличие от, например, цветных металлов, на рынке стали просто нет "стандартных" однородных продуктов, которые могут продаваться и покупаться всеми участниками рынка, чтобы торговля ими обеспечивала необходимый уровень ликвидности.

Тем не менее, в настоящее время на Шанхайской фьючерсной бирже, а также в Иране ведется достаточно успешная биржевая торговля арматурой, ориентированная исключительно на потребности внутренних рынков. На международном уровне контракт на заготовки был введен Лондонской биржей металлов в начале 2008 г.

При первом же знакомстве с котировками на ЛБМ возникает вопрос: почему прокатчики не используют этот ресурс для обеспечения себя полуфабрикатами? На торгах, состоявшихся 11 января, стоимость заготовок с немедленной (в течение двух рабочих дней) поставкой составляла всего \$296/т, а трехмесячный контракт был закрыт на уровне \$320 (покупка) и \$330 (продажа)/т. И это при том, что на мировом рынке украинские и российские заготовки продаются по \$535-545/т, FOB, а в Восточной Азии цены могут достигать \$590/т, CFR.

Однако, увы, котировки на ЛБМ практически не имеют отношения к реальной торговле стальной продукцией. По сути, большая часть сделок и ранее осуществлялась биржевыми спекулянтами. В 2011 г. совокупный оборот в торговле заготовками на ЛБМ составил 14,25 млн. т (почти 220 тыс. лотов по 65 т), но осуществлялась она, в основном, на бумаге. В 2012 г. интерес к таким сделкам существенно сократился. В январе-октябре объем торгов уменьшился до 123 тыс. лотов, на 38% меньше, чем за тот же период годом ранее.

Причем, физическая торговля заготовками через ЛБМ была практически нулевой, а котировки все больше отдалялись от рыночных. Если посмотреть график движения биржевых цен в 2012 г., мы увидим непрерывное и довольно плавное снижение от около \$520-530/т в январе до менее \$300/т в конце декабря, в то время как на реальном рынке заготовки производства СНГ до середины мая котировались на уровне около \$600/т, FOB, затем наступило падение до отметки \$500/т, FOB в середине октября и восстановление до \$530/т к концу 2012 г. Пожалуй, движение цен на ЛБМ в 2012 г. отражало не события на мировом рынке (хотя в 2010-2011 гг. такая корреляция просматривалась), а падение интереса к этой форме торговли.

Почему ЛБМ не удалось привлечь на свою площадку реальных производителей и потребителей полуфабрикатов? И почему прокатные заводы не могут покупать заготовки в Лондоне по \$300/т?

Во-первых, хотя заготовки считаются достаточно однородным товаром, единого стандарта для торговли так и не было установлено. На торги ЛБМ допускается продукция, относящаяся к девяти сортам стали (и значительно большему количеству конкретных марок) с различным содержанием углерода, кремния, марганца и других элементов. Также существуют две градации по длине (5,8-6,0 и 11,7-12,0) мм и шесть по поперечному сечению (от 100 на 100 до 150 на 150 мм). При этом, компании, выставяющие свои заготовки на торги, не обязаны указывать их конкретную спецификацию ни в каких документах. Естественно, для реальных покупателей это весьма неудобно.

Во-вторых, так и не был решен вопрос с реальной доставкой. Изначально торговлю планировалось вести на двух региональных рынках - восточноазиатском и турецком. Поэтому лицензионные склады ЛБМ, с которых должна была осуществляться поставка, были расположены в Джохоре (Малайзия) и Инчхоне (Южная Корея), а также в двух турецких портах на Мраморном море (Коджаэли и Текирдаг). Однако основными поставщиками заготовок на азиатский рынок должны были стать китайские компании, а именно в 2008 г. власти страны ввели на эту продукцию 25%-ную экспортную пошлину, тем самым полностью блокировав продажи за рубеж.

В Турции не удалось решить вопрос с таможенной. Предполагалось, что отправлять заготовки на лицензионные склады должны были турецкие компании, но поставка с них приравнивалась к импорту, поэтому при реальной покупке полуфабрикатов через ЛБМ надо было прибавлять к цене НДС и все таможенные платежи и сборы. По той же причине бесполезным стало открытие складов в Равенне (Италия) и Бильбао (Испания). Создание лицензионного склада в Дубаи было провозглашено, но так и не состоялось в действительности, а площадки в Антверпене, Роттердаме и американских Новом Орлеане, Детройте и Чикаго были не типичны для международной торговле заготовками.

В результате реальные потребители и дистрибуторы не проявили интереса к приобретению полуфабрикатов через ЛБМ, а затем с рынка ушли и поставщики. Уже во второй половине 2011 г. при 45-50 тыс. т продукции, числившейся на лицензионных складах ЛБМ, реальный объем не превышал 7-8 тыс. т, остальное представляли собой так называемые отмененные гарантии (cancelled warrants) - знак того, что поставщики отказываются от своего обязательства поставить продукцию на склад в нужный срок, чтобы покупатель мог ее забрать.

В последние месяцы руководство ЛБМ пытается возродить биржевую торговлю заготовками. Предполагается оставить в наличии только один региональный контракт - средиземноморский, с поставкой в Турцию. Однако для этого необходимо договориться с турецкими властями, чтобы те ввели особый таможенный и налоговый режим для лицензионных складов биржи. Пока переговоры не принесли результатов, что и находит отражение в совершенно нереальных котировках и практически отсутствующей торговле. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ ЭКСПОРТА МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ, \$/т (на 28.11.12 г.)

Товар	Цена
Квадратная заготовка	
СНГ, экспорт, FOB порты Черного и Азовского морей	520-530
Турция, экспорт, FOB	550-560
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	520-530
Арматура	
СНГ, экспорт, FOB	600-610
ЕС, экспорт, FOB	610-630
Турция, экспорт, FOB	595-610
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	600-610
Катанка	
СНГ, экспорт, FOB	610-620
ЕС, экспорт, FOB	610-630
Турция, экспорт, FOB	605-620
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	610-620
Толстый лист	
СНГ, экспорт, FOB	555-540
ЕС, импорт, евро/т, CFR	460-480
Китай, экспорт, FOB	550-560
Г/к рулон	
СНГ, импорт, FOB	510-540
ЕС, импорт, евро/т, CFR	445-490
Турция, экспорт, FOB	540-560
Китай, экспорт, FOB	540-550
Х/к рулон	
СНГ, импорт, FOB	600-620
ЕС, импорт, евро/т, CFR	520-560
Турция, экспорт, FOB	610-640
Китай, экспорт, FOB	610-620
Оцинкованная рулонная сталь	
ЕС, импорт, евро/т, CFR	540-560
Слябы	
СНГ, экспорт, FOB	430-450
Латинская Америка (Бразилия), экспорт, FOB	460-480

Источник: MetallBulletin, SBB. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ПРОДУКЦИЮ ИЗ ЛЕГИРОВАННОЙ СТАЛИ, \$/MT (на 28.11.2012 г.)

Европейский рынок	Цена
Нержавеющий CR 304 лист, FOB	3150-3175
Рынок Юго-Восточной Азии	
Нержавеющий CR 304 рулон, CIF	2620-2700
Нержавеющий HR 304 лист, CIF	2500-2650

Источник: Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

К КОНЦУ ВТОРОЙ НЕДЕЛИ ЯНВАРЯ 2013 ГОДА РЫНОК СТАЛИ НЕ ВЫШЕЛ ИЗ ПРАЗДНИЧНОЙ ПАУЗЫ

К концу второй недели января 2013 г. европейский рынок стали еще не вышел из праздничной паузы. Потребительская активность остается минимальной, а котировки остаются относительно постоянными. Только производители длинномерного проката в соответствии с подорожанием металлолома в январе пытаются осуществить повышение внутренних и экспортных цен на 5-10 евро/т. Испанская и итальянская арматура предлагается в Алжир по 490-495 евро/т, FOB по сравнению с 480-485 евро/т перед Рождеством, а в Германии и странах Восточной Европы эта продукция котируется на уровне 520-540 евро/т, СРТ. Впрочем, сделок пока слишком мало, чтобы можно было говорить о реально состоявшемся подъеме. Тем не менее, европейские металлургические компании настроены оптимистично. Ожидается, что во второй половине января потребители конструкционной стали возобновят закупки, готовясь к предстоящему весеннему оживлению в строительной отрасли. На рынке плоского проката также прогнозируется расширение спроса, связанное с необходимостью пополнения складских запасов. Поэтому металлурги рассчитывают на увеличение котировок на горячекатаные рулоны до 480-510 евро/т, EXW по сравнению с 460-480/т в конце декабря 2012 г.

Оптимизм европейских производителей стали базируется, главным образом, на улучшении обстановки на региональном финансовом рынке. Принятое в сентябре 2012 г. решение о скупке гособлигаций кризисных стран ЕС Европейским центральным банком и предоставление помощи проблемным финансовым институтам напрямую из централизованных европейских фондов успокоило инвесторов. Ставки по испанским ценным бумагам упали до самого низкого уровня за последние десять месяцев.

Корпорация Arcelor Mittal решила окончательно вывести из строя 4 из 25 доменных печей на своих европейских металлургических комбинатах, однако в январе она пускает в работу две печи, остановленные летом 2012 г. Речь идет о домнах на испанском заводе Gijón производительностью 2,4 млн. т в год и на французском комбинате Dunkerque (1 млн. т в год). По словам представителей Arcelor Mittal, решение о рестарте доменных печей основывалось на ожиданиях улучшения рыночной конъюнктуры. О готовящемся возобновлении выплавки стали сообщили в начале января также собственники хорватского мини-завода Adria Steel и правительство Сербии, пока что контролирующее комбинат Zelezara Smederevo.

На увеличение стоимости стальной продукции в Европе во второй половине января настроены и поставщики из-за пределов ЕС. Турецкие компании подняли экспортные котировки на горячий прокат до \$620/т, FOB, а продукция из Китая и Индии предлагается по 495-520 евро (примерно \$650-680) за 1 т, CFR Антверпен.

В то же время, говорить о восстановлении европейского рынка стали пока слишком рано. Экономика региона по-прежнему находится в глубоком кризисе. Даже в Германии темпы роста ВВП в 2012 г., по предварительным данным, составили всего 0,8%. А на 2013 г. Европейская комиссия вообще предсказывает снижение на 0,3% (по всему Евросоюзу). Безработица находится на рекордно высоком уровне, уровень жизни населения продолжает падать, большинство отраслей промышленности по-прежнему сбалансированы обороты, так что потребление стальной продукции в регионе, очевидно, все еще сокращается. Поэтому вполне вероятно, что европейские металлурги смогут добиться во второй половине января лишь временного улучшения. Цены на прокат в регионе, возможно, будут расти под влиянием повышения в Восточной Азии и на Ближнем Востоке, однако в самой Европе условий для долгосрочного подъема пока нет. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ ПРОКАТА ВЫРОС

Бразилия в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. увеличила экспорт проката на 15,8%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки этой продукции достигли в последний месяц 2012 г. 208,581 тыс. т. Однако по сравнению с ноябрем экспорт бразильского проката уменьшился на 6,5%. Выручка от экспорта проката из Бразилии достигла в декабре \$150,8 млн., что на 4,4% меньше по сравнению с 2011 г., а также на 6,4% - по сравнению с ноябрем. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

С 20 ЯНВАРЯ 2013 ГОДА USIMINAS ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА СТАЛЬ

Вторая по величине сталелитейная компания Бразилии, Usinas Siderurgicas de Minas Gerais SA (Usiminas), решила повысить цены на плоскую металлопродукцию. Об этом сообщают источники, знакомые с ситуацией, передает Bloomberg. По их информации, с 20 января компания повысит внутренние цены на 3,5-7% для повышения маржи прибыли, которая сократилась в связи с удорожанием железорудного сырья и коксующихся углей. В Usiminas официально отказались комментировать информацию. В начале января Arcelor Mittal, крупнейший производитель стали, and Cia. Siderurgica Nacional SA (CSN), третья по величине сталелитейная компания Бразилии, также повысили цены на плоскую сталь в диапазоне от 3,5% до 7%. В частности, стоимость горячекатаного рулона и оцинкованной продукции CSN увеличилась на 3,5%, а холоднокатаного проката - на 7,2%. Arcelor Mittal Brazil в среднем поднял цены на 4,5%. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА COMPANHIA SIDERURGICA NACIONAL (CSN) ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА СТАЛЬНУЮ ПРОДУКЦИЮ

Бразильская металлургическая компания CSN повысит цены на стальную продукцию для поставок с 15 января. Об этом сообщает Reuters. Стоимость горячекатаного рулона и оцинкованной продукции вырастет на 3,5%, а холоднокатаного проката - на 7,2%. CSN в III квартале 2012 г. по сравнению с этим же периодом 2011 г. уменьшила чистую прибыль на 86% до 159 млн. бразильских реалов (\$78 млн.). Выручка от продаж, тем не менее, выросла в указанный период на 0,6% и составила 4,27 млрд. реалов. Продажи стали достигли рекордного уровня в 1,6 млн. т. Это на 35% больше по сравнению с прошлым годом. Companhia Siderurgica Nacional - бразильская металлургическая компания полного цикла, крупнейший независимый производитель стали в Бразилии. Компания выпускает плоскую стальную продукцию в объеме 5 млн. т в год. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ВВОДИТСЯ 20%-НЫЙ ИМПОРТНЫЙ НАЛОГ НА КИТАЙСКИЕ ПОСТАВКИ СТАЛИ

Индия приняла решение ввести 20% импортный налог на некоторые китайские поставки стали. Решение принято после жалобы компании Tata Steel, сообщает агентство Bloomberg. Пошлины на г/к плоский прокат из нержавеющей стали будут действовать в течение 200 дней, отмечает Таможенный департамент Индии в своем письме от 4 января 2013 г. Пошлины будут также применяться к стальной продукции с минимальным содержанием никеля (до 6%), содержанием хрома, с или без присутствия других элементов, таких как молибден и титан.

Индийские производители стали отметили в своей петиции, что импорт некоторых сортов стали из Китая, Южной Кореи и Японии с апреля по ноябрь 2012 г. вырос на 19,65%. "Все больше стран в мире устанавливают торговые барьеры, применяя различные пошлины, на фоне слабого развития экономики" - отмечает Li Xinchuang, президент китайского Metallurgical Industry Planning & Research Institute. "Я очень обеспокоен происходящим и не вижу никаких причин, почему Индия должна вводить 20% пошлину". (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ГЕРМАНИЯ

СТАТИСТИКА

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛОСЬ

Объемы производства стали в Германии в 2012 г. по сравнению с 2011 г. сократились на 3,7%. Об этом свидетельствуют данные Wirtschaftsvereinigung Stahl, сообщает Yieh.Corp. В особенности выплавка металла в стране по итогам 2012 г. составила 42,7 млн. т. В декабре в Германии выпуск стали увеличился на 1,4% до 3,06 млн. т. По прогнозам специалистов, в 2013 г. металлургия Германии может повысить объемы производства стали до 43 млн. т. Германия в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2011 г. сократила объемы производства стали на 0,2% до 3,5 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем выплавка металла в стране уменьшилась на 6,9%. По итогам января-ноября по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. выпуск стали в Германии понизился на 4,1% до 39,6 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

THYSSENKRUPP AG НАМЕРЕНА СНИЗИТЬ ДОЛЮ МЕТАЛЛУРГИИ В ДОХОДАХ

По мнению Ганса Юргена Керкхоффа, президента немецкой Федерации производителей стали (Wirtschaftsvereinigung Stahl - WV Stahl), современная ситуация в национальной металлургической отрасли остается достаточно сложной. По итогам 2012 г., как утверждает Керкхофф, в стране будет выплавлено стали на 4% меньше, чем годом ранее, из-за падения спроса на автомобили, бытовую технику, новые дома и офисы (автомобильная, машиностроительная и строительная отрасли потребляют 80% производимого в стране металла). Прямым отражением непростой ситуации в немецкой металлургии являются проблемы ThyssenKrupp - одной из крупнейших сталелитейных компаний Европы.

Компания ThyssenKrupp AG, являющаяся одним из крупнейших европейских промышленных концернов, официально начала свою работу 17 марта 1999 г. в результате слияния двух фирм: Thyssen AG и Friedrich Krupp AG Hoesch-Krupp. Сегодня ThyssenKrupp - крупнейший мировой производитель высоколегированной стали, а также металлообрабатывающих станков. Концерн занимает ведущие позиции в мире по производству листовой нержавеющей стали, лифтов и эскалаторов.

Однако в последнее время название ThyssenKrupp часто ассоциировалось не с выплавкой стали или изготовлением лифтом, а со словами "стратегические ошибки", "многомиллиардные потери" и "коррупция". Провальные планы концерна по строительству суперсовременных металлургических производств в Бразилии и США лишь подтверждают мнения экспертов о том, что ThyssenKrupp находится сейчас в глубоком кризисе. Сегодня эти сталелитейные заводы ThyssenKrupp в Бразилии и США можно купить вдвое, а то и втрое дешевле их реальной стоимости - за 4-5 млрд. евро за оба предприятия, хотя первоначальные инвестиции в их строительство оцениваются в 10 млрд. евро.

Бразилию в немецкой компании рассматривали в качестве наиболее подходящего места для строительства новых заводов, поскольку эта страна обладает огромными запасами качественной железной руды. Пока немцы возводили здесь новый меткомбинат CSA производительностью 3 млн. т слябов в год, спрос на стальную продукцию в самой Бразилии сократился, ухудшилась и конъюнктура

на мировом рынке. Более того, стоимость строительства этого предприятия превысила первоначальный бюджет почти на 2 млрд. евро из-за ошибок в выборе подрядчиков и изменения экономических параметров завода.

Теперь ThyssenKrupp ищет покупателя на комбинат, но пока что безуспешно. По данным СМИ, заинтересованность в покупке этого предприятия, якобы, проявляют многие компании, в том числе, китайские Baosteel и Hebei Steel, корейская Posco, бразильские Cia Siderurgica Nacional SA (CSN) и Vale (последняя уже владеет 27% акций CSA), однако официально об интересе к приобретению завода никто из них пока не заявил. Заводом в Калверте (штат Алабама), выпускающим качественный плоский прокат для автомобильной промышленности, интересуются Arcelor Mittal, японские Nippon Steel и JFE Steel, бразильская CSN, американские U.S. Steel и Nucor.

"Все компании на рынке рассматривают предложение ThyssenKrupp о продаже сталелитейного бизнеса в Америке", - говорит генеральный директор Arcelor Mittal Лакшми Миттал. Бесспорно, рассматривают, но пока что продавец и покупатель сильно расходятся в оценке стоимости этого бизнеса. Конечно, сейчас не лучшее время для проведения сделок, однако множество сталелитейных компаний, включая Arcelor Mittal, покупали активы именно на падающем рынке. Американские предприятия немецкой компании выставлены на продажу уже полгода тому назад, однако несмотря на большое количество потенциальных кандидатов, переговоры идут тяжело, поскольку у ThyssenKrupp до сих пор нет предложения, близкого к сумме, которую она намерена получить (минимум 7 млрд. евро). Покупатели, в свою очередь, пока не видят, каким образом можно перестроить заложенную в американском подразделении бизнес-модель (поставка слябов из Бразилии для перекачки в США), которая генерирует порядка 1 млрд. евро убытков в год.

В октябре 2012 г. из десятка претендентов, с которыми были проведены предварительные консультации, ThyssenKrupp отобрала пять компаний (их названия не оглашаются), которым было предложено предоставить в ноябре обязывающие предложения. В случае, если ThyssenKrupp не удастся получить приемлемую сумму, в 2013 г. придется проводить повторную продажу активов.

Слухи о возможности избавления от сталелитейных активов в Европе, на ее базовом рынке, в компании категорически опровергают. ThyssenKrupp Steel Europe дает почти 25% всей выручки концерна, и продажа этого подразделения означала бы признание ситуации катастрофической. Американская же дезинвестиция даст немецкому концерну возможность избавиться от долгов (порядка 6 млрд. евро), а также вложить больше сил и средств в европейское подразделение, которое очень редко в своей истории было убыточным.

Новый генеральный директор ThyssenKrupp Генрих Гизингер, бывший топ-менеджер корпорации Siemens и первый глава компании, не имеющий опыта работы в металлургической отрасли, возлагает ответственность за рекордные убытки в 2012 г. (порядка 5 млрд. евро) на ее прежнее руководство.

Выступая 11 декабря в Эссене на пресс-конференции по итогам финансового года, он заявил, что не намерен приукрашивать ситуацию и должен признать, что в прошлом были совершены серьезные ошибки. "В руководстве компании сложилась атмосфера, которая привела к тому, что лояльность и личные связи ценились выше коммерческого успеха", - цитирует Гизингера агентство Reuters. По его словам, ошибки замалчивались, а не исправлялись. Кроме того, некоторые руководители были уверены в том, что правила, предписания и законы действуют не для всех.

Генрих Гизингер объявил об увольнении половины членов правления немецкого сталелитейного концерна и прекращении выплаты дивидендов за 2011-2012 гг. (первые за всю историю корпорации). За неудачные и убыточные проекты Steel Americas и CSA заплатились своими должностями уже бывший генеральный директор ThyssenKrupp Эккехард Шульц и руководитель сталелитейного подразделения компании, член правления, Эдвин Айхлер. Кроме них, были также уволены члены правления Юрген Клаассен и Олаф Берлин. "Катастрофа с проектами в США и Бразилии показала, что наша культура руководства потерпела фиаско. "Кумовство" и "слепая преданность" значили для наших менеджеров в последнее время куда большее, чем успехи в бизнесе", - заявил Гизингер.

Между тем, ко всем этим неурядицам ThyssenKrupp добавились еще и обвинения в картельном сговоре. По данным следствия, концерн, вступив в сговор с австрийской сталелитейной компанией Voestalpine, завысил цены на рельсы, что нанесло многомиллионный ущерб немецкому государственному железнодорожному оператору Deutsche Bahn и ряду других железнодорожных компаний. А поскольку деньги на покупку рельсов поступали из федерального бюджета, пострадавшей стороной оказалось государство. Федеральное ведомство по картелям в итоге оштрафовало ThyssenKrupp на 103 млн. евро.

В отношении уволенного с должности члена совета директоров немецкой компании Юргена Клаасена прокуратура Эссена ведет расследование по факту проведения за казенный счет дорогостоящих пресс-туров, а также частных поездок, никак не связанных со служебной деятельностью. По мнению Томаса Хехтфшера из Германского

объединения по защите акционеров, последние скандалы сильно испортили международный имидж немецкого концерна. "У ThyssenKrupp уже на протяжении нескольких лет плохая репутация. Обвинения в коррупции, взяточничестве и картельном сговоре делались в адрес концерна уже неоднократно", - напомнил Хехтфшер.

Тем временем, сегодняшние боссы ThyssenKrupp рассматривают возможность получения компенсации от бывших "нерадивых" руководителей компании, в частности, за реализацию провальных проектов по строительству металлургических предприятий в Бразилии и США, в ходе которых огромные суммы инвестиций были попросту выброшены на ветер. По крайней мере, пресс-секретарь ThyssenKrupp официально подтвердил тот факт, что концерн нанял юридическую фирму, которой предстоит выяснить, сознательно ли бывший гендиректор Эккехард Шульц и другие члены правления предоставляли ложную информацию касательно инвестиций. На основании подготовленного этой фирмой доклада будет сделано заключение о том, сможет ли ThyssenKrupp получить соответствующую компенсацию от этих лиц.

Несмотря на тяжелый год немецкий концерн намерен оперативно покончить с преследующими его неурядицами и вновь выйти на прибыльный уровень ведения бизнеса. Предполагается, что сделки по продаже американских и бразильских активов компании удастся полностью реализовать к маю 2013 г.

Это даст возможность погасить долги на общую сумму в 6 млрд. евро, а также направить оставшиеся средства (если они, конечно, останутся) на развитие других видов деятельности концерна, в частности, производство лифтов, эскалаторов, станков и. подводных лодок, что, как утверждают в компании, будет приносить ей больше прибыли. В январе 2012 г. ThyssenKrupp согласовала с финской компанией Outokumpu условия продажи своего дочернего подразделения Inoxum, в которое были выделены предприятия концерна по выпуску нержавеющей стали (правда, Еврокомиссия одобрила сделку на 2,7 млрд. евро только в начале ноября), посчитав их тоже убыточными.

Таким образом, в течение ближайшего времени компания ThyssenKrupp намерена сократить количество профильных направлений своего бизнеса с восьми до пяти, причем производство стали, как предполагается, не будет основным направлением деятельности концерна и будет приносить ему лишь 30% выручки. Это связано с падением спроса на сталь на мировом и европейском рынках со стороны производителей автомобилей, бытовой техники, предприятий машиностроения и строительной отрасли и, соответственно, сокращением прибылей металлургических компаний.

По всей вероятности, как прогнозируют эксперты, ThyssenKrupp сфокусирует внимание, главным образом, на развитии европейских заводов, которые производят высококачественную сталь и приносят концерну 25% прибыли. (Reuters, Der Spiegel, Metal Bulletin, dw.de, [Металлоснабжение и сбыт/Rusmet.ru/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИТАЛИЯ

СТАТИСТИКА

ИМПОРТ СТАЛИ В ЯНВАРЕ-ОКТАБРЕ 2012 ГОДА УМЕНЬШИЛСЯ, ЭКСПОРТ - УВЕЛИЧИЛСЯ

Италия в январе-октябре 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. сократила импорт стальной продукции на 22,1%. Об этом свидетельствуют данные ассоциации Federacciai. В особенности поставки металла в страну за 10 месяцев достигли 11,923 млн. т. Италия в январе-октябре 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. увеличила экспорт стали на 8,6%. В особенности, зарубежные поставки итальянского металла в заданный период достигли 15,64 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

АНТИДЕМПИНГОВЫЕ ПОШЛИНЫ НА КИТАЙСКУЮ СТАЛЬ СОХРАНЯЮТСЯ

Канада планирует сохранить антидемпинговые пошлины на горячекатаную углеродистую плоскую сталь происхождения из Китая в связи с тем, что дешевый импорт может навредить местным производителям. Канадский международный торговый трибунал (CITT), который ввел пошлины еще в 1997 г., а затем продлевал их в 2003 г. и 2008 г., сообщил, что завершил их очередной пересмотр. "Трибунал пришел к выводу, что демпинг китайских производителей горячекатаной углеродистой плоской стали может нанести вред. Поэтому Таможенное агентство Канады продлит действие антидемпинговых мер", - говорится в сообщении CITT. Ожидается, что полный отчет о причинах продления Трибунал опубликует 23 января 2013 г. В сентябре 2012 г. Китайская ассоциация чугуна и стали (CISA) признала, что основные виды металлопродукции меткомпании КНР продают на внешних рынках ниже их себестоимости после того, как упал спрос на внутреннем рынке стали. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ ГОТОВОЙ СТАЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ УВЕЛИЧИЛСЯ

Китай в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил экспорт готовой стальной продукции на 14%. Об этом свидетельствуют данные статистики. В частности, зарубежные поставки китайского металла составили в 2012 г. 55,73 млн. т. Объемы среднесуточного производства стали в Китае в последние 10 дней декабря 2012 г. по сравнению со второй декадой месяца уменьшились на 0,5%. В частности, выплавка металла на китайских заводах составила в указанный период 1,901 млн. т в день. Запасы ключевой стальной продукции в Китае по состоянию на 28 декабря 2012 г. по сравнению с предыдущей неделей увеличились на 107 тыс. т. В частности, запасы металла в стране в заданный период достигли 11,88 млн. т. Однако в годовом исчислении запасы стали в КНР уменьшились на 1,021 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ЦЕНЫ НА ПРОКАТ ПОДНЯЛИСЬ ДО САМОГО ВЫСОКОГО УРОВНЯ ЗА ПОЛГОДА

Китайский рынок стали переживает очередной подъем. Цены на горячекатаные рулоны в крупнейших городах страны и котировки на арматуру на Шанхайской фьючерсной бирже в начале января 2013 г. превысили отметку 4000 юаней (\$643) за 1 т - впервые с первой декады июля 2012 г.

Однако в наибольшей степени активность китайских металлургов отражает невиданный бум на спотовом рынке железной руды. К концу первой декады января стоимость сырья достигла \$160/т, CFR и, по мнению ряда аналитиков, может на пике выйти на уровень \$170/т, чего не наблюдалось с октября 2011 г. При этом, в декабре китайские компании импортировали 70,94 млн. т руды, установив абсолютный рекорд. Всего за 2012 г. объем внешних закупок этого сырья составил 743,55 млн. т - на 8,4% больше, чем год назад.

Китайские металлурги охотно закупают дорогостоящую железную руду, потому что надеются компенсировать затраты позже - в марте-апреле, когда на внутреннем рынке ожидается пик потребления стальной продукции. Сегодня в отрасли доминируют оптимистичные настроения, хотя реальный спрос на прокат в конце декабря - начале января не отличается высокими показателями. По этой причине ведущие производители стали в стране не спешат взвинчивать цены. Baosteel, Anshan Steel, Shougang и другие лидеры национальной металлургической отрасли подняли февральские котировки на плоский и длинномерный прокат не более чем на \$10-30/т. Но в марте, очевидно, все пойдет по-другому.

Оптимизм китайских металлургов базируется на благоприятных макроэкономических факторах. Экономика страны, очевидно, прошла период торможения, когда темпы роста ВВП в третьем квартале 2012 г. опустились до 7,4% - самого низкого показателя за три года. По данным опроса экспертов, проведенного информационным агентством Bloomberg, в 2013 г. китайская экономика продемонстрирует рост на 8,1% против 7,7% в прошлом.

Китайские власти в конце 2012 г. приняли программу стимулирования экономики с объемом инвестиций порядка \$160 млрд. В частности, в ее рамках планируется проложить около 2 тыс. км автомобильных дорог, расширить железнодорожную сеть - преимущественно, в центре и на западе страны, а также начать строительство метрополитена в 18 городах. После длительного периода нестабильности в конце 2012 г. признаки оживления стал демонстрировать китайский рынок недвижимости. Хотя власти заявляют, что по-прежнему будут держать его под строгим контролем во избежание спекулятивного роста цен, объемы строительных работ постепенно увеличиваются. Как ожидается, в 2013 г. существенно возрастет спрос на конструкционную сталь, на которую приходится около половины общенационального потребления металла.

В декабре 2012 г. неожиданно подскочил объем китайского экспорта. Западные эксперты ожидали, что данный показатель превысит уровень аналогичного периода предыдущего года не более чем на 4%, но в действительности рост составил более 14%! Одновременно улучшились показатели в некоторых отраслях, ориентированных преимущественно на внутренний рынок, - например, в автомобилестроении. На основании всех этих признаков китайские металлурги ожидают активизации спроса на стальную продукцию и соответствующего подъема цен на нее в марте-апреле, после Нового года по китайскому календарю (10 февраля). Тем не менее, ряд экспертов предостерегают их от излишнего оптимизма.

Как отмечает Ван Цзинхай, председатель национальной металлургической ассоциации CISA, рыночная ситуация для китайских производителей стали в 2013 г. по-прежнему останется весьма сложной. Мировая экономика стагнирует. Рост китайского товарного экспорта в 2012 г. несмотря на все декабрьские достижения составил всего 7,9%, хотя правительство планировало добиться 10%-ного показателя. Причем, рассчитывать на существенное улучшение в 2013 г. не следует. Во многих отраслях национальной промышленности сохраняются минимальные темпы роста. Между тем, в течение ближайшего года производственные мощности китайской металлургической отрасли возрастут на очередные 50 млн. т в год, так что проблема избытка предложения полностью сохранит свою актуальность. Поэтому весьма вероятно, что подъем на китайском рынке стали будет иметь кратковременный характер. Нет сомнения в том, что местные металлурги сразу же после новогодних праздников попытаются поднять котировки до максимума, но возможно, что вскоре им придется опустить их обратно. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА BAOSTEEL ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ

Китайская металлургическая компания Baosteel повышает цены на стальную продукцию для поставок в феврале. Об этом сообщает Yieh.Corp. Стоимость продукции вырастет на 100-160 юаней/т (\$16-25,7/т). Baosteel приняла решение увеличить цены на стальную продукцию для поставок в январе. Стоимость горячекатаного рулона выросла на 80 юаней/т (\$12,81/т), а холоднокатаного - на 60 юаней/т. Корпорация повысила Ex-Factory цены на ключевую металлопродукцию для поставок в декабре. Х/к и г/к прокат в рулонах стал дороже на 100 юаней/т (\$16,06/т), оцинкованные рулоны и листовой прокат - на 80 юаней/т (\$12,85/т), прокат с алюминиево-цинковым покрытием - на 120 юаней/т (\$19,27/т). Китайская компания Baosteel считается одним из лидеров мирового стального рынка. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПРОИЗВОДИТЕЛИ СОРТА НАЧАЛИ ПОВЫШАТЬ ВНУТРЕННИЕ ЦЕНЫ

На внутреннем рынке сорта в Китае наметилась повышательная тенденция на фоне укрепления спроса местных трейдеров и конечных потребителей. Компании Shagang Group и Yonggang Group анонсировали прирост предложений готового сорта на \$6/т с учетом валютных колебаний (50 RMB/т) относительно показателей начала декабря 2012 г. Только катанка Shagang Group за неделю подорожала на \$17/т. В результате, цены на арматуру производителей сопоставимы с котировками материала на вторичном рынке, а на катанку - в среднем на \$5/т выше. По мнению большинства рыночных игроков, внутренние цены на сортовой прокат в январе резко не изменятся на фоне стремительного удорожания ЖРС и квадратной заготовки, а также сезонного ослабления спроса.

Внутренние заводские цены в Китае на сортовой прокат декабрьского производства (с учетом 17% НДС; EXW; курс \$1 = RMB6,2485)

Продукция	Производитель	Цены		Изм. 3 нед.	
		\$/т	RMB/т	\$/т	RMB/т
Арматура	Yonggang Group	593	3700	+6	+50
	Shagang Group	593	3700	+6	+50
Катанка	Yonggang Group	593	3700	+6	+50
	Shagang Group	593	3700	+17	+100

(Stalintex/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МЕКСИКА

МЕТАЛЛУРГИ ПРОТЕСТУЮТ ПРОТИВ УКРАИНСКОЙ И КИТАЙСКОЙ СТАЛИ

Мексиканская Ассоциация производителей стали (Canasero) призвала правительство страны принять защитные меры для контроля над импортом стали из стран, не входящих в Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА). "Импорт стали на мексиканский рынок все время будет только увеличиваться, и в основном из таких стран, как Украина и Китай", - заявила Мексиканская Ассоциация производителей стали.

"Недобросовестная конкуренция может привести к снижению внутреннего производства, а также снизит инвестиции в мексиканскую сталелитейную промышленность, серьезность данной ситуации требует немедленных действий со стороны властей", - цитирует пресс-релиз генерального директора Canasero Сальвадора Кесада Салинаса. Эксперты Canasero отметили, что за 11 месяцев 2012 г. импорт готовой стальной продукции в Мексику из других стран вырос по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 29% до 5,5 млн. т, импорт промышленных стальных товаров - на 30,4% до 2 млн. т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

США

СТАТИСТИКА

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ИМПОРТ СТАЛИ ВЫРОС

США в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём увеличили импорт стали на 2%. Об этом свидетельствуют данные American Iron and Steel Institute, сообщает Yieh.Corp. В частности, поставки металла в страну в заданный период достигли 2,659 млн. кор. т. Объемы производства стали в США с 16 по 22 декабря 2012 г. уменьшились в годовом исчислении на 1,2% до 1,84 млн. т. Производственные мощности в заданный период были загружены на 74,5%. По сравнению с предыдущей неделей выплавка стали в США повысилась на 0,7%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТАЙВАНЬ

СТАТИСТИКА

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА YIEH UNITED STEEL CORP (YUSCO) ПОВЫШАЕТ ЦЕНЫ НА НЕРЖАВЕЮЩИЙ ПРОКАТ

Yieh United Steel Corp, ведущий производитель нержавеющей стали в Тайване, поднимает январские цены на свою продукцию. Рост цен коснулся как зарубежных, так и внутренних покупателей, говорится на сайте компании. Нержавеющий прокат из 300-ной стали подорожал для внутреннего рынка на NT\$300-1500/т. Экспортные цены увеличены Yusco в среднем на \$30-80/т. Рост цен в компании объясняют улучшением спроса на мировых рынках. В настоящее время примеру Yusco последовали и другие производители нержавеющей стали Тайваня. (Металлсервис/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ИМПОРТ СТАЛЬНОГО ПРОКАТА УВЕЛИЧИЛСЯ

Турция в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрём 2011 г. увеличила импорт стального проката на 10,7%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В особенности поставки продукции в страну достигли в указанный период 444,504 тыс. т. Однако по сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 13,4%. В целом по итогам января-ноября Турция импортировала 4,7 млн. т стального проката, что на 1,9% меньше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ КАТАНКИ СОКРАТИЛСЯ

Турция в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2011 г. сократила экспорт катанки на 30,3% до 54,927 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. По сравнению с предыдущим месяцем зарубежные поставки турецкой катанки уменьшились на 31,7%. Выручка от экспорта продукции составила в ноябре \$33 млн. За 11 месяцев 2012 г. экспорт турецкой катанки достиг 834,67 тыс. т, что на 17,4% меньше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Поступления от поставок понизились на 23% до \$537 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ СТАЛИ ВЫРОС

Турция в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила экспорт стальной продукции на 9,6% до 19,9 млн. т. Об этом свидетельствуют данные Turkey's Steel Exporters' Association. Выручка от зарубежных поставок металла в 2012 г. повысилась на 1,8% до \$15,6 млрд. По итогам декабря 2012 г. Турция экспортировала 1,66 млн. т стали, что на 10,6% больше по сравнению с предыдущим месяцем. В годовом исчислении этот показатель уменьшился на 5,7%. Выручка достигла \$1,26 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ УМЕНЬШИЛСЯ

Турция в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём сократила экспорт арматуры на 14,3% до 611,817 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. Однако в годовом исчислении зарубежные поставки турецкой арматуры выросли на 12%. Выручка от экспорта достигла \$360 млн. В целом по итогам января-ноября 2012 г. Турция экспортировала 7,57 млн. т продукции. Это на 23,7% больше по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. Выручка составила \$4,76 млрд. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

МЕТАЛЛУРГИЯ ПРЕВРАТИЛАСЬ

В СЕРЬЕЗНУЮ СИЛУ В МАКРОРЕГИОНЕ ЕВРОПА - БЛИЖНИЙ ВОСТОК

Еще в 2000 г. в стране было выплавлено 14,3 млн. т стали - в 3,2 раза меньше, чем в Германии, и в 2,2 раза меньше, чем в Украине. Однако, по данным за 11 месяцев 2012 г., турецкие металлурги выдали 33 млн. т стали, а по итогам года ожидается доведение этого показателя до 35,8-35,9 млн. т. Это больше, чем в Украине, где выплавка стали в 2012 г., очевидно, составит немногим менее 33 млн. т, и всего на 20% уступает предполагаемому показателю Германии (порядка 43 млн. т). Объем турецкого экспорта стали оценивается в 2012 г. в 20 млн. т, среди которых более 90% придется на длинномерный прокат, полуфабрикаты и трубы. Среди ведущих производителей стали более быстрый рост производства стали и проката продемонстрировали в последние годы только Китай и Индия.

Подъем турецкой металлургии в 2000-е годы является, в первую очередь, следствием и отражением широкомасштабной модернизации турецкой экономики, на протяжении прошлого десятилетия демонстрировавшей самые высокие темпы роста ВВП в регионе. В 2011 г. этот показатель превысил 9% - практически на уровне Китая.

Впрочем, развитие турецкой экономики в 1990-2000 гг. происходило именно по китайскому сценарию. Страна, которая еще в начале 1980-х годов находилась в глубочайшем кризисе и не имела средств даже для оплаты критического импорта, поднялась благодаря реформам, направленным, с одной стороны, на борьбу с коррупцией и наведение порядка в финансовой сфере, а, с другой, на развитие ориентированных на экспорт отраслей.

Благодаря активной помощи государства турецкие компании смогли создать целые отрасли промышленности - сначала легкой, а затем судостроительной, трубопрокатной, автомобилестроительной, по производству бытовой техники.

В 1990-е годы Турция оказалась одним из главных бенефициаров процесса деиндустриализации Западной Европы. Благодаря своему удачному географическому положению, поощрительной политике государства и относительно дешевой и квалифицированной рабочей силе страна фактически превратилась в промышленную мастерскую Евросоюза, сыграв для него практически ту же роль, что и Китай - для США. Этому, безусловно, способствовало заключение с ЕС соглашения о таможенном союзе в 1996 г. В частности, на сегодняшний день Турция занимает второе место в Европе по объемам производства бытовой техники. Параллельно в стране ускоренными темпами развивалась туристическая отрасль, давшая толчок строительству.

В результате темпы роста потребления стальной продукции в Турции достигали 7-9% в год. Даже во время кри-

зиса спрос продолжал увеличиваться. По прогнозам национальной металлургической ассоциации, в 2012 г. потребление стали в стране достигло 28,5 млн. т, что на 20% превышает уровень докризисного 2007 г.

Соответственно, расширялись инвестиции в металлургию. Не имея собственных запасов металлургического сырья, Турция делала основную ставку на электрометаллургию. По состоянию на 2011 г. почти 75% мощностей по выплавке стали в стране было представлено электропечами. Вследствие этого Турция является крупнейшим в мире импортером металлолома - 21,5 млн. т в 2011 г. и около 20,5 млн. т в 2012 г. Кроме того, подобная структура отрасли привела к значительным дисбалансам: Турция исторически имела избыточные мощности по производству длинномерного проката и была его крупным экспортером, но традиционно импортировала большую часть необходимой ей листовой стали.

Производство стальной продукции в Турции стабильно росло более высокими темпами, чем потребление. Отчасти это было результатом целенаправленной политики государства. Турция, вынужденная практически полностью покрывать свои потребности в энергоносителях за счет импорта и практически не имеющая запасов сырья (за исключением хромовой руды), имеет хронически отрицательный внешнеторговый баланс и поэтому крайне заинтересована в развитии экспортных отраслей и импортозамещении.

В частности, в последние годы Турция значительно сократила потребности в импорте плоского проката. Если в 2007 г. его закупки превысили 10 млн. т, то в 2012 г. их размер составил уже около 5 млн. т.

Произозвоило это благодаря пуску в 2010-2011 гг. новых производств компаниями Erdemir, Colakoglu и MMK Atakas. Для защиты этих компаний в 2011 г. была введена импортная пошлина на плоский прокат из СНГ в 5-9%. В то же время вывоз за рубеж длинномерного проката продолжает стабильно увеличиваться. Как ожидается, по итогам 2012 г. стальная продукция и полуфабрикаты принесут Турции порядка 13,5-14% от всего объема валютных поступлений от экспорта.

На протяжении большей части 2000-х годов Турция была крупнейшим покупателем украинской стальной продукции. Рекордный объем поставок был достигнут в 2007 г., когда в Турцию было отправлено около 5 млн. т украинского металла, из них - 2,3 млн. т горячего проката. Однако затем объемы продаж резко пошли под уклон. За первые десять месяцев 2012 г. турецкие компании приобрели 1,17 млн. т украинских полуфабрикатов и 657 тыс. т горячего проката.

Чтобы удержать свои позиции на этом рынке, украинским компаниям приходится продавать свою продукцию дешево, с низким уровнем прибыльности.

Более того, в последние годы турецкая стальная продукция теснит украинскую на мировом рынке. Конкуренция со стороны турецкой арматуры и катанки стала одной из основных причин сокращения поставок аналогичных материалов из Украины в страны Ближнего Востока и Африки.

В 2011 г. резко увеличился экспорт турецкого плоского проката в Южную Европу, что привело к заметным потерям для украинских экспортеров.

В связи с этим возникает вопрос: за счет чего турецкая металлургия, не имеющая собственных источников сырья, оказалась более конкурентоспособной, чем украинская? Представляется, что причин у этого феномена несколько. Прежде всего, турецкая стальная продукция зачастую идет за рубеж вслед за турецким капиталом. Турецкие строительные компании ведут активные операции в мусульманских странах Африки, а также на Ближнем Востоке.

Неудивительно, что они предпочитают приобретать знакомый им отечественный прокат. Немалую роль играет, очевидно, и фактор религиозной и культурной близости. Более половины турецкого экспорта стали приходится на страны Северной Африки и Ближнего Востока (MENA), где Турция имеет давние торговые и финансовые связи, уходящие еще во времена Османской империи.

Очевидно, определенное значение имеют и географические факторы. Стоимость доставки турецкого проката практически во все страны-потребители в среднем на \$10-30/т меньше, чем украинского, а сроки могут быть более оперативными.

Кроме того, турецкие порты не замерзают зимой. Наконец, Турция имеет достаточно надежную связь по суше с такими странами как Иран и Ирак, в то время как поставки украинской продукции на эти рынки более затруднены.

Не следует забывать о таком факторе как большая интегрированность Турции в экономику западных стран. Помимо таможенного союза с Европой, Турция владеет более прочными связями в США. На турецкую продукцию, в отличие от украинской, практически не вводились антидемпинговые пошлины на рубеже 1990-2000 гг. В результате, по данным за первые три квартала 2012 г., на США и Канаду пришлось около 10% турецкого экспорта арматуры.

В 2012 г. ситуация на турецком рынке стали изменилась, причем, не в пользу металлургов. Прежде всего, из-за европейского кризиса упали темпы роста национальной экономики. В 2012 г. они должны составить порядка 3,5%, а на 2013 г. прогнозируется рост не более чем до 4-4,5%.

В последние месяцы в стране сократилось производство бытовой техники, стагнирует автомобилестроение, ориентированное, главным образом, на внутренний рынок. Некоторый спад наблюдается и в строительной отрасли. Очевидно, это приведет к снижению темпов роста потребления стальной продукции. Национальная металлургическая ассоциация прогнозирует, что в 2013 г. в стране будет использовано около 30 млн. т проката, что примерно на 5% превышает показатели предыдущего года. Причем, этот прогноз следует считать оптимистическим.

Торможение произошло и в национальной металлургической промышленности.

Если в 2011 г. выплавка стали в стране возросла на 17,6% по сравнению с предыдущим годом, причем, производство плоского проката прибавило почти на треть, то в 2012 г. темпы роста снизились до около 6,5%, а выплавка

слябов по итогам января-ноября упала на 9,2% по сравнению с аналогичным периодом годичной давности.

В ноябре российский Магнитогорский меткомбинат был вынужден остановить выплавку стали и производство горячего проката на свежестроенном предприятии MMK Metalurji (бывший MMK Atakas) из-за убыточности производства. Россияне, принявшие решение о строительстве комбината в докризисном 2008 г., не предвидели торможения роста потребления плоского проката в Турции и ошиблись, решив использовать в качестве сырья металлолом. Его стоимость на турецком рынке оказалась слишком велика в соотношении с ценами на горячекатаные рулоны, кроме того, в 2012 г. в Турции возросли тарифы на электроэнергию и природный газ. Предприятие оказалось убыточным.

Зато для украинских компаний это стало преимуществом. В 2012 г. они смогли расширить поставки заготовок в Турцию именно по той причине, что для многих турецких компаний покупка полуфабрикатов за рубежом стала более выгодным делом, чем импорт металлолома. Кроме того, закрытие MMK Metalurji (возможно, оно будет более длительным, чем объявленные российским собственником три месяца) усилит позиции украинских поставщиков горячего проката.

По крайней мере, в декабре, после остановки MMK Metalurji, цены на горячекатаные рулоны в Турции возросли на 20-25 долл./т, что позволило повысить котировки и украинским экспортерам.

Проблемы турецких компаний не ограничиваются внутренним рынком. В 2012 г. из-за международных санкций затруднились поставки турецкого проката в Иран, хотя они смогли компенсировать эти потери трехкратным расширением экспорта полуфабрикатов. Из-за гражданской войны полностью потерян сирийский рынок. Причем, даже если в Сирии придут к власти оппозиционеры, которых поддерживает Турция, экономика страны на долгое время погрузится в хаос.

В конце 2012 г. импортные пошлины на арматуру были введены в Египте. Наконец, из-за экономического спада и расширения собственного производства падают объемы поставок турецкого длинномерного проката в ОАЭ.

В 2012 г. сокращение экспорта по этим направлениям удалось перекрыть за счет Ирака и Саудовской Аравии, где строительная отрасль переживает невиданный бум. Однако в Саудовской Аравии внутренние цены на конструкционную сталь регулируются государством, поэтому стоимость турецкой арматуры, поставляемой в эту страну, фактически не может превышать \$600/т, FOB.

Кроме того, ряд саудовских компаний строят новые металлургические предприятия, которые как раз начнут вступать в строй в 2013 г. Вероятно, это приведет к прекращению роста поставок турецкой арматуры в Саудовскую Аравию и заставит металлургов сдвинуть свой асортимент в сторону полуфабрикатов.

Таким образом, в 2013 г. весьма вероятно, что украинские поставщики полуфабрикатов столкнутся с более серьезной конкуренцией на мировом рынке со стороны турецких коллег.

Украинским поставщикам арматуры на Ближний Восток и в африканские страны также придется еще труднее, чем в завершившемся 2012 г.

Впрочем, если высокие цены на металлолом сохранятся (а так, скорее всего, и будет), Турция останется крупным покупателем украинской заготовки, а ситуация на местном рынке горячего проката, как минимум, не ухудшится для отечественных поставщиков. ([МинПром/Металл_Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ**В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА КОМПАНИИ ПЫТАЮТСЯ ПОДНЯТЬ ЦЕНЫ НА ДЛИННОМЕРНЫЙ ПРОКАТ, НО РЫНОЧНАЯ СИТУАЦИЯ ЭТОМУ НЕ БЛАГОПРИЯТСТВУЕТ**

Новый год начался на ближневосточном рынке длинномерного проката с повышения цен на металлолом, превысивших \$405/т, CFR для американского материала HMS №1&2 (80:20). Естественной реакцией турецких производителей стали на подорожание сырья стала попытка увеличения стоимости своей продукции.

Наиболее успешно им пока удается это делать на внутреннем рынке. Спрос на конструкционную сталь в Турции в последнее время относительно стабильный, что позволило поставщикам поднять котировки на \$10-15/т по сравнению с концом декабря 2012 г., до около \$605-620/т, EXW (без НДС). Однако на внешних рынках обстановка для металлургов складывается менее благоприятно.

В первую неделю января 2013 г. турецкая арматура пользовалась спросом, в основном, в Ираке. Средний уровень цен составлял, при этом, около \$610-615/т, EXW. Кроме того, иракские компании приобретали довольно значительные партии украинской арматуры непосредственно перед Новым годом примерно по \$580/т, FOB. Компании из СНГ, вышедшие на рынок с новыми предложениями еще до Рождества, также котируют свою продукцию на уровне, близком к этой отметке. Но в других странах региона турецкие компании пока не могут похвастаться значительными объемами продаж. В Восточном Средиземноморье по-прежнему высокую активность проявляют китайские производители, в конце декабря предлагавшие арматуру и катанку с доставкой в январе по \$570-590/т, CFR. В целом котировки возросли более чем на \$10/т по сравнению с серединой декабря, но все равно они ощутимо ниже, чем у турецкой или украинской продукции.

Египетский рынок с начала декабря фактически закрыт для иностранной конкуренции вследствие введения импортной пошлины в 299 египетских фунтов (\$46) за 1 т. Кроме того, местный рынок в значительной мере дезорганизован вследствие политических конфликтов, негативно влияющих на экономику. Курс местной валюты в последнее время снижается. В начале недели января 2013 г. он равнялся около 6,48 фунтов за \$1, тогда как месяц назад это соотношение составляло порядка 6,0 фунтов за \$1. В начале января ведущие египетские компании повысили цены на арматуру более чем на 200 фунтов/т, хотя ранее предполагалось, что подъем составит не более 150 фунтов. В результате теперь арматура на египетском рынке котируется на уровне \$680-695/т, EXW, так что теоретически импортная продукция выглядит вполне конкурентоспособной. Однако местные трейдеры не решаются совершать сделки. "Дурной пример" египтян оказался заразительным. Власти ОАЭ заявили о введении 5%-ной пошлины на турецкую арматуру с 5 января 2013 г. Ранее эта пошлина, впрочем, тоже действовала, но ее можно было избежать, если продукция, поступающая в страну, подвергалась дальнейшей обработке (резке, сгибанию). Теперь исключений больше нет ни для кого.

Последствия этого шага эмиратских властей могут оказаться весьма серьезными для турецких компаний. И ранее покупатели из ОАЭставляли заказы на турецкую арматуру по самым низким ценам: в конце декабря их предложения, как правило, не превышали \$600/т, FOB. В случае же введения пошлины турецкая продукция подорожает еще не менее чем на \$30/т, что еще сильнее снизит ее конкурентоспособность на здешнем рынке, но зато может активизировать деятельность тех компаний из ОАЭ, которым ранее не находилось там места, - например, Hamriya Steel или Star Steel. Да и лидер металлургической отрасли ОАЭ, компания Emirates Steel Industries, планирует увеличить производство арматуры в 2013 г. на 5% по сравнению с 2012 г.

В первые девять месяцев 2012 г. (т. е. до введения пошлин) ОАЭ были вторым по величине импортером турецкой арматуры (после Ирака), а Египет занимал четвертое место, уступая также Саудовской Аравии. На их долю приходилось около 18,5% поставок этой продукции. Даже частичная потеря этих рынков (а в ситуации с Египтом она пока полная) может вызвать избыток предложения турецкого длинномерного проката в регионе и, соответственно, падение цен на него. И хотя металлурги в последнее время пытаются подтолкнуть котировки вверх, не факт, что им это удастся. (Rusmet/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЧИЛИ**СТАТИСТИКА****В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ АРМАТУРЫ СОКРАТИЛСЯ**

Чили в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём сократило отгрузку арматуры на 28%. Об этом свидетельствуют данные Chilean Construction Chamber, сообщает Yieh.Corp. В частности, отгрузка продукции составила в указанный период 46,389 тыс. т. Объемы производства меди в Чили в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2011 г. увеличились на 2,6% до 478,545 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель поднялся на 0,5%. В целом по итогам января-ноября в Чили выпустили 4,94 млн. т красного металла, что на 3,7% больше по сравнению с аналогичным периодом 2011 г..(МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮЖНАЯ КОРЕЯ**СТАТИСТИКА****В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ЗАПАСЫ ПРОКАТА УМЕНЬШИЛИСЬ**

Запасы плоского проката из углеродистой стали в Корее в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрем 2011 г. сократились на 5,6%. Об этом свидетельствуют данные Korea Iron & Steel Association, сообщает Yieh.Corp. В частности, запасы продукции в указанный период составили 1,189 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем этот показатель уменьшился на 2,4%. Кроме этого, в KOSA отметили, что импорт проката из углеродистой стали уменьшился за месяц на 12,5% до 688 тыс. т. Южная Корея в январе-октябре 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. увеличила экспорт стальной продукции на 7,6%. Зарубежные поставки металла в заданный период достигли 25,413 млн. т. Импорт стальной продукции в страну в указанный период уменьшился на 11,2%, составив 17,826 млн. т. По итогам октября Южная Корея экспортировала 2,578 млн. т стальной продукции, а импорт составил 1,597 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО МАРГАНЦЕВОГО СЫРЬЯ СОКРАТИЛОСЬ

В 2012 г. украинские горнорудные предприятия сократили производство марганцевого сырья по сравнению с 2011 г. на 11,8% до 1,190 млн. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". Марганецкий ГОК сократил производство марганцевого концентрата на 7% до 696,1 тыс. т.

В то же время Орджоникидзевский ГОК увеличил производство марганцевого концентрата на 53,9% до 342,8 тыс. т, но сократил марганцевого агломерата на 60% до 151,1 тыс. т. В 2011 г. украинские ГОКи сократили производство марганцевого сырья по сравнению с 2010 г. на 30,5% до 1,349 млн. т. ([UgmK.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://UgmK.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ЗА 2012 ГОД ПАО «КРИВОРОЖСКИЙ ЖЕЛЕЗОРУДНЫЙ КОМБИНАТ» (КЖРК) НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО

В 2012 г. ПАО "Криворожский железорудный комбинат" (Днепропетровская обл.), по предварительным данным, произвело 5,596 млн. т продукции, что на 0,3% (на 19 тыс. т) больше результата 2011 г. Об этом сообщается в информации предприятия. В том числе металлургическим заводам предприятие в 2012 г. отгрузило 5,5 млн. т продукции.

В 2013 г. в планах предприятия нарастить производство товарной руды до 6 млн. т с содержанием в ней железа 58,04%, а заказчикам отгрузить 6,140 млн. т. В 2012 г. КЖРК также планировал нарастить производство до 6 млн. т.

В 2013 г. на предприятии предполагается продолжить реализацию программы модернизации производства. В том числе, на подготовительные работы для замены скиповой подъемной машины шахты "Заря" (входит в состав шахты "Октябрьская") планируется выделить 4368,7 тыс. грн. Монтаж подъемной машины будет осуществляться в 2013-2014 гг. Также планируется приобрести еще одну погрузочно-доставочную машину фирмы "Fadroma", 3 станка для kernового разведочного бурения, 1 установку для крепления выработок набрызг-бетоном "Meuco Piccola". На шахте "Октябрьская" продолжится отработка экспериментального блока с использованием новой технологии торцевого выпуска руды, которая в Кривбассе используется только на КЖРК. Аналогичный блок под новую технику планируется готовить и на шахте "Родина", - говорится в сообщении. ([UgmK.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://UgmK.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЖЕЛЕЗОРУДНАЯ КОМПАНИЯ FERREXPO В 2012 ГОДУ СОКРАТИЛА ПРОИЗВОДСТВО ОКАТЫШЕЙ

В 2012 г. железорудная компания Ferrexpo сократила производство окатышей на 1% до 9,7 млн. т. Об этом говорится в сообщении компании. Производство окатышей из собственной железной руды составило 9,3 млн. т, что выше результатов 2011 г. на 2,6%. В декабре Ferrexpo произвела 876 тыс. т окатышей из собственной желруды. При этом среднее содержание железа в 2012 г. снизилось до 63,42%, по сравнению с 63,5% в 2011 г. ([UgmK.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://UgmK.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В 2012 ГОДУ ОАО «ЮЖНЫЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» (ЮГОК) НАРАСТИЛО ПРОИЗВОДСТВО КОНЦЕНТРАТА

В декабре 2012 г. ОАО "Южный горно-обогатительный комбинат" увеличило объем производства концентрата на 1,9% до 882 тыс. т по сравнению с тем же периодом 2011 г., объем производства агломерата вырос на 126,8% до 215,5 тыс. т, говорится в сообщении компании. В 2012 г. ЮГОК увеличил объем производства концентрата на 2,3% до 10386,1 тыс. т по сравнению с 2011 г. Объем производства агломерата увеличился на 12,3% до 2022,9 тыс. т. ([UgmK.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://UgmK.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ДОБЫЧА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ВЫРОСЛА

В Казахстане в 2012 г. добыто 52,577 млн. т железных руд, что на 1,6% больше, чем в аналогичном периоде 2011 г., сообщило Агентство республики по статистике. По информации статистического ведомства, добыча медных руд составила 38,353 млн. т (рост на 11,5%), медно-цинковых 4,806 млн. т (рост на 14,6%), свинцово-цинковых 7,704 млн. т (увеличение на 5,8%). ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

ОАО «КОРШУНОВСКИЙ ГОРНО-ОБОГАТИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ» ОБНОВЛЯЕТ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

В Коршуновском карьере ведутся пуско-наладочные работы на новом распределительном пункте 6 кВ КРП-1. Готовится к пуску новое оборудование электрического распределительного пункта КРП-1, которое является важнейшим элементом производственной инфраструктуры карьера, обеспечивающим энергоснабжение всей работающей в карьере техники: экскаваторов, буровых установок, насосов. В отличие от старых КРП, находящихся под открытым небом, новый распределительный пункт расположен в модульном здании на железобетонном фундаменте, с отоплением и пожарной сигнализацией, что делает электроснабжение объектов более надежным, а работу обслуживающего персонала гораздо более комфортной и безопасной. Изменилась и "начинка" распределительного пункта. Вместо масляных выключателей используются гораздо более безопасные и надежные вакуумные. На смену устаревшим релейным пришли электронные блоки защиты, имеющие длительный ресурс эксплуатации. Оборудование КРП-1 позволяет дистанционно отключать поврежденные участки, что повысит безопасность электрооборудования карьера, обеспечит оперативность в устранении аварийных ситуаций. В данный момент завершаются пуско-наладочные работы и оформление приемосдаточной документации. Главный энергетик комбината Дмитрий Хрущев отметил, что для энергетиков предприятия 2012 г. оказался весьма продуктивным. В мае на обогатительной фабрике впервые с момента пуска комбината была проведена замена электрических кабельных трасс технологических секций №7 и №8 цеха обогащения. В общей сложности специалисты заменили более 6 км кабеля. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

УЗБЕКИСТАН

ОАО «АЛМАЛЫКСКИЙ ГОРНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ КОМБИНАТ» В 2012 ГОДУ ДОБЫЛО БОЛЕЕ 30 МЛН. Т РУДЫ

В 2012 г. трудовой коллектив Алмалыкского горно-металлургического комбината еще раз доказал свою работоспособность. Проведенная работа по обновлению парка горнорудной техники дала возможность выйти на совершенно новые рубежи: в 2012 г. добыча руды превысила 30 млн. т. Вся эта деятельность проводилась в комплексе, так как добычу руды еще необходимо переработать, а этому способствовало техническое и технологическое перевооружение перерабатывающих предприятий. Поэтому в числе лучших подразделений - рудоуправление "Кальмакыр", управления автомобильного и промышленного железнодорожного транспорта. Успешно завершили год обогатительные фабрики и металлургические заводы, хорошо отработали золотодобывающие предприятия. Главный показатель деятельности - темп роста производства, который составил 104,3%. В 2012 г. комбинатом активно проводилась широкомасштабная работа по социальной поддержке трудящихся и пенсионеров АГМК, подготовке будущих рабочих и специалистов. Более 820 выпускников колледжей были трудоустроены в цеха и подразделения комбината.

Немалая помощь в 2012 г. была оказана комбинатом участникам Второй мировой войны, трудового фронта, одиноким и наиболее нуждающимся пенсионерам нашего предприятия. Не остаются без внимания многодетные семьи, семьи, оставшиеся без кормильца и имеющие детей-инвалидов. Силами комбината была осуществлена реконструкция специализированной школы-интерната в Пскенте, продолжалось асфальтирование автодорог и тротуаров, проводилась работа по ремонту зданий учреждений социальной сферы города и всех населенных пунктов, где расположены наши подразделения. В 2013 г. Алмалыкский горно-металлургический комбинат планирует увеличить добычу медной руды на 106,1%, ее переработку - на 105,4%. Продолжатся работы по реализации инвестиционных проектов и программы модернизации, технического и технологического перевооружения. Все это позволит увеличить выпуск готовой продукции в 2013 г. и обеспечит стабильный задел на будущее. АГМК также наметил работу по снижению себестоимости, повышению эффективности труда, проведению дальнейшей модернизации, что даст возможность не только совершенствовать производственные технологии, менять оборудование, переходить на современные формы управления, но и повышать благосостояние тружеников комбината и членов их семей. (UzReport/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ТОРГОВЛЯ РУДОЙ ЗАМЕТНО ВЫРОСЛА

Торговля железорудными свопами в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличилась практически втрое, несмотря на понижение цен на сырье. Об этом сообщает Metal Bulletin. Контракты по покупке и продаже руды в 2012 г. выросли до 111 млн. т против 43,4 млн. т годом ранее. Ранее аналитики Nomura предположили, что в среднесрочной перспективе на мировом рынке железной руды должен сохраниться "чудесный баланс". "Мы не верим, что цены на железную руду снова начнут существенно повышаться выше отметки \$150/т, но также и не предвидим безнадёжного коллапса ниже уровня \$90/т", - сказали специалисты. Кроме этого, эксперты поддерживают прогноз роста спроса на сталь на мировом рынке в 2013 г. на 2%, в то время как крупные горнодобывающие компании продолжают повышать добычающие мощности. "Китайский спрос на сталь, как ожидается, останется на том же уровне, а снизившиеся ожидания в отношении Европы и Японии перевесили позитивный прогноз по Индии", - отметили в Nomura. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

АНАЛИЗ

БОРЬБА ЗА ПЕРСПЕКТИВНЫЕ МЕСТОРОЖДЕНИЯ НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ

Сейчас особо горячая точка - Гвинея, где столкнулись интересы Rio Tinto и Vale на железорудном месторождении Simandou. Там же, на заднем плане, маячит и экс-гендиректор бразильского гиганта Роджер Анъелли, весьма недовольный своей отставкой "по собственному желанию правительства".

Месторождение Simandou - одно из крупнейших в мире, его подтвержденные запасы составляют 2,25 млрд. т руды высочайшего качества, добыча которой может обеспечить более 12% мировой потребности в морских поставках. Конечно же, оно давно привлекает внимание горнорудных компаний. Настолько лакомый кусок вынуждает рыночных монополистов смириться с политическими рисками, которые весьма существенны в одной из беднейших стран мира. Впрочем, ни одна из компаний этими рисками не пренебрегает, просто все они ведут себя в соответствии с правилами игры, которые действуют в тот или иной период. А в выигрыше остаются те, кто способен точнее прогнозировать моменты, когда эти правила меняются, и своевременно вносить коррективы в свои действия.

Первой в Гвинее появилась Rio Tinto. В 2003 г. компания заключила соглашение с правительством и получила права на разведку и разработку всего Simandou. Разумеется, с инвестициями Rio не торопилась, поскольку во времена тоталитарного правления президента Лансана Конте достаточно было просто "застолбить участок". Проблемы у компании начались в 2007 г., когда ухудшение экономической ситуации вызвало массовые выступления с требованиями отставки правительства. А когда Конте

срочно скончался 22 декабря 2008 г., эти проблемы переросли в катастрофу. Через несколько часов после его смерти произошел военный переворот, и президентом стал капитан Мусса Дади Камара. Остро нуждаясь в деньгах, он немедленно разделит предоставленную Rio концессию на Simandou, и тогда же, в декабре, передал права на блоки N1 и N2 компании BSG Resources, подконтрольной израильскому миллиардеру Бени Штейнмецу. Попытки Rio отстоять свои права оказались безуспешными.

В течение двух лет ситуация оставалась неопределенной. В декабре 2009 г. на Камару было совершено покушение, а пока его ранение в голову лечили за границей, контроль над правящей хунтой перешел к генералу Секубе Конате. Он призвал оппозицию сформировать правительство национального единства и назначил президентские выборы на июнь 2010 г., а 21 декабря у Гвинеи появился новый президент - Альфа Конде.

Пока Rio пересматривала свою стратегию и искала подходы к новой власти, Бени Штейнмец решил укрепить свои позиции в отношении прав на Simandou, которые Rio продолжала оспаривать. Тогда-то в Гвинее и появилась Vale. После покушения на Камару Роджер Анъелли правильно оценил ситуацию, и уже в апреле 2010 г. бразильская компания приобрела 51% BSG Resources за \$2,5 млрд. Появление нового конкурента усугубило проблемы Rio, которая владела 95% проекта на Simandou (еще 5% принадлежали структуре Всемирного банка - Международной финансовой корпорации). В этой ситуации Rio решила разделить гвинейские риски и затраты по проекту

(\$10-12 млрд.) с состоятельным партнером и создала СП (50,35:44,65) с китайской компанией Chinalco. Однако новое правительство, пришедшее к власти на обещаниях быстро улучшить экономическую ситуацию, получило в наследство от предшественников опцион на выкуп до 20% проекта, и уже в феврале 2011 г. заявило о намерении этот опцион реализовать. В июне компания получила соответствующее письмо с сообщением, что желает приобрести 20% проекта на блоках N3 и N4. На него она ответила напоминанием, что компания владеет правами на все месторождение целиком согласно договоренностям, заключенным с правительством Гвинеи в 2003 г., отметив, что опцион оговорен тем же соглашением. Что в переводе означает: либо оставьте нас в покое, либо - верните блоки N1 и N2 (северная часть Simandou), которые незаконно отдали BSG. Однако позднее Rio сориентировалась в ситуации и пересмотрела свою позицию. В результате, компания согласилась заплатить правительству \$700 млн. и предоставить ему право выкупа до 35% проекта.

Понятно, что когда у нищей страны имеется единственный инвестор, правительство будет выполнять его требования. Однако в Гвинее - довольно острая конкуренция, и местная власть получила возможность диктовать свои условия. При этом новое правительство избрало вполне разумный подход: к разработке планов привлекли серьезных консультантов - бывшего премьер-министра Великобритании Тони Блэра и миллиардера Джорджа Сороса. Именно они стали помогать гвинейским властям в разработке нового закона, регулирующего горнорудную деятельность, внедрение которого обеспечит стране реальные выгоды от сделок. И уже в сентябре 2011 г. правительство утвердило новый горнорудный кодекс, согласно которому государству предоставляется возможность получать долю до 35% в каждой лицензии или концессии, из которых 15% является неизменной величиной, а 20% государство может приобрести совместно с частными компаниями (до этого доля государства ограничивалась 15%). Кроме того, были введены ограничения на сроки действия лицензии: на исследование новых месторождений - до двух лет, на их разработку - до десяти лет. А главное - в январе 2012 г. начался аудит горного кадастра, который коснется всех компаний, имеющих разрешение на проведение исследований и добычу минеральных ресурсов.

Хотя никто не ожидает, что все будет легко и просто: за полстолетия единоличного правления (сначала Секу Туре, затем - 24 года Лансана Конте) и последующие два года власти хунты лицензии на минеральные ресурсы получили более полутора тысяч фирм. Выданные концессии перекрывались и в итоге они покрыли 110% территории страны. При этом только 7 проектов дошли до стадии добычи. Министр горнодобывающей промышленности и геологии Мохамед Ламин Фофана сообщил агентству Reuters: "Долгие годы в гвинейской горнорудной промышленности царил неопределенность, и заключались главным образом теневые сделки. Пересмотр контрактов положит конец этой порочной практике".

Теперь возникли проблемы уже у BSG и Vale. По сведениям источников Reuters, многие правительственные чиновники и даже экс-министр горнодобывающей промышленности Махмуд Тиам считают, что пересмотр контрактов направлен против некоторых конкретных компаний, включая BSG. Предполагают даже, что власти планируют отозвать концессию, предоставленную BSG-Vale. Правительство сообщило, что решение по вопросу этой концессии будет принято в первом квартале 2013 г.

Предположения чиновников похожи на правду. Соглашение BSG с правительством исходно вызывало серьезную критику, а в ноябре The Financial Times сообщила, что правительство при поддержке Сороса затеяло расследование по фактам коррупции. Сотрудникам Reuters удалось ознакомиться с обвинениями. Агентство сообщило, что

BSG обвиняют во взятках чиновникам и дорогих подарках, включая золотые часы, инкрустированные бриллиантами, подаренные бывшему президенту. По сведениям правительства, во время правления хунты (2009-2010) BSG улучшала свои отношения с лицами, принимающими решения, путем регулярных платежей высшим военным чинам. Эти платежи осуществлялись наличными, которые привозили в страну на частных самолетах BSG, а экс-министр Тиам был посредником в передаче денег - он получал деньги в аэропорту и передавал их по назначению. Разумеется, и Тиам, и представители BSG категорически отрицают эти обвинения, но.. Сделка с гвинейским правительством действительно была слишком выгодной для Бени Штейнмеца. От его компании не потребовали авансовых платежей. Кроме того, чиновники договорились с Либерией о транзите через ее территорию руды, которую BSG и Vale будут добывать на Simandou, что намного дешевле транспортировки через Гвинею. За это Штейнмец пообещал построить грузопассажирскую железную дорогу стоимостью \$1 млрд. от столицы Конакри, расположенной на западном побережье, до юго-восточного города Керуане. В отличие от BSG и Vale, белая и пушистая Rio согласилась построить вместе с правительством железную дорогу протяженностью 700 км для экспорта своей руды через Гвинею. Для прокладки линии потребуются построить также 35 мостов. Кроме того, компания построит погрузочный комплекс с четырьмя терминалами, вынесенный на 11 км в море. При этом Rio рассчитывает начать промышленную добычу в 2015 году, хотя правительство еще не приняло решения по логистике.

Это ставит Штейнмеца в затруднительное положение, поскольку работы по строительству железной дороги Конакри - Керуане были остановлены еще в 2011 г. из-за разногласий с подрядчиками. Пожалуй, единственное, что играет на руку Штейнмецу в данной ситуации - это тот факт, что отзыв лицензии BSG и Vale на разработку Simandou отпугнет других инвесторов, и начало добычи отложится еще дальше. Сейчас, при низком спросе на железную руду, добывающие компании заняты главным образом сокращением затрат, и они не склонны пускаться в рискованные предприятия.

Кстати, не исключено, что именно аудит контрактов насторожил BHP Billiton, которая в начале 2010 г. получила концессию на разработку гвинейской зоны железорудного месторождения Mount Nimba. Сейчас компания присматривает покупателей на этот актив. И тут возникла занятая ситуация: помимо Arcelor Mittal, которая разрабатывает либерийскую часть этого же месторождения, и некоторых других охотников за рудой, в число потенциальных покупателей вошел Роджер Анъелли. Он решил вернуться в Гвинею, куда двумя годами ранее привел Vale. Деньги у него есть, но теперь он еще и обзавелся серьезным партнером. Поучаствовать вместе с Анъелли в гвинейской покупке решил и банкир-миллиардер Андре Эстивс.

Компания Анъелли AGN Participacoes создала СП B&A Mineracao с инвестиционным банком Эстивса BTG Pactual Group сразу после того, как новые руководители Vale заморозили инвестиции в проект на Simandou "из-за низкого спроса и непрозрачного регулирования". Это СП немедленно сделало BHP предложение о покупке ее доли (40%) в проекте на Mount Nimba.

Многие воспринимают этот шаг Анъелли как вызов Vale, считая, что его возврат в Гвинею имеет целью не Mount Nimba, а захват доли своей бывшей компании в проекте на Simandou. В Бразилии он уже вступил в борьбу с Vale, когда приобрел долю в компании Rio Verde, добывающую калийные соли и фосфаты, которые тоже входят в сферу интересов Vale. Ну, а Simandou - детище Анъелли, и уж он-то точно знает, как именно Штейнмецу удалось захватить этот кусок пирога. Поэтому именно от него мог-

ла произойти как бы случайная утечка информации, побуждая правительство начать расследование коррупции..

Кстати, ожидается, что именно BTG Pactual станет финансовым советником Конакри, а B&A - консультантом по логистике, особенно в части Simandou, принадлежащей Rio. Месть - штука привлекательная, а обида на правительство, вынудившее Анжелли уйти в отставку после 10 лет успешного руководства горнорудным гигантом, должна быть серьезной. А в данном случае месть в случае успеха будет еще и весьма изящной, поскольку разногласия с бразильскими политиками, желающими направить Vale на развитие национальной промышленности, были связаны с интернациональными устремлениями Анжелли. По мнению некоторых аналитиков, сейчас президент Альфа Конде разрывается между своим стремлением реализо-

вать программу развития национальной экономики и проблемой укрепления доверия инвесторов. Правда, не исключено, что он сумеет сделать и то, и другое, поскольку аннулирование коррупционных сделок и более прозрачная процедура выдачи лицензий поможет ему завоевать доверие компаний с хорошей репутацией. Во всяком случае, такое утверждение сделал Пол Коллиер, директор Центра по исследованию африканских экономик при Оксфордском университете, который иногда консультирует гвинейское правительство. По его словам, цель правительства не в том, чтобы максимально быстро добыть максимально возможное количество руды, а в том, чтобы эта руда принесла экономике максимальную пользу. Ну, а судя по поведению Rio, такой максимализм вполне может себя оправдать. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ К КОНЦУ 2013 ГОДА МОГУТ ДОСТИЧЬ \$250/Т

Такое мнение высказал экономист Джонатан Барратт, сообщает Metal Bulletin. По его словам, стоимость сырья вырастет вследствие позитивного состояния фундаментальных факторов спроса-предложения. Эксперт отметил, что предложение сырья уменьшилось из-за производственных сокращений, а перспективы нестабильной погоды в Австралии могут и дальше подавлять выпуск руды. Кроме этого, экономист указывает на то, что ускорение китайской урбанизации является позитивным драйвером для отрасли на 2013 г. "Рекордной цене \$177/т будет брошен вызов в 2013 г. К концу 2013 г., как мы полагаем, цена в \$250/т руды будет восприниматься обоснованной, учитывая текущее состояние экономики", - сказал он. Стоит отметить, что с начала 2013 г. стоимость железной руды выросла на 9,4%. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА СПОТОВЫЕ ЦЕНЫ НА ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ ПОДСКОЧИЛИ ДО САМОГО ВЫСОКОГО УРОВНЯ ЗА 15 МЕСЯЦЕВ

Повышение спотовых цен на железную руду, начавшееся в декабре 2012 г., набирает ход. За первую неделю января котировки выросли на 10%, а в последние дни стоимость 63,5%-ного индийского концентрата, поставляемого в Китай, вышла на уровень \$160/т, CFR, что в последний раз наблюдалось в октябре 2011 г. По сравнению с крайней точкой спада в начале сентября руда подорожала уже почти на 80%. Такого резкого скачка не наблюдалось ни в одном сегменте мирового рынка черных металлов на протяжении, по меньшей мере, трех лет.

Основной причиной взлета цен на железную руду все специалисты называют внезапное увеличение спроса на этот материал в Китае. Местные металлургические компании, в свою очередь, рассчитывают на оживление национальной экономики в 2013 г. Правительство еще в конце 2012 г. объявило о намерении профинансировать строительство около 2 тыс. км автомобильных дорог, метрополитена в 18 городах, а также расширение железнодорожной сети. Кроме того, в ноябре-декабре в стране пошло в рост промышленное производство. По оценкам специалистов американского инвестиционного банка Morgan Stanley, в 2013 г. производство стали в Китае возрастет на 6% по сравнению с 2012 г., а импорт железной руды - почти на 7%, до 778 млн. т против немногим менее 730 млн. т в 2012 г.

Немаловажную роль играют здесь и сезонные факторы. Китайские компании в декабре активно скупали руду, чтобы успеть до начала сезона дождей в Бразилии и Австралии, опасаясь, что плохая погода повлияет на стабильность поставок. Их опасения, кстати, оказались полностью оправданными. Бразильская компания Vale, крупнейший производитель железорудного сырья в мире, в январе была вынуждена полностью прекратить поставки на спотовый рынок, чтобы иметь возможность полностью выполнять свои обязательства по долгосрочным контрактам. А на Западную Австралию уже обрушился первый в 2013 г. тропический шторм, который, как ожидается, может в ближайшее время дезорганизовать работу портов. Наконец, суровая зима в северо-восточной части Китая привела к сокращению добычи железной руды в этом регионе. Безусловно, одного лишь увеличения спроса со стороны Китая было бы недостаточно, чтобы поднять котировки на такую высоту. Однако объем предложения сырья в последнее время ограничен, причем, не только из-за погоды. В Индии в настоящее время прекращена деятельность 93 горнодобывающих предприятий. Из-за этого страна может уже в 2013 г. превратиться в нетто-импортера железной руды. Рекордное за три года падение цен на сырье в августе-сентябре 2012 г. заставило ряд компаний, в том числе крупнейших поставщиков Rio Tinto, BHP Billiton и Fortescue Metals Group (FMG) приостановить реализацию ряда проектов по расширению производственных мощностей.

В итоге, как считают в банке Morgan Stanley, в 2013 г. баланс спроса и предложения на мировом рынке железной руды будет сведен к небольшому, но дефициту - по меньшей мере, в десятый раз подряд. При этом, нехватка сырья будет наблюдаться, в основном, в первом полугодии, тогда как во втором ситуация со снабжением кардинально улучшится. Та же FMG, в сентябре 2012 г. отложившая на неопределенный срок проект разработки месторождения Kings, в декабре вернулась к нему. Новое предприятие, которое должно вступить в строй в конце 2013 г., повысит производственную мощность компании до 155 млн. т в год по сравнению с около 100 млн. т в настоящее время.

Если ранее большинство экспертов считали, что средний уровень спотовых цен на ЖРС в 2013 г. будет близким к отметке \$120/т, CFR Китай, то теперь прогнозы оперативно пересматриваются в сторону повышения. Новые оценки варьируют от \$130 до \$140/т с подъемом в первом полугодии и снижением во втором.

Взлет котировок до \$160/т, CFR, конечно, стал неприятным сюрпризом для китайских потребителей. В последнее время местные компании скупают руду, где только возможно, лишь бы она была дешевле бразильской и австралийской. В частности, в первых числах января сделки заключались с поставщиками из Малайзии, Индонезии, Мексики, Чили, Сьерра-Леоне, ряда других стран. Рекордно низкие тарифы на фрахт позволяют сейчас китайцам ввозить железную руду буквально со всего мира. Судя по всему, во второй половине января, с приближением Нового года по китайскому календарю (10 февраля), ажиотаж на рынке железной руды сойдет на нет, а цены снова упадут. Однако пока сохраняются ожидания, связанные с ускорением экономического роста в Китае в 2013 г., сырье будет по-прежнему стоить дорого. ([Rusmet/Металл Украины, СНГ, мира](#))

АВСТРАЛИЯ

СТАТИСТИКА

ПОРТ ХЕДЛАНД В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА УВЕЛИЧИЛ ЭКСПОРТ РУДЫ

Австралийский порт Хедланд в декабре 2012 г. по сравнению с ноябрем увеличил отгрузку железной руды на 19,9% до 26 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. По сравнению с 2011 г. отгрузка выросла на 21,7%. В целом по итогам 2012 г. австралийский порт отгрузил 251,85 млн. т руды, что на 15,9% больше по сравнению с предыдущим годом. Австралийский порт Хедланд в ноябре 2012 г. уменьшил отгрузку железной руды по сравнению с октябрём на 0,3%. Отгрузка сырья в заданный период достигла 21,7 млн. т. По сравнению с ноябрем 2011 г. этот показатель увеличился на 10%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

ПРОГНОЗ

VALE НЕ ОЖИДАЕТ СИЛЬНОЙ ВОЛАТИЛЬНОСТИ ЖЕЛЕЗОРУДНЫХ ЦЕН В 2013 ГОДУ

Крупнейший поставщик железорудного сырья на мировой рынок, бразильская горнорудная компания Vale выиграет от восстановления строительного и машиностроительного сектора экономики Китая. Такое заявление сделал CEO компании Мурильо Феррейра. По его словам, стальной спрос растёт на фоне улучшения тонаса экономики КНР. При этом цены на железорудное сырьё, ключевой компонент в производстве стали, будут менее подвержены волатильности, нежели это было в 2012 г., отметил он.

"Я не вижу сценария, который был бы настолько пессимистичен, как в сентябре 2012 г., или слишком оптимистичным, как в 2008 г. и 2010 г., когда цены достигли \$200", - сообщил Мурильо Феррейра. Такой прогноз топ-менеджера Vale прозвучал на фоне публикации положительной статистики Гостаможни КНР, согласно которой в декабре 2012 г. импорт железной руды в Китай достиг рекордной отметки за весь год. В частности, китайские металлурги в декабре импортировали 70,94 млн. т железорудного сырья, что на 7,8% выше уровня ноября и на 10,7% превышает показатели декабря 2011 г. Под конец 2012 г. Vale назначила Жоао Мендеша Фариа ответственным топ-менеджером по Китаю, крупнейшему рынку сбыта железорудного сырья компании. До этого он возглавлял офис Vale по развитию железорудного бизнеса в Сингапуре. В 3 квартале 2012 г. Vale поставила на китайский рынок 38,3 млн. т железной руды и окатышей, что на 9,1% превышает уровень 2011 г. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

FEDERATION OF INDIAN MINERAL INDUSTRIES ПРИЗЫВАЕТ ПРАВИТЕЛЬСТВО СОКРАТИТЬ ПОШЛИНЫ НА ЭКСПОРТ НИЗКОСОРТНОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ

Federation of Indian Mineral Industries призывает правительство Индии сократить пошлины на экспорт низкосортной железной руды с нынешних 30% до 5%. Об этом сообщает Yieh.Corp. По данным организации, столь высокие пошлины препятствуют экспорту руды из страны. В марте 2011 г. индийское правительство приняло решение повысить экспортные пошлины на руду с 5% до 20%. С января 2012 г. пошлины выросли до 30%.

Индия в октябре 2012 г. сократила экспорт железной руды до 281 тыс. т. Это самый низкий показатель за последние 10 лет. Ранее генеральный секретарь Федерации индийской минерально-сырьевой промышленности А. К. Шарма предположил, что Индия в 2012-2013 финансовом году, который завершится 31 марта 2013 г., сократит объёмы добычи железной руды до 130-140 млн. т. По его словам, одним из факторов, который повлияет на размер добычи, является непрерывно снижающийся экспорт железной руды. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА КОМПАНИЯ NMDC СНИЗИЛА ЖЕЛЕЗОРУДНЫЕ ЦЕНЫ

Крупнейшая горнорудная компания Индии, государственная NMDC снизила январские цены на железную руду обычных сортов почти на 6%. Об этом сообщил источник в компании. Крупнокусковая руда с 65%-ным содержанием железа подешевела на 5,8% до около \$99/т. "На внутреннем рынке с ноября 2012 г. наблюдается тенденция падения железорудных цен, поэтому мы всего лишь откорректировали цены в соответствии с рынком", - уточнил источник.

NMDC обычно корректирует свои цены в соответствии со средними ценами, которые устанавливают в течение последних двух месяцев местные трейдеры, включая Rungta Mines и Essel Mining, работающих в крупнейшем железорудном штате Одиша. Ранее Индия была третьим по величине экспортером железорудного сырья, однако решение правительства запретить горнодобычу в ряде штатов привело к тому, что металлургические компании JSW Steel и Essar Steel начали импортировать дорогую руду. С апреля по ноябрь 2012 г. Индия импортировала около 9 млн. т железорудного сырья. Ожидается, что, по оценкам Федерации минеральных промышленностей Индии, до конца финансового года (до апреля 2013 г.) страна закупит на внешних рынках порядка 15 млн. т желруды. В декабре средняя цена на мировом рынке на железную руду с 62%-ным содержанием железа составляла \$144,9/т (+24%).

Третья по величине меткомпания Индии JSW Steel повысила январские цены на металлопродукцию на 2%, до 750 рупий/т, в связи с удорожанием сырья и ростом мировых стальных цен. "Мы не повышали цены уже три последних месяца, тогда как котировки сырья и стали на мировых рынках существенно выросли", - сказал пресс-секретарь JSW Steel. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

КОНСОРЦИУМ POSCO-CHINA STEEL И ARCELOR MITTAL ДОГОВОРИЛИСЬ ПО ЖЕЛЕЗОРУДНЫМ АКТИВАМ

Консорциум компаний во главе с южнокорейской Posco и тайваньской China Steel Corp. согласился выкупить 15% акций горнорудной Arcelor Mittal Mines Canada за \$1,1 млрд. Об этом сообщил представитель China Steel. Ожидается, что сделка будет закрыта в течение первого-второго квартала 2013 г. По словам исполнительного вице-президента Стива Ли, тайваньская компания получит 3,68% акций за \$270 млн. Пресс-секретарь Posco Чун Дже Вонг подтвердил,

что компания согласилась приобрести долю в Arcelor Mittal Mines Canada, но отказался сообщить, какой пакет акций приобрела компания, а также его стоимость.

Согласно сообщению China Steel, южнокорейская и тайваньская компании заключили долгосрочное соглашение о разделе продукции пропорционально своим долям в консорциуме. Другие участники консорциума являются "финансовыми инвесторами", уточнили в компании без указания их названий. Данная сделка приблизит China Steel к цели достичь самообеспечения компании сырьем на 30% к 2015 г.

Arcelor Mittal рассматривает возможность продажи 30% акций своего железорудного бизнеса в Канаде. При этом, крупнейшая сталелитейная компания в мире уже наняла Goldman Sachs Group Inc. и Royal Bank of Canada для реализации пакета. Компания Arcelor Mittal Mines Canada производит около 15 млн. т железорудного концентрата и более чем 9 млн. т окатышей в год. В ее состав входят два рудника с открытым способом добычи, что обеспечивает порядка 40% от совокупной железорудной добычи Канады. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

ЗАПАСЫ ИМПОРТНОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В КРУПНЕЙШИХ ПОРТАХ ПО СОСТОЯНИЮ НА 11 ЯНВАРЯ 2013 ГОДА УМЕНЬШИЛИСЬ

Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 11 января 2013 г. по сравнению с предыдущей неделей уменьшились на 240 тыс. т до 74,5 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики. В годовом исчислении запасы сырья в стране понизились на 22,88 млн. т. Запасы импортной железной руды в крупнейших портах Китая по состоянию на 4 января 2013 г. достигли 74,74 млн. т, что на 1,6 млн. т больше по сравнению с предыдущей неделей. Это первый рост запасов сырья за последние 10 недель. Однако в годовом исчислении запасы импортной руды в КНР понизились на 21,87 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИМПОРТ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ ЗА 2012 ГОД ВЫРОС

Как сообщает агентство Bloomberg, Китай увеличил импорт железной руды за 2012 г. на 8,4%. Импорт вырос до 743,55 млн. т, сообщает Таможенная Служба КНР. Поставки руды в декабре 2012 г. выросли до 70,94 млн. т, что на 7,8% выше уровня ноября (65,78 млн. т), и на 11% выше уровня 2011 г. (64,11 млн. т). "Сейчас ясно, что правительство КНР будет продолжать политику урбанизации, что будет поддерживать спрос на сталь, а также и на железную руду", - отмечает Ху Янпинг, ведущий аналитик Custeel.com. "Последний прыжок цен был основан на рыночном оптимизме". 10 января 2013 г. цены железной руды с содержанием Fe 62% были зафиксированы на уровне \$158,5/т, что равняется 15-месячной высоте, сообщает Steel Index Ltd. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПАКИСТАН

КОМПАНИЯ PAKISTAN STEEL MILLS СОБИРАЕТСЯ ИМПОРТИРОВАТЬ ЖЕЛЕЗНУЮ РУДУ ИЗ ИРАНА

Пакистанская металлургическая компания Pakistan Steel Mills планирует наладить стабильные поставки железорудного сырья из Ирана. Об этом сообщил пресс-секретарь меткомпании, передает IRNA News Agency. По его словам, сейчас генеральный директор Pakistan Steel Mills Мухаммад Джавед находится в Иране и проводит встречи с представителями 5 иранских горнорудных корпораций, на которых обсудит вариант бартерных схем: Pakistan Steel может поставлять металлургический кокс в обмен на иранскую руду. Как отметил пресс-секретарь, на данный момент пакистанская компания испытывает трудности с доставкой руды, импортируемой из Австралии, Канады и Бразилии, поскольку доставка занимает 50-60 дней. В то же время сроки получения сырья из Ирана не превышают 10-12 дней, к тому же иранская руда значительно дешевле других аналогов. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТУРЦИЯ

СТАТИСТИКА

В ОКТЯБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ ХРОМОВОЙ РУДЫ СОКРАТИЛСЯ

Турция в октябре по сравнению с октябрём 2011 г. сократила экспорт хромовой руды на 40%. Об этом свидетельствуют данные Turkish Statistical Institute. В частности, зарубежные поставки указанной продукции достигли 98,315 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем экспорт уменьшился на 17%. В целом по итогам января-октября 2012 г. Турция экспортировала 1,7 млн. т продукции, что на 6,2% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. Турция в августе по сравнению с августом 2011 г. сократила экспорт хромовой руды на 52,5% до 291,449 тыс. т. Выручка от зарубежных поставок составила \$24,15 млн., что на 52,8% меньше, чем в 2011 г. По итогам января-августа по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. экспорт хромовой руды из Турции увеличился на 0,3%, до 1,48 млн. т. Поступления упали на 9,2% до \$294 млн. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЮАР

ЦЕНЫ

ARCELOR MITTAL SOUTH AFRICA ДОГОВОРИЛСЯ С KUMBA IRON ORE О ЦЕНАХ НА РУДУ В 2013 ГОДУ

Металлургическая компания ArcelorMittal South Africa и южноафриканский горнодобывающий холдинг Kumba Iron Ore договорились о временных ценах на железную руду в 2013 г. Об этом сообщает Metal Bulletin. Из соглашения следует, что Kumba поставит стальному гиганту в заданный период 4,8 млн. т руды по средней цене в \$65/т. Kumba Iron Ore в январе-июне увеличила производство железной руды на 13%. В частности, добыча руды за первое полугодие достигла 21,6 млн. т. В свою очередь, продажи сырья повысились на 13% до 20,7 млн. т. Южноафриканская компания Kumba Iron Ore Ltd. занимается производством железной руды и считается одним из крупнейших в мире поставщиков этого вида сырья. Ее основным собственником является горнодобывающий холдинг Anglo American. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА**В IV КВАРТАЛЕ 2012 ГОДА ИМПОРТЕРЫ ВЫБРАЛИ КВОТУ НА ПОСТАВКУ ТРУБ НА 84,5%**

С 1 октября по 31 декабря 2012 г. импортеры выбрали квоту на поставку стальных обсадных и насосно-компрессорных труб в Украину на 84,52%. Об этом говорится в материалах Министерства экономики Украины. За указанный период в Украину было поставлено 14,869 тыс. т этой продукции. С 1 октября по 30 ноября 2012 г. квота была выбрана на 84,52%. Суммарно годовая (с 1 октября 2012 г. по 30 сентября 2013 г.) квота составляет 17,591 тыс. т труб.

Использование квоты на поставку труб в Украину по странам, т

Страна	Объем квоты (01.10.2012-30.09.2013)	Использование квоты (с учетом заявок)	Остаток квоты	Использование квоты, %
РФ	12506,000	12495,045	10,955	99,91
Австрия	2577,000	849,712	1727,288	32,97
Польша	1158,000	768,160	389,840	66,34
Румыния	220,000	191,000	29,000	86,82
Словакия	180,000	0,000	180,000	0,00
Индия	76,000	0,000	76,000	0,00
Китай	51,000	48,797	2,203	95,68
Другие страны	823,000	515,856	307,144	62,68
Итого	17591,000	14868,570	2722,430	84,52

(Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://metall-ukrainy.com))

АНАЛИЗ**РЫНОК ТРУБ В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА**

Несмотря на сохранение достаточно высокого уровня потребления труб, в ноябре наметилась тенденция к снижению объемов их реализации, что было вызвано сезонным фактором. В декабре рынок труб продолжил падение, что привело к снижению стоимости трубной продукции.

По данным Кабинета министров, в январе-ноябре в Украине было произведено 1,685 млн. т труб, что меньше АППГ на 8,4%. В ноябре по отношению к октябрю снижение выпуска составило 13,3%, достигнув 121,2 тыс. т. Снижение было зафиксировано на всех крупнейших предприятиях страны. В частности, наибольшее падение отмечалось на Днепропетровском (-52,3% в месячном исчислении), Нижнеднепровском (-17,6%) и Новомосковском (-16,3%) трубных заводах.

Внутренний рынок

Комментируя ситуацию на внутреннем рынке труб, заместитель генерального директора по коммерции УГМК (Украинская горно-металлургическая компания) Виталий Ключник отметил тенденцию повышенной покупательской активности среди предприятий строительной отрасли. Он также добавил, что в ноябре наибольшим спросом пользовались электросварные профильные трубы, на которые в структуре продаж УГМК приходится 37%. Топ-менеджер также отметил, что востребованными остаются горячедеформированные и электросварные трубы, на которые пришлось 26% и 29% соответственно. По его словам, в ноябре структура продаж трубной продукции выглядела следующим образом: профильные трубы занимали 37%, в то время как доля круглых горячедеформированных труб составила 20%, круглых сварных - 33%.

В ноябре общий спрос на трубы сохранялся на достаточно устойчивом для данного времени года уровне. Этому способствовало увеличение отгрузок в адрес конечных потребителей труб общего назначения, а также водогазопроводных труб. Тем не менее, в ноябре наметилась тенденция к общему сокращению спроса на трубы, что было вызвано сезонным фактором.

Характеризуя ситуацию в машиностроительной отрасли, как потребителя трубной продукции, представитель металлоторговой компании "Юникон" Сергей Клевцов отметил стагнацию отрасли, что соответственно негативно влияет на их потребление данной отраслью.

Более сильному падению спроса на трубы препятствует реализация крупных проектов в нефтегазовом секторе. В частности, в конце ноября начато строительство соединения будущего терминала по регазификации сжиженного природного газа в Одесской области с газотранспортной системой страны, общая длина которого составит 65 км. Кроме того, в ноябре был проведен тендер на модернизацию и ремонт участка магистрального газопровода Уренгой-Помары-Ужгород длиной 27,6 км.

Что касается тендерной активности в сфере закупок труб, то в ноябре было проведено четыре крупных конкурса. Наибольший из них касался поставки в адрес "ДТЭК Западэнерго" стальных труб на 29 млн. грн. Кроме того, "Снежное-антрацит" провело конкурс на закупку аналогичной продукции общей стоимостью 15,56 млн. грн. Также "Энергоатом" провел тендер, по результатам которого в адрес предприятия будет поставлено стальных труб на 6,12 млн. грн. Кроме того, согласно проведенному в ноябре тендеру, в адрес "Донецких железных дорог" будет отгружено 269 т труб стоимостью 3,74 млн. грн.

Ценовые тенденции

Как свидетельствуют данные Госстата, в ушедшем месяце средняя стоимость трубной продукции на внутреннем рынке Украины снизилась на 0,67% (24,2 грн.) до 7502,0 грн./т. В частности, по Киевскому региону трубы подешевели на 0,54% (41,07 грн.) до 7149,81 грн./т. По Днепропетровскому региону снижение составило 0,48% (37,95 грн.) до 7841,12 грн./т. Кроме того, по Харьковскому региону наблюдалось снижение на 2,08% (151,59 грн.) до 7149,81 грн./т.

По словам В. Ключника, стоимость бесшовных труб в ноябре не изменилась, тогда как электросварные трубы подешевели ввиду снижения цен на сырье. Это в свою очередь было вызвано ухудшением конъюнктуры ситуации на экспортных рынках плоского проката.

По итогам декабря наблюдалось снижение спроса на трубную продукцию ввиду понижения покупательской активности со стороны основных отраслей потребителей, что было вызвано сезонным фактором. Это, сопровождалось дальнейшим удешевлением трубной продукции, на что также повлияло понижающаяся стоимость подката для трубных заводов.

Ценовые тенденции на рынке трубной продукции

	14.12.2012	21.12.2012		Изменение цены, %	Изменение цены, грн./т
		цена, грн.	цена, \$		
Киев	7556,33	7515,26	939,41	-0,54	-41,07
ВГП	7487,05	7474,18	934,27	-0,17	-12,87
Сварные	7523,39	7476,02	934,50	-0,63	-47,37
Профильные	7658,56	7595,57	949,45	-0,82	-62,99
Днепропетровск	7879,07	7841,12	980,14	-0,48	-37,95
ВГП	7085,77	7020	877,50	-0,93	-65,77
Сварные	6929,17	6884,29	860,54	-0,65	-44,88
Бесшовные	10324,42	10324,42	1290,55	0,00	0,00
Профильные	7176,93	7135,75	891,97	-0,57	-41,18
Харьков	7301,4	7149,81	893,73	-2,08	-151,59
ВГП	7352	7169,33	896,17	-2,48	-182,67
Сварные	7157,13	7104,35	888,04	-0,74	-52,78
Профильные	7395,08	7175,75	896,97	-2,97	-219,33

Для анализа и ценового среза взяты оптовые прайсовые цены киевских ("Викант", "МД Групп", "Метинвест СМЦ", "Металл-Холдинг", АО "УГМК" (Киевский филиал), "Сталекс"), днепропетровских ("АВ Металл Групп", "Металлобазы Комэкс", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", АО "УГМК" (Днепропетровский филиал), "Викант", "МД Групп"), и харьковских металлотрейдеров ("Металлобазы Комэкс (Харьков)", "Метинвест СМЦ (Днепропетровск)", "РТК Трейд", АО "УГМК" (Харьковский филиал), "АВ Металл Групп", "Харьков-металл - 2"). Цены указаны в гривнах с учетом НДС. Электронные прайсы вышеуказанных компаний можно загрузить по адресу price.ugmk.info. С более детальной ценовой динамикой отдельно по каждой компании можно ознакомиться на index.ugmk.info. (Степан Добровольский, [Ugmk.Info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.Info/Металл_Украины_СНГ_мира))

РОССИЯ

ЕМКОСТЬ РЫНКА «ВОССТАНОВЛЕННЫХ/ОТРЕСТАВРИРОВАННЫХ ТРУБ» ДОСТИГАЕТ 700 ТЫС. Т

Фонд развития трубной промышленности выступает за полный запрет применения бывших в употреблении труб на строящихся и ЖКХ-объектах, вплоть до установления уголовной ответственности за их использование, заявил на пресс-конференции Александр Дейнеко, директор ФРТП. По его мнению, применение некондиционных труб подвергает опасности жизнь, здоровье и имущество жителей России, а также наносит как репутационный, так и экономический ущерб предприятиям, производящим трубы для ЖКХ и строительства.

С 2000 г. по 2012 г. в России сформировался теневой рынок так называемых "восстановленных/отреставрированных труб", емкость которого, по данным Минпромторга РФ, в 2011 г. достигла 700 тыс. т, что составляет около 30% от объема трубного рынка для нужд ЖКХ и строительства. Вследствие этого российские производители новых труб потеряли значительную долю рынка. По оценкам экспертов, ежегодный ущерб, наносимый трубной отрасли, составляет 16-19 млрд. руб. Недобросовестные подрядчики местных органов власти приобретают б/у трубы и на "черном" рынке по бросовой цене, которая близка к металлолому. Разница между стоимостью новой трубы и бывшей в употреблении достигает 2-2,5 раза. Например, ориентировочная стоимость б/у труб составляет 12-17 тыс. руб./т.

Практически еженедельно в городах стихийно возникают прорывы трубопроводов, фонтанов горячей воды, размывов грунта, которые ведут к человеческим жертвам, обвалам зданий, уничтожению муниципальной и частной собственности, парализуют движение в крупных мегаполисах России. Только за последний месяц такие аварии случились в Санкт-Петербурге, Воронеже, Екатеринбурге, Красноярском крае, Челябинске, Перми, Колпино и др. По мнению ФРТП, нарастающее количество аварий в основном связано с использованием уже бывших в эксплуатации труб при сооружении и ремонте объектов ЖКХ.

Выявлено свыше 90 предприятий, занимающихся так называемым восстановлением б/у труб. Большинство из них расположены в Москве (34,2%), Екатеринбурге (8,1%), Челябинске (11,7%). Основные диаметры обрабатываемых труб: 159-1420 мм. Такие фирмы не проводят комплекс физико-механических испытаний, не определяют коррозионную стойкость, а также не применяют средства неразрушающего контроля для выявления скрытых внутренних дефектов каждой трубы. Фонд также выражает обеспокоенность в связи с получившей широкое распространение практикой подделки сертификатов подлинности отечественных производителей новых труб, которыми сопровождаются поставки труб, бывших в употреблении. Важно подчеркнуть, что судебное преследование в таких случаях зачастую невозможно, так как практикуется фирмами-однодневками, а для установления факта нарушения, допущенного при сооружении трубопровода, необходимо его снова откапывать. "В большинстве стран мира бывшие в употреблении трубы сдаются в металлолом, иное использование недопустимо", - отметил директор ФРТП А. Дейнеко.

Учитывая обострившуюся аварийную ситуацию на строительных и ЖКХ-объектах, ежегодно растущий серый рынок бывших в употреблении труб, а также ущерб, наносимый российской трубной отрасли, ФРТП совместно с отечественными трубными компаниями потребовало полного запрета применения бывших в употреблении труб на строящихся и ЖКХ-объектах путем внесения соответствующих норм в Градостроительный кодекс РФ, "Технический регламент "О безопасности зданий и сооружений", Технический регламент Таможенного союза "О безопасности зданий и сооружений, строительных материалов и изделий". "Необходимо также запретить строительным организациям применять бывшие в употреблении трубы вплоть до установления уголовной ответственности за их использование," - заявил А. Дейнеко. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ЗАО «ТРУБНЫЙ ЗАВОД «ПРОФИЛЬ-АКРАС» В 2012 ГОДУ
ПЕРЕВЫПОЛНИЛО ПЛАН ПО ПРОИЗВОДСТВУ И ОТГРУЗКЕ ТРУБ

В 2012 г. трубный завод «Профиль-Акрас» (Волжский, Волгоградская обл.) выполнил все намеченные планы. Было произведено 142,350 тыс. т продукции, что на 5,2% выше установленных плановых показателей. Отгружено в 2012 г. 141,600 тыс. т - на 4,9% больше плановых показателей. 63% отгрузок пришлось на профильный сортамент, 37% на круглые типоразмеры труб. На экспорт за 2012г. отгружено 21,030 тыс. т. Труб специального назначения отгружено 34,800 тыс. т. Несмотря на декабрьское ослабление рыночной активности, уменьшения закупок как у металлоторговцев, так и у конечных потребителей, заводом было произведено 11,210 тыс. т, отгружено готовой продукции 10,820 тыс. т, что превышает плановый показатель на 320 т. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины_СНГ_мира))

КОМПАНИЯ SIEMENS СТАБИЛИЗИРОВАЛА РАБОТУ УСТАНОВКИ «ПЕЧЬ-КОВШ» В ОАО «СЕВЕРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД» (СТЗ)

На Северском трубном заводе в городе Полевской Свердловской области (входит в Трубную металлургическую компанию) специалистами компании Siemens проведена модернизация автоматизированной системы управления электродами Simelt Micro на агрегате «печь-ковш». Модернизация позволяет оптимизировать энергопотребление и производительность, гарантирует абсолютную точность позиционирования электродов и совместимость с любой системой автоматизации, отмечают в компании Siemens.

Преимущества системы управления электродами Simelt Micro: оптимизированное плавление и эффективное использование ресурсов за счет использования параметров динамического контроля и снижения удельной энергии нагрева; высокая степень удобства пользования и гибкость в результате графического ввода всех параметров управления и встроенной системе контроля безопасности и гидравлических клапанов с помощью интерфейса "Человек-Машина"; улучшенное функционирование и удобство благодаря управлению сигналами от всех основных параметров, функции контроля, а также системе отчетов по нагреву; длительный срок службы электрической части установки в сочетании с низкими затратами; уменьшение расхода электродов. Модернизация автоматизированной системы управления позволяет стабилизировать работу установки "печь-ковш", являющуюся важным звеном в доводке стали перед ее разливкой на МНЛЗ. (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ТРУБОСВАРЩИКИ ОАО «ТАГАНРОГСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» («ТАГМЕТ») ДОСРОЧНО ВЫПОЛНИЛИ ПЛАН 2012 ГОДА

На Таганрогском металлургическом заводе, входящем в Трубную металлургическую компанию (ТМК), трубосварщики досрочно выполнили годовой план выпуска сварных труб. Произведено более 280 тыс. т сварных труб, в том числе около 50 тыс. т труб с цинковым покрытием. Коллектив трубосварочного цеха под руководством Георгия Круглова продемонстрировал лучшие показатели за последние три года, а в выпуске оцинкованных труб достиг рекордной цифры.

Достижение высоких результатов стало возможным благодаря проведенной на «ТАГМЕТе» в рамках инвестиционной программы ТМК модернизации штрипсонагревательной печи, оборудования проката и отделки черных труб, а также агрегата продольной резки штрипса. "Благодаря современному оборудованию, эффективному управлению кадрами и ответственности каждого работника трубосварочный цех сегодня выпускает продукцию, пользующуюся высоким спросом в стране и за рубежом, - сказал управляющий директор «ТАГМЕТа» Дмитрий Лившиц. - А реализация на заводе программы по улучшению антикоррозионных покрытий способствует повышению эксплуатационных характеристик труб, что позволяет использовать их в сложных климатических условиях и агрессивных средах. Высокое качество сварных труб «ТАГМЕТа» подтверждено авторитетными международными аудиторами". (Металлоснабжение и сбыт/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «ТРУБОДЕТАЛЬ» ПРИОБРЕЛО НОВОЕ УНИКАЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

На заводе "Трубодеталь" введен в эксплуатацию пресс для изготовления крутоизогнутых отводов методом холодной деформации. Данное оборудование было поставлено в рамках инвестиционного проекта, открытого на предприятии в апреле 2011 г. В декабре 2012 г. пресс был введен в эксплуатацию в цехе №2. Он предназначен для изготовления крутоизогнутых отводов диаметром от 57 до 114 мм из нержавеющей и легированной стали, используемых при строительстве атомных электростанций и в нефтехимической промышленности. "Новое оборудование позволяет нам перейти с технологии горячей протяжки отводов на технологию холодной деформации, что имеет ряд положительных моментов, - отметил руководитель проекта Руслан Шаяхметов. - В частности, мы значительно снижаем расход энергоресурсов, затрачиваемых при изготовлении СДТ, и тем самым повышаем экономичность производства. Кроме того, выпускаемая на прессе продукция получается менее металлоемкой, более легкой и износостойкой. И самое главное, теперь у нас есть возможность расширить ассортиментный ряд соединительных деталей, предназначенных для таких отраслей, как атомная энергетика и нефтехимическая отрасль". Всего в 2012 г. на заводе «Трубодеталь» было завершено 54 инвестиционных проекта общей стоимостью 600 млн. руб. (Пресс-служба ОМК/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КАНАДА

НАЧАТО ПОВТОРНОЕ РАССЛЕДОВАНИЕ ПО ИМПОРТУ УГЛЕРОДИСТЫХ СВАРНЫХ ТРУБ

Как сообщает Канадское агентство пограничной службы (SBCA), начато повторное исследование по импорту сварных труб из углеродистой стали из шести стран, включая Тайвань, Индию, Оман, Турцию, Таиланд и ОАЭ. Расследование завершится не позднее 7 мая 2013 г. И в первоначальном расследовании SBCA определила антидемпинговые пошлины на трубы из Тайваня в 0-4,7%, из Индии - 11,6%, из Таиланда - 3,8-5,4%, из Турции - 13,0-25,7%, из ОАЭ - 0-8,4%. Кроме того, SBCA также установило размеры пошлин для специфических экспортеров: для индийской компании Manu International - в 3577 рупий (\$65) за 1 т и 23,872 тыс. рупий (\$434) за 1 т - для других индийских экспортеров. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ ТРУБ ВЫРОС

Китай в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём увеличил экспорт стальных сварных труб на 28%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Yieh.Corp. В частности, зарубежные поставки указанной продукции достигли 294,388 тыс. т. За 11 месяцев Китай экспортировал 3,41 млн. т стальных сварных труб, что на 5,9% больше по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. Китай в октябре 2012 г. по сравнению с сентябрем сократил экспорт сварных труб на 29,5%. В особенности зарубежные поставки китайских труб составили в указанный период 230,4 тыс. т. Китай в октябре 2012 г. по сравнению с сентябрем сократил экспорт труб из нержавеющей стали на 17,8%. Зарубежные поставки китайских труб из нержавеющей стали составили в указанный период 31,615 тыс. т. В свою очередь, импорт этой продукции в страну в октябре достиг 3,57 тыс. т. Это на 7,2% меньше по сравнению с предыдущим месяцем. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

ЗА 2012 ГОД ДОБЫЧА УГЛЯ ВЫРОСЛА

Угледобывающие предприятия Украины в 2012 г., по оперативным данным, увеличили добычу рядового угля на 4,8% (на 3901,2 тыс. т) по сравнению с 2011 г. - до 85760,6 тыс. т. Как сообщил источник в Министерстве энергетики и угольной промышленности, добыча коксующегося угля за этот период снизилась на 0,4% (на 101,2 тыс. т) до 24757,7 тыс. т, тогда как энергетического увеличилась на 7% (на 4002,4 тыс. т) до 61002,9 тыс. т.

Угледобывающие предприятия, входящие в сферу управления Минэнергоугля, в 2012 г. сократили добычу угля на 35,3% (на 13553,3 тыс. т) до 24877,7 тыс. т. Добыча коксующегося угля сократилась на 4,4% (331,2 тыс. т) до 7209,3 тыс. т, энергетического - на 42,8% (13222,1 тыс. т) до 17668,4 тыс. т. Столь значительное падение добычи угля госшахтами обусловлено, в первую очередь, передачей в концессию частному энергохолдингу "ДТЭК" в конце 2011 г. целостных имущественных комплексов государственных предприятий "Ровеньки-" и "Свердловантрацит".

При этом угледобывающие предприятия за 2012 г. перевыполнили установленное министерством плановое задание по добыче угля на 22%, предприятия Минэнергоугля - на 1%. Шахты Донецкой области в 2012 г. обеспечили добычу 39461,4 тыс. т угля (+8,8% к 2011 г.), Луганской - 26938,4 тыс. т (-1,2%), Днепропетровской - 17004,2 тыс. т (+10,3%), Львовской - 1,964 млн. т (-16,8%), Волынской - 392,6 тыс. т (-28,6%). (Ugmk.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины, СНГ, мира))

ЭКСПОРТ КОКСА В НОЯБРЕ 2012 ГОДА УПАЛ

В ноябре экспорт кокса из Украины сократился на 35,9%, или на 91,37 тыс. т по сравнению с октябрем - до 163,21 тыс. т на \$35,47 млн. Об этом заявил источник в Кабинете министров. По сравнению с ноябрем 2011 г. экспорт кокса в ноябре 2012 г. уменьшился на 0,4%, или на 0,73 тыс. т. В январе-ноябре 2012 г. по сравнению с январем-ноябрем 2011г. экспорт кокса увеличился на 21%, или на 398,85 тыс. т до 2299,31 тыс. т на \$566,81 млн. В октябре экспорт кокса увеличился на 47,8%, или на 82,37 тыс. т по сравнению с сентябрем - до 254,58 тыс. т на \$60,01 млн. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины, СНГ, мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ПАО «АВДЕЕВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2012 ГОДА СНИЗИЛО ВЫПУСК КОКСА

В ноябре 2012 г. по сравнению с октябрем к Авдеевский коксохимический завод (Донецкая обл.) уменьшил производство валового кокса на 0,8%, или на 3 тыс. т до 363 тыс. т. Об этом сообщил представитель Кабинета министров. По сравнению с ноябрем 2011 г. производство валового кокса снижено на 1,9%, или на 7 тыс. т. В январе-ноябре 2012 г. по сравнению с январем-ноябрем 2011 г. завод уменьшил производство валового кокса на 4%, или на 166 тыс. т до 3 950 тыс. т. Авдеевский КХЗ является крупнейшим коксохимическим заводом в Европе. Он входит в состав группы "Метинвест", основными акционерами которой являются группа SCM (71,25%) и группа компаний "Смарт-холдинг" (23,75%). (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины, СНГ, мира))

ПАО «АЛЧЕВСККОКС» В НОЯБРЕ 2012 ГОДА УМЕНЬШИЛО ПРОИЗВОДСТВО КОКСА

В ноябре 2012 г. по сравнению с октябрем коксохимический завод "Алчевсккокс" (Луганская обл.) уменьшил производство валового кокса на 3,3%, или на 10 тыс. т до 297 тыс. т. Об этом сообщил представитель Кабинета министров. По сравнению с ноябрем 2011 г. завод увеличил производство валового кокса на 1%, или на 3 тыс. т. В январе-ноябре 2012 г. по сравнению с январем-ноябрем 2011 г. коксохимический завод увеличил производство валового кокса на 18,7%, или на 512 тыс. т до 3 253 тыс. т. "Алчевсккокс" эксплуатирует 5 коксовых батарей и входит в тройку крупнейших производителей кокса в Украине. 97,76% акций завода принадлежат корпорации "Индустриальный союз Донбасса" (Донецк). (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины, СНГ, мира))

ООО «ДТЭК СВЕРДЛОВАНТРАЦИТ» В РАМКАХ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ УВЕЛИЧИТ ЧИСЛЕННОСТЬ ШАХТЕРОВ

14 января 2013 г. прошло заседание рабочей группы в Луганской облгосадминистрации по вопросу реорганизации в ООО "ДТЭК Свердловантрацит". Требования независимого профсоюза Свердловска (НПГС) показали свою несостоятельность. Руководитель департамента по взаимодействию с угольными профсоюзами ДТЭК Руслан Богданов озвучил позицию компании относительно каждого требования независимого профсоюза Свердловска.

По словам Руслана Богданова, в рамках оптимизации организационной структуры ООО "ДТЭК Свердловантрацит", включающего шахту "Красный партизан", планируется увеличить численность работников подземных профессий на полсотни человек. Никаких массовых сокращений не будет и не планировалось. Поэтому заявление НПГС о предстоящих "сокращениях десятков тысяч людей" на предприятии, не имеет под собой оснований.

Приказ №405 издан в связи с созданием двух обособленных подразделений ООО "ДТЭК Свердловантрацит". Шахтоуправление "Свердловское" объединит шахты "Должанская-Капитальная", "Харьковская", "Центросоюз" и обогатительную фабрику "Центросоюз". В шахтоуправление "Червонопартизанское" войдут шахты "Красный партизан", имени Я. М. Свердлова и обогатительная фабрика "Краснопартизанская". Все требования законодательства соблюдены в соответствии со ст. 64 Хозяйственного кодекса Украины. Оснований для отмены приказа №405 нет, так как администрация предприятия соблюдает все права работников.

Руководство "ДТЭК Свердловантрацит" готово рассмотреть конкретные предложения профсоюза по учету длительности рабочего времени. В настоящий момент этот показатель включает рабочую смену (6 ч) и время на доставку к месту и с места работы, как и предусмотрено законодательством. Пункт требований НПГС о признании рабочим временем "всего фактического ежедневного пребывания на работе в шахте (9-10,5 ч)" требует дополнительного разъяснения с их стороны. Тарифные ставки на предприятии рассчитываются на основе более высокой минимальной зарплаты, чем требует НПГС - 1102 грн. вместо 1073 грн. При этом соблюдаются все коэффициенты соотношений размеров тарифных ставок и окладов, оговоренные отраслевым соглашением.

Подписание коллективного договора с первичными профорганизациями НПГС, на чем настаивает эта организация, противоречит действующему законодательству. В соответствии со ст. 4 Закона Украины "О коллективных договорах и соглашениях" при наличии нескольких профсоюзов для заключения коллективного договора они должны сформировать совместный представительский орган. В ООО "ДТЭК Свердловантрацит" действует профсоюз работников угольной

промышленности (ПРУП). Руководство предприятия не против рассмотрения вопроса об участии НПГС в подписании коллективного договора если НПГС сможет создать с ПРУП такой орган. При этом законодательство не предусматривает обязанности администрации публично признавать легитимность какой-либо профсоюзной организации.

Требования НПГС про отмену существовавших ранее приказов об увольнении двух сторонников профсоюза - нелегитимны. С одним из них трудовые отношения разорваны за появление на работе в состоянии наркотического опьянения, что подтверждается соответствующими заключениями лаборатории Луганского областного наркологического диспансера. Приказ о увольнении второго сотрудника - вообще никогда не издавался. Нет законных оснований и для сохранения среднего заработка сторонникам НПГС, которые "участвовали с 10 января 2012 г. в акции блокирования кабинета директора на шахте "Красный партизан". Для применения соответствующих статей КЗоТ Украины профсоюзу необходимо заранее уведомить предприятие - кто и когда будет привлекаться для выполнения профсоюзных задач. После этого готовится приказ для освобождения от работы сотрудника с сохранением средней зарплаты. Соответствующее уведомление председателя НПГС администрация шахты 10 января 2013 г., после того как члены профсоюза самовольно не вышли на работу. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ПАО «ЯСИНОВСКИЙ КОКСОХИМИЧЕСКИЙ ЗАВОД» В НОЯБРЕ 2012 ГОДА УВЕЛИЧИЛО ПРОИЗВОДСТВО КОКСА

В ноябре по сравнению с октябрем Ясиновский коксохимический завод (Донецкая обл.) увеличил производство валового кокса на 12,1%, или на 15 тыс. т до 139 тыс. т. Об этом сообщил представитель Кабинета министров. По сравнению с ноябрем 2011 г. ЯКХЗ увеличил производство валового кокса на 2,2%, или на 3 тыс. т. В январе-ноябре 2012 г. по сравнению с январем-ноябрем 2011 г. Ясиновский КХЗ уменьшил производство валового кокса на 2,6%, или на 40 тыс. т до 1 528 тыс. т. Завод производит кокс из угольного концентрата, который поставляет ему компания "Донецксталь-металлургический завод", владеющая 84,849% акций коксохима. (Українськи новини/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

РОССИЯ

СТАТИСТИКА

ДОБЫЧА УГЛЯ В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛА

Добыча угля в России в 2012 г. увеличилась относительно аналогичного периода 2011 г. - на 5,3% до 352,4 млн. т. В декабре 2012 г. добыча угля сократилась на 1,2% до 31,5 млн. т, сообщило Министерство энергетики РФ. Экспорт угля из РФ за 2012 г. увеличился по сравнению с тем же периодом 2011 г. на 20,1% и составил 125,7 млн. т. В том числе в декабре поставки угля на экспорт выросли на 32,3% до 11,261 млн. т. Общий объем поставок российского угля за 2012 г. увеличился на 2,2% до 315,5 млн. т, в том числе в декабре 2012 г. - на 3,8% до 29 млн. т. Добыча угля в России в 2011 г., по данным Министерства энергетики РФ, увеличилась на 4,3% до 334,8 млн. т. Экспорт российского угля в 2011 г. вырос на 8,5% до 104 млн. 655,6 тыс. т. (РБК/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

В 2012 ГОДУ ДОБЫЧА КОКСУЮЩИХСЯ УГЛЕЙ В КУЗБАССЕ ПРЕВЫСИЛА 52 МЛН. Т

Объем добычи угля в 2012 г. стал рекордным за всю историю Кемеровской области, отметили многие СМИ. Это достижение в основном обеспечено опережающим производством углей для металлургии. За 2012 г. угольщики Кузбасса добыли рекордные 52,2 млн. т углей коксующихся марок. Это на 6,97% больше, чем годом ранее. При этом за декабрь 2012 г. угольные предприятия региона добыли 4,4 млн. т углей коксующихся марок. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В 2013 ГОДУ ОАО «РАСПАДСКАЯ» ПЛАНИРУЕТ УВЕЛИЧИТЬ ДОБЫЧУ

"Доля экспорта на плановый период 2013 г. составит порядка 35% от общего объема продаж угольного концентрата", - отметил генеральный директор ЗАО "Распадская угольная компания" Геннадий Козовой. В 4 квартале 2012 г. добыча угля по всем предприятиям компании увеличилась на 59% по сравнению с 3 кварталом и достигла порядка 2,2 млн. т, что обусловлено ростом объемов реализации концентрата спекающихся марок (semi-hard).

Общая добыча компании в 2012 г. составила 7,0 млн. т, около 70% от плана 2012 г. Основной причиной невыполнения плана стало резкое снижение спроса на угольную продукцию во втором и третьем квартале 2012 г. На шахте "Распадская" в 4 квартале 2012 г. добыча угля увеличилась на 237 тыс. т или на 31% по сравнению с 3 кварталом и составила 1,0 млн. т. В 2012 г. шахта "Распадская" вела добычу в двух лавах (4-9-23 и 4-7-25) и по итогам года добыча достигла порядка 2,7 млн. т, около 60% от плановых показателей. Основными причинами невыполнения плана по шахте "Распадская" в 2012 г. стали: Перенос ввода в эксплуатацию лавы 4-9-23 на май 2012 г. по причине выполнения дополнительных мероприятий по безопасному ведению горных работ и согласованию с регулирующими органами;

В 4 квартале 2012 г. реализация угольного концентрата спекающихся марок (semi-hard) выросла на 40% по сравнению с 3 кварталом 2012 г. и составила порядка 1,4 млн. т. Существенный рост объемов реализации угольного концентрата обусловлен восстановлением спроса на внутреннем рынке, а также увеличением отгрузок на экспорт.

Реализация рядового угля коксующихся марок (hard) в 2012 г. снизилась по сравнению с 2011 г. на 30% и составила 667 тыс. т. Снижение реализации рядового угля произошло вследствие снижения добычи на шахте "Распадская - Коксовая", вызванного сложными горно-геологическими условиями при отработке лавы 0-5-2 по второму слою и необходимостью выполнения дополнительных работ по укреплению кровли.

Общая реализация в 2012 г. угольной продукции (концентрата спекающихся марок (semi-hard) и рядового угля коксующихся марок (hard)) составила 5 025 тыс. т. В 2012 г. компания активно работала над возобновлением экспортных операций и выходом на новые рынки сбыта, в 3-м и 4-м квартале значительно нарастив экспортные отгрузки. В результате, к концу 2012 г. доля экспорта в структуре продаж составила 18%. При этом, доля продаж в страны АТР в структуре экспорта в 4 квартале 2012 г. достигла 30%.

"В 2013 г. Распадская планирует увеличить добычу примерно на 40% от результатов 2012 г. Компания внимательно отслеживает ситуацию с ценообразованием и ведет переговоры с зарубежными потребителями в части заключения долгосрочных контрактов в привязке к международному ценообразованию. Сегодня мы активно отгружаем угольный концентрат в страны АТР. При этом, главные критерии выбора контрагентов - прибыльность продаж и финансовая дисциплина", - отметил генеральный директор ЗАО "Распадская угольная компания" Геннадий Козовой. ([Energyland.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Energyland.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ОАО «РАЗРЕЗ ТУГНУЙСКИЙ» ДОБЫЛО 100-МИЛЛИОННУЮ ТОННУ УГЛЯ

На разрезе "Тугнуйский" добыта юбилейная, 100-миллионная тонна угля со дня основания предприятия. Работы по формированию разреза и горняцкого поселка Саган-Нур начались в 1984 г. в местности Олонь-Шибирь, на границе Бурятии и Читинской области. Официально разрез "Тугнуйский" был зарегистрирован 24 января 1989 г.

В состав ОАО "СУЭК" "Разрез Тугнуйский" вошел в 2001 г. С того времени проведена глубокая технологическая модернизация разреза, что позволило повысить эффективность производства и добиться роста объемов добычи с 5,3 млн. т до 12,5 млн. т угля в год. За прошедшие годы на разрезе реализованы два крупных инвестиционных проекта: выход на уровень добычи 12 млн. т угля в год с развитием Тугнуйского погрузочно-транспортного управления и строительство современной обогатительной фабрики мощностью 4,5 млн. т угля в год (введена в 2009 г.).

На сегодняшний день ОАО "Разрез Тугнуйский" - крупнейшее предприятие по добыче каменного угля в России. Разрез оснащен самой высокопроизводительной техникой и новейшими технологиями отработки месторождения, отвечающими всем мировым стандартам. В 2012 г. здесь были установлены мировые рекорды в бурении и на вскрышных работах. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

В ОАО «ШАХТА ИМЕНИ 7 НОЯБРЯ» ВВЕДЕНА В ЭКСПЛУАТАЦИЮ

НОВАЯ ЛАВА С ВЫНИМАЕМОЙ МОЩНОСТЬЮ ПЛАСТА 4,6 М И ЗАПАСАМИ УГЛЯ 3,9 МЛН. Т

Забой оборудован 166 секциями крепи "Тагор 24/50" (Польша), оснащенными новой электрогидравлической системой управления фирмы MARCO (Германия). Преимущества системы: возможность ручного, полу- или автоматического управления секции или группы секций; программируемая оптимизация изгиба конвейера и коррекция позиции конвейера; online-мониторинг лавы, включая измерение продвижения конвейера, геомеханический мониторинг горного давления (анализ динамического состояния лавы и структуры кровли).

Подобная система уже имеет опыт успешного применения в сложных горно-геологических условиях шахты "Комсомолец". Так же лава №1358-1 оборудована комбайном SL-500 и лавным конвейером SH PF 4/1032 (Германия). Ежемесячная нагрузка на забой, отрабатываемый бригадой Василия Ватокина, составит 300 тыс. т угля, сообщает ОАО "СУЭК-Кузбасс". (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины.СНГ.мира))

КОМПАНИИ НА РЫНКЕ

В КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ ПОСТРОЕНА ОБОГАТИТЕЛЬНАЯ ФАБРИКА «ЧЕРНИГОВСКАЯ-КОКСОВАЯ»

Ее мощность по переработке - 4,5 млн. т угля в год. Губернатор Кемеровской области осмотрел новый производственный объект. Технологический процесс здесь будет контролировать комплексная автоматизированная система управления. Это даст возможность диспетчеру видеть каждый этап обогащения и оперативно корректировать его по ситуации. Кроме этого, фабрика спроектирована так, чтобы нагрузка на окружающую среду была минимальной. Будет создано 519 новых рабочих мест с достойной зарплатой (в среднем - 30 тыс. руб.).

В строительство и оборудование фабрики вложено 5,7 млрд. руб. Особенность фабрики в том, что на ней будут одновременно работать сразу две линии: на одной будет обогащаться коксующийся уголь, на другой - энергетический. Причем обогащаться будет весь уголь, даже самый мелкий (до 13 мм) и высокосольный (21%), так называемый отсеб, который раньше отгружался без переработки предприятиям теплоэнергетики. А это более 1,5 млн. т в год. Теперь из этого приличного объема отсеба будут получать продукт высокого качества с зольностью меньше 9%. Такой уголь всегда востребован, прежде всего, зарубежными потребителями. Выигрыш для предприятия двойной: более высокая цена и экономия на железнодорожных перевозках (до 9 тыс. полувагонов в год). "Поэтому на сегодняшний день главную роль в развитии угольной отрасли мы отводим обогащению угля на месте его добычи", - подчеркнул А. Тулеев. С вводом новой обогатительной фабрики на "Черниговце" создан единый комплекс: уголь будет добываться на разрезе, затем обогащаться на обогатительной фабрике и сразу же отправляться потребителям как внутри страны, так и на экспорт. Всего же в Кузбассе 37 обогатительных фабрик, на которых перерабатывается 70% добываемого угля.

Развитию отрасли способствуют колоссальные инвестиции. Только за последние 10 лет в развитие угольной промышленности Кузбасса вложено 455 млрд. руб., в области построено 51 высокопроизводительное предприятие по добыче и переработке угля. В рамках подписанной в январе 2012 г. в Кузбассе В. Путиным долгосрочной программы развития угольной промышленности России до 2030 г. Кузбасс построил в 2012 г. три современных угольных предприятия, включая ОФ "Черниговская-Коксовая". Продолжается модернизация угольных предприятий региона. На эти цели в 2012 г. выделено до 70% всех инве-

стиций в отрасль, а это 58 млрд. руб. (всего в основной капитал угольных компаний вложено 83 млрд. руб.).

В результате всех принимаемых мер, начиная с 2003г., производительность труда в угольной отрасли Кузбасса выросла в 1,5 раза и в 2012 г. достигла в среднем по отрасли 205 т на человека в месяц. А на новом разрезе "Первомайский" производительность труда уже приближается к мировым показателям - 761 т на человека в месяц (при средних показателях в мире - 800 т). Самое главное, за счет внедрения новой высокопроизводительной техники из метано- и травмоопасных забоев выведены почти 50 тыс. шахтеров (в 1987 г. под землей работало 148 тыс. человек, в 2003 г. - 130 тыс. человек, в 2012 г. - 79,2 тыс. человек). Количество травмоопасных забоев с 2003 г. снизилось на 20% (2003 г. - 81, 2012 г. - 67). В результате совместной работы по развитию угольной отрасли Кузбасс впервые подошел к цифре 60% от общероссийской добычи угля и 75% - наиболее ценных коксующихся марок.

"Но добыть уголь - это полдела, главное - доставить его потребителю, - сказал губернатор. - А мы поставляем уголь в 76 из 83-х регионов России, поэтому самое серьезное внимание уделяем развитию железнодорожного транспорта. Ведь более 90% всей производимой в области продукции вывозим по железной дороге". На сегодняшний день Кузбасс вывозит рекордное количество вагонов с углем - до 8300 в сутки, а за год - выйти на 8500 вагонов, чтобы уголь не скапливался на складах. Проводимая совместная работа угольщиков и железнодорожников позволит в 2012 г. отгрузить 193 млн. т угля, то есть все, что запланировали. Это на 6 млн. т больше, чем в 2011 г.

Также глава области А. Тулеев поблагодарил лучшие коллективы горняков - все они помогли Кузбассу преодолеть в 2012 г. 200-миллионный рубеж добычи. Это коллективы, досрочно выполнившие годовой план, 33 "бригады-миллионеры", а также проходчики, открытчики, шахтостроители.

Губернатор также остановился на задачах отрасли на 2013 г. В 2013 г. угольщики области должны ввести в эксплуатацию шесть современных предприятий по добыче и переработке угля: три шахты ("Бутовская" в Кемерове, "Ерунаковская-8" в Новокузнецком районе, шахтоуправление "Карагайлинское" в Киселевске) и три обогатительные фабрики (ОФ шахты им. Кирова в Ленинске-Кузнецком,

вторая очередь ОФ "Каскад" в Прокопьевском районе и ОФ "Карагайлинская" в Киселевске). При этом дальнейший рост угледобычи должен идти на качественно новом уровне, особое внимание должно уделяться безопасности горняков и охране окружающей среды. "Основное внимание нужно направить на обогащение угля, создание новых видов топлива, строительство тепловых электростанций в местах угледобычи. Надо двигаться по пути создания энергоугольных кластеров, где будет реализоваться полный цикл, вся производственную цепочка - от добычи угля до его конечной переработки", - подчеркнул А. Тулеев, добавив, что решать первоочередные задачи развития отрасли предстоит всем вместе, объединив усилия горняков, обогатителей, руководителей всех уровней и ученых.

В торжественном мероприятии, прошедшем на разрезе "Черниговец", приняли участие губернатор А. Тулеев, руководители угольных компаний, бригадиры передовых угольных бригад, ветераны отрасли. Как отметил губернатор, 200 млн. т угля - это столько же, сколько добывают крупные угледобывающие страны, например, Германия.

"Казалось бы, ситуация на мировом рынке угля сегодня сложнейшая; в этих условиях некоторые угольные компании снижают добычу. Конечно, можно последовать их примеру, но надо понимать, что если сейчас мы снизим объемы поставок угля на экспорт, то потеряем международные рынки, - сказал А. Тулеев. - А когда цены на уголь начнут подниматься вверх, то нас на эти рынки уже никто не пустит, и это при том, что наш уголь имеет уникальные качественные характеристики (низкозольный, низкосернистый, высококалорийный), полностью соответствует мировым стандартам. Нам нужно удержать наши позиции, потому что уголь для Кузбасса и всей России остается одной из основных статей экспортной выручки (более \$10 млрд. в год)". А главное, добавил губернатор, снижение объема добычи и, как следствие, закрытие шахт, означают увольнение шахтеров, за которыми стоят их семьи, дети. "Поэтому нынешние 200 млн. т угля даже при неблагоприятных условиях внешнего рынка - залог стабильности Кузбасса и фундаментом его будущего. Ведь каждый новый миллион тонн - это строительство жилья, школ, больниц, детских садов", - подчеркнул А. Тулеев.

Губернатор отметил, что уголь является также основным грузом для железных дорог страны. Кроме того, раз-

витие отрасли позволяет расширить угольные порты в тысячах километров от Кузбасса - на Дальнем Востоке, на Северо-Западе, на Черном море. Таким образом, Кемеровская область помогает развиваться этим регионам, создаем там рабочие места.

Без кузбасского угля невозможно и функционирование российской металлургии. Да и машиностроительные заводы, которые работают на кузбасскую угольную отрасль и на железнодорожный транспорт, расположены по всей стране. Для них заказы из Кузбасса - главное условие успешного функционирования и развития.

В целом с начала промышленной угледобычи в Кузбассе, с 1860 г., горняки региона выдали на гора 8 млрд. т угля. Такого количества угля энергетикам хватит, чтобы обогревать всю Россию 81 год. "Считаю, глубоко символично, что эти новые рекорды достигнуты в канун 70-летия образования Кемеровской области. Это достойный подарок угольщиков Кузбасса к юбилею", - сказал А. Тулеев. Губернатор пояснил, почему именно разрезу "Черниговец" доверена честь добыть юбилейную тонну. Это одно из старейших угольных предприятий области (работает с 1965 г.), на котором добывается энергетический и коксующийся уголь самых ценных марок. Также это предприятие с новейшими технологиями и высокой культурой производства. Только три последних года (2010-2012) на модернизацию производства разреза направлено более 6,5 млрд. руб. "Черниговец" одним из первых в Кузбассе начал применять у себя спутниковую систему "ГЛОНАСС" (в 2010 г.), которая позволяет отслеживать местоположение и качество работы каждой машины. Плюс на разрезе внедрена система дистанционного контроля, которая в режиме реального времени позволяет следить/техническим состоянием всех узлов экскаватора. Вся информация - и со спутника (ГЛОНАСС), и с системы дистанционного контроля - выводится на монитор диспетчера, который держит под наблюдением все технологические процессы на предприятии и в случае поломки или другой нештатной ситуации принимает необходимые меры. В результате на разрезе выросла безопасность ведения работ, значительно снизился расход топлива (в среднем на 15%), увеличились объемы добычи угля (2009 г. - 5,3 млн. т, 2012 г. - 5,5 млн. т). ([Металлоснабжение и сбыт/Металл Украины, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК

АНАЛИЗ

У РЫНКА КОКСУЮЩЕГОСЯ УГЛЯ НЕПЛОХИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

Эксперты считают, что потребление сталелитейного сырья в Китае будет расти и на фоне уменьшенных объемов добычи цены двинутся вверх. По прогнозу Barclays, базовая цена в контрактах на первый квартал в \$165/т станет ценовым дном 2013 г. Правда, пока это - только перспективы.

Угадывать действительные планы китайского правительства - задача весьма неблагодарная. С одной стороны, все эксперты сходятся в том, что экономике страны необходимы структурные реформы. Да и новые лидеры Китая декларируют намерения переориентировать экономику с экспортной направленности на внутреннее потребление. С другой же - китайские чиновники поговаривают об ускорении подъема. Однако история (в том числе - история СССР) свидетельствует, что перестройка и ускорение попросту несовместимы.

Тем не менее, всеобщая уверенность в грядущем ускорении подъема китайской экономики пока остается непоколебимой, а это создает основу для оптимистичных прогнозов по сырью. При этом доверие к этим прогнозам существенно повысилось в связи с резким ростом спотовых цен. На тот факт, что повышение спроса обусловлено

пока всего лишь желанием компаний восстановить запасы, исчерпанные в конце 2012 г., оптимисты предпочитают закрывать глаза. Все же, благоприятные прогнозы в отношении коксующегося угля можно считать вполне реалистичными, по крайней мере - на качественном уровне.

По прогнозу аналитиков HSBC, цены на высококачественный коксующийся уголь в 2013 г. будут держаться на уровне \$228/т, а в 2014 г. снизятся до \$208/т. Для слабо спекающегося угля банк предсказывает \$143/т в 2013 г. и \$131/т - в 2014 г. В более долгосрочном плане аналитики HSBC прогнозируют для слабоспекающегося коксующегося угля цены на уровне \$76/т. Этот умеренный прогноз основан на двух предположениях. Во-первых, рост объемов производства стали существенно замедлился, а, значит, до 2016 г. спрос на сырье будет повышаться медленно, со средней скоростью 4% в год. Ожидается, что в целом по миру потребление коксующегося угля за ближайшие пять лет увеличится на 60 млн. т, причем Азия останется крупнейшим импортером (73%) этого сырья. Во-вторых, Австралия уже восстановила добычу, кроме того, растут объемы поставок из Монголии, Мозамбика и России. Поэтому, хотя погодные катаклизмы вроде тех, которые привели к

дефициту и взлету цен в 2011 г., а также забастовки на месторождениях могут опять привести к нарушению режима поставок, эти перебои будут кратковременными, поскольку экспорт из основных добывающих стран продолжает расти.

Понятно, что главным экспортером коксующегося угля останется Австралия: по оценкам HSBC, страна будет обеспечивать около 50% мировых поставок. Это связано с наличием богатейших месторождений высококачественного угля и географической близостью страны к азиатским рынкам. По прогнозу HSBC, австралийский экспорт будет расти со средней скоростью 3-4% в год, и от 138 млн. т в 2012 г. увеличится до 160 млн. т в 2016 г. При этом вклад Австралии в мировой прирост поставок в ближайшие пять лет составит 44%.

Правда, этот прогноз расходится с предсказаниями Австралийского бюро ресурсов и энергии (BREE). По статистике BREE, в 2012 г. экспорт коксующегося угля составил 145 млн. т (годовой прирост - 9%), и эксперты бюро считают, что уже в 2013 г. его объем увеличится на 11% до 161 млн. т. Ожидается, что этот прирост будет обеспечен за счет увеличения добычи крупнейшим производителем BMA на месторождениях в Квинсленде. Кроме того, будет введен в эксплуатацию ряд новых шахт, в том числе Peabody Energy начнет добычу на месторождении Burton, а Anglo Coal - на Grosvenor.

В аспекте спроса BREE проявляет определенный оптимизм. По прогнозу бюро, китайский импорт, который в 2012 г. увеличился на 28% до 49 млн. т, в 2013 г. вырастет еще на 19% до 58 млн. т. Кроме того, аналитики BREE сообщили, что Индия наращивает закупки коксующегося угля со скоростью 16% в год, и ожидается, что в 2013 г. ее импорт составит 26 млн. т. Правда, ЕС, вероятно, сохранит закупки в 2012 г. и 2013 г. на уровне 2011 (около 46 млн. т). Тем не менее, за счет роста потребления в Азии австралийский экспорт увеличится существенно. Правда, как отмечает BREE, только в отношении объема, а вот совокупный экспортный доход страны уменьшится из-за сравнительно низких цен. Повышение цен будет сдерживаться быстрым ростом поставок, причем - не только из Австралии. Большое влияние на рыночный баланс окажут новички - Монголия и Мозамбик. Также внесет свою лепту и Россия, которая в последнее время наращивает поставки коксующегося угля в азиатском направлении.

Экспорт из Монголии увеличивается стремительно, со средней скоростью в 107% в год. От 4 млн. т в 2009 г. он вырос до 19 млн. т в 2011 г., и вклад страны в мировой прирост поставок за эти два года составил 27%. По оценкам HSBC, в 2012 г. монгольские поставки увеличились еще на 7% до 20 млн. т, и аналитики банка предсказывают дальнейший рост со скоростью 5-10% в год. По их прогнозу, вклад Монголии в мировой прирост поставок за ближайшие 5 лет составит 12%, и в 2016 г. ее экспорт увеличится до 26 млн. т. Главным образом, Монголия экспортирует высококачественный (54%) и слабоспекающийся (43%) коксующийся уголь, остальные 3% представлены сырьем для пылеугольного вдувания (PCI). Эта страна уже изрядно потеснила Австралию на китайском рынке, и, похоже, тенденция получит дальнейшее развитие. Дело в том, что из-за географического положения Монголии, не имеющей выходов к побережью, Китай оказался единственным покупателем ее угля, поэтому может диктовать цены. Соответственно, китайские заводы замещают монгольским сырьем более дорогой австралийский уголь. В 2011 г. монгольские поставки составляли 45% китайского импорта, тогда как австралийские - только 23%. Правда, сейчас Монголия экспортирует небогатый уголь, но скоро на месторождениях страны будут введены в эксплуатацию обогатительные фабрики. Разумеется, монгольские добывающие компании прилагают большие усилия к созданию транспортной инфраструктуры, которая

даст возможность выйти на другие рынки. Однако для страны, запертой в глубине континента такими несговорчивыми соседями, как Россия и Китай, возможностей для этого маловато.

Иная ситуация у Мозамбика, который совсем недавно вступил в большую игру. В стране находятся одни из крупнейших в мире неразведанных резервов угля. Их разработка только начинается, и у производителей имеются грандиозные планы в отношении будущих продаж. В отличие от Монголии, большинство угольных проектов в Мозамбике реализуют крупные международные компании, а присутствие в стране таких гигантов как Vale и Rio Tinto превращает ее, в восприятии инвесторов, в угольный бассейн мирового уровня. Мозамбик экспортирует, главным образом, высококачественный коксующийся уголь. В 2012г. объем поставок составил 2,5 млн. т, в 2013 г. он увеличится до 4 млн. т преимущественно за счет роста добычи на предприятиях Vale (Moatize) и Rio Tinto (Benga). Принадлежащий Vale проект Moatize стоимостью \$1,9 млрд. будет иметь номинальную мощность 11 млн. т в год, из которых 8,5 млн. т будут представлены высококачественным коксующимся углем, а остальное составит энергетический уголь. Вторая фаза проекта - Moatize II - вдвое увеличит мощности предприятия. Эта фаза (бюджет - \$2,07 млрд.) будет завершена во втором полугодии 2014 г. Проект Benga тоже осуществляется в бассейне Moatize, он представляет собой СП Rio Tinto и Tata Steel (65:35). Капитальные затраты планируются на уровне \$516 млн., сроки завершения первой фазы - 2013 г., проектная мощность составляет 2,4 млн. т угля (1,5 млн. т - коксующийся, 0,8 млн. т - энергетический). Вторая фаза увеличит мощности предприятия до 10 млн. т (60% - коксующийся, 40% - энергетический), сроки завершения - 2015 г. Кроме того, Rio Tinto реализует проект Zambeze на территории, прилегающей к Benga, и собирается завершить его в 2015 г.

Позднее будут завершены проекты Revuboe, Songa и Zambeze. Кроме того, будет усовершенствована транспортная инфраструктура, и в 2016 г. экспорт увеличится до 10,5 млн. т. Проект Revuboe в том же бассейне Moatize на участке, граничащем с Benga, Zambeze и Moatize, продвигает консорциум в составе Talbot Group (58,9%), Nippon Steel (23,3%), Nippon Steel Trading (10%) и POSCO (7,8%). Начальная мощность предприятия составит 5-6 млн. т с возможностью расширения до 17 млн. т. Первые поставки запланированы на 2015 г. Правда, сейчас обсуждаются планы продажи этого проекта Anglo American. Основные проблемы компаний в Мозамбике связаны с недостатком транспортной инфраструктуры, и они сотрудничают с правительством для ее развития.

В общей сложности вклад Мозамбика в прирост мировых поставок за эти пять лет составит 17%, и направленность экспорта, как и в случае с Монголией, определяется географическим положением, хотя и не так жестко. Ближе всего к Мозамбiku находятся индийские потребители, и именно туда планируется поставлять основную часть коксующегося угля. Именно в Индию адресована значительная часть поставок Vale с месторождения Moatize, туда же и Rio Tinto экспортировала первую партию (34 тыс. т) высококачественного коксующегося угля премиум-класса с месторождения Benga, а компания Beascon Hill Resources заключила контракт на поставки 600 тыс. т угля в год (планируемый объем добычи - 2 млн. т) индийскому производителю кокса Global Coke.

В свою очередь, наращивает экспорт коксующегося угля в Азию и Россия. По данным HSBC, объем этих поставок увеличился на 5,9% в 2012 г. и ожидается их рост на 3% в 2013 г., до 14,2 млн. т. Этот рост обусловлен, главным образом, расширениями SUEK в Кузбассе и восстановлением добычи на "Распадской". Аналитики HSBC предсказывают, что реализация других расширений и новых проектов приведет к увеличению объемов российско-

го экспорта до 21 млн. т в 2016 г. Эта тенденция возникла на почве ослабления европейского спроса в условиях роста спроса в Азии, и она, вероятно, получит дальнейшее развитие, поскольку инфраструктура для экспорта в Китай и на другие азиатские рынки уже создана. Правда, сейчас Транссибирская магистраль функционирует при почти полной загрузке мощностей, что ограничивает экспортные возможности восточных компаний, но планируемое развитие железнодорожной инфраструктуры к новому порту Ванно откроет восточным производителям коксующегося угля путь на азиатские рынки. По оценкам HSBC, вклад России в пятилетний прирост мировых поставок составит 13%.

С другой стороны, США сокращают восточный экспорт. За последние два года страна захватила изрядную долю

азиатских рынков. В условиях высоких цен (из-за погодных катаклизмов в Австралии и Канаде цены подскочили до \$330/т) в 2011 г. американские поставки коксующегося угля в Азию выросли на 51% до 63 млн. т. Теперь же, по прогнозу HSBC, в 2012 г. экспорт коксующегося угля из США в Азию сократится на 6%, до 60 млн. т, и сохранится на уровне 57-58 млн. т в 2013-2016 гг. Тем не менее, сокращение экспорта из США отнюдь не компенсирует его рост из других регионов, и грядущее изобилие поставок будет ограничивать цены, даже если спрос начнет расти быстрее ожидаемого. Впрочем, последний вариант намного менее реалистичен, чем противоположный сценарий развития событий - слишком угрожающе выглядят тенденции в мировой экономике. ([МинПром/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ANGLO AMERICAN И POSCO СОГЛАСОВАЛИ ЦЕНЫ НА КОКСУЮЩИЕСЯ УГЛИ НА I КВАРТАЛ 2013 ГОДА

Компания Anglo American, одна из крупных производителей металлургического угля, и южнокорейская металлургическая компания Posco согласовали цены на коксовый уголь HCC и уголь PCI на первый квартал 2013 г. - \$165/т и \$124/т Австралия FOB, соответственно. Эти цены немного ниже, чем цены 4 квартала 2012 г. Цены соответствуют предыдущим соглашениям между компаниями BHP Billiton-Mitsubishi Alliance и Nippon Steel, Walter Energy и Posco.

Цена твердого коксового угля главной марки компании (высококачественный уголь HCC с низкими летучими месторождения Немецкий Ручей) - \$165/т, это ниже на \$5, чем цена четвертого квартала 2012 г. \$170/т. Уголь HCC, со средними летучими, месторождения Moranbah North продан Posco по \$161/т, это так же ниже \$165/т - цены четвертого квартала. Но эта цена соответствует ценам согласованным 6 декабря компаниями BMA и Nippon Steel - \$161-165/т. Уголь PCI месторождения Foxleigh Anglo American продает Posco за \$124/т Австралия FOB, что ниже \$125/т согласованных в четвертом квартале. 12 декабря Posco заключила договор с компанией Walter Energy по аналогичным ценам. (Metcoal/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

NMDC ИНТЕРЕСУЮТ НОВЫЕ УГОЛЬНЫЕ АКТИВЫ

Индийская горнодобывающая компания NMDC ведет переговоры относительно возможного приобретения активов коксующегося угля в РФ и Мозамбике. Об этом сообщает Metal Bulletin. Таким образом, холдинг стремится обеспечить углем свое новое стальное производство в Chhattisgarh. Компания во II квартале этого финансового года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года уменьшила добычу железной руды на 6,6%. В частности, добыча руды в указанный период составила 12,29 млн. т. Продажи сырья в апреле-сентябре 2012 г. снизились на 12,1% до 14,45 млн. т. Как ожидается, в целом по итогам текущего финансового года NMDC произведет 27 млн. т железной руды. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ИМПОРТ УГЛЯ УВЕЛИЧИТСЯ

Индия в январе 2013 г. по сравнению с декабрем 2012 г. может увеличить импорт угля на 10-15%. Об этом сообщает Reuters. По оценкам специалистов, поставки угля в страну предположительно достигнут 16 млн. т по сравнению с 14,2 месяцем ранее. В январе 2012 г. импорт угля в Индию оценивался в 10,7 млн. т.

Индия в ноябре 2012 г. сократила импорт угля на 13%. В частности, поставки угля в страну составили в указанный период 11,6 млн. т. По подсчетам экспертов, поставки из Индонезии составили 7,97 млн. т, из Австралии - 2,23 млн. т, а из Южной Африки - 952,437 тыс. т.

Индия в апреле 2012 г. по сравнению с мартом уменьшила импорт угля на 11%. Согласно подсчетам, поставки энергетического и коксующегося угля составили в отчетный период 10,3 млн. т по сравнению с 11,6 млн. т месяцем ранее. Прежде прогнозировалось, что добыча угля в Индии в 2016-2017 финансовом году увеличится на 43% и достигнет 795 млн. т. В 2011-2012 финансовом году уровень производства угля в стране оценивается в 554 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

TATA STEEL И JSW STEEL ОЖИДАЮТ

СНИЖЕНИЯ ЦЕН НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ ДЛЯ ПОСТАВОК В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА

Ведущие индийские металлургические компании Tata Steel и JSW Steel ожидают снижения контрактных цен на коксующийся уголь для поставок в I квартале 2013 г. Об этом сообщает Yieh.Corp. По их оценкам, стоимость сырья в заданный период составит \$160/т, что на 32% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Предполагается, что в I квартале индийские сталепроизводители смогут улучшить свои финансовые результаты на фоне роста цен на сталь и понижения стоимости коксующегося угля.

Индия в январе 2013 г. по сравнению с декабрем 2012 г. может увеличить импорт угля на 10-15%. По оценкам специалистов, поставки угля в страну предположительно достигнут 16 млн. т по сравнению с 14,2 месяцем ранее. В январе 2012 г. импорт угля в Индию оценивался в 10,7 млн. т. Прежде прогнозировалось, что добыча угля в Индии в 2016-2017 финансовом году увеличится на 43% и достигнет 795 млн. т. В 2011-2012 финансовом году уровень производства угля в стране оценивается в 554 млн. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

РОССИЯ

ЗАПАСОВ УРАНА НА ХИАГДИНСКОМ РУДНОМ ПОЛЕ В БУРЯТИИ ХВАТИТ НА 100 ЛЕТ ДОБЫЧИ

Госкорпорация "Росатом" планирует инвестировать в расширение добычи на уранодобывающем предприятии Хиагда в Бурятии 10 млрд. руб. и с помощью геологоразведки удвоить запасы, чтобы их хватило на 100 лет разработки. Об этом сообщил на встрече с главой Бурятии Вячеславом Наговицыным генеральный директор ГК "Росатом" Сергей Кириенко. Они подписали соглашение о сотрудничестве "Росатома" с правительством республики. ОАО "Хиагда" (входит в состав уранового холдинга "Атомредметзолото"), расположенное в Баунтовском районе Бурятии, ведет промышленную добычу урана на Хиагдинском рудном поле методом скважинного подземного выщелачивания. Подтвержденные запасы составляют 47 тыс. т, "Росатом" считает приоритетом геологоразведку, которая может нарастить запасы более чем в два раза, сказал Сергей Кириенко.

По словам руководителя госкорпорации, в Хиагду, которая выходит на промышленные объемы добычи - 350 т урана в год, "Росатом" уже вложил 7,5 млрд. руб. Придется еще вложить около 10 млрд. руб. в течение нескольких лет, - отметил С. Кириенко. По сегодняшним оценкам, выход на полную мощность, на 1 тыс. т/г. - это лет семь - восемь. Кириенко подчеркнул, что масштабные инвестиции позволили построить предприятие, где добыча идет по экологически чистой технологии скважинного подземного выщелачивания с минимальным воздействием на окружающую среду.

Подписанное с правительством Бурятии соглашение о сотрудничестве предполагает модернизацию инфраструктуры в Баунтовском районе. Вячеслав Наговицын сообщил, что в 2014 г. планируется начать строительство дороги из Улан-Удэ. А "Росатом" в свою очередь утроит налоги в республиканский бюджет, до 207 млн. руб. с 2013 г., с последующим ростом, а также в дальнейшем обязуется увеличить число рабочих мест и регулярно повышать зарплату рабочих одновременно с ростом добычи урана. (EnergyLand.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «АТОМРЕДМЕТЗОЛОТО» СТАНЕТ ЕДИНОЛИЧНЫМ ВЛАДЕЛЬЦЕМ КАНАДСКОЙ URANIUM ONE

Урановый холдинг "Атомредметзолото" (АРМЗ), добывающая дочерняя структура "Росатома", договорился о консолидации 100% акций канадской Uranium One. Об этом говорится в официальном пресс-релизе АРМЗ, на который ссылается Lenta.ru. АРМЗ еще в 2010 г. купил контрольный пакет акций Uranium One за \$640 млн. Сначала против сделки выступали американские власти, опасавшиеся, что российская сторона получит контроль над 20% мощностей США по добыче урана, однако впоследствии сделку разрешили.

По условиям соглашения с Uranium One, АРМЗ выкупит оставшиеся бумаги компании по 2,86 канадского доллара (\$2,9) за акцию. Предлагаемая цена на 32% превышает среднюю стоимость обыкновенных акций Uranium One за 20 дней (до 11 января 2013 г. включительно). В общей сложности акционеры канадской фирмы получат 1,3 млрд. канадских долларов.

Ожидается, что сделка с АРМЗ будет завершена во втором квартале. Сделку еще должны одобрить акционеры Uranium One и регулирующие органы в странах, где компания ведет работу. Uranium One занимает второе место в Канаде по добыче урана. Она также работает в Австралии, США, ЮАР и Казахстане. В 2011 г. Uranium One стала первой иностранной фирмой, разместившей свои облигации на российской фондовой площадке ММВБ. (Forbes.kz/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ОАО «АТОМРЕДМЕТЗОЛОТО» ВВЕЛО В ЭКСПЛУАТАЦИЮ УРАНОВЫЙ РУДНИК В ЗАБАЙКАЛЬЕ

14 декабря 2012 г. входящее в контур управления Уранового холдинга "АРМЗ" (ОАО "Атомредметзолото") Приаргунское производственное горно-химическое объединение (ОАО "ППГХО") пустило в эксплуатацию объекты первой очереди рудника №8 мощностью 100 тыс. т руды в год. В торжественной церемонии приняли участие генеральный директор Государственной корпорации по атомной энергии "Росатом" Сергей Кириенко и губернатор Забайкальского края Равиль Генятулин.

Запасы рудника №8 - 12,8 тыс. т урана. Выход на проектную мощность - 370 тыс. т руды - запланирован на 2014 г. Уже в 2013 г. на руднике №8 планируется добыть более 400 т урана. В перспективе ежегодный объем производства превысит 500 т урана. В строительство первой очереди рудника №8 было вложено 3,49 млрд. руб. Общий объем инвестиций в реализацию проекта составит 4,8 млрд. руб.

"Пуск рудника №8 - первого нового подземного объекта ОАО "ППГХО" за последние 20 лет - позволит стабилизировать объемы производства и будет способствовать достижению безубыточности операционной деятельности комбината. Это особенно важно с учетом непростой ценовой ситуации на мировом рынке природного урана", - отметил, открывая новые объекты, генеральный директор Госкорпорации "Росатом" Сергей Кириенко. "Мы приветствуем стремление Росатома развивать уранодобычу в России. Пуск новых объектов ОАО "ППГХО" будет способствовать укреплению экономического и промышленного потенциала Забайкальского края", - сказал на торжественной церемонии Равиль Генятулин. При реализации проекта был применен целый ряд новых инженерных решений, призванных повысить экономическую эффективность проекта и производительность труда. Здесь используется новая технология подготовки очистных блоков, позволяющая увеличить численность очистных бригад с применением узких специализаций - бурильщиков, машинистов погрузочной машины, крепыльщик. На очистных и проходческих работах будет применяться высокопроизводительная техника передовых зарубежных компаний.

Госкорпорация "Росатом" намерена в 2013 г. вложить в развитие ОАО "ППГХО" свыше 4 млрд. руб., заявил Сергей Кириенко в пятницу на встрече с коллективом объединения. Он напомнил, что в 2007 г. «Росатом» выделил ППГХО 700 миллионов рублей, в 2011 г. - 2,5 млрд. руб., в 2012 г. - 3,8 млрд. руб. "Мы не останавливаемся. Следующий год - четыре с лишним миллиарда рублей", - сказал С. Кириенко. Проект рудника №8 - важная часть среднесрочной программы развития ОАО "ППГХО", утвержденной в 2012 г. Она рассчитана на период до 2020 г. и предусматривает увеличение производства урана несмотря на падение содержания за счет опережающего роста объемов добычи горной массы. (Energyland.info/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

УКРАИНА

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО ФЕРРОСПЛАВОВ СОКРАТИЛОСЬ

В 2012 г. украинские ферросплавные предприятия снизили производство по сравнению с 2011 г. на 13,8% до 1,026 млн. т. Об этом говорится в материалах Украинской ассоциации производителей ферросплавов "УкрФА". В частности, производство силикомарганца снизилось на 13% до 734,1 тыс. т, ферромарганца - на 12,9% до 157,3 тыс. т, ферросилиция (45%) - на 20,9% до 119,4 тыс. т. В то же время, выпуск марганца металлического вырос на 4,3% до 14,7 тыс. т.

Никопольский завод ферросплавов сократил производство на 14,6% до 657,8 тыс. т. В частности, НЗФ снизил производство силикомарганца на 13,8% до 554,8 тыс. т, ферромарганца - на 18,6% до 103 тыс. т. Запорожский завод ферросплавов снизил производство на 5,3% до 198,9 тыс. т. В частности, ЗЗФ сократил производство силикомарганца на 4,9% до 129,9 тыс. т, но увеличил выпуск ферромарганца на 0,7% до 54,3 тыс. т, марганца металлического - на 4,3% до 14,7 тыс. т. При этом завод не производил ферросилиция, тогда как в 2011 г. его выпуск составил 5,6 тыс. т. Стахановский завод ферросплавов снизил производство на 19% до 168,8 тыс. т. В частности, СЗФ сократил производство силикомарганца на 21,6% до 49,4 тыс. т, ферросилиция - на 17,8% до 119,4 тыс. т. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЭКСПОРТ-ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ В ЯНВАРЕ-НОЯБРЕ 2012 ГОДА СНИЗИЛСЯ

В январе-ноябре 2012 г. украинские электрометаллургические предприятия сократили экспорт ферросплавов по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. на 14,9% до 732,3 тыс. т. Об этом сообщил источник в Кабмине. В частности, экспорт базовых ферросплавов снизился на 20,8% до 626,9 тыс. т.

В то же время, за 11 месяцев 2012 г. импорт ферросплавов сократился к АППГ на 33,9% до 153,7 тыс. т, базовых ферросплавов - на 36,2% до 124,9 тыс. т.

Экспорт-импорт ферросплавов в январе-ноябре 2011-2012 гг., тыс. т

	2011 г.	2012 г.
Экспорт		
Базовые ферросплавы	792,0	626,9
Малотоннажные ферросплавы	68,2	105,4
Импорт		
Базовые ферросплавы	195,7	124,9
Малотоннажные ферросплавы	37,0	28,8

([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://Ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

МИРОВОЙ РЫНОК

ЦЕНЫ

В НАЧАЛЕ 2013 ГОДА НА РЫНКЕ ФЕРРОТИТАНА ОТМЕЧЕН РОСТ СПРОСА

В начале 2013 г. на рынке ферротитана отмечен некоторый рост запросов на фоне покупательского интереса при невысоких ценах - на материал на складах в Роттердаме цены варьируются относительно отметки \$7,20/кг. Торговцы еще ищут материал и по \$7,10/кг, но при перепродаже маржа уже невелика, направление рынка в ближайшем будущем пока неясно. Практически все сделки по стандартному ферротитану пока идут в объеме не более автомобильных отгрузок, но британские производители сообщают о росте запросов на ферротитан со стороны производителей корда для автомобильных шин - по заверениям одного производителя он полностью обеспечен заказами до конца января.

Из-за длительных новогодних праздников в России на рынке отсутствуют некоторые участники, и по материалу ВСМПО бизнес мал. При этом до сих пор заказчики обеспокоены возможным содержанием асбеста в материале ВСМПО. Производители ферротитана и торговцы ожидают некоторого роста активности благодаря вероятному возвращению на рынок в конце месяца производителей стали для пополнения запасов.

По сравнению с декабрем 2012 г. отмечено некоторое смягчение цен на лом - стружка с низким содержанием олова предлагается на уровне \$1,80-1,90/фунт. Объемы сделок по титановой губке "металлургического" качества пока малы по сравнению с декабрем 2012 г., когда было отмечено ощутимое усиление цен на фоне общего роста ферротитана и беспокойств по поводу материала ВСМПО. Сообщается о сделке в самом конце 2012 г. по губке TGTv в диапазоне \$6,10-6,50/кг. Сообщается также о заказе потребителем в Европе автомобильной отгрузки по \$6,40/кг, но в целом торговцы пока вне рынка. ([MetalTorg/Металл Украины, СНГ, мира](http://MetalTorg/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ФЕРРОСПЛАВЫ, СВОБОДНЫЙ РЫНОК В НОЯБРЕ 2012 ГОДА

Товар, базис	Цена	Товар, базис	Цена
Ферросилиций		Европейский рынок: - кусковой, 65-75% Mn, 14-25% Si, DAP, EUR/т США: - 65-75% Mn, склад в Питтсбурге, \$/фунт Гонконг: - мин. 65% Mn, макс. 17%Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т*	
Европейский рынок: - кусковой, 75% Si, DAP, EUR/т склад в Питтсбурге, \$/фунт: - кусковой, 75% Si, импортный Гонконг: мин. 75% Si, FOB, осн. китайские порты, \$/т	1060-1100 0,87-0,9 1330-1350	880-930 0,58-0,60 1400-1430	
Ферромарганец		Феррохром, \$/фунт хрома	
Европейский рынок: - кусковой, 78% Mn, до 7,5% C, DAP, EUR/т США: - 78% Mn, до 7,5% C, на складе в Питтсбурге, \$/lt Гонконг: - мин. 75% Mn, 7,5% C, FOB, осн. китайские пор- ты, \$/т*	840-870 1150-1185 1450-1500	Европейский рынок: - кусковой, 52% Cr, DAP - 60% Cr, 6-8% C, макс. 1,5% Si, DAP - в среднем 65% Cr, 0,10% C, DAP* США, склад в Питтсбурге: - 60-65% Cr, 6-8% C, макс. 2% Si	1,1 0,94-0,98 1,96-1,98 0,99-1,01
Феросиликомарганец			

* - источник: metal-pages.com. Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

ЕВРОПА

ЦЕНЫ

В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА РЫНОК ФЕРРОСИЛИЦИЯ СТАБИЛЕН

Европейский спотовый рынок ферросилиция был стабилен в первых числах января 2013 г., при этом сделки заключаются в основном по верхнему пределу ценового диапазона, сообщили дилеры Metal-Pages 10 января. Спотовые цены на ферросилиций варьируются сейчас в диапазоне 1080-1100 евро/т, включая доставку. Договора на поставки в I квартале 2013 г. были заключены на уровне 1080-1090 евро/т, включая доставку, т. е. немного ниже, чем в предыдущем квартале. "На рынке мало активности, хотя в последние дни мы наблюдали незначительное оживление спроса", - отметил промышленный источник. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

БРАЗИЛИЯ

СТАТИСТИКА

В 2012 ГОДУ ЭКСПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ УВЕЛИЧИЛСЯ

Бразилия в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличила экспорт ферросплавов на 17,1% до 422,279 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. Годом ранее зарубежные поставки этой продукции не превышали 360,522 тыс. т. Крупнейшими покупателями бразильских ферросплавов стали Голландия (78,166 тыс. т), Япония (77,996 тыс. т) и Китай (42,89 тыс. т). (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ИНДИЯ

ЦЕНЫ

РЫНОК ФЕРРОХРОМА В ФЕВРАЛЕ 2013 ГОДА ОЖИДАЕТ ОЖИВЛЕНИЕ

Индийский рынок феррохрома ожидает подъема на фоне сезонных закупок со стороны производителей нержавеющей стали. В январе 2013 г. внутренний рынок, согласно прогнозам, будет еще слаб, однако оживится в середине февраля на фоне закупок со стороны конечных потребителей. Торги, проводимые ОМС в конце декабря 2012 г., наблюдали снижение ставок, при этом самая высокая из них на 54%-ную марганцевую руду составила 11087 рупий/т, при этом в сентябре ставки были на уровне 12635 рупий/т. Из 92000 т, выставленных на торги, только 86000 т были выкуплены. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ФЕРРОВНАДИЙ В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА СТАБИЛИЗИРОВАЛИСЬ В УСЛОВИЯХ СЛАБОЙ ТОРГОВЛИ

Китайские цены на феррованадий стабилизировались на неделе 7-11 января 2013 г. на фоне отсутствия особого интереса со стороны стальных заводов, сообщили промышленные источники Metal-Pages 11 января. Преобладающие цены на 50%-ный феррованадий варьируются сейчас в диапазоне 98-100 тыс. юаней/т без особых изменений с предыдущей недели. "В последнее время стальные заводы сократили покупки феррованадия, поскольку достаточно материала закупили до нового года, опасаясь дальнейшего роста цен", - прокомментировал ситуацию производитель из Шаанкси. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ НА ФЕРРОСИЛИЦИЙ В НАЧАЛЕ ЯНВАРЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ ВСЛЕД ЗА РОСТОМ ИЗДЕРЖЕК

Китайские экспортные цены на ферросилиций повысились на фоне сокращения поставок и роста локальных цен, сообщили промышленные источники Metal-Pages 14 января 2013 г. Экспортные цены на 75%-ный ферросилиций повысились до \$1420-1450/т, FOB Китай, по сравнению с прежним уровнем \$1350-1380/т, FOB Китай. Материал насыщенностью 72% продается на экспорт по \$1410-1430/т, FOB Китай, против прежнего уровня \$1340-1370/т, FOB Китай. Спотовые цены на 75%-ный ферросилиций внутреннем рынке колеблются в диапазоне 6400-6500 юаней/т, EXW, и в диапазоне 6250-6350 юаней/т, EXW 72%-ного сплава. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОМОЛИБДЕН В ЯНВАРЕ 2013 ГОДА ПРОДОЛЖИЛИ РОСТ

Китайские цены на ферромolibден снова пошли вверх за неделю 7-11 января 2013 г. на фоне сокращения поставок концентрата молибдена, основного сырья, при этом спрос по-прежнему слаб, учитывая депрессивное состояние стального сектора. Большинство молибденовых рудников на северо-востоке Китая, одной из крупнейших зон, производящих концентрат молибдена, выпускает материал при пониженной норме выработки ввиду жестких погодных условий, сообщили промышленные источники Metal-Pages. Цены на 60%-ный ферромolibден на спотовом рынке возросли до диапазона 122-126 тыс. юаней/т по сравнению с уровнем 118-123 тыс. юаней/т неделей ранее. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОИЗВОДИТЕЛИ ФЕРРОТИТАНА В НАЧАЛЕ ЯНВАРЯ 2013 ГОДА РАБОТАЛИ С НИЗКОЙ ВЫРАБОТКОЙ

Китайские цены на ферротитан были устойчивы на последней неделе декабря 2012 г., при этом тендерные цены со стороны стальных заводов на покупку материала на январь 2013 г. остались без изменений. Производители по-прежнему работают с низкой нормой выработки. При оплате наличными продажные цены на 30%-ный ферротитан варьируются в диапазоне 12,3-12,5 тыс. юаней/т. Материал насыщенностью 40% продается по 12,9-13,1 тыс. юаней/т, а 70%-ный ферротитан стоит 36-37 тыс. юаней/т. Производитель из провинции Гуанкси, который производит ферротитан и феррованадий, утверждает, что намерен сфокусироваться на производстве последнего, поскольку рынок феррованадия сейчас куда стабильнее. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ФЕРРОХРОМ В ПЕРВУЮ НЕДЕЛЮ ЯНВАРЯ 2013 ГОДА ВЫРОСЛИ

Китайские цены на высокоуглеродистый феррохром повысились в первую неделю января 2013 г. на фоне дефицита поставок на спотовый рынок и возрастания производственных издержек, сообщили промышленные источники. Преобладающая цена на высокоуглеродистый феррохром варьируется сейчас в диапазоне 7,6-7,7 тыс. юаней/т, повысившись по сравнению с прежним уровнем на 300 юаней/т.

"Поставки на спотовый рынок сейчас ограничены, поскольку у большинства производителей нет запасов на руках. Новые тендерные цены, опубликованные Taiyuan Iron & Steel Group также стимулировали рост спотовых ставок", - отметил производитель из Шанкси. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

МАЛАЙЗИЯ

ЯПОНСКАЯ КОМПАНИЯ JFE SHOJI ПРИМЕТ УЧАСТИЕ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ ФЕРРОСПЛАВНОГО ЗАВОДА

Японская компания JFE Shoji приняла решение об участии в проекте строительства завода по выпуску ферросплавов в Малайзии сингапурской компании OM Holdings (OMH). Планируется на стадии строительства вложить в предприятие \$9 млн. Производство начнется в 2014 г., компания JFE Shoji будет поставлять 110 тыс. т ферросплава компаниям группы JFE и другим сталелитейщикам Японии. Для японских потребителей, зависящих от поставок из Китая и связанных с этим рисков удорожания и недостатка предложения, альтернативный источник снабжения из Малайзии будет весьма уместен. Он позволит японским компаниям оставаться конкурентоспособными за счет долгосрочных контрактов по стабильным ценам. (Sogra/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

СТАТИСТИКА

В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ИМПОРТ ФЕРРОСПЛАВОВ УВЕЛИЧИЛСЯ

Япония в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём увеличила импорт ферросплавов на 12,2% до 152,273 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства финансов страны. В целом по итогам января-ноября 2012 г. поставки продукции в страну достигли 1,56 млн. т, что на 4,6% меньше по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. Япония в октябре 2012 г. по сравнению с сентябрем увеличила импорт ферросплавов на 21,2%. В частности, поставки продукции в страну достигли в указанный период 135,68 тыс. т. В годовом исчислении импорт ферросплавов в Японию уменьшился на 1,5%. В целом по итогам января-октября 2012 г. поставки ферросплавов в Японию достигли 1,4 млн. т, что на 5% меньше по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ

УКРАИНА

ЦЕНЫ

СПРАВОЧНЫЕ ЦЕНЫ ЭКСПОРТА ТОВАРОВ ИЗ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ, ФСА, ГОРОДА УКРАИНЫ, \$/MT (на 27.11.2012 г.)

Товар	Цена
Алюминиевая группа	
Алюминий марки А0	2050-2150
Сплавы алюминиевые марок АК5М2, АК5М4, АК8М3	1750-1850
Сплавы алюминиевые марок АК7, АК9, АК12	1950-2050
Сплав алюминиевый марки АК12М2	2050-2150
Алюминий деформированный марки АД0, АД1, АД31	2200-2300
Алюминий для раскисления марки АВ87, АВ91	1600-1700
Алюминий для раскисления марки АВ95, АВ97	1900-2000
Медная группа	
Медь катодная	7350-7750
Лист медный марки М1	7950-8350
Лист медный марки М2, М3	7750-7150
Пруток медный марки М1	7750-7150
Пруток медный марок М2, М3	7550-7950
Трубы медные марок М1	8150-8550
Трубы медные марок М2, М3	7950-7350
Провод медный марок ММ, МТ	7650-8050
Латунная группа	
Лист латунный марки Л63	5200-5800
Полоса латунная марки Л63	5300-5900
Пруток латунный марки ЛС59-1	5100-5700
Пруток латунный марки Л63	5300-5900
Трубы латунные марки Л63	5500-6100
Провод латунный марки ЛС-59-1	5500-6000
Бронзовая группа	
Пруток бронзовый марки БР05Ц5С5	5850-6450
Пруток бронзовый марки БрАЖ9-4	5950-5350

(Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

СТАТИСТИКА**В НОЯБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ ГЛИНОЗЕМА ВЫРОС**

В ноябре экспорт глинозема из Украины увеличился на 8,5%, или на 8,53 тыс. т по сравнению с октябрём - до 108,86 тыс. т. Об этом заявил источник в Кабинете министров. Выручка от экспорта увеличилась на 6,8%, или на \$2,71 млн. до \$42,48 млн. В ноябре Украина экспортировала глинозем преимущественно в Россию. По сравнению с ноябрем 2011 г. экспорт глинозема в ноябре 2012 г. уменьшился на 21,1%, или на 29,16 тыс. т. В январе-ноябре 2012 г. по сравнению с январем-ноябрем 2011 г. экспорт глинозема уменьшился на 9,3%, или на 131,72 тыс. т до 1279,95 тыс. т на \$515,87 млн. В Украине основным производителем глинозема является Николаевский глиноземный завод и, в незначительных количествах, Запорожский алюминиевый комбинат. (Украинські новини/[Металл України, СНГ, мира](#))

КАЗАХСТАН**СТРАНА ВОЙДЕТ В ТОП-10 ЭКСПОРТЕРОВ РЕДКОЗЕМЕЛЬНЫХ МЕТАЛЛОВ**

В Казахстане, в рамках проведения общенационального телемоста по презентации проектов Карты индустриализации с участием главы государства Нурсултана Назарбаева, была введена первая очередь завода по производству редкоземельных металлов. Стоит отметить, что TOO SARECO (Summit Atom Rare Earth Company) - это уникальное предприятие по производству коллективных концентратов и соединений редкоземельных металлов, которые называют витаминами промышленности, производственные мощности завода располагаются в Акмолинской области, в Степногорске.

Казахстанский проект называется Создание опытно-промышленного производства коллективных концентратов и индивидуальных соединений редкоземельных металлов (РЗМ) мощностью 1500 т в год. Его стоимость - 4,4 млрд. тенге (около \$30 млн.), проектная мощность - 1500 т в год. Предполагаемый объем товарной продукции - 6,8 млрд. тенге. Основные цели проекта - отработка промышленных технологий производства коллективных концентратов РЗМ и разделение коллективных концентратов на индивидуальные РЗ - элементы, а также выход на рынок с налаживанием партнерских связей, - рассказал в эксклюзивном интервью агентству BNews.kz генеральный директор TOO СП SARECO Антон Маныч. Казахстану, в отличие от Китая, конечно, пока не грозит внедрение квот на экспорт. Наоборот, свою долю в 1,5 тыс. т редкоземельных металлов на мировом рынке, новый завод явно легко найдет. (Nur Kz/[Металл України, СНГ, мира](#))

МИРОВОЙ РЫНОК**СТАТИСТИКА****ПРОИЗВОДСТВО РАФИНИРОВАННОЙ МЕДИ В 2012 ГОДУ ВЫРОСЛО**

Производство меди в мире в 2013 г. может снова превысить спрос, что в ближайшей перспективе приведет к падению цен. На ценах также может негативно сказаться замедление роста мировой экономики. Согласно докладу Международной группы по изучению меди (ICSG), мировой спрос на рафинированную медь, по предварительным подсчетам, в 2012 г. превысил производство примерно на 0,42 млн. т против 0,21 млн. т в 2011 г.

В 2012 г. добыча меди на рудниках выросла на 6,4% до 17,53 млн. т, тогда как производство рафинированной меди увеличилось на 6% до 21,14 млн. т, а ее потребление поднялось всего на 1,5% до 20,68 млн. т. Это привело к избытку в 0,46 млн. т. Рост производства меди на рудниках в 2013 г., как ожидается, произойдет в основном за счет возобновления работы существующих рудников, а не открытия новых. Большинство проектов по наращиванию мощностей и строительству рудников с нуля начнут реализовываться только с 2014 г.

Одним из основных факторов, способствующих росту производства в 2013 г., станет увеличение загрузки производственных мощностей, которая в течение года может в среднем составить 81% против 79% в 2011 г. Основной рост производства произойдет за счет выпуска рафинированной меди путем вторичной переработки, которая в 2013 г. должна вырасти на 11%. Рост производства первичной меди, как ожидается, составит всего 6,5%. (Центральный металлический портал РФ/[Металл України, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ**ЭКСПЕРТЫ УСОМНИЛИСЬ В ПЕРСПЕКТИВАХ НИКЕЛЯ В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА**

Традиционное сезонное укрепление спроса на никель в I квартале 2013 г. может быть менее выраженным в 2013 г. Такое мнение высказали аналитики Bank of America Merrill Lynch, сообщает Metal Bulletin. По их словам, это объясняется тем, что потребители за пределами КНР избегают агрессивного восполнения запасов нержавеющей стали на фоне озабоченности рынка плохими экономическими условиями в Европе и фискальными проблемами в США.

"Мы полагаем, что конфронтация вокруг темы долгового "потолка" США и секвестирования бюджета страны на 2013г. должна продолжать негативно влиять на закупки никеля в ближайшие недели", - отметили эксперты. Ранее аналитики банка UBS понизили прогноз цен на никель в 2013 г. до \$8,08/фунт. Прежде эксперты предполагали, что стоимость никеля в 2013 г. будет составлять \$8,15/фунт. "Хотя китайское производство нержавеющей стали, как ожидается, окажет сезонное активизирующее воздействие на рынок никеля, продолжающийся рост предложения должен несколько ослабить рынок во II половине 2013 г.", - отметили специалисты. (МинПром/[Металл України, СНГ, мира](#))

СПРОС НА АЛЮМИНИЙ В 2013 ГОДУ ДОЛЖЕН АКТИВИЗИРОВАТЬСЯ

Такое мнение высказал аналитик BNP Paribas Стивен Бриггс, сообщает Metal Bulletin. По его словам, спрос на крылатый металл повысится на 7%. Это произойдет не только благодаря новой волне роста спроса в КНР и других развивающихся странах, но и за счет улучшения ситуации в Европе в 2012 г. По его оценкам, в минувшем году спрос на алюминий повысился на 4,3%. По оценкам Harbor Intelligence, средняя цена на алюминий в 2012 г. будет составлять \$2271/т, или \$1,03/фунт. Мировое производство алюминия в январе-ноябре 2012 г. по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. увеличилось на 2,5%. В заданный период на мировом рынке выпустили 41,272 млн. т крылатого металла. По итогам ноября среднесуточное производство алюминия в мире достигло 124,7 тыс. т, что на 0,4% больше по сравнению с предыдущим месяцем. По данным International Aluminum Institute, мировые запасы алюминия в октябре 2012 г. по сравнению с октябрём 2011 уменьшились на 98 тыс. т и составили 2,332 млн. т. По сравнению с предыдущим месяцем запасы крылатого металла на мировом рынке понизились на 11 тыс. т. (МинПром/[Металл України, СНГ, мира](#))

АНАЛИТИКИ ОЗВУЧИЛИ ЦЕНУ НА МЕДЬ В БЛИЖАЙШИЕ ШЕСТЬ МЕСЯЦЕВ 2013 ГОДА

Аналитики банка Goldman Sachs подтвердили прогноз цен на медь в ближайшие 6 месяцев на уровне \$9000/т. Об этом сообщает Metal Bulletin. "Медь была "относительно устойчивой" в 2012 г. - в значительной степени благодаря заметному росту конкуренции в китайской строительной отрасли", - сказали в банке. "Мы ожидаем, что металл сохранит "силу" в 2013 г., и этому также поможет рост потребления бытовой техники в Китае", - добавили эксперты. Кроме этого, аналитики считают, что это более чем компенсирует повышение поставок руды с рудников, что заставит рынок уйти в небольшой дефицит к середине года. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2013 ГОДУ DEUTSCHE BANK ОБЕЩАЕТ СНИЖЕНИЕ ЦЕН НА НИКЕЛЬ И ЦИНК

Как сообщает Dow Jones, Deutsche Bank снизил прогноз средней цены никеля на 2013 г. на 5,3% до \$17,750/т, а на 2014 г. - на 15% до \$17,000/т. Прогноз цены цинка на 2013 г. остался неизменным, однако на 2014 г. он снижен на 12%, до \$2220/т. По наблюдениям аналитиков, изменение ситуации в индустрии никелевого чугуна вызвало снижение предельных издержек производства, тогда как ралли цены цинка разочаровало экспертов, учитывая относительно заметный дефицит металла на рынке. Deutsche Bank ожидает постепенного снижения дефицита цинка на рынке на фоне восстановления производства рафинированного цинка в Китае. Средний прогноз цены олова банка на 2013 г. увеличен на 8,9% до \$22,875/т, однако прогноз цены металла на 2014 г. сохранен неизменным на уровне \$22,500/т. (MetalTorg/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ НА ОЛОВО В I КВАРТАЛЕ 2013 ГОДА ВЫРАСТУТ

Цены на олово в I квартале 2013 г. могут увеличиться на 12%. Такое мнение высказали аналитики Trading Central SA, сообщает Bloomberg. По их оценкам, стоимость металла в нынешнем квартале может достигнуть \$27,3 тыс./т. Накануне цены на олово для поставок через три месяца во время торгов на Лондонской бирже металлов увеличились на 4,7%, достигнув \$24,51 тыс./т.

По данным World Bureau of Metal Statistics, в январе-октябре 2012 г. на мировом рынке наблюдался дефицит олова в 13,7 тыс. т. Спрос на олово в мире в заданный период уменьшился на 6,3% до 300,3 тыс. т. При этом видимый спрос в КНР понизился за год на 2,5%. По итогам октября мировое производство рафинированного олова достигло 29 тыс. т, а спрос на него - 30,7 тыс. т. Прежде аналитики Commerzbank предположили, что к концу 2013 г. цены на олово могут увеличиться. "Перспективы еще одного года дефицита предложения, вероятно, будут транслированы в рост цен на металл", - сказали в банке. Также эксперты уточнили: "Мы, таким образом, прогнозируем подъем цен на олово до \$24,5 тыс./т к концу 2013 г.". (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЦЕНЫ

ЦЕНЫ НА ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ НА ЛОНДОНСКОЙ БИРЖЕ МЕТАЛЛОВ В НОЯБРЕ 2012 ГОДА, \$/Т, LME Cash/LME 3 month

Дата	Алюм. сплавы А 380.1, DIN 226, D12 S	Алюминий высокосорт.	Медь, сорт А	Свинец	Никель	Олово	Цинк
01.11.12	1820,0 1845,0	1908,5 1932,5	7811,5 7815,5	2123,0 2110,0	16310,0 16395,0	20450,0 20445,0	1845,5 1889,0
02.11.12	1880,0 1870,0	1937,0 1960,0	7765,5 7785,0	2148,0 2135,0	16150,0 16200,0	20300,0 20295,0	1851,5 1892,0
05.11.12	1820,0 1830,0	1884,0 1909,5	7604,5 7607,0	2096,5 2093,0	15850,0 15855,0	20175,0 20175,0	1814,0 1853,0
06.11.12	1810,0 1835,0	1887,0 1914,0	7661,0 7671,0	2170,5 2156,0	15975,0 16020,0	20750,0 20700,0	1842,0 1882,0
07.11.12	1820,0 1822,0	1901,5 1928,5	7654,5 7662,0	2203,0 2177,0	16000,0 16030,0	20600,0 20745,0	1870,5 1907,0
08.11.12	1815,0 1820,0	1897,5 1921,0	7605,5 7609,0	2203,0 2185,0	15960,0 15995,0	20550,0 20450,0	1888,5 1923,5
09.11.12	1810,0 1835,0	1889,5 1907,5	7540,5 7636,0	2180,0 2156,5	15890,0 15950,0	20245,0 20195,0	1860,0 1893,0
12.11.12	1835,0 1860,0	1929,5 1949,0	7626,5 7640,0	2180,0 2150,5	15930,0 16000,0	20475,0 20375,0	1873,0 1903,0
13.11.12	1825,0 1850,0	1944,0 1961,0	7606,5 7614,0	2163,5 2149,0	15910,0 16000,0	20380,0 20425,0	1892,5 1920,0
14.11.12	1869,5 1895,0	1966,0 1988,0	7635,0 7643,5	2188,0 2168,0	15985,0 16125,0	20600,0 20600,0	1921,5 1948,5
15.11.12	1860,0 1885,0	1932,0 1954,5	7605,5 7616,0	2188,0 2177,0	16015,0 16100,0	20410,0 20430,0	1907,0 1934,5
16.11.12	1880,0 1900,0	1921,5 1942,0	7573,0 7583,5	2180,0 2163,0	15880,0 15950,0	20550,0 20475,0	1895,5 1924,0
19.11.12	1865,0 1895,0	1928,5 1946,5	7670,5 7693,5	2174,5 2168,0	16060,0 16150,0	20575,0 20500,0	1892,0 1922,5
20.11.12	1885,0 1910,0	1952,5 1972,0	7731,0 7751,0	2187,0 2183,0	16335,0 16365,0	20930,0 20850,0	1903,0 1935,0
21.11.12	1890,0 1900,0	1928,0 1947,0	7705,0 7725,0	2147,5 2148,0	16510,0 16765,0	20630,0 20625,0	1895,0 1923,5
22.11.12	1890,0 1900,0	1915,5 1935,5	7716,0 7736,0	2166,0 2168,0	16685,0 16750,0	20575,0 20575,0	1898,0 1922,5
23.11.12	1865,0 1895,0	1929,0 1949,0	7676,0 7693,0	2170,0 2173,0	16530,0 16600,0	20595,0 20500,0	1915,5 1941,5
26.11.12	1890,0 1915,0	1976,5 1992,5	7770,5 7790,0	2201,0 2205,0	16675,0 16725,0	20825,0 20775,0	1967,5 1990,0
27.11.12	1910,0 1930,0	2003,0 2016,0	7796,0 7805,5	2198,5 2201,5	16670,0 16730,0	21135,0 21130,0	1971,5 1993,5

Источник: www.metal-pages.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЕВРОПА**ЦЕНЫ****ЦЕНЫ НА АЛЮМИНИЕВЫЕ И МЕДНЫЕ СПЛАВЫ В НОЯБРЕ 2012 ГОДА**

Вид сплава	25.10.12	28.11.12
Алюминиевые сплавы, CIF, Rotterdam		
LM24 (Великобритания), EXW, GBP/MT	1410-1450	1400-1430
DIN 226, EUR/MT	2120-2220	2110-2210
DIN 231, EUR/MT	2200-2300	2190-2290
Медные сплавы, GBP/MT, EXW, Великобритания		
Латунь 63/35 (BS1400 SCB3), GBP/MT	3670	3640
Оружейная бронза LG2 85/5/5/5, GBP/MT	4650	4620
Оружейная бронза LG2 87/7/3/3, GBP/MT	5150	5130

Источник: www.metallbulletin.com. (Госвнешинформ/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

ЦЕНЫ НА РУДЫ И КОНЦЕНТРАТЫ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ НА РЫНКЕ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ, \$/т, (на 16.11.12 г.)

Товар	Цена*
Свинцовый концентрат , стоимость переработки, 70-80% Pb, CIF	200-250
Цинковые концентраты , CIF, основные порты	250-270
Титановые концентраты, FOB, Австралия	
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , в мешках	2500-2800
Рутиловый концентрат, мин. 95% TiO ₂ , навалом	2050-2400
Ильменитовый концентрат, мин. 54% Ti ₂ , навалом	250-350
Литиевые руды	
Петалит, 4,2% Li ₂ O, в мешках, FOB, Durban	165-260
Сподумен, более 7,25% Li ₂ O, CIF, Европа	750-800
Циркон, FOB, Австралия	
Металлургического сорта, навалом	2400-2600
Премиального сорта, навалом	2500-2640
Вольфраммовый концентрат , Китай, внутр. рынок, 65% WO ₃ , EXW склады, RMB/т (с учетом 17,5% НДС)	118000-120000
Вольфраммовая руда (за каждый % содержания WO ₃ в MT), мин. 65% WO ₃ , фабрика покупателя	140-160
Ванадиевый концентрат (за торговый фунт) мин. 98% V ₂ O ₅ , CIF, Европа	5,1-5,5
Марганцевая руда (за каждый % содержания Mn в MT), металлургического сорта, 48-50% Mn, макс. 0,1% P, FOB	5,08
Железорудное сырье , на базе сухого веса, CFR, основные порты Китая	
Концентрат (63,5% Fe)	122-124
Окатыши (65-66% Fe)	145-149

* - налоги оплачены, доставлено на предприятие покупателя, если не указано иное. По данным Metall Bulletin. (Госвнешинформ/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

ИНДИЯ**SARAF AGENCIES PVT LTD НАМЕРЕНА ИНВЕСТИРОВАТЬ 50 МЛРД. РУПИЙ В СОЗДАНИЕ ТИТАНОВОГО КОМПЛЕКСА В ШТАТЕ ОРИССА**

Индийская холдинговая компания Saraf Agencies Pvt Ltd сообщила о намерении инвестировать 50 млрд. рупий (\$91,3 млн.) в возобновление проекта строительства завода по производству диоксида титана и созданию титанового индустриального комплекса Чхатрапур в районе Ганджама, штат Орисса. "В настоящее время мы получили 260 акров земли на территории проекта. Мы также рассчитываем получить дополнительно еще 250 акров для создания титанового парка. Общие инвестиции в завод по производству диоксида титана и титановый парк составят около 50 млрд. рупий", - заявил генеральный директор компании Шрофф.

По поводу завода по производству диоксида титана он сказал: "Мы собираемся провести церемонию закладки 17 января. Производство титанового шлака предполагается начать к апрелю 2014 г., а диоксида титана - через 20 месяцев после этой даты". Шрофф отметил, что компания намерена построить завод по производству диоксида титана собственными силами без каких-либо партнеров. Saraf Agencies будет создавать производство диоксида титана по китайской технологии и уже выплатила аванс в 150 млн. рупий китайским поставщикам оборудования.

Что касается продолжающегося конфликта с российскими участниками проекта, Шрофф отметил: "К сожалению, по распоряжению Департамента промышленной политики земля для титанового проекта была переведена на совместное предприятие с российским участием. Но российские партнеры объявили, что они не стремятся реализовать проект. Дело находится на рассмотрение в суде".

Титановый проект первоначально (четыре года назад) представлялся как индийско-российское совместное предприятие. Российским компаниям принадлежало 55% совместного предприятия. Проект был остановлен, когда из-за непреодолимых разногласий с российскими партнерами индийская компания Saraf Agencies вышла из проекта. Позже Saraf Agencies возобновила интерес к проекту, так как земля была в ее владении. Компания сообщила о своих намерениях правительству штата Орисса, утверждая, что она возведет диоксидтитановое предприятие собственными силами. (Минерал/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

NALCO ALUMINIUM ОТПРАВИТ ГЛИНОЗЕМ В ШВЕЙЦАРИЮ

Индийская алюминиевая компания National Aluminium подписала годовой контракт по экспорту глинозема одному из швейцарских покупателей. Об этом сообщает Metal Bulletin. Из условий договора следует, что Nalco поставит 270 тыс. т продукции по цене, составляющей 16,53% от стоимости алюминия на Лондонской бирже металлов (на условиях FOB). National Aluminium в 2011-2012 финансовом году сократила объемы производства крылатого металла на 6,98%. В частности, выпуск алюминия составил 413 тыс. т по сравнению с 444 тыс. т годом ранее. В то же время производство бокситов достигло рекордного показателя в 5 млн. т против 4,88 млн. т в 2009-2010 финансовом году. Nalco считается одним из крупнейших в стране металлургических концернов. Ежегодно государственная компания экспортирует свыше 500 тыс. т глинозема, а также имеет примерно 1 млн. т запасов. (МинПром/[Металл Украины](#), [СНГ](#), [мира](#))

ИНДОНЕЗИЯ

СТАТИСТИКА

В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА ЭКСПОРТ РАФИНИРОВАННОГО ОЛОВА УВЕЛИЧИЛСЯ

Индонезия в декабре 2012 г. по сравнению с ноябрем увеличила экспорт рафинированного олова на 9,4% до 8,689 тыс. т. Об этом свидетельствуют данные Министерства торговли страны, сообщает Bloomberg. При этом годом ранее зарубежные поставки индонезийского металла достигали 15,103 тыс. т. По подсчетам специалистов, в целом по итогам 2012 г. Индонезия экспортировала 98,817 тыс. т рафинированного олова, что на 3% больше по сравнению с результатами предыдущего года. Индонезия в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём сократила экспорт рафинированного олова на 28%. В частности, зарубежные поставки индонезийского металла составили в указанный период порядка 7946 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

КИТАЙ

СТАТИСТИКА

В ДЕКАБРЕ 2012 ГОДА ИМПОРТ ГЛИНОЗЕМА ВЫРОС

Китай в декабре 2012 г. по сравнению с декабрем 2011 г. увеличил импорт глинозема на 165,1%. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Metal Bulletin. В частности, поставки глинозема в стране в декабре достигли 390 тыс. т. По сравнению с ноябрем импорт вырос на 27%. В целом по итогам 2012 г. Китай импортировал 5,02 млн. т глинозема. Китай в сентябре 2012 г. импортировал рекордные объемы глинозема. Поставки продукции достигли 480 тыс. т, что стало максимальным показателем с января 2010 г. По сравнению с августом импорт глинозема в КНР вырос на 52,4%. За 9 месяцев КНР импортировала 3,72 млн. т продукции, что на 212,3% больше по сравнению с аналогичным периодом 2011 г. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

В 2012 ГОДУ ИМПОРТ МЕДИ ВЫРОС

Китай в 2012 г. по сравнению с 2011 г. увеличил импорт меди на 14,1% до 4,65 млн. т. Об этом свидетельствуют данные статистики, сообщает Reuters. Годом ранее поставки красного металла в страну оценивались в 4,07 млн. т. Однако по итогам декабря 2012 г. по сравнению с ноябрем импорт меди в КНР уменьшился на 6,6% до 341,211 тыс. т. Китай в ноябре 2012 г. по сравнению с октябрём увеличил экспорт рафинированной меди на 64,3%. В частности, зарубежные поставки российского красного металла достигли 20,957 тыс. т. Объемы среднесуточного производства меди в Китае в октябре 2012 г. по сравнению с октябрём 2011 г. увеличились на 8,6% и достигли 17,774 тыс. т. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ШВЕЙЦАРИЯ

GLENCORE ВЫИГРАЛА ТЕНДЕР ИНДИЙСКОЙ NALCO НА ПОСТАВКУ ГЛИНОЗЕМА В 2013 ГОДУ

Швейцарская трейдерная компания Glencore выиграла последний тендер индийской компании Nalco по продаже глинозема в течение 2013 г. по цене, составляющей 16,53% от цены алюминия на Лондонской бирже металлов (ЛБМ) по трехмесячным контрактам. Сделка предусматривает поставку в течение 2013 г. 270 тыс. т глинозема девятью лотами по 30 тыс. т каждый. Nalco заключила контракты на поставку 900 тыс. т глинозема в 2013 г. Первый контракт был заключен в сентябре 2012 г. по цене, составляющей 16,07% от цены алюминия на ЛБМ, с сингапурской трейдерной компанией Parthnon Derivatives на поставку 330 тыс. т глинозема. Второй контракт был подписан с гонконгской компанией Parthnon Derivatives на поставку 300 тыс. т глинозема по цене 16,56% от цены алюминия на ЛБМ. Glencore также выиграла в ноябре 2012 г. тендер на поставку в течение двух лет (2013-2014 гг.) 360 тыс. т глинозема японскими компаниями Itochu и Sojitz с австралийского глиноземного завода под управлением Worsley Alumina. Глинозем будет поставляться через регулярные интервалы по 30 тыс. т в каждой отправке. По данным участников рынка контракт был заключен по цене, составляющей около 16,1% от цены алюминия на ЛБМ по трехмесячным контрактам. (Минерал/[China Aluminium Network/Металл Украины, СНГ, мира](#))

ЯПОНИЯ

В 2013 ГОДУ ПРОИЗВОДСТВО МЕДИ МОЖЕТ УВЕЛИЧИТЬСЯ

Япония в 2013 г. по сравнению с 2012 г. может увеличить объемы производства меди и медных сплавов на 4%. Такое мнение высказали в Japan Copper and Brass Association, сообщает Metal Bulletin. По оценкам специалистов, выпуск продукции в стране может вырасти впервые за последние три года благодаря попыткам восстановить экономику и ослабить иену. Объемы производства как плоского проката, так и труб в 2013 г. могут превысить 800 тыс. т. Объемы производства катаной меди в Японии в ноябре 2012 г. по сравнению с ноябрём 2011 г. сократились на 5,2%. В частности, выпуск красного металла в стране достиг 61,696 тыс. т. По сравнению с предыдущим месяцем производство меди уменьшилось на 4,6%. (МинПром/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

ПРОГНОЗ

В СЛЕДУЮЩЕМ ФИНАНСОВОМ ГОДУ ПОТРЕБЛЕНИЕ ЦИНКА ВЫРАСТЕТ

В следующем финансовом году потребление цинка в Японии, занимающей пятое место по этому показателю в мире, может подскочить на 10% и достичь максимального объема за шесть лет благодаря мерам правительства по возрождению экономики и из-за слабости иены, прогнозирует Mitsui Mining & Smelting Co. Спрос за фингод, который начнется 1 апреля, составит 550 тыс. т по сравнению с 500 тыс. т в текущем фингоду, приводит мнение компании агентство Bloomberg. Этот показатель станет самым высоким с финансового года, завершившегося 31 марта 2008 г. Производство цинка в Японии в предстоящий фингод Mitsui оценивает в 600 тыс. т, что на 3,4% выше объема за этот год. Выпуск металла также достигнет рекорда за шесть лет. Цены на цинк выросли на 5% в 2012 г. По прогнозу Deutsche Bank AG, мировое потребление металла может превысить производство на 170 тыс. т в 2013 г. по сравнению с дефицитом в 200 тыс. т по итогам 2012 г., вызванного сокращением выпуска цинка в Китае. В январе-октябре на долю Японии приходилось около 3,8% мирового спроса на цинк, который составлял 10,3 млн. т, по данным International Lead and Zinc Study Group. Лидерами по использованию металла являются Китай, США, Индия и Южная Корея. (Финмаркет/[Металл Украины, СНГ, мира](#))

УКРАИНА**METINVEST TRAMETAL S.P.A. ПОГАСИЛА СЕМИЛЕТНИЙ КРЕДИТ**

Metinvest Trametal S.p.A., дочерняя компания крупнейшей в Украине горно-металлургической группы "Метинвест" досрочно погасила оставшуюся задолженность в 107,5 млн. евро 7-летней кредитной линии, на 410 млн. евро, полученной в январе 2008 г. для финансирования приобретения новых активов.

Согласно сообщению компании, кредитная линия была использована "Метинвестом" на покупку 100% доли в компании Trametal S.p.A. (позднее переименованной в Metinvest Trametal S.p.A.) и ее дочернего предприятия Spartan UK Limited (совместно именуемых Metinvest Trametal), двух листопрокатных предприятий, расположенных, соответственно, в Сан-Джоржио ди Ногаро (Италия) и в Ньюкасле (Великобритания).

Кредитная линия была организована синдикатом из 10 банков, в котором банки ABN Amro Bank N.V. и BNP Paribas S.A. выступили в качестве главных организаторов и андеррайтеров. "Метинвест" принял решение о полном погашении кредитной линии, полученной под залог основных средств и акций Metinvest Trametal, в рамках продолжающейся оптимизации структуры корпоративной задолженности группы, которая нацелена на организацию внешнего финансирования на уровне материнской компании Metinvest B. V. Кредитная линия погашена за счет средств, аккумулированных Metinvest Trametal.

"Погашение этой кредитной линии уменьшает объем наших краткосрочных финансовых обязательств и общей задолженности, а также снижает долю приоритетной обеспеченной задолженности, что должно улучшить кредитный рейтинг долговых инструментов "Метинвест". Снятие обязательств по ковенантам с компании Metinvest Trametal высвобождает денежные потоки двух прибыльных металлургических предприятий, и эти средства будут использованы для реализации проектов капитальных затрат в соответствии с нашей технологической стратегией", приводятся в сообщении слова Сергея Новикова, финансового директора "Метинвеста". ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

СТАТИСТИКА**ЗА ЯНВАРЬ-НОЯБРЬ 2012 ГОДА ДОНАЛОГОВЫЙ УБЫТОК МЕТАЛЛУРГОВ ВЫРОС**

Отрицательный финансовый результат до налогообложения металлургической отрасли Украины (доналоговый убыток) в январе-ноябре 2012 г составил 12,434 млрд. грн., что в 3,1 раз (на 8,408 млрд. грн.) больше аналогичного периода 2011 г. Об этом сообщили в ОП "Металлурпром". Отрицательная рентабельность металлургов в этот период составила "минус" 7,9%, в то время как в январе-ноябре 2011 г. - "минус" 3,2%.

По итогам работы в декабре, по предварительным оценкам, доналоговый убыток металлургической отрасли ожидается в сумме порядка 1 млрд. грн. В 2011 г отрицательный финрезультат до налогообложения металлургической отрасли вырос на 21,6% до 4,603 млрд. грн., чистый убыток увеличился на 58,5% до 6,5 млрд. грн. ([Ugmk.info/Металл Украины, СНГ, мира](http://ugmk.info/Металл_Украины,_СНГ,_мира))

КАЗАХСТАН**ТОО «АКТЮБИНСКАЯ МЕДНАЯ КОМПАНИЯ» ПРИВЛЕКАЕТ \$150 МЛН. ДЛЯ РЕФИНАНСИРОВАНИЯ ДОЛГА**

ТОО "Актюбинская медная компания" (входит в ЗАО "Русская медная компания", РМК) привлекает предэкспортный кредит у синдиката банков на \$150 млн., обеспеченный поставками медного концентрата на китайский рынок, сообщает РИА Новости со ссылкой на информацию РМК. Компания привлекает кредит для рефинансирования существующего предэкспортного кредита на \$200 млн., полученного АМК в декабре 2010 г. Кредит был предоставлен синдикатом международных кредитных компаний, организатором выступил французский банк Natixis. Сделку по кредиту на \$150 млн. финансируют международные кредитные организации: Natixis (Франция), Raiffeisen Bank Int AG (Австрия), ОАО "Нордеа Банк" (Россия), ЗАО "Райффайзенбанк" (Россия), ЗАО «ЮниКредит Банк» (Россия). Организатором сделки также выступил банк Natixis.

Новая кредитная сделка позволит снизить нагрузку на денежные потоки АМК в 2013-2014 гг. в части погашения ранее привлеченных инвестиционных кредитов на развитие производства, а также направить свободные денежные средства компании на строительство подземного рудника на месторождении сульфидных медно-цинковых руд Весенне-Аралчинское, отмечает компания.

Производительность строящегося рудника составит до 500 тыс. т руды в год. Ввод в эксплуатацию нового месторождения позволит подготовить к использованию дополнительные запасы минерального сырья, увеличить сырьевую обеспеченность обогатительных фабрик АМК и длительное время поддерживать максимальную загрузку производственных мощностей предприятия. Активная эксплуатация Весенне-Аралчинского месторождения планируется до 2036 г.

Производственные активы АМК включают в себя лицензию на добычу сульфидных медно-цинковых руд на участке Аралчинский, месторождения Весенне-Аралчинское и обогатительный комплекс, состоящий из двух обогатительных фабрик (общая производительность - 5 млн. т медной и медно-цинковой руды в год) и фабрики по производству кубовидного щебня.

Месторождение Весенне-Аралчинское находится в Актюбинской области Республики Казахстан на расстоянии 30 км от поселка Коктау, где расположено обогатительное производство АМК. Запасы руды на участке Аралчинский в соответствии с данными ГКЗ составляют 7,069 млн. т, меди - 196,8 тыс. т, цинка - 190,8 тыс. т, золота - 1,27 т, серебра - 100,1 т. РМК - третий в России производитель меди (16% рынка). Примерный ежегодный объем производства составляет около 180 тыс. т меди, РМК контролирует медные предприятия в России и Казахстане, а также 21,5% Челябинского цинкового завода. Запасы - 8 млн. т меди и 4 млн. т цинка. (Новости-Казахстан/[Металл Украины, СНГ, мира](http://Металл_Украины,_СНГ,_мира))

Читайте на эту тему в «Металле Украины, СНГ, мира» (<http://ukrmet.dp.ua/>)

ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ, что на блоге «Металла Украины» (<http://ukrmet.dp.ua/>) работает торговая площадка ? Доступ к блогу - **БЕСПЛАТНЫЙ**